

Кто из чиновников
живет
не по средствам

Сколько можно
заработать
на гастарбайтерах

Как Сабиров
стал
«работоторговцем»

Когда начнется
сражение за 4G
в Самаре

Обозрение

ДЕЛО

ДОСЬЕ ДЕЛОВОЙ РАЗВЕДКИ № 4/МАЙ/2012

| www.63media.ru | журнал о компаниях и людях

ПРИЗРАЧНЫЙ ГОИЩИК



ПОТЕРЯВ НА ВИРАЖАХ КРИЗИСА
ПАРУ ПРОБИТЫХ КОЛЕС СВОЕГО
АВТОМОБИЛЬНОГО БИЗНЕСА, ГЛАВА
«АВТОКОМА» ВЯЧЕСЛАВ МАЛЕЕВ
ВЗЯЛСЯ ЗА ПОЛИТИЧЕСКИЙ
«ДОМКРАТ»

Audi
Vorsprung durch Technik



Ауди Центр Самара

г. Самара,
Московское шоссе, 17
т. /846/ 372 0000
www.audi-samara.ru

**Audi A7 Sportback серии S Line Limited Edition.
Специальные условия покупки
для Вашей яркой индивидуальности!**



ПРИЗРАЧНЫЙ ГОНЩИК стр. 54



ЧЕТВЕРТЫЙ СКОРЫЙ стр. 47

Главное

6 Декорация расходов 2012

Самые богатые чиновники и их самые дорогие покупки. Чего не стали утаивать региональные госслужащие в своих декларациях за 2011 год?

20 Код доступа

Что руководители министерств и ведомств Самарской области зашифровали в реестрах расходов бюджетных средств и сколько оставили себе?

Разведка

30 Невольничий рынок

Самарские рабовладельцы: кто и как формирует рынок нелегальной трудовой миграции в регионе?

35 Галеры Сабинова

Как «ПСМ-Групп» наладила конвейер по поставке гастарбайтеров?

Спецвыпуск

47 Четвертый скорый

Кто лучше всех подготовился к сражению за 4G в регионе?

Кто есть кто. Story

54 Призрачный гонщик

Куда вывезет политическая кризисная застрявшая на глухой обочине кризиса «Автоком» Вячеслава Малеева?

ДЕЛО

Экономическое обозрение
№4 (791), МАЙ (28.05.2012)

УПРАВЛЯЮЩАЯ КОМПАНИЯ
«САМАРА-МЕДИА»
ШЕФ-РЕДАКТОР
Андрей Гаврюшенко

И.О. РЕДАКТОРА
Виктория Антонова

ОТВЕТСТВЕННЫЙ СЕКРЕТАРЬ
Яна Чернухина

НАД ВЫПУСКОМ РАБОТАЛИ:
Полина Ермалюк
Валентина Сидирякова
Виктор Гавриков
Татьяна Анзюнгер
Ольга Коновалова

ОТДЕЛ ФОТОИЛЛЮСТРАЦИЙ:
Михаил Новоселов
Игорь Горшков

ДИЗАЙНЕР
Виталий Севостьянов

ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ:
НАЧАЛЬНИК
Марина Деева
E-mail: deevamg@smrtlc.ru
тел.: 334-69-23, 342-50-22,
342-50-27
E-MAIL: reklama_delo@delo.smrtlc.ru

МЕНЕДЖЕРЫ:
Надежда Погорелова
Людмила Казадаева
Ольга Щербачева
Елена Фролова
Елена Третьякова
Наталья Щукина
Марина Квятковская

УЧРЕДИТЕЛЬ
ООО «Печатное дело»
ИЗДАТЕЛЬ
ООО «Печатное дело»
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР
Василий Лямин

Издается с 1992 года.

АДРЕС РЕДАКЦИИ:
г. Самара, ул. Ерошевского, 3,
литер СЗ, офис 503.

Телефоны: (846) 334-59-21,
342-50-27. Факс (846) 334-67-13

E-MAIL: delo@delo.smrtlc.ru

Зарегистрировано в Управлении
Федеральной службы по надзору
в сфере связи, информационных
технологий и массовых
коммуникаций по Самарской
области. Свидетельство о
регистрации СМИ ПИ №ТУ
63-00138 от 7 октября 2009 года

Тираж 7000 экз.

Отпечатано в РПБ «ЭФФЕКТ»
(г. Самара, ул. Ерошевского, 3,
тел.: (846) 334-57-20, 279-20-46)

Цена свободная

САМАРСКОЕ
Обозрение

Распространяется совместно
с общественно-политической
газетой «Самарское обозрение»
по подписчикам «СО» и в розницу
через киоски ОАО «Роспечать»,
ЗАО «Печать», торговые сети и
частных распространителей

Подписной индекс 31 019



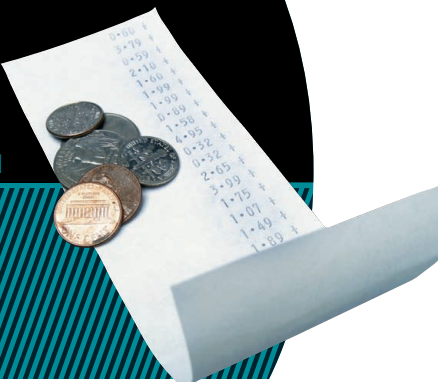
МАКРОС

Самара: Бутик «Макрос» ТК «Вавилон». Бутик «Макрос» пр. Масленникова, 15
Тольятти: МТДЦ «Вега», ул. Юбилейная, 40, секция 006
www.makros-samara.ru

ГЛАВНОЕ

АНАЛИЗ & КОММЕНТАРИИ

Публичные личности должны быть готовы к тому, что они живут в стеклянном доме. А если их это не устраивает, пусть едут в деревню выращивать огурцы с помидорами или идут работать на завод



Под ковром

ДЕКОРАЦИЯ РАСХОДОВ 2012

САМЫЕ БОГАТЫЕ ЧИНОВНИКИ И ИХ САМЫЕ ДОРОГИЕ ПОКУПКИ. ЧЕГО НЕ СТАЛИ УТАИВАТЬ РЕГИОНАЛЬНЫЕ ГОССЛУЖАЩИЕ В СВОИХ ДЕКЛАРАЦИЯХ ЗА 2011 ГОД?

По итогам 2010 года Вера Лекарева, в то время еще депутат Госдумы РФ от Самарской области, задекларировала всего 2,2 млн рублей семейного дохода. Скромность не украшает госпожу Лекареву - в этом, похоже, уверен другой депутат от Самарской области Александр Хинштейн. Известный политик рассказал «Делу», что изучает сегодня, как Вера Лекарева могла оказаться посредником в операциях с недвижимостью между Самарской об-

ластной федерацией профсоюзов и Детско-юношеской спортивной школой олимпийского резерва. По данным Хинштейна, с 2006 года близкие Лекаревой структуры, связанные с ее дочерью и зятем, арендовали у профсоюзов стадион «Спартак» и теннисный стадион на улице Ново-Садовой в Самаре и пересдавали их школе. Разница сумм оседала в семейном бюджете Лекаревых. По оценкам Хинштейна, в прошлом году с двух спортивных объектов Лекаревы могли получить доход в сумме порядка 3 млн рублей. Так это или нет - теперь узнать непросто - Лекарева перестала представлять Самарскую область

в федеральном собрании, а значит - отчитываться о своих доходах. Впрочем, информационная потеря невелика - утверждать сегодня, что высокопоставленные политики и чиновники живут на то, что указано в их декларациях, не станут даже самые наивные граждане страны. Три года назад впервые раскрыв свои скромные доходы и имущество, госслужащие продолжают ездить отдыхать в собственные загородные поместья на собственных яхтах. Тем не менее, хоть смысла в процедуре раскрытия информации о доходах и имуществе чиновников год от года видится все меньше, «Дело» не может отказаться от

ОТКУДА У СЕМЬИ БЕДНОГО КОНСУЛЬТАНТА ПРИ ДОХОДЕ В 15 ТЫСЯЧ VOLKSWAGEN PASSAT, TOYOTA COROLLA И МОТОРНАЯ ЛОДКА «КВИКСИЛЬВЕР»? ВОЗМОЖНО, ЭТО ТЯЖЕЛОЕ НАСЛЕДИЕ РОДСТВЕННИКОВ-МИЛЛИОНЕРОВ ИЗ АРГЕНТИНЫ?

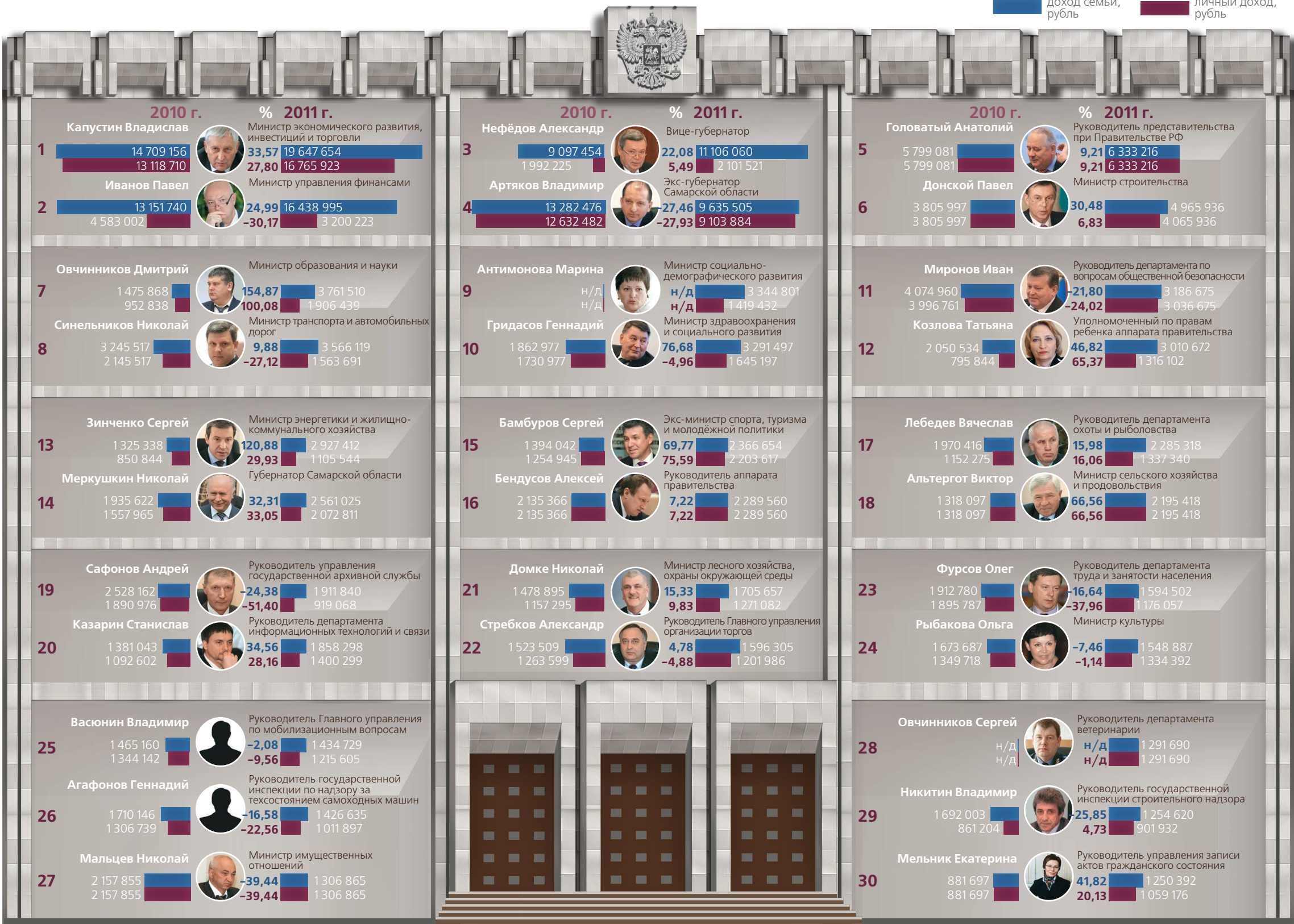


30 САМЫХ ОБЕСПЕЧЕННЫХ

СЕМЕЙ

руководителей правительства Самарской области*

доход семьи, рубль личный доход, рубль



* Все должности приведены по состоянию на 17.05.2012

ВЛАДЕЛЬЦЫ САМЫХ НЕОБЫЧНЫХ ОБЪЕКТОВ НЕДВИЖИМОСТИ

Панфёров Владимир	замминистра	хозкладовая
Баранников Анатолий	замминистра	нежилое строение «Медпункт», 1/2 доли
Минчук Виталий	депутат	погреб



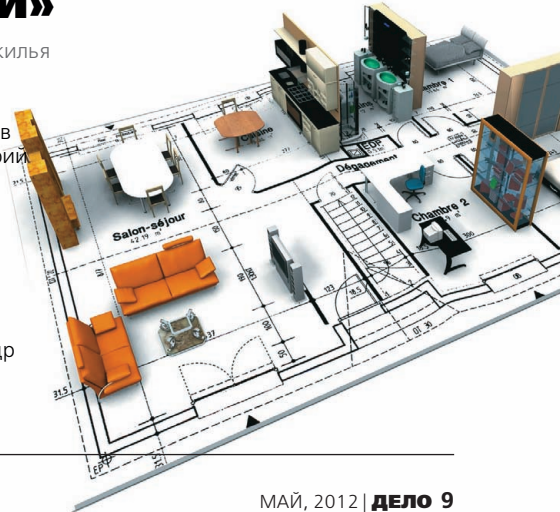
ВЛАДЕЛЬЦЫ САМЫХ ЭКСТРАВАГАНТНЫХ АВТОМОБИЛЕЙ

Иванов Павел	министр финансов	ЗИЛ-157КДГ DODGE WC57 WILLIS MB2
Гордеев Алексей	депутат СГД	трактор МТЗ-50, трактор ЮМЗ-6Л, трактор ЮМЗ-6АКМ, грузовик ГАЗ-53
Макаров Олег	консультант минприроды	грузовик САЗ 5307, с/х техника МТЗ-80л, с/х техника ВТЗ-30СШ
Чернов Михаил	консультант минсельхоза	мотороллер «Муравей»
Востриков Владимир	руководитель департамента МЭРИТ	грузовик ГАЗ-69
Андрейко Федор	специалист Госжилинспекции	«Москвич-408»
Турусин Сергей	депутат СГД	поливочная ЗИЛ 431412 каток Д-211-В седельный тягач КАМАЗ 65116
Мокштадт Валерий	руководитель пресс-службы СГД	мопед Honda AF

ВЫСОКОПОСТАВЛЕННЫЕ «БОМЖИ»

У них нет личного жилья

Министры
Альтергот Виктор
Капустин Владислав
Овчинников Дмитрий
Депутаты
Борисов Олег
Вершинин Игорь
Иванов Сергей
Купцов Владимир
Белузов Михаил
Милеев Александр
Разуваев Александр
Ягудин Ринат
Янин Василий



ГЛАВНОЕ

АНАЛИЗ & КОММЕНТАРИИ

САМАРСКАЯ ГУБЕРНСКАЯ ДУМА						
САМЫЕ ОБЕСПЕЧЕННЫЕ СЕМЬИ						
депутатов Самарской губернской думы, руб.						
Имя	Должность	Индивидуальный доход, 2011 г.	2010-2011гг., изменение, %	Доход семьи, 2011 г.	2010-2011гг., изменение, %	
1	Симонов Владимир	депутат СГД	503 192 799	1 375,75	507 063 789	1 368,09
2	Дьяченко Олег	депутат СГД	44 189 831	н/д	45 128 107	н/д
3	Литвинов Дмитрий	депутат СГД	41 150 441	н/д	41 153 191	н/д
4	Чернышев Николай	депутат СГД	36 734 126	н/д	36 977 992	н/д
5	Купцов Владимир	депутат СГД, председатель комитета	33 176 099	6576,6	33 342 757	н/д
6	Попов Виктор	депутат СГД	27 385 251	н/д	27 385 251	н/д
7	Шевцов Юрий	депутат СГД	2 232 700	20,17	15 493 072	467,83
8	Пикалов Вячеслав	депутат СГД	12 837 560	-85,18	13 047 560	-84,97
9	Кислов Андрей	депутат СГД, председатель комитета	12 849 267	142,75	12 849 267	131,38
10	Ренц Николай	депутат СГД, председатель комитета	1416203	н/д	11234685	н/д
11	Малеев Вячеслав	депутат СГД, председатель комитета	8016501	14,19	8016501	н/д
12	Коротких Виталий	депутат СГД	6 276 356	н/д	6 305 572	н/д
13	Серпер Евгений	депутат СГД	2 039 168	-91,16	4 989 157	-78,65
14	Карпак Александр	депутат СГД	4 866 481	0,34	4 866 481	н/д
15	Котельников Геннадий	депутат СГД, председатель комитета	4 557 021	23,16	4 652 021	н/д
16	Соломатина Ольга	депутат СГД	4 029 762	н/д	4 324 524	н/д
17	Чигенев Алексей	депутат СГД, председатель комиссии	4 073 237	71,87	4 250 470	н/д
18	Першин Андрей	депутат СГД	1 062 427	25,30	4 155 141	18,62
19	Ушамирский Алексей	депутат СГД, председатель комитета	4 111 265	-98,93	4 111 265	-98,93
20	Вершинин Игорь	депутат СГД	2 118 117	н/д	3 238 873	н/д
21	Дроботов Александр	депутат СГД	2 673 759	64,64	2 788 759	60,36
22	Сазонов Виктор	председатель СГД	2 444 117	40,11	2 578 519	38,83
23	Ракитин Сергей	депутат СГД	2 426 372	н/д	2 524 372	н/д
24	Янин Василий	депутат СГД	2 129 580	117,47	2 441 198	-49,07
25	Живайкин Александр	депутат СГД	1 264 329	22,49	2 414 329	133,90
26	Разуваев Александр	депутат СГД	2 318 431	н/д	2 360 432	н/д
27	Матвеев Михаил	депутат СГД	1 583 445	21,25	2 203 097	33,56
28	Светкина Галина	депутат СГД, председатель комитета	1 682 121	6,61	2 113 759	4,48
29	Кольчев Александр	заместитель председателя СГД	1 576 679	41,15	1 819 035	36,11
30	Валитов Гумар	депутат СГД	1 033 894	9,03	1 592 833	3,57
31	Сивиркин Дмитрий	депутат СГД	1 485 778	72,63	1 485 778	72,63
32	Роккель Александр	депутат СГД	818 761	7,30	1 476 211	11,17
33	Иванов Сергей	депутат СГД	1 157 419	7,39	1 473 897	11,73
34	Минчук Виталий	заместитель председателя СГД	1 275 144	-1,58	1 413 677	-0,40
35	Усов Михаил Владимирович	депутат СГД	1 209 807	н/д	1 257 152	н/д
36	Троян Валерий	первый заместитель председателя СГД	1 072 570	н/д	1 224 205	н/д
37	Борисов Олег	депутат СГД, председатель комитета	1 148 539	24,20	1 148 539	24,20
38	Ларионов Александр	депутат СГД, председатель комитета	952 038	н/д	1 074 442	н/д
39	Косарева Нина	депутат СГД	1 036 147	48,02	1 036 147	н/д
40	Милеев Александр	депутат СГД, председатель комитета	992 923	н/д	992 923	н/д

очередного изучения их декораций.

ДОХОДНОЕ МЕСТО

После ухода с поста министра транспорта Валерия Матвеева в правительстве Самарской области освободилось звание самого обеспеченного министра. Его сегодня занимает министр экономического развития региона Владислав Капустин. Вместе с супругой он заработал в 2011 году на 34% больше, чем годом ранее: 19,6 млн рублей, из них 16,8 млн, что нетипично для госслужащего, - его личные доходы. Ближайшие соседи Капустина в списке самых состоятельных членов правительства - министр управления финансами Павел Иванов и вице-губернатор Александр Нефедов. Оба взяли «серебро» с «бронзой» в рейтинге «Дела» благодаря своим супругам. В семейном доходе Иванова, выросшем на четверть, до 16,4 млн, его личный вклад составил 3,2 млн. Нефедов сам заработал 2,1 млн, но благодаря супруге-банкиру Татьяне Перемышлиной их семейная казна составила 11,1 млн, что на 22% выше уровня 2010 года.

Доход экс-губернатора Владимира Артякова в его предпоследний год правления областью был меньше почти на треть, чем за год до этого, - 9,1 млн (семейный - 9,6 млн). А вот у его преемника Николая Меркушкина в Мордовии в сравнении с Артяковым оказались очень скромные по меркам самарских первых лиц заработки: всего 2 млн. Плюс еще полмиллиона привнесла в семейный бюджет его супруга.

Прилично выросли доходы еще у трех министров областного правительства: у министра образования и науки Дмитрия Овчинникова (на 155%, до 3,7 млн), у министра здравоохранения и социального развития Геннадия Гридасова (на 77%, до 3,3 млн) и у ставшего министром энергетики и ЖКХ Сергея Зинченко (на 121%, до 2,9 млн). А вот личный

10 ДЕЛО | МАЙ, 2012

очередного изучения их декораций.

ДОХОДНОЕ МЕСТО

После ухода с поста министра транспорта Валерия Матвеева в правительстве Самарской области освободилось звание самого обеспеченного министра. Его сегодня занимает министр экономического развития региона Владислав Капустин. Вместе с супругой он заработал в 2011 году на 34% больше, чем годом ранее: 19,6 млн рублей, из них 16,8 млн, что нетипично для госслужащего, - его личные доходы. Ближайшие соседи Капустина в списке самых состоятельных членов правительства - министр управления финансами Павел Иванов и вице-губернатор Александр Нефедов. Оба взяли «серебро» с «бронзой» в рейтинге «Дела» благодаря своим супругам. В семейном доходе Иванова, выросшем на четверть, до 16,4 млн, его личный вклад составил 3,2 млн. Нефедов сам заработал 2,1 млн, но благодаря супруге-банкиру Татьяне Перемышловой их семейная казна составила 11,1 млн, что на 22% выше уровня 2010 года.

Доход экс-губернатора Владимира Артякова в его предпоследний год правления областью был меньше почти на треть, чем за год до этого, - 9,1 млн (семейный - 9,6 млн). А вот у его преемника Николая Меркушкина в Мордовии в сравнении с Артяковым оказались очень скромные по меркам самарских первых лиц заработки: всего 2 млн. Плюс еще полмиллиона привнесла в семейный бюджет его супруга.

Прилично выросли доходы еще у трех министров областного правительства: у министра образования и науки Дмитрия Овчинникова (на 155%, до 3,7 млн), у министра здравоохранения и социального развития Геннадия Гридасова (на 77%, до 3,3 млн) и у ставшего министром энергетики и ЖКХ Сергея Зинченко (на 121%, до 2,9 млн). А вот личный



Новая коллекция мужской и женской одежды ВЕСНА-ЛЕТО 2012
ТЦ "Невский", 1 этаж, тел. (846) 279-03-46, ТЦ "Вавилон", 3 этаж, ТТЦ "Аквариум", 3 этаж

Инициатива

НЕЗАЧЕТ

ГОТОВЫ ЛИ РЕКТОРЫ И ГЛАВВРАЧИ ВЫВЕРНУТЬ КАРМАНЫ

Публичные личности должны быть готовы к тому, что они живут в стеклянном доме. А если их это не устраивает, пусть едут в деревню выращивать огурцы с помидорами или идут работать на завод. Доходы работников бюджетной сферы должны быть прозрачными», - пылко говорит депутат Государственной думы Александр Хинштейн. Он очень вдохновился недавно высказанной Владимиром Путиным идеей расширить список должностных лиц, обязанных раскрывать сведения о доходах и имуществе. Президент озвучил мысль о том, что кроме чиновников это должны будут делать ректоры вузов, руководители госкорпораций и крупных государственных медицинских центров. Задумка главы государства пока не приобрела правовой силы. Надолго ли это «пока»?

Ректорское сообщество Самарской области за подозрительное отношение к себе лидера государства, который, оказывается, тревожит их ранимые сердца уже более полугода, уже почти обиделось. Как рассказал «Делу» ректор Самарского государственного медицинского университета Геннадий Котельников, идея обязать ректоров вузов отчитываться о своих доходах и имуществе была озвучена Путиным еще в августе прошлого года на совещании с ректорским активом. Сам Котельников, являющийся выразителем позиции Совета ректоров Самарской области, заявил «Делу», что не сторонник такой практики. «Если о доходах должны будут отчитываться все лица, нанятые на работу государством, то ректоры, конечно же, не могут составлять исключения. Хотя не думаю, что эта мера произведет позитивный эффект. Государство имеет достаточно разработанный арсенал методов по пресечению незаконного обогащения, и делать публичной сферу доходов и расходов граждан вряд ли целесообразно», - считает Котельников. По его словам, некорректно говорить о том, что ректор назначает себе необоснованно высокие зарплаты, потому что он работает по договору, и вопрос оплаты решает работодатель – Министерство образования и науки РФ или другое профильное ведомство. Ректор СГАУ Евгений Шахматов подписался под каждым словом Котельникова, не пожелав, конечно, на доброволь-



МЕДСПРАВКА
Ренца с трудом убедили отчитаться о доходах



SUPER-РЕКТОР
Доход Котельникова в два раза больше, чем его коллег

ной основе поделиться информацией о своих доходах. Впрочем, возможно, напрасно - неочевидные выводы о низком уровне заработка ректоров Самарской области можно сделать уже сейчас, поскольку некоторые из них подают декларации как депутаты Самарской губернской думы. Так, доход ректора Поволжской государственной социально-гуманитарной

академии Игоря Вершинина в 2011 году был 2,1 млн рублей. Ему принадлежит земельный участок, а его супруге квартира площадью 136 кв.м и автомобиль Volkswagen Touareg. С его доходом сопоставим заработок ректора Самарской государственной сельскохозяйственной академии Владимира Милюткина, бывшего депутатом губернской думы 4-го созыва - те же 2,1 млн, только в 2010-м. Геннадий Котельников зарабатывает в два раза больше своих коллег - 4,56 млн в 2011-м, и имущества у него с супругой больше: три квартиры (119, 202 и 82,6 кв.м), два жилых дома (387,8 и 42,9 кв.м), гараж, четыре земельных участка и, видимо, особенно популярный в ректорских семьях Volkswagen Touareg для дамы. Для экс-министра экономического развития Самарской области Габибуллы Хасаева, заработавшего в кресле чиновника 3,1 млн в 2010 году, переход в Самарский государственный экономический университет в качестве ректора, судя по уровню зарплат большинства его коллег, мог сопровождаться сокращением дохода в полтора раза.

Без энтузиазма глядят на перспективы декларировать доходы и «начмеды». Главврач пятой городской больницы Тольятти Николай Ренц, являющийся депутатом Самарской губернской думы, до последнего не следовал примеру своих коллег по парламенту и держал доходы в тайне. «Я не являюсь государственным чиновником, поэтому никогда не подавал декларации», - объяснил свою позицию Ренц. Но, как он рассказал «Делу», ему разъяснили в прокуратуре, что законодательство изменилось и что он обязан как депутат раскрывать доходы, поэтому в итоге Ренц подал свою декларацию, правда, с опозданием на месяц. Его личный доход оказался всего 1,4 млн рублей, зато супруга заработала более 9,8 млн. Сам Ренц в шуточной форме сообщил, что зарабатывает «не так много, как хотелось бы» и что его доход сформирован из зарплаты по основному месту работы и небольших процентов с депозитов. Об уровне зарплат главных медработников области можно судить по доходу Геннадия Гридасова, который, будучи главврачом Самарской областной клинической больницы имени Калинина, заработал за 2010 год 1,7 млн рублей.



J-line
pleasure of living **

Новинка! Эксклюзив из Бельгии! Вот уже более 30 лет J-line представляет миру свои изысканные коллекции высококачественных оригинальных подарков, аксессуаров и изящных предметов для внутреннего и внешнего декора!



Как всегда в нашем салоне представлены эксклюзивные коллекции мебели и аксессуаров для оформления домашнего интерьера от известной французской марки Amadeus! Оригинальность и разнообразие продукции Amadeus Вас приятно удивит: деревянная, кованая, ротанговая мебель, садовые аксессуары, люстры, светильники, канделябры и подсвечники, домашний текстиль, зеркала и часы, аксессуары для ванной комнаты, посуда и украшения для стола, ароматизированные свечи и цветочные композиции! Вы найдете все, чтобы сделать свой дом неповторимым!

Живи по-французски!

Салон мебели и предметов интерьера "По-французски"
г. Самара, Пр-т Ленина, 3, тел. (846) 335-86-31

г.Тольятти, ул.Коммунальная, 32, ТЦ "Арбуз", Галерея бутиков, секция 18, тел. 8-937-64-999-89
www.amadeus63.ru

25 САМЫХ ОБЕСПЕЧЕННЫХ СЕМЕЙ						
руководителей прокуратуры Самарской области, руб.						
Имя	Должность	Личный доход, 2011 год	2010-2011 гг., изменение, %	Доход семьи, 2011 год	2010-2011 гг., изменение, %	
Литинский Александр	прокурор Ленинского района	3 296 503	544,79	6 156 503	1 017,45	
Шуваткин Александр	прокурор по надзору за со- блюдением законов в исправи- тельных учреждениях Самары	2 416 217	287,82	5 545 135	53,42	
Галузин Александр	заместитель прокурора Самар- ской области	1 518 587	21,29	2 023 504	1,12	
Макогон Иван	прокурор Промышленного района города Самары	763 442	6,30	1 805 032	9,85	
Родивиллов Алексей	прокурор Самарского района города Самара	739 757	11,24	1 682 518	10,00	
Зацепин Вилен	заместитель прокурора об- ласти	1 121 605	10,80	1 614 273	10,20	
Каширников Вячеслав	прокурор города Отрадного	1 150 453	н/д	1 540 486	н/д	
Зятчин Игорь	прокурор города Октябрьска	1 016 769	0,00	1 497 589	0,00	
Казанцев Александр	прокурор Центрального райо- на города Тольятти	1 350 634	124,33	1 468 234	112,42	
Шестернин Сергей	заместитель прокурора об- ласти	1 112 596	13,34	1 440 599	11,90	
Трух Дмитрий	прокурор Волжского района	719 599	6,90	1 427 291	20,22	
Бойчук Петр	прокурор Елховского района	741 514	25,22	1 375 344	13,34	
Гордеев Валентин	прокурор Сергиевского района	1 032 321	9,91	1 367 299	7,31	
Сурков Игорь	прокурор по надзору за со- блюдением законов в исправи- тельных учреждениях Тольятти	834 781	13,05	1 344 781	2,78	
Рябов Виталий	прокурор Нефтегорской меж- районной прокуратуры	681 089	9,42	1 328 529	31,60	
Курнакин Игорь	прокурор Кинельской межрай- онной прокуратуры	726 530	25,68	1 314 091	14,69	
Авдеев Денис	прокурор города Жигулёвска	776 934	16,55	1 210 808	23,58	
Олезов Олег	прокурор Иса克林ского района	697 275	15,46	1 191 677	41,54	
Макаров Михаил	прокурор Сызранского района	909 223	43,01	1 176 225	85,01	
Чудновец Игорь	прокурор Приволжского района	989 929	67,82	1 173 890	53,83	
Пирогов Игорь	прокурор Куйбышевского района	847 068	-235,25	1 169 982	-64,13	
Марков Сергей	прокурор Клявлинского района	852 778	10,55	1 169 970	6,13	
Цыганов Александр	прокурор Советского района	980 311	62,82	1 157 902	67,52	
Моисеенко Денис	прокурор Кинель-Черкасского района	751 505	-30,42	1 134 292	-22,35	
Иванов Олег	прокурор города Чапаевска	850 911	-25,91	1 091 717	-47,47	

доход трансформировавшегося из бизнесмена в замминистра сельского хозяйства Алексея Мартынова упал с 97 млн до 5 млн рублей, но благодаря кормилице супруге, принесшей в семью около 69 млн, отказываться от привычки жить на широкую ногу чиновнику не пришлось.

Доход нового сенатора от Самарской области, ранее тоже бизнесмена Сергея Мамедова составил 23,5 млн рублей. У его почетного коллеги по Совету Федерации Константина Титова – небольшие, но стабильные 2,3 млн рублей (на семью 3,5 млн). Из избранных в прошлом году депутатов Госдумы самый высокий доход у Владимира Гутенева (6,9 млн) и Александра Хинштейна (5,6 млн), а самый низкий – у Михаила Дегтярева (1 млн) и Алексея Казакова (284 тысячи).

Доход нового главного прокурора Самарской области Мурата Кабалоева, сформировавшийся по большей части на его предыдущем месте работы, – всего 1 млн рублей. Но, возможно, на новом месте ему удастся достигнуть уровня его предшественника Юрия Денисова, заработавшего в 2010 году 2,75 млн лично и 17 млн вместе с супругой и тем самым ставшего самым обеспеченным прокурором. Пока же список лидеров венчают прокурор Ленинского района Александр Литинский, семейный доход которого вырос – сохраняйте спокойствие! – в 11 раз (6,16 млн), а личный – в 6,5 раз (3,3 млн), прокурор по надзору за соблюдением законов в исправительных учреждениях Александр Шуваткин (5,5 млн и 2,4 млн соответственно) и заместитель областного прокурора Александр Галузин (2 млн и 1,5 млн).

Традиционно самыми богатыми оказались депутаты Самарской губернской думы, поскольку доход большинства из них формируется в бизнесе. Отсюда и отличительная черта их деклараций: депутаты – главные кормильцы в семье, а их жены бедны

или вовсе домохозяйки, не в пример состоятельным супругам членов самарского правительства. Больше всех в 2011 году заработал глава ГК «Криста» Владимир Симонов – 503 млн рублей. Такой почти 15-кратный рост его дохода связано, видимо, с перерасчетом активов в его бизнесе. Ближайший его сосед по рейтингу «Дела» Олег Дьяченко находится от него в большом отрыве – 44,2 млн рублей. Ему на пятки наступают единороссы Дмитрий Литвинов (41 млн) и Николай Чернышев (36,7 млн). Впер-

вые были обнародованы доходы бизнесменов, вступивших в свой первый срок в областном парламенте: бенефициара ГК «Уран» Владимира Купцова (33 млн), главы группы «Автоком» Вячеслава Малеева (8 млн), генерального директора компа-

трудостроенного в ПГСГА, доход не достиг и 1 млн рублей. В разы упали заработки главы ГК «Вид» Алексея Ушамирского (с 383 млн до 4 млн рублей), первого заместителя гендиректора СВГК Вячеслава Пикалова (с 87 млн до 13 млн) и бизнесмена сызранского происхождения Евгения Серпера (с 23 млн до 2 млн). Депутат Сергей Турусин не заработал в 2011 году ни копейки, и находящиеся в его автопарке тягач, поливочная машина и пять прицепов никак не повлияли на безденежье.

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ
Потрепанная временем идея контролировать не только доходы, но и расходы чиновников в этом году наконец-то приобрела конкретику. Правда, вариант обязать чиновников декларировать крупные покупки в виде движимого и недвижимого имущества, предметов роскоши и ценных бу-



нии «Волгоспецстрой» Алексея Чигенева (4 млн). У бывшего владельца водочного комбината «Родник» Александра Малеева, официально



ЛОКО БАНК

Самара
Московское ш., д. 41
8 (846) 273-85-55

Кредиты малому и среднему бизнесу

Кредит на пополнение оборотных средств

- > Доля товара в обороте в обеспечении кредита – до 100%
- > Оперативные сроки рассмотрения заявки – от 1 до 5 дней
- > Консультации персонального менеджера

КБ «ЛОКО-Банк» (ЗАО).
Генеральная лицензия Банка России №2707.

www.lockobank.ru

САМЫЕ ОБЕСПЕЧЕННЫЕ

депутаты Федерального собрания РФ Самарской области, 2011 год, руб.

Имя	Должность	Индивидуальный доход	Доход семьи
1 Мамедов Сергей	член Совета Федерации	23 502 938	23 502 938
2 Гутенев Владимир	депутат Госдумы	6 910 759	9 158 660
3 Кузьмичева Екатерина	депутат Госдумы	2 211 340	8 102 888
4 Хинштейн Александр	депутат Госдумы	5 621 411	5 621 411
5 Титов Константин	член Совета Федерации	2 257 456	3508701
6 Музыкаев Аднан	депутат Госдумы	1 962 455	2 846 724
7 Калашников Леонид	депутат Госдумы	1 965 827	2 695 541
8 Романов Валентин	депутат Госдумы	2 248 322	2 326 322
9 Дегтярев Михаил	депутат Госдумы	1 082 707	1 082 707
10 Казаков Алексей	депутат Госдумы	284 494	372 984

маг, активно обсуждаемый законодателями еще год назад, был замат. Вместо него депутаты Госдумы подготовили куда более комфортный законопроект о контроле за расходами госслужащих. Его главное отличие от деклараций о расходах, на которые власти так и не решились, в том, что чиновник должен будет не в обязательном и систематическом порядке отчитываться о своих крупных покупках, а только по требованию уполномоченных органов и отдела кадров на основании поступившей к ним информации о наличии таковых. Причем интерес может

вызвать только приобретение, стоимость которого превышает суммарный доход семьи госслужащего аж за три года! Для сравнения: на Украине с 2012 года действует норма указывать в декларациях о расходах покупки стоимостью выше одной среднемесячной зарплаты чиновника. Почувствуйте, что называется, разницу.

В начале мая российский закон о контроле расходов еще не был принят. Его ожидала доработка во втором чтении, и у депутатов созрел ряд новых мыслей. Например, Александр Хинштейн считает, что целесообразно разработать алгоритм, по которому обращение со стороны прокуратуры или других структур в адрес работодателя стало бы обязательным для исполнения. Кроме того, считает Хинштейн, стоит продумать вариант реагирования не только на официальные документы, но и на оперативную информацию, потому что найти документальные доказательства наличия той же недвижимости за границей проблематично. Но это все детали, не влияющие на суть.

Впрочем, сложить представление о расходах госслужащих любой желающий мог давно и самостоятельно с тех пор, как чиновники начали подавать сведения о доходах и имуществе. Все просто: сравниваешь отраженное в двух декларациях за разный период имущество, и то новое, что появилось за последний год, — это и есть своеобразная «декларация о расходах». В ней, правда, не указаны предметы роскоши и ценные бумаги, но недвижимость и транспортные средства — пожалуйста. Таким нехитрым способом «Дело» сравнило декларации региональных госслужащих и депутатов и проанализировало их покупки за последние два года.

Кто из них самый расточительный и к кому первому могли бы прийти с вопросами правоохранительные органы, если бы закон о контроле за расходами был уже принят?

НА ПРОСВЕТ

Как ни странно, за последние два года крупными приобретениями (возможно, это были подарки?) в особенности отличились прокурорские работники, у которых доходы ниже, чем у министров и депутатов. Например, прокурор Центрального района Тольятти Александр Казанцев, заработавший с супругой менее 3 млн рублей за три последних года, обзавелся в прошлом году квартирой площадью 163,3 кв.м. Если квартира новая и находится в Тольятти, то, пожалуй, ее стоимость могла составить явно больше 3 млн рублей. Прокурор Автозаводского района Тольятти Валентин Дрягин (семейный доход за три года около 2,78 млн) тоже поселился в

Старый город и современная лаконичная архитектура, без помпезности — только дом, но отличный — «Самара-Твинс». Серьезный бизнес-класс — так мы определяем этот комплекс, первая очередь которого уже заселена. Дом понравился самарцам и мы его повторяем, создав близнеца.

Вся информация об объекте и ходе строительных работ на специальном сайте САМАРА-ТВИНС.РФ

«Портал-Билдинг» — наш лучший дом. Авторская архитектура, функциональность и передовые строительные технологии соединились в нем, чтобы стать эталоном элитного жилья в нашем городе, в самом его центре — на улице Осипенко. 22 этажа свободных планировок, превосходных видов и современной инженерии. Завершаются фасадные работы. Передача квартир под отделку — в конце лета!

ПОРТАЛ
skportal.ru

270-20-20



ТЕХНОЛОГИИ ПОБЕДИТЕЛЕЙ

КАМАЗ-65115

АВТОМОБИЛИ И СПЕЦТЕХНИКА
СЕРВИСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ
ОРИГИНАЛЬНЫЕ ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ

Поволжский региональный автоцентр КАМАЗ
Официальный дилер ОАО "КАМАЗ"
Самара, Ракиовское шоссе
тел. (846) 958-64-00
www.kamaz-volga.ru

45 САМЫХ ОБЕСПЕЧЕННЫХ СЕМЕЙ

руководителей подразделений и госслужащих правительства Самарской области, 2011 год, руб.

	Имя	Должность	Личный доход	Доход Семьи
1	Мартынов Алексей	замминистра сельского хозяйства	5 235 423	74 020 523
2	Жичкин Павел	замминистра энергетики	29 669 245	29 669 245
3	Осипов Андрей	главный специалист департамента охоты	766 011	7 271 231
4	Щербачева Вера	рук-ль управления выставочно-презентационной деятельности МЭРИТ	5 058 414	6 529 914
5	Сайфулов Искандер	консультант министра имущества	965 646	6 387 808
6	Бусыгин Дмитрий	рук-ль управления информационных систем МЭРИТ	2 216 623	4 994 128
7	Марголина Маргарита	главный консультант управления правового обеспечения минимущества	4 275 309	4 875 309
8	Мишина Галина	главный консультант управления регулирования теплоснабжения Минэнерго	718 777	4 715 069
9	Котяков Антон	рук-ль департамента исполнения областного бюджета минфина	2 068 898	4 578 676
10	Кузнецов Игорь	рук-ль управления государственного экологического контроля департамента охраны	1 201 429	4 230 888
11	Лобачева Валентина	рук-ль управления бюджетного учета минстроя	3 882 530	4 141 969
12	Зубарева Нина	рук-ль управления государственной службы минздрава	3 362 371	3 362 371
13	Зубова Елена	рук-ль управления регулирования цен и тарифов МЭРИТ	712 988	3 356 321
14	Казакевич Светлана	рук-ль управления правового обеспечения департамента охоты	1022629	3283562
15	Егоров Леонид	главный консультант управления госконтроля департамента лесного хозяйства	937 924	3 187 924
16	Панфёров Владимир	замминистра финансов	1 932 663	3 163 997
17	Инкин Игорь	рук-ль управления распоряжения госимуществом минимущества	3 158 600	3 158 600
18	Гриценко Елена	замминистра здравоохранения	2 898 475	3 136 924
19	Лукьянов Игорь	рук-ль управления капитального ремонта ЖКХ минэнерго	482 088	3 121 088
20	Гильметдинова Лилия	рук-ль управления бюджетного планирования минздрава	3 079 042	3 079 042
21	Вехова Надежда	рук-ль управления контроля за долевым строительством минстроя	2 909 249	2 909 249
22	Филатов Александр	рук-ль контрольно – ревизионного управления минтранса	2 805 538	2 805 538
23	Кощеева Светлана	главный бухгалтер Западного управления Минобразования	661 526	2 784 160
24	Тимофеева Елена	рук-ль управления инвестиционной политики МЭРИТ	2 728 354	2 728 354
25	Аникина Наталья	начальник отдела организации образовательных ресурсов Минобразования	574 747	2 681 747
26	Бойко Ирина	главный консультант департамента развития строительной отрасли минстроя	1 374 109	2 658 343
27	Пендюхова Екатерина	рук-ль управления использования водных ресурсов департамента природопользования	1 509 940	2 621 173
28	Вдовин Андрей	главный специалист департамента по делам молодежи минспорта	2 497 463	2 499 160
29	Стёпкина Татьяна	рук-ль управления сводного бюджетного управления минфина	2 476 717	2 476 717
30	Тихонов Валерий	рук-ль управления лицензирования оборота алкогольной продукции МЭРИТ	2 395 139	2 474 686
31	Черняев Алексей	консультант управления развития спорта минспорта	1 443 284	2 406 780
32	Солдатов Алексей	зампред избиркома	2002336	2 405 394
33	Маслов Вадим	рук-ль управления развития энергетики минэнерго	1 590 096	2 398 338
34	Борисевич Елена	главный консультант управления департамента природопользования	1 153 459	2 336 275
35	Мжаванадзе Эмзар	главный консультант управления минимущества	711 124	2 335 184
36	Таран Наталья	член избиркома	1624059	2 335 184
37	Балбошин Станислав	замминистра транспорта	2 016 435	2 292 435
38	Плешаков Сергей	рук-ль управления минздрава	1 601 398	2 272 583
39	Панфилова Ирина	замминистра строительства	1 896 685	2 249 828
40	Ширяева Татьяна	рук-ль управления минфина	2 225 571	2 225 571
41	Лебедев Сергей	рук-ль управления минсельхоза	911 999	2 214 700
42	Астапова Ольга	рук-ль управления минтранса	917 532	2 195 388
43	Герасёнков Денис	рук-ль управления исполнения бюджета департамента минсельхоза	822 897	2 176 187
44	Громилина Елена	начальник Красноярского отдела департамента минфина	592 516	2 128 674
45	Михеев Вадим	председатель избиркома	2217100	2217100

новой квартире приличных размеров (133,3 кв.м). Прокурор Куйбышевского района Самары Игорь Пирогов с супругой (5,5 млн) обзавелся большим жилым домом (360 кв.м), квартирой (74 кв.м), земельным участком и садовым домом. В семье прокурора Чапаевска Олега Иванова (4,2 млн) появились в пользовании большой дом (236 кв.м), квартира (66,6 кв.м) и автомобиль Hyundai Santa Fe в собственности. У прокурора Клявлинского района Сергея Маркова с супругой (3,3 млн) из нового – большой жилой дом (200 кв.м), земельный участок и сразу три вазовских машины, у самарского прокурора по надзору за исполнением законов на особо режимных объектах Владимира Миронова (3 млн) – квартира (102,7 кв.м). Примеров еще много.

К прокурорам с доходом выше вроде как и вопросов не должно быть. Самый богатый, Александр Литинский, стал обладателем квартиры площадью 82,5 кв.м и автомобиля Infiniti для супруги. У супруги Александра Шуваткина появился Lexus RX 350 (год выпуска не сообщается). У Александра Галузина - новая квартира площадью 96,3 кв.м.

В областном правительстве выделился ставший в прошлом году министром энергетики и ЖКХ Сергей Зинченко, который, видимо, приобрел (а может, получил в наследство?) большой жилой дом (371,6 кв.м) и земельный участок, хотя за три года, скорее всего, на них не заработал. Прибавилось дорогого имущества и в семьях тех членов правительства, кому оно по карману. У жены вице-губернатора Александра Нефедова появилась большая квартира (248,3 кв.м) и два места на подземной парковке. У министра имущества Николая Мальцева из новенького – квартира площадью 72,3 кв.м и земельный участок. Экс-губернатор Владимир Артяков не удержался в прошлом году от приобретения автомобиля «Лада»

«Гранта», а его супруга – «Чайки» 1988 года выпуска и Hyundai H-100 Porter.

Из депутатов Госдумы самое крупное приобретение у Екатерины Кузьмичевой: LEXSUS RX-270. Депутаты Самарской губернской думы тоже потихонечку разжились имуществом. Владимир Симонов стал обладателем грузопассажирского дебаркадера, а его дочь – автомобиля Toyota Highlander.

В ТОПКУ

Сколько еще всего остается за кадром «рентгеновского аппарата» деклараций? Это вопрос отдельный. Например, у автогонщика и депутата Вячеслава Малеева, если верить официальным бумагам, даже нет личного автомобиля, зато есть три автоприцепа, мотоцикл Honda Shadow и гидроцикл. У Александра Хинштейна нет в собственности ни авто, ни квартиры. «В Самаре я



езжу на служебном автомобиле, а в Москве на машине, оформленной на третьих лиц. У меня есть квартира в Москве, но она является собственностью отца. Имею право», - объяснил он свою бедность «Делу». Нет никакого личного имущества ни у бывше-

го водочного короля Александра Милеева, замеченного фланирующим по городу на Mercedes S500, ни у известного бизнесмена, де-

путата СГД Олега Борисова, семья которого живет в Европе, предположительно не на улице. Без личного автомобиля обходится и

еще один депутат СГД - Валерий Троян, который зачем-то, правда, приобрел гараж и машино-место на парковке.

Интересным способом «за-темнить» свои доходы становятся часто «ошибки» в заполнении деклараций. У самарских чиновников, как, впрочем, и у всех остальных, они встречаются сплошь и рядом. Но, судя по итогам прокурорских проверок, злостных нарушителей в регионе нет. Роковой «забывчивость» мо-

ДОМАШНИЕ ДЕЛА
У Зинченко появился новый большой дом

ДОСТУПНЫЕ КВАРТИРЫ ОТ НАДЕЖНОГО ЗАСТРОЙЩИКА

Качественные квартиры от надежного застройщика по экономным ценам — то, чего ищет каждый, кто задумался о жилье в новостройке. В этом плане интересен жилой комплекс «Ипподром» строительной компании «Интеграция». Это жилая застройка в границах улиц Губанова и Ново-Садовой. Проектом предусмотрены объекты благоустройства территории: детская игровая площадка, баскетбольная площадка, места отдыха, гостевые парковки, асфальтированные дорожки и озеленение. Из окон квартир на верхних этажах будут открываться великолепные виды на Волгу и Жигулевские горы. ЖК «Ипподром» спроектирован так, чтобы создать максимальный комфорт для жителей.



ЖК «Ипподром»

1– КОМН.КВ. — от 41 кв.м
2– КОМН.КВ. — от 58 кв.м
3– КОМН.КВ. — 79 кв.м

ООО «Интеграция». Самара, пр. Кирова, 726
Отдел продаж:

995-86-53, 995-99-20, 995-06-98, 243-17-08

Проектная декларация опубликована на сайте www.integratzia.ru
Разрешение на строительство № RU 63301000-011 от 14 марта 2012 г.
Ввод в эксплуатацию планируется в III квартале 2013 года.
Реклама

35 САМЫХ ОБЕСПЕЧЕННЫХ СЕМЕЙ

руководителей и госслужащих федеральных ведомств Самарской области, 2011 год, руб.

	Имя	Должность	Личный доход	Доход семьи
1	Середавина Елена	начальник отдела минюста	327 177	8 333 325
2	Сафин Рустам	начальник отдела Росреестра	369 432	7 685 389
3	Демидов Александр	замначальника учреждения ГУФСИН	7 007 623	7 648 814
4	Гозданкер Александр	руководитель УФССП	898 811	5 681 821
5	Левин Анатолий	замначальника учреждения ГУФСИН	3 125 441	5 345 441
6	Ульянов Сергей	начальник отдела минюста	4 981 894	4 981 894
7	Исаев Александр	арбитражный судья	1 817 215	4 757 215
8	Ершов Владислав	начальник отдела Росреестра	4 140 816	4 547 755
9	Радушева Оксана	судья арбитражного апелляционного суда	1 179 155	4 275 075
10	Губанов Валерий	первый заместитель председателя арбитражного суда	4 101 000	4 174 000
11	Ляпаева Ирина	государственный таможенный инспектор	431 553	4 063 506
12	Стребков Алексей	замначальника отдела Росреестра	868 464	3 948 638
13	Селиверстова Наталья	судья арбитражного апелляционного суда	1 185 617	3 905 175
14	Гусарова Надежда	старший государственный таможенный инспектор	3 114 330	3 818 036
15	Матиевский Виктор	начальник отдела МЧС	860 288	3 811 756
16	Коршикова Екатерина	судья арбитражного апелляционного суда	1 316 930	3 761 540
17	Корнеева Татьяна	старший государственный таможенный инспектор	1 143 597	3 472 999
18	Васильев Владимир	начальник отдела Росреестра	337 475	3 404 198
19	Сергеева Татьяна	начальник отделения МЧС	2 623 150	3 377 237
20	Кольцова Галина	главный государственный инспектор труда	356 235	3 356 495
21	Антимонов Александр	руководитель Росздравнадзора	1 925 370	3 344 802
22	Некрасова Ольга	инспектор отделения УФМС в Автозаводском районе г. Тольятти	255 669	3 278 069
23	Папухина Татьяна	начальник отдела УФНС России	519 966	3 271 131
24	Мезина Наталья	специалист-эксперт отдела оценки и аудита Росимущества	2 929 044	3 119 458
25	Петрова Ирина	заместитель начальника отдела Росреестра	1 565 606	3 109 691
26	Резвов Сергей	командир ОМОН ГУ МВД г. Тольятти	1 014 082	3 084 082
27	Апрыкин Виктор	зампред арбитражного апелляционного суда	3 050 000	3 069 970
28	Ефанов Александр	председатель арбитражного апелляционного суда	2 465 902	3 062 316
29	Исмоилов Мансур	помощник оперативного дежурного ГУФСИН	1 898 210	2 985 295
30	Казакова Елена	замначальника отдела Росреестра	925 000	2 982 389
31	Кириллов Игорь	замначальника отдела МЧС	2 545 753	2 960 358
32	Головин Александр	начальник отдела таможни	1 020 782	2 954 368
33	Шахова Мария	старший инспектор УФМС г. Тольятти	563 503	2 866 492
34	Кишов Сергей	замруководителя Россельхознадзора	1 056 535	2 848 030
35	Каплин Сергей	судья арбитражного апелляционного суда	2 671 000	2 824 000

жет стать только для мелких чинов, а их начальники, как правило, обходятся малыми потерями. И уж, конечно, такого безобразия как неучтенная недвижимость в Каннах у министра по социальной политике Нижегородской области, из самарских чиновников себе ниско не позволяет.

Проанализировав прошлогоднюю декларативную кампанию, прокуроры Самарской области обнаружили 10 фактов непредставления служащими сведений о доходах (преимущественно дамами, находящимися в декретных отпусках) и 332 случая указания недостоверных сведений. Из числа последних 93 служащих получили административное наказание, а 53 - дисциплинарное. Крайняя дисциплинарная мера — увольнение — была применена... к двум мелким чиновникам: специалисту областного управления ФМС в Центральном районе Тольятти, которая являлась учителем коммерческой организации, и специалисту регионального управления Госавтонадзора, оказавшемуся индивидуальным предпринимателем. Госслужащий более высокого ранга, некий неназванный заместитель министра лесного хозяйства Самарской области, за аналогичное нарушение закона — ведение предпринимательской деятельности — отделался, что называется, легким испугом. В целом же госслужащих, укрывших свое участие в коммерческих структурах, нашли в областных управлениях МЧС, службы судебных приставов, Роспотребнадзора, минюста, региональной госинспекции труда, в управлении по госрегулированию и контролю в энергетике, ГУОТе, минобре, минфине, МЭРиТе, минспорте, минстрое и областном департаменте информационных технологий и связи. Но все они сохранили свои рабочие места.

Многие чиновники не указывали факты получения доходов от продажи транспортных средств и владения недвижимым

имуществом. Например, сразу 54 госслужащих управления Федеральной службы судебных приставов почему-то не посчитали в своих доходах деньги от продажи транспортных средств.

Пока нескорый суд да негромкое дело, смысл декларативных кампаний все дальше и дальше ускользает от праздных наблюдателей. Выявляя «ошибки в написании», проверяющие совсем не обращают внимания на главное: несоразмерность доходов и имущества, задекларированных госслужащими. Никого, к примеру, не интересует, откуда у семьи консультанта управления лицензирования использования участков недр департамента природопользования Ольги Ливановой при среднемесячном доходе семьи в 15 тысяч рублей автомобиля Volkswagen Passat, Toyota Corolla и моторная лодка «Квиксильвер». Возможно, это тяжелое наследство родственников-миллионеров из Аргентины? Может быть.

- Виктория Антонова

САМЫЕ ОБЕСПЕЧЕННЫЕ СЕМЬИ

сотрудников аппарата СГД за 2011 год, руб.

	Имя	Должность	Индивидуальный доход	Доход семьи
1	Голикова Лариса	главный бухгалтер	1 214 943	5 992 196
2	Корнилов Валентин	заместитель руководителя управления делами	4 777 253	5 992 196
3	Свешников Николай	начальник отдела комитета по промышленности	1 824 085	3 694 776
4	Васюнин Михаил	руководитель секретариата председателя	1 118 190	3 380 187
5	Киверина Татьяна	начальник отдела по взаимодействию с органами местного самоуправления	448 364	2 021 616
6	Ненашев Владимир	заместитель руководителя аппарата	1 083 178	1 950 800
7	Полянский Дмитрий	главный специалист отдела планирования	1 884 041	1 884 041
8	Дурова Людмила	руководитель аппарата	1 534 715	1 534 715
9	Журкин Леонид	начальник отдела по гражданской службе	1 056 937	1 519 198
10	Баранов Алексей	руководитель секретариата фракции «Единая Россия»	943 901	1 377 477
11	Котмышев Дмитрий	руководитель управления делами	965 584	1 267 093
12	Тихонова Ольга	начальник отдела комитета по законодательству	826 424	1 201 025
13	Панкратов Валерий	начальник информационно-аналитического отдела	767 235	1 183 699
14	Мокштадт Валерий	руководитель пресс-службы	971 438	1 111 438
15	Камынин Валерий	начальник отдела компьютерных технологий	771 183	1 074 183
16	Кожевников Сергей	начальник отдела комитета по местному самоуправлению	731 596	1 025 269
17	Ляпорова Наталья	начальник организационного отдела	911 470	1 025 208
18	Мыльников Борис	начальник отдела автотранспортного обеспечения	785 295	1 005 249
19	Кузнецов Николай	руководитель секретариата фракции "КПРФ"	868 191	938 951

ЛЮБАЯ ПОЛНОЦВЕТНАЯ ПОЛИГРАФИЯ

Журналы, газеты
Буклеты, брошюры, каталоги
Плакаты и афиши от А4 до А2+
Флаеры и листовки
Этикетки, стикеры, ярлыки
Упаковка картонная полноцветная
Блокноты и блоки для записей
Бланочная продукция

ЛЮБАЯ ОТДЕЛКА
ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ

ДОСТАВКА ТИРАЖЕЙ
ЗАКАЗЧИКУ

Типография РПБ “Эффект”
Самара,
ул. Ерошевского, 3, подъезд №1, оф. 302
тел./факс: (846) 334 57 20, 279 20 46

www.effprint.ru

20 ДЕЛО | МАЙ, 2012

МАЙ, 2012 | ДЕЛО 21

Бюджет

КОД ДОСТУПА

ЧТО РУКОВОДИТЕЛИ МИНИСТЕРСТВ И ВЕДОМСТВ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ЗАШИФРОВАЛИ В РЕЕСТРАХ РАСХОДОВ БЮДЖЕТНЫХ СРЕДСТВ И СКОЛЬКО ОСТАВИЛИ СЕБЕ?



депутат Самарской губернской думы Михаил Матвеев. На содержание аппарата госслужащих разных уровней в Самарской области ежегодно тратятся миллиарды рублей. Содержание областных органов власти в 2012 году обойдется налогоплательщикам больше чем в 2,2 млрд рублей. Кто ценит себя больше других?

ВАШИ СТАВКИ

Траты налогоплательщиков на содержание властных структур увеличиваются с каждым годом и потому, что растет число самих чиновников (сейчас только в муниципальных учреждениях Самары трудятся более 22 тысяч человек), и потому, что растут их зарплаты (в октябре 2012 года индексация фондов оплаты труда служащих и работников федеральных госучреждений составит 6%).

Самый большой заработный фонд в этом году у противопожарной службы – 369 млн рублей, выросший по сравнению с прошлым годом почти на 40%. За ней идет Самарская губернская дума, выделившая на содержание своих служащих 213 млн рублей (прирост 7,3%). Самое «дорогое» областное министерство – минфин с его 209 млн (плюс 10,9%). На 52,9% выросли расходы на зарплату в областной поисково-

спасательной службе (81,4 млн), на 17,4% - в министерстве спорта (23,7 млн). Напротив, самое большое сокращение зарплат произошло в департаменте управления делами губернатора (почти наполовину, до 24,7 млн) и минприроды (почти на треть, до 82 млн).

Чем провинилось ведомство Николая Домке (минприроды), сказать сложно, но он потерял не только средства на зарплату, но и его премиальный фонд тоже рекордно сократился - на 39%. Впрочем, это, скорее, исключение: в большинстве областных органов власти премии только росли. Выше всего ценят своих работников в противопожарной службе, где повысили размер премий на 61,9%, до 111,5 млн, и губдума: на 20,1% до 64,8 млн. Рекордный рост премий — у минспорта (на 90% до 8 млн), МЭРиТа (на 76,7% до 34,3 млн) и поисково-спасательной службы (на 79,3%, до 24,6 млн).

Триумвират рейтинга самых заботливых органов власти, составленный на основании сведений о размере расходов на социальные выплаты сотрудникам, по сравнению с прошлым годом не изменился. Это департамент управления делами губернатора (70,6 млн), Самарская губернская дума (2,7 млн) и противопожарная служба (1,9 млн).

Получаю 55 тысяч рублей в месяц и каждый раз треть из них трачу на свою депутатскую деятельность: социальное мероприятие провести, газету о работе за квартал выпустить. Губернская дума мне эти траты не компенсирует. А депутаты городской думы каждый месяц на эти цели получают 70 тысяч рублей», - пеняет своим коллегам из города

САМЫЕ ДОРОГИЕ, ЗАБОТЛИВЫЕ И ЩЕДРЫЕ

органы власти Самарской области, тыс. руб.

Самые дорогие*				Самые заботливые**				Самые щедрые***			
	2012 год	Динамика (%)			2012 год	Динамика (%)			2012 год	Динамика (%)	
1	Противопожарная служба	369357	39,9	1	Департамент управления делами губернатора	70641	43,7	1	Противопожарная служба	111546	61,9
2	Губдума	213910	7,3	2	Губдума	2719	-64,1	2	Губдума	64771	20,1
3	Минфин	209705	10,9	3	Противопожарная служба	1922	183,0	3	Минфин	63330	-2,1
4	Служба мировых судей	158989	0,0	4	Минздрав	592	283,0	4	Служба мировых судей	41667	0,0
5	Минздрав	141272	0,5	5	МЭРИТ	455	83,2	5	МЭРИТ	34252	76,7
6	МЭРИТ	100164	10,3	6	Счетная палата	400	18,1	6	Минздрав	30628	9,8
7	ЗАГС	97930	3,0	7	Минтранс	400	-37,6	7	ЗАГС	26740	-1,4
8	Министерство природы	82368	-31,3	8	Минфин	385	35,1	8	Министерство природы	24876	-39,4
9	ПСС	81449	52,9	9	Министерство природы	246	11,8	9	ПСС	24598	79,3
10	Минимущества	79701	9,1	10	Минстрой	230	-6,5	10	Минимущества	24069	4,3
11	Минстрой	73228	-6,5	11	Министерство спорта	216	248,1	11	Минстрой	22116	-11,8
12	Минсельхоз	68887	1,2	12	Минсельхоз	192	41,9	12	Минсельхоз	20803	-11,2
13	Минтранс	61580	9,4	13	Департамент госбезопасности	180	617,1	13	Минтранс	18597	3,2
14	Гостехнадзор	49372	10,9	14	Министерство образования	114	9,6	14	Гостехнадзор	14909	-2,1
15	Счетная палата	48869	9,4	15	Служба мировых судей	113	0,0	15	Счетная палата	14758	46,9
16	Министерство образования	47687	-8,1	16	ПСС	100	38,2	16	Министерство образования	14401	-13,3
17	Министерство энергетики	46063	-	17	Минпром	80	22,2	17	Министерство энергетики	13911	-
18	Госжилинспекция	45514	0,0	18	Министерство энергетики	62	-	18	Госстройнадзор	10498	56,5
19	Госстройнадзор	33873	8,7	19	Минимущества	61	0,0	19	Госжилинспекция	10468	0,0
20	Министерство культуры	31158	8,3	20	Департамент охоты	59	148,9	20	Департамент охоты	9566	48,8
21	Департамент охоты	30071	7,6	21	Министерство культуры	43	-0,6	21	Министерство культуры	9410	14,3
22	Департамент госбезопасности	28073	-2,0	22	Госжилинспекция	35	0,0	22	Департамент госбезоп.	8478	55,4
23	Департамент управления делами губернатора	24714	-48,7	23	Госстройнадзор	27	3,8	23	Избирательная комиссия	8356	3,0
24	Избирательная комиссия	24408	2,6	24	ГУОТ	24	30,5	24	Министерство спорта	8015	90,3
25	Минпром	23764	-18,0	25	Уполномоченный по правам человека	22	0,0	25	Департамент управления делами губернатора	7463	15,7
26	Министерство спорта	23690	17,4	26	Управление Госархива	21	60,7	26	ГУОТ	7181	72,3
27	ГУОТ	21001	7,7	27	Департамент труда	20	2,7	27	Минпром	7177	-13,4
28	Департамент труда	14122	-2,6	28	ЗАГС	20	21,2	28	Департамент труда	4411	41,4
29	Уполномоченный по правам человека	11941	9,2	29	Гостехнадзор	15	0,0	29	Уполномоченный по правам человека	3606	27,4
30	Управление госархива	8893	9,1	30	Избирательная комиссия	9	0,0	30	Управление госархива	2686	12,7

* по расходам на заработную плату сотрудников ** по расходам на социальные выплаты сотрудникам *** по расходам на премии сотрудникам
Источник: реестры расходных обязательств госструктур

СКРЫТЫЕ РЕЗЕРВЫ

«Самыми бюджетоемкими и коррупционноемкими являются социальные ведомства, министерство образования и науки, министерство здравоохранения», - считает Михаил Матвеев. Логика парламентария проста: более половины бюджетных средств уходит именно в эти структуры, а задавать дополнительные вопросы о расходовании денег на социальные инициативы не принято.

Мало того, на этапе принятия бюджетов в городской или губернской думах отследить скрытые в них нецелевые расходы практически невозможно. Документы представляются депутатам в укрупненном виде, и пытаться разобраться в них - неблагоприятное дело. Как говорят депутаты, бюджетная классификация с многочисленны-

ми кодами расходов – поле для махинаций с бюджетными средствами, главное знать, как «грамотно» записать свои траты. «Расходы государственных структур без их детализации и уточнения в министерстве управления финансов проследить сложно. Существует проблема недостаточной прозрачности этих операций», - сетует депутат Самарской городской думы Николай Митрянин. «Детально, конечно, не отследишь, какие ручки и по какой цене покупает себе администрация того или иного муниципалитета», - соглашается его коллега по думе Михаил Куцев.

Например, в бюджетной классификации расходов отдельной строкой выделены операции сектора государственного управления, среди которых есть похожие по названию подстатьи расходов:

«прочие выплаты», «прочие расходы», «прочие работы и услуги». В их число попадают компенсация за использование личного транспорта, суточные на служебные командировки, компенсация стоимости медицинских услуг и стоимости санаторно-курортного лечения и еще много разных расходов. Чем одни «прочие» отличаются от других, понимают, наверно, только высококвалифицированные бухгалтеры.

«Ты можешь выбрать любой санаторий на территории РФ и провести там отпуск. Оплачивают путевку, полностью дорогу и дают 50%-ную скидку для ближайших членов семьи. В 2010 году я ездил в Ундоры, путевка обошлась бюджету в 40-50 тысяч рублей, а в прошлом году за неиспользованную возможность провести отпуск в санатории мне на карточку пере-

числили 150 тысяч. Так что на этом еще и деньги зарабатывать можно», - шутит Михаил Матвеев. Он говорит, что некоторые депутаты жалуются на малый размер суточных, хотя при этом у них нет ограничений на выбор гостиницы.

Несмотря на существование подстатей расходных обязательств с очень похожими распылчатыми формулировками, есть и конкретные строки расходов, например, на услуги транспорта и связи. Рекордсменом по затратам на транспорт в этом году стал региональный МЭРиТ (3 млн), минстрой (2,7 млн) и минсельхоз (1,7 млн). На услуги связи внушительную сумму - 16 млн руб. - планирует потратить управление судебного департамента Самарской области.

САМЫЕ ВЫСОКООПЛАЧИВАЕМЫЕ

главы городов Самарской области

Город	Имя	Расходы на содержание главы, тыс. руб.		
		2012 г.	2011 г.	Изменение, %
1 Кинель	Хабарова Галина	1 740	1596	9,02
2 Сызрань	Хлыстов Виктор	1 594	1562	2,05
3 Самара	Азаров Дмитрий	1 393	1393	0,00
4 Тольятти	Андреев Сергей	1 294	1221	5,98
5 Жигулевск	Курылин Александр	1 275	1275	0,00
6 Похвистнево	Филипенко Владимир	1 179	920	28,15
7 Чапаевск	Блынский Дмитрий	1052	962	9,36
8 Октябрьск	Родионов Сергей	1034	969	6,70
9 Новокуйбышевск	Коновалов Андрей	923	923	0
10 Отрадный	Вишнякова Нина	896	1000	-10,40

Источник: бюджеты городов Самарской области

МЭРАМ ХВАТИТ

В 2011 году были предприняты попытки регулирования расходов на содержание органов местного самоуправления муниципальных районов и городов Самарской области. По постановлению губернатора Владимира Артякова был установлен специальный норматив, который начал действовать с этого года.

Он коснулся только тех органов местного самоуправления, в бюджетах которых значительна доля трансфертов из других бюджетов. Самара не вошла в этот

При этом мэры в обиде не остались. В 2012 году затраты на их содержание не уменьшились ни в одном из муниципалитетов, а во многих - выросли. Примечательно, что самым «дорогим» мэром в области второй год подряд является Галина Хабарова, одновременно возглавляющая Кинель и являющаяся спикером городской думы. Она обходится Кинелю на 350 тысяч дороже (1,74 млн), чем даже Дмитрий Азаров Самаре (1,39 млн). Догоняет Хабарову мэр Сызрани Виктор Хлыстов, на «окормление» которого город тратит 1,59 млн. Заметно увеличились затраты налогоплательщиков на мэра Похвистнево Владимира Филипенко: на 28%, до 1,18 млн.

В прошлом году к декларационным кампаниям добавилась новая мера, призванная обуздать аппетиты чиновников: норматив на содержание органов местного самоуправления. Кроме того, горячо обсуждалось предложение в течение трех лет не индексировать зарплату госслужащим. Что в итоге? На содержание чиновничьего аппарата потратят больше, чем раньше.

Зарплаты? Зарплаты проиндексируют. □

- Валентина Сидякова

список. Для Тольятти была устанoвлена планка в 15,94% от общих доходов муниципалитета, для Сызрани 26,65%. Больше всего из городских округов на свое содержание разрешили потратить органам Чапаевска – 40,11%. По подсчетам «Дела», муниципалитетам эти рамки оказались даже велики. Содержание центрального аппарата служащих Тольятти в этом году составит примерно 10,3% от доходов бюджета, Сызрани — 10,2%, Чапаевска — 9,2%.



СВЕТЛАНА КУРЫЛИНА, генеральный директор ЗАО «Тон-Авто»



СЕРГЕЙ ГУЛЯЕВ, директор Тойота Центр Тольятти

ДИЛЕР СО ЗНАКОМ КАЧЕСТВА

Тойота Центр Тольятти раскрывает секрет многолетнего успеха



Несмотря на высокую плотность автодилеров в регионе, пожалуй, не найдется второго такого клиентоориентированного центра, как Тойота центр Тольятти (компания «Тон-Авто»).

Это подтверждают не только растущие из года в год продажи автомобилей и внутренний индекс оценки сотрудников, но и многочисленные присуждения премии «Голос клиента», учредителем которой является представительство Toyota в России - ООО «Тойота Мотор».

Как удается из года в год отвечать высоким запросам клиентов и удерживать «уровень удовлетворенности», рассказали генеральный директор ЗАО «Тон-Авто» Светлана Васильевна Курьелина и директор Тойота Центр Тольятти – Сергей Юрьевич Гуляев.

- Светлана Васильевна, с чего началась история дилерского центра Toyota в Тольятти?

- В 2003 году был построен автоцентр. Тогда «Тон-Авто» не был официальным дилером Toyota, но растущий спрос на автомобили Toyota привел нас к логическому решению – получению дилерства. В 2005 году 10 ноября мы получили официальный статус TOYOTA.

- Сергей Юрьевич, насколько тяжело соответствовать статусу дилера бренда Toyota?

- В действительности соответствовать статусу легко. У наших партнеров все принципы работы прописаны до мельчайших подробностей, отлажена система взаимодействий. Главное - желание работать самого дилера и его сотрудников. Японская философия такова: чтобы стать другом своему клиенту, нужно уметь слушать и слышать своего клиента. Высокое качество услуг - это не только правильно оформленные документы и хорошо отремонтированная машина, это еще и настроение. Поэтому мы не только занимаемся обучением и повышением квалификации наших сотрудников, но и обеспечиваем им комфортные условия для работы



и достойную оплату труда. Возможно, в этом причина низкой текучки кадров. - Если не ошибаюсь, вы с момента открытия получаете всевозможные награды как лучший дилер. Расскажите поподробнее историю своих побед. - Не совсем так, открытие дилерского центра состоялось в конце 2005 года, а первую награду мы получили в 2007-м. Мы стали первыми среди дилеров Тойота в России, подтвердившими соответствие стандартам TSM (Тойота сервис маркетинг) I и II уровней, о чем свидетельствуют соответствующие сертификаты. Эта система оценивает центры по качеству постпродажного обслуживания. В этом же году ООО «Тойота Мотор» начало проводить исследования по абсолютной удовлетворенности клиентов. По его результатам мы были признаны лучшим дилерским центром Тойота в России и получили награду «Голос Клиента», а затем в Лондоне, из рук Президента ООО «Тойота Мотор Корпорейшн» получили награду «Ичибан». Годом позже мы повторили свой успех, снова став лучшим дилером. В этом же году механик ТЦ Тольятти Алексей Чиликов победил на конкурсе профессионального мастерства Тойота в России и участвовал в европейском чемпионате. 2009 год был сложным. Негативные экономические влияния довольно сильно скорректировали продажи, и настроения клиентов были довольно сумрачные, но, тем не менее, нам удалось удержать качество обслуживания на высоком уровне, и в результате мы среди 82 дилеров Toyota получили награду «Голос клиента», заняв 3-е место. В 2010 году мы улуч-

шили показатель и заняли 2 место в конкурсе. В 2011 году награду нам принес механик ТЦ Тольятти Алексей Шеин, он занял второе место на конкурсе профессионального мастерства Тойота в России.

- Светлана Васильевна, существуют ли специальные предложения для клиентов Тойота Центр Тольятти?

- Безусловно, у нас действуют программы и на станции техобслуживания, и в отделе продаж. К примеру, неосведомленные люди зачастую считают, что обслуживать автомобиль в сервисном центре официального дилера - дорого. Это не так! Для постгарантийных машин в Тойота Центр Тольятти действуют льготные условия: скидка на оригинальные запчасти - 15%, на выполненные работы - 40%. Для клиентов, которые хотят увеличить гарантийный период, мы предлагаем договор технической поддержки - на один год. К примеру, для RAV 4 такая услуга составит 16,5 тыс. рублей, а для LC – 200 около 22 тыс. рублей. Мы предлагаем совместные программы с партнерами - страховыми компаниями и, в случае наступления страхового случая, контактируем со страховщиком напрямую, тем самым освобождая от забот и беспокойств своих клиентов. Так, ОАСО «АСтро-Волга» с мая по июнь предлагает льготные страховые ставки на некоторые модели бренда.

- Сергей Юрьевич, какими новинками нас удивит в этом году бренд Toyota?

- Для фанатов Lend Cruiser вышел обновленный 200-й. В этот автомобиль добавлен ряд опций, которые сделали его еще более комфортным. Например, подогрев руля, автоматическое закрытие багажника, вентиляция сидений, 4 камеры и т.д.

Летом мы ожидаем GT 86, технические характеристики которого позволяют отнести автомобиль к разряду спортивных: 200 лошадиных сил, легкий и маневренный GT 86 понравится молодым и динамичным. Минивэн бизнес-класса Alphard уже поступил в продажу в апреле этого года. Вообще мне бы сейчас не хотелось раскрывать все новинки, но это далеко не все сюрпризы для любителей бренда Toyota .



РОСКОШЬ — СТАТЬЯ РАСХОДОВ

Обсуждение налога на роскошь продолжается довольно давно, однако схемы и критерий дополнительного бремени для состоятельных людей остаются весьма расплывчатыми. Что собой представляет налог на роскошь и кто попадает под определение потенциального плательщика? В этом журналу «Дело» помог разобраться адвокат, вице-президент Палаты адвокатов Самарской области Алексей Кокин.

- «Налог на роскошь» - что это, и кто попадет под бремя дополнительных налоговых выплат в случае принятия законопроекта?
- Суть налога проста, предлагается обложить дополнительным налогом некие предметы, обладание которыми свидетельствует о богатстве их собственника. Что же касается определения потенциального плательщика этого налога - то под него попали наши соотечественники с доходом свыше 45 тыс. рублей в месяц. Соответственно если у вас годовой доход составляет от 512 тыс. рублей, или 13000 евро, — вы богач. Для сравнения: во Франции богатый человек должен зарабатывать в год от 500 тыс. евро (20 млн руб.). Государство видит плательщиками налога на роскошь владельцев автомобилей стоимостью от 2 млн рублей и владельцев недвижимости стоимостью от 15 млн рублей, а также собственников драгоценных металлов, произведений искусства стоимостью от 300 тысяч руб. и выше.
- Во всем мире предпринимаются попытки обложить дополнительным налогом состоятельных людей. Каких успехов достигли зарубежные фискалы в этом направлении?

- В США, Японии, Австрии, Италии, Финляндии, Германии и не только был опыт введения налога на роскошь, однако потом он был отменен как неэффективный. И это в тех странах, где есть нормальная правовая система, низкий уровень коррупции. В целом в развитых странах предпочитают заменить налог на роскошь повышенной ставкой НДС или применяют этот налог исключительно к эксклюзивным предметам. Многие страны, когда-то имевшие налог на дорогую недвижимость, ушли от этого типа налога в сторону налога на покупку. Такой налог более справедлив по сути — ведь им облагается покупатель, априори обладающий денежными средствами, а не текущий собственник объекта недвижимости, который может быть отнюдь не богатым человеком. К примеру, в Германии налог на покупку недвижимости составляет от 3,5% до 4,5% от покупной стоимости объекта. Мы берем пример с Запада и пытаемся ввести налог с похожим названием, однако не учитываем, что критерии, по которым нам предлагается классифицировать данные предметы, не соответствуют реалиям экономической ситуации в стране. Более того, для Москвы квартира стоимостью в 15 млн рублей это не роскошь, а среднестатистическое жилье, а для жителей провинции это является предметом роскоши.
- Какие перспективы у налога на роскошь в российских реалиях?
- Эксперты уверяют, что экономически этот налог будет неэффективным. Налог на роскошь не так-то просто будет собрать. Введение этого налога, скорее, будет иметь лишь психологический эффект. Простым людям будет приятно, что у богатых есть мифические проблемы из-за их состояния. Введение налога на роскошь неэффективная мера, ведь все это можно сделать в рамках действующих правовых механизмов.

Мы уже имеем транспортный налог, налог на имущество физических лиц, земельный налог.
- Введение налога на роскошь грозит двойным налогообложением держателям этой самой «роскоши»?
- Указанные в проекте закона предметы роскоши по действующему налоговому законодательству уже являются объектами налогообложения. С их стоимости исчисляется и уплачивается либо налог на имущество физических лиц или организаций, либо транспортный или земельный налог. Предлагаемый законопроект предполагает, что в НК РФ появится новая глава «Налог на предметы роскоши». Таким образом, у нас на данный момент уже возникает феномен «двойного» налогообложения, который противоречит принципу однократности уплаты налога.
- Как и кем будет решаться вопрос с оценкой имущества, подпадающего под определение «предметов роскоши»?
- Думаю, могут возникнуть проблемы и с оценкой имущества. Оценить стоимость имущества необходимо, как мы уже отметили, для того, чтобы понять, является ли оно предметом роскоши. Но как оценить? Разработчики законопроекта поступили просто: сделали отсылку к статье 40 НК РФ. Однако эта статья обладает репутацией одной из самых нечетко сформулированных и дающих основания для многочисленных судебных споров. Не стоит сомневаться: механизмы, заложенные в статье 40, вряд ли облегчат практику взимания налога и поспособствуют установлению социальной справедливости в обществе. Считаю целесообразным улучшить собираемость уже существующих налогов, таким образом повышая их эффективность, нежели чем вводить новые.

БАНК НА РАБОТЕ

Сбербанк развивает формат предоставления услуг с выездом к клиенту

Недавно стартовавший проект Сбербанка «Банк на работе», предполагающий консультирование клиента непосредственно в его офисе, уже приобрел большую популярность. До конца года востребованность такой формы обслуживания в Поволжье может вырасти почти вдвое. О новом проекте «Делу» рассказал заместитель председателя Поволжского банка Сбербанка России Андрей Корженевский.

- Современному человеку часто бывает сложно найти время для визита в банк за консультацией или оформлением документов на кредит. Какие варианты решения этой проблемы предлагает Сбербанк?
- Могу с уверенностью сказать, что Сбербанк предлагает одни из лучших банковских продуктов и услуг на отечественном рынке. Последний из проектов, который направлен на улучшение сервиса для наших клиентов, - это проект «Банк на работе». Эта услуга как раз для занятых людей, которым удобно получить консультации квалифицированного банковского работника не покидая рабочего места. В большинстве организаций уже есть «персональный менеджер», который поможет получить ответы на интересные вопросы, оформить заявление на кредит или кредитную карту и многое другое.
Сейчас у нас более 300 таких специалистов работают на территории Поволжья. До конца года их численность превысит 500.
- Какие компании уже пользуются услугой «Банк на работе»?



СЕЙЧАС УСЛУГОЙ
«БАНК НА РАБОТЕ»
ПОЛЬЗУЮТСЯ БОЛЕЕ
3000 КОМПАНИЙ
МАКРОРЕГИОНА

- Сейчас данной услугой пользуются более 3000 компаний макрорегиона. В их число входят такие компании, как АвтоВаз, УАЗ, Транснефть, Ростелеком, РЖД и другие. Хочу пригласить сотрудников и особенно руководителей региональных предприятий стать участниками данного проекта. Это уникальная возможность для экономии времени и получения качественного обслуживания от Сбербанка.

- Сколько придется заплатить за такую услугу?
- В Сбербанке для оформления заявки на кредит достаточно просто пригласить нашего специалиста на свое рабочее место по телефону. И это совершенно бесплатно. В банк вам нужно будет приехать всего один раз — за деньгами. В перспективе на каждом предприятии будет информация с контактами «персонального менеджера», а на крупных предприятиях размещены и постоянные рабочие места наших сотрудников, что позволит нашим клиентам легко и быстро пользоваться услугами Сбербанка.
- Есть ли какие-то преимущества у клиентов, получающих зарплату на карты Сбербанка?
- Необходимо отметить, что сегодня в городах Самарской, Оренбургской, Пензенской, Астраханской, Ульяновской, Саратовской, Волгоградской областей около 1,5 млн людей получают свою зарплату на карты Сбербанка. Для них доступна не только услуга «персонального менеджера», но и специальные условия на кредитные продукты Сбербанка, такие как сниженные процентные ставки и оформление по одному документу — паспорту. Одна из дополнительных привилегий, которую хотелось бы особенно выделить, — возможность наших клиентов получить решение по своей заявке в течение двух часов. Это можно реализовать на всех крупных предприятиях, где наш специалист работает на постоянной основе. Только представьте, насколько это удобно: например, в обеденный перерыв можно встретиться с «персональным менеджером», и уже сразу после окончания рабочего дня отправить в отделение Сбербанка за деньгами.

Расклад: ООО «Сбербанк России» Генеральная лицензия Банка России на осуществление банковских операций № 1481 от 3 октября 2007г.



СРЕДСТВО САМОВЫРАЖЕНИЯ

В 1985 году в мире бытовой электроники произошло одно очень важное событие. Тогда никто еще не представлял, какие последствия на развитие отрасли оно окажет. Небольшая немецкая компания Loewe выпустила на рынок модель Art 1.

Помимо набора технических характеристик и размера у телевизоров появилось новое измерение — дизайн. Это было настоящим прорывом — до этого никто не привлекал дизайнеров к созданию электронных приборов. Обычно это был кусок серой пластмассы незамысловатой формы с хаотично разбросанными кнопками. Но теперь все изменилось. Телевизор — важная составляющая интерьера, заявили в Loewe. Внимание к деталям и подбор качественных материалов стали визитной карточкой компании.

Позже были грандиозный Spheros — первый плоский плазменный телевизор (1998 г.) и восхитительный Individual со сменными цветными накладками (2005 г.) и огромным выбором способов установки.

В дизайнерском ателье Edmund Englich, которое уже давно сотрудничает с Loewe, при создании облика новой модели решили придерживаться прежних принципов — чистые линии, строгий силуэт. Но чем больше смотришь на Connect ID, тем больше необыч-



ных деталей начинаешь замечать. В этом и проявляется стиль. Тонкая глянцевая рамка экрана может быть белой или черной. Задняя панель телевизора с выштампованным логотипом Loewe огибает нижнюю кромку, повторяя форму латинской буквы J, и оказывается тканевой сеткой динамиков спереди. Эта сетка и задняя панель являют собой одно целое и всегда выполнены в одном цвете. А каким именно будет этот цвет, зависит от вкуса клиента. Вот здесь и раскрывается смысл аббревиатуры ID — individual design*. Набор цветовых решений ограничен лишь фантазией заказчика. Производитель предлагает 6 стандартных цветов (черный, белый, серебристый, бежевый, оранжевый и зеленый), и практически любой по спецзаказу. Неизменным останется только одно — круглая кнопка, украшающая переднюю панель всех телевизоров Loewe уже многие годы. Прототипом этой детали стал светящийся "зеленый глаз" на радиоприемниках Loewe Opta 30-х годов.

Теперь у владельца Loewe есть практически неограниченная свобода выбора — набирается 2160 комбинаций из разноцветных панелей и всевозможных способов установки телевизора! Не нужно искать компромиссов при размещении панели в помещении: более десятка различных кронштейнов, крепежей, подставок, напольных стоек и тумб позволят разместить Connect ID в любом интерьере. Отдельно стоит упомянуть экстравагантную настольную подставку с отделкой под дерево, которой даже дали собственное имя — Tableau. К этой подставке отдельно будет поставаться миниатюрная фарфоровая ваза. Таких решений еще не предлагал ни один производитель!

Техническая начинка у Loewe как всегда на высоте. К ставшим уже обычными для современных панелей функциям, таким как 3D, спутниковый и цифровой тюнеры, выход в Интернет по кабелю или wi-fi и приложения Smart TV, добавлены приятные и даже более значимые возможности. Первое — это



Loewe Art1

встроенный жесткий диск, который позволяет ставить ТВ-программу на паузу, записывать понравившийся контент и просто хранить свои видео, музыку и фото. Если в доме несколько телевизоров Loewe, то их можно связать в одну сеть и просматривать из, допустим, спальни, контент, содержащийся на жестком диске телевизора в гостиной. Это очень удобная функция для большой семьи, доступная только на телевизорах Loewe. Тонкая панель оснащена мощной встроенной акустической системой с двумя сабвуферами (на телевизорах диагональю 40 и 46 дюймов) и двумя высококачественными широкополосными динамиками. Если этого окажется мало, то Loewe может предложить пятиканальный комплект акустики, который не потребует лишних компонентов — процессор домашнего театра уже встроен в телевизор! Для перечисления впечатляющих характеристик и длинного списка функций и дополнительных опций не хватит статьи. Да это и не самое главное в продукции Loewe. Эти телевизоры отличает другое — ощущение исключительности, высочайшего качества и возможности персонализации. Это будто сшитый на заказ костюм — он идеально Вам подходит и отражает Вашу индивидуальность. Это не роскошь, а средство самовыражения.

Реклама. *Интеллектуальный дизайн

Made in
Germany
since 1923*



Выгодно. 2160 раз.



**1 Телевизор. 12 Цветов. 2160 Вариантов.
Новый Loewe Connect ID.**

Выбирайте цвет, размер и вариант установки по Вашему желанию. Неизменным остается главное: великолепное изображение и отличный звук.

ВидеоЛюкс Салон Loewe
Самара, ул. Галактионовская, 152
Тел. +7 (846) 242 11 11
www.loewe.tv

Реклама. Товар сертифицирован. *Производится в Германии с 1923 года.

LOEWE.

РАЗВЕДКА

Годовой объем теневого «рабовладельческого» рынка в Самарской области может превышать шесть миллиардов рублей. Именно столько по скромным подсчетам может оседать в карманах посредников - тех, кто оставляет у себя половину зарплаты сдаваемых в аренду гастарбайтеров

Передний край

НЕВОЛЬНИЧИЙ РЫНОК

САМАРСКИЕ «РАБОВЛАДЕЛЬЦЫ»: СКОЛЬКО ВЕСЯТ ЗОЛОТЫЕ КАНДАЛЫ НА «НОГАХ» САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ?

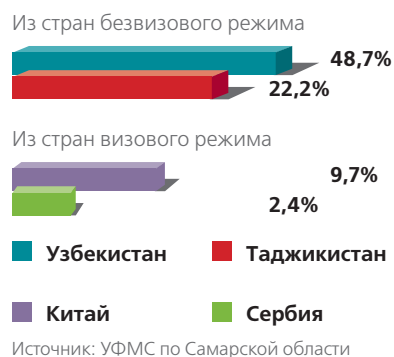
Ранним утром, когда на улице Ленинградской в Самаре только начинают появляться первые сонные прохожие, уроженка Узбекистана Нафиса уже всю занят своим делом. Она дворник. Неподалеку метут улицы и другие члены ее семьи. Нафиса покинула родину из-за крохотного размера зарплаты, которую она получала, работая там учителем. В Самаре на первых порах устроилась делать печенье, потом работала в «Ашане», и вот теперь - вышла с метлой на улицу. За 13 часов работы в день некий Алексей (Нафиса не знает, из какой он компании) выдает ей на руки ежедневно по 500 рублей. И этого хватает для полного счастья. «Я люблю Россию и хочу жить здесь. Я написала повесть о своей жизни в России, а теперь готовлю об этом книгу», - улыбается Нафиса, с трудом произнося русские слова.

Для жителей бедных соседних стран трудовая миграция - побег от нищенского существования. То, как в России устроилась Нафиса с семьей (за нор-

мальные деньги, которые позволяют снять квартиру), - случай нетипичный. В стране работодателя, как правило, мигранты живут в нечеловеческих условиях. В лучшем случае - целыми аулами на съемных квартирах, в худшем - на нарах в сараях без коммуникаций или прямо на складах своего нанимателя. Многие работают нелегально, без разрешений на работу, прописки и медсправок.

ПОБЕГ ИЗ ТЮРЬМЫ

Кто является главными экспортерами мигрантов в регион

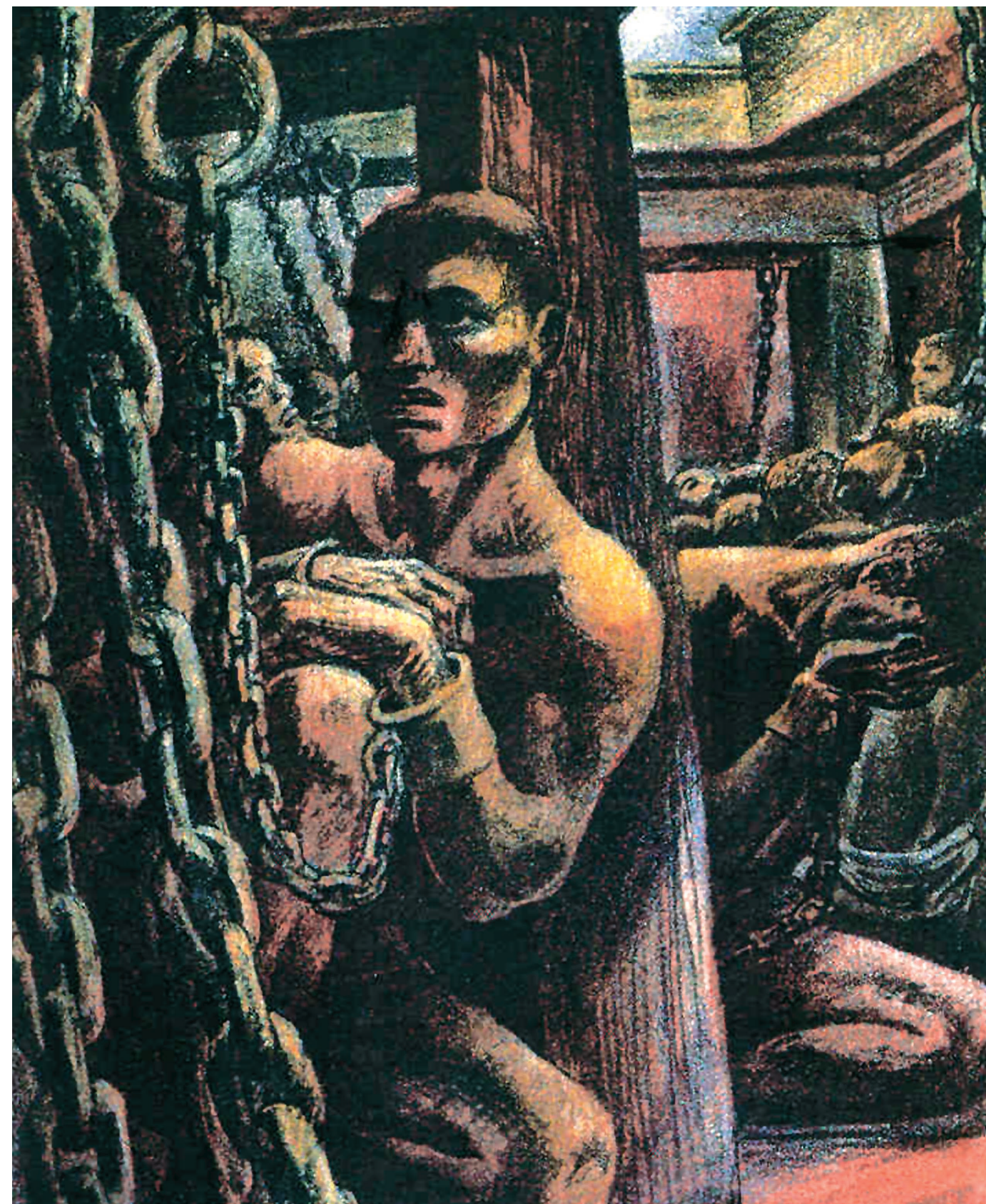


Не удивительно, что на дешевом труде выходцев из неблагополучных стран делаются большие деньги. По оценкам экспертов «Дела», годовой объем теневого «рабовладельческого» рынка в Самарской области может превышать шесть миллиардов рублей. Именно столько, по скромным подсчетам, может оседать в карманах посредников, - тех, кто оставляет у себя половину зарплаты сдаваемых в аренду гастарбайтеров, а также помогает оформлять официальные разрешения на работу тем, кто идет в рамках. По каким схемам поставляется «живой товар» для самарского бизнеса и кто заинтересован в его существовании? Сколько на самом деле гастарбайтеров ежегодно работает в Самарской области? Почему даже многотысячные штрафы не пугают поставщиков нелегальных трудовых мигрантов? В этих и других вопросах разбиралось «Дело».

ПЕРЕСЕЧЕНИЕ ГРАНИЦЫ

Количество трудовых мигрантов в первом квартале 2012 года увеличилось в регионе на 116%. Для сравнения: число тех, кто приехал учиться, выросло на 0,2%, а число туристов и вовсе сократилось. В прошлом

НА ДЕШЕВОМ ТРУДЕ ВЫХОДЦЕВ ИЗ НЕБЛАГОПОЛУЧНЫХ СТРАН ДЕЛАЮТСЯ МИЛЛИАРДЫ. В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ЕЖЕГОДНО ОКОЛО 100 ТЫСЯЧ ИНОСТРАНЦЕВ ТРУДЯТСЯ НЕЛЕГАЛЬНО И ДЕЙСТВУЕТ ОКОЛО СОТНИ «РЕЗИНОВЫХ АДРЕСОВ»



году в Самарской области на миграционный учет встали 247 тысяч человек, то есть примерно столько иностранцев официально въехало в регион. В первом квартале 2012 года их уже было 53 тысячи человек, значит, за весь нынешний год можно ожидать также более 200 тысяч мигрантов. Иностранцы приезжают учиться, отдыхать, но в основном это люди, которые бегут из бедных стран в поисках заработка и готовы за копейки выполнять любую работу.

Официально трудоустраивается лишь часть мигрантов. В этом году разрешение на работу могут получить только 16,665 тысячи человек - такой размер квоты для Самарской области установило Минздравсоцразвития РФ. Мигрант может выбрать и второй способ трудиться официально - получить патент. Правда, этот документ позволяет работать только на частных лиц, а не на организации, и каждые три месяца его нужно продлять, тогда как разрешение на работу выдается сроком до года. В этом году в области уже выдано три тысячи патентов - это практически половина всех патентов, задействованных в ПФО. При таком темпе всего за 2012 год их может быть

порядка 12 тысяч. При этом емкость сегмента рынка услуг гастарбайтеров, обслуживающих так называемый частный сектор, выше в разы. Неспроста заграничные гости склонны передавать свои патенты всем нуждающимся. Как рассказал «Делу» директор зарабатывающей на рынке услуг по предоставлению персонала компании «ПСМ-Групп» Равиль Сабилов, к нему по одному патенту приходили до 10 мигрантов с просьбой найти им работу.

Сколько мигрантов работает в регионе, не имея на то законных оснований, можно оценить только приблизительно. По информации начальника областного УФМС Валерия Яковлева, в Самарской области может находиться порядка 20 тысяч нелегальных мигрантов и действует около сотни «резиновых адресов», по которым они прописаны. Областное УВД говорило о 50 тысячах нелегалов. А компетентный источник «Дела», умозрительно отняв от общего числа вставших на миграционный учет лиц, работающих официально, приезжающих в область с другими, не трудовыми целями, и тех, кто уехал и снят с миграционного учета, пришел к выводу,



ОХОТНИКИ ЗА РУКАМИ

Кто из работодателей официально привлек больше всего мигрантов в 2012 году

Компания	Учредитель	Число работников (чел.)
"Самарский Стройфарфор"	ГК «Версиво» Алексея Долматова	425
"Промтехоборудование"	Татьяна Франица	359
"Байкал-Волга"	Альберт Меньшиков	333
"Кошелевский посад"	Иван Сиваков	300
"Велесстрой"	WAVEFORM INVESTMENTS LTD, Екатерина Павлюк	254

Источник: официальный сайт Федеральной службы по труду и занятости

что в Самарской области ежегодно около 100 тысяч иностранцев трудятся нелегально. Погрешность оценки увеличивает то обстоятельство, что на миграционный учет один и тот же иностранец может вставать по нескольку раз — каждый раз, когда пересекает границу.

Если оценить по минимуму размер ежемесячной зарплаты одного гастарбайтера в 10 тыс. рублей в месяц, то получится, что на региональном нелегальном рынке труда ежегодно возвращаются около 12 миллиардов рублей. Из них лишь около половины достается самим работающим, остальные оседают у посредников или самих работодателей - в карманах всех тех, кто готов рисковать, поставив живой товар в магазины, на стройки, в сферу ЖКХ и так далее.

Впрочем, легальный рынок услуг по оформлению разрешений на работу и патентов также вполне доходен. Достаточно взглянуть на список требований, предъявляемых УФМС к иностранным соискателям рабочих мест, а также понаблюдать за очередями в отделениях миграционной службы, чтобы стало понятно — с трудом говорящему по-русски таджикскому парню, желающему подзаработать в Самаре на стройке, или молчаливой узбекской девушке, мечтающей о карьере фруктоукладчицы или уборщицы, получить самостоятельно официальное разрешение на работу в рамках смешной 16-тысячной квоты просто нереально. Особенно при заинтересованной борьбе за валяющиеся буквально под ногами деньги промышленяющих на этом рынке посреднических компаний. Их услуги недешевы: оформление годового разрешения на работу стоит около 12 тысяч рублей без учета госпошлины, оформление патента на год с учетом продлений — около 8 тысяч рублей. Если из 16,5 тысячи разрешений в рамках годовой квоты Самарской области 10 тысяч проходит через руки посредников, то оборот рынка нелегальных услуг можно оценить в 120 млн рублей.

«РАБОТОРГОВЦЫ»

Из компаний - поставщиков трудовых мигрантов приоритетное положение на рынке занимают фирмы, имеющие лобби в областном УФМС. Один из основных таких игроков — группа лиц во главе

с Андреем Смагиным и Сергеем Жаритовым из Тольятти. Ранее им принадлежали специализировавшиеся на подборе персонала ООО «АКР-ММТБ», «Инвест Компани», «Международная Миграционная Трудовая Биржа», «Реал Инвест», «ТвиП». По уверениям управлявшей этим бизнесом Татьяны Смагиной, сейчас компании уже проданы, хотя в информационной системе «СПАРК-Интерфакс» их собственниками до сих пор числятся те же лица. Но в бизнесе по подбору иностранного персонала Смагина со своими сподвижниками по-прежнему присутствуют через ООО «Международное Бюро по Миграции и Туризму» (МБМиТ), которое она возглавляет. Фирма оформлена на Антона Чехова, который одновременно выступает в качестве главного редактора влиятельного журнала «Миграция-Поволжье» (одноименным издательским домом ранее владела Смагина). Журнал наполнен информацией из госорганов, интервью руководителей ФМС и распространяется в территориальных органах ФМС Поволжья.

«Через наши руки столько гастарбайтеров прошло... Раньше к нам приходил работодатель и говорил, что ему нужно 10 узбеков, чтобы выкопать канаву. Мы искали ему этих узбеков, особо не отслеживая их дальнейшее сотрудничество, - рассказывает «Делу» источник в МБМиТ. Смагина утверждает, что ее компания всегда предоставляла «готовых легализированных трудовых мигрантов» и предлагала сопутствующие услуги вроде страхования жизни и здоровья, аренды жилья. «Каждый мигрант получал у нас бесплатно сим-карту, чтобы возможно было связываться с ним в любое время», - говорит она.

Не у всех игроков есть протекция в УФМС. Одним из самых крупных независимых поставщиков гастарбайтеров является Равиль Сабилов с его «ПСМ-групп», не понаслышке знающий о нелегальной рабочей силе. Он нашел способы работы с трудовыми мигрантами без помощи профильных чиновников, находясь с УФМС в конфронтации. Сабилов рассказывает, как в свое время его компании доставать мигрантов помогало некое ООО «Статус», которое якобы имело связи с областным УФМС. ООО «Статус» с тех пор превратилось в ООО «Респект плюс», но, по информации «Дела», продолжает работать с мигрантами.

По оценкам Чехова, еще около 20 компаний, кроме «ПСМ-групп», занима-

ются поставками гастарбайтеров в гипермаркеты региона, но их названия мало кому известны. Из засветившихся в судах можно отметить некоего Александра Кузина, которому принадлежит занимающееся трудоустройством ООО «Фрегат» и грузоперевозчик ООО «Навигатор» (грузовой автотранспорт). Сейчас он судится в областном арбитраже с областным

ЧЕХОВСКИЕ МОТИВЫ
На редактора журнала о миграции записан бизнес по трудоустройству



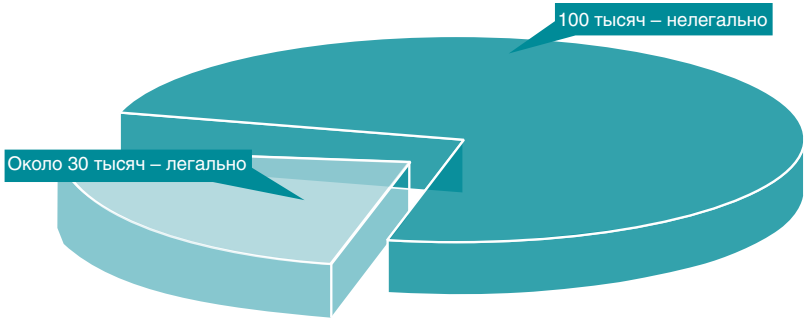
Жирнягин. В частности, им близок «Центр внешнеэкономического сотрудничества» («ЦВС»), который помогает желающим оформлять патенты на работу и планирует зайти в сегмент разрешений на привлечение иностранных работников и разрешений на работу. Примечательно, что «ЦВС» находится в одном здании с отделом по вопросам трудовой миграции областного УФМС. Антон Чехов открыто называет «ЦВС» агентом ФГУП «Паспортно-визовый сервис».

СХВАТКА ЗА КВОТЫ

Работодателям, привлекающим мигрантов напрямую, труд-

БЕГЛЫЕ РАБЫ

Сколько трудовых мигрантов ожидается в Самарской области в 2012 году*



* Оценка редакции

УФМС, отказавшим ему в привлечении 639 иностранцев из-за плохой репутации компании, не выплачивающей и задерживающей зарплату. Занятно, что у него также есть собственный медиаресурс, посвященный трудовой миграции в регионе — ООО «Миком», освещающее связанные с его бизнесом темы в печатной периодике и в сети Интернет.

Косвенное отношение к процессу поставки трудовых мигрантов имеют глава подведомственного ФМС филиала ФГУП «Паспортно-визовый сервис» Евгений Стрельченко, которому также принадлежит ряд компаний, оказывающих услуги, связанные с деятельностью миграционной службы, и работающий в его бизнесе экс-руководитель областного УФМС Юрий

но удовлетворить потребности в кадрах официальным путем. В прошлом году в областной Департамент труда и занятости населения поступило 636 заявок от работодателей на 56,5 тыс. рабочих мест. При том, что квота была всего на 12,44 тысячи иностранцев! В этом году больше всего легальных трудовых мигрантов было привлечено в «Самарский Стройфарфор», входящий в ГК «Версиво» Алексея Долматова (425 человек), строительные ООО «Промтехоборудование» (359) и ООО «Байкал-Волга» (333) и занимающийся выращиванием яблок «Кошелевский посад» Ивана Сивакова (300).

Многим из заявителей на квоту отказывают. По словам Валерия Яковлева, в 2010 и 2011 годах по предложе-

нию областного УФМС были исключены заявки компаний «Досон» (китайские теплицы), «Радуга», «Строитель», «Крас», «Стройинвест-ЛТД» и других. 26 заявок было забраковано из-за того, что фирмы платили иностранным рабочим меньше обещанной зарплаты. Еще пять заявок - за нарушение миграционного законодательства. На дефиците квот нерадивые компании и фирмы пытаются спекулировать, в буквальном смысле начиная торговать квотой. «Они присылают нам письма, в которых сообщают, что оформили квоту, но по тем или иным причинам она им не нужна, и просят переуступить ее другой компании. Сегодня мы пытаемся пресекать такие случаи», - возмущается Валерий Яковлев.

Но пока одни работодатели сражаются за квоты, другие - и их большинство - не брезгуют нелегальными мигрантами. По данным Валерия Яковлева, в числе компаний, незаконно привлекающих иностранных работников, - ООО «Чистое дело», «ПСМ-Групп», «Стройинвест», «СК-Сити», «Профстрой». Отчасти спрос на нелегалов был спровоцирован резким сокращением квотирования. «Если до экономического кризиса квота для Самарской области была 44 тысячи человек, в 2009 году 39 тысяч, то в 2010 году она была снижена до 10,8 тысячи», - объясняет руководитель областного департамента труда и занятости населения Олег Фурсов. За четырехкратным снижением квоты последовал дефицит рабочей силы. Тут-то на арене и активизировались те, кто смог предоставить дешевый персонал в обход квотированию.

При очевидной массовости нарушений миграционного законодательства система контроля и наказаний работает, мягко говоря, в щадящем режиме. В первом квартале этого года приставы «вытрясли» из нарушителей всего 599 тысяч рублей административных штрафов при 63%-ной собираемости. Правда, некоторые сотрудники миграционной службы попали под уголовное преследование из-за причастности к различным махинациям игроков рынка, в частности к использованию фирм-однодневок, которые создаются только для получения квоты. В апреле за взятку был осужден один из сотрудников управления областного УФМС. Сейчас аналогичное дело расследуется в Кинеле. В отношении еще двух сотрудников УФМС есть претензии, но уголовные обвинения пока не предъявлены.



СОЛНЦЕ ЕЩЕ ВЫСОКО

«Когда я учился, два года работал дворником у здания ГУВД, потом на заводе им. Масленникова, а студенты сегодня не хотят работать», - машет руками Валерий Яковлев. Прохладное отношение к физи-

ческому труду - особенность не только студентов, на которых пеняет глава УФМС, но местных трудоспособных жителей в целом. По сообщению областного департамента труда и занятости, в регионе по полгоду не заполняются вакансии разно-

рабочего, арматурщика, каменщика, контролера, товароведа, продавца продовольственных товаров и некоторые другие. Поэтому рано или поздно

отчаявшийся работодатель вспоминает о том, что есть Махмуд, который придет и сделает все быстро и дешево.

Условия проживания гастарбайтеров оставляют желать лучшего. Работодатель может зарегистрировать мигрантов у себя на складе или по адресу нахождения производства. Изоляторы, в которых содержатся мигранты до депортации (их в области три: в Самаре, Тольятти и Сызрани, и планируется строительство еще одного - в Волжском районе), производят жуткое впечатление. И изменение ситуации к лучшему - пока лишь мечты. «Мы нуждаемся в иностранной рабочей силе, поэтому должны понимать, что с мигрантами нам придется жить. В перспективе будут создаваться центры, где их будут нормально встречать, ставить на учет, проводить медосмотр, проверять на знание русского языка и трудоустраивать», - расфантажировался Валерий Яковлев.

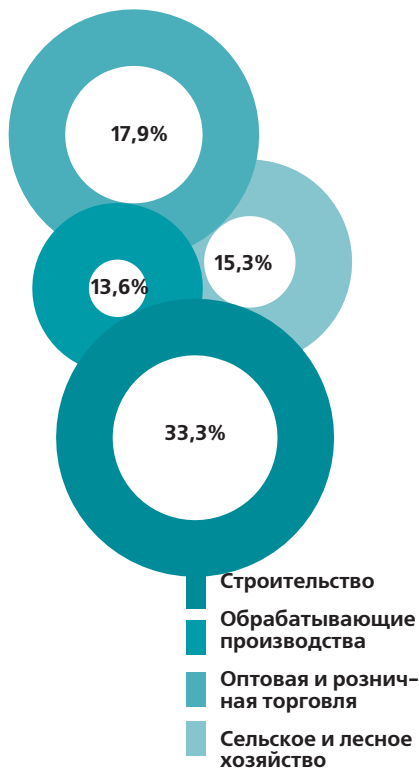
Конфигурация регионального рынка трудовых мигрантов, построенного на теневых схемах, может быть скорректирована в свете ожидаемого принятия концепции новой миграционной политики, в рамках которой может быть отменена квота на иностранную рабочую силу в России. Предвестником хаоса, который в таком случае может воцариться, могут стать упрощение порядка выдачи разрешений на привлечение иностранных работников и сокращение срока рассмотрения заявок, которые сейчас прорабатывает Минздравсоцразвития вместе с ФМС. А пока этого не случилось, ангажированные везунчики и хитрые предприниматели наслаждаются звоном монет, закаты-вающихся к ним по пути из уважаемых самарских офисов в грязные, пропитанные потом трущобы. □

- Валентина Сидирякова

ЦЕННЫЙ СОТРУДНИК
Экс-чиновник Жирнягин зарабатывает на мигрантах

Д СТРОЯТ И ПРОДАЮТ

В каких сферах бизнеса работают иностранцы в Самарской области



Источник: УФМС по Самарской области

НЕ САХАР

В бизнесе Сабиров появился внезапно. В середине 2000-х годов он консолидировал пакет акций татарстанского сахарного завода. Как он сам говорит, это произошло по стечению обстоятельств. Может быть, среди выпускников планового института и распространено получать от фортуны на блюдечке целые заводы, но обычно, если это, конечно, не наследство или подарок, для такого события требуются или деньги, или хитрость, или сила. Что-то из этого у Сабирова точно было, но в итоге завод оказался ему не нужен. Бизнесмен быстро и успешно его продал, а после этого создал ООО «ПСМ-Групп». Первоначально компания была официальным дистрибьютором Екатеринбургского завода гидравлической техники, но вскоре Сабиров продал и свой дилерский центр, оставив при этом бренд себе.

Новую сферу приложения своих предпринимательских способностей Сабиров искал недолго. В стране расцветала трудовая миграция. Прорабы, дворники и уборщицы, плохо говорящие по-русски, заполнили улицы, магазины, стройки и даже стали гиперпопулярными персонажами телевизионных сериалов. Сабиров, подхватив тренд, решил заняться поиском и продажей дешевой рабочей силы из ближнего зарубежья, облачив свой бизнес - хлопотный, скользкий и провоцирующий к нарушениям законов - в новомодное слово «аутстаффинг» (предоставление провайдером своих штатных сотрудников заказчику на определенных условиях). Это стало основным направлением холдинга «ПСМ-Групп», вокруг которого были сформированы сеть химчисток и прачечных ООО «Аспаргус», аутсорсинговая компания ООО «Росак», занимающееся техобслуживанием сооружений ООО «Росстрой-групп» и ООО ЧОП «Феникс». Также, по данным «СПАРК-Интерфакса», Сабирову принадлежит клининговая компания ООО «Мегаполис» и строительное ООО «Проект-В». Кроме того, по информации за 2009 год, бизнесмен был зарегистрирован в качестве индивидуального предпринимателя, занимающегося разведением птицы.

Всего за несколько лет «ПСМ-Групп» превратилась в одного из крупнейших федеральных операторов рынка трудо-



Гастарбайтеры

ГАЛЕРЫ САБИРОВА

ВЛАДЕЛЕЦ «ПСМ-ГРУПП» НАЛАДИЛ ОДИН ИЗ КРУПНЕЙШИХ КОНВЕЙЕРОВ ПО ПОСТАВКЕ ГАСТАРБАЙТЕРОВ В РОССИЮ

А Юсуф вышел на работу?», - нервничает в телефонном разговоре с представителем одного самарского магазина сотрудница «ПСМ-Групп», озабоченная дисциплинированностью грузчика-иностранца, которого она подыскала для заказчика. Женский голос тонет в шуме самарского офиса холдинга «ПСМ-Групп», в котором начался обычный, кипящий жизнью будний день. По неофициальным сведениям, через эту структуру тысячи

мигрантов попадают на работу в гипермаркеты Самарской области и соседних регионов. Среди них много нелегалов, которые живут на складах, за копейки моют пол, а потом раскладывают продукты грязными руками, но спрос на их «рабский» труд все равно растет. Создателю «ПСМ-Групп» Равилу Сабирову, чтобы начать зарабатывать на гастарбайтерах неплохие деньги, пришлось научиться уходить от претензий миграционной службы и уводить прибыль от глаз дотошных налоговиков. Насколько еще хватит прочности конвейера Сабирова по превращению миграционного потока в денежный?

вых мигрантов. Она поставляет работников для главного ретейлера страны X5 Retail group (сети «Пятерочка», «Перекресток», «Карусель», «Копейка»), подразделений РЖД и других крупных предприятий. В ней 12 обособленных подразделений и 18 филиалов, простирающихся по всей стране - от Сочи до Новосибирска.

Суммы, которые могут проходить через компании Сабирова, пугают. По его собственным, явно приуменьшенным данным, он трудоустраивает не более 100 мигрантов в год. Но если в его мигрантском портфеле порядка 10 тысяч человек, как о нем говорят конкуренты, то оборот его «работоргового» бизнеса может переваливать за миллиард рублей в год. Из них сотни миллионов могут оседать на счетах бизнесмена как прибыль, формирующаяся из комиссионных за оказание так называемых аутстаффинговых услуг.

Стоит ли говорить, что в официальных бумагах картина совсем другая. По данным «СПАРК-Интерфакса», выручка «ПСМ-Групп» за 2010 год была около 220 млн рублей, а чистая прибыль не достигла даже одного миллиона. Противоречие между колоссальными масштабами работы компании и ее скромными зарплатами не могло не заинтересовать налоговую службу.

БИЗНЕСМЕН-ПРИЗРАК

Летом прошлого года областное УФНС во время проверки деятельности «ПСМ-Групп» за 2008 и 2009 годы вскрыло схему работы компании. Оказалось, смекалистый бизнесмен с татарскими корнями оформлял рабочую силу, которую он подыскивал для супермаркетов, не на ООО «ПСМ-Групп» (в нем в 2009 году трудилось всего 17 человек), а на мнимых контрагентов (ООО «Канком», ООО «Промтехкомплект», ООО «Волга-СпецКомплект», ООО «Фин Траст», ООО «Пари Групп», и т.д.), с которыми «ПСМ-Групп» заключала договоры аутстаффинга для создания видимости активной деятельности. Подставной характер фирм, с которыми работала «ПСМ-Групп», налоговикам удалось обнаружить по целому букету признаков. Компании не были зарегистрированы как операторы по подбору персонала и не вели такой деятельности в реальности.

ГОДОВОЙ ОБОРОТ «РАБОТОРГОВОГО» БИЗНЕСА ПЕРЕВАЛИЛ ЗА МИЛЛИАРД РУБЛЕЙ

Они не располагались по указанным в учредительных документах адресам. Их единственными сотрудниками оказались их директора, да и те не признали свою причастность к этим компаниям. По характеру движения средств на их счетах было видно, что это обналичивающие конторы, получающие ежедневно значительные суммы и вскоре перечисляющие их другим «проблемным» организациям. Из допросов сотрудников обособленных подразделений «ПСМ-Групп» и самих мигрантов было ясно, как и кем происходит устройство на работу: соискатель проходит собеседование с менеджером отдела кадров «ПСМ-Групп», не общаясь ни с какими контрагентами, затем отправляется на объект для беседы с администратором, и если всех все устраивает, на него надевают форму «ПСМ-Групп». Скорее всего, официально его не трудоустроят, а зарплату он будет получать налом – естественно, от представителей «ПСМ-Групп».

По данным документов, по которым прошлым летом «ПСМ-Групп» отчиталась перед налоговой, с мнимыми контрагентами за интересующий кон-

тролирующий орган период она заключила договор на 100 млн рублей. Услуги оказывались более чем ста магазинам. И откуда только такие кадровые ресурсы у пяти контрагентов, богатых лишь на подставных директоров, и самой «ПСМ-Групп», в штате которой числилось только 17 человек?! Прикинув, сколько прибыли на мнимых деловых отношениях с обналичивающими фирмами мог утаить Сабиров и тем самым уйти от налогов, ИФНС насчитала его «ПСМ-Групп» 43,5 млн рублей недоплаченных налогов. Суд встал на сторону истца.

Сабиров до сих пор не собирается соглашаться с претензиями налоговиков и обещает продолжить отстаивать свои интересы в суде. Бизнесмен на голубом глазу заявляет, что его контрагенты абсолютно «чистые» и образованы без его участия. «В договоре с заказчиком у нас четко прописано, что мы можем использовать третьих лиц для подбора их будущего персонала», - твердит свое Сабиров, уходя от сути обнаруженной налоговиками схемы.

По его утверждению, работать

через посредников ему приходится из-за того, что «ПСМ-Групп» отказывают в квоте на ввоз трудовых мигрантов. «При прошлом руководителе областного УФМС (Юрий Жирнягин — Прим. ред.) в 2009-2010 годах нам квоты вообще не выдавали», - ворчит Сабиров. Он считает, что находится под жестким прессингом со стороны областного УФМС.

Действительно, работа с мифическими контрагентами для бизнесмена – не только способ минимизировать налоги, но и перевод стрелок в решении вопросов с миграционной службой на третьих лиц. С его слов, оформлением мигрантов занимаются как раз его контрагенты, а не он сам. За это он отдает якобы по 18-25 тысяч рублей за человека. Не понятно, правда, как они это делают, если не занимаются подбором персонала в принципе. Впрочем, добросовестность контрагентов, по логике бизнес-модели Сабирова, - это уже не его головная боль. В частности, бизнесмен признает, что летом при массовом наборе персонала, его компания не успевает проверять достоверность разрешительных документов у всех мигрантов. А ведь нарушения порядка привлечения мигрантов на работу в «ПСМ-Групп» встречаются сплошь и рядом.

ХИЖИНЫ ДЯДЮШКИ РАВИЛЯ

Летом прошлого года в одном из магазинов «Пятерочка плюс» была обнаружена уборщица из Кыргызстана в форме «ПСМ-Групп», но без разрешения на работу. За нарушение миграционного законодательства на компанию Сабирова областная УФМС наложила административный штраф в 250 тысяч рублей. Но бизнесмен его не оплатил, а, напротив, с пеной у рта доказывал в суде, что не отправлял эту странную гражданку на работу в «Пятерочку плюс» и вообще - леший знает, откуда на ней оказалась форма его компании. Факты и показания участников процесса свидетельствовали об обратном. В материалах дела было и соглашение между «ПСМ-Групп» и «Пятерочкой плюс» на оказание услуг по уборке помещения магазина, и показания руководства магазина о том, что в рамках этого соглашения к ним и была направлена отловленная миграционной службой уборщица и что зарплату она получала в «ПСМ-Групп». Но адвокаты



Сабирова было в том, что он заключал соглашения с заказчиком на предоставление услуг, но имена работников, которые их оказывали, нигде, в том числе и в актах приема-передачи выполненных работ, не указывались. Это давало возможность в трудный час сказать: «Этот – не наш».

Руководитель областного УФМС Валерий Яковлев отмечает, что доказать вину таких компаний, как «ПСМ-Групп», очень сложно из-за посреднических схем, которые они используют. Конкуренты Сабирова из ООО «Международное Бюро по Миграции и Туризму», относят опыт работы «ПСМ-Групп» к отрицательным проявлениям аутстаффинга, поскольку считают, что компания

СМЕКАЛИСТЫЙ БИЗНЕСМЕН ОФОРМЛЯЛ РАБСИЛУ НА МНИМЫХ КОНТРАГЕНТОВ

Сабирова выстреливали все более вздорной информацией, в частности, что в день проверки несчастная уборщица не выходила на работу – это при том, что в материалах дела присутствовала видеозапись, подтверждающая факт ее нахождения в магазине в тот день. Но в итоге сотрудникам областного УФМС все-таки удалось доказать вину «ПСМ-Групп».

Это был далеко не первый случай обнаружения нелегальных гастарбайтеров в форме «ПСМ-Групп». Но что удивительно: раньше, несмотря на очевидность причастности Сабирова к нелегальным мигрантам, ему удавалось отбиваться от претензий и даже выигрывать судебные споры! Так, зимой 2009 года на складе ООО «ТФ Самара-Продукт» (оперирует в том числе и «Пятерочкой плюс») среди продуктовых стеллажей и коробок были обнаружены... восемь иностранцев, у которых не было полного пакета документов для пребывания и работы в России. Весной 2010 года на другом складе «ТФ Самара-Продукт» были найдены еще два чужеземных гражданина, также без необходимых бумаг. Всем было известно, что их предоставила заказчику «ПСМ-Групп». Но парадоксальным образом доказать этого в суде не удалось ни в первый, ни во второй раз. «Ноу-хау»

замешана в поставках нелегальных мигрантов в самарские гипермаркеты.

Сейчас Сабиров в разговоре с журналистами сводит к минимуму работу своей компании с иностранными гражданами. «Сегодня с мигрантами работает только два наших филиала: в Москве и Самаре. Все остальные занимаются трудоустройством российских граждан. Самара - купеческий город, и найти здесь дворника за 7-8 тысяч рублей мы не можем. Даже грузчики с графиком «два через два» за 20 тысяч не идут работать, - объясняет Сабиров. - Также мы привлекаем иностранных работников, когда мы только открываем филиалы, и у нас нет наработанной базы по городу».

Скромность бизнесмена понятна. Распространяться о гастарбайтерах не выгодно. Тем более, пока расставляемые контролирующими органами препятствия Сабиров успешно преодолевает. Недавно он открыл филиал в Ханты-Мансийском АО. И по настроению бизнесмена понятно, что претензии со стороны ФНС и ФМС – это мелкие неприятности, которые не в состоянии разрушить его супер-дорогую сеть по поставке супер-дешевых людей. □

- Валентина Сидирякова



Джоббинг

ЗАПРАВКА «ВОЛГА-КРЕДИТА»

СНАЧАЛА АФФИЛИРОВАННОЕ КБ «ВОЛГА-КРЕДИТ» ООО «ВИТЯЗИ» ПЕРЕШЛО ПОД БРЕНД «ТАТНЕФТЕПРОДУКТА», А ТЕПЕРЬ В СОВЕТ ДИРЕКТОРОВ САМАРСКОГО БАНКА ВОШЛИ РУКОВОДИТЕЛИ НЕФТЕТРЕЙДИНГОВОЙ СЕТИ. ЗАЧЕМ САМАРСКИЙ БАНК ИНТЕГРИРУЕТСЯ С НЕФТЕТРЕЙДЕРАМИ?

Любой хозяин готов продать свой бизнес – надо только предложить ему за него хорошую цену», - любят говорить самарские предприниматели. Виктору Тархову и его партнерам, по-видимому, долгое время не удавалось получить действительно достойного предложения, которое бы его устроило. Слухи о продаже принадлежащей ему сети заправок в Самарской области муссировались регулярно, но не получали подтверждения, а сам Тархов и компания то формально отстранялись от бизнеса, то сдавали актив в аренду, то возвращали его обратно.

Осенью 2011 года интрига была раскрыта. В сентябре новым собственником сети АЗС «Витязи» стало входящее в ульяновский строительный холдинг «КПД-1» ООО «Средневолжская строительная компания». Бенефициаром КПД-1 является самарский предприниматель, акционер АКБ «Волга-Кредит» Александр Мануйлов. За 700 млн рублей ульяновская компания при-

обрела сеть из 11 заправок, на которую приходилось более 5% рынка розничных продаж бензина в регионе. Ей также достались и принадлежавшие «Витязям» участки земли вдоль наиболее привлекательных самарских трасс. Все эксперты рынка твердили в один голос: «Цена достойна бизнеса, а бизнес – предложенной цены».

НОВАЯ НАЦИОНАЛЬНОСТЬ «ВИТЯЗЕЙ»

Покупка рентабельного актива – только полдела, главное – суметь сохранить и преумножить этот бизнес. Ситуация на самарском топливном рынке говорила сама за себя: частным региональным се-

ЧЕРНОЕ ЗОЛОТО

Как работал «Волга-Кредит» банк в 2011 году, млн рублей

39,047

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ

Источник: www.vcb.ru.

711,317

УРОВЕНЬ ДОСТАТОЧНОСТИ КАПИТАЛА

тям АЗС тягаться с федеральными монстрами, монополизировавшими рынок, - «Роснефтью», «Лукойлом», «Башнефтью» будет непросто. Этот момент новые собственники «Витязей» не упустили. Еще на этапе сделки высказывались версии о том, что группа «КПД-1» и Александр Мануйлов могут выступать проводниками интересов крупной нефтяной компании из Татарстана.

Одним из косвенных свидетельств в пользу этой версии служил тот факт, что первым претендентом на покупку «Витязей» называли «Татнефть». К Татарстану имел и имеет самое прямое отношение и выходец из Нурлата Александр Мануйлов - самарский предприниматель на хорошем счету в соседней республике. Плюс ко всему одним из акционеров банка «Волга-Кредит» является Рустем Хафизов - топ-менеджер компании «Татнефтепродукта», первой по величине сети заправок в Татарстане и одной из крупнейших сетей в России. Компания специализируется на оптовой и розничной торговле нефтепродуктами. В ее составе - 12 нефтебаз, 167 АЗС и 22 газовые заправки.

В последние годы «Татнефтепродукт» ведет политику по модернизации и строительству новых АЗС: согласно данным официального сайта компании, в эксплуатацию введено 87 новых АЗС. За пределами Республики Татарстан сеть развивается более медленными темпами – ее АЗС в небольшом количестве представлены в Ульяновской области и частично на границе с Самарской областью.

Ожидания оказались верными. Сразу же после закрытия сделки стало известно о том, что «Витязи» не сохраняют прежний бренд, а сменят его на «Татнефтепродукт», что вскоре и произошло.

ПОРОДНИЛИСЬ С ВКБ

Переход аффилированного КБ «Волга-Кредит» ООО «Витязи» под бренд крупнейшей нефтетрейдинговой сети оказался не единственным фактом взаимодействия структур Александра Мануйлова с «Татнефтепродуктом». 22 мая сразу двое топ-менеджеров «Татнефтепродукта» - его генеральный директор Рустам Сабилов и финансовый директор Наиль Сыдыков вошли в состав совета директоров банка. При этом г-н Сабилов, как предполагается, может возглавить совет директоров банка.

Карьерный путь Сабирова достаточно последователен. Глава одной из крупнейших в России нефтетрейдинговых сетей родился в 1958 году. В 1980 году он закончил Казанский сельскохозяйственный институт. С 1985 по 1998 годы возглавлял ОАО «Арснефтепродукт». И с января 1998 года - уже более 14 лет - он является генеральным директором ОАО ХК «Татнефтепродукт». Сабилов - известный и уважаемый в Татарстане управленец и общественный деятель. Что даст появление татарстанских менеджеров в совете директоров самарского банка?

ГРЯДУЩИЙ АЛЬЯНС

В самом банке произошедшее связывают с началом реализации дав-



КУРС НА РОСТ

С какими финансовыми показателями завершил 2011 год «Татнефтепродукт», млн рублей

13 739

ВЫРУЧКА

62,963

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ

Источник: www.tatnp.ru.

но заявленной стратегии, предполагающей возможность альянсов «Волга-Кредита» с крупными стратегическими партнерами.

«Еще весной 2011 года мы гово-

рили о том, что банк успешно прошел кризисный для всей мировой экономики период и что на этапе 2011-2012 годов мы сформируем новую стратегию, - напоминает председатель правления «Волга-Кредит» банка Татьяна Ерилкина. - Под эти цели переходного периода был сформирован действующий совет директоров, подбирались новые партнеры. Приоритет у нас остался прежний - консервативный банковский бизнес, вхождение в альянсы и проекты, которые имеют значимость для экономик регионов, где мы работаем. В этом

плане успешный и динамичный Татарстан – один из выбранных нами приоритетов. И мы гордимся тем, что крупнейший оператор рынка нефтепродуктов республики – компания «Татнефтепродукт» и ее руководители будут участвовать в развитии банка».

«Наши планы связаны с содействием развитию бизнеса «Татнефтепродукта» за пределами республики (Татарстана - Прим. ред.), и нам важно понимать, как осуществляется эта работа. Мы имели позитивный опыт работы с акционерами «Волга-Кредита» и положительно реагировали на поступающие в наш адрес предложения», – в свою очередь заявил Рустам Сабиров.

Для татарстанской компании опыт совместного взаимодействия по проекту с «Витязями» - первый за пределами региона. На официальном сайте «Татнефтепродукта» бывшие заправки сети «Витязи» - единственные указанные в качестве партнера компании по системе франчайзинга.

Источники «Дела», знакомые с ситуацией в банке, утверждают: соглашение о расширении участия топ-менеджеров «Татнефтепродукта» в управлении банком, обслуживающим сеть одноименных АЗС, было достигнуто осенью 2011 года. Майское собрание акционеров банка «Волга-Кредит» зафиксировало достигнутые ранее договоренности.

Поводом для усиления позиций представителей татарстанского холдинга в совете директоров банка могут быть планы создания альянса по развитию сети АЗС не только в Самаре, но и в области, и в соседнем Ульяновском регионе. «Изменения в составе совета директоров банка могут отражать те перемены в бизнесе акционеров «Волга-Кредита», которые произошли прошлой осенью», - говорит источник «Дела».

Управляющий самарским филиалом «Нордеа Банка» Михаил Липовецкий считает, что вхождение топ-менеджеров «Татнефтепродукта» в СД «Волга-Кредита»



К АЛЬЯНСУ ГОТОВА
У Татьяны Ерилкиной большие планы на сотрудничество с «Татнефтепродуктом»

700 МЛН РУБЛЕЙ СТОИЛО СТРУКТУРАМ АЛЕКСАНДРА МАНУЙЛОВА ВНЕДРЕНИЕ В НЕФТЕТРЕЙДИНГОВЫЙ БИЗНЕС

взаимовыгодно для обеих сторон. «Татнефтепродукту» для региональной экспансии необходим банк-партнер, имеющий собственные подразделения в интересующих нефтетрейдера регионах. «Волга-Кредит», располагающий разветвленной филиальной сетью, может помочь татарской компании в этом вопросе. «Волга-Кредит» же сможет рассчитывать на привлечение от «Татнефтепродукта» пассивов, в которых сейчас нуждаются коммерческие банки», - говорит Липовецкий. Артем Маслов, директор филиала «Самарский» Балтинвестбанка, считает, в свою очередь, что привлечение к работе в совете директоров крупных инвесторов - это один из логичных путей для владельцев небольших банков по развитию своего бизнеса. «На рынке идет процесс укрупнения, и небольшим кредитным учреждени-

ям все сложнее оставаться конкурентоспособными. Для владельцев банков остается выбор – либо привлекать крупного инвестора, готового вложить туда свои средства, либо продать банк. Возможно, появление топ-менеджеров «Татнефтепродукта» в совете директоров «Волга-Кредита» связано именно с желанием руководства банка укрепить сотрудничество с перспективным клиентом», - полагает Маслов. С ним соглашается генеральный директор группы предприятий «ДСТС Финанс Консалтинг» Дмитрий Цибизов. «Стороны нашли взаимную выгоду, которая выразилась в определенных экономических отношениях», - говорит эксперт, полагая, что фактически оба их участника получили возможность взаимно пользоваться услугами друг друга на более выгодных условиях, чего они были лишены ранее. «Результатом этого взаимодействия является синергетический эффект: «Волга-Кредит» получает возможность диверсифицировать бизнес, инвестируя в розничный рынок нефтепродуктов и заручаясь поддержкой опытного в топливной отрасли менеджмента, а «Татнефтепродукт», в свою очередь, укрепляет позиции в регионе, входя в менеджмент банка", - отмечает эксперт. **Д**

- Ольга Коновалова

СОРЕВНОВАНИЯ НА ПРЕДЕЛЕ СКОРОСТИ

В апреле в Отрадном на стадионе «Нефтяник» прошли юбилейные соревнования добровольных пожарных формирований на первенство ОАО «Самаранефтегаз»



Данные соревнования проводятся уже десятый год в целях повышения боеготовности и определения лучших добровольных

пожарных формирований. Мероприятие собрало 20 команд, готовых состязаться за звание лучшего боевого расчета, проявляя силу, ловкость, быстроту реакции и мастерство. Торжественная часть началась с построения команд-участников. С приветственным словом выступил начальник управления пожарной безопасности и аварийно-спасательных работ на объектах ОАО «Самаранефтегаз» ООО «РН-Пожарная безопасность» Вадим Зубарев. Он отметил важность проведения мероприятия. «Такие соревнования необходимы, чтобы добровольные пожарные могли совершенствовать свои умения и делиться опытом, а потом на местах действовать максимально оперативно и качественно», - отметил он. Начальник отдела пожарной безопасности, предупреждения и реагирования на чрезвычайные ситуации Управления ПБ и ОТ Сергей Ненашев представил программу предстоящих соревнований, а также огласил общие правила охраны труда и техники безопасности при проведении соревнований.

Программа соревнований состояла из двух этапов: боевое развертывание от автоцистерны и тушение горящей жидкости. На первом этапе задействованы четыре человека. Первый этап включал в себя боевое развертывание, во время которого команда прокладывает магистральные и рабочие рукавные линии, правильно и быстро производит их соединение с разветвлением и поражает мишень водяной струей напором в пять атмосфер. Упражнение считается выполненным после того, как стволыщик наполнит емкость мишени 10 литрами воды через отверстие в центре



мишени. Лучший результат на этом этапе показала команда цеха подготовки нефти и газа (ЦДНГ №3) с результатом 62,4 секунды. Команда действовала слаженно, оперативно, с максимальной скоростью и качеством выполнила поставленную задачу. «Успех команды отрабатывался несколько лет, а опыт и настойчивость помогли нам достичь наивысшего результата», - рассказал о подготовке к соревнованиям своей команды мастер ЦДНГ №3 Сергей Хохров.

На втором этапе, в индивидуальных соревнованиях, участник должен был преодолеть двухметровое препятствие, погасить горящую жидкость в металлическом противне и совершить забег на 100 метров. Лучший результат показал технолог II категории ЦДНГ №9 Андрей Кудрин - 20,1 секунды. Однако рекорд прошлого года побит не был: легендарный победитель нескольких предыдущих соревнований Андрей Галаев преодолевал подобную дистанцию за 18,5 секунды. «Сегодняшним результатом я доволен, - поделился впечатлениями Андрей Кудрин. - Я не раз участвовал во втором этапе, но был только призером.

Андрей Галаев в этом году не выступает, но соперничество все равно очень острое».

Победители соревнований добровольных пожарных формирований были определены по результатам двух этапов. Первое место заняла команда цеха добычи нефти и газа (ЦДНГ №3) с результатом 85,6 секунды и была награждена переходящим кубком ОАО «Самаранефтегаз», ценными подарками и денежным вознаграждением. Второе место завоевала команда цеха подготовки нефти и газа (ЦПНГ №2) с результатом 87,0 секунд, третье место досталось цеху по подготовке нефти и газа (ЦПНГ №6) с результатом 87,5 секунды. Подводя итоги мероприятия, главный инженер ОАО «Самаранефтегаз» Сергей Стрункин подчеркнул: «Можно с уверенностью сказать, что юбилейный спортивный праздник удался. Сегодняшние состязания - еще один шаг к сплочению нашего коллектива и еще один шаг к производственной безопасности. Показывая высокий уровень подготовки, добровольные пожарные формирования при развитии реальной ситуации смогут оперативнее выполнить свою работу».

ПРОГРАММНЫЙ МИНИМУМ

Депутаты Самары обозначили приоритеты работы городской думы



Пятый созыв депутатов Самарской городской думы намерен продолжить работу в тандеме с мэрией города и пополнить бюджет новыми средствами. Парламентарии обещают учесть недостатки прошлого года и консолидировать силы для решения главных общегородских проблем. Об успехах, неудачах и новых приоритетах работы рассказал председатель думы г.о. Самара Александр Фетисов.

- При планировании бюджета важно определить первоочередные расходы и на них направлять средства. Насколько это удастся сегодня?

- Вместе с городской администрацией мы определили приоритетные направления нашей работы, чтобы сконцентрировать финансовые средства на их решение. Невооруженным глазом видно, что проблем в городе накопилось много: дороги, которые не ремонтировались десятилетие, состояние жилого фонда, инженерных коммуникаций, учреждений образования, здравоохранения, вопросы благоустройства. В городе необходимо навести элементарный порядок, чем мы и занимаемся. На решение сразу всех задач, которые стоят перед депутатами и мэрией, никаких бюджетных средств не хватит, поэтому важно обозначать приоритеты. 90% жалоб граждан связано с ЖКХ, поэтому максимум средств сегодня необходимо вкладывать в ремонт многоквартирных домов. В числе приоритетов этого

года продолжение ремонта дорог и борьба с незаконным предпринимательством, благоустройство, укрепление материально-технической базы учреждений здравоохранения, решение вопросов аварийных школ и обманутых дольщиков, развитие физической культуры и спорта.

- Много нареканий вызывают результаты прошлогоднего капитального ремонта дорог. Как решается эта проблема?

- Проблема накапливалась годами. Это и многолетнее недофинансирование отрасли, и плохое содержание дорог, и продолжительное отсутствие ремонта. В итоге все начало рушиться. В прошлом году благодаря сотрудничеству мэрии с депутатским корпусом и в целом взаимодействию городских властей с вышестоящими структурами Самаре впервые были выделены беспрецедентные суммы на ремонт внутриквартальных дорог и проездов, большинство из которых никогда не ремонтировались. После получения средств работа закипела по всему городу, учитывались пожелания жителей относительно организации парковочных мест, благоустройства

прилегающих к дорогам территорий. Сегодня мы оцениваем состояние дорожного покрытия после зимы, некачественно выполненные работы будут переделаны за счет строителей. Такого в прежней практике не было. Ремонт дорог в этом году продолжится. Уже готовится документация, выделены средства из областного и городского бюджетов.

- С момента избрания новой городской власти прошло уже больше года. Можете ли вы дать первую оценку работе депутатов пятого созыва, мэрии?

- Думаю, пока рано давать оценку нашей работе. Хотя за это непродолжительное время уже сделано немало. В город привлечено беспрецедентное количество средств из вышестоящих бюджетов на решение важных общегородских вопросов. Благодаря твердой позиции и слаженной работе городской власти и правоохранительных органов в Самаре удалось практически полностью ликвидировать игровые заведения. Продолжается борьба с незаконными объектами торговли, особенно с пивными киосками. На 1 января текущего года с улиц города вывезены 1703 киоска, из которых 378

Городские программы



НИКОЛАЙ МИТРИЯНИН,
первый заместитель
председателя думы
г.о. Самара

БУДЕТ СДЕЛАНО

Результаты по некоторым масштабным городским программам пока сложно назвать удовлетворительными. Есть проблемы с переселением граждан из ветхого и аварийного жилья. Вместе с представителями городской администрации этот вопрос неоднократно рассматривался контрольным комитетом думы Самары и остается под вниманием депутатов.

Решение проблемы ремонта многоквартирных домов требует разработки

программы комплексного капитального ремонта. Профильная рабочая группа при думе провела заседание по данной теме, где необходимость разработки комплексного подхода признали и представители мэрии.

Есть и конкретные успехи по таким целевым программам, как «Безбарьерная среда», «Светлый город». В Кировском округе, который непосредственно я курирую, вопросы с освещением практически решены. Остался проблемный участок на ул. Товарной, но сейчас идет работа по подготовке проектной документации для установки необходимых опор. В этом году будет заасфальтировано Аэропортовское шоссе и ул. Чекистов. Много сил направлено на благоустройство города, так как этой проблеме долгое время практически не уделялось внимания. В этом году мы продолжим мероприятия, направленные на развитие физкультуры и спорта в городе. В частности совместно с руководством области обсуждался ход строительства плавательного бассейна в поселке Восточный. Работы по этому объекту идут полным ходом, решена проблема с подключением тепла. В первом полугодии будущего года бассейн должен принять первых посетителей.

Бюджет



МИХАИЛ КУЦЕВ,
председатель
комитета по
бюджету и налогам
думы г.о. Самара

ПОПОЛНИЛИ КАЗНУ

В прошлом году мы добились положительного сотрудничества с администрацией Самары. Сегодня оно продолжается и позволяет успешно привлекать в бюджет города средства федерального и областного уровней. В этом году Самара уже получила около 5 млрд руб. из федерального бюджета. Летом мы надеемся, что дополнительные средства поступят на ремонт образовательных учреждений и оснащение их необходимым оборудованием. Назвать сумму поддержки пока сложно. Сегодня доходная часть городского бюджета составляет почти 19 млрд рублей. По сравнению с прошлым годом наблюдается рост объемов привлекаемых и собственных средств.

Муниципалитет решился взять значительную сумму — 1,3 млрд руб. на решение проблем дольщиков третьего микрорайона Железнодорожного района и ремонт Линдовской водонапорной станции, за счет кредитных средств продолжается также ремонт городской набережной. Претензии по ее неудовлетворительному состоянию депутатам высказывали многие горожане, поэтому и принято решение продолжить ремонт. Решение масштабных проблем часто предполагает авансовые платежи и требует капитальных вложений, изыскать которые город может далеко не всегда. Кредитные средства позволяют задействовать полную сумму, что значительно облегчает работу с подрядчиками, но при этом есть обязательства по погашению долга. В течение трех лет за 1 млрд руб. город выплатит около 100 млн руб., хотя процентная ставка по оформленному кредиту ниже, чем в коммерческих банках. Есть недостатки в работе по формированию бюджета, но все привлекаемые средства идут не на увеличение заработной платы чиновников или их количества, а на решение конкретных городских проблем.

Сегодня ведется работа по присвоению кредитного рейтинга Самаре. Он будет способствовать снижению стоимости планируемого к размещению в 2013 году муниципального облигационного займа.

занимались реализацией пива. После заключения муниципального контракта с организацией, занимающейся демонтажом и вывозом нелегальных киосков в этом году работа перейдет в более активную стадию. Важно, что больше средств стало поступать на развитие физической культуры и спорта. В бюджете Самары в 2012 году на эти цели запланированы расходы в размере 143 млн рублей. Это в два раза больше, чем в предыдущий период. Среди мероприятий по развитию массового спорта запланировано проектирование и строительство универсальных спортивных площадок. Большим достижением является то, что к решению многих общегородских вопросов нам удалось привлечь самих жителей. Проведено большое количество публичных слушаний по таким вопросам, как проект городского бюджета, изменение зонирования, застройка территорий. Да и вообще отношение к слушаниям положительно изменилось. Сегодня самарцы знают, что их мнение городская власть учитывает.

Самоуправление



ВЯЧЕСЛАВ ДОРМИДОНТОВ,
заместитель
председателя думы
г.о. Самара

ОБРАТНАЯ СВЯЗЬ

Важным направлением депутатской деятельности является работа по повышению эффективности взаимодействия с территориальным общественным самоуправлением (ТОС). Это форма участия жителей города в местном самоуправлении. ТОСы должны активнее привлекать горожан к решению вопросов благоустройства дворовой территории, к содержанию домов, контролю за деятельностью управляющих компаний (УК). Свое участие депутаты видят в разработке необходимых нормативно-правовых актов. В Думе с этой целью создана рабочая группа. Проводятся тематические круглые столы, проходит сбор и изучение мнений граждан и де-

- Сейчас жителям предложено выбрать механизм избрания депутатов городской думы следующего созыва. Зачем это понадобилось?
- Это требование федерального законодательства, которое также закрепляет право принятия окончательного решения за депутатами. Выбор вида избирательной системы — это очень серьезный вопрос, затрагивающий интересы жителей. Поэтому мы большое внимание уделяем изучению общественного мнения. По состоянию на 3 мая предпочтения самарцев сложились следующим образом: 17% высказались за пропорциональную избирательную систему с закрытыми списками, 83% - за смешанную систему с открытыми списками. А 5 мая процентное соотношение изменилось — 9 и 91% соответственно. Времени до 1 октября у нас еще достаточно, чтобы определить отношение жителей города к данному вопросу.

путатов по данному вопросу. На основе этого анализа планируется оптимизация положения о ТОСах. Вовлечение граждан в решение общегородских проблем имеет большое значение. Мы переходим к более адресному решению вопросов местного самоуправления. В частности, к организации домовых комитетов. Они должны решать вопросы распределения средств на ремонт дома, контролировать качество выполняемых работ. Каждый житель дома должен лично быть заинтересован в решении этих проблем и участвовать в собраниях домовых комитетов. Если жителям не удастся организовать домовый комитет до 18 июня этого года, то его руководство будет назначено. Важно понять: УК заинтересованы в том, чтобы руководителями этих комитетов стали их представители, это облегчит им работу. Для настоящего контроля за деятельностью УК жильцы домов должны сами определить, кому они доверяют руководство домовым комитетом. Мы работаем над тем, чтобы граждане больше проявляли свою позицию, активнее участвовали в жизни города. В частности, мы поддерживали жителей Советского района, протестовавших против сноса домов частного сектора в районе ул. Промышленности. Вопрос выносился на общественные слушания, и позицию горожан приняли во внимание.

Коммунальное хозяйство



НИКОЛАЙ СКОБЕЕВ,
председатель
комитета по
развитию городской
инфраструктуры и
ЖКХ думы г.о. Самара

ДОРОГИЕ ПРОБЛЕМЫ

Определяя приоритеты своей деятельности, депутаты принимают во внимание те первоочередные направления, которые формируют выходящие органы власти. Это важно для максимальной концентрации ресурсов, а не их распыления. Поскольку в прошлом году и область, и федеральный центр определили в качестве главной задачи восстановление дорожной сети, город тоже активно работал в этом направлении. В бюджет Самары удалось привлечь около 2 млрд руб. По сравнению с опытом прошлых лет это для города рекордная сумма, было отремонтировано около 15% дорожной сети областного центра. Нужно понимать, что за один год полностью решить проблему дорог невозможно. По оценкам областного министерства транспорта, для этого необходимо около 50 млрд руб., таких средств нет ни у города, ни у области. В этом году на восстановление дорожной сети город сможет потратить только около 1 млрд руб., что недостаточно. Сегодня дороги в городе уже не отвечают современным нагрузкам, необходимо не просто восстановление, а возведение новых дорог, в связи с чем и начаты проекты строительства мостового перехода Кировский, разработана проектно-сметная документация по Фрунзенскому мосту, планируется капитальный ремонт мостового перехода по ул. Главной. Из-за недостатка финансирования комплексный подход к решению проблем городской инфраструктуры и ЖКХ пока невозможен. Несмотря на это, в области развития коммунальной инфраструктуры тоже есть небольшие успехи. Ремонт Линдовской водонапорной станции, кредит на который уже учтен в бюджете, решит проблемы по водоснабжению многих районов города. Работы планируется завершить в течение 2 лет. Для полного решения проблемы системы водоснабжения жилого фонда необходимо более 25 млрд руб. Примерно столько же средств нужно, чтобы привести в порядок инженерные сети водоканала.

ДИПЛОМ ЗВЕЗДЫ

Баянист Сергей Войтенко после окончания ПГСГА стал известен на весь мир

Поволжская социально-гуманитарная академия готовит не только отличных педагогов, но и ярких музыкантов. Звездный выпускник ПГСГА Сергей Войтенко своим музыкальным талантом прославил Самарскую область на весь белый свет. Сегодня он лучший баянист мира, известный композитор и продюсер, но студентом ему тоже приходилось сдавать долги к экзамену и отжиматься на зачете по физкультуре. Сергей Войтенко поделился самыми яркими воспоминаниями о вузе.

- Почему вы решили учиться в Самарском государственном педагогическом университете (позднее переименован в ПГСГА - Прим. ред.)?
- Все очень просто. Еще до поступления в вуз я оттачивал свое мастерство в музыкальном училище, где моим наставником была заслуженный работник культуры РФ профессор Алла Михайловна Кац. Когда она перешла работать в педагогический университет на кафедру музыкальных инструментов, я пошел за своим преподавателем и поступил на факультет художественного образования.
- Какую роль профессор Алла Кац сыграла в вашей жизни?
- Она не просто научила меня музыке, однажды она преподавала мне очень хороший жизненный урок. Случилось это после окончания университета, когда я стал доцентом кафедры музыкальных инструментов. Несмотря на то, что с Аллой Михайловной мы тогда были уже коллегами, я продолжал брать у нее уроки, но однажды самоуверенно заявил, что «сам все могу и умею». Эти слова очень ее обидели, и она ответила, что я больше не ее ученик. Придя домой расстроенный, я написал элгию для баяна и струнного оркестра «Откровение», а на следующий день извинился перед Аллой Михайловной. Она узнала об этом музыкальным произведением, которое сегодня очень популярно, и мы помирились. После этого



случая я понял, как важно всегда уважать и беречь своих учителей, наставников по жизни, каких бы ты результатов и успехов ни достиг в будущем.
- Как ваши отношения складывались с другими педагогами вуза? Кого из них вы запомнили?
- У меня были хорошие отношения с преподавателями, но я этим никогда не бравировал. Очень люблю и уважаю нашего ректора Анатолия Семашкина (ректор КГПИ, СГПУ с 1984 г. по 2000 г.), который всегда шел мне навстречу и позволял во время учебы уезжать на музыкальные конкурсы. Совмещать обучение, конкурсы и концерты было сложно, приходилось пропускать занятия. Однажды я не посетил 17 семинаров по философии, и наш преподаватель заставила меня отрабатывать их темы, готовя письменно ответы на вопросы. По каждому семинару нужно было написать толстую тетрадь ответов. Проведя много времени в библиотеке, я написал 12 тетрадей, меня допустили к экзамену. Преподаватель не ожидала, что я смогу столько сделать, и поставила мне «отлично», не спрашивая экзаменационного билета. Помню, как преподаватель по физкультуре всегда говорил, что ему нужно, чтобы я умел хорошо

бегать, а мое увлечение баяном его не интересует. Это было правильно, каждому предмету нужно уделять должное внимание. Вуз я окончил с красным дипломом.
- Как ваша судьба пересекалась с жизнью университета после его окончания?
- Я преподавал на кафедре музыкальных инструментов, а недавно я подарил ей новые партитуры. Студенты факультета художественного образования ПГСГА часто становятся участниками и победителями всероссийского конкурса «Виват, баян!», организатором которого являюсь я. Алла Михайловна часто судействует на этом конкурсе. Сейчас я вместе с одним из студентов ПГСГА уезжаю в Германию на очень престижный конкурс аккордеонистов «Фогтландские дни музыки». Я буду выступать единственным судьей от России, а на конкурсе нашу страну представит молодой человек, обучающийся на факультете художественного образования ПГСГА, что очень здорово.
- Какое значение в вашем успехе имеет образование, полученное в ПГСГА?
- Оно позволило мне сделать карьеру, заняться продюсерской деятельностью. Мои проекты это трио виртуозных красавиц - аккордеонисток — группа «Невесты», группа «Матрёха», ансамбль юных баянистов «Киндер MIX», вокальная группа «Мама Раша».
- Что бы вы пожелали своей alma mater?
- Я желаю ПГСГА дальнейшего развития. Нужно обратить внимание на оснащение кафедры музыкальных инструментов новым оборудованием, чтобы кафедра, как и прежде, продолжала готовить талантливых выпускников.
- Каковы главные составляющие успеха?
- Главное — это иметь цель в жизни и стремиться к ней, несмотря ни на что. Надо понимать, что ты хочешь, и помнить, что стыдно не упасть, стыдно - не подняться. Для меня девизом по жизни являются строчки из песни Исаака Дунаевского: «Кто весел — тот смеется, кто хочет — тот добьется, кто ищет — тот всегда найдет!».

НА СЛУЖБЕ У БИЗНЕСА

СМАРТС готов повысить Вашу эффективность



Рынок корпоративных клиентов является объектом острой конкурентной борьбы телекоммуникационных операторов. Именно

но этот сегмент приносит львиную долю дохода за счет своего масштаба и активности. Однако помимо «желания» работать с VIP'ами нужны и реальные показатели — отличный сервис, качественная связь, конкурентные тарифы. О том, как выстраивается работа в областном корпоративном секторе, «Делу» рассказывает начальник управления корпоративных продаж ОАО «СМАРТС» Юрий Загайнов.

- Как операторы борются за корпоративных клиентов? На что делает ставки СМАРТС в этой борьбе?

- Рынок корпоративных клиентов, пожалуй, самый высококонкурентный сегмент телекоммуникационного бизнеса. Каждый оператор мобильной связи старается предложить клиенту либо максимально выгодные тарифы, либо делает акцент на качестве услуг, либо привлекает новых клиентов сервисом. СМАРТС, в свою очередь, придерживается несколько иной политики. Мы предлагаем не просто услуги связи, а инструмент увеличения эффективности бизнеса клиента.

- На чем основано такое позиционирование услуг?

- Во-первых, СМАРТС — единственный оператор мобильной связи на территории Самарской области, который предлагает индивидуальные тарифы для корпоративных клиентов и персональное обслуживание вне зависимости от суммы ежемесячного платежа. Во-вторых, СМАРТС — универсальный оператор, и наши клиенты могут получать весь спектр телекоммуникационных услуг — мобильную и фиксиро-



ванную связь, широкополосный доступ в Интернет, каналы передачи данных и услуги по размещению оборудования. При этом использование мобильной и фиксированной телефонии от СМАРТС уже гарантирует значительную экономию за счет звонков внутри группы, а также льготной стоимости звонков по различным направлениям, в том числе и междугородним и международным.

- Сейчас многие компании делают акцент на online-продажи...

- Согласен. Для стабильной работы площадки online-продаж прежде всего необходимо надежное размещение серверного оборудования и широкий канал доступа к сети Интернет для обмена трафиком. СМАРТС располагает дата-центром, соответствующим самым современным требованиям, имеющим возможность подключения к сети Интернет на скорости до 10 Гбит/с, который исполняет функции обработки, хранения и распространения информации, в интересах корпоративных клиентов он ориентирован на

решение бизнес-задач путем предоставления места под размещения клиента.

- Какие дополнительные услуги предлагает СМАРТС? Насколько они востребованы рынком?

- Практически все наши услуги в сегменте корпоративного рынка рассчитаны на повышение эффективности бизнес-процессов клиентов. Так, одна из наиболее популярных сейчас услуг — «Бизнес SMS» позволяет через удобный веб-интерфейс оповещать своих клиентов и партнеров о скидках, акциях, продуктах и услугах по очень выгодным ценам. Не меньшим спросом пользуются услуги сегмента M2M (передача данных между устройствами). Наиболее часто такие решения используются для подключения к сети передачи данных банкоматов и терминалов оплаты, поскольку обладают рядом преимуществ — простота подключения и настройки, возможность удаленного доступа и управления устройством (в том числе и по SMS). К тому же они отличаются высокой надежностью и отказоустойчивостью. Стоит отметить и наличие двух независимых каналов связи, и их горячее резервирование в автоматическом режиме. Немаловажна и низкая стоимость эксплуатации.

- Каковы перспективы рынка корпоративных клиентов?

- После кризисных явлений последних лет бизнес начал более грамотно подходить к выбору услуг связи и оптимизации своих бизнес-процессов. Лидерами в сегменте B2B будут только те операторы, которые будут предлагать комплексные решения и максимально высокий уровень постпродажного обслуживания клиента. Высокое качество предоставляемых услуг всегда остается одной из главных составляющих успеха работы с корпоративными клиентами.

- Татьяна Анзонгер



Телеком

ЧЕТВЕРТЫЙ СКОРЫЙ

СЕТИ LTE ОБЕЩАЮТ СТАТЬ ПОЛЕМ ГЛАВНОГО СРАЖЕНИЯ ЗА БУДУЩЕЕ ОПЕРАТОРОВ МОБИЛЬНОЙ СВЯЗИ. КТО ПОДГОТОВИЛСЯ К БИТВЕ ЛУЧШЕ ВСЕХ?

Скартел» запустил в Самаре первую высокоскоростную сеть LTE, вместе с которой в регион пришел новый стандарт мобильной связи четвертого

поколения. Без сомнений, и другие федеральные игроки не задержатся на старте. Для самарского оператора СМАРТС, так и не получившего доступа к сетям 3G, ускользающие, но пока не потерянные возможности LTE могут стать шансом на новый прорыв на телекоммуникаци-

онном рынке, где весовая доля доходов формируется в сегменте неголосовых услуг уже сейчас. Кто из мобильных операторов заскочит на скоростной поезд будущего, и догонит ли его в условиях наступления федеральных игроков СМАРТС?

ХОТЬ НА «ЙОТУ»

В 2012 году российские мобильные операторы начали интенсивное освоение сетей четвертого поколения. Первые робкие шаги сделала 4G и в Самаре. В мае федеральный оператор «Скартел», работающий под брендом Yota, запустил в област-

ной столице первую сеть LTE. Застолбить Самару федеральный оператор хотел еще в 2010 году — тогда, правда, стандартом Mobile-WiMax, но на его пути встал Роскомнадзор. Это сказалось на сроках развертывания сети в регионе и представило местным игрокам неплохую фору. Но опередить федерала им, конечно же, не удалось. На момент сдачи номера первого проходец не раскрывал планы по работе в Самарской области, но изначально планировалось, что запущена сеть будет в Самаре и Тольятти, а выход оператора в регион оценивался в \$50 млн.

Ни для кого не тайна, что основную конфигурацию рынка 4G в регионе будут определять федеральные операторы. Этот тренд стал очевиден еще в марте прошлого года, когда боссы «большой тройки» и «Ростелекома» подписали со «Скартелом» соглашение об использовании его LTE-сети путем оптовой закупки трафика. Впрочем, участники этого своего рода консорциума, поразмыслив, выработали разные стратегии. Пока использовать сетевой ресурс «Скартела» начал только «Мегафон». До Самарской области оператор еще не добрался, но уже объявил о планах запустить LTE в Самаре во второй половине 2012 года, а в мае развернул в городе LTE-сеть в тестовом режиме. По оценкам аналитика iKS-Consulting Максима Савватина, для вывода 4G в Самару «Мегафону» хватит на первых порах несколько десятков, максимум сто миллионов рублей.

Достиг договоренностей со «Скартелом» и «Ростелеком», но пока они находятся на бумажной стадии. Планы оператора на Самарскую область не ясны.

По нашим данным, МТС планирует зайти на рынок 4G уже скоро. Компания одновременно ведет переговоры со «Скартелом» и тестирует сети LTE в Москве, где у нее есть подходящий частотный ресурс. «Сейчас мы ожидаем конкурса Роскомнадзора на частоты LTE. Все оборудование, которое мы внедряем при строительстве сетей 3G, является LTE-ready, то есть технически мы готовы запустить сеть 4G в кратчайшие сроки и без значительных затрат, обеспечив для абонентов «бесшовный» переход между GPRS, UMTS и LTE», — уточняет представитель МТС Екатерина Карпова. По прогнозам аналитиков, МТС будет развиваться 4G в Самарской области параллельно с «Мегафоном».

А вот «Билайн», глядя со стороны, занимает выжидательную позицию, предоставив своим конкурентам право первыми набить шишек в новой нише. От ответа на вопрос о том, будут ли они развивать сети четвертого поколения, директор самарского филиала «Вымпел-Кома» («Билайн») Константин Чудаков ушел. Он лишь расплывчато сказал, что компания следит за развитием новых технологий, но вместе с этим хочет, чтобы соотношение цена-качество оставалось на «отличном уровне», поэтому «в будущем предложит решение, цена которого будет соответствовать открывающимся возможностям». Что за чудо?

Впрочем, толчок к более бурному развитию рынка произойдет уже скоро. В июне 2012 года пройдут долгожданные конкурсы на получение лицензии на частоты в диапазоне 900 МГц под LTE, без которых операторы были фактически лишены возможности запускать 4G самостоятельно. Как говорят аналитики, у МТС и «Мегафона» есть свои частоты, на которых теоретически можно было бы развивать LTE, но разрешений на это игроки так и не получили.

«G» КИРЮШИНА

Единственный в Самарской области региональный мобильный оператор SMARTC, по оценкам экспертов, увы, вряд ли сможет рассчитывать на тендеры на получение лицензии на частоту 900 МГц. Просто не пройдет по требованиям. «Конкурсы больше ориентированы на федералов. От участников требуются, в частности, большие инвестиции, покрытие нескольких регионов в определенный срок, что не под силу регионалам», - оценивает Максим Савватин из iKS-Consulting.

Однако это не означает, что SMARTC не сможет работать в 4G. По оценкам Савватина, единственная возможность для оператора – это запуск сетей LTE на частоте 1800 МГц, в которой работает компания. Собственно, с инициативой тестирования LTE в таком стандарте глава SMARTCа Геннадий Кирюшин выходил на Владимира Путина еще в 2010 году. В апреле 2012 года SMARTC уже завершил тестирование стандарта LTE на своей частоте и сейчас ожидает решения регулятора. При благоприятном исходе оператор сможет работать с 4G, хотя ему это выйдет дороже, чем «большой трой-

ке», из-за более низкого уровня эксплуатации оборудования.

Генеральный директор SMARTCа Александр Курочкин уверен, что компания получит разрешение на развертывание LTE-сетей во всех 14 регионах присутствия. По его словам, ФГУП НИИР готовит сейчас положительное решение, после получения которого никаких формальных поводов запретить SMARTCу развернуть сети 4G быть не должно. «Если разрешение все-таки не дадут, то это событие уже не из области связи, а из области большой политики», - трезво смотрит на вещи Курочкин.

Интернет

БЕС ПРОВОДОВ

ИНТЕРНЕТ-РЫНОК УЖЕ НА ПИКЕ, НО ЭТО ЕЩЕ НЕ ПРЕДЕЛ

Областной рынок широкополосного доступа в Интернет (ШПД) уверенно растет. В 2011 году он прибавил 20% и достиг, по оценкам аналитика iKS-Consulting Елены Крыловой, 3,3 млрд рублей. Из них 2,3 млрд обеспечили физические лица, потребление со стороны которых выросло на 17%. Не удивительно, что конкуренция и насыщенность рынка бешеная. Однако его структура сохранилась в практически прежнем виде. Из последних изменений - только покупка сети «Волга-онлайн» (на тысячу абонентов) тольяттинским «АИСТом».

Лидером, по оценкам iKS-Consulting, остается «Ростелеком». У него 39% областного и 19,1% самарского рынка. За ним следует его заклятый друг «ЭР-Телеком». Компания, которая дебютировала в 2004 году как поставщик кабельного телевидения, сейчас уверенно чувствует себя и в ШПД с 28%-ной долей областного рынка. А вот в Самаре именно «ЭР-Телеком» - безусловный лидер предоставления фиксированного доступа в сеть. У компании 55,41% рынка областного центра, что на 1,5% выше прошлогодних успехов. Почетное третье место - у тольяттинского оператора «АИСТа», захватившего 12% ШПД в регионе, хотя годом ранее у него было только 8%. Именно эта компания показывает самые впечатляющие результаты: в Самаре у нее тоже уже около 8%. По словам генерального директора «АИСТа» Александра Сергиенко, компания делает ставку как на сектор b2c, так и на b2b. Поощрительное, четвертое место - у «ИнфоЛады» из Тольятти: 6% рынка областного ШПД. А вот в Самаре этот игрок пока попадает только в категорию «прочие».

рочки. «Несмотря на то, что в мире уже работает шесть сетей LTE в диапазоне 1800 МГц, российский регулятор не торопится открывать эти частоты – сроки решения данного вопроса перенесены на второй квартал 2012 года», - говорит ведущий консультант J'son & Partners Consulting Виталий Солонин.

Впрочем, параллельно SMARTC ведет переговоры со «Скартелом»

Стремительно развивается и мобильный доступ в Интернет. Продажи планшетников и коммуникаторов зашкаливают. По городам и селам, уткнувшись в мобильные девайсы, медленно, почти на ощупь передвигаются абоненты услуг мобильного доступа в Сеть. По оценке экспертов «Дела», на мобильный трафик приходится до 30% доходов операторов, а остальное приносит голос. Однако уже в ближайшие несколько лет аналитики прочат выравнивание доходов от передачи голоса и данных в структуре выручки оператора.

Среди тенденций этого года – агрессивная политика мобильных операторов, которые сейчас предлагают не только мобильный Интернет, но и фиксированный доступ. В Самаре, например, «ВымпелКому» уже принадлежит более 6% рынка ШПД и 3,6% рынка услуг IP-TV. В прошлом году экспансию на этом рынке начал и региональный оператор SMARTC, взяв курс на универсализацию связи.

Еще один тренд – движение в сторону предоставления пакетных услуг. «В ближайшие пять лет телекоммуникационный рынок станет совершенно другим», - уверяет собеседник «Дела», предвидя превращение игроков в универсальных операторов, обладающих технологиями мобильной и фиксированной связи, при этом самыми востребованными, по его мнению, будут приемлемые по цене пакеты, в которые входят кабельное телевидение, телефония и Интернет. Денис Копылов из «ЭР-Телеком Холдинга» отмечает, что уже сейчас частные и корпоративные клиенты с помощью пакетных предложений могут сэкономить на услугах связи от 10% до 50%.



it's our world



- единственный в России международный оператор с собственной развитой инфраструктурой
- крупнейшая в мире сеть передачи данных, охватывающая 220 стран
- локальная поддержка в 166 странах силами 18 000 специалистов
- полный спектр телекоммуникационных услуг и интеграционных решений для бизнеса, включая облачные сервисы

Т. 8 800 500 5 500

звонок по России бесплатный

www.orange-business.ru

Business
Services



о возможности работы на его базе. По словам Александра Курочкина, он встретился с руководством этой компании, и обе стороны готовы к сотрудничеству. «Правда, - не теряет надежды он, - если LTE будет работать в диапазоне 1800, то есть ли смысл распыляться на разные диапазоны?»

Экс-директор УК MetroMax Сергей Швайкин считает, что SMARTСу необходимо искать партнера по развитию LTE-направления, поскольку ни одна региональная компания не способна понести таких больших затрат по строительству новых сетей по всей стране. С ним согласен и представитель федерального оператора связи: «Только три оператора могут строить сети четвертого поколения, остальным – только объединяться. Например, SMARTS и TELE2, за счет привлечения денег последней». В SMARTСе же настроены работать и самостоятельно при условии получения лицензии. Для этого, по словам Курочкина, у оператора есть и частоты, и готовность к финансовым затратам.

ЛОВИ ВОЛНУ

В 2011 году обороты Интернет-рынка в регионе выросли на 80%

Год	Объем рынка (млн руб.)	Количество аб. (тыс. чел.)
2008	263	119
2009	900	270 (Самара)
2010	1800	510
2011	3300	600

Источник: данные экспертов «Дела»

РЕКЛАМНАЯ ПАУЗА

«Голос – это уже рухлядь, XX век», - говорят собеседники «Дела». С тем, что за передачей данных будущее, никто особенно не спорит. По оценкам Максима Савватина, сейчас доходы от услуг мобильной передачи данных составляют около 12% в доходах крупных мобильных операторов. И дальше будет больше. А ведь еще 4-5 лет назад этот показатель был 2-3%.

Но прогнозировать, насколько быстро и успешно стандарту 4G удастся захватить рынок мобильной передачи

данных, аналитики берутся с трудом. «Не стоит переоценивать это событие: сначала это, видимо, будет довольно компактная сеть в одном или нескольких районах городов Самары и Тольятти», - говорит Савватин. Руководитель департамента беспроводных технологий J'son & Partners Consulting Виталий Солонин уверен, что построение LTE-сети сопоставимого с сетями 3G качества следует ожидать в самом лучшем случае лишь к 2015–2016 годам.

Сами игроки тоже не настроены на крупномасштабное развитие 4G в краткосрочной перспективе. По словам Курочкина из SMARTСа, сети четвертого поколения сначала можно будет разворачивать либо в отдаленных населенных пунктах, куда нет доступа оптико-волокну, либо в каких-то местах с большим скоплением потенциальных клиентов LTE-сетей.

«Очевидно, что в самое ближайшее время услуги в сети LTE не станут массовыми, - признает Екатерина Карпова из МТС. - В МТС считают максимально

предрекают поистине взрывной рост облачных технологий в ближайшей перспективе.

В России бизнес Orange Business Services сфокусирован исключительно на сегменте B2B, предоставлении услуг фиксированной связи. Области роста в развитии бизнеса Orange видит в первую очередь в реализации крупных комплексных проектов для своих заказчиков, связанных с увеличением требований их бизнеса к ИТ-инфраструктуре.

Большой интерес со стороны наших корпоративных заказчиков наблюдается к инновационным сервисам. Например, к услугам по обеспечению информационной безопасности. Среди них - Internet Umbrella - эффективная круглосуточная защита сети клиента от DDoS-атак. Мы намерены добиться роста бизнеса за счет предоставления услуг видеоконференц-связи, контакт-центра. Кроме того у нас есть концепция по созданию рабочих мест будущего (work space of the future), в основе которой лежат конвергентные коммуникации.

В 2012 году мы намерены серьезно расширить портфель услуг, предлагаемых нашим крупным корпоративным клиентам, выпуская больше ИТ-сервисов, трансформируясь из оператора, предоставляющего традиционные услуги связи, в интегратора телекоммуникационных решений. В

продуктовом портфеле будет появляться все больше услуг на стыке ИТ- и телекоммуникаций, например, облачных сервисов, включая SaaS (Software as a Service – ПО как услуга) и IaaS (Infrastructure as a Service – инфраструктура как услуга), видео-решений, решений по управлению ИКТ-инфраструктурой заказчика, т.е. тех сервисов, которые будут являться драйверами развития рынка связи в ближайшее время.

Orange продолжит активно расти и за счет предложения традиционных сервисов - таких как построение IP VPN сетей и Ethernet.

Мы намерены существенно нарастить свою долю в сегменте малого и среднего бизнеса, увеличивая пул клиентов, за счет продвижения готового коробочного продукта – Easy Office. Easy Office – это не только Интернет и телефония в одном пакете, но и мини-АТС, Wi-Fi - роутер, функции автосекретаря. Решение предполагает быстрое подключение к сети Интернет и телефонии, и, что самое главное, клиент не несет дополнительные затраты на покупку оборудования, настройку, техническое обслуживание.

В числе приоритетных направлений развития компании - качество обслуживания наших заказчиков, соответственно, мы обеспечиваем высокое качество наших сервисов.

ЦЕНЫ МЕСТНЫЕ, ЗВОНОКИ ДАЛЬНИЕ

Выгодные междугородние звонки при подключении комплекса BUSINESS BOX



БЕЗЛИМИТНЫЙ
ИНТЕРНЕТ

+



МНОГОКАНАЛЬНЫЙ
ТЕЛЕФОН

+



Wi-Fi
БОНУС*



Санкт-Петербург
36 коп./мин



Москва
47 коп./мин



Нижний Новгород
60 коп./мин



Екатеринбург
42 коп./мин



Новосибирск
57 коп./мин



Самара
53 коп./мин



Иркутск
43 коп./мин



Челябинск
50 коп./мин



ЗАКАЗАТЬ BUSINESS BOX
8 800 333 9000

WWW.ERTELECOM.RU/B2B



Комментарий



**АЛЕКСЕЙ
СОРИН,**

глава Самарского
представитель-
ства Orange Business
Services в России
и СНГ

МЕНЯЮТ ВЕКТОР

Общеведомая тенденция в бизнесе - сокращение операционных расходов и затрат на развитие бизнеса за счёт внедрения новых инновационных решений, а также передача непрофильных активностей на аутсорсинг, получение их в виде услуги. Все это актуально и для рынка телекоммуникаций.

Заметным трендом является развитие профессиональных центров обработки данных (ЦОД), которые помогают избежать инвестиций в оборудование помещения и расходов на электропитание серверного оборудования, обеспечить безопасность и бесперебойность работы ИТ-инфраструктуры, в том числе регионально размещённых предприятий.

Активно растёт российский рынок облачных услуг, и многие эксперты

Business Box – в переводе с английского «бизнес-коробка», в состав комплексного предложения Business Box входят: Безлимитный интернет, Многоканальный телефон, Wi-Fi бонус. Подключение происходит при наличии технической возможности на условиях тарифных планов, действующих в компании «ЭР-Телеком». Условиями подключения комплексного предложения Business Box вы можете ознакомиться на сайте www.ertelecom.ru/b2b. Business Box включает услугу «Доступ в интернет» по тарифному плану «Комплекс 5000», услугу «Телефония от ЭР-Телеком» по тарифному плану «Безлимитный комплекс» на условиях маркетинговой акции «Комплексное предложение интернет и телефония». Цены на междугородние звонки указаны согласно условиям маркетинговой акции «Пакет Минут» для услуги связи «Телефония от ЭР-Телеком». Подключение оплачивается дополнительно. Перед заключением договора ознакомьтесь с условиями акции на сайте www.ertelecom.ru/b2b.

* При подключении по акции «Комплексное подключение Интернет» по желанию абонента может быть установлен роутер DIR-300 вместо роутера DIR-100. Стоимость подключения с учетом скидки 1 р.

Реклама

ВОЛЖСКИЙ СОЦИАЛЬНЫЙ БАНК

www.vsb.ru, oovvcb.pф

Лицензия 2428 выдана Банком России. Реклама

востребованной технологией мобильной передачи данных 3G, ведь в России практически нет пользовательского оборудования, поддерживающего стандарт LTE».

Партнер АСМ-Consulting Антон Погребинский прогнозирует, что Самара для «большой тройки» и компании Yota — один из приоритетных городов для развития 4G. «Если есть воля и финансы, то развитие сетей LTE не так сложно в рамках того, что у операторов уже построено», - говорит он. Но по мнению Солонина, даже с учетом того, что у крупных игроков уже есть работающая сеть базовых станций, затраты предстоят немалые, а небольшие региональные операторы такие суммы в одиночку не потянут.

Но игрокам есть за что бороться. Солонин приводит прогнозы аналитиков о росте доходов операторов LTE в России к 2015 году почти в 15 раз: до \$750 млн. Антон Погребинский обращает внимание, что уже сейчас доходы российских мобильных компаний с услуг Интернета составляют около \$3 млрд, при этом

основной трафик идет через стандарт 3G, который со временем будет переходить на 4G. Косвенно это указывает на то, что потенциальная емкость рынка 4G в России будет составлять не один миллиард долларов в год. Значит, Самарская область сможет рассчитывать на обороты, исчисляющиеся минимум десятками миллионов долларов. Правда, придется подождать лет пять-шесть.

Развитие сетей LTE повлечет за собой перераспределение долей рынка сотовых операторов в регионе. В SMARTSe оптимистично полагают, что с введением технологий LTE абонентская база компании вырастет на 15-20% в зависимости от региона, а доля дополнительных услуг в структуре выручки будет прибавляться более высокими темпами, нежели сейчас. Как считает один из собеседников «Дела», в регионе должно быть как минимум пять операторов. По его мнению, неправильно давать четвертую или пятую лицензии просто мелким

региональным операторам. «Это должны быть крупные игроки, потому что у мелочи нет финансовых возможностей для развития. Например, международный консорциум типа Orange Business Services», - уверен он.

И немного о пользователях. Судя по практике Москвы, где за клиентами с предложением 4G уже охотятся Yota и «Мегафон», стоит услуги по передаче данных через сети LTE в Самаре будут в среднем в полтора раза дороже, чем услуги 3G. LTE-модемы, необходимые для работы с новыми скоростями, в столице продаются в три раза дороже, чем USB-модемы: по три тысячи. Конечно, если будет хорошее качество, а трафик перестанет слетать с неприятной регулярностью, как это происходит в 3G, то можно заплатить и дороже. Но, определенно, цена будет одним из сдерживающих факторов развития «четвертого поколения». Да и когда они наступят, эти новые скорости? □

-Виктор Гавриков, Татьяна Анзонгер



СПЕЦВЫПУСК ТЕЛЕКОМ

ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС УСЛУГ СВЯЗИ

БИЗНЕСУ

- Корпоративные сети связи
- Телефония

ОПЕРАТОРАМ

- Аренда каналов связи
- Передача данных
- Голосовые услуги

ВСЕМ и КАЖДОМУ

- Интернет
- Телефон

ТТК



Взгляни на мир
под другим углом

www.ttk.ru
т. 8 800 775 0 775

Лицензия № 55535, 55536, 59687, 87345, 92491, 92492. Реклама
ЗАО «Самара-Транстелеком»

ЛЮДИ

КТО ЕСТЬ КТО

После того как машина малеевского «Автокома» застряла на глухой грязной обочине кризиса, бизнесмен «газует» почему зря, выжимая обороты из всего, что можно

Story

ПРИЗРАЧНЫЙ ГОНЩИК

Потеряв на виражах кризиса пару пробитых колес своего автомобильного бизнеса, глава «Автокома» Вячеслав Малеев взялся за политический «домкрат». Выберется ли из кювета болид тихого миллиардера?

Кто это такой? - «Не знаю. Но мы его сейчас выберем председателем комитета», - обреченно прошептал один известный депутат со стажем другому на первом заседании Самарской губернской думы 5-го созыва. Не самого, мягко говоря, публичного бизнесмена, бенефициара промышленной группы «Автоком»

Вячеслава Малеева, неожиданно для многих ставшего в конце прошлого года депутатом Самарской губернской думы, некоторые парламентарии увидели «живьем» впервые, но это, конечно, не помешало его избранию председателем комитета по местному самоуправлению. Начинаящий политик и матерый предприниматель сразу занял достойное его доходам место в региональном «табеле о рангах». Кроме «министерской» должности председателя комитета думы, Малеев «приобрел» для закрепления своего политического status quo никчемный в сущности, но для некоторых звучащий вполне пафосно пост руководителя региональной общественной приемной Путина. Надолго ли? Трансформация закрытого бизнесмена в открытого

всем ветрам политика – не более чем поиск новой «каски» в связи с обострившимся после аварии 2008 года инстинктом самосохранения. После того как машина малеевского «Автокома» застряла на глухой грязной обочине кризиса, бизнесмен «газует» почему зря, выжимая обороты то из нефти, то из энергетики, то из ларечного «девелопмента», то из депутатского мандата. Куда вывезет его эта кривая?

НА МЕТАЛЛОЛОМ

Пустые и гулкие цеха разорившегося СеАЗа, разрушенные постройки калужского «Автоприбора», банкротство «Автоагрегата» в Кинешме, тысячи безработных... Экономический кризис 2008 года не на шутку прижал к стене самарского бизнесмена.

Нет, бизнес Малеева не рухнул, а сам он не был объявлен в розыск, но потери были колоссальными. Самая большая – это завод СеАЗ. Он встал в 2008 году после резкого сокращения продаж автомобилей «Ока» и под возмущенные возгласы бастующих рабочих попал под процедуру банкротства. Около двух лет завод находился в состоянии клинической смерти. В темных цехах лишь изредка можно было встретить одного из немногих рабочих, что поддерживают там видимость жизни.

Малеев не терял надежды договориться хоть с кем-то из иностранных производителей о сборке иномарок на площадях банкротства. В разное время – до и во

ПОПЫТКИ ПРИДАТЬ УСКОРЕНИЕ БИЗНЕСУ ПОКА НЕ УВЕНЧАЛИСЬ УСПЕХОМ. НА САЙТЕ «АВТОКОМА» САМЫЕ СВЕЖИЕ НОВОСТИ НЕ О РОСТЕ ВЫПУСКА ПРОДУКЦИИ, А О ПОБЕДАХ НА ГОНКАХ МАЛЕЕВА



**ПЛОЩАДИ СЕАЗА СДАЮТСЯ
В АРЕНДУ АБХАЗСКИМ
ПРОИЗВОДИТЕЛЯМ**

время банкротства – бизнесмен вел переговоры с Lifan, Chery, FAW, Geely, но - безуспешно.

Глава «Автокома» вывел активы СеАЗа на специально созданные ОАО «СеАЗ-Актив» и ОАО «СеАЗ-Авто», акции которых раздавались кредиторам за долги. Задолженность завода только перед кредиторами третьей очереди составляла 550 млн рублей. В начале 2011 года руководство Серпухова в очередной раз объявило о планах производить на заводе китайские иномарки, но это опять оказались пустые разговоры. «Они с китайским производителем Lifan все делили 1% СеАЗа, но ни к чему не пришли», - вздыхает в разговоре с «Делом» заместитель главы администрации Серпухова Борис Дмитриев. По его словам, сейчас СеАЗ не работает, все оборудование, за исключением катафорезной ванны и окрасочных постов, режут на металлолом. Часть площадей, по словам Дмитриева, сдается в аренду абхазским производителям. А на корпоративном сайте «Автокома» продолжает висеть объявление о продаже СеАЗа за \$30 млн.

Не удалось Малееву спасти и свой завод «Автоагрегат» в Кинешме, признанный в 2008 году с 600-миллионным долгом банкротом. Хотя здесь бизнесмен как смог минимизировал потери: часть имущества обанкроченного «Автоагрегата» была выведена на ООО «Механосборочный завод» и ООО «Инструментальный завод», которые в свою очередь тоже были обанкрочены. И судя по активности Малеева в Кинешме, он сохранил в собственности недвижимость и инфраструктуру бывшего «Автоагрегата». В конце февраля 2012 года бизнесмен подписал с местными властями протокол о создании индустриального парка на базе бывшего «Автоагрегата». Как рассказала «Делу» заместитель главы администрации Кинешмы Любовь Пандуркина, предполагаются различные виды сотрудничества с резидентами: от аренды площадей парка до перехода права собственности, при этом всем будет гарантировано льготное налоговое бремя. Как стало известно «Делу», часть имущественного комплекса завода Малеев уже



ОБОРОТ КЛЮЧЕВЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ «АВТОКОМА» СОКРАТИЛСЯ С 7 ДО 3,4 МЛРД

реализовал. Один из цехов, который бизнесмен планировал продать за 8 млн евро, выкупило ООО «ЖелДорЭкспедиция» для изготовления железнодорожных грузовых вагонов. Также на территории создаваемого парка два цеха отошли занимающемуся ломом черных и цветных металлов ООО «НПО Русский металл» и один - ООО «Метлес». Кроме того, на этой территории продолжает работать созданная еще в 2005 году компания Малеева ООО «Кинешма Аутомотив Компонентс», производящая поршни тормозных скоб на экспорт. По данным администрации, всего до 2016 года в развитие инфраструктуры ИП «Кинешма» планируется привлечь 1,544 млрд рублей со стороны управляющей компании, муниципального и областного бюджетов и внебюджетных источников.

Добавил депрессивных красок Малеев и в пейзаж Калуги. На городских форумах встречаются печальные иллюстрации того, как буквально за последний год был разрушен завод «Автоприбор» в исторической части города. На фотоснимках 2012 года – снесенные здания, от которых остались лишь фрагменты фасадов с выбитыми стеклами, горы строительного мусора и тоскливые таблички типа «Столовая не работает». Юридически ОАО «Автоприбор» еще существует. Как рассказывают в Калуге, Малеев просто вывез с него оборудование на КЗАЭ. Но то, что осталось от «Автоприбора», не радует перспективами. Выручка общества (167 млн за 3 квартала 2011 года) явно еще не восстановилась до уровня 2007 года (367 млн). Его две «дочки» обанкрочены: ООО «Завод пружин» (Кинешма) и ООО ТКЗ «Автоприбор-снаб». Настораживает и то, что в прошлом году Малеев вывел из «Автоприбора» активы, продал КЗАЭ земельный участок площадью 15 тыс.кв.м с десятью объектами недвижимости за символические 8,1 млн рублей. Занятно, что эту же площадку Малеев выставил на продажу за 6,7 млн евро. . .

А ведь как все красиво начиналось.

ИЗ СПОРТИВНОГО ИНТЕРЕСА

Дело всей жизни Вячеслава Малеева – автогонки. Даже бизнесом Малеев, по его же словам, занялся как хобби в свободное от гонок время. Не верите? Зайдите на сайт его промышленной группы «Автоком» и увидите: самые свежие новости – не о модернизации производств, не о росте выпуска продукции, а о победах на гонках Малеева. О машинах он грезил с детства, и неудивительно, что его первые коммерческие проекты были связаны с автомобилями.

В середине 90-х будущий автогонщик раскручивал компанию «Квинс-Авто ЛТД», которая производила и продавала модные автомобильные люки. В ней у Малеева было 24%. Тогда же он включился в качестве акционера (13% акций) в бизнес «Самарского авторемонтного завода» (САРЗ) на улице Авроры. Позже вместе со своими партнерами по САРЗ Малеев будет участвовать в целом ряде проектов, из которых в итоге выйдет. В частности, у него появятся небольшие доли в нескольких непрофильных активах в Перми: производителе пива «Баварское

пиво», ресторане «Бавария», рентной фирме «Прайм-Тайм», работающих в сфере спорта компаниях «Ардезия» и «Пин Спорт».

Однако основной вектор развития бизнесу Малеева задали его связи с АвтоВАЗом, налаженные благодаря автоспорту. Малеев выигрывал на гоночных автомобилях вазовского производства один кубок за другим, был своим в спортивной тусовке завода. На форсированном болиде он и «въехал» в приемную одного из вазовских директоров. Уже в 1994 году его фирма «Самара-Лада-Авто», учрежденная совместно с двумя другими собственниками САРЗа Игорем Дюковым и Валентином Курчаткиным, торговала автомобилями Lada. Тогда из приближенных к автогиганту этим не занимался только ленивый. Под покровительством каждого заместителя гендиректора завода находилось с десятком дилеров.

С каким вазовским кланом была связана дилерская компания Малеева, стало понятно, когда он «засветился» в общем бизнесе с топ-менеджерами АвтоВАЗа Владимиром Миненко и Александром Васильчуком. Первое документально подтвержденное сближение Малеева с вазовскими «генералами» произошло в 1998 году, когда Миненко стал гендиректором САРЗа, на котором планировалось начать производство автокомпонентов. Миненко к тому времени ушел с должности главного инженера на механо-сборочном производстве автогиганта, а его партнер по околотововскому бизнесу Александр Васильчук оставался работать на заводе директором по качеству. Вместе они держали под контролем ряд связанных с АвтоВАЗом заводов, в частности, предприятия в Серпухове и Набережных Челнах, на которые из Тольятти было переведено производство «Оки», а также некоторых производителей автокомпонентов. Успешно выступавший на кубке «Лада» на вазовской «восьмерке» 38-летний Малеев с большим рвением включился вместе со своими влиятельными знакомыми в разборку отваливавшихся от АвтоВАЗа автоузлов, из которых вскоре и была собрана группа «Автоком».

ЭКИПАЖ ГОТОВ

Первым крупным активом Малеева стал Калужский завод автомобильного электрооборудования (КЗАЭ), являвшийся поставщиком АвтоВАЗа. Предприятие к тому времени было акционировано его руководством и, по словам вазовского ветерана Юрия Целикова, находилось в сфере интересов группы компаний «СОК». Якобы структура Юрия Качмазова начала устанавливать контроль над КЗАЭ с согласия АвтоВАЗа. «На КЗАЭ были проблемы с качеством. И «СОК» заходил на него в своем стиле, под флагом решения этих проблем, потому что в компании был жесткий менеджмент с силовыми методами воздействия на дисциплину», - уверяет Целиков. Каковы были истинные планы группы «СОК» в Калуге, не ясно, но в 1999 году в числе новых собственников КЗАЭ вместо ГК оказались лица, близкие возникшему позднее



ЗА ПОСЛЕДНИЙ ГОД БЫЛ РАЗРУШЕН ЗАВОД «АВТОПРИБОР» В ИСТОРИЧЕСКОЙ ЧАСТИ КАЛУГИ

«Автокому». Уравновешиванию интересов двух самарских бизнес-группировок на калужском предприятии мог поспособствовать Владимир Миненко, которого судьба уже сводила с СОКом: в частности, он работал замом гендиректора «Димитровградского автоагрегатного завода» к моменту, когда им заинтересовались сподвижники Качмазова.

Малеев появился на КЗАЭ с солидными компаньонами. 15,8% акций завода купило ООО «Автопроминвест», учрежденное Малеевым вместе с Александром Васильчуком и директором по закупкам ВАЗа Михаилом Поляковым. Еще примерно по 10% приобрели топ-менеджеры самарского «Моторостроителя» Валерий Николаев и Игорь Шитарев. Почему они? Партнерство Малеева с руководящей верхушкой «Моторостроителя» могло завязаться во время его участия в зачетных схемах двигателестроительного завода с энергетиками, в чем ему мог помогать один из акционеров САРЗа Николай Милютин, работавший заместителем генерального директора «Волгаэнерго». Как рассказал «Делу» Игорь Шитарев, к моменту, когда он стал акционером КЗАЭ, его связывали с Малеевым давние деловые отношения, о сути которых Шитарев предпочитает не распространяться, но отмечает, что они не касались «Моторостроителя».

Не все инвесторы, которых Малеев привел в Калугу, последовали за ним дальше. В группе «Автоком», которая стала формироваться вокруг КЗАЭ, основные сферы влияния разделили Вячеслав Малеев (40%), Валерий Николаев (40%), Владимир Миненко (10%) и Сергей Яценко (10%).

К 2005 году, когда Малеев собирал остатки советского

автопрома «пылесосом», он замахнулся и на соседнее, когда-то отделившееся от КЗАЭ предприятие «Автоэлектроника» Андрея Перчяна, но аккумулировал в нем всего не более 13% и, не сумев войти в управление завода, отступил. Как рассказывал «Делу» Перчян, у него были с «Автокомом» споры по земле, коммуникациям, пропускному режиму, но они уже давно решены. «Малееву удалось добиться стабилизации заказа на КЗАЭ. Все же он из Самары и ближе к АвтоВАЗу. Но о технологическом прорыве и готовности работать с новыми заказчиками не приходится говорить», - вспоминает в разговоре с «Делом» Перчян, наблюдающий за работой соседа буквально из окон своего кабинета.

АНТИКРЫЛО «АВТОКОМА»

После покупки КЗАЭ Малеев стал активно выстраивать многопрофильный холдинг, скупая один за другим старенькие, изношенные заводы по всей стране. В 2002-м он пополнил автокомпонентный дивизион Лысковским электротехническим заводом (ЛЭТЗ). Тогда же самарский гонщик появился в стенах Козельского механического завода (КоМЗ), где начал осваивать направление производства спецтехники, пополнившееся в 2004 году Грабовским автозаводом (ГраАЗ).

Но больше всего бизнесмена интересовало все-таки производство автокомпонентов. Здесь были неизбежны очередные пересечения с группой «СОК». В 2003 году близкие Малееву компании стали владельцем 50% акций завода «Кинельагропласт» («КАП»), но аккумулировать в руках все предприятие ему удалось не сразу. Собственник «КАПа» Владимир Каспаров (холдинг «Вланкас») продал вторую половину завода «СОКу», выкупить которую Малеев смог только спустя несколько лет за \$5 млн. Близость КАПа вазовским начальникам делала свое дело. Поговаривают, что благодаря этому одно время продукция плохого качества, которой грешил «КАП», не отбраковывалась, а, напротив, оплачивалась заказчиком.



СРЕДИ ТЕНЕВЫХ ЛОББИСТОВ ИНТЕРЕСОВ МАЛЕЕВА НАЗЫВАЮТ БАБИЧА И КАПУСТИНА

В 2005 году Малеев одержал победу сразу на трех фронтах. Он расширил свое присутствие в Калуге, купив завод «Автоприбор». В Кинешме Ивановской области бизнесмен приобрел акции «Автоагрегата» за 26 млн рублей. И тогда же его холдинг пополнился единственным автосборочным активом – Серпуховским автомобильным заводом (СеАЗ), производящим «инвалидные» модификации автомобилей «Ока». «Автоком» купил его акции у АвтоВАЗа за 35 млн рублей. Это было предсказуемым поворотом, поскольку производство «Оки» контролировали Миненко с Васильчуком. На тот момент это было выгодное приобретение: у предприятия была выручка 1,5 млрд рублей. Малеев всерьез верил в «Оку» и анонсировал большие планы по запуску новых конвейеров. Известно, что в 2007 на заводе планировалось расширение и реконструкция под сборку FAW Vita и Lada Samara.

Параллельно с усилением дивизиона автокомпонентов Малеев активизировался и в автоторговле, обзаведясь в 2005 году компанией «Гэмбл» в Самаре, которая вскоре стала дилером АвтоВАЗа. Параллельно с этим была обанкрочена близкая бизнесмену «Самара-Лада-Авто». Кроме того, Малеев стал совладельцем компании «Калуга-Лада», а через нее и ОАО «КамоЛада» - калужского управления региональных поставок ВАЗа, но позднее вышел из этого бизнеса.

Завершилось формирование группы «Автоком» в 2006 году вместе с консолидацией Николаевым и Малеевым контрольного пакета компании «Самара-Авиагаз», которая по замыслу партнеров должна была стать конкурентом «Моторостроителю» в поставках газоперекачивающих блоков «Газпрому».

В 2007 году Малеев попытался установить контроль на СНТК им. Кузнецова, в руководстве которого ранее работал Валерий Николаев. Группа «Автоком» была одним из основных кредиторов СНТК, пребывавшим в состоянии финансовой клинической смерти. Оттеснив претендовавшего на предприятие главу «Техоборонпрома» Алексея Леушкина, «Автоком»

благодаря договоренностям с основным собственником СНТК, Роспромом, сумел провести на пост руководителя самарского завода своего ставленника и начал прямое финансирование предприятия, инвестировав в него более 30 млн рублей. Однако в итоге Роспром передал СНТК в управление госхолдингу «Оборонпром», и «Автоком» оказался не у дел. Также непродуктивной стала попытка Малеева и Николаева установить контроль над Самарским конструкторским бюро машиностроения (СКБМ), где партнеры консолидировали блокпакет накануне вхождения СКБМ в «Оборонпром».

Впрочем, все это были мелкие неприятности по сравнению с теми ресурсами, которыми «Автоком» обзавелся за пять лет. К 2006 году доля группы Малеева на рынке автокомпонентов достигала, по некоторым оценкам, 20%, а выручка перевалила за 7 млрд рублей. Малеев стал наступать на пятки группе «СОК», занимающей доминирующее положение

в автокомпонентном бизнесе в России. Но свистом ветра наслаждался бизнесмен недолго.

ГОНКИ ПО ВЕРТИКАЛИ

Из-за банкротств одних заводов и сокращения объемов производства на других группа «Автоком» болезненно сбросила в весе. В 2008 году совокупный оборот ключевых предприятий группы (КЗАЭ, «Автоприбор» и «Автоприбормаш», «Кинельагропласт», ЛЭТЗ, КоМЗ, «Кинешма Аутомотив Компонентс», ГраАЗ, «Гэмбл») сократился до 5,5 млрд рублей, а в 2009-м упал до 3,4 млрд рублей. Малеев активизировал поиски инвесторов и начал распродажу недвижимости заводов. Эксперты предположили, что бизнесмен планирует выйти из автокомпонентного бизнеса. Среди мотивов назывались трудности работы с нынешним руководством АвтоВАЗа.

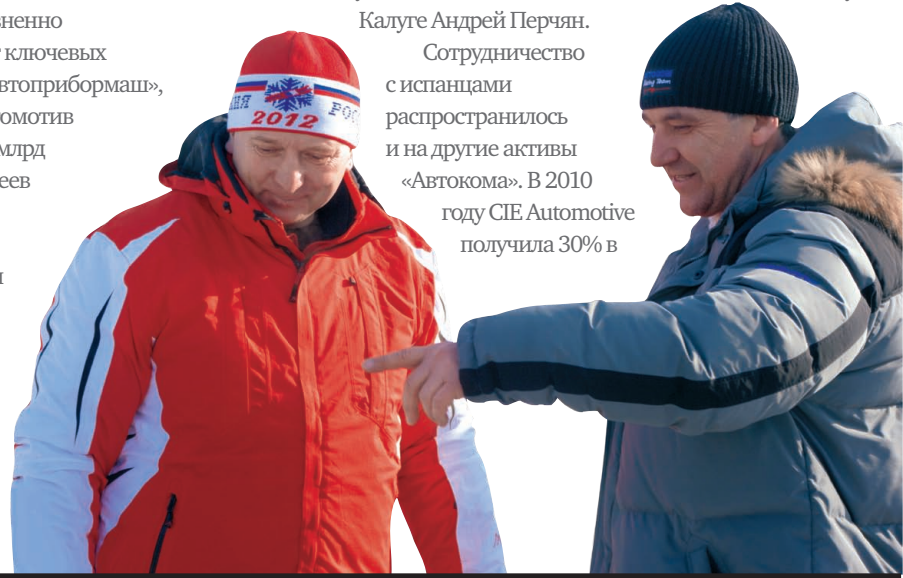
В переговорах с иностранными инвесторами Малеев добился определенных успехов. Уже в 2009 году он договорился с испанским концерном CIE Automotive. По неофициальной информации, бизнесмен предлагал купить у него 50%-ный пакет акций КЗАЭ, но стороны сошлись на варианте сотрудничества путем создания совместных предприятий. Сначала с новым партнером Малеев создал СП ООО «СиАй-И АвтоКом-Калуга» по производству деталей двигателя, кузова и внутренней отделки автомобиля. В нем КЗАЭ получил 65%, а испанцы - 35% с возможностью увеличить долю до 50%. В 2010 году на территории КЗАЭ было организовано еще одно СП с испанской компанией Doga - ООО «Дога автоком Си-Ай-И», занимающееся выпуском автомобильных стеклоочистителей. Доля «Автокома» в нем 50%, ее стоимость - 20 млн рублей.

Но за два года существования созданные на территории КЗАЭ СП так и не набрали обороты. «После создания СП на промышленной площадке КЗАЭ стали появляться новые элементы, но пока на лице завода они почти никак не отразились. Основную массу заказов составляет АвтоВАЗ», - делится в разговоре с «Делом» своими наблюдениями президент калужской УК «Автоэлектроника» Андрей Перчян. Впрочем, председатель комитета по промышленности и промышленной политике ТПП Калужской области Владимир Ливенцев отмечает в интервью «Делу», что объемы производства на КЗАЭ превышают мощности - это следует из того, что заводчане собираются заказать техническую оснастку.

По оценкам игроков рынка, сам КЗАЭ сильно снизил свою долю как поставщик АвтоВАЗа, от которого зависим больше всего. В кризис объемы производства завода упали в два раза (1,9 млрд в 2008-м, 980 млн в 2009-м), хотя сейчас приближаются к докризисному уровню (1,33 млрд за три квартала 2011 года). Кроме того, были ликвидированы его «дочки» ООО «Инструментальный завод» и ООО «Механосборочный завод», а часть недвижимости КЗАЭ - земельный участок со строениями площадью 1,5 тыс. кв.м - был выставлен на продажу за 3,4 млн евро. «Какова будет судьба завода в связи с приобретением

контрольного пакета АвтоВАЗа иностранцами и постановкой на конвейер иностранных платформ — большой вопрос. Это и серьезные возможности, и серьезные риски. Попытки получить заказы от производителей иномарок пока не слишком успешны», - оценивает успехи коллеги его сосед по бизнесу в Калуге Андрей Перчян.

Сотрудничество с испанцами распространилось и на другие активы «Автокома». В 2010 году CIE Automotive получила 30% в



НАЧИНАЮЩИЙ ПОЛИТИК ЗАНЯЛ ДОСТОЙНОЕ МЕСТО В РЕГИОНАЛЬНОМ «ТАБЕЛЕ О РАНГАХ»

«Кинельагропласте». Если верить экспертным оценкам, на момент продажи доли стоимость всего КАП не превышала 4 млн евро, то есть была в два раза меньше, чем мог в свое время отдать за него Малеев. Эксперты не исключают, что испанцы могут увеличить свое присутствие на КАП.

На завод в Козельске, выпускающий спецтехнику и оборудование для нефтяников и газовиков, Малеев привлек итальянскую группу Gervasi, производящую кузова и комплектующие для грузовиков Volvo. В прошлом году Gervasi и КоМЗ договорились о создании СП в Козельске, на котором будет исполняться часть заказов итальянцев от Volvo, а именно покраска и сборка с перспективой изготовления гидравлики и других деталей для большегрузных автомобилей шведской марки. Но это не мешает распродавать Малееву часть активов КоМЗа. В Козельске им выставлены на продажу производственный комплекс, турбаза и охотхозяйство общей площадью 14 тыс. га, оцененные продавцом в 2, 8 млн евро.

В Лысково «Автоком» привел индийцев, создав в декабре 2010 года на базе ЛЭТЗ АО «JVS Roots-LETZ» (выпуск автомобильных звуковых сигналов) вместе с индийским концерном Roots. Это обнадежило электрозаводцев и местных чиновников, которые в кризис трубили о плачевном состоянии завода, практически не имеющего заказов, и даже писали письма губернатору Самарской области о необходимости первоочередного погашения долгов ВАЗа перед ЛЭТЗ. Но пока стабилизировать ситуацию не удалось. «Индусы проводили работы по установке линии, но она так и не

заработала. Обещали к середине 2012 года запустить», - горько вздыхают в администрации Лыскова. Не обрели конкретных очертаний и перспективы сотрудничества завода с Toyota, для чего планировался монтаж производственной линии в Лысково. Но что симптоматично: база ЛЭТЗ площадью 10 га тоже предлагается к продаже. «ЛЭТЗ – наша головная боль. По нему сильно срикошетили проблемы АвтоВАЗа и ГАЗа. Объемы производства сократились наполовину. До кризиса на заводе работало 2 тысячи человек, а сейчас половина осталась. Ушли, потому что низкая зарплата и сокращенный режим работы, который действует до сих пор», - жалуются «Делу» в администрации.

В автоторговле у Малеева дела постепенно идут на поправку. По информации гендиректора Международной ассоциации дилеров АвтоВАЗа Сергея Усенко, самарская компания «Гэмбл» после потерь 2010 года, когда было продано всего 507 автомобилей производства ВАЗа, вошла в свой обычный режим: объем продаж в 2011 году составил 1127 автомобилей. По данным «СПАРК-Интерфакса»,



АЛЕКСЕЯ ТИТОВА СВЯЗЫВАЮТ С МАЛЕЕВЫМ НОВЫЕ ПРОЕКТЫ

выручка «Гэмбла» в 2010 году была 174 млн рублей. С учетом прироста продаж в 2011 году она могла перевалить за 350 млн рублей. Определенные перспективы компании «Гэмбл» связаны с планируемой реконструкцией дилерского центра, о которой «Делу» также поведал Усенко. Пока же «Гэмбл» имеет статус дилера второй категории (то есть среднего уровня).

ОГРАНИЧИТЕЛЬ СКОРОСТИ

Малеев никогда не гнушался заработать на том, в чем не особо разбирался. В свое время его заносило в пивоварни и рестораны, в сферу связи (ЗАО «МС-Спецтелеком»), выпуск видео и аудиоаппаратуры (московское ЗАО «Тентоинвест»), разведение КРС (ООО «Пласт техника»). Роль младшего партнера в непрофильных активах его вполне устраивала. Партнерство вообще стало для него обычным состоянием. Прежде Малеев пересекался в роли соучредителя с известным предпринимателем Никитой Хведчиком, приобретшим известность как партнер

экс-мэра Самары Георгия Лиманского (ЗАО «МС-Спецтелеком»), Андреем Сорочайкиным (строительное ООО «ПСК-Самара») и другими. Но так активно, как после встряски «Автокома» кризисом, Малеев не тянулся к новому никогда. В каких только сферах он не отметился.

В начале 2009 года Малеев стал партнером бенефициара банка «Солидарность» Алексея Титова в бизнесе ООО CAT oil, владеющего 25% акций ЗАО «Татнефть-Самара». По словам Титова, это Малеев обратился к нему с предложением о возможном развитии нефтяной деятельности. Но уже в 2010 году ООО CAT oil было ликвидировано, «Татнефть-Самара» на 100% перешла «Татнефти», и Малеев оказался не у дел. Несмотря на

его странный приход в нефтяную компанию накануне ее ликвидации, Титов в разговоре с «Делом» исключил версию о том, что это была техническая сделка. «Малеев серьезно помогал мне, чтобы компания CAT oil имела возможность быть ликвидированной позже, чем это могло быть», - интригует Титов. По его словам, у него с Малеевым больше нет общих активов в нефтяной сфере, но их связывают другие общие проекты, которые сейчас находятся на стадии старта. Их бизнесмен пока держит в секрете.

Более успешными стали шаги Малеева в энергетике. В начале 2010 года его ООО «МВМ» стало совладельцем ООО «ТеплосервисПлюс» (выручило 97 млн рублей в 2010 году) в Кинешме, получившего в управление часть муниципальных теплоэнергетических сетей. Хотя для «Автокома» эта деятельность не в новинку. В частности, группе близка энергетическая калужская компания «Регионэнерго», располагающая также филиалом в Кинешме. Кроме того, котельная ЛЭТЗ обслуживает значительную часть жилого фонда в Лысково.

В несвойственной для себя манере Малеев попытался начать зарабатывать совсем уж легкие деньги, но вместо этого нарвался на скандал. В 2010 году близкие ему фирмы «ПластТехника», «СамЛПД» и «ЖСК-286» (строила коттеджный поселок «Лесной» в Студеном овраге) заключили договор аренды на земельный участок на проспекте

Ленина в районе пересечения с улицей Осипенко. Через год на нем были установлены киоски, что вызвало возмущение жителей и в итоге демонтаж объектов.

Очевидно, что предпринятые Малеевым намеки на диверсификацию пока не сделали погоды в его бизнесе. Самыми крупными активами остается автомобильный и машиностроительный бизнес, восстановление которого идет медленно. В 2010 году совокупная выручка входящих в «Автоком» предприятий КЗАЭ, «Автоприбор» и «Автоприбормаш», КАП, ЛЭТЗ, КоМЗ, «Кинешма Аутомотив Компонентс», ГраЗ, «Гэмбл» превысила 4,5 млрд рублей при кредиторской задолженности более 2 млрд рублей. Еще порядка полумиллиардного оборота Малеев контролирует через личные пакеты в ряде компаний: САРЗ (48 млн, доля Малеева - 16,7%), «КАСАМ авто» (310,5 млн, 50%), автоторговая фирма «Корейские автомобили» в Калуге (223 млн, 50%), МВМ в Калуге (169 млн, 100%), московское ООО «Специальная техника» (203 млн рублей, 27%), а также ряд

ПРОСТЫЕ
авб-бизнес
КРЕДИТЫ

ОАО Банк АББ предлагает новую линейку кредитных продуктов для субъектов малого и среднего бизнеса: Бизнес-помощь, Бизнес-капитал, Бизнес-стандарт, Бизнес-ипотека, Бизнес-универсал, Бизнес-овердрафт. С полным перечнем кредитных продуктов можно ознакомиться в офисах, по телефону, на сайте, по электронной почте, в корпоративном микроблоге или у ICQ-консультантов ОАО Банк АББ

Кредит «Бизнес-стандарт»

Целевое назначение
пополнение оборотных средств,
финансирование текущей деятельности

Сумма
от 1 до 10 млн рублей

Срок
до 2 лет

Ставка
от 12% годовых

Форма предоставления • кредит, возобновляемая кредитная линия

Срок кредита • до 2 лет, с графиком погашения начиная не позднее, чем с 6 месяца пользования кредитом • Срок кредитной линии • до 2 лет, с траншами от 30 дней до 6 месяцев
Ставка годовых • первый год – при сроке кредитного договора до года включительно – 12%, свыше года – 14%, второй год – ставка рефинансирования ЦБ РФ плюс разница между первоначальной ставкой по кредиту и ставкой рефинансирования ЦБ РФ, действующей на день выдачи кредита • при отказе от страхования залога ставка по кредиту увеличивается на 0,3% для недвижимости, на 1% для иного обеспечения • при предоставлении кредита в форме возобновляемой кредитной линии ставка увеличивается на 0,5% • при направлении всех средств, поступающих в пользу заёмщика, на расчётный счёт, открытый в ОАО Банк АББ, ставка снижается на 0,8% • при наличии у руководителей и/или собственников данных лиц вкладов в ОАО Банк АББ в совокупной сумме не менее 10% от суммы кредитного продукта ставка снижается на 0,2% • при наличии в обеспечении векселя, депозита или вклада ставка рассчитывается как ставка залога, увеличенная на 4%, но не менее 2/5 ставки рефинансирования ЦБ РФ • при наличии смешанного залога ставка рассчитывается как средневзвешенная величина Комиссия • 0,8% от суммы кредита (лимита кредитной линии) одновременно или равными долями в течение первых 3 месяцев пользования кредитом

Страхование • отдельных предметов залога (при необходимости)
Требования к заёмщику • соответствие критериям малого или среднего предпринимательства, согласно законодательству РФ, период деятельности не менее 3 месяцев
Обеспечение по кредиту • залог имущества, принадлежащего заёмщику или третьему лицу, поручительство руководителя и/или собственников общества
Дополнительные условия • выдача кредита возможна до момента государственной регистрации договора залога недвижимости, при этом взимается единовременная комиссия в размере 5000 рублей

Условия погашения • график погашения кредита и сроки траншей в рамках кредитной линии устанавливаются с учётом целевого использования кредита и специфики бизнеса заёмщика, досрочное погашение без ограничений, взимания комиссии и штрафных санкций

Штрафные санкции • при несвоевременном возврате суммы кредита – 0,1% от непогашенной в срок суммы кредита за каждый день просрочки, в случае несвоевременной оплаты процентов за пользование кредитом – 0,1% от суммы неуплаченных в срок процентов за каждый день просрочки, в случае несвоевременного внесения комиссии – 0,1% от суммы неуплаченной в срок комиссии за каждый день просрочки

Указанные условия действительны по состоянию на 18.05.2012



Самара Московское шоссе, 17, ТОЦ «Вертикаль», ул. Советской Армии, 127, пр-т Кирова, 147, ТРК «ВИВА ЛЭНД», ул. Молодежная, 10, (846) 276 42 42
Новокуйбышевск пр-т Победы, 1ж, ТЦ «Сити парк» (846-35) 77000 avb@avbank.ru twitter.com/bank_avb 630-930-526, 631-944-842

непрофильных активов вроде гостиницы «Колос» в Самаре (12 млн, 6%), гостиницы «Садко» в Кинешме (10,6 млн, 40%), торгующего спортодеждой ООО «Мега спорт» из Уфы (15,5 млн, 22%), питерского производителя сантехнических работ «Динотек Норд-вест» и прочих. Выручка «ЖСК-286», из которого Малеев официально вышел после скандала с ларьками, в 2010 году составляла 138 млн рублей.

Финансовые показатели за 2011 год у большинства компаний Малеева не раскрыты, но при росте выручки головной компании ОАО «Автоком» в прошлом году на 20% (до 1,262 млн рублей) естественно предположить, что такими же темпами восстанавливается весь бизнес группы в совокупности. Но он по-прежнему зависим от отечественного автопрома. В структуре продаж ОАО «Автоком» около 60% занимают АвтоВАЗ и «Джи Эм-Автоваз», более 10% - ГАЗ.

«ЛЕДЕНЕЦ» НА ПИТ-ЛЕЙН

«И все же я вас не понимаю. Вы же предприниматель. Зачем вам вся эта общественная деятельность?», - с таким ироничным вопросом еще год назад Вячеслав Малеев приставал к уже упоминавшемуся президенту калужской «Автоэлектроники» Андрею Перцяну - активному депутату областного законодательного собрания. Каково же было удивление известного калужского политика, когда спустя полгода Малеев и сам стал депутатом.

От политики Малеев всегда был далек. Да, ему приходилось выстраивать диалог с самыми разными властными структурами, учитывая широкую географию его бизнеса, и иногда это накладывало на него некоторые обязательства. Например, в 2003 году Малеев был членом совета по промышленной политике при губернаторе Саратовской области. Но не более. Поэтому его выдвижение в качестве кандидата на прошлогодних декабрьских выборах в Самарскую губернскую думу оказалось для многих неожиданным. В Чапаевском избирательном округе, в котором выдвигался Малеев, его вообще почти никто не знал.

Кто протянул Малееву руку? Среди теневых лоббистов интересов Малеева называют и полпреда президента в ПФО Михаила Бабича, и регионального министра экономического развития Владислава Капустина. Последний, по словам экс-кандидата в депутаты губдумы от Чапаевского округа Александра Борщевца, регулярно появлялся перед электоратом рядом с Малеевым.

Избирательная кампания кандидата в депутаты была активной. На деньги Малеева денно и нощно ремонтировались крыши зданий в его избирательном округе, ставились стеклопакеты, покупались автомобили с подписью «Малеев - Чапаевску». Кроме подарков, в ход шли обещания. Рассказывают, что Малеев в борьбе с конкурентами легко



«КТО ЭТО ТАКОЙ?» - «НЕ ЗНАЮ. НО МЫ ЕГО СЕЙЧАС ВЫБЕРЕМ»

перетянул на свою сто орону почти весь электорат поселка Сосновка, испытывающего трудности с водой, пообещав сельчанам пробурить новую скважину. По неофициальным данным, бизнесмен затратил на избирательную кампанию около 37 млн рублей. Как водится, появились люди, которые не поверили в честность победы Малеева. «До 17 часов по данным экзит-пола я опережал Малеева на 7%, но победил почему-то он», - разводит руками потерпевший неудачу на выборах Борщев. Недоброжелатели Малеева рассказывают про политика всякие страшилки и небылицы вроде списка с «неприкасаемыми» автомобилями гонщика-предпринимателя, которые якобы раздают инспекторам ГИБДД, но все это мало заботит самарского бизнесмена. «У Малеева блестящие отношения с Дмитрием Блынским (глава Чапаевска - Прим. ред.) и Юрием Евдокимовым (глава Безенчукского района - Прим. ред.). Говорят, что Малеев при помощи Капустина и Зинченко будет искать инвесторов на промышленные площадки Чапаевска», - с завистью говорит Борщев.

Став депутатом, Малеев продемонстрировал, что не собирается отсиживаться в углу. На первом же заседании думы его избрали председателем комитета по местному самоуправлению, а через два дня он получил пост руководителя региональной общественной партийной приемной Владимира Путина. У своих политических соратников Малеев на хорошем счету. Секретарь реготделения «Единой России» Александр Фетисов, который еще несколько месяцев назад называл случай с установкой киосков на проспекте Ленина вопиющим и приравнивал его к страшному «антинародному» явлению под названием «шаповаловщина», явно поменял взгляды, с симпатией называя Малеева «политическим романтиком», который пытается делать то, что до него никто не делал.

В роли трендового политика Малеев надеется эффективнее лоббировать интересы своего бизнеса. Он продолжает искать себя в разных сферах. Среди новых проектов предпринимателя в Самаре наблюдатели называют строительство гоночного трека недалеко от аэропорта «Курумоч», под который сейчас оформляется земля. Не отказался бизнесмен и от идеи самостоятельно освоить собственную площадку в районе Постникова оврага, которую он безуспешно пытался продать. Да и от его сотрудничества с Алексеем Титовым тоже может получиться что-то стоящее.

Выдержат ли нервы главы «Автокома» испытание новым регулирующим из Мордовии, который появился на дороге Малеева и других бизнесменов региона? [D](#)

- Виктория Антонова



КРЕДИТНАЯ КАРТА Visa Gold с льготным периодом

Международная кредитная карта Visa-Солидарность – достойная Вас!

- + ВОЗМОЖНОСТЬ ВЫБОРА: CLASSIC, GOLD, PLATINUM, INFINITE
- + ВОЗОБНОВЛЯЕМЫЙ ЛЬГОТНЫЙ ПЕРИОД 50 ДНЕЙ
- + МИНИМАЛЬНЫЙ ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ ПЛАТЕЖ
- + ПРИВИЛЕГИИ ДЛЯ ЛОЯЛЬНЫХ КЛИЕНТОВ: СНИЖЕНИЕ СТАВКИ И УВЕЛИЧЕНИЕ КРЕДИТНОГО ЛИМИТА
- + УНИВЕРСАЛЬНЫЙ РЕЖИМ: ЗАЧИСЛЕНИЕ СОБСТВЕННЫХ СРЕДСТВ ПОД ПРОЦЕНТЫ

www.solid.ru

АБСОЛЮТНО С ВАМИ СОЛИДАРНЫ!

БАНК СОЛИДАРНОСТЬ

САМАРА 279-22-11 ТОЛЬЯТТИ 48-33-20 СЫЗРАНЬ 98-34-39 НОВОКУЙБЫШЕВСК 4-44-64 ЖИГУЛЕВСК 7-95-70
КИНЕЛЬ 6-15-24 НЕФТЕГОРСК 2-27-30 ЧАПАЕВСК 3-25-43 БЕЗЕНЧУК 2-29-41
КИНЕЛЬ-ЧЕРКАССЫ 4-47-39 ОТРАДНЫЙ 3-00-79 СУХОДОЛ 2-74-24 СЕРГИЕВСК 2-11-79
ЧЕБОКСАРЫ 62-61-41 УЛЬЯНОВСК 67-45-14 САРАТОВ 23-53-13 ОРЕНБУРГ 99-97-40

ОАО КБ «Солидарность». Генеральная лицензия ЦБ РФ №554 от 05.06.2000 года
Реклама

Открывайте Европу вместе с нами!

Дюссельдорф – **10 101** руб.

Франкфурт – **6 595** руб.

Амстердам – **7 371** руб.

Париж – **7 371** руб.

Вена – **6 595** руб.

Милан – **6 595** руб.



Реклама

20
ЛЕТ В НЕБЕ

* Тариф указан в обе стороны при путешествии в экономическом классе по вылету из Самары. Аэропортовые и другие сборы оплачиваются дополнительно. Указанные тарифы предполагают особые условия и действительны на момент печати. Количество мест ограничено. Все рейсы осуществляются транзитом через Киев.

Бронируйте билеты на сайте МАУ, по телефону или в агентствах Вашего города

8 (800) 333 30 50
бесплатный со стационарных телефонов



МАУ