

непростой  
вопрос

Чапай Хадиев, генеральный директор ООО «Х-Транс»:  
«Нужно создавать полосы для велосипедистов. Это нетрудно.  
Я много езжу, и везде для них есть дорожки и парковки».



## ЧТО ДЕЛАТЬ С ВЕЛОСИПЕДИСТАМИ?

В эти выходные в Самаре прошел чемпионат России по велоспорту, в связи с чем движение по многим улицам было ограничено, и это создавало немалые трудности для автомобилистов. Выбор Самары для проведения данного чемпионата вызывает вопросы, поскольку город почти не приспособлен для велосипедистов. А с наступлением лета велосипедисты начинают создавать неудобства и автомобильному движению, и пешеходам, поскольку ездят и по дорогам, и по тротуарам, и по газонам.



**РОМАН ЕРЕМКИН,**  
заместитель  
директора  
спортивно-  
туристического  
клуба «ВелоСа-  
мара»

Велосипедистов уже давно надо воспринимать как неотъемлемую часть жизни города. В эти выходные Самарская область стала центром велосипедных событий - чемпионата России по шоссейным гонкам и 10-го юбилейного веломарафона «Самарская Лука». Такие масштабные мероприятия в очередной раз показывают и напоминают, что Самара - кузница мастеров велоспорта. На данный момент для велоспорта высших достижений не хватает профессионального трека для шоссейников, а для МТВ и его разновидностей нет технических трасс, хотя территории позволяют сделать качественные треки.

Для общего развития велосипедного движения не хватает велодорожек как транспортных артерий, а не прогулочного типа, как на набережной. В основе идеи велодорожки заложено разделение авто-, вело- и пешеходных потоков. На данный момент, конечно, большинство водителей оставляют место между своим авто и бордюром, чтобы велосипеды могли проехать, за что этим водителям огромное спасибо. Но как бы ни были вежливы водители, для огромного числа людей езда по дорогам - это опасное испытание.



**ВИТАЛИЙ СТАДНИКОВ,**  
главный архитектор  
Самары

Я уверен в том, что велосипед необходимо рассматривать как полноценный транспорт, несмотря на наш климат. В Канаде, в Финляндии это уже давно норма. Единственное решение проблем пробок - создание единого билета на общественный транспорт и передвижение на велосипедах. Один трамвай с пассажирами - это замена около 240 автомобилей, которые могут создать 500 метров пробки.



**АЛЕКСАНДР БОРЖИН,**  
ведущий специалист  
отдела развития  
и поддержки  
инфраструктурных  
технологий  
департамента  
информационных  
технологий ООО  
«Русфинанс Банк»

Что значит, как быть с велосипедистами? Радоваться надо, что в таком городе, как наш, проводится чемпионат! У меня две машины, мото, а на работу я езжу на велосипеде. Хотя делать кое-что надо - не хватает велодорожек вдоль Ново-Садовой и Московского шоссе.



**АЛЕКСАНДР ЗУБАРЕВ,**  
президент Самарской  
региональной  
федерации  
велосипедного спорта

После чемпионата России у меня есть планы провести соревнования среди любителей. У нас их большая масса. Хочется решить вопрос о предоставлении дороги - я соглашусь на любую предложенную. Конечно, машинам и пешеходам это усложняет движение. Нужно с этими любителями проводить работу, выбрать представителя от них и общаться с ним, чтобы он проводил семинары и разъяснительную работу.



**ГЕРМАН СКРИЦКИЙ,**  
директор  
ООО «Лайнер»

Создавать дорожки для них, потому что движение по дорогам общего пользования небезопасно для велосипедистов. И нужно приветствовать проведение таких мероприятий.



**ГАЛИНА БУБНОВА,**  
президент  
ГК «Материк»

Пора уже сделать дорожки для велосипедистов. Они очень рискуют. Нужно обезопасить и наше, и их движение. Россияне все больше тянутся к велосипедному спорту. Отсутствие дорожек проблематично и для пешеходов, и для велосипедистов.



**ДМИТРИЙ БАЛЬКИН,**  
начальник ГИБДД  
г.о Самара

Есть ПДД, в которых все прописано: велосипедистам разрешено ездить по проезжей части ближе к правому краю дороги. Они такие же участники дорожного движения, как водители автомобилей и пешеходы.



**ВЯЧЕСЛАВ СИДОРОВИЧ,**  
совладелец группы  
«Берег»

Я в этом году сам приобщился к велосипедистам. Мы должны обогнать и Голландию, и Финляндию, и Бельгию. Это самое универсальное и доступное средство для оздоровления нации. Нужно создать инфраструктуру, которая у нас есть только на новой набережной. Я бы еще открыл велосипедные бары - для отдыха и создания общности.

**АЛЕКСАНДР ФЕДИН,**  
директор школы  
высшего спортивного  
мастерства №2

Как мы ходим в театры, так же нужно ходить на велогонки и кататься на велосипедах.

**АВИА AVITEX**  
ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ  
по РФ СНГ международные  
267-44-75

экспресс-доставка документов  
и мелких грузов в Москву  
225-32-98

**Ж/Д** контейнерные, вагонные  
**АВТО** крупногабаритные, генеральные грузы

Самара, Лукачева, 48  
www.avitex.ru

Реклама 1570В

ГОСТИНИЧНЫЙ КОМПЛЕКС  
**GORODOK HOTEL**

Проведение банкетных  
и корпоративных  
мероприятий  
Банкетный зал  
до 100 человек  
от 1800 р. за персону

Стоимость номера -  
от 1600 руб.

Студеный овrag (вниз от вышки «Орион»)  
тел.: 952-05-44, 224-74-70  
www.hotelgorodok.ru

КРЕДИТ  
**ОПТИМАЛЬНЫЙ**  
ВАМ ТОЧНО ПОДОЙДЕТ

**БАНК СОЛИДАРНОСТЬ**  
www.solid.ru  
ОАО КБ «Солидарность»  
Ген. лицензия ЦБ РФ №554

**8 (800) 700-8-846**  
ЗВОНКИ ПО РОССИИ  
БЕСПЛАТНО

Реклама 0027К



# ЛЮДИ & МНЕНИЯ

## АНОНСЫ & ПРОГНОЗЫ

### 24 июня

- Дачники и садоводы узнают, готовы ли власти и в самом деле учитывать их интересы при строительстве объектов к ЧМ-2018: представители СДТ впервые будут обсуждать проект планировки территории стадиона в составе специально созданной рабочей группы при минстрое.
- Станет известно имя 49-го депутата Самарской губернской думы, который займет место покойного Александра Роккеля, представлявшего население 23-го Отрядненского избирательного округа.

### 25 июня

- Авиакомпания «Татарстан» планирует запустить рейсы по маршруту Казань - Самара - Саратов и обратно. Ранее вылеты планировалось начать с 1 июня.
- Граждане Самарской области смогут пообщаться с новым и.о. начальника Средне-Поволжского управления Ростехнадзора: назначенный на эту должность в мае москвич Артем Тукай проведет прием граждан в приемной президента.
- В Тольятти стартует первая гонка всероссийских соревнований по парусному спорту «Поволжская регата».

### 29 июня

- В Сызрани в течение пяти часов одновременно на 15 площадках будут соревноваться претенденты на места в городской думе нового созыва. Приз победителям - поддержка «Единой России» при выдвижении и в ходе избирательной кампании.
- В Сызрани завершится недельный мастер-класс футбольных тренеров детско-юношеской школы итальянского футбольного клуба «Милан».

### ДАТЫ



**ВЛАДИМИР ДУЦЕВ**, депутат Самарской губернской думы. Родился: 26 июня 1967 года.



**ПАВЕЛ ЕЛИН**, глава муниципального района Красноармейский. Родился: 25 июня 1950 года.



**СЕРГЕЙ МАМАЕВ**, руководитель Самарского областного управления инкассации - филиала Росийского объединения инкассации (РОСИНКАС). Родился: 26 июня 1950 года.



**ЮРИЙ МАТИН**, генеральный директор ООО «Группа компаний «ВИД». Родился: 27 июня 1968 года.



**АЛЕКСЕЙ ГРИШИН**, заместитель председателя правительства Самарской области, министр строительства. Родился: 29 июня 1975 года.



**ВЛАДИМИР МАКАРЧУК**, генеральный директор ОАО «Завод авиационных подшипников» («ЕПК Самара»). Родился: 29 июня 1950 года.

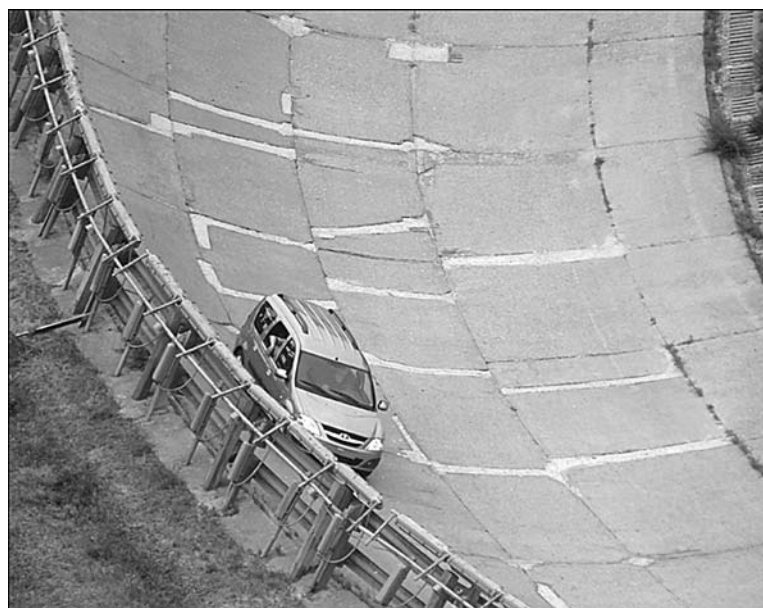
### прогноз

## АвтоВАЗ ждет новая история

27 июня состоится очередное годовое собрание акционеров ОАО «АвтоВАЗ». Повестка дня мероприятия более чем стандартная: утвердить годовой отчет, бухгалтерскую отчетность, состав совета директоров и ревизионной комиссии, аудитора, а также поделить прибыль, которая, как уже известно, оказалась в 15 раз ниже показателя 2011 года.

Впрочем, обыденность официальных формулировок скрывает за собой начало нового этапа истории АвтоВАЗа. На предстоящем собрании акционеров автозавода фактически должна состояться передача власти российскими акционерами предприятия своим иностранным партнерам. То есть теперь дальнейшую политику и в общем судьбу завода будет определять не руководство госхолдинга «Ростехнологии», а менеджмент альянса Renault-Nissan.

Грядущие перестановки не стали неожиданностью для смежников, дилеров, поставщиков АвтоВАЗа, а также экспертов рынка. Еще в конце прошлого года глава «Ростехнологий» Сергей Чемезов заявлял о том, что на июньском собрании уступит пост председателя совета директоров АвтоВАЗа президенту и генеральному директору Renault и Nissan Карлосу Гонсу. Именно позиция председателя совета станет определяющей в случае, если позиции партнеров разойдутся. Изменения в совете директоров станут первым шагом на пути полного перехода АвтоВАЗа под контроль франко-японского альянса, в том числе и по структуре капитала. ■



**ВИКТОР МАРКОВ**, старший аналитик ЗАО «КапиталЪ Управление активами»

На самом собрании, скорее всего, не произойдет никаких сюрпризов. Его повестка и решения, которые там предстоит принять, оговаривались заранее. Гораздо интереснее будет наблюдать за дальнейшими событиями - как АвтоВАЗ будет трансформироваться в современное автомобильное производство мирового уровня.

от редакции

## ПЕРЕХОДЯТ РУБИКОН



**РОМАН АВРУСИН**, редактор отдела «Компании & Рынки»

Июньское годовое собрание акционеров АвтоВАЗа фактически начнет с чистого листа историю тольяттинского автозавода. И судьбу отечественного автопрома в ней предсказать пока не может даже самый искусный экстрасенс. От позиции акционеров ВАЗа будет зависеть не только дальнейшая карьера членов совета и менеджмента завода. По сути ВАЗ, все его партнеры и смежники окажутся в условиях, в которых им еще не приходилось работать, так как все ранее достигнутые правила игры больше действовать не будут. А следовательно, новые условия рожают массу новых старых вопросов. Сохранит ли АвтоВАЗ статус флагмана отечественного автопрома или превратится в отверточное производство японских и французских иномарок? Сейчас его представители говорят, что этого не произойдет. Но как поведет себя

рынок, который в любом случае будет определять модельный ряд предприятия? Смогут ли нынешние поставщики ВАЗа закрепиться на его конвейере, или уступят свои позиции более успешным иностранным конкурентам? Сохранится ли вазовская фирменная дилерская сеть, или же «Калины» и «Приоры» из автосалонов вытеснят «Логаны» и «Кашкаи»? Останутся ли во главе завода российские менеджеры, или кабинеты вазовской высоты займут едва знакомые с Тольятти и Россией экспаты? Ответы на эти вопросы будут зависеть вовсе не от того, что скажут в высоких московских кабинетах. Искать их предстоит прежде всего руководству ВАЗа и его акционерам, которым в своих действиях теперь придется рассчитывать преимущественно на собственные силы и возможности, а не на сильное плечо высоких покровителей.

Реклама 1986Ж1

## Продается здание

**ЦЕНА: 16 000 руб./м²**  
**ПЛОЩАДЬ: 11 500 м²**

ул. Пензенская/  
ул. Владимирская

8 (937) 071-33-33, 926-09-69 [www.063.ru](http://www.063.ru)

**ПРОДАЖА**

Дом на Гранном  
**S = 400 кв.м**  
берег Волги

Реклама 3142Д

8-927-752-36-00

**ПРОДАЖА**

**РАСПРОДАЖА**

## 50%\*

\* предложение ограничено, условия уточнять у продавца

**ЭКСПОЗИЦИИ**

[www.mnogospalen.ru](http://www.mnogospalen.ru)  
СТУДИЯ МЕБЕЛИ «БАРСЕЛОНА»  
ул. Красноармейская, 23  
Тел. 333-33-06 0777Ж1

реклама

Продается часть  
логистического центра  
г. Димитровград,  
Муллеровское шоссе, д.7

Складское помещение  
площадью 769 кв.м,  
высота потолка 6 м,  
земельный участок 2646 кв.м,  
наличие эстакады, отопление,  
электроэнергия,  
подъездные пути асфальтированы.

Производственно-складское  
помещение площадью 1785 кв.м,  
высота потолка 6 м,  
земельный участок 10014 кв.м,  
наличие эстакады, отопление,  
электроэнергия, канализация,  
подъездные пути асфальтированы.

**8-909-357-27-67**  
**(8422) 25-02-42**  
**8 927 985 76 21**

Реклама 0112

**ПРОДАЖА | 4 797,4 м² | БИЗНЕС-ЦЕНТР**

Реклама 1986Д

Самарский государственный  
экономический университет

ул. Советской Армии  
ул. Блохера  
ул. Антонова-Овсеенко  
ул. Старопольская ул.

Антонова-Овсеенко, 44

8 (937) 071-33-33  
926-09-69 [www.063.ru](http://www.063.ru)

**25 000 руб./м²**

**АРЕНДА ОФИСА**

от 20 до 300 кв.м

Самарский район  
ул. Фрунзе/  
ул. Некрасовская

Реклама 2857Б

[www.mgd63.ru](http://www.mgd63.ru)

**8 (846) 267-34-34**  
**303-03-14**

**БЛОКПОСТ VIP**

РАЗРЕШЕНИЕ  
БИЗНЕС КОНФЛИКТОВ

**990-13-73**  
[blokpost-vip.ru](http://blokpost-vip.ru)

Реклама 4238



ЧТО ИСКАЛИ  
ПРО САМАРСКИХ  
СЕНАТОРОВ И  
ДЕПУТАТОВ

## СЕРГЕЙ МАМЕДОВ

- Про супругу Анастасию Мыскину
- Биографию
- Деятельность, связанную с «Волгабурмашем»

## КОНСТАНТИН ТИТОВ

- Биографию
- Губернаторство

## МИХАИЛ ДЕГТЯРЕВ

- «Твиттер»
- Работу в ЛДПР

## ВИКТОР КАЗАКОВ

- Приемную депутата

## цифры

ВЗЯЛ КНИГАМИ И МИКРОБЛОГОМ

## Куда им до Хинштейна

Разоблачить, поспорить, «твитнуть» - секрет популярности депутатов и сенаторов в Сети

## ОТДЕЛ ПОЛИТИКИ

В том, что лидером очередного рейтинга «СО» - членов национального парламента - окажется именно Александр Хинштейн, сложно было сомневаться. В депутаты от Самарской области он шел уже состоявшимся политиком федерального уровня, который интерес к своей персоне деятельно поддерживает до сих пор. Из самарских депутатов за ним пока не угнаться ни бывшему губернатору Константину Титову, ни Сергею Мамедову, ни гораздо менее привлекающим внимание пользователей Сети самарским депутатам Госдумы.

У Александра Хинштейна идеальная для интернет-поиска фамилия. Без тени иронии (как в известной поговорке) о ней можно сказать: главное - редкая. Счетчик «Яндекса» сообщает, что по данным на 18 июня в течение месяца депутата Государственной думы от Самарской области искали 8 536 раз. Причем детализации этой цифры показывают (это, между прочим, редкость), что все эти запросы и в самом деле были связаны именно с депутатом, писателем, журналистом и борцом с «неправильными» силовиками Хинштейном, а не с каким-то его однофамильцем. Указанная цифра является показателем интереса пользователей всего русскоязычного Интернета, использующего для поиска информации систему «Яндекс».

Конечно, она не идет ни в какое сравнение с 49 776 запросами за ноябрь 2011 года, предшество-

**1 АЛЕКСАНДР ХИНШТЕЙН**, (Госдума, «Единая Россия») **8087****2 МИХАИЛ ДЕГТЯРЕВ** (Госдума, ЛДПР) **3525****3 СЕРГЕЙ МАМЕДОВ** (Совет Федерации) **1145**

## ЗАЧЕМ «КЛИКАЛИ» АЛЕКСАНДРА ХИНШТЕЙНА В МАЕ - ИЮНЕ 2013 ГОДА

- 989 - узнать его «Твиттер»
- 374 - найти его книги
- 267 - узнать, есть ли у депутата жена и кто она
- 244 - скачать его книгу «Олигархи с большой дороги»
- 240 - найти сайт депутата
- 191 - «почитать Хинштейна»
- 179 - посмотреть «Поединок» с Хинштейном
- 175 - узнать что-то про МВД и Хинштейна
- 149 - найти приемную депутата
- 130 - найти видео с Хинштейном
- 129 - прочитать статьи Хинштейна
- 126 - узнать про детей Хинштейна
- 125 - выяснить биографию Хинштейна

- 124 - узнать что-то про Хинштейна и кризис
- 121 - прочитать его книгу «Сказка о потеряном времени»
- 119 - открыть его блог
- 118 - послушать его аудиокниги
- 115 - написать ему письмо
- 110 - скачать что-то бесплатно с Хинштейном
- 70 - узнать про Хинштейна и Горсткена
- 66 - прочитать книгу «Ельцин. Кремль. История болезни»
- 64 - узнать что-то про Хинштейна и дольщиков
- 41 - найти приемную депутата в Самаре

Источник: wordstat.yandex.ru

вавший голосованию в Госдуме, когда г-н Хинштейн выходил на «Поединок» с Жириновским и активно пытался влиять на всевозможные процессы в Самарской области (до этого, как известно, он представлял в Госдуме Нижегородскую область). В то же время помесечная статистика говорит о том, что интерес к персоне Хинштейна стабильно

высок. Пользователи ищут его книги и статьи, его «Твиттер», «ЖЖ», фото и видео...

Если ограничить статистику запросов Самарской областью, то цифра падает до 1 083 запросов (или 13,4% от общего числа), хотя по цифрам итогового рейтинга видно, что и это - очень много. Некоторые депутаты не набирают и трети от этих дан-

ных со всего мира. И в нижней позиции этого рейтинга оказывается самый таинственный депутат Госдумы от Самарской области - эсер Аднан Музыкаев. Его фамилия тоже уникальна для поиска. 177 запросов - это все, что «выжал» «Яндекс» из интересов своих юзеров.

Исследование по другим депутатам и сенаторам позволяет говорить о двух факторах, которые прежде всего влияют на популярность политика в Сети - это присутствие у него личных, ведомых именно им интернет-ресурсов, как то: Twitter, Facebook, LiveJournal и др. А также - личностное обаяние и непосредственность. Этими качествами обладает не только Хинштейн, но и его коллега от ЛДПР Михаил Дегтярев, оказавшийся в итоге на третьем месте, а также член Совета Федерации Сергей Мамедов. Г-н Дегтярев регулярно балует интернет-аудиторию то идеей отмечать вхождение русских в Париж, то идеей устроить турнир на шпагах между кандидатами в мэры Москвы... В то же время жаль, что пользователям нет никакого дела до увлечения Дегтярева фехтованием - во всяком случае, ни одного подобно-го запроса в Сети за последний месяц не было.

А экс-губернатор, ныне сенатор Константин Титов на протяжении уже двух лет демонстрирует политическую стабильность в Интернете - с июня 2011 года и по май 2013-го диапазон запросов по его фамилии составил от 318 до 870. ■

**788**  
**КОНСТАНТИН ТИТОВ**  
(Совет Федерации)**395**  
**ЛЕОНИД КАЛАШНИКОВ**  
(Госдума, КПРФ)**289**  
**ЕКАТЕРИНА КУЗЬМИЧЕВА**  
(Госдума, «Единая Россия»)**239**  
**ВАЛЕНТИН РОМАНОВ**  
(Госдума, КПРФ)**234**  
**ВЛАДИМИР ГУТЕНЕВ**  
(Госдума, «Единая Россия»)**217**  
**ВИКТОР КАЗАКОВ**  
(Госдума, «Единая Россия»)**177**  
**АДНАН МУЗЫКАЕВ**  
(Госдума, «Справедливая Россия»)

**САМАРСКОЕ**  
**Обозрение**

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ  
ООО «Рекламно-информационный центр»

Главный редактор Константин Ланге  
Директор Александр Андриянов  
Выпускающий редактор Ольга Бизяева

Литературные редакторы С. Цай, Я. Ширманова  
Верстка Е. Корнеева, М. Быковских  
Корректоры О. Немчинова, Н. Верхотурова,  
З. Сакулина, Г. Спорышева

Адрес редакции, издателя  
443086, Самара, ул. Ершовского, 3,  
литер СЗ, оф. 509  
тел./факс: 342-50-29 (30, 31, 32, 33, 34)  
Отдел подписки 342-50-27, 342-50-28  
Электронная почта review@srsmrtic.ru  
Сайт www.63media.ru (342-50-25)

Подписной индекс 31019  
Выходит по понедельникам и четвергам  
Цена договорная

Тираж сертифицирован:  
8651 экз.

Тираж планшетной версии:  
на 22.06.2013 - 1000 экз.  
Совокупный тираж: 9651 экз.  
Газета отпечатана в Самарском  
филиале ООО «Типографии «КП»  
443082, г. Самара,  
ул. Клиническая, 257.  
№ заказа 2374

Газета зарегистрирована  
Управлением Федеральной службы по надзору  
в сфере связи, информационных технологий и  
массовых коммуникаций по Самарской области.  
Свидетельство о регистрации  
ПИ №ТУ63 00526 от 15.11.2012 г.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ  
ПОДГОТОВЛЕНЫ:  
Исполнительный редактор Юлия Хорькова  
Руководители направлений и отделов:  
Власть&Политика, Люди&Общество  
Людмила Николаева (277-70-52)  
Компании&Рынки Роман Аврусин (279 08 25)  
Культура, Развлечения&Шопинг  
Маргарита Горкина (277-70-53)  
Недвижимость&Строительство  
Анастасия Гриммашевич (279 08 25)  
Спорт&Достижения (342-50-26)  
Преступность&Безопасность  
Наталья Эльдарова (334-66-11)  
Фото Игорь Горшков, Михаил Новоселов

Журналисты О. Коновалова, Н. Галимуллина,  
Г. Константинова, М. Андриянов, О. Симаненко,  
Д. Шубина, О. Лапина, Е. Дегтярева, Д. Дорожкина,  
С. Короткова, Е. Борзенкова, Д. Зароченцев,  
В. Астапкович, О. Соколовская

ПОДГОТОВКА СПЕЦПРОЕКТОВ:  
ООО «Медиа-Центр», директор Алексей Смирнов  
Цветные полосы Ольга Мордьяшова

ПОДГОТОВКА РЕКЛАМНЫХ МАТЕРИАЛОВ  
И СПЕЦПРОЕКТОВ:  
ООО «РА «СО», директор Василий Лямин  
ООО «Инфо Медиа», директор Марина Сухова  
ООО «Центр Медиа», директор Валерия Сидорова  
Руководитель коммерческих проектов  
Татьяна Анзонгер (263 09 10)  
Служба рекламы тел. 342-50-22 (многоканальный)  
E-mail: traffic@srsmrtic.ru  
Служба маркетинга тел. 263-40-60

Ответственность за содержание рекламных  
материалов несет рекламодатель.  
Перепечатка материалов «СО» допустима только  
с разрешения редакции.

Время подписания в печать - 23.00,  
фактически - 23.00

Домашний 4G-Интернет «МегаФона»  
стал доступен в роуминге

**4G-абоненты «МегаФона», путешествующие по России, могут пользоваться высокоскоростным мобильным Интернетом 4G с домашней SIM-картой.**

Теперь, выезжая в регион, где «МегаФон» уже предоставляет связь четвертого поколения, абонент может воспользоваться высокоскоростным Интернетом 4G со своими домашними SIM-картой и устройством. Иными словами, стерты технические границы регионов для пользователей Интернета 4G.

«Открытие внутрисетевого роуминга 4G позволит нашим абонентам не менять своих привычек и получить максимальную скорость подключения к Интернету в любом уголке России, - отмечает исполнительный директор компании «МегаФон» по развитию бизнеса на массовом рынке Михаил Дубин.

– Загружайте фотографии из отпуска, смотрите фильмы в дороге, общайтесь с друзьями и родными с помощью видеоконференций – все это и многое другое уже доступно всем абонентам «МегаФона», сделавшим выбор в пользу 4G».

Оплата за услуги мобильного Интернета во внутрисетевом роуминге осуществляется согласно тарифам сетей 3G. При этом скорость доступа в случае подключения к сети 4G может достигать 50 Мбит/с. Если абонент пользуется одной из опций «Интернет XS/S/M/L/XL» в домашнем регионе, перед поездкой он может подключить опцию «Интернет по России» и пользоваться домашним пакетом за пределами своего региона, выбирая на устройстве сеть 4G. Подробнее об услуге «Интернет по России» можно прочитать на сайте «МегаФона».

На сегодняшний день сетью 4G от «МегаФона» охвачено уже более 80 городов России, Интернетом на высоких скоростях может воспользоваться почти треть населения страны. С апреля 2013 года «МегаФон» предлагает своим абонентам услуги высокоскоростного мобильного Интернета при нахождении в сети 4G. В салонах оператора, а также в официальном интернет-магазине уже сейчас можно купить специальную сим-карту USIM и приобрести одно из устройств – модем, роутер, смартфон или планшетный компьютер, предназначенных для работы в сетях 4G. ■

**МЕГАФОН**  
Будущее зависит от тебя





**НИКОЛАЙ МЕРКУШКИН,**  
губернатор Самарской области

Этот процесс (передачи школ. - Прим. ред.) уже стартовал в Самарской области, пока остались невключенными Самара и Тольятти. Мы подпишем соглашение с местными властями, согласно которому все функции, связанные с содержательной стороной образования, перейдут в юрисдикцию области. Функции же по коммуникативным вопросам останутся у мэрии.

*Из выступления перед тольяттинскими педагогами 17 июня 2013 года.*



**ВЛАДИМИР ПУТИН,**  
Президент РФ

Надо присмотреться к опыту Самарской области и в части перевода всех школ на региональный уровень. Сфера образования находится в зоне ответственности муниципальных и региональных властей. Может быть, подобная централизация окажется весьма эффективной. Из выступления на видеоконференции с руководителями субъектов РФ по вопросу реализации региональных проектов и программ в области образования 6 июня 2013 года.

# Сдать школы

Образовательные учреждения Самары и Тольятти перейдут региональным властям

СВЕТЛАНА КОРОТКОВА, ВАЛЕРИЯ АСТАПКОВИЧ

До конца 2013 года губернатор Николай Меркушкин может сделать то, что не удавалось его предшественникам: все школы Самары и Тольятти перейдут в областное подчинение. Муниципалитеты потеряют вместе со школами существенный объем полномочий и выделяемых средств, а главное – управляемый электорат.

На прошлой неделе, встречаясь с жителями Тольятти, губернатор Николай Меркушкин сообщил, что несколько сотен школ двух крупнейших городов региона будут переданы в собственность области. Этому заявлению предшествовала публичная оценка системы образования региона, данная Президентом РФ Владимиром Путиным. «Может быть, стоит изучить методику, разработанную в Самарской области, и взять ее за основу для всей страны», – заметил глава государства. Перспектива стать примером для всей России, по утверждению источников «СО», ускорила решение самарского «Белого дома» взять на свой баланс школы Самары и Тольятти, учредителями которых до сих пор остаются муниципалитеты. Несмотря на то, что их содержание остается достаточно затратной для городских властей статьей бюджета, терять власть над средней школой здесь до сих пор не спешили. Теперь процесс приобретает новый темп.

Как сообщили «СО» в министерстве образования и науки Самарской области, «в настоящее время создана рабочая группа по вопросу перехода в статус государственных общеобразовательных учреждений Тольятти. С администрацией г.о. Самара ведутся консультации. Предполагается, что школы Тольятти станут государственными с 1 января 2014 года. По Самаре конкретные сроки пока не названы». Источник «СО» в министерстве утверждает, что отсутствие сроков по областному центру связано с позицией самого муниципалитета, желанием определить условия передачи и т.п. «Если с мэрией Тольятти у нас идет живой процесс, то с Самарой много неясностей и вопросов», – говорит источник. Он также обращает внимание на кадровый фактор – дело в том, что пост замминистра образования и науки региона с февраля

этого года занимает Лариса Загребова, до этого руководитель Тольяттинского управления образования.

Впрочем, по неофициальным данным, в «Белом доме» уже строились на то, чтобы до конца этого года взять на баланс и самарские школы. Выяснить официальное отношение к этому муниципалитету не удалось. Руководитель департамента образования Самары Надежда Колесникова комментировать тему не стала, телефон ее руководителя – первого заместителя главы администрации городского округа Виктора Кудряшова был выключен. Неофициально же в мэрии пока говорят, что вопрос находится в стадии обсуждения, а Тольятти называют площадкой для отработки процесса. Среди проблемных называются вопросы, связанные с содержанием имущественных комплексов. «Конечно, было бы логично, если бы передавались учреждения, как и в здравоохранении, со всем имущественным комплексом», – рассуждает один из муниципальных чиновников от образования, пожелавший остаться неназванным. – Иначе достаточно проблематично для образовательного учреждения, когда в школе фактически два управляющих. Один управляет образовательными процессами, другой – имуществом».

Нежелание муниципалитетов расставаться со школами в общем-то понятно. Этот ресурс всегда являлся для мэров одним из способов влиять на выборные процессы, так как именно в школах создаются многие избирательные участки, сотрудники школ становятся членами избирательных комиссий. В конце концов бюджетники всегда зависели от власти и при желании их можно было использовать в достижении электоральных целей. А поскольку зарплата учителям и директорам школ Самары и Тольятти до сих пор распределяется из муниципальной казны (хотя субвенции на нее выделяются из областной), при желании и это позволяет муниципалам влиять на настроения и действия педагогов.

Неудивительно, что прежним губернаторам и их министрам образования так и не удалось решить вопрос с Самарой и Тольятти. Зачинщик процесса создания образовательных округов – министр образования Самарской области при губернаторе Константине Титове (до 2005

**ВЛАДИМИР ПУТИН**  
рекомендовал  
всем регионам  
России  
присмотреться  
к самарскому  
опыту  
централизации  
управления  
школами

года) Ефим Коган несколько лет отдал этому проекту и создал-таки эту систему, хотя она имела куда больше болезненных последствий для школ, поскольку напрямую затронула интересы учеников и их родителей. Процесс предполагал укрупнение учебных заведений, закрытие малокомплектных школ и организацию перевозок детей на школьных автобусах, что небезопасно хотя бы из-за состояния транспорта и дорог. Однако, несмотря на попытки опротестовать ее в судебном порядке, потоки жалоб с мест и нещадную критику со стороны политических противников, Когану удалось создать систему образовательных округов.

Эксперимент по созданию округов начался в 2001 году, в 2002-м был поддержан федеральным правительством. Самарский регион первым пошел по такому пути. Через три года его опыт распространили на пять субъектов РФ. «В тот период мы были одной из самых богатых областей. У нас бюджет министерства образования был в 3-4 раза больше, чем в других регионах, и, конечно, мы могли позволить себе начать создавать образовательные округа, занимаясь повышением квалификации школ. Не у всех хватало на это средств. У них труднее шли эти процессы. Тем не менее



комментарий

## БОЛЬШОЙ ОБЪЕМ МАЛОУПРАВЛЯЕМ



**ЕЛЕНА ШИРНИНА,**  
заместитель  
по социальным вопросам мэра  
городского округа Тольятти  
до июня 2013 года

**- В чем причина затягивания процесса передачи школ по Самаре и Тольятти?**

- Первая причина – процесс управления целым механизмом, то, что мы сейчас встречаем и в здравоохранении. Мы понимаем, какие проблемы есть здесь, на местах. Если рассматривать маленькие территориальные образовательные округа, к примеру Отрадненский, то это вполне управляемая, небольшая система. Можно взять под свое управление очень большой объем и не справиться с этим, не из-за некомпетентности, непрофессионализма министра, а по причине того, что это огромная система управления. Она будет неповоротливая. Это одна из причин, почему это не происходит.

**- Есть ли в этом процессе политическая подоплека?**

- Да, безусловно, подоплека существует и будет существовать. Безусловно, есть финансовые потери. Для муниципалитета это будут серьезные потери, еще один кусок пирога, на который не будет влиять исполнительная власть на месте. Как мы все понимаем, большая часть бюджета – это все-таки образование, социальная сфера. Ниточка политического влияния – слабее. Политический момент, конечно, будет, но не так, как его пытаются накрутить.

**- Повлияют ли изменения на качество образования?**

- Мне кажется, да, причем в отрицательную сторону. Отсутствие надлежащего контроля, быстрого реагирования на ситуацию будет расхолаживать. Мы до сих пор после того, как система здравоохранения перешла на уровень области, получаем огромное количество звонков, в которых люди говорят: наведите порядок – здесь, там... Мы пытаемся объяснить, что у нас нет на это прав, мы не можем выехать, среагировать, так как это не наша компетенция, не наши полномочия. С системой образования будет то же самое.



## тема&amp;главное

## ■ ЧТО ПЕРЕДАДУТ

- 220 школ в Самаре
- 117 школ в Тольятти

## ■ ЧТО ГОТОВА ВЗЯТЬ НА СЕБЯ ОБЛАСТЬ В СИСТЕМЕ ОБРАЗОВАНИЯ

- Создание государственных общеобразовательных учреждений, реализующих основные общеобразовательные программы
- Непосредственное управление государственными общеобразовательными учреждениями в целях обеспечения прав граждан на получение общедоступного

и бесплатного дошкольного и общего образования

- Финансирование расходов государственных школ на оплату труда работников, на учебники и учебные пособия, технические средства обучения, расходные материалы и хозяйственные нужды
- Назначение директоров школ

## ■ ЧТО ОСТАНЕТСЯ ЗА МУНИЦИПАЛИТЕТАМИ

- Обеспечение наличия зданий и помещений, пригодных для организации в них образовательного процесса по образовательным программам общего и дошкольного образования
- Предоставление в безвозмездное пользование государственным общеобразовательным учреждениям зданий

и помещений для организации в них образовательного процесса по основным общеобразовательным программам

- Оплата коммунальных услуг, потребляемых в период получения образования по основным общеобразовательным программам

## мнение

ВАЛЕРИЙ ПУТЬКО

министр образования и науки Самарской области в 2005–2007 годах, проректор по науке и новациям СамГУПС

## Играла роль не столько забота о качестве образования, сколько желание влиять на электорат

- Почему в свое время вы добивались передачи школ региону?

- В начале 2000-х годов в области проходил эксперимент по созданию образовательных округов на территории региона. Везде были созданы территориальные округа. За организацию учебного процесса, за его уровень, стандарт, качество отвечала региональная власть – министерство образования. Это позволяло привлечь более серьезные финансовые ресурсы, в том числе методические. Зарплата учителей и директоров шла из областного бюджета. Содержание школ, коммунальные платежи, ремонт и т.д. – это была муниципальная власть. Только Тольятти и Самара долго были за пределами этих территориальных округов.

Уже в мою бытность министром образования нам удалось перевести в образовательные округа и Самару и Тольятти. В результате вся область была охвачена этим экспериментом. Уровень образования стал единого стандарта. Ранее муниципалитеты не всегда могли достойно это обеспечить.

Но сложные ситуации продолжались. Возникли противоречия между муниципалитетами и областной властью. Вы помните, что в то время были конфликты областной администрации и Самары. Школы становились заложниками ситуации. Как только начинались какие-то выборные процессы, муниципальные власти пытались использовать электорат образовательных учреждений для своих политических целей.



**По моему мнению, это перетягивание каната между областью и городами. Раньше было так – зарплату учителям и директорам платит область, а здания и сооружения содержит город. Насколько я слежу за процессами, эта система сохраняется – муниципалитеты по-прежнему получают субвенции из регионального бюджета на эти цели.**

Все помнят массовые увольнения директоров школ, которые не подчинялись политике муниципальной власти. В свое время это происходило в Самаре. Конечно, все это усложняло жизнь школ, а как следствие – процесс обеспечения уровня и качества образования хромал.

Сейчас ситуация обстоит немного иначе. Нет таких противоречий, как ранее.

Если все полномочия передадут области – и по линии коммунального содержания, и ремонта, и зарплату учителям, – то школы будут в единых руках и только выиграют от этого. Ко всему будет единый подход.

**- Что поменялось после создания образовательных округов на территории Самары и Тольятти?**

- Мы смогли реализовать новую отраслевую систему оплаты труда учителей, потому что уже областной бюджет стал заниматься зарплатой. Тогда нам удалось поднять их почти в два

раза, а иначе было бы очень сложно это сделать.

Однако рычаги влияния муниципалитетов на школы оставались достаточно сильными через систему муниципальных надбавок, доплат, оснащения учреждений и т.д.

**- Можете ли вы оценить процессы, которые сейчас происходят в данной теме по Самаре и Тольятти?**

- По моему мнению, это перетягивание каната между областью и городами. Раньше было так – зарплату учителям и директорам платит область, а здания и сооружения содержит город. Насколько я слежу за процессами, эта система сохраняется – муниципалитеты по-прежнему получают субвенции из регионального бюджета на эти цели. Предполагаю, что сейчас областные власти хотят эти полномочия забрать. Муниципалитеты тогда должны будут ликвидировать департаменты образования и никак не смогут влиять на ра-



боту школ. Конечно, это задевает самолюбие муниципалитетов. Им наверняка хотелось бы тоже влиять на эти процессы.

**- Каковы плюсы и минусы от передачи школ в область?**

- В первую очередь, я вижу один большой плюс – школы будут в одних руках. В области все-таки больше средств, чтобы содержать, развивать и ремонтировать школы. То, что учителей, педагогические и родительские коллективы не будут вовлекать в политические игры, противостоящие, когда возникают противоречия между муниципалитетами и областью, – это тоже плюс. Жизнь у школ будет спокойнее, понятнее и лучше обеспечена материально.

Не нужно отрицать и наличие минусов, хотя они относительны. В первую очередь, муниципалитеты получают меньше субвенций, потеряют значительное количество средств на содержание школ, ремонт, коммунальные платежи и т.д.

**- Изменится ли что-то в учебном процессе? Ведь конечной целью изменений должно стоять качество образования...**

- Передача школ происходила с целью улучшения качества образовательного процесса. Вы поймите, что у области больше возможностей. Даже когда школы находились в распоряжении муниципалитетов, чтобы они не отставали, на региональном уровне вынуждены были принимать программы – «Школьный автобус», «Компьютеризация школ», утверждать мероприятия по линии безопасности и противопожарные мероприятия. На все эти цели у муниципалитетов просто не хватало денег. Принятие программ давало право области вкладывать туда свои средства и поддерживать школы. Если бы область их бросила, многие, возможно, уже закрылись бы. Это я про сельские районы в большей степени говорю.

В других муниципалитетах, например, Самаре и Тольятти, денег больше. Они чувствовали себя увереннее, и то не хотели отдавать школы. Играла роль не столько забота о качестве образования, сколько желание влиять на электорат. Всегда была политическая подоплека.

При переходе в ведение области выделение средств станет гораздо проще и быстрее. Таким образом, школы будут оснащены необходимым оборудованием, смогут применять и передовые методики, которые существуют на федеральном и мировом уровне, что, естественно, отразится и на качестве образования школьников Самарской области. ■

## перспективы

## Колесниковой забрезжил новый свет



Передача школ на уровень области неминуемо означает, что подразделения по управлению образованием в муниципалитетах должны быть сокращены. С одной стороны, это ставит вопрос трудоустройства. С другой – может обернуться шансом карьерного роста. Во всяком случае, еще в прошлом году, когда Дмитрий Овчинников освободил для своего зама Владимира Пылева пост министра образования и науки Самарской области с назначением вице-губернатором, новую должность начали прочить руководителю департамента образования Самары Надежде Колесниковой.

Теперь перед ней вновь открываются такие возможности: вскоре официально может стать вакантным место другого заместителя. 21 июня на заседании думы городского

округа Жигулевск мэр Александр Курылин сложил с себя полномочия, срок которых истек 18 июня. Временно исполняющий обязанности сити-менеджера Жигулевска было поручено заместителю министра образования и науки Самарской области Владимиру Классену. Сам Классен уже выразил намерение не только временно исполнять обязанности сити-менеджера, но и принять участие в конкурсном отборе, который завершится в конце июля.

В случае избрания Классена сити-менеджером Жигулевска освободится кресло замминистра образования области. По мнению экспертов, наиболее вероятным кандидатом на этот пост сегодня является руководитель самарского департамента образования Надежда Колесникова, которая на

протяжении многих лет строит свою карьеру в системе управления регионом. В 1993 году она стала директором самарского дневного пансиона, который в 2001 году объединили со школой № 84 (в МОУ СОШ «Дневной пансион-84» г-жа Колесникова заняла пост заместителя директора по научной работе). В 2002 году ее назначили на должность заместителя начальника управления образования администрации Самары. В августе 2003 года Надежда Борисовна стала руководителем департамента образования Самары. Затем она перешла в министерство образования и науки Самарской области на должность руководителя Самарского управления. В ноябре 2010 года Колесникова вернулась в администрацию областного центра, где вновь возглавила департамент образования.



# Сдать школы

&lt; НА СТР. 4

этот эксперимент был признан удачным, рациональным, повышающим качество подготовки школ», – рассказал «СО» бывший работник регионального минобразования.

Неудача постигла Когана только в случае с Самарой и Тольятти, поскольку нововведению яростно сопротивлялись мэры, не дружившие с «Белым домом», и прежде всего - самарский градоначальник Георгий Лиманский.

Пробел с крупными городами по поручению Константина Титова попытался заполнить новый министр – Валерий Путько. И внешне ему вроде как удалось это сделать: в обоих городах были созданы образовательные округа. Но в действительности это были дубликаты тех подразделений, что остались и в муниципалитетах, и никакой

**ВЛАДИМИР ПЫЛЕВ,**  
возможно, вскоре завершит дело, начатое Ефимом Коганом



реальной власти над школами «Белому дому» не дали. Как поясняет «СО» источник, знакомый с тем, что происходило в те годы, Путько буквально выполнил задачу губернатора – создал образовательные округа в Самаре и Тольятти. Но для того, чтобы она была решена не только формально, но и по сути, требовалось сменить также владельцев образовательных учреждений.

Следующему губернатору Владимиру Артякову было уже не до школ, и в ситуацию никто особо не погружался. Теперь же речь идет именно о смене учредителя школ (им должно стать государство в лице Самарской области), прямом финансировании из бюджета региона, а в перспективе может быть поставлен вопрос и о передаче на баланс области школьных зданий. ■

тренд

## ТЕРЯЮТ ВЛИЯНИЕ И СРЕДСТВА

Передача на областной уровень учреждений среднего образования знаменует собой еще один процесс изъятия полномочий с уровня местного самоуправления и утраты его главами влияния в ряде вопросов.

Значительная часть этих процессов происходит на федеральном уровне – достаточно напомнить, что за последние годы муниципальные бюджеты потеряли такие источники доходов, как штрафы за нарушения Правил дорожного движения, экологических и противопожарных требований, пошлины от регистрации транспортных средств и т.д. Передача больниц и поликлиник в 2012 году также произошла в связи с новыми требованиями федерального законодательства. Тем самым в Москве как бы облегчили жизнь муниципалам, с одной стороны, лишив их доходов от пошлин и штрафов, с другой – сняв бремя содержания медицинских учреждений.

Между тем процесс потери главами муниципалитетов веса происходит и внутри региона. У властей региона есть в этом вопросе свои доводы – областные власти декларируют желание регулировать бюджетные расходы, в частности сметы на подряды. С учетом общей зависимости муниципалитетов от дотаций из регионального бюджета, это приводит к возникновению все новых и новых двойных ключей для любых решений, связанных с бюджетными затратами. Ранее муниципалитеты, по сути, без вмешательства сверху контролировали такие сферы деятельности, как выдача разрешений на установку объектов наружной рекламы и потребительские рынки (ярмарки и т.п.). Теперь же, хотя формально многие документы должны, как и прежде, утверждаться муниципалами, по факту они не могут завершить эти процессы без визы сверху. Как и в случае с бюджетными сметами, у властей региона здесь есть свои доводы, а именно необходимость регулировать процессы, идущие на уровне муниципальных департаментов имущества и потребрынка. В любом случае это приводит к девальвации веса глав муниципалитетов и их чиновников. И заметно снижает возможность появления из их среды владельцев состояний в десятки миллионов долларов, как это было еще 10 лет назад.

### ПРИЧИНЫ

• Необходимость создания системы государственного общего образования была обусловлена сложившимися в системе образования губернии проблемами и противоречиями:

1. Наличие на территории муниципалитета структур образовательной сети различного подчинения (например, школ и учреждений профессионального образования) препятствовало их эффективному взаимодействию.

2. Законодательством об образовании не предусмотрено реальных полномочий органов местного самоуправления в части содержательного (а не только организационного) влияния на систему образования. При этом органы местного самоуправления Самарской области обладали колоссальными рычагами влияния, связанными с учредительством, финансированием, назначением руководителей учреждений подведомственной системы образования, в то время как ответственность за качество образования несет региональный уровень государственной власти.

3. Противоречия законодательства разрывают управленческую вертикаль в образовании, создавая в отрасли проблемы в реализации принятых государственных решений, в согласованности действий муниципальных и региональных органов власти.

• Как показывала практика, недостаточная эффективность региональной образовательной системы напрямую была связана с отсутствием реальных полномочий у министерства образования и науки Самарской области по формированию единой образовательной политики в сфере образования.

Из ответа на запрос «СО» министерства образования и науки Самарской области

### КАКОЙ ЭФФЕКТ ЖДУТ В ОБЛАСТИ ОТ ПЕРЕДАЧИ ШКОЛ

• Управленческий: государство в лице субъекта РФ получит реальные рычаги управления образовательными учреждениями и обеспечит полноценную реализацию государственной образовательной политики.

• Финансовый: существенно облегчится доведение денежных и материальных ресурсов до образовательных учреждений. «Сегодня вложение государственных ресурсов в муниципальную собственность чрезвычайно затруднено. Как показала практика, переход школ в новый статус существенно повысил эффективность использования бюджетных средств», – утверждают в министерстве образования и науки Самарской области.

• Структурный: муниципальная власть сегодня не в состоянии полноценно развивать сеть образовательных учреждений. У нее для этого просто не хватает ресурсов. Тем временем население испытывает существенную нехватку мест в дошкольных образовательных учреждениях, а в некоторых районах Самары и в школах.

• Содержательный: единые требования к содержанию и организации образовательного процесса позволят выровнять и поднять качество образования, нивелировать растущую разницу между «элитными школами» и прочими образовательными учреждениями.

Из ответа на запрос «СО» министерства образования и науки Самарской области

### МНЕНИЕ



**МАРИНА НАЯНОВА,**  
ректор Самарской государственной областной академии (Наяновой)

У нас заведение было в городском подчинении, сейчас в областном, и на работе это никак не отразилось. Существуют же определенные госстандарты по бюджетированию. Не знаю, как они распределяются. Различий я не вижу, проблем у школ не должно возникнуть.



**ДМИТРИЙ МИШИН,**  
проректор по учебной работе ПГУТИ

На мой взгляд, большой разницы в управлении нет. Ведь муниципалитеты так или иначе находятся под управлением области. И, наверное, это правильно – сделать прямое подчинение школ министерству образования.



**ИВАН АНДРОНЧОВ,**  
и.о. ректора Самарского государственного университета путей сообщения

Если перевод школ в областное управление целесообразен и обоснован, то почему нет? Они должны же чем-то это аргументировать. Если, например, увеличится финансирование, то вырастет и качество подготовки. Если они исходят из этих соображений – улучшить качество образования, то это, конечно, правильно.



**ЕЛЕНА ЯШИНА,**  
директор Центра корпоративного развития СГЭУ

По моему мнению, в учебном процессе вряд ли что-то изменится. Это, по сути, реализация административной реформы – оптимизация ресурсов и в то же время укрепление вертикали власти.



**ВЛАДИМИР ЗВОНОВСКИЙ,**  
заведующий кафедрой социологии и педагогики Самарского государственного экономического университета

Если мы говорим только о качестве образования, то передача школ в ведение региона никак не повлияет на него. В том, что муниципалитеты не хотят передавать школы региону, нет ничего удивительного. На мой взгляд, они ведут себя как обычные менеджеры. А менеджеры действуют так, чтобы иметь у себя в управлении как можно больше имущества и персонала. Получить большой кусок в пользование.



**СЕРГЕЙ ИВАНОВ,**  
депутат губернской думы, член коллегии департамента образования администрации Самары

Боюсь, что в образовательном процессе ничего не изменится. Просто одна структура поглотит другую, а также будет увеличен штат. Наверное, нужно будет вернуться к районной системе контроля за образованием в Самаре и Тольятти. В качестве аргументов при отказе передавать школы муниципалитеты ничего не могут привести. Это затратная часть для них. Просят, чтобы школы остались, и при этом просят увеличения субсидий из областного бюджета. Они теряют управление школами. Сегодня стоит вопрос о том, чтобы учреждения дошкольного и дополнительного образования также на себя взял регион.

## Выставка «Самарский бизнес от А до Я» - 2013

В рамках реализации городской целевой программы поддержки малого и среднего бизнеса департамент по промышленной политике, предпринимательству и связи администрации городского округа Самара с 29 августа по 1 сентября 2013 года проводит ежегодную выставку самарских производителей товаров и услуг. Выставка готова принять свыше 200 предпринимателей г.о. Самара с экспозициями.

«Самарский бизнес от А до Я» – это бизнес-площадка для деловых встреч предпринимателей Самары, демонстрация товаров, работ и услуг малых и средних предприятий всех отраслей экономики, работающих на базе передовых технологий, высокой производительности труда и выпуска новой продукции.

Мы приглашаем малый и средний бизнес нашего города принять участие в

выставке. «Самарский бизнес от А до Я – 2013» будет проводиться традиционно на территории самой большой площади в центре Самары — пл. Куйбышева, которая будет поделена на сектора.

Участники выставки получат возможность сформировать спортивные команды, провести промоакции с призами и проявить себя в других интересных мероприятиях.

**Участие в выставке бесплатное:**

- до 4 кв. м крытых павильонов;
- до 10 кв. м открытых пространств;

**Участникам предоставляется возможность:**

- ознакомиться с продукцией самарских предпринимателей;
- ознакомиться с практическим опытом предпринимательской деятельности;
- установить деловые связи и контакты с партнерами,

заключить договоры на заказ, производство и реализацию продукции;

• получить консультации по экономическим, финансовым, правовым и другим вопросам, по продвижению бизнеса на рынке, становлению и развитию собственного дела;

**Для посещения выставки приглашаются:**

- жители и гости Самары, Самарской области;
- предприятия и организации малого и среднего предпринимательства Самары и индивидуальных предпринимателей;
- структуры поддержки малого и среднего предпринимательства;
- представители федеральных и региональных органов исполнительной власти, министерств, ведомств, крупного бизнеса и общественности.



ОПОРА РОССИИ

ОБЩЕРОССИЙСКАЯ ОБЩЕСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА



САМАРСКИЙ  
БИЗНЕС-ИНКУБАТОР

**Подать заявку на размещение экспозиции:**  
<http://samara.timepad.ru/events/>

Более подробную информацию Вы можете получить на сайте [samarabiznes.ru](http://samarabiznes.ru) и по телефону (846) 310-34-34



ИНИЦИАТИВА

ПОСТУПАЮТ СОБСТВЕННЫМ ЭЛЕКТОРАТОМ

# Готовы наказать самих себя

*Коммунисты предложили восстановить голосование «против всех» в Самарской области*

**МИХАИЛ МАТВЕЕВ,**  
депутат Самарской губернской  
думы, член фракции КПРФ

Понятно, что шансы на принятие этого законопроекта минимальны. Но, во-первых, он поднимает дискуссию по этой проблеме. А когда люди пытаются объяснить, почему этого не нужно делать, и у них при этом очень бледный вид, то это носит, на мой взгляд, нормальный воспитательно-профилактический характер. Во-вторых, это наш долг по отношению к избирателям. Не может быть такой прагматический подход: прикинуть, что законопроект не пройдет, и давайте не будем его выносить. Если никто не будет вносить эти законопроекты, то потом будут говорить, что такой проблемы не существует. Политическая ситуация постоянно меняется, и уровень давления в борьбе за честные выборы все-таки должен поддерживаться.



ЛЮДМИЛА НИКОЛАЕВА

Фракция КПРФ в Самарской губернской думе внесла законопроект о восстановлении графы «против всех» в избирательных бюллетенях. В случае принятия эта инициатива может ударить, прежде всего, по самим коммунистам, которые на протяжении многих лет аккумулировали голоса протестного электората. Впрочем, законопроект, скорее всего, обречен на провал, и не только по политическим причинам.

Законопроект «О внесении изменений и дополнений в законы Самарской области о выборах, в части восстановления права голосовать против всех и нижнего предела участия избирателей в голосовании (порога явки)» внесен в губернскую думу 13 июня и на сегодня уже размещен на официальном сайте областного парламента. Фракция КПРФ предлагает вернуть в избирательное законодательство Самарской области «две важные и ранее исключенные из законодатель-

ства нормы». Во-первых, право избирателей голосовать против всех кандидатов (списков кандидатов). Во-вторых, минимальный процент участия избирателей в голосовании, при недостижении которого выборы считаются нелегитимными, то есть юридически недействительными (порог явки).

Коммунисты аргументируют свое предложение ссылками на статистику, социологические и публицистические материалы, согласно которым после отмены графы «против всех» многие избиратели, склонявшиеся к такому варианту голосования, начали по-другому выражать свой протест, а именно - крайне низкой явкой, которая оказалась характерна для выборов депутатов СГД как в марте 2007 года, так и 2011-го (35,03% и 35,8% соответственно). Одновременно «участились случаи протестного голосования, выраженные в голосовании против наиболее «раскрученного», по мнению данных избирателей, кандидата, а значит, за менее «раскрученного», независимо от отношения к последнему.

Таким образом, волеизъявление избирателей стало более латентным, т.е. менее прозрачным для государства, общества и избирательных комиссий», - говорится в пояснении авторов к законопроекту.

Между тем такая аргументация позволяет предполагать, что в случае принятия законопроекта бьет, прежде всего, по самим коммунистам, так как среди прочих именно их кандидаты традиционно получают голоса протестного электората. По мнению заведующего кафедрой социологии и политологии СГЭУ Владимира Звоновского, выигрыш от отсутствия графы «против всех» после ее отмены получают практически все получившие мандаты партии - и «ЕР», и коммунисты, так как доли голосов, которые до отмены этой графы мог забрать протестный электорат, равномерно распределяются между всеми партиями. «Конечно, «ЕР» или Народный фронт получают больше, чем коммунисты. Но и коммунистам тоже что-то достанется», - говорит эксперт. ■

МНЕНИЯ



**ВИТАЛИЙ МИНЧУК,**  
руководитель фракции КПРФ в  
Самарской губернской думе

Обоснованность возвращения графы «против всех» сегодня диктуется самой обстановкой и всеми теми нарушениями, которые творятся на выборах. Убрали и порог явки, то есть то, что направлено на активное участие, заинтересованность избирателя. Практика и опросы показывают, что людей бы больше пришло, если бы была эта графа. В свое время на выборах мэра Тольятти (не последних, а проходивших раньше) около 14% проголосовали «против всех». То есть представьте - люди оставили свои дела, пришли на избирательные участки... Все-таки надо иметь гражданскую позицию, чтобы прийти и проголосовать таким образом. Это заставляет власть задумываться - а туда ли мы идем? А теми ли методами мы работаем? Те ли планы строим для развития своего города?

**ИНИЦИАТИВА  
КОММУНИСТОВ**

о возвращении  
графы «против  
всех» могла бы  
ударить по ним  
самим, но вряд  
ли будет принята  
Самарской  
губернской думой



**ВИКТОР ПОЛЯНСКИЙ,**  
заведующий кафедрой  
государственного и  
административного права Самарского  
государственного университета

терять, конечно, будут все, у кого наиболее высокие результаты. В то же время с политической точки зрения определенная политическая выгода у коммунистов как оппозиционной партии (а я считаю, что они единственная оппозиционная сила) здесь возможна. Они могут агитировать голосовать против определенной политики, определенных кандидатов. Но в рамках обычной политической борьбы этой выгоды вполне добиваться каждый участник политического процесса, и в том числе инициаторы подобного рода законопроектов. Это обычная практика политических отношений. Определенные силы этот вопрос будируют умышленно, специально, чтобы получить политические преференции на определенном этапе политических процессов. Не всегда это бывает выигрышно, но в какие-то моменты выгодно поставить эту проблему, обсуждать ее, даже если она не будет решена. Это формирование политического имиджа, и такие инициативы, на мой взгляд, ожидаемы и вполне прогнозируемы, и запрещать их нельзя.

ЗАГВОЗДКА

## ЕСЛИ «ПРОТИВ ВСЕХ», ТО ДЛЯ ВСЕХ

Восстановить графу «против всех» самарские коммунисты пока готовы только в границах Самарской области, хотя, по данным «СО», ранее рассматривался вариант инициативы в Госдуму. Но, как пояснил руководитель фракции КПРФ в СГД Виталий Минчук, подобный законопроект очень сложно пробить через ГД, поэтому решено было пока действовать в рамках региона. Правда, он не смог уточнить, какие еще территории готовят подобные инициативы. Логика коммунистов в данном случае проста - что не запрещено, то разрешено: если ФЗ №67 прямо не запрещает голосовать против всех, то введение такой возможности в региональное законодательство «не будет противоречить требованиям федерального законодательства». Виталий Минчук рассчитывает, что законопроект поддержит не только фракция КПРФ в СГД, но и «Справедливая Россия».

«Во всяком случае, в переговорном процессе они были за», - пояснил коммунист. Тем не менее эксперты не верят в успех КПРФ. «На мой взгляд, это все-таки предмет регулирования федерального законодательства», - говорит председатель избирательной комиссии области Вадим Михеев о предложении вернуть графу «против всех», тогда как установление минимального порога явки он считает возможным в рамках областного права. В прохождении инициативы не верит и юрист КА «Литис» Олег Казачек, причем не только с точки зрения норм права, но и по политическим мотивам. «То, что это сейчас не пройдет - однозначно. Я рассматриваю это как попытки набрать очки», - говорит он. Дialeктическую позицию занял в этом вопросе завкафедрой государственного и административного права СамГУ Виктор

Полянский. «У юристов может быть разное мнение, как должны реализовываться гарантии обеспечения равенства выборного процесса в части полномочий Федерации, в какой - ее субъектов. На стыке этих компетенций и будет вестись спор», - полагает эксперт. - Я думаю, в данном случае приоритет за федеральным уровнем, поскольку это вопрос принципа равных выборов по всей стране, потому что содержание гарантии «против всех» нельзя рассматривать как абсолютную гарантию. Кто-то скажет даже, что это нарушение прав избирателей». «В голосовании должны участвовать все. Но у нас принцип свободных выборов истолковали как право ходить или не ходить на выборы. Во всем мире голосование - это свобода выражения мнения. А обязаны или не обязаны ходить на выборы граждане, каждое государство решает самостоятельно», - добавляет г-н Полянский.



Чем  
запомнится  
Виталий  
Горсткин...



**БЫЛ ЛОЯЛЕН**  
к администрации  
Виктора Тархова,  
что выразилось  
в многократных  
отказах в  
возбуждении  
уголовных дел



**ОСЕНЬЮ 2012  
ГОДА** начал  
кампанию  
против  
самарской  
мэрии,  
следствием  
чего стало  
возбуждение  
нескольких  
уголовных дел



**В НАЧАЛЕ  
2013 ГОДА**  
вступил в  
конфликт с  
прокуратурой,  
инициировав  
проверки  
законности  
приобретения  
жилья ее  
сотрудниками



**ПОПЫТАЛСЯ  
СДЕЛАТЬ**  
фигуранткой  
уголовного дела  
Надежду Вехову,  
чиновницу  
«Белого дома»,  
близкую  
депутату Госдумы  
Александру  
Хинштейну

# Те же и Ложис

На смену руководителю областного следственного комитета ждут креатуру Александра Бастрыкина

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

На прошлой неделе стало известно имя возможного преемника экс-руководителя СУ СК РФ по Самарской области Виталия Горсткина, покинувшего ведомство в связи с не продлением контракта. Выходца из системы Минюста РФ Горсткина в ближайшее время может сменить креатура руководителя Следственного комитета РФ Александра Бастрыкина - следователь по особо важным делам ГСУ СК РФ Зигмунд Ложис, ранее проработавший в Самаре около года.

Как уже сообщало «СО», о скорой отставке руководителя регионального СК стало известно в конце апреля 2013 года, когда Горсткину не продлили контракт в Москве. Противниками его переназначения выступили Генпрокуратура РФ, ФСБ и полномочный представитель президента в ПФО Михаил Бабич. Уходу Горсткина предшествовал долгоиграющий межведомственный конфликт, в ходе которого областному СК противостояли прокуратура области и выступавший на ее стороне депутат Госдумы РФ Александр Хинштейн.

Хотя официальный указ об отставке г-на Горсткина еще не вышел, уже появилась инсайдерская информация о том, кто может занять его место. Это следователь по особо важным делам ГСУ СК РФ Зигмунд Ложис, хорошо известный правоохранителям Самары. Г-н Ложис прибыл в регион осенью 2008 года, сразу после покушения на жизнь председателя Самарского областного суда Любови Дроздовой. Следственная бригада под руководством г-на Ложиса проработала в Самаре почти год и выстроила довольно внятную версию громкого преступления, включая его мотив. Следствие обозначило не только исполнителей, но и организаторов - представителей одной из крупнейших в Тольятти этнических ОПГ. Благодаря удаленности членов московской следственной группы от местных реалий и элит, наверное, впервые в регионе было заявлено о роли организованной преступности в таком громком заказном преступлении.



**СЛЕДОВАТЕЛЮ**  
по особо  
важным делам  
Зигмунду Ложису  
полюбилась  
волжская рыбка.  
И он в случае  
возвращения в  
Самару сможет  
удить не только  
рыбу

**ЗАМЕНОЙ  
ВИТАЛИЮ  
ГОРСТКИНУ**  
на посту  
руководителя  
регионального  
СК может стать  
следователь по  
делу о покушении  
на Любовь  
Дроздову

Хотя никого из фигурантов в итоге так и не нашли. Киллер Сергей Африкан, выстреливший в Дроздову из пистолета «Марголин», скорее всего, был мертв уже спустя несколько дней после исполнения заказа. Заказчик - им оказался авторитетный тольяттинский предприниматель Владимир Кириллов, - а также его охранники Анатолий Тищенко и Владимир Марьенков, заочно обвиненные в убийстве Африкана, сейчас находятся в международном розыске.

Наработки бригады Ложиса по делу Дроздовой дали толчок к расследованию ряда других громких преступлений прошлых лет, совершенных в Тольятти, - в первую очередь, убийств ректора ТГУ Сергея Жилкина, вице-спикера СГД Анатолия Степанова и журналистов Валерия Иванова и Алексея Сидорова. Уже после того как следственная бригада Ложиса покинула регион, руководство местного СК заявило, что все эти преступления, равно как и покушение на Дроздову, объединяют фигуры организаторов и исполнителей - членов одной и той же преступной группировки. Впрочем, найти в результате опять никого не удалось.

Следователи из московской бригады, работавшие по делу Дроздовой, кроме того, поразили самарцев использованием

передовых методик раскрытия преступлений. В частности, свидетели опрашивались с применением детектора лжи и в присутствии экстрасенсов, вводивших их в гипнотический транс. Чуть ранее руководство СК РФ официально заявляло, что гипнотизеры помогли в раскрытии дела о подрыве поезда «Невский экспресс» в 2007 году. Следствие по этому громкому делу также вел Зигмунд Ложис. Впрочем, позднее суд оправдал фигурантов по всем основным статьям.

В случае назначения г-на Ложиса руководителем самарского СК все трения между федеральным центром и региональным подразделением исчезнут навсегда. «Ложис - человек Бастрыкина, человек системы, - говорит источник в ведомстве. - Это наглядно показал случай с уголовным преследованием экс-руководителя ГСУ СК РФ Дмитрия Довгия, заявление о злоупотреблениях которого написал его подчиненный - следователь Зигмунд Ложис (в СК он после этого получил прозвище Ван Хельсинг). На такой шаг способен только человек, абсолютно уверенный в поддержке той системы, в которой он служит. Этого ресурса не было у г-на Горсткина, который вышел из систем Минюста и в СК был несколько чужеродным элементом».



история

## РАСКРЫЛИ СТАРЫЕ ПАПКИ



**ПРОШЛЫЙ  
ВИЗИТ** в регион  
Зигмунда Ложиса  
принес проблемы  
депутату Олегу  
Борисову

С приходом в областной СК Зигмунда Ложиса не исключено возобновление ряда старых уголовных дел. Следственная бригада, работавшая по делу о покушении на Дроздову, реанимировала ряд громких уголовных дел прошлых лет, в частности, о заказных убийствах в 1995 году банкира Александра Куртенка, в 1996 году - директора компании «Мега Лада» Алика Гасанова и в 2006 году - авторитетного бизнесмена Дмитрия Галиева. В версии следствия, все эти преступные эпизоды объединяла фигура киллера - Сергея Африкана.

Кроме того, в рамках дела Дроздовой с подачи следователей Ложиса было возобновлено производство и по уголовному делу депутата Самарской губернской думы Олега Борисова, приостановленному в 1999 году. Правоохранители нашли некие следы неформального общения Борисова и Африкана в 90-е годы. Депутат проверялся на предмет причастности к убийствам Куртенка, Гасанова и Галиева. Параллельно СК возобновил расследование старого уголовного дела о бандитизме, обвиняемыми по которому были сам депутат и ряд приближенных к нему лиц, прекращенного судом еще в 1999 году. Позднее, с отъездом московской следственной бригады, все негативные процессы вокруг личности г-на Борисова затихли.



...и чем  
знаменит  
Зигмунд  
Ложис

1

**РАССЛЕДОВАЛ  
УГОЛОВНОЕ**  
дело в  
отношении  
медиамагната  
Владимира  
Гусинского

2

**ИНИЦИИРОВАЛ  
СНЯТИЕ**  
с должности  
и уголовное  
преследование  
руководителя ГСУ  
СК РФ Дмитрия  
Довгия

3

**РАССЛЕДОВАЛ  
КРУШЕНИЕ**  
«Невского  
экспресса» с  
применением  
новаторских  
методов  
воздействия  
на сознание  
свидетелей

4

**ОТРАПОРТОВАЛ  
О РАСКРЫТИИ**  
покушения на  
председателя  
Самарского  
областного  
суда Любовь  
Дроздову, правда,  
не задержав  
ни одного из  
фигурантов

5

**РУКОВОДИЛ  
СЛЕДСТВЕННОЙ  
БРИГАДОЙ** по  
делу о теракте  
в аэропорту  
Домодедово  
в январе 2011  
года (дело было  
доведено до суда)

прогноз

# Система не даст сбой

*Радикальных перемен с приходом нового главы СК не произойдет*

С учетом ориентированности г-на Ложиса на федеральное руководство СК РФ, с его приходом не следует ожидать каких-то взрывных перемен в стиле взаимоотношений местных силовых и бизнес-элит и регионального СУ СК. Хотя эксперты «СО» и прогнозируют некоторое смещение акцентов во взаимоотношениях СК с властью и коллегами-силовиками с приходом нового руководителя. Руководитель филиала №4 Самарской областной коллегии адвокатов Дмитрий Тараборин заявил «СО», что новому руководителю областного СК, несомненно, придется выстраивать отношения с органами региональной власти и с силовыми ведомствами. «Но в свою очередь и органам государственной власти, и правоохранительным структурам придется выстраивать отношения с ним, - подчеркнул Тараборин. - Поскольку в Самарской области протестное движение не очень сильно, то вряд ли следует ожидать усиления политической составляющей в деятельности следственного комитета, так как в этом нет объективной необходимости. А все остальное покажет время, так как пока прогнозировать что-либо тяжело».

По мнению заместителя управляющего партнера АБ «Яблоков, Лапицкий и партне-

**ВЫХОДЕЦ ИЗ**  
центрального  
аппарата СК  
РФ Зигмунд  
Ложис легко  
интегрируется в  
систему работы  
вертикали власти  
на территории  
Самарской  
области



ры» Валерия Лапицкого, Зигмунд Ложис, вероятнее всего, был кандидатом №1 на кресло еще в бытность руководителем областного СУ СК Виталия Горсткина. «Думаю, он был кандидатом, и, скорее всего, единственным - и из-за этого, собственно, вся эта эпопея с Горстким и началась. Как известно, когда нужно человека поменять, ему создают проблемы. Это обычная практика, и делается это чаще всего под какое-то конкретное лицо. Что касается взаимоотношений нового руководителя СК с властными структурами, то вряд ли кто-то сможет сейчас что-то диктовать нашим областным властям - в Самарской области сильный губернатор и выстроенные, работающие отношения с федеральным центром. Поэтому проблемы во взаимоотношениях с областной властью, с учетом того, что Ложис - чело-

век Бастрькина, - это сценарий скорее фантастический», - резюмирует Лапицкий.

Как считает председатель Средневолжской специализированной коллегии адвокатов Игорь Линев, «прогнозировать что-либо сейчас довольно трудно с учетом того, что даже и неизвестно, кого назначат на эту должность. И уж тем более неизвестно, как данный человек будет себя вести и как выстраивать взаимоотношения с региональной властью и другими силовыми ведомствами. Но ясно, что назначение будет произведено под определенные задачи, политические в том числе, и какие-то вводные, ценные указания, наставления данному лицу будут даны - потому что это должность очень высокого уровня, и руководитель регионального следственного комитета - это реально фигура влияния». ■

перспектива

## Будак могут отпустить



**ПЕРСПЕКТИВЫ  
УГОЛОВНЫХ ДЕЛ,**  
в которых упоминается  
имя супруги Виталия  
Горсткина, весьма туманны

Окончательный уход из регионального СК Виталия Горсткина означает скорее ослабление внимания к бизнесу его жены Юлии Будак. Как уже сообщало «СО», недавно ГСУ ГУ МВД РФ по Самарской области возбудило два уголовных дела, в которых фигурируют названия фирм, учрежденных г-жой Будак. Одно из уголовных дел возбуждено по факту незаконного образования юридического лица через подставных лиц. Речь идет об ООО «ПКФ «СПК», ООО «СТФ», ООО «ТрансМедиа», через которые якобы обналичивало деньги ООО «Центрум», частично принадлежащее жене Горсткина. Второе уголовное дело возбуждено в отношении неустановленного руководителя другой фирмы Юлии Будак - ООО «Элегант», - который не исполнил условия договора с мэрией по установке остановочных пунктов и сдавал остановки в аренду под рекламу, в версии правоохранителей - незаконно.

Между тем источник в полиции заявил «СО», что перспективы обоих уголовных дел в настоящее время весьма сомнительны. «До суда они не дойдут», - уверяет источник.



**ПЕРВЫЙ  
ЗАМЕСТИТЕЛЬ**  
руководителя  
областного СУ СК  
Юрий Слива может  
сохранить должность  
и при новом  
руководстве

интрига

## ПРИВЕДЕТ СВОИХ

Назначение нового руководителя в региональный СК означает и замену ряда руководящих сотрудников управления. На вопрос «СО», приведет ли новый руководитель свою команду, адвокат Дмитрий Тараборин ответил утвердительно, заявив, что «с большой долей вероятности, что да, а на ключевые посты - несомненно». С ним согласен коллега - адвокат Валерий Лапицкий, который также заявил «СО», что вместе с Зигмундом Ложисом следует ждать и новую команду, по-видимому, москвичей. «Считаю с очень большой степенью уверенности, что основной кандидат на вылет - это первый заместитель руководителя СУ СК РФ по Самарской области Юрий Слива, который руководит прокурорским следствием уже много лет (ранее он возглавлял следственную часть прокуратуры Самарской области). Не уверен, что будут менять начальника отдела по расследованию особо важных дел Алексея Горюнова, хотя его на эту должность привел Виталий Горсткин и его считают человеком Горсткина. Это грамотный, профессиональный сотрудник, он не был замешан в каких-то компрометирующих вещах, он собрал у себя в отделе хороший, работающий коллектив, словом, ничего плохого про него сказать нельзя, и оснований для его замены, как мне кажется, на настоящий момент нет», - говорит Лапицкий.

В то же время источник в самом ведомстве считает, что шансы г-на Сливы сохранить свой пост весьма велики. «На стороне Сливы - большой опыт следственной работы, хорошее знание местных реалий и принципиальное неучастие в каких-либо аппаратных либо политических играх. Такой человек без амбиций, но в то же время с опытом - для нового руководителя просто находка. Однако крайне сомнительными выглядят кадровые перспективы руководства так называемого «тольяттинского куста», с учетом ряда громких скандалов, включая недавний коррупционный - с участием первого заместителя руководителя следственного отдела по городу Тольятти Александра Рогова. Следует учесть и то обстоятельство, что именно следственная бригада Зигмунда Ложиса нашла «тольяттинский след» в деле о покушении на Любовь Дроздову. Однако местные следователи (в первую очередь из Тольятти) так и не смогли дать внятный толчок развитию данной версии», - заявил «СО» источник в областном СУ СК.



## ГРИНБЛАТА ПОТЯНУЛО К ВЕРТИКАЛИ



ЛЮДМИЛА НИКОЛАЕВА

«Единая Россия» на предстоящих в сентябре выборах в думу Тольятти готова поддержать действующего депутата Борислава Гринблата, который работает в думе уже третий созыв подряд. О возможности выдвижения от партии власти в конце минувшей недели сообщил «СО» сам г-н Гринблат. «Я готов идти от «ЕР» в команде губернатора», – подчеркнул депутат. Пока остается неясным, будет ли он участвовать в праймериз, поскольку действующие правила пока предполагают, что выдвигаться на них могут только члены и сторонники «ЕР» либо беспартийные кандидаты, тогда как г-н Гринблат с 2011 года возглавляет фракцию «Справедливая Россия». До этого он являлся одним из идеологов и лидеров движения «Декабрь».

## НАЗНАЧЕНИЕ

## Калиниченко обменяли на Гладченко



**ЖИГУЛЕВСКИЕ  
ЕДИНОРОССЫ**  
передумали и выбрали  
спикером Алексея  
Калиниченко

СВЕТЛАНА КОРОТКОВА

21 июня состоялось заседание Думы городского округа Жигулевск, на котором спикером был избран Алексей Калиниченко. Новому председателю думы Жигулевска 54 года, он является заместителем генерального директора по стратегическому развитию и председателем совета директоров ЗАО «Жигулевский известковый завод». Предполагается, что Калиниченко будет совмещать общественную работу в думе с основной деятельностью в ЗАО «ЖИЗ», что предусматривает работу спикером на освобожденной основе. Препрежний спикер Ольга Гладченко стала заместителем председателя гордумы, пойдя таким образом на понижение.

Решение по такой кадровой рокировке, скорее всего, было принято незадолго до заседания. Дело в том, что кандидатуру Калиниченко выдвинула депутатская группа «Единая Россия», хотя всего за несколько дней до этого местное отделение «ЕР» рекомендовало переизбрать спикером Ольгу Гладченко.

## ПОБЕДА

## Специалист «КСК г. Отрадного» в лидерах

СВЕТЛАНА КОРОТКОВА

16 июня в Ульяновске прошел Всероссийский форум «Кадров для модернизации ЖКХ». В рамках форума проводился окружной этап I Всероссийского конкурса «Лучший молодой работник сферы ЖКХ и строительства» по Приволжскому федеральному округу.

В конкурсе было представлено три номинации: «Лучший общественный деятель в сфере ЖКХ», «Лучший молодой работник государственной и муниципальной сферы ЖКХ» и «Лучший молодой работник сферы ЖКХ в бизнесе».

Участие в конкурсе приняли молодые специалисты сферы ЖКХ и строительства со всего

**СОТРУДНИКА  
ООО «КСК Г.  
ОТРАДНОГО»**  
наградили на  
окружном уровне

Приволжского федерального округа. Так, были представлены Оренбургской, Пензенской, Ульяновской и Самарской областей, республик Башкортостан, Чувашия и Татарстан. Самарскую область представляли два участника. Один из них – начальник участка управления многоквартирными домами ООО «КСК г. Отрадного» Вик-



тория Дедюрина – стал победителем в номинации «Лучший молодой работник сферы ЖКХ в бизнесе».

Осенью текущего года Дедюрина примет участие уже в федеральном этапе конкурса, где сможет обменяться опытом работы с представителями жилищно-коммунальной сферы всей страны.

## КАДРЫ

## Займутся Вагулиной

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Высшая квалификационная коллегия судей (ВККС) РФ 14 июня 2013 года объявила конкурс на вакантную должность заместителя председателя Самарского областного суда, которую сейчас занимает Людмила Вагулина. Г-жа Вагулина руководит организацией работы судебной коллегии по гражданским делам первой инстанции, кассационной инстанции и рассмотрения жалоб в надзорном порядке. Шестилетний срок полномочий г-жи Вагулиной истекает в январе 2014 года. Это первый ее срок в кресле зампредела облсуда, поэтому закон не препятствует ей принять участие в конкурсе на второй срок.

Итоги этого конкурса завершат серию кадровых перестановок в областном суде, которые произошли в первой половине 2013 года. В феврале на второй шестилетний срок была пере-назначена председатель суда Любовь Дроздова, спустя 3 месяца кресло ее заместителя занял экс-председатель Красноглинского райсуда Вадим Кудинов. Он сменил на этом посту проработавшего 17 лет Юрия Доминова. В настоящее время решается вопрос о замене еще одного заместителя г-жи Дроздовой – Николая Шабанова, который проработал в данной должности 20 лет. После ухода Шабанова по собственному желанию его место, вероятнее всего, займет нынешний председатель Комсомольского райсуда Сергей Шкуров.

**Обозрение**

Расценки на размещение политической рекламы в газете «Самарское обозрение» на период кампаний по выборам главы городского округа Чапаевск, главы муниципального района Кинельский, депутатов Думы городского округа Тольятти, депутатов Думы городского округа Сызрань, довыборов в Самарскую губернискую думу и других муниципальных выборов и довыборов, назначенных на 8 сентября 2013 года

Стоимость размещения за 1 модуль (48 мм × 48 мм)

Раздел	Стоимость, руб.
Власть&Политика	5 000
Компании&Рынки	5 000
Люди&Общество	4 000
Строительство&Недвижимость	3 600
Развлечения&Шопинг	3 000
Спорт&Отдых	3 000
Преступность&Безопасность	3 000

**Размещение на обложке. Полоса А3**

2,3 полоса	88000	1/2 полосы	60000
4 полоса	96000	1/4 полосы	40000

- НДС не облагается
- 100-процентная предоплата не менее чем за 2 дня до публикации
- Заявка на рекламу принимается не позднее 5 рабочих дней до выхода газеты
- Текстовые материалы принимаются не позднее 4 рабочих дней до выхода газеты
- Редакция оставляет за собой право отказаться от публикации материала

Телефоны: **342-50-22, 334-12-80**, e-mail: **vasia@sr.smrlic.ru**

На правах рекламы

**ГАЗЕТЫ «ПЛОЩАДЬ СВОБОДЫ» И «ПОСТСКРИПТУМ» ДОСТУПНЫ НА ПЛАНШЕТАХ IOS И ANDROID!**

**Скачивайте УЖЕ СЕЙЧАС! В ЛЮБОЙ ТОЧКЕ МИРА!**

Доступ к приложению — бесплатный!  
Качайте приложения в App Store и Google Play.

Реклама 18+



## НАЗНАЧЕНИЕ

## Награды и кадры поручили Бекину

ЛЮДМИЛА НИКОЛАЕВА

Управление кадровой политики и государственных наград администрации самарского губернатора возглавил Антон Бекин, прежде возглавлявший управление законодательных инициатив и правового сотрудничества Главного правового управления. Вакансия образовалась еще в феврале в связи с уходом на пенсию длительного время занимавшего эту должность Геннадия Бажуткина. По данным сайта областного правительства, место руководителя управления законодательных инициатив сейчас остается свободным.

На новом месте работы г-н Бекин отвечает за «сохранение, укрепление и развитие кадрового потенциала» областного правительства, «создание высокопрофессионального, сплоченного коллектива, способного своевременно реагировать на требования социально-экономического развития региона». В его сферу деятельности входит и контроль за своевременным и пра-



вильным предоставлением деклараций о доходах чиновников.

За прошлый год доход Антона Бекина составил 1,187 млн рублей. По данным декларации, он владеет автомобилем «Тойота Камри». Его супруга владеет квартирой площадью 31,8 кв.м и 1/3 доли другой квартиры площадью 43,2 кв.м, а также автомобилем «Хёндай Соната». Ее годовой доход – 563 498 рублей.

## ЛИТЕРАТУРА

## Кобенко стал историком автоспорта



**АЛЕКСАНДР КОБЕНКО** надеется, что его книга станет «началом большого проекта»

ЛЮДМИЛА НИКОЛАЕВА

Министр экономического развития, инвестиций и торговли Самарской области Александр Кобенко написал книгу «Люди и автомобили» – об истории отечественного автоспорта. На пресс-конференции, посвященной презентации книги, г-н Кобенко сообщил: «Нам очень хотелось передать через нее те особые чувства, которые знакомы каждому, кто хоть раз сидел за рулем гоночного автомобиля. Мы хотели создать не энциклопедию, а книгу, со страниц которой можно было показать «душу» автоспорта. И думаю, у нас это получилось». По мнению автора, «книга написана легким языком, в ней собрано множество интересных историй и фактов, а также прекрасных иллюстраций. Она будет интересна и специалистам, и любителям автоспорта, и тем, кто только начинает знакомиться с увлекательным миром гонок».

Министр полагает, что «Люди и автомобили» могут стать «началом большого проекта»: «Ведь в истории отечественного автоспорта еще немало знаковых имен и автомобилей, которые достойны оказаться на страницах этого издания».

**ПЛОЩАДЬ СЛАВЫ** отремонтируют и осовременят к 2015 году, сообщил Владимир Коматовский



архитектура

РЕКОНСТРУИРУЮТ СИМВОЛ ГУБЕРНИИ

## Создадут новую Славу

Одну из главных площадей губернии модернизируют к 70-летию Победы в Великой Отечественной войне

ВАЛЕРИЯ АСТАПКОВИЧ

Площадь Славы – один из самых значимых объектов культурного наследия, символ региона, будет благоустроена и модернизирована к 70-летию Победы в Великой Отечественной войне: губернатор Николай Меркушкин и областное правительство поддержали инициативу представителей ветеранских организаций подготовить мемориальный комплекс к торжествам 2015 года. С этой целью объявлен творческий конкурс проектов на разработку концепции обновления площади.

Архитектурный ансамбль площади Славы создан в 1971 году, и с тех пор она практически не обновлялась. По словам руководителя департамента управления делами губернатора Самарской области Владимира Коматовского, сегодня она должна приобрести более современный, более масштабный вид. Этого желают не только новые поколения, но и ветераны Великой Отечественной войны. Николай Меркушкин поддержал их идею и дал разрешение на проведение творческого конкурса на разработку новой концепции площади Славы.

За прошедшее время и в самом деле появилась необходимость в реконструкции площади – в изменении ее ландшафта и обновлении покрытия. Возросшая популярность площади

как пешеходной зоны требует организовать здесь места для отдыха – например, установить скамейки. Здесь могут появиться фонтаны, а лестница, ведущая к набережной, должна получить новую форму. В то же время жилой комплекс и административные здания близ площади кардинально затронуты не будут.

Ключевая задача архитекторов – объединить монумент Славы, мемориальную стену с Вечным огнем и церковь Святого Георгия в единый ансамбль. «Объект значим не только для Самары, но и для всей области. Хотелось бы попросить разработчиков наделить объекты площади единым смыслом, ведь некоторые из них появились сравнительно недавно. И, конечно, нельзя забывать, что площадь – общественное место. Бывают случаи нарушения порядка со стороны молодежи, поэтому необходима еще и просветительская работа. Нельзя осквернять память», – заметил Владимир Коматовский.

Конкурс на архитектурную концепцию площади пройдет в два этапа. До 15 июля архитекторы и дизайнеры (как профессионалы, так и любители) могут представить свои работы в самарский Дом архитектора. До 31 августа работы рассмотрит специальная комиссия. Во втором туре финалисты должны будут защитить свои работы перед комиссией. Окончательное решение будет принято к 9 октября. ■

## САМОУПРАВЛЕНИЕ

## Богатовский район обновляет устав

СВЕТЛАНА КОРОТКОВА

Собрание представителей Богатовского района 7 июня одобрило проект устава района в новой редакции, который теперь должны вынести на публичные слушания. Прием замечаний и предложений от жителей на слушания ждут до 27 июня. Согласно новому уставу, главу района будут избирать из состава депутатов представительного органа, а администрацию возглавит наемное лицо – глава администрации или сити-менеджер, которого выберет конкурсная комиссия для работы по контракту.

Нынешний глава Богатовского района Юрий Григорьевский был избран в марте 2009 года. На выборы он шел от партии «Единая Россия» как главный агроном СПК «Арзамасцевский» и набрал тогда 71,37% голосов избирателей. Однако теперь он намерен оставить свой пост в связи с переходом на работу в областной минсельхоз.

Ответственный за ведение протокола публичных слушаний – руководитель аппарата администрации Богатовского района Юрий Горшков. В беседе с корреспондентом «СО» о причинах смены устава он заявил следующее: «Действующий на сегодняшний день устав Богатовского района был принят еще в 2005 году. Естественно, за это время законодательство у нас сильно поменялось. Многие статьи устава сейчас уже неактуальны – это одна из причин. И вторая – то, что у нас меняется система выборов. Мы видим целесообразность того, что у нас будут не прямые выборы главы, а назначение. Выстраивается вертикаль власти, наверное».

САМАРСКОЕ  
**Обозрение ON-LINE**

Информационный портал газеты

Подписка на электронную версию газеты «Самарское обозрение» это:

**ПРЕСТИЖНО**

Доступ к электронной версии свежего номера каждый понедельник и четверг в течение 3, 6 или 12 месяцев

**ЭФФЕКТИВНО**

Новый номер в формате PDF в любой точке мира

**ОПЕРАТИВНО**

Есть возможность получить доступ на один день посредством СМС-сервиса

**УДОБНО**

Доступ к свежему номеру газеты с любого устройства, подключаемого к сети Интернет

**ВЫГОДНО**

Возможность просматривать все материалы архива газеты начиная с 1997 года и журнала «Дело» – с 2009 года

**www.63media.ru***Всегда под рукой*

По вопросам подписки обращайтесь по тел. (846) 342-50-25 или по e-mail: pso2@sr.smrllc.ru

**Клиники СамГМУ**

Специализированный  
консультативно-диагностический центр

Точный диагноз – успешное лечение!

Консультативный прием ведут 27 профессоров и более 30 кандидатов наук, в том числе главные специалисты г. Самары и Самарской области, 109 высококвалифицированных врачей по 30 специальностям.

**ЗАПИСЬ НА ПРИЕМ**

- Через WEB-сайт в сети Интернет.
- С использованием специализированного электронного терминала.
- При непосредственном обращении в регистратуру.

График приема специалистов на сайте  
<http://www.clinica-samsmu.ru/consultation/scdc>



Адрес СКДЦ: г. Самара,  
пр. Карла Маркса, д. 1656

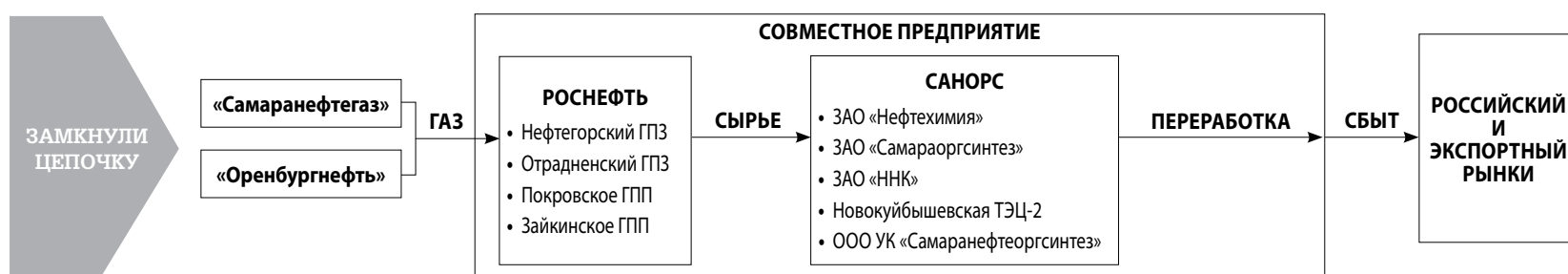
Контактные телефоны:  
264-78-71, 276-77-63,  
276-78-22

**НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА**



## КОМПАНИИ &amp; РЫНКИ

тема &amp; главное



## Строят альянс

САНОРС и «Роснефть» объединяют активы

ОЛЬГА КОНОВАЛОВА

Нефтехимический холдинг САНОРС и ОАО «НК «Роснефть» начали подготовку к сделке, которая может стать одной из крупнейших за всю историю развития нефтехимической отрасли Самарской области. Компании подписали соглашение о создании совместного предприятия на базе производственных активов САНОРСа и газоперерабатывающих мощностей «Роснефти» в Самарской и Оренбургской областях. По мнению участников рынка, в случае создания СП можно будет говорить о фактическом возрождении существовавшего в регионе в советские годы единого нефтехимического комплекса.

Информация о намерении нефтяной компании «Роснефть» и нефтехимического холдинга САНОРС реализовать совместный бизнес-проект появилась в минувшую пятницу. 21 июня в ходе Петербургского международного экономического форума президент «Роснефти» Игорь Сечин и президент САНОРСа Игорь Соглаев подписали соглашение о создании совместного предприятия на базе нефтехимических и газоперерабатывающих активов предприятий в Самарской и Оренбургской областях.

Уже известны основные детали будущей сделки. В частности, предполагается, что доля «Роснефти» в совместном предприятии составит не менее 50%, а доля САНОРСа – не более 50% его уставного капитала. По информации «СО», холдинг САНОРС планирует внести в СП свои нефтехимические активы. Речь идет о трех предприятиях в Новокуйбышевске, на базе которых был создан холдинг – ЗАО «Нефтехимия», ЗАО «Самараоргсинтез» и ЗАО «Новокуйбышевская нефтехимическая компания», а также о новых проектах САНОРСа, запущенных в эксплуатацию в период с апреля 2011-го по настоящее время, - производствах ТАМЭ, фенола-ацетона, сжиженных газов, ПТБФ (паратретичного бутилфенола). Вероятнее всего, в состав СП будет включена и приобретенная недавно САНОРСом Новокуйбышевская ТЭЦ-2, которая обеспечивает



**НИКОЛАЙ МЕРКУШКИН,**  
губернатор Самарской области

Подписание соглашения между ОАО «НК «Роснефть» и холдингом САНОРС – знаковое событие для нефтегазохимического комплекса Самарской области. С этими компаниями, ведущими на территории нашего региона активную инвестиционную деятельность по модернизации действующих и строительству новых производств, у нас сложились конструктивные, взаимовыгодные отношения. Предприятия нефтехимии выпускают сегодня свыше 40% продукции в общем объеме промышленного производства губернии. В наших планах – создание мощного нефтехимического кластера. Уверен, что нынешнее соглашение позволит ускорить темпы реализации этого масштабного проекта, что, в свою очередь, позитивно скажется на эффективности реализации социальных программ.

(www.samregion.ru)



**ИГОРЬ СОГЛАЕВ,**  
президент холдинга «САНОРС»

Подписание соглашения с ОАО «НК «Роснефть» я рассматриваю как ключевой этап в реализации стратегии строительства нефтехимического комплекса мирового класса в Самарской области, предложенной САНОРСом. Глубокая интеграция с нефтегазодобывающими и перерабатывающими ресурсами «Роснефти» позволит реализовать операционные и прочие синергии в области нефтегазопереработки и нефтехимии. По моему глубокому убеждению, это придаст новый импульс ускоренному развитию создаваемого СП и появлению нового лидера нефтехимической промышленности Российской Федерации в глобальном масштабе.

энергоснабжение входящих в холдинг нефтехимических предприятий. «Роснефть», по неофициальной информации, рассматривает возможность обеспечения своего взноса в СП газоперерабатывающими активами – действующими в Самарском регионе Нефтегорским и Отраденским ГПЗ и расположенными в Оренбургской области Зайкинским и Покровским ГПП. Последние два предприятия входят в состав корпорации «ТНК-ВР»,

владельцем которой в начале этого года стала НК «Роснефть». Участники соглашения планируют детально проработать вопросы создания СП и подписать юридически обязывающие документы до конца 2013 года. В числе прочих вопросов будет решено и то, под каким брендом выйдет на рынок новый игрок рынка, созданный на базе активов САНОРСа и «Роснефти». По информации «СО», осуществление руководства создаваемым СП стороны намерены закрепить за Игорем Соглаевым. Не исключено, что за возглавляемым им предприятием будет сохранен и уже известный на рынке бренд – САНОРС.

Слияние бизнеса САНОРСа с активами «Роснефти» не перечеркнет обнародованные ранее холдингом стратегические планы по строительству крупных инвестиционных проектов. В их числе – наращивание мощностей по производству фенола, модернизация и запуск ЦГФУ-2, строительство установки пиролиза, производства метилметакрилата и другие. По словам Игоря Соглаева, перед холдингом стоят прежние задачи по строительству в Самарской области производственного комплекса мирового класса с вырубкой порядка 100-150 млрд рублей и объемом переработки по сырью свыше 3 млн тонн. «Реализация этих планов с учетом более плотной интеграции с «Роснефтью» будет более эффективной», - отмечают в холдинге. Согласно совместному официальному сообщению «Роснефти» и САНОРСа, цель создания СП, а также его дальнейшая стратегия развития предусматривают реализацию проекта строительства в Самарской области нового нефтехимического комплекса мирового класса. «Планируется, что комплекс будет ориентирован на импортозамещение и удовлетворение растущего внутреннего спроса на ключевые полимеры и другие химические продукты, конкурентоспособные по параметрам качества и технологий», - заявили «СО» в САНОРСе. Стоимость проекта его участники не разглашают, а аналитики оценить затрудняются, отмечая, что речь, по всей видимости, идет о бездежной форме взаимоотношений. Кроме того, как отмечает



ведущий эксперт УК «Финам Менеджмент» Дмитрий Баранов, для оценки бизнес-проекта недостаточно деталей соглашения. Между тем, даже основываясь на имеющихся фактах, можно говорить о том, что сделка будет одной из крупнейших в истории нефтехимического рынка Самарской области. В частности, стоимость строительства только Покровского ГПП называлась экспертами в размере \$150-200 млн. ГПЗ в Отрадном и Нефтегорске аналитики оценивали в \$250-350 млн. Стоимость активов САНОРСа эксперты назвать затрудняются, но известно, что с 2011 по 2012 год в развитие бизнеса холдинга было инвестировано более 2 млрд рублей, а до 2015 года эта цифра может увеличиться до 6 млрд рублей.

Несмотря на то, что интеграция части бизнеса «Роснефти» с бизнесом САНОРСа стала для рынка относительно неожиданной, предпосылки к ней зародились еще на начальном этапе выхода на рынок возглавляемого Игорем Соглаевым холдинга. В частности, еще летом прошлого года президент САНОРСа отмечал, что холдингу удалось выработать хорошие отношения с «Роснефтью» и компания ведет серьезные переговоры на разных уровнях о более плотной

интеграции. «Это имеет смысл со всех точек зрения – логистической, географической, с точки зрения изначального планирования развития нашей площадки», - говорил Соглаев. По сути, такая интеграция представляет собой возрождение утерянного в Самарской области в советское время мощного нефтехимического комплекса, который в постперестроечный период был фактически разрушен. Тогда комплекс был раздроблен, а входившие в него предприятия получили отдельных собственников. Вопрос о необходимости возрождения такого комплекса и восстановления утерянных позиций региона на российском нефтехимическом рынке был поднят в прошлом году губернатором Самарской области Николаем Меркушкиным. Первым шагом в решении этих задач стало объединение в холдинг САНОРС разьединенной в 90-е годы производственной площадки Куйбышевского завода синтетического спирта («Нефтехимия», «Самараоргсинтез», ННК). «Соглашение между «Роснефтью» и САНОРСом по созданию СП можно расценивать как новый значимый этап на пути к возрождению регионального нефтехимического кластера», - считает аналитик УК «Капиталь» Виктор Марков. ■



тема&  
главное

## ■ ЗАО «ОТРАДНЕНСКИЙ ГПЗ»

- Учреждено в 1994 году
- Проектная мощность – 1,1 млрд куб. м в год
- Выручка за 2011 г.: 1,121 млрд рублей

## ЗАО «НЕФТЕГОРСКИЙ ГПЗ»

- Учреждено в 1998 году
- Проектная мощность – 0,73 млрд куб. м в год
- Выручка за 2011 г.: 1,043 млрд рублей

## ЗАО «НЕФТЕХИМИЯ»

- Учреждено в 2000 году
- Продукция – этилен, фенол синтетический и др.
- Выручка за 2012 г.: 3,731 млрд рублей

## ЗАО «САМАРАОРГСИНТЕЗ»

- Учреждено в 2011 году
- Продукция – фенол синтетический
- Выручка за 2012 г.: 2, 009 млрд рублей

## ЗАО «НОВОКУЙБЫШЕВСКАЯ НЕФТЕХИМИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ»

- Учреждено в 1998 году
- Продукция – углеводородные сжиженные газы
- Выручка за 2012 г.: 3, 657 млрд рублей

## ООО УК САНОРС

- Учреждено в 2011 году
- Выручка за 2012 г.: 22,992 млрд рублей

Источник: spark-interfax.ru

## консенсус

## Решили сырьевой вопрос

Синергия «Роснефти» и САНОРСа решит главную проблему, на протяжении более двух десятилет тормозившую развитие нефтехимической отрасли в Самарском регионе, - сырьевое обеспечение. Дефицит поставок сырья на предприятия нефтехимического и газоперерабатывающего профиля неоднократно заставлял компании задаваться вопросом о рентабельности их дальнейшего функционирования. Например, до 2012 года, в конце которого руководство «Роснефти» приняло решение о покупке корпорации «ТНК-ВР», была неопределенной судьба Нефтегорского и Отраденского газоперерабатывающих заводов. Входящий в состав «Роснефти» «Самаранефтегаз» поставлял лишь 50% всего перерабатываемого на предприятиях объема газов, еще 50% таких поставок осуществляла ТНК («Оренбургнефть»). К 2012 году ТНК планировала завершение строительства Покровского ГПП и могла самостоятельно перерабатывать добываемый газ. Слияние ТНК с «Роснефтью» позволило перераспределить потоки, обеспечив загрузку

всех ГПП и ГПЗ. В серьезной зависимости от поставок сырья от партнеров находились и предприятия, ныне входящие в САНОРС. В 2009 году, в частности, из-за невозможности обеспечить свои мощности сырьем была вынуждена остановить работу ЦГФУ-3 (центральной газифракционирующей установки) ННК (в тот момент она входила в состав «Сибура»). Поток сырья оставила «Роснефть», обосновав это отсутствием собственного экономического интереса. В 2011 году путем переговоров с «Роснефтью» Игорю Соглаеву удалось восстановить поставки необходимой для работы ЦГФУ широкой фракции легких углеводородов, доведя общую загрузку мощностей практически до 100%. Создание СП делает сотрудничество по поставкам ШФЛУ взаимовыгодным для обеих сторон. Кроме того, дальнейшее развитие бизнеса САНОРСа, предусматривающее увеличение глубины переработки нефти и производственных мощностей в несколько раз, приведет и к росту потребления сырья. Реализация запланированной

стратегии в рамках СП позволит миновать проблему сырьевого дефицита.

В партнерстве «Роснефти» и САНОРСа есть и еще один ключевой момент, который способен повлиять на развитие нефтехимического кластера Самарской области. Благодаря их взаимодействию, самарский региональный кластер сможет составить конкуренцию Татарстану, который имеет значительный потенциал в нефтехимической промышленности и продолжает его активно повышать за счет строительства новых и модернизации существующих мощностей. Потребности нефтехимического бизнеса ограничены объемами сырьевых поставок. Важную роль в решении этой проблемы, как уже говорилось, играет партнерство с гигантами отечественной нефтехимии. Поскольку с созданием СП нефтехимические интересы «Роснефти» и ТНК будут в большей степени сосредоточены в Самарской области, Татарстану, возможно, придется потесниться на позиции лидера отрасли, а возможно, и уступить первенство новому игроку. ■

## перспективы

## ДАЛЬШЕ И ГЛУБЖЕ



**СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ СП** создает предпосылки для дальнейшей интеграции с нефтегазодобывающими и перерабатывающими мощностями

Объявленная «Роснефтью» и САНОРСом интеграция может не ограничиться объединением только газоперерабатывающих активов российской нефтегазовой компании в Самарской области и существующих мощностей холдинга в Новокуйбышевске. Участники соглашения не исключают варианта, при котором дальнейшее развитие совместного бизнеса будет предусматривать более плотное сотрудничество. По их словам, дальнейшая реализация подписанного соглашения создает предпосылки для глубокой интеграции нефтегазодобывающих и перерабатывающих мощностей «Роснефти» с существующими и строящимися нефтехимическими производствами САНОРСа. Как отмечает Игорь Соглаев, в рамках дальнейшего развития СП предполагается реализация стратегии органического роста, а также роста через слияния и поглощения для создания нового лидера нефтехимической промышленности РФ в глобальном масштабе. «Мероприятия в рамках создания СП предусматривают в том числе реализацию проектов строительства нефтехимического комплекса мирового класса, включая создание завода по пиролизу углеводородов и ряда предприятий по дальнейшему переделу олефинов и ароматики», - отмечает глава САНОРСа.

## ВЗГЛЯД

## Выгода проекта взаимна для каждой из компаний

**- Какие преимущества получит каждая из сторон в результате сделки по созданию совместного предприятия?**

- Говорить о преимуществах не совсем корректно. Скорее можно говорить о взаимной выгоде данного проекта для каждой из компаний. Прежде всего, она заключается в том, что САНОРС получает сырье для своей работы, а «Роснефть» – гарантированный сбыт добытых компанией углеводородов. А учитывая, что компании создают СП для строительства нефтехимического комплекса, то они получают и прибыль от его работы, улучшат свои производственные и финансовые показатели.

**- На ваш взгляд, какой путь развития бизнеса в данном случае будет более эффективным: вывод СП на рынок под новым брендом или сохранение бренда уже работающей на рынке компании, в частности, холдинга САНОРС?**



**ДМИТРИЙ БАРАНОВ,** ведущий эксперт УК «Финам Менеджмент» считает, что создание СП решит вопросы сырья и сбыта для его участников

- Учитывая, что это именно совместное предприятие, а не поглощение одной компании другой, вариант оставления бренда САНОРС вполне возможен. Ведь компания не исчезает, не уходит с рынка, а продолжит работу и наверняка будет производить и продавать продукцию под своим брендом и дальше. Что касается совместных проектов, реализованных силами СП, в частности, нефтехимического комплекса,

который оно будет строить, то под каким названием будет выводиться на рынок этот проект, по большому счету не имеет значения. Потребителям важна цена его продукции и ее качество. Если эти параметры устроят клиентов, то они, конечно же, будут покупать продукцию нового комплекса.

**- Какую роль для регионального нефтехимического рынка может сыграть данная сделка?**

- Влияние данного соглашения на местный рынок вряд ли будет мгновенным. Скорее всего, эффект будет отсрочен до ввода комплекса в эксплуатацию, когда его продукция станет поступать на рынок. Но учитывая, что нефтехимическая индустрия – это отрасль, в которой, как правило, работают крупные компании, небольшие предприятия здесь выжить практически не могут. Поэтому не исключено, что данная сделка будет звонком для объединения небольших компаний на местном рынке.



мнение

ИГОРЬ КОМАРОВ

Глава АвтоВАЗа раскрыл перспективы развития компании

# Модельный ряд будет обновляться максимально быстро

КОНСТАНТИН ЛАНГЕ

АвтоВАЗ рассчитывает увеличить в полтора раза объемы производства в ближайшие несколько лет. Это произойдет за счет быстрых темпов постановки на производство и вывода на рынок новых моделей «Лады» и выпуска автомобилей альянса «Рено-Ниссан», превратившегося в контролирующего акционера тольяттинского предприятия. Какую роль в этом процессе будут играть традиционные поставщики комплектующих? Что произойдет с разветвленной сбытовой сетью ВАЗа? Насколько активное участие примет руководство компании в предстоящих выборах в Тольяттинскую городскую думу? На эти и другие вопросы в интервью «СО» ответил президент ОАО «АвтоВАЗ» Игорь Комаров.

- Известно, что срок вашего контракта истек еще в ноябре прошлого года, и в условиях, когда поменялся основной акционер АвтоВАЗа (сейчас доминирующие позиции в уставном капитале компании перешли альянсу Renault-Nissan), это вызывает к жизни активное обсуждение вопроса, останетесь ли вы на руководящем посту в компании или покинете его сразу после назначенного на 27 июня собрания акционеров. Как на самом деле обстоят дела? Вы собираетесь работать дальше или уходить?

- Мы работаем достаточно спокойно, меня истечение срока контракта совершенно не беспокоит, и я пока никуда не собираюсь. Вряд ли какие-то глобальные перемены должны произойти в ближайшее время. В конце месяца намечены серьезные мероприятия с участием руководства альянса, придет его глава Карлос Гон, состоится собрание акционеров, семинар двух правлений (и «Рено», и «Ниссан»). Будет обсуждаться план интеграции АвтоВАЗа в состав альянса, будут уточняться бизнес-планы, тема организационной структуры. В том числе, наверное, обсудим и мою дальнейшую роль во всех этих процессах.

- Скорректирован ли объем производства на 2013 год в связи с падением российского авторыннка? Насколько велики коррективы? В прошлом году вы прогнозировали падение продаж - насколько

**Уровень конкуренции на автомобильном рынке очень высок, и привлекательность автомобиля для потребителя определяется в первую очередь соотношением «цена-качество» (а оно, в свою очередь, определяется в том числе и комплектующими). Ни один поставщик, не вписывающийся в растущие требования, не сможет поставлять компоненты ни на модели «Рено» и «Ниссан», ни на обновленную линейку «Лады».**

ко совпали ваши прогнозы с реальностью?

- Действительно, рынок падает, наши прогнозы менее оптимистичны, чем они были при формировании производственного плана и бюджета на 2013 год. Мы видим, что падение за май составило около 18%. И ничто не свидетельствует в пользу быстрого восстановления. Чтобы избежать затоваривания, мы быстро скорректировали производственную программу. В апреле и отчасти в мае некоторые линии работали лишь три дня в неделю. Это привело к сокращению объема выпуска автомобилей, к определенным непроизводственным расходам (неотработанное время мы оплачивали сотрудникам в соответствии с нормами действующего законодательства). Некоторым образом это повлияло и на уровень доходов людей. Но для нас было очень важно вовремя отреагировать и привести в порядок наш план по производству и продажам. Что и произошло, и позволило перейти к четырехдневке на линии по производству «Приоры» и «Самары-2», а на других линиях - вернуться к обычным графикам работы. По основной линии - «Калине» и «Гранте», - думаю, в начале июля мы уже вернемся и в нормальный ритм сборки. Но при этом же с июля мы, по всей видимости, станем работать лишь в одну смену на производстве «Приоры» и «Самары-2». Это не наша прихоть - спрос на более «возрастные» модели («Самара-2» и

«Приора») продолжает падать, что доказывает правильность выбранного нами курса на максимально быстрое обновление модельного ряда. «Лада Гранта» уже 9 месяцев самый продаваемый в России автомобиль среди всех брендов. Надеемся на успех новой «Калины» - продажи стартуют уже 1 июля. К сожалению, ситуация на рынке немного подводит с точки зрения финансовых ресурсов, необходимых для развития и обновления производства и модельного ряда, но останавливать программу модернизации нельзя.

Что же касается плана производства на 2013 год, то он будет скорректирован, и, надеюсь, таким образом, что объ-

ем не станет меньшим, чем в 2012 году. Частично эту коррекцию компенсирует начало сборки автомобилей наших партнеров - Nissan Almera уже производится, две модели Renault планируем запустить до конца года. Осенью же на рынок должна выйти обновленная «Приора».

- Можно считать, что нижняя точка в развитии АвтоВАЗа, что касается численности персонала и оборотов, пройдена, и дальше он пойдет в рост?

- Исходя из наших планов, это действительно так. Но сейчас все очень зависит от ситуации на рынке и объемов продаж, которые, в свою очередь, увязаны с экономической конъюнк-

турой в стране в целом. Если все пойдет нормально, можно уверенно говорить, что нижнюю точку мы прошли - рассчитываем увеличивать объемы производства, запускать новые модели, модернизировать еще одну линию конвейера в 2014 году и запускать в серию модели нашей новой собственной платформы LADA B в 2015-2016 годах. В целом при благоприятных обстоятельствах нам предстоит увеличить объем производства в полтора раза, сохранив при этом численность персонала на нынешнем уровне (около 70 тыс. человек). Соответственно должны вырасти эффективность бизнеса и выработка на одного работника.





- Будет ли выдерживаться какой-то баланс между моделями собственной разработки ВАЗа и выпускающимися на платформе и из сборочных комплектов альянса «Рено-Ниссан»? Каким он должен стать на перспективу? Вы в итоге не превратитесь в сборочное производство иномарок?

- АвтоВАЗ никогда не превратится в сборочное производство, в том числе и когда мы продолжим курс на выпуск моделей наших партнеров по альянсу. АвтоВАЗ производит автомобили - мы участвуем в разработке, инжиниринге и организации производства. Здесь у нас широкое поле деятельности. Это и приведение к стандартам альянса в организации производства, в контроле качества. Мы учимся, плюс догружаем мощности, снижая уровень накладных расходов и улучшая экономику. Кроме того, в стратегии не только

делалось в предыдущие десятилетия. Приходится даже иногда отказываться от некоторых проектов локализации, предлагаемых альянсом, из-за отсутствия инженерных кадров, как ни сложно это себе представить.

- Если у вас не хватает необходимых ресурсов, могут ли этой локализацией заняться традиционные поставщики?

- Традиционно развитием производства комплектующих у наших смежников занимался сам АвтоВАЗ. Необходимых компетенций у контрагентов просто нет. А с учетом номинаций, которые мы рассылает в связи с подготовкой к обновлению модельного ряда, проблем с инженерным составом у них не меньше, чем у нас, а может быть, и больше. Решают проблемы все по-разному. Одни (их немного) развивают собственные компетенции. Другие организуют совмест-



**В последние годы все разработки – это проекты, заканчивающиеся практической реализацией. Стоят настолько тяжелые задачи по обновлению модельного ряда в жесткие сроки, что возможности расплыться просто не осталось.**



«Ростехнологии», действительно, сейчас владеют рядом поставщиков. У нас работают соглашения, в которых они принимают на себя обязательства по качеству и по цене, а мы - гарантируем заказы. Для них так же, как для всех остальных, определяются дефекты, требующие исправления, так же считается себестоимость в рамках стандартов и правил, действующих в альянсе. И они должны быть конкурентны по ценам.



Есть договоренности с «Рено», что мы будем использовать их дилеров, а они - наших для продвижения своих брендов. Но, естественно, речь идет не о том, чтобы создавать мультибрендовые салоны, а о том, что дилер откроет еще один шоу-рум. Такая практика будет гибкой. Есть города, где и одного дилера более чем достаточно, в каких-то случаях места на рынке хватит для двух, где-то можно работать и трем игрокам одновременно.



Жесткой задачи консолидировать на 100% сбытовую сеть нет. Все зависит от конкретной ситуации. Там, где сторонний акционер активно участвует в продвижении бренда, развитии компании, он является двигателем продаж, и нас устраивает прибыль этого бизнеса - зачем что-то менять?

АвтоВАЗа, но и всего альянса значится необходимость сохранения бренда «Лада» как ведущего на российском рынке. Он должен занимать ту же долю, что и оба других бренда («Рено» и «Ниссан») вместе взятые - причем как выпускаемые на самом АвтоВАЗе, так и на других российских заводах альянса и поступающие по импорту. Из этого вытекает и острая необходимость укрепления кадрового состава нашей инженерной службы - требуется набрать и обучить более 1000 инженеров. Последние два года мы активно работаем в данном направлении: больше 800 человек уже приняли, они проходят подготовку, в том числе со стажировкой за рубежом, у специалистов альянса. Объем запуска в производство автомобилей, запланированный на ближайшие годы, в разы отличается от того, что

нужны предприятия с ведущими мировыми производителями автокомпонентов. Наконец, кто-то переходит в разряд поставщиков второго или даже третьего уровня. Это объективный процесс, мы стараемся помогать традиционным контрагентам чем можем, не снижаем уровень локализации (он по-прежнему самый высокий среди автопроизводителей в России - более 80%). Могу отметить, что серьезно выросло число российских поставщиков, соответствующих требованиям альянса.

Все производители согласно стандартам альянса были разнесены по одной из четырех категорий (А, В, С, D). Находящихся в первых двух (А и В) - мало, в основном это локализованные иностранные предприятия или СП. Подавляющее большинство ранее относилось к категории D, сотрудничество с ними про-

должать было невозможно без серьезного улучшения их финансового положения, контроля качества комплектующих и надежности поставок. Динамика такая: сейчас в категориях В и С - 67% наших поставщиков (по стандарту АSES), и это в 10 раз больше, чем в 2010 году.

Когда мы проводили аудит поставщиков, говорили им открытым текстом: ребята, вы не сможете производить комплектующие для наших новых моделей. Сейчас для работы используется совсем другое сырье, иное оборудование, чем то, к которому вы привыкли. Всем открыто объявили стандартные требования и критерии оценки их исполнения. Тем, кто был готов перестраиваться, помогали, шли к их кредиторам - банкам, разговаривали с властями различных уровней. Эта работа дала результат - большинство поставщиков автокомпонентов сильно поменялись. Но получилось не у всех. У кого получилось, с тем нормально работаем и будем работать на перспективу. Кто не смог - тот не смог, и приходится так или иначе решать вопросы по комплектации «уходящего» модельного ряда.

- Многие смежники жалуются на то, что не привлекаются к локализации комплектующих для новых моделей «Рено» и «Ниссан», которые будут производиться на вашей площадке. А учитывая выбытие из модельного ряда традиционных моделей, они оказываются без особых перспектив...

- С самого начала производства у нас моделей альянса требования по их локализации были на уровне не менее 50%. Через год после старта выпуска циф-

ра должна увеличиться до 70%. А в конце 2014-го - начале 2015 года, после начала производства и локализации двигателя, она дополнительно вырастет. Но при этом надо помнить: уровень конкуренции на автомобильном рынке очень высок, и привлекательность автомобиля для потребителя определяется в первую очередь соотношением «цена - качество» (а оно, в свою очередь, определяется в том числе и комплектующими). Ни один поставщик, не вписывающийся в растущие требования, не сможет поставлять компоненты ни на модели «Рено» и «Ниссан», ни на обновленную линейку «Лады». Понятно, что в таких условиях у иностранных поставщиков есть серьезные конкурентные преимущества. Но думаю, и вопросы отечественных контрагентов могут успешно решаться при правильной постановке задач и контроля их исполнения. Успехи здесь безусловны. Уровень дефектности комплектующих падает. С 2013 года федеральное министерство промышленности серьезно занимается программами развития поставщиков, принимаются заявки от них на оказание помощи в реализации новых проектов. Думаю, скоро мы увидим положительные результаты данного процесса.

- Заявленный ценовой диапазон новой «Калины» практически совпадает со стоимостью «Приоры» и вплотную подходит к ценам на «Логан». Не будут ли эти модели конкурировать друг с другом?

- Наши маркетологи постоянно обсуждают продуктовый ряд и варианты его максимального «разведения» по моделям. Это необходимо делать: все боль-

ше автомобилей и мы, и наши конкуренты стараются вывести в самый емкий - бюджетный - сегмент. Полагаю, что эти задачи мы реализуем достаточно успешно. Новую «Калину» по цене и по комфортности хотим «приземлить» как раз в нишу между «Грантой» и «Приорой». Что касается новых автомобилей наших партнеров по альянсу, то они позиционируются в более высоком ценовом сегменте. И будут конкурировать с другими иномарками - немецкими и корейскими производителями.

- Когда начнется производство хетчбэка «Гранты» в Ижевске? Решение о выпуске модели на «ИжАвто» принято еще в 2011 году, почему его реализация требует столько времени?

- Мы запустим хетчбэк в Ижевске тогда, когда и соберались - в середине следующего года. Почему требуется столько времени? Раньше в Ижевске или локализовывали сборку иномарок, или организовывали производство уже выпускавшихся моделей. Хетчбэк «Гранта» до сих пор не производился и впервые сойдет с конвейера в Ижевске. Я не помню, когда в Ижевске в последний раз происходило подобное событие.

- Эта площадка будет развиваться в плане развертывания выпуска там и других моделей?

- Сейчас мы выпускаем в Ижевске седан «Гранта», и качеством удовлетворены. В следующем году есть планы начать производство также машин «Рено» и «Ниссан».



НА СТР. 15 &gt;

- АвтоВАЗ по заданию Минпрома занимается разработкой легкового гибридного автомобиля. Собирается ли предприятие серийно производить этот автомобиль? В каком объеме, для каких рынков? Насколько велика помощь в разработке этой машины альянса Renault-Nissan?

- С альянсом эта работа никак не связана. По крайней мере, на этом этапе. Мы выиграли конкурс Минпрома. В рамках заключенного контракта должны представить автомобиль, который будет делаться на основе «Гранты» с силовым агрегатом, позволяющим обеспечить серьезную экономию топлива, и будет интересен рынку. Точные цифры по цене и объемам производства появятся тогда, когда мы закончим работу, то есть после 2014 года. Надеемся, что в результате получим востребованный рынком продукт.

- У АвтоВАЗа традиционно было много разработок, но лишь малое число из них пошло в серию...

- Если вы обратили внимание, в последние годы все разработки - это проекты, заканчивающиеся практической реализацией. Стоят настолько тяжелые задачи по обновлению модельного ряда в жесткие сроки, что возможности расплыться просто не осталось.

- Как будут строиться отношения с региональными поставщиками АвтоВАЗа? Каковы перспективы сотрудничества с такими заводами, как, например, сызранские «Пластик» и «Кардан», тольяттинский «АвтоВАЗагрегат», самарский завод имени Тарасова? Изначально они строились с ориентиром на сотрудничество с ВАЗом. Все они останутся вашими поставщиками? Или последуют за ЗиТом, который фактически выпал из линейки ваших контрагентов и сейчас трансформирует значительную часть площадки под жилую застройку?

- У всех поставщиков, в том числе и упомянутых вами, судьба разная. Некоторым удастся сохранить свой статус. У многих компаний непростая ситуация с финансовой точки зрения - нынешние собственники покупали

их на занятые в банках деньги, с последующим перевешиванием долгов на собственно предприятия. Соответственно, стоимость обслуживания кредитов закладывалась в себестоимость поставляемой нам продукции.

- Вы имеете в виду «Пластик»?

- Наверное, это самый яркий пример. Но таких, на самом деле, в отрасли хватает. Многие компании находятся в предбанкротном состоянии. У некоторых отсутствовали компетенции по развитию, не проводилась модернизация. Для других ситуация не всегда и не во всем решаемая. Но в случае реструктуризации долга и выделения тех участков и производств, которые действительно эффективно могут использоваться, возможности есть. При прочих равных мы предпочитаем работать с поставщиками из Тольятти и Самарской области. И когда беседуем с иностранными контрагентами, добиваемся от них обязательств по локализации здесь производств, чтобы сохранить в регионе количество работающих и компетенции. Если смотреть динамику занятости по поставщикам, то с учетом развития ОЭЗ «Тольятти» у нас есть полная уверенность в том, что в ближайшие два года сохранится положительный баланс рабочих мест.

- А как вы относитесь к событиям, происходящим вокруг жигулевского завода «Энерготехмаш»? Сейчас его активы стали предметом противостояния между бенефициарами и кредиторами, причем первые называют вторых «рейдерами» и уверяют, что те хотят остановить предприятие, а вместе с ним и АвтоВАЗ, поставщиком которого «ЭТМ» якобы является.

- «Энерготехмаш» (удивленно)? Он нашим поставщиком не является. Они делали что-то для «классики». Так мы ее давно не выпускаем. Действительно, года полтора назад к нам поступали вопросы именно на тему отношения к «Энерготехмашу» и происходящим там событиям, но нам сложно было что-то ответить - кроме того, что никаких отношений нет, и мы вообще не хотели бы, чтобы нас втягивали в разбиратель-

ства совершенно сторонних для нас лиц и структур.

- В отчетности АвтоВАЗа традиционно фигурируют идущие на протяжении многих лет разбирательства вокруг отгруженных заводом, но не оплаченных автомобилей. В числе должников фигурируют «Элекс-Полюс», дочерние региональные сбытовые структуры и т.д. Каковы масштабы этих долгов и какова вероятность их взыскания с зачастую уже находящегося в состоянии банкротства структур? Следует ли ожидать действий по списанию

“

Выборы – это политика, и с учетом структуры наших собственников она не может иметь приоритетный характер для АвтоВАЗа. Но и совсем дистанцироваться от судьбы города мы не можем.

части задолженности как безнадежной?

- Когда я только пришел на АвтоВАЗ, мы выявили очень крупные недостатки в дилерской сети. В «Элекс-Полюсе» и в других компаниях... С тех пор, слава богу, ситуацию поправили, и больше подобного не повторялось. Но по закрытию уже сформировавшихся долгов возникли проблемы. У большинства компаний просто не оказалось необходимых средств. И нам пришлось инициировать судебные процессы, вводить конкурсное производство. А поскольку, на наш взгляд,



ПРОДОЛЖАЕТСЯ ПОДПИСКА  
НА II ПОЛУГОДИЕ 2013 ГОДА!

WWW.63MEDIA.RU

16+

Для индивидуальных  
подписчиков  
индекс 31019

Для предприятий  
и организаций  
индекс 31016

«Почта России»  
ОАО «Роспечать»  
ЗАО «Печать»  
ООО «Урал - Пресс Поволжье»

1676 руб.  
1485 руб.  
1485 руб.  
1513 руб.

1982 руб.  
1785 руб.  
1785 руб.  
1785 руб.

340-58-78  
334-42-09  
276-33-39  
276-03-23







налицо были факты хищения нашего имущества, мы пытались инициировать и уголовное преследование виновных. Несколько дел даже было возбуждено, но в большинстве случаев они закончились выводами об отсутствии состава преступления. Мы с этими выводами не согласны и пытаемся восстановить справедливость в отношении людей, из-за чьих действий АвтоВАЗ понес немалые потери. Сейчас возбуждено четыре уголовных дела, два из которых переданы с обвинительным заключением в суд.

Резерв под проблемную за-

долженность - 1,38 млрд рублей - мы создали. По мере юридической констатации невозможности их взыскания деньги будут списываться. Пока вернули очень незначительную часть, и вряд ли получим больше.

**- На протяжении нескольких лет и у АвтоВАЗа, и у ряда его поставщиков был один контролирующий акционер - концерн «Ростехнологии». Сейчас ситуация изменилась в части ВАЗа. К каким изменениям в отношениях с контрагентами, контролируемые до сих пор «Ростехнологиями», это может привести?**

- Требования у нас одни ко всем поставщикам, и они должны выполняться всеми.

**- А раньше не выполнялись?**

- Раньше таких требований не было, о них заговорили лишь два с половиной года назад. «Ростехнологии», действительно, сейчас владеют рядом поставщиков. У нас работают соглашения, в которых они принимают на себя обязательства по качеству и по цене, а мы - гарантируем заказы. Для них так же, как для всех остальных, определяются дефекты, требующие исправления, так же считается себестоимость в рамках стандартов и правил, действующих в альянсе. И они должны быть конкурентны по ценам.

**- Сегодня они по ценам конкурентны?**

- Иначе бы они не попадали в номинацию.

**- Как и когда будет меняться работа сбытовой сети ВАЗа по мере интеграции в альянс «Рено-Ниссан»?**

- В ходе интеграции мы многое узнаем с точки зрения управления сетями и принимаем на вооружение опыт «Рено» и «Ниссан». В то же время сети продаж у каждого бренда будут свои. Процесс унификации платформ, стандартов и комплектующих создает дополнительные плюсы для дилеров, чем те пытаются пользоваться на региональном уровне. На тех или иных территориях наши дилеры выходят с предложениями открывать шоу-румы, торгующие и обслуживающие автомобили альянса. И, наоборот, того же - но в отношении бренда «Лада» - хотят местные представители «Рено» и «Ниссан». Мы ничего против этого не имеем. Чем больше объем продаж дилера, тем комфортнее он себя чувствует, тем более он конкурентен. Такой процесс уже начался, и есть конкретные примеры взаимопроникновения сетей.

**- Где именно?**

- В частности, в Татарстане. Есть договоренности с «Рено», что мы будем использовать их дилеров, а они - наших для продвижения своих брендов. Но, естественно, речь идет не о том, чтобы создавать мультибрендовые салоны, а о том, что дилер откроет еще один шоу-рум. Такая практика будет гибкой. Есть города, где и одного дилера более чем доста-

точно, в каких-то случаях места на рынке хватит для двух, где-то можно работать и трем игрокам одновременно.

**- Что ждет региональные сбытовые компании, в настоящий момент контролируемые ВАЗом не полностью (то есть где присутствуют почти равноправные партнеры с достаточно крупными долями). Например, калужскую «КАМО-Ладу», «Омск-Ладу»? Предполагается ли их стопроцентная консолидация в группе «АвтоВАЗ»?**

- Жесткой задачи консолидировать на 100% сбытовую сеть нет. Все зависит от конкретной ситуации. Там, где сторонний акционер активно участвует в продвижении бренда, развитии компании, он является двигателем продаж, и нас устраивает прибыль этого бизнеса - зачем что-то менять? Если же на каком-то этапе партнер превращается в тормоз на пути развития, в «пассажира» - тогда, наверное, будем решать вопрос. В принципе мы за то, чтобы развивать дилерские центры с нормальными партнерами.

**- Вы не исключаете появления новых партнеров и в других центрах?**

- Теоретически это возможно.

**- Каковы перспективы взаимодействия с концерном General Motors в рамках СП «Джи Эм-АвтоВАЗ»?**

- СП «Джи Эм-АвтоВАЗ» развивается - оно прибыльное, приносит хорошие дивиденды акционерам. Есть положительный опыт сотрудничества, и надеюсь, он таким и останется. Сейчас здесь идет подготовка производства нового поколения внедорожников. В перспективе СП меньше будет опираться на узлы и детали, производимые АвтоВАЗом. Выпуск части автокомплектующих передадим поставщикам или партнерам.

**- Как будет трансформироваться проект «Лада 4x4»?**

- И здесь есть план развития, расписанный по конкретным мероприятиям и узлам. Мы видим, что этот продукт, хоть и является «ветераном», пользуется большим спросом. Во второй половине 2016-го - начале 2017 года планируем начать производство нового - чисто вазовского - внедорожника. До этого будем работать

над повышением потребительских свойств и модернизацией существующей версии.

**- Обновленная «Лада 4x4» окажется в той же нише, что и обновленная «Шевроле-Нива»?**

- Мы постараемся сохранить ее в занимаемой сейчас ценовой нише.

**- В ценовой категории до 500 тысяч рублей?**

- Сейчас трудно прогнозировать, каким будет уровень цен к моменту старта продаж этой машины. Учитывая быстрорастущий индекс цен производителей, тарифы на энергоносители и инфляцию в целом, называть сейчас ориентировочную стоимость сложно. Но если исходить из действующего сегодня масштаба цен - то да, стоимость будет такой.

**- Какую позицию АвтоВАЗ займет в ходе начавшейся кампании по выборам в Тольяттинскую городскую думу? Кого вы будете на них поддерживать?**

- Есть понимание, что непосредственно АвтоВАЗ и его руководство в выборах не участвуют. И мы это демонстрируем с зимы 2011 года. Что не мешает нам поддерживать кандидатов - наших сотрудников, занимающих активную гражданскую позицию и готовых участвовать в жизни города, которых поддерживают тольяттинцы. Завод предпочитает иные формы участия в решении городских проблем. В частности, в формате работы совета директоров промышленных предприятий при мэрии Тольятти, где я - председатель. Мы регулярно собираемся и обсуждаем самые серьезные вопросы, имеющие значение для жизни горожан, задачи и варианты их решения. Продолжаем реализацию программы «ЗА!», ориентированной на позитивное решение проблем Тольятти. Например, мы построили 26 спортивных площадок для школьников и передали их городу. Стоимость этого проекта - 250 миллионов рублей. Активно общаемся с областными властями, участвуем в совместных проектах. Выборы - это политика, и с учетом структуры наших собственников она не может иметь приоритетный характер для АвтоВАЗа. Но и совсем дистанцироваться от судьбы города мы не можем. ■

ДОСТУП К ПРИЛОЖЕНИЮ - БЕСПЛАТНЫЙ!

НОВЫЙ ФОРМАТ!

СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ  
ДЛЯ ВАШЕГО ПЛАНШЕТА

КАЧАЙТЕ ПРИЛОЖЕНИЕ «СИ» В

APP STORE

GOOGLE PLAY

Самарские  
ИЗВЕСТИЯ  
ЕЖЕДНЕВНАЯ ГАЗЕТА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

полностью цветное,  
мультимедийное,  
а также книги  
и каталоги



■ **ДАРЬЯ ПИЧУГИНА,**  
аналитик «Инвесткафе»

Из ушедших из региона федеральных инвесторов все испытывают проблемы не только в области, но и в России в целом. Поэтому винить в их проблемах именно Самарскую область не стоит. «Разгуляй» не может сейчас активно развиваться, так как у компании серьезные проблемы с задолженностью, а операционные результаты недостаточно уверенные. Компании, работающие в сельском хозяйстве, в целом испытывают трудности в связи с неурожаем, и неизвестно, какая будет ситуация в этом году. Вхождение в ВТО пока повлияло только на свиноводство. Птицеводство испытывает проблемы из-за неурожая и высоких цен на зерно. У каждого предприятия проблемы свои.

■ **ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ ООО «НАПКО» В РЕГИОНЕ**

- ООО «НАПКО-Самара»
- ОАО «Лагода»
- ОАО «Серноводское»
- ОАО «Серноводский элеватор»
- ООО «НАПКО-Алексеевское»
- ООО «ТД «Петелино-Самара»

# Прочь от земли

Федеральные агроинвесторы не потянули работу в регионе

ОЛЕСЯ СИМАНЕНКО

Холдинг «Национальная агропромышленная компания» (НАПКО) Игоря Бабаева завершает свое присутствие на территории Самарской области. Свой основной актив - 40 тысяч гектаров земли в Сергиевском районе - компания может передать владельцу холдинга «Василина» Виктору Дмитриеву. НАПКО стала уже третьим крупным федеральным аграрным инвестором, не сумевшим наладить работу в регионе.

Активное проникновение в областной АПК федеральные инвесторы начали незадолго до кризиса 2008 года. Как правило, их заход в Самарскую область проходил в рамках масштабных программ региональной экспансии. Экспансионисты заявляли об амбициозных планах скупки земель и выстраивания замкнутых производственных цепочек. Кризис 2008 года охладил пыл инвесторов, которые либо свернули вложения в развитие региональных проектов, либо выставили уже имеющиеся активы на продажу. Первым из федеральных холдингов в 2011 году покинуло регион московское ООО «УК «АГРО Инвест», которое оставило 11 тыс. га земли в Безенчукском районе. Источник в региональном министерстве сельского хозяйства и продовольствия заметил, что «АГРО Инвест» фактически не работал на консолидированных им землях, поэтому и масштабных потерь компания не понесла.

Иначе ситуация разворачивалась с ОАО «Группа «Разгуляй», владельцы которого с 2008 года занимались в Самарской области растениеводством. В прошлом году консолидированные компанией 32 тыс. га были проданы ООО «Компания «Био-Тон». Иван Гребенкин, экс-директор самарской «дочки» «Разгуляя» - ООО «ЧелноВершиныАгроинвест», сообщил, что на текущий момент у холдинга в Самарской области остается лишь Чапавский мясокомбинат. Этот объект «Разгуляй» безуспешно пытается продать на протяжении последних нескольких лет. С тех пор его цена упала с 75 млн до 10 млн рублей.

Забуксовали в регионе холдинги «Карат» и «Копитания»,



**ХОЛДИНГ ИГОРЯ БАБАЕВА**  
сдал самарские земельные активы холдинга «Черкизово» Виктору Дмитриеву с возможностью последующей продажи

которые так и не смогли развить купленные активы.

Осенью прошлого года стало известно о планах исхода из региона и ООО «НАПКО» (часть структуры холдинга «Черкизово» Игоря Бабаева). Компания появилась в Самарской области в 2008 году, заявив о планах по выращиванию зерновых на землях Сергиевского и Алексеевского районов, а также строительству свинокомплексов. Впрочем, уже после кризиса Бабаев отказался от идеи свинокомплексов, консолидировав лишь 40 тыс. га земли в Сергиевском районе и элеватор. В 2012 году компания выставила свои активы на продажу, запросив за них около 1 млрд рублей. Интерес к ним проявляли самарский холдинг «Био-Тон»

и бизнесмен Петр Фомичев. Переговоры НАПКО с потенциальными инвесторами так и не привели к логическому завершению.

По информации ряда источников «СО», свои земли НАПКО сдала в аренду владельцу холдинга «Василина» Виктору Дмитриеву. При этом источники не исключают, что в дальнейшем Дмитриев может выкупить у Бабаева его самарские активы. «На части надела НАПКО - 10 тыс. га - посеяли зерновые, готовятся площади под пары. Конечно, мы думали, что НАПКО останется. Техника, засеваемые культуры - все было на уровне. Причины их ухода из региона мы видим в системном кризисе в самой компании», - заявил «СО» источник в руководстве



областного минсельхоза. По информации «СО», партнером Дмитриева в этом проекте выступает саратовское ООО «ТД «Янтарный». Топ-менеджер «Янтарного» Аркадий Шаров в прошлом году уже вошел в число совладельцев одной из самарских растениеводческих компаний - ООО «Самара-Баболна». В ней партнером Шарова выступает бизнесмен Петр Фомичев.

Мобильный телефон Виктора Дмитриева не отвечал. В НАПКО подтвердили уход из региона.

«Сотрудники нашего самарского представительства не особо желали эффективно работать, многих мы уволили. Сейчас в офисе в Самаре остались лишь три человека. Бывший директор самарско-

го представительства Руслан Мамченков уже переведен в другой регион. Технику из Самары мы распределили по другим представительствам НАПКО по всей стране. Мы готовы продать оставшиеся самарские активы (элеватор, базу, землю всех категорий) за 650 млн рублей. За эту сумму пока покупателей нет», - заявил «СО» источник в головном офисе ООО «НАПКО». По информации «СО», «Био-Тон» за самарские активы «Черкизово» предлагал 350 млн рублей.

Таким образом, единственным крупным инвестором федерального уровня, сохраняющим присутствие в регионе и вынашивающим планы его наращивания, стал холдинг «Русагро» Вадима Мошковица. ■

преемственность

## Регионалы подхватывают эстафету

В большинстве случаев на смену федеральным инвесторам приходят их региональные коллеги. В Самарской области наиболее масштабные проекты в сфере АПК презентовали местные бизнесмены, которые в основном планируют инвестировать в молочное и животноводческое направления. К их числу можно отнести владельца ГК «РОСБИ» Николая Сомова, собственника ЗАО «Нива» Вячеслава Дубровина и бенефициара холдинга «Электрощит» Андрея Половинкина. ГК «Электрощит» создала ООО «СХП «Эко-Продукт», которое займется строительством комплекса КРС замкнутого цикла с заготовкой кормов, переработкой и выращиванием коров. Будут строить фермы КРС также ставропольские «Нива» (на 1200 голов) и агрофирма «Белозерки» (на 600 голов), ООО «Савия» (на 250 голов). ООО «Радна» Николая Сомова выбрало



**НИКОЛАЙ СОМОВ** не уступает в амбициях федеральным инвесторам

Шенталинский, Борский и Богатовский районы для строительства пяти ферм на 1200 голов.

Помимо местных бизнесменов интерес к самарскому АПК проявляют локальные сельхозхолдинги из других российских регионов. Так, в прошлом году имущество Чагринского элеватора было выкуплено ОАО «Казанский МЭЗ», которое намеревалось вложить в актив до 500 млн рублей. В 2010 году Сургутский комбикормовый завод был приобретен челябинским холдингом «Сигма», специализирующимся на переработке и хранении зернопродуктов и семян подсолнечника. ООО «ГК «Русагро» управляет в регионе Безенчукским МЭЗом, но не исключено, что холдинг проявит интерес к развитию животноводства и растениеводства. Кроме того, интерес к региональному сельхозбизнесу проявляет мордовский холдинг МАПО.



мнение

АНДРЕЙ ЗОРИН

Топ-менеджер ГК «СИНКО» рассказал, почему в регионе не задерживаются инвесторы

# Основная причина неудач – это нетерпение

В последнее время ряд крупных операторов, работающих в самарском АПК, покинули рынок, так и не реализовав анонсированные амбициозные проекты. Почему сельхозинвесторы покидают регион? Насколько Самарская область привлекательна для ведения агробизнеса? На эти и другие вопросы «СО» ответил директор ООО «Зерно жизни» (входит в ГК «СИНКО») Андрей Зорин.

**- За последние годы из Самарской области ушло несколько крупных федеральных инвесторов - «Разгуляй», «БезенчукАгроинвест», НАПКО. По какой причине инвесторы не задерживаются в регионе?**

- Хотел бы подчеркнуть, что с самарского АПК-рынка уходили не только федеральные инвесторы, но и местные бизнесмены. Если говорить о местных инвесторах, то основная причина их неудач - это нетерпение. На практике это означает, что компании пытались в короткие сроки развить высокий темп роста, но он, возможно, оказался не обеспеченным их внутренними ресурсами: денежными, управленческими, кадровыми и пр. Болезнь роста, так сказать. Не секрет, что в любой сфере деятельности переход из одного состояния в другое (например, из средней компании в крупную) связан с целым рядом проблем, влекущих за собой либо укрепление, либо ослабление позиций компании. В общем-то, местные агрохолдинги столкнулись с последним.

Что же касается федеральных структур, то здесь причины нестабильности иные. Во-первых, для них Самарская область, в силу своих агроклиматических условий, значительно уступает по инвестиционной привлекательности черноземным и некоторым нечерноземным областям, не говоря уже о Краснодарском крае, Ставрополье и Ростовской области. Видимо, некоторые из них недоучли этот фактор и в итоге на практике столкнулись с



**Невозможность или нежелание решать проблемы заставляют инорегиональных инвесторов перераспределять свои силы в пользу других регионов.**

проблемами, характерными для зоны рискованного земледелия. Эти проблемы и невозможность или нежелание их решать заставляют инорегиональных инвесторов перераспределять свои силы в пользу других регионов. Хотя, несомненно, в каждом из вышеописанных случаев были и другие причины.

**- Кто может занять место ушедших инвесторов?**

- Да, появились «вакантные места». В растениеводческих проектах их могут занять отдельные сельхозпроизводители и местные агрохолдинги, которые уже работают на территории нашего региона. В животноводстве с этим вопросом сложнее, и поэтому, несмотря на анонсирование и начало реализации некоторых проектов по созданию мясомолочных ферм, прогнозировать будущее самарского животноводства трудно.

**- У федеральных инвесторов есть конкурентные преимущества перед региональными?**

- Главное преимущество федеральных инвесторов заключается в доступе и наличии у них существенно больших финансовых ресурсов. Фактически это означает более высокий потенциал федералов в реализации крупных проектов в сжатые сроки. Как правило, глобальные компетенции больших компаний тоже выше.

Если говорить о региональных сельхозпроизводителях, то их неоспоримыми преимуще-



ствами являются большая эффективность и маневренность. Тем не менее им, как правило, сложно реализовывать крупные инвестпроекты, а все мы знаем, что в сельскохозяйственном производстве очень высокая капиталоемкость.

**- Имеет ли сельхозбизнес Самарской области отличие от соседних областей?**

- Мы не видим особых сложностей для ведения сельхозбизнеса в Самарской области, равно как и большого отличия от соседних областей. Более того, вплоть до 2013 года объем государственной поддержки в Самарской области иногда значительно превышал объемы помощи в соседних областях.

**- По каким критериям инвесторы выбирают для ведения бизнеса те или иные районы губерний?**

- Когда инвестор приходит в регион, он уже имеет определенное представление, модель того, что он будет делать. Если это растениеводство, то для него имеют особое значение наличие свободных земель, агроклиматические условия района и многие иные факторы. Если инвестор планирует реализовывать другие проекты (животноводческие, например), то его будет интересовать наличие пастбищ, рынков сбыта и т.п. Правда, везде одинаково

остро стоит проблема трудовых ресурсов.

Поэтому привлекательность того или иного района для инвестора - это совокупность факторов, которые рассматриваются и оцениваются в каждом конкретном случае.

**- Как вы оцениваете инвестиционный климат Самарской области в сфере АПК?**

- Инвестиционный климат в нашем регионе можно охарактеризовать как нормальный. Он не уступает, а иногда и превосходит инвестиционный климат в соседних областях. Факторы, ухудшающие этот климат, как правило, находятся за пределами влияния региональных властей. К примеру, это доступность кредитов, справедливая оценка



**В разные времена развитию бизнеса, как правило, мешало прямое участие правительственных структур Самарской области в реализации сельскохозяйственных проектов.**

залогов в сельской местности и прочее.

**- Насколько благоприятность инвестиционного климата зависит от региональных властей?**

- Группа компаний «СИНКО» занимается сельхозпроизводством вот уже 14 лет, и, анализируя обстановку за этот период времени, можно сказать, что инвестиционный климат если и менялся, то не очень сильно. В разные времена развитию бизнеса, как правило, мешало прямое участие правительственных структур Самарской области в реализации сельскохозяйственных проектов. Например, проект создания МТС, который, по нашему мнению, совершенно не нужен региону. Другой пример - «Самарский сахар»... На наш взгляд, государство не должно участвовать в таких проектах. Возможно поощрение инвесторов другими способами - компенсациями, субсидиями, налоговыми льготами, но прямое участие властей в бизнес-проектах должно быть исключено, а оказываемая помощь и поощрение должны быть равнодоступными для всех участников рынка. К сожалению, ранее это не практиковалось, и вмешательство государственных структур искажало рыночную конъюнктуру. В последние годы, как нам кажется, в правительстве Самарской области стали с осторожностью относиться к такого рода проектам, что не может не радовать. В 2013 году, по-видимому, впервые в истории власти и администрации районов заинтересованы в эффективной работе сельхозпроизводителей. Причина тому - производственные планы, спущенные им областью. Возможно, это имеет и негативные моменты, но, на наш взгляд, на текущем этапе развития такой подход улучшает инвестиционный климат и облегчает работу.

**- Какие проблемные места в самарском АПК вы можете выделить?**

- Недостаток профессиональных компетенций почти по всем направлениям сельхозбизнеса, причем как на уровне управленцев, так и на уровне рядовых работников СХП. Сегодня имеет место очень большая профессиональная пропасть между теми, кто много знает и умеет, но фактически дорабатывает свое, и теми, кто должен прийти им на смену. Да и последних очень мало.

Кроме того, это обветшавшая инфраструктура, которая по большей части создавалась еще в советское время. Нужно вкладывать немалые средства в ее восстановление или строительство новых объектов. Это касается и растениеводства, и животноводства, и садоводства, и остальных направлений сельхозбизнеса.

Сказывается очередная волна урбанизации. К сожалению, это общегосударственная проблема, и отдельным сельхозпроизводителям очень тяжело совершать действенные шаги для ее решения. ■

## комментарий

## В РЕГИОНЕ СОЗДАНЫ РАВНЫЕ УСЛОВИЯ ДЛЯ ВСЕХ



**РОМАН НЕКРАСОВ,**  
и.о. министра сельского хозяйства и продовольствия Самарской области

В Самарской области созданы равные условия как для местных, так и для инорегиональных товаропроизводителей. В качестве преимуществ инорегиональных инвесторов можно отметить более значительные, как правило, финансовые возможности по сравнению с региональными компаниями. В то же время оперативное взаимодействие с компаниями, которые имеют головные офисы за пределами Самарской области, зачастую является затруднительным. Инорегиональные инвесторы пользуются всем комплексом мер государственной поддержки. При этом правительство области оказывает всестороннее организационное содействие и сопровождение инвесторов с целью их привлечения и закрепления на территории региона.

В то же время региональные органы власти не вмешиваются во внутреннюю политику и управленческие решения коммерческих организаций. Решение о прекращении либо продолжении бизнеса на территории каждого конкретного региона принимают собственники предприятий исходя из своего финансового состояния, рыночной конъюнктуры, взаимоотношений с кредитными организациями и т.д.

Необходимо отметить, что уход отдельных инорегиональных организаций с территории Самарской области не повлек каких-либо существенных негативных последствий для аграрного сектора региона. Смена собственников зачастую не приводит к остановке деятельности предприятий. Земли, ранее обрабатываемые организациями из других регионов, в настоящее время используются в сельскохозяйственном обороте самарскими предприятиями, снижения объемов сельскохозяйственного производства не произошло.

Особое внимание уделяется развитию животноводческой отрасли в регионе. На ее поддержку в текущем году в областном бюджете предусмотрено свыше 1 млрд рублей.

Сегодня ведется работа по созданию современных молочных комплексов в Богатовском, Борском, Шенталинском, Ставропольском и Кинельском районах. Намечается строительство молочных ферм в Волжском и Челно-Вершинском районах. При этом для строящихся комплексов будет существенно расширена государственная поддержка. Максимальный размер субсидии будет достигать 100 млн рублей для комплексов с поголовьем свыше 1000 голов дойного стада.





# Сейчас лето, так почему я не худею?

Наступило лето - пора коротких юбок и пляжных вечеринок. С первыми теплыми деньками фитнес-клубы наполняются желающими «привести себя в порядок за 3-4 недели». И самый частый в это время вопрос, на который приходится отвечать инструкторам фитнес-клубов: «Я тренируюсь, так почему я не худею?!» Попробуем разобраться в этом не самом простом вопросе. Большинство людей подходят к этому вопросу с количественной оценкой – «Когда я похудею на 5...7...10...15 кг, то я буду выглядеть идеально». Такой подход в корне неверный. Представьте, что вы выпили 500 мл простой воды – никто же не подумает, что он потолстел на 500 гр, а встав после тренировки на весы и увидев на них минус 500 гр, большинство подумают: «Ага, я похудел на 500 гр». Скорее всего, вы потеряли 500 гр воды, которая вышла вместе с потом. На мой взгляд, очень важно не на сколько мы худеем, а за счет чего мы худеем (а зачастую и не

худеем или вообще прибавляем в весе). В подобных случаях тренеры опираются в своей работе на качественно-количественный показатель, который носит красивое название «Композиция тела». Композиция тела – это качественный процентный состав тела (вода, сухая масса, жир, мышечная масса в % от общей массы тела). Как правило, в кабинете фитнес-врача имеется все необходимое оборудование. Так вот, вернемся к нашим килограммам, грамотная «летняя» программа составляется тренером с целью снижения жировой массы тела. Но это вовсе не означает, что общая масса тела стремительно рванет вниз. При сжигании 1 гр жира организм получает почти в 4 раза больше энергии, чем при сжигании того же количества углеводов. Еще не забывайте про опорно-двигательный аппарат – это наши кости, суставы, связки, сухожилия и мышцы. В процессе любой тренировки, не важно ка-

происходят изменения в опорно-двигательном аппарате. Мышцы становятся плотнее и толще, то же происходит со связками и сухожилиями. Кости укрепляются и плотнеют вдоль основных векторов нагрузки. Само собой, что эти изменения приводят к увеличению массы мышц, связок, костей и сухожилий. А если сравнивать одинаковые объемы жира и, например, мышц, то жир гораздо легче. Вспомните тарелку с супом – жир плавает на поверхности, а мясо лежит на дне. Так что, становясь стройнее, красивее, мы не обязательно должны становиться легче. Особенно это касается желающих экстренно похудеть. Ведь если мы 6-7 месяцев ничем не занимались и ничего тяжелее шариковой ручки в руках не держали, то при начале интенсивных тренировок наш организм в первую очередь начнет приспосабливаться к новым условиям, меняться под действием тренировки. И в первую очередь начнет увеличиваться плотность мышц, свя-

зок и костей. Также тело начнет активно накапливать питательные вещества (а они тоже имеют определенную массу). А активное сжигание жировых запасов начнется только тогда, когда тело будет полностью готово к новому режиму двигательной активности и новому объему энерготрат.

Следующий немаловажный момент – питание. Можно грамотно и регулярно тренироваться, но если вы не следите за вашим питанием, то результатов можно ждать очень долго. Типичная ситуация – человек более-менее правильно питается и начинает заниматься. Возросли энерготраты – кушать хочется больше и чаще, поэтому появляются разные мелочи (конфетки и шоколадки к кофе, снеки, орешки, семечки, чипсы и т.п.). Как правило, все это не воспринимается им как прием пищи, и человек твердо уверен, что он правильно питается 3-4 раза в день и кушает «правильные» продукты и блюда.

И еще один важный фактор – питьевой режим. Большинство

людей не употребляют рекомендованных 2,5-3 литров жидкости в день (имеется в виду вообще вся вода, попадающая в организм с пищей, напитками и в чистом виде). Постоянный недостаток воды в организме приводит к повышению вязкости крови (что само по себе не особо полезно для здоровья), а следовательно, все обменные процессы, в том числе и жиросжигание, идут гораздо медленнее.

Резюмируя все вышесказанное, могу выделить три основных фактора, влияющих на ваш успех в деле стройности и красоты:

1. Режим тренировок.
2. Режим питания.
3. Питьевой режим.

И помните – не все так сложно, как кажется на первый взгляд. Слушайте свое тело и своего тренера, и результаты не заставят себя долго ждать. ■

[www.sokfitness.ru](http://www.sokfitness.ru)



☑ МАКСИМ СЕРЕБРЯКОВ, супервайзер тренажерного зала

- **Специализация:** инструктор тренажерного зала категории «мастер-тренер», инструктор групповых программ, инструктор направления Outdoor
- **Образование:** Институт физической культуры Самарского государственного педагогического университета по специальности «Специалист по физической культуре и спорту/тренер по легкой атлетике»
- **Опыт работы в сфере физической культуры и спорта:** более 12 лет
- **Девиз:** «...Помогая людям становиться красивее и здоровее, я помогаю им становиться счастливее... от этого становлюсь счастливее сам»

## ВЕДУЩИЕ НАПРАВЛЕНИЯ В РАБОТЕ:

- Тренировки, направленные на изменение композиции тела (жиросжигание, набор мышечной массы)
- Функциональный тренинг (тренировки, направленные на улучшение основных двигательных качеств человека - выносливости, силы, быстроты, гибкости и ловкости)
- Реабилитационные тренировки (профилактика и восстановление после травм и заболеваний опорно-двигательного аппарата и сердечно-сосудистой системы)
- Кардиотренировки (Spinning, Cycle, Concept, Трекинг)
- Тренировки Outdoor (тренировочные программы на открытом воздухе) – Walking, Jogging, Running, Power Walking, Nordic Walking, MTB



реклама  
регистрация  
СМИ ПИ № ТУ63 – 0037 от 15.11.2012 г.

16+ **ДЕЛО**  
ДОСЬЕ ДЕЛОВОЙ РАЗВЕДКИ

**Все ходы записаны**

Ежемесячно с газетой «Самарское обозрение»

Телефон рекламной службы 342-50-22





ПЛАНЫ

ДОБАВЯТ МИЛЛИАРД

# Стройка Половинкина

ООО «УК «Электроцит»-Самара» будет расти за счет строительного направления



**АНДРЕЙ ПОЛОВИНКИН**  
строит в Самаре  
и реконструирует  
в Ульяновске



**АНДРЕЙ ПОЛОВИНКИН**,  
глава холдинга  
ООО «УК «Электро-  
цит»-Самара»

У нас непрерывно идет строительство и запуск новых производственных линий. Несомненно, завод в Алексеевке откроет для нас множество перспектив. В феврале этого года строительную площадку в поселке Алексеевка посетил губернатор Самарской области Николай Меркушкин, и для нас было очень важно получить от него высокую оценку нашей деятельности.

ОЛЬГА ЛАШИНА

ООО «УК «Электроцит»-Самара» в ближайшее время планирует увеличить выручку на 2 млрд рублей. Такого результата холдинг Андрея Половинкина планирует добиться за счет увеличения объема выпускаемой продукции в сегменте стройиндустрии. Большая часть производственных мощностей ЗАО «Самарский завод «Электроцит» - Стройиндустрия» разместится на территории завода в поселке Алексеевка Кинельского района Самарской области.

Новый завод ЗАО «Самарский завод «Электроцит» - Стройиндустрия» строится в поселке Алексеевка на площади в 35 тыс. кв. м. Объем инвестиций, который направил холдинг Андрея Половинкина в новый проект, оценивается примерно в 750 млн рублей. Менеджмент холдинга планирует здесь локализовать большую часть производства своего строительного направления. Уже в августе этого года в Алексеевке будет завершено строительство административного корпуса, куда переведут весь штат персонала ЗАО «Самарский завод «Электроцит» - Стройиндустрия». Сдача пер-



**СЕРГЕЙ БЕЗРУКОВ**,  
министр  
промышлен-  
ности  
и технологий  
Самарской  
области

**Конечно, для нас очень значим этот проект ЗАО «Самарский завод «Электроцит» - Стройиндустрия». Его реализация позволит увеличить объемы выпускаемой продукции строительного направления завода в два раза. И, конечно, для Самарской области очень важно, что будет увеличена налогооблагаемая база, созданы новые рабочие места. Мы готовы оказывать всяческую поддержку по реализации этого проекта.**

вой очереди предприятия планируется на декабрь 2013 года, второй и третьей очередей - на конец 2014-го. На предприятии будет создано около 400 новых рабочих мест.

На производственной площадке в Алексеевке будет также изготавливаться редкая для российского рынка звукоизоляционная панель - материал для использования в промышленном строительстве. В дальнейшем здесь будут смонтированы станы проката всех линий продукции завода. Как рассказал «СО» генеральный директор ЗАО «Самарский завод «Электроцит» - Стройиндустрия» Вячеслав Титов, запуск

\$

**~на 2  
млрд рублей**

увеличится  
выручка ЗАО  
«Самарский завод  
«Электроцит» -  
Стройиндустрия»

завода позволит все работы - от оформления заказа до его погрузки - осуществлять на одной площадке, в максимально короткие сроки. «Кроме того, из Алексеевки уходят дороги на Москву и Волгоград, что снимает массу логистических проблем. Для полной оптимизации логистических процессов в Алексеевке предусмотрены обширные складские помещения, некоторые уже построены. Предусмотрена возможность погрузки с трех сторон, что позволит оперативно осуществлять отгрузку продукции на 15 машин одновременно», - добавил г-н Титов.

По словам главы холдинга ООО «УК «Электроцит»-Самара» Андрея Половинкина, за счет строительного направления группа планирует увеличить выручку на сумму около 2 млрд рублей.

По мнению старшего аналитика ИК «Метрополь» Андрея Рожкова, рынок металлочерепицы и сэндвич-панелей ежегодно растет на 7-8%. «Этот рынок достаточно насыщен производителями, однако его можно оценивать как растущий. Это, несомненно, одно из самых перспективных в данный момент направлений строительства», - подчеркивает аналитик. ■

ОПТИМИЗАЦИЯ

## СОКРАЩАЮТ ИЗДЕРЖКИ

Собственную доходность ООО «УК «Электроцит»-Самара» планирует увеличивать не только за счет роста объемов производства, но и за счет оптимизации издержек на уже работающих заводах. В частности, в марте этого года на ульяновском ООО «Евроизол», входящем в ООО «УК «Электроцит»-Самара», была закончена реконструкция линии по производству базальтовой плиты. «В результате реконструкции у нашей газовой вагранной печи фактически не осталось аналогов в мире. Инвестиции в модернизацию себя уже окупили. За счет нее себестоимость нашей продукции снизилась на 15-20%, - рассказал директор ООО «Евроизол» Алексей Еремин. - В настоящее время мы планируем поэтапную модернизацию всей линии. У нас есть четкое видение перспективы предприятия на ближайшие три-четыре года».





# К головокружительным вершинам - с АВБ!

В честь своего 25-летия Банк АВБ организовал необычное соревнование - «Вертикальный забег» на 25-й этаж ТОО «Вертикаль». Небывалое по драйву мероприятие надолго запомнится участникам и зрителям эмоциями от экстремального шоу и множеством сюрпризов

В воскресенье, 16 июня, ТОО «Вертикаль» в Самаре приковал к себе внимание жителей и гостей города не только выдающимися размерами самого здания, но и уникальным событием. Пройти в этот день мимо расположенного здесь офиса филиала ОАО Банк АВБ, сотрудники которого уже два года помогают самарцам решать любые финансовые вопросы, было просто невозможно. Импровизированная сцена в ореоле красно-белых шаров, зажигательная музыка и царящая атмосфера энергии заставляли прохожих остановиться и стать участником грандиозного действия.

В год своего 25-летия Банк АВБ совместно с компанией «Energy Event» предложили всем желающим испытать себя в оригинальном состязании и с максимальной скоростью забегать на 25-й этаж высотного здания. На клич организаторов откликнулись 30 человек из Самары, Тольятти и даже Екатеринбурга. Парни и девушки были разделены на 5 групп, каждую из которых под бурные аплодисменты зрителей проводили на старт. Чтобы не допустить травм, участники начинали дистанцию через короткие промежутки времени, а забег сопровождали медики. Ребята удачно рассчитали свои силы, и один за другим покоряли вершину «Вертикали», откуда открывался головокружительный вид на Самару и ее окрестности.

Тем временем было чем заняться и зрителям соревнований, скучать которым не давали DJ, остроумные ведущие и приглашенные гости праздника. Собравшиеся с удивлением наблюдали за выступлением артистов-спортсменов, которые демонстрировали невероятное владение футбольным и баскетбольным мячом и даже провели мастер-класс для всех желающих. Фристайлеры и танцоры по-настоящему «завели» зрителей, подогрев их интерес к происходящему. А потому «Адреналин-шоу» от ребят, занимающихся велотриалом, было встречено с



## Призовая тройка среди мужчин:

- Просвирин Ефим - 1 минута 21 секунда, что является абсолютным рекордом
- Рожков Владимир - 2 минуты 19 секунд
- Козлов Юрий - 2 минуты 21 секунда

## А вот какими результаты стали у девушек:

- Сорокина Татьяна - 3 минуты 28 секунд
- Кириллова Надежда - 3 минуты 30 секунд
- Ефремова Татьяна - 4 минуты 4 секунды

особым восторгом. После того как несколько добровольцев лежали на сцене, парни начали выделять невообразимые трюки на велосипедах, то перепрыгивая через смельчаков, то буквально зависая на своих «железных конях» в паре сантиметров от них. Активность участников конкурсов была вознаграждена поощрительными призами.

Впрочем, главная церемония награждения, которая стала кульминацией праздника, была еще впереди. После финиша всех бегунов судьи приступили к под-

## ТОО «ВЕРТИКАЛЬ»

- Первый в Поволжье, уникальный по архитектурному облику, высотности, применяемым техническим решениям торгово-офисный центр европейского уровня
- Располагается в центральной части города Самары на пересечении Московского шоссе и улицы Пролетарской на стыке трех центральных районов города - Ленинского, Октябрьского, Железнодорожного
- Комплекс насчитывает 27 этажей и является самым высоким зданием в городе. Строение представляет собой многоуровневую стилобатную часть с подземным паркингом и башню высотой 100 метров
- Бизнес-элиты города предложены 45 171 кв. м высокотехнологичных офисных и торговых площадей

ведению итогов, в то время как спортсмены с нетерпением ждали результатов. Первой среди девушек стала Татьяна Сорокина, которая преодолела дистанцию за 3 минуты 28 секунд. А лучшим среди мужчин был безоговорочно признан Ефим Просвирин, поразивший своим результатом даже судейскую коллегию. Только представьте - 25 этажей за 1 минуту 21 секунду!

Всех участников поблагодарил за выступление и подаренные впечатления управляющий филиалом ОАО Банк АВБ в Самаре Виктор Дроздов, а победителям были вручены главные призы - планшеты. Организаторы заверили, что это не последний «Вертикальный забег». Ведь с высоты подобных мероприятий открываются новые возможности и перспективы, в достижении которых всегда готов прийти на помощь Банк АВБ. ■





ИТОГИ

РАБОТАЮТ НАД КАЧЕСТВОМ

# Анкуда наметил планы

ГУП СО «Велес» готово заняться строительством семейных ферм

ОЛЕСЯ СИМАНЕНКО

В ближайшее время ГУП СО «Велес» может приступить к строительству нескольких семейных животноводческих ферм. Соответствующие планы его руководителя Николая Анкуды уже одобрены областными властями. Эксперты называют выбранное «Велесом» направление перспективным.

ГУП СО «Велес» было зарегистрировано в июле 2010 года. Предприятие занимается предоставлением услуг в области животноводства - поставками крупного рогатого скота в хозяйства региона. За три года «Велес» поставил на региональные агрокомплексы более 7,3 тыс. голов маточного поголовья КРС и 1,5 тыс. голов овец. Количество заявок от покупателей региона с каждым годом увеличивается, так на текущий момент самарские аграрии готовы получить более 20 тыс. голов КРС. «Лучшего варианта по закупкам скота нет. «Велес» решает наши проблемы с поставками маточного поголовья», - говорит генеральный директор ОАО «Утесское ХПП» Алексей Тарасенко.

«Скот поставлен 69 хозяйствам и ЛПХ в 25 муниципальных районах области. За счет поставленного в область маточного поголовья получен приплод



“  
НИКОЛАЙ  
АНКУДА,  
директор  
ГУП СО  
«Велес»

Минимущества Самарской области подготовило предложения по залоговому имуществу для получения банковского кредита. ГУП СО «Велес» ведет переговоры о предоставлении кредита с РСХБ и коммерческими банками Самарской области, а также предварительные переговоры с рядом строительных организаций на строительство (на паритетных началах) двух ферм - на 100 и 200 голов молочного КРС - в Кинель-Черкасском и Хворостянском районах. Реализация указанных мер позволит животноводческой отрасли области преодолеть существующий кризис производства и в перспективе (до 2020 года) обеспечить продовольственную безопасность региона по молоку и говядине.

в количестве 10,1 тыс. голов телят, в том числе 2,5 тыс. голов телят скота молочных пород», - говорит директор ГУП СО «Велес» Николай Анкуда. При этом он отмечает, что за весь период работы его компании численность стада КРС увеличилась на 17 тыс. голов, а в этом году по договорам товарного кредита хозяйства губернии должны будут получить еще 2,2 тыс. жи-

вотных, из которых племенной скот составит 12%.

Помимо поставок животных, «Велес» планирует начать работу на подготовленных площадках в Безенчукском и Хворостянском районах области для карантинного содержания там животных. Помимо этого в Сергиевском и Хворостянском районах открыто два селекционно-племенного цен-

тра, которые будут способствовать увеличению производства животных и доходности самих получателей скота. Укреплению племенной базы региона также будет способствовать селекционная работа по искусственному осеменению. Это направление реализуется в рамках заключенного соглашения о сотрудничестве с ОАО «Мордовиягосплем» по обмену опытом работы, по-

НИКОЛАЙ АНКУДА готовится к реализации масштабных планов

## ГУП СО «ВЕЛЕС»

- Создано в июле 2010 года
  - Сфера деятельности - предоставление услуг в области животноводства
  - Владелец - министерство имущественных отношений Самарской области
- Источник: «СПАРК-Интерфакс»

ставкам семени, повышению квалификации специалистов по племенной работе. Координированная деятельность между двумя компаниями выражается в поставках семени племенных высокопродуктивных быков. За 5 месяцев 2013 года Самарская область получила более 2000 доз высококачественного семени племенных быков-улучшателей. Еще 2600 доз планируется к поставке до конца года.

Помимо «Мордовиягосплем», тему с эмбрионами «Велес» реализует совместно с кинельским ООО «Агроком». Директор компании Сергей Дмитриев положительно оценивает совместную с «Велесом» деятельность. «Наше сотрудничество с ГУП «Велес» началось с получения товарного кредита. Благодаря этому мы стоим на пороге получения статуса племенного хозяйства», - говорит он. У «Агрокома» есть планы по поддержке «Велеса» в другом проекте, который был одобрен областными властями в феврале этого года. Тогда ГУПу было поручено создать четыре проекта строительства семейных ферм. «Животноводством сейчас заниматься выгодно. Мы плодотворно сотрудничаем с «Велесом», - говорит директор ООО «Юг Поволжья» Иван Легостаев. ■

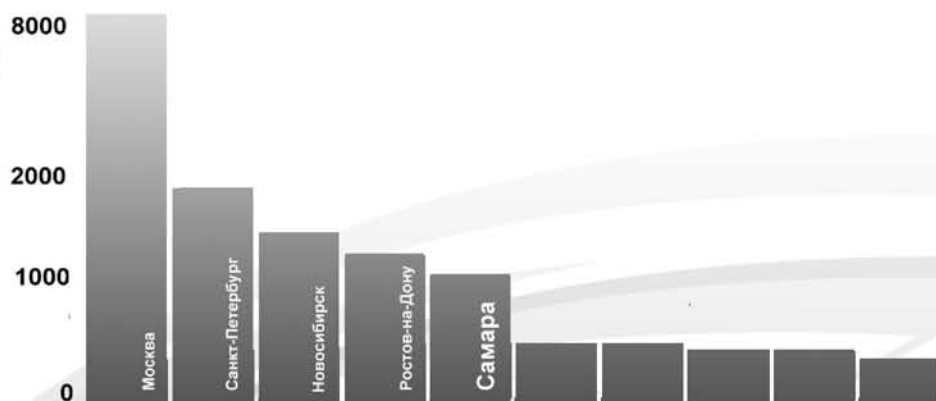
## РБК-ТВ - стремительный рост аудитории в 2012 году

Месячная аудитория РБК-ТВ в Самаре достигла 461 тыс. человек.\* Только за полгода количество зрителей самарского РБК-ТВ увеличилось практически вдвое - на 48,6%!

В месяц телеканал РБК-ТВ в Самаре смотрят 41,2% населения.



По охвату аудитории Самара занимает 5-е место среди российских городов, транслирующих РБК-ТВ.



\* Источник: исследование TNS Россия, «TV Index Plus», Март 2012 г.

Медиапространство РБК-ТВ и РТВ-Самара охватывает бизнес-аудиторию двух крупнейших городов Самарской области. РБК-ТВ в Самаре входит в минимальный пакет телеканалов кабельных сетей Самары и Тольятти (Диван.ТВ, Диван.ТВ Плюс, Дом.ru, Телесеть, Теленет, Ростелеком, Самтелеком, ТВ Лик, Аист и пр.). Сотни тысяч абонентов кабельных сетей Тольятти и Самары являются зрителями РБК-ТВ.

## РБК-ТВ – Ваша прибыль растет вместе с нашей аудиторией!



СМИ «Самарское региональное телевидение». Ваш персональный менеджер – 97-97-500

16+



суд

ПОЗАБОТИЛИСЬ ОБ ИМИДЖЕ

# Лисицыну нагрузят репутационным вредом

Экс-топ-менеджер Сбербанка ответит за негативные публикации

ВЛАДИМИР ОРЛОВ

Поволжский банк Сбербанка России изменил тактику в уголовном преследовании бывшего руководителя своего Автозаводского отделения Светланы Лисицыной. Пока экс-менеджера будут судить за причинение репутационного вреда самой кредитной организации, а не потерю 1,7 млрд рублей «КуйбышевАзота» в результате ряда сомнительных вексельных сделок.

Светлану Лисицыну, уголовное дело против которой сейчас рассматривается в Автозаводском районном суде, обвиняют в злоупотреблении полномочиями. Изначально претензии Сбербанка к бывшему менеджеру касались потери 1,7 млрд рублей средств одного из ключевых клиентов банка в регионе - ОАО «КуйбышевАзот». Как рассчитывали юристы Сбербанка, в случае если вину Лисицыной удастся доказать, то тогда и все материальные претензии «КуйбышевАзот» должен будет адресовать не банку, а его бывшему менеджеру.

В 2003 году Сбербанк и «КуйбышевАзот» заключили договор, в соответствии с которым банк обязался оказывать химпредприятию услуги по поиску организаций, заинтересованных в приобретении у завода векселей кредитной организации. Инициатором заключения этого договора, по версии следствия, была ру-



**ФОРМАЛЬНО СБЕРБАНК** может предъявить Светлане Лисицыной пока лишь репутационный вред



**На последнем судебном заседании юристы Сбербанка изменили тактику – попросили суд признать Светлану Лисицыну виновной в причинении репутационного ущерба банку.**

ководитель Автозаводского отделения Сбербанка Светлана Лисицына. Контрагентами в сделках выступали в том числе фирмы, аффилированные со Светланой Лисицыной, - ОАО «Компания «Бизнес-эксперт» и ООО «Оптимум», где учредителями проходили муж и сын обвиняемой. По версии следствия, с 2004 по 2010 год через эти фирмы прошло векселей на сумму 5,9 млрд рублей.

Последняя сделка в рамках этого договора состоялась весной 2010 года, когда «КуАз» выписал Сбербанку пять поручений о мене векселей. В рамках вышеупомянутого договора банк передал векселя стоимостью около 1,3 млрд ООО «Стикс», взамен химзавод должен был получить векселя Сбербанка номиналом 1,7 млрд рублей в 2013 году. Однако

контрагент произвел выплаты лишь частично - на сумму 40 млн рублей. Остальные средства предприятия так и не получило. Компания «Стикс» на сегодняшний день ликвидирована, а Сбербанк отказывается компенсировать потери «КуАза», мотивируя свою позицию тем, что договор был следствием превышения своих полномочий Светланой Лисицыной. В настоящий момент в арбитражном суде находится иск химпредприятия к банку на сумму 1,7 млрд рублей. Это разбирательство приостановлено до вынесения Автозаводским районным судом решения по уголовному делу Светланы Лисицыной. Данное решение поставило Сбербанк фактически в патовую ситуацию.

Дело в том, что статья 201 УК РФ, по которой обвиняется

Лисицына, подразумевает нанесение ущерба потерпевшей стороне в результате злоупотребления полномочиями. Но пока суд не обязал Сбербанк выплатить «КуйбышевАзоту» 1,7 млрд рублей, утраченных в ходе вексельных схем, потерпевший не понес никакого ущерба. А поскольку Лисицына до решения арбитража банку ущерба не нанесла, следовательно, она и не может быть признана виновной в злоупотреблении полномочиями. В результате на последнем судебном заседании в Автозаводском районном суде, которое состоялось в конце июня, юристы Сбербанка изменили тактику. Так, представители госбанка попросили суд признать Светлану Лисицыну виновной в причинении репутационного ущерба Сбербанку, поскольку скандал с исчезновением денег

химиков перешел в публичную плоскость. Для подтверждения своих доводов банкиры даже предоставили суду копии публикаций в СМИ о вексельных сделках, которые могли отрицательно сказаться на репутации кредитной организации. Как пояснил «СО» источник в Сбербанке, «репутационный ущерб, нанесенный банку Лисицыной, пока не имеет какой-либо оценки. Мы хотим зафиксировать лишь сам факт причинения ущерба. В рамках уголовного процесса вопрос о взыскании репутационного вреда с Лисицыной ставиться не может». На вопрос, будут ли аналогичные претензии предъявляться к экс-топ-менеджеру впоследствии в гражданском судопроизводстве, собеседник «СО» отвечать не стал, ссылаясь на то, что решение по этому поводу еще не принято.

Юристы не согласны с доводами Сбербанка. «Если в деле присутствует какой-либо ущерб, то непременно должно быть заключение экспертизы с материальной оценкой этого вреда, - прокомментировал адвокат КА «Литис» Олег Казачек. - Если этой оценки нет, то и сам факт нанесения вреда невозможно доказать». Сумму репутационного ущерба, нанесенного банку, юристы оценить затруднились, сославшись на то, что она имеет очень сложные критерии подсчета.

Получить комментарии Светланы Лисицыной «СО» не удалось. ■

диверсификация

ПОРАБОТАЮТ НА ЖЕНСКУЮ АУДИТОРИЮ

## «Росинку» разбавят вермутом

Комбинат осваивает выпуск новой продукции

ЮЛИЯ МАРЖУКОВА

Комбинат шампанских вин и коньяка «Росинка» запускает в производство вермут. Новый продукт может принести «Росинке» более 100 млн рублей годовой выручки.

ЗАО «Комбинат шампанских вин и коньяков «Росинка» работает с декабря 1980 года. Свою продукцию, ассортимент которой включает около 50 наименований, тольяттинская компания сбывает более чем в 40 регионов России. Собственниками предприятия являются ЗАО «Игристые вина» (51%) и испанский бизнесмен Антонио Кала Морено (49%).

В июле «Росинка» планирует запустить производство вермута. Ранее компания Юрия Дудко уже производила этот продукт под брендом «Степной аромат», однако впоследствии отказалась от него. Новый вермут будет выпускаться под брендом Bandini. «Для производства вермута будет использо-

**ЮРИЙ ДУДКО** возвращает вермут в ассортимент продукции «Росинки»



**ИГОРЬ ГЕЛИБТЕРМАН,** владелец винного бутика Kauffmann

Мы не продаем вермуты, поэтому мне трудно сказать, насколько востребован будет данный продукт. Думаю, он менее востребован, чем вина и водка. Но у него есть свой покупатель и свои поклонники.

вана та же линия розлива, что и для другой нашей продукции. Прошедшая недавно модернизация производства коснулась только линии шампанского», - рассказал «СО» заместитель генерального директора по маркетингу и продажам ЗАО «Комбинат шампанских вин и коньяков «Росинка» Александр Константинов. По его словам, в первую очередь Bandini будет представлен в местных торговых сетях. Предварительные объемы выпуска новой продукции составят 30-50 тысяч литровых бутылок в месяц, среднерыночная цена которых - 250-270 рублей. Таким образом, годовая выручка «Росинки» после запуска производства вермута увеличится более чем на 160 млн рублей. Впрочем, как отметил Константинов, «дальнейшие объемы выпуска этой продукции могут быть скорректированы в зависимости от спроса потребителя».

По словам Александра Константинова, основными конкурентами тольяттинского вер-

мута будут такие бренды, как DELASY (ЗАО «Ставропольский винно-коньячный завод», Ставропольский край) и Salvatore (ЗАО «Бодегас Вальдепабло - Нева», Ленинградская область). Сейчас наиболее популярными марками вермута являются Martini (Martini & Rossi, Италия), на который приходится около 60% рынка вермутов, и Cinzano (Cinzano, Италия), чья доля оценивается в 15%. Впрочем, эти бренды находятся в более высоком ценовом сегменте.

Кроме того, у «Росинки» есть местный конкурент - ООО «Винзавод Тольяттинский», который выпускает вермут «Вкус ветра». Однако, как отметила руководитель отдела по маркетингу винзавода «Тольяттинский» Елена Кузьмина, сейчас этот продукт выпускается только на розлив. «Предприятие до сих пор не работает в полных объемах после почти двухгодичного простоя. Вермуты всегда востребованы у женской аудитории, особенно летом», - добавляет Елена Кузьмина. ■



ИТОГИ

ЭКСПЕРТЫ СОМНЕВАЮТСЯ В РЕАЛЬНОСТИ ИДЕЙ

# «Самара-Лада» верит в будущее

Дилер Lada теряет прибыль, но планирует увеличить план продаж

ЮЛИЯ ПАЗДНИКОВА

Один из крупнейших региональных дилеров АвтоВАЗа - компания «Самара-Лада» - существенно сократил свою доходность. По отношению к 2011 году чистая прибыль предприятия в прошлом году упала в три раза. Значительно сократилась и выручка. Несмотря на это, в планах «Самара-Лады» увеличение продаж в текущем году. По мнению экспертов, на фоне падающего рынка сделать это будет практически невозможно.

Компания «Самара-Лада» опубликовала отчет о своей деятельности в 2012 году. Как оказалось, она серьезно потеряла в финансовых показателях. Согласно бухгалтерской отчетности, в прошлом году выручка предприятия составила 1,684 млрд рублей. В то время как в 2011 году дилеру удалось заработать значительно больше - 1,963 млрд. Еще менее радужную картину рисуют показатели чистой прибыли. Они снизились с 31 млн до 10,4 млн рублей, то есть почти в три раза.

Всего в 2012 году обществом продано 4 289 автомобилей Lada, а запасных частей - на сумму 144,8 млн рублей. При этом услуг по техническому обслуживанию и ремонту оказано на сумму 136,6 млн. Как заявила «СО» аналитик «Инвесткафе» Кира Завьялова, по данным Ассоциации европейского бизнеса, за прошлый год российский автомобильный рынок в целом



вырос на 11%, тогда как объем продаж Lada на российском рынке сократился на 7% - до 537 625 автомобилей. «Данные по продажам Lada в России в 2012 году от АвтоВАЗа с этими оценками совпадают. Причина падения - высокая база сравнения: в 2011 году темпы роста авторынка составили впечатляющие 39%, а продажи Lada достигли максимальной величины с 2009 года. В 2012 году рынок замедлился, тогда как доля рынка автомобилей Lada сократилась. Данных в региональном разрезе нет, однако это может служить одним из объяснений падения выручки самарского дилера», - предположила эксперт.

Любопытно, что в 2013 году компания планирует улучшить свое финансовое положение. По планам компании, отраженным в отчетности, объем продаж (выручка) в 2013 году должен составить 1 946 127 тыс. рублей. При этом компания планирует

реализовать 4 800 автомобилей. Рост объема ожидаемых продаж обусловлен несколькими факторами, в том числе обновлением моделей Lada Priora и Lada Kalina, активными продажами моделей Granta, Largus, невысоким уровнем автомобилизации страны, ростом иностранных инвестиций в отрасль и кредитными программами, указано в отчете. Что касается услуг по техническому ремонту и обслуживанию автомобилей, то ожидается увеличение выручки от этого вида деятельности на 6% - до 146 млн рублей.

По мнению экспертов рынка, планы дилера выглядят практически нереальными. Алексей Захаров из «Финама» утверждает, что российский авторынок сжимается: «За четыре месяца он потерял 2% продаж, и перспектив улучшения не видно. Дилеры в унынии. У АвтоВАЗа дела еще хуже, чем на рынке в целом - минус 5%, а за апрель - минус 12%. Так что не думаю, что компании «Самара-Лада» удастся превзойти результат 2011 года, на что она замахнулась». С ним частично солидарна и Кира Завьялова, хотя она настроена более оптимистично. «С учетом тенденций в планируемое дилером увеличение продаж на 12% верится с трудом. Однако шансы показать рост выше рынка все-таки есть, поскольку у дилеров существует широкий набор инструментов стимулирования продаж, эффективных в течение короткого периода времени», - полагает эксперт. ■

В 2013 году компания «Самара-Лада» планирует продать 4 800 автомобилей Lada



По мнению экспертов рынка, планы дилера улучшить свое финансовое положение выглядят практически нереальными.

т.: 8 (846) 267-34-34, 303-03-14,  
www.mgd63.ru

**ПРОДАЖА ГОТОВОГО БИЗНЕСА**

• ул. Гагарина, 5 - 652,0 кв.м • пр. Кирова, 156 - 760,3 кв.м  
• ул. Галактионовская, 152 - 476,7 кв.м • ул. Уссурийская, 3 - 287,7 кв.м  
• ул. Мориса Тореза, 103 - 625,1 кв.м и 578,2 кв.м • ул. Стара-Загора, 183 - 2 292,8 кв.м

• ПЕРВАЯ ЛИНИЯ • ПАРКОВКА • СОБСТВЕННОСТЬ • С АРЕНДАТОРАМИ

**MGD**

Реклама 265711

**SCANIA**

ПРОДАЖА  
СЕРВИС  
ЗАПЧАСТИ

тел. (846) 278-70-22, 922-94-92

Официальный дилер ООО «Самара-Скан-Сервис» www.samara-scan.ru  
г. Самара, Московское шоссе, 22 км

Реклама 0333

**КАМАЗ ЦЕНТР**

ТЕХНОЛОГИИ  
ПОБЕДИТЕЛЕЙ

КАМАЗ-65115

АВТОМОБИЛИ И СПЕЦТЕХНИКА  
СЕРВИСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ  
ОРИГИНАЛЬНЫЕ ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ

Поволжский региональный автоцентр КАМАЗ  
Официальный дилер ОАО "КАМАЗ"

Самара, Ракидовское шоссе  
тел. (846)958-13-66

Отрадный, тел. (84661)20-713  
Новокуйбышевск, тел. (84635)30-745  
www.kamaz-volga.ru

Реклама 35161 18+



## СТРАХОВЩИКИ ЗАПЛАТЯТ ЗА ВЗРЫВЫ

ДАРЬЯ ДОРОЖКИНА

Выплаты компаний «Ингосстрах» и «Росгосстрах» пострадавшим от взрывов на Приволжском полигоне могут составить до 85,6 млн рублей. 18 июня на ФКП «Приволжский государственный боеприпасный испытательный полигон» близ поселка Нагорный (г.о. Чапаевск) прогремела серия мощных взрывов. В результате происшествия в населенном пункте пострадало около 30% домов, ряд жителей получили телесные повреждения. 19 июня стало известно, что ответственность владельцев полигона была застрахована в ОСАО «Ингосстрах». Как сообщили в пресс-службе компании, «по условиям договора застрахованными являются склад взрывчатых материалов, площадка производства, испытаний и утилизации взрывчатых материалов. Общая страховая сумма по перечисленным объектам составляет 40 млн рублей». А 20 июня о своих обязательствах перед пострадавшими от взрывов заявила компания «Росгосстрах». По данным ее пресс-службы, «на пострадавшей территории застраховано 11 частных строений на сумму 5 млн рублей и 14 квартир на сумму 6 млн рублей. Также действуют 172 договора страхования от несчастного случая, ответственность по которым составляет 23,3 млн рублей, и 23 договора КАСКО на сумму 11,3 млн рублей». При этом представители страховщика добавили, что «после проведенного обхода застрахованных объектов специалистами страховой компании были обнаружены лишь незначительные повреждения имущества, ущерб которого уточняется».



## СОБСТВЕННОСТЬ

### Волошин докупил «Восток-Ладу»



#### СЫН ТОЛЬЯТТИНСКОГО БАНКИРА

Анатолия Волошина  
на Игорь собирает  
активы банкротя-  
щегося автодилера

ГАЛИНА КОНСТАНТИНОВА

Игорь Волошин, сын главы тольяттинского Эл банка Анатолия Волошина, выкупил активы банкротящегося автодилера «Восток-Лада» в Тольятти. Как следует из объявления о результатах торгов, автосалон и станцию техобслуживания компании «Восток-Лада», расположенные на улице Заставной в Тольятти и заложенные в Сбербанке, Волошин выкупил за 18 млн рублей. В лот вошли автосалон с ремонтной базой (площадь 5,5 тыс. кв. м), еще один автосалон площадью 2,6 тыс. кв. м, а также земельный участок 1,9 тыс. кв. м. Торги проходили в форме публичного предложения. Изначально за эти активы запрашивалось 47 млн рублей. Это не первые активы автодилера, которые покупает Волошин-младший. Ранее он стал владельцем автосалона на улице Мирной в Самаре, купив его за 30,2 млн рублей.

## ПЕРЕВОЗКИ

### «Курумоч» свяжут с Минводами

ГАЛИНА КОНСТАНТИНОВА

Из ОАО «Международный аэропорт «Курумоч» возобновятся рейсы в Минеральные Воды. Осуществлять их будет авиакомпания «АК Барс Аэро». Выполнение двух транзитных рейсов по маршрутам Самара - Минеральные Воды - Махачкала и Самара - Минеральные Воды - Сочи с транзитной стоянкой в Минводах продолжительностью 1,5 часа будет начато с 24 июня. Обслуживать перелеты будут лайнеры CRJ-200 производства компании Bombardier. В «АК Барс Аэро» рассчитывают, что рейсы будут круглогодичными. По мнению исполнительного директора ОАО «Международный аэропорт «Курумоч»



«АК БАРС АЭРО» запускает транзитные рейсы в Минеральные Воды через Самару

Сергея Краснова, рейсы будут весьма востребованы. «Перелеты в южном направлении нужны любому аэропорту, и Самара не исключение», - от-

мечает Краснов. Этому должна способствовать и программа субсидируемых авиаперевозок. Впрочем, загружать самолеты в «Курумоч» рассчитывают в том числе за счет иногородних пассажиров. «Некоторые аэропорты округа, например, в Саранске или Кирове, не имеют прямого сообщения с данными пунктами на Юге России. Теперь у пассажиров из этих регионов появляется возможность осуществить пересадку с одного рейса на другой в Самаре», - говорит Краснов. Для самарского аэропорта эти перевозки имеют историческое значение - при начале работы «Курумоча» в 1961 году перелеты в Минеральные Воды были первыми пассажирскими авиа-рейсами.

## ПРЕТЕНЗИИ

### Гольдштейна сочли бесправным

ВЛАДИМИР ПОПОВИЧ

Александр Гольдштейн не смог обязать ООО «ПромРесурс» и ООО «Фабрика камня» безвозмездно устранить недостатки строительно-отделочных работ в здании, которое он намерен арендовать. Компания «ПромРесурс» взяла в аренду у Красноярского лесхоза участок на 49 лет для «для культурно-оздоровительных целей». На этой земле было возведено жилое помещение, арендовать которое у «ПромРесурса» намеревался один из бывших топ-менеджеров ОАО «Мотростроитель» - Александр Гольдштейн. По договоренности с Гольдштейном компания заключила договор подряда с ООО «Фабрика камня» на проведение

строительно-отделочных работ. В январе этого года Гольдштейн обратился в Самарский районный суд с иском к «ПромРесурсу» и «Фабрике камня», потребовав от них безвозмездно устранить недостатки строительно-отделочных работ. Но, рассмотрев дело, в марте суд отказал Гольдштейну в иске, установив, что у него нет права предъявлять «Фабрике камня» претензии, поскольку никаких официальных договоров между ними не существовало. Все документы подписаны либо между Гольдштейном и «ПромРесурсом», либо «ПромРесурсом» и «Фабрикой камня». Александр Гольдштейн обжаловал это решение в Самарском областном суде, но 27 мая и эта инстанция оставила его претензии без удовлетворения.

# МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЭКОНОМИКИ И ПРАВА

Высшее, второе высшее образование  
Государственный диплом  
Бессрочная лицензия  
Московские преподаватели

20 лет с вами...

Удобно всем, доступно всегда!

Возможность обучения по сокращенной образовательной программе!

КЛАССИЧЕСКИ & ДИСТАНЦИОННО

Образовательный портал: МИЭП.РФ

Доступ 24 часа

Современные аудитории

ПРАКТИЧНО & ЭКОНОМНО

Самостоятельное планирование

Экономия времени и средств

СОВРЕМЕННО

Новые технологии

Электронная библиотека

Направления подготовки:

- Юриспруденция
- Экономика
- Менеджмент

Форма обучения ЗАОЧНАЯ с применением дистанционных образовательных технологий (через Интернет)

Самара (для справок):

8(927) 692-46-60

E-mail: makon@inbox.ru

г. Москва, Рубцовская наб., д.3, стр.1

8(495) 232-28-94, 742-90-79

Лицензия (бессрочная) №1304 от 04.04.2011 г. Св-во о гос. аккредитации №1442 от 10.02.2012 г.

**БАКАЛАВРИАТ МАГИСТРАТУРА**

miep.ru

ИНСТИТУТ И ПРАВА

# ДОХОД ВЫСОК

## выгодные условия по вкладам

просто вклады

8 800 555 85 58

www.metcombank.ru

г. Самара

ул. Галактионовская, д.130

до 13% годовых!\*

\*СТАВКА ПО ВКЛАДУ «МЕТКОМБАНК-СКАЗОЧНЫЙ» ПРИ МИН. СУММЕ ВКЛАДА ОТ 1 000 000 РУБ., СРОК ВКЛАДА 365 ДНЕЙ, С 1 ПО 182 ДЕНЬ ПРОЦЕНТЫ НАЧИСЛЯЮТСЯ ПО СТАВКЕ 9%, С 183 ПО 365 ДЕНЬ — 13% ГОДОВЫХ. НАЧИСЛЕНИЕ И ВЫПЛАТА ПРОЦЕНТОВ ПО ОКОНЧАНИИ СРОКА ВКЛАДА, БЕЗ КАПИТАЛИЗАЦИИ; ПОПОЛНЕНИЕ ВКЛАДА ВОЗМОЖНО ТОЛЬКО В ПЕРВЫЕ 182 ДНЯ, В СУММЕ НЕ МЕНЕЕ 25% МИН. СУММЫ ВКЛАДА. ЧАСТИЧНОЕ ИЗЪЯТИЕ СРЕДСТВ НЕ ПРЕДУСМОТРЕНО; ПРИ ДОСРОЧНОМ РАСТОРЖЕНИИ ДОГОВОРА, ЕСЛИ С ДАТЫ ОТКРЫТИЯ ПРОШЛО НЕ МЕНЕЕ 182 ДНЕЙ (ВКЛЮЧИТЕЛЬНО) ПРОЦЕНТЫ ЗА ПОЛНЫЕ МЕСЯЦЫ НАХОЖДЕНИЯ СРЕДСТВ ВО ВКЛАДЕ НАЧИСЛЯЮТСЯ ПО СТАВКЕ, УСТАНОВЛЕННОЙ ДЛЯ ПЕРВЫХ 182 ДНЕЙ, ЗА НЕПОЛНЫЙ МЕСЯЦ И В СЛУЧАЕ, ЕСЛИ С ДАТЫ ОТКРЫТИЯ ВКЛАДА ПРОШЛО МЕНЕЕ 182 ДНЕЙ - ПО СТАВКЕ ВКЛАДА «ДО ВОСТРЕБОВАНИЯ», УСТАНОВЛЕННОЙ В БАНКЕ. АВТОМАТИЧЕСКАЯ ПРОЛОНГАЦИЯ НА УСЛОВИЯХ, ДЕЙСТВУЮЩИХ В БАНКЕ НА ДЕНЬ ПРОЛОНГАЦИИ. ВКЛАД ЗАСТРАХОВАН НА УСЛОВИЯХ, УСТАНОВЛЕННЫХ ФЭ «О СТРАХОВАНИИ ВКЛАДОВ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В БАНКАХ РФ». ОАО «МЕТКОМБАНК». ГЕНЕРАЛЬНАЯ ЛИЦЕНЗИЯ ЦБ РФ №901 ОТ 26.07.12Г. РЕКЛАМА



## ДОЛГИ

## «Юниаструм» и РСХБ поставили в очередь

ОЛЕСЯ СИМАНЕНКО

Кредиторы ЗАО «СВ-Поволжское» - Юниаструм Банк и Россельхозбанк - смогут получить назад свои деньги только после банков «Петрокоммерц» и «Форштадт». Конкурсное производство в «СВ-Поволжском» действует с лета прошлого года. В рамках банкротства компании ее конкурсный управляющий Кирилл Ноготков в ходе анализа договоров кредитования и ипотеки выявил факты двойного залога активов. В связи с этим 9 апреля 2013 года Ноготков обратился в суд с двумя заявлениями об установлении очередности погашения требований кредиторов, и 14 и 17 июня арбитраж



**РОССЕЛЬХОЗБАНКУ** в очереди на получение денег придется пропустить вперед другого кредитора «СВ-Поволжского»

принял решения по ним. При рассмотрении первого ходатайства арбитраж установил, что между «СВ-Поволжским» и ОАО «Банк «Петрокоммерц» был заключен договор залога в сентябре 2007 года, а с ООО «Юниаструм Банк» - в январе 2008 года. В связи с этим по решению

суда требования второго банка-кредитора подлежат удовлетворению только после полного погашения долга компании перед «Петрокоммерцем». Скорее всего, шансов у «Юниаструма» на возврат средств (долг перед ним составляет 47,394 млн рублей) немного - ЗАО задолжало «Петрокоммерцу» 628,041 млн рублей. По второму заявлению Кирилла Ноготкова суд установил очередность между АКБ «Форштадт» (договор залога с «СВ-Поволжским» от ноября 2006 года) и Россельхозбанком (договор от декабря 2009 года). Требования РСХБ (включен в реестр с суммой 2,386 млрд рублей) будут удовлетворены после погашения долга перед «Форштадтом» (239,919 млн рублей).

## АКТИВЫ

## Землю «Диониса» переоценили



**ЗЕМЛЮ «ДИОНИСА»**, приобретенную для строительства коттеджей, пытаются продать за 65 млн рублей

ОЛЕСЯ СИМАНЕНКО

Земельный участок банкротящегося ООО «Дионис» оценили в 65 млн рублей. Компания «Дионис» создана в 2009 году. Ее бенефициаром и руководителем является Николай Конин. Фирма кредитовалась в банке «Потенциал», получив там 65 млн рублей на покупку в Красноярском районе участка площадью 124 га под индивидуальное жилищное строительство. Одновременно эта земля выступала залогом по кредиту. В 2011 году срок займа истек, но обязательства по нему «Дионис» не исполнил. 2 декабря 2011 года банк обратился в самарский арбитраж с требованием взыскать с «Диониса» 78,7 млн рублей задолженности. Весной 2012 года требования истца суд удовлетворил и обратил взыскание на заложенное имущество. Согласно материалам дела, начальная цена продажи составляла 52 млн рублей. Однако в «Дионисе» уверяли, что объект стоит 216 млн рублей. В сентябре прошлого года банк «Российский капитал», к которому был присоединен санируемый «Потенциал», подал заявление о банкротстве ООО «Дионис». В рамках банкротства конкурсный управляющий Олег Логинов 19 июня объявил об инвентаризации имущества. Согласно инвентаризационной описи, стоимость участка определена в 65 млн рублей.

## ПЕРЕВОЗКИ

## ПГК укрепляет позиции в Татарстане



**САМАРСКИЙ ФИЛИАЛ** ОАО «ПГК» увеличивает число клиентов в Татарстане

ДАРЬЯ ДОРОЖКИНА

Самарский филиал ОАО «Первая грузовая компания» (ПГК) в ближайшее время может увеличить объем перевозок на территории Республики Татарстан. По информации пресс-службы перевозчика, «в конце весны был заключен прямой договор с дочерней компанией «ТАНЕКО» - ООО «Татнефть-транс». В рамках договора будет осуществляться перевозка производимой заводами холдинга продукции». При этом в пресс-службе подчеркнули, что ранее работа с предприятием велась через посредника. По информации «СО», клиентами самарской ПГК стали также ОАО «Химический завод имени Л.Я. Карпова», производящее продукты неорганической химии, и компания «Кама-экспорт», специализирующаяся на транспортировке автомобильных запчастей. Масштабы сотрудничества перевозчика с организациями не раскрываются. Однако, по оценкам участников рынка, совокупные объемы перевозок на указанных предприятиях могут достигать 12-13 тыс. вагоноотправок в год. Самарский филиал ПГК начал работать в Татарстане зимой этого года. Новое направление позволило компании компенсировать потери грузопотока, возникшие в связи с переходом одной из нефтебаз НК «Роснефть» на трубопроводный транспорт.

## ОТСТАВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

ВЛАДИМИР ПОПОВИЧ, ОЛЕСЯ СИМАНЕНКО

## Глобэксбанк хочет убрать Ерошкина

ЗАО «Глобэксбанк» пытается отстранить от исполнения обязанностей конкурсного управляющего ООО «Буревестник-2» Юрия Ерошкина. Банкротство компании «Буревестник-2» было инициировано его единственным владельцем - ОАО «Элексброкерс» - летом 2010 года. В настоящий момент идет противостояние одного из конкурсных кредиторов ООО - Глобэксбанка - с конкурсным управляющим компании и другими кредиторами. Банк обратился в суд с заявлением о признании недействительным решения проведенного 27 марта собрания кредиторов «Буревестника-2» о порядке, сроках и условиях реализации имущества ООО, и арбитраж удовлетворил это требование. В настоящий момент по решению суда проводится строительно-техническая экспертиза принадлежащего компании-банкроту здания площадью 574,5 кв. м, чтобы установить реальную стои-

мость объекта. В какую сумму оценил его управляющий, в документах суда не сообщается, однако указано, что он выступал против проведения экспертизы. Как прокомментировал «СО» управляющий партнер юридической фирмы RBL Дмитрий Самигуллин, очевидно, что теперь многое будет зависеть от результатов экспертизы. «Возражения Юрия Ерошкина по поводу признания судом необходимости ее проведения понятны: не исключено, что результаты могут развязать руки кредиторам, так как платежеспособность должника в этом случае будет определена с достаточной объективностью». Параллельно с этим Глобэксбанк обратился в суд с заявлением о признании бездействия конкурсного управляющего и его отстранении. Пока заявление оставлено без движения - до 27 июня банк должен представить арбитражу документы, обосновывающие его требование.

## «Копитания» выбрала Сотникова



Новым руководителем самарского актива холдинга «Копитания» - ООО «Птицефабрика «Безенчукская» - стал Андрей Сотников. Компания была зарегистрирована в сентябре прошлого года. Федеральный холдинг «Копитания» внес в уставный капитал ООО активы безенчукской птицефабрики, выкупленные в конце весны

прошлого года с торгов за 174 млн рублей. Такую же сумму составил и размер уставного капитала вновь созданного ООО «Птицефабрика «Безенчукская». Директором птицефабрики был назначен Геннадий Левшин. Но уже во втором квартале этого года Левшина сменил в должности Андрей Сотников.

## КРЕДИТНЫЕ ПРОДУКТЫ

## Бизнес-стандарт

кредит для пополнения оборотных средств заемщика в целях поддержания достаточного уровня ликвидности, приобретения средств производства либо товаров на продажу

## Бизнес-ипотека

долгосрочный кредит на приобретение коммерческой недвижимости

## Бизнес-овердрафт

краткосрочное кредитование расчетного счета заемщика для осуществления платежей и расчетов с контрагентами при недостаточности собственных средств

## Бизнес-капитал

для задач развития бизнеса путем приобретения основных средств, модернизации и расширения действующего производства

## Бизнес-помощь

кредит для заемщиков, относящихся к категории микробизнеса, может использоваться как на цели текущей деятельности, так и на приобретение, ремонт и модернизацию основных средств

## Бизнес-универсал

кредит под залог высоколиквидного обеспечения на любые цели

## ДОХОДНЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ

гибкие условия по размещению временно свободных денежных средств:

- депозит
- начисление процентов на минимальный неснижаемый или среднемесячный остаток средств на расчетном счете
- размещение средств в «Овернайт»

БАНК  
АВБ

276 42 42

Московское шоссе, 17, (ТОЦ «Вертикаль»),  
ул. Советской Армии, 127, пр-т Кирова, 147,  
(ТРК «ВИВА ЛЭНД»), ул. Молодежная, 10

авб.рф  
facebook.com/avtovazbank  
twitter.com/bank\_avb



# СТРОИТЕЛЬСТВО & НЕДВИЖИМОСТЬ



## КАКИЕ ОБЪЕКТЫ ВКЛЮЧЕНЫ В СИТУАЦИОННЫЙ ПЛАН ТЕРРИТОРИИ В РАЙОНЕ РАДИОЦЕНТРА-3 ПОД СТРОИТЕЛЬСТВО СТАДИОНА

- 1 Массив «Мазин угол»
- 3 Лысая гора
- 4 Коттеджный поселок «Лесной»
- 5 Жилая застройка вокруг НФС
- 6 Автосалон BMW
- 7 Автосалон Hyundai

- 8 Массив СТ «Сатурн»
- 9 Усадьба девелопера Виктора Суркова

## КАКИЕ ОБЪЕКТЫ В ПЛАН НЕ ПОПАЛИ

- 2 ДПК «Победа Октября»
- 10 Массив «Сорокины Хутора»

тема & главное

мониторинг

ОБОЗНАЧИЛИ ТЕРРИТОРИЮ

# Показали границы

Раскрытие информации о зоне освоения под мундиаль способно снять много вопросов

АНАСТАСИЯ ГРИМАШЕВИЧ

Региональное министерство строительства предоставило в распоряжение «СО» карту планировки территории под инфраструктуру футбольного стадиона, приложенную к материалам соответствующего тендера. Отсутствие точной информации о том, кого могут затронуть, а кого не коснутся такие работы, мобилизовало всех прилегающих дачников, которые чуть не провалили публичные слушания по поправкам в генплан Самары, необходимые для подготовки к мундиалю. Как вытекает из полученной информации, большинству беспокоиться не о чем. Но отдельные объекты происходящее может затронуть, и в максимальной степени это касается участков в лесной зоне с «кривым» происхождением.

Данная карта является приложением к техническому заданию по соответствующему тендеру, однако по неким причинам отсутствовала в публично раскрытых материалах конкурсной документации. На ее основании можно сделать вывод, что большинство соседствующих со стадионом дачных массивов оказывается за пределами сферы интересов застройщиков комплекса стадиона (ДПК «Победа Октября», Сорокины Хутора, большая часть СНТ «Нефтяник - Мазин угол»).

В то же время анализ карты показывает, что ряд строений и частных интересов при планировании инфраструктуры под мундиаль все-таки может быть затронут (в какой именно форме - снос объектов или же вписывание их в территорию -

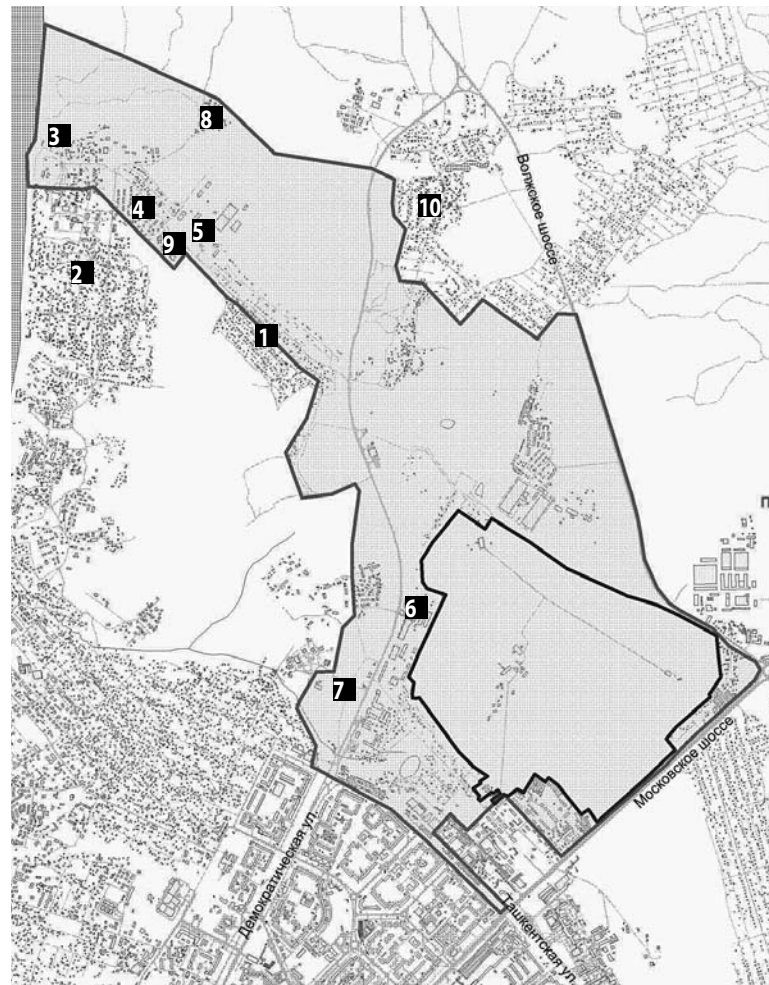
решать победителю тендера). В границах 930 га, отведенных под стадион и связанные с ним объекты, можно идентифицировать немало домов, принадлежащих представителям самарских элит. Среди них - обширные владения владельца группы «Виктор и Ко» Виктора Суркова, прилегающие к коттеджному поселку «Лесной», сам поселок, дом бенефициара ОАО «Самарский деловой центр» Владимира Шарапова, коттеджи президента ЗАО «ИДК» Владимира Карнауха, президента телекомпании «ДЛД» Виталия Добрусина. Поселок «Лесной», построенный ООО «ЖСК-286», близким председателю комитета по местному самоуправлению губернской думы и главе группы «АвтоКом» Вячеславу Малееву, в настоящее время практически заселен. Как сообщили «СО» в компании-застройщике, данный участок им более не принадлежит, вся недвижимость оформлена на покупателей. «Чиновники заявляли, что при планировке территории не будут затронуты интересы частных лиц. Другой информацией мы не располагаем», - говорят в «ЖСК-286». Недостатком информации обеспокоен Владимир Шарапов. «Непонятны основания, по которым частную собственность внесли в территорию для планировки и освоения. Создается ощущение, что владельцы недвижимости стремятся держать в неведении, надеясь умолчать некие данные», - отмечает он.

В зоне, выделенной на карте министром, имеются и функционирующие объекты коммерческой недвижимости. Так, на ул. Демократической расположено два автосалона: BMW, принадлежащий группе «Алдис», и

Hyundai (компания «Эксперт-Авто»).

В связи со строительством стадиона в областном минстрое рассчитывают «упорядочить» существующую самовольную застройку вблизи Радиоцентра. Судя по всему, речь может идти о гаражном массиве на ул. Ташкентской, расположенном по левую сторону от Московского шоссе и отмеченном в ситуационном плане. Кроме этого, ранее в ведомстве открыто выражали сомнения в законности постановки на кадастровый учет земельных участков в лесной зоне севернее Студеного оврага. Как следует из публичной кадастровой карты, в настоящее время из «нарезки» лесных земель более 20 объектов оформлены как участки под ИЖС. Спутниковые фотографии показывают, что никаких жилых домов на этих участках нет или, по крайней мере, не было еще несколько лет назад. Еще одна территория, вызывавшая сомнения чиновников, - появление более 30 участков для ИЖС по периметру насосно-фильтровальной станции (не только в лесной, но и в санитарной зоне). Вряд ли существование жилья здесь легитимно, считают эксперты, указывая на недопустимость застройки в зоне промышленных объектов.

Планировка «под мундиаль» может затронуть первые линии массива «Мазин угол», территории СДК «Сатурн», СТ «Холодок», массива «Студеный овраг». Член СНТ «Нефтяник - Мазин угол» Сергей Черников утверждает, что все строения товарищества оформлены в соответствии с законодательством. «Мы не допустим изъятия ни одного дома», - уверяет он. ■



ВИТАЛИЙ ДОБРУСИН, президент медиахолдинга «ДЛД»

Я являюсь председателем ТСЖ «Гагаринец», включающего около 50 домов, как коттеджей, так и трехэтажных объектов для сотрудников МЧС. Мне удалось ознакомиться с предварительным проектом планировки территории, где на месте нашего поселка запроектирована автобусная парковка. Не исключаю, что включение нашего комплекса в зону под стадион может быть связано с недостатком информации у проектировщиков. Так, вблизи поселка существует озеро, отсутствующее на картах. Соответственно, размещение парковки на такой площадке будет проблематично. Тем не менее на прошлой неделе представители областной и муниципальной властей показали, что готовы к конструктивному диалогу относительно проекта стадиона. Возможность проведения матчей - важное событие для всего города. Однако надеюсь, что оно не приведет к сносу ни одного дома, находящегося на данной территории.

взаимодействие

## ДАЛИ СЛОВО

В минувшую пятницу представители региональных и самарских властей публично объявили, что планы строительства стадиона никоим образом не угрожают существующим дачным массивам. Губернатор области Николай Меркушкин даже подчеркнул, что «ни один человек, у которого имеется законное строение, не пострадает». «И у нас, и у городских властей есть желание благоустроить эту часть Самары, чтобы это был современный, абсолютно европейский город - с водотоками, «ливневкой», канализацией. Если благоустроенная зона будет расширяться дальше, это может происходить только по просьбе самих людей», - отметил он.

Мэр Самары Дмитрий Азаров в пятницу также встретился с представителями дачных кооперативов. По словам председателя СНТ «Нефтяник - Мазин угол» Валерия Смолькова, глава администрации пообещал, что существующие дачные кооперативы снесены не будут. «Мэр подчеркнул, что планировка территории позволит улучшить транспортное сообщение внутри массивов, расширить дороги, обеспечить их освещение. Надеемся, что данные обязательства будут выполнены», - говорит Смольков.

Член правления ДПК «Победа Октября» Виктор Балашов пояснил, что ситуационный план является лишь схемой и не позволяет установить, войдут ли те или иные массивы в осваиваемую под мундиаль территорию. Однако он полагает, что даже начало диалога способно заметно изменить отношение к действиям чиновников. «Власти услышали наши заявления, они готовы встречаться и обсуждать предстоящую застройку, что способно в некоторой степени снизить протестную активность», - подчеркивает Балашов.

перспективы

# Погонят из леса

Территория вокруг насосно-фильтровальной станции №2 МП «Самараводоканал» стала распределяться среди частных лиц с 2005 года. На данный момент владельцами участков там выступают около 30 человек. При этом в «Самараводоканале» утверждали, что не согласовывали выделение и оформление данных участков в зоне природных ландшафтов, а это изначально ставит под сомнение законность появления таких участков и создает вокруг них юридические риски. Еще более масштабный характер имела приватизация (или взятие в долгосрочную аренду) земель лесопаркового массива «Дубки» вдоль ул. Демократической. Там сегодня имеются поставленные на кадастр участки для ИЖС, садоводства, для «рекреационной деятельности» или «культурно-оздоровительных целей».

Среди владельцев таких площадок значатся как юридические (ООО «СОК», ООО «Дизель», ООО «Форсаж»), так и физические лица, в том числе такие известные, как глава группы «Берег» Александр Катин. Эксперты не исключают, что в процессе планировки и инвентаризации этих земель в рамках подготовки к мундиалю владельцам участков в лесной зоне придется подтвердить свои права на имущество. И если история возникновения собственности окажется с изъянами (либо просто незаконной), то возможность получения компенсаций за изъятие начнет стремиться к нулю. В то время как владельцы попадающих в зону строительства дорог и инфраструктуры дачных домов смогут поторгаться по стоимости и условиям их выкупа.



конфликт

НЕ РАССЧИТАЛИСЬ

# «Новый город» не прижился

Конкурсный управляющий возвращает площадки «Самарагорстрой»

МАРИЯ ВОРОНОВА

ООО «СК «Новый город» может потерять возможность достройки жилых комплексов «Альбатрос» и «Монблан». Конкурсный управляющий ООО «Самарагорстрой» Дмитрий Коробков пытается расторгнуть договор купли-продажи прав на участки под объектами.

ИСК «Волга-Групп» являлась собственником ООО «Самарагорстрой», которое занималось возведением жилых комплексов «Монблан» и «Альбатрос» в Самаре и коттеджного поселка «Дубрава» в Волжском районе. К строительству всех объектов привлекались средства дольщиков. В 2009 году в отношении «Самарагорстрой» началась процедура банкротства, строительство было приостановлено. В «Дубраве» из запланированных 1200 было возведено около 120 коттеджей, и те не были достроены. ЖК «Альбатрос» находился на начальной стадии возведения, строительство ЖК «Монблан» не начиналось.

В прошлом году состоялись торги по продаже активов банкротящегося «Самарагорстрой». По результатам торгов права аренды «Альбатроса» и «Монблана» достались новому инвестору, который обязывался завершить возведение комплексов, удовлетворив права существующих дольщиков. Им стало ООО «СК «Новый город», зарегистрированное в апреле 2012 года. Застройщик приобрел право аренды площадок за 857,411 тыс. рублей. Строительством собственных проектов компания на тот момент не занималась. Дольщики «Самарагорстрой» предполагали, что СК «Новый город» может быть связана с создателем «Волга-Групп» Евгением Корчаком. По



570

МЛН РУБЛЕЙ  
СК «Новый город» планировала инвестировать в достройку жилых комплексов «Альбатрос» и «Монблан»

## ООО «СК «НОВЫЙ ГОРОД»

- Зарегистрировано в апреле 2012 года в Самаре
- Принадлежит Дмитрию Жильцову, также являющемуся совладельцем ЗАО «Экоресурс»
- Основной вид деятельности - строительство зданий и сооружений

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

данным «СПАРК-Интерфакса», владелец ООО «СК «Новый город» Дмитрий Жильцов ранее являлся совладельцем ЗАО «Экоресурс», в число владельцев которого входил Евгений Корчак. В апреле этого года строительство «Альбатроса» было возобновлено.

Некоторое время назад появилась информация о том, что «Новый город» станет потенциальным инвестором крупнейшего объекта «Волга-Групп» - коттеджного поселка «Дубрава». В компании эту информацию подтверждали.

Однако в конце апреля конкурсный управляющий ООО «Самарагорстрой» Дмитрий Коробков обратился в арбитражный суд с иском о расторжении договора купли-продажи недвижимого имущества, заключенного с ООО «СК «Новый город».

Судебное заседание по делу назначено на 25 июня. Как сообщил «СО» источник, знакомый с ситуацией, причиной требований управляющих является неисполнение «Новым городом» финансовых обязательств. Управляющий «Самарагорстрой» Дмитрий Коробков от комментариев отказался.

В СК «Новый город» прокомментировали, что договор купли-продажи зарегистрирован, о его расторжении им ничего не известно. «Сейчас идет заливка фундамента на объекте «Альбатрос», работы ведутся по запланированному графику», - сообщили в компании. Дольщик ЖК «Альбатрос» Илья Сидельников подтвердил, что работы на площадке ведутся.

Юрист Константин Тилежинский считает, что арбитражный суд наверняка удовлетворит требование о расторжении договора при наличии задолженности по выплатам. «Если есть нарушения, два-три раза компания не проплатила, то договор может быть расторгнут. Теоретически, если компания уже начала работы на площадке, то им должны будут компенсировать расходы, что может усложнить процедуру расторжения договора для истца», - говорит эксперт. ■



ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ «НОВОГО ГОРОДА» по двум недостроям может быстро завершиться

ИСТОРИЯ

## ПРЕДШЕСТВЕННИКИ УЛЕТУЧИЛИСЬ

ООО «СК «Новый город» - не первая компания, взявшаяся достраивать объекты «Самарагорстрой». В 2011 году желание стать инвестором выразило ООО «ИСК «Успех». Компания планировала инвестировать в объекты около 250 млн рублей. Дольщикам было предложено расторгнуть договоры долевого участия по объекту «Альбатрос» и заключить договоры инвестирования на «Монблан». «Успех», в свою очередь, планировал выделить 5 тыс. кв. м в «Монблане» дольщикам «Альбатроса». Однако инициативная группа дольщиков отказалась перезаключить договоры. Тогда «Успех» попытался выкупить площадку посредством аукциона в рамках конкурсного производства в «Самарагорстрое». Сделка не состоялась, и объекты перестали представлять для компании интерес. Затем достроить объекты планировало ООО «Строительно-риелторская компания «Твой дом». Эти планы также не реализовались, а само ООО признано банкротом.

САМАРСКОЕ  
**Обозрение**

**Хотите сдать в аренду складскую или офисную площадь?**

С «Самарским обозрением» вы сделаете это быстрее!

Раздел «Строительство & Недвижимость»

Телефон рекламной службы: 342-50-22

Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ63-00526 от 15.11.2012 г.

САМАРАЖИЛИНВЕСТ ПРЕДСТАВЛЯЕТ Нам 25 лет!

**Дома сданы!**

**СТЕП ГРИН ХАУС**

111 квартал

от создателей «Европейского квартала»

Реклама 13/5М

- 2-5-комнатные квартиры с панорамным видом на Волгу
- подземный 2-уровневый паркинг
- элитные пентхаусы с террасами
- современная инженерия, лифты OTIS
- вентилируемый фасад из композитных панелей

**АРЕНДА И ПРОДАЖА**

• 2-3 этажи: офисные помещения

**ОТДЕЛ ПРОДАЖ:**  
ул. Молодогвардейская, д. 141, 1 этаж

**Молодогвардейская/Студенческий переулок**

Застройщик: ООО «СК «Самаражилинвест»  
Проектная декларация опубликована на сайте www.sginvest.ru  
Разрешение на ввод в эксплуатацию №ИР/У 63301000-0493 от 29.11.12

**270-46-09  
373-53-43**  
www.sginvest.ru

**ПРОДАЮ ЗЕМЕЛЬНЫЙ УЧАСТОК**

**S=27 га**

Волжский р-н, рядом с с/х "Чёрновский".  
**Участок расположен вдоль обводной дороги Москва-Волгоград,**  
в 5 км от соединения с Кировским мостом и в 7 км от п. Алексеевка. **Собственность.**

☎ **8 927 260 72 65**

Реклама 4069

**ПРОДАЕТСЯ** ОТДЕЛЬНО СТОЯЩЕЕ НЕЖИЛОЕ ЗДАНИЕ

- по адресу: г.Самара, Октябрьский район, ул. Советской Армии, д. 219.
- Возможное использование - под офисы. Земельный участок в собственности.

**Тел. 989-09-85**

площадь 3 374 кв.м

Реклама 4240



претензии

НАКАЖУТ ЗА ДОЛГИ

# «Тандер» ставят на колеса

Минстрой лишает ритейлера участка под строительство гипермаркета

ЕКАТЕРИНА БОРЗЕНКОВА

Министерство строительства Самарской области намерено расторгнуть договор аренды участка на пересечении улиц Стара-Загоры и Димитрова с ЗАО «Тандер». Ритейлер планировал построить там гипермаркет.

Первоначально договор аренды был заключен между ООО «Арлана» и министерством строительства в 2010 году сроком на 5 лет. Впоследствии «Арлана» передала права и обязанности по договору ЗАО «Тандер», которое выступает оператором торговой сети «Магнит». Общество намеревалось освоить земельный участок площадью 10,2 тыс. кв. м в границах улиц Стара-Загоры и Димитрова, близости с ТЦ «Колизей». Кадастровая стоимость площадки составляет 62,4 млн рублей. На участке планировалось построить гипермаркет.

Впрочем, судя по всему, к работам ритейлер так и не приступил, площадка осталась неосвоенной. В то же время ЗАО



«ТАНДЕР»  
МОЖЕТ  
ПОТЕРЯТЬ  
право аренды  
площадки под  
гипермаркет

сформировало задолженность по арендной плате перед областным министерством строительства. 27 февраля минстрой обратился в арбитраж с требованием расторгнуть договор аренды с «Тандером» по причине задолженности в размере 8,8 млн рублей. Однако в суде постановили, что досрочное расторжение договора возможно только после письменного предупреждения арендатора о выполнении обязательств в разумный срок. Однако такого предупреждения минстрой не высылал, в связи с чем иск оставили без рассмотрения. 17 июня к производству была принята апелля-

ционная жалоба от минстроя, ее рассмотрение назначено на 27 июня. Бывший региональный директор ЗАО «Тандер» Владимир Рыжков сказал, что знает о планах ритейлера по застройке участка. «Возможно, «Тандер» не вносил арендную плату в связи с ее резким повышением. В любом случае, площадка весьма перспективная. Однако, насколько мне известно, существуют некоторые проблемы с ее освоением, связанные с настраиванием местных жителей по вопросу зеленых насаждений на данной территории», - прокомментировал он.

По мнению руководителя



отдела коммерческой недвижимости ГК «Бизнес-Гарант» Михаила Иванова, участок в данном районе привлекателен для возведения ТЦ. «Вблизи расположены жилой микрорайон и новые постройки «Авиакора». ТЦ «Колизей» проигрывал бы новому объекту географически, ТЦ «Орбита» находится далеко. Привычный формат универсама «Магнит» на 400-500 кв. м был бы там неэффективен. Гораздо интереснее было бы возвести гипермаркет с парковкой, возможно, какими-то дополнительными арендаторами. В данном случае минстрой подаст иск о расторжении договора,

а не взыскании задолженности. Это значит, что строительство центра на данной площадке ведомство по каким-то причинам не устраивает. Задолженность по арендной плате можно взыскать и не расторгая договора аренды. Возможны два варианта - или на площадке запланировано какое-то иное строительство, или участок из-за смены зонирования будет отозван, что уже произошло с рядом подобных площадок», - отмечает Михаил Иванов.

В ЗАО «Тандер» на запрос «СО» не ответили. Получить ответ от минстроя на момент сдачи номера также не удалось. ■

# The new

Цветное • Мультимедийное

СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ ДЛЯ ВАШЕГО ПЛАНШЕТА



## ВИДЕТЬ БОЛЬШЕ

ДОСТУП К ПРИЛОЖЕНИЮ -  
БЕСПЛАТНЫЙ!

iOS™

Android™



Доступно

в App Store™  
и Google play™

# BENCHMARK

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СПОНСОР  
ПЛАНШЕТНОЙ ВЕРСИИ

\* Бюджет

## С ТОБОЙ В ЛЮБОЙ ТОЧКЕ МИРА

ВЕДУЩАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА РЕГИОНА «САМАРСКОЕ ОБОЗРЕНИЕ» & БИЗНЕС-ЖУРНАЛ «ДЕЛО»

\* Новое приложение для iPad. Сервисное приложение о регистрации СМИ. ГИ № ТУ03-00626 от 15.11.2012 г. Сервисное приложение о регистрации СМИ. ГИ № ТУ03-00627 от 15.11.2012 г. Реклама. 16+



## ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

«Волгосоцжилстрой»  
призвал подождать

ОБЪЕКТ НА  
УЛ. ЛЕНИНСКОЙ  
обещают сдать к  
концу года

АНАСТАСИЯ ГРИМАШЕВИЧ

ЗАО «Трест «Волгосоцжилстрой» изменил сроки сдачи жилого комплекса на ул. Ленинской. Компания строит 8-9-этажный ЖК в границах улиц Братьев Коростелевых, Венцека, Ленинградской и Ленинской с 2008 года. Сдача его намечалась на 2010 год, затем переносилась на год, впоследствии - на второй квартал 2013 года. На прошлой неделе ЗАО опубликовало изменения в проектную декларацию объекта, в очередной раз пересмотрев дату окончания строительства. Теперь в «Волгосоцжилстрое» намереваются сдать дом в четвертом квартале нынешнего года. Также компания раскрыла свои финансовые показатели на данный момент. Кредиторская задолженность предприятия равна 9 млн руб., дебиторская - 5 млн. По результатам текущего года ЗАО получило убыток в размере 4 млн руб. По данным «СПАРК-Интерфакса», ЗАО «Волгосоцжилстрой» было создано в 1994 году. Его акционерами выступают Наталья Долгих, Евгений Кремнев и Анатолий Долгий.

## ЗАРАБОТАЮТ НА «БЕЛОМ ДОМЕ»

МАРИЯ ВОРОНОВА

Министерство культуры РФ ищет подрядчика на ремонт памятника культуры. Ведомство проведет открытый аукцион на право заключения государственного контракта на производство ремонтно-реставрационных работ на объекте культурного наследия народов РФ - «Дом губернатора (Белый дом)» в Самаре. Начальная цена контракта - 9,999 млн рублей. Выполнение работ проводится в два этапа. Первый этап продлится со дня заключения госконтракта по 2 декабря 2013 года. Второй этап - с 3 декабря 2013 года по 31 июля 2014 года. Источник финансирования - федеральный бюджет РФ. Объем финансирования составит 5,949 млн рублей в этом году и 4,049 млн - в следующем.



## ПРОДВИЖЕНИЕ

ФСПО продолжит  
стройку

У СТРОИТЕЛЬСТВА  
на Лысвенской появилась  
надежда на продолжение

МАРИЯ ВОРОНОВА

Фонд содействия правоохранительным органам (ФСПО) возобновил работу над объектом в Куйбышевском районе. ФСПО выступил заявителем по вопросу предоставления разрешений на условно разрешенный вид использования земельных участков или объектов капитального строительства на публичных слушаниях, прошедших 17 июня. Организация планирует возвести жилой дом переменной этажности (7-8 этажей) со встроенно-пристроенными нежилыми помещениями (магазины) и трансформаторной подстанцией на ул. Лысвенской в Куйбышевском районе. На данный момент участок, на котором должно реализовываться строительство, находится в зоне Ж-3 (среднеэтажная жилая застройка 3-6 этажей). Для выполнения работ требуется повышение этажности с 3-6 до 7-8 этажей. Представители ФСПО на слушания не явились. Оба зарегистрированных участника одобрили заявку. Сейчас на участке возведена 6-этажная коробка здания.

## ТЯЖБЫ

## «Монтэк» ужимают



«МОНТЭК» ЛИШАЮТ последних активов

ЕКАТЕРИНА БОРЗЕНКОВА

Министерство строительства Самарской области намерено расторгнуть договор аренды участка на Заводском шоссе с ООО «Монтэк». В начале 2007 года ООО «Монтэк», принадлежащее Валентине Бочеровой, получило право аренды земельного участка площадью 2,6 тыс. кв. м в Промышленном районе. Кадастровая стоимость площадки - 17,2 млн рублей. На участке строился жилой дом. По данным минстроя, он выполнен на 80%, для завершения работ требуется 50 млн рублей.

В 2009 году компания начала банкротиться, работа на всех объектах была заморожена. 29 мая к производству было приято дело, инициированное ведомством. В его рамках ведомство постарается расторгнуть договор аренды. 21 июня прошло заседание по данному вопросу. Кроме этого, в настоящее время минстрой настаивает на прекращении прав ООО «Зевс», также принадлежащего Валентине Бочеровой, на участок в поселке Петра-Дубрава. Еще на одну площадку «Монтэка» на пр. Карла Маркса планирует зайти новый инвестор - Самарский областной фонд жилья и ипотеки.

## ТЕНДЕР

## Дадут на шлюзы

ЕКАТЕРИНА БОРЗЕНКОВА

1,8 млрд рублей готово заплатить федеральное бюджетное учреждение «Администрация Волжского бассейна» за разработку и реализацию комплексного проекта реконструкции гидротехнических сооружений водных путей Волжского бассейна. 14 июня на сайте госзакупок был размещен данный тендер. Компания, которая выиграет аукцион, должна будет провести работы на 21-24-х шлюзах самарского гидроузла. Сооружения расположены на 1665 км реки Волги, в районе Тольятти. Работы предстоит выполнить в



«АДМИНИСТРАЦИЯ ВОЛЖСКОГО  
БАСЕЙНА» разместила крупный заказ на  
реконструкцию водных сооружений

течение пяти лет - таким образом, сдача объектов состоится примерно летом 2018 года. На 2013 год запланировано выделение 530 млн руб. Подрядчик ведомства будет определен 16 июля в Нижнем Новгороде.

## ПРОДАЮТСЯ ПОМЕЩЕНИЯ

» Московское шоссе, 254 - 692,3 м²	
» пр. Ленина, 3 - 26,0 м²	ПРОДАНО
» пр. Ленина, 10 - 343,5 м²	ПРОДАНО
» ул. Стара-Загора, 172а - 600,0 м²	
» ул. Юбилейная, 3 - 411,0 м²	
» ул. Стара-Загора, 84 - 468,9 м²	
» пр. Ленина, 1 - 126,7 м²	ПРОДАНО
» ул. Воеводина, 16 - 343,8 м²	
» ул. Куйбышева, 79 - 109,8 м²	
» ул. Урицкого, 2 - 216,3 м²	ПРОДАНО
» ул. Венцека, 56 - 325,9 м²	
» ул. Воронежская, 212 - 702,4 м²	
» ул. Воронежская, 244 - 584,1 м²	
» ул. Енисейская, 46 - 326,5 м²	ПРОДАНО
» ул. Луначарского, 60 - 185,9 м²	
» ул. Ново-Садовая, 1 / ул. Полевая, 72 - 359,8 м²	
» ул. Молодогвардейская / ул. Высоцкого - 201,4 м²	
» ул. Молодогвардейская, 217 / ул. Полевая, 9 - 367,8 м²	
» ул. Стара-Загора, 164 - 287,9 м²	ПРОДАНО
» ул. Ленинградская, 75 / ул. Самарская, 59 - 397,8 м²	
» ул. Молодогвардейская, 56 / ул. Венцека, 50 - 406,4 м²	

Все помещения на первой линии, парковка. Собственность.

926-09-69; 8 (937) 071-33-33 www.063.ru

ПРИНИМАЕМ  
ГРУНТВ НЕОГРАНИЧЕННОМ  
КОЛИЧЕСТВЕ

2857С Реклама

ОКТАБРЬСКИЙ РАЙОН

8 927-753-29-63

ОФИСНЫЙ ЦЕНТР «СФЕРА»  
на Партизанской, 33S=4000 КВ. М  
СДАЕТСЯ В АРЕНДУ (возможно частями)

- четырехэтажное здание
- все коммуникации
- телефон
- Интернет
- Большой паркинг
- Современный ремонт

от 400 руб./кв. м

8-9272-111-111  
www.sam-arenda.ru  
тел./факс 2-606-909 Реклама

## Бизнес-центр «Капитал Haus»

ОФИСЫ В АРЕНДУ от 15 кв. м до 40 000 кв. м

первая линия, охрана, ремонт, кондиционирование, вентиляция, высокая транспортная доступность, надземный/подземный паркинг на 600 машино-мест, конференц-зал на 150 мест

АРЕНДА ПЛОЩАДЕЙ  
В БЦ «КАПИТАЛ HAUS»303-03-14, 267-34-34  
www.mgd63.ru

Окружение: ж/д вокзал, управление министерства юстиции, министерство имущественных отношений, стадионы «Локомотив», «Динамо»

СОБСТВЕННИК

под канцелярские товары,  
салон красоты, аптеку  
от 5 до 70 кв. мг. Самара, Железнодорожный район,  
ул. Льва Толстого, 123/ул. Буянова, 1





**МИХАИЛ РОМАНДИН,**  
охотовед ОООиР  
«Степь»  
МУП Кинельского  
района

**На данный момент мы еще не получили ответ из прокуратуры. Вызывали в департамент, опрашивали, но кроме отписок со стороны руководителя пока ничего не было. Это просто беспредел!**



**ДМИТРИЙ ТАРАБОРИН,**  
заведующий филиалом №4 «Октябрьский» Самарской областной коллегии адвокатов

За «служебный подлог» Уголовный кодекс предусматривает штраф до 80 тысяч рублей, принудительные работы или лишение свободы на срок до 4 лет. В данном случае речь идет в первую очередь о наличии служебной заинтересованности, поэтому необходимо выяснить, кто инициатор оформления протоколов. Необходимо провести работу с руководителем, выяснить, отдавался ли такой приказ, установить всю картину взаимодействия. Если нет, то необходимо выяснить, был ли заинтересован младший сотрудник во внесении ложных сведений в протокол. По УК РФ выполнение приказа является основанием для освобождения от уголовной ответственности, но только в тех случаях, когда приказы носят незаконный характер.

конфликт

ПОШЛИ НА ПРИНЦИП

# Чума развела егерей

Оправданные охотоведы жаждут крови сотрудников департамента Лебедева

ВАЛЕРИЯ АСТАПКОВИЧ

Вокруг департамента охоты и рыболовства Самарской области разворачивается скандальная история, связанная с привлечением к ответственности и с последующей отменой протоколов в отношении егерей МУП «Степь» Виталия Гребенникова, Михаила и Виктора Романдиных. Несмотря на то, что административные дела в отношении егерей были прекращены за отсутствием состава правонарушения, а выписывавший в отношении них протоколы ведущий специалист департамента уволен, охотоведы не ограничились фактом признания их невиновности и начали настаивать на проведении полномасштабной проверки в департаменте.

В ближайшее время должны появиться результаты прокурорской проверки по заявлениям егерей Сырейского и Студенцовского охотхозяйств. В своем заявлении они указывают, что 28 марта ведущий специалист департамента охоты и рыболовства Самарской области Владимир Иконников составил в отношении егерей протоколы об административном правонарушении по нарушению, предусмотренному ст.8.37 КоАП. Основанием для составления протокола послужило якобы неполное проведение мероприятий по предупреждению распространения африканской чумы свиней (АЧС). Однако, как следует из заявлений, протоколы были составлены в отсутствие егерей, и подписи в них проставили неустановленные лица. Свидетелем же указан главный специалист департамента охоты и рыболовства Александр Пырков.

По словам Михаила Романдина, появлению протоколов предшествовал визит Пыркова. «Согласно приказу Минприроды, мы должны были сдавать 12% крови от отстрела кабанов по АЧС. После окончания охоты приезжает Пырков и говорит, что за нами 100%, хотя соответствующего приказа мы не получали. Потом нас уведомили, что мы приглашены на разбирательство в департамент и чтобы мы не нервничали, сумма штрафа будет всего рублей триста», — рассказывает охотовед. Протоколы были составлены, но не Пырковым,



**ВНУТРИВЕДОМСТВЕННЫЙ КОНФЛИКТ**  
вышел за пределы департамента Лебедева



**ВЯЧЕСЛАВ ЯБЛОКОВ,**  
управляющий партнер  
адвокатского бюро  
«Яблоков, Лапицкий и  
партнеры»



Вопрос о возможном привлечении к ответственности Александра Пыркова представляется более сложным и зависит от множества факторов: установлена ли его подпись в протоколе, при каких обстоятельствах он ее ставил, подтвердит ли он показания Иконникова, либо будет иначе описывать обстоятельства составления протоколов, о чем именно был приказ — о составлении протоколов или о подделке подписей егерей, содержались ли в действиях егерей признаки административного правонарушения.

как стоило ожидать, а неким Владимиром Иконниковым, другим ведущим специалистом департамента, почему-то вскоре после этого уволенным. Странным оказалось и то, что протоколы в отношении себя егеря смогли получить только после того, как обратились с запросами на имя руководителя департамента Вячеслава Лебедева.

Несмотря на то, что все протоколы были отменены, дела прекращены, что снимало с егерей всякие обвинения, они потребовали от главы департамента более детальной проверки произошедшего. Особо их интересовала роль во

всем происходящем Александра Пыркова, который, как выяснилось, конфликтовал с уволенным Иконниковым. В распоряжении «СО» оказались и две служебные записки, которые направлял на имя Лебедева г-н Иконников. В них тот подробно расписывал не только, мягко говоря, непростые отношения между специалистами, но и историю появления протоколов в отношении егерей, а также деятельность Пыркова, которая действительно может вызвать интерес правоохранительных органов, если озвученная версия подтвердится. «Пырков настоял, чтобы я написал четыре протокола, иначе будет на меня служебная записка и протокол о неисполнении своих обязанностей», — утверждает в своем обращении на имя Лебедева Иконников. По его словам, подписывал протоколы именно Пырков. Содержание служебных записок Иконникова таково, что если изложенные в них факты не подтвердятся, ему самому грозит преследование за ложный донос и распространение порочащей информации (см допблос).

Не дождавшись проверки со стороны департамента, егеря обратились в прокуратуру, где также акцентировали внимание на роли Пыркова в данной истории и на «наличии коррупционных проявлений» в работе департамента.

Получить комментарии г-на Пыркова «СО» не удалось, как и г-на Иконникова. По словам супруги, «он пережил инсульт, и с трудом может разговаривать, очень болезненно переживает свой уход со службы». ■



без купюр

## «ЗАНИМАЕТСЯ ПОБОРАМИ ПИВА И ВОДКИ»

Какие претензии в отношении Пыркова Иконников озвучил начальству

(синтаксис и орфография оригинала сохранены)

«...Сидя за столом в кабинете, может оскорбить, что может подтвердить егеря ГБУ Фролов М.А. Который и разводит нас. Весной когда приезжают строители из дружественных нам стран, он делает им прописку в паспортном столе на имя своей жены и находит подрядные работы по всему району и за его пределами....

Занимается поборами пива и водки с Домашкинского охотхозяйства с Сухорева Д неоднократно, если он не дает, то начинает прижимать на работе. Также выпрашивал у охотпользователей и стройматериалы, когда строил свой дом. Когда был наплыв выписки новых охотбилетов, он посадил выписывать билеты свою жену и собирал деньги по 1000 рублей с охотпользователей, хотя я эту работу выполнял вместе с егерем Фроловым М.А. без всяких доплат.

Выезжая на катере в рейды, собранные ничейные сети не уничтожаются, а забираются себе или раздаются другим браконьерам. Пойманная рыба в сети забирается себе или раздается. Рыбнадзору Довыденко С. Предлагал «подмять» под себя весь район, то есть проводить проверки в организациях на засоренность рек, озер и других объектов природы и брать с них дань, так как надо достраивать было свой дом. Но Довыденко СП человек умный и объяснил ему, что «шутит с огнем» и отказался.

Самовольно забирает мой снегоход, якобы в рейды, а сам ездит с сыном стрелять лис... а потом приходит и хвалится этим»

... В адрес Пыркова А.П. было высказано немало лесных слов, об которых писать нельзя».

Из служебной записки Иконникова руководителю департамента охоты и рыболовства, датированной 11 апреля 2013 года. 22 апреля Иконникова уволили с государственной гражданской службы.

На момент сдачи номера «СО» не удалось получить подтверждений обоснованности озвученных в данной записке обвинений и связаться с упомянутыми в ней лицами и структурами.



## МНЕНИЕ

ДАРЬЯ СИНИЦИНА

В мае трудовой коллектив Самарского медицинского университета избрал ректора. О том, как проходили выборы, каковы планы по развитию университета, о перспективах трудоустройства выпускников и специфике подготовки медиков в разных регионах России «СО» рассказал Геннадий Котельников, в четвертый раз ставший ректором СамГМУ.

**- Как проходили выборы ректора медуниверситета, была ли ваша победа ожидаемым событием?**

- Сегодня при выборе ректора высшей школы учитывается мнение региональной власти, профильного министерства и аттестационной комиссии при Министерстве здравоохранения России. Учитывается совокупность всех этих мнений. Помимо этого важным является участие нескольких кандидатов. Что касается прошедших выборов ректора СамГМУ, то всего было 4 кандидата. Помимо меня это были три проректора университета – опытные, профессиональные и очень уважаемые люди. Структуру вуза представляли 300 делегатов. Я получил от выборов большое удовлетворение и доволен результатом. Все-таки сегодня немногие ректоры переизбираются в четвертый раз. Хотел бы только отметить такую тенденцию, что в последнее время все чаще появляется информация о доходах ректора, при этом стараются показать его не с самой лучшей стороны, попрекнув рублем. Мы же не сами себе размер зарплаты устанавливаем. Так, я по завершении всех выборных процедур заключаю трудовой договор с Минздравом России, который и определяет мне зарплату. Из бюджета вуза я ни копейки не получаю. За весь бюджет СамГМУ, а это около 3 млрд рублей, - за его исполнение я несу личную ответственность. Ректоры же большинства негосударственных вузов такой ответственности не несут, нередко у них нет своего научно-педагогического коллектива, ни базы, ни науки, но они, тем не менее, считают такую свою организацию высшим учебным заведением. У нас беда с этими вузами - нужно закрыть три четвертых, а может, и четыре пятых негосударственных вузов по стране.

**- Какая работа должна быть проделана вами лично и медицинским университетом в целом за 5-летний период ректорства?**

- За 5 лет мы должны серьезно интегрироваться в мировую науку и в науку страны, сделать совместные проекты. В ближайшие три года мы должны завершить все капитальные ремонтно-строительные работы в клиниках. В хирургическом корпусе 4/5 всех площадей мы уже отремонтировали с полной заменой систем электроснабжения, водопроводных труб и др. На это нужно очень много денег. Кроме того, недавно нам посчастливилось выиграть тендер на строительство так называемого научного центра

ГЕННАДИЙ КОТЕЛЬНИКОВ

Ректор СамГМУ, академик РАМН Геннадий Котельников  
о перспективах и планах университета

# Мы должны интегрироваться в мировую науку

“

**Нам нужно выполнять три основных задачи – учить, лечить и заниматься наукой. По этим позициям мы и будем продолжать совершенствоваться.**

”



коллективного пользования стоимостью порядка 1,5 млрд рублей. Это масштабный проект - у нас уже определено место, на руках есть все необходимые оформленные документы.

**- Каковы основные положения образовательной и научной программы университета на ближайшее время?**

- Нам нужно выполнять три основных задачи – учить, лечить и заниматься наукой. По этим позициям мы и будем продолжать совершенствоваться. Коснутся изменения и условий оплаты труда – зарплаты обязательно будут увеличиваться. Что касается задачи обучения студентов, то сейчас принципиальное изменение в плане подготовки врачей коснулось и медицинских вузов. Раньше студент, заканчивая медуниверситет, буквально на следующий день уже мог начать работать хирургом. Сегодня выпускник, имея знания и практические навыки по определенным дисциплинам и направлениям, не может заниматься лечебной деятельностью. Для того чтобы получить допуск к самостоятельной работе, выпускнику медицинского университета необходимо пройти дополнительное обучение в интернатуре или клинической ординатуре. Большое значение мы придаем привитию обучаемым практических навыков, что должно способствовать предотвращению врачебных ошибок. В связи с этим 10 лет назад мы создали достаточно самостоятельный центр практических навыков и, как показывает практика, правильно сделали.

**- Как решается вопрос с трудоустройством ваших выпускников? Востребованы ли они на рынке? Какую роль играет вуз в подготовке кадров?**

- Эта проблема очень животрепещущая, и касается она не только медицинского вуза. Если умный студент или готовый специалист уезжает в Москву, то он уже вряд ли вернется обратно. Трагедия не только в том, что у нас не хватает врачей, а в том, что не хотят ехать в село, не идут работать в первичное звено: поликлиники, скорую помощь, участковыми врачами. Мы приучили молодежь к хорошей жизни – светлые просторные кабинеты, дорогие автомобили, телефоны, они не понимают, что для того, чтобы это было, нужно много работать. Я считаю, что профессиональный рост врача заключается не в его зарплате, а в том, что к нему идут люди, их количество растет, ему доверяют, его ищут. Можно сказать, что наш вуз от советской системы распределения не отходил. С теми регионами, куда посылаем на практику студентов, мы работаем напрямую. Приезжают министры Самарской, Пензенской, Ульяновской областей, других регионов и лично общаются со студентами 4-5 курсов, отбирают и готовят их к работе у себя. Мы добились того, что сейчас федеральный центр выдает подъемные врачу в 1 миллион рублей и наш региональный - от 160 до 300 тысяч рублей, но люди все равно не хотят ехать в села. Поколение сейчас инфантильное, не хотят брать на себя ответственность, а ехать в село – это решительный шаг. Сейчас дело не в нехватке врачей, а в нежелании. Я 15 лет уже ректор и ни на один год за это время мы не прекращали целевой прием, набираем из Пензы, Сызрани, Ульяновска, Самары, конечно. К варианту распределения мы уже вернуться не можем. Если сейчас

не будет принят какой-нибудь подзаконный документ, юридически закрепляющий силу трехстороннего договора «муниципалитет – абитуриент – вуз», то мы не сможем изменить эту ситуацию. Нужно срочно повысить статус профессоров, повысить им зарплату до 100 тысяч рублей, и тогда лучшие пойдут в высшую школу, в науку.

**- Каковы в настоящее время требования к подготовке специалистов?**

- Главное требование – это подготовка качественных специалистов, но, к сожалению, качество упало, чему способствовал целый ряд причин. Во-первых, упал престиж ученого. Несмотря на это, количество ученых увеличивается. Но мы должны сегодня менять свое отношение к ним, поднимать им зарплаты. Во-вторых, ЕГЭ. Что бы мы сегодня ни говорили в защиту ЕГЭ, я настаиваю на том, что мы потеряли качество образования еще больше. Это вообще несовершенный механизм. Спрашивают с меня как с ректора за качество абитуриентов, а принимаю на первый курс не я. Я только подписываю документы, где указано, кто и сколько баллов набрал. Мы принимаем и потом убеждаемся, что основы базовых предметов

студенты первокурсники совсем не знают, и только начинают их учить. В-третьих, прием платных студентов, уровень подготовленности которых еще ниже. В этом году мы отчислили по результатам зимней сессии 168 студентов, из которых большинство - студенты-платники. Среди платных учащихся есть успешные студенты. Одно из наших предложений - ввести средний балл аттестата, тогда будет понятна весомость этого Единого государственного экзамена. Если говорить конкретно про нас, то есть проблемы, их мы выявляем, с ними боремся и отслеживаем. Мы по показателям: количество студентов, научная работа, учебные и клинические базы, которые имеем, - занимаем 3-5-е место в стране.

**- Насколько сегодня высок профессиональный уровень медицинских работников?**

- Бывший министр здравоохранения России Юрий Шевченко на одной из коллегий в начале 2000-х гг. верно отметил, что здравоохранение находится в катастрофической ситуации. 10-15 лет назад не было ни денег, ни четко сформированной вертикали власти, ни законов. Однако, несмотря на все недостатки прошлой системы, мы потеряли ту ответственность, которая была присуща советскому государству, которую ни одна страна мира на себя не брала и не берет. В медицинском профессиональном сообществе не теряет своей актуальности проблема начитанности врачей. На очередном совещании я задал коллегам вопрос – кто читает медицинскую газету? Из 60 подняли руки вместе со мной 6. И это высшая школа, а в лечебных учреждениях эта цифра еще ниже. ■

“

**Трагедия не только в том, что у нас не хватает врачей, а в том, что не хотят ехать в село, не идут работать в первичное звено: поликлиники, на «скорую помощь», участковыми врачами.**





“ ПАВЕЛ СИГАЛ,  
первый  
вице-президент  
«Опоры России»

Главная функция  
предприятий МСБ –  
социальная.



СПЕЦИАЛЬНАЯ СЕКЦИЯ

# ЛИЧНОЕ ДЕЛО



НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

ПРОЕКТЫ

Решают  
проблемы  
со сбытом

В мае состоялось первое заседание рабочей группы по реализации проекта агропромпарка в Самарской области. Проект находится на начальных стадиях реализации: разрабатывается концепция, выбирается площадка, в течение 2013-2014 гг. должна быть подготовлена проектно-сметная документация. Проект должен помочь решить проблемы малого и среднего бизнеса, занятого в сельском хозяйстве, связанные со вступлением в ВТО. На данный момент продукция местных производителей оценивается как неконкурентоспособная на этом рынке. Предполагается, что агропромпарк позволит решить многие актуальные вопросы для региональных предприятий малого и среднего бизнеса. Так, структура должна организовать весь производственный и логистический процесс изготовления, упаковки и доставки продукции до потребителя. В том числе это поможет преодолеть сложности с попаданием продукции малых и средних предприятий на прилавки торговых сетей. Аналогичный проект уже реализован в Татарстане. При этом он оказался интересен и самарским производителям продуктов питания. Так, на площадке представлена продукция компаний ООО «Халль», ООО «Самарский хлебозавод № 2», ООО «Самарский торговый дом», ООО «МИР», ООО «Тофис», ООО «Раян и К°».

БИЗНЕСУ НЕЧЕМ  
платить налоги

121 600  
СУБЪЕКТОВ

малого  
и среднего пред-  
принимательства  
насчитывалось  
в Самарской  
области  
в 2012 году

# Ряды РЕДЕЮТ



8 июля 2013 г.

СПЕЦИАЛЬНАЯ СЕКЦИЯ

«Инвестиции»

15 июля 2013 г.

СПЕЦИАЛЬНАЯ СЕКЦИЯ

«Банки»



11 июля 2013 г.

СПЕЦИАЛЬНАЯ СЕКЦИЯ

«Средний и малый бизнес»

22 июля 2013 г.

СПЕЦИАЛЬНАЯ СЕКЦИЯ

«Образование»





## Индивидуальные предприниматели не выдерживают социальной нагрузки



17,1%

доля

малых предприятий (без микропредприятий) в обороте организаций Самарской области



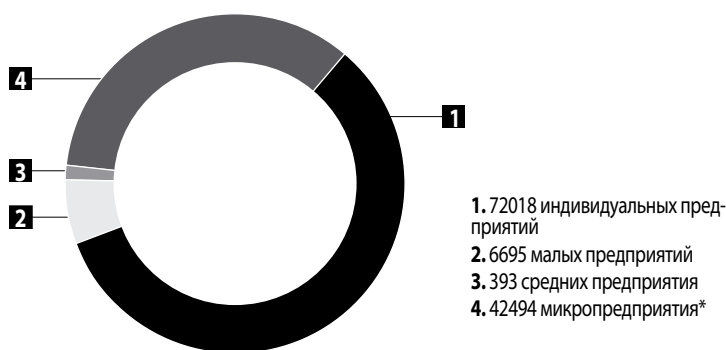
проекты

НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

С начала 2012 года рынок Самарской области покинуло около 5 тысяч малых предприятий. Эксперты прогнозируют, что этот процесс будет продолжаться. Из-за возросших социальных сборов 2012-2013 годы стали черным временем для малого предпринимательства. С увеличением вдвое размера фиксированного платежа в Пенсионный фонд для индивидуальных предпринимателей в 2013 году тренд только усилится.

В 2013 году бизнесмены столкнулись с серьезным налоговым нововведением - повышением сборов в Пенсионный фонд для индивидуальных предпринимателей. Если в 2012 году они должны были платить за каждого сотрудника фиксированный налог в размере 17 тыс. рублей, то с 2013 года он увеличился вдвое - до 35 тыс. рублей. В целом эксперты оценивают общероссийскую ситуацию как катастрофическую для бизнеса. Как комментирует первый вице-президент «Опоры России» Павел Сигал, увеличение вдвое соцплатежей привело к самым негативным последствиям за более чем двадцатилетнюю историю российского предпринимательства. «На сегодняшний день почти 500 тысяч частных предпринимателей России прекратили свою деятельность. К концу года, если ситуация кардинально не изменится, по нашим прогнозам, эта цифра увеличится до миллиона», - рассказывает Сигал. На фоне общей депрессивной картины самарские данные даже выглядят относительно благополучно. «В Самарской области количество

### СТРУКТУРА СЕКТОРА МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ В 2012 ГОДУ



Источник: министерство экономического развития, инвестиций и торговли Самарской области  
\*по итогам 2011 года

закрывшихся малых предприятий в процентном отношении не такое большое. На май в области закрылось около 5 тысяч компаний, что не так много, если сравнивать с соседями. В Татарстане, например, покинули рынок 17 тысяч игроков, в Кировской области ситуация еще хуже - сокращение затронуло 18% организаций», - говорит эксперт.

По словам экспертов, ситуацию в секторах малого и среднего бизнеса Самарской области отчасти сглаживает АвтоВАЗ. Работа существенной части предприятий опосредованно завязана на автогиганте. Именно этот фактор в кризис 2008-2009 годов сыграл свою роль в дестабилизации ситуации, и именно господдержка автогиганта позволила позднее реанимировать этот рынок.

Если говорить об объемах сегмента СМБ в экономике региона, то он играет хоть и не решающую, но достаточно большую роль. Так, по информации министерства экономического развития, инвестиций и торгов-

ли Самарской области, оборот средних и малых предприятий в 2012 году составил 620,575 млрд рублей, в том числе оборот средних предприятий - 106,263 млрд, оборот малых предприятий - 376,903 млрд, оборот микропредприятий (по итогам 2011 года) - 137,409 млрд рублей. Доля малых предприятий (без микропредприятий) в обороте организаций Самарской области составляет 17,1%. Кроме того, сложно переоценить и роль этого сегмента в разрезе занятости населения. По данным регионального минэкономразвития, около трети населения области сегодня работают в компаниях, относящихся к малому и среднему бизнесу.

Что касается налоговых поступлений в целом, то, по данным министерства экономического развития, инвестиций и торговли Самарской области, в 2012 году по упрощенной системе налогообложения они увеличились на 19,7%, или на 457 млн рублей; по единому налогу на вмененный доход - на 8,3%, или на 123,5 млн рублей. ■

### МНЕНИЕ



**АНДРЕЙ САПОЖНИКОВ,**  
заместитель  
директора  
МП  
«Самарский  
бизнес-  
инкубатор»

В целом жители нашей области продолжают открывать свое дело, несмотря на повышение налогов. Конечно, это более характерно для городских округов. К основным потребностям можно отнести доступ к коммерческой недвижимости, подключение к сетям, кредитные ресурсы. Больше всего в последнее время поступает запросов на кадровые ресурсы. На мой взгляд, в Самарской области еще есть зависимость малого и среднего бизнеса от государственного заказа. Многие предприниматели не могут перестроиться на свободный рынок, производить продукцию и упаковывать ее с учетом требований ВТО. Мало используют возможности государственной и муниципальной поддержки бизнеса, которая, конечно, стремится развивать инновационные производства.



**ПАВЕЛ СИГАЛ,**  
первый вице-  
президент  
«Опоры  
России»

Существует целый ряд нерешенных вопросов, связанных с, в общем-то, благими намерениями законодателей. Например, решение о запрете торговли спиртными и табачными изделиями в доступности от школьных, образовательных и культурных учреждений. Мера правильная, но в законе не прописано, что делать с малыми населенными пунктами, где в центре может находиться все - и школа, и больница, и единственный магазин. Существует и проблема с рынками, которые должны располагаться в капитальных сооружениях. Несколько тысяч нестационарных рынков вынуждены были закрыться, а десятки тысяч предпринимателей - либо прекратить деятельность, либо перейти в другое место, повысив цены.



**АЛЕКСЕЙ ХАРЧЕВ,**  
директор  
Самарского  
областного  
фонда микро-  
финансиро-  
вания

Зачастую предпринимателям не хватает собственных средств для развития бизнеса. Большинству из них необходимо на первоначальном этапе 300-500 тыс. рублей на открытие или развитие бизнеса. Но очень малый процент финансовых учреждений предоставляет на это денежные средства. Единственное, что остается предпринимателю, - занимать денежные средства как физическое лицо, а именно - на собственника бизнеса (директора). В дальнейшем это негативно сказывается на налоговой и бухгалтерской отчетности юридических лиц. Зачастую таким предпринимателям коммерческие банки или финансовые учреждения навязывают услуги, которые для них не являются актуальными, что в итоге сказывается на цене услуги или товара. Данный факт понижает конкурентоспособность микропредприятий, и в конечном итоге компании вынуждены закрываться.



**СЕРГЕЙ ПРОСКУРЯКОВ,**  
директор  
ООО «Ваш  
личный кон-  
сультант»

С начала 2013 года государство увеличило налог на ИП почти до 36 тыс. за год. Не все предприниматели выдержали такую нагрузку и закрыли свою деятельность, но в Государственной думе обсуждают законопроект о снижении налога для тех ИП, у которых оборот за месяц меньше 300 тыс. руб.



**МИХАИЛ ГЕРАСИМОВ,**  
директор  
ГУП Самар-  
ской области  
«Гарантий-  
ный фонд  
поддержки  
предпри-  
мательства  
Самарской  
области»

Одной из самых актуальных для малого и среднего бизнеса является категория недвижимости. Это и офисные, и торговые, и складские, и производственные помещения. Основная проблема здесь - стоимость приобретения или аренды. Сложнее всего приходится начинающим и микропредприятиям. Здесь сказывается и отсутствие опыта взаимодействия с административными органами, и трудности поиска подходящего помещения. Необходимо учесть расположение, площадь, возможность приобретения в собственность с течением времени. Актуальный вопрос для бизнесменов - высокая стоимость тарифов. Например, из предприятий, занятых в сельском хозяйстве, только на каждом четвертом считают, что объемы и условия получения мощностей вполне приемлемы.

### НАЛОГИ

## ЖАЛУЮТСЯ НА БАРЬЕРЫ

Предпринимателям небольших городов Самарской области платить налоги легче, чем представителям СМБ крупных городов региона. Это следует из социологического исследования «Предпринимательский климат в Самарской области: мониторинг факторов и барьеров развития малого и среднего бизнеса в 2012 году», проведенного ГФСО. Согласно данным исследования, по Самарской области индекс доступности налоговых органов составил 84%. Высокие показатели обеспечили в первую очередь небольшие муниципальные образования. Индексы Самары, Тольятти, Новокуйбышевска, Чапаевска, Отрадного, Сызрани - ниже 80%. Худший показатель у Шигонского района - 62%. При этом 68% опрошенных ГФСО предпринимателей оценивают доступность налоговых органов как высокую, 32% - как среднюю. Как основной фактор, препятствующий эффективному взаимодействию бизнеса с налоговиками, называют бюрократические процедуры (21%). 5% предпринимателей считают, что налоговые проверки проходят необоснованно часто. 4% опрошенных полагают, что фискалы скрывают от бизнеса изменения в законодательстве. 3% отметили низкую квалификацию сотрудников службы.



МНЕНИЕ

ЕВГЕНИЙ БОРИСОВ

# Легализация — это выгодно

Руководитель департамента развития предпринимательства минэкономразвития Самарской области о ситуации в СМБ

НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

Малый и средний бизнес России переживает не лучшие времена. Повышение обязательных платежей заставило многих предпринимателей свернуть свое дело. Какова ситуация в Самарской области? Сколько игроков покинули рынок в прошлом году и какие меры принимает государство для изменения ситуации? На эти и другие вопросы «СО» ответил руководитель департамента развития предпринимательства минэкономразвития Самарской области Евгений Борисов.

**- Как вы оцениваете ситуацию в сегментах малого и среднего бизнеса Самарской области?**

- Ситуация неоднозначная. С одной стороны, наш регион входит в тройку лидеров России по количеству малых предприятий. У нас есть что предложить бизнесу, есть вся возможная инфраструктура. С другой стороны - малому бизнесу сейчас очень тяжело. В связи с тем, что с прошлого года существенно увеличилась налоговая нагрузка, в частности объем отчислений в фонды социального страхования, идет массовое сокращение числа небольших компаний по всей стране. В особенности это затронуло индивидуальное предпринимательство. Ситуация более чем серьезная, но могу сказать, что Самара пострадала значительно меньше других

регионов. Например, в некоторых регионах свертывание бизнеса малыми предприятиями и индивидуальными предпринимателями достигло 18%. В Самарской области за 2012 год рынок покинуло 5 тысяч компаний, что не превышает 5% от работающих сегодня на рынке - а это порядка 120 тысяч. Несмотря на то, что доля ушедших в регионе невелика - это не те катастрофические цифры, которые фигурируют по стране, утверждать, что у нас все хорошо, тоже нельзя.

**- В чем особенность Самарского региона, за счет чего малый бизнес удерживает позиции?**

- Думаю, отчасти благодаря сбалансированной и грамотной политике Самарской области в части развития предпринимательства. У нас очень много серьезных программ поддержки. Да, в основном федеральных, но, думаю, мы смогли реализовать их достаточно эффективно. Кроме того, в Самаре само по себе малое предпринимательство очень сильно. Наш регион на редкость мобилен в этом плане - малые предприятия представлены во всех сферах деятельности: это и медицина, и образование, разнообразные услуги, производство, сельское хозяйство. Достаточно сказать, что 33% работающего населения заняты именно в малом бизнесе. Впрочем, сказать, что Самара абсолютно самодостаточный регион, тоже нельзя. Достаточно вспомнить



Сведена на нет огромная работа по выводу из тени малого бизнеса.

2008 год, когда кризис серьезно пошатнул работу АвтоВАЗа, который, в свою очередь, потащил за собой огромное число предприятий. С другой стороны, в аналогичной ситуации, пока более крупный бизнес анализирует, ищет выходы, выжидает, малый бизнес запускает новое направление и при должных усилиях уже через полгода-год отлично работает. И здесь очень правильно сейчас ставится акцент. Малый и средний бизнес - это основа стабильной экономики. Отчасти он способен решать и социальные вопросы. Яркий пример - частные детские сады. Сколько нужно вложить денег и усилий, чтобы открыть новое детское учреждение? Малый бизнес справляется с этим вопросом при значительно меньшем бюджете. Но для них также важен вопрос своевременного финансирования.

**- Как бизнес может получить необходимые деньги?**

- Программ поддержки очень много. За четыре года только с помощью грантов на открытие бизнеса в Самарской области

появилось около двух тысяч предприятий. И это только небольшая часть от всех имеющихся проектов для малого и среднего бизнеса. Есть, например, специальные программы по лизингу, по модернизации производства. Конечно, финансирование получают далеко не все желающие. Что касается грантов, то конкурс составил 2-2,5 человека на грант. Но мы и не стремимся к такой цели, чтобы подтолкнуть человека к открытию бизнеса любой ценой. Должна быть уверенность в том, что сам человек готов к предпринимательству, что он понимает, насколько больше времени и усилий требует собственный бизнес в отличие от обычной работы - с отпусками, больничными и выходными. Отлично, если пять человек из сотни могут стать успешными предпринимателями. Свой бизнес - большая ответственность; будет хуже, если не готовый к этому человек получит финансирование и через полгода обнаружит, что бизнес разваливается, а он сам тонет в долгах. Так что лучше сначала пройти

«курс молодого бойца». В Самаре очень много серьезных курсов по ведению предпринимательской деятельности, где разъясняются азы. И пройдя эти курсы, многие понимают, что собственный бизнес - это просто не для них.

**- С увеличением налоговой нагрузки не получилось ли так, что многие компании решили просто уйти в тень?**

- Да, это очень большая проблема. По сути, это шаг назад, так как сведена на нет огромная работа по выводу из тени малого бизнеса. Это очень сложная задача - убедить малый бизнес и индивидуальных предпринимателей в том, что легализация выгодна. Например, за счет возможности получать субсидии. Кроме того, такая ситуация вызывает серьезный перекося на рынке. Получается, что добросовестные налогоплательщики просто не в состоянии предложить клиентам те же цены, что предлагают их теневые коллеги. Это очень плохо, и нам важно, чтобы люди могли ответственно и легально пользоваться всеми преимуществами рынка. ■



СПРОС

ВЫБИРАЮТ СЕГМЕНТ

## Включились в торговлю

Сельское хозяйство играет ключевую роль для малых предприятий муниципальных районов

НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

Малый и средний бизнес крупных городов Самарской области предпочитает продавать, а не производить. Именно в секторе оптово-розничной торговли сосредоточена основная часть бизнеса. Предприятия сельскохозяйственного, строительного и обрабатывающего характера доминируют в основном в малых городах и сельской местности.

Согласно данным исследования ГФСО (Гарантийный фонд поддержки предпринимательства Самарской области) «Предпринимательский климат в Самарской области: мониторинг факторов и барьеров развития малого и среднего бизнеса в 2012 году», в разрезе сфер деятельности региона доминирует сегмент оптовой и розничной торговли и ремонта автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования. В основ-

**до 40% ПРЕДПРИЯТИЙ МСБ**

небольших муниципальных образований региона заняты в сельском хозяйстве



ном это обусловлено показателями крупных городов области. Так, в Самаре в этих сегментах работает 43% представителей МСБ. На втором месте операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг - 22%, на третьем - строительство, в этом секторе занято 11% организаций. В Тольятти ситуация сходная, однако более значимую роль играет сегмент обрабатывающих производств, в Автограде именно он, а не строительство занимает третью строчку в числе популярных направлений

**РАСПРЕДЕЛЕНИЕ МСБ ПО СЕГМЕНТАМ В САМАРЕ**

- Торговля и ремонт - 43%
- Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг - 22%
- Строительство - 11%
- Коммунальные, социальные и прочие услуги - 9%
- Обрабатывающие производства - 8%
- Транспорт и связь - 6%
- Добыча полезных ископаемых, распределение газа и воды - 1%

Источник: ГФСО

**КРУПНЫЕ ГОРОДА** предпочитают торговать, а не производить



бизнеса. В Сызрани, как и в Самаре, в тройку востребованных сегментов для МСБ входит строительство, причем в этом сегменте сосредоточено 16% всех предприятий.

В структуре малого и среднего бизнеса Чапаевска, Жигулевска, Кинеля, Отрадного, Похвистнева, Октябрьска в числе доминирующих сфер деятельности появляется обрабатывающее производство и повышается роль коммунальных, социальных и иных услуг. Для новокуйбышевских предпринимателей торговля и ремонт не играют

ключевой роли (26%), зато серьезно возрастает влияние операций с недвижимостью (24%) и строительством (25%).

Сельское хозяйство для малого и среднего бизнеса играет значительную, в том числе определяющую, роль (до 40%) в небольших муниципальных образованиях. Сосредоточенность малого и среднего бизнеса именно в сегменте сельского хозяйства характерна для всех муниципальных районов, за исключением Волжского, Нефтегорского, Красноярского и Сергиевского. ■



ЛИЗИНГ

НЕ УГНАТЬСЯ ЗА ЛИДЕРАМИ

# В очереди за федералами

Конкуренция подталкивает рынок к работе с рисковыми клиентами

НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

Региональные лизингодатели вынуждены снижать требования к клиентам из-за высокой конкуренции со стороны федеральных игроков. С учетом того, что лизинг остается инструментом приобретения имущества для тех, кто не может соответствовать условиям банковского кредитования, лизинговые компании несут серьезные риски.

Лизингодатели называют работу с предприятиями малого и среднего бизнеса достаточно рискованной. Выступая посредником между банком и потребителем, лизинговая компания берет на себя риски по невыкупленному имуществу. Это подтверждает и опыт 2008-2009 годов, когда местные лизинговые компании были вынуждены уйти с рынка, не справившись с объемами невыкупленного имущества. Сегодня компаний, предоставляющих подобные услуги, на региональном



КОМПАНИИ ПРЕДПОЧИТАЮТ финансировать приобретение грузового транспорта

рынке немного, и на их долю приходится менее 30% всех региональных клиентов. Существенная доля рынка сегодня остается за крупнейшими федеральными игроками. Как и в сегменте розничного кредитования и займов для малого и среднего бизнеса, определяющим игроком здесь остается «Сбербанк Лизинг». Как признают сами участники рынка, регионалам сегодня достаются те клиенты, которые по тем или иным причинам не смогли получить одобрение на лизинг у доминирующего игрока, что повышает риски и без того достаточно нестабильного сегмента.

Работа лизингодателей в сегменте малого и среднего бизнеса предполагает повышенные требования к клиентам. Например, по словам члена совета директоров ООО «Волгапромлизинг» Бориса Пригожина, компаниям со сроком работы до одного года и не имеющим залоговой базы получить финансирование практически невозможно, так как риск для лизингодателя слишком высок. То же касается компаний с недостаточно стабильными финансовыми показателями. Кроме того, огромную роль играет назначение приобретаемых в лизинг техники или оборудования. Лизинговые компании охотно покупают для своих клиентов транспортные средства, любые виды техники, которые используются повсеместно. Однако, по словам генерального директора ОАО «Самарская областная лизинговая компания для малого и среднего бизнеса» Владимира Панарина, потребности малого и среднего бизнеса не ограничиваются только высоколиквидной техникой. Таким образом, попытка выделиться на рынке и начать свой бизнес с нуля фактически труднореализуема, так как найти свою нишу в уже занятом сегменте малому предприятию значительно сложнее, чем на более специфичном рынке. Впрочем, по словам Бориса Пригожи-

**ДМИТРИЙ ДЕМЕНТ,**  
директор ООО  
«ФинСтройЛизинг» (Самара)

От рынка лизинга не приходится ждать ничего нового в ближайшее время, возможно, ставки немного понизятся до конца лета, но конкуренция будет только расти.

на, лизингодатели работают и с низколиквидным оборудованием, однако лизинг по такому сектору требуют более тщательной проверки и оценки клиента.

Рыночные реалии на сегодняшний день требуют от небольших региональных компаний, работающих в этой сфере, снижать требования к клиентам, в первую очередь в связи с увеличением активности финансовых компаний. Как комментирует руководитель ООО «ФинСтройЛизинг» (Самара) Дмитрий Демент, каждый клиент может найти себе финансирование. «Предложение настолько выше спроса, что клиент, не имея почти ничего кроме аванса, может найти своих инвесторов. Самый лакомый сегмент для лизинговых компаний это представители малого и среднего бизнеса - компании с выручкой от 50 млн и выше, работающие от двух лет. Сейчас даже физлицо может оформить технику в лизинг, так как законом это не запрещается», - рассказывает Дмитрий Демент. Причем в числе конкурентов региональному лизингу эксперт называет и кредитные продукты как таковые. Несколько иного мнения придерживается Борис Пригожин. По его словам, часто представители малого и среднего бизнеса обращаются в лизинговые компании не потому, что не могут получить кредит, а для того, чтобы сократить сроки получения финансирования. «У предпринимателя нет времени искать более низкие ставки, вести переговоры с банкирами. Тем более что процесс может затянуться на долгий срок. Проще приобрести технику в лизинг», - говорит он. ■

МНЕНИЕ

ВЛАДИМИР ПАНАРИН

Генеральный директор ОАО «Самарская областная лизинговая компания для малого и среднего бизнеса»

## Лизинг нужен в первую очередь производственным предприятиям

На данный момент лизинг как инструмент интересен в первую очередь небольшим компаниям. Малый бизнес ищет средства для развития, расширения имущественной базы, усиления производства. При этом небольшим компаниям, особенно тем, кто только вышел на рынок, бывает достаточно сложно найти средства для развития. Для того чтобы взять кредит, им не хватает залоговой базы, в отличие от крупного бизнеса, который уже располагает значительным имуществом, производственным парком. С лизингом тоже бывает не все гладко. Лизингодатели охотно финансируют приобретение высоколиквидной техники, например грузового транспорта или оборудования для распространенных видов производства, но потребности малого и среднего бизнеса этим не ограничиваются. Бизнес может быть построен, например, на утилизации боеприпасов, или ему требуется специфичное кухонное оборудование. Другие лизинговые компании работают с такой техникой крайне неохотно, так как, в случае проблем у клиента, реализовать имущество будет очень сложно, может быть, и невозможно, хотя само направление может быть перспективным. С трудностями при получении имущества в лизинг сталкиваются и вновь соз-



данные малые и средние предприятия. Получить кредитное или лизинговое финансирование бизнесу, который проработал меньше года, очень сложно без участия государственных программ поддержки. Могу сказать, что в Самарской области эта система развита очень хорошо. На сегодняшний день функционирует целая сеть институтов поддержки предпринимательства.

Наша задача как компании, входящей в инфраструктуру поддержки малого и среднего бизнеса, оказывать финансовую помощь и таким предприятиям. Кроме того, между организациями, входящими в систему поддержки МСБ, налажено взаимодействие, и клиент - в случае, если ему нужны иные услуги, которые наша компания не оказывает, - сможет их по-

лучить в другой организации инфраструктуры, куда он будет направлен.

Что касается структуры спроса, то диапазон запрашиваемого имущества очень широк, хотя наибольшим спросом пользуется все-таки грузовой транспорт и спецтехника. Лизинг интересен и сельскому хозяйству, в том числе для приобретения высокотехнологичного современного оборудования. Если говорить об отраслевой принадлежности лизингоприобретателей, то в нашей компании 44% клиентов - это производство, 33% - сфера услуг (прежде всего тоже связанная с производством), 17% - сельское хозяйство. Строительство и торговля также заинтересованы в лизинге, но в нашем портфеле их порядка 6%.

Размер инвестирования, которое необходимо предприятиям малого и среднего бизнеса, достаточно велик. На этапе создания СОЛК МСБ мы ориентировались на среднюю стоимость лизингового имущества в 200-400 тыс. руб. Однако практика показала, что предприниматели предпочитают для таких покупок изыскивать средства самостоятельно, а не обращаться в финансовые организации. Сегодня средняя стоимость лизингового имущества, полученного в лизинг в нашей компании, составляет порядка 5,3 млн руб.



## ■ ОБЪЕМЫ КРЕДИТОВАНИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА (ВКЛЮЧАЯ ИП) В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ:

- 2012 год - 155,989 млрд руб.
- 2011 год - 150,234 млрд руб.
- 2010 год - 132,206 млрд руб.
- 2009 год - 115,26 млрд руб.

Источник: cbr.ru

## ■ ОБЪЕМ КРЕДИТОВАНИЯ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ:

- 2012 год - 5,41 млрд руб.
- 2011 год - 4,114 млрд руб.
- 2010 год - 2,579 млрд руб.
- 2009 год - 1,368 млрд руб.

Источник: cbr.ru

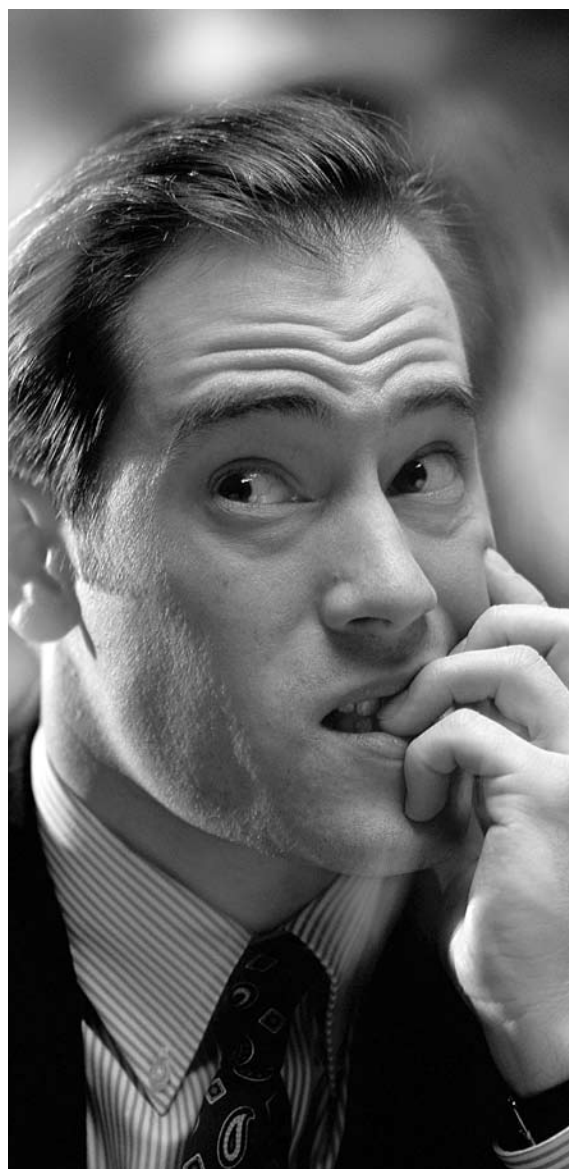
## ■ САМЫЕ КРЕДИТУЕМЫЕ СЕГМЕНТЫ РЫНКА В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ В 2012 ГОДУ

- Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования - 130,062 млрд руб.
- Строительство - 37,1 млрд руб.
- Производство и распределение электроэнергии, газа и воды - 35,232 млрд руб.
- Операции с недвижимым имуществом - 28,178 млрд руб.
- Производство транспортных средств и оборудования - 27,137 млрд руб.

Источник: cbr.ru



**Получить финансирование может только состоявшийся бизнес со значительным оборотом и солидной залоговой базой.**



**БАНКИРЫ ГОТОВЫ** кредитовать малый бизнес, но далеко не все предприниматели могут вписаться в их требования

регион

## СБАВИЛИ ОБОРОТЫ

**ТЕМПЫ РОСТА** кредитования малого и среднего бизнеса упали



Динамика кредитования малого и среднего бизнеса сокращается. Банки продолжают наращивать портфели, при этом темпы прироста значительно снизились. Если по итогам 2010 и 2011 годов ежегодный рост кредитования составлял соответственно 16,946 млн рублей и 18,028 млн рублей, то в 2012 году динамика сохранилась до 5,755 млн рублей. Что составило всего 3,7% прироста. В первую очередь, это связывают с ухудшением бизнес-среды для малых предприятий. Многие не смогли выдержать повысившейся налоговой нагрузки и либо покинули рынок, либо ушли в тень и больше не могут претендовать на специальные банковские займы. Также часть оставшихся на рынке компаний в сложившихся условиях не может себе позволить выплачивать кредит банку и отложила планы развития до лучших времен. При этом по объемам кредитования малого и среднего бизнеса Самарская область входит в топ-10 лидеров по российскому рынку.

банки

НЕКОМУ ДАВАТЬ

# Деньги есть, но денег нет

*При высокой потребности бизнеса в финансировании получить его реально могут немногие*

НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

Банкиры не очень охотно кредитуют малый бизнес. Несмотря на то, что продукты для малого и среднего бизнеса есть в линейке почти всех кредитных организаций, пройти сквозь сито андеррайтинга могут немногие.

Рынок кредитования предприятий малого и среднего бизнеса фактически стоит на месте. По итогам 2012 года динамика составила менее 4% к результатам 2011 года. Как отмечают участники рынка МСБ, лишь пару лет назад банкиры вспомнили о существовании сегмента, который после кризиса 2008 года присутствовал у большинства кредитных организаций скорее номинально. Тем не менее воспользоваться предпринимателю средней руки подобными услугами все равно сложно – требования банков таковы, что получить финансирование может только состоявшийся бизнес со значительным оборотом и солидной залоговой базой. Локомотивом рынка стал Сбербанк, выпустивший на кредитный рынок сравнительно доступный и простой продукт. Согласно рейтингу РБК, его портфель вдвое выше, чем у ближайшего конкурента. Значительные объемы по итогам 2012 года показали Промсвязьбанк, «УралСиб», ВТБ 24, Банк Москвы и банк «Возрождение». Остальные игроки отстают по объемам кредитования от первой шестерки. И хотя ряд банков (ВТБ 24, Банк Москвы) показали рост в десятки процентов, общая динамика кредитного рынка достаточно слабая.

Несмотря на готовность банков упрощать условия кредитования для предприятий МСБ, что выражается в появлении новых продуктов и смягчении условий кредитования, существенно повысить приток новых клиентов не удается. По словам участников рынка, это связано с ростом налоговой нагрузки на бизнес, что, в первую очередь, стимулирует закрытие бизнеса, а не его развитие. «Часть игроков ушли с рынка, часть, взвесив доходы и расходы, решили не брать на себя дополнительной нагрузки», - комментирует директор одной из самарских компаний с оборотом в 40 млн рублей.

Региональный директор Приволжского филиала Рос-



**ВИТАЛИЙ ДАНИЛОВ**, управляющий ВТБ 24 в Самарской области

**Розница по-прежнему будет выступать локомотивом рыночного роста. А это означает, что и у предпринимателей, обслуживающих в основном этот самый розничный рынок, с бизнесом все будет в порядке. Многое, конечно, в конкурентной среде будет зависеть от политики и активности самих банков.**

банка Олег Виндман отмечает, что за последние несколько лет кредиты для малого и среднего бизнеса стали более доступны, однако наличия одних кредитных программ для развития этого сегмента недостаточно. «Необходимы государственные меры поддержки, налоговые льготы, упрощение формальных процедур. Только в комплексе можно добиться ускорения темпов развития сегмента МСБ, который у нас в стране прирастает слишком медленно», - считает Виндман. В целом на данный момент программы кредитования становятся более гибкими, однако недостаточно, чтобы такой кредит стал доступным. По словам Олега Виндмана, банки понимают специфику малых предприятий, связанную с отсутствием или недостаточностью залогового обеспечения. «Лояльность банка может быть выражена в том, что кредитор принимает в качестве залога все, вплоть до личного имущества», - говорит Виндман. Подтверждает это и управляющий ВТБ 24 в Самарской области Виталий Данилов: «Возможен залог и товаров в обороте, и недвижимости, и приобретаемых на кредитные средства активов – оборудования, автотранспорта, недвижимости.

**до 30% СОСТАВИТ ДЕФИЦИТ**

финансирования МСБ к 2015 году

Кроме того, практикуется как беззалоговое кредитование, так и кредитование с обеспечением поручительства фондов поддержки МСБ». При этом, по словам Данилова, банковские продукты сегмента бизнеса с оборотом до 20 млн рублей подразумевают кредитование на очень простой основе. «То есть с минимальным пакетом документов, короткими сроками рассмотрения заявки. Естественно, эти кредиты идут на потоке и выдаются по скорингу», - отмечает он.

Что касается кредитных ставок, то они сегодня достаточно высоки - порядка 15-20%, что объясняется высокими рисками сегмента. При этом, как считают некоторые участники рынка, условия таковы, что ставка для бизнеса не является определяющим условием, сам факт одобрения заявки, простая и доступная схема финансирования уже считается удачей. Зачастую предпринимателям проще получить кредиты как частным лицам под более высокий процент, чем обращаться по специальной программе. «Такие случаи действительно не редкость, поскольку условия кредитования МСБ у многих банков таковы, что предпринимателю проще и выгоднее оформить кредит лично, а не через компанию», - комментирует Олег Виндман.

В свою очередь, банкиры уверены, что потребности рынка в заемных ресурсах существенно выше, чем реальные объемы кредитования. «Нехватка финансирования сохранится и далее, и дефицит кредитования малого бизнеса к 2015 году будет составлять не менее 20-30%», - комментирует заместитель управляющего самарским филиалом НОМОС-Банка Татьяна Бакланова. Со своей стороны банкиры также отмечают недостаточную активность бизнеса в сфере получения кредитов, как говорит Бакланова, ситуация на рынке обслуживания малого бизнеса осложняется тем, что многие предприниматели по-прежнему не очень любят и не очень хотят обслуживаться и брать кредиты в банках. «Остается немалое количество предпринимателей, которые с некоторым недоверием относятся к банковской системе, продолжают работать за счет собственных средств или частных займов», - говорит она. ■



КАДРЫ

КВАЛИФИКАЦИЯ ПРИВЕТСТВУЕТСЯ, НО НЕ ПООЩРЯЕТСЯ

# Ищут работников

МСБ не хватает дешевой рабочей силы

НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

Самарский рынок труда находится в зависимости от ситуации в секторе малого и среднего бизнеса. Более трети работающих граждан заняты именно в небольших компаниях. С учетом неофициальных оценок занятости в индивидуальном предпринимательстве, этот показатель еще выше, почти половина.

Малый и средний бизнес на данный момент можно назвать крупнейшим работодателем региона, и уровень безработицы в области серьезно зависит от предпринимательского климата. В целом, по данным министерства экономического развития, инвестиций и торговли Самарской области за 2012 год, в сфере малого и среднего бизнеса было постоянно занято 365,4 тыс. человек, что составляет 32,8% от всех занятых в экономике области. Если учесть, что после налоговых реформ многие организации провели глобальные сокращения либо вывели своих сотрудников за штат, на практике уровень вовлеченности горожан в деятельность малого и среднего бизнеса может оказаться еще выше. В МЭРТ считают, что реальная численность больше, так как у каждого предпринимателя без образования юридического лица, по экспертным оценкам, занято в среднем еще

\$

17,5

ТЫС. РУБЛЕЙ

составляет средняя заработная плата на средних предприятиях Самарской области



3-4 человека. Руководитель одного из предприятий Самары оценил численность занятых в сфере малого бизнеса в более чем 45% от всех трудящихся в экономике области. При этом, по мнению участников рынка, одна из главных проблем МСБ – высокая текучесть и кадровый голод.

Как комментирует генеральный директор ОАО «Самарская областная лизинговая компания для малого и среднего бизнеса» Владимир Панарин, развитие самарского сектора малого и среднего бизнеса уже пришло к тому этапу, когда финансирование не решает всех проблем. «На мой взгляд, наиболее остро стоит вопрос с поиском кадров, менеджеров, руководителей, рабочих, которые готовы выпускать конкурентоспособную

## РАБОТА В МСБ В 2012 ГОДУ

- 365,4 тыс. человек работало в малых и средних компаниях
- 32,8% граждан, занятых в экономике региона, работают в малых и средних компаниях

Источник: министерство экономического развития, инвестиций и торговли Самарской области

продукцию, соответствующую современным требованиям. То же касается и сферы услуг», - считает эксперт. При этом часто, при низких финансовых возможностях, бизнесу нужны квалифицированные работники, способные производить высококачественный продукт или оказывать ту или иную услугу на серьезном уровне. По словам директора ГУП СО «Гарантийный фонд поддержки предпринимательства Самар-

БОЛЕЕ ТРЕТИ самарцев работают на малых и средних предприятиях



ской области» Михаила Герасимова, сложности здесь связаны далеко не с отсутствием квалификации. «Выпускников хороших вузов, работников с внушающим уважением опытом – немало, но и запросы у ценных кадров серьезные. Предпринимателям приходится предлагать достаточно высокие заработные платы, чтобы вызвать желание не просто появляться в офисе, а хорошо делать свое дело. Такие заработные платы не всегда легко укладываются в бюджет малого предприятия», - отмечает Герасимов. При этом, по данным министерства экономического развития, инвестиций и торговли Самарской области, среднемесячная заработная плата по средним предприятиям по итогам 2012 года составила 17,5 тыс. руб. ■

МИХАИЛ ГЕРАСИМОВ, директор государственного унитарного предприятия Самарской области «Гарантийный фонд поддержки предпринимательства Самарской области»

**Предпринимателям приходится предлагать достаточно высокие заработные платы, чтобы вызвать желание не просто появляться в офисе, а хорошо делать свое дело. Такие заработные платы не всегда легко укладываются в бюджет малого предприятия.**

## Поддерживаем кредитами региональную экономику

Андрей Якименко, директор Самарского регионального центра банка «ГЛОБЭКС»

**- По вашей оценке, на какие нужды чаще всего берут кредиты представители малого и среднего бизнеса?**

- Наиболее востребованы кредиты на пополнение оборотных средств, обычно они идут на покупку сырья и товаров, на расчеты с контрагентами, другую текущую деятельность. Мы предоставляем на эти цели кредиты и кредитные линии сроком до 3 лет. Наши клиенты могут получить также овердрафтное кредитование - до 50% от поступления денежных средств на расчетный счет, сроком до 12 месяцев.

Популярностью также пользуются программы для физических лиц-собственников бизнеса - «Микрокредитование» и «Коммерческая ипотека». Микрокредит в сумме до 750 тыс. руб. выдается без залога, под поручительство физического лица; до 3 млн руб. – под залог личного или приобретаемого имущества (автомобили, спецтехника) сроком до 7 лет. Ипотечный кредит на приобретение физическим лицом нежилых помещений и участков для коммерческой деятельности предоставляется сроком до 10 лет.



Мы предлагаем и специальные продукты: кредиты и гарантии на участие в аукционах, в госконтрактах, в госзаказах; банковские гарантии для таможенных, налоговых, государственных органов, а также лизинг для субъектов МСБ через компании-партнеры.

Залоговая политика банка предполагает по всем кредитным продуктам принимать в обеспечение до 70% от залоговой массы поручительства гарантийных фондов поддержки предпринимательства, права по действующим или заключаемым контрактам и договорам.

**- А если средства нужны на инвестиционные цели? Насколько сегодня востребованы кредиты на развитие бизнеса?**

- Будущее и перспективы – за теми предпринимателями, которые внедряют инновационные проекты, позволяющие освоить новые технологии, повысить производительность, выпускать более конкурентоспособную продукцию, занять новые ниши на рынке. В конечном счете, выиграет тот, кто сможет спланировать развитие своего бизнеса хотя бы на 10 лет вперед.

Мы готовы поддерживать МСБ инвестиционными кредитами на приобретение основных средств, модернизацию и развитие производства. Срок предоставления кредитных ресурсов по этому направлению - до 7 лет. Финансирование идет как за счет средств банка «ГЛОБЭКС», так и за счет совместных программ по поддержке малого и среднего предпринимательства с ОАО «МСП-банк», гарантийными фондами поддержки предпринимателей, а также в партнерстве с крупными международными финансовыми институтами. Ставки по кредитам для субъек-

тов МСБ варьируются в зависимости от параметров компании-заемщика, размера кредита, качества обеспечения и других факторов, минимальная ставка - 11% годовых.

**- Есть какие-то особые требования к заемщику, обращающемуся в банк за кредитом на развитие и модернизацию производства? Какие клиенты вам интересны?**

- Сегодня финансовая грамотность наших клиентов заметно выросла и многие компании в состоянии разработать бизнес-план, спрогнозировать денежные потоки и просчитать источники будущего поступления денежных средств. Если с бизнес-планом проблемы, предпринимателю всегда поможет наш менеджер, который будет вести клиента начиная со стадии консультации и до закрытия кредита.

Финансирование на модернизацию и развитие предполагает, что для банка понятны и прозрачны цели, на которые будут расходоваться кредитные средства, а также за счет каких источников и в какие сроки заемщик будет гасить кредит. Каждый кредитный договор обязательно содержит графики

погашения кредита, это повышает платежную дисциплину заемщика, помогает ему правильно распределить свои доходы и расходы.

Нам интересны компании, работающие во всех сферах хозяйства, но в первую очередь мы видим большой потенциал в предприятиях реальной экономики, которые применяют в своей работе инновации, модернизируют производство, закупает новое оборудование и технологии. Государство уделяет пристальное внимание созданию инновационной экономики в нашей стране, и банк «ГЛОБЭКС», входящий в группу Внешэкономбанка, активно участвует в этом процессе, поддерживая кредитами экономику в российских регионах. ■



**ГЛОБЭКС**  
банк решений

ЗАО «ГЛОБЭКСБАНК»  
Лицензия ЦБ РФ №1942

www.globexbank.ru  
Единая справка:  
8 (846) 2-707-144  
www.globexbank.ru



# развлечения & ТУРИЗМ

афиша &amp; мир

**160 000 евро** (около 6,5 миллиона рублей) будет потрачено на цветочное сражение в Валенсии в рамках традиционной ярмарки. В этом году она будет проходить с 1 по 28 июля.

**30 июня** - день старта сотой, юбилейной супервелогонки по дорогам Франции. Старт будет дан в Порто-Веккьо на Корсике, финиш состоится 20 июля на Елисейских Полях в Париже. Общая протяженность пути составит 3360 км.

**26 июня** во Франции начинается сезон распродаж. В течение последующих пяти недель у французов и туристов появится возможность сэкономить 82% на покупке обуви, 76% - на брендовой одежде.

**1 июля** 2014 года для обладателей европейских SIM-карт - день, когда можно будет снизить расходы. С этой даты максимальная стоимость исходящего звонка в роуминге составит 19 центов (8,2 рубля), для входящих звонков и SMS - 6 центов (2,6 рубля).

## МОНТЕ-КАРЛО

### Себя показать и лошадей посмотреть

МАРГАРИТА АНДРИЯНОВА

В предстоящий уик-энд в Монте-Карло в Монако состоится одно из важнейших конных событий - международные соревнования по прыжкам на лошадях Le Jumping International de Monte-Carlo. Они пройдут в рамках Longines Global Champions Tour. Мероприятие представляет собой один из этапов глобального тура чемпионов-2013. В порту Эркуль соберутся лучшие наездники и сильнейшие скакуны, чтобы сразиться за кубок Pro-Am. Участвуют представители ОАЭ, Бразилии, Бельгии, Швейцарии, Германии, Дании, Испании, Франции, Великобритании, Ирландии, Италии, Японии, Норвегии, Нидерландов, США и других стран. Следующий этап чемпионата пройдет в Эшториле (Португалия) 4-6 июля. На мероприятии будет присутствовать принцесса Монако Шарлотта Казираги. Помимо спортивной составляющей международных соревнований это событие, безусловно, носит и светский характер. Дамы надевают свои лучшие наряды и украшения и борются таким образом за звание самой стильной. С подробной программой мероприятия можно ознако-



миться на сайте [www.jumping-monaco.com](http://www.jumping-monaco.com). Стоимость билетов на обычные трибуны: 27 июня - 35 евро (около 1400 рублей), 28 июня - 41 евро (около 1700 рублей), 29 июня, в субботу - 53 евро (около 2100 рублей), единый билет на весь уик-энд - 116 евро (около 4700 рублей). Билеты с местами на премиум-трибуне стоят 45 евро (около 1800 рублей), 60 евро (около 2400 рублей), 70 евро (около 2800 рублей) и 150 евро (около 6000 рублей). Есть еще одна категория трибун, где к билету прилагается бокал шампанского и легкие закуски. Стоимость билетов: 27 июня - 81 евро (около 3300 рублей), 28 июня - 120 евро (около 4800 рублей), 29 июня (субботнее шоу) - 132 евро (около 5300 рублей), на три дня - 290 евро (около 12500 рублей).

## ЕВРОПА

### Купоны на скидку

МАРГАРИТА АНДРИЯНОВА

В 2009 году в США был запущен один из первых сервисов купонных распродаж, через год-два эта система стала повсеместной в России и Европе. Недавно в России заработал еще один подобный русскоязычный сайт, но направленный на Европу: [www.sixinthecity.com](http://www.sixinthecity.com). Сайт запущен недавно, потому предложений на нем пока немного, однако есть то, что может заинтересовать. Сейчас в списке городов значатся Париж, Лондон, Милан, Берлин, Мюнхен, Барселона, Рим, Тель-Авив. Много предложений действует в Берлине и Мюнхене. Тематика купонов безгранична. Есть различные предложения, среди которых скидки на проживание в отелях, на обеды или ужины в кафе и ресторанах: посещение разнообразных шоу, концертов, мероприятий; экскурсионное обслуживание, а также салоны красоты, музеи, аренда автомобилей и многое другое. Например, одна из действующих на момент сдачи номера акций: скидка на прогулку по Риму с



профессиональным итальянским фотографом - купон стоит 25 евро (около 1000 рублей). Купон дает право на скидку в размере 50% на трехчасовую фотосессию стоимостью 300 евро (около 12 тысяч рублей). Итого - 150 евро (около 6 тысяч рублей). Тем, кто отправляется в Мюнхен, стоит обратить внимание на концерт классической музыки в капелле Мюнхенской резиденции с ужином на двоих в ресторане Südtiroler Stuben (в стоимость входит вино). Стоимость купона - 8 евро (около 320 рублей), он предоставляет скидку в размере 40 евро (около 1600 рублей) на ужин стоимостью 416 евро (около 18 тысяч рублей). С купоном ужин обойдется в 376 евро (около 16 тысяч рублей).

## МОНТРЕ, ШВЕЙЦАРИЯ

### Джаз над Монтре

МАРГАРИТА АНДРИЯНОВА

4 июля в Монтре начнется очередной джазовый фестиваль Montreux Jazz Festival. Легендарное событие в 2013 году пройдет уже в 47-й раз. В течение 18 дней - до 21 июля - город превратится в центр мирового джаза и блюза. Общедоступные концерты на улицах, выступления музыкантов на крупных и камерных площадках позволят каждому туристу окунуться в мир музыки. В этот раз мероприятия будут проходить на следующих площадках: «Конференц-центр», Auditorium Stravinski («Аудитория Стравинского»), Montreux Jazz Club («Монтре джаз-клуб»), The Studio («Студио»), Bar El Mundo («Бар Эль Мундо»), Château de Chillon («Шато ди Шильон») и др. На фестивале выступят Леонард Коэн, Жан Вайклев, Greenday («Гриндэй»), Паоло Конте, Йоанн Лемуан (более известный как Woodkid), ZZ Top («Зизи Топ»), Бен Харпер, Принс, Стинг, Kraftwerk («Крафтверк»), Дайана Кролл, Deep



Purple («Дип Пёпл»), Джо Кокер, Брайан Мэй и многие другие. С подробной программой Montreux Jazz Festival можно ознакомиться на сайте <http://www.montreuxjazz.com>.

## ЛОНДОН, ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

### Лето в Британии

МАРГАРИТА АНДРИЯНОВА

В Лондоне в начале июля соберутся поклонники рок- и поп-музыки. С 5 по 14 июля в Гайд-парке (Hyde Park) пройдет очередной фестиваль British Summer Time («Лето в Британии»). С концертами выступят Джон Бон Джови, Kaiser Chiefs («Кайзер Чифс»), The Rolling Stones («Зэ Роллинг Стоунс»), сэр Элтон Джон, Лайонел Ричи, Джениффер Лопес и другие. 5 июля на сцену выйдет Джон Бон Джови со своей группой. Стоимость билетов - от 65 фунтов стерлингов (около 3300 рублей), начало в 14:00. На следующий день ровно в полдень начнется выступление легендарных The Rolling Stones - стоимость билетов от 95 фунтов (около 5 тысяч рублей). Еще один концерт великие рок-н-роллышики дадут 13 июля. Начало также в 12:00. Сэр Элтон Джон выступит перед своими поклонниками в пятницу, 12 июля. Стоимость билетов - от 70 фунтов (около 3500 рублей). С подробной информацией можно ознакомиться на официальном сайте мероприятия <http://www.bst-hydepark.com>, там же можно забронировать



билеты. Обратите внимание, что, покидая концертную площадку, вы лишаетесь возможности вернуться обратно до момента окончания шоу. Концерты можно снимать на фотокамеру с объективом длиной не более 15 сантиметров, видео снимать запрещено.

## ТУРКУ, ФИНЛЯДИЯ

### Рок под открытым небом

МАРГАРИТА АНДРИЯНОВА

С 5 по 7 июля в финском городе Турку пройдет очередной музыкальный фестиваль Ruiskrock («Руискрок»). Один из старейших европейских музыкальных фестивалей под открытым небом проходит с 1972 года. В разное время на площадках фестиваля выступали легендарные исполнители. Боб Дилан давал концерт в 1990 году, Nirvana («Нирвана») - в 1992-м, Aerosmith («Аэросмит») зажигали в 1994-м, а RHCP - в 1996 году. Из звезд 2013 года, уже подтвердивших свое участие, - британская группа Hurts («Хёртс»), финский коллектив Rasmus («Расмус») и обладатели «Грэмми» - музыканты Pet Shop Boys («Пет Шоп Бойз»). Стоимость билетов: 3 дня - 120 евро (около 4800 рублей), 2 дня (можно самостоятельно выбрать) - 105 евро (4200 рублей), один день - 75 евро (около 3000 рублей). Билеты VIP-категории: 3 дня - 399 евро (около 12 тысяч рублей), пятница или воскресенье - 189 евро (около 7600 рублей), суббота - 219 евро



(около 8800 рублей). Подробности на сайте <http://www.ruiskrock.fi>. Обратите внимание, что на VIP-трибуны не допускаются лица младше 18 лет. Билет этой категории включает в себя трансфер до места проведения, вход, один обед в буфете за день.



афиша&  
страна

**15 июля** в московском «Крокус Сити Холле» выступит популярная дива и талантливая исполнительница Лана Дель Рей. Начало в 20:00. Цена билетов 2000-40000 рублей.

**6 июля** в Дворцовом парке ГМЗ «Гатчина» в Санкт-Петербурге состоится пятчасовой гала-концерт «Ночь музыки». Будут исполнены произведения Леонарда Бернштейна, Джорджа Гершвина, Петра Чайковского, Модеста Мусоргского, Стэнли Блейка и других композиторов. Начало в 23:00.

**21 июля** в концертном зале «Татнефть Арена» в Казани выступит Стинг. Начало в 19:00. Цена билетов 2000-12000 рублей.

**17 августа** в «Стадиум Лайв» на Ленинградском проспекте в Москве выступит Armin van Buuren Radio (Армин ван Бюрен) - один из лучших мировых диджеев. Начало в 22:00. Цена билетов 1900-4500 рублей.

## КОЛОМЕНСКОЕ, РОССИЯ

## Юбилейный «Пикник «Афиши»

МАРГАРИТА АНДРИЯНОВА

13 июля в подмосковном селе Коломенское состоится десятый, юбилейный фестиваль «Пикник «Афиши-13». Хедлайнерами предстоящего фестиваля станут музыканты из рок-группы Blur («Блюр»). На сайте «Афиши» уже полгода обсуждают, какие именно песни будут исполнять музыканты и под какие треки их ждет наибольший бэк-вокал со стороны зрителей. За десять лет на фестивале успели выступить многие – для кого-то он открыл дорогу в большой русский рок, для кого-то стал доброй традицией. Но юбилейный собираются сделать особенным, и заявленные британцы тому подтверждение. В общем, событие обещает стать по-настоящему



крупным и запоминающимся. Кроме того, на разных сценах «Пикника» выступят: группа «Сплин», La Roux («Ла рукс»), Bat for Lashes – она же Наташа Хан, CeeLo Green («Си Ло Грин»), Aloe Blacc («Алоэ блэк») и другие. Билеты можно приобрести на сайте <http://concert.ru>. Стоимость билетов 2000 и 5000

рублей. Последние относятся к категории «вип» и включают в себя отдельную зону, где можно не только слушать и прыгать, но и отдохнуть. Также для обладателей билетов за 5000 рублей работает отдельный бар и фудкорт. Билетов на момент сдачи номера в печать осталось около 2500.

## МОСКВА, РОССИЯ

## Перед полетом без паники

МАРГАРИТА АНДРИЯНОВА

В аэропорту Шереметьево в июне открылся центр «Летаем без страха» - здесь помогают пассажирам, страдающим аэрофобией. Желающим воспользоваться услугами центра необходимо прийти в терминал Е заблаговременно – сеанс длится от получаса до часа, во время которого проходит беседа с психологом, который подготовит вас к предстоящему полету. В центре есть зоны для различных этапов лечения аэрофобии. Помимо общения с профессионалом, здесь также предлагают воспользоваться специальными тренажерами. В частности, пассажирам представлена возможность погрузиться в «Виртуальную реальность» (VRET – Virtual Reality Exposition Therapy) – специальную компьютерную технологию, которая применяется для лечения аэрофобии. Находясь в тренажере, пассажир полностью погружается в атмосферу, аналогичную той, что царит на борту, – это необходимо для



активизации страха, после чего психолог объяснит, как можно расслабиться и подавить панические порывы. Также в центре можно ознакомиться с видеокурсом. Помимо прочего, из него можно узнать, что такое турбулентность, как устроен самолет и многое другое.

## САМАРА, РОССИЯ

## Праздник спорта

МАРГАРИТА АНДРИЯНОВА

29 июня на площади Куйбышева пройдет праздник спорта для всей семьи Basket Love-5 («Баскет лав-5») - пятый ежегодный турнир по стритболу, организатором которого выступает Love Radio в Самаре («Лав радио»). В соревнованиях Basket Love-5 смогут принять участие все желающие. Судить игроков, как всегда, будут профессионалы - судьи Федерации баскетбола Самарской области. Победители, помимо спортивных наград, получают ценные подарки. Для тех, кто не принимает участия в борьбе за кубки и медали, подготовлена специальная развлекательная программа: ростовые куклы, аниматоры, 16-метровый батут-лабиринт, «шоу сумасшедшего профессора Николая», воздушный шар (аэростат), лазерный тир, площадка уличных культур и экстремальных игр, а также конкурсы с призами и подарками, музыкальный концерт с участием самарских коллективов, выставка автомобилей с возможностью тест-драйва, бесплатный Wi-Fi и многое другое. Старт программы в 10:00.

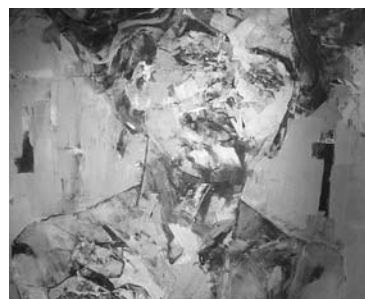


## САМАРА, РОССИЯ

## Женские образы от итальянца

МАРГАРИТА АНДРИЯНОВА

В галерее «Вавилон» проходит выставка The love collection («Зэ лав коллекшн»). Автор экспозиции – итальянский художник Марко Грасси, который впервые представил свои работы в России. Грасси родился и вырос в Милане, где и обучался искусству живописи, и развивал другие свои творческие таланты. Сегодня он трудится не покладая рук и регулярно становится участником различных выставок в европейских городах, часто выставляется самостоятельно. В его работах много ярких красок – розовая, голубая, желтая. Он любит рисовать молодых девушек, их фигуры и силуэты. У ма-



стера есть свой стиль, который легко угадывается и выделяется среди других авторов. Полотна, представленные в «Вавилоне», большие – более метра в длину и ширину. Ознакомиться с работами можно с 11:00 до 19:00 ежедневно, кроме воскресенья. Продлится выставка до 18 июля. Вход свободный.

## САНКТ-ПЕТЕРБУРГ, РОССИЯ

## Снова в сборе

МАРГАРИТА АНДРИЯНОВА

В Петербург в конце июля приедет легендарная поп-панк-группа Fall Out Boy («Фол аут бой»). Они выступят 30 июля в клубе «А2» на проспекте Медиков (метро «Петроградская»). Группа существует уже более 10 лет – они выступают с 2001 года и пользуются относительной популярностью. По сути, Fall Out Boy - воплощение американской мечты. Два провинциальных паренька, живущих в пригороде Чикаго, сами освоили музыкальные инструменты, начали писать собственные песни, создали группу и отправились покорять мир. Что у них, собственно, получилось. Их песни звучат по радио, их талант отмечен престижными наградами.



Три последних года музыканты молчали – отдыхали, набирались сил и искали новое вдохновение. Но теперь они вернулись – и сразу в Россию, что не может не радовать. И повод нашлся – отмечают 10-летие своего первого альбома. Купить билеты на концерт Fall Out Boy можно в кассах [www.ponominalu.ru](http://www.ponominalu.ru) или на сайте клуба <http://a2.fm>. Цена билетов 1000, 2500, 3500 и 4500 рублей.

**АИК-ТУР** 270-87-60, 270-87-62, 270-87-61, 270-87-63  
ул. Красноармейская, 34

В ПОДАРОК! Установка охранной сигнализации на время отпуска.

<b>ТУРЦИЯ • ЕГИПЕТ</b> Раннее бронирование Ежедневные скидки от 12 тыс. руб.	<b>ГРЕЦИЯ</b> о. Крит о. Корфу о. Кос Халкидики	<b>ХОРВАТИЯ</b> <b>ИСПАНИЯ</b>
---	---	-----------------------------------

ВЫГОДНЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО КОРПОРАТИВНОМУ ОБСЛУЖИВАНИЮ  
ВИЗЫ, АВИА- И Ж/Д БИЛЕТЫ, ЗАГРАНПАСПОРТА

Водная база «Зеленая роща»  
ПРЕДОСТАВИМ  
**ТЕПЛОХОД**  
для проведения корпоративных и семейных праздников  
**НЕДОРОГО**

Т.: (846) 312-26-03, 8-927-656-44-31

Реклама 4238



# Газбанк и Герман Греков приглашают

На открытии выставки собрались представители самарского бомонда

СВЕТЛАНА МИНАЕВА

20 июня галерея «Новое пространство» на проспекте Ленина приняла первых посетителей персональной выставки режиссера Самарского академического драматического театра им. М.Горького Германа Грекова. Автор и идеолог выставки DUENDE\* презентовал Самаре свое видение пространства, заключив его в образы прекрасных женщин. Моделями для фотографий в особой стилистике в большинстве своем стали актрисы театра. Название выставки заимствовано из фразы Федерико Гарсия Лорки и означает мистическую силу, которую чувствует каждый, но ни один философ не в силах объяснить.

Ознакомиться с работами Грекова может каждый. Выставка, проходящая при поддержке Газбанка, продлится до 6 июля. Вход – свободный. ■



ГЕРМАН ГРЕКОВ,  
драматург

В этих работах я использовал безусловные объекты нашего восприятия: женское тело, фактуру листьев, цветов, камней, бабочек, птиц с одной-единственной целью – добиться прямого воздействия, минуя различные концепции и толкования. Единственное, что здесь требуется от зрителя, – это просто смотреть. Я очень благодарен Газбанку, что мне помогли воплотить этот проект в жизнь и показать зрителям.



ВАЛЕРИЙ БОНДАРЕНКО,  
культуролог

Мне нравится. Есть такой режиссер, Терренс Малик, у меня ассоциации с его фильмом «К чуду». Люди показаны в момент архетипический. Древний контур женского, проступающий через некую такую патину, окуляр взгляда современного. У автора получилось вытащить женщину из времени.

\* Дуэнде



СВЕТЛАНА ДАНИЛОВА,  
руководитель галереи  
«Новое пространство»

Для Самары это событие. У нас не каждый день встречаются выставки в экспериментальном формате, связанные с известными людьми, подаваемые под таким интересным ракурсом. Все самарские любители театра знают Германа Грекова, но кто знает его как автора арт-фото? Я думаю, для Самары это удача. И нам хочется надеяться, что Самара это увидит и поймет.



НАДЕЖДА ПОПОВА,  
актриса Самарского  
театра драмы, одна  
из фотомоделей  
выставки

Мы с Германом работаем в одном театре, там и родилась идея сделать такую коллекцию. Я одна из первых, кому он предложил участвовать в ее создании. Я посмотрела на это как на эксперимент, интересный опыт – и отозвалась. То, что я вижу, очень впечатляет. На этих картинах ты себя не узнаешь. Мы выступили как полотно, Герман добавил свое видение, и родилось что-то третье. Наверное, это и есть искусство.



ОЛЕГ БЕЛОВ,  
заслуженный артист  
России, актер  
Самарского театра  
драмы

Мы с Германом дружим давно, и я слежу за его творчеством. Он безумно талантлив и подтверждает теорию, что если человек талантлив, то не в одном направлении. Он чувствует время, говорит с ним на одном языке. Мне безумно нравятся его работы. Как и его пьесы, среди которых нет стандартно классических. Вот я смотрю сейчас и думаю: «Герман в своем репертуаре».



ГЕОРГИЙ КУЗУБОВ,  
актер театра драмы

Я друг Германа и один из немногих, знающих, как это создавалось, какая была проделана кропотливая работа, чтобы достичь этой легкости, грации, изящества. Это был долгий процесс, и когда этот плод созрел, Герман Греков решил им всех угостить. Я очень рад за Германа, для меня сегодня настоящий праздник, наслаждение. Женщина априори красива, а в соединении с природой выглядит просто потрясающе.

0+ Ежегодный, юбилейный, яркий праздник отдыха и спорта! Город ждет!

**BASKET LOVE 5**

ОРГАНИЗАТОР ТУРНИРА

**РАЗВЛЕЧЕНИЯ ДЛЯ ВСЕЙ СЕМЬИ!**

- гигантский батут-лабиринт
- ростовые куклы, анимация
- сумасшедший профессор Николая
- известные самарские музыканты
- танцевальное шоу
- лазерный тир
- прохладительные напитки и сладости
- non-stop любимой музыки от Love Radio

**29 ИЮНЯ**

**Площадь имени Куйбышева**  
начало в 10:00

ВСЕ ПОДРОБНОСТИ НА [WWW.LOVEDRADIO.SAMARA.RU](http://WWW.LOVEDRADIO.SAMARA.RU)

## «Авторадио» подарило Самаре «Машину»

Макаревич исполнил свои лучшие песни

МАРГАРИТА АНДРИЯНОВА

12 июня в Самаре прошел грандиозный праздник, который организовали радиостанция «Авторадио» и компания Nissan. Проект «Авторадио дарит «Машину» собрал на площади Куйбышева тысячи самарцев, пришедших в праздничный день посмотреть сразу на две «машины» – легендарную рок-группу «Машина времени» и автомобиль Nissan Almera, который преподнесли в дар многодетной семье Золотухиных.

«Авторадио» отмечало вместе с самарцами сразу два праздника. Первый – День России, второй – 20-летие радиостанции. Среди гостей – постоянные слушатели и участники эфиров, поклонники настоящего рока. На главной площади города в нерабочую среду собрались и стар и млад. «Машина времени» в следующем году отметит свое 45-летие, потому на музыке Андрея Макаревича и его группы выросло не одно поколение.

Отличная погода, дружеская атмосфера, многотысячная поющая площадь – все это зарядило музыкантов такой энергией, что они отыграли программу на одном дыхании. Поклонники еще долго не отпускали Андрея Макаревича со сцены, требуя исполнить на бис любимые и знакомые каждому песни. Лидер группы «Машина времени» отказать не смог. Кстати, пели большую часть песен всей площадью. По словам клавишника группы Андрея Державина, концерт удался: «Получилось даже лучше, чем можно было себе представить!» В свою очередь Александр Кутиков, бас-гитарист и вокалист коллектива, отдал должное музыкальным способностям публики, отметив, что самарцы пели хорошо и очень дружно.

Как уже было сказано ранее, «Авторадио» на своем празднике подарило не одну, а сразу две «машины». Вместе с компанией Nissan «Авторадио» в каждом городе, где проходит акция, дарит по одному автомобилю Nissan Almera. В Самаре его обладателем стала многодетная семья Дениса и Нины Золотухиных. Два года назад в семье



произошло крупное пополнение: в доме появились сразу три ребенка – Никита, Алена и Виктория. Чтобы расширить жилье, родителям пришлось продать свой автомобиль. Теперь в семье, где живут пятеро детей, появился новый автомобиль, который торжественно преподнесли организаторы проекта перед 30-тысячной толпой на площади Куйбышева.

Теперь эстафету большого всероссийского тура принимает Казань. Уже в ближайшее воскресенье здесь пройдет второй из шести запланированных концертов «Авторадио дарит «Машину»». Проект реализуется при поддержке Главного управления по обеспечению безопасности дорожного движения Министерства внутренних дел РФ. Подробности читайте на сайте [www.avtoradio.ru](http://www.avtoradio.ru) и узнавайте из эфиров радиостанции. ■

Вся губерния будет знать о юбилее Вашего директора, если Вы поздравите его в газете «Самарское обозрение».

**САМАРСКОЕ ОБОЗРЕНИЕ**

**Раздел «Поздравления & Юбилей»**

Телефон рекламной службы: 342-50-22

Реклама. 16+

Свидетельство о регистрации СМИ № 1763-00526 от 15.11.2012 г.



города

СОБЫТИЙНЫЙ ТУРИЗМ

# Джазовый фестиваль в Монтре

Подготовка к поездке

МАРГАРИТА АНДРИЯНОВА

Небольшой город Монтре в 2013 году уже в 47-й раз станет местом, где соберутся мировые звезды джаза. Посетить Montreux Jazz Festival надо хотя бы раз в жизни, и состав, который собирается в этом году, - повод сделать это именно сейчас. Старт будет дан 4 июля. В этом году фестиваль впервые пройдет без его основателя - в начале года скончался Клод Нобс, несколько десятилетий руководивший процессом его подготовки и организации. Пару лет назад он передал управление «оперативными делами» своему преемнику Матье Жатону, однако продолжал принимать непосредственное участие в деле, которому посвятил всю свою жизнь.

Джазовый фестиваль в Монтре - одно из крупнейших джазовых событий в мире. По традиции он ежегодно собирает около 250 тысяч человек. Город очень маленький. Практически все здесь находится в пешеходной доступности. Хорошо развит общественный транспорт - автобусы и трамваи. Если спешите на выступление, лучше воспользоваться ими, но если нет необходимости, то гуляйте, гуляйте, гуляйте... Для поездок лучше пользоваться специальными приложениями для смартфонов - они показывают различные варианты маршрута или позволяют заранее планировать поездки. Впрочем, всегда можно прибегнуть к услугам такси. Монтре расположен на берегу Женевского озера - в 40 км от Лозанны и в 90 км от Женевы, куда и приземлится ваш самолет. До города можно добраться поездом или автомобилем, дорога займет около часа. Потому можно остановиться и в самой Женеве, если вас интересуют конкретные исполнители. Подробную афишу можно посмотреть на официаль-

**Легендарный Фредди Меркьюри посещал джазовый фестиваль в Монтре в 1978 году. Он был очарован городом и однажды сказал: «If you want peace of soul, come to Montreux» («Хотите обрести душевный покой – приезжайте в Монтре»). Здесь он записывал свои песни с группой Queen («Короли»). В память об исполнителе в 1996 году на городской набережной была установлена бронзовая статуя певца.**

**НАЙЛ РОДЖЕРС**

вручает Клоду Нобсу, бессменному продюсеру и организатору Montreux Jazz Festival-2011, гитару. Клод Нобс, смущенный чуть не до слез, говорит, что ему потребуются несколько уроков игры на этом прекрасном инструменте

ном сайте мероприятия <http://www.montreuxjazzfestival.com>. Он представлен на английском и французском языках. Кстати, будьте внимательны. Большая часть концертных площадок в Монтре находится под боком - до них можно дойти пешком или доехать на транспорте за несколько минут, но только не в Château de Chillon («Шато ди Шильон»). Шильонский замок находится в трех километрах от города, на Швейцарской Ривьере. Чтобы добраться сюда, придется потратить не менее получаса на общественном транспорте. Либо можно выйти заранее (за час или

полтора) и неспешно прогуляться по набережной вдоль озера, и в итоге дорога приведет вас к стенам старинного замка. Набережная Монтре - отдельный разговор. Вдоль берега проложен бульвар, украшенный цветами, зеленью и скульптурами, многие из которых посвящены все тому же фестивалю, который прославил небольшой городок на весь мир. На Рыночной площади установлен памятник лидеру легендарной британской рок-группы Queen Фредди Меркьюри. Оказавшись в Монтре в июле, не обязательно покупать билеты на джазовые концерты - вы в любом случае будете в центре событий, поскольку джаз играют повсюду и круглосуточно. Скрыться от мелодичных мотивов можно только в своем жилище - звукоизоляция здесь на удивление близка к понятию идеальной. Можно идти по переулку в абсолютной тишине, повернуть за угол и мгновенно окунуться в шум и гам. Свободное время здесь проводят в ресторанах, играют в сквош или гольф, занимаются конным спортом или ездят в горы. ■



**В ЛЮБОЕ** время года Монтре – это город роскоши. Любое место здесь можно назвать живописным

подробности

## ГДЕ ЖИТЬ В МОНТРЕ

В Монтре не много отелей, поскольку и сам город небольшой. Если хотите жить именно в Монтре, то можете обратить внимание на апартаменты. За приемлемую цену - 2-3 тысячи рублей за ночь - можно снять двухкомнатную квартиру в паре минут от набережной. Около Монтре, в удаленности 10-20 км, расположились роскошные пятизвездочные отели - для поклонников тихого и спокойного отдыха на высшем уровне. Безусловно, самый известный отель в самом городе - «Монтре Палас» (Fairmont Le Montreux Palace 5\*). Он расположен в живописном месте на берегу Женевского озера, через дорогу от «Аудиториум Стравински». Впрочем, в Монтре все места без преувеличения живописны. Просторные номера с балконами или террасами, вид на горы или озеро... В отеле имеются SPA-салон и салон красоты, крытый бассейн, конференц-зал, несколько ресторанов. В среднем стоимость одной ночи в стандартном номере - от 300 евро (около 12 тысяч рублей). По данным сайта <http://www.booking.com>, на период с 4 по 21 июля мест в отеле нет. Однако они наверняка найдутся, если обратиться в туристическую фирму, которая напрямую работает с представителями. Еще один отель, в котором можно забронировать номер самостоятельно, - Grand Suisse Majestic 4\*. Он также находится в центре города, рядом с железнодорожным вокзалом. Все номера были отремонтированы в 2013 году - просторные, с отличным видом. За 18 ночей в отеле в период с 4 по 21 июля в номере категории «делюкс» здесь просят 5-7 тысяч евро (200-280 тысяч рублей) за двоих.



**КРУПНЕЙШИЙ ПЯТИЗВЕЗДОЧНЫЙ** отель в Монтре Fairmont Le Montreux Palace

**AVITEX**  
С нами лучшее место!  
Внимание! Акция!  
Для тех, кто любит погорячее!  
ОАЭ, ЕГИПЕТ, ТАИЛАНД, ВЬЕТНАМ  
Черноморское побережье: Россия, Абхазия, Крым  
С.-Петербург, Золотое кольцо  
ул. Лукачева, 48, т. (846) 27-09-777, [www.avitex.ru](http://www.avitex.ru)

**ЧЕРНОЕ МОРЕ**  
Анапа, Лазаревское, Геленджик, Абхазия, Крым  
автобусом или поездом - от 8 790 р.  
ВСЕ ЛЕТО - АКЦИЯ!!  
«РЕБЕНОК БЕСПЛАТНО»  
Самара, ТРК Аврора, оф. 700  
Тольятти, ТРК Парк Хаус, оф. 206 б  
[www.a-tours.com](http://www.a-tours.com)  
**АЛЬЯНС-ТУР**

**Интурист - Самара**  
туристическая компания  
[www.intourist-samara.ru](http://www.intourist-samara.ru)  
• ул. Рабочая, 95, т. 310-00-00  
• ТЦ «Московский», т. 925-81-41  
• Никитинская, 96, т. 332-70-70  
**из Самары**  
**ХОРВАТИЯ**  
Открыта продажа туров по акции  
«Раннее бронирование лето-2013»  
вылеты по сб. с 15.06 - по 21.09.13  
**ЧЕХИЯ**  
а/к «CSA»  
Экскурсионные туры 7 дн/6 н  
09.07-15.07, 06.08-12.08,  
05.09-11.09, 29.09-02.10, 10.10-16.10  
**Курорты**  
• Карловы Вары • Марианские Лазне  
• Константиновы Лазне  
• Франтишковы Лазне • Подебрады  
а/к «LUTHERANS»  
**ГЕРМАНИЯ СЛОВЕНИЯ**  
экскурсии, отдых, курорты  
РОССЫПЬ ПРЕДЛОЖЕНИЙ:  
• Греция • Тунис  
• Кипр • Черногория  
• Болгария • Испания  
• Турция • Египет • Италия  
**МОРСКИЕ И РЕЧНЫЕ КРУИЗЫ**  
ЭКСКУРСИОННЫЕ ТУРЫ ПО РОССИИ  
КУРОРТЫ РОССИИ  
АВИА- И Ж/Д БИЛЕТЫ НА ВСЕ НАПРАВЛЕНИЯ

**САМАРСКИЕ ПУТЕШЕСТВИЯ**  
Путешествуйте с «САМАРСКИМИ ПУТЕШЕСТВИЯМИ»!  
**НОВЫЕ теплоходы**  
«Кабаргин» и «Паллада»  
Внимание: акция!  
Горящие скидки на круизы!  
Казань от 4 500 р.  
Н. Новгород от 6 400 р.  
Волгоград от 5 600 р.  
Чебоксары от 5 600 р.  
Пермь от 9 800 р.  
**Курорты ЧЕХИИ и ВЕНГРИИ**  
• Тунис  
• Таиланд  
• Турция  
Санатории и турбазы САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ  
КРАСНОДАРСКИЙ КРАЙ  
• Анапа - Геленджик от 420 руб.  
• КРЫМ от 465 руб.  
• АБХАЗИЯ от 440 руб.  
Ул. Красноармейская, 62.  
Ул. Демократическая, 12/120.  
[www.samtravel.ru](http://www.samtravel.ru)  
Тел. 332-42-42, с 9.00 до 19.00.  
Тел. 203-64-86, с 9.00 до 19.00,  
8 800 1005 705 (звонок бесплатный)



# преступность & БЕЗОПАСНОСТЬ

тема & главное

Что вменяют в вину Татьяне Жевжаренко

## ДЕКАБРЬ 2005-ЯНВАРЬ 2006 ГОДА

• Хищение кредитных средств в сумме 144,79 млн руб., выданных ЗАО «ПолимерАвто», ООО «ТНК-Регион» и ООО «Растон» ЗАО «Коммерческий акционерный банк «Банк Сосьете Женераль Восток», а также легализация данных денежных средств путем перечисления на расчетные счета ООО «Петротек», ООО «Полипластавто», ООО «Промстройпоставка»

## МАЙ-ИЮНЬ 2006 ГОДА

• Хищение кредита в сумме 65 млн руб., выданного дополнительным офисом «Тольяттинский» ФКБ «Петрокоммерц» ООО «ГКПП «Юникойл» (поручители - ЗАО «Трансмаш» и ЗАО «Акмос-Трейд регион»), а также легализация данных денежных средств путем перечисления на расчетный счет ООО «Промэк»

## АВГУСТ-СЕНТЯБРЬ 2006 ГОДА

• Хищение кредитных средств в сумме 228,117 млн руб. путем заключения договоров кредитования ООО «Росхимсинтез» и договора факторингового обслуживания ЗАО «ПЗМиР» с ЗАО «ЮниКредит Банк», а также легализация данных денежных средств путем перечисления на расчетный счет ООО «Петротек»

## ИЮЛЬ 2007 ГОДА

• Хищение заемных денежных средств ООО «СВ-Центринвест» в сумме 75 млн руб., перечисленных на расчетные счета ООО «РесурсОйл» и ООО «Регионнефтегаз» в счет продажи векселей, а также легализация данных денежных средств путем перечисления на расчетные счета ЗАО «ПолимерАвто» и ООО «Оверсан»

# Жевжаренко пошла на второй заход

Объем новых обвинений тольяттинской мошеннице превышает 996 млн рублей

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Следственная часть по расследованию организованной преступной деятельности ГСУ ГУ МВД России по Самарской области завершила расследование уголовного дела о самом масштабном кредитном мошенничестве десятилетия, организатором которого выступила 48-летняя жительница Тольятти Татьяна Жевжаренко, уже осужденная к 7 годам колонии за хищение 148-миллионного кредита Альфа-Банка. Сумма ущерба во втором уголовном деле Жевжаренко и двух ее подельниц почти в 7 раз больше и составляет около миллиарда рублей.

Жевжаренко являлась председателем правления ЗАО «ПолимерАвто», а фактически руководила пулом из почти 100 компаний, большая часть которых работала лишь на бумаге. Входящие в холдинг ЗАО «ПЗМиР» и ЗАО «ПолимерАвто» занимались изготовлением пластмассовых комплектов для автомобилей ВАЗ и производством масел и растворителей и имели хорошую кредитную историю. В конце 2007 года Жевжаренко перевела весь персонал двух этих организаций на так называемые «зеркальные» фирмы, которые имели такие же названия, но другие ИНН. При этом все сотрудники продолжали работать на своих рабочих местах и на том же оборудовании. Под залог имущества этих компаний и специально созданных фирм-однодневок г-жа Жевжаренко набрала кредитов в нескольких банках Самарской области на сумму более 1 млрд руб. По первому уголовному делу - о хищении у Альфа-Банка 148 млн руб. - Жевжаренко весной 2013 года уже осуждена на 7 лет колонии общего режима.

11 июня 2013 года прокуратура Самарской области направила на рассмотрение в суд Автозаводского района второе уголовное дело бизнес-леди, в котором фигурирует 10 эпизодов мошенничества в особо крупном размере и 9 эпи-

зодов легализации денежных средств.

Среди потерпевших - ЗАО «КБ «БСЖВ», ЗАО «Кредит Европа Банк», ООО ФКБ «Петрокоммерц», ОАО «Банк «Приоритет», ООО «Профит», ООО «СВ-Центринвест», ЗАО «Турсарбанк», АКБ «Форштадт» и ЗАО «ЮниКредит Банк». Общая сумма ущерба - более 996 млн руб. Подельницами Жевжаренко являются Каролина Мельник и Ирина Счастливленко. Преступления датированы периодом с 2006 по 2009 год.

Согласно фабуле дела, Жевжаренко организовала крупномасштабное мошенничество таким образом, что в банки и коммерческие организации представлялись документы, содержащие фиктивные сведения. Это бизнес-планы; перечень имущества, находящегося на балансе предприятия; бухгалтерские отчеты; копии договоров купли-продажи оборудования; сведения о товарах в обороте, подлежащих залого; копии документов, свидетельствующих о финансово-хозяйственных отношениях организации-заемщика с другими организациями; иные сведения, отражающие финансовое состояние заемщика. Одно и то же имущество закладывалось по несколько раз в разных банках. Реальной деятельности фирмы холдинга не вели.

Жевжаренко, которая пользовалась в Тольятти большим авторитетом, лично вела переговоры с представителями банков о предоставлении кредитов, демонстрировала на месте залоговое имущество, вела переговоры по просроченной задолженности и о сроках ее погашения.

Как заявил на следствии представитель одного из потерпевших, руководитель дополнительного офиса «Тольяттинский» ФКБ «Петрокоммерц» Владимир Родин, «в 2006 году круг деловых людей в городе Тольятти был довольно ограниченным, и был известен всем, кто занят в банковской сфере. Одним из людей, обладавших авторитетным влиянием в го-

роде и реально определявших деловую политику Тольятти, была Жевжаренко». Дама была VIP-клиентом нескольких банков, поскольку считалась хозяйкой крупного работающего бизнеса. Тот же Родин заявил, что когда он выезжал осматривать залоговое имущество (промбазу на улице Ларина, 161) вместе с сотрудниками полиции в феврале 2010 года, он заметил, что «имущественный комплекс подвергся изменению - отсутствовали инвентарные номера, которые представляли собой металлические пластинки, прикрепленные проволокой к основным деталям». Работница ЗАО «ПолимерАвто» Сысоева на следствии также сообщила, что перед приездом представителей кредитных организаций на промышленном оборудовании менялись таблички с номерами. Позднее в ходе следствия для обеспечения гражданского иска был наложен арест на 200 с лишним единиц оборудования, 2600 тонн масел и растворителей, 450 тонн дизельного топлива и бензина, а также 14 нежилых зданий и сооружений общей площадью более 12,5 тыс. кв. м. ■

**ФАКТИЧЕСКАЯ ВЛАДЕЛИЦА** ЗАО «ПЗМиР» и ЗАО «ПолимерАвто» Татьяна Жевжаренко уже получила 7 лет колонии. В ее втором уголовном деле - новые обвинения в хищениях почти на миллиард рублей



интрига

## В поисках Анжелы



**БОРИСОВУ-МЕЛЬНИК ПОХИТИЛ** неизвестный водитель неустановленного ВАЗ-21140

В настоящий приключенческий триллер вылились розыски сотрудниками службы безопасности банка «Приоритет» директора прокредитованного ранее ООО «Автоинвест» Анжелы Борисовой - позднее выяснилось, что под этим именем скрывалась Каролина Мельник. «Борисова» не являлась на переговоры и не отвечала на письма, тогда «безопасники» банка решили подкараулить ее во дворе дома №48 на улице 40 лет Победы. На тот момент «Анжелу Борисову» уже разыскивали оперативники БЭП. Во время беседы с сотрудниками банка дама набрала на мобильнике какой-то номер, и практически мгновенно к дому подъехала «Приора» с сотрудниками

ЧОПа Зотеева, а затем «Калина», водитель которой представился «сотрудником Ставропольского РОВД», который «по поручению прокурора Ставропольского района Петухова» приехал по факту незаконного удержания «Борисовой». Подъехала еще одна машина - ВАЗ-21140, водитель которой схватил за руку «Борисову», затолкал в машину и увез. Следом уехали «Калина» и «Приора». Позднее Алексей Зотеев в беседе с сотрудниками банка рассказал, что это он «направил бойцов отбить Борисову», и добавил: «Вы убедились, что они все нормально сделали». Спустя некоторое время «Анжела Борисова» все-таки была задержана в ТРК «Парк Хаус».



тема&  
главноеЧто вменяют  
в вину  
Татьяне  
Жевжаренко

## МАЙ 2007 ГОДА

Хищение кредитных средств ЗАО «Кредит Европа Банк» (Самара) в сумме 24 млн руб., выданных ЗАО «Полимер-Авто», а также легализация данных денежных средств путем перечисления на расчетный счет ООО «Автоинвест»

## СЕНТЯБРЬ 2007 ГОДА

• Хищение кредитных средств ЗАО «АКБ «Форштадт» в сумме 120 млн руб., выданных ООО «ТД «ПЗМиР», а также легализация данных денежных средств путем перечисления на расчетные счета ООО «Промстройпоставка» и ООО «Регионнефтегаз»

## НОЯБРЬ 2007 ГОДА

• Хищение кредитных средств ЗАО «Тусарбанк» в сумме 147,055 млн руб., выданных ООО «Перспективные Промышленные Технологии», а также легализация данных денежных средств путем перечисления на расчетные счета ООО «Промстройпоставка», ЗАО «ЗЗПП «ПолимерАвто», ООО «Ритэк», ООО «ЭлектроИнструмент», ООО «Промресурс», ООО «Регионнефтегаз», ООО «ПТП»

## НАЧАЛО 2008 ГОДА

• Хищение кредитных средств дополнительного офиса «Тольяттинский» ОАО «Банк «Приоритет» в сумме 44,5 млн руб., выданных ООО «ПТП», а также легализация данных денежных средств путем перечисления на расчетные счета ООО «Промстройпоставка» и ООО «Ависта»

## АПРЕЛЬ 2008 ГОДА

• Хищение денежных средств ООО «Профит» в сумме 41 млн руб., потраченных на покупку векселей ЗАО «Завод защитных покрытий и пластмасс «ПолимерАвто»

## СВЯЗИ

## Только свои

*Бизнес Татьяны Жевжаренко опирался на доверенных лиц*

Руководителями фирм, на которые Жевжаренко оформляла кредиты, были в основном ее родственники и земляки - сама мошенница родом из города Темиртау (Республика Казахстан). В частности, ООО «Комтеко», ООО «Рост», ООО «Трейд Юнион», ООО «Недвижимость Поволжья» руководила Марина Романова, переехавшая в Тольятти из Казахстана в 1994 году по просьбе Жевжаренко, вместе с которой они учились в музыкальной школе.

ЗАО «ЗЗПП «ПолимерАвто» руководил гражданский муж Жевжаренко Олег Седов, силовую поддержку всего бизнеса оказывало ЧОП «Пересвет» (директор - Алексей Зотеев).

Директор ЗАО «ПолимерАвто» Анатолий Борисов - племянник Татьяны Жевжаренко - переехал в Тольятти в 2001 году. Сначала он выполнял хозяйственные работы (топил баню, заправлял гидроциклы) в коттедже бизнес-леди в Хрящевке, затем трудоустроился на «ПЗМиР». После того как племянник получил регистрацию и паспорт гражданина РФ, на него начали регистрировать фирмы (ООО «Перспективные Промышленные Технологии», ЗАО «ПолимерАвто», ООО «ГКПП-Юникойл»), о характере деятельности которых Борисов ничего не знал. Позднее Жевжаренко в частных беседах признавалась (если верить материалам дела), что купила Борисову и его жене Анжеле, которая в 2002 году вернулась на родину, гражданство России на

**ПОДСТАВНЫХ ДИРЕКТОРОВ** и учредителей прятали в других регионах, в сельской местности или на турбазах



территории Нижегородской и Тамбовской областей (там данная услуга якобы обходится дешевле, чем в Тольятти).

Сестра Анатолия Борисова, Людмила, сначала была у Жевжаренко и ее сыновей домработницей, а затем стала учредителем ООО «Торговый дом «Поволжский завод масел и растворителей». Ее муж Иван Дмитриев учредил ЗАО «Ассет». Ивану и Людмиле Дмитриевым Жевжаренко подарила сначала малосемейку, а затем трехкомнатную квартиру на Южном шоссе. Также на казахстанскую племянницу была оформлена квартира на улице Тополиной. Согласно показаниям Людмилы Дмитриевой, она «работала у Жевжаренко Т.Л. домработницей по адресу: ул. 40 лет Победы, 48-29, у

ее сына Жевжаренко Дениса - также в данном доме и подъезде, в квартире, расположенной на 8-м этаже, у ее сына Жевжаренко Станислава, но в другом подъезде данного дома, на 6-м этаже. Также у Жевжаренко Т.Л. имелось еще две квартиры в данном доме: одна однокомнатная, расположенная рядом с Денисом, и вторая однокомнатная квартира, в последнем подъезде дома, на втором этаже, от лифта по лестничной площадке направо. Насколько мне известно, в последней квартире Жевжаренко Т.Л. хранила документы подконтрольных ей организаций».

Александр Дмитриев (на него были зарегистрированы ООО «Росхимсинтез» и ООО «ИнтерСтрой») познакомился с г-жой Жевжаренко в середи-

не 90-х годов в Казахстане. Его брат Леонид Дмитриев, руководивший с 2003-го по 2008 год ЗАО «ПЗМиР», переехал в Тольятти по просьбе Жевжаренко - его жена училась с бизнес-леди в одном классе. Доверенными лицами мошенницы были ее землячки - сестры Ирина Шепилова и Марина Романова, а также бухгалтер Татьяна Бабенкова. Бабенкова, Романова и Борисов проходили подозреваемыми по ряду эпизодов, но затем их уголовное преследование было прекращено в связи с отсутствием состава преступления. Дочери Ирины Шепиловой - Каролине Мельник - повезло меньше. В мошеннических схемах Татьяны Жевжаренко она исполнила роль директора ООО «Автоинвест» Анжели Борисовой и сейчас проходит по делу третьей обвиняемой.

Когда у Жевжаренко начались проблемы, она предложила некоторым своим родственникам уехать из Тольятти. Дмитриевой она обещала сделать новый паспорт и поменять фамилию - объясняла, что если ее задержат сотрудники милиции, в камере она «долго не проживет», так как может все рассказать следователю. Из города уехали Шепилова и Романова, Анатолий Борисов был перевезен в деревню в Костромскую область, затем в Пензенскую область, жил на турбазах «Ветерок» и «Лада Смартс» под Тольятти. Позднее все были опрошены следователями и дали признательные показания. ■

## допрос

## ПОКАТАЛАСЬ ПО СВЯТЫМ МЕСТАМ



**В ТО ВРЕМЯ КАК** милиция искала Жевжаренко, она занималась своим физическим и духовным здоровьем

Согласно показаниям самой Татьяны Жевжаренко, она не участвовала в бизнесе фирм, о которых упоминается в ее уголовном деле, не брала никаких кредитов, не управляла холдингом и даже не скрывалась от правоохранительных органов, свободно передвигаясь по территории РФ на своем автомобиле по личным делам. Так, в июле 2009 года дама прибыла в Сергиев Посад, где решила отпраздновать день рождения в гостинице «Русский дворик». Ею было забронировано три номера для гостей в новом корпусе «Терем» - в частности, номера «Гжель» и «С мезонином». На празднование дня рождения из Тольятти прилетели подполковник милиции в отставке Вадим Мирошник (данные совпадают с данными руководителя жигулевского сектора ЧОП «РН-Охрана-Самара») и предприниматель из Жигулевска. Банкет в ресторане отеля оплатил другой гость - начальник аналитического отдела комиссии по борьбе с коррупцией при Правительстве РФ Вячеслав Концур. Затем в гости к имениннице прибыли художник-иконописец Троице-Сергиевой лавры Валерий Федоров и отец Амфилохий со Святой горы Афон. После праздника Жевжаренко, Федоров и Концур поехали в Переславль-Залесский, в женский монастырь - поклониться иконе «Семистрельная», где гостили у иконописца Самсона. После этого бизнес-леди и г-н Концур отправились в Москву, где проживали в отелях «Рэдиссон Славянская», «Марриот Гранд Отель», гостинице «Ренессанс» в Зеленом бору, пансионате «Империял» в городе Истре. Затем г-жа Жевжаренко поехала на лечение в санаторий в Костромскую область, много путешествовала, посещала святые источники, поклонялась святым мощам. О том, что она объявлена в международный розыск, даме якобы стало известно лишь в день задержания - 2 октября 2010 года.

## персона

## Несчастливая Счастливенко

В новом уголовном деле Татьяны Жевжаренко фигурирует имя управляющего Тольяттинским филиалом ЗАО «Тусарбанк», 56-летней Ирины Счастливенко. Ей вменен один эпизод мошенничества в особо крупном размере (часть 4 статьи 159 УК РФ). Если вина дамы-банкира будет доказана, ей угрожает до 10 лет за решеткой со штрафом в сумме 1 млн руб. Согласно фабуле дела, весной 2008 года г-жа Счастливенко якобы уговорила своего знакомого - директора ООО «Профит» Михаила Баранова - приобрести у ЗАО «ЗЗПП «ПолимерАвто» векселя Тусарбанка с условием их обратного выкупа. Банк предоставил фирме Жевжаренко - ООО «ТНК-Регион» - кредит на 46 млн руб. На сумму займа и были куплены векселя. В итоге Баранов был обманут и обратился в заявление в милицию. Сумма ущерба по этому эпизоду уголовного дела - 41 млн руб.



**БАНКИРУ ИРИНЕ СЧАСТЛИВЕНКО** угрожает до 10 лет колонии



разбой

ДЕНЬГИ МОГЛИ БЫТЬ «ОБНАЛИЧКОЙ»

# Чугунова обезжирили

Безработный самарец в результате налета лишился 29,44 млн рублей

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Полиция Красноярского района расследует разбойное нападение на автомобиль «Нива-Бронто», который вез в аэропорт «Курумоч» под охраной 29,44 млн руб., частично в инвалюте. Шансы раскрыть дело минимальны, поскольку машина везла черный нал, а налетчики, скорее всего, действовали по наводке.

По информации «СО», разбойное нападение на бронированный автомобиль «Нива-Бронто», перевозивший крупную сумму наличности в рублях и инвалюте, было совершено около 15:00 11 июня на 10-м километре автотрассы, ведущей из поселка Волжский в аэропорт «Курумоч», недалеко от поселка Береза. Сумку с деньгами сопровождали трое сотрудников ЧОО «Застава» - 56-летний Александр Никитин, 46-летний Сергей Низенков и 42-летний Павел Ермольчев. Наличность - 26 млн руб., \$80 тыс. и 20 тыс. евро, а всего около 29,44 млн руб. - находилась в спортивной сумке. Установить степень вооруженности охраны на момент сдачи номера «СО» не удалось.

Машина остановилась на обочине из-за перегрева двигателя, в этот момент сзади подъехал автомобиль белого



цвета (предположительно - ВАЗ-2108, ВАЗ-2113 или ВАЗ-2114), откуда вышли двое неизвестных мужчин крепкого телосложения в медицинских масках, солнцезащитных очках и черных бейсболках и трижды выстрелили «Ниве» по колесам, обездвигив ее. Затем налетчики забрали сумку с деньгами и уехали в сторону федеральной трассы М5.

В действие вводился полицейский план «Перехват», который не дал никаких результатов. По факту нападения возбуждено уголовное дело по части 4 статьи 162 УК РФ (разбой в особо крупном размере, совершенный группой лиц), санкция данной статьи - лишение свободы на срок до 15 лет со штрафом в сумме 1 млн руб.

Перспективы расследования данного уголовного дела выглядят весьма гадательными с учетом личности владельца похищенных денег - 30-

**БРОНИРОВАННАЯ «НИВА»** остановилась на обочине у поселка Береза и была обстреляна неизвестными

летнего безработного самарца Сергея Чугунова - и направления, куда их везли (аэропорт). ИАС «СПАРК-Интерфакс» не дает информации о г-не Чугунове как о владельце или руководителе какого-либо бизнеса. По всей видимости, речь идет об «обналичке», которая нигде официально не учтена, кроме теневого сектора рынка, а в случае легализации в полицейских протоколах не способна принести своему хозяину ничего, кроме неприятностей. Показателен здесь пример с ограблением некоего самарского «обналички» в аэропорту «Внуково» осенью 2012 года. Налетчики, одетые в форму сотрудников одного из

спецподразделений полиции, вырвали из рук потерпевшего сумку, в которой лежало 75 млн руб. Позднее заявитель снизил сумму ущерба до 1 млн руб.

Нападения на «обналичков» почти всегда совершаются по наводке и редко раскрываются полицией, поскольку потерпевшие неохотно сотрудничают с правоохранителями. На подобных налетах специализировалась преступная группа самарца Владимира Липова (Вова-Малой), осужденного летом 2012 года к 22 годам колонии за участие в разбойном нападении на «обналички» Михаила Яковлева. Инцидент произошел в июле 2006 года в

\$

29,44

МЛН РУБЛЕЙ

- такая сумма ущерба фигурирует в уголовном деле о налете



переулке Тургенева, сумку, в которой было 9,59 млн руб., охрана отбила, но один из охранников - Валерий Минсафин - погиб в перестрелке. Также в деле Липова фигурировал эпизод с разбойным нападением на «обналички» Сидорова на улице Верхне-Карьерной в Самаре в сентябре 2005 года. Тогда был ранен охранявший Сидорова сотрудник ЧОП «Сокол» Журавлев, похищено 3 млн руб.

Осенью 2007 года в Тольятти был похищен 25-летний «обналичик» Денис Игнатьев, которому пришлось расплатиться за свое освобождение распиской на 97 млн руб. Это преступление до сих пор не раскрыто.

Как уже сообщало «СО», в настоящее время Самара и Тольятти являются своеобразными столицами теневого бизнеса по отмыванию и обналичиванию денежных средств. Недавно руководство регионального управления ЦБ впервые констатировало резкое укрепление теневого сектора в экономике Самарской области. В 2012 году объем наличного денежного оборота вырос с 1,6 до 2,1 трлн руб. Ранее официально раскрывалась информация о том, что через фирмы-однодневки, зарегистрированные в Самарской области, в 2011 году было отмыто порядка 52 млрд руб. - в 30 раз больше, чем в Татарстане. ■

процесс

ПРОКУРОР ЗАПРОСИЛ РЕАЛЬНЫЙ СРОК

## Поставят точку

Завершается судебный процесс по громкому делу о продаже муниципальных бань

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

На этой неделе, предположительно, будет оглашен приговор бывшему директору МП г.о. Самара «Коммунально-бытовые услуги» (МП «КБУ») Александру Шустову, обвиненному в злоупотреблении полномочиями. В ходе прений прокуратура запросила экс-чиновнику 2 года лишения свободы с отбыванием в колонии-поселении.

Бывший муниципальный чиновник Александр Шустов обвиняется в том, что, являясь директором МП «КБУ», получив по кредитному договору от 7 октября 2010 года под залог недвижимого имущества 50 млн руб., перевел всю сумму на расчетный счет ООО «Промет», зарегистрированного на подставное лицо, якобы за выполнение неких ремонтно-строительных работ. В итоге город лишился залогового имущества - трех бань общей стоимостью 106,59 млн руб. Чиновник был обвинен в

**НА ЭТОЙ НЕДЕЛЕ** решится - останется ли Александр Шустов на свободе, или уедет в колонию-поселение



■

2

ГОДА

колонии-поселения запросил прокурор для экс-директора МП «КБУ» Александра Шустова

злоупотреблении полномочиями (статья 201 УК РФ). Дело расследовалось следственной частью по РОПД СУ УМВД России по городу Самаре.

Первое рассмотрение дела в суде Ленинского района закончилось конфузом. Судья Ольга Двоеглазова в августе 2012 года назначила судебно-техническую экспертизу главного вещественного доказательства - платежного поручения о перечислении денег на счета ООО «Промет» (подсудимый уверял, что он расписался на чистых листах бумаги). Экспертизу проводил эксперт 97-го Государственного центра судебно-медицинских и криминалистических экспертиз Центрального военного округа (ГЦСМКЭ ЦВО) Иван Гузар, который применил так называемые разрушающие методы исследования (метод влажного копирования участков пересечения штрихов). В нарушение традиционной методики судебно-технической экспертизы эксперт не применил параллельно ком-

плекс методов исследования неразрушающего характера и провел экспертизу не в полном объеме - в ней отсутствовал так называемый экспертный эксперимент. В результате исследуемый документ в части подписи Шустова был разрушен, дело вернуло прокурору.

Второй процесс по делу Александра Шустова стартовал в Ленинском районном суде осенью 2012 года. Председательствует в процессе федеральный судья Вячеслав Корепин. В минувший четверг, 20 июня, в суде прошли прения сторон. Представитель государственного обвинения попросил суд признать г-на Шустова виновным по статье 201 УК РФ (злоупотребление полномочиями) и назначить ему наказание в виде 2 лет лишения свободы с отбыванием в колонии-поселении. Защита обвиняемого ходатайствовала о его оправдании. Предположительно, на этой неделе будет оглашен приговор по громкому делу. ■



## РОЗЫСК

## Шахматова забили до смерти



**ЖИТЕЛЯ СЕЛА ПЕСОЧНОЕ** преступники лишили денег и мобильного, а его сына убили

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Полиция Безенчука расследует особо тяжкое преступление. В ночь на 16 июня трое ранее судимых жителей Безенчукского района – 37-летний Сергей Майоров, 34-летний Павел Праслов и 33-летний Петр Кочетков – вошли во двор дома №12 на улице Западной в селе Песочное. Под угрозой охотничьего ружья преступники отобрали сотовый телефон и 10 тыс. руб. у хозяина подворья – 59-летнего Владимира Шахматова. Затем преступники посадили в машину сына потерпевшего – 33-летнего Алексея Шахматова, ранее судимого за кражу, вывезли в село Калиновка, где жестоко избили. От полученных травм младший Шахматов скончался на месте. В настоящее время все трое подозреваемых задержаны сотрудниками уголовного розыска. Возбуждены уголовные дела по части 4 статьи 111 УК РФ (умышленное причинение тяжкого вреда здоровью, повлекшее смерть потерпевшего), части 3 статьи 162 УК РФ (разбой с незаконным проникновением в жилище). У преступников изъято охотничье ружье ТОЗ-87 12-го калибра, принадлежащее фермеру из Калиновки Аристову. Решается вопрос об аресте фигурантов.

## ОСУДИЛИ НАЛЕТЧИКОВ

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Оглашен приговор по делу членов преступной группы, виновных в мошенничестве, разбое и хищении оружия. Уголовное дело расследовалось следственным отделом по городу Самаре СУ СК РФ по Самарской области. В группу входили бывший полицейский-водитель автохозяйства тыла УМВД России по городу Самаре Виктор Седышев, а также самарцы Михаил Мочальников и Валерий Шаповалов. Осенью 2011 года Седышев в сговоре с Мочальниковым и Шаповаловым неоднократно обменивали фальшивые талоны УМВД РФ по городу Самаре на ГСМ на топливо марок АИ-92, А-76 и дизельное топливо - на автозаправочных станциях ООО «Самара АЗС-99». Сумма ущерба по этому эпизоду составила более 4 млн руб. В апреле 2012 года злоумышленники совершили налет на сотрудников Самарского областного управления филиала объединения РОСИНКАС рядом с почтовым отделением № 11 ФГУП «Почта России». Используя травматический пистолет, они похитили четыре мешка с денежными средствами на общую сумму 10,6 млн руб. и отобрали у одного из инкассаторов служебный пистолет ПМ. Приговором суда Октябрьского района Седышеву назначено наказание в виде 12 лет, Мочальникову – 8 лет, Шаповалову – 8,3 года лишения свободы в колонии строгого режима.



## ЧП

## Спас зарплату



**РАНЕННЫЙ МЕНЕДЖЕР** сберет от налетчиков зарплату своих сотрудников

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

В Куйбышевском районе Самары расследуется разбойное нападение. По информации ГУ МВД РФ по Самарской области, 19 июня 2013 года в 10:35 по спецлинии «02» поступило сообщение о том, что у одного из домов на Пугачевском тракте лежит мужчина с огнестрельным ранением. На место происшествия прибыли сотрудники следственно-оперативной группы отдела полиции № 7 управления МВД России по городу Самаре. Полицейские установили, что 32-летний мужчина - региональный управляющий одной из коммерческих организаций, после снятия в отделении банка денежных средств в сумме 2 млн руб., подвергся разбойному нападению, в результате которого получил два огнестрельных ранения грудной клетки и поясницы. Пострадавший сумел убежать от нападавших и сохранить денежные средства, предназначенные для выплаты заработной платы сотрудникам своей организации. Нападавшие скрылись на автомашине ВАЗ-114, цвет «кварц», цифровое обозначение госномера 662. Выясняются все обстоятельства происшествия и приметы злоумышленников.

## ОБВИНЕНИЕ

## Ответили за «круглосутки»



**ПРИСЯЖНЫЕ ПРИЗНАЛИ** четырех членов банды виновными в разбоях

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Вынесен приговор членам банды, нападавшей на магазины круглосуточной торговли. Самарским областным судом 18 июня на основании вердикта присяжных заседателей оглашен приговор по уголовному делу в отношении Гафура Бабаева, Анатолия Нисковских, Андрея Поддымова и Вахтанга Мшвилдадзе. Они признаны виновными в бандитизме и совершении разбоев организованной группой. Судом установлено, что весной 2012 года 29-летний Бабаев создал и руководил устойчивой вооруженной группой, в которую входили ранее судимые Кожин (Голубев), Нисковских, Подды-

мов и Мшвилдадзе. В течение мая 2012 года члены банды с использованием пистолета МР-79-9ТМ 9-го калибра совершили семь разбойных нападений на круглосуточные продуктовые и алкогольные магазины, похитив более 500 тыс. руб. Преступная деятельность соотрудниками полиции. Оружие обнаружено и изъято. Уголовное дело в отношении Кожина было прекращено в связи с его смертью. Суд с учетом мнения прокурора признал подсудимых виновными и назначил Бабаеву наказание в виде 18 лет, Нисковских – 16 лет, Поддымову – 14 лет, Мшвилдадзе – 13 лет 6 месяцев лишения свободы с отбыванием в исправительных колониях строгого режима.

## ЗАДЕРЖАНИЕ

## У Сеньки нашли метадон

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Самарский вор в законе Анатолий Якунин задержан в Москве с наркотиками. По информации пресс-службы управления на транспорте МВД по ЦФО, 17 июня 2013 года при проведении послеполюстного досмотра пассажиров, прибывших рейсом Симферополь – Москва, сотрудниками линейного управления МВД в аэропорту «Домодедово» был выявлен и задержан 53-летний гражданин, имеющий регистрацию в Липецкой области. У него изъят метадон общей массой 0,26 грамма. Задержанный ранее был судим за кражи, а также за приобретение и хранение наркотических средств. По информации «СО»,



**БОРА В ЗАКОНЕ** Анатолия Якунина опять подвела его страсть к вещам, расширяющим сознание

речь идет об уроженце Самарской области, воре в законе Анатолии Якунине (известен как Сенька Похвистневский, Сенька Самарский). Якунин не живет в Самарской области около шести лет вследствие пресинга со стороны правоохранителей. «Законник» задерживался три года назад в Адлере, у него также был обнаружен и изъят пакетик с метадоном.

**АБ АГЕНТСТВО БЕЗОПАСНОСТИ**

**Добавь уверенности в завтрашнем дне. Защити свою собственность.**



Вооруженное реагирование. Приедем быстро.

Жить спокойно? Это просто!

**202-90-90**

[www.samara-ohrana.ru](http://www.samara-ohrana.ru)

г. Самара, пр-т. К. Маркса, 32

№ СО 63 0001109 выдана ГУВД по Самарской области от 14.11.2011 г. (срок действия – до 14.11.2016 г.)

Регистрация 0561П

12+



# техника & ДРАЙВ

цифры

**2013 рублей** составит скидка на проверку автомобиля Hyundai в автосалоне «Арго» по 13 пунктам. На дополнительные работы предоставляется скидка в размере 10%.

**40 тысяч рублей** выгоды предоставляет «Автомир» на покупку Suzuki Grand Vitara 2013 года выпуска до 30 июня 2013 года.



**130 тысяч рублей** составит максимальная выгода при покупке Opel Insignia с автоматической коробкой переключения передач в салоне официального дилера «Опель» в Самаре – «Автоцентр Альфа».

**1 859 000 рублей** цена Mercedes E 200 седан черного цвета в салоне официального дилера «Самара-Моторс»



тест-драйв

ПРОВЕРИЛИ НА ПРОЧНОСТЬ

## «Форд Куга» – включаем мозги

Обновленный кроссовер добавил интеллекта и стал более солидным

ВАСИЛИЙ ЛЯМИН

Сегодня все мировые производители автомобилей имеют в своих линейках кроссоверы. Многие из них уже выпускают четвертое, а то и пятое поколение моделей, совершенствуя, добавляя опций и фантазируя в дизайне. Концерн «Форд» одним из последних впрыгнул в этот вагон производителей паркетников, представив в 2008 году модель «Куга». Конечно, до этого у «Форда» в производстве были полноприводные автомобили, но чисто городского кроссовера, мода на которые не проходит уже более 10 лет, у американцев не было.

Как это часто происходит у «Форда», по прошествии 5 лет после начала производства конкретной модели концерн выпустил на рынок обновленную версию «Куги». В планах «Форда» в этом году реализовать в России порядка 3 тысяч новых «Куг», производство которых налажено в Елабуге на заводе «Соллерс». Надо отметить, что это достаточно высокая планка, поскольку первая версия «Кути» имела весьма скромные показатели по продажам. На мой взгляд, причиной тому была цена, за которую предлагалась «Куга», но развернутое производство автомобиля в России должно придать ему большую привлекательность именно из-за цены. Примером тому служит фордовский бестселлер – «Фокус», который собирают в России уже 10 лет. Не последнюю роль в слабом продвижении модели сыграла хилая рекламная поддержка «Куги» родом из 2008 года.

Новые «Кути» уже представлены в самарских автосалонах,



поэтому получить автомобиль на тест-драйв «СО» не составило труда. Автосалон «Автомир» предложил кроссовер белого цвета в комплектации «Титаниум», оснащенный бензиновым двигателем 1,6 л, мощностью 182 л.с. и с шестиступенчатой автоматической трансмиссией. Многие отмечают, что изменений во внешности автомобиля немного, но мне показалось – как раз наоборот. Это не рестайлинг предыдущей версии, а абсолютно новый автомобиль. Если в размерах он остался прежним, то передняя и задняя части автомобиля получили новые фары, решетку радиатора, новые боковые зеркала. Кроме того, ранее Куга не комплектовалась двигателем 1,6 EcoBoost. Новинка же может похвастаться аж двумя вариантами экобустов – в 150 и 182 л.с. Существует еще двухлитровый дизельный Duratorq в 140 л.с., но он доступен в самых дорогих комплектациях автомобиля.

Садимся в салон и узнаем в его внешности третье поколе-

ние «Фокуса». Панель приборов и расположение органов управления схожи с «фокусовскими» практически без изменений. Но это совершенно не портит общее представление об автомобиле. Дизайн салона современен, эргономика не вызывает претензий, качество отделки на высоком уровне. Все на своем месте, надежно закреплено, не стучит и не скрипит. Последнее я сразу оценил, как только тронулся с места. Но об этом позже.

Новую «Кугу» «Форд» презентует как первый смарт-кроссовер. Если мы говорим о первом, значит, должны последовать второй, третий и т.д. Но у кого – у «Форда» или другого производителя? «Форд» стал законодателем нового класса кроссоверов? Я думаю, время покажет, но именно «Форд Куга» второго поколения предлагает ряд новшеств, которые впоследствии могут быть применены другими автопроизводителями. К примеру, это уже разрекламированная система

### «ФОРД КУГА»-2013

#### Плюсы

- Хорошая управляемость и шумоизоляция
- Наличие интеллектуальных опций
- Вместительный салон

#### Минусы

- Большая конкуренция в классе

открывания багажника hands free. Чтобы открыть или закрыть дверь багажного отделения, не нужно доставать ключ, достаточно просто провести ногой под задним бампером. Кроме того, новая «Куга» комплектуется системой Active City Stop. Это датчик, расположенный в верхней части лобового стекла в месте крепления зеркала заднего вида. На скорости до 30 км/ч система отслеживает расстояние до движущегося впереди автомобиля и в случае опасного сближения автоматически притормаживает автомобиль или полностью останавливает его, помогая избежать столкновения или снизить его последствия. И, наконец, с помощью специальных датчиков новый «Форд Куга» находит свободное пространство, достаточно для параллельной парковки. Система берет на себя рулевое управление, в то время как водитель управляет педалями газа и тормоза. На центральном дисплее отображаются рекомендации для водителя, помогающие правильно выбрать передачу, момент остановки и начала движения. Единственное, что бы я добавил ко всей этой электронной роскоши, что она доступна в дорогих комплектациях. В тестовой версии «Куги» я обнаружил только кнопку открывания/закрывания багаж-

ника на приборной панели. Работает.

В дороге новая «Куга» практически та же, что и предшественница. Подвеска изменений не претерпела, за исключением некоторых настроек. Неровности дороги отрабатываются прекрасно, шумоизоляция позволяет в салоне вести негромкий разговор, независимо от скорости движения и покрытия дороги. Как я уже отметил выше, в самом салоне ничто не скрипит и не дребезжит. Это радует, поскольку даже сегодня не все современные автомобили могут похвастаться тишиной салона.

Двигателя в 182 л.с. «Куге» вполне хватает. Шестиступенчатая автоматическая трансмиссия PowerShift хорошо себя зарекомендовала на автомобилях «Мондео» и «Фокус». Не составило труда фордовцам ее адаптировать и для «Куги». Скорость набирается быстро, передачи переключаются незаметно и четко. При желании скорость можно переключать вручную двумя кнопками на рукоятке. На щитке приборов в качестве подсказки появляется стрелочка, когда это можно сделать. Фирменная фордовская управляемость доставляет удовольствие быть за рулем. Острота руля и хорошие тормоза делают свое дело.

Подводя итог, можно смело сказать, что новая «Куга» найдет своих поклонников. Внешность автомобиля, на мой взгляд, соответствует мужским представлениям о том, каким должен быть городской кроссовер: стильный, умный, надежный. Если фордовцы выдержат конкурентную войну в цене, второе поколение «Кути» будет успешнее первого. ■

### ОБНОВЛЕНИЕ

## Русифицировали SsangYong

ЕКАТЕРИНА АНОШКИНА

В России стартовали продажи кроссовера Actyon со штатной русифицированной мультимедийной системой, оснащенной навигацией iGo Primo. На русский язык переведены надписи на кнопках панели управления, а также внутреннее меню системы. Маршруты движения в 3D-формате выводятся на семидюймовый сенсорный дисплей. Программа, содержащая

в себе карты всей территории России, также способна поддерживать загрузку карт европейских государств и информацию о пробках.

Кроме того, система имеет выход в Интернет, встроенный CD/DVD-проигрыватель, линейный вход, Bluetooth с поддержкой всех устройств Apple, а также возможность проигрывания 12 аудио- и 22-х видеоформатов. Русифицированный навигатор доступен для комплектаций: Elegance (от 869 тыс. рублей),



Elegance+ (от 1 млн 39 тыс. рублей), Luxury (от 1 млн рублей) и Premium (от 1 млн 219 тыс. рублей).

### СОБЫТИЕ

## Ретро возвращается

ЕКАТЕРИНА АНОШКИНА

15-17 июня Самару посетили участники трансконтинентального ралли «Пекин - Париж» на автомобилях 1913-1982 гг. выпуска, в котором участвует более 90 экипажей, представляющих 21 страну мира. Организатором ралли является английский автомобильный клуб Endurance Rally Association - член Английского королевского автомобильного клуба. Маршрут

по территории России проложен сообществом российских автомобильных клубов любителей ретроавтомобилей. Из Самары участники ралли проследовали в Саратов. В Самаре любители раритетных автомобилей провели несколько дней, уделив внимание ремонту и обслуживанию своих «боевых» машин с помощью членов автоклубов Самары. Как следует из официального блока участников ралли, в ремонте нуждалось более десятка автомобилей.