

# САМАРСКОЕ Обозрение

№61 (1324), 11 сентября 2014

Игорь Станкевич, Герой России, руководитель самарской областной общественной организации «Герои Отечества»: «Я не думаю, что необходимо переносить столицу, и абсолютно согласен, что необходимо перераспределить средства регионам».



■ 1

СПОРНЫЙ  
ВОПРОС

## ВЫ БЫ КУДА СТОЛИЦУ ПЕРЕНЕСЛИ?

Подавляющее большинство граждан России не хотели бы жить в столице: всего 9% жителей регионов ответили утвердительно на вопрос ВЦИОМ, хотели бы они переноса в свой областной центр столицы из Москвы. Этой группой движет надежда, что столичный статус поспособствует развитию их родного города (так ответили 13% респондентов), повысит уровень жизни (12%), увеличит федеральное финансирование (12%).



**АЛЕКСАНДР ТЕРЕНТЬЕВ,**  
президент ресторанного холдинга «Рестория»

Перенос столицы, может быть, и не совсем правильное решение, но я, как обыватель, считаю, что нужно развивать другие регионы. Яркий пример - Казахстан, который перенес столицу из Алма-Аты в Астану, развив тем самым еще один хороший город. Если бы столицу перенесли в другой регион, страна развивалась бы более динамично. У нас сейчас огромный ресурс тратится на поддержание инфраструктуры столицы, к тому же Москва уже перенаселена. В Америке ни один крупный город не является столицей штата. Немногие, наверное, знают, что столицей штата Нью-Йорк является вовсе не город Нью-Йорк, а крошечный городок Олбани, в котором проживают всего 100 тысяч жителей. Это как раз к вопросу о тех функциях, которые выполняет столица. Так что, честно говоря, я думаю, что перенести столицу - неплохая мысль.



**КОНСТАНТИН РЯДНОВ,**  
депутат Самарской губернской думы

Я бы оставил все как есть. Другое дело, что множество фирм, работающих в регионах, зарегистрировано в Москве, и прибыль от их деятельности получает бюджет Москвы или Московской области. Быть может, в связи с этим нужно внести изменения в Бюджетный кодекс, чтобы организации, работающие на территории регионов, прибыль отдавали в местные бюджеты этих регионов, а не по месту регистрации.



**ВИКТОР СОЙФЕР,**  
президент Самарского государственного аэрокосмического университета

Столицей России была, есть и будет Москва. Но она превратилась в супермегаполис: невозможно проехать от одного ведомства до другого. При этом без Москвы не решишь ни один вопрос. Я не специалист по организационному управлению, но понимаю, что, сохранив столицу в Москве, мы обязаны децентрализовать управление нашей индустрией, экономикой, возможно, поделиться властными структурами с регионами. Нужно дать больше прав на принятие решений на региональном уровне. Из-за того, что все делается из центра, не развивается инновационная экономика.



**ВЛАДИМИР ОБУХОВ,**  
директор самарского филиала ЗАО «Регистраторское общество «Статус»

Я считаю, что столица должна остаться в Москве, но регионам нужно добавить больше самостоятельности. Москве не надо выделять деньги на столичные функции: практически все государственные корпорации платят ей налоги - там денег более чем достаточно.



**КИРИЛЛ ЗАХАРОВ,**  
генеральный директор сети «Почотчка»

Я бы оставил столицу в Москве. А местонахождение госорганов, на мой взгляд, со столицей никак не связано. Госорганы могут находиться в Санкт-Петербурге, Самаре, Екатеринбурге, Хабаровске - где угодно. Арбитражный суд, например, расположен в Санкт-Петербурге, а раньше находился в Москве.



**МИХАИЛ КАПЛАН,**  
руководитель ЦРО «Конгресс еврейских религиозных организаций Самарской области»

Столицу надо рассматривать как столицу, а не как способ получения каких-то выгод. В Советском Союзе было две столицы - столица эвакуации и Москва. Но все-таки столицей должна быть Москва.



**ИВАН КАБИН,**  
владелец ТРК «Артефакт»

Раньше столицей был Санкт-Петербург, и не так давно шли разговоры о том, чтобы перенести туда все правительство. Но в Самару столицу точно переносить не надо. Если все федеральные ведомства распределить по другим регионам, то люди просто замучаются мотаться на совещания из одного города в другой, и денег на такие «путешествия» потратится гораздо больше. Если разбираться и смотреть со времен войны, то к столице немцы приближались, а если бы она была где-нибудь в районе Новосибирска, мне кажется, они замучались туда бы идти. Я бы перенес столицу куда-нибудь в Сибирь, посередине, и пускай там бы все сидели - вроде как столица, а вроде как будто ссылка.



**ГЛЕБ АЛЕКСУШИН,**  
историк, руководитель центра по связям с общественностью и международным отношениям Самарской академии государственного и муниципального управления

Из тех средств, которые собирают наши города, в том числе Самара, 60% получают федеральные бюджеты. Естественно, львиная доля этих денег используется для решения столичных проблем. Поэтому, безусловно, столицу кормят регионы. Но я не думаю, что ее нужно куда-то переносить: мы так же будем кормить другую столицу и отдавать ей эти 60%. К тому же появятся дополнительные траты на перенос. Ну поменял Казахстан Алма-Ату на Астану, что изменилось? Построили кучу зданий в Астане, потратили массу денег. Вообще, перенос столицы - это осознанный шаг, который показывает, что государство готово к неким изменениям.



**ДМИТРИЙ ЖУКОВ,**  
директор ООО «Райт групп»

Я отношу себя к тому здравомыслящему населению страны, которое считает, что нам не нужны уже такие проекты по переводу русел рек, по переводу столиц в другие города. Пусть Москва, как исторически сформировавшийся центр России, остается на том же месте.

## ЛЮБАЯ ПОЛНОЦВЕТНАЯ ПОЛИГРАФИЯ

Журналы, газеты  
Буклеты, брошюры, каталоги  
Плакаты и афиши от А4 до А2+  
Флаеры и листовки  
Этикетки, стикеры, ярлыки  
Упаковка картонная полноцветная  
Блокноты и блоки для записей  
Бланочная продукция  
ЛЮБАЯ ОТДЕЛКА  
ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ  
ДОСТАВКА ТИРАЖЕЙ  
ЗАКАЗЧИКУ

Типография РПБ «Эффект»  
Самара,  
ул. Ерошевского, 3, подъезд №1, оф. 302  
тел./факс: (846) 334 37 09, 279 20 46  
www.effprint.ru  
e-mail: sales@effprint.ru

Реклама 0083X



# ЛЮДИ & МНЕНИЯ

ДИСКУССИЯ  
Недели

## ПРАВА ДОЛЖНЫ СТОИТЬ ДОРОГО?



### МНЕНИЕ ЗА

“ **ТАТЬЯНА ШУТЫЛЕВА,**  
президент  
Межрегиональной  
ассоциации автошкол

На дорогу  
должен  
выезжать  
опытный  
водитель

Допуск к управлению транспортным средством - очень серьезное дело, и подходить к нему необходимо крайне ответственно. Сейчас этот экзамен в ГАИ полностью бесплатный. Пошлина взимается только за сам бланк водительского удостоверения. Из-за этого Госавтоинспекция перегружена, желающие сдать экзамен (по крайней мере, в крупных городах) ожидают очереди месяц, два, а порой и три. Доходит до того, что люди сдают экзамен по 5, 10, а то и 25 раз (зафиксированный нами максимум). Из приведенной статистики видно, что на каждого сдающего приходится в среднем по 4-5 попыток. Выяснилось, что там, где предлагаемая система давно работает, пошлина стимулирует к очень хорошей подготовке и быстрой сдаче экзамена, а это приносит несомненную пользу. Это лучше, нежели ходить в ГАИ как на тренировочную базу.

Хочется также отметить, что реформа идет комплексно, поскольку сейчас введены и новые программы обучения, и есть проект постановления правительства о том, что экзаменаторы будут из числа профессионалов (их всех тоже будут готовить отдельно). То есть это комплексное реформирование системы, направленное на то, чтобы на дорогу выезжал опытный водитель.

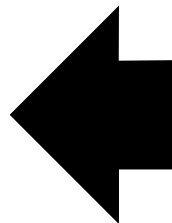
Вопрос стоимости сейчас обсуждается экспертами. Может быть, эта сумма будет как-то пересмотрена в итоговом варианте, но пошлину вводить однозначно надо. В конце концов, для экзаменов ГАИ нужны транспортные средства, оборудование, подготовка самих экзаменаторов. Поэтому, конечно, это не должно быть бесплатным. А какова будет стоимость в итоге - посмотрим, когда законопроект выйдет в окончательном виде.

Что касается взятки инспекторам ГИБДД, то я не знаю, как с этим делом обстоят дела в других регионах, но в Москве этот вопрос исключен полностью: каких-либо каналов, чтобы можно было договориться с инспектором, просто не существует. Объективность экзамена: хорошо подготовлен - пришел, сдал, получил водительское удостоверение. Не подготовлен - значит, опытный экзаменатор скажет: «Вам рано, обучайтесь еще». К тому же у всех свои психофизиологические особенности. У нас есть группа женщин после 50-ти. Их, безусловно, нельзя сравнивать с 18-летними, которые схватывают все быстро. ■

С 2015 года ГИБДД предлагает ввести пошлину за получение права управления транспортным средством в размере 6500 рублей, из которых собственно госпошлина (она уплачивается и сейчас) будет составлять только 2000 рублей, остальное - плата за сдачу экзаменов на права. Отдельно будет оцениваться каждая последующая попытка пересдачи экзамена - ее предлагается оценить в сумму от 1000 до 2000 рублей. Инициатива зрела несколько лет и связана с тем, что сейчас плохо подготовленные водители могут сдавать на права до бесконечности. По мнению Госавтоинспекции, именно такие курсанты и создают очереди, которые вызывают коррупционный фактор. Так, в 2013 году сдать на права в России пытались 10,1 млн раз, но получили их только 2,2 млн человек. Смогут ли такая пошлина стать весомым вкладом в бюджет? Будут ли после подобных нововведений автошколы выпускать более профессиональных водителей? Или же эффект окажется обратным и только приведет к росту взятки в ГИБДД?



Это лучше, нежели  
ходить в ГАИ как на  
тренировочную базу.



В большинстве  
европейских стран и США  
услуги по сдаче экзаменов  
на права не стоят таких  
денег.

### МНЕНИЕ ПРОТИВ

“ **ИЛЬЯ ПАЙМУШКИН,**  
руководитель  
межрегионального  
общественного  
движения «Авто-  
мобилисты России»

Основная  
проблема –  
в автошколах



Получение прав у нас в стране до сих пор имеет значительную коррупционную составляющую. Если услуги по получению водительского удостоверения и все, что с этим связано (обучение в автошколе, медсправка, пошлина за изготовление прав, сдача экзаменов, пересдача экзаменов), доступны подавляющему большинству жителей, и они не имеют серьезных ограничений, то и коррупция исключается, и у сотрудников ГИБДД нет стимула к тому, чтобы намеренно заваливать кого-то на экзаменах.

Помню, когда я сдавал экзамены по теории для получения водительского удостоверения в 18 лет, то у сотрудников ГАИ некоторые автоматы были специально запрограммированы на ложные ответы. Такая практика стала сходить на нет в последнее время, и если теперь каждая очередная пересдача экзамена будет бить рублем по кошельку граждан, это опять породит взятки.

Есть еще и важная социальная составляющая. Дело в том, что 6500 рублей непросто найти молодым людям, которые, к примеру, проживают в сельской местности или живут в семье с небольшим достатком. Если рассматривать вопрос с точки зрения занятости населения, то человек, получивший права, имеет большие шансы на трудоустройство, а, следовательно, на финансовое обеспечение в дальнейшем.

В большинстве европейских стран и США услуги по сдаче экзаменов на права не стоят таких денег. Обычно это сумма в районе \$50. В Бразилии, например, стоимость обучения в автошколе включает в себя прохождение медосмотра и пошлину за сдачу экзаменов в местной автоинспекции. Думаю, что последний вариант подошел бы для России.

Сейчас человек, который хочет получить права, оканчивает автошколу и остается наедине с ГАИ. А основная проблема, на мой взгляд, кроется в автошколах. Они не несут никакой ответственности за обучение. Получили деньги - отчитали курсы, и все на этом. А в зарубежных странах основной упор делается именно на качество обучения в автошколах, когда нет ускоренных курсов по изучению теории и вождению, и никто тебе просто так не выдаст свидетельство об окончании автошколы. Поэтому упор нужно делать именно на автошколы, а не заниматься искусственным ограничением прав будущих автомобилистов и мотоциклистов. ■

**ОФИСНЫЙ ЦЕНТР «СФЕРА»**  
на Партизанской, 33

**S=4000 КВ. М**  
СДАЕТСЯ В АРЕНДУ (возможно частями)

- четырехэтажное здание
- все коммуникации
- телефон
- Интернет
- Большой паркинг
- Современный ремонт

**от 500 руб./кв. м**

**8-9272-111-111**  
www.sam-arenda.ru  
тел./факс 2-606-909

**ЗЕРКАЛА**  
КЛАССИКА  
& СОВРЕМЕННОСТЬ

www.mnogospalen.ru

СТУДИЯ МЕБЕЛИ «БАРСЕЛОНА»  
ул. Красноармейская, 23  
реклама Тел. 333-33-06 0773

**СДАЕТСЯ 950 КВ. М**  
**ПОМЕЩЕНИЕ**  
ул. Молодогвардейская, 153

8-927-211-11-11  
sam-arenda.ru

Напротив «Белого дома». Большие витринные окна. Три входа. Идеально под банк или др. вид деятельности. Оборудован кассовыми узлами и бронекабинами. 1200 р/кв.м.

**Вызов менеджера по рекламе в офис.**

**342-50-22**  
(многоканальный)

**334-12-80**

ПОДПИШИ СВОЙ ПЛАНШЕТ

Обозрение **ДЕЛО**

**В 2 РАЗА**  
ДЕШЕВЛЕ ПЕЧАТНОЙ ВЕРСИИ!

740 рублей	1350 рублей	2520 рублей
3 месяца – 1225 рублей	6 месяцев – 2449 рублей	12 месяцев – 4898 рублей!

Свидетельство о регистрации СМИ № ТУ63-00526 от 15.11.2012 г.

Теперь доступно и на смартфонах

в App Store и Google play

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СПОНСОР ПЛАНШЕТНОЙ ВЕРСИИ **BENCHMARK**

Партнер рубрики «КОМПАНИИ РУССКОГО»

Партнер рубрики «ТЕХНИКА И ДРАЙВ» ЗАО «ИПА Центр на Московском»

**ПРЕМЬЕР-Спорт**  
Официальный дилер Porsche  
Спонсор рубрики «КОМПАНИИ РУССКОГО»



цитаты  
недели

Twitter, 9 сентября

**АЛЕКСАНДР ХИНШТЕЙН, депутат Государственной думы РФ:**  
«Будни полиции: в рамках уголовного дела следователи ГСУ ГУМВД Москвы изъяли 1 млн евро и 135 тыс. долларов. Дело в итоге прекращено. А где деньги – неизвестно».

## мнение

Кто заплатит  
за электрички?..

Многие помнят те времена, когда электрички ходили каждые пятнадцать минут. Доехать на них можно было чуть ли не до Москвы, пересаживаясь на границах областей из одного электропоезда в другой. Область тогда действительно обслуживало гораздо больше, чем сегодня, электричек, на которых можно было уехать в Пензу, Ульяновск, Рузевку...

Почему сейчас не так?

Для начала вспомним, что Министерство путей сообщения РФ (МПС) после распада СССР финансировало убыточные пассажирские перевозки – как дальнего, так и пригородного сообщения – за счет грузовых. В конце 1990-х и в начале 2000-х годов МПС начинает направлять усилия на повышение доходности пассажирских перевозок: ограждаются перроны и ставятся турникеты, чтобы не допустить безбилетного проезда, запускаются пригородные экспрессы повышенной комфортности и аэроэкспрессы, связывающие аэропорты с центром города...

Появляется понимание, что и самому министерству необходимо реформирование. Утвержденная в 2001 году программа структурной реформы на железнодорожном транспорте предусматривала разграничение видов деятельности и преобразование МПС в ОАО «РЖД» с поэтапным отказом от перекрестного субсидирования (то есть и того самого финансирования электричек за счет грузовых перевозок).

В рамках реформы совместно с субъектами РФ планировалось и создание пригородных пассажирских компаний и их вывод на безубыточную деятельность. Это уже поистине революция в отдельно взятой отрасли народного хозяйства! Цель совместных предприятий «регион-РЖД» заключалась в том, чтобы предоставить властям региона более широкие полномочия

(через непосредственное участие в управлении данными компаниями) для формирования заказа на количество поездов и вагонов, разработки графика движения поездов.

Этот этап реформы был реализован. (Правда, не все регионы изъявили желание получить контрольный пакет акций в этих компаниях. Из 26 созданных только у ОАО «Самарская ППК» 51% акций принадлежит субъекту.) И что же дальше? На первый взгляд, все просто, схема понятная... Цена аренды путей и стрелок определена федеральной методикой, стоимость аренды подвижного состава рассчитывается с учетом всех издержек на ремонт, обслуживание и эксплуатацию подвижного состава.

Но есть одна деталь. Деньги на исполнение функций «организатора перевозок» необходимо изыскивать внутри областного бюджета, а это весьма существенная сумма. И если затруднительно изыскать средства в полном объеме, нужно определить пути оптимизации затрат. В этом направлении и началась работа. Поскольку затраты на инфраструктуру и аренду сокращению не подлежат, у заказчика остается один путь – сокращение количества поездов, вагонов, ну и затрат на содержание самой компании. Выводы делайте сами.

Что касается перевозок за пределы региона, то к обозначенным проблемам добавляется ограничение, установленное Министерством транспорта РФ: электропоезд осуществляет пригородное сообщение в пределах 200-километровой зоны. Иначе он переходит в разряд поездов местного значения, что автоматически лишает пригородную компанию возможности рассчитываться с владельцем инфраструктуры по льготным ставкам, утвержденным Правительством РФ. В итоге билет на такой поезд может оказаться дороже, чем на пассажирский.



**ЕВГЕНИЙ СИЛАНТЪЕВ,**  
в 2010-2014 гг. генеральный директор ОАО «Самарская пригородная пассажирская компания»

Плюс долго тянущаяся неурегулированность вопроса, кто же должен оплачивать издержки за маршруты, часть которых проходит по соседним регионам. К примеру, за поезд, следующий из Ульяновска в Сызрань, Ульяновская область оплачивает свой заказ только до границы Самарской области. Но пассажиры в поезде – и из Ульяновской, и из Самарской областей. Что делать в этом случае компании-перевозчику? Разорвать маршрут нельзя, да и смысл поездки теряется.

Пока эта проблема может решиться лишь наличием доброй воли двух регионов.

А в будущем большие надежды возлагаются на Федеральный закон «О пригородном железнодорожном сообщении», далеко не первый год блуждающий где-то между Минтрансом РФ и Госдумой... ■

Колонка написана специально  
для «СО»

**ДМИТРИЙ РОГОЗИН,**  
заместитель председателя  
Правительства РФ  
**Twitter, 9 сентября**  
На совещании в правительстве вновь вернулись к вопросу производства турбовинтового самолета Ил-114. КБ Ильюшина готово взяться за эту работу. (Наладить выпуск самолета Ил-114 планировал самарский «Авиакор». – Прим. ред.)

**МАКСИМ ВАСИЛЬЕВ,**  
депутат думы г.о. Тольятти  
**Twitter, 8 сентября**  
В сторону Самары подряд шесть радаров. Соблюдайте скоростной режим.

**АНАСТАСИЯ БАБИЧЕВА,**  
председатель правления  
региональной общественной  
организации волонтеров  
Самарской области «Домик  
детства»  
**Facebook, 8 сентября**  
Домашнее задание в гимназии задают с использованием YouTube, прямо так и пишут: «Смотреть на YouTube то-то и то-то».

**СТАНИСЛАВ ДУБНИН,**  
руководитель центра  
постинтернатного  
сопровождения для выпускников  
детских домов (Самара)  
**LiveJournal, 5 сентября**  
Как-то очень серьезно у нас начали беспокоиться о безопасности детей... Если так и дальше пойдет, то артистам цирков, детских театров и прочим лицам для неярких контактов с детьми надо будет оформлять документы как минимум на опеку... А если серьезно, то наблюдается тревожная тенденция того, чтобы еще больше «закапсулировать» детей, проживающих в государственных учреждениях. У них и так большие проблемы с самостоятельностью в жизни, в том числе и с общением.

**ХЕТАГ ТАГАЕВ,**  
бывший глава департамента  
потребительского рынка мэрии  
Тольятти  
**Facebook, 7 сентября**  
Уволили еще одного птенца из гнезда Котляра (бенефициар нескольких рекламных компаний Тольятти Александр Котляр, также заместитель гендиректора ОАО «Производственное объединение коммунального хозяйства г.о. Тольятти») – Абзидарова. Неужели Сергей Игоревич (Андреев, мэр Тольятти. – Прим. ред.) действительно стал хоть так бороться с коррупцией? Еще немного, и я начну хвалить нашего мэра.

**ПАВЕЛ ЕВЛАХОВ,**  
руководитель самарского  
филиала психологического клуба  
«КРОСС»

**Facebook, 8 сентября**  
Чем больше знакомлюсь с достижениями западной психологической науки, тем больше убеждаюсь, что, похоже, психология в России отстала не на много, а вообще навсегда. В этом плане сравнивать образование, которое дают психологам в России, с американским или европейским – это все равно что сравнивать средневековое обучение «тривиуму и квадривиуму» в 11 веке нашей эры с современным образованием в Массачусетском политехническом (ну или МФТИ имени Баумана). Грустно, господа.

**ВЛАДИМИР ЗВОНОВСКИЙ,**  
заведующий кафедрой социологии  
Самарского государственного  
экономического университета

**Facebook, 9 сентября**  
А может, прав Сивиркин? Россия по запросам нетрадиционной ориентации на порносайтах обгоняет другие страны. Прямо «россиепа» какая-то.

**СЕРГЕЙ ЦЕЛИКОВ,**  
генеральный директор  
аналитического агентства  
«Автостат»

**Facebook, 9 сентября**  
Вышла статистика за 8 месяцев текущего года. Падение продолжается. Месячная отрицательная динамика выросла до 26%, нарастающий итог дал -12%. Держится только сегмент премиальных брендов...

**МИХАИЛ ДЕГТЯРЕВ,**  
депутат Государственной думы  
РФ

**Twitter, 8 сентября**  
Логика подсказывает, что спецслужбы США в интересах американских почтовиков ломанули российские почтовики. Толпы ломанулись в Google.

**СЕМЬЯ АНТОНА БУСЛОВА,**  
журналиста и блогера

**LiveJournal, 7 сентября**  
Позавчера, согласно воле Антона, его прах был развеян над Волгой. Антон ушел, но остался в наших сердцах. Он говорил, что хорошее дело всегда найдется кому продолжить, и планировал выпустить несколько книг, он писал вам об этом, друзья. Естественно, мы, семья Антона, завершив дела, над которыми он работал до последнего дня.

САМАРСКОЕ  
Обозрение

УЧРЕДИТЕЛИ И ИЗДАТЕЛЬ  
ООО «Рекламно-информационный центр»

Главный редактор Константин Ланге  
Директор Александр Андриянов  
Выпускающий редактор Ольга Бизяева

Литературные редакторы С. Цай, Я. Ширманова  
Верстка Е. Корнеева, М. Быковских  
Корректоры О. Немчинова, Н. Верхотурова,  
З. Сакулина, Г. Спорышева

Адрес редакции, издателя  
443086, Самара, ул. Ерошевского, 3,  
литер СЗ, оф. 509  
тел./факс: 342-50-29 (30, 31, 32, 33, 34)  
Отдел подписки 342-50-27, 342-50-28  
Электронная почта review@sr.smtlc.ru  
Сайт www.63media.ru (342-50-25)

Подписной индекс 31019  
Выходит по понедельникам и четвергам  
Цена договорная



Газета зарегистрирована  
Управлением Федеральной службы по надзору  
в сфере связи, информационных технологий и  
массовых коммуникаций по Самарской области.  
Свидетельство о регистрации  
ПИ №ТУ63-00526 от 15.11.2012 г.

Тираж сертифицирован:  
8100 экз.

Тираж планшетной версии:  
на 28.08.2014 - 7900 экз.  
Совокупный тираж: 16000 экз.  
Газета отпечатана в Самарском  
филиале ООО «Типографии «КП»  
443082, г. Самара,  
ул. Клиническая, 257.  
№ заказа 3244

ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ  
ПОДГОТОВЛЕНЫ:

Исполнительный редактор Юлия Хорькова  
Руководители направлений и отделов:  
Власть&Политика, Люди&Общество  
Людмила Николаева (277-70-52)

Компании&Рынки Роман Аврусиан (279-08-25)

Культура, Развлечения&Шопинг

Маргарита Горкина (277-70-53)

Строительство&Недвижимость (279-08-25)

Спорт&Достижения (342-50-26)

Преступность&Безопасность

Наталья Эльдарова (334-66-11)

Фото Игорь Горшков, Михаил Новоселов

Журналисты О. Коновалова, Н.Галимуллина,  
Г.Константинова, М.Андриянова, О.Симаненко,  
О.Лашина, Е.Дергунова, К.Биджанов, А.Кижалова,  
М.Воронова, Д.Синицина, С.Минаева, Л.Федорова,  
В.Комарова, К.Маянова, А.Малюк

## ПОДГОТОВКА СПЕЦПРОЕКТОВ:

ООО «Медиа-Центр», директор Алексей Смирнов

Цветные полосы Ольга Мордышова

## ПОДГОТОВКА РЕКЛАМНЫХ МАТЕРИАЛОВ

## И СПЕЦПРОЕКТОВ:

ООО «РА «СО», директор Василий Лямин

ООО «Инфо-Медиа», директор Марина Сухова

ООО «Центр-Медиа», директор Валерия Сидорова

Руководитель коммерческих проектов

Татьяна Анзюгер (263-09-10)

Служба рекламы тел. 342-50-22 (многоканальный)

Е-mail: traffic@sr.smtlc.ru

Служба маркетинга тел. 263-40-60

Ответственность за содержание рекламных

материалов несет рекламодатель.

Передача материалов «СО» допустима только

с разрешения редакции.

Время подписания в печать - 23.00,

фактически - 23.00

Мы хотим, чтобы наши дети были  
здоровыми и счастливыми, поэтому  
создали социальный проект  
«Здоровый школьник»

айсберг  
ПРИРОДНАЯ ПИТЬЕВАЯ ВОДА

Член Союза производителей  
бутилированных вод России

СПЕЦИАЛЬНАЯ ЦЕНА  
100 р.

Помпа\*  
в ПОДАРОК

(846) 269-40-40  
WATER@WATER63.RU

\* при условии заключения договора на год





**В КАКИЕ ГОРОДА ЗА ПРЕДЕЛАМИ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ВСЕ ЕЩЕ МОЖНО УЕХАТЬ НА ЭЛЕКТРОПОЕЗДЕ С 1 СЕНТЯБРЯ 2014 ГОДА**

**Из Самары:**

- \* в Ново-Спасское и Канадей Ульяновской области, далее - в Кузнецк и Пензу Пензенской области (Самарская ППК)
- в Бузулук Оренбургской области (перевозчики - Самарская ППК и Свердловская ПК)

**Из Похвистнева:**

- в Абдулино Оренбургской области
- \* Скоростной электропоезд, назначается только 2 раза в месяц в сентябре, октябре, декабре; в ноябре - 3 раза. Останавливается только на 10 станциях между Самарой и «Пензой-1»



**В КАКИЕ ГОРОДА ЗА ПРЕДЕЛАМИ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ БАШКОРТОСТАНСКАЯ ППК РАНЬШЕ ОРГАНИЗОВЫВАЛА ПОЕЗДА**

**Из Сызрани:**

- в Ульяновск
- в Барыш и Инзу Ульяновской области
- в Кузнецк Пензенской области

**Из Самары:**

- в Канадей Ульяновской области

# Электрички закольцевались

*Межрегиональные перевозки пригородными поездами уходят в историю*

ЛЮДМИЛА НИКОЛАЕВА, КСЕНИЯ МАЯНОВА

Реформа пригородных железнодорожных перевозок привела к почти полному разрыву этого вида транспортного сообщения между регионами. Самарская область особенно сильно ощутила это на себе с сентября, когда из-за неурегулированности вопроса перестали курсировать последние электрички Башкортостанской ППК в направлении Ульяновской и Пензенской областей. Другим территориям в сложившейся ситуации еще хуже: если в Самарской области налаженным остается внутреннее пригородное сообщение, поскольку здесь есть собственный перевозчик, то в соседних областях без электричек остались целые города.

С 1 сентября ОАО «Башкортостанская пригородная пассажирская компания» отменило последние две электрички, следовавшие из Сызрани по железнодорожной ветке в направлении Инзы. Таким образом, этот маршрут вообще остал-

ся без связи электропоездами, поскольку другие перевозчики на нем не работают. С этой же даты башкирская компания отменила поезда, которые следовали из Сызрани в Кузнецк Пензенской области. В разное время также были исключены из расписания электропоезда «Сызрань - Ульяновск», «Самара - Канадей», «Сызрань - Пенза», сокращено количество поездов в город Абдулино Оренбургской области. Стал историей и скоростной электропоезд, на котором из Самарской области можно было доехать до Рузаевки (Республика Мордовия) и который в разных вариациях пытались сохранить то самарский, то башкирский перевозчик.

Фактически теперь за пределы Самарской области электрички регулярно следуют только в города Абдулино и Бузулук Оренбургского региона, и на них заняты три перевозчика: самарский, башкирский и ОАО «Свердловская пригородная компания». Что касается Ульяновской и Пензенской областей, то туда теперь направля-

ется лишь один поезд-экспресс, назначенный ОАО «Самарская пассажирская пригородная компания», но за минувший с момента его назначения год периодичность движения экспресса значительно сократилась: если прежде он курсировал каждые выходные, то теперь - два раза в месяц. Да и в пути этот поезд делает остановки всего лишь на десяти станциях, в том числе на пяти - в границах Самарской области.

Внутри губернии подобной проблемы нет: до приграничных городов региона электропоезда, организуемые ОАО «СППК», 51% которого принадлежит Самарской области, ходят регулярно и достаточно часто. Сокращается количество именно тех поездов, которые ходили за границы региона, прежде всего - ОАО «Башкортостанская ППК».

Одной из основных причин отмены поездов стали неурегулированные денежные вопросы в отношениях между компанией и властями Ульяновской и Пензенской областей, из-за чего некоторые, в том числе



**ПАССАЖИРЫ ЭЛЕКТРОПОЕЗДОВ** оказались заложниками политики железнодорожников

и достаточно крупные, станции вовсе остались без электропоездов (например, ульяновский Барыш, до которого ходила отмененная с 1 сентября сызранская электричка). Ульяновский регион должен 50,6 млн рублей из 93,1 млн общей стоимости оказанных за семь месяцев текущего года услуг. С Пензенской областью ситуация еще более запутанная, поскольку Башкортостанская ППК за семь месяцев этого года насчитала убытков от деятельности на территории региона в размере 107,77 млн рублей, а в бюджет заложена компенсация всего-навсего 62,7 млн, из которых пока выплачена только половина. С этими ре-

гионами «Башкортостанская ППК» намерена судиться, а с Самарской областью, с которой договор пока не заключен, все еще рассчитывает найти компромиссное решение.

И.о. директора ОАО «СППК» Олег Петрихин в разговоре с «СО» подтвердил, что в настоящее время регион не видит смысла в оформлении отношений с башкирской компанией, поскольку на Самарскую область приходится крайне малая часть маршрута. Впрочем, он все-таки полагает, что договор может быть подписан, если Ульяновская и Пензенская области рассчитаются по долгам перед Башкортостанской ППК. ■

масштабы

ОБЕЩАЮТ СОКРАТИТЬ ПОМОЩЬ

## Связи рвутся по всей России

*Перевозчики не могут убедить регионы платить за все*

То, что межрегиональные пригородные перевозки стали проблемой для большинства территорий России, на специальном совещании в феврале текущего года признал президент ОАО «Российские железные дороги» Владимир Якунин. Ситуацию усугубляет и то, что со следующего года запланировано резкое сокращение поддержки пригородных перевозок из федерального бюджета, а с 2016 года оно и вовсе может быть прекращено. В этих условиях регионы, которые являются заказчиками услуг пригородных компаний, неминуемо должны начинать поиск вариантов оптимизации расходов.

С 2011 года федеральные власти закладывали на поддержку системы пригородных региональных перевозок по 25 млрд рублей в год. Как заявлял на февральском совещании министр транспорта РФ Максим Соколов, эти деньги стали существенным подспорьем для субъектов РФ в организации пригородного железнодорожного сообщения. Однако на 2015 год сумма снижена до 6 млрд рублей, а с 2016-го выделение средств может быть прекращено вовсе.

Во время этого совещания Владимир Якунин обратил внимание на нерешенность вопроса организации межсубъектных перевозок, когда поезд курсиру-

ет по территории двух и более субъектов, и потребовал заключать договоры между регионами и перевозчиками на транспортное обслуживание населения только на период и объемы, по которым субъекты РФ «гарантированно обеспечат полную компенсацию выпадающих доходов перевозчиков». Он также обратил внимание на абсурдность ситуации, когда «регионы-соседи заказывают поезд по общему маршруту следования с разным количеством вагонов».

По данным «СО», со дня прошедшего заседания проблема организации пригородного сообщения так и не получила какого-либо решения. В част-

**В ФЕВРАЛЕ**  
Владимир Якунин признал наличие ряда проблем в межсубъектных перевозках



ности, многие регионы вовсе не стали подписывать договоры с перевозчиками, некоторые предпочли заключать договоры на короткие сроки (от 2-3 до 6 месяцев).

На протяжении всего этого года также наблюдается отмена межрегиональных поездов на других территориях России. С 1 сентября перестали ходить четыре пригородных поезда, которые соединяли населенные

пункты Курской и Белгородской областей (перевозчик - пригородная пассажирская компания «Черноземье»). ОАО «Башкортостанская ППК» с 15 сентября также вынуждено отменить поезд, соединявшие Кузнецк Пензенской области и Рузаевку в Мордовии.

В других регионах перевозчики ставят вопрос еще острее, говоря об отмене электричек внутри территорий. ■



тема&  
главноеНА КАКИХ СТАНЦИЯХ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ С 1 СЕНТЯБРЯ  
СОВСЕМ НЕ ОСТАНАВЛИВАЮТСЯ ЭЛЕКТРИЧКИ

- Новообразцовое
- Заборовка (1397 человек)
- Ерик
- Жихаревка
- Балашейка (2863 человека)
- Лобановка
- Рачейка (Старая Рачейка - 2218 человек)

**ВЛАДИМИР ПРОКОПЬЕВ,**  
глава сельского поселения Старая Рачейка Сызранского района

Конечно, есть недовольные отменой пригородных поездов, и их немало. Люди привыкли к электричкам, хотя проезд в электричке стоил дороже, чем в автобусе. Вообще, если раньше (до конца 1990-х гг. - Прим. ред.) в Рачейке останавливались даже пассажирские поезда, мы могли со станции Рачейка ехать сразу в Москву или в Самару, то теперь у нас ничего не останавливается. В 90-е вся эта эпопея закончилась.

## альтернатива

## В РАЧЕЙКЕ ПОЕЗДА БОЛЬШЕ НЕ ОСТАНАВЛИВАЮТСЯ

## Ждут автобуса

Отмена пригородного сообщения открывает новые возможности для других транспортных компаний

**ПЕТР БАРСУКОВ,**  
директор ГК «Март»

Мы готовы обеспечить автобусами те маршруты, до которых раньше ходили электропоезда. Транспорт для этого у нас имеется. Есть социально значимые маршруты, где транспорт просто отсутствует, и там он просто необходим. Но все это находится в ведении министерства транспорта.

**ФЭНИЯ ХАКИМОВА,**  
генеральный директор ОАО «Автовокзалы и  
автостанции Самарской области»

В районах давно существует нехватка маленьких автобусов для перевозок, и маршрутную сеть пора уже пересмотреть. В Сызранском районе, например, насколько мне известно, есть перевозчик из Октябрьска, но его подвижной состав восполнить недостаток перевозок точно не сможет.

**ОЛЕГ ПЕТРИХИН,**  
и.о. генерального директора ОАО «Самарская  
пригородная пассажирская компания»

У нас есть маршрут Самара - Канадей - Пенза, который ходит раз в две недели. Но он не входит в заказ Самарской области, а находится на самоокупаемости. Этот поезд идет через Ульяновскую область. Сами мы ни одного поезда от Самары до Сызрани не отменили. Летние поезда отменяются только на участке Самара - Жигулевское Море с наступлением холодов.

Что касается Башкортостанской ППК, то я готов был подписать договор с ней на обслуживание в том случае, если бы этой компании Пензенская и Ульяновская области оплатили расходы. А доля поездки по нашему региону составляет всего 1/20 часть от маршрута. Нам Пенза и Ульяновск тоже должны деньги за то, что мы у них работали в 2011 году, мы сейчас с ними ведем судебный процесс. Это бюджетные деньги, и даже если суд обяжет их выплатить, если мы выиграем дело в 2014 году, рассчитаться с нами они смогут только в конце 2015-го, потому что прежде нужно, чтобы эти деньги были включены в бюджет.

**ВЛАДИМИР ДАНИЛОВ,**  
заместитель генерального директора по обслуживанию  
пассажиров ОАО «Башкортостанская пригородная  
пассажирская компания»

Башкортостанская ППК готова возобновить движение на участках Инза - Сызрань и Кузнецк - Сызрань при условии компенсации убытков Самарской пригородной компанией на перегоне по самарскому участку. Мы готовы решать вопросы без суда при стопроцентной компенсации убытков. Споры с Ульяновской и Пензенской областями по компенсации убытков будут решаться в судебном порядке, потому что у нас с ними есть договорные отношения. С Самарской областью договорных отношений нет, и электричка туда заходила как на технологический заезд, без договора. Но мы предпринимаем все возможное, чтобы возобновить все маршруты. Пока решение не найдено.

Отмененные электропоезда, как указал Олег Петрихин, и в самом деле затрагивали не очень большую территорию региона, тем не менее, для некоторых населенных пунктов они являлись основным средством сообщения. В частности, следовавшие в Барыш и Инзу электропоезда останавливались на семи станциях в границах Самарской области, в том числе в Рачейке, Заборовке, Балашейке, где проживают по несколько тысяч человек.

Глава поселения Старая Рачейка Владимир Прокопьев сообщил «СО», что электричка являлась практически единственным средством связи с крупными городами. После отмены пригородного сообщения в поселение были пущены дополнительные автобусы, однако полноценной замены электропоездам г-н Прокопьев в них не увидел. «Конечно, хорошо было бы вернуть электричку, мы были бы рады, но от нас ничего не зависит», - посетовал он. «Мы пустили туда «пазик», - подтвердил «СО» заместитель руководителя управления по строительству, архитектуре, жилищно-коммунальному и дорожному хозяйству администрации Сызранского района Анатолий Наумов. - Конечно, было бы хорошо, если бы пустили электричку, да еще дешевую. Но этого уже не будет».

Г-н Наумов также сообщил «СО», что в августе в район приезжали представители ми-

нистерства транспорта и автомобильных дорог Самарской области, чтобы на месте изучить ситуацию. Не исключено, что если вопрос с электричками, пересекающими границы области, так и не будет решен, их окончательно заменят автобусные маршруты, как это было сделано, например, после отмены направления Сызрань - Ульяновск.

Анатолий Наумов утверждает, что пока в связи с отменой электричек «никаких коллективных обращений не поступало». По его словам, у оставшихся до недавнего времени поездов расписание было неудобным, так как для большинства населения оно не совпадало с рабочим графиком, и поэтому люди в основном пользовались автобусами. Правда, и автобусы, по словам Анатолия Наумова, не решают всех проблем, поскольку и проезд на них дороже, чем на электричке, и после 20.00

они уже не ходят, поскольку это, как правило, невыгодно перевозчикам.

Сами автобусные перевозчики пока только присматриваются к открывающейся для них нише. В частности, генеральный директор ОАО «Автовокзалы и автостанции Самарской области» Фэния Хакимова заявила «СО», что прежде необходимо понять, насколько будут востребованы эти маршруты, сколько человек могут ими пользоваться. При этом она говорит, что у ее компании есть возможность направить автобусы на эти территории. Однако для этого необходимо пересмотреть существующую маршрутную сеть автобусных перевозок. В свою очередь, директор ГК «Март» Петр Барсуков выразил готовность обеспечить автобусами те маршруты, по которым раньше ходили электропоезда, также подчеркнув: «Транспорт для этого у нас имеется». ■

Не успели подписаться на «Самарское обозрение»?  
Специально для вас: продлеваем подписку!

1 месяц

Для индивидуальных  
подписчиков  
индекс 31019Для предприятий  
и организаций  
индекс 31016

3 месяца

Для индивидуальных  
подписчиков  
индекс 31019Для предприятий  
и организаций  
индекс 31016

«Почта России»

408 руб.

460 руб.

ОАО «Роспечать»

348 руб.

391 руб.

ЗАО «Печать»

318 руб.

352 руб.

ООО «Урал - Пресс Поволжье»

301 руб.

343 руб.

1224 руб.

1377 руб.

1044 руб.

1174 руб.

954 руб.

1056 руб.

903 руб.

1030 руб.

340-58-78

334-56-26

276-33-39

276-03-23

**Обозрение  
ДЕЛО**

www.63media.ru



перспективы

У РЕГИОНА БУДУТ ПЕРЕНИМАТЬ ОПЫТ

# Открывают доступ к жилью

Партнерство государства и бизнеса в строительстве жилья может быть налажено по самарской модели

КИРИЛЛ БИДЖАНОВ

Правительство РФ по поручению президента Владимира Путина изучает возможность апробации в других регионах страны накопленный Самарской областью опыт создания на условиях государственно-частного партнерства (ГЧП) социальных объектов с последующей их передачей властям по себестоимости. Схема, разработанная по поручению главы губернии Николая Меркушкина, позволяет значительно снизить стоимость строительства таких объектов и в целом может способствовать развитию строительной отрасли. Кроме того, ЦБ РФ поручено изменить подход к использованию ипотечного портфеля на приобретение жилья.

На совещании, посвященном вопросам социально-экономического развития Самарской области, которое 21 июля провел Владимир Путин, Николай Меркушкин сообщил президенту о том, что за последние два года в губернии резко увеличился объем жилищного строительства (в 1,7 раза), при этом стоимость строительства заметно снизилась. Во многом это обусловлено разработанной по инициативе главы региона практикой в сфере государственно-частного партнерства. При комплексном освоении территории объекты социальной инфраструктуры - детские сады, школы, поликлиники - строятся в Самарской области за счет средств частных инвесторов, что значительно удешевляет их стоимость. «Застройщик комплексной территории обязан построить объект социальной инфраструктуры, пройти проектно-сметную государственную экспертизу и передать его либо муниципалитету, либо областному правительству по себестоимости», - отмечает присутствовавший на совещании председатель совета директоров «Корпорации КОШЕЛЕВ» Владимир Кошелев. - Это простой и очевидный подход, с помощью которого



НИКОЛАЙ МЕРКУШКИН,  
врио губернатора Самарской области

**Хочу подчеркнуть, что в регионе прилагается максимум усилий для решения существующих проблем. Работа идет сразу по многим направлениям. Прежде всего это активизация расходной части бюджета и снижение стоимости строительства объектов, включение проектов в государственные программы РФ, привлечение иностранных инвесторов, развитие государственно-частного партнерства. Резко увеличился объем жилищного строительства – в 1,7 раза за два года.**

Из выступления на совещании по социально-экономическому развитию Самарской области 21 июля

мы очень серьезно снизили стоимость одного места для ребенка».

Владимир Кошелев отметил, что главной проблемой остается отсутствие законодательно закрепленного механизма передачи социальных объектов, и предложил президенту выработать для этого универсальный подход, основываясь на примере Самарской области. Предложение Кошелева приветствовал министр строительства и ЖКХ РФ Михаил Мень: «Это действительно очень хороший проект, и, самое главное, они действительно реально понизили стоимость одного места для ребенка: у них получается чуть меньше 500 тыс. рублей, это очень хорошая цена».

«В плане создания объектов инфраструктуры государственно-частное партнерство прежде всего предоставляет возможность удешевления строящихся комплексов жилья и гораздо в меньшей степени перекладывает стоимость социальных объектов на плечи конечного потребителя. Достаточно создать всего один объект в рамках государственно-частного партнерства, чтобы уже появился опыт, который можно копировать и тиражировать, совершенствуя», - полагает председатель совета директоров ГК «Усадьба» Олег Егоров.

Преимущества ГЧП в сфере строительства отмечает и генеральный директор ОАО «ИСК «Домостроитель» Роман Проху-



ВЛАДИМИР КОШЕЛЕВ,  
председатель совета директоров «Корпорации КОШЕЛЕВ»

На сегодняшний день Центробанк рассматривает ипотечные кредиты по долевого строительству массовой застройки как безрисковые. В то же время ЦБ РФ не принимает эти портфели к рефинансированию - у него есть конкретные инструкции, по которым он не может перекредитовать коммерческий банк под залог этого портфеля. Если удастся убедить ЦБ изменить позицию, то наши коммерческие банки смогут закладывать такой портфель под рефинансирование. Мы сможем снизить ипотечную ставку в сегменте доступного жилья до 10% годовых.



РОМАН ПРОХУРОВСКИЙ,  
генеральный директор ОАО «ИСК «Домостроитель»

Сейчас на самом деле растет число проблемных ипотечных кредитов - доходы населения уменьшаются, выплаты по кредитам становится осуществлять все сложнее. К тому же, единожды подсев на кредитную иглу, как правило, очень тяжело с нее соскочить. Поэтому каким-то образом разубить этот гордиев узел было бы замечательно. Предложения правильные и своевременные.

ровский. «Частному инвестору будет проще выйти на рынок в том плане, что ему не нужно будет иметь полную сумму средств, которая потребуется на проект: какую-то часть ведь добавит государство», - рассуждает он. - Таким образом, объем предложений на рынке увеличится, и можно будет привлечь больше инвесторов. Любому инвестору интересно привлечь государство в качестве компаньона». По итогам визита в Самару Владимир Путин поручил министерству Михаила Мень к 1 октября продумать, как грамотно использовать опыт Самарской области в других регионах страны.

Второй важный вопрос, прозвучавший на совещании, которое провел в Самаре глава государства, касается доступности ипотечных кредитов, выдаваемых на приобретение жилья. С одной стороны, Центробанк признает ипотечный портфель безрисковым, а с другой - он не принимает его у других коммерческих банков для перекредитования. В ходе обсуждения ЦБ РФ было предложено изменить подход

к использованию ипотечного портфеля в качестве обеспечения банковских ресурсов. Это даст возможность снизить ипотечную ставку как минимум до 10% годовых, что сделает более доступной цену квадратного метра. Министр финансов РФ Антон Силуанов подтвердил, что кредиты, выданные под ипотеку, нужно секьюритизировать, то есть перевести в более ликвидную форму, а также добиться того, чтобы ЦБ РФ начал принимать их для рефинансирования. Этот вопрос ведомству Эльвиры Набиуллиной поручено проработать также к 1 октября.

«Теперь можно рассчитывать на то, что движение на рынке жилой недвижимости будет более активным», - уверен Олег Егоров. - Это даст дополнительный стимул развитию строительной отрасли, в частности строительству жилья, что в конечном итоге приведет к появлению более активного спроса не только на самое дешевое жилье, но и на жилье средней ценовой категории, более комфортное жилье современных стандартов». ■

точка зрения

## ОДИН ПРОЕКТ В РАМКАХ ГЧП – ЭТО УЖЕ ОГРОМНЫЙ ОПЫТ



ОЛЕГ ЕГОРОВ,  
председатель совета директоров ГК «Усадьба»

В плане создания объектов инфраструктуры государственно-частное партнерство прежде всего предоставляет возможность удешевления строящихся комплексов жилья и гораздо в меньшей степени перекладывает стоимость социальных объектов на плечи конечного потребителя. В противном случае застройщик вынужден это делать за счет собственных средств и, естественно, полностью перекладывать их стоимость на плечи покупателя. Достаточно создать всего один объект в рамках государственно-частного партнерства, чтобы уже появился опыт, который можно копировать и тиражировать, совершенствуя. Особенно при создании недорогого жилья как раз и должны обкатываться программы на условиях государственно-частного партнерства. А потом, когда они будут понятны и государству, и частным инвесторам, их можно с успехом применять и при строительстве инфраструктуры для более современного жилья.



## КАКИЕ САМАРСКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ МОГУТ ОПЕРАТИВНО НАЛАДИТЬ ПРОИЗВОДСТВО ИЛ-114

- ОАО «Авиакор - авиационный завод»
- ОАО «Кузнецов»
- ОАО «Авиаагрегат»
- ЗАО «Завод аэродромного оборудования»
- ОАО «Гидроавтоматика»
- ОАО «Завод авиационных подшипников»
- ОАО «Металлист-Самара»

## РОМАН ВАСИЛЬЕВ, директор компании «МАРКС - маркетинг и консалтинг»

Реализация в регионе масштабных программ, в том числе касающихся развития промышленности, оказывает позитивное влияние на экономику - как напрямую, так и косвенно. Прежде всего в связи с тем, что в регион приходят дополнительные средства, будь то частный капитал или бюджетные деньги. К тому же информация о том, что регион развивается и его поступательным движением интересуется президент, является определенным сигналом потенциальным инвесторам для прихода в губернию и развития на ее территории различных проектов.

## АНВАР БУЛЬХИН, генеральный директор ЗАО «Самарская кабельная компания»

Сейчас именно то время (и важно его не пропустить), когда есть очень много шансов вдохнуть в авиационную промышленность Самарской области новую жизнь. А у этого сектора огромный потенциал, и наш регион его просто обязан использовать.

## ПАВЕЛ ОЖЕРЕДОВ, председатель Федерации профсоюзов Самарской области

Сегодня в ПФО организована система межрегиональных авиаперевозок, и Ил-114 может здесь занять свою нишу. К тому же запуск производства Ил-114 - это загрузка завода и, соответственно, дополнительные рабочие места. Сейчас на «Авиакоре» трудятся 2000 человек, а при постановке серийного выпуска Ил-114 число может вырасти в разы. Так, когда выпускался Ту-154, на авиационном заводе работали 20 тысяч человек. Появятся современные рабочие места с использованием новейших технологий. Соответственно, у сотрудников будет большая зарплата, отсюда и налоговые поступления в бюджет, и занятость молодежи, в том числе обучение кадров.

### авиапром

ПОРУЧЕНИЕ ПРЕЗИДЕНТА ГОТОВЫ ВЫПОЛНИТЬ В СЖАТЫЕ СРОКИ

# «Авиакор» окрылили

По инициативе главы региона Самарскую область планируют сделать базовой площадкой производства Ил-114

ЕЛЕНА ДЕРГУНОВА, ЛЕОНИД ОЗЕРОВ

Самарское ОАО «Авиакор - авиационный завод» получило шанс вернуть себе славу одного из крупнейших авиационных центров России. Вдохнуть новую жизнь в предприятие должен выпуск на его базе самолета Ил-114: о том, что уже принято предварительное решение сделать завод приоритетной базовой площадкой по производству новых «Ильюшиных», стало известно во вторник, 9 сентября, по итогам специального совещания у вице-премьера Дмитрия Rogozina, где присутствовал и Николай Меркушкин. Именно по инициативе главы губернии вопрос о выпуске Ил-114 был поднят 21 июля в Самаре на совещании, проведенном Президентом РФ Владимиром Путиным, который поручил изучить перспективы нового производства.

Совещание, посвященное перспективам серийного производства самолетов Ил-114, состоялось в Москве под председательством вице-премьера РФ Дмитрия Rogozina с участием представителей профильных министерств, Объединенной авиастроительной корпорации (ОАК), госкорпорации «Ростех», авиазаводов. Итогом стало принципиальное решение производить Ил-114 на российских заводах, при этом самарский «Авиакор» предварительно определен как базовая площадка. Подробный план дальнейших



**НИКОЛАЙ МЕРКУШКИН** доказал право Самарской области стать центром нового авиастроения и призвал собственников «Авиакора» ответственно подойти к партнерству с государством

действий по проекту производства Ил-114 Минпромторг РФ должен представить через две недели.

Стоит напомнить, что сразу несколько регионов планировало получить госзаказ на выпуск Ил-114. На совещании 9 сентября Николай Меркушкин напомнил, что Самарская область в состоянии максимально быстро запустить новое производство, поскольку «Авиакор» уже имеет опыт сборки подобных самолетов, а другие предприятия в состоянии наладить производство двигателей для Ил-114 (ОАО «Кузнецов»), шасси («Авиаагрегат»), арматуры, агрегатов и т.д. В свою очередь представители ОАО «Авиационный комплекс им. С.В. Ильюшина» заявили о готовности провести полное цифровое перепроектирование самолета и его глубокую модернизацию. Таким образом, если «Авиакор» становится базовой площадкой, поручение президента будет выполнено в сжа-

тые сроки и с минимальными затратами.

Дмитрий Rogozin поставил вопрос об условиях финансирования проекта государством, поскольку «Авиакор» все-таки является частным предприятием: 100% его акций принадлежит корпорации «Русские машины», представители которой также присутствовали на совещании. Варианты решения этой задачи сейчас прорабатываются. Как пояснил позже для СМИ Николай Меркушкин, «собственник может согласиться на то, что государство вложит эти деньги в уставный капитал, и тогда контрольный пакет акций может оказаться у государства», либо собственник должен вкладывать в проект средства «пропорционально с государством или рассматривать другие варианты». В любом случае, по словам главы Самарской области, «собственник должен подойти к этому вопросу очень ответственно». ■



**НИКОЛАЙ МЕРКУШКИН,** врио губернатора Самарской области

Областные власти в ситуации, когда присутствует острая конкуренция, готовы вложить 1-1,5 млрд рублей в модернизацию завода, чтобы самолет производили в Самаре. Трое из выступающих на совещании говорили о том, что лучше отдать производство Ил-114 Объединенной авиастроительной корпорации, то есть государственной корпорации. ОАК же в Самаре подразделений не имеет. Поэтому нам очень важно решить с собственником этот вопрос. Или он должен вкладывать средства пропорционально с государством, или рассматривать другие варианты. Но собственник должен подойти к этому вопросу очень ответственно.

### импортозамещение

## ДАДУТ РАБОТУ 20 ТЫСЯЧАМ

Самарский «Авиакор» сейчас завершает сборку трех Ан-140, после чего заводу грозит потеря загрузки мощностей сразу на 65% из-за неясной ситуации на Украине, где работают головное конструкторское бюро и более 30 поставщиков, необходимых для выпуска данных самолетов. На совещании 21 июля руководство «Авиакора» заявило о готовности переключиться на выпуск Ил-114, который уже летает в Сибири и на Дальнем Востоке. Ранее он собирался в Узбекистане, где остался задел на выпуск 10 самолетов. Это воздушное судно является адекватной заменой зарубежным ATR и Bombardier и летает на двигателях, произведенных российским объединением «Климов». Запуск производства Ил-114 позволит создать более 20 тысяч новых рабочих мест, и не только на «Авиакоре», но и на предприятиях-смежниках.



ДОБАВЬ В ДРУЗЬЯ  
ENERGYFM.RU





СПОРТ

ГОТОВЯТ БУДУЩИХ ЧЕМПИОНОВ

# Расправили «Крылья Самары»

В Самаре стартовали игры нового детско-юношеского турнира

КСЕНИЯ МАЯНОВА

В прошлую субботу, 6 сентября, во всех районах Самары торжественно открылся детско-юношеский турнир по футболу «Крылья Самары» среди учащихся первых-вторых классов общеобразовательных учреждений. В двух районах, Железнодорожном и Октябрьском, ребят приветствовали организаторы, они же вдохновители соревнований - председатель думы г.о. Самара Александр Фетисов и депутат Сергей Арсентьев.

В Железнодорожном районе турнир проходил в школе №42 на спортивной площадке с искусственным покрытием. На открытие приехал Александр Фетисов. «Для меня важно, что эти ребята включились в игру. Играя, они чувствуют товарищеское плечо. Футбол приводит к крепкой дружбе - спортивной, мужской, которую мальчишки пронесут через годы. Я сам в футбол пришел 40 лет назад, но мы с одноклассниками до сих пор каждое воскресенье встречаемся и играем в футбол, общаемся», - рассказал он журналистам перед началом спортивных состязаний.

Открывая футбольный турнир в Октябрьском районе, Сергей Арсентьев, в свою очередь, заявил, что этот год - это только начало. «Реально участвуют в



**НИКОЛАЙ МИТЯНИН,**  
заместитель председателя думы г.о. Самара

Я должен сказать, что в последнее время у нас увеличился объем спортивных соревнований, появилось больше возможностей для занятий спортом: мы делаем для этого все, но нужно делать значительно больше, чтобы дети были охвачены различными видами спорта. Этот турнир проходит в первый раз, инициатива принадлежит моим коллегам по думе - председателю Александру Фетисову и депутату Сергею Арсентьеву, а также руководителю молодежного футбольного направления ПФК «КС» Зурабу Циклаури.



**СЕРГЕЙ АРСЕНТЬЕВ,**  
депутат думы г.о. Самара

Предпочтение было отдано первым и вторым классам по той причине, что начиная с третьих классов, то есть с 10 лет, ребята охвачены спортивными секциями: это и детско-юношеские спортивные школы, и коммерческие клубы, которые у нас тоже появляются. Но вот именно первые и вторые классы не охвачены. Целью является не только привлечение ребят к соревнованию, но и возможность для тренеров «Крыльев Советов» посмотреть как можно больше ребят на этих соревнованиях. Очень важно, чтобы будущие игроки «Крыльев» были самарскими.

турнире ученики вторых классов, но начиная со следующего года тренеры в школах уже будут смотреть мальчишек, которые ходят в подготовительные группы, и, соответственно, команда будет формироваться из учеников первых и вторых классов», - пояснил г-н Арсентьев.

В Кировском районе соревнование прошло на территории стадиона «Металлург». В мероприятии принял участие вице-спикер думы г.о. Самара Николай Митрянин, который перед началом матчей обратился к ребятам с напутственным

словом. Он высказал надежду, что кто-то из юных футболистов в будущем будет играть за профессиональный футбольный клуб «Крылья Советов» и завоюет для их команды титул чемпиона мира. «Мы тоже все занимались спортом и хорошо понимаем, что все начинается с малого, а впоследствии у человека начинает появляться желание, он чувствует уверенность в своих силах, ему нравятся первые победы. Мы обязательно увидим первых олимпийских чемпионов и чемпионов мира», - заявил вице-спикер. ■



**ОРГАНИЗАТОРЫ ТУРНИРА** рассчитывают вырастить самарских игроков для «Крыльев Советов»

МНЕНИЕ

## ФУТБОЛ ПОМОГАЕТ ВЫРАБОТАТЬ ЛИДЕРСКИЕ КАЧЕСТВА



**АЛЕКСАНДР ФЕТИСОВ,**  
председатель  
думы  
г.о. Самара

Футбол очень похож на жизнь. В любом турнире важны коллективные действия: чтобы вратарь хорошо стоял на воротах, чтобы надежно играла защита, чтобы нападение было умелым. Это коллективная игра, здесь необходимо чувство локтя. В то же время нужен лидер, который должен брать ответственность на себя и вести команду вперед. Если говорить о задачах, то нашим партнерам по турниру - команде «Крылья Советов» - важно найти «звездочек» среди этих мальчишек, чтобы затем их развивать в профессиональных секциях. Для меня важно, что эти ребята включились в игру. Играя, они чувствуют товарищеское плечо. Футбол приводит к крепкой дружбе - спортивной, мужской, которую мальчишки пронесут через годы. Я сам в футбол пришел 40 лет назад, но мы с одноклассниками до сих пор каждое воскресенье встречаемся и играем в футбол, общаемся.

# The new



## СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ ДЛЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА



Май 2013: 0-300



По данным опроса  
пользователей  
приложения

- 80% - мужчины
- 87% - читатели до 35 лет
- 26% - владельцы собственного бизнеса
- 40% - топ-менеджеры, руководители компаний
- 40% - зарабатывают более 1 миллиона рублей в год



Сентябрь 2014: 8000 - ∞

Рост количества загрузок планшетной версии изданий «Самарское обозрение» и «Дело»

Все рекламные материалы в планшетной версии изданий «Самарское обозрение» и «Дело» дублируются в цветном варианте. Добавьте к рекламе в планшете специальные функции, позволяющие достичь максимального уровня эффективности вашего продукта, или разместите рекламу, доступную только для пользователей планшетной версии!



**АКТИВНАЯ  
ГИПЕРССЫЛКА**  
250 руб.



**СЛАЙД-ШОУ**  
1000 руб.



**ИНФОРМАЦИОННЫЙ БЛОК**  
400 руб.



**АУДИОРОЛИК**  
300 руб.



**ВИДЕОРОЛИК**  
800 руб.



**РЕКЛАМНЫЙ МАКЕТ**  
(только для планшетной версии)  
3500 руб.

Цветное



Мультимедийное

«СО» и «Дело»  
в одном приложении

**ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СПОНСОР  
ПЛАНШЕТНОЙ ВЕРСИИ**

**BENCHMARK**



**АВТОМОБИЛЬНАЯ  
Компания Поволжья**

**ПРЕМЬЕР-Спорт**  
Официальный дилер Porsche

Партнер рубрики «КОМПАНИИ&РЫНКИ»

Спонсор рубрики «КОМПАНИИ&РЫНКИ»



Партнер рубрики «ТЕХНИКА&ДРАЙВ»  
ЗАО «КИА Центр на Московском»





С ПРИБЛИЖЕНИЕМ СЕНТЯБРЯ

выборная тема на улицах муниципалитетов Самарской области становилась все заметнее



КАК МИТИНГОВАЛИ В РЕГИОНЕ В АВГУСТЕ

Дата	Место	Форма выступления	Кол-во участников
1, 3-9, 11-18, 20, 22, 23 августа	Самара, Самарская область	36 пикетов «Воли»	164 участника
11-15, 19, 20-22, 25-31 августа	Отрадный, Новокуйбышевск	32 пикета «ЕР»	85 участников
9 августа	Сызрань	митинг в поддержку беженцев	27 участников
11 августа	Тольятти	пикет против ввода войск в Украину	1 участник
11, 12, 19, 22, 27 августа	Самара, Похвистнево, Жигулевск	13 пикетов КПРФ	48 участников
12, 26, 29 августа	Самара	7 пикетов «Гражданской инициативы»	17 участников
16 августа	Тольятти	шествие верующих	70 участников
16 августа	Самара	пикет в поддержку ДНР и ЛНР	4 участника
17, 22 августа	Тольятти	7 пикетов партии «Великое отечество»	45 участников
17, 31 августа	Самара	2 пикета НОД	32 участника
20, 21 августа	Самара	2 пикета профсоюза предпринимателей	21 участник
21-26 августа	Самара	21 пикет ЛДПР	42 участника
23 августа	Новокуйбышевск	одиночный пикет	1 участник
25 августа	Тольятти	пикет против строительства автосервиса	6 участников
27 августа	Самара	пикет дольщиков	21 участник
28, 29 августа	Самара	8 пикетов партии «Родина»	24 участника
29-31 августа	Самара	5 пикетов в поддержку Матвеева	10 участников
30 августа	Самара	пикет движения «Суть времени»	15 участников

СТАТИСТИКА

ОСТРОТА УКРАИНСКОГО ВОПРОСА СНИЖАЕТСЯ

# Активные, но малочисленные

На улицах муниципалитетов в августе появились предвыборные пикеты

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Предвыборный август дал увеличение более чем вдвое числа пикетов и других уличных акций (141 против 61 в июле), при довольно скромной численности участников - 633 человека. Впрочем, если из показателей прошлого месяца (1180 человек) вычесть участников двух самых массовых мероприятий - шестий движения «Народный собор» и выпускников ПГУС (800 человек), то оставшиеся 380 пикетчиков с цифрами августа также конкурировать не смогут.

Август фактически стал первым месяцем, когда агитация накануне сентябрьских выборов губернатора области наконец-то вышла на улицы городов и районных центров. Ранее в предвыборных пикетах упорно стояли лишь сторонники партии «Воля», чей кандидат - Светлана Пеунова - не смогла пройти муниципальный фильтр. Впрочем, в августе «пеуновцы» по-прежнему были активны, и снова агитировали в рифму, как это у них заведено. Искать какой-то смысл в звучных слоганах, скорее всего, не стоит. Но агитаторы партии «Воля» в плане уличной активности были впереди всех (36 пикетов, 146 участников).

Довольно активны в августе были представители ЛДПР (21 пикет, 42 участника), агитировавшие за своего кандидата Михаила Белоусова. 8 пикетов - в активе партии «Родина», представители которой просто информировали о грядущих выборах прохожих. «Вау! Выборы!» - внезапно вспомнили 29 августа сторонники еще одного кандидата в главы региона, Михаила Матвеева, и срочно провели в последние три дня лета 5 уличных пикетов с участием целых десяти человек.

В Отрадном и Новокуйбышевске значительную активность развила партия власти - «ЕР» (32 пикета, 85 участников). Географический выбор единососов объяснить сложно, но, видимо, какие-то основания для проведения уличных опросов с целью выявления проблем жителей именно в этих двух городах у агитаторов были.

Никакие выборы не могли повлиять на ортодоксальных «левых», которые в августе сурово гнули свою обычную линию: против повышения тарифов ЖКХ («Остановить грабёж - снизить платеж»), за присоединение Крыма и против переименования площади Урицкого («Крым - да, переименованию - нет»), против войны на юго-востоке Украины («Нет украин-



141

ПИКЕТ И МИТИНГ  
прошел  
в регионе  
в августе



633

ЧЕЛОВЕКА  
приняли в них  
участие

скому фашизму»). Пикетчики от КПРФ высказывали и менее глобальные требования, например: «Тротуар по улице Ленина - позор городской власти!». Неравнодушным горожанам раздавались листовки и свежие номера газет «Правда» и «Трудовая Самара».

Украинская тема постепенно уходит из уличных мероприятий, хотя после выборов это по-прежнему главный вопрос. Несколько пикетов и один митинг в августе провели сторонники НОД (Национально-освободительного движения), а также неидентифицированные лица, подозрительно на НОД похожие: те же георгиевские ленты и те же требования национализации Центробанка. На повестке дня у движения - привлечение внимания к проблемам беженцев и оказанию им гуманитарной помощи, требование прекратить украинскую агрессию в Донбассе. Использовались плакаты и лозунги: «Киев, убери своих карателей из Донецкой и Луганской республик», «Долой геноцид населения на Украине», «Стрелков Игорь Иванович - герой Новороссии». Также высказывались идеи поддержки Президента РФ Путина и врио губернатора Самарской области Меркушкина. Несколько пикетов в поддержку

ДНР и ЛНР провели активисты движения «Суть времени» и партии «Великое Отечество».

Внеполитический протест также был довольно разнообразен. Активисты «Гражданской инициативы» вновь призывали власти прислушаться к проблемам душевнобольных. В Самаре несколько раз вставали в пикеты представители регионального профсоюза предпринимателей, чтобы привлечь внимание к проблемам собственников малоформатных торговых объектов. В Тольятти граждане открыто протестовали против строительства автосервиса на улице Юбилейной, в Самаре в пикеты вновь выходили обманутые дольщики компании «Авто-М» (жилой комплекс «Ясная Поляна»).

Самыми же массовыми мероприятиями месяца традиционно стали праздничные и развлекательные: День десантника (2000 участников), фестиваль Car-Fest в Смышляевке (около 3500 человек и 950 автомобилей), а также два матча национальной лиги по футболу - с «Тюменью» (около 7000 зрителей) и «Шинником» (6700 зрителей). Групповых и индивидуальных нарушений общественного порядка при проведении уличных акций в августе допущено не было. ■



## ПЕРЕХОДЯТ НА ГАЗ



ЛЕОНИД ОЗЕРОВ

К 2020 году не менее половины единиц общественного транспорта и дорожно-коммунальных служб должны будут использовать газ в качестве моторного топлива. Об этом сообщил вчера на заседании областного правительства врио министра промышленности и технологий Сергей Безруков, представляя региональную программу «Развитие рынка газомоторного топлива в Самарской области на 2014-2020 годы». Программа была утверждена. Самарская область вошла в число пилотных по реализации этой программы и сможет рассчитывать на федеральную поддержку.

Требование, чтобы не менее половины общественного транспорта и коммунальной техники ездили на газе, относится к городам-миллионникам. К остальным применяются иные нормы. Так, при численности населения более 300 тысяч человек этот показатель составляет до 30% (применим к Тольятти); более 100 тысяч человек – до 10% (Сызрань и Новокуйбышевск).

По прогнозу, региону будет выделено 256,6 млн рублей федеральных субсидий. В свою очередь область планирует выделить муниципальным образованиям 1,378 млрд рублей. Всего в 2014-2020 гг. планируется субсидировать закупку 382 автобусов, 244 единиц техники ЖКХ, в том числе в 2014 году – 176 автобусов, из которых 126 муниципальных (Самара и Тольятти) и 50 коммерческих.

Развитие инфраструктуры использования ГМТ будет осуществляться за счет внебюджетных средств общим объемом 1,358 млрд рублей.

## ОФИЦИАЛЬНО

## На декларации отвели 14 дней

АННА ПАВЛОВА

В Самарской области утвержден порядок размещения на официальных сайтах и предоставления в СМИ сведений о доходах и имуществе чиновников и членов их семей. Он прописан в постановлении губернатора №226, которое на прошлой неделе опубликовал официальный сайт «Белого дома».

Порядок обязывает публиковать декларации на официальном сайте органа власти в течение 14 рабочих дней со дня истечения срока, установленного для их подачи. В случае отсутствия официального сайта у данного ведомства оно размещает их на сайте правительства Самарской области.



Ответственными за это назначаются кадровые службы. Эти же службы при поступлении запроса от СМИ обязаны в течение трех рабочих дней сообщить о них лицу, в отношении которого поступил запрос; в течение семи рабочих дней (также со дня поступления запроса) пре-

доставить эти сведения, «если запрашиваемые сведения отсутствуют на официальном сайте», говорится в документе.

В остальном документ прописывает установившуюся практику данных публикаций. Так, в перечне объектов недвижимого имущества должны указываться их вид, площадь и страна расположения; в перечне транспортных средств – вид и марка (год выпуска не обязателен), а также годовой доход. Раскрыты должны быть и источники приобретения имущества, ценных бумаг и т.п., если сумма сделки превысила общий доход служащего и его супруги за три года, предшествующих сделке. Публиковать и предоставлять в СМИ иные сведения порядок запрещает.

## ЗАКУПКИ

## Готовят сувениры

КИРИЛЛ БИДЖАНОВ

Департамент управления делами губернатора и правительства Самарской области намерен закупить 350 сувенирных наборов в подарочных футлярах для вручения на официальных мероприятиях. На эти цели из областного бюджета выделено 2,5 млн рублей. Прием заявок на участие в конкурсе завершается сегодня, сам аукцион состоится 19 сентября. Согласно техническому заданию, мужчинам приготовят три вида подарков по 100 штук каждый: с часами и галстуком, с часами и ремнем, с часами и ручкой. Для женщин закупят только 50 наборов с наручными часами. Все сувениры должны быть выполнены с символикой губернии – логотипом «Самарская область» и гербом. Продукция должна быть высокого качества, эксклюзивной и иметь презентабельный вид. Окраска материалов и нанесенные элементы должны быть стойкими к выцветанию и стиранию. Так, на-



**ОБЛАСТНОЕ ПРАВИТЕЛЬСТВО** отметит заслуги чиновников и депутатов часами и галстуками

пример, часы должны быть сделаны из нержавеющей стали, галстуки – из натурального шелка, ремни – из натуральной кожи, а подарочные футляры – из дерева, обшитого кожей, белого и синего цветов.



**В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ** запланировали строительство ипподрома с конюшней на 300 лошадей

партнерство

ПОСТРОЯТ СПОРТИВНЫЙ ЦЕНТР

## Самаре возвращают конный спорт

*Николай Меркушкин подписал соглашение о строительстве ипподрома нового уровня*

ЛЕОНИД ОЗЕРОВ

Уже в следующем году в Самаре должно начаться строительство нового конноспортивного комплекса. По инициативе временно исполняющего обязанности губернатора Николая Меркушкина проект включен в федеральную программу «Газпром - детям». Конноспортивный комплекс в рамках этого соглашения будет построен первым в стране. Соглашение о реализации проекта совместно с ОАО «Газпром» и ОАО «Росипподромы» 8 сентября в Москве подписал глава губернии Николай Меркушкин.

Проект замысливается куда более масштабный, чем предыдущий. По словам генерального директора ОАО «Росипподромы» Николая Исакова, самарский проект «Ипподром-Арена» предполагает ипподром с трибуной, рассчитанной на 3 тыс. человек, крытый манеж, поля для конкура и выездки, беговую и скаковую дорожки, конюшню на 300 лошадей, а также ветеринарный комплекс, гостиницу на 300 номеров и т.д.

Особое место в этом комплексе займет центр иппотерапии (метод медицинской реабилитации посредством лечебной верховой езды). При этом глава «Росипподромы» подчеркнул, что в центре «будут созданы все условия для обучения конному спорту детей и взрослых, а на ипподроме можно будет проводить соревнования федерального и мирового уровней». Новый центр способен стать тренировочной базой и для других видов спорта.

«Это будет монументальное сооружение, рассчитанное на 50-100 лет. И это будет важным шагом как для Самарской области, так и для России в целом», - резюмировал Николай Меркушкин. Ориентировочная стоимость проекта составляет 1,3 млрд рублей, в том числе 700 млн рублей готов вложить «Газпром», еще 600 млн - «Росипподромы». Точное месторасположение конноспортивного комплекса определят в октябре.

Глава Самарской области уверен, что ипподром будет интересен и молодежи, и людям в возрасте. ■

## АССИГНОВАНИЯ

## «Кузнецову» заплатят из резерва

АННА ПАВЛОВА

Областные власти приняли решение выделить средства резервного фонда для ОАО «Кузнецов» за исполнение заказа по проектированию, производству и испытанию двигателей НК-25 и НК-32 для самолетов дальней стратегической авиации. Согласно постановлению №228 от 4 сентября, деньги выделяются на «непредвиденные расходы, связанные с необходимостью обеспечения национальной безопасности». Деньги должны получить 196 работников предприятия, из расчета 45 977 рублей на каждого работника, что в сумме превышает 9,01 млн.



В настоящее время «Кузнецов» перевооружается для выполнения государственной программы, направленной на модернизацию строевых стратегических бомбардировщиков Ту-160. Оба указанных выше двигателя используются на стратегических бомбардировщиках-ракетоносцах: НК-32 – на Ту-160, НК-25 – Ту-22М.



## ПОДРЯД

## «ДРСУ» поработает полтора месяца за 124,6 млн

АННА ПАВЛОВА

Дочерняя структура тольяттинской мэрии ОАО «Дорожное ремонтно-строительное управление» готовится добавить в свой портфель заказов 124,6 млн рублей. Компания признана единственным участником аукциона на ремонт автодорог во всех трех районах Автограда. Еще один участник к торгам не был допущен, так как, по мнению комиссии, нарушил условия торгов, не указав место происхождения или наименование предложенных к использованию бетонных смесей, бортовых камней и т.д.

Конкурсная комиссия направила в контрольный орган в сфере закупок обращение о согласовании заключения контракта с единственным поставщиком (подрядчиком, ис-

**389,3 МЛН** рублей заработает тольяттинское «ДРСУ» на трех контрактах со своим учредителем



полнителем). Между тем выполнить работы «ДРСУ» предстоит в сжатые сроки. По условиям торгов, на ремонтные работы отводится период до 31 октября 2014 года.

Между тем с июля этого года ОАО «ДРСУ» также ведет работы по ремонту дворовых территорий Автозаводского и Центрального районов города. 30 июня по итогам торгов мэрия То-

льятти подписала с компанией контракты соответственно на 167,96 млн и 96,72 млн рублей. В июле «ДРСУ» также боролось за контракт на ремонт дорог стоимостью порядка 380 млн рублей, однако уступило ОАО «Самарадорстрой», которое в настоящее время входит в тройку крупнейших дорожных подрядчиков в Самарской области.

## ЗДРАВООХРАНЕНИЕ

## Беженцы оформляют ОМС



**БЕЖЕНЦЫ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ** начали пользоваться медицинскими услугами

АННА ПАВЛОВА

Областные власти зафиксировали обращение за медицинской помощью 4 344 беженцев из Украины, в том числе 1 827 несовершеннолетних. Об этом говорится в официальном релизе территориального фонда обязательного медицинского страхования. Общее число вынужденных переселенцев на территории Самарской области достигло 6 115 человек, в том числе 1 858 несовершеннолетних (данные на 8-9 сентября). «Страховые медицинские организации выдали 783 временных свидетельства, 5 полисов, в том числе несовершеннолетним – 214 и 1 соответственно, – говорится в сообщении со ссылкой на заместителя директора ТФОМС Владислава Романа. – По данным персонализированного учета медицинской помощи, медицинскими организациями предъявлено к оплате 49 услуг на сумму 43 тысячи рублей, в том числе за несовершеннолетних – 31 услуга на 19,7 тысячи рублей».

## БЛАГОУСТРОЙСТВО

## Смышляевку обновят за 24,1 млн рублей



**АДМИНИСТРАЦИЯ СМЫШЛЯЕВКИ** ищет подрядчика на ремонт улиц общей протяженностью 3,1 км

АННА ТУРОВА

Администрация городского поселения Смышляевка Волжского района объявила торги на ремонт улиц в поселке Спутник. Соответствующее извещение было опубликовано 4 сентября на официальном сайте госзакупок. Максимальная цена контракта - 24,1 млн рублей. Освоить эту сумму необходимо в течение 40 дней с момента заключения контракта. Отремонтированы должны быть улицы Сочинская, Заречная, Днепропетровская, Вяземская, Павелецкая, Нижне-Удинская, Якутская. В рамках контракта обязательны установка дорожных знаков и нанесение горизонтальной дорожной разметки проезжей части в целях обеспечения безопасности дорожного движения. Аукцион запланирован на 25 сентября.

## МУНИЦИПАЛЬНЫЕ НОВОСТИ

КСЕНИЯ МАЯНОВА, КИРИЛЛ БИДЖАНОВ, АННА ТУРОВА

## В «Гусельки» вложат 56,7 млн

Мэрия г.о. Тольятти объявила два аукциона на поиск подрядчика, который займется реконструкцией двух помещений МАОУ «Детский сад №79 «Гусельки» с обследованием конструкций, полной заменой внутренних инженерных систем и оборудования. Здания расположены по адресам: бульвар Туполева, 18 и бульвар Баумана, 12. Оба аукциона пройдут 15 сентября. Начальная



стоимость одного контракта составляет 35,9 млн рублей, другого - 20,8 млн.

## На мемориалы выделили 3,3 млн рублей

1 сентября были подведены итоги аукциона, объявленного администрацией Новокуйбышевска, на реконструкцию городских мемориалов. Из восьми участников, подавших заявки на участие в торгах, требования конкурсной комиссии смогло удовлетворить только ООО «Народный строительный консорциум-1» (оно же, судя по всему, и получит контракт). Мэрия Новокуйбышевска готова выделить 2,1 млн рублей на ремонт мемориала к Дню Победы на ул. Миронова и мемориального комплекса воинам-интернационалистам в сквере на ул. Кутузова. Согласно техническому заданию, объем работ включает в себя демонтаж мраморно-гранитных полов, ремонт гранитных плит, обли-



**БОЛЕЕ 3 МЛН РУБЛЕЙ** потратят власти Новокуйбышевска на капитальный ремонт мемориальных комплексов

цовку стен и т.д. Еще 1,2 млн рублей предусмотрены на реконструкцию памятника В.И. Ленину на одноименной площади. Обновление памятника подразумевает замену гранитного блока-постамент и ремонт облицовки.

## В Самаре отремонтируют дворы

Департамент благоустройства и экологии Самары объявил аукцион по поиску подрядчика, который займется выполнением работ по ремонту дворовых территорий многоквартирных домов и проездов к дворовым территориям многоквартирных домов Промышленного района. Начальная цена контракта составляет 109,5 млн рублей. Компания-подрядчик должна будет выполнить ремонт асфальтобетонного покрытия дороги, тротуаров, а



**В САМАРЕ** потратят 109,5 млн на ремонт дворов Промышленного района также восстановит стоянки для транспортных средств. Работы должны быть выполнены до 30 октября.

## ИТОГ

## Регионы рассчитаются за ушедшие поезда

КСЕНИЯ МАЯНОВА

Рязанской и Тамбовской областям не удалось оспорить в Верховном суде РФ решение о взыскании в пользу ОАО «Самарская пригородная пассажирская компания» за перевозки, которые в 2011 году на территории этих регионов организовал самарский перевозчик. Решение об этом суд принял 8 сентября. Министерство финансов Рязанской области, а также управление транспорта Тамбовской области подали кассационные жалобы о пересмотре решения о взыскании 8,1 млн рублей – с Рязанской и 7,1 млн рублей с Тамбовской областей. Однако, рассмотрев имеющиеся в деле материалы, суд встал на сторону СППК, обязав региональные правительства возместить убытки самарскому перевозчику.

Стоит напомнить, что после того, как регионы-партнеры накопили задолженность перед са-



**САМАРСКАЯ ППК** получит от Рязанской и Тамбовской областей 15,2 млн рублей компенсации за перевозки

марским перевозчиком, тот принял решение отменить большинство электричек за пределами своего субъекта Федерации.

## На дороги Сызрани дали 126,1 млн

Комитет по строительству и архитектуре администрации г.о. Сызрань ищет подрядчика на ремонт городских дорог. Торги пройдут в форме электронного аукциона 25 сентября. Максимальная сумма контракта - 126,1 млн рублей. На эти деньги планируется произвести ремонтные работы на улицах Охотной (от ул. Мичурина до кольцевой развязки по ул. Комарова), Сердовинской, Победы, Володарского, 1-й Гончарной и на 1-й Линии. Общая протяженность составляет 6,1 км. В перечень ремонтных работ входят восстановление изношенного асфальтобетонного покрытия, ремонт остановок обществен-



**В ПЕРЕЧЕНЬ** ремонтных работ в Сызрани включили ремонт остановок общественного транспорта

ного транспорта, благоустройство газонов. Подрядчику предстоит завершить ремонт дорог до 20 ноября.



## ■ ЧТО ТАКОЕ ОАО «МЕТАЛЛИСТ-САМАРА»

- Зарегистрировано 2 декабря 1992 года
- Основной вид деятельности - производство частей и принадлежностей летательных аппаратов, включая части космических объектов и средств выведения в космическое пространство
- В 2012 году выручка составила 1,698 млрд рублей, чистая прибыль - 212,609 млн рублей

• Совладельцы: ОАО «ОДК» (25,66%), Алексей Леушкин (24,99%), ОАО «НПО «Энергомаш» (10,71%), Валерий Родин (18,70%), Сергей Пяткин (9,68%), Александр Усков (7,19%)

Источник: «СПАРК-Интерфакс»



11

## ПРЕДПРИЯТИЙ

Самарской области могут принять участие в программе замещения поставок украинской продукции оборонного характера

# Несчастье помогло

Самарские заводы готовятся заместить украинских конкурентов

ОЛГА ЛАШИНА

Кризис на Украине принесет дополнительные доходы самарским предприятиям, работающим в сфере ВПК и продукции двойного назначения. Первым дивиденды от происходящего получит ОАО «Металлист-Самара» - флагманское предприятие холдинга «Техоборонпром» Алексея Леушкина. Ему передаются заказы на ремонт газотурбинных двигателей для Военно-морского флота России, которые ранее получала украинская компания «Зоря-Машпроект» («ЗМ»). Всего же в процессе замещения украинской продукции для ВПК продукцией российской могут принять участие 11 предприятий региона.

ОАО «Металлист-Самара» занимается производством камер сгорания жидкостных ракетных двигателей и металлических звукопоглощающих конструкций для авиационных двигателей. Предприятие входит в ГК «Техоборонпром» Алексея Леушкина.

12 августа заместитель председателя Правительства РФ Дмитрий Рогозин на совещании в ОКБ имени А. Люльки в Уфе заявил о намерении перенести производство газотурбинных двигателей для кораблей Военно-морского флота РФ, а также их ремонт, на чем ранее специализировалось украинское ГП НПКГ «Зоря-Машпроект», на российский производственные мощности. Эта задача стала прямым следствием украинского политического кризиса, приведшего к обострению отношений с Россией и началу полноценной гражданской войны в соседней стране.

По информации «СО», часть объемов «ЗМ» может быть передана ОАО «Металлист-Самара». Предприятие, ранее ориентированное на производство продукции для военно-космической отрасли, теперь займется ремонтом газотурбинных двигателей для военных кораблей.

Исполнительный директор ОАО «Металлист-Самара» Юрий Елисеев подтвердил данную информацию. «Ранее в Рос-



сии вообще не было производства двигателей для кораблей, в том числе и военных. Оно было сосредоточено на Украине, преимущественно в городе Николаеве. Сейчас, в связи с международной обстановкой, производство будет перенесено в Россию. Что касается нашего завода, то он будет заниматься ремонтом двигателей для больших военных судов, крейсеров. Ранее эти двигатели производились и ремонтировались на николаевском заводе ГП «Зоря-Машпроект». Нам уже поставили два двигателя, капитальный ремонт каждого из которых стоит порядка \$1 млн. «Фактически российские контракты компании «Зоря-Машпроект» поделят между собой два предприятия - рыбинское ОАО «НПО «Сатурн», где будет налажено производство этих двигателей, и наш «Металлист», который будет эти двигатели ремонтировать», - рассказал «СО» Юрий Елисеев. Он также сообщил, что для налаживания ремонта двигателей предприятию потребуются дополнительные инвестиции под техническое перевооружение. «Объем дополнительных инвестиций просчитан, но цифру называть не буду, это коммерческая тайна. Источники финансирования проекта также пока не могу раскрывать», - отметил исполнительный директор ОАО «Металлист-Самара». Насколько рентабельным станет новое направление бизнеса для «Металлиста», еще не понятно. «Мы пока не знаем, какие будут объемы. Мы получили два двигателя, сейчас их изучаем.

Наша задача на сегодняшний день - освоить ремонт. В любом случае, это будет наш кусок бизнеса, и мы будем этим заниматься в стратегическом партнерстве с рыбинским «Сатурном», - отметил Елисеев.

На официальном сайте ГП «Зоря-Машпроект» уже содержится информация о том, что российские заказы выбывают из производственных планов предприятия. «Руководство ГП НПКГ «Зоря-Машпроект» произведет корректировку производственных планов на среднесрочную перспективу. Как сообщил генеральный директор предприятия Константин Картошкин, изменены сроки начала работ на более ранние по контрактам с заказчиками из других стран. Вместе с тем служба маркетинга комплекса ведет работу по обеспечению загрузки предприятия на последующие годы с учетом замещения российских заявок заказами других контрагентов», - говорится в официальном сообщении украинского предприятия.

Получить комментарии от руководства «ЗМ» «СО» не удалось. Константин Картошкин на момент сдачи номера находился в командировке. Как сообщили в пресс-службе завода, в 2013 году чистый доход от реализации «ЗМ» составил 3,230 млрд гривен. «Крупнейшими покупателями продукции предприятия стали Россия, Ближний Восток, Китай и Индия. 37,5% поставленного оборудования предназначено для газотранспортных магистралей, 35,4% - продукция морского приме-

САМАРСКИЙ ЗАВОД пополнит космическую тематику военно-морской



нения, 23% - электрогенерирующее оборудование, 4,1% - научно-техническая продукция», - сообщила пресс-служба предприятия.

Исходя из этих цифр, на долю корабельных контрактов «ЗМ» приходится порядка 34 млрд рублей годовой выручки. Какую часть этой цифры обеспечивают российские контракты, точно сказать сложно. Эксперты предполагают, что доля России может составлять половину. Таким образом, альянсу рыбинского «Сатурна» и «Металлиста» в итоге может достаться заказов примерно на 17 млрд рублей ежегодно. Как они будут делить их между собой, также пока не ясно. Старший аналитик ОАО «ИК «Церих Капитал Менеджмент» Олег Душин отмечает: «Очень сложно предположить, сколько именно может заработать «Металлист» на ремонте двигателей для военных кораблей. Это будет зависеть в первую очередь от количества заказов, а такой информации пока нет. Можно только сказать, что выручка от ремонта двигателей способна составить примерно одну четверть от суммы контрактов на их производство». Исходя из

этих очень приблизительных оценок, «Металлист» сможет получить на ремонт порядка 5 млрд рублей в год. Это внушительная сумма для самарского завода, поскольку в 2012 году выручка предприятия составляла 1,7 млрд.

В НПО «Сатурн» не стали комментировать перспективы получения контрактов на производство корабельных двигателей. Дозвониться до администрации города Николаева «СО» не удалось. На момент сдачи номера комментариев от пресс-службы Правительства РФ и Государственной думы не поступило.

Ведущего эксперта УК «Финанс Менеджмент» Дмитрия Баранова несколько удивила информация о том, что ремонт корабельных двигателей может быть перенесен с «Зоря-Машпроекта» на самарский «Металлист». Эксперт считает, что профиль у самарского предприятия другой. «Это штучная продукция, не массовая. Конкретное число ремонтируемых ГТД зависит от того, сколько кораблей соответствующих классов будет строиться в ближайшее время в ВМФ РФ», - говорит аналитик. ■



тема&  
главное

**ДМИТРИЙ  
БАРАНОВ,**  
ведущий  
эксперт УК  
«Финам Ме-  
неджмент»

Не факт, что процесс переноса будет легким. Во-первых, украинское предприятие может отказаться передавать необходимую документацию - ведь это его интеллектуальная собственность. Во-вторых, необходимо решить вопрос с финансированием переноса и запуска производственной программы. В-третьих, если ремонт будет переноситься на самарский завод, то потребуется много сил и средств для запуска. Также потребуется частичное переоборудование, возможно, и перестройка части корпусов завода. Нужно будет обучить сотрудников, изготовить всю необходимую документацию, договориться с поставщиками материалов и комплектующих, создать у себя или договориться о проведении испытаний ГТД на других площадках. И это еще не все. То есть сделать предстоит очень и очень много, так что не стоит ждать, что первый ГТД появится на предприятии в течение ближайших нескольких месяцев. Это произойдет через несколько лет.

## мнение

ВЛАДИМИР ГУТЕНЕВ

**первый заместитель  
председателя комитета  
Государственной думы РФ  
по промышленности**

## Самарская область имеет целый ряд недозагруженных мощностей

**- Перенесение госзаказа с украинского завода на самарский «Металлист» - это единственный случай, или следует ждать и в дальнейшем дозагрузки самарских предприятий?**

- Конечно же, это не единственный случай, скорее, это первая ласточка. Разработана целая программа импортозамещения. Продукция для ОПК, которая ранее производилась на Украине, теперь будет полностью выпускаться в России. Указания о создании программы импортозамещения были даны еще два года назад Президентом РФ Владимиром Путиным, однако сложившаяся сейчас международная обстановка стала толчком к тому, чтобы значительно ускориться. Процесс пошел намного быстрее. Для обеспечения безопасности необходимо переходить на отечественную продукцию, и в первую очередь это касается продукции для отрасли ОПК - такое устойчивое мнение сейчас существует в Министерстве обороны РФ. Самарская область обладает высоким производственным и кадровым потенциалом и при этом имеет целый ряд недозагруженных мощностей. Это делает ее привлекательной для того, чтобы часть программы импортозамещения реализовывалась на ее территории. Причем наряду с заказами будут появляться и специалисты с Украины. И не только рабочих профессий, а инженерно-технический персонал, поскольку каждый человек хочет стабильности, а на Украине ее еще долго не будет. Мне кажется, в ближай-



шее время проблема будет заключаться не в количестве заказов для наших заводов, а в необходимом количестве квалифицированного персонала, который был бы способен эти объемы переварить.

**- Есть ли информация о том, какие еще самарские заводы получат заказы с Украины?**

- В последнее время «Авиаагрегат» значительно расширил свое присутствие в результате тотальной программы технического перевооружения. Думаю, в ближайшее время этот завод станет одним из первых, куда поступят новые заказы. РКЦ «Прогресс» своей продукцией заменит украинскую ракету «Рокот», которая поставлялась для наших Вооруженных сил. Для предприятий уже разработаны дополнительные программы - по ним будут выделяться средства на техническое пере-

вооружение. Сегодня в подмосковном Красноармейске мы провели выездное заседание комитета по промышленности, посвященное боеприпасной отрасли и спецхимии. Это 125 российских предприятий, специализирующихся на выпуске данной продукции. Среди прочих обсуждался и чапаевский «Полигон». Самарская область может стать основным драйвером не только оборонно-промышленного комплекса, но и всей высокотехнологичной промышленности. Этому региону может достаться большой кусок по программе импортозамещения. Но, к сожалению, именно из-за проблем «Авиагора» наша область упустила в свое время возможности, и сейчас в Ульяновске формируется авиастроительный кластер, а мог бы формироваться в Самаре. ■

## перспективы

## Дали шанс

Воспользоваться открывшимися в связи с украинским кризисом перспективами могут и другие самарские предприятия. В частности, министр промышленности и технологий Самарской области Сергей Безруков отмечал: «В Самарской области работает около десяти предприятий, принадлежащих госкорпорации «Ростех», вот с них-то и будет начата реализация программы импортозамещения. Первая помощь правительства будет направлена на предприятия, производящие продукцию для ОПК».

На самих заводах «Ростеха» пока не спешат делиться планами создания у себя на базе производств по замене украинской продукции для оборонно-промышленного комплекса. В пресс-службе ОАО «Кузнецов» «СО» заявили, что никакой официальной информации по поводу поступления новых заказов, которые ранее размещались на Украине, у них не имеется: «Предприятие как производило свою продукцию, так и производит». В ОАО «Авиаагрегат» на запрос «СО» не ответили.

## НА «КУЗНЕЦОВЕ»

пока не знают о возможных новых контрактах, забранных с украинскими предприятиями



**КОНСТАНТИН ТИТОВ,**  
член Совета  
Федерации РФ от  
Самарской области

## комментарий

## ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ - ПРОЦЕСС, ПОЛЕЗНЫЙ ДЛЯ РЕГИОНА

Уже существует целая программа импортозамещения, и замещаться будет в первую очередь продукция оборонно-промышленного комплекса, которая больше не поставляется с Украины. Здесь необходимо задействовать российские предприятия, способные производить двигатели для Военно-морского флота и вертолетной промышленности, то есть то основное, что производилось ранее на Украине. В соответствии с производственными возможностями предприятий Самарской области, конечно, сюда тоже будут передаваться заказы. И этим заводам будет оказываться господдержка для освоения новых производств. Я оцениваю этот процесс как очень положительный для нашего региона.



**ДМИТРИЙ КОРОБКОВ,**  
временный управляющий ООО «Юбилейный»

Я располагаю информацией, что приставы приезжали в рамках исполнительного производства. По уголовному делу у меня информации нет. Со слов бывшего руководителя, приставы пришли проверить сохранность имущества. Сделали они это или нет, я не знаю. Я уже получил часть документов и начал ознакомление в рамках мероприятий по выявлению возможных признаков преднамеренного банкротства «Юбилейного». О выводах говорить пока рано.

**ЕВГЕНИЙ СТАРОСТИН,**  
генеральный директор ЮК «Партнер»

Последствием начала процедуры банкротства является приостановление исполнительного производства. Так как в результате действий пристава, к примеру, может быть нарушена очередность удовлетворения требования кредиторов. Приостановление исполнительного производства в связи с банкротством и введение наблюдения не являются основанием для прекращения действий по ст. 312 УК РФ. Если был факт утраты или утери арестованного имущества, неважно, началась ли процедура банкротства. Она не может прекратить эти действия.

процесс

СПРЯТАЛ ЗАЛОГИ

# Кутенков ответит за свиней Васюхина

Бенефициар «Юбилейного» может стать фигурантом уголовного дела

ОЛЕСЯ СИМАНЕНКО

**ОЛЕГ КУТЕНКОВ,**  
генеральный директор  
ООО «Юбилейный»

Если мы ситуацию выправим, можно в любую секунду заключить мировое соглашение с Россельхозбанком. Разрушить можно все что угодно.

Федеральная служба судебных приставов инициировала процесс возбуждения уголовного дела в отношении владельца и директора ООО «Юбилейный» Олега Кутенкова. Бизнесмена обвиняют в незаконных действиях в отношении имущества, заложенного в Россельхозбанке.

Собственником ООО «Юбилейный» выступает Олег Кутенков. Комплекс владеет двумя площадками в Волжском и Кинельском районах. Свой бизнес Кутенков развивал в основном на заемные ресурсы. На сегодняшний момент объем основного долга «Юбилейного» перед РСХБ составляет около 800 млн рублей. После того как бизнесмен перестал обслуживать свои обязательства, РСХБ обратился в Октябрьский районный суд Самары для взыскания суммы кредита. В ответ «Юбилейный» инициировал самобанкротство. 4 сентября суд ввел в «Юбилейном» процедуру наблюдения.

В рамках данного судебного процесса банк Александра Васюхина добился ареста свиней, содержащихся на свином комплексе Кутенкова.

В оценках числа животных, подлежащих аресту, данные конфликтующих сторон расходятся. Приставы говорят о необходимости ареста 13 тыс. особей, в то время как Кутенков соглашается только с цифрой 1500. Так или иначе, но при-

ставам не удалось исполнить решение суда. 13 августа они не были допущены на территорию комплекса. Сам Кутенков утверждал, что приставов не пустили из-за отсутствия у них необходимой документации.

«Как они могут арестовать животных? У них не было разрешения департамента ветеринарии, чтобы зайти на комплекс. Кроме того, как приставы могут определить, каких свиней арестовывать? И потом, когда банк брал в залог свиней, они весили по 50 кг, а сейчас выросли и стали весить по 100 кг», - пожаловался «СО» Кутенков.

После этого приставы решили инициировать уголовное преследование владельца «Юбилейного» по статье 312 УК РФ - «Незаконные действия в отношении имущества, подвергнутого описи или аресту либо подлежащего конфискации». По словам источника, знакомого с ситуацией, поводом для возбуждения дела послужил тот факт, что «приставы передали арестованных свиней собственнику на хранение. Но позже ими был зафиксирован факт вывоза животных. О чем они составили акт».

Факт наличия дела против Кутенкова вышел в публичную плоскость 9 сентября. На этот раз в «Юбилейный» вновь приехали судебные приставы, причем в сопровождении пристава-дознавателя, который попытался допросить Кутенкова в рамках расследования данного уголовного дела. Тогда бизнесмен от допроса уклонился.

Высокопоставленный источник в самарском филиале РСХБ подтвердил наличие уголовного дела в отношении Кутенкова. Сам бизнесмен заявил «СО», что узнал о фактах расследования уголовного дела только во время визита приставов на предприятие. «Конечно, приход приставов инициировал РСХБ. Я не имею права пускать или не пускать приставов на предприятие. Сейчас все эти вопросы должен решать арбитражный управляющий», - пояснил «СО» Кутенков.

«С инициативой о заведении уголовного дела мог обратиться и пристав, и сам банк-кредитор. У нас слишком формально относятся к залогам. Если решение об аресте принято, то его необходимо исполнять. Дела возбуждаются по этой статье нечасто, люди же понимают ответственность. Какие-то действия предпринимать, если ты подписался под взятием на сохранность арестованного имущества, опасно, и это грозит уголовной ответственностью», - говорит адвокат Олег Казачек. «Не играет роли, кто инициировал этот процесс: приставы,



**НАБЛЮДЕНИЕ НА «ЮБИЛЕЙНОМ»** было введено очень своевременно. Теперь Олег Кутенков может отсылать пришедших арестовывать свиней приставов к временному управляющему. А тот - отправлять их обратно к Кутенкову

банк или даже сам должник. Проверки по таким делам часто происходят, но уголовные дела не возбуждают в связи с труднодоказуемостью и слабой профессиональной подготовкой дознавателей», - отмечает гендиректор ЮК «Партнер» Евгений Старостин. Теоретически инкриминируемая Кутенкову статья может грозить обвиняемому лишением свободы на срок до двух лет.

Впрочем, на момент сдачи номера представители ФССП неожиданно смягчили свою позицию в отношении бенефициара «Юбилейного». Пресс-секретарь УФССП по Самарской области Игорь Клепиков допустил возможность прекращения уголовного преследования Кутенкова. «Адвокат показал, что у них есть документы о

введении наблюдения. Если бы не было документа о наблюдении, тогда мы бы пересчитали все и проверили, но поскольку наблюдение имеется (в связи с новыми обстоятельствами), то в возбуждении уголовного дела может последовать отказ», - комментирует Клепиков.

Юристы недоумевают относительно аргументации ФССП. Так, генеральный директор ЮК «Партнер» Евгений Старостин заявил «СО», что «приостановление исполнительного производства в связи с банкротством и введение наблюдения не являются основанием для прекращения действий по ст. 312 УК РФ. Если был факт утраты или утери арестованного имущества - неважно, началась ли процедура банкротства. Она не может прекратить эти действия». ■

без купюр

## ДИАЛОГ СУДЕБНОГО ПРИСТАВА И ОЛЕГА КУТЕНКОВА

(происходил в присутствии журналиста «СО»)

**- Вы понимаете, что в отношении вас поступило заявление, и мне нужно вас опросить?**

- Это не ко мне.

**- Мы были в прокуратуре. Нам сказали, что все только через вас.**

- Я отказываюсь с вами разговаривать. У меня есть юристы.

**- Почему вы отказываетесь? 312-я статья вас вообще никак не пугает?**

- Я еще раз говорю, у меня есть юристы.

**- Лично вас должен опрашивать дознаватель. Лично вас.**

- Сейчас приедет юрист, и опрашивает меня в его присутствии.

**- Вы понимаете, заявление поступило в отношении вас. Опросить нужно вас. У нас идет проверка в рамках уголовного расследования.**

- Уголовного уже?

**- А я вам о чем говорю? Вы нам нужны, и опрашивать будут вас.**

- Я сейчас уезжаю.

**- Вы пока никуда не уезжаете. Вы понимаете, дознаватель приехал вас опрашивать...**

- Вы сейчас проходите на территорию?

**- Нам надо проверить животных. Но мы пойдем туда после того, как вас опросят, поэтому сейчас вы никуда не уезжаете.**

- А что, вы меня закуете?

**- Значит, вы придете в отдел, и мы вас будем опрашивать.**

- Я приеду в отдел.

**- Подпишите лично предупреждение об уголовной ответственности.**

- Я не понимаю, что там написано. У меня на это есть юрист.

**- Предупреждение мы не вручаем юристам. Только лично руководителю организации.**

- Мы приедем к вам в отдел и допросимся.

**- Вы предупреждение подпишете?**

- Конечно.

**- Конечно?**

- Вы в каком тоне со мной разговариваете, что позволяете себе?

**- Вы обязаны исполнять требования судебного пристава. Вы нарушаете закон.**

- Я отказываюсь с вами разговаривать без юриста. Я имею право.

**- Значит, мы сейчас позовем понятых и составим акт, что вы отказываетесь от подписи.**

конфликт

## Сбежал от приставов

Пришедшие 9 сентября в приемную Олега Кутенкова судебный пристав и дознаватель так и не смогли выполнить поставленную перед ними задачу. Их требования прерывались звонками Олега Кутенкова с просьбами о консультации временному управляющему «Юбилейного» Дмитрию Коробкову, а также некоему Евгению Васильевичу. Не исключено, что речь идет о еще одном члене НП СРО АУ «Паритет» - Евгении Дульневе. Участником «Паритета» является и Коробков. Дульнев от лица СРО также принимал участие в заседании по делу о банкротстве «Юбилейного» в качестве его представителя. После того как приставы спустились к выходу из офиса бизнесмена, где стали искать понятых

для фиксирования его отказа от дачи показаний, сам директор свиного комплекса сел в машину и уехал в неизвестном направлении. «Приставы переоделись, чтобы пройти на комплекс, потом им кто-то позвонил, и они быстро уехали. Осматривать они ничего не стали. Приехали мои юристы, управляющий, но приставов уже не было. Как мне объяснили, они хотят, чтобы я подписал какие-то документы, чтобы они меня привлекли к уголовной ответственности. Они незаконно хотят применить эту статью ко мне. 10 сентября мы едем к приставам и в прокуратуру Кинельского района. Все это - превышение приставами полномочий. Все происходит по звонку Россельхозбанка», - заявил «СО» Кутенков.



претензии

ПРИЗВАЛИ К ОТВЕТУ

# Железняк пришел к анонимным алкоголикам

«Солидарность» взыскивает долги с могильщиков Волго-Камского банка

НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

Банк «Солидарность» инициировал судебные разбирательства с рядом лиц, принявших активное участие в банкротстве Волго-Камского банка. Банк Александра Железняка пытается взыскать долги с бенефициара холдинга «Жигули» и бывшего руководителя Ассоциации анонимных алкоголиков Алексея Колесникова, а также родственника руководителя ВККБ Владимира Чекмарева.

Алексей Колесников, владелец ЗАО «Финансовая компания «Жигули» и ООО «Жигули-Телеком», оказался в эпицентре очередного кредитного скандала. ОАО «КБ «Солидарность» в августе текущего года подало иски к самому Колесникову и к двум его компаниям о взыскании ссудных задолженностей. На данный момент в Промышленном районном суде Самары рассматриваются четыре таких дела. В них в различных комбинациях, помимо ЗАО «Финансовая компания «Жигули» и Алексея Колесникова, фигурируют ООО «Жигули-Телеком», Алексей Зубцов, Людмила Колесникова, Александр Городчиков. Подробности материалов дела на сайте суда пока не раскрываются. Сам бизнесмен отвечать на вопросы «СО» отказался, отметив, что разбирательства касаются лишь компаний и банка. В «Солидарности» на запрос «СО» также не ответили.

Вероятно, физические лица, фигурирующие в исках в качестве ответчиков, выступали поручителями по кредитам. Почти все они так или иначе связаны или были связаны со структурами Алексея Колесникова. Алексей Зубцов ранее входил в число соучредителей, а также руководил компанией Колесникова ООО «ЧОП «Финансы. Страхование. Безопасность», занимающейся охранной деятельностью. Полный тезка Алексея Зубцова также, по данным «СПАРК-Интерфакса», входит в состав совета директоров ОАО «Энергия-1» и является одним из акционеров (74%) организации. Людмила Колесникова владеет 1% ООО «Жигули-Телеком». Также она возглавляла ООО «Волга-Трейдинг», ранее принадлежавшее Алексею Колесникову, и входила в число соучредителей другого актива бизнесмена - ООО «Экспотек». Александр Городчиков владеет бильярдным клубом «Жигули» и ООО «Классик» (занимается деятельностью в области спорта). С Алексеем Колесниковым они партнеры по социальной деятельности. И Колесников, и Городчиков входят в число учредителей организации «Самарское сообщество «анонимных



**АЛЕКСАНДРУ ЖЕЛЕЗНЯКУ**  
(на фото справа)  
придется  
разбираться  
в хитросплетениях  
бизнеса Алексея  
Колесникова



## ■ БИЗНЕС АЛЕКСЕЯ ЧЕКМАРЕВА

- СК «Волжские берега» (директор, владелец)
- ООО «ВКБ-Ломбард» (владеет совместно с Владимиром и Андреем Чекмаревыми)

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

## ■ БИЗНЕС ИРИНЫ ЧЕКМАРЕВОЙ

- ООО «Колос Поволжья» (директор, владелец)
- ООО «ВКБ-Ломбард» (директор)

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

## ■ БИЗНЕС АНДРЕЯ ЧЕКМАРЕВА

- ООО «ВКБ-Ломбард»
- Благотворительный фонд «Мы вместе! Мы рядом!» (соучредитель совместно с Анжеликой Карнауковой, Аланом Кокаевым, Алексеем Шмидтом)

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

## ■ БИЗНЕС АЛЕКСЕЯ КОЛЕСНИКОВА

- ООО «Промбезопасность» (владелец)
- ООО «ЧОП «Финансы. Страхование. Безопасность» (совладелец совместно с Олегом Исаевым, которому принадлежит 4% компании)
- ООО «Энергострой» (владелец). В 2013 году компания выиграла контракт ОАО «Ульяновскэнерго» на сумму 240 млн рублей
- ЗАО «ФК «Жигули» (владелец, гендиректор)
- ООО «Жигули-Телеком» (директор, совладелец совместно с Людмилой Колесниковой, которой принадлежит 1% компании). Находится в реорганизации в форме выделения ООО «Жигули-Строй»
- РОО «Самарское сообщество «анонимных алкоголиков» (бывший председатель правления, соучредитель совместно с Татьяной Вовк, Александром Городчиковым, Людмилой Липкиной, Валерием Новиковым, Сергеем Орешинным, Владимиром Скрыбиным, Виктором Троценковым, Михаилом Целовальниковым, Юрием Шишкиным и Иваном Яковлевым)

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

алкоголиков» («АА»). Причем Алексей Колесников даже возглавлял «АА», занимая должность председателя правления общества.

Бизнесмен задолжал не только «Солидарности». Как ранее сообщало «СО», на основе заявления самарского бизнесмена было возбуждено уголовное дело в отношении бывшего вице-президента Волго-Камского банка Олега Назарова. Колесников заявил, что банкир уговорил его оформить фиктивный кредит на одну из его фирм - ООО «Жигули-Телеком». Планировалось, что эти деньги вернутся в банк в виде платежей по проблемным кредитам через ООО «Март». Самому Колесникову выдали векселя других подставных компаний, с помощью которых он должен был гасить «формальный долг». Взамен бизнесмену доставались некие «эксклюзивные условия обслуживания». Однако в связи с крахом банка Владимира Чекмарева полностью воплотить схему в жизнь не удалось. Банк рухнул, а бизнес Алексея Колесникова остался с многомиллионным долгом на балансе, по которому уже успели набежать впечатляющие проценты и штрафы. Права требования по той самой задолженности ООО «Жигули-Телеком» числится среди лотов на распродаже кредитных активов Волго-Камского банка. Пока желающих купить долги Колесникова не нашлось. ООО «Жигули-Телеком», по данным «СПАРК-Интерфакса», сейчас находится в процессе реорганизации. Из компании вычленяется еще одна компания - ООО «Жигули-Строй». «Жигули-Телеком» - один из должников КБ «Солидарность». По мнению

директора филиала «Самарский» Балтинвестбанка Артема Маслова, у «Солидарности» перспективы взыскания долгов с холдинга «Жигули» весьма туманны. «Структура холдинга Алексея Колесникова весьма разветвленная, и его компании очень аккуратно работают с имуществом. Так что перспективы получения долга будут зависеть от того, чем располагает компания, на которой числится задолженность. Вне зависимости от шансов получить деньги иск нужен для того, чтобы как минимум «зафиксировать» долг», - комментирует Маслов.

Колесников - не единственный фигурант банкротства Волго-Камского банка, к которому возникли претензии у «Солидарности». Кредитная организация обратилась с иском о взыскании долга к некоему А.В. Чекмареву. В настоящее время узнать, кто именно из членов семьи Владимира Чекмарева кредитовался в конкурирующем банке (Алексей или Андрей), не представляется возможным. В «Солидарности» от комментариев отказались. Алексей Чекмарев, курировавший в семействе аграрный бизнес, уже столкнулся с долговыми проблемами. Он выступил поручителем по ряду

“

**И Колесников, и Городчиков входят в число учредителей организации «Самарское сообщество «анонимных алкоголиков» («АА»). Причем Алексей Колесников даже возглавлял «АА», занимая должность председателя правления общества.**

кредитов ООО «Колос Поволжья», принадлежащего Ирине Лихачевой. Свои требования в судебном порядке к аграрной компании предъявили Россельхозбанк, банк «Рост», а также злополучный Волго-Камский банк в лице конкурсного управляющего. Только Россельхозбанку Алексей Чекмарев оказался должен (солидарно с заемщиком) около 26 млн рублей. Другой родственник Владимира Чекмарева - Андрей Чекмарев - занимал в Волго-Камском банке пост председателя совета директоров. ■





схема

ПОКУПАЕТ ДОЛГ

# Филиппов откупается от фискалов

Бенефициар АПК «Красный ключ» спасает лояльного управляющего

**ДОЧЬ  
ВЛАДИМИРА  
ФИЛИППОВА**  
пообещала  
покрыть долги  
«Красного  
ключа» перед  
налоговиками



СТОИМОСТЬ

## НАЗВАЛИ ЦЕНУ

В конце августа арбитраж определил начальную стоимость продажи имущества «Красного ключа», находящегося в залоге у РСХБ. За 95 млн рублей покупатели смогут купить 39 наименований движимого и недвижимого имущества свиного комплекса. Согласно инвентаризационной описи, в него входят административные и производственные здания, кормоцех, завод по переработке органических удобрений, мини-завод по переработке мяса, земельный участок площадью 13,8 тыс. кв. м, холодильники, оборудование и различные установки.

Также суд определил схему дальнейшей продажи активов. Стоимость залогового имущества банка на повторных торгах будет снижена на 10% от первоначальной. Залоговый кредитор в течение 30 календарных дней со дня признания повторных торгов несостоявшимися вправе представить управляющему заявление об оставлении предмета залога за собой по цене на 10% ниже той, что была на повторных торгах.

ОЛЕСЯ СИМАНЕНКО

Бенефициар АПК «Красный ключ» Владимир Филиппов пытается защитить лояльного себе управляющего компании Алексея Беспалова, отстранения от должности которого требуют налоговики. Дочь бизнесмена и номинальный владелец свиного комплекса Юлия Филиппова выразила готовность выкупить долг компании перед фискалами.

ООО «Агропромышленный комплекс «Красный ключ» контролировалось бенефициаром холдинга «Мотор» Владимиром Филипповым. Компания владеет свиноводческим комплексом, на котором ранее содержалось



320

МЛН РУБЛЕЙ

составляет  
размер долга  
АПК «Красный  
ключ» перед ОАО  
«Россельхозбанк»

около 4,5 тыс. голов. Активы «Красного ключа» выступали в качестве залога по кредитам компании в Россельхозбанке на сумму порядка 320 млн рублей. Несколько лет назад Филиппов передал доли компании своей дочери Юлии.

В октябре 2013 года «Красный ключ» признали несостоятельным. Управляющим компании был назначен ликвидатор «Мотора» Алексей Беспалов, лояльный Филиппову. В мае текущего года налоговики, которым «Красный ключ» задолжал около 1 млн рублей, обратились в суд с жалобой на бездействие Беспалова. Как пояснил источник «СО» в РСХБ, фискалы были не согласны с тем, что Беспалов уклонялся

от оспаривания сделок по отчужденным активам «Красного ключа». Так или иначе, но инициатива налоговиков может привести к благоприятному для них исходу. Суд принял к производству ходатайство Юлии Филипповой о намерении погасить долг по обязательным платежам. 2 сентября данное требование Филипповой удовлетворили.

Впрочем, не исключено, что у фискалов найдутся последователи и их знамя подхватит Россельхозбанк. В самом кредитном учреждении не исключают такой возможности. «Размер долга ФНС мало на что может повлиять. Вероятно, смысл данной схемы кроется в том, что необходимо закрыть вопросы по требованию налоговиков об оспаривании сделок», - отметил источник в госбанке.

Пока рано говорить об окончательном выходе фискалов из конфликта вокруг активов «Красного ключа». Эксперты сомневаются в том, что Юлия Филиппова выполнит взятые на себя обязательства. Председатель Первой Средневолжской коллегии адвокатов Владимир Сулов полагает, что даже если у участников конфликта есть некий интерес в части погашения долга, не всегда дело в реальности доходит до уплаты задолженности. ■

## ПРОДАЕТСЯ ПЛОЩАДКА ДЛЯ СКЛАДА ИЛИ ПРОИЗВОДСТВА



г. Новотроицк, 95 429 кв. м; площадь зданий: 36 493 кв. м  
+7 (921) 945-19-64, +7 (921) 915-04-74



ДОЛГИ

ВКЛЮЧИЛИ РЕЖИМ НАБЛЮДЕНИЯ

# По кредиторам ударили Байрамовым

«С.О.К.» вошел в активную фазу борьбы с банками, у которых брал кредиты

**КОРПОРАТИВНЫЙ КОНФЛИКТ** внутри холдинга «Самарские оконные конструкции», видимо, дошел до крайней точки – его собственники готовы расстаться с кредиторами с боем и рискнуть будущим



Также ООО «Самарские оконные конструкции» должны еще одному региональному банку свыше 255 млн рублей по договорам поручительства за ООО «НПО «Смена», ООО «ГлобэксСтрой» и ООО «Строй-групп». Сумма активов «Старт-Перспективы» составляет 58 млн рублей.

Компании «Окон С.О.К.» активно поручались друг за друга в кредитных сделках. Согласно материалам арбитража, «у «Старт-Перспективы» выявлено имущество на сумму порядка 59 млн рублей, однако эти активы являются предметом залога в обеспечение исполнения ООО «Самарские оконные конструкции» своих обязательств на общую сумму 455 млн рублей перед ОАО КБ «Солидарность». Причем определением суда от 18 сентября 2014 года в отношении ООО «Самарские оконные конструкции» также введена процедура наблюдения, поскольку последнее не погашает задолженность на общую сумму более 458 млн рублей перед той же «Солидарностью».

Каким именно образом Эльчин Байрамов и трое контролирующих «С.О.К.» акционеров собираются убрать банки из процесса, непонятно. Помимо традиционных судебных разбирательств, требующих серьезных ресурсов, существует еще и перспектива уголовного преследования. Которая, возможно, добавит в историю владельцев «С.О.К.» еще одно или два уголовных дела. Наконец, существует и репутационная составляющая, на которую могут уповать банки. Она касается как текущей ситуации – банки вполне могут публично начать влиять на тендеры, в которых участвуют структуры «С.О.К.», и на его контрагентов, уведомляя их о возможных рисках неисполнения контрактов, – так и развития событий на перспективу. Оставляя банки в прошлом и не возвращая долги, любые структуры рискуют более не получить кредитов в дальнейшем. Примеров таких случаев в деловой истории Самары – масса.

Гендиректор ООО «Самарские оконные конструкции» Дмитрий Григорьев не стал комментировать ситуацию. В банках-кредиторах «Окон С.О.К.» на запрос «СО» на момент сдачи номера не ответили. По словам адвоката Сергея Щелокова, «на время наблюдения у должника приостанавливается исполнение новых обязательств перед кредиторами. Практика показывает, что если предприятие уже вошло в процесс банкротства, то это, как правило, не способствует расчету по долгам. Редко кто восстанавливает свою платежеспособность». ■

конфликт

## АНДРЕЕВА ОТКРЫЛА НОВЫЙ ФРОНТ

Юристы не исключают, что планам Алексея Солдатова может помешать новая инициатива Елены Андреевой. Сейчас Андреева потребовала в арбитражном суде признать недействительной сделку, заключенную финансовым директором «Окон С.О.К.» Ольгой Глазуновой. Именно Глазунова передала акции «Старт-Перспективы», которыми владел ранее «Кваттрон», в собственность Солдатова. Сделки прошли из-за имевшихся у сторон договоров займа. О размере займов и их структуре информация в судебных документах не раскрывается.

Иск Андреевой зарегистрирован в арбитраже в июле, в настоящее время по нему идут предварительные слушания.

ЗАО «Старт-Перспектива» владеет промплощадкой производства окон. Предприятия «Окон С.О.К.» должны были стать основным подразделением формируемого Андреевой и Солдатовым холдинга «Кваттрон». Созданное ЗАО «Кваттрон» владело 51% акций ЗАО «Старт-Перспектива», оставшиеся 49% контролировали Ольга Билеко и Марина Волкова – родственники партнеров Алексея Солдатова. Однако позднее «Кваттрон» потерял свою долю в «Старт-Перспективе». Теперь сделки с акциями «Кваттрона» пытается оспорить Елена Андреева.

По мнению юристов, если Андреева сможет вернуться в состав совладельцев «Старт-Перспективы», она попытается признать недействительными решения о самобанкротстве компании. Директор ООО «ДСТС Финанс Консалтинг» Дмитрий Цибизов говорит, что, вернув контроль над компанией, Андреева может попытаться в судебном процессе доказать, что «Старт-Перспектива» отвечает признакам платежеспособности, тогда суд прекратит процесс о банкротстве.



**ЕЛЕНА АНДРЕЕВА** пытается оспорить сделку продажи акций «Старт-Перспективы» Алексею Солдатову

ГАЛИНА КОНСТАНТИНОВА

Акционеры холдинга «Самарские оконные конструкции» довели до реализации схему банкротства своих структур. Руководить им будет Эльчин Байрамов. Развитие банкротства может поставить крест на любых будущих попытках руководителей «С.О.К.» занять сколь-нибудь серьезные средства в банках, и добавить проблем без того погрязшему в криминальных и судебных разбирательствах холдингу.

Холдинг «Окна СОК» – крупный межрегиональный производитель оконных конструкций. Он имеет достаточно сложную структуру, в рамках которой бизнес разделен на ряд самостоятельных фирм. Выручка основной производственной структуры холдинга – ООО «Самарские оконные конструкции» в 2013 году составляла 822,8 млн рублей. Бенефициарами «Окон С.О.К.» до последнего времени выступали Елена Андреева и Алексей Солдатов.

В 2014 году между владельцами холдинга разгорелся открытый конфликт, в результате которого Андрееву отстранили от управления, а в большинстве компаний «Окон С.О.К.» произошла смена собственников. Конфликт сопровождался многочисленными событиями криминального характера – на Андрееву было совершено нападение, а ее дома и квартиры грабились и поджигались. В итоге Солдатов и близкие ему менеджеры попали в орбиту ряда уголовных дел, связанных с переделом собственности вокруг «С.О.К.». Все происходящее поставило под вопрос перспективы обслуживания долговых обязательств холдинга, достигавших порядка 1 млрд рублей.

В связи с этим действующие бенефициары «С.О.К.» пред-

почли пустить холдинг по пути контролируемого банкротства. В июле сразу шесть компаний «Окон С.О.К.» (ООО «Стройпрофиль», ЗАО «Старт-Транзит», ООО «ГлобэксСтрой», ООО «Стройгрупп», ООО «Самарские оконные конструкции», ЗАО «Старт-Перспектива») подали иски о собственном банкротстве. Совладелец ООО «Самарские оконные конструкции» Владимир Билеко тогда объяснял «СО», что иски поданы для того, чтобы юридически защитить бизнес от кредиторов и третьих лиц.

Судя по всему план владельцев «Окон С.О.К.» в большей степени сработал. 18 августа арбитражный суд Самарской области ввел наблюдение в ООО «Самарские оконные конструкции», 3 сентября еще в трех компаниях – ЗАО «Старт-Транзит», ООО «Строй Групп», ЗАО «Старт Перспектива».

Во всех компаниях временным управляющим назначен представитель НП СОАУ «Гарантия» Эльчин Байрамов. В «ГлобэксСтрой» очередное заседание назначено на 12 сентября, а ООО «Стройпрофиль» не будут банкротить – заявление компании отозвано из суда. Байрамов, по информации «СО», – доверенное лицо Алексея Солдатова и его партнеров – Владимира Билеко и Сергея Волкова.

Судебная война с кредиторами обещает быть жаркой. У холдинга – серьезные кредиторы, которые вряд ли согласятся с тем, что их пытаются оставить без средств. Крупнейший из них – банк «Солидарность», с которым ООО «Самарские оконные конструкции» в 2013 году заключило ряд кредитных договоров. Сумма долга компании перед банком составляет 455 млн рублей. Кроме «С.О.К.», поручителями по данному кредиту выступали и другие компании холдинга.

\$

455

МЛН РУБЛЕЙ

составляет размер задолженности ООО «Самарские оконные конструкции» перед банком «Солидарность»



## КЕДАЛО АТАКОВАЛ БАНКИРОВ

ГАЛИНА КОНСТАНТИНОВА

Инициатор строительства гольф-курорта «Самарские пятачки» в Сырейке Владислав Кедало борется с банкирами, выдававшими ему кредиты. Как следует из решения Центрального районного суда г. Тольятти по иску Кедало к ООО «БМВ Банк», вступившего в силу 1 сентября, бизнесмен покупал в кредит автомобиль. Договор был заключен в 2010 году на пять лет, деньги брались под 12,5% годовых. В мае 2014 года банк потребовал досрочно вернуть кредит, проценты и неустойку за просрочку платежей по договору. Кедало не согласился ни с условиями взыскания с него денежных средств, ни с суммой долга, и направил письменное требование о сверке расчетов с кредитным учреждением. Но ответа от банка не последовало, после чего Владислав Кедало подал иск о предоставлении ему расчетов по кредиту и компенсации морального вреда. Требования бизнесмена были удовлетворены 3 июля, и 1 сентября, как следует из картотеки суда, решение вступило в силу. БМВ Банк - не единственная кредитная организация, с которой судится строитель гольф-курорта. Сейчас Кедало также борется с ЗАО «Банк Тинькофф Кредитные системы», выдавшим ему потребительский кредит.



ВЛАДИСЛАВ КЕДАЛО морально пострадал из-за разногласий с банком, выдавшим ему автокредит

ТОРГИ

## Шибеева взяла ДЭП-86



**ДОРОЖНО-ЭКСПЛУАТАЦИОННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ №86** выкупили за 87,8 млн рублей

ГАЛИНА КОНСТАНТИНОВА

Владельцем ОАО «Дорожно-эксплуатационное предприятие №86» стала Равза Шибеева, выкупившая компанию за 87,8 млн рублей. Расположенное в Тольятти Дорожно-эксплуатационное предприятие №86 - одно из тех, что включены в программу приватизации на ближайшие годы. Росимущество реализовало акции компании 5 сентября. ОАО «ДЭП №86» занимается эксплуатацией дорог общего пользования. Уставный капитал предприятия составляет 60,6 млн рублей. До последнего времени компания на 100% принадлежала Росимуществу. Согласно опубликованным данным о продаже, предприятие располагало 37 объектами недвижимости общей площадью 19,3 тыс. кв. м в Тольятти, Жигулевске, Курумоч и ряде других населенных пунктов. В 2013 году выручка компании составила 21,8 млн рублей, чистая прибыль - 162 тыс. рублей. В аукционе по продаже акций предприятия участвовало всего два лица. Кроме Равзы Шибеевой, заявку на приобретение актива подавало ООО «Волга-Проект», принадлежащее Ильдару Шакирзянову, Исламу Еникееву и Александру Калмыкову.

СМИ

## Газету закроют через суд

ЕКАТЕРИНА КУЗЬМИНА

Управление Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Самарской области через Самарский районный суд добивается прекращения действия лицензии корпоративной газеты «Пульс нефтяных артерий». Печатное издание выпускалось ОАО «Приволжскнефтепровод» и его дочерними предприятиями с 2005 года. В настоящее время предприятие прекратило выпуск газеты, вместо которой стало издавать журнал «Трубопроводный транспорт нефти». По словам источника «СО», из-за

**РОСКОМНАДЗОР ТРЕБУЕТ** закрытия «Пульса нефтяных артерий»

кадровых перестановок в процессе реорганизации изданий документы были оформлены некорректно, в результате чего возникла необходимость ликвидировать издание в судебном порядке. Заседание



суда отложено до 24 сентября. ОАО «Приволжскнефтепровод» принадлежит ОАО «ТК «Транснефть». Основным видом деятельности компании является транспортировка нефти по трубопроводам.

ВЗЫСКАНИЕ

## «Самарским технологиям» предъявили счет

ЕЛЕНА АЛЕКСАНДРОВА

ОАО «Нижегородский машиностроительный завод» потребовало от ООО «Самарские технологии» выплаты 25,022 млн рублей. С иском о взыскании денежных средств расположенное в Нижнем Новгороде предприятие обратилось в Арбитражный суд Самарской области 27 августа, и 3 сентября он был принят к производству. Как следует из судебных документов, из общей суммы требований 20,09 млн рублей приходится на стоимость оплаченных подшипников, 4,519 млн - на убытки, а 413 тыс. рублей - это расходы на исследование. ООО «Самарские технологии» заре-

гистрировано в октябре 2008 года. Основная сфера деятельности - оптовая торговля эксплуатационными материалами и принадлежностями машин и оборудования. По данным «СПАРК-Интерфакса», единственным владельцем компании является ее директор Максим Абрамов. В 2012 году выручка ООО составила 75,67 млн рублей, чистая прибыль - 1,024 млн. Кредиторская задолженность «Самарских технологий» к началу 2013 года составляла 24,408 млн рублей. Как сообщает «СПАРК», в 2014 году компания неоднократно пыталась принять участие в торгах на получение контрактов, но в большинстве случаев не была допущена к их проведению.

**Эти издания читают ваши потенциальные клиенты**  
в Самаре, Тольятти, Новокуйбышевске и других городах области...



САМАРСКОЕ  
**Обозрение**

**ДЕЛО**  
жизнь и смерть

**ПЛОЩАДЬ  
СВОБОДЫ**

**Р.С. Постскриптум**

ООО «Самара-Медиа»  
Более 10 лет работы  
по разработке  
и проведению  
рекламных кампаний  
в СМИ

Самарские  
**ИЗВЕСТИЯ**



тел. (846) 334-68-73  
vankova@sr.smrllc.ru



## БАНКИ

## В конкурсную массу ВККБ добавили 32,6 млн

НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

Остаток денежных средств на 1 августа в банкротящемся Волго-Камском банке составлял 173,756 млн рублей, в Волжском социальном банке - 396,5 млн. Информация о промежуточных итогах хода банкротства ВККБ и ВСБ за июль раскрыта конкурсным управляющим - Агентством по страхованию вкладов (АСВ). В течение июля в конкурсную массу ВККБ поступило 32,6 млн рублей, из них 32,5 млн - за счет реализации активов и взыскания задолженности. На 1 августа конкурсным управляющим подано 27 исков о взыскании задолженности на общую сумму 765,9 млн рублей, а также 12 исков о признании сделок недействительными на сумму 575,9 млн рублей. Также АСВ получило за июль пять положительных судебных решений о взыскании общей суммой 501,3 млн рублей. В Волжском социальном бан-

**АСВ  
ВЗЫСКИВАЕТ**  
долги с клиентов  
банкротящихся  
банков



ке за месяц в конкурсную массу удалось привлечь 30,6 млн. Расходы за июль составили 3,8 млн. АСВ предъявило 25 исков о взыскании задолженности на 422,6 млн рублей. По трем ис-

кам на общую сумму 76,1 млн рублей удалось получить положительное решение, по одному делу суд управляющему отказал. Сумма задолженности составляла 67,7 млн.

## СОБСТВЕННОСТЬ

«Кока-Коле»  
не отдают землю

ГАЛИНА КОНСТАНТИНОВА

ООО «Кока-Кола ЭйчБиСи Евразия» не удалось отменить решение суда первой инстанции, отказавшего ему в выкупе земельного участка части промплощадки предприятия в Самаре. Как ранее писало «СО», завод «Кока-Колы» занимает территорию площадью 11 га, из которых 8,2 га приобретено в собственность, а еще 2,8 га производитель напитков арендует. На протяжении последнего времени компания пытается выкупить арендованный участок по льготной стоимости. В прошлом году ей почти удалось это сделать - в суде «Кока-Кола» оспорила отказ Роимущества в выкупе земли, и Арбитражный суд Самарской области обязал ведомство подготовить соответствующие документы. Однако кассационная инстанция посчитала, что на льготный выкуп всего участка компания рассчитывать не может, и вернула дело на новое рассмотрение. При повторном рассмотрении суд первой инстанции учел сделанные в кассации замечания, отказав «Кока-Коле» в ее требованиях. Вторая инстанция также не встала на сторону компании - 8 сентября 11-й арбитражный апелляционный суд отказался удовлетворить жалобу «Кока-Колы».

## РЕСТАЙЛИНГ

## АвтоВАЗ назвал цену

ОЛГА ЛАШИНА

Модернизированный седан Lada Granta в базовой версии «стандарт» будет стоить 297100 рублей. Цена стала известна после того как ОАО «АвтоВАЗ» официально назвало стоимость рестайлинговой версии Lada Granta, производство которой начнется уже в сентябре. В результате обновления седана он получил такие же передний бампер и боковые зеркала, как у лифтбека. Обновленный седан в комплектации «норма» с МКП с тросовым приводом будет стоить, как и дорестайлинговый - 324400 рублей. В состав этой версии входят регулируемая по углу наклона рулевая колонка, электростеклоподъемники передних дверей, электроусилитель рулевого управления, центральный замок и аудиоподготовка. Рестайлинговая Lada Granta в модификации «норма» с кондиционером стоит 342800 рублей, с кондиционером и 15-дюймовыми литыми дисками колес - 348600 рублей.



**ОБНОВЛЕННАЯ  
ВЕРСИЯ** Lada  
Granta будет  
стоить от 297,1 тыс.  
рублей

## ОТСТАВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

ОЛЕСЯ СИМАНЕНКО, ГАЛИНА КОНСТАНТИНОВА

## Копасовский сдал пост

Александр Копасовский, много лет возглавлявший ОАО «Тольяттинская птицефабрика», оставил свое кресло. Новым генеральным директором предприятия стал Владимир Радайкин. По словам представителя руководства птицефабрики, Копасовский покинул должность по собственному желанию. Владимир Радайкин до назначения руководителем птицефабрики работал на «Тольяттинской» в качестве заместителя гендиректора по производству. Ранее он возглавлял Обшаровскую птицефабрику.



**АЛЕКСАНДР КОПАСОВСКИЙ** ушел  
с Тольяттинской птицефабрики

В «Доминант» назначили  
Соколова

Управлять процедурой временного управления, введенной в компании «Доминант», будет член НП СРО АУ «Меркурий» Александр Соколов. В апреле текущего года ООО «Агроинвест» подало в Арбитражный суд Самарской области иск с требованием о признании «Доминанта» несостоятельным. На текущий момент большая часть имущества компании - свинокомплекс в Красноармейском районе - отсужена. Заявление «Агроинвеста» было оставлено без рассмотрения. Следом за этим сам «Доминант» подал иск о признании себя банкротом.



**БЫВШЕГО ВЛАДЕЛЬЦА** свинокомплекса  
в Красноармейском районе начали  
банкротить

том. По решению суда в компании введена процедура наблюдения.

## Барбашин пришел в «Акосту»

Александр Барбашин будет руководить банкротством ОАО «Акоста». 26 августа Арбитражный суд Самарской области утвердил его в должности конкурсного управляющего предприятия, согласившись с кандидатурой, представленной НП «СРО АУ «Евросиб». Прежний конкурсный управляющий Руслан Салихов был отстранен от должности по настоянию ряда кредиторов компании, считавших, что менеджер ненадлежащим образом исполнял свои обязанности: не оспаривал сделки

должника, допускал необоснованные расходы, не обращался в правоохранительные органы с заявлениями о преступлении, заключал сделки без согласия кредиторов. ОАО «Акоста» зарегистрировано в 1992 году и являлось частью автоторгового холдинга Владимира Зубова. Компания была дилером Минского автозавода, а также занималась грузовыми перевозками. На 2012 год ее акционерами являлись Фаина Лапшина, Олег Саблин, Наталья Зубова и Андрей Полещук.

## Ульяновский автозавод станет компактным и современным

## УАЗ проводит масштабную модернизацию производства и реорганизует промышленную площадку.

Ульяновский автомобильный завод реализует новый проект «Развитие промышленной площадки ОАО «УАЗ» на период 2014-2020 годов», главные цели которого – повышение эффективности производства автомобилей и сокращение затрат. Его реализация позволит освободить предприятие от лишних площадей и непрофильных объектов и одновременно выведет производство на новый современный уровень.

По словам заместителя генерального директора ОАО «УАЗ» Алексея Курбанаева, это самый крупный инвестиционный проект в городе с объемом инвестиций в 24 миллиарда рублей. Ко всему прочему, в ходе его реализации будет создано более 4 тыс. рабочих мест.

Проект предусматривает глобальную реорганизацию промышленной площадки, площадь которой на сегодняшний день слишком велика — 312 гектаров. Постепенно территория автомобильного завода будет уменьшаться до масштабов стандартного современного предприятия — 50,2 гектара. По расчетам специалистов, этой территории достаточно для производства 100 тысяч автомобилей в год с механической обработкой, штамповкой, сборкой и окраской.

На заводе введена в эксплуатацию новая технологическая линия подготовки и катафорезного грунтования кузовов. Все оборудование спроектировано с учетом экологических требований и возможности дальнейшей модернизации. Проектная мощность линии составляет 105 тысяч автомобилей в год, что позволяет обрабатывать не только весь модельный ряд



УАЗ, но и кузова автомобилей потенциальных партнеров. Всего в модернизацию основного производства будет вложено 3,5 млрд рублей.

Вся территория автомобильного завода поделена на пять отличных друг от друга зон. Зона «Запад» занимает площадь 73,5 гектара, 55 га из которых отведено под комплексную жилую застройку.

В зоне «Металлургия» разместятся дочерние компании предприятия, а в зоне

«Восток» - логистические комплексы и складские помещения.

Центром комплекса станет 12-этажное здание заводоуправления, которое в скором времени превратится в полноценный офисный центр.

Часть этажей нового бизнес-центра уже готова к сдаче в аренду и их последующей продаже. Открытие его состоится в ближайшее время.

Пройдет немного времени и неэффективно используемая промышленная площадка ОАО «УАЗ» превратится в новый городской массив с современным предприятием. ■

**Более подробную информацию  
по реализуемым объектам  
вы можете получить по телефонам:  
8 (8422) 79-73-99, 40-60-13.  
www.mosaica.ru**





**ДМИТРИЙ  
ЦИБИЗОВ,**  
генеральный  
директор  
ООО «ДСТС  
Финанс  
Консалтинг»

Все участки на просеках стоят на кадастровом учете. По ним имеются конкретные спутниковые координаты с точностью до сантиметра. И если запросить кадастровую земельную карту этого массива, его спутниковые снимки, то можно без проблем определить реальные границы участков. Если границы были сфальсифицированы истцом, итогом разбирательства для него станут выплата судебных расходов ответчику и, возможно, какая-то сумма моральной компенсации. Если дом действительно построен с захватом границ чужого участка, суд может удовлетворить иск полностью либо частично. Если технически возможно снести только ту часть дома, которая расположена на территории истца, то решение суда будет именно таким. Однако по любым решениям, связанным со сносом, судебные приставы работают крайне неохотно, и привести в исполнение такое решение будет очень сложно.

# Копают под Гашимова

Дому бенефициара «Самарских автомобилей» грозит сносом

АННА МАЛЮК

Самарский предприниматель Виктор Кроз в судебном порядке пытается доказать, что дом бенефициара холдинга «Самарские автомобили» Артура Гашимова в коттеджном поселке «Ренессанс» на 3-й просеке «залез» на его участок на 21 см. В случае если суд поддержит претензии Кроза, коттеджу Гашимова будет угрожать снос. Параллельно Кроз требует снести забор бенефициара холдинга «Актан» Алексея Анисимова и расположенную в «Ренессансе» трансформаторную подстанцию.

Если верить данным «СПАРК-Интерфакса», Виктор Кроз является предпринимателем средней руки, не владеющим разветвленным или получившим публичную известность бизнесом. Ему также принадлежит 30% уставного капитала в ООО «Феникс» - компании, ведущей деятельность ресторанов и кафе. К тому же Кроз - директор ООО «ЛМ-Девелопмент» и ООО «Здоровое поколение». Специализация первой фирмы - покупка и продажа собственного недвижимого имущества. «Здоровое поколение» ведет физкультурно-оздоровительную деятельность. Ранее г-н Кроз был совладельцем животноводческой фирмы

**НА 21  
СМ**  
увеличил свой дом Артур Гашимов за счет участка своего соседа Виктора Кроза, по версии последнего



**БЕНЕФИЦИАР  
ХОЛДИНГА  
«Самарские  
автомобили»**  
Артур Гашимов  
может лишиться  
коттеджа в поселке  
«Ренессанс»

- ООО «Агрокапитал». Сейчас общество ликвидировано.

Теперь бизнесмен развернул крестовый поход против своих соседей. Первым он атаковал коттедж бенефициара холдинга «Самарские автомобили» Артура Гашимова. Кроз счел, что дом автоторговца зашел за границы его участка. Коттедж Гашимова расположен в поселке «Ренессанс», строительством которого занимались структуры, близкие бенефициару холдинга «Актан» Алексею Анисимову. Поселок позиционируется как элитный и разделен на 11 владений.

По словам представителя Виктора Кроза на судебном заседании, предприниматель приобрел в собственность участок площадью 715 кв. м на 3-й просеке (то есть по соседству с будущим «Ренессансом») в 2002 году. Земля предназначалась для индивидуального жилищного строительства. Позже на

территории 1,2 га, граничащей с участком Кроза, началось строительство поселка. В «Ренессансе» Артур Гашимов приобрел участок площадью 555 кв. м - как раз на границе с наделом Кроза. В 2008 году на своем участке Гашимов построил дом площадью 157 кв. м. Теперь Виктор Кроз пытается доказать в суде, что при строительстве Гашимов зашел на его территорию.

Гашимов, в свою очередь, предъявил Крозу претензии. Он обратился в суд со встречным иском, обвинив Кроза в фальсификации границ его участка и потребовав от Росреестра исключить их как недействительные. Представитель Гашимова в суде заявила: «Кроз самовольно захватил территории, принадлежащие другим собственникам. В границах самозахвата оказались участки, принадлежащие ему (Гашимову),



90,6

BUSINESS

FMI

первое деловое радио

ДЛЯ ЛЮДЕЙ

С ДЕЛОВЫМ СЛУХОМ

Свидетельство ЭЛ № ТУ63 - 00622 от 24 сентября 2013 г.



реклама 01983

16+





## тема&главное



### ЧТО ЕСТЬ У АРТУРА ГАШИМОВА И ВИКТОРА КРОЗА

#### Артур Гашимов:

- ООО «Самарские автомобили-Люкс» - генеральный директор, совладелец
- ООО «САФ» - генеральный директор, совладелец
- ООО «СА ПРЕМИУМ» - генеральный директор, совладелец
- НП «Гит» - директор, совладелец

- ООО «САФ ЮГ» - генеральный директор, совладелец
- НП ОМОС «Экоберег» - генеральный директор, совладелец
- ООО «Мару-Моторс» - совладелец
- ООО «Засамарская сетевая компания» - совладелец
- ООО «Дельта-М» - совладелец

- ООО «СамКар» - совладелец
- ООО «САН» - совладелец
- ООО «Самарские автомобили-М Север» - совладелец
- ООО «САВ» - совладелец
- ООО «САД» - совладелец
- ООО «Самарские автомобили Юг-М» - совладелец

- ООО «Заречье» - совладелец
- ООО «Первак-СА» - совладелец
- ООО «Самарские автомобили-Н» - совладелец

#### Виктор Кроз:

- ООО «Феникс» - совладелец
- ООО «ЛМ-Девелопмент» - директор
- ООО «Здоровое поколение» - директор

ООО «Энерго», проезжая часть 3-й просеки, ограниченная красными линиями и являющаяся территорией общего пользования, а также пожарный проезд КП «Ренессанс». Теперь уже и Кроз должен доказывать законность формирования приобретенного им участка. «Мы не спорим о границах участка, - не согласилась с предъявленными претензиями представительница Кроза в суде. - Мы требуем устранения препятствий в пользовании земельным участком. Сейчас перечисленные нами объекты мешают Виктору Крозу начать индивидуальное жилищное строительство».

Нахождение части коттеджа Гашимова, забора и подстанции на обозначенной территории подтвердила и землеустроительная экспертиза, результаты которой были оглашены в ходе судебного заседания. Однако если Гашимову удастся доказать, что результаты межевания, проведенного кадастровыми инженерами для Кроза, некорректны, заключение экспертизы уже не повлияет на решение суда, принявшего заявление Гашимова к рассмотрению.

Заседание по нему состоится 19 сентября. «Сейчас суд пойдет по пути проверки документов, которые были подписаны при межевании, - пояснил адвокат Дмитрий Натариус. - Одна из частей землеустроительного межевого дела - лист согласования границ, который будет изучен на предмет подлинности подписей собственников. Если собственник участка невнимательно поставил подпись, то в таком случае он справедливо останется наедине со своими проблемами. Если окажется, что подписи поддельные, то границы можно будет оспаривать. Если Кроз окажется прав, то коттедж Гашимова, скорее всего, снесут. Действующее законодательство в таких случаях отдает приоритет собственнику участка, а не владельцу дома. То есть может идти речь о выкупе дома, но не о выкупе участка. Однако тот факт, что коттедж не полностью находится на территории чужого участка, а заступает на него, увеличивает именно вероятность сноса. В таких случаях выкуп не практикуется. А вот снос здания по причине несоответствия про-

ектной документации происходит часто». По информации директора агентства оценки «Интеллект» Дениса Шевякова, стоимость одной сотки земли в районе 3-й просеки варьируется от 700 до 900 тыс. рублей. «По мере приближения к Волге можно вести речь об одном миллионе за сотку, - продолжает он, - при этом стоимость земли внутри самого поселка будет меньше, чем стоимость земли индивидуального владельца, так как внутри коммерческих проектов цена земли рассчитывается несколько иначе, по принципу техники остатка». По мнению Дениса Шевякова, если выкупить землю будет невозможно, владелец коттеджа во избежание сноса может договориться с собственником участка об уплате постоянной ренты за пользование его землей. Впрочем, отмечают юристы, Гашимов может и переиграть в суде Кроза, и тогда уже будет поставлен вопрос о корректировке границ в его пользу, а возможно, и о компенсации судебных расходов за счет соседа, инициировавшего противостояние. ■

### противостояние

## ОДИН НА ВСЕХ

Виктор Кроз предъявил претензии не одному соседу, а целой группе. Ответчиками по его иску выступают также Станислав Серов и Алексей Анисимов. Им принадлежит забор на бетонном фундаменте, часть которого пересекает участок Кроза. По результатам землеустроительной экспертизы длина этого отрезка составляет 46,32 м. Серов и Анисимов являются учредителями ТСЖ «Ренессанс», которое управляет имуществом одноименного коттеджного поселка.

Кроме того, к суду привлечено ООО «Энерго». По версии истца, трансформаторная подстанция, принадлежащая обществу и обслуживающая жителей КП «Ренессанс», расположена посередине участка Кроза. В ООО «Энерго» информацию о том, что помешавшая планам Кроза подстанция находится на балансе общества, не подтвердили. «Из трех подстанций, расположенных на 3-й просеке и принадлежащих нам, ни одна не обслуживает «Ренессанс», - пояснил главный инженер ООО «Энерго» Дмитрий Дементьев. - На этой же улице есть и другие подстанции, возможно, речь идет о какой-то из них». Алексей Анисимов, директор УК «Ренессанс», не стал комментировать ситуацию.

САМАРСКОЕ  
**Обозрение**

ПУБЛИКАЦИЯ  
БАНКОВСКИХ БАЛАНСОВ  
в «Самарском обозрении»  
НА СПЕЦИАЛЬНЫХ УСЛОВИЯХ

Телефоны рекламной службы  
(846) 342-50-22, 334-12-80

Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ63-00526 от 15.11.2012 г. 0846к Реклама. 16+

САМАРСКОЕ  
**Обозрение**

РУБРИКА  
Технологии  
& Телеком

Приглашаем  
к сотрудничеству  
компании отрасли!



Телефоны  
реklamной  
службы:  
**342-50-22**  
**334-12-80**

Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ63-00526 от 15.11.2012 г. 087431 Реклама. 16+

18+

**МОБИЛЬНЫЙ  
РЕПОРТЕР**

Стань мобильным  
репортером «Вести-Самара»  
Делись своим видео.  
Получай призы.

Прислать новость [www.tvksamara.ru](http://www.tvksamara.ru)  
Предложить новость <http://vk.com/gtrksamara>

Реклама 3920У



перспективы

ВЫИГРАЛИ АПЕЛЛЯЦИЮ

# Озерный более не актуален

Наследство команды Виктора Тархова утратило правовую защиту

АННА МАЛЮК

Возможность переселения самарцев, живущих в ветхих и аварийных домах, в поселок Озерный становится все более затруднительной. Протесты жителей, не желающих переезжать в отдаленный поселок, поддержал прокурор Октябрьского района Евгений Тупиков. Поддержка надзорного ведомства помогла жителям ветхого дома на ул. Осипенко избежать переселения в Озерный и, по мнению юристов, будет серьезным аргументом в аналогичных судебных процессах.

Конфликт городского департамента управления имуществом (ДУИ) с жителями двухэтажного дома №130 на ул. Осипенко длится уже более года. Администрации города необходимо расселить жильцов объекта для завершения строительства многоквартирного дома, который возводится по соседству. Жильцам чиновники предложили перебраться в поселок Озерный, однако они воспротивились такой перспективе. Свою позицию они аргументировали тем, что жилье в Озерном непригодно для жизни, и требовали себе более комфортабельные квартиры. В результате отношения ДУИ и жителей проблемного дома перетекли в стадию судебных разбирательств.

В Октябрьском районном суде Самары успех сопутствовал чиновникам, которые добились решения о принудительном выселении жителей дома на ул. Осипенко. Однако жильцы подали апелляционную жалобу в Самарский областной суд. Их позицию поддержал прокурор Октябрьского района, вынесший апелляционное представление по данному спору. Жалоба жильцов была подкреплена техническим заключением ООО «ПКФ «Простор», которое подтвердило доводы о том, что квартиры в Озерном «не отвечают установленным строительным, техническим нормам и требованиям благоустроенности». Документы также указывали на то, что в поселке, кроме всего прочего, нарушены и нормы пожарной безопасности. «Помещения имеют недостатки отделочных конструкций, свидетельствующие о повышенной влажности: отслоение обоевого покрытия стен, линолеума, перекосы дверного полотна, следы грибковых поражений, - говорится в заключении. - В наружных и внутренних несущих стенах обнаружены трещины. В подвалах домов накапливается дождевая и грунтовая вода, гидроизоляция фундамента и стен домов выполнена не в соответствии с проектом. Вокруг здания нарушена целостность асфальтовой отмостки».



ПОЗИЦИЮ ЖИТЕЛЕЙ ветхих домов, не желающих переселяться в Озерный, поддержал прокурор Октябрьского района, вынесший апелляционное представление по данному спору

28 августа судебная коллегия облсуда удовлетворила жалобы прокурора и жильцов. Решение Октябрьского районного суда о принудительном переселении жителей аварийного дома в Озерный отменено.

Между тем именно для переселения граждан из ветхого и аварийного жилья администрация г.о. Самара планировала использовать Озерный. Всего в поселке должно было проживать 700 семей, попадающих под такую категорию. Однако сразу 476 семей отказались от переселения, ссылаясь на отсутствие в Озерном условий для проживания. Департаменту управления имуществом пришлось переселять граждан в принудительном порядке. Правда, большинство судов он проигрывал. По информации «СО», сейчас поселок заселен менее чем на 75%.

Эксперты признают, что участие в конфликте прокуратуры может негативно сказаться на дальнейших и без того туманных перспективах Озерного. «Заключение экспертизы, которую фактически поддержала прокуратура, - не приговор для поселка, так как эта ситуация при желании поправима: можно провести соответствующие работы и устранить нарушения, - отмечает Александр Станин, адвокат КА №102. - Кроме того, необходимо точно понимать, что за экспертиза была проведена. Возможно, она охватила только часть территории поселка, касалась исключительно тех квартир, в которые не захотели переселяться эти семьи, а через какие-то сто метров условия уже могут быть совсем другими. Другое дело, если это была глобальная экспертиза всего поселка. Тогда решение областно-



ВЯЧЕСЛАВ ТОЛСТОВ, председатель президиума Коллегии адвокатов Самарской области

Каждая ситуация с переселением отличается от другой, и граждане, которые переселяются, отличаются друг от друга. Например, если жильцы ветхого или аварийного дома являются собственниками жилплощади, то в этом случае вопрос решается быстро и просто - они легко могут отказаться от переселения. Если же жильцы являются нанимателями, а квартира находится в муниципальной собственности, то им сложнее в судебном порядке доказать свое право на отказ от переселения.

го суда действительно сделает невозможным переселение и других жителей ветхого и аварийного жилья в этот поселок и превратит затраты бюджета на строительство Озерного в сплошные убытки». «У нас не прецедентное право, и само по себе положительное решение в отношении дома №130 по ул. Осипенко ничего не решает в остальных случаях. Каждым новым кандидатом на переселение придется в индивидуальном порядке проводить экспертизу и доказывать в суде отсутствие необходимых условий проживания. Никто не имеет права пользоваться данными экспертных заключений, которые другие граждане проводили в своих интересах, затрачивая на это собственные средства. Однако, возможно, здесь вступит в силу принцип единообразия судебной практики, когда граждане, вновь инициирующие подобные процессы, ссылаются в своих доказательствах на уже вынесенное решение областного суда. Но и здесь есть свои сложности - даже если экспертиза проведена по всему поселку, в ней вряд ли указано, что тот или иной конкретный дом не соответствует условиям проживания. Суд может указать на это и признать довод необоснованным», - отмечает председатель президиума Коллегии адвокатов Самарской области Вячеслав Толстов. Пока же если какие-то меры по благоустройству поселка и принимаются, то они явно недостаточны. «Какая-то работа по благоустройству территории была проведена, приводились в порядок крыши и подвалы, - рассказал член Общественной палаты Самарской области Виктор Часовских. - Однако



ИРИНА СКУПОВА, экс-уполномоченный по правам человека в Самарской области

Для жителей ветхого и аварийного жилья альтернатива переселению в Озерный есть, но она крайне скудная. Это случайным образом обнаруженные выборочные квартиры, которые по разным причинам остались не оформленными в частную собственность. Их занимали одинокие люди, и, после того как они ушли в мир иной, квартиры перешли муниципалитету. Но и это жилье, как правило, находится в плачевном состоянии. И все-таки сейчас эти квартиры хотя бы стали предоставляться, раньше они «зажимались», о них ничего не было известно. В последнее время были прецеденты, когда в такие квартиры расселяли жильцов ветхих и аварийных домов, были случаи получения квартир на ул. Молодогвардейской, на Московском шоссе. Но в основном это все те же Озерный и Винтай.

там все еще остаются нерешенными проблемы транспортной доступности микрорайона, медицинского обслуживания и доставки продуктов питания. Их решением должна была заняться городская администрация. В частности, департаменту ЖКХ и ДУИ необходимо было разработать целевую программу обустройства поселка. Разработана ли в данный момент такая программа, мне неизвестно. Общественная палата планирует выезд в микрорайон в октябре - мы хотим посмотреть, что там сейчас происходит». ■



## САНКЦИИ

## Анпилова выгнали



**БАНКРОТЯЩАЯСЯ КОМПАНИЯ**  
Сергея Анпилова покинула СРО НП «СредВолгСтрой»

АННА МАЛЮК

ЗАО «Группа предприятий Анпилова С.М. «Архитектор» лишилось членства в профессиональной саморегулируемой организации СРО НП «СредВолгСтрой». На заседании совета партнерства, которое состоялось в конце августа, было принято решение отозвать у компании свидетельство о допуске к работам, а ее саму исключить из СРО. Впрочем, ЗАО «ГП «Архитектор» уже не ведет профильной деятельности. Сейчас предприятие находится в стадии ликвидации, его конкурсным управляющим является Дмитрий Попов. Общество было зарегистрировано в Тольятти в 2009 году. Учредителем выступил известный тольяттинский бизнесмен Сергей Анпилов. На сегодняшний день из многочисленных компаний Анпилова действует лишь индивидуальное предприятие Анпилова С.М., которое уже два раза избегало банкротства, инициируемого ФНС.

## «МЕМОРИАЛ» ЗАЙМЕТСЯ КУЙБЫШЕВСКИМ РАЙОНОМ

МАРИЯ ВОРОНОВА

ООО «Мемориал» планирует построить торговый центр в Куйбышевском районе. Компания обратилась в администрацию г.о. Самара с заявкой на смену правовых зон трех площадок. Общая площадь земельных участков составляет 7,7 тыс. кв. м. Земли, находящиеся в зоне Рзв (резервные территории), планируется перевести в зону Ц-2 (деловые и коммерческие предприятия общегородского и регионального значения) для строительства там торгового центра и выставки товаров. Горадминистрация заявку «Мемориала» одобрила, постановление об этом обнародовали в начале августа. Идентифицировать девелопера «СО» не удалось. По данным «СПАРК-Интерфакса», в Самарской области зарегистрировано три ООО «Мемориал». Две организации специализируются на организации похорон и предоставлении связанных с ними услуг. Самарской компанией владеют Виталий Ермохин (50%) и Павел Швецов (50%), сызранской - Владимир Трифонов (40%), Снежана Федотова (30%) и Светлана Щенева (30%). Также в Самаре зарегистрировано ООО «Мемориал», специализирующееся на предоставлении прочих услуг. Компания принадлежит Доментию Хрониопуло.



## СПОР

## Опоздал со вторым заходом



**«ЗЕЛЕНЫЙ БЕРЕГ»** пока сохранил свой актив на ул. 40 лет Победы

АННА МАЛЮК

Конкурсный управляющий ЖСК «Татищев» Сергей Воробьев не смог в судебном порядке оспорить передачу недостроя банкротящегося кооператива компании «Зеленый берег». Недостроенный дом находится на ул. 40 лет Победы в Автозаводском районе Тольятти. ООО «Зеленый берег» приобрело его на аукционе в июле 2012 года. Сумма сделки составила 7,65 млн рублей. Компании был передан недостроенный 14-этажный жилой дом площадью застройки 1055,1 кв. м с 13-процентной степенью готовности. Воробьев посчитал цену продажи заниженной и в суде потребовал признать сделку незаконной и вернуть актив в собственность ЖСК. Однако в связи с тем, что срок исковой давности истек, суд отказал конкурсному управляющему в удовлетворении требований. Это уже не первая попытка Воробьева оспорить продажу недостроя «Зеленому берегу». В 2011 году он пытался признать сделку незаконной, ссылаясь на ненадлежащее оформление компанией аукционной документации. Однако и тогда иск управляющего не был удовлетворен.

## ТЯЖБА

## Минстрой не отпускает «Берег»

МАРИЯ ВОРОНОВА

Министерство строительства Самарской области предпримет уже третью попытку взыскания более 70 млн рублей с ООО «Дом-75», входящего в ГК «Берег». Прежние две попытки ведомства, наоборот, привели к необходимости выплат застройщику.

Осенью прошлого года минстрой обратился в самарский арбитраж с иском к ООО «Дом-75», входящему в группу компаний «Берег». Ведомство потребовало взыскать с компании 71,1 млн рублей, однако затем уменьшило сумму требований до 54,4 млн. Из них 26,4 млн рублей - сумма основного долга, еще 28 млн - пени. В ответ



**МИНИСТЕРСТВО СТРОИТЕЛЬСТВА** вновь попытается взыскать 54,4 млн рублей с компании Александра Катина. Пока такие попытки приносили результат, прямо противоположный желаемому «Дом-75» обратился к министру со встречным иском о взыскании с него 15,8 млн рублей в связи с переplatой арендных платежей. В феврале суд требования сторон частично удо-

влетворил, постановив взыскать с ООО «Дом-75» в пользу министерства 2,7 млн рублей, а по встречному иску - 15,8 млн в пользу ООО. Ведомство попыталось оспорить решение в арбитраже, в результате чего в июне текущего года апелляционная инстанция постановила взыскать с минстроа 11,9 млн неосновательного обогащения, а в иске ведомства отказать. Такое решение также не устроило чиновников - 28 августа суд принял от минстроа к производству кассационную жалобу. Заседание по делу состоится в конце сентября. По данным «СПАРК-Интерфакса», ООО «Дом-75» в равных долях принадлежит Вячеславу Сидоровичу, Юрию Зубкову, Александру Катину и Игорю Бояркину.

## ПРОЕКТ

## «Шард» перепланировал «Волгарь»

МАРИЯ ВОРОНОВА

Администрация г.о. Самара утвердила проект внесения изменений в документацию по планировке территории в границах земель коллективного сельскохозяйственного предприятия «Волгарь» в Куйбышевском районе, предоставленный компанией «Шард». Постановление обнародовано 2 сентября. Там ООО «Шард», входящее в группу «Амонд», ведет строительство жилого района «Волгарь». Площадь участка, отведенная для планировки, составила 130,9 га. На территории планируется разместить школу на 1000 мест, несколько

детских садов, лечебное учреждение на 850 мест, детскую поликлинику на 500 мест, станцию скорой помощи, торговый центр, автомобильную стоянку и Софийскую площадь. Также запланированы зоны размещения объектов торгового и культурно-бытового назначения, территории физкультурно-оздоровительного назначения, зоны рекреации. ООО «Шард» зарегистрировано в 2001 году в Волжском районе Самарской области. Головной компанией является ООО «Бон» (80%), еще 20% принадлежит Владиславу Шиндину. Основной вид деятельности общества - подготовка строительного участка.

## конфликт

## ДЕНЕГ НЕ ВЗЯЛИ

## Отбились от кредитора

ООО «Промэкс» не смогло взыскать денег с ООО «Сергиевское карьерное управление»

МАРИЯ ВОРОНОВА

ООО «Промэкс», попытавшееся взыскать задолженность с ООО «Сергиевское карьерное управление» (СКУ), близкого семье экс-главы Сергиевского района Анатолия Шипицина, вынуждено будет платить ответчику само.

По данным «СПАРК-Интерфакса», ООО «Сергиевское карьерное управление» принадлежит Станиславу Лобанову (100%). Он также является директором ООО «Элегант», головной компанией которого выступает

ООО «СК «Стройтек». Последнее принадлежит сыну бывшего главы Сергиевского района Анатолия Шипицина, бизнесмену Сергею Шипицину.

В ноябре 2013 года ООО «Промэкс» обратилось с иском в Арбитражный суд Самарской области. Компания потребовала взыскать с ООО «Сергиевское карьерное управление» более 1 млн рублей за поставленный товар. В декабре того же года СКУ в рамках того же дела обратилось в суд со встречным иском, потребовав уменьшения цены поставленного некачественного товара и взыскания

с «Промэкса» 775 тыс. рублей. Некачественным товаром СКУ посчитало пластинчатый бункер-питатель.

Согласно материалам дела, эксперт оценил бункер-питатель и сделал заключение, что он имеет дефекты производственного характера и дальнейшее его использование невозможно.

В итоге в конце июля текущего года арбитраж в удовлетворении требований «Промэксу» отказал, удовлетворив встречный иск СКУ. С «Промэкса» в пользу Сергиевского карьерного управления взыщут 692 тыс. рублей.

По мнению адвоката Дмитрия Натариуса, случаи, когда истец не только не выигрывает дело, но и сам вынужден погашать встречные претензии, в судебной практике встречаются довольно часто. «Взаимоотношения между компаниями многогранны. В данной ситуации компании осуществляли взаимные поставки, и когда одна сторона решила не платить, сославшись на низкое качество поставляемого товара, другая сторона сделала то же самое. Правда на стороне того, кто сумеет доказать некачественность в суде», - отмечает эксперт. ■



**КОМПАНИЯ**, близкая Сергею Шипицину, развернула в свою пользу долговый конфликт с контрагентом





**ТАНЗИЛА АГЛИУЛИНА,**  
руководитель  
пресс-службы  
Самарской  
областной  
организации Союза  
журналистов  
России

Проблемы с Интернетом у нас стали возникать с этого лета, где-то в июле. Три раза обрывали провод, не объясняя причин. А последний раз Интернета не было дней восемь. При этом мы добросовестно оплачиваем все услуги, а нам без лишних объяснений обрезают провод. Приходится прикладывать больше усилий для качественного проведения мероприятий. Конечно, очень жаль сотрудников, поскольку их не так много, а работы в связи с отсутствием Интернета прибавляется.

проблема

ОСТАЛИСЬ БЕЗ ИНТЕРНЕТА

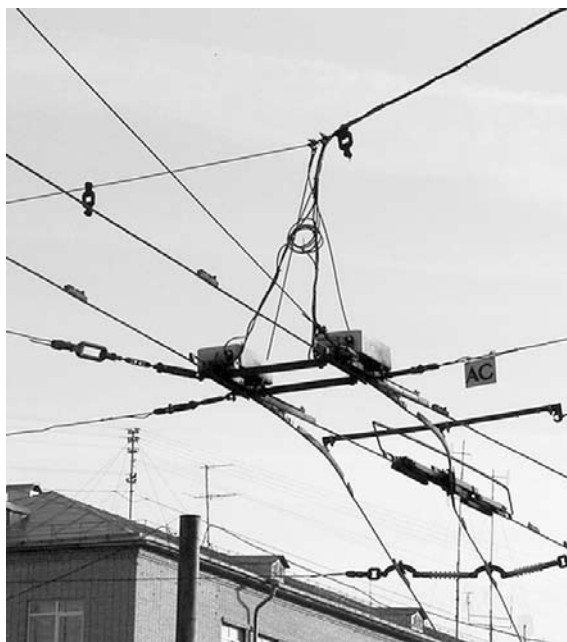
# Союз журналистов попал под провода

Противостояние МП Самары с интернет-провайдерами оставляет абонентов без связи

АННА ТУРОВА

Затянувшийся спор муниципальных предприятий Самары и интернет-провайдеров в этом году рикошетом ударил по Дому журналиста. С середины лета общественная организация испытывает проблемы с интернет-связью. Причины этого могут заключаться именно в том, что провайдер - ООО «Самтелеком» - провел оптоволокно по проводам трамвайно-троллейбусного управления.

Самарское муниципальное предприятие «Трамвайно-троллейбусное управление» уже несколько лет судится с операторами связи из-за размещения на своих сетях волоконно-оптического кабеля, а также из-за долгов, которые регулярно накапливают компании. Среди ответчиков ТТУ уже не по одному делу выступали ООО «Самтелеком», ООО «ОПТИ-Телеком» (и его правопреемник - ООО «Дельта»), ООО «РегионТелеКом», а также обанкроченное в 2012 году ООО «Интертелеком». Аналогичные иски инициировало к провайдерам и другое муниципальное предприятие - ООО «Самарагорсвет». Камнем преткновения во всех случаях становились долги провайдеров перед МП, причем за достаточно длительные промежутки времени (год и больше), и завершение срока договорных отношений, по истечении которого новые соглашения не подписывались. В связи с этим ТТУ и «Самарагорсвет» требовали в судах не только погашения долгов, но и демонтажа волоконно-оптического кабеля, но сколько бы ни выигрывали судов муниципальные предприятия, и как бы ни менялся круг



**ТТУ и «САМАРАГОРСВЕТ»** не один раз пытались заставить провайдеров снять провода с опор

провайдеров с «воздушкой» в городе, оптоволокно остается на проводах.

Заложником ситуации в этом году оказался Дом журналиста. Как сообщила «СО» руководитель пресс-службы Самарской областной организации Союза журналистов России Танзила Аглиулина, примерно с июля они неоднократно оказывались без связи. А в сентябре без выхода в Интернет журналисты остались более чем на неделю. «Три раза у нас обрывали провод, непонятно, по каким причинам - это нам не объясняли. Последний раз Интернета не было дней восемь. Но факт в том, что мы добросовестно оплачиваем все услуги, а нам без лишних объяснений обрезают провод», - посетовала г-жа Аглиулина. Договор на оказание услуг интернет-связи в данном случае был заключен с ООО «Самтелеком», однако

пообщаться с его руководством «СО» не удалось - в приемной сослались на занятость руководителя.

Между тем, по данным собеседников «СО», проблемы Союза журналистов могли стать следствием неурегулированности отношений провайдера с владельцами опор - муниципальными предприятиями «ТТУ» и МП «Самарагорсвет». По словам Танзила Аглиулиной, первые два раза были повреждены кабели на опорах ТТУ, а третий - «Самарагорсвета». Комментарии этих предприятий оперативно получить не удалось. Они неоднократно судились с «Самтелекомом» из-за долгов и отказа подписать акт для демонтажа проводов. После серии инцидентов «Самтелеком» попытался перебросить свои провода в подземную канализацию. Правда, пока эта попытка оказалась неудачной. ■



контроль

## «Сопли» попросят убрать

Проблемы «Самтелекома» в случае с конкретным клиентом могут побудить управление Роскомнадзора по Самарской области острее ставить вопрос о допустимости проведения интернет-кабеля воздушным путем, без укладки в соответствующее оборудование. Проще говоря, проведения «соплей» (так в народе называют провода, свободно свисающие с деревьев, уличных опор и т.п.). Как пояснила «СО» руководитель управления Роскомнадзора по Самарской области Светлана Жданова, в настоящее время законодательство допускает вести провода по столбам, осветительным или железнодорожным опорам, мостам и т.д., если есть возможность организовать устойчивую связь. Однако для этого необходим проект, в котором будут просчитаны все нюансы, а также согласие владельцев этих опор или иной опорной инфраструктуры.

Во многих крупных городах действуют нормативы, которые исключают свободное свисание

кабелей, побуждая провайдеров тщательно прятать свои сети. В результате не только внешний облик городов приводится в порядок, но и минимизируется возможность повреждения кабелей. В Самаре таких нормативных актов нет, говорит Светлана Жданова. Однако проблемы Союза журналистов побудили самарский Роскомнадзор в рамках своих полномочий заняться решением этого вопроса. Как квалифицировать с точки зрения закона свободно свисающие провода, имеются ли соответствующие разрешения на это? «В связи с возникновением таких обстоятельств у нас, как у контрольно-надзорного органа, появляется вопрос к операторам связи: они что, не все сооружения связи сдают нам? Они обязаны сдавать нам все сооружения связи, и естественно, что такое сооружение связи, какое имелось у Дома журналиста, не может быть принято в эксплуатацию», - говорят представители Роскомнадзора.

экскурс

## ПОКА СУД ДА ДЕЛО

ООО «Самтелеком» не один раз терпело фиаско в судах из-за того, что его оптоволокно размещено на контактных опорах, находящихся в распоряжении муниципальных предприятий. Так, в январе 2012 года компания проиграла апелляцию по иску МП «ТТУ». Муниципальное предприятие обратилось в Арбитражный суд Самарской области с требованием обязать компанию демонтировать 8,2 км оптического кабеля и взыскать с нее 555,3 тыс. рублей неосновательного обогащения, полученного в результате пользования опорами контактной сети, принадлежащими ТТУ. Суд первой инстанции удовлетворил требования ТТУ, постановил демонтировать кабель и взыскать с компании «Самтелеком» 452,5 тыс. рублей за пользование опорами контактной сети. Апелляционный суд оставил решение самарского арбитража без изменений. В этом году ТТУ инициировало новый иск к «Самтелекому», обратив внимание в суде, что с 2011 года новый договор так и не был подписан в связи с тем, что стороны не пришли к единым условиям соглашения. Вопреки ранее вынесенным судебным решениям о требовании демонтажа и возбужденному исполнительному производству, ситуация не изменилась. Компания продолжает пользоваться опорами. Судам остается принимать решения только по сумме взысканий. В апреле текущего года она составила 1,06 млн рублей.



духовность

ПРОВЕЛИ ЦЕРЕМОНИЮ

# Строительство храма благословили

Ректор ТГУ и митрополит Самарский и Сызранский заложили памятную капсулу

ВЛАДИМИР ОРЛОВ

6 сентября на прилегающей к Тольяттинскому государственному университету (ТГУ) территории состоялась торжественная церемония закладки памятной капсулы в основание храма в честь святой мученицы Татианы. Церковь будет символом покровительства тольяттинского студенчества, а также станет мемориалом погибшим при взрыве рейсового автобуса в Тольятти в 2007 году.

Проект инициирован Тольяттинским государственным университетом совместно с Самарской епархией и благотворительным фондом «Духовное наследие» имени первого мэра Тольятти и первого ректора ТГУ С.Ф. Жилкина. Храм будет являться мемориалом жителям города, погибшим при взрыве автобуса 31 октября 2007 года. Напомним, тогда в рейсовом автобусе в час пик погибли восемь человек. Трое из них были студентами ТГУ. Инициативная группа родственников погибших давно добивалась открытия такого мемориала, и вот, наконец, первый шаг в этом направлении сделан. Проект был поддержан тольяттинской мэрией и думой. Содействие в выделении земельного участка под строительство оказал депутат Госдумы РФ Александр Хинштейн.

3 ноября 2011 года состоялась торжественная церемония освящения места будущего строительства и воздвижения креста, которую провел влады-

**МИТРОПОЛИТ СЕРГИЙ** и ректор ТГУ Михаил Криштал заложили памятную капсулу в камень на месте строительства храма



ка Сергей - тогда еще архиепископ Самарский и Сызранский, а ныне митрополит Самарский и Сызранский. После этого ТГУ и Самарская епархия совместно с думой и мэрией г.о. Тольятти провели серьезную координационную работу по юридическому оформлению земельного участка и получению разрешения на его использование под строительство храма. Земельный участок выделен на улице Белорусской, напротив Тольяттинского государственного университета.

Храм будет строиться на пожертвования, сбором которых занимается фонд «Духовное наследие». Как сообщили «СО» в ТГУ, точную сумму, необходимую для строительства этого сооружения, еще не подсчитали, но обычно возведение подобных объектов обходится в 30-50 млн рублей. Смета будет составлена только после завершения проектирования. Предполагается, что договор на проектирование будет заключаться

между местной религиозной организацией «Православный приход храма в честь святой мученицы Татианы» г.о. Тольятти Епархии РПЦ (Московский патриархат) и ООО «Пегас». Непосредственным проектировщиком выступит тольяттинский архитектор Александр Колоярский, который уже участвовал в проектировании храма в честь святой равноапостольной Марии Магдалины в микрорайоне Шлюзовой Комсомольского района и ряда других церквей в Самарской области. Начать строительство планируется уже в следующем году, хотя сроки реализации проекта будут зависеть от успешности кампании по сбору пожертвований. Уже собрано полмиллиона рублей. Это средства, переданные студентами Института финансов, экономики и управления ТГУ, частными лицами, в том числе ректором ТГУ Михаилом Кришталом, председателем правления ООО «Химзавод» Ириной


Гендель и выпускниками Тольяттинского политехнического института - сотрудниками ОАО «КуйбышевАзот».

6 сентября митрополит Самарский и Сызранский Сергей вновь прибыл в Тольятти, чтобы теперь заложить капсулу в камень, который послужит основанием университетского храма. На церемонии собрались несколько сотен студентов и преподавателей университета во главе с ректором ТГУ Михаилом Кришталом. Мероприятие также посетил председатель гордумы Дмитрий Микель. Владыка Сергей, Михаил Криштал и Дмитрий Микель выразили поддержку делу возведения храма. Выступила и Татьяна Абдалова - студентка Тольяттинского государственного университета, член студенческого парламента. Она пообещала, что студенчество не останется в стороне от сбора средств на строительство храма: «Я очень надеюсь, что большинство кирпичиков будет принадлежать именно студентам и выпускникам ТГУ, ведь это огромная честь - оставить о себе такую память».

В завершение церемонии митрополит Самарский и Сызранский Сергей, ректор Тольяттинского государственного университета Михаил Криштал и Дмитрий Микель положили в капсулу текст с описанием истории, предшествовавшей началу строительства храма, и запечатали капсулу в камень, который ляжет в основание домового университетского храма святой мученицы Татианы. ■

 **ДМИТРИЙ МИКЕЛЬ**, председатель думы г.о. Тольятти

Сегодня, когда мы все чаще говорим о необходимости консолидации, укреплении нравственности, морали, духовном воспитании, этот храм будет символом укрепления нас, тольяттинцев, символом сильного государства, Самарской области и Тольятти.

 **МИХАИЛ КРИШТАЛ**, ректор Тольяттинского государственного университета


Мы очень много смыслов вкладываем в это событие. В России имя святой мученицы Татианы объединяет все студенчество - независимо от национальной, религиозной, конфессиональной принадлежности. Для нас строительство храма - в том числе и возрождение традиций. Когда в городе создаются такие монументальные сооружения, появляются свои университеты, когда они поддерживаются и развиваются, значит, в нем есть действительно духовная, интеллектуальная элита, которая верит в будущее, которая это будущее видит и воплощает в реальность. В Тольятти есть люди, готовые созидать не ради себя и даже не ради своих детей, а ради грядущих поколений. Я думаю, все, кто сегодня здесь находится, никогда не забудут этот день. Уверен, что стараниями всех нас - выпускников, студентов, сотрудников университета - мы возведем этот храм и сделаем это значительно быстрее собственных ожиданий.

конфликт


СТАРООБРЯДЦЫ СНОВА ПОШЛИ В СУД

## Просят 3000 кв. м на могилы

Самарские поморы требуют места на кладбище

 **ПАВЕЛ ПОЛОВИНКИН**, председатель совета старообрядческой общины Самары Древлеправославной поморской церкви

Этот участок необходим для захоронения людей, которые принадлежат нашей вере. Мы просили участок на любом из существующих кладбищ. Судебный спор ведется с прошлого года, а до этого мы просто мирно обращались в администрацию, просили, но результата не было, поэтому мы решили отстаивать свои права в суде.

 **АЛЕКСАНДР ШАТОХИН**, директор самарского филиала ЗАО «Военно-мемориальная компания», бывший директор МП «Спецкомбинат ритуальных услуг»

У нас существует только два специализированных кладбища - еврейское и татарское. Если старообрядцы хотят участок, они имеют на это право. Но, думаю, у них вряд ли что-то получится, поскольку практически нигде нет пустой земли. С того момента, как я ушел с поста руководителя Спецкомбината ритуальных услуг, ничего не изменилось: новой земли не освоено, а ситуация только усугубляется, люди сейчас везут хоронить умерших родственников на районные кладбища.

КСЕНИЯ МАЯНОВА

Самарская старообрядческая община Древлепоморской церкви предприняла новую попытку получить от городской администрации отдельный участок под захоронение. Очередной иск городским властям она предъявила в Ленинский районный суд, требуя признать бездействие города незаконным и выделить ей 0,3 га на любом городском кладбище. Проблема, однако, заключается не столько в желании или нежелании властей пойти навстречу старообрядцам, сколько в отсутствии свободных участков под захоронения в Самаре, где уже не знают, куда скоро придется хоронить не то что старообрядцев, а православных и атеистов.

Старообрядческое кладбище существовало на территории Самарской губернии до 30-х годов прошлого века, но потом было разрушено советскими властями. Несколько лет

**0,3**  
ГА  
просит на могилы для своих прихожан Самарская старообрядческая община



назад представители старообрядческой общины Древлепоморской церкви обратились в городскую администрацию с просьбой выделить им участок для проведения своих обрядов по захоронению, но так и не получили положительного ответа. В прошлом году представители общины обратились в Арбитражный суд Самарской области, чтобы опротестовать позицию мэрии, однако производство по делу было прекращено, поскольку оно оказалось неподсудно арбитражу. (Как за-

метил суд, требование общины не связано с осуществлением предпринимательской и иной экономической деятельности, а связано с основной формой деятельности данной религиозной организации - проведением богослужений и других религиозных обрядов и церемоний на кладбищах.)

Теперь поморы пошли в Ленинский районный суд Самары, который вчера решил назначить заседание на 23 сентября. Старообрядцы намерены отстаивать свою позицию. «Так

как мы являемся представителями другой веры, я считаю, было бы удобно, чтобы нам выделили участок под захоронения. В общем-то, это является необходимым условием согласно нашим вероисповедальным традициям», - пояснил «СО» председатель совета старообрядческой общины Самары Древлеправославной поморской церкви Павел Половинкин.

Эксперты полагают, что добиться своего верующим будет непросто. Бывший директор МП «Спецкомбинат ритуальных услуг» Александр Шатохин говорит, что свободных участков под захоронения в городе практически не осталось, а имеющихся не хватает на захоронение «обычных, православных» людей. «На данный момент у нас официально для свободного захоронения есть участки земли только на Южном, Рубежном и Заводском кладбищах, но и там участков уже осталось мало», - сообщил «СО» г-н Шатохин. ■





“**МАРК ЦУКЕРБЕРГ,**  
основатель  
социальной сети  
Facebook

Я уверен, что  
в будущем каждый  
человек будет связан  
с программированием.



НА ФОНЕ ОБЩЕРОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ РЕГИОНАЛЬНЫЙ РЫНОК ИТ  
НАЧАЛ ПРОЯВЛЯТЬ ПРИЗНАКИ СТАГНАЦИИ



СПЕЦИАЛЬНАЯ СЕКЦИЯ

# ТЕХНОЛОГИИ

## ИТ замедляет ДВИЖЕНИЕ

**ЛИДЕРАМИ  
ЗАТРАТ** на ИТ  
по-прежнему  
остаются  
структуры  
государственного  
управления,  
энергетика,  
финансовые  
учреждения,  
транспорт,  
промышленность,  
строительство  
и ЖКХ



**ОЛЕГ СУРНИН,**  
генеральный  
директор  
ООО «Откры-  
тый код»

Большой потенциал роста регионального рынка обусловлен наличием в Самарской области производственных предприятий мирового уровня в аэрокосмической отрасли, машиностроении, автомобилестроении, нефтедобыче и нефтепереработке и др. Все эти предприятия ориентированы на модернизацию и поддержку на высоком уровне собственной ИТ-инфраструктуры и отдают предпочтение комплексным решениям и услугам. Также стоит отметить, что в губернии начиная с нулевых внедряются сложные решения, связанные с электронным правительством. За разработкой программного обеспечения для оказания государственных и муниципальных услуг населению региона в электронном виде стоят именно самарские компании. Разработанные ими решения вот уже более десяти лет получают престижные отечественные и зарубежные награды. Естественно, это также обеспечивает потенциал роста регионального ИТ-рынка.



**ПАВЕЛ  
САМОЙЛОВ,**  
генеральный  
директор  
ООО «АСКОН-  
Самара»

В Самарской области есть специфика, связанная со структурой промышленности региона. Как известно, у нас значительную долю в структуре промышленности занимают обрабатывающее производство (машиностроение, автомобилестроение и производство автокомпонентов, двигателестроение) и нефтегазовая отрасль. Соответственно, представителям машиностроительной отрасли нужны ИТ-продукты для решения их производственных задач. При работе с нефтегазовым сектором накладывается еще и холдинговая отраслевая специфика (например, требования «Роснефти» или «Газпрома» к своим поставщикам также различаются).

АЛЕНА КИЖАПОВА

Самарский рынок ИТ-технологий теряет прежние темпы развития на фоне общего снижения экономической активности. Участники рынка настроены пессимистично, полагая, что к концу года ИТ-сектор не сможет вырасти более чем на 10-15%, тогда как еще год назад демонстрировал рост более чем на 20%.

Сегмент ИТ-отрасли региона долгое время являлся одним из наиболее быстрорастущих. В последние несколько лет темпы его роста достигали 20-25% в год. Это объяснимо, учитывая, что сегодня ИТ-индустрия активно проникает во все сферы деятельности - медицину, производство, образование. «Сегодня размер отрасли мы оцениваем в 12 млрд рублей», - отмечает врио заместителя председателя правительства - руководитель департамента информа-

ционных технологий и связи Станислав Казарин.

В настоящее время рынок ИТ губернии представлен достаточно сильными игроками, работающими далеко за пределами области, в том числе и за рубежом. В числе основных операторов участники рынка называют ООО «НПК «Маджента Девелопмент», ООО «Интеллектуальные системы», ООО «Парус», ООО «Тридит», ООО «Хоулмонт», ООО «Открытый код», ООО «Вебзавод», ООО «Госбух», а так же представительства крупных федеральных компаний - ЗАО «КРОК инкорпорейтед», ЗАО «АСКОН», Microsoft Corporation, «1С» и другие. Magenta Technology, специализирующаяся на разработках для логистической отрасли, позиционирует себя как международная компания. География ее внедрений покрывает не только Российскую Федерацию, но и территорию Великобритании, а также страны Евросоюза. Основная часть продаж и разработок ООО «Хоулмонт»

- тоже за пределами губернии. «Региональный рынок ИТ перенасыщен. Основные крупные компании Самары уже используют разработки в части документооборота, на которых мы специализируемся, поэтому сегодня мы реализуем наши решения в основном через Москву или другие области центральной России», - пояснил «СО» директор по развитию компании Haulmont Андрей Глащенко. За пределы региона простираются и интересы других крупных участников рынка - «Вебзавода» с филиалами в Москве и Якутии, Open Code с клиентами не только в Самарской области, но и в других регионах России (Саратовской, Оренбургской, Ростовской областях, Татарстане, Мордовии, Башкирии, Республике Коми и пр.).

Именно широкая география и наработанная клиентская база могут позволить самарским компаниям удержать свои позиции в ближайшие несколько лет, которые, по прогнозу участников

рынка, грозят стагнацией. «Входящих запросов на ИТ-услуги стало меньше. Это приводит к изменениям в структуре ИТ-отрасли: сильные становятся сильнее, а слабые будут умирать. Динамика продаж программного обеспечения нашей компании за первое полугодие 2014 года составила +25,6% к аналогичному периоду предыдущего года, но если смотреть по рынку в целом, то там ситуация гораздо хуже: по нашим оценкам, идет падение рынка на 5-10%. Рынок ИТ, на мой взгляд, очень чувствительный, он реагирует на общую экономическую ситуацию», - констатирует директор ГК «ПромИнфоКонсалт» Дмитрий Абросимов. О снижении доходов ИТ-компаний, работающих на внутренний рынок, говорит и директор самарского ООО «Вебзавод» Максим Батянов. «До последнего года ИТ-компания, ориентированные на внутренний рынок, росли более агрессивными темпами. Сейчас происходит коррекция финансовых показателей и не-

которое снижение темпов их роста», - отмечает эксперт.

На понижение доходов ИТ-компаний сыграла и геополитическая обстановка. «Мы ожидаем еще большего снижения продаж оборудования и софта из тех стран-производителей, которых затронут санкции. На порядок станет сложнее продать что-то, не прошедшее сертификацию надзорных силовых органов», - комментирует директор ООО «Тридит» Вячеслав Тишин. - Доля поставок оборудования и ПО несколько снизилась. Розничный сектор также сбавил обороты, стабильными остаются все еще заказы госсектора».

Впрочем, не все эксперты и участники рынка склонны к негативным оценкам развития ИТ-сектора. Поддерживает оптимистов и врио заместителя председателя правительства - руководитель департамента информационных технологий и связи Станислав Казарин, который уверен, что рост отрасли останется на прежнем уровне,



# Региональные участники рынка прогнозируют снижение доходов

## тенденции

и государство будет продолжать поддерживать развитие ИТ. «Темпы роста соответствуют средним показателям по России и составляют около 15% в год, и мы прогнозируем, что даже с учетом сложной мировой обстановки эти показатели роста сохранятся, но для этого необходимо решить вопрос с нехваткой кадров для ИТ-отрасли», - заверяет он.

«Сегодня перед предприятиями и организациями стоит четкая задача качественного скачка производительности. Информационные технологии являются неотъемлемой составляющей решения этой задачи: с их помощью можно оптимизировать имеющиеся ресурсы (люди, оборудование, товарные запасы) и тем самым экономить деньги, время и человеческие ресурсы», - комментирует генеральный директор ООО «АСКОН-Самара» Павел Самойлов. - В связи с тем, что текущее состояние экономики не дает компаниям возможности инвестировать деньги в долгосрочной перспективе, мы видим потребность в ИТ-решениях двух типов - тех, которые дают точно просчитываемый экономический эффект

сегментация

СМОТРЯТ НА СТОРОНУ

Региональный рынок ИТ по виду деятельности компаний можно условно разделить на несколько секторов. Среди основных направлений эксперты выделяют продажу «железа» и софта, внедрение и сопровождение ПО, заказные разработки, разработку и продвижение собственных продуктов и сервисов. Однако участники рынка признаются, что в основном крупные проекты разрабатываются для внешнего рынка. Директор ООО «Ай-Сис. Лаборатория учета» Роман Балабанов отмечает, что большинство проектов их фирма реализует для московских заказчиков и крупных федеральных компаний «Для крупных ИТ-компаний региональный рынок очень мал, поскольку в городе работает лишь небольшое количество самостоятельных местных фирм. Большое число крупных проектов выполняется для иногородних - прежде всего московских - заказчиков», - заявляет он. Высококонкурентным остается рынок и в части продуктов «1С». Технический директор ООО «Госбух» Максим Шенцев констатирует, что в Самаре каждая вторая компания сегодня использует продукты 1С. Вторит ему и Роман Балабанов, указывая на то, что порог входа со стороны фирмы «1С» достаточно низок. «На сегодняшний день на самарском рынке присутствуют несколько десятков местных компаний - официальных партнеров «1С», - отмечает он.

в реальные сроки, и тех, которые позволяют решать задачи, до настоящего времени решаемые в «ручном режиме» или не решаемые совсем».

Среди основных факторов, способных усугубить ситуацию, участники рынка выделяют сложное выстраивание рабочих отношений с крупными компаниями, головной офис которых находится в Москве. При этом данная проблема затрагивает не только коммерческие фирмы, но и предприятия с государственным участием. По словам директора ООО «Ай-Сис. Лаборатория учета» (ГК «Интеллектуальные системы») Романа Балабанова, такая холдинговая структура может вызывать ряд проблем. «Даже при наличии интереса руководства компании в Самаре к внедрению той или иной информационной системы и существенной выгоде работы именно с местными компаниями окончательное решение о выделении средств на проект принимается головной компанией. Очень часто такая сложная схема принятия решений приводит как минимум к долгому согласованию и существенному сдвигу сроков начала

работ по проекту, как максимум - проект зависает на неопределенный срок», - комментирует Балабанов.

В целом участники рынка прогнозируют рост рынка к концу года не более чем на 10-15%, тогда как еще в прошлом году он составлял более 20%. В связи со сложившейся геополитической ситуацией эксперты затрудняются делать какие-либо прогнозы относительно поведения потребителей. Так, директор ООО «Парус» Вячеслав Ломакин предполагает некоторую переориентацию там, где это будет возможно, на азиатских производителей оборудования и программного обеспечения. «Можно констатировать значительное снижение с прошлого года бюджетных заказов и их минимизацию в ближайшей перспективе. В связи с этим, наверное, следует ожидать активизации и повышения конкуренции ИТ-компаний в коммерческом секторе», - говорит он. Аналогичным драйвером, вероятно, станут проекты в рамках подготовки к чемпионату мира по футболу 2018 года, матчи которого пройдут в том числе и в Самаре. ■

технологии

ВИТАЮТ В ОБЛАКАХ

Развитию ИТ-индустрии способствует активное внедрение облачных сервисов и технологий, пользующихся все большим спросом у потребителей ИТ-услуг, а также распространение мобильных технологий, в том числе LTE-сетей. Среди наиболее успешных сегментов ИТ остаются мобильные и облачные технологии, а также разработка ПО. По данным аналитической компании International Data Corporation (IDC), в ближайшие пять лет основным драйвером роста российского ИТ-рынка станет развитие мобильных и облачных технологий и социальных сетей. Участники регионального рынка отмечают, что интерес к облачным услугам у предприятий Самарской области есть, но для привлечения внимания к ним потенциальных пользователей требуется время, поскольку это относительно новое направление. По словам директора самарского филиала ОАО «Ростелеком» Игоря Рыженкова, распространение облачных решений приводит к тому, что руководители предприятий постепенно приходят к пониманию тех выгод, которые может принести переход на облачные услуги их бизнесу. «Облачные сервисы представляют собой специализированные бизнес-приложения, позволяющие автоматизировать и оптимизировать бизнес-процессы предприятий. При подключении облачных сервисов клиенту не нужно вкладываться в приобретение серверов и закупку лицензий программного обеспечения и содержать штат специалистов для обслуживания оборудования. Это забота провайдера услуги. В результате предприниматель получает индивидуализированный набор сервисов, отвечающих реальным потребностям бизнеса, а высвободившиеся средства может направить на развитие своего бизнеса», - отмечает эксперт. Участники рынка подчеркивают, что объем информации, хранящейся во всем мире, ежегодно увеличивается в разы, а за несколько лет он увеличится в десятки раз. Поэтому генеральный директор компании «Открытый код» Олег Сурнин уверен, что большим спросом будет пользоваться все, что связано с хранением, интеграцией, анализом больших объемов данных, а также с обеспечением удобного и безопасного доступа к ним. «Уже сейчас появился спрос на облачные решения. Можно предположить, что в ближайшем будущем он будет расти большими темпами. У нас есть собственный центр обработки данных. На его основе мы предлагаем услуги по созданию и размещению облачных программных решений в сфере медицины, электронного документооборота, электронных архивов, порталных решений и электронных услуг», - говорит Сурнин. Впрочем, еще не все компании готовы перенести хотя бы часть своей информации в «облака». Директор ЗАО «КРОК Поволжье» Константин Хлобостов отмечает, что пока предприятия предпочитают держать свои данные «где-то рядом», под полным контролем. «Несмотря на наличие хороших центров обработки данных в Самаре, облачные технологии, построенные на их базе, не сильно распространены. Скорее всего, это вопрос доверия и менталитета руководителей», - комментирует он.



ДАРЬЯ АБРАМОВА,  
директор по маркетинговым коммуникациям Orange Business Services в России и СНГ

Благодаря облачным вычислениям у бизнеса появляется больше возможностей гибко и быстро реагировать на изменения, поэтому компании будут все более активно использовать эти решения. Сейчас их доля в общем объеме не велика, но динамика будет самой интенсивной среди прочих сегментов рынка. Мы оцениваем совокупный рост IaaS и SaaS решений на 42% в год, причем темпы роста облачных услуг в России значительно превышают мировые. Тренд этот актуален и для регионов, хотя стоит отметить, что рынок Самары пока достаточно консервативен. В настоящее время развитие облачных технологий в России во многом стимулируется изменениями в законодательстве. Мы считаем, что в ближайшее время рынок российских дата-центров будет стремительно развиваться, так как будет расти спрос на хранение данных в России.



АНТОН ДМИТРИЕВ,  
директор ООО НПК «Маджента Девелопмент»

Региональные игроки чаще всего не имеют каких-либо предпочтений на местном рынке, и практически в каждом сегменте ИТ-рынка наблюдается очень сильная конкуренция за местных заказчиков между компаниями федерального уровня. Местными фирмами хорошо отработаны сегменты электронного правительства, СЭД, транспортной логистики и медицины.



ВЯЧЕСЛАВ ЛОМАКИН,  
директор ООО «Парус»

Какую-то определенную самарскую специфику рынка ИТ сформулировать сложно. Можно отметить, что в регионе исторически сложился мощный промышленный потенциал, который в направлении внедрения ИТ весьма значителен и требует постоянного обновления. С учетом тенденции развития промышленного производства Самарская область имеет шанс стать передовым регионом по внедрению инновационных ИТ-технологий. Известны также усилия регионального правительства по продвижению проектов в направлении ИТ-медицины.



ВЯЧЕСЛАВ ТИШИН,  
директор ООО «Тридит»

В целом Самарская область привлекает к себе внимание федеральных ИТ-компаний наличием крупных клиентов и местных специалистов. За счет этого ведущие предприятия губернии имеют возможность на должном уровне использовать новые возможности ИТ-технологий и в полной мере оценивать важность их роли. Однако немало компаний среднего и малого бизнеса настороженно относится к ИТ-технологиям, не понимая их исключительные возможности. По этой причине основной изюминкой ИТ-рынка мы считаем наличие потенциала развития.

ИНВЕСТИЦИИ

Государство не бросит ИТ

Основными заказчиками ИТ-продукции на самарском рынке в 2014 году до сих пор остаются госкомпании. Примером тому может служить реализация проекта «Создание и развитие инфраструктуры электронного правительства Самарской области», стоимость которого превысила 2 млрд рублей. В бюджетном секторе особняком стоят медицина и образование, где отмечена наибольшая потребность в инновационных решениях на базе ИТ. Можно предположить, что самарский рынок ИТ выстоит сложные времена за счет внедрения информационных технологий именно в медицину (ИТ-медицина) - область новой экономики, находящуюся на стыке новейших информационно-коммуникационных технологий, точного машиностроения, лучших медицинских знаний и практик. По сведениям областного министерства экономического развития, инвестиций и торговли, данное направление является одним из приоритетных в развитии экономики региона, и совместно с Самарским государственным медицинским университетом, техническими вузами и ИТ-компаниями уже начато проведение комплекса мероприятий, стимулирующих его рост. Одним из важных шагов по развитию сферы ИТ-медицины является формирование исследовательского центра, сфокусированного на прорывных исследованиях в указанной сфере. Сегодня на

базе Самарского государственного медицинского университета совместно с ИТ-компаниями выполняется более 15 крупных инновационных проектов в сфере информационных технологий в медицине. Стоимость проектов колеблется от 5 до 480 млн рублей. Общий объем финансирования на ближайшие три года составляет около 700 млн рублей (федеральные и региональные средства). Сейчас проекты находятся на разных стадиях инновационного процесса. «В результате их реализации будут созданы десятки высокотехнологичных продуктов, сопоставимых или превышающих зарубежные аналоги (это решает важную задачу импортозамещения). В рамках реализации проектов уже подписаны и находятся на подписании более 20 контрактов и соглашений о коммерческом сотрудничестве - как с отечественными производителями и крупными концернами, так и лечебными учреждениями», - пояснили «СО» в пресс-службе МЭРиТ Самарской области.

Что касается коммерческого сектора, связанного с торговлей и финансовыми услугами, то этот сегмент сегодня уже в значительной степени автоматизирован, а вот промышленные предприятия будут постоянно заинтересованы в новых ИТ-разработках. Процесс модернизации сегодня ведется практически на всех предприятиях региона.



# Делают ставку на облака

«Ростелеком» помогает упростить IT-инфраструктуру клиентов и снизить затраты на ее эксплуатацию

Начало предоставления облачных услуг по модели SaaS (программное обеспечение как услуга) Самарским филиалом ОАО «Ростелеком» в 2013 году уже сегодня позволило компании сформировать широкую линейку предложений, рассчитанных на разные направления работы предприятий.

Комплекс облачных решений, предлагаемых «Ростелекомом» в регионе, можно разделить на три основных направления: готовые решения для автоматизации бизнес-процессов компании (аренда программного обеспечения), инфраструктурные решения и решения для коммуникаций.

Готовые решения включают в себя такие сервисы, как «Управление взаимоотношениями с клиентами – CRM», «Управление складом – Мой склад», «Приложения 1С», «Виртуальный офис на базе продуктов Microsoft».

Инфраструктурные решения предоставляет заказчику сервис «Виртуальный ЦОД», который подразумевает под собой вычислительную (процессоры, память, диски) и сетевую виртуальную инфраструктуру с заданными характеристиками в виде виртуальных машин.

Решения для коммуникаций включают в себя сервисы «Новая телефония» (виртуальная АТС на базе облачной платформы) и «Web-видеоконференция», которая позволяет организовать полноценное совещание с удаленными сотрудниками/клиентами/партнерами с использованием

**ДИРЕКТОР  
САМАРСКОГО  
ФИЛИАЛА  
ОАО «РОСТЕЛЕКОМ»**  
Игорь Рыженков  
считает,  
что будущее  
за облачными  
технологиями



**ОБЛАЧНЫЕ** сервисы представляют собой специализированные бизнес-приложения, позволяющие автоматизировать и оптимизировать бизнес-процессы предприятий

минимального количества технических средств (компьютер, веб-камера, наушники, микрофон).

Облачные сервисы представляют собой специализированные бизнес-приложения, позволяющие автоматизировать и оптимизировать бизнес-процессы предприя-

тий. При их подключении клиенту не нужно вкладываться в приобретение серверов и закупку лицензий программного обеспечения и содержать штат специалистов для обслуживания оборудования. Все заботы ложатся на провайдера услуги. В результате предприниматель получает индивиду-

ализированный набор сервисов, отвечающих реальным потребностям бизнеса, а высвободившиеся средства может направить на развитие своего предприятия.

Облачные услуги «Ростелекома» доступны клиентам из любой точки, где есть Интернет. Пользователи получают виртуальное рабочее место (виртуальный офис) с доступом к необходимому приложению вне зависимости от своего местонахождения. Дать старт облачной услуге позволяют несколько кликов мыши в максимально сжатые сроки. Особенно это актуально для Start-Up проектов, когда компания только открылась, и стоит задача в короткие сроки, но в условиях ограниченного бюджета, развернуть деятельность.

К примеру, открывающаяся торговая компания может подключить услуги телефонной связи, доступа к сети Интернет (в комплексе с необходимым оборудованием) и корпоративной почте в собственном домене для коммуникаций с внешней средой. Для ведения бухгалтерского учета предоставляется услуга «Приложение 1С». Для управления товарными запасами – «Мой склад». Все это позволяет сразу начать работу, не тратя времени и средств на приобретение серверов, их настройку и обслуживание, покупку лицензий программного обеспечения. При этом единое окно для обращений обеспечивает удобство и оперативность в решении возникающих у клиентов вопросов.

Второй момент, на который стоит обратить внимание, – стоимость использования облачных

## САМАРСКИЙ ФИЛИАЛ ОАО «РОСТЕЛЕКОМ»

- Директор - Игорь Рыженков
- Начало предоставления облачных услуг по модели SaaS - 2013 год

## ОБЛАЧНЫЕ РЕШЕНИЯ, ПРЕДЛАГАЕМЫЕ ОПЕРАТОРОМ

- Автоматизация бизнес-процессов компании (аренда программного обеспечения)
- Инфраструктурные решения
- Решения для коммуникаций

услуг. Подключение производится бесплатно, поэтому здесь капитальные затраты отсутствуют. Абонентская плата доступна даже начинающим предпринимателям. В современных экономических реалиях такая тарифная политика позволяет корпоративным заказчикам «Ростелекома» экономить значительные средства и направлять их на развитие бизнеса.

Третья важная составляющая – надежность и безопасность. Все приложения размещены в дата-центрах «Ростелекома», что обеспечивает высокий уровень безопасности и защиту информации, а также регулярное резервное копирование данных. Подключение конечного пользователя к выбранному сервису через публичный Интернет производится с использованием технологий шифрования. Риск доступа к пользовательским данным извне минимизирован. ■

## Самарская группа компаний ПАРУС

Комплексные решения для внедрения информационных систем:  
компьютерные сети, центры обработки данных,  
бесперебойное электропитание, системы безопасности,  
программное обеспечение, сопровождение и  
техническое обслуживание



Новости на [www.parus-s.ru](http://www.parus-s.ru), [imc.parus-s.ru](http://imc.parus-s.ru), [imctax.parus-s.ru](http://imctax.parus-s.ru), [mediaidea.ru](http://mediaidea.ru)

Самара, ул. Князя Григория Засекина, д.1, лит. 3, тел. (846) 222-73-94, 222-73-95

Реклама 0042

**3DIT**  
10 лет на рынке IT-услуг  
[www.3dit.ru](http://www.3dit.ru) 3D IT WEB +7 (846) 277-97-53

## Обозрение ON-LINE

## Информационный портал газеты

Подписка на электронную версию газеты «Самарское обозрение» это:

### ПРЕСТИЖНО

Доступ к электронной версии свежего номера каждый понедельник и четверг в течение 3, 6 или 12 месяцев

### ЭФФЕКТИВНО

Новый номер в формате PDF в любой точке мира

### ОПЕРАТИВНО

Есть возможность получить доступ на один день посредством СМС-сервиса

### УДОБНО

Доступ к свежему номеру газеты с любого устройства, подключаемого к сети Интернет

### ВЫГОДНО

Возможность просматривать все материалы архива газеты начиная с 1997 года и журнала «Дело» - с 2009 года

**[www.63media.ru](http://www.63media.ru)**

*Всегда под рукой*

### СТОИМОСТЬ

• 3 мес. - 2500 руб. • 6 мес. - 4000 руб.,  
• 12 мес. - 6000 руб.

По вопросам подписки обращайтесь по тел. 8-927-205-87-51  
или по e-mail: [e.vodolagina@mail.ru](mailto:e.vodolagina@mail.ru), [ps02@sr.smrtlc.ru](mailto:ps02@sr.smrtlc.ru)

## Обозрение

## АВТОРУБРИКА «ТЕХНИКА&ДРАЙВ» еженедельно

- Новости самарского и тольяттинского авторынков
- Актуальные темы по вопросам приобретения, содержания и эксплуатации автомобиля
- Авторитетные мнения экспертов рынка, руководителей дилерских компаний
- Тест-драйвы

Приглашаем  
к сотрудничеству  
компания отрасли

Телефон рекламной службы:  
**342-50-22**  
Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ53-00526 от 15.11.2012 г.





**АНТОН ДМИТРИЕВ,**  
директор ООО «НПК «Маджента  
Девелопмент»

В последний год заметно повысилось качество интернет-проектов молодых разработчиков. Уже есть примеры частных инвестиций. Но уровень зрелости самарской стартап-площадки можно легко проследить по возрасту стартаперов. Пока это удел неопытной молодежи, в то время как на Западе успешный стартап, как правило, затевается командой с опытом, ближе к 40 годам. Плюс ко всему сказывается неготовность потенциальных инвесторов к высокому уровню рисков, при-  
сущих венчурному финансированию.

**МАРИЯ ФИЛИН,**  
главный исполнительный директор (CEO) Run Edutainment

В реализации проекта «Искатель рун» (образовательные мобильные игры для школьников) мне помог частный инвестор. Большую поддержку оказал Региональный центр инноваций (РЦИ). Я приняла участие в обучающих программах, семинарах. Потом состоялась поездка в Бостон на встречу с инвесторами. Участвовала в программе «Бизнес-катализатор», позволяющей создать перспективную бизнес-модель для выхода непосредственно на рынок. В РЦИ можно обратиться за любой консультацией относительно создания бизнеса, и это будет бесплатно. Также они организуют встречи с потенциальными инвесторами. Направление Start-up в Самаре активно развивается, и есть потребность в такой организации, как РЦИ.

**АНДРЕЙ КУЛАГИН,**  
руководитель акселерационных программ в сфере индустриальных  
решений и биотехнологий ОАО «Российская венчурная компания» (РВК)

Уровень проектов, представленных в Самарской области, достаточно высок. Это говорит о том, что региональные власти и частные профессиональные игроки предпринимают комплексные меры для инновационного развития, в частности, для стимулирования качественного, инвестиционно пригодного технологического предложения. В Самарской области, как практически в любой региональной экосистеме, преобладают IT-проекты и ощущается некоторая недостаточность наукоемких проектов: не хватает проектов по биотехнологиям и медицине, ресурсосбережению, промышленным инструментам. По этой причине государственные институты развития реализуют комплекс мер, направленных на коррекцию существующих секторальных перекосов.

проект

ИЩУТ ВДОХНОВЕНИЯ

# Start-up набирает силу

Отсутствие сформированного механизма помощи стартаперам тормозит развитие новых проектов

**У САМАРСКИХ  
ИНВЕСТОРОВ**  
будет возможность  
перенять опыт  
успешных бизнес-  
ангелов

АЛЕНА КИЖАПОВА

Активность стартапов и молодых инвестиционных проектов на региональном рынке набирает обороты. Сегодня около 65% самарских стартапов развиваются в сфере информационных технологий. Однако представители IT-рынка полагают, что культура ведения подобных проектов еще не до конца сформировалась, и инвесторы лишь присматриваются к ним, осторожничая с реальными вложениями.

Экосистема стартапов и IT в целом в России зародилась сравнительно недавно. Возраст российского рынка стартапов - чуть более 6 лет. В Самаре культура стартапов пришла еще позже - около двух лет назад. Несмотря на это, участники рынка отмечают уверенный рост этой сферы. Директор ЗАО «КРОК Поволжье» Константин Хлобостов отмечает, что многие самарские специалисты достаточно успешно работают над созданием новых продуктов на IT-рынке. «В нашем регионе активно создаются информационные системы по управлению оборонными предприятиями, задействованными в авиакосмической отрасли. До недавнего времени в Самаре практически не было площадок для общения формата «стартапер - инвестор», но с появлением в 2014 году Регионального центра инноваций ситуация явно меняется в лучшую сторону», - комментирует он.

Начавший свою работу в январе 2014 года в Самаре НП «Региональный центр инноваций» создан медицинским и аэрокосмическим университетами. Проект призван стать площадкой для презентации интересных новаторских идей потенциальным инвесторам. Центр уже набирает популярность - менее чем за полгода там зарегистрировано около 400 стартапов, из которых более сотни имеют прямое отношение к IT.

Впрочем, не все представители IT-рынка уверены в светлом будущем самарских стартап-проектов. По словам директора ООО «Тридит» Вячеслава Тишина, практически не работает инновационный лифт. «Бум IT-стартапов продолжается. Идей - море, работающих идей или прототипов - в разы меньше, а продуктов, которые были бы по-настоящему прорывными и востребованными на рынке, - единицы. Культура венчурного инвестирования, маркетинг (в

**АНДРЕЙ ГЛАЩЕНКО,**  
директор по развитию  
ООО «Хоулмонт»

Существует огромный рынок венчурных инвестиций, фондов, бизнес-ангелов (причем не обязательно зарубежных), которые инвестируют хорошие стартапы. Есть масса русских фондов, готовых поддержать стартапы. Для того чтобы стартап получил инвестиции, он должен был проработанным. Он должен иметь ясный бизнес-план, определенный срок окупаемости, понятную и уникальную идею и потенциал роста.

том числе вывод на рынок новых продуктов) - на очень низком уровне», - пояснил он.

Основная проблема, которая прослеживается на местном рынке, заключается в поиске инвесторов для реализации стартап-проектов. По словам экспертов, сложность состоит в том, что инвесторы хотят быстрой монетизации, прозрачной стратегии и понятного продукта. «В отрасли IT все быстро меняется, и стартапу еще предстоит тестирование интереса аудитории к продукту, а требование инвестором внятной и готовой стратегии противоречит тому, чем является стартап», - подчеркивает технический директор компании «Госбух» Максим Шенцев.

Еще один важный вопрос, который затрагивают участники рынка, - отсутствие идей. По их мнению, люди, занимающиеся стартапами, должны быть готовы вкладываться идейно и эмоционально. «Правильные» кадры на этапе становления компании могут сыграть решающую роль. «Интерес к стартапам очень большой, поэтому если команда выходит с хорошей идеей, то у нее есть все шансы получить финансирование. Здесь нет региональной специфики. Главная проблема на самарском рынке - дефицит идей», - пояснил «СО» директор по развитию ООО «Хоулмонт» Андрей Глащенко.

Однако представители НП «Региональный центр инноваций» утверждают, что в Самарской области есть IT-стартапы, которые интересны инвесторам, и в результате совместного сотрудничества выходит востребованный продукт. «На финальную презентационную сессию акселерационной программы бизнес-катализатора StartupSamara вышло 13 стартапов, и все они были из сферы информационных технологий. Самарские проекты оценивали бизнес-ангелы и представители

венчурных фондов из Москвы, Санкт-Петербурга и Финляндии. В итоге четырем стартапам была предоставлена стажировка в Финляндии, три проекта приняли участие в презентационной сессии международной акселерационной программы Founder Institute в Санкт-Петербурге, где присутствовали крупнейшие российские инвесторы», - рассказывает генеральный директор НП «Региональный центр инноваций» Александр Ключах. При этом эксперт прогнозирует, что во втором наборе бизнес-катализатора, который уже начался, основная масса проектов будет также связана с информационными технологиями.

В качестве примера стартап-проектов, реализованных в Самаре, можно привести мобильное приложение «Искатель рун» автора Марии Филин. Мобильное приложение представляет собой интерактивный квест, с помощью которого ребенок может пройти любой курс школьной программы, путешествуя вместе с главным персонажем на машине времени. Испытания, которые предлагается пройти ребенку, являются частью образовательной программы и подготовлены опытными педагогами. В магазинах мобильных приложений появилось в августе 2014 года. На сегодняшний день его скачали три тысячи раз. Спонсорскую помощь в создании проекта оказало частное лицо - один из представителей Microsoft. Еще один участник бизнес-катализатора StartupSamara, Рамиз Вахабов, выступает руководителем проекта Tovarbery.ru. «Товарбери» представляет собой площадку для совместной работы поставщиков и покупателей. Проект основан в конце 2013 года, в скором времени стартует его запуск. К слову, сейчас Вахабов находится в Москве на акселерационной программе, организованной ОАО «Альфа-Банк». AlfaCamp - это первая в России программа поиска и развития финтех-стартапов. За шесть недель интенсивной программы участники смогут создать востребованный сервис в области финансовых технологий. По итогам программы команды имеют шанс получить инвестиции от Альфа-Банка и партнеров кемпа.

Что касается стоимости проектов, то она стартует от нескольких сотен тысяч до десятков миллионов рублей. Сроки реализации и получения первых инвестиций во многом зависят от специфики стартапа. ■

## СПРАВКА

- Стартап, или стартап-компания (от англ. start-up - запускать) - компания с короткой историей операционной деятельности. Как правило, такие компании созданы недавно и находятся в стадии развития или исследования перспективных рынков.
- Бизнес-ангел (англ. business angel) - частный инвестор, вкладывающий деньги в инновационные проекты (стартапы) на этапе создания предприятия в обмен на возврат вложений и долю в капитале (обычно блокирующий пакет, а не контрольный). Понятие бизнес-ангела зародилось в начале XX века в Нью-Йорке.

- НАБА - Национальная ассоциация бизнес-ангелов, общероссийское отраслевое объединение венчурных инвесторов ранней стадии. Членами НАБА являются ведущие российские инвестиционные объединения индивидуальных венчурных инвесторов (бизнес-ангелов) и посевные фонды. Членами наблюдательного (консультативного) совета НАБА являются руководители ведущих российских государственных институтов развития, общественных и отраслевых объединений предпринимателей.

**ЮЛИЯ ЧИРИЧКИНА,**  
консультант управления развития инновационной  
деятельности Министерства экономического развития,  
инвестиций и торговли Самарской области

Школа бизнес-ангелов - своеобразный клуб, где у уже состоявшихся бизнесменов есть возможность из первых рук узнать у ведущих бизнес-ангелов России все об инвестировании в высокорисковые проекты на ранних стадиях. Также каждую неделю проводятся неформальные встречи «Венчурного кафе», на которые могут прийти все желающие и пообщаться на тему стартапов, инвестиций, задать вопросы успешным бизнесменам и инвесторам, рассказать о своем проекте.

развитие

## ОБУЧАТ ИНВЕСТИРОВАНИЮ

28 августа НП «Региональный центр инноваций» (НП «РЦИ») и Национальная ассоциация бизнес-ангелов (НАБА) подписали соглашение о сотрудничестве в целях формирования экономики инвестиций ранней стадии и стимулирования инновационного предпринимательства в Самарской области.

По информации пресс-службы НП «РЦИ», стратегическое партнерство позволит увеличить количество инвесторов ранней стадии и бизнес-ангелов в регионе, а также продемонстрирует рост общего объема инвестиционных сделок. С начала 2014 года Региональный центр инноваций проводит школу бизнес-ангелов, на собраниях которой профессиональные частные инвесторы делятся опытом со всеми теми, кто желает стать бизнес-ангелами. Теперь собрания школы будут организованы при содействии закрытого клуба бизнес-ангелов НАБА и Российской венчурной компании. Очные заседания клуба будут регулярно проходить в Самаре и области.



Владимир Махлин:

## «Необходима тотальная поддержка»

Технический директор компании IT Universe - о сопровождении корпоративных IT-инфраструктур и прикладных информационных систем

АЛЕНА КИЖАПОВА

Компания IT Universe обеспечивает надежное функционирование поставляемых ее специалистами решений. При этом важно понимать, что в процессе эксплуатации оборудование и программное обеспечение подвержены воздействию множества факторов, которые могут негативно повлиять на работоспособность, - например, обновление общесистемного и смежного программного обеспечения, сбои оборудования, организационные и иные изменения. Почему IT Universe уделяет особое внимание сервисной технической поддержке клиентов? В чем особенность работы по международным стандартам? Можно ли избежать конфликтных ситуаций за счет технической поддержки? На эти и другие вопросы «СО» ответил технический директор компании IT Universe Владимир Махлин.

**- Насколько важна и востребована техническая поддержка, предоставляемая компанией IT Universe?**

- Информационно-техническая поддержка - одно из ключевых направлений деятельности компании. Наши специалисты обеспечивают сопровождение как инфраструктурных решений (систем виртуализации, хранения, коммуникаций), так и прикладных корпоративных систем - автоматизированного управления бизнес-процессами, в том числе систем электронного документооборота, контроля и управления доступом, систем информационного взаимодействия с клиентами. Мы, как и большинство наших заказчиков, считаем, что для обеспечения эффективного использования корпоративных систем необходима их постоянная информационно-техническая поддержка. Уровень технической



поддержки должен быть достаточным для обеспечения работоспособности систем в режиме 24x7, а также доступности специалистов поддержки для оперативного решения возникающих вопросов и проблем.

**- Как организована техническая поддержка?**

- Процесс технической поддержки IT Universe организован в соответствии с международным стандартом ITIL (IT Infrastructure Library) и осуществляется несколькими группами (линиями) сотрудников. Обратиться за информационно-технической поддержкой можно по многоканальным телефонам «горячей линии», по электронной почте или посредством web-интерфейса. Инициатор обращения имеет возможность оперативно отслеживать ход выполнения работ. Консультирование и решение стандартных задач осуществляются инженерами первой линии; специфические проблемы решаются узкоспециализированными специалистами второй линии. При необходимости соответствующие запросы передаются компаниям-производителям (вендорам) ап-

паратных и программных компонентов. Процесс поддержки регламентирован: определены виды, очередность и сроки выполняемых работ, ответственные за их проведение, критерии оценки результатов, методы контроля. Это, с одной стороны, обеспечивает высокое качество выполняемых работ, с другой - позволяет максимально сократить время простоя корпоративных систем заказчика. Жесткие рамки регламента мы стараемся сочетать с неформальным, «человеческим» подходом к проблемам и потребностям наших заказчиков, и результатом этого является тотальная поддержка, позволяющая решать даже те проблемы, которые непосредственно не входят в сферу нашей ответственности.

**- Какие услуги вы предоставляете в рамках технической поддержки?**

- К основным услугам в рамках информационно-технической поддержки относятся «горячая линия», включающая консультирование по техническим, методологическим и организационным вопросам; устранение сбоев аппаратного и программного обе-

спечения; исправление ошибок пользователей; выполнение регламентных работ, оптимизация и улучшение характеристик эксплуатируемых комплексов; обучение персонала.

Особое внимание в своей работе мы уделяем предупреждению возникновения проблем, поэтому применяем средства автоматизированного мониторинга состояния компонентов корпоративных систем. Это позволяет нам заблаговременно выполнять необходимые работы в штатном режиме без остановок или перебоев в работе сервисов, а нашим заказчикам - избежать затрат, связанных с простоями сервисов или ухудшением их эксплуатационных характеристик, а также планировать развитие IT-инфраструктуры и сервисов на основе прогнозируемых показателей.

Дополнительные услуги - добавление нового функционала, актуализация нормативно-справочной информации корпоративных сервисов, разработка технической и эксплуатационной документации, обслуживание смежных систем.

Заказчик самостоятельно формирует перечень необходимых ему услуг из предлагаемого нами перечня.

**- Каких затрат требует техническая поддержка? Каково соотношение затрат (в том числе финансовых) со степенью снижения значимых рисков?**

- Современные корпоративные системы являются, как правило, сложными многокомпонентными аппаратно-программными комплексами, которые нуждаются в постоянном обслуживании независимо от того, располагает заказчик соответствующими внутренними ресурсами или нет.

Затраты заказчиков на техническую поддержку определяются требованиями к уровню обслужи-

вания - объемом и сложностью выполняемых работ, требованиями к оперативности реагирования и устранения проблем. Несколько минут простоя системы расчетно-кассового обслуживания могут стоить банку потери части клиентов; остановка системы электронного документооборота может привести к задержке подписания важного контракта; сбой в системе контроля доступа чреват утечкой конфиденциальной информации. Срабатывание перечисленных рисков может привести не только к огромным финансовым и репутационным потерям, но и к разрушению бизнеса заказчика. Поэтому мы считаем, что затраты наших заказчиков на информационно-техническую поддержку гораздо ниже расходов, которые могут возникнуть при сбое или аварии корпоративных систем.

**- Если рассматривать этот вопрос с точки зрения финансовой составляющей, то можно ли оценить соотношение стоимости системы и ее поддержки в процентном выражении?**

- Однозначная оценка данного соотношения вряд ли возможна, учитывая разнообразие внедряемых и обслуживаемых нами систем, а также организационно-технических условий, уникальных, как правило, для каждого крупного заказчика. В качестве усредненной оценки можно принять, что стоимость ежегодной информационно-технической поддержки прикладной корпоративной системы составляет примерно 20% стоимости ее внедрения. При этом, как было сказано выше, на это соотношение напрямую влияют требования заказчика к перечню и оперативности предоставляемых нами услуг. ■

**IT i UNIVERSE**  
(846) 979-80-80 | www.it-universe.ru

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ. 12+

Свидетельство о регистрации СМИ №ТУ63-00505 от 11  
октября 2012 г.

\* По данным TNS. R'Index - Россия. Январь-Декабрь '13.  
Еженедельная аудитория 12+



**№ 1 в Самаре\***

16+



СПЕЦИАЛИСТЫ

ПРИХОДИТСЯ ДОУЧИВАТЬ

# Голодают по кадрам

Самарскому IT-бизнесу остро не хватает специалистов

АЛЕНА КИЖАПОВА

За три последних года спрос на IT-специалистов в регионе вырос более чем в пять раз. Представители отрасли заявляют о критической нехватке квалифицированных кадров ввиду слабой подготовки выпускников профильными учебными учреждениями.

IT-сфера является одним из самых дефицитных в плане кадрового обеспечения сегментов бизнеса. Потребности бурно растущей отрасли с каждым днем увеличиваются. Сегодня на рынке труда Самарской области отрасль информационных технологий находится на второй позиции рейтинга самых востребованных, уступая лишь «продажникам». По данным HeadHunter, на IT приходится 11% всех вакансий региона. При этом темпы роста спроса на «айтишников» значительно превышают их предложение. Так, на одну вакансию IT-специалиста приходится лишь два резюме соискателя, в то время как в целом по рынку труда Самары на 10 вакансий приходится 28 резюме. За последний год спрос на IT-специалистов вырос на 18%.

В Самаре подготовкой IT-специалистов занимаются аэрокосмический, экономический, технический, архитектурно-строительный, Самарский государственный университеты, а также Поволжский государственный университет телекоммуникаций и информатики. В общей сложности ежегодно на региональный рынок выпускается более тысячи профильных выпускников. Однако из них трудоустраиваются по специальности далеко не все. Во многом это связано с высокими ожиданиями начинающих «айтишников», уровень образования которых не позволяет компаниям предложить им оплату труда выше среднерыночной, которая на сегодняшний день приближена к 36 тыс. рублей. «Разрыв между спросом и предложением ведет к тому, что специалистам переплачивают. И это, к сожалению, уменьшает их мотивацию развиваться», - комментирует директор компании «Вебзавод» Максим Батынов. «Выпускникам вузов, даже СГАУ, требуется от 6 месяцев до года, чтобы начать выдавать практический результат, и не всегда это получается», - говорит директор ООО «Парус» Вячеслав Ломакин. Согласно с ним абсолютно все представители регионального рынка IT, отмечая, что сейчас ощущается нехватка как технических специалистов, так и компетентного инженерного персонала. В результате компании, работающие в сфере IT, вынуждены принимать весь удар на себя. Участники рынка сравнивают эту ситуацию с той, что уже давно сложилась в юридическом сообществе: людей с юридическим образованием много, хороших юристов

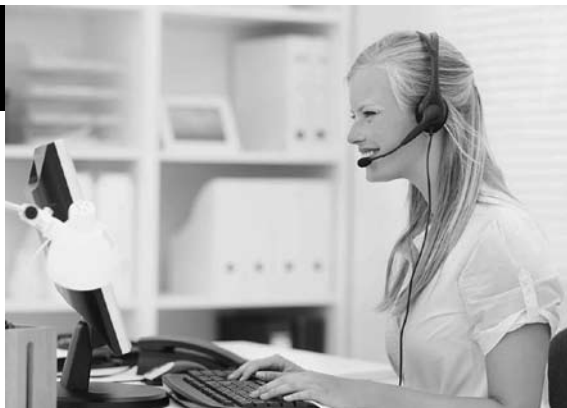
36

ТЫСЯЧ РУБЛЕЙ

составляет средняя заработная плата IT-специалистов в Самаре

44 ТЫСЯЧИ РУБЛЕЙ

составляет средняя заработная плата программистов «1С» в Самаре



**АНДРЕЙ ГЛАЩЕНКО,**  
директор по развитию  
ООО «Хоулмонт»

На самарском рынке представлено довольно много компаний-разработчиков, в том числе есть крупные компании с большим штатом. И, естественно, среди нас идет определенная борьба за персонал. Хорошие программисты, разработчики, тестировщики и другие специалисты востребованы на IT-рынке. Мы замечаем, что большинство достойных молодых специалистов приходят из аэрокосмического университета, меньше - из СамГТУ и СамГУ. Нам, как работодателям, конечно, хотелось бы видеть больше качественных кадров, для этого необходима более профессиональная подготовка в других самарских вузах. Это то направление профессиональной подготовки, которое им стоит развивать как наиболее востребованное на самарском рынке труда.

**СТАНИСЛАВ КАЗАРИН,**  
врио заместителя председателя  
правительства - руководителя  
департамента информационных  
технологий и связи

К сожалению, сегодня мы наблюдаем снижение количества школьников, выбирающих в качестве выпускного экзамена физику, что напрямую влияет на количество IT-специалистов, которые вузы смогут выпустить через несколько лет. Но в этом направлении ведется активная работа, проводятся различные курсы, олимпиады, встречи со школьниками, призванные повысить интерес молодежи к отрасли информационных технологий.

мало. «Хороший IT-специалист - на вес золота», - в один голос твердят IT-директора.

Однако представители региональных вузов уверены, что готовят только качественных IT-специалистов. Так, по словам ответственного секретаря приемной комиссии СамГУ Игоря Мокроусова, подготовка будущих «айтишников» соответствует потребностям IT-рынка, а сама специальность очень востребована среди поступающих. Согласен с ним и декан факультета информационных систем и технологий ПГУТИ Алексей Салмин, указывая на востребованность самарских выпускников в сфере IT по всей России. «У студентов наблюдается интерес к IT-специальностям. Ведь, по сути, сейчас любое направление так или иначе связано с компьютеризацией. Подготовка специалистов дотягивает до требований рынка IT. Кроме того, наши студенты востребованы не только в Самарской области, но и в других регионах.

Чаще всего происходит отток в центральные федеральные округа, в частности в Москву», - комментирует он.

По мнению экспертов, немаловажным фактором, способствующим росту дефицита кадров, является демографический кризис конца 1990-х - начала нулевых. «Несмотря на декларируемые усилия, уровень профессиональной подготовки в вузах так и не догнал реальных потребностей рынка. Плюс сказываются последствия демографической ямы 90-х и снижение популярности инженерных профессий», - пояснил «СО» директор ООО «НПК «Маджента Девелопмент» Антон Дмитриев.

Участники рынка сегодня решают проблему дефицита кадров путем самостоятельной их подготовки. Многие компании начинают подбирать и готовить новых сотрудников среди учащихся вузов уже с 1-2-го курса. К примеру, компания «Интеллектуальные системы» имеет собственные методики подготовки специалистов с учетом опыта организации лабораторий по подготовке IT-специалистов на базе вузов. Однако не все IT-компании готовы к такому инвестированию в «мозги». Зачастую в безвыходной ситуации они вынуждены принимать на работу неподготовленных студентов. По словам технического директора компании «Госбух» Максима Шенцева, эта стратегия чревата снижением качества предоставляемых услуг.

Несмотря на нехватку качественных IT-специалистов, они по-прежнему остаются в цене. Об этом свидетельствуют большое число вакансий и неплохой уровень заработной платы. Одна из самых востребованных IT-специальностей в Самарском регионе - программисты. На их долю, по данным SuperJob, приходится почти половина (49,7%) запросов работодателей. Среди них наиболее популярными оказываются программисты «1С». Молодые специалисты начинают свой путь именно с этой специальности. «Каждая вторая компания сейчас пользуется продуктами «1С». На этой позиции многие студенты набираются опыта и набивают шишки, а потом идут в IT и аутсорсинг, где, конечно, интереснее работать, задачи отличаются большим разнообразием, и есть коллеги, с которыми интересно делать проекты», - отмечает Максим Шенцев. ■

**ОДНОЙ ИЗ СЕРЬЕЗНЫХ ПРОБЛЕМ**  
регионального IT-рынка является дефицит высококвалифицированных специалистов



**ВЯЧЕСЛАВ ТИШИН,**  
директор ООО «Тридит»

Если начинающие «айтишники» хотят быть в топе высокооплачиваемых специалистов, им необходимо изучать программирование для мобильных устройств, уделять больше внимания проектированию ПО, в том числе под свободные операционные системы. В свете последнего тренда импортозамещения я несколько не удивлюсь тому факту, что через пять лет значимая часть всех госкомпаний перейдет на ПО, разработанное именно в России.

образование

## Работают в тандеме

Тенденцией последних лет, связанной с дефицитом кандидатов на рынке, стало активное приглашение на работу студентов последних курсов профильных специальностей. Сегодня IT-компании все чаще принимают решение заключить договор с профильными вузами о стажировке студентов, гарантируя лучшим из них последующее трудоустройство. Так, 10 июня 2014 года компания «Открытый код» открыла базовую кафедру в области информационных и инновационных технологий на основе межвузовского взаимодействия Санкт-Петербургского национального исследовательского университета информационных технологий механики и оптики (НИУ ИТМО) и Самарского государственного технического университета (СамГТУ). Базовая кафедра «Открытый код» также образована в Самарском государственном экономическом университете (СГЭУ).

**АЛЕКСАНДР КЛЮКАЧ,**  
генеральный директор  
НП «Региональный центр  
инноваций»

IT-образование в самарских вузах, к сожалению, не отвечает современным потребностям рынка, поэтому на рынке IT-специалистов больше ценится троечник с опытом работы, чем отличник без опыта. Вузовские программы не отражают вопросов ведения интернет-проектов. Однако министерство экономического развития, инвестиций и торговли и НП «РЦИ» активно помогают вузам заполнять этот образовательный пробел путем реализации целого комплекса мероприятий.

**ТОП-5 ВОСТРЕБОВАННЫХ СПЕЦИАЛЬНОСТЕЙ В СФЕРЕ IT/ИНТЕРНЕТ/ТЕЛЕКОМ В САМАРЕ ЗА 2014 ГОД, %**

- Программист и разработчик - 23%
- Инженер - 17%
- Специалист в сфере телекоммуникаций - 15%
- Системный администратор - 11%
- Поддержка и helpdesk - 10%

Источник: HeadHunter

В 2012 году компания «Ростелеком» в рамках собственной программы инновационного развития (ПИР) открыла в Поволжском государственном университете телекоммуникаций и информатики (ПГУТИ) базовую кафедру «Инновационные технологии телекоммуникаций». В рамках 2013/2014 учебного года преподавательским коллективом базовой кафедры, в состав которого входят и сотрудники компании «Ростелеком», были разработаны четыре спецкурса для студентов 4-5-х курсов факультета телекоммуникаций и радиотехники, охватывающие вопросы развития стандартов и технологий беспроводной связи 3G, 4G, LTE; построения сетей связи по технологиям FTTx и GPON; организации мультисервисных сетей связи, развития технологии IP-TV и области ее применения. Так же ежегодно студенты базовой кафедры проходят преддипломную практику в подразделениях Самарского филиала ОАО «Ростелеком».

**АЛЕКСЕЙ САЛМИН,**  
декан факультета  
информационных систем  
и технологий ПГУТИ

В течение года в ПГУТИ проводится много мероприятий совместно с IT-компаниями. К примеру, NetCracker регулярно организует обучающие семинары. Дисциплины, которым обучают в учебных центрах NetCracker, будут преподаваться и в ПГУТИ. Представители департамента информационных технологий периодически приезжают и рассказывают нашим студентам про актуальные направления IT. Также «МегаФон» и SMARTC ведут активную работу со студентами. Операторы рассказывают о сетевых и информационных технологиях.



интервью

МАКСИМ БАТЯНОВ

Генеральный директор компании «Вебзавод» - о деятельности системного интегратора и перспективах рынка IT в регионе

# Разработчики ПО находятся в привилегированном положении

АЛЕНА КИЖАПОВА

Системный интегратор «Вебзавод» работает на региональном рынке IT с 1997 года. Сегодня компания является партнером ведущих мировых и российских производителей программного и аппаратного обеспечения. Какие тенденции можно наблюдать на самарском рынке информационных технологий? Какова стратегия работы региональной компании? Какие направления деятельности являются для нее ключевыми? Существует ли дефицит кадров в IT-индустрии, и если есть, то как его ликвидировать? На эти и другие вопросы «СО» ответил генеральный директор системного интегратора «Вебзавод» Максим Батянов.

## Рынок

**- Рынок информационных технологий является одним из быстрорастущих в последнее десятилетие. Какие тренды сегодня характеризуют российский рынок IT? Находят ли они отражение в регионе?**

- Компании, работающие на зарубежных заказчиков, демонстрируют стабильный рост. При этом их показатели роста ниже, чем у компаний, ориентированных на российских заказчиков. До последнего года IT-компании, ориентированные на внутренний рынок, росли более агрессивными темпами. Сейчас происходит коррекция финансовых показате-

“

**Спрос на IT-кадры многократно превышает предложение.**

”

### МАКСИМ БАТЯНОВ

- Окончил Самарский государственный университет в 1998 г.
- Работает в должности генерального директора «Вебзавода» с 2006 г.

**города, опережающие нас по развитию IT?**

- Самара и Казань являются лидерами в сфере информационных технологий в Приволжском федеральном округе. При этом Казань, пожалуй, несколько опережает Самару по совокупным объемам выручки местных IT-компаний, ориентированных на российских заказчиков.

**- Можно ли дать какой-то прогноз по региональному рынку IT? Что ждет Самару в этом сегменте?**

- Самарские IT-компании можно сегментировать на три группы: компании, работающие исключительно на самарских заказчиков; компании, не менее половины оборота которых составляют федеральные заказы («ИнфоПро», «Ай-сис», «Открытый код», «Разумные решения», «Вебзавод»); компании, ориентированные преимущественно на зарубежных заказчиков (NetCracker, Magenta Technology, EPAM Systems, Mercury Development, CQG, Haulmont).

В каждом из указанных сегментов наблюдается стабильный рост. Отличаются только темпы. У третьей группы он более ровный. Вторая группа развивается более агрессивными темпами. Возможно, в ближайший год наступит некоторое снижение темпов роста.



Что касается первой группы, то данные компании либо показывают самый большой рост от года к году, неизбежно начиная работать за пределами региона, либо останавливаются в своем развитии и начинают стагнировать. Складывается впечатление, что в этом сегменте немного новых игроков, которые имеют внятную стратегию развития и не зависят от нескольких ключевых клиентов.

**- В свете последних геополитических событий, обострения отношений с Украиной и санкций, вводимых против России, как будет складываться работа самарских компаний с зарубежными представительствами, клиентами?**

- Пока этот фактор не проявил себя в полной мере. IT-компании продолжают работать, санкции могут коснуться их лишь опосредованно - через сокращение бюджетов заказчиков и их перераспределение. Тех, кто работает за пределами России, никто не ограничивает в бизнесе.

**- Ощущается ли в Самарской области проблема дефицита кадров?**

- Этот вопрос всегда будет актуальным. Он касается не только нашей губернии. Нет ни одного региона, который бы не сталкивался с этой проблемой.

Спрос на IT-кадры многократно превышает предложение. Это заметно и по выпуску вузов, и по качеству знаний выпускников, которое из года в год снижается. Разрыв между спросом и предложением ведет к тому, что специалистам переплачивают. И это, к сожалению, уменьшает их мотивацию развиваться. В нашей компании мы разработали целый ряд мер по привлечению и удержанию квалифицированных кадров. У нас сформирован костяк ведущих специалистов в своих областях, которые долгие годы развивались вместе с компанией, и вокруг них объединяются молодые, перспективные сотрудники. Мы постоянно обучаемся, применяем нестандартные и самые современные подходы в решении задач клиентов, ищем собственные проекты, которые поднимаем с нуля.

“

**Самара была и остается в первой пятерке российских городов по уровню развития IT-бизнеса.**

### «ВЕБЗАВОД», СИСТЕМНЫЙ ИНТЕГРАТОР, САМАРА

- Год основания - 1997
- Генеральный директор - Максим Батянов

#### Основные корпоративные клиенты

- ОАО «МТС»
- Microsoft corp.
- ОАО «Сбербанк»
- ОАО «РКЦ «Прогресс»
- ОАО «НК «Роснефть»
- ОК «Русал»
- Авиакомпания «ЭйрБриджКарго»
- ОАО «Банк «Открытие»
- ОАО «РусГидро»
- ОАО «СКБ-банк»
- Органы государственной власти Москвы, Самарской и Ульяновской областей, Удмуртской Республики

#### Основные направления деятельности компании

- Разработка программного обеспечения
- Мобильные приложения
- Построение IT-инфраструктуры
- Интеграция, миграция и доработка IT-систем
- Поддержка IT
- Разработка и внедрение бизнес-систем и документооборота
- Поставка программного и аппаратного обеспечения
- Информационная безопасность
- Создание веб-систем для бизнеса

**- Какие специальности на сегодняшний день остаются наиболее востребованными?**

- Если брать самых востребованных, тех, в ком рынок больше всего нуждается, то это разработчики. На втором месте - РМ/аналитики. Но таких специалистов можно выращивать из целого ряда специальностей, в том числе из гуманитарных. А для разработчиков все-таки нужна профессиональная базовая подготовка, уровень которой сейчас не дотягивает до необходимого. Именно поэтому среди квалифицированных разработчиков наблюдается самый большой дефицит кадров.

**- Можно ли предположить, что в ближайшее время ситуация с кадровым голодом как-то изменится в лучшую сторону?**

- Думаю, не изменится. И на это есть ряд причин. Первая проблема - сейчас мы проходим демографическую яму 1990-х годов, которая будет продолжаться еще как минимум два-три года. Во-вторых, количество выпускников вузов остается неизменным. Но даже то количество, которое имело место в лучшие времена при хороших наборах, не отвечает потребностям рынка в качественном отношении.

“

**Для всего IT-рынка характерно продолжение роста штатного персонала.**

лей и наблюдается некоторое снижение темпов их роста. На внутреннем рынке увеличилось количество слияний и поглощений. Для всего IT-рынка характерно продолжение роста штатного персонала. Конкуренция усиливается, что заставляет участников рынка активно развиваться, запускать новые направления деятельности. Самара была и остается в первой пятерке российских городов по уровню развития IT-бизнеса. В нашем городе немало компаний, работающих на территории Российской Федерации и за рубежом.

**- Если смотреть по ПФО, Самара идет впереди. Есть**





## Компания

- Компания «Вебзавод» работает на региональном рынке IT с 1997 года. Что сегодня она из себя представляет? Какие основные вехи можно выделить за время ее существования?

- Мы стабильно запускаем новые направления бизнеса. У нас растет количество федеральных заказчиков. Мы используем гибкий подход в работе с каждым – это касается и условий оплаты, и процесса взаимодействия. Коллектив, изначально специализировавшийся на создании веб-сайтов, теперь (только как одним из направлений) занимается проектированием сложных веб-систем. Мы усилили направление системной интеграции: появились новые решения, новые собственные сервисы и продукты, мобильные приложения. Налицо прогресс в исполнении планов по созданию отраслевых решений. Видим крайне позитивный отклик рынка на наш пакет бюджетирования и проектного управления в строительстве «Стройка под контролем». Другое отраслевое решение - школа будущего, успешно внедренное в школах Сколково и ряде московских учебных заведений, - получило также признание на международном уровне: компания «Вебзавод» одержала победу в международном конкурсе партнерских решений Microsoft Partner Awards 2014 в номинации Collaboration & Content (решения для совместной работы, управления содержимым, упрощения



**Мы продолжаем движение вперед, развиваемся. Думаю, это главный секрет успеха.**

доступа к информации и т.д.). «Вебзавод» традиционно занимается поставкой программного и аппаратного обеспечения, разработкой программного обеспечения, построением и внедрением бизнес-систем.

- «Вебзавод» стабильно побеждает в различных отраслевых рейтингах. За счет чего удается достигать таких результатов?

- Я уже упоминал о нашей победе в международном конкурсе партнерских решений Microsoft Partner Awards 2014. Награды присуждались в нескольких номинациях, победители были определены из числа более чем 2800 участников из 117 стран мира. Два года подряд мы попадаем в число 25 крупнейших региональных интеграторов - победителей рейтинга авторитетного интернет-издания CRN. В этом году вендоры и дистрибьюторы поставили нас на пятое место в номинации «Профессионализм команды».

Мы продолжаем движение вперед, развиваемся. Думаю, это главный секрет успеха.

- Сколько человек сегодня насчитывает штат компании?

- В настоящее время в компании работают более 100 специалистов.

- Присматриваетесь ли вы к новым проектам в сфере информационных технологий, к так называемым start-up?

- Конечно. В самом начале нашего пути интернет-ресурс «Самарапаб» был одним из самых популярных в Рунете и входил в топ-5. Тогда еще сложно было представить, что через десять-пятнадцать лет сетевые ресурсы превзойдут по популярности традиционные медийные каналы. Поэтому мы начали заниматься разработкой ПО и системной интеграцией. У нас были и остаются проекты, в запуске которых мы принимаем непосредственное участие. За последние годы запущено несколько таких проектов.

- Какие основные направления и драйверы роста можно выделить сегодня в работе «Вебзавода»?

- Наряду с традиционными - системной интеграцией и разработкой ПО - мы работаем над вертикальными решениями, например, для строительства и образования. Кроме того, мы расширяем клиентскую базу за счет увеличения количества федеральных заказчиков.

- Кто сегодня является вашими основными клиентами? Вы сказали, что ориентируетесь на крупные компании. Планируете ли уделить внимание малому и среднему бизнесу?

- Основными клиентами были и остаются крупные компании со зрелой IT-инфраструктурой, в частности, Сбербанк, Русфинансбанк, Промсвязьбанк, «Ростелеком», «Северсталь», «Нестле». Параллельно с этим направлением ведем разработку сервисов для малого и среднего бизнеса.

- Существует мнение, что топ-менеджеры ведущих компаний зачастую не до конца понимают, для чего нужно внедрять информационные технологии в структуру своей компании. Сейчас эта проблема по-прежнему актуальна?

- Подобная проблема в большей степени сохраняется в секторе малого бизнеса, где идет объективная экономия расходов, и естественно, что в IT тратятся только на самое необходимое. А если брать крупных заказчиков, то без технологий невозможно представить функционирование

подобных компаний. Важную роль играют особенности конкретного руководителя. Конечно же, планшеты и смартфоны стимулируют развитие внедрения и популяризации IT. Лет пять назад иметь гаджет было просто модно. Сейчас эта мода уже переходит в качественное измерение, когда планшеты и смартфоны начинают использоваться для управления бизнесом и оперативного получения информации.

- В последнее время все популярнее становятся облачные технологии. Имеются ли у «Вебзавода» разработки в этом направлении?

- Мы активно развиваемся в этом направлении. Два года назад корпорация Microsoft уже признавала нас лучшим облачным партнером в России. Когда мы говорим об облачных технологиях, то подразумеваем облачные сервисы, облачную инфраструктуру, платформу. В каждой из этих сфер мы имеем компетенции, которые подтверждаются официальными статусами и текущими проектами. Мы сами используем этот подход в бизнесе - инфраструктура нашей компании практически полностью построена на облачных сервисах.

- С кем из зарубежных компаний сотрудничаете?

- Партнерами «Вебзавода» являются около 30 иностранных компаний. В большей степени работа выстроена с вендорами. Это Microsoft, Hewlett-Packard, IBM, Oracle и многие другие. ■



**Планшеты и смартфоны стимулируют развитие внедрения и популяризации IT. Лет 5 назад иметь гаджет было просто модно. Сейчас эта мода уже переходит в качественное измерение.**

16+ **ДЕЛО**  
ДОСЬЕ ДЕЛОВОЙ РАЗВЕДКИ

**Все ходы записаны**  
Ежемесячно с газетой «Самарское обозрение»  
Телефон рекламной службы 342-50-22



# еда & РЕСТОРАНЫ

нехитрая  
статистика

**7 миллионов** туристов посещают Октоберфест в Мюнхене ежегодно.

**4,8 м** в длину, 3 м в ширину, 1 м в высоту и 8 тонн веса - параметры торта-мороженого, благодаря которому китайцы попали в Книгу рекордов Гиннеса.

**42609 ресторанов Subway** в 108 странах насчитывалось по состоянию на 7 сентября 2014 года.

**1940-й** - год основания братьями Диком и Маком Макдоналдами сети ресторанов быстрого питания, которые по своему количеству в мире уступают лишь сети Subway.

США, НЬЮ-ЙОРК

## Манхэттен дополнен

МАРГАРИТА ГОРКИНА

Ресторанным бизнесом занялась дочь Донны Каран - Габи. Вместе с супругом они открыли в самом начале сентября на Манхэттене Tutto il Giorno. Это уже третье заведение сети Габи и ее супруга, а также их друга, шеф-повара Маурицио Марфольи. Первый ресторан открылся в 2007 году в Саг Харбор, второй - в 2011 году в Саутгемптоне. На момент открытия третьего заведения все столы были уже заранее забронированы. В ресторане одна из стен украшена рядом текстурированных полотен серого цвета - любимого оттенка Стивена Уайсса, отца Габи, скончавшегося в 2001 году. Шеф-повар Маурицио Марфольи давно приехал в Штаты из Южной Италии. Ра-



ботал в Le Madri в Челси, а также в культовом Barolo в Сохо. В качестве идеи Tutto il Giorno в Нью-Йорке выдвигают создание традиционного семейного клуба для итальянцев, которые укоренились на американской территории.

ИТАЛИЯ, ПЬЕМОНТ

## Ехать на запах

МАРГАРИТА ГОРКИНА

Одно из самых ожидаемых гастрономических событий Европы в ближайшее время - Международный фестиваль белого трюфеля в Альбе. С 11 по 16 октября рекомендуем оказаться в Пьемонте, на северо-западе Италии, где традиционно проходит гастрономическое событие с уникальным ароматом - международная ярмарка «белого бриллианта». Состоится в этом году она уже в восемьдесят четвертый раз. Alba White Truffle Fair включает в себя собственно ярмарку и выставку трюфелей, а также аукцион. Вот на последнее мероприятие можно попасть только по специальным приглашениям, а выставку может посетить каждый, приехавший в Альбу в эти дни. Белые трюфеля - это не только оригинальный уникальный вкус, но и главный специалитет, на котором строится местный бизнес. Более чем на месяц Альба превращается в огром-



ный рынок под открытым небом. Здесь можно не только смотреть и покупать, но и пробовать блюда традиционной пьемонтской кухни с использованием белого трюфеля: ризотто, пасту, соусы, масла, кремы, фондуту и мороженое. Бронировать места в отеле или комнату в «агритуризм», если вы еще не успели этого сделать, лучше сразу по прочтении новости.

ГЕРМАНИЯ, МЮНХЕН

## Поддерживая традиции

МАРГАРИТА ГОРКИНА

В столице Баварии 20 сентября стартует крупнейший в мире фестиваль пива - Октоберфест. Мюнхен на 16 дней превращается в пивную Мекку. С 1810 года, когда фестиваль был проведен впервые, традиция прерывалась только на время мировых войн. После Второй мировой войны Октоберфест открылся в 1950 году. В 2013 году Мюнхен отметил «праздник октября» в 180-й раз. В традиции фестиваля - открытие гигантских пивных шатров, откупоривание мэром города бочки с пивом, праздничное шествие-карнавал, духовые оркестры и прочее-прочее-прочее. За время праздника гости выпивают в среднем 7 миллионов литров пива, съедают 1,5 миллиона жареных цыплят и сосисок, 84 быка. Пиво продают в 650



точках. В дополнение открывают 363 магазина с сувенирами. В фестивальные дни Мюнхен посещают более 7 миллионов

туристов со всех континентов. Октоберфест занесен в Книгу рекордов Гиннеса как самый большой в мире праздник.

ГОНКОНГ

## Поесть красиво

МАРГАРИТА ГОРКИНА

Трехэтажный ресторан Beef & Liberty, который расположен посреди огромного числа бутиков и шумных кафе Гонконга, облюбовала молодая группа художников Surtle. Они переместили арт-искусство с улицы в интерьер заведений. Сдержанное пространство ресторана было оформлено античными сценами в темно-коричневых и серых тонах. А главная «героиня» ресторанной кухни - говядина. Благодаря наличию открытой кухни здесь можно наблюдать весь процесс приготовления фирменного меню. Мясо здесь, по отзывам постоянных гостей, всегда



свежайшее. Доставляют его из Тасмании. Поставки два раза в день - накануне обеда и ужина. Всю информацию об используемых продуктах можно узнать прямо за столом, отсканировав матричный QR-код. Здесь готовят самые настоящие гурманские бургеры, которые высоко ценят и сотрудники близлежащих офисов, и туристы. В заведении - 83 места, столики рекомендуют бронировать заранее.

## Газете Обозрение

На постоянную работу  
**ТРЕБУЕТСЯ ЖУРНАЛИСТ**  
для подготовки материалов  
в раздел «Развлечения и туризм».  
Желателен опыт путешествий.

Резюме отправляйте по адресу:  
**gorkinam@mail.ru**  
Подробности по телефону:  
**+7-917-112-97-34**





## нехитрая статистика

**45 тыс. кв. м** - площадь самой масштабной в индустрии гостеприимства в России международной выставки PIR Expo.

**0 ресторанов** в Самаре предлагают специальное сезонное меню.

**5 заведений** столицы губернии доставляют частичным самовывозом продукты из-за границы.

**25 крупных** и мелких ресторанов, кафе и мест общественного питания закрылось за последний полгода в Самаре.

### МОСКВА

## Забронировать стол на ужин

МАРГАРИТА ГОРКИНА

Если вдруг в ближайшую субботу, 13 сентября, вы собираетесь оказаться в Москве, то рекомендую вам заказать столик на террасе ресторана «Европейский» (отель «Метрополь»). Там в этот день пройдет гастрономический ужин в скандинавском стиле от шеф-повара Grand Hotel Lund Мартина Хансена (Швеция, г. Лунд). Сейчас во всем мире наибольший интерес вызывает именно скандинавская кухня. Это тренд, это яркая гастрономическая мысль, облеченная в нетривиальные формы. В соавторстве с шефом ресторана «Европейский» Андреем Шмаковым один из ведущих поваров Южной Швеции предложит поклонникам нордической кухни сезонный сет, отображающий гастрономические традиции шведской провинции Сконе, где и располагается городок Лунд. В сете заявлены: гужер с крабом и тархуном, консоме из утки с крокетом из утиной ножки, подпеченный слабосоленый лосось, жемчужный лук, крем из дрожжей, кресс, тартар выдержанной говядины с грибами и лесными орехами, а также велют из белых грибов



с «воздушным» багетом. В качестве основного блюда - подкопченное на древесной коре и запеченное в травах филе оленя с корнем сельдерея, лисичками, яблоками, миндалем и щавелем. На десерт - облепиха, йогурт и ванильное печенье. Стоимость авторского сета - 4200 рублей (без алкоголя). Начало ужина в 19:00. Забывайте в поисковик «Отель «Метрополь», находите телефон и бронируйте столики. Скандинавы - это настоящая гастрономическая сила. Если не попадете на ужин, то в обычном режиме обязательно зайдите на обед или ужин в новый деллосовский «Оранж 3» и отведайте блюда потрясающей нордической кухни из серии незабываемых, вкуснейших и обязательных к дегустации.

### МОСКВА

## Роль рекламы еды в фильмах

МАРГАРИТА ГОРКИНА

В центре российской столицы открылась культовая пекарня Magnolia Bakery - абсолютная копия американского кафе. Поклонники сериала Sex & The City и фильма «Дьявол носит Прада» могут обедать с американскими капкейками на Кузнецком Мосту. Кстати, на успех развития американской сети Стива Абрамса во всем мире повлиял именно сериал «Секс в большом городе». После того как его капкейки засветились в сериале, они очень быстро стали частью американской культуры и завоевали любовь во всем мире. Аналоги этой пекарни существуют не только в Нью-Йорке и Лос-Анджелесе, но и в Абу-Даби, Бейруте, Чи-



каго, Кувейте. В Москву за месяц до открытия пекарни прилетал главный шеф-кондитер всей сети Киран Шетти - он обучал московский персонал всем премудростям приготовления десертов. То есть знания из первых рук получены, теперь дело за тем, чтобы сохранить и приумножить их. Сладости можно будет не только отведать в заведении, но и взять с собой или заказать на дом.

### МОСКВА

## Пировать будем

МАРГАРИТА ГОРКИНА

С 23 по 26 сентября МВЦ «Крокус Экспо» в 17-й раз приглашает на один из самых масштабных в индустрии гостеприимства России международных выставочных проектов - PIR Expo. Мероприятие полезно для всех профессионалов сегмента HoReCa - от руководителей до линейного персонала. В одном месте собраны все новинки и достижения отельной, ресторанной, кофейной, чайной и барной отраслей, а также все самые передовые решения в области оснащения этих направлений. Площадь выставки - 45 тыс. кв.м. Участники - 850 компаний со всего мира.

Количество мероприятий - порядка 500, в том числе мастер-классы, семинары, презентации, круглые столы, соревнования. В одном из залов в качестве центральной арены представлено направление «Русская кухня - новые горизонты». Эта площадка будет создана уже во второй раз, специально для ценителей российского кулинарного искусства. Выступать будут братья Иван и Сергей Березуцкие, Максим Сырников, Евгений Мороз, Алексей Зимин и другие звезды ресторанного рынка. 23 и 24 сентября состоятся командные соревнования для ресторанов русской кухни «Ресторанный кубок «Русский ПИР». Главный приз конкурса - тематическое



путешествие в Лондон. Все дни будет работать международная выставка для специалистов в области профессионального оборудования HoReCa. На площадке Moscow Bar Show уже четвертый год подряд соберутся все звезды алкогольного и барного бизнеса со всего мира. В этом году впервые можно будет познакомиться с барной культурой шести континентов, а также испытать сплоченность команды своего бара на соревнованиях MBS CUP и поделиться опытом.

### МОСКВА

## Готовимся к Новому году

МАРГАРИТА ГОРКИНА

С 28 по 30 ноября в Гостином дворе пройдет 8-й гастрономический фестиваль «Фуд Шоу» в рамках подготовки к любимому и главному празднику года. Темой заявлены рождественские кулинарные традиции. Гости смогут попробовать традиционные праздничные блюда разных стран и народов и ознакомиться с самыми разнообразными рецептами, по которым будут приготовлены фестивальные яства. Им будет предложено настоящее гастрономическое путешествие с развлечениями для всей семьи, с массовыми дегустациями эксклюзивных блюд, а также с практически-



ми занятиями по кулинарному делу и идеями для новогоднего стола. Желающие смогут принять участие в конкурсах и посетить ярмарку нестандартных подарков к Новому году. Обещаны порядка 100 мастер-классов и 200 развлекательных мероприятий.



Типография РПБ «Эффект»

г. Самара,  
ул. Ерошевского, 3,  
подъезд 1, оф. 302  
тел./факс:  
(846) 334 37 09

Цены даны с учетом НДС.  
Срок изготовления - 3 дня.  
sales@effprint.ru  
www.effprint.ru

ОТЛИЧНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ  
ПО ПЕЧАТИ РЕКЛАМНЫХ МАТЕРИАЛОВ!!!

ВЫГОДНЫЕ ЦЕНЫ НА ПОЛИГРАФИЧЕСКУЮ ПРОДУКЦИЮ. БЕЗ ОБМАНА!!!

Тираж/формат	Листовка А6 (105x147 мм)	Листовка А5 (147x210 мм)	Флаер (100x210 мм)
1000 шт.	3600 руб.	5500 руб.	4300 руб.
5000 шт.	3600 руб.	5500 руб.	4300 руб.
10000 шт.	5500 руб.	8400 руб.	7100 руб.
15000 шт.	7200 руб.	10500 руб.	8400 руб.
20000 шт.	8200 руб.	12800 руб.	9600 руб.

Реклама 00339

САМАРСКОЕ  
**Обозрение**

Вся губерния  
будет знать  
о юбилее  
Вашего директора,  
если Вы  
поздравите его  
в газете  
«Самарское обозрение».

Телефон рекламной службы:  
342-50-22

реклама

Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ63-00526 от 15.11.2012 г. 16+



# преступность & БЕЗОПАСНОСТЬ

тема & главное

## ЧТО ИЗЪЯТО У ВРЕЗЧИКОВ

- 2 бутылки с образцами жидкости черного цвета
- Газовый ключ
- Отвод (шланг)
- 3 светлые дактопленки со следами пальцев рук
- Автомобиль ЗИЛ-130 (госномер С991ВТ reg63)
- Автомобиль МАЗ-6422 (госномер Н216НВ reg163) и полуприцеп-цистерна (госномер АС7147)
- Сварочный инвертор Elitech АИС 200 №120100611148

## ЧТО ГРОЗИТ ОБВИНЯЕМЫМ

- Часть 4 статьи 158 УК РФ. Кража, совершенная организованной группой, - наказывается лишением свободы на срок до десяти лет со штрафом в размере до одного миллиона рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до пяти лет либо без такового и с ограничением свободы на срок до двух лет либо без такового.

Источник: <http://www.consultant.ru>



30

## КУБОМЕТРОВ НЕФТИ

попытались, но так и не смогли украсть члены преступной группы Евгения Иванюковича



ТЭК

ДВОЕ УЧАСТНИКОВ РАБОТАЛИ НА ПОЛИЦИЮ

# Врезчикам не подфартило

*Члены преступной группы похитителей нефти пять раз выезжали на место врезки, и всегда безрезультатно*

## КРИМИНАЛЬНУЮ ВРЕЗКУ

изготовили недалеко от поселка Молодогвардейский Волжского района

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

СЧ ГСУ передала в суд курьезное уголовное дело участников преступной группы Евгения Иванюковича, пять раз пытавшихся похитить нефть из трубопровода «Дружба», но так и не реализовавших своего замысла. Трудозатраты на изготовление врезки и на осуществление нескольких попыток хищения были несопоставимы с нулевым результатом всей этой бурной деятельности. В конце концов полицейским надоело отслеживать группу, и они арестовали всех ее членов.

В преступную группу Евгения Иванюковича входили его девушка Яна Павлова, а также Игорь Архипов, Владимир Пронов, Виталий Федоренков и Михаил Аристов. Некоторые из мужчин ранее уже были судимы за преступления аналогичной направленности. Павлова должна была отвечать за подготовку документов для реализации краденой нефти - в этом у нее якобы имелся некий опыт. Осенью 2012 года все они объединились для совершения криминальной врезки и хищения нефти из магистрального нефтепровода «Дружба» в районе поселка Молодогвардейский Волжского района. Преступную группу правоохранители вели с момента изготовления врезки в тело трубопровода - заявление в полицию на них на всякий случай написал сварщик Андрей Кравченко, привлеченный для этой работы. Врезчики готовились к хищению серьезно: была выкопана яма, тело трубопровода освободили от грунта, к нему приварили патрубок с шаровым краном, в котором просверлили отверстие для откачки нефти. Отверстие в трубе делал Дмитрий Бакушин (он же Дима-Большой), который о преступном характере планируемых деяний будто бы не гадался.

Кравченко помог Иванюковичу найти транспорт - МАЗ с полуприцепом-цистерной объемом 30 кубометров (о хозяине транспорта подробнее - в тексте «Допросили Лешу-Длинного»). Чтобы арендовать машину, членам преступной группы в связи с тяжелым финансовым положением пришлось заложить в ломбард золотые украшения.

29 октября 2012 года они пошли на дело в первый раз. Фе-

## ПОЛИЦИЯ ЗНАЛА

о приговлении к хищению нефти из трубопровода «Дружба» уже на стадии изготовления сварного патрубка



доренков и Архипов откопали конструкцию врезки и вместе с остальными стали ждать МАЗ с цистерной в придорожном кафе рядом с поселком Журавли. Вместе с ними тягач с нетерпением ждали оперативники УЭБ и ПК областного ГУ МВД, чтобы задержать похитителей нефти на месте совершения преступления с поличным. Но грузовик до места налива нефти не доехал, поскольку сломался по дороге. Федоренков и Архипов снова закопали врезку, и все разошлись по домам.

Вторая попытка хищения была намечена на 31 октября. Все шло по тому же алгоритму: откопали трубу, присоединили к ней шланг длиной 50 метров и сели ждать машину, в которой ехали Кравченко и Давыдов (оба работали на полицейских). Оперативные службы главка вновь пришли в состояние боевой готовности. Тягач свернул к месту планируемой врезки от автостоянки возле кафе «Светлана», расположенного между Красноармейским кольцом и г. Чапаевском Самарской области. Тут-то и выяснилось, что из-за плохой погоды грунт сильно размяк, и проехать по полям просто невозможно. Тягач вернулся на базу, а Федоренкову и Архипову пришлось снова закапывать врезку. Врезчики договорились ждать хорошей погоды и разошлись по домам.

В очередной раз трубопровод откопали вечером 1 ноября 2012 года. На это раз МАЗ-6422 до места врезки благополучно доехал, но неприятность произошла уже в момент залива краденой нефти. Архипов опустил конец шланга в горловину полуприцепа-цистерны и попытался открыть кран конструкции врезки, однако сломал его. В этот же момент рядом с врезкой остановилась неустановленная машина, и все преступники разбежались. Через

некоторое время они вернулись и выполнили ставшее уже привычным действие - закопали место врезки. Полицейских такой поворот событий не обрадовал, тем более что водитель Давыдов сослался на плохое состояние здоровья и отказался участвовать в последующих поездках. Группе пришлось искать нового водителя - им стал Владимир Пронов. Врезчики в четвертый раз пошли на дело 29 ноября. Были совершены все ритуальные действия, преступники остались ждать результатов в кафе у поселка Жигули, и тут внезапно у МАЗа закончился бензин - он встал на половине дороги к врезке. Иванюковичу пришлось выехать к тягачу с бензиновой цистерной, но время было потеряно, и все опять перенесли на следующий день - 30 ноября. Пятая попытка не состоялась из-за того, что снова прошел дождь и дорогу к врезке размывало. Эта попытка была последней, так как владелец тягача и цистерны забрал их у членов преступной группы. На тот момент полиция имела двух говорящих свидетелей и достаточно вещественных доказательств подготовки к хищению, поэтому члены преступной группы были арестованы. Им было вменено покушение на кражу в составе организованной группы (часть 3 статьи 30, пункт «а» части 4 статьи 158 УК РФ).

Уголовное дело преступной группы Иванюковича находилось в производстве СЧ ГСУ ГУ МВД РФ по Самарской области. Обвинительное заключение утверждал заместитель прокурора Самарской области Сергей Шестернин. Сейчас дело направлено в суд для рассмотрения по существу. Врезчикам грозит до 10 лет колонии, но то, что преступление не было доведено до конца, может облегчить их участь. ■

персона

## ДОПРОСИЛИ ЛЕШУ-ДЛИННОГО

Лицо, хорошо известное правоохранителям по участию в хищениях в сфере ТЭК, проходит по делу группы Иванюковича лишь свидетелем. Как уже сообщало «СО», осенью 2013 года было направлено в суд уголовное дело группы «черных врезчиков», совершивших покушение на кражу в Красноармейском районе. Одним из организаторов преступления был заместитель директора по коммерческим вопросам ООО «Нефтехимстрой» Алексей Измайлов, известный в определенных кругах как Леша-Длинный.

Ранее Измайлов уже был судим за преступление в сфере ТЭК, но вовремя раскаялся и ушел под особый порядок. Как правило, Леша-Длинный курирует логистику преступных групп, занимающихся нефтеврезками, ищет для них транспорт и водителя. Его имя упоминалось в связи с деятельностью группы «черных врезчиков», прошлым летом осужденных Кинельским райсудом. Кроме того, Лешу-Длинного задерживали на врезке в 2010 году, но отпустили под подписку о невыезде. В материалах кинельского дела шла речь сразу о нескольких группах врезчиков, которые работали на разных территориях (Кинельский, Кинель-Черкасский, Иса克林ский и Покхвистневский районы) самостоятельно. Их объединяли фигуры организатора хищений: помимо Измайлова это был некий Андрей Ивардава, объявленный в розыск. Краденое топливо складировалось на базе в Покхвистневе и на базе ООО «Элексброкерс» в селе Богатое. За организацию хищений нефти из криминальных врезок в Иса克林ском и Кинель-Черкасском районах Измайлов был осужден в 2012 году к условному сроку. Установить личности организаторов хищений, силовиков, «крышевавших» преступный бизнес, и «технарей», изготавливавших врезку, не удалось.

В материалах дела группы Иванюковича Алексей Измайлов снова появляется - но лишь как свидетель. У него в собственности находится приобретенный в 2010 году у ОАО «Элексброкерс» тягач МАЗ-6422, который он сдает в аренду, так же как и полуприцеп-цистерну. МАЗ оформлен на знакомого Лешу-Длинного - Александру Вашкевич. По словам Измайлова, его бывший подельник Алексей Давыдов участвовал в ремонте данной машины. Именно МАЗ Измайлова с Давыдовым за рулем группа Иванюковича пыталась использовать для перевозки краденой нефти. Согласно материалам дела, Давыдов действовал под прикрытием сотрудников полиции как внедренный агент, чтобы изо-

блечить деятельность преступной группы.



КРАЖА

## Привлекли Шахинова



**ВЛАДЕЛЬЦЕМ ПРОПАВШЕГО ГРУЗОВИКА** является заместитель директора ООО «Пан-Авто» Дмитрий Бабай

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

В Центральном районе Тольятти потеряли и затем нашли фуру с запчастями. Вечером 23 августа в полицию поступило сообщение о том, что с автостоянки в Тупиновом проезде, 4 был похищен автомобиль Daimler-Benz, груженный автозапчастями. Собственником машины является 43-летний Дмитрий Бабай, заместитель директора ООО «Пан-Авто». На следующий день было возбуждено уголовное дело по части 3 статьи 158 УК РФ (кража в крупном размере). Санкция данной статьи - лишение свободы на срок до 6 лет. Вскоре подозреваемый в совершении данного преступления был установлен и задержан сотрудниками вневедомственной охраны. Им оказался 28-летний тольяттинец Руслан Шахинов, ранее уже судимый за кражу. Автомобиль с грузом найден и возвращен владельцу. Решается вопрос об аресте Шахинова.

## ЦЫМКАЛО ДОВЕЛИ ДО СУДА

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

По инициативе прокуратуры возбуждено и направлено в суд уголовное дело по факту покушения на мошенническое получение средств материнского капитала под видом фиктивной покупки ветхого дома. Кинельской межрайонной прокуратурой утверждено обвинительное заключение по уголовному делу в отношении Вячеслава Капустина и Юлии Цымкало, обвиняемых в покушении на мошенничество при получении выплат, совершенное в крупном размере. Основанием для возбуждения уголовного дела послужили результаты прокурорской проверки факта, выявленного в ходе совместных целевых мероприятий с МО МВД России «Кинельский». Установлено, что жительница Тольятти, имеющая право на получение материнского капитала, прибегнув к помощи риелтора, сообщила в управление Пенсионного фонда РФ в Кинеле о намерении приобрести жилой дом с земельным участком общей стоимостью 430 тыс. руб. Однако женщина купила непригодный для проживания дом за 150 тыс. руб., умышленно завысив в документах его реальную стоимость. В результате своевременного вмешательства правоохранительных органов преступление не было доведено до конца. Уголовное дело направлено в Кинельский районный суд для рассмотрения по существу.



НАЛЕТ

## Ищут обидчиков Захарова



**ИЗ ДОМА** частного предпринимателя Владислава Захарова унесли более полумиллиона рублей

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Полиция раскрыла разбой, совершенный в Красноармейском районе. В ночь на 2 сентября трое неизвестных в масках, постучав, проникли в одну из квартир дома на улице Жидкова в поселке Братский. Преступники ударили по голове тупым предметом 56-летнего частного предпринимателя Владислава Захарова и, угрожая ножом, отобрали у него 550 тыс. руб. По факту было возбуждено уголовное дело по части 3 статьи 162 УК РФ (разбой с незаконным проникновением в жилище). Санкция статьи - до 12 лет колонии. Сотрудники уголовного розыска уже установили личности троих налетчиков, а одного из них, 42-летнего жителя села Красноармейское Дамира Сингатулина, задержали. Приняты меры к розыску его поделщиков - 28-летнего жителя Новокуйбышевска Сергея Еремина, ранее уже судимого за разбой, и также ранее судимого 32-летнего гражданина Елагина, жителя поселка Ленинский.

ХИЩЕНИЕ

## Васильева лишили катера



**КАТЕР ДЕНИСА ВАСИЛЬЕВА** украли прямо с охраняемой стоянки

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

В Самаре со стоянки похищен катер, стоявший на прицепе. 24 августа в полицию поступило заявление о том, что со стоянки ООО «Автодомпо» (6-я просека, 129) исчез вместе с прицепом для перевозки катер Speedster 200, принадлежащий 37-летнему директору ООО «Первая логистическая компания» Денису Васильеву. Полиция проводит проверку на предмет возбуждения уголовного дела. Это не единственный случай хищения водной техники за последнее время. Как уже сообщало «СО», летом 2014 года с подземной парковки под домом №99 на 5-й просеке был похищен прицеп МЗСА-817708 с гидроциклом Bombardier бе-

лого цвета, 2005 года выпуска, принадлежащий заместителю директора ООО «Дизель Самара» Павлу Овсянникову. Затем в правоохранительные органы поступило заявление от 31-летнего Дмитрия Зенина, менеджера ООО «Бакарди», который лишился автоприцепа с гидроциклом Sea-Doo GTI 4-TEC 155 SE выпуска 2006 года. Автоприцеп украли с охраняемой стоянки ООО «Старт» на пересечении улиц Солнечной и Георгия Димитрова. Кроме того, примерно в это же время с территории турбазы Соцкого карьероуправления в Красноглинском районе был украден гидроцикл Sea-Doo RTX AS X-RS 260 выпуска 2012 года, принадлежащий 22-летнему безработному самарцу Андрею Малютину.

СЛЕДСТВИЕ

## Украли одновременно

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Полиция Волжского района разбирается с одновременным хищением двух дорогих иномарок. Утром 7 сентября в отдел МВД РФ поступило сообщение, что в период с 3 до 7 утра с дачного участка №37 СДТ «Юбилейный» в поселке Рошинский были похищены новая темно-серая Toyota RAV4, принадлежащая 29-летней жительнице Самары Груниной, и золотистый двухгодовалый Nissan X-Trail, владельцем которого является 50-летний самарец Валерий Феклин. Обе машины были застрахованы по КАСКО. Цена каждой из похищенных иномарок,



**NISSAN X-TRAIL** Феклина и Toyota RAV4 Груниной были украдены одной ночью и из одного места

в зависимости от комплектации, колеблется в пределах 1-1,5 млн руб. По факту их пропажи возбуждено уголовное дело по части 4 статьи 158 УК РФ (кража в особо крупном размере). Если личности угонщиков установят, им грозит до 10 лет колонии и штраф в размере до 1 млн руб.

НАРКОТРАФИК

## ОБЫСКИ ПРОШЛИ ОДНОВРЕМЕННО

## Задержали сбытчиков

*Полицией пресечена деятельность группы наркодилеров-оптовиков*

ной сети, занимающейся сбытом героина. Как уже сообщало «СО», днем 28 августа при проведении обыска в одной из квартир дома №134 на улице Ново-Вокзальной в Промышленном районе Самары, где проживает 35-летняя нигде не работающая гражданка Болясова, сотрудниками уголовного розыска обнаружено и изъято более 1120 граммов героина. В момент визита полицейских подозреваемая занималась расфасовкой наркотика.

Еще около 82 граммов наркотика было изъято в тот же день в съемной квартире в доме №52 на улице Стара-Загора

(Октябрьский район), где проживает 23-летняя уроженка Чапаевска Кристина Камамедова, дочь известного цыгана-наркоторговца Николая Камамедова, застреленного в 2009 году. Дамы взяты под стражу, возбуждены уголовные дела. А вот 52-летняя гражданка Канденкова, проживающая в частном доме на улице Тульской в Железнодорожном районе Самары, стала лишь свидетелем по аналогичному делу: при обыске у нее дома было изъято 452,13 грамма героина.

Основной фигурой из всех задержанных правоохранители считают Болясову. В их

версии, дама сама выходила на мелких сбытчиков, среди которых были наркозависимые или лица, отбывавшие срок в колонии. Подозреваемая активно применяла меры конспирации - использовались так называемые бесконтактные способы сбыта запрещенного вещества. Героин, расфасованный на дозы, закладывался в почтовые ящики, пожарные щиты, находящиеся в подъездах многоквартирных домов. Оплату за наркотики подозреваемая получала на банковский счет. Наркотики распространялись преимущественно на территории Промышленного и Ки-



**В МОМЕНТ ЗАДЕРЖАНИЯ** гражданка Болясова расфасовывала героин

ровского районов Самары. По данным оперативников, сеть по сбыту героина просуществовала не более месяца. Кроме Болясовой, задержаны еще четверо мелких сбытчиков. ■

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Оперативники областного управления уголовного розыска (УУР) вместе с бойцами СОБРА пресекли деятельность сети по продаже героина. Арестованы пятеро сбытчиков, которые «работали» в Кировском и Промышленном районах.

Сотрудники подразделения по противодействию незаконному обороту наркотиков ГУ МВД России по Самарской области при силовой поддержке бойцов СОБРА провели в последних числах августа спецоперацию по ликвидации разветвлен-



# техника & ДРАЙВ

цифры

**22,5 тыс. рублей** можно сэкономить при покупке Lada Kalina 2014 года выпуска в автоцентре «Самара-Лада» до 30 сентября.



**485,9 тыс. рублей** составит стоимость KIA Rio 2014 года выпуска в комплектации Comfort в автосалоне «Киа на Московском» до конца сентября.

**160 тыс. рублей** выгоды можно получить при покупке Nissan X-Trail 2014 года выпуска в автосалоне «Викинг» до конца сентября.



**85 тыс. рублей** экономии можно получить при покупке Chevrolet Captiva в автоцентре «Альфа» до 30 сентября.

## ШТРАФ

### Не мешай эвакуатору



**БОЛЕЕ 1000 РУБЛЕЙ** может составить штраф автовладельцам, препятствующим работе эвакуатора

ВАЛЕРИЯ КОМАРОВА

За препятствие эвакуации автомобилей, припаркованных в неположенном месте, водителей могут начать штрафовать. Соответствующие поправки в КоАП уже разрабатываются. В случае если они будут приняты, провинившемуся водителю придется заплатить около 1000 рублей. В качестве препятствия эвакуации могут быть расценены цепи и велосипедные замки, с помощью которых нарушители связывают автомобили с деревьями, столбами. В дальнейшем поправки должны пройти согласование с комитетом Госдумы РФ по конституционному законодательству и государственному строительству.

## РАЗОГНАЛИ SANDERO

ВАЛЕРИЯ КОМАРОВА

В начале сентября в регионе стартовали продажи обновленного Renault Sandero. Ценник сохранился на прежнем уровне. Базовая стоимость составит 380 тыс. рублей. Модель обзавелась новым 1,2-литровым двигателем мощностью 75 л.с. Экстерьер Sandero претерпел изменения - у него новые радиаторная решетка и оптика фар с хромированной окантовкой противотуманок и дневными ходовыми огнями. Интерьер получил новую центральную консоль с хромированными элементами, прямоугольные воздуховоды. На российском рынке Sandero предлагается с широкой линейкой бензиновых двигателей: 1,6-литровым с мощностью 82 л.с. и 102 л.с., 1,2-литровым мощностью до 75 л.с. с 5-ступенчатой механической коробкой передач. Как сообщили в автосалоне «АЗР Моторс», новый Sandero доступен по цене 380 тыс. рублей за базовую версию с новым двигателем 1,2 л и мощностью 75 л.с.



## ПРОЕКТ

### АвтоВАЗ запустил собственную программу утилизации

ВАЛЕРИЯ КОМАРОВА

Утилизационная программа ОАО «АвтоВАЗ» начала свое действие в начале сентября и продлится до 15 декабря 2014 года. Любой желающий теперь сможет сдать свою старую машину в утиль и получить за это скидку при покупке новой. Условия распространяются как на легковые автомобили, так и на легкий коммерческий транспорт. Программа не ограничивает возраст и стоимость сдающегося на утилизацию автомобиля. Предыдущая программа утилизации действовала с марта 2010-го по июнь 2011 года и показала хорошие результаты. В ее рамках автовладелец мог сдать в утиль автомобиль старше 10 лет и получить скидку в размере 50 тыс. рублей. Напомним, программа обновления парка автотранспортных средств разработана Министерством промышленности и торговли РФ в качестве дополнительной меры поддержки автомобильной отрасли в условиях сокращения рынка. В 2014 году на ее реализацию из федерального бюджета планируется выделить 10 млрд рублей. Однако пока производители реализуют программу за счет собственных средств, надеясь в будущем получить компенсацию от государства.

## НОВИНКА

### «Жук» ползет в Самару

ВАЛЕРИЯ КОМАРОВА

Региональные дилеры Nissan получают рестайлинговый Juke только в конце сентября. Российская премьера хищного «японца» состоялась на Московском международном автосалоне. Стартовая стоимость новинки подросла на 90 тысяч и составляет 685 тыс. рублей.

Обновления коснулись лишь комплектаций и эргономики салона. Дилеры получают Juke

с прежними 1,6-литровыми бензиновыми двигателями мощностью 94 л.с. и 117 л.с. и 190-сильным турбомотором. Рестайлинговый Nissan будет доступен в восьми комплектациях, различающихся набором функций. В начальную версию Base войдут светодиодные дневные ходовые огни, аудиосистема, радио, AUX (линейный аудиовход) и подогрев передних сидений. Кондиционер можно будет получить в комплектации XE. В SE клиенты доплатят за круиз-контроль, климат-контроль, си-

стему Nissan Dynamic Control System и улучшенную систему звука. Комплекс технологий активной безопасности Nissan Safety Shield и кожаные сиденья получат покупатели комплектации LE. Еще три комплектации - SE Active, SE+ Active и LE Active - отличаются лишь особым интерьером и экстерьером. Как сообщили в салоне «Самарские автомобили», обновленный Nissan Juke будет доступен для покупателей в конце месяца, базовая стоимость составит 685 тыс. рублей.

## УХОД

### Выйдут на пенсию

ВАЛЕРИЯ КОМАРОВА

Suzuki прекращает выпуск популярного внедорожника Grand Vitara. Выпускаемый с 2005 года «японец» будет исключен из модельного ряда бренда, при этом компания не планирует производство преемника Vitara. В итоге в линейке марки останется только один крупный кроссовер Suzuki SX4 S-Cross. У региональных дилеров тем временем появились значительные скидки на внедо-

рожники Suzuki. Так, в «Автомире» можно получить скидку на Grand Vitara до 120 тыс. рублей. А вот ушедшая с российского рынка в прошлом году Fiesta может вернуться уже к лету следующего года. Производство этой модели запустят на заводе в Набережных Челнах. Но к дилерам «новинка» попадет только в следующем году. По словам производителей, Fiesta станет гораздо доступнее, поскольку весь цикл производства будет выполняться в России.

## «КИТАЙЦЫ»

### Chery запустит седан

ВАЛЕРИЯ КОМАРОВА

Новый седан Chery Arrizo 7 появится у региональных дилеров только в октябре, несмотря на то, что официальные продажи модели стартовали по России еще в начале сентября. Презентация новинки состоялась на Московском международном автосалоне. Над внешностью модели поработала группа международных разработчиков, в том числе и дизайнеры General Motors и Porsche. Поэтому об Arrizo 7 нельзя сказать, что это чистый «китаец». По своим размерам Chery Arrizo 7 сопоставим с автомобилями

бизнес-класса. Длина седана составляет порядка 4652 мм. На российский рынок новинка вышла с 1,6-литровым бензиновым мотором мощностью 126 л.с. с механической коробкой передач. Седан доступен в двух комплектациях: Standart и Luxury. В базовую версию на «механике» войдут антиблокировочная система тормозов, кожаные сиденья, подушки безопасности. Стоимость стандартной версии составит 570 тысяч рублей. За комплектацию Luxury придется выложить уже 650 тысяч. В этом варианте покупатель получит систему стабилизации движения, систему экстренного торможения, климат-контроль. Офици-



**CHERY ARRIZO 7** выйдет на российский рынок только в двух комплектациях

альный дилер Chery автосалон «СтоАвто» получит автомобиль только в середине осени.

## ПЕРСПЕКТИВА

### Пополняют линейку

ВАЛЕРИЯ КОМАРОВА

Компания «Тойота Мотор Корпорэйшн» расширила список комплектаций кроссовера RAV4 для российского рынка. Модель со 150-сильным 2,2-литровым дизельным двигателем получила более доступную модификацию. Стоимость «новинки» составит 1 млн 287 тысяч рублей. До удешевления модели внедорожник с таким мотором стоил минимум 1 млн 402 тысячи. Как сообщают в компании, снижение цены не повлияет на качество и связано с внутренней отделкой и эргономикой салона. Когда «доступ-



**СТОИМОСТЬ «ДЕШЕВОЙ» ВЕРСИИ RAV4** начнется от 1 млн 287 тыс. рублей

ная» комплектация Toyota RAV4 поступит к дилерам, неизвестно. Скорее всего, это произойдет не раньше 2015 года.



# СПОРТ & ДОСТИЖЕНИЯ

тема & главное



**ДМИТРИЙ ГЕРАСИМОВ,**  
генеральный директор Академии футбола им. Юрия Коноплева, президент  
футбольного клуба «Лада-Тольятти»

Председатель должен быть сильным функционером. Как Владимир Кейлин, знать все: от игроков и команд - до судейства. Он обязан выезжать на все мероприятия, которые может охватить физически, потому что их много - около 50, причем различных категорий, для спортсменов разного возраста. Это очень кропотливая работа, и чтобы принимать грамотные и нужные решения по проведению соревнований и развитию футбола в целом, ситуацию нужно знать изнутри.



**ОБЪЕМ СУБСИДИЙ ИЗ БЮДЖЕТА  
МИНИСТЕРСТВА СПОРТА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ**

**Региональная общественная организация  
«Самарская областная федерация футбола»**

- 2013 год - 8 млн 492 тыс. рублей
- 2012 год - 5 млн 949,5 тыс. рублей
- 2011 год - 4 млн рублей
- 2010 год - 2 млн 349 тыс. рублей

интрига

ОБЛАСТНАЯ ФЕДЕРАЦИЯ ОПРЕДЕЛИТ РУКОВОДИТЕЛЯ

## Выбрать футбольного президента

Имя преемника Владимира Кейлина назовут через неделю

ИРИНА ВИРГО

18 сентября состоится внеочередная конференция, посвященная выборам председателя Самарской областной федерации футбола (СОФФ). После трагической гибели в автокатастрофе ее прежнего руководителя Владимира Кейлина обязанности главы федерации временно исполняет его заместитель и руководитель комитета детско-юношеского футбола Дмитрий Герасимов. На заседании президиума СОФФ за его назначение в качестве врио присутствующие проголосовали единогласно, причем, как и за решение выдвинуть его кандидатуру на пост председателя РОО «Самарская областная федерация футбола».

Избираться председатель СОФФ будет большинством голосов из 46 представителей местных футбольных организаций. На сегодняшний день заявление на эту выборную должность поступило лишь от Дмитрия Герасимова. Но члены федерации не исключают возможности, что за оставшееся до начала голосования время могут появиться и другие фигуры. Официально никаких документов на регистрацию новых кандидатов на 10 сентября не поступало, но «СО» стало известно, что на это кресло может претендовать кто-то из высокопоставленных чиновников. В частности, в кулуарах называется персона врио вице-губернатора Самарской области Дмитрия Овчинникова.

В этом случае федерация футбола может пойти тем же путем, что и федерация баскетбола, которую возглавляет председатель Самарской губернской думы Виктор Сазонов. В привлечении к подобной общественной деятельности лоббистов от властных структур, по мнению экспертов, есть как плюсы, так и минусы. Очевидный плюс - большие административные и финансовые ресурсы, а минус - загруженность основной работой. Подобная ситуация в федерации сложилась в марте 2009 года, когда титульным спонсором «Крыльев Советов» являлась ГК «Ростехнологии». Тогда под девизом создания на территории Самарской области эффективной системы футбола, предусматривающей функционирование и плодотворное взаимодействие массового спорта, развитого детско-юношеского сектора, большего числа активных любительских команд, а

**ДМИТРИЙ  
ГЕРАСИМОВ**  
уже подал  
заявление для  
участия в выборах  
руководителя  
СОФФ



также наличие успешных команд всех уровней профессионального футбола, члены федерации на отчетно-выборной конференции единодушно проголосовали за избрание новым председателем СОФФ Юрия Макеева - генерального директора ПФК «Крылья Советов». Его заместителем был избран Владимир Кейлин. По словам участников той конференции, Кейлин, возглавлявший до этого федерацию, по сути, эту должность уступил Макееву, полагая, что объединение профессионального и любительского футбола будет способствовать решению многих проблем. Но впоследствии генеральный директор «Крыльев», кроме участия в общем собрании при выборах, больше не появился в федерации и мало участвовал в решении вопросов. Тем не менее эти две ситуации сейчас никто из членов федерации не сравнивает, поскольку, по их мнению, в данном случае бюджетное финансирование губернского футбола будет зависеть не от того, кто возглавляет федерацию, а от решения руководства региона. «Еще в прошлом году мы от федерации предоставили на согласование в министерство спорта программу развития футбола Самарской области. Этой программы мы будем в дальнейшем придерживаться, лишь качественно улучшать. Дело в том, что каждые полгода и обстановка, и финансирование меняются, и чем ближе 2018 год, тем больше появляется возможностей в плане улучшений программы. С учетом всех коррекций минспорта, думаю, она хорошо впишется в программу развития региона», - отмечает Дмитрий Герасимов. Минусом кандидата Герасимова, по мне-

нию части футбольной общности, является то, что он загружен работой в Академии им. Коноплева, где занимает пост генерального директора, а также работой в тольяттинском клубе второго дивизиона «Лада», где является президентом. Поскольку Герасимов в Самаре не проживает, ему придется многие вопросы решать дистанционно. Однако сам он уверен, что это ему не помешает, а даже пойдет на пользу всей организации, поскольку «представится возможность узнать регион».

Не чужда футбольная сфера и врио вице-губернатора Дмитрию Овчинникову, которого ряд активистов называют потенциальным участником выборов президента федерации. Овчинников возглавлял организационный комитет традиционного детского турнира «Волжские ворота». Минус Овчинникова - всего лишь формальный момент: согласно регламенту, кандидат на руководящую должность должен быть членом федерации, а им вице-губернатор не является. Впрочем, этот вопрос носит технический характер и при необходимости может быть решен в любой момент.

Кроме того, обсуждается и информация о попытках двинуться на руководящие позиции в федерации депутата Самарской губернской думы Виктора Воропаева, но эта инициатива не встретила большого энтузиазма со стороны спортивной общности. Также, по информации «СО», рассматривалась фигура Зураба Циклаури, но тот, согласно данной версии, отказался, сославшись на загруженность в «Крыльях Советов» (там Циклаури является заместителем генерального директора). ■



**ДМИТРИЙ  
ШЛЯХТИН,**  
врио министра  
спорта  
Самарской  
области

Самарская областная федерация футбола - общественная организация, согласно уставу которой председатель избирается на общем собрании. Соответственно, на ближайшем внеочередном общем собрании члены федерации рассмотрят кандидатов, которые будут выдвигаться на должность руководителя, и сделают свой выбор. Что касается Дмитрия Герасимова, то это человек футбольный, давно работающий в данной сфере, пользующийся поддержкой региональной федерации, раз его на последнем президиуме выдвинули на пост председателя. Не исключено, что помимо него могут подать заявки и другие претенденты. В любом случае, будущий глава федерации должен быть сильным руководителем, который будет заинтересован в дальнейшем развитии и популяризации футбола в регионе и сделает все возможное для этого. Ведь футбол в Самарской области - самый массовый вид спорта, и это не только профессиональные клубы, но и детско-юношеское, любительское направления, проведение различных многочисленных соревнований и мероприятий.

мнение

## Хотелось бы видеть человека, который будет именно развивать футбол



**ЗУРАБ  
ЦИКЛАУРИ,**  
заместитель  
генерального  
директора  
ПФК «Крылья  
Советов»,  
председатель  
федерации  
футбола  
г.о. Самара

Конечно, важно, кто возглавит областную федерацию, ведь самарская городская федерация является ее членом. И в этой связи могу сказать только одно: на этом посту хотелось бы видеть человека, который будет именно развивать футбол. У которого есть связи с органами исполнительной власти и который мог бы привлечь какие-то дополнительные средства для развития нашего вида спорта. Возможно, он сам может представлять исполнительную власть. Но вопрос в том, будет ли он заниматься этой работой, или станет свадебным генералом. И в случае, если в связи с большой занятостью он не сможет посвящать достаточно времени этой работе, тогда ему понадобятся заместители, которые это все будут делать. В принципе, такая структура оптимальна: возглавляет федерацию человек, имеющий большие финансовые и административные ресурсы, а его замы по 24 часа в сутки работают на развитие футбола в регионе.

кто есть кто

## ПРЕДСТАВИТЕЛИ БИЗНЕСА И ДЕПУТАТЫ В ОБЛАСТНЫХ ФЕДЕРАЦИЯХ

В истории спортивных федераций Самарской области существует немало примеров, когда их руководителями становятся представители законодательной власти. Так, федерацию фехтования возглавляет депутат Госдумы РФ Михаил Дегтярев, а парусного спорта - депутат думы г.о. Тольятти Александр Довгомеля. Депутат Самарской губернской думы Евгений Серпер руководит федерацией шахмат. Академической греблей занимается еще один депутат областного парламента - Александр Милеев.

Зачастую спортивные федерации возглавляют бизнесмены, публичное участие которых в политической жизни минимально. В их числе, например, Иван Мотынга (дзюдо), Станислав Рузов (хоккей), Владимир Синин (теннис), Александр Богусонов (волейбол), Александр Королев (бокс), Алексей Тимошенко (панкратион), Рафик Майлян (современное пятиборье).

Не чужда практика общественной работы представителям государственных и армейских структур. Так, главами областных федераций являются руководитель департамента физической культуры и спорта Самары Виктор Ольховский (лыжные гонки) и руководитель самарского спортивного клуба ЦСК ВВС Роман Марков (плавание).



## ПОДЪЕХАЛИ НА ПОДИУМ НА ЛЫЖЕРОЛЛЕРАХ



ИРИНА ВИРГО

В финальную шестерку чемпионата России по лыжероллерам (классический стиль, спринт) вышли два представителя Самарской области, и оба завершили гонку на пьедестале почета. На лыжероллерной трассе в «Жемчужине Сибири» собрались сильнейшие лыжники страны. В соревнованиях у мужчин финал спринтерской гонки выиграл лидер квалификации - самарец Игорь Усачев, а бронзовым призером стал Радик Газиев, которого тренирует Николай Мишуков.

## ШАХМАТЫ

## Увезла медаль из Анапы



**ВОСПИТАНИЦА  
ТОЛЬЯТТИНСКОЙ  
СДЮСШОР №4**  
«Шахматы» стала  
серебряным  
призером этапа  
детского Кубка  
России

ИРИНА ВИРГО

На берегу Черного моря прошел десятый массовый всероссийский детско-юношеский турнир «Анапа-2014». Турнир имеет статус этапа детского Кубка России и традиционно собирает несколько сотен юных шахматистов со всех уголков России. Участники состязались в возрастных группах до 9, 11, 13 и 15 лет (отдельно мальчики и девочки). В турнире девятилетних шахматистов принимали участие тольяттинцы. Лучше всех от Автограда выступила Алиса Суровцева. За девять туров она набрала 6,5 очка. В этом этапе Кубка страны в состязаниях мальчиков до 9 лет приняли участие наши земляки Игорь Веклич (6-е место), Иван Вохминцев (19-е место), Матвей Задвинский (23-е место) и Никита Задвинский (51-е место). На этом представительство Тольятти в Анапе не ограничилось. В рамках соревнований в опен-турнире также играет тольяттинец Антон Немов - у него 5 очков после семи туров. Отметим, что турниры с классическим контролем времени предварялись соревнованиями по быстрым шахматам, в которых 4 очка набрал Матвей Задвинский. 3 очка - у Никиты Задвинского. В блиц-турнире Антон Немов набрал 7 очков в 11 партиях - это 33-й результат среди 181 участника.

## ХОККЕЙ

## Записали победу в актив

ИРИНА ВИРГО

Хоккеисты «Лады» открыли счет победам в регулярном чемпионате КХЛ. На своем льду тольяттинцы, проигрывая по ходу матча две шайбы, в итоге выиграли в овертайме у нижекамского «Нефтехимика» - 4:3. При счете 0:2 восстановили равновесие Юрий Петров и Семен Валуйский. Александр Черников сделал счет 3:2, а решающую шайбу в дополнительную пятиминутку забросил Карол Слобода. По мнению главного тренера «Лады» Сергея Светлова, его команде вполне по силам уже в этом сезоне попасть в плей-офф. «Примером служит игра с «Нефтехимиком» - очень хорошей командой, которая обыграла в первой игре чемпионата «Челябинск» со счетом 4:1. А мы выиграли у «Нефтехимика». Значит, мы на равных можем конкурировать с клубом, играющим в чемпионате КХЛ и практически регулярно попадающим в плей-офф. Поэтому все реально! У нас молодая команда, и пока идет притирание,



ребята, может быть, еще не до конца поверили в себя как в игроков основного состава, которые могут принимать самостоятельные решения и показывать результат. С каждым днем «Лада» будет играть лучше и лучше. Надо только потерпеть и дать ей возможность прогрессировать», - заявил Светлов. После двух матчей в активе и пассиве тольяттинских хоккеистов - по одной победе и одному поражению. Пока они по-прежнему занимают 13-е место в таблице о рангах.

## ФЕХТОВАНИЕ

## Не остался не замеченным специалистами

ИРИНА ВИРГО

Кирилл Бородачев выиграл международный турнир по фехтованию «Аничков дворец». В традиционных соревнованиях, проходивших в Санкт-Петербурге, принимали участие около 600 спортсменов 1998-2001 г.р. из России и стран ближнего зарубежья. В состязании рапиристов выступали 106 фехтовальщиков, в том числе и 14-летний воспитанник самарской СДЮСШОР №1 Кирилл Бородачев, которого тренирует Элина Орлова. Самарец на предварительном этапе одержал шесть побед в шести встречах, а в основном раунде турнира уверенно дошел



до финала. В дуэли с Никитой Ветровым из Курска Бородачев оказался сильнее соперника, выиграв со счетом 15:11. Отметим, что, несмотря на юный возраст, Кирилл уже обратил на себя внимание специалистов. Так, в прошлом году он выиграл серебряную медаль кадетского первенства России и выступал на этапах Европейского кадетского цикла.

## ТУРНИР

## «Белый барс» разнес «Спортград»

ИРИНА ВИРГО

В г. Отрадном Самарской области прошел детский хоккейный турнир «Кубок открытия ледового Дворца спорта «Роснефть-Арена».

В соревнованиях приняли участие шесть команд, за которые выступали игроки 2000-2001 г.р.: «Спортград» (Отрадный), «Белый барс» (Кошки), «Кристалл» (Богатое), «Марат» (с. Ягодное, Ставропольский район), «Искра» (Кинель-Черкассы) и «Космические аллигаторы» (Самара). В финальном матче встретились «Белый барс» и «Спортград». Со счетом 5:3 выиграла кошкинская команда. Алексей Горяйнов, председатель Федерации хоккея г.о. Отрадный и главный тренер команды «Спортград», отметил, что доволен результатом, который показала на турнире его команда, несмотря на итоговое второе место. «Нужно признать, что соперник по финалу был сильнее нас в технике, тактике и других элементах. Мы сделали для себя все необходимые выводы, и теперь будем учиться играть еще лучше. Никто из ребят после финала не расстроился. Все они молодцы. Будем



продолжать работать. Тем более что команда занимается на льду всего месяц», - комментирует Горяйнов. Третье место занял «Марат». «Федерация хоккея будет делать все для того, чтобы подобных соревнований было еще больше. Вместе с тем мы также надеемся, что в наступающем сезоне лед в Отрадном станет базовым для проведения детских, взрослых и ветеранских турниров областного и межрегионального масштабов», - отметил Станислав Рузов, президент Федерации хоккея Самарской области.

## ФУТБОЛ

## Идут вторыми

ИРИНА ВИРГО

«Крылья Советов» к предстоящему выездному матчу ФНЛ с нижегородской «Волгой» идут на втором месте турнирной таблицы. Самарцы уступают «Тосно» из Ленинградской области одно очко. Напомним, в матче девятого тура чемпионата Футбольной национальной лиги команда Франка Веркаутерена на «Металлурге» одержала победу над «Балтикой» из Калининграда - 2:0. Голами отличились Иван Таранов и Денис Ткачук. В целом, по словам наставника «Крыльев», он остался доволен игрой. «У нас были опасения по поводу того, как мы будем выглядеть, поскольку отсутствовало несколько футболистов, но я увидел на поле настоящую ко-



манду мужиков. Единственное, что нам не удалось, - завершение атак. Хочу поблагодарить наших болельщиков за поддержку, которую мы чувствовали с первой до последней минуты матча, и извиниться за то, что забили только два мяча. Я всегда говорю футболистам, что они должны думать не о победах, а о том, как этих побед добиваться. И вот сегодня было видно, что команда знает путь к победе. Это самое важное», - отметил Веркаутерен.