

СПОРНЫЙ ВОПРОС

Людмила Аксенова, депутат думы г. Самары по Красноглинскому округу №33:
«Это компетенция руководства, кого куда пересаживать и как. Точно не моя».

ВЫ БЫ КОГО ЕЩЕ ПЕРЕСАДИЛИ?

Самарский губернатор Николай Меркушкин обнародовал планы пересадить чиновников областного правительства на автомобили, произведенные на Волжском автозаводе. По его словам, на отечественные автомобили в ближайшее время могут пересесть до 80% госслужащих в Самарской области. Свое решение Меркушкин объяснил необходимостью жесткой экономии региональных средств. При этом он заверил, что продукция тольяттинского автозавода соответствует всем мировым стандартам качества и безопасности.



АЛЕКСЕЙ КИРИЕНКО,
бывший депутат
Самарской
губернской думы

Бу Андерссон сам сел на «Ладу Ларгус» – правда, в хорошей комплектации. Здесь дело в патриотизме, в понимании и поддержке отечественного производителя. Тем более что качество автомобилей Волжского автозавода заметно улучшилось, они все с кондиционерами выходят. Нужно поддержать нашего производителя. Я считаю, что не только государственным служащим, но и муниципальным – тем, кому положен служебный автомобиль, – не вредно поехать на машинах отечественного производства, выпускаемых в их регионе. Во-первых, это экономия. Во-вторых, техническое обслуживание все время под рукой, поскольку базовое предприятие здесь, все запчасти есть. В-третьих, что немаловажно, стоимость нормо-часа. Вполне демократичная цена, ремонт и запасные части.



ВАЛЕРИЙ НИКОЛАЕВ,
бывший заместитель
директора ОАО
«Моторостроитель»

Всех, кто ездит за казенный счет. Хочешь на богатой машине ездить – походи в фирму, заработай и покупай. Это будет справедливо. У нас в свое время областная администрация и обком размещались на улице Рабочей, а сейчас не хватает здания на площади Славы. Так что, я думаю, пересадить их на машины – недостаточная мера. Нужно и в другом ограничивать.



ПАВЕЛ НИКОЛИН,
вице-президент
самарского
регионального
отделения Комитета
по защите прав
автомобилистов

Логично, чтобы работники АвтоВАЗа ездили на своих автомобилях. Может быть, это поддержало бы экономику всей Самарской области. Но я бы, наверное, сделал по-другому. Я бы ограничил верхнюю планку стоимости автомобиля. Например, не дороже миллиона рублей. Пусть чиновники сами бы решали, на чем ездить за эти деньги, чтобы хватило денег и на обслуживание и содержание автомобиля.



АЛЕКСАНДР МАЗУЛИН,
председатель регио-
нального совета самар-
ского регионального
отделения Всероссий-
ской политической
партии «Автомобиль-
ная Россия»

Прежде всего, нужно пересадить всех производителей этого автомобиля, начиная с генерального директора и кончая последним мастером, – рабочих трогать не будем. Чтобы какое-то уважение было к этому автомобилю, какая-то гордость за него, нужно пересадить на него не только все областные министерства и всех подчиненных губернатора, но также такие государственные структуры, как МВД, включая Госавтоинспекцию. Они должны гордиться нашей областной промышленностью. А гордость, в первую очередь, появляется за то, что ты эксплуатируешь.



ОЛЕГ ЕГОРОВ,
председатель совета
директоров ГК
«Усадьба»

Если АвтоВАЗ не вышел на уровень рентабельности и потребляет бюджетные деньги в качестве субсидий, то целесообразно работающих на бюджетных деньгах развозить на автобусных машинах. На машинах предприятия, которое получает деньги из бюджета. Очень логично. А там уже надо смотреть по факту.



НИКОЛАЙ БУРМИСТРОВ,
первый секретарь
горкома КПРФ в
Новокуйбышевске

А куда они денут те автомобили, которые есть? Я понимаю, если их невозможно восстановить, когда они ломаются. А когда есть хорошая исправная машина, куда ее будут девать? Распродавать? Была такая идея у Немцова – всех на Волги посадить. Но эта идея ни к чему не привела. Пускай лучше на велосипеды посадят – для здоровья полезно.



ДМИТРИЙ ЖУКОВ,
директор ООО «Райт-
групп»

У нас были подобные акции. В свое время, я помню, Немцов хотел пересадить всех чиновников на «Волги». Это был не более чем пиар-ход. Подобные инициативы ничем не заканчиваются. Чиновники как ездили на автомобилях иностранного производства, так и продолжают.



МИХАИЛ БЕЛОУСОВ,
депутат Самарской
губернской думы

Я думаю, что правильно пересадить на автомобили отечественного производства, в частности на автобусовские, – всех, кто получает зарплату за счет бюджета. Все структуры – городские, районные администрации.



АНДРЕЙ ТАРАКАНОВ,
директор бюро в
Самаре «Интерфакс-
Поволжье»

По логике экономической целесообразности, наверное, всех руководителей организаций, которые существуют за счет бюджета. Нечего лишние деньги тратить.

САМАРАЖИЛИНВЕСТ ПРЕДСТАВЛЯЕТ

от создателей «Европейского квартала»

СТЕП ГРИН ХАУС

111 квартал

АРЕНДА И ПРОДАЖА элитных квартир

- 2-5-комнатные квартиры с панорамным видом на Волгу
- подземный 2-уровневый паркинг
- современная инженерия, лифты OTIS
- вентилируемый фасад из композитных панелей

АРЕНДА И ПРОДАЖА

- 2-3 этажи: офисные помещения
- офисы в «Европейском квартале»

ОТДЕЛ ПРОДАЖ:
ул. Молодогвардейская, д. 141, 1 этаж

270-46-09
373-53-43
www.sginvest.ru

Молодогвардейская/Студенческий переулок

Застраховщик: ООО «СК «Самаражиллинвест»
Проектная декларация опубликована на сайте www.sginvest.ru
Разрешение на ввод в эксплуатацию N-РУ 63301000-0493 от 29.11.12

УЧАСТКИ

в Коттеджном поселке
«КРАСНАЯ ГОРКА»

С видом на р. Волгу.
Рядом с вертолетной площадкой

8 927 260 05 37

1-я ПРОСЕКА

Продается
земельный
участок
14 соток

тел. 274-11-00

GREEN LINE HOTEL
Отель для бизнеса и удовольствия

*Корпоративный
Новый год
Веселый и стильный!*

Новогодние банкеты от 1600 рублей
с 1 декабря по 15 января
для компаний от 10 до 60 человек.

Сертификат на «РОМАНТИЧЕСКИЕ ВЫХОДНЫЕ» - в подарок!

ул. Советской Армии, дом 251/3, тел. **321 22 22**
Подробные условия на www.greenline-hotel.ru

ЛЮДИ & МНЕНИЯ

МНЕНИЕ

ДАТЫ



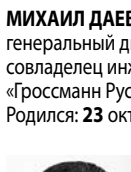
МАРИНА НАЯНОВА, ректор Самарского государственного областного университета Наяновой. Родилась: 21 октября 1951 года.



АЛЕКСАНДР ГУСЕВ, депутат думы г.о. Самара. Родился: 21 октября 1961 года.



АННА ЗАЙЦЕВА, управляющая отделением ПФР по Самарской области. Родилась: 22 октября 1960 года.



МИХАИЛ ДАВЬ, генеральный директор ООО «Спарта», совладелец инженерного бюро «Гроссманн Рус». Родился: 23 октября 1987 года.



ЮРИЙ ЕРЕМЕНКО, депутат Самарской губернской думы. Родился: 24 октября 1971 года.



ВЛАДИМИР СЛАСТЕНИН, управляющий самарским филиалом АКБ «Союз». Родился: 25 октября 1959 года.



АЛЕКСАНДР СЕРГИЕНКО, генеральный директор ЗАО «АИСТ». Родился: 25 октября 1967 года.



АЛЕКСАНДР ХИНШТЕЙН, депутат Государственной думы РФ. Родился: 25 октября 1974 года.



АНДРЕЙ ШОКИН, бенефициар ГК RBE. Родился: 26 октября 1967 года.

АНОНСЫ & ПРОГНОЗЫ

ЦИТАТЫ & КОММЕНТАРИИ

Facebook, 15 октября

ВЛАДИМИР ЯГУТЯН, совладелец ООО «МВ-Холдинг»: «Нефть – 83, доллар – 41. Скоро они встретятся...»

СЕРГЕЙ СОВЕТНИК, председатель общественного движения жителей Куйбышевского района

Facebook, 14 октября
Наблюдаю восторги по поводу падения цен на нефть как предпосылку падения режима... Если нефть подешевеет и до 60 долларов, то это отразится разве что на величине суммы средств, выделяемых из федерального бюджета на разные проекты, да и то если все в рублях, то незначительно - курс доллара растет же.

МИХАИЛ МАРЯХИН, депутат Самарской губернской думы

Twitter, 17 октября
Более 3-х часов проходит совместное совещание депутатов всех уровней Тольятти по подготовке заявки в областной бюджет.

ДМИТРИЙ АЗАРОВ, член Совета Федерации от Самарской области

Twitter, 16 октября
Выступая на Молодежном форуме, В.В. Жириновский призвал всех «пересечь» на КамАЗы, В.Е. Чуров - на УАЗы, я, продолжая тему, - на ВАЗы, конечно!

АЛЕКСАНДР ХИНШТЕЙН, депутат Государственной думы РФ

Twitter, 16 октября
Переговорил с главой Чувашии М. Игнатьевым. Теперь в Параде памяти 7 ноября в Самаре примут участие не 10, а 11 регионов Приволжского ФО.

ГОР МЕЛКОНЯН, ведущий радиостанции «Эхо Москвы» в Самаре

Twitter, 16 октября
«Газпром» отказывается подключать жителей к трубе, заявляя - в суде! - что эта труба ведет к «резиденции Медведева».

ПАВЕЛ ЕВЛАХОВ, руководитель самарского филиала психологического клуба КРОСС

Facebook, 17 октября
Каждый раз, когда был в Европе, у меня (да и у многих других россиян, кого я там наблюдал) возникал вопрос: «А что русским мешает жить так же?»

АНТОН РУБИН, директор региональной общественной организации волонтеров Самарской области «Домик детства»

Facebook, 16 октября
Финансирование образования, медицины и социальной защиты сократилось более чем вдвое в процентном отношении от бюджета. А депутаты станут вдвое богаче, повысив себе зарплату с 254 тысяч до 420 тысяч в месяц. Прослеживается некая взаимосвязь, а?

МИХАИЛ БЕЛОУСОВ, заместитель председателя Самарской губернской думы

Facebook, 15 октября
Мы будем жить теперь по-старому! Николай Иванович переназначил всех врио. Я думаю, что здесь такому решению послужило несколько факторов, никто ничего менять не собирается, нет достойных кадров на замену, сильное лобби за каждым министром! Но некоторые прямо «на выход»!

ВЛАДИМИР ЗВОНОВСКИЙ, заведующий кафедрой социологии Самарского государственного экономического университета

Facebook, 14 октября
Кризис, говорите? А Сбербанк тем временем ищет руководителя корпоративного хора.

Как обустроить Осипенко

Ряд локальных самарских событий, почти совпавших во времени и пространстве (грядущее открытие новой станции метро «Алабинская», завершающееся обновление пешеходных тротуаров на проспекте Ленина и создание «бульвара» по ул. Осипенко), рано или поздно вызовут к жизни вопрос – а можно ли объединить их не только географически, но и концептуально? То есть, грубо говоря, способна ли интеграция отдельных элементов создать принципиально новый облик значительной части областного центра, превратив его в точку притяжения жителей города и его гостей? Мне кажется, не только можно, но и нужно, и чем раньше это произойдет, хотя бы на проектом уровне, тем больший эффект будет достигнут.

Даже навскидку обращает на себя внимание разрозненность и несистемность проектов, реализуемых на данной территории. Очень хотелось бы ошибиться, но складывается впечатление, что станция метро «Алабинская» строится сама по себе, так называемый бульвар Осипенко (тротуары от Ново-Садовой до ул. Лесной) – формируется автономно. Причем этот «бульвар» занимает локальную площадь бывшего тротуара, а обширное пространство между ним и жилыми домами (шириной в 20 м, длиной – более 400 м) остается фактически неосвоенным и необустроенным. Кстати, до конца не понятно ни когда на этом пространстве появится реконструированная детская площадка, ни как ее планируют вписать в общий вид бульвара. Надеюсь, не так, как вписали

технические корты в бульвар на ул. Челюскинцев. Сам проспект Ленина по мере завершения тотальной перекладки его разноцветной плиткой «заиграет» и явно превратится в популярную зону для пеших прогулок как местных жителей, так и приезжающих из других районов города. Благо до него вскоре можно будет дойти уже от двух работающих станций метро. Но его пространство теперь сильно диссоциирует с заметной обветшавшей пешеходной зоной на участке между проспектом Ленина и ул. Мичурина, хотя та логически к нему примыкает и должна стать продолжением «бульвара». Фактически прорисовывается возможность интегрировать все благоустраиваемые сейчас элементы и, дополнив их, сформировать большую пешеходно-прогулочную зону, объединяющую и проспект Ленина, и Осипенко на протяжении от ТРК «Айсберг» вплоть до Волги, и Челюскинцев, и собственно набережную. Осью этого большого бульвара как раз способна стать Осипенко. Но сразу же возникает вопрос – достаточно ли просто положить разноцветную плитку, заменить самостоятельные деревья на туи, ели и/или клены, поправить асфальт, поставить фонари? Думаю, нужна еще концепция, объединяющая все пространство воедино. Этой концепции вполне может стать история. На улице Осипенко и прилегающих районах в пределах пешей доступности находится ряд достопримечательностей Самары. Это и бывший завод «Кинап», и музей «Самара космическая», и площадь героев 21-й армии с

большой зоной фонтанов, и ворота, оставшиеся от построенного еще в XIX веке и разрушенного в 1930-е годы Никольского монастыря, и памятник воинам-интернационалистам (ул. Мичурина). Напомню, что рано или поздно здесь же появится и здание апелляционного арбитражного суда, – а значит, место станет центром притяжения не только самарских резидентов, но и представителей ульяновского, пензенского и даже татарского бизнеса. Здесь существенно вырастет деловая активность, а за спросом на услуги подтянутся и предложения – как минимум появятся новые кафе и рестораны. Осипенко в итоге войдет в число тех объектов, которые громко принято называть лицом города. И хотелось бы, чтобы это лицо выглядело достойно. «Алабинская» станет самой близкой к набережной станции метрополитена. Значит, поток горожан, перемещающихся к Волге по Осипенко, резко вырастет, особенно в теплое время года. Но одно дело, когда пешеходная зона будет чисто утилитарной, и совсем другое, – если, используя естественный перепад высот, организовать на ней целый каскад памятников, отображающих отдельные этапы очень насыщенной истории Самары. В этот каскад отлично впишутся памятники и воинам-интернационалистам, и несовершеннолетним труженикам тыла, и монастырские ворота. Причем по мере приближения к Волге можно двигаться назад по реке времени. Параллельно нужно для себя решить и еще один важный вопрос: не стоит ли последовать примеру Каза-



КОНСТАНТИН ЛАНГЕ, главный редактор газеты «Самарское обозрение»

ни и максимально «состарить» облик города. Можно и не старить, а выбрать значимую точку отсчета, способную стать поводом для больших юбилейных торжеств. Такой точкой может, например, стать поход 965 года киевского князя Святослава против Хазарии, по итогам которого Волжское правобережье на короткое время пополнило ряды его данников (воины князя, судя по всему, двигались водой, вниз по реке, и проплыли мимо будущей Самары). Чем это не основание для того, чтобы зафиксировать начало присоединения территории области к Руси? И отметить с помпой, к примеру, в 2015 году 1050-летний юбилей старта данного процесса? Заодно с завершением реновации бульваров воздвигнув на берегу Волги рядом с «Кинапом» статую Святослава Игоревича в окружении его дружинников... ■

МНЕНИЕ



ВЛАДИМИР БАБЕНКОВ, директор филиала ФГУ «Редакция «Российской газеты», г. Самара

ГОТОВЯТСЯ К ВОЙНЕ

...Говоря о мире, украинские официальные власти интенсивно готовятся к войне – и боевые позиции укрепляют, и тяжелое вооружение готовят, и людей мобилизуют... От войны все устали, наверное, кроме ее зарученных инициаторов как за океаном, так и у нас под коком – в Европе... С точки зрения морально-тактической перемирие выгоднее, что называется, материковой Украине. Ей важно было сбить темп войны, в которой она терпела поражение, и держать паузу путем переговоров, обещаний, обмана, расприаривания своей «миролюбивой» позиции по всему миру, не забывая при этом все интенсивнее «вбрасывать» всякого рода диффамацию, порочащую руководителей ДНР и ЛНР, сталивать их лбами, до тех пор, пока не только не восстановит силы, но и еще чуть подкачает мышцы. Затем или привяжется к какому-нибудь поводу, или просто-напросто организует любую провокацию и возобновит, что характерно, по всему фронту наступление. Естественно, с использованием тяжелой техники, шпionской техники – беспилотников и т.д. Словом, обманут!..

Facebook, 14 октября

ЦЕНТР ПАТРИОТИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ СЕРГЕЯ ПЛОТНИКОВА



Сергей Плотников награжден памятной медалью Правительства РФ «Патриот России»

Памятная медаль «Патриот России» учреждена в соответствии с государственной программой «Патриотическое воспитание граждан» и согласно постановлению Правительства РФ является формой поощрения за большой вклад в совершенствование системы патриотического воспитания граждан России и выполнение программ патриотического воспитания.

Сергей Плотников награжден медалью за большой личный вклад в работу с подрастающим поколением. В 2007 году по его инициативе при региональной общественной организации «Ветеран» создан Центр патриотического воспитания молодежи.

В Центре работают секции бокса, борьбы, футбола и военно-патриотические клубы «Каскад», «Кандагар» и «Витязь». В настоящее время в клубах и секциях бесплатно занимаются около 300 детей. Всего за семь лет существования Центра Сергея Плотникова в орбиту его деятельности было вовлечено свыше 2000 детей и подростков.

Сергей Плотников является инициатором проведения таких значимых для Самарской области ежегодных мероприятий, как областные военно-спортивные соревнования «Десантники» и «Разведчики», участниками которых шесть лет подряд являются более 20 команд Самарской области и команды из Москвы, Тулы, Пензы, Курской области, из Республики Татарстан и Республики Удмуртия. Соревнования «Десантники» отличаются не только своей протяженностью – десять дней, но и постоянной сменой дислокации.

Под началом Центра патриотического воспитания Сергея Плотникова четыре года проводится зимняя Спартакиада, посвященная Дню защитника Отечества и годовщины вывода советских войск из республики Афганистан.

Военно-патриотические клубы Центра патриотического воспитания Сергея Плотникова – два года подряд удерживают лидерство в Кубке военно-патриотических объединений Самарской области.

«Сегодня очень важно на всех уровнях власти поддерживать такие ростки настоящего дела, именно здесь зарождается управленческий, боевой, гражданский дух истинного патриота своей Родины».

svplotnikov.ru



Вице-губернатор Самарской области Дмитрий Овчинников и основатель Центра патриотического воспитания молодежи Сергей Плотников

Репортаж 44108

САМАРСКОЕ ОБОЗРЕНИЕ

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
ООО «Рекламно-информационный центр»
Главный редактор Константин Ланге
Директор Александр Андреевич
Выпускающий редактор Ольга Бизьева

Литературные редакторы С. Цай, Я. Ширманова
Верстка Е. Корнеева, М. Быковских
Корректоры О. Немчинова, Н. Верхогурова, З. Сакулина, Т. Сторожихина

Адрес редакции, издателя
443086, Самара, ул. Ерофьевского, 3, литер С3, оф. 509
тел./факс: 342-50-29 (30, 31, 32, 33, 34)
тел./факс: 342-50-29 (30, 31, 32, 33, 34)
Отдел подписки 342-50-27, 342-50-28
Электронная почта geninfo@smc.ru
Сайт www.s3media.ru (342-50-25)

Подписный индекс 31019
Выходит по понедельникам и четвергам
Цена договорная

Тираж сертифицирован: 8100 экз.
Тираж планшетной версии: на 28.08.2014 – 7900 экз.
Совокупный тираж: 16000 экз.
Газета отпечатана в Самарском филиале ООО «Типографии «КТ» 443082, г. Самара, ул. Клиническая, 257. № заказа 3713

Газета зарегистрирована
Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Самарской области.
Свидетельство о регистрации
ПИ №763-00526 от 15.11.2012 г.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ ПОДГОТОВЛЕНЫ:
Исполнительный редактор Юлия Хорькова
Руководители направлений и отделов:
Власть/Политика, Люди/Общество Людмила Николаева (277-70-52)
Компании/Рынок Роман Арусян (279-08-25)
Культура, Развлечения/Шоппинг Маргарита Горкина (277-70-53)
Строительство/Недвижимость Анастасия Гриншвейн (279-08-25)
Спорт/Досуг (342-50-26)
Преступность/Безопасность Наталья Эльдарова (334-66-11)
Фото Игорь Горшков, Михаил Новоселов

Журналисты О. Крючкова, Н. Галимуллина, Е. Константинова, О. Симаненко, О. Лашкина, Е. Дергунова, К. Бижидова, А. Кичакова, М. Воронова, Д. Синицина, С. Минаева, Л. Федорова, В. Комарова, К. Мянкова, А. Малюк, В. Мантров, А. Турова

ПОДГОТОВКА СПЕЦИПРОЕКТОВ:
ООО «Медиа-Центр», директор Алексей Смирнов
Ценные полосы Ольга Мордасова

ПОДГОТОВКА РЕКЛАМНЫХ МАТЕРИАЛОВ И СПЕЦИПРОЕКТОВ:
ООО «РА-СО», директор Василий Лыкин
ООО «Ифо-Медиа», директор Марина Сукова
ООО «Центр-Медиа», директор Валерий Сидорова

Руководитель коммерческих проектов Татьяна Ананова (263-09-10)
Служба рекламы тел. 342-50-22 (многоканальный)
E-mail: taffice@smc.ru
Служба маркетинга тел. 263-40-60

Ответственность за содержание рекламных материалов несет рекламодатель.
Передача материалов «СО» допустима только с разрешения редакции.
Время подписания в печать – 23.00, фактически – 23.00

«МегаФон» предлагает видеоконференции для корпоративных клиентов



Необходимо обеспечить удаленные коммуникации с участием руководства и между командами из разных офисов, «МегаФон» предлагает услугу «Премиум-конференции». Она реализована на основе решения Cisco Telepresence – одной из лучших в мире платформ для организации и проведения телеконференций. Самостоятельная установка и обслуживание подобного решения может обойтись компании в очень большую сумму, но с услугой «Премиум-конференции» необ-

ходима инфраструктура находится в Центрах Обработки Данных (ЦОД) «МегаФон» и предоставляется в аренду по модели частной или публичного облака. При этом всю техническую работу по установке, наладке и обслуживанию пользовательских систем видеосвязи оператор берет на себя. Услуга «Премиум-конференции» создает эффект телеприсутствия с превосходным качеством видео и звука, когда возникает ощущение, что все участники находятся в одном помещении. Для получения дополнительной информации о стоимости услуг и вариантах их использования обращайтесь к вашему персональному менеджеру. ■

МЕГАФОН

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ. 108

Власть & Политика

НА ЧТО ВЫДЕЛЯЛИСЬ ДЕНЬГИ

- Май 2012 года: работы по укреплению гребня и откосов плотины Кутулукского водохранилища, по восстановлению канала аварийного сброса АС-4 Приволжского района, по восстановлению быстротока паводкового сброса Черновского водохранилища - 6 044 229 руб.
- Июнь 2012 года: работы по восстановлению паводкового сбросного канала Кутулукского водохранилища, по восстановлению русла реки в местах водозабора НСП №1 «Искра» и НСП в Безенчукском районе - 1 722 959 руб.
- Июль 2012 года: работы по восстановлению русла магистрального сброса с ПК 1 по ПК 181, по восстановлению мокрого откоса Таловской плотины в Большеглушицком районе - 4 295 882 руб.
- Октябрь 2012 года: работы по реконструкции 1-й очереди объекта «Спасская оросительная система» в Приволжском районе - 44 454 631 руб.

>56,517

МЛН РУБЛЕЙ – такая сумма ущерба фигурирует в обвинении Александра Макеенкова

тема & главное

тема & главное

ПО КАКИМ СТАТЬЯМ ПРЕДЪЯВЛЕНО ОБВИНЕНИЕ

- Часть 2 статьи 159.4 УК РФ. Мошенничество, сопряженное с преднамеренным неисполнением договорных обязательств в сфере предпринимательской деятельности, совершенное в крупном размере - наказывается штрафом в размере до одного миллиона рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до двух лет, либо принудительными работами на срок до трех лет, либо лишением свободы на тот же срок с ограничением свободы на срок до одного года или без такового.
- Часть 3 статьи 159.4 УК РФ. Мошенничество, сопряженное с преднамеренным неисполнением договорных обязательств в сфере предпринимательской деятельности, совершенное в особо крупном размере - наказывается штрафом в размере до одного миллиона пятисот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до трех лет, либо принудительными работами на срок до пяти лет, либо лишением свободы на тот же срок с ограничением свободы на срок до двух лет или без такового.

Источник: <http://base.garant.ru>

казус

КАКИЕ ФИРМЫ ФИГУРИРУЮТ В УГОЛОВНОМ ДЕЛЕ

- ООО «Домстройпроект»
 - Регистрация в 2011 году по адресу: Самара, улица Галактионовская, 106а
 - Основной вид деятельности - строительство зданий и сооружений
 - Директор - Аубекир Хашев (ранее - Александр Макеенков, Елена Чечамушкина); учредитель - Игорь Каменский (ранее - Елена Чечамушкина)
 - В 2013 году выручка - 4 041 млн руб., чистая прибыль - 33 тыс. руб.
- ООО «Краст»
 - Регистрация в 2011 году по адресу: Самара, улица Речная, 3
 - Основной вид деятельности - оптовая торговля
 - Директор и учредитель - Андрей Шимочкин

Источник: spark-interfax.ru

история

ДЕЛО СЕМЕЙНОЕ

В эпизоде о хищении самой крупной суммы денег - почти 44,5 млн руб., выделенных на реконструкцию Спасской оросительной системы, - появляется имя сестры и заместителя Сергея Макарова по финансовому и правовому обеспечению Елены Макаровой. Именно г-жа Макарова в должности исполняющего обязанности руководителя ФГБУ подписывала акты приемки выполненных работ и справку об их стоимости по данному эпизоду. Все документы ей предоставил г-н Дворянинов, замдиректора ФГБУ по капитальному строительству. До совместной деятельности в управлении мелиорации г-жа Макарова и заместитель ее брата по производству Павел Чамов работали вместе в Межрегиональном управлении Рособоронзаказа. Затем г-жа Макарова приказом брата получила должность в «Самарамелиоводхозе» - процессуальной оценки столь странное кадровое решение также не получило. Как следует из ее показаний, дама уже не помнит, подписывались ли ею какие-либо счета на оплату в адрес ООО «Домстройпроект». Также ей неизвестно, в каком объеме были фактически выполнены работы и кем они выполнялись. Ранее имя Елены Макаровой фигурировало в другом уголовном деле. Как уже сообщало «СО», недавно в суд было направлено дело о хищении денег, выделенных руководством «Самарамелиоводхоза» на аренду транспорта. Фигурантом дела стал Сергей Макаров, который в феврале 2013 года заключил договор с фирмой-помойкой» - ООО «Интерпром», причем перечисленные по договору деньги были обналичены и похищены. В финансовых проводках принимала участие и г-жа Макарова. Позднее ведомственная проверка установила, что ООО «Интерпром» автомобили КамАЗ в аренду не предоставляло, перевозки имущества или иных грузов для нужд ФГБУ не осуществлялись. При рассмотрении дела в суде Сергей Макаров в добровольном порядке погасил ущерб, который был небольшим и составлял 474 тыс. руб. Это дело, так же как и дело Макеенкова, находилось в производстве СУ У МВД РФ по городу Самаре.

Бес попутал

В действиях чиновников областного управления мелиорации состава преступлений не нашли

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Неожиданное развитие получило уголовное дело о хищении более 56 млн рублей подрядных средств ФГБУ «Управление «Самарамелиоводхоз». Бывший на тот момент руководителем предприятия Сергей Макаров, подписывавший документы и отвечавший по должности за судьбу пропавших бюджетных денег, стал не обвиняемым, а свидетелем, и тюрьма ему уже не грозит. Как выяснилось в ходе расследования, его просто ввел в заблуждение мошенник-подрядчик, которому он слишком доверял. Эксперты «СО» полагают, что такой поворот может стать популярным способом защиты чиновников, заставившихся в сомнительных схемах.

Сергей Макаров руководил ФГБУ «Управление «Самарамелиоводхоз» с февраля по декабрь 2012 года. В 2011 году Минсельхоз РФ, являющийся учредителем ФГБУ, утвердил управление госзадание на 2012-2014 годы, которым предусматривалось выполнение пяти видов работ, в том числе - по предупреждению и ликвидации последствий стихийных бедствий и чрезвычайных ситуаций на мелиоративных системах и отдельно расположенных гидротехнических сооружениях и обеспечению их безопасности. Данные работы

были соответствующим образом профинансированы.

В январе 2013 года у управления сменился руководитель - г-на Макарова сменил выходец из Твери Алексей Кравцов. Была проведена внутриведомственная проверка, которая установила, что в период с мая по июль 2012 года Сергей Макаров заключил 14 государственных контрактов с одним подрядчиком - ООО «Домстройпроект» - будто бы на ликвидацию последствий неких стихийных бедствий и ЧС на мелиоративных системах и гидротехнических сооружениях. В то же время, по информации ГУ МЧС по Самарской области, чрезвычайных ситуаций и стихийных бедствий на данных сооружениях, находящихся на балансе ФГБУ «Управление Самарамелиоводхоз», в период 2011-2012 годов не наблюдалось. Позднее были установлены факты хищения государственных бюджетных средств при проведении работ по государственному контракту, причем первоначально называлась сумма около 73 млн руб. Новое руководство управления наметало на возможность уголовного преследования своих предшественников, соответствующие заявления были поданы в правоохранительные органы.

Итогом всех этих усилий стало крайне странное дело о мошенничестве в особо крупном

размере, из материалов которого вытекает, что трое руководителей ФГБУ - сам Макаров и его заместители Павел Чамов и Михаил Дворянинов - если не были прямо виновны в уводе бюджетных средств (а именно это следует из фавулы обвинения), то оказались слепыми, как кроты, и доверчивыми подобно ручным оленям. Обвиняемым по делу в итоге стал лишь бывший директор ООО «Домстройпроект» - 55-летний Александр Макеенков. Сергей Макаров, в версии силовиков, «поверив в истинность намерений Макеенкова, будучи введенным в заблуждение», безропотно подписывал документы и отдавал его фирме бюджетные подряды по укреплению гребня и откосов плотины Кутулукского водохранилища, по восстановлению быстротока паводкового сброса Черновского водохранилища и русла реки в местах водозабора НСП №1 «Искра» и НСП в Безенчукском районе, по восстановлению мокрого откоса Таловской плотины в Большеглушицком районе и по реконструкции Спасской оросительной системы. Как позднее подсчитало следствие, общая сумма ущерба от не выполненных фирмой Макеенкова работ превысила 56,517 млн руб. Деньги уводились через фирму-помойку» - ООО «Краст». Чамов и Дворянинов, которым было поручено контролировать



ПОХИЩЕННЫЕ ДЕНЬГИ выделялись Минсельхозом РФ на выполнение госзадания по обеспечению безопасности на мелиоративных системах и гидротехнических сооружениях

ход подрядных работ, «относаясь недобросовестно к своим служебным обязанностям по выполнению вышеуказанного приказа, полностью доверяя Макеенкову, не удостоверившись в фактически выполненной работами», также бездумно подписывали все документы, в том числе акты приемки и справки о стоимости работ и затрат. Даже на следствии оба заместителя Макарова продолжали уверять, что все работы были выполнены «Домстройпроектом» в полном объеме. Многочисленные свидетели уверяли в обратном: работы не выполнялись, а руководители ФГБУ «Управление «Самарамелиоводхоз» на место их проведения не выезжало. Осуществлялась видимость работы: так, на плотину Кутулукского водохранилища привезли, выгрузи-

ли и разровняли три грузовика щебня. Экс-руководитель ФГБУ Сергей Макаров (со слов его сестры, после отставки он уехал в Москву и получил должность в Минрегионразвития) на следствии заявил, что документы он подписывал, «будучи уверенным в том, что все работы выполнены в полном объеме без претензий к их качеству и срокам выполнения», понадеявшись на своих заместителей.

Несмотря на все это, состава преступления в действиях Макарова, Чамова и Дворянинова выявлено не было. По информации «СО», органы полицейского следствия, которые занимались делом Макеенкова, выделяли материалы в отношении руководства ФГБУ и направляли их в СК, но процессуальной оценки действий чиновников так и не дождались. ■

Пить подано!



айсберг
природная питьевая вода
Член Союза производителей бутилированных вод России

При покупке от 4 бутылей
ЦЕНА БУТЫЛИ
100 р.

(846) 269-40-40
WATER@WATER63.RU

ЗЕРКАЛА
КЛАССИКА & СОВРЕМЕННОСТЬ
www.mnogospalen.ru
СТУДИЯ МЕБЕЛИ «БАРСЕЛОНА»
ул. Красноводской, 23
регионал. Тел. 333-33-06 (0773)

Эксклюзив участок 25 сот.
1-я линия Волги
собственный пляж
1-я просека
2-я просека
ПРОДАЖА
т. 205-15-55

ПРОДАЖА
Садовая / Ленинградская
2-ЭТАЖНОЕ ЗДАНИЕ
1 194,9 м²
1-ЭТАЖНОЕ ЗДАНИЕ
338,6 м²
ЗЕМЕЛЬНЫЙ УЧАСТОК
3 432,0 м²

8 (937) 071-33-33
www.063.ru



Реклама 076261

ЛЮБАЯ ПОЛНОЦВЕТНАЯ ПОЛИГРАФИЯ

Журналы, газеты
Буклеты, брошюры, каталоги
Плакаты и афиши от А4 до А2+
Флаеры и листовки
Этикетки, стикеры, ярлыки
Упаковка картонная полноцветная
Блокноты и блоки для записей
Бланочная продукция

ЛЮБАЯ ОТДЕЛКА ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ
ДОСТАВКА ТИРАЖЕЙ ЗАКАЗЧИКУ

Типография РПБ «Эффект»
ул. Ершовского, 3, подъезд №1, оф. 302
тел./факс: (846) 334 37 09, 279 20 46
www.effprint.ru
e-mail: sales@effprint.ru

проекты

ОБОЗНАЧИЛ ПЕРСПЕКТИВЫ

Губернатор поставил задачи

Николай Меркушкин рассказал об актуальных проблемах, стоящих перед регионом

ВАЛЕРИЙ МАНТРОВ

В ближайшее время авиастроительный завод «Авиакор» может начать работать в полную силу, для компаний сферы ЖКХ будет введено обязательное лицензирование, а правительство сэкономит до 20% на содержании управленческого аппарата. Об этом и многом другом глава региона Николай Меркушкин рассказал в ходе своей первой после выборов встречи с представителями ведущих региональных телеканалов.

В самом начале встречи губернатор уделит внимание реформе местного самоуправления и кадровым переменам в муниципальной администрации. По словам Николая Меркушкина, вопрос относительно утверждения нового главы администрации г.о. Самара будет решен до конца текущего года. Глава региона высоко оценил идеи, лежащие в основе изменений в схеме формирования муниципальных органов. «Такая конструкция даст право местным органам самим определять, как в том или ином городе или районе формировать власть и распределять полномочия», - отметил губернатор.

Не обошлось и без обсуждения вопроса формирования бюджета региона на 2015 год в условиях сложной экономической и политической ситуации. «Самарская область сильно зависит от цен на нефть», - подчеркнул Николай Меркушкин, - поэтому правительству надо более эффективно выстроить свою работу, минимизировав все возможные затраты». Экономить правительство собирается в основном на сокращении издержек на содержание административного аппарата. «Перед министерствами стоит задача - сократить расходы минимум на 20%. На территории региона работает множество государственных унитарных предприятий, выполняющих функции министерств, при которых они были созданы. Их количество будет сокращено», - прокомментировал губернатор.

НИКОЛАЙ
МЕРКУШКИН
рассказал о том,
как поднять
промышленность
и навести порядок
в ЖКХ



НИКОЛАЙ
МЕРКУШКИН,
губернатор
Самарской области

Глава региона отметил, что сейчас идет восстановление работы комбината «Родник», у которого в начале года была отозвана лицензия, и данный вопрос может быть решен в течение ближайших месяцев. В будущем, по словам Николая Меркушкина, отчисления предприятия будут направлены в региональный бюджет. «Завод находится на самарской земле, и все налоги и акцизы он будет платить в бюджет региона. Никаких офшорных компаний, которые выводили деньги из области, больше не будет. Существует большая вероятность, что собственником предприятия станет государство», - подчеркнул губернатор.

В отношении же дальнейшей судьбы ОАО «Авиакор» - авиационный завод» было отмечено, что на днях, согласно заявлению вице-премьера Дмитрия Rogozina, Президент РФ Владимир Путин поддержал проект создания регионального самолета на базе Ил-114. По словам главы региона, в случае реализации на базе предприятия проекта серийного производства самолета Ил-114 завод будет обеспечен государственными заказами как минимум на 30-40 лет.

Значительные перемены глава региона планирует привнести и в одну из самых проблемных точек региона - сферу жилищно-

коммунального хозяйства. Со следующего года в данной отрасли начнет действовать лицензирование: для продолжения деятельности управляющие компании многоквартирных домов обязаны будут получить специальную лицензию на право содержания жилфонда. «Если же на некоторых объектах из-за поставленных условий не будет найдено управляющей компании, то такая организация может быть сформирована государством», - отметил руководитель области.

Были анонсированы и планы развития дорожно-транспортной инфраструктуры на следующий год. В центре внимания правительства - начало работ по Фрунзенскому мосту и проектирование моста через Волгу в районе Климовки. «Проект Фрунзенского моста прошел экспертизу. Не говоря, что в следующем году будут освоены большие деньги, но строительство мы начнем. Активно ведутся работы и по проектированию моста в районе Климовки, но проект, видимо, в этом году до конца не будет готов - скорее, к маю будущего года. Там же будет дорога протяженностью порядка 140 км. Стоимость объекта составит около 50 млрд рублей. К его реализации будем привлекать частных инвесторов», - пояснил губернатор. ■

динамика

АВТОПРОМ ОЖИВАЕТ

Николай Меркушкин отметил, что положение дел на еще одном ключевом предприятии губернии - АвтоВАЗе - уже сейчас начинает демонстрировать позитивные изменения. Напомним, как сообщалось ранее, по итогам третьего квартала завод вышел на операционную прибыль. «Я уверен, что эта динамика будет продолжаться, предприятие начнет наращивать объемы производства и продаж. Замечу, что новые модели получили высокую оценку у специалистов на профильных выставках, завод увеличил свою долю на отечественном рынке», - подчеркнул Меркушкин.

Глава региона отметил, что на АвтоВАЗе должна положительно сказаться и программа утилизации, утвержденная Владимиром Путиным. «Это первая планка, которую взял менеджмент завода. Далее позитивные процессы будут только нарастать, и это почувствуют люди, которые работают на заводе», - подчеркнул губернатор.

Он поручил правительству Самарской области не позже декабря 2014 года подготовить предложения о закупке для нужд органов власти и бюджетных учреждений автомобилей Lada. «Таким образом мы сможем оказывать поддержку АвтоВАЗу. Думаю, примерно 80% госслужащих и работников госучреждений со временем смогут пересесть на автомобили тольяттинского автозавода», - заявил Николай Меркушкин.

МАСШТАБНЫЕ ПЛАНЫ НА БЛИЖАЙШУЮ ПЕРСПЕКТИВУ

Начнут строить

- Фрунзенский мостовой переход
- Транспортную развязку в Тольятти (М5)

Проектируют и начнут строить

- Мост через Волгу в районе Климовки
- Трассу в районе Климовки (140 км)



ВЯЧЕСЛАВ
МИХАЙЛОВ,
начальник службы
корпоративных
коммуникаций
КбшЖД

ОАО «Самарская ППК» - юридическое лицо, действующее на основании устава, так что они имеют право передать часть своих полномочий на аутсорсинг. Все вопросы к ним. У них есть совет директоров, который решает подобные вопросы, так что я не думаю, что РЖД обязательно об этом знать. По сути, я не вижу в этом ничего страшного. Тем более что условием договора у них является поставка билетов, а Куйбышевская железная дорога билетов неставляет.

ОЛЕГ ПЕТРИХИН,
и.о. генерально-
го директора
ОАО «Самар-
ская ППК»

перевозки

ПОСТРОИЛИ СХЕМУ

Частно-государственный заработок

Билеты на электрички Самарской ППК продает бывшая сотрудница компании

БЫВШАЯ
СОТРУДНИЦА
Евгения
Силантьева
продает билеты
на электрички
пригородной
компании по
контракту с его
премьером

КСЕНИЯ МАЯНОВА, ЛЕОНИД ОЗЕРОВ

ОАО «Самарская пригородная пассажирская компания» передало права на продажу билетов в электропоездах компании «Авто-Тур», которую возглавляет бывшая сотрудница СППК Светлана Меркульцева. Руководство Самарской ППК не видит в этом ничего странного, равно как и в том, что до сих пор компания самостоятельно справлялась со сбором денег за билеты с пассажиров. Не передают эти услуги на аутсорсинг и другие пригородные перевозчики.

Информация о договоре между ОАО «Самарская пригородная пассажирская компания» и ООО «Авто-Тур» (учредитель - Владимир Ежов) появилась на сайте госзакупок 4 августа, а уже 15 августа завершился прием заявок. Цена договора составила 7,9 млн рублей. По данным проекта агентского договора, работы по нему почему-то должны быть завершены уже к 30 ноября, тогда как сайт СППК утверждает, что это срок подписания договора. В любом случае торги состоялись, и контракт с СППК достался единственному участнику - ООО «Авто-Тур». Директором этой компании является бывшая сотрудница Самарской ППК Светлана Меркульцева, работавшая начальником отдела по обслуживанию пассажиров в пригородных поездках. Иначе говоря, будучи сотрудником организации, она вела ту же деятельность, за которую теперь будет получать доход по договору с пригородной компанией.

И.о. генерального директора ОАО «Самарская ППК» Олег Петрихин в таких изменениях не видит ничего особенного. Он утверждает, что альтернативы «Авто-Туру» просто нет. «Когда нам понадобились соответствующие услуги, мы начали выявлять компании, которые на территории Самарской области занимаются этим. Мы разместили на своем сайте извещение, к нам обратилась одна компания, и на основании нашего положения о закупках мы с ними заключили договор как с единственным поставщиком», - пояснил он «СО».

Что касается самого решения передать на аутсорсинг услуги продажи билетов в поездах, по словам Олега Петрихина, оно продиктовано, с одной стороны, результатами проверки трудовой инспекции, с другой - федеральным трендом.

Трудовая инспекция в июне обратила внимание, что развозные кассиры в электропоездах СППК не состоят в штате организации (с момента создания компании это сотрудники КбшЖД), а работают по договорам, которые по действующему законодательству не могут заключаться сроком более чем на два месяца. Более длительный срок требует, чтобы эти люди включались в штат и работали на соответствующих условиях. «Самарская ППК заплатила штраф в 40 тысяч рублей и встала перед вопросом: брать этих людей в штат или передать на аутсорсинг, - сообщил «СО» г-н Петрихин. - Мы произвели подсчеты и выясни-

ли, что включение этих людей в штат принесет большие расходы». Для урегулирования проблемы и решено было пойти по пути аутсорсинга.

Что касается второй причины, то, как сообщил г-н Петрихин, она в том, что «большинство пригородных компаний начали переходить на такой же вид деятельности» или сделали это в скором времени: «Я был на совещании в Москве, общался с генеральными директорами пассажирских компаний, и стало ясно, что при оптимизации собственных расходов это единственно правильное решение».

Опрос «СО» показал, что на данный момент это далеко от действительности. В настоящее время к таким услугам обратилось ОАО «Московско-Тверская пригородная пассажирская компания», заключившее в октябре договор с ООО «Метанполис», тогда как заместителем генерального директора по обслуживанию пассажиров ОАО «Башкортостанская пригородная пассажирская компания» Владимир Данилов заявил: «Мы сами продаем билеты». Аналогичную информацию «СО» получило в ОАО «Пригородная пассажирская компания «Черноземье», ОАО «Центральная пригородная пассажирская компания», ОАО «Байкальская пригородная пассажирская компания», ОАО «Калининградская пригородная пассажирская компания», ОАО «Волго-Вятская пригородная пассажирская компания», ОАО «Свердловская пригородная пассажирская компания». ■

точка зрения

ВЕРОЯТНО, ЕСТЬ ПРИЧИНЫ...



ЕВГЕНИЙ
СИЛАНТЬЕВ,
бывший
директор
ОАО «СППК»

До создания ОАО «СППК» Куйбышевская железная дорога использовала практику передачи на аутсорсинг частной компании продажи проездных документов, при этом контроль за работой этой компании осуществляли ревизоры КбшЖД. После появления СППК все кассиры перешли под контроль предприятия. Часть из них занимала штатные места, часть работала по трудовым договорам. Был организован отдел, осуществлялось планирование их работы, существовало подразделение контроля за работой в поездах. Если советом директоров ОАО «СППК» принято решение изменить схему работы, то, вероятно, на то были какие-то причины. Если это оптимизация расходов предприятия, то так ее можно назвать, если расходы на содержание этого подразделения будут существенно меньше, а доходы, соответственно, возрастут. По цене контракта очень трудно делать какие-то выводы. Вероятно, существуют экономические, технологические и прочие серьезные проработки, представленные совету директоров предприятия в обоснование принятого решения.

Получается, что на сегодняшний момент уборку в поездах осуществляет привлеченная организация, охрану в поездах - ЧО, ведение поездов - арендованные машинисты РЖД, продажу билетов - привлеченное ООО. Вероятно, данная схема на сегодняшний день признана оптимальной.

нонсенс

Что остается пригородной компанией



Самарская ППК с момента своего создания (компания на 51% контролируется областными властями, на 49% - РЖД) не имела большой самостоятельности, поскольку по большей части зависела в своей работе от Куйбышевской железной дороги. Как пояснил в 2010 году бывший директор пригородной компании Евгений Силантьев, «пока мы работаем в качестве оператора Куйбышевской железной дороги по реализации билетов в стационарных кассах и по пути следования».

Вся инфраструктура, которая необходима для работы пригородной компании, также является собственностью ОАО «РЖД» или КбшЖД. В связи с этим Самарской ППК приходилось платить за аренду поездов железной дороги

вместе с локомотивными бригадами и кондукторами, использование платформ железнодорожных станций, к которым прибывают поезда, и т.д. С 2010 года уборку поездов занимают компании, отбираемые через торги.

Едва ли не единственной зоной, в которой ранее СППК оставалась предельно автономной, был сбор выручки и формирование маршрутов, а также собственная работа аппарата. Однако с передачей части этих функций сторонней компании зона ответственности СППК резко сужается. Следующим шагом, если рассуждать логически, может оказаться вопрос о смысле дальнейшего существования самой СППК, которая вот-вот сунется до оператора стационарных билетных касс.

амбиции

нюансы

РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМ «АВИАКОРА»

В ходе встречи глава региона отметил, что, несмотря на наличие благоприятных обстоятельств, при реализации проекта выпуска Ил-114 на базе ОАО «Авиакор» - авиационный завод» все же может возникнуть ряд трудностей, связанных с отсутствием четких юридических механизмов государственно-частного партнерства.

«Авиакор» - частная компания, а для производства Ил-114 понадобится около 24 млрд рублей государственных вложений, и как сложится в этом случае взаимоотношения государства с частной компанией, неизвестно», - сказал Николай Меркушкин. В настоящее время, по словам губернатора, правительство рассматривает различные варианты решения данной проблемы.



Метят в пятерку

Глобальные планы были анонсированы и в отношении проектов дальнейшего развития сельского хозяйства и предприятий агропромышленного комплекса Самарской области. По словам Николая Меркушкина, правительство намерено вывести губернию в пятерку крупнейших производителей мяса птицы в стране.

«В России объем потребления мяса птицы составляет 42% от общего объема потребления мяса, а в следующие три-четыре года эта цифра вырастет еще на 10%. Поэтому ключевой вопрос - увеличение производства курятины. Тимашевская фабрика сейчас производит 35 тыс. тонн мяса в год, планирует увеличить объем еще на 35 тысяч. Сейчас активно

ведется строительство Сергиевской птицефабрики. С учетом обстановки в мире мы просим Внешэкономбанк ускорить финансирование проекта, чтобы к концу 2015 года выйти на производство готового продукта. Сергиевская птицефабрика сможет производить до 130 тыс. тонн мяса птицы в год», - отметил губернатор.

Не останутся без поддержки и другие отрасли регионального животноводства. Так, уже сейчас, по словам главы региона, для малых животноводческих ферм предусмотрено бюджетное софинансирование в размере 117 млн рублей. Соответствующие формы поддержки в ближайшее время будут разработаны и для производителей свинины.

ДЫШАТЬ ВСЕ ТРУДНЕЕ



АННА ТУРОВА

Самара заняла 26-е место в рейтинге экологического развития городов России, который второй год подряд представляет Министерство природных ресурсов и экологии РФ. На прошлой неделе он был опубликован на официальном сайте ведомства. В сравнении с другими городами Самара за прошедший год ухудшила свои позиции. По итогам 2012 года она находилась на 20-м месте, при этом аналитики включили ее в число лучших в категории «управление воздействием на окружающую среду самых грязных городов России». В этом году Самары нет ни в одной из категорий в числе лучших. Правда, нет и в числе худших.

Методика рейтинга, проведенного Министерством природных ресурсов и экологии РФ, была сформирована из 7 ключевых категорий, в том числе «воздушная среда», «водопотребление и качество воды», «обращение с отходами», «использование территории», «транспорт» и «энергопотребление». Первые места в этом году в нем заняли Уфа, Саранск, Вологда, Москва, Воронеж.

КАЗУС

Центр ГИМС прорубает выход к воде

ЕЛЕНА ДЕРГУНОВА

ФКУ «Центр ГИМС МЧС России по Самарской области» пытается доказать свое право на акваторию, где размещается Центральная спасательная станция Самары. 7 ноября самарский арбитраж рассматривает иск к отделу Нижне-Волжского бассейнового водного управления по Самарской области (НВБВУ), которое в марте прошлого года досрочно прекратило лицензию на пользование участком. Действие лицензии на акваторию по адресу: Волжский проспект, 2а – было прекращено по требованию МЧС России, пояснил «СО» заместитель руководителя регионального отдела НВБВУ Дмитрий Федоров. Документ был выдан в апреле 2005 года Государственной инспекции по маломерным судам Самарской области, кото-

САМАРСКИЙ ЦЕНТР ГИМС пытается в суде оспорить аннулирование лицензии на пользование водным участком, где расположена самарская Центральная спасательная станция



рая позже, согласно Указу Президента РФ, была переведена в состав МЧС России. «Сейчас ФКУ «Центр ГИМС» требует восстановления лицензии на организацию, которая на сегодняшний момент не существует и правопреемником которой оно не является», – отметил Дмитрий Федоров. Иск

Центра ГИМС поступил в суд только спустя полтора года после отзыва лицензии. В случае неудачи в суде для получения официального права пользования участком акватории Центру ГИМС придется пройти соответствующие процедуры согласно Водному кодексу.

ДИСКУССИЯ

Устав Тольятти скорректировали под Микеля

ЕЛЕНА ФАЛЬКОВА («Р.С.»)

Мэр Тольятти Сергей Андреев и дума городского округа разошлись в своем понимании бюджетного процесса, который должен быть закреплён уставом города. Очередные правки в городской устав дума утвердила 17 сентября.

Всего было предложено скорректировать 18 статей. В новой редакции расширен пакет документов, представляемых вдуму одновременно с проектом бюджета. Уже к первому чтению в него должны быть

включены расшифровки по всем основным статьям расходов в соответствии с их экономической классификацией. Помимо этого регламентировалась процедура рассмотрения бюджета и порядок работы согласительной комиссии. Совецательный орган был исключен из процесса доработки документа в случае его отклонения в первом чтении. Сроки рассмотрения бюджета во втором чтении существенно увеличены. Однако, по мнению мэра, правки не соответствуют Бюджетному кодексу РФ. Как пояснил руководитель

правового департамента мэрии Алексей Ковалев, полномочиями по составлению и внесению на рассмотрение парламента поправок в бюджет наделены исключительно исполнительные распорядительные органы муниципальных образований, а выход сроков за пределы календарного года недопустим. Также г-н Ковалев указал, что бюджетная классификация не предполагает группировки по экономическому содержанию.

В парламенте все эти доводы посчитали несостоятельными и утвердили поправки.

ФИНАНСЫ

НДФЛ скател

Серия и номер документа _____ код региона _____
налоговый индекс _____ код района _____
населенный пункт _____
дом _____ корпус _____ квартира _____
Адрес _____

Месяц	Код дохода	Сумма дохода	Код вычета
7	2000		
8	2000	10000	
9	2000	10000	
10	2000	10000	

ВАЛЕРИЙ МАНТРОВ

За девять месяцев с начала года управление ФНС России по Самарской области собрало 35,4 млрд рублей поступлений по налогу на доходы физических лиц (НДФЛ). Об этом говорится в официальном ответе УФНС на запрос «СО». По итогам периода 9 месяцев темп роста налоговых поступлений составил 112,8% по отношению к аналогичному периоду прошлого года.

Помесечная динамика собираемости налога оказалась неравномерной и колебалась от 2,6 млрд рублей в январе до 5,7 млрд в июле. Темпы роста собираемости налога также значительно отличались по месяцам. В частности, по итогам июля они составили 152,8%, но уже в августе упали сразу до 96,3%. Согласно данным, представленным налоговой службой, высокие поступления по НДФЛ были зафиксированы также в марте и апреле (соответственно 4,36 млрд рублей и 4,29 млрд рублей).

В ФНС также сообщили, что в 2010 году сборы НДФЛ составили 32,56 млрд рублей, в 2011-м – 37,74 млрд, в 2012-м – 40,58 млрд, в 2013-м – 45,40 млрд.

ЗАКУПКИ

Ефранов запросил микроавтобус

ЕЛЕНА ДЕРГУНОВА

Одиннадцатый арбитражный апелляционный суд заказал поставку восьмиместного микроавтобуса Ford Torneo Custom за 1,64 млн рублей. Извещение об этом появилось на сайте госзакупок 15 октября. Согласно требованиям технического задания, автомобиль должен быть без пробега, 2014 года выпуска. Цвет – черный металл. Микроавтобус должен иметь два боковых сдвижных двери с форточками (правая и левая стороны). Необходим дизельный двигатель с рабочим объемом не менее 1,9 л и мощностью не менее 122 лошадиных сил. Коробка передач должна быть механическая, 6-ступенчатая. Нужен микроавтобус, оборудованный программным управлением аудиосистемой и бортовым компьютером на руле. Автомобиль должен быть произведен на территории РФ, а поставщик обязан предоставить двухлетние гарантийные обязательства без условий по ограничению пробега.



АПЕЛЛЯЦИОННАЯ ИНСТАНЦИЯ арбитражного суда заказала 8-местный микроавтобус Ford Torneo Custom

пуска под северный климат, парктрониками и камерой заднего вида, датчиками дождя и света, кондиционером с индивидуальной настройкой для зон салона. Важна также возможность управления аудиосистемой и бортовым компьютером на руле. Автомобиль должен быть произведен на территории РФ, а поставщик обязан предоставить двухлетние гарантийные обязательства без условий по ограничению пробега.

СУД

Сутенер не унимается

АННА ТУРОВА

Тольяттинский предприниматель Дмитрий Третьяков, прославившийся как борец за легализацию проституции в России, не теряет надежды отстоять права представительниц первой древнейшей профессии. Несмотря на то, что 4 сентября самарский арбитраж отказался рассматривать его соответствующий иск, Третьяков подал апелляционную жалобу в 11 арбитражный апелляционный суд. В качестве ответчиков по-прежнему фигурируют исполнительные власти Москвы, Санкт-Петербурга и Самарской области, а также целый ряд фе-

деральных структур, включая Госдуму и Совет Федерации. По мнению Третьякова, узаконивание проституции, во-первых, принесет дополнительные доходы в государственную казну, во-вторых, обезопасит ночных бабочек от рабства и побоев, а также поможет пресечь связанную с проституцией коррупцию в правоохранительных органах. Стоит напомнить, что суд отказался вовсе рассматривать иск Третьякова, поскольку законоворческий процесс не входит в его компетенцию, и судебные власти не вправе принуждать представительские органы принимать на рассмотрение какие-то ни было законопроекты.

КУЛЬТУРА

Фабрику-кухню превратят в выставочный зал

КИРИЛЛ БИДЖАНОВ

ФГБУ культуры «Государственный центр современного искусства» (ГЦСИ) решило открыть филиал в Самаре, для размещения которого выбрано здание фабрики-кухни завода им. Масленникова по адресу: ул. Ново-Садовая, 149. ГЦСИ объявил открытый конкурс на разработку проектно-сметной документации на ремонтно-реставрационные работы объекта культурного наследия регионального значения, которым является здание фабрики-кухни. Сумма контракта – 51,43 млн рублей. Подрядчик должен определиться 28 октября. Для решения задач по техническому перевооружению и модернизации здания фабрики-кухни техзадание предполагает возможность

ФАБРИКУ-КУХНЮ перестроят под филиал Государственного центра современного искусства



оптимизации архитектурных решений с сохранением его историко-культурных особенностей. Также в проекте реставрации необходимо предусмотреть использование передовых инновационных технологий, технологического (выставочного, музейного, светового, аудио- и

видео-) оборудования и устройства грузопассажирского лифта. В обновленном здании предполагается разместить залы выставок, книжно-сувенирный магазин, медиатеку, библиотеку, архив, кафе и т.д. Работы должны быть выполнены до 30 мая 2015 года.

ДВИЖЕНИЕ

Готовятся к реконструкции ул. XXII Партсъезда



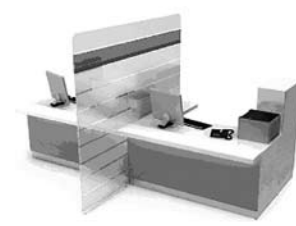
В САМАРЕ ГОТОВЯТ участок для строительства дороги в продолжение ул. XXII Партсъезда

ЕЛЕНА ДЕРГУНОВА

Департамент строительства и архитектуры Самары 16 октября известил о возможном или предстоящем предоставлении земельного участка для строительства линейного объекта: «Реставрация проекта на реконструкцию улицы XXII Партсъезда от улицы Солнечной до проспекта Кирова». Речь идет о первой очереди объекта от Солнечной до Московского шоссе. Замечания и предложения по этому поводу заинтересованные организации и частные лица могут направлять в письменном виде в течение 10 дней со дня опубликования в адрес областного министерства строительства. Сейчас петербургское ООО «Инж-СтройКонсалт» завершает работу над корректировкой инженерных изысканий, проектной и рабочей документации по первой и второй очереди реконструкции улицы. Подряд на 8,05 млн рублей компания получила весной.

ЗАКАЗ

Юнусов поддержит фирменный стиль



1,3 МЛН РУБЛЕЙ потратит межрайонная ИФНС России №18 по Самарской области на мебель в фирменном стиле налоговой службы

ЕЛЕНА ДЕРГУНОВА

Межрайонная ИФНС России № 18 по Самарской области (Куйбышевский район Самары) заказала для собственных нужд мебель в фирменном стиле налоговой службы. На это ведомство Александра Юнусова готово потратить до 1,3 млн рублей. В перечень необходимых к поставке предметов мебели входят: одно рабочее место администратора зала, 17 низких стоек сотрудника ФНС для обслуживания налогоплательщиков в операционном зале, 18 стеклянных перегоорок между сотрудниками, 11 трехместных диванов в зал ожидания и т.д. По эскизам в аукционной документации можно видеть, что корпусная мебель должна быть выполнена из МДФ, облицованной пластиком цвета оранжевый глянец, ЛДСП, с элементами из искусственного камня серого цвета, нержавеющей стали и со светодиодной подсветкой для рабочего места в алюминиевом профиле. Перегородки ожидаются из матового стекла с двумя полосками синего и темно-синего цвета. Кресла сотрудников – тканевые серого цвета, диваны должны быть выполнены из гладкой искусственной кожи синего цвета.

МУНИЦИПАЛЬНЫЕ НОВОСТИ

АНИ АЙВАЗЯН, АННА ТУРОВА

В Челно-Вершинах отремонтируют пять улиц



ПЯТЬ ДОРОГ в административном центре Челно-Вершинского района отремонтируют за 84,473 млн рублей

и уплотнить грунт, полить водой уплотняемый грунтощебень и т.д. Работы должны быть выполнены в течение месяца со дня подписания контракта. Проведение аукциона в электронной форме намечено на 20 октября.

Домашка купит спорткомплекс

Администрации сельского поселения Домашка Кинельского района требуется физкультурно-оздоровительный комплекс (ФОК) с универсальным игровым залом стоимостью до 87 млн рублей. Помимо сельского поселения источником финансирования является Самарская область. Здание ФОКа должно быть новым (построенным не ранее 2013 года), площадью не менее 36 х 18 кв. м, с обустроенной и огороженной прилегающей территорией. Комплекс должен представлять собой отдельно стоящее здание с оформленным правом собственности. Площадь застройки – не более



1200 кв. м, общая площадь спортивного комплекса – не более 1500 кв. м. Кроме того, здание ФОКа должно быть оборудовано специальными приспособлениями для инвалидов и маломобильных групп населения.

В дворы вложат 148 млн

Городские власти планируют в следующем году направить на реализацию программы «Двор, в котором мы живем» 148 млн рублей. Об этом стало известно 16 октября на заседании рабочей группы по ЖКХ в Самарской городской думе. На эти средства планируется привести в порядок 72 двора в разных районах города. В рамках программы на этих

территориях отремонтируют внутриквартальные дороги и тротуары, оборудуют парковочные места, освещение, обновят и установят детские и спортивные площадки, проведут озеленение. В 2015 году срок действия муниципальной программы по благоустройству городских дворов подходит к концу. Мэрия Самары намерена ее продлить.

ЗЕМЕЛЬНЫЕ УЧАСТКИ

ПОД ПРОМЫШЛЕННЫЕ ОБЪЕКТЫ

вблизи г. Самары

Реклама 4289Д

www.12mc.ru

ДОМ на 1-й просеке

Архитектура в стиле «Модерн»

Площадь дома **473 кв.м.** Окна «SHUKO» Автономное отопление «VISSMANN» Гараж на два автомобиля Черновая отделка Земля 7,8 сот.

8-927-211-11-11

www.sam-arenda.ru

РЕШЕНИЕ ЕСТЬ!

740 рублей
3 месяца – 1176 рублей.

1350 рублей
6 месяцев – 2352 рублей.

2520 рублей
12 месяцев – 4704 рублей!

ПОДПИШИТЕСЬ НА ПЛАНШЕТНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ И ПОЛУЧАЙТЕ СВЕЖИЙ НОМЕР «СО» ПЕРВЫМИ.

В ЛЮБОЙ ТОЧКЕ МИРА ВСЕГДА С ВАМИ В ВАШЕМ ПЛАНШЕТЕ ИЛИ СМАРТФОНЕ!

Скачай в App Store или Google play

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СПОНСОР ПЛАНШЕТНОЙ ВЕРСИИ

BENCHMARK

Автомобильная Клиника Решений

Партнер редакции «СО»

ПРЕМЬЕР-Спорт

Смартфон и планшетные ПК

Реклама 4396А

КОМПАНИИ & РЫНКИ

тема & главное

тема & главное

СКАЧАЙ ПРИЛОЖЕНИЕ



В APP STORE



GOOGLE PLAY



ОЛЕГ ФУРСОВ,
министр
труда, за-
нятости и
миграцион-
ной полити-
ки Самарской
области

Могу отметить, что ситуация с сокращениями наиболее неблагоприятна именно на территориях Тольятти, Жигулевска, Сызрани. Сокращения есть, и до конца года будут происходить. Пока наличие вакансий в базе данных позволяет людям трудоустроиваться, правда, не всегда зарплата соответствует той, которую человек получал на прежнем предприятии. Тем не менее рынок труда пока еще широк, люди могут найти себя. Из того, что предполагается, порядка 80% - это вакансии по рабочим специальностям. И людям, трудившимся, например, на конвейере, приходится переходить на стройку. Но при желании и такие варианты возможны. Как пример могу привести, что на февраль этого года у нас имелось 1000 вакансий, соответствующих тем специальностям, с которых увольнялись рабочие АвтоВАЗа. Сейчас их осталось 400. Недели две назад мы рассматривали ситуацию в этих городах. Чего-то пугающего там пока не наблюдается. В 2010 году в Тольятти было 19 тыс. безработных и 1 тыс. вакансий - вот тогда было тяжело. Сейчас все иначе.

Третьим будет

Проблемы бывшего «Пластика» втянули в свою орбиту региональное министерство труда

ОЛГА ЛАШИНА

Министерство труда Самарской области выявило нарушения действующего законодательства в действиях руководителя ОАО «ПК «Автокомпонент Сызрань» Евгения Юрищева, отказывающегося заключать коллективный договор с Росхимпрофсоюзом. По оценкам экспертов, позиция ведомства Олега Фурсова вывела на новый уровень локальный конфликт между менеджментом сызранского завода и трейд-юнионами. Это может обернуться серьезными проблемами для нижегородских владельцев сызранского завода, даже несмотря на то, что профсоюзы неожиданно объявили о готовности «потерпеть».

С переходом под управление нижегородского холдинга «Автокомпонент» сызранского ОАО «Пластик» было переименовано в ОАО «ПК «Автокомпонент Сызрань». Новый владелец предприятия первым делом приступил к оптимизации кадрового состава. По информации самого предприятия, из 2,5 тыс. прежних сотрудников на заводе остались работать менее тысячи. Тем, кто остался, «Автокомпонент» урезал льготы, и на заводе начались задержки с выплатой зарплаты. Робкие попытки местной профсоюзной организации вмешаться в ситуацию привели к пресингу со стороны ново-

го менеджмента. В итоге руководство Росхимпрофсоюза открыто обвинило управляющего директора ПК «Автокомпонент Сызрань» Евгения Юрищева в незаконной отмене льгот и компенсации сотрудникам за работу во вредных условиях труда, отказе в заключении коллективного договора, оказании давления на сотрудников завода с целью их выхода из состава профсоюза, а также выселении местной профсоюзной ячейки из занимаемого помещения.

Так и не найдя компромисса с «Автокомпонентом», руководство Росхимпрофсоюза пожаловалось председателю Федерации профсоюзов Самарской области (ФПСО) Павлу Ожередову. Руководство ФПСО поддержало претензии нижестоящей организации и направило ряд писем в региональное министерство промышленности и технологий, минтруда, Государственную инспекцию труда в Самарской области, областную прокуратуру, а также главному федеральному инспектору Сергею Чабану и врио вице-губернатора Дмитрию Овчинникову с требованием разобраться в ситуации. Руководство же Росхимпрофсоюза угрожало началом публичных акций протеста в случае, если руководство «Пластика» не прислушается к его требованиям (см. допблок «Прощай, оружие!»).

Благодаря активности профсоюзов конфликт вышел на

более высокий уровень, и для урегулирования ситуации «Автокомпоненту» придется договариваться уже не с сызранской профсоюзной ячейкой.

Как сообщили «СО» в ФПСО, 26 сентября на имя Павла Ожередова поступило письмо от министерства труда, занятости и миграционной политики Самарской области, которое первым отреагировало на растущее напряжение в Сызрани. В подписанном министром Олегом Фурсовым документе сообщается, что ведомство в ходе проведенной проверки обнаружило нарушения. «Уклонение работодателя от участия в переговорах о заключении коллективного договора либо нарушение установленного срока его заключения содержит признаки административного правонарушения, ответственность за которое предусмотре-

на ст. 5.28 КоАП РФ. Органом, полномочным рассмотреть данное правонарушение, является Государственная инспекция труда в Самарской области, где в настоящее время находится на рассмотрении ваше обращение», - говорится в письме. Областное министерство впервые официально подтвердило факт нарушений со стороны менеджмента «Автокомпонента». По оценкам экспертов, фактически это означает, что в конфликт появился еще один участник, с которым менеджменту «Автокомпонента»

ПРОФСОЮЗ АНАТОЛИЯ МАЛОФЕЕВА решил пока поверить руководству бывшего «Пластика» и не раскачивать дырявую лодку

придется договариваться отдельно. Юристы полагают, что даже договорившись с профсоюзами, нижегородскому холдингу не удастся автоматически урегулировать проблему. Она вышла на принципиально новый уровень и теперь будет существовать вне зависимости от позиции профсоюзов по данному вопросу. «Конечно же, по факту существующих уже заявлений проверки в любом случае пройдут. И этот процесс не будет зависеть от позиции профсоюзов. Другое дело, что от того, насколько качественно и эффективно бу-

дут проведены проверки, зависит, ослабит или усилит свой натиск профсоюз. В любом случае эта ситуация уникальна, поскольку трудовые споры редко выходят на уровень проверок минтруда, прокуратуры и других серьезных надзорных органов», - считает адвокат КА «Литис» Олег Казачек.

Получить комментарии в Государственной инспекции труда в Самарской области не удалось. Заместитель главы администрации Сызрани Алексей Романенко отказался пообщаться с «СО», сославшись на отпуск. ■



Из ответа министерства труда, занятости и миграционной политики Самарской области в ФПСО

«В ходе рассмотрения вашего обращения установлено следующее: 21 апреля 2014 года представителем работников - профсоюзным комитетом ОАО «ПК Автокомпонент Сызрань» генеральному директору ОАО «ПК Автокомпонент Сызрань» Андрею Ильину направлено письменное предложение о начале переговоров по подготовке и заключению нового коллективного договора в организации на 2014-2016 годы, с указанием представителей стороны работников, наделенных полномочиями по ведению коллективных переговоров, подготовке проекта и заключению коллективного договора, а также по организации контроля его выполнения. На день истечения срока проведения коллективных переговоров коллективный договор в ОАО «ПК Автокомпонент Сызрань» не был подписан ни одной из сторон. Уклонение работодателя от участия в переговорах о заключении коллективного договора, либо нарушение установленного срока его заключения содержит признаки административного правонарушения, ответственность за которое предусмотрена ст. 5.28 КоАП РФ».

АНАТОЛИЙ МАЛОФЕЕВ,
председатель
Самарской об-
ластной органи-
зации профсоюза
работников
химических от-
раслей промыш-
ленности «Рос-
химпрофсоюз»

Предполагалось провести пикет, забастовку. Рабочие обратились к нам и сказали, что они готовы к коллективным действиям, если профсоюз их возглавит. Мы встречались с рабочими и просили их поддержать. Поехали на завод и хотели убедиться, что факты невыплаты заработной платы действительно имеют место. Не в наших принципах входить в конфликт с директором - мы всегда стараемся находить взаимопонимание с руководителем, но так, чтобы трудовое законодательство не нарушалось и интересы рабочего человека учитывались. Такая встреча у нас с директором произошла. Мы нашли общий язык и договорились, что он выполняет трудовое законодательство, а мы не обостряем с ним пока отношений. Первое - мы договорились, что нужно заключить коллективный договор. Второе - чтобы профком, который выгнали из занимаемого им ранее помещения, было предоставлено другое, более-менее удобное. Первое условие руководитель завода уже выполнил. И, конечно, нас интересуют прочие нарушения, сейчас мы ждем результатов проверки. Не собираемся бросать рабочих на произвол судьбы, просто пока надеемся уладить ситуацию мирным путем. Мы посоветовали руководству завода встречаться с рабочими и доводить до их сведения все трудности, которые испытывает предприятие, в том числе и финансовые.

компромисс

Руководство Росхимпрофсоюза отказалось от идеи организации массовых акций протеста в Сызрани, которыми угрожало ранее руководству «Автокомпонента». На пятую трейд-юнионы пошли, так и не достигнув своих основных требований. Их устроило лишь погашение работодателем долгов по заработной плате.

В Росхимпрофсоюзе сообщили, что «отчасти» удовлетво-

рены начавшимся движением и не считают необходимым накалять ситуацию и доводить ее до протестных акций.

Как рассказал «СО» председатель Самарской областной организации профсоюза работников химических отраслей промышленности «Росхимпрофсоюз» Анатолий Малофеев, 18 сентября в профком завода поступила коллективная жалоба. В ней сотрудники указывали на факт несвоевременной выплаты

заработной платы и отпускных, а также обратились к профсоюзам с просьбой о помощи в проведении протестных акций и о том, чтобы профсоюзы их возглавили. Предполагалось провести пикет, или даже начать забастовку. В связи с этим уже 24 сентября на имя управляющего директора ОАО «ПК «Автокомпонент Сызрань» Евгения Юрищева Росхимпрофсоюзом была направлена просьба о предоставлении для изучения документов о выплате зарплаты. 26 сентября Анатолию Малофееву пришел ответ от «Автокомпонента», в котором сообщалось, что задолженность по зарплате полностью погашена.

После этого запал у профсоюзов пропал. «У нас остается множество вопросов к руководству «Автокомпонента», и мы в ближайшее время будем проводить собственную проверку на этом предприятии.

Однако первое наше условие по погашению задолженности выполнено, мы ездили на завод, нам удалось встретиться с управляющим директором и переговорить с ним. Кроме того, местной профсоюзной организацией выделено приемлемое помещение для заседаний, что также являлось одним из наших условий. Мы решили, что проводить акции протеста преждевременно. И рассчитываем, что найдем общий язык с руководством завода, потому что профсоюз - это некий буфер между работодателем и рабочим коллективом», - сообщил «СО» Анатолий Малофеев.

При этом, судя по всему, остаются нерешенными основные проблемы, изначально поставленные профсоюзами, а именно - отсутствие коллективного договора с предприятием и отмена причитающихся рабочим льгот. ■

кризис

ПРОБЛЕМА БУДЕТ ТОЛЬКО РАСТИ

По мнению экспертов, отказ от протестных акций может только обострить проблему безработицы в Сызрани, но никак не привести к ее разрешению. Информация областного министерства труда констатирует, что три муниципалитета - Тольятти, Жигулевск и Сызрань - до конца года могут пережить наибольшее по области количество сокращений. Отметим, что здесь же было зарегистрировано наибольшее количество сокращений с начала этого года. Согласно официальным данным минтруда, до конца 2014 года АвтоВАЗ готовится разорвать 4010 трудовых договоров. «Тольяттисинтез» и Волжский машиностроительный завод намерены сократить штат на 456 и 334 единицы соответственно. Как подтвердил «СО» директор ООО «Сызрансельмаш» Марат Шахметов, на этом предприятии также грядет оптимизация персонала. «У нас началась оптимизация производства и штатного расписания. В результате этих мероприятий около 70-80 человек будут сокращены. На заводе было много заместителей, теперь их количество урежет. Останутся лишь специалисты для выпуска определенного количества техники. Согласно сформированному штатному расписанию, на заводе будут работать 130 человек», - заявил Марат Шахметов. Всего, по официальным данным, до конца года в Самарской области будут сокращены 7359 человек.

Открыта подписка на I полугодие 2015 года!

САМАРСКОЕ ОБОЗРЕНИЕ **www.63media.ru** **ДЕЛО**

	1 месяц		6 месяцев		
	Для индивидуальных подписчиков индекс 31019	Для предприятий и организаций индекс 31016	Для индивидуальных подписчиков индекс 31019	Для предприятий и организаций индекс 31016	
«Почта России»	342 руб.	392 руб.	2052 руб.	2352 руб.	340-58-78
ОАО «Роспечать»	298 руб.	330 руб.	1791 руб.	1980 руб.	334-56-26
ЗАО «Печать»	300 руб.	347 руб.	1800 руб.	2082 руб.	276-33-39
ООО «Урал - Пресс Поволжье»	300 руб.	333 руб.	1800 руб.	2000 руб.	276-03-23

Реклама 4308, 16+

МОБИЛЬНЫЙ РЕПОРТЕР 18+

Стань мобильным репортером «Вести-Самара». Делись своим видео. Получай призы.

Прислать новость www.tvssamara.ru
Предложить новость <http://vk.com/gtrksamara>

Реклама 3920У

РКБ Региональный коммерческий банк

Ваш путь к успеху вместе с нами!

г. Самара, ул. Арцыбашевская, д. 40
(846) 250-01-06, 250-01-07
г. Самара, ул. Чапаевская/Некрасовская, д. 121/50
(846) 340-17-32, 340-17-33
г. Новокуйбышевск, пр. Победы, 1/1
(84635) 7-70-08, 7-70-09

БЕСПЛАТНОЕ ОТКРЫТИЕ РАСЧЕТНОГО СЧЕТА в течение октября 2014 г.

Реклама 0826

АРЕНДА ОФИСА

от 20 до 300 кв.м

Самарский район
ул.Фрунзе/
ул.Некрасовская

Реклама 2857Б

www.mgd63.ru
8 (846) 243-77-14 276-44-71

ПРОДАЖА ЦОКОЛЬ

10 000 руб./кв. м

ул. Стара-Загора

Реклама 2857В

8 (927) 710-44-47

MGD ПРОДАЖА ГОТОВОГО БИЗНЕСА

- пр. Кирова, 156 - 760,3 кв. м
- ул. Уссурийская, 3 - 287,7 кв. м

Реклама 2857Д

- Первая линия
- Собственность
- Парковка
- С арендаторами

т.: 8 (846) 243-77-14, 276-44-71
www.mgd63.ru

сделка

КОНСОЛИДИРУЕТ 100% АКЦИЙ

«Ростех» дочищает «Авиаагрегат»

Предприятие собралось в одних руках

ОЛЬГА ЛАШИНА

Госхолдинг «Ростех» завершает процесс поглощения ОАО «Авиаагрегат». Согласно раскрытому в начале октября списку аффилированных лиц, холдингу Сергея Чemezova теперь принадлежит более 99,9% акций самарского завода. Уже до конца года госпакет завода возрастет до 100%.

ОАО «Авиаагрегат» занимается разработкой и производством шасси для гражданских, транспортных и военных самолетов и вертолетов. Завод входит в госкорпорацию «Ростехнологии», а управляется холдингом «Авиационное оборудование» («АО»). Еще в начале 2014 года совладельцами предприятия выступали ОАО «Авиационное оборудование» (81,09%), глава холдинга «Техоборонпром» Алексей Леушкин (6,46%) и бывший генеральный директор предприятия Геннадий Кулаков (10,18%). Капитал «Авиаагрегата» разделен на обычные и привилегированные акции.

В начале 2014 года «Ростехнологии» начали расчистку «Авиаагрегата» от сторонних акционеров. Для этого госхолдингу необходимо было выкупить пакеты оставшихся акционеров - Кулакова и Леушкина. В феврале 2014 года отдать свои



акции согласился находящийся под угрозой уголовного преследования Кулаков. Позднее были достигнуты принципиальные договоренности и с Леушкиным. Его пакет стал частью большой сделки между «Техоборонпром» и «Ростехнологиями», куда также вошли акции «Гидроавтоматики» и «Агрегата». Дополнительным инструментом давления на миноритариев была запланированная эмиссия, которая позволила бы «Ростеху» размыть пакеты миноритариев.

В завершающую стадию процесс консолидации завода вышел в сентябре текущего года. В начале октября был раскрыт список аффилированных лиц предприятия. Согласно документу, доля голосующих акций Леушкина уменьшилась с 6,46% до 0,002%. Доля «АО»

КОРПОРАЦИИ
СЕРГЕЯ
ЧЕМЗОВА
не нужны чужие
в капитале
«Авиаагрегата»



также была нещадно размыта - до 0,03%. Зато на предприятии появился новый акционер - «Ростех» - с пакетом 99,96%. Данные изменения датированы сентябрем 2014 года. На каком основании произошли эти перемены, в документе не раскрывается. Скорее всего, они стали следствием произошедшей эмиссии. В системе «СПАРК-Интерфакс» официальных данных о ее завершении не содержится - согласно опубликованной там инфор-

мации, капитал «Авиаагрегата» по-прежнему составляет 100 тыс. рублей. В пользу версии о том, что эмиссия все-таки была завершена, говорит тот факт, что на собрании акционеров предприятия, прошедшем 14 октября 2014 года, голосовало более 2 млрд акций. Ранее капитал «Авиаагрегата» состоял из 1 млн акций, причем только 750 тыс. из них были голосующими.

Впрочем, «Ростех» решил не останавливаться на достигну-

🔍 ЧТО ТАКОЕ ОАО «АВИААГРЕГАТ»

- Зарегистрировано 28 июля 1994 года
- Основной вид деятельности - производство частей и принадлежностей летательных аппаратов
- Во втором квартале 2014 года выручка составила 1,002 млрд рублей, чистая прибыль - 70,054 млн рублей
- Совладелец - госкорпорация «Ростех» (99,96%)

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

том и полностью консолидировать самарский актив. Еще 12 сентября совет директоров «Авиаагрегата» принял решение о приобретении 100 тыс. штук обыкновенных акций завода. Цена одной акции - 391 рубль. Таким образом, «Авиаагрегат» потратит на скупку своих ценных бумаг 39,1 млн рублей. 14 октября данное решение было одобрено на собрании акционеров предприятия. Согласно отчетности завода, акции должны быть выкуплены с 17 ноября по 17 декабря текущего года. У кого именно «Авиаагрегат» выкупит ценные бумаги, не совсем понятно. Исходя из размера пакета, скорее всего, официально будет завершена покупка голосующих акций Леушкина и Кулакова.

По мнению старшего аналитика ОАО «ИК «Церих Кэпитал Менеджмент» Олега Душина, «процесс зачистки предприятия государственного значения от миноритарных совладельцев вполне логичен. «Ростех» предпочитает отдавать непрофильные и проблемные активы и консолидировать перспективные». ■

СКАЧАЙ ПРИЛОЖЕНИЕ

B APP STORE

GOOGLE PLAY

www.63media.ru

конфликт

НАСЧИТАЛИ ДОЛГОВ

Шойгу встал на пути «Прогресса»

Минобороны может пробить брешь в балансе ракетно-космического центра

40%

ВЫРУЧКИ
обеспечивают
«Прогрессу»
заказы
Минобороны

ОЛЬГА ЛАШИНА

Одному из крупнейших региональных предприятий - РКЦ «Прогресс» - в ближайшее время придется сдавать экзамен на финансовую устойчивость. Министерство обороны РФ в судебном порядке потребовало от самарского завода выплаты более 1,3 млрд рублей. По оценкам экспертов, единовременное изъятие такой суммы может парализовать деятельность компании.

ОАО «РКЦ «Прогресс» является правопреемником ФГУП «ГНПРКЦ «ЦСКБ-Прогресс». По итогам работы в 2013 году выручка предприятия составила 27,119 млрд рублей, чистая прибыль - 78,117 млн.

Генеральный директор завода Александр Кирилин весной в интервью одному из СМИ пояснил: «Около 40% загрузки предприятия идет по линии Минобороны, примерно столько же - по линии Роскосмоса, остальное - коммерческая составляющая: проект «Союз» в ГКЦ, коммерческие пусковые кампании и конверсионное направление. По всем трем направлениям заказчики работают с нами активно, действуют долговременные контракты».

Сейчас отношения с Минобороны у предприятия могут серьезно осложниться из-за появившихся у военного ведомства претензий к самарскому заводу. В структуре арбитражных судов рассматривается сразу три иска министерства к самарскому заводу на сумму около 1,3 млрд рублей. Все процессы плавно перетекают из московского арбитража в самарский.

В одном из исков ведомство требует выплатить 541,5 млн рублей. Свои требования оно направило в самарский арбитраж еще в конце августа, а 10 октября рассмотрение дела было отложено. 8 августа Минобороны подало еще один иск в Арбитражный суд города Москвы к ФГУП «ГНПРКЦ «ЦСКБ-Прогресс» (сумма к взысканию - 208,3 млн рублей). 13 октября дело переадресовали по подсудности в Арбитражный

ВЕДОМСТВО
СЕРГЕЯ ШОЙГУ
накопило
миллиардные
претензии к РКЦ
«Прогресс»



суд Самарской области. В материалах суда раскрывается, что в данном иске чиновники требуют с предприятия Александра Кирилина некоей неустойки. 29 мая 2014 года Минобороны РФ подавало в московский арбитраж к ОАО «РКЦ «Прогресс» еще один иск, на этот раз на 515,2 млн рублей. Данное дело 7 октября также передано в самарский арбитраж. Согласно материалам дела, претензии у министерства возникли на основании контракта №К-33-02-07 от 12 октября 2007 года.

В РКЦ «Прогресс» на момент сдачи номера комментарии не предоставили.

Аналитики полагают, что уплата требуемой суммы может крайне негативно отразиться на финансовой устойчивости «Прогресса». По мнению генерального директора ИК «Газинвест» Андрея Салова, единовременная выплата 1,3 млрд рублей может повлечь за собой остановку любого предприятия. «Даже если у завода выручка 27 млрд рублей, выхватить из оборота и отдать более одного миллиарда - нереально. Это сразу же повлечет недостаток оборотных средств и, как результат, невозможность продолжать производственную деятельность», - отмечает Салов.

По мнению юристов, на руку предприятию Александра Кирилина в данном случае может сыграть временной фактор. Адвокат КА «Литис» Олег Казачек полагает, что подобные судебные тяжбы могут длиться годами и с переменным успехом. Прогно-

зировать исход конфликта довольно сложно.

Аналитики пока не спешат драматизировать ситуацию и считают, что в ближайшее время угроза необходимости выплаты заводом столь крупной суммы минимальна. «Ранее Минобороны уже судилось с предприятиями ОПК. Как правило, иски подавались из-за нарушения, как считало военное ведомство, контрактных обязательств со стороны предприятий, и в каждом случае существовала какая-то своя специфика. Исход этих судебных процессов был разным: какие-то иски ведомство выигрывало, какие-то - нет. Суммы тоже пересматривались. Но практически всегда предприятия ОПК подавали апелляции, поскольку были не согласны с тем, что их признавали виновными, и разбирательство перемещалось в другие инстанции, где либо сумма иска значительно уменьшалась, либо предприятие выигрывало дело. Скорее всего, и в данном случае ситуация будет развиваться по такому сценарию», - считает ведущий эксперт УК «Финан Менеджмент» Дмитрий Баранов.

При этом эксперты признают, что данный конфликт может привести к осложнениям в отношениях между «Прогрессом» и одним из его крупнейших заказчиков. Заказы Минобороны РФ обеспечивали заводу Александра Кирилина более 10 млрд рублей годовой выручки. Нежелание самарцев платить требуемую сумму может нанести свои коррективы в их сотрудничество. ■

Банк «Российский кредит» пришел на самарский рынок

Появился новый федеральный финансовый игрок

ДАРЬЯ СИНИЦИНА

В минувшую среду, 15 октября, в Самаре открыл свои двери для клиентов первый операционный офис «Самарский» одного из крупнейших в стране кредитно-финансового учреждений - Банка «Российский кредит».

В регион пришел очень крупный федеральный игрок, способный составить серьезную конкуренцию. Многолетний опыт успешной работы, множество клиентов по всей России зарекомендовали Банк как надежного и удобного партнера на финансовом рынке. Сегодня Банк «Российский кредит» активно развивает розничное направление. Вместе с тем он предлагает выгодные условия как для юридических лиц, так и для индивидуальных предпринимателей - бесплатное открытие расчетного счета, привлекательные условия по расчетно-кассовому обслуживанию, по зарплатным проектам. Объемы активов Банка выросли за последний год в 4 раза.

“

ОАО «Банк «Российский кредит» было основано в 1990 году, в настоящий момент имеет 111 отделений по России. Размер активов Банка на данный момент - 128,3 млрд рублей, величина собственного капитала - 14,3 млрд рублей. За реализацию поставленных целей Банк был отмечен премией «Финансовая элита России» в номинации «Динамика развития».

«Совсем недавно в Самаре открылся первый в городе офис Банка «Российский кредит». Для нас это важный шаг, - рассказал «СО» управляющий операционным офисом Банка «Российский кредит» в Самаре Руслан Ахметзянов. - В новом офисе Банка клиенты уже могут воспользоваться всеми основными услугами: открыть вклады, оформить денежные переводы, провести валютно-обменные операции. Старт работы офиса в Самаре - это новые перспективы для развития Банка. Нет никаких сомнений, что наша работа будет продуктивной, а все наши клиенты будут ею довольны. Мы надеемся, что продукты Банка будут пользоваться популярностью среди местных жителей. К тому же к нам легко до-

браться - наш офис располагается в центре города».

Основным преимуществом Банка является многофилиальная устойчивая сеть, функционирующая более 20 лет. Развивая филиальную сеть, Банк «Российский кредит» придерживается сбалансированного подхода к предоставлению банковских услуг. Это включает в себя широкую линейку продуктов и услуг: операции по вкладам, кассовое обслуживание, открытие и ведение банковских счетов, валютно-обменные операции, денежные переводы. «Российский кредит» всегда старается предоставить своим клиентам сервис наивысшего уровня, который только возможен на рынке банковских услуг. Добиваясь создания благоприятной

деловой и отчасти дружеской атмосферы, Банк преследует единственную цель - чтобы клиент, обратившись в Банк единожды, обязательно снова вернулся.

«На фоне той компании по отзыву лицензий, которая сейчас активно проводится, Банк «Российский кредит» смог не только удержать свои позиции, но и в декабре 2013 года получил генеральную лицензию на осуществление банковских операций. Это является показателем надежности и качества предоставляемых услуг», - отмечает Руслан Ахметзянов.

В течение многих лет Банк «Российский кредит» развивается как классический инвестиционный Банк. Активы Банка растут, что, в свою очередь, приводит к увеличению кредитного портфеля, повышению доходности. Планируется развивать предоставление комплекса инвестиционных услуг частным клиентам. География участия Банка в интересных проектах расширяется. Это уже не только Москва и Санкт-Петербург, но и Ставрополь, Нижнекамск, Воронеж, Кемерово, Ростов-на-Дону, Самара и другие. ■



НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

УСЛУГИ ОПЕРАЦИОННОГО ОФИСА «САМАРСКИЙ» ФИЛИАЛА ОАО «БАНК «РОССИЙСКИЙ КРЕДИТ» В ПФО

- операции по вкладам
- кассовое обслуживание
- открытие и ведение банковских счетов
- валютно-обменные операции
- денежные переводы

Источник: ОАО «Банк «Российский кредит»

Банк Российский Кредит

Операционный офис «Самарский»

Банка «Российский кредит»
Ул. Галактионовская, д. 191
Тел. 8-800-500-00-88

Генеральная лицензия на осуществление банковских операций № 324 от 26.12.2013.

The new

СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ
ДЛЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА

Все рекламные материалы в планшетной версии изданий «Самарское обозрение» и «Дело» дублируются в цветном варианте. Добавьте к рекламе в планшете специальные функции, позволяющие достичь максимального уровня эффективности вашего продукта, или разместите рекламу, доступную только для пользователей планшетной версии!

- АКТИВНАЯ ГИПЕРСЫСЛКА 250 руб.
- АУДИОРОЛИК 300 руб.
- СЛАЙД-ШОУ 1000 руб.
- ВИДЕОРОЛИК 800 руб.
- ИНФОРМАЦИОННЫЙ БЛОК 400 руб.
- РЕКЛАМНЫЙ МАКЕТ (только для планшетной версии) 3500 руб.

Приоритетная задача: доступные кредиты малому бизнесу!

Россельхозбанк активно работает в сегменте корпоративного бизнеса, предлагая рынку современные банковские решения.

О последних новинках продуктовой линейки нашему изданию рассказала начальник отдела по работе с клиентами малого бизнеса Самарского регионального филиала ОАО «Россельхозбанк» Александра Камнева.

-Что может предложить Банк предприятиям малого бизнеса?

Россельхозбанк - это универсальный Банк, работающий с компаниями малого бизнеса и индивидуальными предпринимателями вне зависимости от их сферы деятельности. До недавнего времени наибольшая доля обращений приходилась на предприятия АПК. После запуска целевых продуктов для малого бизнеса количество обращений от компаний, работающих в сфере оптовой и розничной торговли, услуг, грузоперевозок, логистики, строительных организаций, значительно увеличилось.

Предложения Банка можно разделить на несколько блоков продуктов в зависимости от цели и срочности кредитования. Для развития текущей деятельности, покрытия краткосрочных кассовых разрывов предлагаются такие продукты, как овердрафт, не возобновляемая кредитные линии, неоспоримыми преимуществами которых являются возможность финансирования без обеспечения, удобные сроки кредитования, упрощенный порядок рассмотрения заявки.

Для инвестиционных целей предлагаются целевые кредиты на приобретение транспорта, оборудования, недвижимости с возможностью предоставления в залог приобретаемого имущества. Минимальная доля самостоятельного участия предприятия в зависимости от вида продукта - от 10%, срок до 8 лет.

Широкая линейка документальных продуктов позволит Вашему бизнесу наладить работу с крупными организациями, государственными учреждениями, расширить круг новых партнеров. Банк предлагает к рассмотрению все виды гарантий и аккредитивов.

Для предприятий АПК в нашем Банке представлена специализированная продуктовая линейка, учитывающая специфику работы аграриев, сезонность бизнеса.

Отдельное внимание хотелось бы уделить депозитам. Размещение средств в надежном государственном банке даже на короткий срок позволит без риска заработать весьма солидную прибыль.

- Какие новые кредитные продукты для малого бизнеса были запущены в последнее время?

Банк постоянно расширяет продуктовую линейку для корпоративного бизнеса. Индивидуальные предприниматели и организации могут воспользоваться такими кредитами, как «Рациональный» и «Доступный». В данном случае для оценки финансового состояния предприятия рассматриваются фактические показатели деятельности. В рамках продукта «Доступный» возможно кредитование бизнеса на сумму до 3 млн рублей (5 млн рублей при повторном кредите) без предоставления имущественного обеспечения. По продукту «Рациональный» наши клиенты могут получить до 30 млн рублей при условии предоставления залогового обеспечения.

С августа 2014 года Россельхозбанк предлагает для корпоративных клиентов «Кредит на приобретение объектов коммерческой недвижимости под их залог». Бизнес-ипотеку могут оформить юридические лица и индивидуальные предприниматели, занимающиеся оптовой, розничной торговлей, сдачей в аренду объектов коммерческой недвижимости, организации сферы услуг и пр. Кредит в сумме от 10

до 200 млн рублей предоставляется на срок до 8 лет. Минимальный размер собственного участия составляет 20%. В качестве обеспечения по кредиту выступает залог приобретаемого объекта недвижимости. Предусмотрена возможность отсрочки погашения основного долга на срок до 12 месяцев. Коммерческая ипотека от Россельхозбанка позволяет приобрести нежилое здание на арендованном или находящемся в собственности земельном участке. Страхование не является обязательным условием, что несомненно делает эти продукты привлекательными для клиентов. Сроки рассмотрения заявок на кредитование по новым продуктам составляют до 7 дней, при условии подачи полного пакета документов. Графики возврата кредита возможно рассчитывать, учитывая фактор сезонности.

-Какие актуальные акции для корпоративных клиентов предлагает Россельхозбанк сегодня?

С 6 октября 2014 г. стартовала акция для корпоративных клиентов, которая продлится до конца года. В рамках акции для всех юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, которые еще не являются клиентами Россельхозбанка, появляется возможность бесплатно открыть расчетный счет при условии заключения договора дистанционного банковского обслуживания (ДБО). Для корпоративных клиентов, которые уже работают с Банком, подключение дистанционного банковского обслуживания с генерацией необходимого количества ключей производится бесплатно.

Обращаю внимание на то, что при подключении ДБО клиент вправе выбрать наиболее удобный для себя сервис: «Банк-Клиент» либо «Интернет-Клиент». Оба сервиса обладают многоуровневой системой защиты, обеспечивая достоверность, сохранность и конфиденциальность передаваемых данных.

Разница между сервисами заключается в выборе программного обеспечения.

При выборе системы «Банк-Клиент» используется программное обеспечение, которое устанавливается на рабочий компьютер клиента, все документы и файлы при этом будут храниться на Вашем компьютере.

При выборе системы «Интернет-Клиент» используется программный комплекс, не требующий установки на компьютер клиента, при этом взаимодействие с Банком осуществляется с использованием сети Интернет через специальный интернет-сайт. В этом случае все документы и файлы хранятся на стороне Банка.

Банк, безусловно, гарантирует своим клиентам круглосуточную техническую и информационную поддержку.

Преимущество использования ДБО заключается в функциональности и удобстве для клиентов, это возможность получить полное банковское обслуживание в любом удобном для пользователя месте.

Перечень опций, которые доступны клиенту при использовании ДБО довольно широк: импорт и экспорт документов 1С, подключение к системе ДБО счетов, открытие в разных региональных филиалах Банка, контроль (акцепт) платежей дочерних организаций с помощью «акцептующей» подписи, предоставление доступа к системе уполномоченным лицам клиента без права подписи документов (с правом просмотра и подготовки документов), работа нескольких организаций в одном автоматизированном рабочем месте, подключение к системе счетов, открытие в разных региональных филиалах Банка.

Чем еще, на Ваш взгляд, привлекает Россельхозбанк малый бизнес, кроме доступных процентных ставок и широкого выбора кредитных программ?

Безусловно, надежностью и высоким уровнем обслуживания

клиентов, широкими возможностями продуктовой линейки и гибкими условиями работы. Индивидуальный подход, выделение персональных менеджеров, профессиональные консультации нашим клиентам делают нас партнерами на долгие годы. При рассмотрении заявки мы стараемся вникать в специфику бизнеса, оценивая сильные и слабые стороны, чтобы предложить наиболее выгодный и удобный вариант кредитования. Во главу угла ставятся потребности клиента, кому-то важно быстро получить кредит при минимальном пакете документов, кому-то важна наиболее низкая процентная ставка, ради которой клиент готов собрать более весомый пакет документов и предоставить развернутый бизнес-план. Стремясь быть в диалоге с заемщиком, мы готовы предложить оптимальное решение насущных задач каждого бизнеса и удовлетворить максимально возможное количество потребностей. Готовы рассматривать нестандартные сделки, высокой сложности, требующие исключительно индивидуального решения.

Подводя итог, хотелось бы отметить, что сегодня Россельхозбанк – это универсальный коммерческий банк, который занимает ведущие позиции на отечественном банковском рынке.

Любому бизнесу необходимо расти и развиваться, и Россельхозбанк готов помочь в этом. ■

По всем вопросам кредитования малого бизнеса можно обращаться по адресам:

г. Самара, ул. Академика Платонова, 10, тел. (846) 339-24-52

г. Самара, ул. Ленинская, 224 тел. 339-69-86

г. Самара, ул. Стара-Загоры, 41 тел. 933-89-20

г. Самара, ул. Победы, 125 тел. 933-89-43



АЛЕКСАНДР ПОПОВ,
председатель правления
Тольяттихимбанка

Если повышение ставок, комиссии и штрафные санкции предусматривались кредитным договором, то это не запрещено. В суде банк просто объяснит причины увеличения процентной ставки.

СПОР

РЕШИЛ СЭКОНОМИТЬ

Кутенков пошел в обход

«Юбилейный» пытается обнулить долги перед Россельхозбанком

ОЛЕСЬ СИМАНЕНКО

Свинокомплекс «Юбилейный» изменил схему борьбы со своим крупнейшим кредитором – Россельхозбанком, которому предприятие задолжало более 800 млн рублей. Компания Олега Кутенкова пытается оспорить ряд кредитных договоров с банком из-за того, что РСХБ якобы незаконно поднял процентную ставку для свинокомплекса и начислял ему пени. Банкиры сомневаются в обоснованности доводов Кутенкова, считая, что бизнесмен просто пытается найти способ избежать возврата долгов.

Проблемы во взаимоотношениях между «Юбилейным» и местным филиалом Россельхозбанка начались в середине лета 2014 года. Банк потребовал в Октябрьском районном суде Самары досрочного взыскания со свинокомплекса «Юбилейный» и самого Олега Кутенкова выданных ранее кредитов. Всего с 24 июля по 17 сентября банк подал 9 исковых заявлений, по одному из которых 2 октября было вынесено решение с формулировкой «удовлетворить». 5 сентября два иска от РСХБ к Кутенкову и «Юбилейному» были приняты Кировским районным судом Самары. Какие именно суммы пытается взыскать банк со своих заемщиков, непонятно. В материалах суда данная информация не раскрывается, а конфликтующие стороны тему не комментируют.

В августе 2014 года стартовал процесс банкротства «Юбилейного», который инициировал Александр Базаров, по информации «СО», близкий Кутенкову, который таким образом пытался заморозить выплату долгов. 4 сентября в компании ввели наблюдение, утвердив временным управляющим Дмитрия Коробкова. 29 сентября банк Александра Васюхина обратился в суд с заявлением о включении в реестр кредиторов «Юбилейного» с суммой 826,510 млн рублей. Данное требование должно быть рассмотрено 24 октября 2014 года.

9 октября о включении в реестр заявил также и Сбербанк



ОЛЕГ КУТЕНКОВ
(на фото справа)
пытается
уменьшить долг
перед банком
Александра
Васюхина всеми
доступными ему
способами

\$

> 800
МЛН РУБЛЕЙ

задолжал
свинокомплекс
«Юбилейный»
РСХБ

России. Сумма его требований к свинокомплексу не раскрывается, однако, по информации «СО», она составляет порядка 7 млн рублей.

Видимо, желая снизить объем претензий, а также затянута судебный процесс, Кутенков попытался оспорить ряд кредитных договоров с РСХБ на сумму порядка 150 млн рублей. 7 ноября самарский арбитраж также рассмотрит исковое заявление самого «Юбилейного». В нем компания требует признать недействительным договор от 19 октября 2012 г., дополнительные соглашения об установлении процентных ставок в размере 13,03%, а также 13,23%, 14%, 18,23%, установление комиссии за пролонгацию договора в размере 1% и изменить последствия ничтожности со всем этим документам. До 30 октября оставлено без движения еще одно заявление «Юбилейного», в котором компания также требует признания ничтожности договоров об установлении комиссии за обслуживание кредита в размере 0,8%, за резервирование денежных средств в размере 2% годовых, об установлении процентной ставки в размере 15,75%, допсоглашений об установлении ставки в размере 13,07%, 12,9%, 13,03%, 13,23%, 13,35%, 14%, установлении комиссии за пролонгацию договора в размере 1%. Управляющий «Юбилейного» Дмитрий

Коробков объяснил позицию Кутенкова тем, что тот считает незаконным повышение процентной ставки со стороны банка, как не предусмотренное кредитным договором: «Всего он (Кутенков. – Прим. ред.) оспаривает 7 договоров на сумму в 150 млн рублей». Сам Кутенков от каких либо комментариев отказался.

Юристы и банкиры сомневаются в судебных перспективах Кутенкова. «Начавшийся процесс, инициированный заемщиком, вероятно, связан с тем, что он не желает платить по кредитам либо хочет снизить долговую нагрузку. Снизить размер долга за счет оспаривания процентов можно, если договор нарушает Гражданский кодекс. Но думаю, что в договоре или допсоглашении повышение процентной ставки было прописано», - считает гендиректор ЮК «Партнер» Евгений Старостин. Председатель правления Тольяттихимбанка Александр Попов утверждает, что увеличение процентной ставки предусматривается при кредитовании юридических лиц. «К примеру, процентная ставка может повышаться при пролонгации кредита либо при неисполнении заемщиком каких-то условий кредитования. Если данные условия предусматривались договором, то это не запрещено. В суде банк просто объяснит причины увеличения процентной ставки», - поясняет Попов. ■



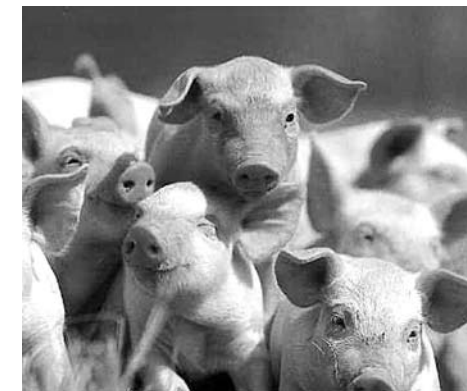
управление

ВАСЮХИН ЖМЕТ НА ТОРМОЗА

Россельхозбанк пытается отложить проведение первого заседания совета кредиторов «Юбилейного» до момента своего включения в реестр. Представители банка опасаются, что кредиторы, близкие Кутенкову, переведут банкротство свинокомплекса в стадию конкурсного производства. А поскольку требования банка обеспечены залогом, это не позволит ему голосовать на собрании кредиторов и, таким образом, влиять на ход банкротства «Юбилейного». Требование о принятии обеспечительных мер РСХБ заявил в конце сентября 2014 года. Банкиры ходатайствовали о запрете Коробкову проводить первое собрание кредиторов.

Свое требование банк мотивировал тем, что проведение собрания до рассмотрения заявления об их включении в реестр лишит их права участия с правом голоса на первом собрании, на котором может быть принято решение о переводе банкротства «Юбилейного» в стадию конкурсного производства.

Ввиду того, что требования банка Александра Васюхина обеспечены имуществом, за ним будет признан статус залогового кредитора. Следовательно, банк не сможет рассчитывать на право голоса на собраниях в ходе конкурсного производства. РСХБ в его требовании было отказано, так как представители банка Александра Васюхина не обосновали своих доводов и не привели доказательств, подтверждающих намерение Коробкова. «Предположения Россельхозбанка не являются доказательством», - указывается в материалах суда.



90,6 BUSINESS FM

первое деловое радио

ДЛЯ ЛЮДЕЙ
С ДЕЛОВЫМ СЛУХОМ

Свидетельство ЭЛ № ТУ63 - 00622 от 24 сентября 2013 г.



реклама 0683

16+

фиаско

ЗАКРЫВАЮТ МАГАЗИНЫ

«Мираторг» не прижился в Самаре

Агропромхолдинг сворачивает региональный ритейловый проект

ЮЛИЯ МАРЖУКОВА

Сеть супермаркетов «Мираторг» уже в ноябре этого года может полностью уйти из региона, закрыв все свои магазины. В настоящее время сеть представлена в Самаре тремя точками. В начале года компания закрыла два своих тольяттинских супермаркета.

Агропромышленный холдинг «Мираторг», принадлежащий братьям Виктору и Александру Линникам, является одним из крупных российских поставщиков мяса. Предприятия холдинга занимаются растениеводством, производством комбикормов и полуфабрикатов, мясным скотоводством, мясопереработкой, производством полуфабрикатов и т.д. Собственную розничную сеть компания начала развивать в 2012 году. Оператором проекта выступило ООО «Продмир». По данным сайта компании, сегодня розничная сеть компании включает магазины-супермаркеты и минимаркеты в Москве и Московской области, Санкт-Петербурге, Белгородской, Брянской, Владимирской, Воронежской, Липецкой, Нижегородской и Ростовской областях.

Еще в начале года «Мираторг» был представлен в регионе пятью магазинами. Два находились в Тольятти и три - в Самаре. В начале 2014 года холдинг



закрыл оба магазина в Тольятти, при этом уверяя, что в столице региона компания продолжит работу. Впрочем, и в Самаре федеральной сети, судя по всему, удержаться не удастся, и уже в ноябре могут быть закрыты все три магазина «Мираторга». Сейчас супермаркеты сети работают на улицах Молодогвардейской, Дачной и Московском шоссе. Источники, знакомый с ситуацией, сообщил «СО»: «Ряд поставщиков сети получили уведомления о скором закрытии магазинов и требовании забрать поставленный товар и оборудование. В письме также указывались крайние сроки работы магазинов: на Молодогвардейской и Московском шоссе - 26 октября, на Дачной - 2 ноября 2014 года. Больших долгов в Самарской области «Мираторг» не накопил. Согласно базе данных арбитражного суда, в регионе деньги с «Продмира» в этом году пытались взыскать только два контрагента.

ВСЛЕД
ЗА ТОЛЬЯТТИ

«Мираторг» может
уйти из Самары



АЛЕКСАНДР АДАМОВ,
директор представительства
ЗАО «Финам» в Тольятти

Общее замедление темпов экономического роста, снижение реальных доходов одновременно с доводкой высоким инфляционным давлением, отток ликвидности и сужение потребительского кредитования оказывают заметное негативное влияние на покупательную способность и показатели спроса, что, конечно, заметно тормозит динамику розничной торговли и сферы услуг. Потребительский сектор в течение последних месяцев оставался под серьезным давлением. По итогам первого полугодия, по данным ФСГС РФ, динамика розничных продаж в целом в РФ год к году замедлилась (в сопоставимых ценах, то есть в товарной массе) почти в полтора раза: с 3,9% в первом полугодии 2013 года до 2,7% в первом полугодии 2014-го (-1,2 п.п.). За восемь месяцев замедление носит еще более выраженный характер: темпы снизились с 4% до 2,3%. Скорее всего, по итогам года рост сформируется в пределах 1,5-2% и будет минимальным за последние пять лет, начиная с 2009 года, когда падение на фоне последствий кризиса составило около 5%.

В самом «Мираторге» пока не спешат комментировать перспективы своего ухода из Самарской области. «Холдинг фокусируется на повышении операционной эффективности сети фирменных супермаркетов и принимает решение о работе каждой торговой точки в региональном присутствии на основании анализа конкурентной среды и ожидаемых операционных показателей», - туманно сообщил «СО» руководитель пресс-службы АПХ «Мираторг» Дмитрий Сергеев, который так и не ответил на вопрос, будут ли закрыты самарские магазины.

Участники самарского розничного рынка причину неудач «Мираторга» видят в просче-

тах менеджмента компании. «По всей видимости, «Мираторг» в Самаре не вышел на точку безубыточности, открыв слишком мало магазинов в регионе. И то, что в Тольятти проект был свернут, означало, что и в Самаре их точки не проработают долго. Мне трудно комментировать закрытие магазинов сети, не зная экономики бизнеса. Насколько мне известно, в других регионах у «Мираторга» довольно сильные позиции. Возможно, что проблемы компании в Самарской области связаны с местным руководством», - заявил «СО» генеральный директор ООО «Агроторг-Самара» (сеть «Покупочка») Кирилл Захаров.

ритейл

ОСВАИВАЮТ ДИСКАУНТ-НИШУ

Шнайдеры включили в Тольятти «Светофор»

На самарский продуктовый рынок заходит новый игрок

ЮЛИЯ МАРЖУКОВА

Красноярская сеть дискаунтеров «Светофор» развернула экспансию на территории Самарской области. Компания уже открыла первый магазин в Тольятти и подыскивает еще несколько площадок в регионе. «Светофор» работает в новом для Самары формате жесткого дискаунтера.

Сеть магазинов низких цен «Светофор» развивает ООО «Торгсервис 55», учредителями которого являются Валентина Шнайдер (53,5%), Андрей Шнайдер (30%), Иван Шнайдер (9%), Валерий Яковлев (4,5%) и Андрей Вейкулайнен (3%). В настоящее время сеть включает в себя более 60 магазинов площадью 800-1000 кв. м в Красноярском крае и Сибири, в том числе в Канске, Ачинске, Абакане, Чите, Лесосибирске, Рубцовске, Алейске, Барнауле, Томске и Иркутске.

Компания развивает формат жесткого дискаунтера, который подразумевает раскладку товара по системе «как на складе» при аскетичном исполнении торгового зала. Магазины рас-

СЕТЕВЫЕ МАГАЗИНЫ ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫХ ТОВАРОВ, РАСПОЛОЖЕННЫЕ НА ТЕРРИТОРИИ Г.О. ТОЛЬЯТТИ

Международные сети

- «О'Кей» (2 магазина)
- «Ашан» (1 магазин)
- «МЕТРО Кэш энд Керри» (1 магазин)

Федеральные сети

- «Магнит» (125 магазинов)
- «Покупочка» (20 магазинов)
- «Пятерочка +» (11 магазинов)
- «Перекресток Плюс» (2 магазина)
- и другие (более 160 магазинов)

Местные сети

- «Пеликан» (108 магазинов)
- «Посадский» (67 магазинов)
- «Елисеевский» (23 магазина)
- «Миндаль» (8 магазинов)
- и другие (более 200 магазинов)

Источник: данные мэрии г.о. Тольятти



КРАСНОЯРСКАЯ СЕТЬ «Светофор» приводит в регион магазины формата жесткого дискаунтера



считаны на нишу экономных покупателей.

Первый магазин «Светофора» в Тольятти должен открыться на правах аренды до конца года на улице Воскресенской, в здании Автозаводского рынка. Представители компании не стали комментировать перспективы экспансии в Самарскую область, сославшись на коммерческую тайну. По данным директора АН «Русская жемчужина» Алексея Кирюшина, компанию интересуют вся губерния - в скором

времени планируется открытие еще нескольких магазинов.

Действующие игроки самарского рынка ритейла не спешат оценивать появление конкурента. В тольяттинской сети «Миндаль» отказались от каких-либо комментариев. Директор самарского филиала X5 Retail Group Артем Спиваков попросил приоткрыть письменный запрос, ответ на который на момент сдачи номера так и не поступил.

«Новые эффективные проекты вполне могут рассчиты-

вать на интерес потребительской аудитории. Основными преимуществами предлагаемого «Светофором» формата будут довольно агрессивная ценовая политика и широкий ассортимент. Впрочем, учитывая значительный масштаб рынка, в ближайшее время кардинальным переменам открытие нескольких новых объектов не приведет», - отметил директор представительства ЗАО «Финам» в Тольятти Александр Адамов. ■

СКАЧАЙ ПРИЛОЖЕНИЕ



B APP STORE



GOOGLE PLAY

www.63media.ru

мнение

РОМАН АВРУСИН

Судостроительный банк (СБ Банк) открыл филиал в Самаре. В связи с чем менеджмент банка принял решение выйти в новый для себя регион? Какими конкурентными преимуществами обладает СБ Банк? За счет каких продуктов кредитное учреждение намерено занять устраивающую его нишу на самарском финансовом рынке? На эти и другие вопросы в интервью «СО» ответил директор филиала СБ Банка в Самаре Александр Шевяков.

- Почему СБ Банк открывает свое подразделение в Самарской области, когда ряд его конкурентов, напротив, предпочитает уходить из региона? И как в принципе в нынешней непростой экономической ситуации частному банку, который выходит в новый для него регион, можно доказать потенциальным клиентам свою надежность?

- Во-первых, Самарская область - регион с огромным потенциалом, и с точки зрения стратегического развития банку очень интересен. Во-вторых, у СБ Банка в Самаре уже нарабатана клиентская база. В-третьих, нам есть что предложить жителям и бизнесу региона. Что касается нашей надежности и высокой кредитоспособности, то они подтверждаются ведущими рейтинговыми агентствами - как российскими, так и двумя международными - Moody's и Standard & Poor's. Еще один важный момент: СБ Банку в июле исполнилось 20 лет. Так что у нас выработана иммунитет к внешним сложностям. Как минимум три больших кризиса мы за свою историю пережили - кризис 1998 года, кризис недоверия в 2004-м и мировой финансовый коллапс 2008-го.

- В чем, на ваш взгляд, состоит специфика самарского банковского бизнеса?

- Здесь всегда были особенно сильные позиции местных банков. Их связи с клиентами в регионе устанавливались еще в 1990-е. Региональные банки смогли занять такие сильные позиции благодаря тому, что до локально знали клиентов и во многих вопросах могли идти им навстречу, зачастую закрывая глаза, скажем, на недостаточность обеспечения по кредиту или хрупкость финансового состояния компании-заемщика. Но жизнь показала, что это не всегда правильно, и сейчас банки покидают плоды подобной политики. Поэтому в настоящее время подходы к оценке клиентов кардинально меняются. Также, как и в принципе структура регионального бизнеса. Крупнейшие финансово-промышленные группы тем или иным образом трансформировались. Поэтому появление в регионе нового крупного федерального банка вполне естественно и ожидаемо рынком. И мы готовы занять освободившиеся ниши.

- За счет чего вы планируете конкурировать с работающими сейчас на региональном рынке игроками - как местными, так и федеральными?

- Конкуренция здесь действительно весьма серьезная, од-

АЛЕКСАНДР ШЕВЯКОВ

Директор самарского филиала кредитной организации рассказал о причинах ее экспансии в регион

Мы готовы занять освободившиеся ниши

“

СБ Банк пришел в регион всерьез и надолго. В Самаре сформирована опытная команда, имеющая серьезные клиентские наработки. И мы хотели бы реализовать наш потенциал в рамках ПФО.

“



нако у нас есть свои козыри. Традиционно сильная сторона СБ Банка - это сервис и индивидуальный подход к клиенту. Для нас это конкретное, а не абстрактное понятие из учебника по клиентоориентированию. Мы слышим клиента и предлагаем ему именно то, что отвечает его целям и решает его вопросы. Конкретно и прицельно. Для этого у нас есть готовый высокотехнологичный функционал. Во-первых, это разнообразная и широкая продуктовая линейка - как для юридических, так и для физических лиц. И депозитная, и кредитная. Каждый, мы уверены, найдет оптимальный вариант для себя. Во-вторых, мы делаем ставку на высококлассное, внимательное обслуживание. В-третьих, будем продвигать временный интернет-банкинг, снимающий многие вопросы и позволяющий решать их дистанционно.

- Подразделение СБ Банка будет работать в Самаре в статусе филиала, несмотря на то, что большинство федеральных банков, наоборот, трансформируют собственную сеть в допфилисы. Почему Судостроительный банк пошел по более сложному и затратному пути?

- СБ Банк пришел в регион всерьез и надолго. В Самаре сформирована опытная команда, имеющая серьезные клиентские наработки. И мы хотели бы реализовать наш потенциал в рамках ПФО. В Самаре будет находиться региональный центр СБ Банка, и поволжские офисы будут подчинены непосредственно самарскому филиалу. Поэтому и был выбран именно такой формат подраз-

деления, дающий менеджменту серьезные управленческие полномочия.

- Насколько активно СБ Банк работает в сегменте МСБ?

- Это одно из приоритетных наших направлений, над развитием которого мы работаем постоянно и планомерно. Для данного сегмента у нас разработан специальный проект «Малому бизнесу - комфортный Банк», предлагающий предпринимателям комплекс удобных и продуманных решений. Это и возможность осуществления множества операций через систему SBANK.RU Бизнес без абонентской платы, и высокотехнологичное расчетно-кассовое обслуживание, и набор разнообразных программ кредитования, и привлекательные тарифы, и одна из самых популярных услуг в последнее время - самообслуживания банка. Удобство этого сервиса в том, что клиенты могут вносить наличные на расчетный счет в любое время, вне зависимости от часов работы отделений банка, в координатном режиме - 24 часа 7 дней в неделю. Это принципиально иная степень доступности. Особенно актуален этот сервис для владельцев малых торговых точек, предприятий сервиса, служб быта и т.п., где объемы выручки невелики, соответственно, пользоваться классической инкассацией экономически невыгодно.

- Конкурентоспособность и набор разнообразных банковских продуктов - это то, чего достаточно для борьбы за клиентуру?

- Клиентам нужен индивидуальный подход - это первое.

Типовые, готовые продукты с неизменными условиями в настоящее время не в тренде. Поэтому мы ориентируемся на цели и особенности бизнеса каждого конкретного клиента: учитываем ритмы финансово-хозяйственной деятельности компании, прежде чем предложить ей определенное решение. По сути, мы даем клиентам возможность по принципу конструктора собрать из набора предлагаемых нами условий свой собственный, индивидуальный продукт. И второе - клиентам важны так называемые «фишки». Например, все возрастающей популярностью в последнее время пользуется услуга начисления процентов на неснижаемый остаток на расчетном счете: клиент сообщает банку, что в течение конкретного срока не будет пользоваться определенной суммой денежных средств на расчетном счете, а банк, в свою очередь, начисляет на названную сумму проценты. Причем размещение неснижаемого остатка осуществляется в интернет-банке в два клика,

“

Мысль о том, что деньги не должны лежать мертвым грузом на счетах, а должны работать, особенно актуальна в кризисные времена. Мы это понимаем и предлагаем клиентам самые разные варианты приумножения свободных средств.

то есть никому не надо ехать и ничего не надо отдельно подписывать. Очень удобно.

- А насколько в нынешней нестабильной ситуации клиентов волнуют вопросы приумножения собственных средств? Востребованы ли сейчас депозиты для юрии?

- Они по-прежнему весьма популярны. Мысль о том, что деньги не должны лежать мертвым грузом на счетах, а должны работать, особенно актуальна в кризисные времена. Мы это понимаем и предлагаем клиентам самые разные варианты приумножения свободных средств - от депозитов с разнообразной «начинкой» до сверхкраткосрочных инвестиций и собственных векселей банка. Нестабильность в экономике повлияла, скорее, не на сам продукт, а на сроки его размещения. В настоящее время по понятным причинам наименее популярны долгосрочные безотзывные депозиты от года до трех лет. Кроме коротких сроков, в цене гибкость депозитных программ, а именно - возможность частичного или полного изъятия денежных средств или, наоборот, пополнения.

- Что СБ Банк рассчитывает предложить клиентам в розничном сегменте?

- Обслуживание физических лиц - одно из наиболее активно развивающихся и важных направлений деятельности банка. Естественно, прежде чем зайти в Самару, мы провели мониторинг действующих ставок и тарифов по различным кредитным и депозитным программам, а также изучили спектр наиболее востребованных самарцами продуктов. Так что мы точно знаем, что предлагать. Самый популярный кредит в нашей линейке - «Доверительный» - специально разработан для клиентов с положительной кредитной историей. Для них у нас заготовлены минимальные процентные ставки и весьма привлекательные условия. Также в СБ Банке широкая линейка депозитов, покрывающая самые разные клиентские запросы: кому-то важна максимальная доходность, для кого-то принципиальны постоянный доступ к деньгам и возможность пополнения и досрочного снятия средств, а кто-то прежде всего хочет диверсифицировать валютные риски. В общем, у нас есть вклады на все случаи жизни. И еще весомый бонус - удобный и функциональный интернет-банк, серьезно упрощающий жизнь нашим клиентам. В частности, он позволяет получать информацию об имеющихся штрафах ГИБДД и задолженностях по налогам и погашать их. Также можно настроить регулярные платежи, и проследовать счета за жилье и коммунальные услуги будут оплачиваться автоматически. ■

Лучшие достижения нефтепрома

С 15 по 17 октября в «Экспо-Волге» прошло одно из самых ожидаемых мероприятий топливно-энергетического комплекса региона – VIII Международная специализированная выставка «Нефтедобыча. Нефтепереработка. Химия-2014», организованная при поддержке правительства Самарской области. Традиционно центральную экспозицию выставки занял стенд ОАО «Самаранефтегаз».

Нефтехимический комплекс является базовым для многих регионов России. Самарская область, входя в этот пул, тем не менее имеет ряд преимуществ. Во-первых, здесь находятся производства, представляющие все стадии технологической цепочки – от добычи углеводородного сырья и его переработки до производства широкой линейки химических продуктов. Во-вторых, регион является мощным транспортным узлом, где пересекаются маршруты магистральных трубопроводов, доставляющих нефть из Сибири, Казахстана, Татарстана, Башкирии, Оренбургской области к российским и европейским НПЗ, к экспортным терминалам на Черном и Балтийском морях. Кроме того, Самарская область является единственным регионом в Российской Федерации, в котором в условиях последствий мирового финансово-экономического кризиса разработана и принята региональная стратегия нефтехимического комплекса.

Неудивительно, что VIII специализированная выставка «Нефтедобыча. Нефтепереработка. Химия» собрала более пятидесяти участников из 15 регионов России, среди которых ведущие не-



фтяные компании и производители нефтегазового оборудования.

«Для Самарской области нефтяная отрасль – ключевое направление, – заявил министр промышленности и технологий Самарской области Сергей Безруков, открывая выставку. – Сегодня здесь собрались самые главные работодатели, самые крупные налогоплательщики, самые масштабные инвесторы нашего региона. Нам очень важно пообщаться друг с другом, увидеть, какие новые технологии применяют компании, работающие на самарской земле. Очень важно найти партнеров, которые готовы локализовать производство оборудования для нефтегазовой отрасли на территории Самарской области».

«Это единственное в Самарской области выставочное мероприятие, посвященное актуальным вопросам нефтяной и нефтехимической промышленности. «Самаранефтегаз» является постоянным участником данной выставки, которая дает возможность встретиться с ведущими производителями оборудования и технологий, изучить новинки, представить собственные наработки в области нефтедобычи, а также найти для дальнейшей эффективной работы надежных партнеров современных технологий», – отметил заместитель генерального директора по развитию производства Олег Гладунов.

А генеральный директор выставочного комплекса «Экспо-Волга» Андрей Левитан подчеркнул, что

выставка, объединяя все аспекты развития и функционирования нефтедобывающей и нефтеперерабатывающей отраслей, помогает предприятиям оставаться на пике тренда современных требований экономики. «Предоставляя равные возможности и для лидеров рынка, и для новичков, выставка позволяет на высоком уровне продемонстрировать все лучшее, что было создано российскими и зарубежными компаниями», – сказал он.

Стенду «Самаранефтегаза» организаторы выставки традиционно отделили центральное место. Именно с него начал знакомство с представленными экспозициями министр промышленности и технологий Самарской области Сергей Безруков. В этом году

стенд главного нефтедобывающего предприятия губернии был посвящен геологическому изучению сверхвязкой нефти и освоению трудноизвлекаемых залежей нефти доминиканских отложений Самарской области. На эти же темы были доклады, которые представило главное нефтедобывающее предприятие губернии на организованном в рамках данной выставки круглом столе «Состояние недропользования в Самарской области. Результаты геологоразведочных работ на углеводородное сырье». Начальник управления геологии и запасов Александр Устинов рассказал о «Геологическом изучении сверхвязких нефтей в 2013-2014 гг. и планах геологоразведочных работ до 2019 года на территории Самарской области». «Технология разработки месторождений сверхвязкой нефти и «Подходы к разработке месторождений СВН в Самарской области» стали темой выступления главного инженера проекта ООО «СамараНИПИнефть» Николая Петрова. Начальник геологического отдела управления геологии и запасов ОАО «Самаранефтегаз» Сергей Папухин рассказал об «Освоении трудноизвлекаемых залежей нефти доминиканских отложений Самарской области».

Кроме того, с 15 по 17 октября на дискуссионных площадках выставочного комплекса «Экспо-Волга» активно обсуждались научные разработки самарских вузов и проектных институтов, инвестиционные проекты на неиспользуемых промышленных площадках и многие другие темы, которые вызвали большой интерес не только руководителей, но и рядовых сотрудников «Самаранефтегаза». ■



конфликт

ПОШЛИ В СУД

Кинжабаев садится в Смышляевке

Росимущество забирает активы аэропорта с боем

ОЛГА ЛАШИНА

Аэропорт «Смышляевка» в ближайшее время может прекратить свое существование. Таким способом стать исход противостояния между Росимуществом и ООО «Аэропорт «Смышляевка» (АС), совместно владеющими инфраструктурой аэродрома. Ведомство Айвара Кинжабаева пытается в судебном порядке изъять из ведения АС объекты, без которых дальнейшая эксплуатация аэропорта невозможна.

Аэропорт «Смышляевка» занимает участок площадью 320 га, кадастровая стоимость которого составляет 71,8 млн рублей. В настоящее время земля находится в федеральной собственности, а аэропортовой деятельностью занимается ООО «Аэропорт «Смышляевка». Компания принадлежит Владимиру Моглячеву (75%) и ООО «Аэросервис» (25%) Владимира Буряка и Владимира Павлова. Объекты аэропортовой инфраструктуры также между собой делят Росимущество и АС. Собственно взлетно-посадочная полоса, рулежная дорожка, места для стоянки самолетов и вертолетов, швартовочные площадки находятся в государственной собственности. Объекты вспомогательной инфраструктуры принадлежат компании Вячеслава Костина. «Смышляевка» долгое время специализировалась на обслуживании самолетов малой авиации.

Бизнес аэропорта оказался под угрозой в начале 2013 года. Тогда Росимущество передало свои объекты в Смышляевке в аренду нижегородскому ЗАО «Аврора». Таким образом, менеджменту аэропорта пришлось выстраивать отношения уже с арендатором, с которым ему необходимо было заключать договор субаренды. Судя по



АЙВАР КИНЖАБАЕВ определит дальнейшую судьбу аэропорта «Смышляевка»

■ ЧТО ТАКОЕ ООО «АЭРОПОРТ «СМЫШЛЯЕВКА»

- Зарегистрировано 6 июня 2000 года
- Специализация – деятельность воздушного транспорта, не подчиняющегося расписанию
- В 2012 году выручка составила 20 420 млн рублей, убыток – 60 тыс. рублей
- Совладельцы – Владимир Моглячев (75%), ООО «Аэросервис» (25%)

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

всему, диалога не получилось. Генеральный директор ООО «Аэропорт «Смышляевка» Вячеслав Костин уверяет: «Мы никогда не видели представителей этой компании, и узнали об этом конкурсе постфактум. После переговоров с Росимуществом надеялись отыскать представителей «Авроры» и заключить с ними договор субаренды, но этого не удалось сделать». Увеличившись поисками ЗАО «Аврора», аэропорт перестал выплачивать арендные платежи Росимуществу, пользуясь инфраструктурой фактически бесплатно. Данный факт ведомство Айвара Кинжабаева не устроило.

1 октября текущего года Территориальное управление Росимущества по Самарской области подало в арбитраж иск ООО «Аэропорт «Смышляевка». В нем госорган потребовал от аэропорта выплаты порядка 2 млн рублей, а также истребования из чужого незаконного владения пяти объектов инфраструктуры «Смышляевки», находящихся в государственной собственности. 3 октября дело принято к производству.

Как заявил «СО» генеральный директор ООО «АС» Вячеслав Костин, они с этим иском полностью не согласны и намереваются бороться в суде. «Однако мы рассчитываем заключить мировое соглашение с Росимуществом и закончить этот конфликт», – добавляет он. По словам Костина, истребуемый Росимуществом долг сформировался из задолженности по арендной плате. «Мы сейчас не используем аэропорт по прямому назначению. В результате конфликта с Росимуществом от нас ушли все ключевые клиенты – несколько авиакомпаний, которые базировались у нас», – пожаловался Вячеслав Костин. Он заявляет, что на

данный момент ООО принадлежит 7 объектов аэропорта, а его территория обнесена забором компании. «Если Росимущество не согласится на мировое соглашение и заберет свои объекты, мы можем просто снести свой забор, аэропорт прекратит существование. В случае, если удастся уладить конфликт, ушедшие от нас авиакомпании нам вернуться, и аэропорт продолжит деятельность в прежних объемах», – заверил директор «Смышляевки». Получить комментарии в Росимущество «СО» на момент сдачи номера не удалось.

Эксперты полагают, что угрозы Костина сильно преувеличены, и что именно он больше рискует, если будет просить дальнейшей эскалации конфликта. «В любом аэропорту взлетно-посадочные полосы и некоторые объекты являются собственностью государства. И без них аэропорта как такового не существует. Там есть объекты, которые принадлежат частным компаниям. Но без взлетно-посадочной полосы они теряют какую-либо ценность, потому что ими никому будет пользоваться», – сообщил

«СО» источник в авиационной отрасли. – Оптимальный выход из этой ситуации для обеих сторон – договариваться. Аэропорту это необходимо, чтобы продолжить свой бизнес и спасти вложенные в него средства. Росимущество тоже заинтересовано в мирном исходе, поскольку если оно заинтересовано в развитии аэропорта, ему необходимо будет либо выкупать объекты противоборствующей стороны, либо инвестировать в строительство новых. Даже если аэропорт прекратит работу, от чиновников потребуются затраты на содержание собственной инфраструктуры. Не исключено, что Росимущество просто хочет изъять свои объекты, отдать их «Авроре» и оставить их договариваться со «Смышляевкой».

«До тех пор, пока не будут решены правовые вопросы, использовать данный объект невозможно. Только посредством судебных тяжб и переговоров можно восстановить рабочую жизнь этого аэропорта. А пока ситуация такова: объект есть, но пользоваться им никто не может», – полагает адвокат КА «Литис» Олег Казачек. ■

Мираф-Банк отметил новоселье

ЮЛИЯ МАРЖУКОВА

16 октября состоялось торжественное открытие нового офиса ЗАО «КБ «Мираф-Банк» в городе Тольятти. В новое помещение в Автозаводском районе по адресу: ул. Фрунзе, 10а, филиал банка переехал после восьми лет работы в Самарском регионе. Кредитные программы для частных лиц и малого бизнеса, широкая линейка вкладов, гибкий график работы и индивидуальный подход к каждому клиенту – весь комплекс преимуществ Мираф-Банка теперь можно получить в новом просторном офисе с отличной транспортной доступностью.

«Мираф-Банк продолжает развиваться в Самарском регионе, улучшать уровень сервиса для клиентов, расширять возможности работы филиала в Тольятти и работающего на его базе дополнительного офиса в Самаре. Поездка в новое помещение – еще один шаг на пути развития. За восемь лет работы банка в городе Тольятти нам удалось достичь немалых результатов, и сегодня мы по праву можем говорить о своей универсальности. Обслуживание малого и среднего бизнеса, лизинг, широкая линейка вкладов, валютные операции – это далеко не полный перечень того, что предлагает банк. На текущий момент в филиале обслуживается более 600 юридических лиц и несколько тысяч частных клиентов, часть из которых сотрудничает с банком с момента его появления в городе», – отметил управляющий филиалом «Тольятти» ЗАО «КБ «Мираф-Банк» Александр МОКИН.

Награды с надписью «ПОЧЕТНЫЙ КЛИЕНТ» из рук и.о. председателя правления Алек-



сандр ВАРЛАШКИНА, посетившего новоселье филиала, получили на торжественной церемонии открытия самые первые клиенты Мираф-Банка в Тольятти.

«Наш успех – это прежде всего успех наших клиентов. Именно поэтому особенно ценно то, что наши самые первые клиенты до сих пор вместе с нами. Это значит, что та работа, которую проводит банк по совершенствованию видов услуг и качества обслуживания, позволяет в полной мере удовлетворять потребности наших клиентов в финансовых услугах, расти вместе с

■ СПРАВКА

- ЗАО «КБ «Мираф-Банк» основано в 1993 году в Омске. С 2006 года банк начал развиваться в направлении расширения территориального присутствия, открыв первый филиал в Тольятти. Сегодня 13 офисов в шести городах России обслуживают тысячи частных лиц и компаний различных отраслей экономики. Банк является участником системы обязательного страхования вкладов. Аналитический центр компании «Русипотека» ежегодно включает Мираф-Банк в рейтинг ведущих ипотечных банков. В 2014 году рейтинговое агентство «Эксперт РА» присвоило банку рейтинг кредитоспособности на уровне «А».

ними и развиваться», – комментирует Алексей ВАРЛАШКИН.

Также награду «НАДЕЖНЫЙ ПАРТНЕР» получило Тольяттинское ипотечное агентство, с которым на протяжении длительного времени Мираф-Банк сотрудничает по реализации ипотечных программ Агентства по ипотечному жилищному кредитованию. «Преимуществом работы с Мираф-Банком по ипотеке является партнерский подход. Мы, так сказать, встаем на сторону клиента, осуществляем полную поддержку на этапе выбора оптимальной программы, подготовки пакета до-

кументов, контроля за сроками рассмотрения. Благодаря такому подходу, банк выдает до 15 кредитов в месяц в Самарской области, и мы ожидаем, что эта цифра возрастет в ближайшее время, так как на конец года, как правило, оживляется работа с сертификатами для молодых семей», – пояснил особенности работы с ипотекой Александр МОКИН.

На будущее перед филиалом стоит большая задача по развитию зарплатных проектов. «Расширять наши возможности, расширять предложение для наших клиентов – это самое главное. Что касается самого банка – банк развивается, банк увеличивает капитал, улучшает свои показатели, и это еще раз доказывает, что мы идем в правильном направлении», – отмечает Алексей ВАРЛАШКИН. – Наша главная задача – не продавать банковские продукты, а развивать наших клиентов. И наше главное преимущество – это комплексный подход. Посетив филиал в Тольятти, познакомившись с его клиентами, я увидел, как в банке обслуживаются целыми семьями. И я в этом вижу большой потенциал». ■

Газете «Самарское обозрение» требуется ЖУРНАЛИСТ в раздел «КОМПАНИИ&РЫНКИ»

ТРЕБОВАНИЯ:
ОТВЕТСТВЕННОСТЬ, КОММУНИКАбельНОСТЬ, ИНИЦИАТИВНОСТЬ
ОПЫТ РАБОТЫ НЕ ОБЯЗАТЕЛЕН

Резюме присылать по адресу:
roman@delo.smrtlc.ru

САМАРСКОЕ
Обозрение**ДЕЛО**

МЫ ПРИГЛАШАЕМ НА РАБОТУ МЕНЕДЖЕРОВ ПО РЕКЛАМЕ

Целеустремленных, инициативных, амбициозных, ответственных, активных.
Гибкий график, бесплатное обучение, карьерный рост, интересная и азартная работа.

Много интересной работы

Приветствуется:

- Ежемесячная и своевременная оплата труда по результатам работы.
- Возможность профессионального роста.
- Оформление по ТК.
- Гибкий график.
- Дружный коллектив профессионалов.
- Работа в крупной компании.
- Желание зарабатывать и развиваться.
- Быстрая обучаемость.
- Организаторские способности.
- Активность, грамотность, ответственность, коммуникабельность, внимательность, оптимизм.
- Опыт работы прямым продаж.
- Навыки проведения переговоров и презентаций.

МЫ НЕ ОГРАНИЧИВАЕМ ВАШИ ЖЕЛАНИЯ, МЫ РАСШИРЯЕМ ВАШИ ВОЗМОЖНОСТИ

Резюме принимаются по адресу: **e-mail:vasia@sr.smrtlc.ru**
Или запись на собеседование по телефону: **(846) 342-50-22, с 14.00 до 17.00**

НЕ УПУСТИ СВОЙ ШАНС

Если вы энергичны, современны, хотите зарабатывать деньги и получить результат, газета «Самарское обозрение» и журнал «Дело» создали для этого все условия.

ПРОМСВЯЗЬБАНК ПРОКРЕДИТУЕТ КОЗЕЛЬСКИЙ МЕХЗАВОД

ЕЛЕНА АЛЕКСАНДРОВА

Операционный офис «Самарский» Приволжского филиала ОАО «Промсвязьбанк» прокредитовал входящее в группу «АвтоКом» Вячеслава Малеева ОАО «Козельский механический завод» (КоМЗ) на 50 млн рублей. Как следует из опубликованного на сайте «СПАРК-Интерфакса» официального сообщения завода, банк открывает заемщику кредитную линию на период с 14 октября 2014 года по 1 июня 2016 года. Кредит будет выдаваться отдельными траншами, сумма и дата получения которых указываются заемщиком в соответствующем заявлении, как и дата погашения каждого транша. Срок пользования траншем не должен превышать 365 календарных дней. Процентная ставка за пользование кредитом составит 12,95% годовых по траншам со сроком использования не более 180 календарных дней и 13,85% - по траншам до 365 календарных дней. Кредитный договор и соглашение к нему между банком и КоМЗ были заключены 14 октября. Размер сделки в составляет 50 млн рублей, или 11,9% от стоимости активов завода. Поскольку сделка относится к категории крупных, 9 октября она была одобрена советом директоров предприятия. По данным отчета компании за четвертый квартал 2013 года, основными акционерами ОАО «КоМЗ» значились ООО «СамЛТД» (19,92% капитала), Вячеслав Малеев (17,62%), Валерий Николаев (13,68%), Виталий Ворыханов (13,85%) и Алексей Рогачев (10,03%). Выручка предприятия за первое полугодие 2014 года, по данным «СПАРКа», составила 291,567 млн рублей, чистая прибыль - 721 тыс. рублей. Кредиторская задолженность КоМЗ к началу второго полугодия равнялась 185,531 млн.



БАНК ТАТЬЯНЫ ПЕРЕМЫШЛИНОЙ профинансирует компанию Вячеслава Малеева

БАНКРОТСТВО

Расплатятся «Тойотами»



У «ДОЧКИ» ВКББ нашлись только долги и машины

НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

Основным имуществом банкротящегося ООО «ВКБ-Терминал» оказались долговые обязательства другого банкрота. Конкурсный управляющий аффилированной с Волго-Камским банком компании опубликовал сведения об итогах инвентаризации имущества организации. Согласно ему, основную часть ее активов составляет договор инвестирования с ООО «Труд-1». Как следует из документа, объем дебиторской задолженности составил 175,2 млн рублей. Как и «ВКБ-Терминал», компания «Труд-1» была тесно связана с банком Владимира Чекарева и занималась реализацией строительного проекта банка - ЖК

«Земляничный». После отзыва лицензии у кредитной организации ООО «ВКБ-Терминал» также попало под банкротство. Помимо дебиторской задолженности в числе имущества компании конкурсный управляющий обнаружил пять автомобилей - один Chevrolet Niva и четыре Toyota Camry. Объем требований к «ВКБ-Терминалу» превышает стоимость имущества банкрота. Так, только ВККБ в лице конкурсного управляющего - Агентства по страхованию вкладов - хочет получить с организации 109 млн рублей. Еще одним крупным кредитором стало ООО «Мой - Кировский вещевой». Объем требований представителей Кировского вещевого рынка составил 301,1 млн рублей.

АКТИВЫ

СКЗ продают с третьей попытки



АКТИВЫ САМАРСКОГО комбикормового завода подешевеют

ОЛЕСЯ СИМАНЕНКО

Активы ОАО «Самарский комбикормовый завод» (СКЗ) будут продавать путем публичного предложения. Конкурсный управляющий банкротящегося предприятия Дмитрий Жданович минувшим летом назначил торги по продаже имущества компании. Но все три лота - дебиторская задолженность стоимостью 295,156 млн рублей, 26 объектов недвижимости (786,5 млн) и 1173 единицы оборудования (188,6 млн) - не нашли покупателей. Начавшиеся следом повторные торги по той же причине были признаны несостоявшимися. Затем недвижимость и оборудование были сданы в аренду ГК «Синко», эксплуатирующей это имущество в качестве элеватора. 9 октября конкурсное производство в ОАО было в очередной раз продлено на три месяца - до 23 декабря. До этого времени должны пройти торги в форме публичного предложения. Заявки от покупателей принимаются с 23 октября до 28 ноября. Минимальные цены (с 22 по 28 ноября) составят 93,573 млн рублей на дебиторскую задолженность, 250 млн - на недвижимость и 60 млн рублей - на оборудование.

ПРЕТЕНЗИИ

Новокуйбышевский НПЗ требует 38,9 млн

ЕЛЕНА АЛЕКСАНДРОВА



ОАО «Новокуйбышевский нефтеперерабатывающий завод» через арбитражный суд пытается взыскать с уфимского ОАО «Акционерная компания «Востокнефтезаводмонтаж» 38,879 млн рублей. С содержанием это требование иском предприятие обратилось в областной арбитраж. Как указано в судебных документах, деньги взыскиваются с «Востокнефтезаводмонтажа» в качестве неосновательного обогащения, однако что стало причиной финансового конфликта между сторонами, пока не раскрывается. Предварительное судебное заседание по иску назначено на 5 ноября. Зарегистрированное в мае 1994

года ОАО «Новокуйбышевский НПЗ» подконтрольно нефтяной компании «Роснефть». Официально владельцем 98,05% капитала завода является ООО «Нефть-Актив». По данным «СПАРК-Интерфакса», выручка нефтеперерабатывающего предприятия за 2013 год составила 18,195 млрд рублей, чистая прибыль - 6,244 млрд. К началу текущего года НПЗ имел 7,721 млрд рублей кредиторской задолженности.

ТОРГИ

Торговые знаки «Инкастраха» никому не нужны

НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

Конкурсный управляющий самарской страховой компании «Инкастрах» не смог продать ни одного торгового знака, числящегося в собственности банкротящейся компании. На последние торги было выставлено шесть лотов, входящих в список имущества «Инкастраха». В распродажный список вошли легковой автомобиль Volvo S-80 и пять торговых знаков, каждый из которых выставлялся отдельным лотом. О каких именно торговых знаках идет речь, на сайте проводившей торги компании не сообщается. Желающих приобрести

ПРИНАДЛЕЖАЩИЕ КОМПАНИИ Евгения Бочкарева торговые знаки оказались неликвидом



эти активы не нашлось. На торгах оказался востребован только автомобиль, увеличивший конкурсную массу компании Евгения Бочкарева на 236 тыс. рублей. Страховая

компания «Инкастрах» утратила лицензию еще в 2012 году. В настоящее время в организации идет конкурсное производство, и реестр кредиторов продолжает пополняться.

РЕЗУЛЬТАТ

АвтоВАЗ сдвигает сроки



ПРОДАЖИ ПРЕДПРИЯТИЯ Бу Андерссона по итогам 9 месяцев упали на 17%

ОЛЬГА ЛАШИНА

За 9 месяцев 2014 года ОАО «АвтоВАЗ» реализовало 307,1 тыс. автомобилей Lada - на 17% ниже, чем за аналогичный период прошлого года. Однако несмотря на падение продаж в третьем квартале, впервые с начала года завод показал положительный результат по прибыли от продаж: показатель составил 320 млн рублей по РСБУ. По итогам 9 месяцев 2014 года АвтоВАЗ получил убыток в размере 5,1 млрд рублей. Как отмечают на заводе, автомобильный рынок в третьем квартале испытал наибольший спад продаж с начала года. ВАЗом было продано 86,9 тыс. авто, что на 17% ниже показателя второго квартала. Тем не менее со стартом программы утилизации АвтоВАЗ увеличил свою долю рынка с 16,3% в августе до 19,4% в сентябре. «Мы сосредоточены на том, чтобы вернуть себе 20% доли рынка в России, - заявлял ранее президент ОАО «АвтоВАЗ» Бу Андерссон. - Для этого нужно запустить новые продукты и улучшать те продукты, которые у нас есть сейчас. В сентябре 2015 года мы запускаем производство Lada Vesta, в январе 2016-го - XRay, в апреле - XRay Cross». Теперь руководство предприятия сообщило, что АвтоВАЗ перенес начало производства Lada XRay на ноябрь 2015 года.

ЗАЛОГ

Очистили от обременения

ОЛЕСЯ СИМАНЕНКО

Имущество ОАО «Кошкинский элеватор» освобождено из-под залога в Россельхозбанке. Активы предприятия (недвижимость, земельные участки, оборудование и транспорт) выставлялись на торги по начальной цене 273,033 млн рублей. 22 января текущего года их выкупило ООО «Деметра». 30 июня входящее в ГК «Синко» ООО «Метида», выкупившее имущество Кошкинского элеватора у «Деметры», оформило его в собственность. Во время обеих сделок активы оставались в залоге у Россельхозбанка. С 30 апреля самарский арбитраж рассматривал иск ОАО «Кошкинский элеватор» и ООО «Деметра» к РСХБ и его «дочке» - ЗАО «Агро-проект». В нем истцы ходатайствовали о признании отсутствующим у банка обременения права собственности на комплекс зданий и земельные участки. Рассмотрев дело, 6 сентября суд удовлетворил требования компаний. Апелляционной жалобы на это решение пока не подано.



АКТИВЫ КОШКИНСКОГО ЭЛЕВАТОРА выведены из-под залога

ОТСТАВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА, РОМАН АВРУСИН

Ахметзянов вернулся в самарский банкинг

РУСТЕМ АХМЕТЗЯНОВ возглавил операционный офис «Самарский» банка «Российский кредит»



Рустем Ахметзянов вернулся в самарский банковский сектор. Он возглавил операционный офис «Самарский» банка «Российский кредит». Это первый офис банка в нашем регионе. Кредитное учреждение вышло на местный рынок в середине октября 2014-го. Ранее Рустем Ахметзянов уже занимал управляющие должности в региональных подразде-

лениях различных кредитных организаций в Самаре. В частности, он трудился в филиалах АКБ «Инвестбанк» и «Столичный торговый банк», которые по тем или иным причинам уходили с рынка. Последним местом работы Ахметзянова было самарское подразделение башкирского АФ Банка, лицензия у которого была отозвана в ноябре 2014 года.

Наметкин и Назаров покинули АктивКапитал Банк

ОАО «АктивКапитал Банк» покинули сразу два топ-менеджера - заместитель председателя правления Андрей Назаров и советник председателя правления Александр Наметкин. Оба менеджера являлись также акционерами банка. Назарову ранее принадлежало 7% акций кредитной организации, а Наметкину 8,7%. После своего ухода из кредитной организации они продали свои ценные бумаги. Доля Назарова перешла к Михаилу Дудину, а часть пакета Наметкина - к Евгении Романовой (5,7%). Данная информация раскрыта в официальной отчетности АктивКапитал Банка. Председатель правления АК Банка Григорий Оганесян



АКТИВКАПИТАЛ БАНК простился с двумя менеджерами-акционерами

подтвердил «СО» факт ухода менеджеров и то, что они реализовали свои ценные бумаги. Выяснить новое место работы Наметкина и Назарова «СО» не удалось.

УТОЧНЕНИЕ

В номере №70 «Самарского обозрения» от 13 октября 2014 года была допущена ошибка. ОАО «Самарский подшипниковый завод» не находится в процедуре банкротства. Редакция приносит свои извинения.

Бизнес-центр «Капитал Haus»

ОФИСЫ В АРЕНДУ от 15 кв. м до 40000 кв.м

первая линия, охрана, ремонт, кондиционирование, вентиляция, высокая транспортная доступность, наземный/подземный паркинг на 600 машино-мест

Окружение: ж/д вокзал, управление министерства юстиции, министерство имущественных отношений, стадионы «Локомотив», «Динамо»

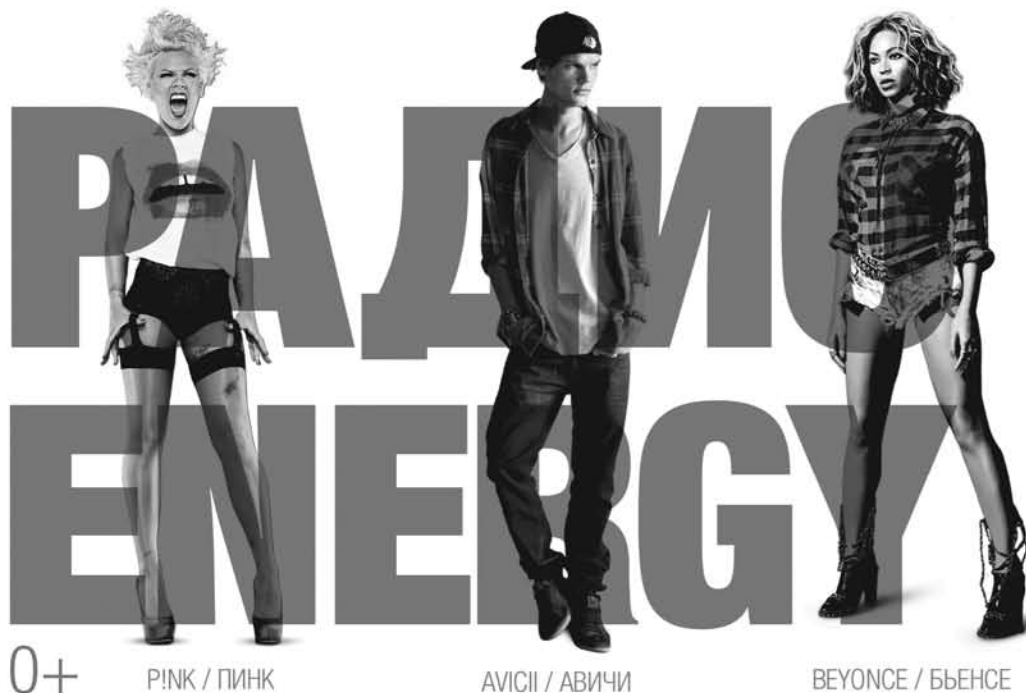
СОБСТВЕННИК



303-03-14, 303-00-43
www.mgd63.ru



г. Самара, Железнодорожный район, ул. Льва Толстого, 123/ул. Буянова, 1



ДОБАВЬ В ДРУЗЬЯ
ENERGYFM.RU



Свидетельство о регистрации СМИ Эл № ФС77-50193 от 15.06.2012 г. Реклама 4412А



Яна Артющенко: «Мы предлагаем полный цикл работ по оснащению инженерным оборудованием АПК и других социальнозначимых объектов региона»

Генеральный директор ООО «ТД «Лидер» о преимуществах компании на рынке, крупных проектах и планах развития холдинга

СВЕТЛАНА МИНАЕВА

В связи с введенными санкциями и подъемом сельскохозяйственного и агропромышленного производства в России и Самарской области у многих предприятий, таких как молокозаводы, мясокомбинаты, птицефабрики, овоще- и фруктохранилища, животноводческие хозяйства, возросла потребность в оснащении дополнительных производственными мощностями, в том числе различными технологическим, отопительным, вентиляционным и холодильным оборудованием. О том, какие возможности в этом сегменте есть у холдинга, имеет ли компания преимущества на самарском и российском рынках, как развивается ее внешнеэкономическая деятельность и что входит в стратегические планы ее развития, «СО» рассказала генеральный директор ООО «Торговый дом «Лидер» Яна Александровна Артющенко.

- Сколько лет работает ваша компания на рынке? При каких обстоятельствах началась ее деятельность?

- Наша компания начала свою деятельность в апреле 1998 года в родном городе Самаре. На протяжении 16 лет мы прошли путь от небольшой фирмы до холдинга «Группа Компаний «Лидер», в котором на сегодня насчитывается девять самостоятельных предприятий, каждое из которых автономно ведет свое направление. В 1990-е годы сельскохозяйственный и агропромышленный комплекс в нашей стране характеризовался весьма существенным спадом производства. И только с началом нулевых, в процессе развития экономики, у предприятий появилась необходимость в оснащении технологическим оборудованием. Первыми нашими клиентами стали Стара-Загорский мясокомбинат, пельменные цеха компаний «От тещи» и «Мико», рыбные цеха «Рыба-царь», складской терминал «Торговый дом САДРА» (10 000 000 м² с температурой от 0° С до -25° С, где мы уже принимаем участие как инжиниринговая и строительная компания. Эти объекты мы делали на самарской земле, но в середине нулевых перекочилились на более крупных заказчиков по всей России - компании «Данон», «Кокка-Копа», «Пепси-Копа», аэропорт Внуково и т.п. И в настоящее время деятельность ГК «Лидер» за пределами Самарской области составляет более 80-90%.

- Холодильное оборудование - приоритетное направление вашей деятельности?

- На сегодняшний день производство холодильного оборудования и системы кондиционирования, начиная с расчетов, поставки, монтажа, гарантийного и сервисного обслуживания, является приоритетом ГК «Лидер». В нашем арсенале огромный опыт технических решений для различных областей холодоснабжения, кондиционирования, вентиляции и отопления. В последнее время наши заказчики обращаются к нам с индивидуальным техническим заданием, и именно это направление является основополагающим в нашей деятельности. Предвидя данное на-

правление спроса рынка, пять-семь лет назад мы инвестировали свой технический потенциал на создание компьютерных программ, которые предусматривали возможность предложить заказчикам индивидуальное техническое решение для их производства. Работа по созданию программ была достаточно сложной. В настоящее время нами разработано восемь программ, которые мы разместили на нашем сайте. Нашими программами пользуются не только наши заказчики, но и холодильные компании со всей России, и, что немаловажно, бесплатно. Они позволяют в режиме онлайн рассчитать тепловую нагрузку для любого продукта питания - как для хранения, охлаждения, так и для кондиционирования и шоковой заморозки в любом пищевом производстве. В том числе программы по строительству холодильных складов и терминалов, по подбору оборудования, по расчету и стоимости расходных материалов, по стоимости монтажных работ, по подбору чиллеров (водоохлаждающей установки). Насколько мне известно, некоторые программы не имеют аналогов.

Мы решаем задачи полного цикла благодаря наличию собственного КБ и собственной производственной базы, а также собственной сервисной организации, которая тесно взаимодействует с КБ и производством. Мы имеем возможность произвести, смонтировать и сдать клиенту индивидуально сконструированное, собранное и смонтированное оборудование конкретно под техническое задание заказчика. Зачастую мы сами подсказываем заказчику, что ему нужно, и внедряем в этом проекте лучшие технические решения.

- Что входит в зону ответственности компаний, входящих в ГК «Лидер»?

- ГК «Лидер» включает в себя девять независимых организаций (ООО). Каждая компания, входящая в холдинг, отвечает за свое направление. ООО «ТД «Лидер» - это мы, компания полного цикла (проект, поставка, монтаж систем вентиляции, отопления, холодоснабжения, кондиционирования, автоматизации и т.д.). ООО «Лидер Строй» осуществляет расчет, проект, строительство и монтаж объектов гражданского, агропромышленного и сельскохозяйственного строительства.

ООО «Лидер-С» осуществляет проектирование и поставку, монтаж и пусконаладочные работы холодильного оборудования для конечных заказчиков.

ООО «Лидер-производство» занимается производством холодильных и насосных станций, систем кондиционирования, тепловых насосов, аккумуляторов холода, гидромодулей и т.д.

ООО «Лидер-транс» осуществляет поставку и монтаж транспортного холодильного и отопительного оборудования (Carrier, Webasto и т.д.).

ООО «Лидер мотор-С» осуществляет ремонт компрессоров и электродвигателей (Bitzer, Copeland, Danfoss и т.д.).

ООО «Лидер-центр» осуществляет координацию работы всех компаний.

ООО «Лидер-П» осуществляет работу по ВЭД (внешняя экономическая деятельность).

ООО «Лидер-регион» занимается дилерскими поставками оборудования компаниям-партнерам по России.

- Есть ли у «Лидера» преимущества на рынке в России и в Самаре в частности, и за счет чего вы их добиваетесь?

- Преимущества, однозначно, есть. В России ГК «Лидер» входит как минимум в пятерку крупных компаний-производителей. Основные наши конкуренты находятся в Москве и Санкт-Петербурге. Кто-то специализируется на строительстве складов, кто-то - на работе с птицефабриками или мясокомбинатами, есть компании, занятые в других отраслях. С уверенностью могу сказать, что каждая крупная компания из тех, с которыми мы регулярно встречаемся на тендерах, заслуживает уважения, потому что из большого количества фирм, которые начинали свою деятельность в данном направлении, продуктивно работает не более 10-15% от их начального количества, в основном это компании Москвы и Санкт-Петербурга.

Если говорить конкретно, то первое наше преимущество - это опыт и кадры! Второе - мы занимаемся поставкой комплектующих и оборудованием, работаем с Европой и Азией, напрямую сотрудничаем с заводскими производителями, которые находятся в Германии, Италии и Китае! Мы используем только немецкие компрессоры Bitzer, теплообменники Guntter. Иногда поставляем теплообменники ALFA-LAVAL из Италии и России, гидравлическую арматуру (фитинги, краны, муфты, реле и прочее). Используем производителя Danfoss, который производится в Китае! Все эти бренды - мировые лидеры.

Большим преимуществом является и то, что наши производственные площадки находятся в Самаре, что существенно влияет на ценовую политику, если сравнивать с московскими и петербургскими компаниями. Также мы приобрели в собственность под строительство производственной базы на федеральной трассе в районе п. Энергетик (напротив поселка Спутник) участок земли площадью более 35000 м², где в ближайшее время планируем строительство двух корпусов. Первый корпус - под производственную базу и сервисную станцию - будет строить «Лидер-Транс» (его площадь - 1500 м²). Второй корпус, который в настоящее время мы проектируем, будет иметь три этажа, и его площадь составит более 5000 м². Данный объект будет построен под производство холодильного и климатического теплообменного и отопительного оборудования, ведь площадь его будет превышать как минимум в два-три раза площади существующих производственных площадок России.

Подытожив, перечислю все наши преимущества, а это:

1. Опыт и наработанные технические решения.

2. Прямые поставки комплектующих и запасных частей мировых



лидеров в нашем направлении, что, безусловно, сказывается на стоимости.

3. Отсутствие издержек на аренду производственных, офисных и складских помещений; хорошая организация труда и отличный, проверенный годами коллектив. Кадры решают все.

- С каким крупным объектом вы работали последний год? И каким объектом заняты сейчас?

- Одним из самых крупных был Мурманский рыбокомбинат. Имея аккредитацию в «РосАгроЛизинге», только на таком условии мы могли принимать участие в тендере по строительству низкотемпературного терминала для охлаждения и хранения рыбы. Мы выиграли тендер. Складской терминал, построенный нами «с нуля», отвечает самым современным требованиям европейского уровня. За безукоризненно выполненную работу мы получили благодарность от властей г. Мурманска и благодарственные письма от «РосАгроЛизинга» и заказчика - ОАО «Мурманский рыбокомбинат».

Что касается объекта, над которым мы работаем в настоящее время, то это строительство ледового катка в Самаре! Я очень рада, что мы это делаем для жителей нашего города, и в первую очередь для детей. Работу по производству ледового поля, конечно, трудно сравнить с работой по заморозке рыбы на Мурманском рыбокомбинате, ведь там и температура кипения до -450°С, и объемы гораздо больше, но ледовое поле имеет свои нюансы: ведь для фигурного катания, хоккея или керлинга качество и состояние льда должно быть соответствующим, лед должен иметь разный температурный режим.

Сейчас я работаю над производством стандартного проекта ледового поля размером 30х60 м. Также у меня в планах разработка стандартного технического проекта для торговых центров и коттеджей. Площадь поля для таких катков будет от 100 до 250 м².



г. Самара, ул. Авроры, 114а
т. 262-55-55
www.leader-cool.ru
www.leadertd.ru



КОНТРОЛЬ

Данеляна изгнали за неуплату



АННА МАЛЮК

ООО «ВолгаСтройКомпани» («ВСК») исключили из членов СРО НП «Строители Поволжья». Такое решение было принято на заседании совета партнерства 9 октября. Ранее, 25 сентября, у строительной компании было прекращено действие свидетельства о допуске к работам. Причиной санкций стало несоблюдение фирмой требований к выдаче свидетельств о допуске, правил контроля в области саморегулирования, а также требований технических регламентов. Кроме того, в последнее время «ВСК» перестала платить членские взносы в фонд партнерства.

Согласно данным ЕГРЮЛ, ООО «ВолгаСтройКомпани» зарегистрировано в Самаре в 2010 году. Единственным владельцем общества и его президентом является Карлен Данелян. Компания занимается производством общестроительных работ по возведению мостов, надземных автомобильных дорог, тоннелей и подземных дорог.

ООО «ВОЛГА-СТРОЙКОМПАНИ» потеряло право строить

ГСК СНИЗИЛИ ДОЛГ

АННА МАЛЮК

Министерству строительства Самарской области не удалось взыскать 26 млн рублей неосновательного обогащения с гаражно-строительного кооператива №801. В 1999 году комитет по управлению имуществом администрации г.о. Самара предоставил ГСК в аренду участок площадью 6790 кв. м на пересечении улиц Ташкентской и Демократической. На площадке планировалось построить четырехэтажную парковку, однако до настоящего времени она не введена в эксплуатацию. В 2006 году полномочия по распоряжению городскими землями перешли к министру, при этом договор аренды перезаключен не был. В декабре 2013 года министром обратился в суд с требованием взыскать с ГСК задолженность по арендной плате в размере 26,06 млн рублей. Ведомство рассчитывало размер арендной платы исходя из методики, утвержденной областным правительством в 2008 году. Суд посчитал, что данный порядок расчета утратил свою силу в связи с принятием в 2009 году другого документа - Правил определения размера арендной платы за земли, находящиеся в федеральной собственности. В результате, по мнению суда, ГСК задолжал министру лишь 961,33 тыс. рублей. Эту сумму и решено было взыскать с кооператива.



СПОР

Петричко не собрал «Волгу»

ОЛЬГА ЛАШИНА

ОАО «Авиаагрегат» не смогло получить участок под ДК в Промышленном районе Самары. Дом культуры «Волга», принадлежащий «Авиаагрегату», располагается на двух - площадью 1955 и 1652 кв. м. Один из них находится в переулке Энтузиастов, второй - в Стационарном переулке. По данным «СО», в настоящее время ДК не функционирует.

В 1994 году СГП «Авиаагрегат» было реорганизовано в ОАО. Также предприятие получило право на имущество СГП. Но в 2002 году в Едином государственном реестре прав на недвижимое имущество было зарегистрировано право соб-

ственности РФ на участок под ДК в Стационарном переулке.

«Авиаагрегат» обратился в арбитраж с иском к ТУ Федерального агентства по управлению государственным имуществом. Компания требует признать отсутствующим право РФ на участок под ДК «Волга». Кадастровая стоимость спорного участка составляет 17,211 млн рублей. В компании заявляют, что зарегистрированное право РФ на земельный участок в Стационарном переулке нарушает исключительное право «Авиаагрегата» на оформление в собственность всего участка под «Волгой». «Право собственности РФ зарегистрировано в нарушении ФЗ «О разграничении государственной собственности на землю», - утверждали пред-

ставители компании. В ФАУТИ ссылаются на пропуск срока исковой давности. В конце августа суд отказал «Авиаагрегату» в исковых требованиях, указав, что истец не доказал, каким образом ответчиком нарушается его право постоянного пользования спорным земельным участком.

Адвокат КА «Литис» Олег Казачек предположил, что на земельном участке «Авиаагрегат» может снести старое здание и построить новые объекты. «Но пока земля не в собственности, они не могут этого сделать. У них есть первоначальное право выкупа. Но ситуация двоякая и сложная, здесь можно поставить под сомнение право собственности на здание Дома культуры», - заметил он.

ПЛАНЫ

«Строй-Ком» повышает этажность

МАРИЯ ВОРОНОВА

Территориальное управление Федерального агентства по управлению государственным имуществом в Самарской области планирует изменить правовую зону площадки в Октябрьском районе. Весной текущего года ООО «Строй-Ком» получило на торгах право достройки проблемного объекта на ул. Советской Армии, 240. Компания должна удовлетворить права 133 дольщиков и предоставить им 125 жилых помещений общей площадью 7,6 тыс. кв. м. Площадь участка, на котором ведется строительство, составляет 7,1 тыс. кв. м. Теперь «Строй-Ком» решил сменить зонирование площадки. 2 октября об

этом сообщила администрация г.о. Самара. В настоящее время участок находится в двух правовых зонах: Ж-1 (малоэтажная застройка индивидуальных домов) и Ж-4 (многоэтажная жилая застройка 5-16 этажей). Застройщик планирует перевести территорию в зону Ц-3 (обслуживание населения местного значения). Это позволит возвести 25-этажный жилой дом со встроенно-пристроенными нежилыми помещениями. Публичные слушания по заявке фирмы пройдут 17 ноября. По данным «СПАРК-Интерфакс», ООО «Строй-Ком» зарегистрировано в Самаре в 2011 году. Основной вид деятельности - производство общестроительных работ. Учредителем компании выступает Елена Васина.

САМАРСКОЕ
Обозрение
Хотите сдать в аренду складскую или офисную площадь?
С «Самарским обозрением» вы сделаете это быстрее!
Раздел «Строительство & Недвижимость»
Телефон рекламной службы: 842-50-22
Свидетельство о регистрации ТИ № 1962-00026 от 15.11.2012 г.

ДОСТУПНЫЙ БИЗНЕС-КЛАСС
ГОРКИ
ЗАГОРОДНЫЙ ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС
Gorki63.ru
972-92-72

Аренда от 250 руб./кв. м
офисных помещений от 17 кв. м до 400 кв. м
адрес: XXII Партсэзда, д. 7а
бесплатная вместительная парковка
Т.: 977-74-09, 8-927-903-3038

ПРОДАМ нежилое помещение
ул. Никитинская, 108, в новом жилом доме
Площадь помещения 174 кв.м.
Полукольцо с окнами, отдельный вход, высокие потолки, ремонт, система вентиляции, охранная сигнализация, парковка, свидетельство. Возможна аренда.
Тел. 225-43-09

ПРОДАЮТСЯ ПОМЕЩЕНИЯ
От 100 до 1 000 кв.м
Разные районы
Под торговлю
ул. Садовая
пл. Революции
ул. Венцека, 50
ул. Юбилейная, 3
ул. Воеводина, 16
ул. Самарская, 59
ул. Стара-Загора, 84
Московское шоссе, 2
ул. Воронежская, 244
ул. Стара-Загора, 172А
Московское шоссе, 254
8 (927) 710-44-47

люди & ОБЩЕСТВО

тема & главное



ГЕННАДИЙ ЧЕРКОВСКИЙ,
начальник Самарского областного аэроклуба ДОСААФ России

Для прохождения курсов повышения квалификации и освоения определенной технической подготовки пилоты вынуждены ездить в другие регионы - в Москву, Уфу, Казань, Ульяновск. Хотя у нас есть свой замечательный учебный центр. Для меня остается загадкой, почему Росавиация уже во второй раз создает проблемы центру вместо того, чтобы, наоборот, развивать его.



ЮРИЙ ПОЛЕПИШИН,
президент Ассоциации авиационных учебных центров

В Москве сосредоточено больше половины российских авиационных учебных центров, их там избыток. Зато в регионах таких центров очень мало. Например, в Хабаровске и Иркутске - по одному центру, а площади огромные. В Самаре сейчас также остался только один центр - АУЦ аэропорта (аэроклуб ДОСААФ мы в расчет не берем - это не гражданская авиация). Поэтому Приволжский УТЦ должен вернуться, он необходим.

проблема

ГОТОВЫ ВЕРНУТЬСЯ

Застраили между небом и землей

Приволжский центр подготовки пилотов может не вписаться в депрессивный рынок

КИРИЛЛ БИДЖАНОВ

ФГУП «Приволжский УТЦ» в ближайшее время может возобновить свою деятельность. Спустя полгода после потери сертификата учебно-тренировочный центр завершает устранение недостатков, выявленных совместной проверкой прокуратуры и Росавиации, и намерен снова начать готовить пилотов для различных типов отечественных самолетов и вертолетов. Однако сможет ли УТЦ в случае положительного заключения Росавиации вернуть себе прежние позиции в отрасли, сказать пока сложно - отечественный рынок авиаперевозок переживает не лучшие времена.

Деятельность ФГУП «Приволжский УТЦ» была приостановлена приказом Росавиации 21 апреля. Изъятию сертификата предшествовала масштабная проверка, которая выявила, что организация образовательного процесса в учебном центре не соответствует ни закону «Об образовании в РФ», ни федеральным авиационным правилам.

Выяснилось, что УТЦ готовил кадры в отсутствие лицензии на образовательную деятельность. Кроме того, к тренажерной подготовке допускались

лица, не имеющие надлежащей квалификации, аудитории не были оборудованы должным образом.

23 июня министерство образования и науки Самарской области предоставило ФГУП «Приволжский УТЦ» бессрочную лицензию на оказание образовательных услуг. После этого, по словам и.о. директора ФГУП Оксаны Стукальской, учебный центр развернул большую работу по устранению обнаруженных нарушений и недостатков. Заключительным аккордом этой работы стало проведение ООО «Эксперт пожарной безопасности» независимой оценки пожарного риска для зданий УТЦ - учебного корпуса и здания тренажерного комплекса. «Мы надеемся, что все будет в порядке и мы получим положительное заключение. И тогда до конца октября сможем подать документы на прохождение сертификации», - сообщила «СО» г-жа Стукальская.

Для Приволжского УТЦ это не первая вынужденная пауза в работе: в 2011 году он приостановил с 23 сентября по 30 декабря. Как скоро Росавиация позволит центру продолжить работу, и позволит ли вообще, пока непонятно.

Между тем эксперты утверждают, что остановка работы цен-

тра пробила брешь в системе подготовки кадров для гражданской авиации в Самаре, и авиакомпаниям были вынуждены прибегнуть к услугам соседних авиационных учебных центров. Поэтому Приволжскому УТЦ придется не только заново настраивать базу заказчиков, но и вносить существенные коррективы в свою работу. К тому же в России намечается явный спад темпов роста авиаперевозок. «Они потеряли своих заказчиков. Авиакомпания же не могут подстраиваться под проблемы УТЦ, поэтому за образовательными услугами они пошли в другие авиационные центры, - говорит президент Ассоциации авиационных учебных центров Юрий Полепишин. - Конечно, это большие потери для Приволжского УТЦ. Даже если они успешно пройдут сертификацию, им придется тяжело, потому что нужно будет налаживать новые связи. Но это мощный учебный центр, безусловно, необходимый региону». «Приволжский УТЦ обучал летный состав всего ПФО. Они нужны на рынке, но чтобы вернуть утраченные позиции, им следует скорректировать свою работу», - говорит и.о. руководителя АУЦ ОАО «Международный аэропорт «Курумоч» Владимир Торцев. ■



ПРИВОЛЖСКИЙ УТЦ в скором времени рассматривает возобновить подготовку пилотов

планы

ХОТЯТ ПОД КРЫЛО «ЭЙР САМАРА»

Услугами ФГУП «Приволжский УТЦ» по подготовке и переподготовке пилотов в разное время пользовались такие авиакомпании и авиапредприятия, как «ЮТэйр», «Оренбургские авиалинии», «Саратовские авиалинии», «Ижавиа», «Газпромavia», «Баркол», «Космос», Казанское авиапредприятие, международный аэропорт «Оренбург», «Тулпар Геликоптерс», а также авиационный отряд специального назначения ГУ МВД по Самарской области.

Оксана Стукальская заявила «СО», что в планах Приволжского УТЦ - сотрудничество с авиакомпанией «Эйр Самара», добавив при этом, что более определенно об этом можно будет говорить только при наличии сертификата. Авиакомпания «Эйр Самара» образована при поддержке областного правительства путем слияния с авиакомпанией «Когалымавиа», работающей под брендом Metrojet. В конце июня «Эйр Самара» получила сертификат эксплуатанта, в августе - эксплуатационную сертификацию, дающую право совершать пассажирские авиаперевозки, и приступила к выполнению корпоративных, деловых и групповых чартерных рейсов по заявкам. Разделяют ли в «Эйр Самаре» планы Приволжского УТЦ на сотрудничество, осталось неизвестным.

СКАЧАЙ ПРИЛОЖЕНИЕ



В APP STORE



GOOGLE PLAY

www.63media.ru

дресс-код

ХАЛАТЫ ЗАСТЕГНУЛИ НА ВСЕ ПУГОВИЦЫ

Никакого секса и гламура

В колледже имени Ляпиной запретили декольте и украшения

АННА ТУРОВА, ЛЕОНИД ОЗЕРОВ



ИГОРЬ ЕРМОЛЕНКО,
заместитель
директора
Самарского медико-
технического лицей

В каждом учебном заведении действует свой определенный устав, в котором прописываются основные положения и требования. В нашем образовательном учреждении прописан кодекс лицея, где действительно есть ряд положений о внешнем виде учащихся и преподавателей, но мы не вводим некую обязательную форму, обязательный внешний вид, одинаковый для всех. Я думаю, что любое образовательное учреждение так или иначе в соответствии с тем постановлением, которое существует на уровне Министерства образования и науки РФ, должно разработать свои правила и предъявлять требования к учащимся. Другое дело, что эти требования должны согласовываться с другими сторонами образовательного процесса.

при этом приветствуется классический стиль. Громоздкие кулоны и огромные кольца, броши и пирсинг строго запрещены. Особым требованием является недопустимость ношения аксессуаров с символикой «асоциальных неформальных молодежных объединений, а также пропагандирующих психоактивные вещества и противоправное поведение».

Самарский медицинский колледж имени Н. Ляпиной оказался не пионером в таких нововведениях. Например, как выяснилось «СО», аналогичные правила еще в декабре 2012 года ввел и Тихвинский медицинский колледж в Ленинградской области. Причем его структура и некоторые формулировки позволяют предполагать, что этот документ либо послужил основой для самарского, либо имеет общий источник с ним. В то же время между ними есть и радикальные отличия, поскольку в тихвинском колледже дресс-код введен и для преподавателей, и

для студентов, а в Самаре пока решили распространить его лишь на сотрудников. И для учащихся, и для сотрудников дресс-код ввели в Астраханском государственном политехническом колледже, Бузулукском финансово-экономическом колледже и других.

По мнению экспертов, учебные заведения могут вводить дресс-код как для своих сотрудников, так и для учащихся, однако этот процесс не должен подменять решение собственно учебных задач. За такие правила для учащихся должны проголосовать в первую очередь сами студенты, убежден научный руководитель Приволжского филиала Федерального института развития образования Ефим Коган. «Эти правила обеспечивают студентам рабочие места? Есть же основные задачи, которые нужно решать в образовательном учреждении. Например, работа, которая будет у учащихся далеко за пределами стен колледжа. Вот если эти задачи будут решены, тогда уже можно будет говорить о таких «побочных» правилах, как внешний вид студентов. Но, опять же, делать людей одинаковыми, не давать им возможности проявить свою индивидуальность - на мой взгляд, неправильно», - отмечает эксперт. В свою очередь заместитель директора Самарского медико-технического лицея Игорь Ермоленко рассуждает так: «Соблюдение установленных правил и положений обязательно как для учащихся, так и для педагогического состава. Допустимый и приемлемый в рамках учебного процесса вид учащихся позволяет поддерживать статус и имидж, а также обязывает к дисциплине и ответственности. Главное условие - эти правила должны приниматься коллегиально, а не самостоятельно администрации образовательного учреждения».

ТАКОГО В САМАРСКОМ КОЛЛЕДЖЕ имени Ляпиной теперь быть не должно



■ КАК ТЕПЕРЬ ОДЕТЬСЯ В КОЛЛЕДЖ

Не допускается использовать в учебное время

- Спортивную одежду
- Одежду для активного отдыха (шорты, майки и футболки)
- Одежду бельевого стиля
- Декорированные платья и блузки
- Вечерние туалеты
- Платья, майки и блузки без рукавов
- Мини-юбки
- Слишком короткие блузки, открывающие часть живота или спины
- Обувь пляжную, сандали любых видов

Халат должен соответствовать следующим требованиям

- Быть чистым и выглаженным
- Быть тщательно застегнутым на все пуговицы и длиной не выше колен
- Запрещается ношение халата без юбок и ношение спортивной одежды под халатом
- Манжеты халата должны плотно облегать запястья

Нельзя иметь

- Яркий, вызывающий макияж
- Маникюр с дизайном в ярких тонах
- Массивные серьги, броши, кулоны, кольца, цепы
- Пирсинг
- Аксессуары с символикой асоциальных неформальных молодежных объединений, а также пропагандирующие психоактивные вещества и противоправное поведение.

Источник: приказ №28-од от 25.08.2014 «Об основных требованиях к внешнему виду работников колледжа»

Центр адаптации ФЕНИКС

Социально-психологическая адаптация людей, страдающих **алкоголизмом, наркоманией** и другими видами зависимости

Реклама 4439

www.fenix63.org // **Тел.: 990-69-67, 8-927-260-69-67**

Приглашаем к сотрудничеству компании отрасли

Обозрение

РУБРИКА «АВТОМОБИЛИ»

Телефон рекламной службы: **342-50-22**

Свидетельство о регистрации ПИ № 7963-0026 от 15.11.2012 г. Реклама 087471, 16+

91,5 FM ТВОЕ РАДИО В ТВОЕМ ГОРОДЕ

ТОК FM

Реклама 4168A

Свидетельство о регистрации СМИ Эл № ФС77-50188 от 06 июня 2012 г.

16+ **ДЕЛО**

документальная разведка

Все ходы записаны

Ежемесячно с газетой «Самарское обозрение»

Телефон рекламной службы 342-50-22



ДЖЕЙМС
ГУДНАЙТ,
исполнительный
директор компании
SAS Institute

Ключ к успеху бизнеса
— в инновациях,
которые рождаются
креативностью.

специальная
секция

ИНЖЕНЕРНЫЕ СИСТЕМЫ

ВНЕДРЕНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ИНЖЕНЕРНЫЕ СИСТЕМЫ
МОЖЕТ СУЩЕСТВЕННО СНИЗИТЬ ЗАТРАТЫ



Потребители выбирают НЕЗАВИСИМОСТЬ

НА 10%
ВЫРОС СПРОС
на автономные
отопительные
системы в регионе
по сравнению
с 2010 годом



ПОТРЕБИТЕЛИ УХОДЯТ от городских коммунальных систем

Сегодня основной
наплыв заказчиков
приходится на период
с середины июля
по конец октября,
когда возрастает
необходимость
подготовки объектов
к наступлению
холодов.



МНЕНИЕ

Испытывают дефицит тепла

ИГОРЬ НЕМИЧ,
директор ООО
«Либерти
Инжиниринг»

В сезон всегда сложно найти компанию, которая сможет выполнить комплексное теплоснабжение объекта. Трудные ресурсы ограничены. Сейчас все в авральном порядке стремятся до холодов подключить тепло. Сезон продлится до второй половины октября, и тогда уже будет чуть посвободнее. Бюрократические препоны влияют на исполнение сроков. Это и ограничения, и определенные технические условия, которые накладывают на заказчиков и подрядчиков тепловые сети, управляющие компании. Наша фирма выполняет весь комплекс инженерных работ, в том числе и в плане теплоснабжения промышленных объектов. Автономное теплоснабжение востребовано на рынке. Многие хотят не зависеть от городских тепловых сетей, а предпочитают получать тепло, когда им необходимо, не дожидаясь планового начала отопительного сезона. С этим связаны определенные трудности. В большинстве случаев элементарно необходимо подвести газ. Влияет и бюрократизм чиновников. Иногда проще вообще отказаться от автономного теплоснабжения объекта.

ИЗНОШЕННОСТЬ
ЦЕНТРАЛЬНЫХ
ТЕПЛОСЕТЕЙ
затрудняет работу
предприятий



ЮРИЙ ГУСЕВ,
генеральный
директор ООО
«Стройкомплект»

СТАНИСЛАВ
ЮНУСОВ,
главный инженер
ООО «ГТС-Автоном»

Главная проблема для перехода на газовое отопление любых объектов — это подключение к газовым сетям, получение разрешения (наличие технической возможности) от владельца газораспределительной сети (в большинстве случаев это Средневожская газовая компания) и лимитов на газовое топливо, которое выдается Межрегионгазом. Все это требует немало времени. Что касается выполнения подрядчиками строительно-монтажных работ любого объема и поставок необходимого оборудования, то проблем в настоящее время не вижу, за исключением субъективных.

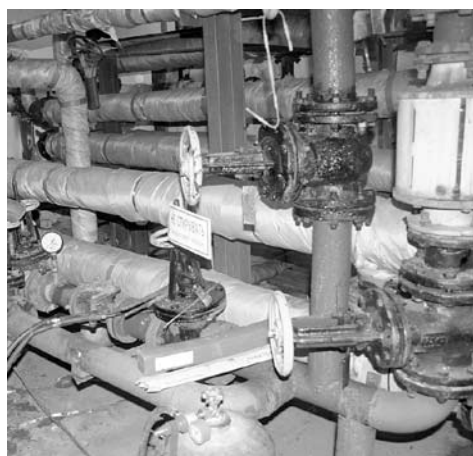
многоквартирных домов. Сегодня многие строительные компании предпочитают автономные котельные, устанавливаемые непосредственно в домах. Такой способ позволяет сократить расходы при строительстве и дальнейшей эксплуатации. Помимо этого упрощается сам процесс строительства, поскольку запуск и установка системы ускоряются. По словам одного из представителей строительного бизнеса, автономное отопление позволяет сократить расходы при строительстве и уменьшить

Наша компания занимается газоснабжением для отопления различных промышленных объектов. В этой нише очень мало компаний, которые предоставляют такие услуги. Конкуренция практически нет. Сегодня автономные системы очень востребованы как у юридических лиц, так и у физических. Это клиенты, которые хотят стать независимыми от городских тепло- и газовых сетей. Если сравнивать ситуацию пять лет назад и сейчас, то сегодня все больше владельцев промышленных объектов предпочитают автономные системы тепло- и газоснабжения.

срок сдачи объекта. «Многие строительные компании при возведении многоквартирных домов идут по пути организации теплоснабжения с помощью автономных крышных котельных. Они позволяют жильцам новостроек не только экономить деньги при оплате тепловой энергии (нет потерь при транспортировке по магистральным трубопроводам), но и меньше платить за горячую воду», — комментирует пресс-секретарь НП «СРО «Самарская гильдия строителей» Андрей Большаков. ■

проект

ПРОЯВИЛИ ИНТЕРЕС



«ЗВЕЗДА-ЭНЕРГЕТИКА» ВЛОЖИТСЯ в местные котельные

Старые котельные региона могут получить новую жизнь благодаря инвестициям санкт-петербургского энергомашиностроительного предприятия «Звезда-Энергетика», подконтрольного самарскому бизнесмену Александру Швидаку и его партнерам. По информации источников «СО», в сентябре 2013 года компания приобрела 14 котельных в Самаре и планировала приобрести еще 16. ОАО «Звезда-Энергетика» выпускает оборудование для электроэнергетики. Капитальный ремонт многих самарских котельных с использованием оборудования санкт-петербургского завода может увеличить их рентабельность и обеспечить объем заказов для «Звезды-Энергетики». По словам экспертов, вложения в местный ТЭК можно считать достаточно перспективными.

на

на 30-40%
МОЖНО
СОКРАТИТЬ
РАСХОДЫ

при эксплуатации
систем
автономного
теплоснабжения

ВАЛЕРИЯ КОМАРОВА

Отопление промышленных объектов в холодное время года остается одним из самых сложных вопросов для их собственников. Нестабильная работа городских теплосетей, чреватая нарушениями производственного процесса, вынуждает предприятия задуматься о собственных котельных. Это, в свою очередь, подстегивает спрос на автономное теплоснабжение, которое к тому же зачастую оказывается гораздо дешевле централизованного. По оценке участников рынка, по сравнению с 2010 годом продажи подобных отопительных систем в регионе возросли на 10%.

Зачастую в одном производственном помещении необходимо создать несколько рабочих зон с разными степенями кли-

матического комфорта. Нередко сама площадь объекта требует особых условий теплоснабжения. При этом проблемными точками при осуществлении теплоснабжения промышленных объектов, по словам экспертов, помимо технической стороны процесса являются бюрократические проволочки. Согласование проектной документации и получение разрешения от контролирующих инстанций могут существенно затянуть сроки исполнения договоров. К тому же до недавнего времени основными способами отопления промышленных помещений являлись водные и воздушные системы. Они имеют ряд недостатков — сложное достижение гидравлической устойчивости, высокая степень коррозии сетей и финансовые затраты. К примеру, теплоснабжение ОАО «Кузнецов» осуществляется от

4-5
ЛЕТ

срок окупаемости
вложений
в инновационную
инженерную
систему



АНАТОЛИЙ
ПОЛОНСКИЙ,
генеральный
директор
ООО «ТеплоКом»

Самарский частный потребитель и энергосберегающие технологии пока еще не дружат. На то есть много причин, но основная – несоответствие цены первоначальных вложений в энергосбережение и ожидаемого экономического эффекта. И не нужно забывать, что в Европе энергосбережение является не только жизненно необходимым, но и регулируется обязательными государственными законами.



ДЕНИС
РАМОДАНОВ,
директор
ООО «Терма»

Хотелось бы видеть больше солнечных батарей на территории Самарской области. Технологии есть, но должного распространения они не получили в связи с достаточно высокой ценой. По-прежнему инновацией являются тепловые насосы. В Самаре они не слишком распространены в силу опять же высокой стоимости самого оборудования и монтажа, хотя в Европе это довольно популярный продукт.

энергоэффективность

ЭКОНОМЯТ НА БУДУЩЕМ

Платить готовы не все

Спрос на применение инновационных технологий в инженерных системах растет, но медленно

СВЕТЛАНА МИНАЕВА, ВАЛЕРИЯ КОМАРОВА

Одним из сдерживающих факторов распространения при установке инновационных инженерных систем в регионе являются высокие цены при долгосрочной перспективе окупаемости. Технологические новинки и оборудование стоят дорого, и потребитель не готов ждать несколько лет, пока окупится их эксплуатация. В результате клиент откладывает покупку такого оборудования на неопределенное будущее.

Продавцы же прогнозируют увеличение спроса на инновационные решения в инженерных системах в ближайшие два-три года. Увеличению спроса на прогрессивные решения в области инженерных систем может способствовать областная целевая программа «Стимулирование развития жилищного строительства на 2011-2015 годы», где приоритетным является увеличение к 2015 году до 60 и более процентов объемов строительства малоэтажных жилых домов в существующей городской застройке, пригородных зонах и сельской местности, а также многоквартирных домов эконом-класса, отвечающих современным стандартам энергоэффективности и экологичности. Согласно утвержденной в ноябре прошлого года концепции жилищной политики губернии, объем введенного к 2020 году жилья должен составить 3,4 млн кв. м. Согласно официальным данным, объем введенного жилья в Самарской области увеличился по итогам 2013 года почти на 10%, однако регион отстает по этому показателю от соседей по ПФО.

Так, производители систем теплоснабжения все чаще применяют инновационные разработки. Такие приборы и системы стоят дороже традиционных, но заметно экономят электроэнергию. Экономия может составлять треть от обычного потребления, а в отдельных случаях даже больше, отмечают специалисты. Достаточно большие затраты на первоначальном этапе окупаются получением значительной экономии в период эксплуатации. Но, по оценке участников рынка, продвижение передовых технологий и новинок в отоплении идет медленно. Это связано, считают



они, с несоответствием первоначальных вложений в энергоэффективные разработки и ожидаемой выгоды. По словам представителя ООО «Либерти инжиниринг» Артема Бакина, достаточно высокая стоимость инновационных решений, в том числе и в отопительных системах, связана с тем, что на разработку новых технологий требуются немалые затраты. И поэтому на самарском рынке массового спроса на энергоэффективное оборудование не наблюдается.

В то же время производители предлагают различные варианты современных энергосберегающих технологий. Эксперт полагает, что при использовании инноваций в отоплении энергозатраты можно снизить до 30%. Это могут быть в том числе новейшие теплоизоляционные материалы, специальные краски для радиаторов. Экономия энергоресурсов и наиболее оптимальное их применение вызвали появление такой новой технологии в отоплении, как производство конденсационных газовых котлов. Еще одна тенденция в производстве энергосберегающих систем – использование при их изготовлении меньшего количества тяжелых материалов. Ведущие европейские производители работают именно в этом направлении. По словам генерального директора ГК «ТеплоКом» Анатолия Полонского, они делают приборы более легкими, используя для этого меньше металла. Если заказчики ищут возможность уменьшения энергозатрат на будущую эксплуатацию помещений, в системе отопления могут использоваться солнечные коллекторы.

Водоснабжение – одна из ключевых систем при проектировании объекта. Инфра-

ВНЕДРЕНИЕ ИН-
НОВАЦИОННЫХ
технологий в ЖКХ
может существенно
минимизировать
затраты



НАШЛИ АЛЬТЕРНАТИВУ

В плане энергосбережения в отоплении помещений эффективны электрические конвекторы. Эти системы отопления пришли к нам из Европы, где по большей части нет центрального отопления. Их преимущество состоит в том, что это оборудование выдает тепло моментально, ему не требуется время на разогрев. Электрические конвекторы – альтернатива масляным радиаторам, в которых идет интенсивный нагрев, а в электрических конвекторах работает принцип конвекции, то есть воздух постоянно движется, обогрев более естественный. Электрическая энергия экономится таким образом: владелец сам задает нужную температуру при помощи датчика, стоящего на оборудовании. Плюс мгновенный нагрев.

АНТОН ТКАЧЕВ,
директор компании
«Климатические
решения»



фактор

ЗАСТРОЙЩИКАМ ПОМОГУТ ЭКОНОМИТЬ

Позаботятся об отходах

В регионе растет спрос на автономные системы канализации

ВАЛЕРИЯ КОМАРОВА



АНТОН ПОНОМАРЕВ,
директор компании
SANI

Снятие проблемы прокладки инженерных и канализационных систем позволило бы существенно ускорить темпы малоэтажной застройки. Об этом говорят участники рынка и производители автономных систем, спрос на которые в последние годы быстро растет. Только за последние два года темпы роста составили более 20%.

К 2015 году объем малоэтажного строительства в регионе может увеличиться более чем на 60% по сравнению с 2010 годом. Однако, как говорят эксперты, динамика могла оказаться и большей, если бы не ряд факторов. Одной из главных проблем, сдерживающих рост объемов жилищного строительства, является отсутствие либо аварийное состояние инженерной и коммунальной инфраструктуры. Ускорению темпов застройки может отчасти способствовать инноваци-

онный подход к организации канализационных систем, прокладка которых до недавнего времени была проблематична и существенно затягивала сроки сдачи проекта.

Сегодня на рынке предлагаются различные решения отведения отходов жизнедеятельности, которые могут существенно сэкономить время и деньги при строительстве. Одним из таких вариантов является автономная канализация. В регионе услуги по ее установке предоставляют несколько компаний, в числе которых SANI, ГК «Топол-ЭКО», ООО «ТД «СлавАква». По словам самих игроков, за последние пять лет спрос на автономные системы канализации существенно возрос. «Застройщиков отпугивает высокая стоимость прокладки инженерных систем, что снижает маржинальность любого проекта. Решение этих проблем должно быть комплексным. Сейчас на рынке предлагаются альтернативные бюджетные варианты обустройства

ВСЕ БОЛЬШЕ
ЗАСТРОЙЩИКОВ
отказываются от
централизованной
канализации
в пользу
автономной



инженерных систем. Например, дорогостоящую прокладку канализационных систем можно заменить установкой автономных канализационных очистных сооружений», – комментирует директор компании SANI Антон Пономарев. Подходит это и для коммерческих объектов. В частности, в последние пять лет возрос спрос на автономные канализации для заправочных станций, которые из-за своей удаленности

не могут быть подсоединены к централизованной системе. Помимо независимости от городских коммунальных систем клиент может существенно сэкономить время и деньги.

Что касается прогнозов относительно развития сегмента, то участники рынка убеждены, что в ближайшие несколько лет спрос на подобные решения будет расти – это связано с планами региона вести активное жилищное строительство. ■

Антон Пономарев и Сергей Морев: «Мы предлагаем современную альтернативу выгребной яме»

Сегодня строительный рынок заточен под поиск эффективных инновационных решений для увеличения прибыльности.

Какие современные решения в системах очистки бытовых и промышленных сточных вод предлагают самарские игроки? Как сработал тандем производителя и дилера для выхода на рынок России и стран СНГ? На эти и другие вопросы «СО» ответил директор компании SANI Антон Пономарев и компании FAST-Самара Сергей Морев.

Директор компании SANI Антон Пономарев.

- Насколько востребованы предлагаемые компанией SANI инновационные решения? Чем они интересны партнерам?

- Мы занимаемся вопросами водоотведения более 20 лет. Сегодня наша продукция представлена на рынке России и стран СНГ под брендом SANI. Для изготовления большей части оборудования используется армированный стеклопластик, обеспечивающий срок службы более 50 лет.

О востребованности подобных решений говорит география нашей работы и количество партнеров. Завод находится в Самаре, и уже сейчас действуют склады в семи ключевых частях оборудования, используемых фирмой. Более того, продукция компании доступна жителям более чем 60 городов России и стран ближнего зарубежья через партнерскую сеть. При работе с нами дилер прежде всего ценит высокую экономическую эффективность, т.е. реализацию нашего оборудования не требует высоких материальных и временных затрат и легко находит своего потребителя. Каждый житель

частного дома находит свое решение в соответствии с доходами и потребностями.

Работу с нашим оборудованием оценили и многие застройщики.

Например, при обустройстве инженерных систем коттеджных поселков «Царев град» и «Шведские дачи» было установлено более 30 локальных очистных сооружений SANI. Работа напрямую с производителем позволила предоставить минимальные цены для комплекта объектов подобного класса. Наши готовые типовые решения гарантируют очистку воды до 98%. Тем самым обеспечивая клиенту комфортное проживание без переплат за откачку, без загрязнения окружающей среды.

- Что было сделано для освоения этой ниши? За счет чего строится работа по расширению рынка?

- Работа по выходу на рынок строилась на протяжении многих лет. Например, в этом году мы запустили производство септиков, которые являются идеальным решением для тех дачников, которые до сих пор используют выгребную яму и не задумываются об обустройстве современной канализации. Иногда доходит до того, что из-за заиливания почвы они вынуждены вызывать ассенизаторские машины ежедневно. Одна откачка в среднем стоит 1 000 рублей. Получается 48 000 в год. Базовая стоимость нашей автономной системы составляет 69 900 рублей. В среднем окупаемость вложений – 2 года.

Для владельцев загородных комплексов, которые располагаются вблизи водных объектов, мы начали производство уникальной раз-

работки – станции дополнительной очистки. Это решение продиктовано тем, что к очистке сточных вод этих объектов применяются повышенные санитарные правила и нормы, соблюдение которых грозит владельцу постройки крупным штрафом.

А если учесть, что количество поселков и застроек, располагающихся вблизи рек и озер, растет в геометрической прогрессии, то предлагаемое нами решение будет весьма востребовано рынком.

Основным предметом нашей гордости в этом году является запуск завода в Уссурийске. Это позволило обеспечить наилучшие цены на рынке Приморья и Сахалина.

- Каковы планы по развитию?

- Прежде всего, это расширение ассортимента за счет выведения на рынок ряда нового дополнительного оборудования. С предоставлением потребителю возможности заказать все необходимое комплектом.

Во-вторых, планируем расширить географию продаж и открыть возможность как можно большему количеству потенциальных клиентов приобрести и установить оборудование SANI, просто обратившись к нашим партнерам.

Развитие партнерской программы направлено на поиск партнеров различного уровня.

В первую очередь, это застройщики и девелоперы. Во-вторых, это проектные организации. Также мы работаем с ресторанами, кафе, АЗС, торговыми и бизнес-центрами, решая их проблемы обустройства ливневых канализаций. Важнейшее преимущество при работе с нами – получение полного пакета технической документации.

Третья категория наших партнеров – предприниматели, которые

хотят работать по готовым бизнес-моделям нашего представительства. Это то, что называют франшизой.

Каждому партнеру мы готовы предложить индивидуальные условия работы с гибкой ценовой политикой. Основной завод по производству оборудования SANI находится в Самаре, что предоставляет самарским партнерам множество преимуществ: минимум логистических рисков, возможность посетить завод и убедиться в качестве оборудования, минимальные затраты на поставку и пр.

В рамках партнерской программы мы оказываем партнерам необходимое содействие в продвижении, осуществлении продаж, внедрении и технической поддержке.

Уверен, что за счет активного развития и внедрения направления комплексных решений мы популяризируем концепцию установки современных очистных сооружений.

Директор компании FAST-Самара Сергей Морев.

- В чем ваша заинтересованность в работе с оборудованием SANI?

- Мы приняли решение о партнерстве с компанией SANI, когда поняли выгоду работы напрямую с производителем, который может предоставить минимальные цены для комплекта наших объектов, и к тому же с производственной базой в Самаре. А предлагаемые компанией SANI готовые типовые решения гарантируют высокое качество очистки и минимальные сроки. Вода проходит через систему биологической очистки и, уже будучи чистой, дренаруется в грунт. Таким образом, мы можем обеспечить комфортное

существование своим клиентам, без загрязнения окружающей среды.

- Как строится работа по расширению рынка?

- Залог успеха заложен в понимании потребностей клиента. Сегодня потребитель очень сильно отличается от потребителя, который был несколько лет назад. Он ценит время и выбирает качественный сервис «под ключ» от профессионалов, стремится жить в качественном и современном жилье, ощущать комфорт и уют, находясь за городом. За время работы на самарском рынке мы поняли, что Самара нуждается в качественной и простой в эксплуатации системе по переработке сточных вод, образуемых при проживании. Т.е. компания FAST-Самара, являясь официальным дилером SANI, занимается не только поставками автономной канализации, но и высококлассным выполнением всех сервисных работ в четком соответствии с технологией. ■



Компания SANI
г. Самара,
ул. Набережная р. Самары, д. 1
тел. 8 (846) 993-45-93,
8 (800) 250-24-04



Компания FAST
г. Самара, Октябрьский р-н,
ул. Центральная, 1, стр. 2
Телефоны: 8 (846) 267-00-74,
8 (917) 154-10-00
E-mail: fast-samara@yandex.ru

развлечения & ТУРИЗМ

афиша & мир

афиша & страна

СКАЧАЙ ПРИЛОЖЕНИЕ



В APP STORE



GOOGLE PLAY



10 ноября завершится международный джазовый фестиваль в Барселоне. Концерты лучших джазовых музыкантов мира радуют своих гостей каждый день.

7 млн туристов ежегодно поднимаются на Эйфелеву башню.

685 мероприятий пройдет в рамках 42-го международного фестиваля искусств «Сервантино» в мексиканском городе Гуанахуато. Программа включает практически все направления искусства: музыку, танец, театр, живопись и литературу самых разных стилей. Фестиваль продлится до 26 октября.

50 тыс. злотых (12 тыс. евро) - стоимость проекта первого в мире памятника Википедии в городе Слубице (Польша). Открытие запланировано на 22 октября.

ПАРИЖ, ФРАНЦИЯ

Открыли музей современного искусства

ЕКАТЕРИНА КУЗЬМИНА

Сегодня, 20 октября, в Париже открывается новый музей современного искусства Foundation for Creation. Здание расположено в 16-м округе французской столицы, в саду Аклиматасьон (Jardin d'Acclimatation), и напоминает космический корабль из стекла и металла. Дизайн разработан архитектором Франком Гэри, который работал над концепцией музея Гуггенхайма в Бильбао. Футуристический музей станет одним из крупнейших в Париже: выставочное пространство займет целых 11 700 кв. м и бу-



дет включать в себя 11 галерей и большой конференц-зал. Учредителем нового музея является дом моды Louis Vuitton. Бернар Арно, директор фонда, из которого перечислялись средства, заявил, что музей сосредоточится на искусстве XX и XXI веков и станет еще одним центром притяжения туристов в Париж.

ГОНКОНГ, КНР

Туда не езжай

ЕКАТЕРИНА КУЗЬМИНА

Федеральное агентство по туризму (Ростуризм) советует россиянам воздержаться от поездок в Гонконг. «В связи с тем, что в Гонконге сохраняется напряженная обстановка, Ростуризм рекомендует российским туристам, находящимся в Гонконге, проявлять осмотрительность, избегать посещения мест большого скопления людей, выполнять все требования сил правопорядка», - говорится на официальном сайте ведомства. Туроператорам и турагентам, реализующим туры в Гонконг, было рекомендовано информировать туристов о текущем положении в стране. Демонстрации начались с протеста против отъезда Китая предоставить автономии право проводить прямые выборы главы правительства в



2017 году. Тысячи демонстрантов заблокировали центр. После акции протеста переросли в столкновения с правоохранительными органами - полиция пыталась разогнать демонстрантов, применяя дубинки, слезоточивый газ и перечные аэрозоли. В настоящее время протестующие все еще занимают центральную часть города. Но проходящие в центре Гонконга демонстрации пока не путают россиян. По информации туроператоров, аннуляции по турам не поступает. Заявки на отдых идут в нормальном режиме, туристы не спешат обращаться с просьбами о досрочном возвращении на родину.

ТУРЦИЯ

Изменяют правила въезда

ЕКАТЕРИНА КУЗЬМИНА

С 1 января 2015 года должен начать действовать новый порядок въезда, согласно которому на территорию Турции смогут попасть только те отдыхающие, у которых срок действия загранпаспорта на момент поездки составляет не менее четырех месяцев. Однако заместитель председателя Федерации отелей Турции Сурули Чорабатыр заявил, что отельеры выступили против новых правил въезда и пребывания для россиян. Федерация турецких отелей даже обратилась к министру иностранных дел Турции с предложением сохранить для россиян прежний визовый режим, по которому срок действия паспортов не ограничен. В апреле этого года разгорелся конфликт из-за введения курортной страной закона «Об иностранцах и международной защите», согласно которому срок действия загранпаспорта должен составлять два месяца после возвращения его владельца из Турции. Тогда нескольким россиянам было отказано во въезде в страну имен-



но по причине «недействительного» паспорта. Позже Турция вернула прежний принцип пересечения границы - Совет министров Турецкой Республики перенес реализацию закона на 31 декабря 2014 года. Пока турецкие власти закон отменять не собираются, поэтому с нового года нас ждут новые правила въезда в шестую по популярности у туристов страну в мире.

СНГ

Определили топ-10 популярных городов

ЕКАТЕРИНА КУЗЬМИНА



В десятку рейтинга, определяющего самые популярные места отдыха в странах СНГ в 2014 году, вошли Минск, Алматы, Ереван, Баку, Астана, Киев, Бишкек, Брест, Кишинев и Ташкент. Рейтинг составлялся по подсчетам российского сервиса онлайн-бронирования отелей Окто.ру. Учитывалась бронь российских туристов, решивших отказаться от услуг туроператоров и организовывать свой отдых самостоятельно. Самыми популярными странами СНГ у российских туристов стали Беларусь, Казахстан и, несмотря на непростую политическую обстановку, Украина. Число поездок по городам СНГ, забронированных через Интернет, по сравнению с 2013 годом удвоилось. В среднем, по данным рейтинга, россияне ездят в страны СНГ на четыре дня и платят за проживание в отелях около 3,9 тыс. рублей в день. Самые длительные поездки в 2014 году совершали россияне в Баку (в среднем на пять дней), а самые короткие - в Астану (два

ТВЕРСКАЯ ОБЛАСТЬ

Покажут заводы

ЕКАТЕРИНА КУЗЬМИНА

Интересное и модное направление мирового туризма - промышленный туризм - начинает развиваться и Тверская область. Регион располагает множеством производственных объектов. Это, к примеру, уникальная золотошвейная фабрика, Канаковская ГРЭС, Калининская АЭС, сапожная фабрика в Кимрах, винзавод в Весе-гонске, Тверской вагонзавод, завод по переработке кофе Paulig, завод Hitachi, издательско-полиграфический комплекс «Парето-принт», зверохозяйство «Мермерины» и завод по производству компактных конических буксовых подшипниковых узлов «СКФ». Губернатор Тверской области Андрей Шевелев полагает, что все эти объекты представляют интерес для туристов и помогут превратить область в туристический кластер, предоставляющий полный спектр услуг. Сейчас правительством активно организуются пресс-туры для журналистов в целях освещения этой инициативы. Промышленный туризм



является весьма перспективным направлением и уже давно активно развивается в Европе. Например, во Франции более 1700 различных компаний принимают всех желающих на площадках своих предприятий. Приливная станция в городе Ранс каждый год проводит экскурсии для 300 тыс. туристов. В Англии на шоколадной фабрике в Кэдбери за год побывали 400 тысяч посетителей. В Испании особой популярностью пользуются винные туры, в Нидерландах - цветочные, а во Франции - сырные.

САМАРА

Откроют музей истории пожарно-спасательного дела

ЕКАТЕРИНА КУЗЬМИНА

Новый интерактивный музей разместится в Самаре на ул. Крупской, 16 в районе Хлебной площади. В настоящее время идет реставрация комплекса деревянных зданий первого самарского пожарного депо. Уже восстановлена 26-метровая смотровая башня-каланча. Конкурс на создание экспозиционного центра музея уже объявлен, стоимость контракта составляет более 26 млн рублей. Подрядчик должен будет художественно оформить здание экспозиционного центра, установить систему освещения, выставочные подиумы, витрины, полки и лайтбоксы, а также компьютерное оборудование. Работы будут финансироваться из федерального бюджета. В музее покажут историю развития пожарного дела, в нем будут экспонироваться старинные карты и фотографии, манекены пожарных в полный рост в дореволюционной форме, макеты пожарной техники разных времен. Открыть новую самарскую достопримечательность планируют в декабре.



РОССИЯ

Туррынок подрастет

ЕКАТЕРИНА КУЗЬМИНА

От приостановки деятельности крупнейших туроператоров в этом году пострадали около 150 тыс. человек. Однако Минэкономразвития РФ прогнозирует, что с 2016 года ожидается динамичное развитие туррынка, и к 2017 году его объем увеличится на 18%. «Несмотря на незначительные темпы роста в текущем году и в прогнозе на 2015 год, что объясняется факторами как внешнего характера, выраженными в неблагоприятных условиях для международного туризма, так и внутренними, связанными с банкротством ряда туристических фирм, начиная с 2016 года рынок туризма как выездного, так и внутреннего будет динамично развиваться», - го-



ворится в прогнозе социально-экономического развития РФ на 2015-2017 годы, опубликованном на сайте министерства. В докладе отмечается, что Россия располагает огромным потенциалом для развития туристического комплекса, и высказывается уверенность в том, что страна останется в числе мировых лидеров в спросе на отечественный турпродукт.

МОСКОВСКАЯ ОБЛАСТЬ

Воссоздадут историю

ЕКАТЕРИНА КУЗЬМИНА

В Серпуховском районе Подмосковья создадут парк исторических аттракционов площадью около 300 га. На его территории будут представлены различные эпохи развития страны. Предварительный объем инвестиций в строительство объекта - 18 млрд рублей. Соглашение о создании крупнейшего центра русской истории было подписано между правительством Московской области и ООО «Царьград Пюи дю Фу». Основателем компании Филиппом де Вилье был создан аналогичный парк французской истории «Пюи дю Фу» недалеко от Парижа. Всемирная ассоциация парков в 2012 году признала его лучшим в мире. Русский про-



ект представят летом 2017 года. По прогнозам, в развлекательный центр будут приезжать до 3,5 млн человек ежегодно. Концепция парка предусматривает воссоздание атмосферы различных периодов российской истории, а посетители смогут стать свидетелями знаменательных событий и поучаствовать в шоу-спектаклях, реконструирующих исторические эпохи. Ожидается, что проект по своему масштабу и передовым технологиям станет уникальным для России.

ОТЛИЧНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ ПО ПЕЧАТИ РЕКЛАМНЫХ МАТЕРИАЛОВ!!!

ВЫГОДНЫЕ ЦЕНЫ НА ПОЛИГРАФИЧЕСКУЮ ПРОДУКЦИЮ. БЕЗ ОБМАНА!!!

Типография РПБ "Эффект"	Тираж/формат	Листовка А6 (105x147 мм)	Листовка А5 (147x210 мм)	Флаер (100x210 мм)
г. Самара, ул. Ершовского, 3, подъезд 1, оф. 302 тел./факс: (846) 334 37 09	1000 шт.	3600 руб.	5500 руб.	4300 руб.
	5000 шт.	3600 руб.	5500 руб.	4300 руб.
	10000 шт.	5500 руб.	8400 руб.	7100 руб.
	15000 шт.	7200 руб.	10500 руб.	8400 руб.
	20000 шт.	8200 руб.	12800 руб.	9600 руб.

Цены даны с учетом НДС. Срок изготовления - 3 дня. sales@effprint.ru www.effprint.ru

Обозрение

Вся губерния будет знать о юбилее Вашего директора, если Вы поздравите его в газете «Самарское обозрение»

Телефон рекламной службы: 342-50-22

ОТДЫХАЙТЕ И ПУТЕШЕСТВУЙТЕ В РОССИИ!

ЭКСКУРСИОННЫЕ ТУРЫ: С.-Петербург, Золотое Кольцо, Москва, Казань, Пенза, Н. Новгород и др. Алтай, Байкал, Урал, Карелия. Туры для школьников и студентов в каникулы

И МОРО ЗА ЗДОРОВЬЕМ. БАРИАТНЫЙ СЕЗОН. Краснодарский край, Крым.

ТУРБАЗЫ НА ВОЛГЕ. САНАТОРИИ

СБОРНЫЕ ТУРЫ И ЭКСКУРСИИ ВЫХОДНОГО ДНЯ:

сентябрь:	20-21	«К нам приехали гусары» (Пенза + Тарханы, автобус)
21	Центр народных ремесел, с. Сарбай (автобус)	
октябрь:	3-5	Уфа «Башкирский калейдоскоп» (г. Уфа, ж/д)
11-12	Казань (Свияжск, автобус)	
19	Тольятти на электропоезде, 5 программ	
ноябрь:	1-2	Казань (Раифа, автобус)
8	«Творил руками бога» (Г. Журавлев)	

Календарь туров www.profcentre.ru

Обозрение ON-LINE Информационный портал газеты

ПРЕСТИЖНО	ВЫГОДНО	УДОБНО
Доступ к электронной версии свежего номера каждый понедельник и четверг в течение 3, 6 или 12 месяцев	Возможность просматривать все материалы архива газеты начиная с 1997 года и журнала «Дело» - с 2009 года	Доступ к свежему номеру газеты с любого устройства, подключаемого к сети Интернет

www.63media.ru

Всегда под рукой

По вопросам подписки обращайтесь по тел. 8-927-205-87-51 или по e-mail: e.vodolagina@mail.ru, pso2@sr.smrtrc.ru

БИЗНЕС ЛАНУЧ

с 12.00 до 17.00

Все просто вкусно!

ул. Куйбышева, 128, тел. 225-13-31

преступность & БЕЗОПАСНОСТЬ

тема & главное

ПО КАКИМ СТАТЬЯМ ПРИВЛЕКЛИ ПОДЪЕСАУЛА ВВКО

• Часть 3 статьи 159 УК РФ. Мошенничество, совершенное лицом с использованием своего служебного положения, а равно в крупном размере, - наказывается штрафом в размере от ста тысяч до пятисот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от одного года до трех лет, либо принудительными работами на срок до пяти лет с ограничением свободы на срок

до двух лет или без такового, либо лишением свободы на срок до шести лет со штрафом в размере до восьмидесяти тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до шести месяцев либо без такового и с ограничением свободы на срок до полутора лет либо без такового.

• Часть 4 статьи 159 УК РФ. Мошенничество, совершенное в особо крупном размере, -

наказывается лишением свободы на срок до десяти лет со штрафом в размере до одного миллиона рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до трех лет либо без такового и с ограничением свободы на срок до двух лет либо без такового.

Источник: <http://base.garant.ru>

10 ГЕКТАРОВ ЛЕСА

на 9-й просеке пыталась продать Наталья Синчугова

процесс

ФИГУРАНТКЕ ГРОЗИТ КОЛОНИЯ

Синчугову отвели в суд

Подъесаул Волжского казачьего войска обвинена в мошенничестве в особо крупном размере

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Октябрьский районный суд Самары рассматривает уголовное дело подъесаула Волжского войскового казачьего общества (ВВКО) 32-летней Натальи Синчуговой, обвиненной в незаконном сборе денег со студентов СГАСУ и мошенничествах с земельными участками и жильем. Ранее г-жа Синчугова уже получила условный срок за аналогичное преступление, и если новые деяния суд посчитает рецидивом, дама-подъесаул отправится в колонию.

По информации «СО», в уголовном деле Натальи Синчуговой и ее подельники - частного инструктора по большому теннису Сергея Дмитриенко - фигурирует эпизод мошенничества в особо крупном размере, потерпевшими по которому стали граждане, обучавшиеся в Самарском государственном архитектурно-строительном университете. Синчугова с 2005 года собирала со студентов (в основном заочников) деньги, мотивируя это необходимостью оплачивать некую несуществующую дистанционную систему обучения. Потерпевшим мошенница представлялась сотрудницей вуза. «Стоимость» одного семестра составляла 20-30 тыс. руб., всего же преступная группа собрала более 2,5 млн. По окончании «учебы» Синчугова под разными предлогами затягивала выдачу диплома и затем выдавала потерпевшим

СПЕКТР ДЕЙСТВИЙ
подъесаула ВВКО был широк - она собирала деньги за обучение в СГАСУ...



...А ТАКЖЕ «продавала» чужие участки городского леса и жилье в новостройках

поддельные документы, схожие с бланками государственного образца. Следствие установило, что эти фальшивки изготавливал Дмитриенко. При обысках у фигурантов были изъяты поддельные печати, штампы, бланки государственных учебных заведений и программное обеспечение для их изготовления.

В деле мошенницы фигурирует несколько эпизодов фиктивной продажи недвижимости: подъесаул ВВКО «продавала» земельные участки из госфонда и квартиры, которые ей не принадлежали. Как пояснил «СО» осведомленный источник, у Синчуговой был особый талант воздействовать на своих потенциальных жертв. «Она входила в доверие к гражданам, представляясь лицом из окружения бывшего мэра Самары и так далее, и почему-то это действовало. Часть документов она подделывала, другие документы при обсуждении сделок

ЧТО ТАКОЕ АНО «ИСТОРИКО-ЭКО-КУЛЬТУРНЫЙ ЦЕНТР»

- Регистрация в 2007 году по адресу: Самара, переулок Гончарова, 1
- Основной вид деятельности - научные исследования и разработки в области общественных и гуманитарных наук
- Учредитель - Волжское войсковое казачье общество
- Директор - Александр Кудряшов
- В 2013 году выручка - 4,515 млн руб., чистый убыток - 1,203 млн руб.

ЧЕМ ЕЩЕ РУКОВОДИЛ АЛЕКСАНДР КУДРЯШОВ

- Совладелец в СРКОО (Самарская региональная культурно-просветительская общественная организация) «Волжское казачье войско»
- Совладелец в ООО «ЧОО «Шит» (проведение расследований и обеспечение безопасности)

Источник: spark.interfax.ru

просто вертела в руках, чтобы клиент удостоверился, что они у нее есть. Порой использовала подлинные документы - те, которые могла достать. В

деле, например, фигурирует факт продажи участка леса на 9-й просеке, напротив лагеря «Артек», там она сделала геосъемку и ее держала в руках. Вообще же данный участок принадлежит администрации Самарской области, его площадь составляет 10 гектаров. Часть она в аренду сдавала кусками, часть продавала. Синчугова оценила весь участок в 17 млн руб. и успела получить задаток - 2 млн. Что касается квартир - она придумала историю, что якобы застройщики при получении адреса для построенного объекта должны часть квартир передавать администрации для распределения малоимущим, а администрация якобы этого не делает, распределяет жилье по знакомым за какие-то небольшие деньги. В частности, она предлагала жилье на Красной Глинке - квартиру-«двушку» в новостройке за 500 тыс. руб. Люди несли ей деньги, она им предоставляла какие-то липовые

документы из администрации, будто бы квартира за вами», - рассказывает источник. Общая сумма ущерба от действий мошенников составила около 8 млн руб.

Дело Синчуговой и Дмитриенко было направлено на рассмотрение в суд Октябрьского района Самары в сентябре текущего года. Очередное заседание по нему прошло 6 октября. Процесс ведет судья Андрей Теренин. В обвинении Синчуговой - три эпизода мошенничества в особо крупном размере (часть 4 статьи 159 УК РФ) и один эпизод мошенничества в крупном размере (часть 3 статьи 159 УК РФ). Дмитриенко обвинен по одному эпизоду по части 4 статьи 159 УК РФ. Санкция данной статьи - до 10 лет колонии. Во время расследования уголовного дела в качестве обеспечительной меры наложен арест на автомобиль Синчуговой - Toyota Land Cruiser 200 2012 года выпуска. ■

персона

ПРИВЛЕКЛИ КУДРЯШОВА

Свидетелем по делу Синчуговой проходит ее покровитель - первый заместитель войскового атамана ВВКО Александр Кудряшов. Официально мошенница числилась секретарем в АНО «Историко-Эко-Культурный центр», которую возглавляет Кудряшов. Во время обысков в офисах организации в личном портфеле первого заместителя войскового атамана обнаружили и изъяли поддельную печать Самарского государственного архитектурно-строительного университета и флеш-карты с электронными образцами бланков различных документов. Согласно версии, озвученной «СО» источником, знакомым с ситуацией, во время переговоров с потенциальными покупателями недвижимости Синчугову нередко сопровождал ее шеф. «Он везде при ней присутствовал, практически на всех сделках; надевал казачью форму, что добавляло мошеннице солидности и доверия окружающим», - сообщает источник, ссылаясь на имеющуюся у него информацию. Однако доказать причастность Кудряшова к совершенным преступлениям не удалось. Сам первый заместитель войскового атамана ВВКО в беседе с «СО» заявил, что не будет комментировать привлечение своего секретаря к уголовной ответственности до вынесения приговора. Уточнить, удалась ли Наталья Синчуговой сохранить чин подъесаула ВВКО, на момент сдачи номера «СО» не удалось.

СКАЧАЙ ПРИЛОЖЕНИЕ



В APP STORE



GOOGLE PLAY

www.63media.ru

РАЗБОЙ

Арестовали банду



НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Полиция задержала в Сергиевском районе членов организованной преступной группы, виновных в убийстве. 10 октября после тушения пожара в одном из частных домов поселка Суходол было обнаружено обгоревшее тело 23-летнего Сергея Буслаева. Позднее экспертиза установила, что причиной его смерти стала черепно-мозговая травма. Вскоре было установлено, что травму Буслаеву причинили 25-летний житель села Калиновка Николай Ананский, работающий помощником бурильщика, и двое безработных уроженцев поселков Сургут и Суходол - 20-летние Денис Чернов и Александр Капранов (двое последних ранее были судимы за преступления имущественной направленности). Дом преступники подожгли с целью сокрытия преступления. После убийства Власова Ананский, Чернов и Капранов там же избили и под угрозой ножа вывели в Сергиевск 17-летнего Юрия Свечникова. В банке в магазине «Покупочка» преступники сняли с карты Свечникова 15 тыс. руб. В настоящее время все фигуранты задержаны сотрудниками уголовного розыска.

РАСТРАТА

Кияченков неудачно поучился



УЧЕБА В ВЫСШЕЙ ШКОЛЕ бизнеса МГУ обернулась для Ивана Кияченкова уголовным делом

следствие

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Полиция Самары в качестве одной из версий нападения на председателя регионального представительства партии «Свобода и народовластие» Олега Иванца рассматривает версию, связанную с его криминальным прошлым. По данным силовиков, неизвестное лицо атаковало Иванца рано утром 9 октября 2014 года рядом с его домом на улице Мориса Тореза, когда он вышел выносить мусор. В версии Иванца - ему стреляли в голову, в версии силовиков - он

УК НЕДОПЛАТИЛИ МУП «ЖЭС»

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

В Сызрани по инициативе прокуратуры возбуждены уголовные дела в отношении должностных лиц двух управляющих компаний - ООО «УК-Центр» и ООО «УК-ЖЭС». В сентябре текущего года в общей сумме просроченных платежей размер долга этих двух коммунальных компаний составлял свыше 135 млн руб. В течение полугодия коммунальные предприятия не полностью перечисляли ресурсоснабжающим организациям полученные от населения платежи, а часть из них расходовали по собственному усмотрению. Так, ООО «УК-Центр» не направило поставщикам ресурсов на сумму более 9 млн руб., а ООО «УК-ЖЭС» оставило на своих счетах около 14,4 млн руб. В результате в отношении теплоснабжающей организации МУП «ЖЭС», предоставляющей отопление и горячее водоснабжение почти 95% населения города, по заявлению контрагента в августе 2014 года была начата процедура банкротства. Прокуратура Сызрани направила материалы проверки в следственные органы для решения вопроса об уголовном преследовании, возбуждены уголовные дела по статье «самоуправство».



ИЗЪЯТИЕ

Хранил марихуану в бане

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Более трех с половиной килограммов марихуаны изъято наркополицией в области за одни сутки. Сотрудники Новокуйбышевского МРО управления ФСКН России по Самарской области в гаражном массиве, расположенном около одного из домов на улице Клары Цеткин, задержали гражданина 1983 года рождения, который нес марихуану общим весом 1026,6 грамма. Установлено, что наркотические средства задержанный фирм, учрежденных генеральным директором общества. Возбуждено уголовное дело по статье «растрата в особо крупном размере».

кополицейские при проверке информации о причастности одного из жителей города к наркотогровле провели обследование частного дома. В течение трех часов дом и надворные постройки обследовались с привлечением сотрудников кинологовической службы. Собака дважды делала стойку: в бане возле печи была обнаружена марихуана весом 2,478 килограмма. В подполе гражданина 1983 года рождения, который нес марихуану общим весом 1026,6 грамма. Установлено, что наркотические средства задержанный фирм, учрежденных генеральным директором общества. Возбуждено уголовное дело по статье «хранение наркотиков». Мера пресечения - подписка о невыезде. Чапаевские нар-

история

Не в первый раз



ЗА МОШЕННИЧЕСТВО в особо крупном размере подъесаула ВВКО ожидает реальный срок

В активе г-жи Синчуговой уже есть одна судимость. В феврале 2013 года следственный отдел по Красноглинскому району СУ СК РФ по Самарской области передал в суд уголовное дело, которое изначально возбуждалось по статье «Посредничество в получении взятки». По версии следствия, в ноябре 2012 года Наталья Синчугова сообщила знакомому - гражданину Емельянову, что имеет связи в министерстве лесного хозяйства и охраны окружающей среды и природопользования Самарской области и может помочь ему за взятку в размере 900 тыс. руб. оформить право собственности на земельный участок на 9-й просеке. Сразу после передачи меченых денег (аванса в сумме 150 тыс. руб.) Синчугова

была задержана в кафе «Ангел» на Красноглинском шоссе. Во время расследования данного уголовного дела прошли обыски в офисах Волжского войскового казачьего общества. После утверждения обвинительного заключения дело было направлено для рассмотрения в Красноглинский районный суд. Приговор огласили в мае 2013 года. Синчугову признали виновной по части 3 статьи 30, части 2 статьи 159 УК РФ (покушение на мошенничество, повлекшее причинение значительного ущерба гражданину) и приговорили к условному сроку 2 года с испытательным сроком 2 года. Если нынешнее преступление суд сочтет рецидивом, мошенница, скорее всего, ожидает женская колония.

ОПРОСЫ УЖЕ НАЧАЛИСЬ

Пороются в прошлом

В деле о нападении на активиста партии «Свобода и народовластие» ищут связь с событиями 20-летней давности



СВЯЗЬ С КРИМИНАЛЬНЫМИ СОБЫТИЯМИ
20-летней давности - одна из версий полиции по делу о недавнем нападении

получил удар по голове тяжелым тупым предметом. Позднее Иванцу диагностировали открытую черепно-мозговую травму, перелом свода черепа, ушиб головного мозга. По фак-

ту было возбуждено уголовное дело по части 1 статьи 111 УК РФ (умышленное причинение тяжкого вреда здоровью), в рамках расследования которого полиция рассматривает не-

сколько версий, включая связь с событиями, произошедшими за 20 лет до нападения на Иванца и ставшими причиной его осуждения. Событие преступления датировано 1 октября 1994 года. Подельниками Иванца были Андрей Власов, Римма Аширова и Ольга Фомина. Вечером в ресторане «Сандра» на улице Аминьева Фомина повздорили с потерпевшей - 30-летней жительницей Самары Р. Потерпевшую вывели в лесополосу за гаражами на 18-м километре Московского шоссе и стали истязать. Затем Иванец проехал на автомобиле по ногам женщины. Кроме того,

ей сломали челюсть. Позднее Иванцу было вменено в вину хулиганство и совершение насильственных действий сексуального характера. По приговору суда Кировского района Самары от 12 января 1998 года Аширова и Иванец получили по 4 года колонии общего режима, Фомина - 4 года 3 месяца, Власов - 1 год 6 месяцев колонии общего режима. Следствие по делу затянuloсь из-за того, что Иванец несколько лет находился в розыске. По информации «СО», оперативники полиции приступили к опросам участников этой давней истории на прошлой неделе. ■

НАРКОТРАФИК

Киселева подвел потолок



НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Оперативники уголовного розыска пресекли деятельность торговца спайсом. Подозреваемый - 25-летний уроженец Тольятти Алексей Киселев - снимал квартиру в доме № 132 на улице Ново-Вокзальной и залил квартиру снизу. Хозяин, который приехал разобраться в ситуации, велел арендатору собирать вещи, а после его отъезда обнаружил 9 пакетов с непонятным веществом, которые были спрятаны в комод, шкаф и духовку. Изъятое направили на исследование в ЭКЦ ГУ МВД России по Самарской области. Экспертиза показала, что около 3,5 килограмма - это синтетический наркотик QCBL-2201, остальное смесь QCBL-2201 и N-метилэфедрона. Общий вес изъятого составил около 8 килограммов. Вскоре был задержан владелец наркотика. В отношении него возбуждено уголовное дело, которое находится в производстве следственной части СУ УМВД РФ по городу Самаре. Железнодорожным районным судом в отношении задержанного избрана мера пресечения в виде заключения под стражу.

СПОРТ & ДОСТИЖЕНИЯ

МНЕНИЕ

МАКСИМ ЛЯПИН,
СТАНИСЛАВ ЖИЛКИН

Селекционеры «Крыльев Советов» уверяют, что работа их отдела позволит минимизировать расходы самарского клуба

тема & главное

тема & главное

Не нужно в команде держать на контракте балласт

ИРИНА ВИРГО

Бывший представитель футбольного агентства Станислав Жилкин с экс-футболистом и журналистом Максимом Ляпиным открыли новую страницу в истории ПФК «Крылья Советов». По их расчетам, работа селекционного отдела, использующего хитросплетения трансферной политики, в последнюю кампанию сэкономила клубу несколько миллионов евро. Сейчас у селекционеров самая горячая пора - подготовка к новому трансферному окну. Профилем каких игроков озадачил селекционеров Веркаутерен? Сколько наставников на пост «Крыльев» рассматривалось на самом деле? Есть ли в самарском клубе скауты? Об этом в интервью «СО» рассказали сами селекционеры.

- Что изменилось в «Крыльях» в связи с созданием селекционного отдела?

Станислав Жилкин: Нынешнее руководство клуба стремится к системности и прозрачности по всем направлениям. Во многих российских футбольных командах решения принимаются на основании одного мнения, а у нас - нескольких. Взять те же трансферы. В прежние годы под новых тренеров пачками набирались футболисты, за которых клуб платил внушительные суммы. Сам трансфер, агентские, зарплата. А после ухода тренера зачастую выяснялось, что какие-то футболисты не востребованы даже во второй лиге. Заложником становится клуб, с которого контрактные обязательства никто не снимает. Во избежание подобных ситуаций недавно был создан трансферный бегунок, в котором перед любым переходом должны поставить свою подпись и краткое обоснование финансовый и генеральный директор, начальник селекционного отдела, главный тренер и врач команды. В такой обстановке каждый несет определенную ответственность. Переложить вину за какие-либо проколы на кого-то в стороне, как это привыкли делать в России, уже не получится. Все будет зафиксировано в официальном документе.

Максим Ляпин: Вместе с этим сейчас серьезно работаем над созданием информационной базы футболистов, которая останется при клубе, кто бы ни пришел работать на наше место. Неправильно, когда все завязано

У нас есть цель - привлечение местных футболистов. В каком количестве? Чем больше, тем лучше. В этом вопросе, я считаю, у «Крыльев» более благоприятные условия для этой работы, чем у топ-клубов, у которых задача - выиграть чемпионат премьер-лиги или достичь успеха в Лиге чемпионов.

на одном конкретном человеке. Стремимся к тому, чтобы была четкая система во всем.

- Несколько автономен отдел в своей работе?

М.Л.: Мы сами выбираем футболистов, без навязывания извне. Всем известно о практике работы клубов с определенными представителями и агентами. При селекционном отделе это в принципе невозможно. Нас не интересует, кто представляет интерес футболиста. Важны лишь профессиональные и человеческие качества игрока. И конечно же, финансовый аспект. Стремимся разумно оценивать возможности футболистов. Не переплачивая.

С.Ж.: В этом плане для клуба большая удача, что Игорь Понятов требует обоснования по каждой вложенной копейке. За счет столь пристального внимания со стороны финансового директора и прозрачной системы ведения переговоров, где задействовано сразу несколько людей, клуб не потратил ни одного лишнего centa. Часто читаешь интервью иностранных игроков, переходящих в российские клубы, отом, что их заработок вырос в пять-десять раз по сравнению с предыдущим местом работы. У нас такое невозможно.

- Как строится сейчас работа по привлечению новичков?

М.Л.: Главный тренер называет профиль футболиста, которого он видит в своей команде, с привязкой к возрасту, национальности и определенным качествам. Таким как скорость, техника, рост и т.д. Под эти критерии составляется список с кандидатами. Когда искали нападающих, в шорт-листе было порядка трех десятков футболистов, соответствующую заявку заданному Веркаутереном профилю. Были футболисты из России, Бразилии, даже Туниса и Ирана.

С.Ж.: В нашей базе более 30 игроков атакующего плана. Нашей задачей было отобрать и показать тренеру самых лучших.

М.Л.: Если говорить о списке нападающих - это не просто речень, в который и Ибрагимовича можно внести, поскольку он подходит по заявленному профилю. Стараемся показать тренеру только тех футболистов, кто клубу по карману. Исходя из всех этих параметров, Веркаутерен составляет своеобразный топ-5, с участниками которого нам предстоит вести переговоры. Чтобы минимизировать риски, клуб должен оценить и другие критерии игрока - физическое состояние, здоровье, человеческие качества. Нам интересны абсолютно все детали - семейный ли парень, какие отношения с футболистами в предыдущем клубе, выпивает ли. Перед подписанием футболиста нам должно быть известно о нем как можно больше, вплоть до того, как он ведет себя во время интервью. Характер - не менее важный пункт, чем игровые качества, и кстати, из-за этого у нас не появился один способный футболист. Мы навели справки, и выяснилось, что молодой человек не соответствует нормам этикета, которые мы хотели бы видеть в нашем клубе. Обсудили с главным тренером, и он поддержал нашу точку зрения.

С.Ж.: В «Крыльях» должны играть нормальные парни. И только те, кто действительно хочет работать в нашем клубе, с нашим тренером.

- Во всех клубах премьер-лиги и ФНЛ есть селекционные отделы?

М.Л.: Селекция это не только работа клуба из спортивного блока. В каждом переходе задействовано много людей - руководители, юристы, пресс-служба, секретарь. И роль каждого из них достаточно велика. А что касается селекционного отдела, он есть в большинстве клубов: «Зените», ЦСКА, «Спартаке», «Кубани»...

- Селекционные службы этих клубов и вы являетесь конкурентами?

С.Ж.: Если брать футбольный рынок, то конкурируют там скорее они между собой. Нередки случаи, когда игроком интересовался «Спартак», а он оказался в ЦСКА, или наоборот. Как, например, Ярошук или Кавенати. Я общаюсь с начальником селекционного департамента

вича можно внести, поскольку он подходит по заявленному профилю. Стараемся показать тренеру только тех футболистов, кто клубу по карману. Исходя из всех этих параметров, Веркаутерен составляет своеобразный топ-5, с участниками которого нам предстоит вести переговоры. Чтобы минимизировать риски, клуб должен оценить и другие критерии игрока - физическое состояние, здоровье, человеческие качества. Нам интересны абсолютно все детали - семейный ли парень, какие отношения с футболистами в предыдущем клубе, выпивает ли. Перед подписанием футболиста нам должно быть известно о нем как можно больше, вплоть до того, как он ведет себя во время интервью. Характер - не менее важный пункт, чем игровые качества, и кстати, из-за этого у нас не появился один способный футболист. Мы навели справки, и выяснилось, что молодой человек не соответствует нормам этикета, которые мы хотели бы видеть в нашем клубе. Обсудили с главным тренером, и он поддержал нашу точку зрения.



МАКСИМ ЛЯПИН

- Родился в Саратовской области
- Проживает в Брюгге
- Выпускник Гентского государственного университета
- После того как понял, что не станет профессиональным вратарем, ушел из футбола в журналистику и стал собственным корреспондентом издания «Спорт-Экспресс» в странах Европы. В «КС» с лета 2014 года

с краем. Был круг кандидатов, но по определенным причинам договориться не удалось. Кто-то запросил завышенную зарплату, другой надеялся закрепиться в клубе премьер-лиги. Как говорит замгендиректора по спорту Зураб Циклаури, брат абыха гога для количества - не мексиканский клуб «Атлас». То есть один переход осуществлялся в России, другой - международный. В обоих случаях возникали нюансы и сложности. В первом случае мы бесплатно получили сильного футболиста россиянина, за которого когда-то «Анжи» заплатил 5 млн евро. А переход парагвайца принес клубу солидную сумму.

- Какой самый сложный профиль, предоставленный вам Веркаутереном?

М.Л.: Франку хотелось видеть в команде еще одного российского защитника. Левшу, способного сыграть в центре обороны

в любой момент его девушка, потому что нет прямого рейса Лондон - Самара, да еще время требуется на изготовление визы. Мы, конечно, понимали, что ему будет сложно адаптироваться, и постарались помочь: и в аэропорту встретили, и разместили, и в английский ресторан свозили, и город показали...

М.Л.: Со стороны клуба провели максимальную работу, которую парень оценил, поблагодарил, но любовь к девушке оказалась сильнее любви к футбольному вызову. В итоге Ислам переехал в клуб в более близкой и теплой Греции.

- Вы будете продолжать практику аренды с «Челси»?

М.Л.: Почему нет? Тем более что это может быть выгодно обоим клубам. Мы получаем интересного исполнителя, не платим за трансфер, зарплату. Взамен предоставляем возможность молодому игроку поработать с классным тренером и поиграть во взрослый футбол. Это интересный опыт и с имиджевой точки зрения. История с Ферузом привлекла внимание к нашему клубу со стороны СМИ и болельщиков.

- Тренера в «Крыльях» нашли по такой же схеме, как и игроков?

М.Л.: Да. Мы отошли от принципа «тренер приглашается по звонку». Совместно с Поваровым и министром спорта Дмитрием Шляхтиным составили портрет идеального тренера для «Крыльев». Под заданные критерии более-менее подошли около 20 специалистов. Как россияне, так и иностранцы. В общих чертах - нам нужен был тренер-победитель, при котором растут молодые футболисты. Наш дубль в прошлом году взял бронзовые медали, поэтому последний пункт был особенно важен. После начались переговоры. Министр спорта лично переговорил с каждым из кандидатов. На того же Франка это произвело сильное впечатление. Кстати, всем иностранцам показывали карту нашей могучей страны, рассказывали, куда придется летать. А Веркаутерен даже бровью не повел. «Когда я еще бываю в этих местах?» - улыбнулся бельгиец.

- Вас не смущало, что за последние несколько лет он довольно легко менял клубы?

М.Л.: Прежде чем приглашать Веркаутерена, мы проанализировали каждый из его этапов. В «Спортинге» Франк просто оказался в, пожалуй, самое неподходящее время. В португальский клуб пришел новый спортивный директор, местный Валерий Карпин, который, уволив тренера, сам стал у руля «Спортинга». Но о профессиональных и человеческих аспектах Франка в Португалии были хорошие отзывы. От того же Марата Измайлова, с которым тесно общаемся. В Арабских Эмиратах Франк проделал фантастическую работу, за которую внимательно следили и которую освещали бельгийские СМИ. Его команда шла второй в чемпионате, успешно выступала в азиатской Лиге чемпионов. Единственная претензия - недовольство звездных футболистов тяжелыми тренировками. Именно это стало причиной увольнения. Нас это не смутило, понимали, что русских ребята тяжелыми нагрузками не испугать (смеется). А в «Мехелене», последнем клубе нашего тренера, Франк и вовсе отработал отлично, оставив команду в высшем дивизионе. Хотя ситуация была не из простых.

- Есть ли в «Крыльях Советов» скауты?

М.Л.: В какой-то мере скаутинговой работой занимаемся мы со Станиславом. С.Ж.: Скаутинг есть на разных уровнях футбола. Есть футбольный специалист, приближенный к селекционному отделу и тренерскому штабу большого топ-клуба, чьему мнению там доверяют. Есть скауты и в «Крыльях», но их деятельность несколько отличается. Сейчас запущен проект работы со школами в Самарской области. Скауты отслеживают молодых футболистов для нашего центра подготовки футболистов (ЦПФ). И они собирают информацию по региону и даже за его пределами. Особо пристальное внимание уделяется «Академии им. Коноплева». Мы уже ездили и встречались с руководством «Академиков», а в скором времени Веркаутерен обещал провести встречу с тренерским штабом академии с участием скаутов, чтобы объяснить, какой профиль игроков он ищет. Так, на уровне академии уже будет вестись подбор игроков. Это важная системная работа, и лично мне нравится, что сейчас наш главный тренер все это дело выстраивает. Он постоянно ездит и просматривает все матчи ЦПФ, общается с тренерами. Ведь нужно помнить, что сейчас мы играем в ФНЛ, но наша цель - премьер-лига. А там опять будет турнир дублирующих составов, и нужно будет формировать команду, которая там будет играть. Здесь нужно сказать, что у Франка, по сути, нет разделения ни между составами команд, ни между тренерами. В большинстве клубов основной и резервный составы, которые тренируют различные тренеры, сами по себе. Они существуют в разных плоскостях и иногда пересекаются, когда 3-4 дублеров привлекают к тренировкам основы. Тренеры относятся с ревностью и даже с завистью к успехам первой команды. И бывают случаи, что на этой почве даже не ставят дублирующий

состав игрока из основы, который восстанавливается после травмы и нуждается в игровой практике. Этим тайн мадридского двора мы лишены. У нас главный тренер видит работу этих двух коллективов как общающихся сосудов с единым тренерским штабом. И чем это сообщение лучше налажено, тем будет выше результат. Он выстраивает работу таким образом, что в состав привлекаются именно те футболисты, которые потенциально могут играть за основу. И тренер четко знает, кто «его» игрок, а кто нет. В этом случае клубу не нужно держать на контракте балласт, платить деньги тем, кто никогда не выйдет в основу.

С.Ж.: Я понимаю, что болельщикам намного интереснее какие-то высокомиллионные трансферы, но без налаженной системной работы с молодыми футболистами мы не получим ту команду, которую все хотят. За которую бы играли наши собственные воспитанники, которых при успешной игре в дальнейшем можно продавать и зарабатывать на этом.

М.Л.: Самоокупаемость - это то, к чему нужно стремиться. Знаете, я долгое время жил в Германии, и для меня успех немецкой сборной на последнем чемпионате мира не стал неожиданностью. Помните, был период, когда они начали проваливаться на крупных турнирах? Немцы не стали придумывать лимиты на легионеров, раздавать свои паспорта направо и налево талантливым африканцам и южноамериканцам. Вместо этого они вложились в скаутинг. Это сложно поверить, но у немцев под лупой все молодые футболисты страны, даже те, кто дружится во дворе. Не имея энного количества скаутов по юношам и детям, клуб не получит лицензию на участие в Бундеслиге. Отчеты клубов представляются федерациям. У них в базе 4 категории игроков, все просчитано до мелочей, вплоть до того, когда у футболиста наступит половое созревание, через сколько лет и на каком уровне он может реально выстрелить. Эта информация открыта для клубов, и те не теряют игроков на каком-то этапе, потому что у них есть четкое понимание, когда именно футболист проявит себя. В России часто теряются футболисты в возрасте 18-20 лет. Тренер, к примеру, не поверил в игрока, и на нем ставится крест. Такое запросто могло случиться с Игорем Портнягиным, игравшим у нас в аренде. Ему 25, а он только сейчас стал «обрабатывать мясом».

Как результат - парень здорово смотрится в последних играх за «Рубин», и не исключено, уже в этом сезоне достигнет до сборной. Но если бы на каком-то этапе ему не поверили, он пропал бы. Как пропадают многие способные мальчишки - из-за того, что в какой-то момент не тянут физически. У немцев с их математическим подходом это исключено, у них все просчитано.

- Вы не считаете утопией мнение, что в наших условиях можно за счет своих воспитанников создать команду премьер-лиги?

С.Ж.: У нас есть цель - привлечение местных футболистов. В каком количестве? Чем больше, тем лучше. В этом вопросе, я считаю, у «Крыльев» более благоприятные условия, чем у топ-клубов, у которых задача выиграть чемпионат премьер-лиги или достичь успеха в Лиге чемпионов. Когда у клуба такие цели, то идея создания костяка из своих воспитанников утопична. Но у них налажена работа детско-юношеской школы и работают лучшие тренеры, а команды играют в различных турнирах. Разница целей и бюджетов способствует, по моему мнению, возможности сосредоточиться провинциальным клубам на воспитании своих футболистов. Чтобы у них вместо среднего уровня легионеров играли российские игроки.

- «Крылья» играют в ФНЛ. Где должен играть футболист, чтобы попасть в центр вашего внимания?

М.Л.: Сейчас - когда стало спокойнее - самое время

уделить пристальное внимание изучению молодых футболистов из второй лиги. Но в то же время мы следим за ФНЛ, премьер-лигой, западными лигами.

- Какого уровня должен быть западный чемпионат?

М.Л.: Все индивидуально. Из того же «Генка» футболисты уходят за 8-10 млн евро. Кулибали, Куртуа, Бентеке. Этот клуб высоко котируется в Бельгии, регулярно выступает в еврокубках. При этом Йеруна Симеаса мы взяли бесплатно. У защитника случился конфликт с руководством «Генка», и мы воспользовались ситуацией. Яхович играл в Хорватии, тоже не самой плохой лиге в Европе. Но на самом деле сильный футболист может играть и в чемпионате Гондураса или Йемена. Мы в этом плане себя не лимитируем, стараемся охватить как можно больше лиг.

С.Ж.: Понятно, что английская премьер-лига или Бундеслига - это не наш целевой рынок, потому что, как мы уже сказали, зарплаты и трансферы нам не потянуть. А вот чемпионаты следующих 6-7 европейских дивизионов - вполне. Мы и Германии можем рассмотреть, если эти клубы второй Бундеслиги или первой, но в нижней части таблицы.

М.Л.: Ну, сейчас-то, наверное, нет. В клубах второй Бундеслиги более высокие зарплаты, чем мы сегодня можем предложить.

С.Ж.: Это если говорить на перспективу.

- Какая основная задача стоит перед селекционным отделом «Крыльев»?

С.Ж.: Снижение рисков при приглашении новых футболистов. Конечно, иногда бывают и проколы, но без них не обходится даже такие гранды, как ЦСКА, к примеру. Но чем лучше ты работаешь, тем меньше ошибок.

М.Л.: Не ошибается только тот, кто ничего не делает. ■



СТАНИСЛАВ ЖИЛКИН

- Родился в Москве
- Выпускник экономического факультета МГУ им. М.В. Ломоносова
- До ПФК «Крылья Советов» работал в Renaissance Capital, банке «Зенит», а также директором по коммиссионным продуктам в банке «Уралсиб»
- В «Крыльях» параллельно с основной деятельностью помогал на первых этапах главному тренеру с переводом
- В «КС» с лета 2014 года

пропал бы. Как пропадают многие способные мальчишки - из-за того, что в какой-то момент не тянут физически. У немцев с их математическим подходом это исключено, у них все просчитано.

- Вы не считаете утопией мнение, что в наших условиях можно за счет своих воспитанников создать команду премьер-лиги?

С.Ж.: У нас есть цель - привлечение местных футболистов. В каком количестве? Чем больше, тем лучше. В этом вопросе, я считаю, у «Крыльев» более благоприятные условия, чем у топ-клубов, у которых задача выиграть чемпионат премьер-лиги или достичь успеха в Лиге чемпионов. Когда у клуба такие цели, то идея создания костяка из своих воспитанников утопична. Но у них налажена работа детско-юношеской школы и работают лучшие тренеры, а команды играют в различных турнирах. Разница целей и бюджетов способствует, по моему мнению, возможности сосредоточиться провинциальным клубам на воспитании своих футболистов. Чтобы у них вместо среднего уровня легионеров играли российские игроки.

- «Крылья» играют в ФНЛ. Где должен играть футболист, чтобы попасть в центр вашего внимания?

М.Л.: Сейчас - когда стало спокойнее - самое время

уделить пристальное внимание изучению молодых футболистов из второй лиги. Но в то же время мы следим за ФНЛ, премьер-лигой, западными лигами.

- Какого уровня должен быть западный чемпионат?

М.Л.: Все индивидуально. Из того же «Генка» футболисты уходят за 8-10 млн евро. Кулибали, Куртуа, Бентеке. Этот клуб высоко котируется в Бельгии, регулярно выступает в еврокубках. При этом Йеруна Симеаса мы взяли бесплатно. У защитника случился конфликт с руководством «Генка», и мы воспользовались ситуацией. Яхович играл в Хорватии, тоже не самой плохой лиге в Европе. Но на самом деле сильный футболист может играть и в чемпионате Гондураса или Йемена. Мы в этом плане себя не лимитируем, стараемся охватить как можно больше лиг.

С.Ж.: Понятно, что английская премьер-лига или Бундеслига - это не наш целевой рынок, потому что, как мы уже сказали, зарплаты и трансферы нам не потянуть. А вот чемпионаты следующих 6-7 европейских дивизионов - вполне. Мы и Германии можем рассмотреть, если эти клубы второй Бундеслиги или первой, но в нижней части таблицы.

М.Л.: Ну, сейчас-то, наверное, нет. В клубах второй Бундеслиги более высокие зарплаты, чем мы сегодня можем предложить.

С.Ж.: Это если говорить на перспективу.

- Какая основная задача стоит перед селекционным отделом «Крыльев»?

С.Ж.: Снижение рисков при приглашении новых футболистов. Конечно, иногда бывают и проколы, но без них не обходится даже такие гранды, как ЦСКА, к примеру. Но чем лучше ты работаешь, тем меньше ошибок.

М.Л.: Не ошибается только тот, кто ничего не делает. ■

СКАЧАЙ ПРИЛОЖЕНИЕ



В APP STORE



GOOGLE PLAY



БАКЕТБОЛ

«Самара-СГЭУ» вновь со щитом, но тренер недоволен



БАКЕТБОЛИСТЫ «САМАРА-СГЭУ» во втором туре российской суперлиги на своей площадке переиграли владивостокский «Спартак-Приморье»

ИРИНА ВИРГО

По ходу матча гости, поначалу захватившие лидерство, уступили преимущество самарцам. В погоне за хозяевами спартаковцы периодически сокращали разницу в счете до 7 очков. Концовка встречи прошла в эмоциональной борьбе, обмене тренерскими паузами и казавшимися бесконечными штрафными. Но в итоге завершилось все победой «Самары-СГЭУ» - 86:79. Самыми результативными в составе «Самары-СГЭУ» стали Игорь Самсонов (18 очков), Александр Варнаков и Алексей Щепкин (по 13). Наставник «Самары-СГЭУ» Сергей Зозулин отметил, что пока его устраивает только итог встречи: «Хорошо только то, что счет на табло в нашу пользу. Пока наша игра далека от того, что я хочу видеть. И игроки еще только приблизительно понимают, что мы должны делать и в защите, и в нападении». На выездную серию Барнаул – Новосибирск – Москва команда Зозулина отправляется в статусе одного из лидеров суперлиги.

НЕ ПОСЧИТАЛАСЬ С ВОЗРАСТОМ СОПЕРНИЦ



ИРИНА ВИРГО

Тольяттинская саблистка 12-летняя Мария Зинюхина стала одной из самых юных участниц первенства России по фехтованию среди спортсменов в возрасте до 15 лет. Но разница в возрасте не помешала ей опередить без малого сотню соперниц, большинство из которых были старше ее. А в «олимпийке» воспитанница тольяттинской КСДЮСШОР №13 «Волгарь» оказалась самой младшей фехтовальщицей. По пути в финал Мария отправила восвояси всех своих соперниц. У Вероники Романенко из Новосибирской области она выиграла 12:9, у петербурженки Татьяны Максимовой – 12:6. В финале Зинюхина обыграла еще одну сибирячку, Анастасию Шорохову, – 12:4 и стала победительницей.

ПРЫЖКИ НА БАТУТЕ

С медалями не только девушки



ЮНЫЕ ТОЛЬЯТТИНСКИЕ спортсмены успешно выступили в подмосковном Раменском

ИРИНА ВИРГО

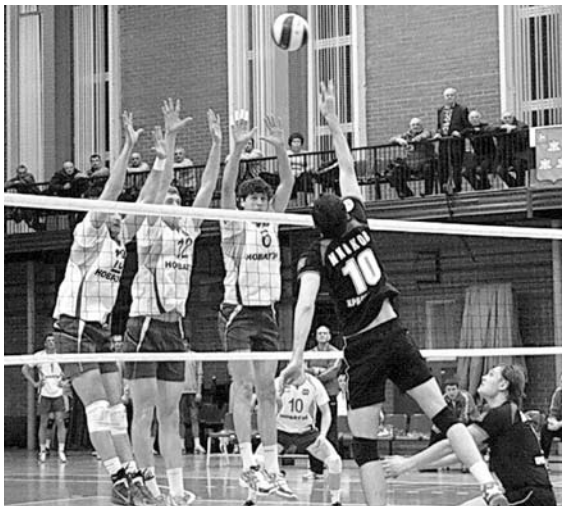
Тольяттинцы завоевали три медали на личном первенстве России по прыжкам на батуте. В соревнованиях приняли участие около тысячи батутистов и мастеров акробатической дорожки из 35 регионов страны. Медали разыгрывались в 10 возрастных категориях. На первую ступень пьедестала почета поднялись Кирилл Пантелеев в индивидуальном первенстве и Ксения Андреева с Полиной Сарвиной в синхронных прыжках. Программа выступления, заявленная Пантелеевым в группе мальчиков 9-10 лет, оказалась самой сложной и лучшей по технике исполнения в сравнении с другими участниками. Кирилл обошел своих конкурентов на 2 с лишним балла и завоевал золото. В категории юноши 13-14 лет Сергей Кочетков стал вторым, уступив победителю из Ростовской области всего 0,03 балла. У девушек 13-14 лет в синхронных прыжках на батуте тандем Сарвина - Андреева с большим преимуществом обошел соперниц и стал первым.

ВОЛЕЙБОЛ

Десять из десяти

ИРИНА ВИРГО

«НОВА» по итогам сыгранных матчей делит первые два места в турнирной таблице с «Динамо» Ленинградской области. В лидеры сезона новокуйбышевские волейболисты вышли благодаря тому, что не проиграли ни одного матча с начала чемпионата России высшей лиги «А». После двух побед над воронежским «Кристаллом» подопечные Александра Климина дважды одолели одицовскую «Искру» с сухим счетом – 3:0. По мнению либеро «НОВЫ» Сергея Ткаченко, оба матча складывались по схожему сценарию, но второй матч – гораздо спокойнее, чем предыдущий: «Искра» допускала много собственных ошибок, чем мы и воспользовались в нужные моменты. Мы показали хорошую игру и оба матча провели с минимальными ошибками. Тренер дал возможность всем проявить себя и поучаствовать в игре. А положительный результат добавил массу эмоций и прибавил команде уверенности». После



четырех матчей «НОВА» наравне с динамовцами набрала 10 очков и возглавила турнирную таблицу. Причем у обеих команд одинаковая разница по выигранным-проигранным партиям – 12:4. Следующие матчи новокуйбышевцы проведут на домашнем паркете, принимая московский МГТУ.

КИКБОКСИНГ

«Волжанин» уложил на лопатки Гондорфа

ИРИНА ВИРГО

Самарский боец Михаил «Волжанин» Тюттерев вновь оказался лучшим. В рамках турнира W5 Grand Prix в весовой категории до 95 кг соперником Тюттерева был Фабиан Гондорф, выходец из Суринама, выступающий за Нидерланды. По мнению специалистов, однозначного фаворита в этой паре изначально не было, и все зависело от физической формы бойцов. Все три раунда Михаил шел в атаку первым номером и доминировал в поединке. На последних секундах, под занавес поединка он, тяжело ударив ногой в голову, отправил Гондорфа в нокадаун,



поставив тем самым жирную точку в этой встрече.

Следующий бой, который также пройдет по правилам W5, Михаил проведет в Словении. Противостоять ему будет чешский кикбоксер, чемпион мира по муай тай 31-летний Ондрей Хутник.

Свидетельство о регистрации СМИ №ТУ63-00505 от 11
октября 2012 г.

* По данным TNS. R'Index – Россия. Январь-Декабрь '13.
Еженедельная аудитория 12+



№ 1 в Самаре*

16+