

САМАРСКОЕ Обозрение

№81 (1344), 24 ноября 2014

Анатолий Штейнберг, генеральный директор ЗАО «ПЖРТ Промышленного района»:
«Я рассчитываю на этот мораторий. Владимир Путин – человек системный.
И я жду от него стабильности в нашей стране».



■ 1

СПОРНЫЙ
ВОПРОС

ВЫ ЧТО ОТ ПУТИНА ЖДЕТЕ?

В своем ежегодном послании Владимир Путин может заявить о введении моратория на повышение налогов для бизнеса и дополнительных условиях государственной поддержки сельского хозяйства, и именно таких заявлений от него ждут представители бизнеса, утверждают федеральные СМИ. Однако особый акцент в послании, возможно, будет сделан на вопросах внешней политики.



ВЛАДИМИР
ГУТЕНЕВ,
депутат
Государственной
думы РФ

В условиях понижения курса рубля наше население несколько потеряло в своих накоплениях, но перед ним открывается целый ряд новых возможностей. Рост производства почти на 3% за последние два месяца говорит о том, что это реальные возможности. Плюс программа импортозамещения. Чтобы этот рост был постоянным, и не только в крупных корпорациях, а чтобы и малый и средний бизнес продемонстрировали устойчивый рост, бизнес-сообщество ждет от президента две вещи. Первое - сделать так, чтобы не было ухудшения (а лучше, чтобы не было изменения в фискальной и налоговой системах, чтобы не увеличивались налоги и сборы). Второе - корректировка курса Банка России, который повышает ключевую ставку, делая недоступными для малого и крупного бизнеса «длинные» и дорогие деньги. Без таких денег реализовать программу импортозамещения невозможно.



АНАТОЛИЙ ВОЛОШИН,
председатель
правления
ООО «КБ «Эл банк»

Министерство экономики говорит, что Россия будет расти в 2017 году. Ожидают, что Обама уйдет с горизонта, повысится курс нефти, отменят все санкции. А что делать стране до 2017 года, никто не говорит. Один способ вырвать Россию - это не давать деньги крупным банкам. Они изымают ликвидность из страны, и маленькие банки, которые в стране держат промышленность, еле стоят. Заводы я кредитую на несчастные 4 млрд рублей. Нужно убрать деньги из больших банков, тогда будет развиваться экономика. Потому что импортозамещение не в Москве происходит, не в Сбербанке, не в ВТБ.



ЮРИЙ ТИХОНОВ,
руководитель центра
сопровождения бизнес-
проектов
МП «Самарский бизнес-
инкубатор»

Я жду, что президент методично, как мы уже и привыкли, без рывков будет проводить ту линию, которую мы почти все поддерживаем. Сейчас положение в экономике довольно сложное, а государству нужны деньги. Чтобы не просто объявить, но и продавить облегчение налогового бремени для бизнеса, нужна смелость, которой он в достаточной степени обладает. Тогда всем нам будет нужно работать совсем по-другому. Налоги, к примеру, снизят, а как организовывать жизнь населения? Поэтому если это и произойдет, то он должен еще жестче потребовать режима экономии всех средств государства.



АРТЕМ МАСЛОВ,
директор филиала
«Самарский» ОАО
«Балтинвестбанк»

Я хотел бы более четкого понимания экономической стратегии. Чтобы действия людей в этом направлении, в том числе в правительстве, в ЦБ, укладывались в четкую, адекватную и понятную стратегию. Мне это позволит с большей уверенностью смотреть в завтрашний день, с большим пониманием относиться к предпринимаемым шагам.



АЛЕКСЕЙ ГАЙДУК,
директор
инвестиционной
компании «Экви-
Инвест»

Однозначно, ждем повышения лояльности, и предпосылки к тому есть, потому что среднему и малому бизнесу тяжело развиваться в текущих условиях. Если лояльность будет повышена, то это, конечно, и бизнесу поможет, и рейтинг президента в предпринимательском сообществе повысит. Путин и сейчас проводит дальновидную, корректную политику, в том числе по отношению к Украине. Здесь его способности действительно показывают, что он выдающийся политик.



СЕРГЕЙ ГРИГОРОВИЧ,
председатель
правления
НП «Поволжье»

По поводу моратория на повышение налогов для бизнеса, конечно, было бы хорошо услышать. У нас очень большой стабилизационный фонд, и можно дать бизнесу вздохнуть немного. Я предприниматель, и могу сказать, что мне очень дорого обходятся работники - я плачу большие взносы за них. Хотел перейти на форму налогообложения с НДС, а не получается. А что касается Украины, то самое главное - чтобы войны не было. Думаю, президент ее предотвратит.



ОЛЕГ СУЛТАНОВ,
заместитель
генерального
директора
ООО «Резерв»

Я был бы крайне рад, если бы Путин в своей речи ввел мораторий на рост налогообложения малого и среднего бизнеса.



АНТОН КЛЕВАНСКИЙ,
директор центра
загородной
недвижимости
«Теорема»

Я жду сигналов, направленных на приоритетное развитие экономики, на поворот государства лицом к бизнесу и к предпринимателям. Развитие экономики в России жизненно необходимо. Жду и смягчения антизападной риторики. Это то, что хотелось бы получить. А так я готов ко всему.



АЛЕКСАНДР ХЕНКИН,
председатель
совета директоров
завода приборных
подшипников

От Путина я жду гарантии стабильного развития и процветания нашей страны. Пусть президент скажет, а потом будем это обсуждать. Дело не в налогах, а в их эффективности - как для бюджета, так и для налогоплательщика.



АНДРЕЙ КРЮКОВ,
генеральный директор
ОАО «МТК», ОАО «Авиа-
Тренд»

Мораторий для бизнеса - это как на рулетке угадывать. Путин может его ввести, но, как я понимаю, денежный вопрос на сегодняшний день стоит очень жестко для бюджета, поэтому может и не ввести. В общем, это вопрос расклада карт в кремлевском пасьянсе, и тут трудно что-либо сказать.

V.I.A.DENT
www.via-dent.ru
Стоматологическая клиника:
• врач стоматолог-терапевт
• врач стоматолог-пародонтолог
• врач стоматолог-хирург
• врач стоматолог-ортопед
• врач ортодонт
ул. Ново-Садовая, 21,
тел.: 8-927-208-14-03, 334-48-03

В НАЛИЧИИ ИМЕЮТСЯ ПОДАРОЧНЫЕ КАРТЫ
Режим работы:
пн.-пт. - с 8.00 до 20.00.
По предварительной записи
(рядом с фонтаном на ул. Осипенко, напротив обл. библиотеки)

Медицинскую деятельность ведет ООО «В.И.А. ДЕНТ»

ПРОДАЕТСЯ ПОМЕЩЕНИЕ

ул. Ленинградская

ПЛОЩАДЬ 400 м²
ЦЕНА 20 000 руб./м²
8 (937) 071-33-33
www.063.ru

ЗЕРКАЛА
КЛАССИКА & СОВРЕМЕННОСТЬ
www.mnogospalen.ru
СТУДИЯ МЕБЕЛИ «БАРСЕЛОНА»
ул. Красноармейская, 23
реклама Тел. 333-33-06 0773

ПОКУПАЕМ
БЕРЁМ В АРЕНДУ, ЭКСПЛУАТАЦИЮ
ЭЛЕКТРИЧЕСКИЕ СЕТИ, ТП
КОТЕЛЬНЫЕ, ТЕПЛОСЕТИ, В/К СЕТИ
Т. 972-38-81
ООО «Компания Стрейд» (рег. номер 63.1.52)
Федеральный реестр естественных монополий в топливно-энергетическом комплексе

УЧАСТКИ
в Коттеджном поселке
«КРАСНАЯ ГОРКА»
С видом на р. Волгу.
Рядом с вертолетной площадкой
8 927 260 05 37

Любовь безгранична...
Любовь безгранична...
СТУДИЯ FJORA style ЦВЕТОВ
ул. Ленинская, 301/угол Полевой
8 (846) 270-60-18
www.flora-style.ru

ДАТЫ



ВИТАЛИЙ ДОБРУСИН, генеральный директор медиахолдинга «Самарские судьбы», член Академии российского телевидения. Родился: 25 ноября 1957 года.

ГЕРМАН БОЛОТНИКОВ, генеральный директор ООО «Подряд-Инвест». Родился: 25 ноября 1962 года.



ВИКТОР САЗОНОВ, председатель Самарской губернской думы. Родился: 26 ноября 1947 года.



ВЛАДИМИР КОМАТОВСКИЙ, руководитель департамента управления делами губернатора и правительства Самарской области. Родился: 28 ноября 1963 года.



ВЛАДИМИР СЕМИН, первый заместитель председателя правления ЗАО «АКБ «Газбанк». Родился: 28 ноября 1972 года.



ВЯЧЕСЛАВ ЛЕБЕДЕВ, руководитель департамента охоты и рыболовства Самарской области. Родился: 28 ноября 1953 года.



СЕРГЕЙ ТУРУСИН, депутат Самарской губернской думы. Родился: 30 ноября 1966 года.

Уровень автомобилизации населения Самары продолжает расти, мест для парковки становится все меньше, что создает проблемы для движения. Идей по этому поводу достаточно – от экспериментов с локальными запретами на парковку в ночное время до мегапроектов с подземным «городом-паркингом». В социальных сетях уже прямо призывают к организации платных паркингов в крупных городах, в том числе и в Самаре, апеллируя к опыту Запада. Но всегда ли сторонники таких мер понимают, как именно это происходит в городах Европы?

точка зрения

Парковка запрещена везде, кроме...

Тема дорожного движения – это огромная проблема, решению которой все крупнейшие европейские города уделяют максимум внимания. И проблемой из проблем является регламентация парковки. Понятно, что нельзя заполнить город знаками «Стоянка (остановка) запрещена», если изначально не предусмотреть достаточного количества парковочных мест, соответствующего объему дорожного движения. На практике городские власти в каждом городе должны сказать не только «здесь нельзя!», но и «здесь нельзя, а там можно!». И там, где совершенно невозможно организовать достаточного количества парковочных мест, особенно в центральной части, в исторических центрах, необходимо задействовать больше единиц общественного транспорта, чтобы гражданам туда можно было проще добраться.

Автомобильная промышленность со своим внушительным влиянием на экономику любой страны является ее неопенимой движущей силой – как по части создания новых рабочих мест, так и по производству национального богатства. Поэтому нельзя, с одной стороны, поощрять развитие автомобильного бизнеса, а с другой стороны – излишне ущемлять его.

Итальянские города, а также многие другие города Европы сильно страдают от тесноты в своих исторических центрах, что приводит к затруднению дорож-



Если штраф не будет оплачен в течение 60 дней, транспортное средство может быть даже изъято у владельца.

ного движения. По этой причине проблема парковки в центрах стоит особенно остро.

Какие же меры были приняты в этой связи? В сущности, меры были немногочисленны, но носили они точечный характер.

Прежде всего была кардинально пересмотрена концепция парковки, до этого предусматривавшая, что парковка разрешена везде, где отсутствуют запрещающие знаки. Новая концепция предписывает: «Парковка запрещена везде, кроме определенных обозначенных участков».

Кажется, что это одно и то же, но это не так, поскольку необходимо решать проблему «предлагающим» способом – на основании объема движения и от целевого назначения определенного района рассчитать, сколько парковочных мест необходимо (особенно для временной парковки). Определить это должны городские чиновники.

Парковка у нас практически всегда платная, поскольку доходы от нее используются для финансирования строительства дополнительных паркингов, сто-

янок средней и длительной продолжительности. Сейчас такие паркинги по большей части подземные.

В общем, нужно дать гражданину – владельцу автомобиля, который направляется, скажем, в центр, уверенность в том, что он найдет место для парковки своего транспортного средства: пусть ему будет известно, что парковка там платная, и тогда он сам решит, ехать ли ему в центр на своей машине или воспользоваться общественным транспортом.

Также многие города поручили устанавливать факты нарушения правил парковки так называемым вспомогательным службам дорожного движения, они работают совместно с дорожной полицией, но за штатом. В их обязанность входит констатировать факт нарушения.

Все это осуществляется без излишних формальностей и очень быстро: составляется протокол нарушения в двух экземплярах (даже в отсутствие водителя), где указывается дата, время, место, госномер и марка машины. Один экземпляр крепится на лобовое стекло, второй передается в полицию, и она отправляет по почте протокол владельцу транспортного средства, на которого оно официально зарегистрировано. Если штраф не будет оплачен в течение 60 дней, транспортное средство может быть даже изъято у владельца.

Что касается выделенных полос для средств общественного



ДЖАНГУИДО БРЕДДО, почетный консул Италии в Самарской и Ульяновской областях, Республике Татарстан

транспорта и их парковки в местах «отстоя», как у вас выражаются, те же самые полномочия по контролю даны проверяющему персоналу автотранспортных предприятий (автобусы, трамваи и троллейбусы). Процедуры выписывания штрафов те же самые.

И, наконец, следует заметить, что если владелец ТС оспаривает выписку штрафа, он может лично или через адвоката опротестовать штраф у мирового судьи в течение 60 дней со дня получения протокола. ■

Колонка написана специально для «СО»

ЦЕНТР ПАТРИОТИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ СЕРГЕЯ ПЛОТНИКОВА



Пять лет клубу «КАСКАД» — самому титулованному ВПК Самарской области

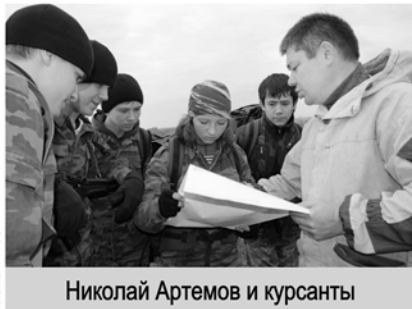
Отметить первый юбилей курсанты и выпускники военно-патриотических клубов, входящих в Центр патриотического воспитания Сергея Плотникова, собрались в клубе Волжского спасательного центра МЧС России. Здесь базируется ВПК «Каскад».

Сегодня «Каскад», пожалуй, самый титулованный военно-патриотический клуб Самарской области. Два года подряд он лидирует в рейтинге военно-патриотических клубов Самарской области, достойно представляет Центр на соревнованиях регионального уровня и Самарскую область на всероссийских турнирах. Центр патриотического воспитания Сергея Плотникова объединяет три ВПК – «Каскад», «Витязь», «Кандагар» и спортивные секции – футбол, бокс, дзюдо, самбо.

Николай Артемов, руководитель Центра патриотического воспитания Сергея Плотникова, кавалер медали «Патриот России», победитель областного конкурса педагогического мастерства «Сердце отдаю детям» в номинации «Патриотическое воспитание»:

«Уже стало доброй традицией, что мы объединяем празднование дней рождения наших клубов. Мы вместе занимаемся, вместе отдыхаем, ощущаем себя единым целым. Этот год для нашего Центра стал удачным, наши клубы добились значимых успехов на региональных и всероссийских соревнованиях. Заслуги наших руководителей и педагогов были отмечены на уровне правительства России — инициатор и бессменный лидер Центра, ветеран боевых действий Сергей Плотников и руководитель ВПК «Каскад» Елена Тюленева были удостоены памятных медалей «Патриот России». Мы с хорошим настроением вспоминаем прошедший и встречаем начавшийся учебный сезон в военно-патриотических клубах. Сегодня наши новобранцы были приведены к торжественной присяге. Очень приятно, что пришли не только действующие курсанты и их родители, но и выпускники наших клубов. Можно сказать, что сегодня состоялась своеобразная передача эстафеты от старших товарищей молодому поколению. Значит, будущие победы не за горами».

svplotnikov.ru



Николай Артемов и курсанты

ЦИТАТЫ &
КОММЕНТАРИИ

Facebook, 21 ноября

ПАВЕЛ ЗЕЛЮКОВ, депутат думы г.о. Сызрань: «Россияне станут еще ближе к тому, чтобы работать за еду. Уже в 2014 году расходы на питание составят 40%».**АЛЕКСАНДР ХИНШТЕЙН,**
депутат Государственной
думы РФ**Twitter, 19 ноября**

Вскрыл масштабную схему хищений квартир в Москве. Под видом обманутых дольщиков квартиры выдавались подставным лицам. В общей сложности мы обнаружили не менее 116 таких фактов. Квартиры строились за счет бюджета Москвы. Размер убытков - свыше 1 млрд рублей. Речь идет о достройке домов печально известной фирмы «Энергостройкомплект-М» (Южное Тушино и др.). Хищения происходили с 2012 года.

МАКСИМ ВАСИЛЬЕВ,
депутат думы г.о. Тольятти**Twitter, 19 ноября**

Завершен прием граждан. Вывод сегодняшнего дня: жители не очень хотят управлять своими домами, все ждут «дядю».

ЕВГЕНИЙ СИЛАНТЬЕВ,
экс-генеральный директор
ОАО «Самарская пригородная
пассажирская компания»**Facebook, 19 ноября**

Личный рекорд ... часов на Почте России, побит!!! 1 час 50 минут, и плюс хамство неадекватного стажера... Большой привет господину Игрушкину!!!! Начальники меняются, тема остается!!!!

ДИАНА СИМКОВИЧ,
директор центра волонтерского
движения «Ласточки»**Facebook, 16 ноября**

Да-да-да!!! А тут (Самарский государственный цирк. - Прим. ред.) ничего не изменилось со времен моего детства...

ВАЛЕРИЙ ЛАПИЦКИЙ,
заместитель управляющего партнера в
адвокатском бюро «Яблоков, Лапццкий и
партнеры»**Facebook, 20 ноября**

Лечу домой, рейс задержали на 4 часа, вряд ли успею на рейс из Москвы в Самару, но это не самое интересное. В бизнес-зале сахалинского аэропорта (помещение 5 на 3 метра) даже стоячих мест нет. Иностранцы в шоке от таких VIP-услуг.

МИХАИЛ ВЕРШИНИН,
старший партнер в
компании «Финмарк»**Facebook, 19 ноября**

(о том, что Правительство РФ разрешило гражданам носить с собой оружие в целях самообороны) Оружейные лоббисты потихоньку двигают свою тему. Теперь перестрелки в пробках, очередях и ресторанах будут постоянным явлением. Если взять пятерых моих знакомых, у кого есть «стволы», то я бы трем из них оружие, как психолог, не выдал...

АЛЕКСАНДР СЕРГИЕНКО,
генеральный директор ЗАО «АИСТ»**Facebook, 21 ноября**

Кудрин, по-моему, оптимистично выразился: «Восстановить прежние возможности в плане внешних инвестиций и доверия к рублю получится только в результате 7-10 лет роста нашей экономики. Рубль не станет резервной валютой, даже региональной, как минимум в ближайшие 20 лет....» Я считаю, что рубль никогда не станет резервной валютой. Почему? Потому что эра сырьевых монстров - государств и элит, живущих на ископаемой ренте, - находится в закате. И рубль, похоже, тоже. Вторая причина - таковой валютой станет китайский юань, а значит, места рублю не будет. В смысле - логики в этом не будет ни для кого, кроме, возможно, нашего нынешнего премьера, читающего мантры о финансовом центре в РФ.

ПОЗИЦИЯ

ОБ АНТИАЛКОГОЛЬНЫХ ЗАКОНАХ
И ВСПЫШКАХ АГРЕССИИ

Эксперименты по введению сухого закона проводились неоднократно в разных странах мира. Результат этих экспериментов везде одинаков - еще больший рост (!) алкоголизма и смертности от потребления суррогатов, а также рост наркомании, а еще - сильнее социальные потрясения... Дело в том, что качественное спиртное является релаксантом. В то же время суррогаты и некачественный алкоголь содержат химические вещества, вызывающие немотивированную агрессию.

Петр I пытался пополнить казну за счет дешевой по себестоимости водки, которую на государственных спиртзаводах придумали гнать из картошки. Результатом стала стремительно накрывшая страну мощная волна убийств. Расследование правительственной комиссии показало, что вспышки предельной немотивированной агрессии вызвала именно эта новая «картофельная» водка, продававшаяся государством в государственных кабаках. Картофельная водка содержала сивушные масла, вызывавшие приступы бешеной злости у тех, кто ее пил. Гнать водку из картошки тут же запретили из соображений государственной безопасности. Однако известно, что если самогонку гнать из обычного сахара, то она тоже повышает уровень агрессии. Сахар в России делают из сахарной свеклы, а она тоже содержит определенные химические вещества, которые при перегонке полученной из сахара браги превращаются в сивушные масла, повышающие

**ПАВЕЛ ЕВЛАХОВ,**
психолог, руководитель сарского
филиала клуба «КРОСС»

уровень агрессии (не так сильно, как картофельная водка, но похожим образом). Сходная ситуация вообще с большинством видов «паленой» водки и прочих суррогатов алкоголя. При этом есть еще феномен эмоционального заражения, когда люди «заражаются» друг от друга эмоциями. Заражение агрессией, злобой - это страшная вещь в масштабах страны. Об этом писано-переписано. Но депутатов это не смущает. Когда алкоголь стоит на витрине, можно выбрать все-таки что-то более ли менее качественное. Однако когда купить его можно будет, только ткнув пальцем в бумажный список, как хотят депутаты Госдумы, это значит, что выбрать качественное спиртное будет невозможно.

LiveJournal, 17 ноября

«Очередная попытка поставить следователей выше суда и прокуратуры не прошла. Ну а я - еще на один шаг стал ближе к поездке в лес им. Бастрыкина», - заявляет в Twitter депутат Госдумы РФ Александр Хинштейн.

Речь идет о законопроекте, который сделал бы сотрудников Следственного комитета РФ фактически неприкосновенными на дороге, поскольку закон предполагает, что все дела по КоАП в отношении следователей рассматриваются только районными судами, тогда как в отношении судей, прокуроров и военных дела сейчас рассматривают различные суды, в зависимости от санкции. На прошлой неделе эта инициатива была отклонена депутатами национального парламента. Между тем Александр Хинштейн заявляет: «Если следователей приравняют к прокурорам/судьям, то они должны быть именно равны, но не выше. А в целом - на дороге (и не только) все должны быть равны!»



«Пришло на память время, когда в РФ в договорах компании применяли понятие у.е. (условная единица), которая и отражала стратегию плавающего курса рубля отсутствием твердой цены. Так вот, расчеты проводились в рублях, но по курсу \$ на день платежа», - прогнозирует в Facebook генеральный директор ЗАО «АИСТ» Александр Сергиенко.



По его мнению, уже пришла пора вернуться к таким условиям для этого стал плавающий курс рубля и слова Президента РФ Владимира Путина на встрече с представителями Объединенного народного фронта: «Чем больше Центробанк предпринимает попыток искусственно его удерживать или регулировать курс, тем больше спекулянтов наживается на наших золотовалютных резервах». По мнению Сергиенко, «вместе со свободным плаванием рубля начнут свободно плавать и цены на все товары».

«Любить свою историю. Ну да...», - иронично замечает в Facebook политолог, бывший сарский чиновник Андрей Колядин.

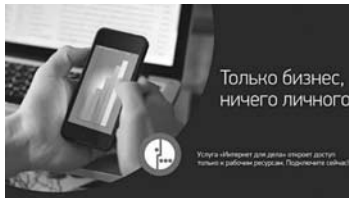
И далее перечисляет сложившиеся в современном общественном мнении образы руководителей, среди которых и нынешние руководители страны, и представители давно минувших дней: «Путин у нас тиран и самодур. Медведев - клоун. Ельцин - алкоголик и мужлан. Горбачев развалил страну. Черненко умер, не начав руководить страной. Андропов умер, начав... Брежнев - застой и нищета. Хрущев - попка с ушами. Маленков - кто такой Маленков? Сталин - убийца миллионов и тиран. Ленин - просто убийца миллионов. Керенский - трус и любитель переодеться в женское платье. Николай второй - кровавый... И так далее... И тому подобное...» Вывод политолога: «С такой маркетинговой политикой нам слона не продать!!! До тех пор, пока мы будем видеть позади только мрак и кровь, впереди тоже будет не марципан...»



«Интернет для дела» от «МегаФона»: защита от утечки, вирусов и лени

Новая услуга для корпоративных клиентов «Интернет для дела» от «МегаФона» позволит контролировать использование мобильного Интернета сотрудниками компании. Данный сервис ограничивает доступ к веб-ресурсам, которые не относятся к корпоративным или деловым инструментам. Постоянно пополняющийся список блокируемых ресурсов включает потенциально опасные сайты, что позволит предотвратить заражение мобильных устройств вирусами и защитит пользователей от утечки важных корпоративных данных.

«Интернет для дела» позволяет регулировать параметры мобильного интернет-доступа, чтобы сотрудники использовали его исключительно в рабочих целях. Новая услуга помогает установить единые правила безопасности для всех сотрудников и



ограничить доступ к нежелательным с точки зрения работодателя ресурсам (сайты знакомств, социальные сети, игры и т.д.). Список запрещенных для посещения ресурсов формирует поставщик решения, извывая руководителя компании от работы по составлению пакета для блокировки.

«Мы всегда стараемся предложить бизнес-клиентам удобные и эффективные инструменты для организации связи. Чтобы избежать больших счетов и нерационального использования корпоративной связи,

совершенно не обязательно полностью исключать мобильный Интернет из пакета услуг для сотрудников. Мы первыми в России предложили корпоративным клиентам универсальное решение, позволяющее гибко блокировать мобильный доступ к сайтам, не имеющим отношения к работе», - комментирует директор по маркетингу корпоративного бизнеса компании «МегаФон» Николай Мазур.

Подключение услуги «Интернет для дела» бесплатное, стоимость использования - 1 рубль в сутки. Услуга может быть подключена клиентом самостоятельно через «Личный кабинет» либо путем обращения в контактный центр. ■

САМАРСКОЕ
Обозрение**УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ**

ООО «Рекламно-информационный центр»

Главный редактор Константин Ланге**Директор** Александр Андриянов**Выпускающий редактор** Ольга Бизяева**Литературные редакторы** С. Цай, Я. Ширманова**Верстка** Е. Корнеева, М. Быковских**Корректоры** О. Немчинова, Н. Верхотурова,

З. Сакулина, Г. Спорышева

Адрес редакции, издателя

443086, Самара, ул. Ерошевского, 3,

литер СЗ, оф. 509

тел./факс: 342-50-29 (30, 31, 32, 33, 34)

Отдел подписки 342-50-27, 342-50-28**Электронная почта** review@sr.smrlic.ru**Сайт** www.63media.ru (342-50-25)**Подписной индекс** 31019**Выходит по понедельникам и четвергам**

Цена договорная

Тираж сертифицирован:
8100 экз.

Тираж планшетной версии:

на 18.11.2014 - 8450 экз.

Совокупный тираж: 16550 экз.

Газета отпечатана в Самарском

филиале ООО «Типографии «КП»

443082, г. Самара,

ул. Клиническая, 257.

№ заказа 4097

Газета зарегистрирована
Управлением Федеральной службы по надзору
в сфере связи, информационных технологий и
массовых коммуникаций по Самарской области.
Свидетельство о регистрации
ПИ №Т63-00526 от 15.11.2012 г.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ

ПОДГОТОВЛЕНЫ:

Исполнительный редактор Юлия Хорькова**Руководители направлений и отделов:****Власть&Политика, Люди&Общество**

Людмила Николаева (277-70-52)

Компании&Рынки Роман Аврусин (279-08-25)**Культура, Развлечения&Шопинг**

Маргарита Горкина (277-70-53)

Строительство&Недвижимость

Анастасия Гримашиевич (279-08-25)

Спорт&Достижения (342-50-26)**Преступность&Безопасность**

Наталья Эльдарова (334-66-11)

Фото Игорь Горшков, Михаил Новоселов**Журналисты** О. Коновалова, Н. Галимуллина,

Г. Константинова, О. Симаненко, О. Лашина,

Е. Дергунова, К. Биджанов, А. Кижалова, В. Воронова,

Д. Синицина, С. Минаева, Л. Федорова, В. Комарова,

К. Маянова, А. Малюк, В. Мантров, А. Турова

ПОДГОТОВКА СПЕЦПРОЕКТОВ:ООО «Медиа-Центр», **директор** Алексей Смирнов**Цветные полосы** Ольга Мордяшова**ПОДГОТОВКА РЕКЛАМНЫХ МАТЕРИАЛОВ****И СПЕЦПРОЕКТОВ:**ООО «РА «СО», **директор** Василий ЛяминООО «Инфо-Медиа», **директор** Марина СуховаООО «Центр-Медиа», **директор** Валерия Сидорова**Руководитель коммерческих проектов**

Татьяна Анзонер (263-09-10)

Служба рекламы тел. 342-50-22 (многоканальный)**E-mail:** traffic@sr.smrlic.ru**Служба маркетинга** тел. 263-40-60

Ответственность за содержание рекламных

материалов несет рекламодатель.

Перепечатка материалов «СО» допускается только с

разрешения редакции.

Время подписания в печать - 23.00,

фактически - 23.00

«Счетная палата Российской Федерации считает необходимым предложить Правительству Российской Федерации инициировать рассмотрение на трехсторонней комиссии по межбюджетным отношениям вопроса о выделении Белгородской, Волгоградской, Нижегородской и Самарской областям, Пермскому краю и Республике Карелия целевой финансовой помощи в связи со значительными потерями доходов от налога на прибыль организаций и уровнем бюджетной обеспеченности ниже среднероссийского показателя».

Из отчета Счетной палаты РФ

ЧИСЛО ДЕЙСТВУЮЩИХ КГН

- 2012 г. – 11 (197 организаций)
- 2013 г. – 15 (313 организаций)
- 2014 г. – 16 (398 организаций)

Признали жертвой

Самарская область недополучила миллиарды из-за оптимизации налогов крупными корпорациями

КИРИЛЛ БИДЖАНОВ, ЛЮДМИЛА НИКОЛАЕВА

Счетная палата РФ включила Самарскую область в число жертв создания системы консолидированных групп налогоплательщиков и призвала федеральные власти оказать помощь региону, который и так не является «центром прибыли», а его бюджетная обеспеченность ниже среднероссийского уровня. В результате изменений в системе сбора налогов, наложившихся на падение прибыльности налогоплательщиков, регион потерял более 8,311 млрд рублей, недополученных от ОАО «НК «Роснефть» и ОАО «АК «Транснефть».

Отчет о финансовых итогах деятельности консолидированных групп налогоплательщиков (КГН) в России содержится в сентябрьском выпуске «Бюллетеня Счетной палаты». Возможность создавать такие группы, суммировать прибыли и убытки входящих в них компаний и платить налоги как одно юрлицо холдинговые структуры получили с 2012 года. Первоначально было создано и действовало 11 КГН, объединявших 197 организаций, в 2013 году – уже 15 (313 организаций), в настоящее время – 16 групп налогоплательщиков (398 организаций). В их числе – ОАО «Газпром», ОАО «ЛУКОЙЛ», ОАО «НоваТЭК», ОАО «Северсталь», ОАО «НК «Роснефть», ОАО «Мечел» и другие, которые имеют активы и на территории Самарской области.

Аудиторы Счетной палаты проверяли влияние изменений в налоговом законодательстве в период 2012-2013 гг. и пришли к выводу, что деятельность консолидированных групп оказалась убыточной для национального бюджета, а некоторым регионам и вовсе теперь нужно оказывать помощь. В 2012 году картина выглядела еще вполне оптимистично, – несмотря на создание КГН, поступления в консолидированный бюджет РФ выросли на 3,7%. Но за 2013 год было перечислено 2,07 трлн рублей налога, или всего 88% от уровня 2012 года. При этом федеральный бюджет получил на 23,6 млрд меньше, чем годом ранее (– 6,3%), а консолидированные бюджеты регионов – 260,1 млрд рублей (– 13,1%).

Согласно выводам палаты, наиболее значительные потери от деятельности КГН понесли 20 регионов, среди которых оказались не только высокодоходные регионы-доноры (города федерального значения Москва и Санкт-Петербург, а также Красноярский край, Тюменская область, ХМАО-Югра), но и субъекты, уровень бюджетной обеспеченности которых ниже среднероссийского показателя. В числе последних – Белгородская, Волгоградская, Нижегородская и Самарская области, Пермский край и Республика Карелия. В связи с этим в своем отчете Счетная палата указала, что высокодоходные регионы «не нуждаются в помощи федерального бюд-

жета в части компенсации выпадающих доходов», тогда как 6 других указанных регионов, не являющихся, по выражению аудиторов Татьяны Голиковой, «центрами прибыли», теперь «нуждаются в указанной помощи в связи с влиянием деятельности КГН».

Решить вопрос о помощи регионам в условиях деятельности консолидированных групп должна была трехсторонняя комиссия по межбюджетным отношениям при Министерстве финансов РФ. Вопрос и в самом деле был рассмотрен. Члены комиссии одобрили методику распределения дотаций в объеме 20 млрд рублей региональным бюджетам, потерявшим налоговые поступления от введения КГН. Однако Самарской области от этой суммы не досталось ничего. «Критерием распределения указанной дотации является снижение доходов по налогу на прибыль организаций в связи с созданием консолидированных групп налогоплательщиков, превышающее 1% собственных доходов консолидированных бюджетов субъектов РФ. С учетом того, что доля выпадающих доходов по налогу на прибыль организаций за 2013 год не превысила 1% от суммы налоговых и неналоговых доходов консолидированного бюджета, Самарская область не вошла в перечень получателей указанной дотации», – сообщило областное министерство управления финансами на запрос «СО». ■



АУДИТОРЫ ТАТЬЯНЫ ГОЛИКОВОЙ пришли к выводу, что области в связи с негативными результатами функционирования КГН требуется поддержка

МНОГОФАКТОРНОЕ ВЛИЯНИЕ КГН НА ПРИМЕРЕ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ Анализ исчисленной суммы налога на прибыль в новых и старых условиях за 2013 г.

- | | |
|---|---|
| • 8 610 млн рублей – сумма налога без участия в КГН | • Анализ поступлений от организаций, вошедших в КГН |
| • 7 436 млн рублей – сумма налога при участии в КГН | • 14 065 млн рублей – в 2012 году |
| • -1 174 млн рублей – отклонение суммы налога | • 5 753 млн рублей – в 2013 году |
| | • -8 311 млн рублей – отклонение |
| | • 40,9% – темп |

Источник: отчет Счетной палаты РФ

ЧТО МОЖНО БЫЛО БЫ СДЕЛАТЬ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ЗА 8,3 МЛРД РУБЛЕЙ (ВАРИАНТЫ)

- Закупить около 6 тысяч квартир для решения проблем граждан, проживающих в ветхом жилье, предоставления нового жилья ветеранам ВОВ, молодым семьям и т.п.
- Отремонтировать половину дорог Самары (на решение этой задачи, по оценкам 2014 года, необходимо всего 18 млрд рублей)
- Построить новые дороги в продолжение улиц Дачная, Луначарского, Авроры, Ново-Вокзальная, реконструировать Заводское шоссе, проспект Кирова и др.
- Построить Фрунзенский мост
- Восстановить 40% коммунальных сетей Самары
- Построить плоскостную магистраль «Центральная»
- Построить 2 станции метро
- Реконструировать примерно 10% исторической части Самары

СУБЪЕКТЫ РФ, ГДЕ В 2013 ГОДУ НАБЛЮДАЛОСЬ НАИБОЛЬШЕЕ СНИЖЕНИЕ ПОСТУПЛЕНИЯ НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ ОРГАНИЗАЦИЙ В РЕЗУЛЬТАТЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КГН

- | | |
|--|---|
| • Москва – 34,3 млрд рублей | • Волгоградская область – 2,9 млрд рублей |
| • Красноярский край – 5,8 млрд рублей | • Нижегородская область – 2,2 млрд рублей |
| • Белгородская область – 3,9 млрд рублей | • Пермский край – 2,2 млрд рублей |
| • Санкт-Петербург – 3,2 млрд рублей | • Всего – 20 регионов с объемом потерь 63,7 млрд рублей |
| • Тюменская область – 2,9 млрд рублей | |

СУБЪЕКТЫ РФ, ГДЕ В 2013 ГОДУ НАБЛЮДАЛОСЬ НАИБОЛЬШЕЕ УВЕЛИЧЕНИЕ ПОСТУПЛЕНИЯ НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ ОРГАНИЗАЦИЙ В РЕЗУЛЬТАТЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КГН

- | | |
|---|---|
| • Ленинградская область – 4,1 млрд рублей | • Республика Саха (Якутия) – 2,5 млрд рублей |
| • Астраханская область – 3,5 млрд рублей | • Липецкая область – 2,5 млрд рублей |
| • Омская область – 2,7 млрд рублей | • Всего – 62 региона с объемом поступлений 43,7 млрд рублей |

инициатива

КГН МОГУТ УЙТИ

В отличие от Самарской области, многие регионы выиграли от введения механизма консолидации налога на прибыль. Однако эксперты «СО» все равно сомневаются в его целесообразности, а на федеральном уровне уже выдвинута инициатива о запрете на создание новых консолидированных групп налогоплательщиков, а то и отмене уже существующих. Как пояснили некоторые инициаторы, институт консолидированных групп – это, на самом деле, один из вариантов налоговой оптимизации. Первая редакция этого законопроекта, который разрабатывается в Совете Федерации, должна была появиться уже в ноябре. Однако у Правительства РФ нет однозначной позиции по этому вопросу.

В то же время самарские эксперты соглашались, что КГН не нужны. «Задача, направленная на то, чтобы налог платился там, где создается прибыль, была решена. Но таким образом руководители компаний получили возможность манипулировать прибылью – уменьшать налогооблагаемую базу за счет убытков или искусственно создавать прибыль в нужных регионах и убыток в других», – говорит руководитель юридического отдела АКГ «МЭФ-Аудит» Иван Чемичев.

«Мне кажется, что все эти искусственные формирования на самом деле не нужны. Они созданы для того, чтобы дополнительно оттягивать деньги из бюджета, – соглашается директор консалтинговой компании S.D.A.-Group Дмитрий Яровой. – Гораздо более эффективным будет регулирование за счет нормального сбалансированного расчета налоговой нагрузки и правильного определения ее вариантов для различных видов предприятий. И не надо каждый год менять Налоговый кодекс – это ненормально, что он ежегодно на четверть переписывается. Нужна стабильность налоговой системы, которая обеспечит нормальную работоспособность бизнеса».

тема&
главное**АНДРЕЙ ГИРЕВ,**
директор ООО «Лекс'Ко»

В России единичные регионы могут похвастаться и профицитным бюджетом, и устойчивым финансовым положением. К сожалению, Самарская область не относится к их числу. Выход есть. Самое главное для экономики регионов и России в целом – это существенная либерализация экономических правил и массовое предпринимательство. Если мы не простимулируем малый бизнес и не замотивируем людей этим заниматься, наша экономика будет терять позиции из года в год.

**ДМИТРИЙ КИПА,**
руководитель аналитического отдела QB Finance

Я полагаю, что, с учетом снижения курса рубля и трудностей для крупных банков с фондированием на Западе, на полноценную помощь федерального бюджета региональные бюджеты вряд ли могут рассчитывать. Будет хорошим результатом получить порядка 300-400 млн рублей помощи. Правительство взяло курс на увеличение фискальной нагрузки, и регионы получили возможность взимать собственные местные сборы, например с малого и среднего бизнеса. Расчет на то, что этим способом они смогут частично решить свои трудности с финансированием бюджета.

**ДМИТРИЙ АБРАМОВ,**
заведующий кафедрой мировой экономики Самарского государственного экономического университета

Потенциал развития Самарской области сокращается. Если посмотреть на объемы экономики, то лет 5-7 назад мы опережали Татарстан в 1,5-2 раза, а сейчас наоборот. Совершенно очевидно наметился тренд на снижение показателей. Чтобы переломить ситуацию, нужны время и усилия. Сейчас мы подошли к такой точке, что либо мы будем перелаивать, либо все будет только хуже и хуже с каждым годом.

сборы

ПАДАЕТ МНОГОЕ

С начала этого года в Самарской области упали доходы не только по налогу на прибыль, но и по ряду других позиций. Так, согласно данным, которые прозвучали на одном из заседаний бюджетного комитета в губернской думе, помимо налога на прибыль, область недополучила средства от акцизов на нефтепродукты – их пришло меньше на 856,1 млн рублей (-31%). Также сократились поступления налога на имущество организаций (-958,7 млн рублей, или 15%). В то же время росли сборы с НДС (+25%), акцизы на алкогольную продукцию и пиво (+30%), транспортный налог (+11%), налог на добычу полезных ископаемых (+7%). Тем не менее в целом налоговые и неналоговые доходы бюджета Самарской области за первое полугодие составили 48,6 млрд рублей и по сравнению с аналогичным периодом 2013 года сократились на 274,88 млн рублей, или на 1%.

ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ СОЗДАНИЯ КГН НА СУММУ НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ

	2012 г.			2013 г.			Сумма отклонений
	без КГН	с КГН	отклонение	без КГН	с КГН	отклонение	
Консолидированный бюджет РФ	493,1	484,3	-8,8	461,7	443,4	-18,3	-27,1
Федеральный бюджет	51,0	50,5	-0,5	48,1	46,2	-1,9	-2,4
Консолидированные бюджеты субъектов РФ	442,1	433,8	-8,3	413,6	397,2	-16,4	-24,7

ДИНАМИКА ПОСТУПЛЕНИЙ НАЛОГА, МЛРД РУБЛЕЙ

	2011 г.	2012 г.	2013 г.
Консолидированный бюджет РФ	2270,3	2355,4	2071,7
в том числе: в федеральный бюджет	342,6	375,8	352,2
в консолидированные бюджеты субъектов РФ	1927,7	1979,6	1719,5

перспективы

ЛИШИЛИСЬ ЕЩЕ 18%

Потери продолжают

Закрывать финансовую дыру области придется самостоятельно

В этом году тренд на сокращение доходов Самарской области от налога на прибыль сохранился, и улучшения ситуации в ближайшей перспективе эксперты не видят. Рассчитывать на федеральный центр и какой-то особый эффект от «налогового маневра», по их мнению, также не стоит. Придется брать кредиты, а еще лучше – стимулировать развитие бизнеса.

В своем исследовании аудиторы Татьяны Голиковой обращают внимание на «многофакторное влияние КГН» и падение прибыли по большинству из них. Указывается, что по 11 КГН, действовавшим в 2012 и 2013 годах, только у 4 увеличилась налоговая база. На примере Самарской области аудиторы дают следующий вывод: «Если от консолидации убытков КГН Самарская область в 2013 году потеряла 1,2 млрд рублей (14% от общего объема снижения поступлений), то в целом снижение поступлений составило 8,3 млрд рублей, что связано с ухудшением результатов финансово-хозяйственной деятельности отдельных консолидированных групп (ОАО «НК «Роснефть», ОАО «АК «Транснефть» – рост амортизации в 1,3 раза по вновь введенным объектам «ВСТО» и Балтийский трубопровод)».

Эксперты указывают, что отрасли, в которых в основном работают КГН, и в самом деле с прошлого года переживают не самые лучшие времена. «Многие производства, которые ранее приносили прибыль в большом объеме, в 2013 году стагнировали или даже уменьшили свои

ВЕДОМСТВУ СЕРГЕЯ КАНДЕЕВА придется решать вопрос падения поступлений налога на прибыль без дополнительной помощи из федерального центра



показатели. Крупная промышленность – нефть и нефтепереработка, газовая отрасль, химия, автомобилестроение – в 2013 году чувствовала себя не столь хорошо, как раньше, – говорит директор ООО «Лекс'Ко» Андрей Гирев. – Не надо забывать и о том, что рост российской экономики в 2013 году был очень небольшим, близок к нулю, поэтому получать положительную динамику по доходам было куда сложнее. Я опасаясь, что эта тенденция продолжится. И каждый год латать дыры будет все труднее».

22 сентября на заседании бюджетного комитета губернской думы представители министерства управления финансами Самарской области сообщили, что за первое полугодие поступления по налогу на прибыль сократились на 3,5 млрд рублей, или на 18%. Не ожидается улучшение ситуации и в будущем году.

В то, что федеральные власти вернутся к вопросу о компенсации, эксперты не верят. «Нам нужно рассчитывать на собственные силы и смотреть, где мы можем понизить налоговое бремя для самарских пред-

принимателей, исходя из тех ставок, которые находятся в компетенции соответствующих органов», – считает управляющий филиалом СБ Банка в Самаре Александр Шевяков.

«Выпадающие доходы должны покрываться за счет кредитного ресурса. Другого, собственно говоря, не дано, – полагает и генеральный директор ИК «Восток-Инвест» Владислав Зотов. – Исходя из соображений выгоды и стоимости ресурсов, областные власти могут прибегнуть к выпуску облигаций либо закредитоваться в банках. Как правило, облигационные займы обходятся дешевле».

«Закрывать обязательства придется какими-то другими способами, в том числе заимствованиями, – говорит Андрей Гирев. – Нужно бороться не с последствиями в виде дефицита и просьб к федеральному центру о дотациях, а с причинами. Это крайне слабая развитость экономики, прежде всего малого и среднего бизнеса. Количество людей, которые этим занимаются, ничтожно мало, производят они мало и формируют мало налогов и прибыли».

... НАМ ДОВЕРЯЮТ
ЛУЧШИЕСОБСТВЕННОЕ
ПРОИЗВОДСТВО
ДЛЯ
вашей
РЕКЛАМЫ200-18-81
ул. Сов. Армии, 180/3

СИМВОЛ
2015
ГОДА

КОРПОРАТИВНЫЕ
ПОДАРКИ

ЛЮБАЯ СУВЕНИРНАЯ ПРОДУКЦИЯ С ЛОГОТИПОМ

Эксклюзив участок 25 сот.

1-я линия Волги
собственный пляж

1-я просека
2-я просека
ПРОДАЖА

т. 205-15-55

ЗЕМЕЛЬНЫЕ УЧАСТКИ

ПОД
ПРОМЫШЛЕННЫЕ
ОБЪЕКТЫ

вблизи г. Самары

www.12mc.ru

ПРОДАЕТСЯ
ДЕЙСТВУЮЩАЯ БАЗА

ул. Кабельная, 34 а
общая площадь 8000 кв. м

Все коммуникации: Удобные подъездные пути для еврофур, пандусы, ж/д ветка. Вся территория под ограждением, 2 ворот, видеонаблюдение. Цена 65 000 000 руб.

отапливаемые
СКЛАДСКИЕ
ПОМЕЩЕНИЯ

площадь
3306
кв. м

ОФИСНЫЕ
ПОМЕЩЕНИЯ

площадь
852
кв. м

922-75-94, 922-83-00

Принимаем в зачет квартиры, стройматериалы, работы по асфальтированию и спецтехнику

федерация

УКРЕПЛЯЮТ ПОЗИТИВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ

На благо России

Опыт Николая Меркушкина будет способствовать решению задач по развитию страны

ЛЕОНИД ОЗЕРОВ, АНИ АЙВАЗЯН

Включение губернатора Самарской области в консультативную комиссию Госсовета РФ будет способствовать решению проблем как региона, так и всей страны, считают эксперты. Они обращают внимание на большой опыт руководства Николая Меркушкина в регионах и успехи, достигнутые Самарской областью за сравнительно небольшой срок.

Распоряжение о включении самарского губернатора и еще нескольких глав регионов в состав комиссии Президент РФ Владимир Путин подписал 4 ноября, официально об этом объявили в минувший понедельник. Впервые такая комиссия была создана семь лет назад для оказания консультативной помощи членам Госсовета и президиума Государственного совета. Новый статус позволяет им напрямую информировать руководство страны о проблемах регионов, обсуждать перспективные проекты, инициировать рассмотрение вопросов в Госсовете.

Оценивая решение президента включить в этом году в состав комиссии самарского губернатора, эксперты обратили внимание на рекордный результат Николая Меркушкина на сентябрьских выборах. «Николай Меркушкин имеет серьезную поддержку, и ее уровень – один из самых высоких в стране, – говорит руководи-



ВЯЧЕСЛАВ ТИМЧЕНКО,
член Совета Федерации

Николай Иванович – очень прогрессивный и талантливый руководитель. Я уверен, что, работая в составе консультативной комиссии, он свой позитивный опыт, накопленный в результате работы и в Республике Мордовия, и в Самарской области, постарается распространить на все регионы РФ.



ВИКТОР КАЗАКОВ,
депутат Государственной думы

Николай Иванович один из опытных и работоспособных губернаторов в РФ. Он очень умело решает многие вопросы в управлении областью, в том числе и в привлечении финансовых ресурсов, решает кадровые проблемы.



КОНСТАНТИН КАЛАЧЕВ,
руководитель «Политической экспертной группы»

У Николая Меркушкина большой опыт выстраивания отношений с федеральным центром. Налицо положительная динамика. Глава региона умеет выстраивать взаимоотношения с политиками, которые играют первую роль в экономической и политической жизни страны. Это очень важно для грамотного руководства губернией.



ВИКТОР СОЙФЕР,
председатель Общественной палаты Самарской области, президент Самарского государственного аэрокосмического университета

Николай Меркушкин использует любую возможность для общения с руководством страны, чтобы продвигать проекты Самарской области, наращивать экономический потенциал региона и решать социальные вопросы.

тель управления политических исследований ВЦИОМ Степан Львов. – Рейтинг губернатора Самарской области достаточно высок». «Большая поддержка населения говорит о том, что он хорошо понимает проблемы

сегодняшнего дня», – добавляет председатель Общественной палаты Самарской области Виктор Сойфер.

На решение Владимира Путина, очевидно, повлиял и большой управленческий опыт Николая



Меркушкина, в том числе в части выстраивания отношений с федеральным центром, положительные тенденции в управлении Самарской областью за два с половиной года его нахождения во главе региона. «Николай Иванович заслужил этот выбор президента многолетним плодотворным трудом на благо России», – говорит депутат Государственной думы Виктор Казаков.

Руководитель «Политической экспертной группы» Константин Калачев привел пример АвтоВАЗа: «Сейчас происходит обновление модельного ряда, продукция АвтоВАЗа занимает первые места в общефедеральных рейтингах, обходя иномарки». Позитивные тенденции складываются и в вопросах выделения региону средств в рамках федеральных программ, инвестиционной привлекательности. «Можно сказать, что регион находится на достойном уровне.

Это неудивительно, если учитывать то внимание, с которым относится федеральный центр к Самарской области», – полагает г-н Калачев.

По мнению Виктора Сойфера, Николай Меркушкин обладает огромным опытом руководства регионами, умеет общаться с руководством страны и делать так, чтобы его услышали. В частности, по мнению главы палаты, самарский губернатор может быть полезен в вопросах определения приоритетов импортозамещения, так как здесь у Николая Меркушкина большой опыт – начиная со сферы сельского хозяйства и заканчивая радиоэлектронной тематикой. Сенатор Вячеслав Тимченко полагает, что в составе консультативной группы Николай Меркушкин позитивный опыт своей работы сразу в двух регионах страны постарается распространить на всю Россию. ■

санкции

ОТДЕЛЫВАЮТСЯ ШТРАФАМИ

Чиновников наказывают символически

Заполняя декларации, госслужащие многое забывают, но это им почти ничем не грозит

ВАЛЕРИЙ МАНТРОВ

С начала года районные суды Самары вынесли 45 судебных решений в отношении госслужащих, которые не в полном объеме раскрыли данные о своих доходах и имуществе. Как показала судебная практика, ошибки при заполнении деклараций допускают чиновники разных уровней – от простых служащих до руководящего состава. Но отделяются почти все лишь символическим штрафом в 300-500 рублей.

В суды Самары чаще всего передавались дела служащих федеральных структур, расположенных на территории областного центра. Так, «СО» насчитало 9 судебных актов в отношении работников Средне-Поволжского управления Ростехнадзора, по 5 – областных управлений Госавтодорнадзора и Пенсионного фонда РФ в Кировском и Промышленном районах, 3 – госархива, 2 – Россельхознадзора, 1 – налоговой службы. 7 решений пришлось на областные мини-

₽

903,88

ТЫСЯЧИ РУБЛЕЙ

личных сбережений забыла указать в своей декларации замглавы областной архивной службы Раиса Пантюхина



стерства, 1 – на губдуму. В 12 случаях суды не раскрыли данные, благодаря которым можно было бы понять места работы провинившихся.

Заместитель руководителя управления государственной архивной службы Раиса Пантюхина в своей декларации за 2013 год не указала, что на ее счете в Сбербанке России размещено 903,88 тысячи рублей, а в разделе доход от вклада – сум-

му в 3 883,56 рубля. В справке о доходах своего супруга она не указала еще более 100 тысяч рублей, а также доход от вклада в 8 623,06 рубля. В связи с этим 5 ноября мировой судья участка №30 Ленинского района наложил на архивариуса штраф в 300 рублей. При этом стоит отметить, что г-жа Пантюхина свою вину признала сразу и согласилась, чтобы дело в суде было рассмотрено в ее отсутствие.

Чаще чиновники забывают указать в декларациях не вклады, а различное имущество и доходы от его продажи. Госинспектор сызранского отдела Ростехнадзора г-н Руденко, например, не указал, что владеет долей в уставном капитале ООО «БИ-НОМ». За аналогичное нарушение наложен штраф и на главного специалиста управления мониторинга социально-трудовой политики Самарской области (ФИО и название организации не раскрыто). Главный специалист-эксперт отдела по кадрам и делопроизводству и отдела автоматизации управления ПФР (ФИО не раскрыты) не указал в декларации доход от продажи автомобилей ГАЗ-322132 и Renault, а его коллеги – Ford Focus (за 298 тысяч рублей).

В Ростехнадзоре госинспектор Светлана Демина не включила в декларацию доход от продажи земельного участка, а ее коллеги из отдела госстройнадзора, котлонадзора и надзора за подъемными сооружениями г-н Горбунов – доход от продажи квартиры. ■

■

АНДРЕЙ СУЧКОВ,
вице-президент Палаты адвокатов Самарской области

Я не стал бы говорить, что административное наказание – это реальный инструмент. Гораздо более действенными здесь являются дисциплинарные санкции со стороны руководства. В каждом трудовом контракте в качестве обязательных условий прописано соблюдение закона РФ о государственной и муниципальной службе. Неполное же декларирование доходов является нарушением этого закона и, следовательно, несоблюдением условий контракта.

■

ВИТАЛИЙ МИНЧУК,
депутат Самарской губернской думы, член комитета по депутатской этике

Прецеденты, связанные с неполным раскрытием данных чиновников о собственных доходах, безусловно, подрывают доверие людей к исполнительной власти. Думаю, будет правильно, если руководители государственных ведомств начнут реагировать в подобных ситуациях строго и жестко – вплоть до снятия фигурантов таких инцидентов с должностей.

ЖКХ

НАШЛИ НАРУШЕНИЯ

К Чибисову заглянул Юртайкин

В конфликте вокруг фонда капремонта появилась третья сила

ВАЛЕРИЙ МАНТРОВ, ЛЮДМИЛА НИКОЛАЕВА

Конфликт между НО «Фонд капитального ремонта» Самарской области и его бывшим сотрудником, депутатом гордумы Максимом Федоровым, как и прогнозировало «СО», начал вовлекать в свою орбиту новые структуры. Работу для себя в ноябре здесь нашел областной департамент по вопросам правопорядка и противодействия коррупции, возглавляемый вице-губернатором Валерием Юртайкиным.

Запрос по поводу действий фонда и его сотрудников направил в департамент депутат гордумы Михаил Матвеев, чьим протеже является Максим Федоров, уволенный в начале июля с поста заместителя гендиректора фонда по статье Трудового кодекса «в связи с неоднократным неисполнением работником без уважительных причин своих трудовых обязанностей, имеющим дисциплинарное взыскание». Различные запросы и заявления в связи с деятельностью фонда Матвеев начал рассылать незадолго до вынужденной отставки Федорова (которого, впрочем, 19 ноября суд восстановил в должности). И, похоже, это противостояние будет длиться еще долго.

Согласно ответу от 17 ноября, который Михаил Матвеев получил из департамента за подписью и.о. руководителя Александра Ефремова, заместитель генерального директора фонда Ирина Гагарина была уличена в предоставлении недостоверной информации в отношении Максима Федорова. Тогда как подтверждений тому, что Федоров не допускался на совещания, департамент не нашел.

В то же время, по информации депутата, областной департамент тщательно разобрал ситуацию



с капитальным ремонтом самого протяженного дома в Самарской области, расположенного в Тольятти на ул. Революционной, 56, поскольку его смета, техническая документация и в целом условия договора с фондом капремонта априори сделали невозможным качественное проведение работ (см. блок «Многое забыли»). «В целях недопущения злоупотреблений, усиления контроля за деятельностью фонда» департамент направил в министерство энергетики и ЖКХ требование разработать до 25 декабря локальный нормативный акт, содержащий требования к подготовке технической документации. Кроме того, от министра Сергея Крайнева потребовали «исключить из практики факты нарушения законодательства со стороны фонда в части оформления документации при проведении капитальных ремонтов многоквартирных домов».

Также Александр Ефремов информировал Михаила Матвеева о планах проведения проверки по фактам, изложенным в публикации «Тайны учета» в «СО» (см. №67 от 2 октября 2014 года).

Однако, несмотря на вмешательство «третьей силы» и полученные ответы, Михаил Матвеев

не выразил уверенности в том, что новые проверки отразятся серьезно на судьбе гендиректора фонда Андрея Чибисова, даже если по их итогам будут выявлены нарушения. «Скорее всего, со стороны руководства фонда будут предприняты очень большие усилия, чтобы списать все провалы и ошибки в своей работе на действие не зависящих от них обстоятельств. По большому счету, ошибки, допущенные Чибисовым на сегодняшний день, многим другим руководителям уже могли бы стоить собственного кресла - однако в данном случае его от такого сценария страхует наличие покровителей», - заявил «СО» г-н Матвеев. В то же время он выразил надежду, что «рано или поздно власти региона должны прийти к пониманию того, что провал программы капремонта является прямой репутационной угрозой для правительства, и в этой сфере необходимы кадровые перемены». «Факты нарушений, уже выявленных на сегодняшний день, не повлекли за собой никаких последствий ни для кого из руководства фонда», - говорит и Максим Федоров.

В свою очередь, председатель комитета по развитию городской инфраструктуры и ЖКХ

**АНДРЕЯ
ЧИБИСОВА**
(на фото справа)
ждут новые
проверки, теперь
- со стороны
ведомства Валерия
Юртайкина



ДЕТАЛИ

МНОГОЕ ЗАБЫЛИ

В ходе проверки департамент Валерия Юртайкина выяснил, что «на конкурс по капитальному ремонту дома №56 на ул. Революционной в городе Тольятти были предоставлены некачественно подготовленная смета на 29,07 млн рублей и дефектная ведомость» (цитируется по ответу департамента в ответ на обращения Михаила Матвеева). Стоит отметить, что речь идет о самом большом многоквартирном доме в губернии (протяженность - 1 км, высота - 12 этажей, число квартир - 960).

Проверяющие из департамента обратили внимание, что для такого дома составители конкурсной документации указали стояки, пригодные только для малоэтажной застройки, а для горячего водоснабжения и вовсе не предусмотрели усиление труб армированным стекловолокном. Кроме того, в смете отсутствовали фитинги (соединительные детали трубопроводов), запорная арматура, пожарные стояки, работы по ремонту ливневой канализации. О том, что помимо 12 этажей в доме есть подвалы и технический этаж, по которым проходит вся инженерная система, составители документации также забыли.

Поскольку объем неучтенных работ оказался значительным, выполнить работы качественно в его рамках подрядчик не смог бы. В этой ситуации, резюмирует департамент, требовалось расторгнуть договор и провести договор на новую сумму, по выверенной смете. Вместо этого подрядчик, ООО «ЖСК-286», выполнил работы за свой счет, и уже после этого с ним был заключен новый договор от 18.09.2014 - еще на 25,966 млн рублей.

В итоге ремонт в доме вылился в 55,04 млн рублей, тогда как сметная документация прошла экспертизу в объеме 49,06 млн.

Однако будет ли кто-то наказан за такую подготовку документации и проведение работ в отсутствие торгов, из ответа департамента неясно.

думы г.о. Самара Николай Скобеев заявляет, что «подходить к данному вопросу исходя из презумпции виновности руководителей НО «ФКР» нельзя». «У фонда, безусловно, за все время работы было множество проблем. Это и недофинансирование, и проблемы, связанные с вопросами организации торгов, и недостаточная информационная работа с населением. Первоочередной задачей должно

быть исправление недочетов в работе программы», - отмечает Скобеев.

Иначе думает адвокат Александр Шаронин. «Вполне допускаю, что в дальнейшем в деятельности фонда будут выявлены те или иные нарушения. Условия, в которых осуществляется деятельность фонда, являются очень благоприятными для реализации различных схем», - подчеркивает он. ■

ЛЮБАЯ ПОЛНОЦВЕТНАЯ ПОЛИГРАФИЯ

В&О Самарское
Обозрение
14
ПОКРЫЛ КР

5 ФАНТАСТИШ Media Markt
ЛЕТ В РОССИИ
В Новый год
с фантастиш выбором!

МАТРИЦА
СЕТЬ СУПЕРМАРКЕТОВ
МОСКОВСКОЕ ШОССЕ, 101
УЛ. НОВО-САДОВАЯ, 361Б

БАНКЕР
СТАЛИНА

Помогите нам
сделать мир лучше!

Экспресс-кредит
наличные
ПРОСТО И ДОСТУПНО!

7300-
18900-
24900-
3000-
7900-
24900-

Журналы, газеты
Буклеты, брошюры, каталоги
Плакаты и афиши от А4 до А2+
Флаеры и листовки
Этикетки, стикеры, ярлыки
Упаковка картонная полноцветная
Блокноты и блоки для записей
Бланочная продукция

ЛЮБАЯ ОТДЕЛКА
ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ

ДОСТАВКА ТИРАЖЕЙ
ЗАКАЗЧИКУ

Типография РПБ «Эффект»
Самара,
ул. Ерошевского, 3, подъезд №1, оф. 302
тел./факс: (846) 334 37 09, 279 20 46
www.fffprint.ru
e-mail: sales@fffprint.ru

ГОРОД

ОПРЕДЕЛИЛИСЬ СО СТАВКАМИ

Готовы принимать

В Самаре завершается работа над бюджетом на следующие три года

ЕЛЕНА ДЕРГУНОВА

20 ноября состоялся комитет по бюджету и налогам думы г.о. Самара, по итогам которого проект городского бюджета на 2015-й и плановый период 2016 и 2017 годов был рекомендован к принятию во втором, окончательном чтении. К тому же в рамках этого же заседания были определены ставки и льготы по налогу на имущество физических лиц, который с 2015 года в Самарской области будут исчислять, исходя из кадастровой стоимости объекта.

В связи с поправками в Налоговый кодекс РФ, которые были приняты в прошлом месяце, налог на имущество физических лиц с 1 января 2015 года в Самарской области будут исчислять, исходя не из инвентаризационной, а из кадастровой стоимости объектов недвижимости. По рекомендации регионального министерства экономического развития в Самаре планируется установить ставку налога на уровне 0,3% для жилых домов и помещений, единых недвижимых комплексов, в состав которых входит хотя бы одно жилое помещение, гаражей и машино-мест, хозяйственных построек площадью не более 50 кв. м, расположенных на дачных, садовых участках или участках под ИЖС.

Фиксированная ставка налога в размере 2% устанавливается в отношении административно-деловых центров, торговых ком-



АЛЕКСАНДР ФЕТИСОВ,
председатель думы г.о. Самара

Работа над финансовым документом города шла планомерно. Депутаты городской думы приняли непосредственное участие и в формировании основных параметров бюджета, и в распределении средств на целевые программы. Но бюджет - «живой» документ, поэтому мы сможем вносить корректировки по мере поступления вопросов.



МИХАИЛ КУЦЕВ,
председатель комитета по бюджету и налогам думы г.о. Самара

Были изысканы дополнительные средства на капитальный ремонт жилищного фонда, также была просьба увеличить и довести до объема 2014 года средства на благоустройство, выделяемые в распоряжение глав районов. Как показала практика, это себя оправдывает. Поэтому хорошо, что администрация пошла навстречу в этом вопросе. И плюс было принято решение увеличить ассигнования на ремонт инженерных сетей, которые находятся в критическом состоянии.

плексов и пр., а также в отношении объектов стоимостью не более 300 млн рублей. Со всех остальных объектов налог будет взиматься в размере 0,5%. «Следует отметить, что кадастровая стоимость объектов налогообложения максимально приближена к рыночной цене. На граждан, имеющих в собственности элитное жилье или несколько объектов недвижимости, налоговая нагрузка увеличится. Также налог возрастет для жителей старого жилого фонда, но в денежном выражении его размер будет приемлемым», - подчеркнул руководитель городского департамента экономического развития Дмитрий Колмыков, отметив при этом, что Налоговым кодексом предусмотрен и обширный перечень льгот.

В Самаре его дополняют еще одной - для многодетных семей, имеющих на иждивении троих и более детей в возрасте до 18 лет. В настоящее время в областном центре проживают 643 таких семьи. Налоговое послабление будет действовать в отношении одного объекта налогообложения каждого вида по выбору плательщика вне зависимости от количества оснований для применения льгот.

В этот же день обсуждался проект бюджета Самары на 2015, 2016 и 2017 годы. 17 ноября документ был принят думой в первом чтении, в части утверждения его основных характеристик. После рассмотрения документа всеми профильными комитетами думы были сформированы предло-



В САМАРЕ готовятся установить ставку по налогу на имущество физических лиц на уровне 0,3% от кадастровой стоимости квартир и домов

жения, которые необходимо учесть, по мнению депутатов, в конечном варианте бюджета. В частности, речь идет о корректировке расходов бюджета по таким направлениям, как субсидии на капитальный ремонт жилищного фонда до 95 млн рублей, расходы на благоустройство в районах, в общей сложности они составят 24,43 млн рублей, и субсидии на капитальный ремонт инженерной инфраструктуры, устранение аварийных ситуаций на бесхозяйных сетях, в том числе в период проведения работ по запуску отопления, - 74,28 млн рублей. Кроме того, дополнительно учитываются расходы по организации работы Многофункционального центра оказания услуг с учетом открытия дополнительных окон (24 млн рублей), реконструкции парка Победы (11 млн рублей), выполнению федеральных стандартов в сфере физкультуры и спорта (25 млн рублей) и капитальному ремонту учреждений физической культуры (20 млн рублей).

В «лист ожидания», мероприятия которого будут реализовываться в ходе исполнения

бюджета, вошли дополнительные расходы на МФЦ в сумме 30 млн рублей, 165 млн рублей на капитальный ремонт образовательных учреждений, 63,9 млн рублей на капитальный ремонт котельных и инженерных сетей, 150 млн рублей на ремонт автомобильных дорог. Также дополнительные 166 млн рублей потребуются в случае увеличения ставки привлечения кредитных ресурсов для обслуживания муниципального долга, и еще 200 млн рублей закладываются на случай поступления средств из вышестоящих бюджетов на софинансирование расходов. «Полным ходом идет подготовка проекта бюджета к его окончательному принятию во втором чтении. В связи с изменениями в федеральном законодательстве город потерял часть дохода. Мы совместно с администрацией нашли компромиссное решение при распределении бюджетных средств по конкретным направлениям, - отметил председатель комитета по бюджету и налогам Михаил Куцев. - В целом комитет по бюджету рекомендовал проект бюджета к рассмотрению во втором чтении». ■

НОНСЕНС

ЖДЕТ ПРИГОВОРА

Кужилин остался безработным

Подследственный экс-чиновник мэрии Самары отказался от попыток восстановиться в должности

ЕЛЕНА ДЕРГУНОВА

Обвиняемый в мошенничестве с муниципальным имуществом бывший заместитель руководителя самарского департамента управления имуществом Вадим Кужилин предпринял неудачную попытку восстановиться в должности через суд. Однако к моменту, когда дело было подготовлено к рассмотрению, эта инициатива явственно потеряла смысл. А представители экс-чиновника перестали участвовать в процессе.

Иск от Вадима Кужилина с требованием о восстановлении в должности поступил в Ленинский районный суд Самары 14 апреля 2014 года. Рассмотрение дела несколько раз откладывалось по разным причинам, и только 16 октября суд возобновил производство. Однако ни на ближайшее заседание суда 30 октября, ни на следующее сторона Вадима Кужилина (его представляла супруга Кристина) в суд

ВАДИМ КУЖИЛИН
не стал доводить до конца попытку восстановиться в должности заместителя руководителя департамента управления имуществом Самары



не явилась. В итоге 10 ноября судья Любовь Морозова решила оставить иск Кужилина без рассмотрения, уточнив, что данное определение может быть отменено судом по ходатайству сторон. Для этого необходимо представить доказательства, подтверждающие «уважительность причин отсутствия в судебном заседании и невозможность сообщения о них суду», говорится в решении. Кристина Кужилина отказалась прокомментировать



ВАЛЕРИЙ ЛАПИЦКИЙ,
заместитель управляющего партнера КА «Яблоков, Лапицкий и партнеры»

По уголовному делу наверняка будет обвинительный приговор, в том числе Кужилина запретят занимать должности муниципальной и государственной службы на определенное количество лет. С учетом этого иск о восстановлении на работе сейчас вообще не имеет смысла.

«СО» данный процесс, сказав, что должна посоветоваться, и попросила перезвонить ей в понедельник. Отказался общаться с «СО» и адвокат экс-чиновника Вениамин Егоров.

Между тем эксперты полагают, что этот процесс изначально был обречен на неудачу. Управляющий партнер адвокатского бюро «Яблоков, Лапицкий и партнеры» Валерий Лапицкий подчеркивает: последовательная неявка представителей Кужилина в суд свидетельствует о том, что это мероприятие потеряло актуальность для Кужилина и его защиты. «Если Кужилин подал иск еще на стадии расследования уголовного дела, то он, скорее всего, хотел восстановиться на работе, чтобы в случае благоприятного исхода спокойно сесть обратно в свое кресло. А когда расследование было закончено и прокурор попросил для Кужилина реальный срок лишения свободы, то этот иск о восстановлении на работе просто потерял свой смысл», - полагает эксперт. ■

ДЕЛО

ГРОЗИТ 11 ЛЕТ

Вадим Кужилин в составе группы сотрудников департамента управления имуществом Самары попал в эпицентр внимания правоохранителей в 2013 году по подозрению в многочисленных случаях мошенничества с муниципальным жилым фондом. Всего было задержано 8 человек, при этом главой группы называют именно Кужилина. Общий ущерб был оценен более чем в 90 млн рублей, часть из которых удалось вернуть. На прошлой неделе было оглашено обвинение - прокурор потребовал для Кужилина 11 лет лишения свободы в колонии общего режима за совершение преступлений по 51 эпизоду. Ранее адвокат Вадима Кужилина выступил с ходатайством о прекращении уголовного преследования своего подзащитного, однако 20 ноября оно было отклонено.

прецедент

ПРОРАБАТЫВАЮТ ВАРИАНТЫ

Степновой показали путь

В Екатеринбурге придумали, как не отдавать городу землю

ЕЛЕНА ДЕРГУНОВА

Самара может так и не получить права распоряжаться территориями города, государственная собственность на которые не разграничена. Механизм, позволяющий сохранить эти полномочия за региональной властью, нашли и реализовали в городе Екатеринбурге, областном центре Свердловской области. Такого варианта развития событий не исключают и в министерстве имущественных отношений Самарской области, под контролем которого сейчас находятся неразграниченные земли областного центра.

С 1 марта 2015 года вступает в силу ФЗ «О внесении изменений в Земельный кодекс РФ и отдельные законодательные акты РФ», который делегирует органам местного самоуправления полномочия по распоряжению земельными участками, государственная собственность на которые не разграничена. Как уже сообщало «СО» (см. публикацию «Забирают ключи» в №34 от 2 июля 2014 года), этот закон должен вернуть Самаре право распоряжения свободными землями в границах города. Однако еще на этапе обсуждения указанного законопроекта в самарском минимущество задумались о том, как сохранить существующие правила игры. На прошлой неделе пример им в этом подали власти Свердловской области.

18 ноября Свердловское законодательное собрание приняло в первом чтении законопроект, передающий управление неразграниченными землями в Екатеринбурге областной власти сразу на пять лет. (По данным местных СМИ, речь идет примерно о 40% всех земель города, которые и прежде находились под контролем области.) Решение законотворения вызвало скандал в регионе, где уже несколько дней обсуждают вероятность роспуска парламента, принявшего закон, противоречащий федеральному праву. Сам законопроект счита-

САМАРА
по примеру
Екатеринбурга
может не
получить права
распоряжения
земельными
участками города,
собственность
на которые не
разграничена



ют принятым в пику главе Екатеринбурга, оппозиционному политику Евгению Ройзману, который теперь выступает его главным противником.

Очевидно, в Самарской области такой сценарий маловероятен (для этого здесь нужен хотя бы свой Евгений Ройзман). Однако варианты сохранения контроля со стороны области обсуждаются. В министерстве имущественных отношений в ответ на вопрос о возможности повторения в Самарской области свердловского сценария не стали это отрицать, заметив, что «вопрос в проработке», и поэтому «рано пока что-либо говорить».

В свою очередь, председатель думы городского округа Александр Фетисов сообщил, что дума в курсе ситуации в Екатеринбурге и «сейчас этим вопросом тоже занимается». «Это вопрос дальнейшего рассмотрения, договоренностей», - отметил он. При этом г-н Фетисов выразил уверенность в том, что «на нынешнем этапе степень зрелости и ответственности городской власти, степень коммуникации и понимания тех задач, которые ставит губернатор, позволяют городу ответственно и грамотно распоряжаться землей. И в этом случае может повыситься и качество администрирования». В мэрии Самары оставили тему без комментариев.

Тем временем эксперты расходятся в оценках шансов Самары получить свободные земли, потерянные в 2006 году. В частности, депутат гордумы Сергей Арсентьев полагает, что у области нет особых причин препятствовать передаче городу новых полномочий. «Я уверен, что неразграниченные земли Самары перейдут под управление муниципалитетом. Потому что кандидатура сити-менеджера будет определяться комиссией во главе с губернатором Самарской области. Такому человеку будет больше доверия со стороны «Белого дома», что является основанием для передачи прав на городскую землю», - поясняет депутат.

В то же время депутат губернской думы Александр Живайкин уверен: «На сегодняшний день уже сложились взаимоотношения и порядок оформления документов в условиях, когда земель распоряжается регион. И в любом случае перенастройка этого механизма потребует времени и повлечет за собой ряд проблем». Он также обращает внимание на то, что если Самара будет проходить процедуру внутригородского деления, то передача функций по распределению может окончательно запутать ситуацию. «Поэтому пока следовало бы воздержаться от передачи полномочий», - говорит депутат. ■

комментарии



АЛЕКСАНДР ФЕТИСОВ,
председатель думы г.о. Самара

Есть, конечно (и мы этим вопросом тоже занимаемся), субъекты, где распоряжение землей находится в ведении властей субъекта. Поэтому это вопрос дальнейшего рассмотрения, договоренностей, но моя точка зрения состоит в том, что на сегодняшний день муниципальная власть в Самаре способна выстроить эффективный контроль и распоряжение теми ресурсами, которые с 1 марта нам потенциально могут отойти.



КОНСТАНТИН ТИТОВ,
заместитель председателя Общественной палаты Самарской области

Сейчас не то время, чтобы разрушать наработанные схемы, а потом их восстанавливать. Постоянные изменения сказываются на эффективности развития, бьют по производственной сфере, строительству. Как есть, так и должно остаться. Схема отлажена и отработана, поэтому смысла метаться нет. А то у нас постоянно что-то меняется... Надо уже какую-то одну схему выбрать и с ней работать. Пока все нормально складывается.

МНЕНИЕ

ПРАВО НА ЗЕМЛЮ РЕГИОН ОСТАВИТ СЕБЕ ПРИ МАЛЕЙШЕЙ НА ТО ВОЗМОЖНОСТИ



АНДРЕЙ КОЛЯДИН,
в 2005-2007 гг.
- руководитель
департамента по
информационной политике
правительства Самарской
области, в 2012-2013 гг. -
заместитель полномочного
представителя Президента
РФ в УрФО

Вряд ли ситуацию изменит приход к власти согласованного с губернатором сити-менеджера. Даже когда сыну своему передают возможность влиять на какие-то вопросы, и то нет гарантии, что он будет влиять в твою пользу. Поэтому какой бы ни был согласованный сити-менеджер, в любом случае, когда появится доступ к финансовым ресурсам, у него вместе с тем появится и искушение, и вовсе не факт, что отношения продлятся так же безоблачно, как в момент назначения. Проще ресурсы не отдавать, чем за них потом опасаться. Поэтому я больше склоняюсь к тому, что если будет хоть малейшая возможность оставить право распоряжения самарскими неразграниченными территориями за областью, это случится. Причем это можно сказать, даже не разбираясь в теме, а просто исходя из здравого смысла.

Эти издания читают ваши потенциальные клиенты

в Самаре, Тольятти, Новокуйбышевске и других городах области...



САМАРСКОЕ
Обозрение

ДЕЛО
деловой журнал

**ПЛОЩАДЬ
СВОБОДЫ**

P.S. Постскриптум

Самарские
ИЗВЕСТИЯ

ООО «Самара-Медиа»
Более 10 лет работы
по разработке
и проведению
рекламных кампаний
в СМИ



тел. (846) 334-68-73
vankova@sr.smrllc.ru

ПИВКИН ОПЯТЬ ПРОИГРАЛ ФАС



С НОВОГО МОСТА автомобилисты Самары еще долго будут попадать на улицу со странным названием «проспект»

ЛЮДМИЛА НИКОЛАЕВА

Самарский минтранс проиграл второй из четырех исков, предъявленных Федеральной антимонопольной службой в связи с торгами на реконструкцию проспекта Кирова в Самаре. 18 ноября Арбитражный суд города Москвы отказал ведомству Ивана Пивкина в удовлетворении заявления о признании недействительным решения ФАС от 29.04.2014 по жалобе саратовской компании «Волгомост». Ранее аналогичную позицию суд занял по делу, в котором опротестовывалось предписание

ФАС по жалобе ООО «Производственно-техническая база - СДС». На конец минувшей недели по обоим делам оставались обнародованы только резолютивные части решений московского арбитража, в связи с чем пока не ясна мотивировка служителей Фемиды. Во всех четырех исках министерство транспорта и автомобильных дорог Самарской области доказывало неправомерность позиции антимонопольной службы, которая обязала комиссию по проведению торгов на реконструкцию проспекта Кирова (в состав входили представители минтранса) отменить

их итоги и вернуть аукцион на этап подачи заявок. Процедура повторялась несколько раз, при этом трижды с торгов снималось ОАО «Волгомост». В то же время во всех случаях комиссия постановляла подписать контракт по полной стоимости (4,45 млрд рублей) с единственным оставшимся участником - ЗАО «Волгоспецстрой». Между тем сам проект за время разбирательства оказался под вопросом. Сначала минтранс сократил его стоимость в два раза, а на прошлой неделе его представители и вовсе сообщили депутатам губдумы, что не будут финансировать его в 2015 году.

СТАТИСТИКА

Безработица растет понемногу



ОФИЦИАЛЬНЫЙ УРОВЕНЬ безработицы составил всего 0,9%

ВАЛЕРИЙ МАНТРОВ

Согласно данным мониторинга рынка труда, опубликованного на сайте регионального министерства труда и занятости, в период с 12 по 18 ноября численность безработных в целом по области увеличилась на 201 человека и на 19 ноября 2014 года составляет 16,4 тысячи человек. По официальным данным, в городах число безработных увеличилось на 5 человек (на 0,05%), в районах - на 196 человек (на 3,7%). Зафиксированный уровень безработицы составил порядка 0,9%. В связи с ликвидацией организации-работодателя либо сокращением численности или штата работников за обозначенный период было уволено 66 человек.

В то же время наряду с небольшим ростом безработицы данные мониторинга говорят о серьезном понижении спроса на новые кадры: за вышеуказанный период заявки организаций на сотрудников в службу занятости сократились на 1652.

ПРОЕКТ

Монополистам приготовили совет

ВАЛЕРИЙ МАНТРОВ

При губернаторе Самарской области в ближайшее время может быть создан совет потребителей по вопросам деятельности естественных монополий. Проект соответствующего постановления был опубликован 18 ноября на официальном сайте министерства экономического развития, инвестиций и торговли Самарской области. Как говорится в документе, основной целью деятельности совета предполагается сделать доведение до сведения органов власти и субъектов естественных монополий позиции потребителей. Таким образом, совет сможет оказывать косвенное влияние на решения об установлении

УПОЛНОМОЧЕННОМУ по правам предпринимателей Евгению Борисову предложено выступать от лица потребителей в совете по вопросам деятельности естественных монополий

размеров коммунальных тарифов, а также участвовать в формировании перечня объектов компаний-монополистов, подлежащих включению в их инвестиционные программы. В состав совета войдут глава Тольятти Сергей Андреев,



бизнес-омбудсмен Евгений Борисов, генеральный директор ОАО «КуйбышевАзот» Виктор Герасименко, президент ЗАО «Новокуйбышевская нефтехимическая компания» Игорь Соглаев и ректор СГЭУ Габидулла Хасаев.

ЭКОЛОГИЯ

Дышать по-прежнему нечем

АННА ТУРОВА

В Приволжском федеральном округе подвели итоги деятельности территориальных органов Росприроднадзора за 9 месяцев. По словам начальника департамента Росприроднадзора по Приволжскому федеральному округу Анатолия Шаталова, экологическая ситуация в Поволжье остается довольно напряженной. В частности, наблюдался небольшой рост объемов выбросов вредных веществ в атмосферный воздух (в сравнении с 2012 годом около 0,6%). Наибольшие объемы выбросов зафиксированы в Республике Башкортостан (783,6 тысячи тонн), Оренбургской области (759,4 тысячи тонн), Пермском крае (636,2 тысячи тонн), а



также в Республике Татарстан (604,6 тысячи тонн). Кроме того, по данным Росстата, в ряде городов зафиксирован высокий и очень высокий уровень загрязнения атмосферного воздуха. Самара входит в перечень городов с высоким уровнем загрязнения воздуха. Вместе с ней в списке фигурируют Уфа, Казань, Саранск, Ижевск, Пермь, Чебоксары, Пенза.

ВКПМ

ВЕЩАТЕЛЬНАЯ КОРПОРАЦИЯ

СМИ Авторadio - Самара Эл № ФС77-58062 от 20. 05. 14 СМД Детское радио - Самара Эл № ФС77-49511 от 24. 04. 12 СМД Романтика - Самара Эл № ФС77 -58027 от 20. 05. 14
СМД Радио Энергия FM - Самара Эл № ФС77-58155 от 29. 05. 14 СМД Радио Эхо - Самара Эл № ФС77-48736 от 29. 02. 12 СМД Юмор FM - Самара Эл № ФС77 -58128 от 29. 05. 14

АВТОРАДИО | ДЕТСКОЕ РАДИО | РАДИО ROMANTIKA | РАДИО ENERGY | ЭХО МОСКВЫ | ЮМОР FM

СПОР

Развитие откладывается

ЕЛЕНА ДЕРГУНОВА

Министерство строительства Самарской области через суд обязало ООО «Радамира» демонтировать бетонные ограждения, установленные на земельном участке рядом с домом №171 на пр. Карла Маркса, в границах улиц Митерева и Революционной в Октябрьском районе. Незаконный забор обществу придется снести своими силами и за счет собственных средств в течение месяца.

Как следует из материалов дела, в 2009 году «Радамира» заключила с главой Самары договор №125 «О развитии застроенной территории в границах улиц Г. Митерева, Революционной, пр. Карла Маркса в г.о. Самара». Однако когда в 2012 году общество обратилось в региональный минстрой с заявлением о заключении до-

ООО «РАДАМИРА» не сможет выполнить договор о развитии застроенной территории в границах улиц Митерева, Революционной и пр. Карла Маркса в Самаре



говора аренды, ему было отказано со ссылкой на то, что на земельном участке расположен многоквартирный дом, отселение граждан из которого в соответствии с договором компания не осуществила. ООО «Радамира» попыталось оспо-

рить позицию ведомства в суде, но проиграло. 14 ноября уже по иску министерства самарский арбитраж обязал компанию демонтировать установленные ограждения, аргументировав свое решение отсутствием у «Радамиры» прав на землю.

АУКЦИОН

Накупят фотоаппаратов на сувениры



100 НЕДОРОГИХ аппаратов заказала Самарская область

АННА ТУРОВА

ГКУ Самарской области «Служба эксплуатации зданий и сооружений» объявило торги на поставку сувенирной продукции в виде фототехники. Победитель аукциона, которого определяют 8 декабря, должен поставить 100 фотоаппаратов общей стоимостью 2,99 млн рублей спустя четыре дня после подписания контракта. Судя по условиям технического задания, конкретная модель заказчиками уже присмотрена, поскольку ТЗ избобилует не только техническими характеристиками нужного товара, но и его внешнего вида. Так, цвет корпуса фотоаппаратов должен быть черным, а верхняя и нижние части - серебристого цвета, размер - не более 118,7х71 мм, с фиксированным и устанавливаемым режимом съемки. Фотоаппараты приобретаются на средства из областного бюджета.

ВЫБОРЫ

Быкову добавили 5 лет



ПОБЕДУ В ВЫБОРАХ ректора СамГТУ одержал действующий глава вуза

ЕЛЕНА ДЕРГУНОВА

Ректором Самарского государственного технического университета остался Дмитрий Быков. Выборы в вузе состоялись 21 ноября. За пост главы также боролся проректор по научной работе Максим Ненашев, однако большинство голосов участников выборной конференции было отдано действующему руководителю университета.

Дмитрий Быков впервые был избран ректором СамГТУ в 2009 году. Место во главе вуза ему уступил Владимир Калашников, который больше не мог переизбраться на новый срок, поскольку достиг предельного возраста - 65 лет. До избрания ректором Дмитрий Быков (с 2006 года) работал деканом нефтетехнологического факультета СамГТУ, а до этого заведовал кафедрой химической технологии и промышленной экологии.

Ректор СамГТУ является самым высокооплачиваемым руководителем вуза в Самарской области. Так, за 2013 год он задекларировал 10,8 млн рублей, а по итогам 2012-го его доход достигал 15,4 млн.

МУНИЦИПАЛЬНЫЕ НОВОСТИ

ЕЛЕНА ДЕРГУНОВА, АНИ АЙВАЗЯН

Андреев копит долги

Верхний предел муниципального долга Тольятти в 2015 году может возрасти до 85% от собственных доходов. Такая информация прозвучала на заседании думы г.о. Тольятти на прошлой неделе в ходе рассмотрения основных направлений бюджетной и налоговой политики городского округа на 2015 год и плановый период 2016 и 2017 годов. «По сравнению с другими муниципальными образованиями региона именно у Тольятти отмечена самая большая долговая нагрузка», - цитирует слова спикера Дмитрия Микеля пресс-служба думы. Так, в 2010 году верхний предел муниципального долга составлял 30% от собственных доходов бюджета, или порядка 1,6 млрд рублей, в 2013-м - 54%. По прогнозам на конец 2014 года этот показатель достигнет 65,3%, а в 2015 году - 85%. «При таком соотношении муниципалитет теряет право заимствовать средства», - говорится в сообщении пресс-службы.

Депутаты раскритиковали работу мэрии в части обеспечения необходимого уровня

**ТОЛЬЯТТИ В СЛЕДУЮЩЕМ ГОДУ**

может потерять возможность привлекать заемные средства

собственных доходов бюджета, что позволило бы решить проблему муниципального долга. «Мы предлагаем мэрии посмотреть на разработку этого документа, не просто отталкиваясь от свершившегося факта, а прогнозировать процессы. Это помогло бы нам выправить ситуацию», - отметил председатель комиссии по бюджету Сергей Колмыков.

Запроектируют коллектор

Департамент строительства и архитектуры администрации г.о. Самара разместил заказ на разработку проектной документации по объекту «Проектирование и строительство дублирующего участка коллектора Волжского склона и частичная реконструкция существующего коллектора от Барбошина оврага до камеры в районе улиц Осипенко и Лесной». Цена контракта не может превышать 58,66 млн рублей. В проекте должно быть преду-

смотрено строительство коллектора диаметром 1000 мм и протяженностью 12 км. Также запланированы строительство промежуточных смотровых и перепадных колодцев и реконструкция существующего. Необходимо предусмотреть и выведение из эксплуатации сооружений, попадающих в зону строительства, и при необходимости провести историко-культурную экспертизу участка. Работы должны быть окончены в течение 10 месяцев.

«Газстрой» отстроит асфальт

Арбитражный суд Самарской области обязал ООО «Газстрой» восстановить асфальтобетонное покрытие дороги, разрушенное при проведении земляных работ по прокладке наружных газовых сетей к котельной в Сыз-

рани. Речь идет о пересечении улиц Шигонской и Авиационной (нуждающаяся в восстановлении площадь - 60 кв. м), а также о территории площадью 160 кв. м перед автошколой «Альянс» на ул. Авиационной.

Пить подано!

айсберг
ПРИРОДНАЯ ПИТЬЕВАЯ ВОДА
Член Союза производителей бутилированных вод России

При покупке от 4 бутылей
ЦЕНА БУТЫЛИ 100 р.

(846) 269-40-40
WATER@WATER63.RU

Реклама 078211

Бизнес-центр «Капитал Haus»

ОФИСЫ В АРЕНДУ от 15 кв. м до 40000 кв.м

первая линия, охрана, ремонт, кондиционирование, вентиляция, высокая транспортная доступность, наземный/подземный паркинг на 600 машино-мест

Окружение: ж/д вокзал, управление министерства юстиции, министерство имущественных отношений, стадионы «Локомотив», «Динамо»

СОБСТВЕННИК

NEW!

г. Самара, Железнодорожный район, ул. Льва Толстого, 123/ул. Буянова, 1

303-03-14, 303-00-43
www.mgd63.ru



КОМПАНИИ & РЫНКИ

тема & главное



АЛЕКСАНДР ПОПОВ,
председатель
правления
АКБ «Тольят-
тихимбанк»

Желание АСВ получить больше средств в конкурсную массу понятно. Но и сделки между двумя юрлицами, когда одна компания гасит долг другой, на мой взгляд, вполне законны. Если же говорить о компаниях, гасящих свой собственный кредит со своего счета, то здесь возникает очень много вопросов. Например, откуда у них вообще взялись эти деньги для расчета с банком? Зачем им был нужен кредит, если они и так платежеспособны? Думаю, здесь нужно разбираться в каждом случае отдельно.

Плохое еще не закончилось

Банки-банкроты тянут спасшихся вкладчиков и клиентов в суды

НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

Агентство по страхованию вкладов (АСВ) может заставить многих заемщиков обанкроченных самарских банков дважды оплатить имевшуюся у них задолженность. Структура Вячеслава Буракова инициировала несколько десятков судебных процессов, главная цель которых - признать недействительным гашение кредитов, проводимое заемщиками в последние дни существования банков с собственных счетов в них. В АСВ уверены, что такие сделки наносили ущерб другим кредиторам рухнувших банков. Самарские банкиры подозревают, что данные операции были следствием различных схем вывода клиентами своих средств из тонущих банков, и не исключают, что в итоге участвовавшим в них лицам действительно придется платить повторно.

Агентство по страхованию вкладов, выступающее конкурсным управляющим в процессе банкротства Волжского социального банка, Волго-Камского банка, а теперь и «Приоритета», добралось до самарских заемщиков кредитных организаций, гасивших в последние дни существования банков взятые там кредиты. Только в ВСБ нашлось более 30 компаний, решивших провести сомнительную с точки зрения АСВ сделку. Суть данной схемы проста. Заемщик, располагавший на собственном счете в уже прекратившем расчеты банке определенной суммой, направлял ее на погашение взятого там же кредита досрочно. В результате взаимные обязательства банка и его клиента гасились. Самарские банкиры предполагают, что острое желание заемщиков экстренно погасить свои кредиты могло быть обусловлено несколькими причинами. Самой распространенной из них является участие в схемах, которыми заемщики и клиенты банка помогают друг другу решить возникшие финансовые проблемы. «Вкладчик переводит зависшие в банке средства на счет заемщика, а тот, в свою очередь, со своего счета гасит взятый кредит. Учитывая, что живых денег в данной схеме нет, уже не работающий банк осуществляет



все эти сделки внутренней проводкой. После чего заемщик с дисконтом выплачивает вкладчику переведенную ему на счет сумму. На мой взгляд, в этих сделках нет ничего предосудительного. Это входит в рамки обычной деятельности», - отмечает председатель правления Тольяттихимбанка Александр Попов. Еще одним вариантом банкиры считают не всегда бескорыстное желание ряда заемщиков спасти тонущий банк. «Нередко менеджмент и бенефициары банка, понимая, что тот находится на грани краха, просят своих клиентов погасить хотя бы часть долгов, чтобы закрыть свои обязательства перед вкладчиками, обещая им за это различные послабления и бонусы. И клиенты могли согласиться на предложение банка, внести деньги на счет кредитной организации и за счет этого погасить кредит», - поясняет управляющий самарским филиалом Невского банка Владимир Мариничев. Существует еще и третий вариант - стремление высвободить залоги. «Как правило, клиенты занимают у региональных банков, с учетом относительной дороговизны их ресурсов, деньги на короткий срок, например на покрытие кассового разрыва. При этом в залог банку оставляется необходимое оборудование или товар, стоимость которого намного превышает сумму займа. Неразбериха при банкротстве банков может затруднить изъятие у них залогов, которые необходимы заемщикам в их профильной деятельности. Поэтому клиенты могут экстренно загасить кредит, чтобы снять

обременения», - говорит один из самарских банкиров.

Независимо от реальных причин сделок, АСВ сочло их сомнительными. По оценкам представителей ведомства Вячеслава Буракова, кредит является активом банка, который можно в ходе конкурсного производства продать, а вырученные средства пустить на расчеты со всеми кредиторами согласно их очередности, в то время как в результате проведенных операций данные деньги шли на удовлетворение претензий только одного клиента. Таким образом, АСВ сочло данные сделки нарушающими права кредиторов. Заемщиков, у которых в банке имелись остатки на счетах,

**КОНТРАГЕНТЫ
РУХНУВШИХ
БАНКОВ,**
успевшие закрыть
в последний
момент свои
кредиты, недолго
радовались -
рука покойников
потянулась к ним
из могилы



тенденции

СТАВЯТ НА ПОТОК

Попытки провести операции взаимозачета по счетам и кредитам одного и того же юридического лица в Волжском социальном банке, доживавшем свои последние дни, оказались обычной практикой. На данный момент в арбитражном суде рассматривается более 25 подобных дел. Причем основная часть сделок была произведена 29 ноября 2013 года либо незадолго до этой даты. Решений по большинству исков пока нет. Как и нет понимания, откуда на счетах организаций взялись деньги, достаточные для погашения, как правило, немалого остатка долга по кредиту. Крупнейшими сделками стали платежи ООО «Стеклоиндустрия» (на 80,5 млн рублей), ООО «Управление активами» (72 млн) и ООО «Выгода» (62,5 млн). Крупнейшие заемщики-кредиторы банка Валерия Кучканова близки бенефициарам самой кредитной организации.

Гасили свои долги и сторонние клиенты ВСБ. В настоящее время удалось выявить около десяти таких сделок. Причем, как правило, компания со своего счета гасила как собственный кредит, так и личную задолженность руководителя или собственника. Подобные сделки проводили, в частности, ООО «Спецремстрой», погасившее долг учредителя Магомеда Халикова; ООО «ТольяттиТрубоТорг», которое помимо собственного долга заплатило и за директора Александра Лебедева; ООО «Лучший крепеж», помогшее своему учредителю Александру Маркову. Лица и компании, близкие Волжскому социальному банку, не остались в стороне от массового исхода заемщиков из рушащейся кредитной организации. Фирмы, входящие в орбиту холдинга Кучканова, щедро расплачивались как со своими собственными кредитами, так и по займам своих сотрудников или иных лиц. Так, один из крупнейших должников ВСБ - АНО «Самарский центр поддержки малого и среднего предпринимательства» - выплатил займ собственного руководителя Григория Степунова. ООО «Директ эстейт» заплатило долг Ириады Афоной, а ООО «Управление активами» расплатилось с Юлией Колпаковой. Самым щедрым оказалось ООО «Базовый капитал», заплатившее по долгам Елены Гошевой, Игоря Иванова и Олега Козлова.

тема&
главное

**СЕРГЕЙ
ЗУДИН,**
председатель
правления
ЗАО «АКБ
«Земский
банк»

На мой взгляд, безусловно, такие платежи являются правомерными. Всякий платеж (в том числе и направленный на погашение кредита) совершается клиентом банка по договору банковского счета, всякий платеж объективно влечет уменьшение остатка по банковскому счету. Не может быть признана нормальной ситуация, когда все безналичные платежи, совершенные клиентами кредитной организации, априори считаются сделками с предпочтением, и лишь от произвольного выбора конкурсного управляющего зависит, какую конкретную операцию (безналичный платеж) он пожелает оспорить. Неправомерными должны признаваться лишь те операции, которые были совершены после отзыва у кредитной организации лицензии.



786,1

МЛН РУБЛЕЙ

составил объем сделок клиентов
ВСБ с самими собой и с близкими
лицами и структурами



агентство предлагало наравне с прочими вставить в реестр кредиторов и ждать возврата средств от продажи активов.

Несмотря на спорность такой позиции, пока в разбирательствах по тематике Волжского социального банка агентство берет верх.

В начале прошлой недели АСВ смогло выиграть сразу два иска - к ООО «Инсайт» и ООО «АЗР МОТОРС Самара». Обе компании имели кредитную задолженность перед банком Валерия Кучканова. В последние дни существования ВСБ они предприняли попытки закрыть свои обязательства. По данным Арбитражного суда Самарской области, ООО «Инсайт» открыло кредитную линию в банке в 2012 году. Срок кредита истек в 2014-м. Однако за несколько дней до краха ВСБ заемщик решил форсировать процесс погашения собственной задолженности и перечислил со своего счета остаток в размере 30 млн рублей. По данным «СПАРК-Интерфакса», руководителем и владельцем компании является Юлия Машьянова, а занимается фирма «производством и обработкой прочих стеклянных изделий». В залоге в ВСБ остались товары в обороте компании: арматура, трубы и стекло. У ООО «АЗР МОТОРС Самара» оказались аналогичные проблемы. Компания является официальным дилером Renault в Самаре и принадлежит известному игроку самарского авторынга Владимиру Колинченко. Он владеет еще одной профильной фирмой - ООО «Колис», которое раньше продавало Hyundai, но затем утратило дилерский статус. В 2013 году компания Колинченко активно кредитовалась в ВСБ, а сумма ее задолженности составляла около 44 млн рублей. 29 ноября 2013 года, по данным судебных материалов, ООО «АЗС МОТОРС Самара» через свой

расчетный счет в ВСБ погасило имеющуюся задолженность. В залоге у банка «застряло» 28 автомобилей Renault.

Агентство по страхованию вкладов сочло, что операции по погашению задолженностей ООО «Инсайт» и ООО «АЗС МОТОРС Самара» «привели к оказанию предпочтения отдельному кредитору в отношении удовлетворения требований, существовавших до совершения оспариваемых сделок». Суд первой инстанции встал на сторону заемщиков и счел, что «оспариваемые банковские операции осуществлялись в результате обычной хозяйственной деятельности кредитной организации». В апелляции по двум судам АСВ в ноябре текущего года смогло убедить суд в прямо противоположном.

Сами пострадавшие заемщики неохотно комментируют причины, по которым они неожиданно решили погасить кредиты в тонущем банке. Не исключено, что они просто не хотят признавать, что участвовали в сомнительных с точки зрения АСВ операциях. Директор автосалона «АЗР МОТОРС» Владимир Колинченко пояснил, что его компания давно работала с ВСБ, и операция по погашению кредита, которую оспаривает АСВ, носила рядовой характер. «Мы всегда так делали. Появились деньги - сразу гасили долг. Это обычная работа, сложившаяся практика, никак не связанная с процессами, происходившими в ВСБ. Звонков с просьбами о досрочном погашении долга к нам не поступало», - заверил «СО» Колинченко. По его словам, решение апелляционной инстанции «АЗР МОТОРС» будет оспаривать. «Если бы мы были не правы, суд первой инстанции не поддержал бы нашу позицию», - подчеркнул Колинченко.

Связаться с ООО «Инсайт» не удалось.

Эксперты считают, что многим клиентам рухнувших банков в итоге придется платить повторно. «Вероятней всего, окажется, что фирмы заплатят по кредиту дважды: первый раз в ноябре 2013 года, второй - по решению суда», - считает Владимир Мариничев. «В этих судах много неясностей. Видимо, здесь имеют место обстоятельства, о которых мы не знаем», - предполагает Александр Попов. «Если расчеты производились между двумя юрлицами, то фактического ущерба АСВ не наносится, и непонятно, исходя из каких соображений такую сделку можно оспорить», - сомневается глава Тольяттихимбанка. Владимир Мариничев отмечает, что до 2012 года подобные сделки между юридическими лицами были чрезвычайно распространены, и судебная практика складывалась в пользу компаний. «Однако затем ситуация перевернулась. Сейчас такие сделки действительно стали признаваться как сделки с предпочтительным удовлетворением кредиторов. Впрочем, каждый случай должен рассматриваться отдельно, поскольку могут быть обстоятельства и в пользу заемщика - например, если компания действительно внесла деньги на счет по просьбе банка», - комментирует банкир.

Не совсем понятно, как в дальнейшем будет развиваться ситуация в случае, если суд окончательно встанет на сторону АСВ. Учитывая негласный характер проведенных сделок, переадресовать претензии агентства в судебном порядке истинным авторам подобных схем заемщики вряд ли смогут. Фактически у них остается только один путь - пытаться решить данный спор неформальным способом, со всеми вытекающими отсюда рисками. ■

НА СТР. 14 >

ПРОДАМ КОТТЕДЖ

Реклама 4447



т. 8-927-774-97-78

Площадь - 360 м²
на зем. участке 8,5 сот.,
два этажа + цоколь,
на 9-й просеке, 3-я линия,
200 м до р. Волга,
с видом на реку,
в закрытом коттеджном
поселке на 4 дома.
Городские коммуникации.



Региональный коммерческий банк

БЕСПЛАТНОЕ ОТКРЫТИЕ РАСЧЕТНОГО СЧЕТА
до конца 2014 г.

*Ваш путь
к успеху
вместе с нами!*

г. Самара, ул. Арцыбушевская, д. 40
(846) 250-01-06, 250-01-07
г. Самара, ул. Чапаевская/
Некрасовская, д. 121/50
(846) 340-17-32, 340-17-33
г. Новокуйбышевск, пр. Победы, 1/1
(84635) 7-70-08, 7-70-09

Лицензия ЦБ РФ №338. Реклама 40625



ВОЛГОПРОМЛИЗИНГ

**ЛИЗИНГ ТРАНСПОРТА,
СПЕЦТЕХНИКИ, ОБОРУДОВАНИЯ**
(возможна поставка оборудования из-за рубежа)

г. Самара, ул. Венцека, 78
т.: 333-57-33, 310-10-24, ф. 332-60-42
e-mail: leasing@vpl.ru | www.vpl.ru

1234 реклама

АРЕНДА ОФИСА

от 20 до 300 кв.м

Самарский район
ул. Фрунзе/
ул. Некрасовская

www.mgd63.ru

8 (846) 243-77-14
276-44-71

Реклама 28575

РЕКЛАМА НА ЗАКОННЫХ
щитах 3х6 в Самаре

От прямого собственника

8 (846) 277-89-52
8 (846) 212-00-05

web: <http://ra-a.ru>
Заказчик ООО «ОЦИКЕТ»

Реклама 10675

ИНВЕСТИЦИИ

НЕ ПОВЕЗЛО С КЛИЕНТОМ

Добрались до посредников

АСВ трясет деньги с самарских брокеров

< НА СТР. 12

Конкурсный управляющий банкротством Волжского социального банка может заставить самарские инвестиционные компании своими деньгами закрывать дыры в конкурсной массе Волжского социального банка. Иски об оспаривании операций с ценными бумагами общим объемом порядка 200 млн рублей, в которых участвовали ИК «Газинвест» и ИК «Восток-Инвест», поступили в арбитражный суд в рамках дела о банкротстве банка. По мнению самих инвестиционныхщиков, фигурирующих в иске, речь идет об ошибке и непонимании АСВ сути проведенных операций.

Согласно судебным материалам, ЗАО «Инвестиционная компания «Газинвест» в период с 18 по 29 ноября 2013 года провело ряд операций по списанию денежных средств со счета компании на счет банка. Назначением платежей указывался «вывод денежных средств по договору на комплексное обслуживание на рынке ценных бумаг». Общая сумма операций составила 155,3 млн рублей. ООО «Инвестиционная компания «Восток-Инвест» в те же сроки перечислило со своего счета в банке на счет ВСБ 75 млн рублей. Назначениями платежей значатся «оплата по договору комиссии на брокерское обслуживание» и «списание требований по оплате акций». Требования Агентства по страхованию вкладов (АСВ) к компаниям Андрея Салова и Владислава Зотова идентичны. Управляющий добивается признания сделок недействительными, восстановления остатка денежных средств на первоначальных счетах инвестиционныхщиков, их задолженности перед банком, а также взыскания с них указанных сумм. Сами ответчики считают, что никакой задолженности не было, а претензии АСВ, обращенные к ним, направлены не по адресу. По их

ИК «ВОСТОК-ИНВЕСТ», возможно, придется заплатить за своего партнера



версии, обе компании в качестве брокеров выполняли для Волжского социального банка биржевые операции, и указанные сделки проводились в рамках этого сотрудничества. Обе компании в последний месяц существования банка получили распоряжение от своих клиентов вывести средства с бирж и перевести на счет кредитной организации. По сути, со слов брокеров, речь идет о посреднической деятельности и манипуляциях исключительно с деньгами банка и по указанию представителей ВСБ, а не с собственными средствами. Как поясняет генеральный директор ИК «Восток-Инвест» Владислав Зотов, в исках речь идет о брокерских операциях. «Незадолго до банкротства банк решил вывести деньги, которые размещались на бирже с нашим посредничеством. Мы исполнили требование клиента и перевели деньги на счет банка. Наша компания в данном случае исполняла волю клиента и оперировала исключительно его деньгами. Согласно закону, регулирующему нашу деятельность, мы не можем отказать клиенту в проведении любых операций, которые он хочет совершить со своими деньгами. Что касается требуемых сумм, то в течение нашего сотрудничества, начавшегося в 2004 году, были операции и с более крупными объемами. Естественно, в суде мы будем доказывать свою



АНДРЕЙ САЛОВ,
генеральный
директор
ИК «Газинвест»

Мы с 2004 года занимались брокерским обслуживанием Волжского социального банка, и операции, которые сейчас оспаривает АСВ, производились в рамках соответствующего договора. ВСБ захотел вывести деньги с биржи, где с нашей помощью они размещались, и перевести их на свои счета. Мы эти операции провели. «Газинвест» к данным средствам отношения не имеет, это деньги банка. На мой взгляд, имеет место недоразумение, ситуация разрешится, и все претензии к нашей компании будут сняты.

правоту», - говорит Владислав Зотов. Аналогичную картину описывает и генеральный директор ИК «Газинвест» Андрей Салов. По логике инвестиционныхщиков, АСВ добивается возврата в конкурсную массу более 230 млн рублей от тех, кто технически обеспечивал работу банка на рынке ценных бумаг и к деньгам ВСБ имел исключительно формальное отношение. По мнению аналитика ИХ «Финам» Антона Сороко, если дело обстоит именно так, компании легко докажут свою правоту. «Если они представят документы, подтверждающие именно такой характер сделок, суд встанет на их сторону», - считает Сороко. ■

ПОГАШЕНИЕ ДОЛГОВ ЗА СЧЕТ ВКЛАДОВ ДРУГОГО ЛИЦА, ОСПАРИВАЕМОЕ АСВ

Должник	Платательщик	Сумма
Гоги Беридзе	Дмитрий Арефьев	9,35 млн руб.
Магомед Халиков	ООО «Спецремстрой»	1,28 млн руб.
ООО «Регионспецстрой»	ОО «АрхСтройРесурс»	33 млн руб.
Александр Лебедев	ООО «ТольяттиТрубоТорг»	1,6 млн руб.
ООО «Лучший крепеж»	ООО СК «СтройИнвест»	3,4 млн руб.
Александр Марков	ООО «Лучший крепеж»	264 тыс.
Александр Марков	ИП Александр Марков	2,2 млн руб.
ООО «Базовый капитал»	ООО «Директ эстейт»	17,7 млн руб.
Ирида Афонина	ООО «Директ эстейт»	1,6 млн руб.
Юлия Колпакова	ООО «Управление активами»	2,6 млн руб.
Григорий Степуров	АНО «СЦПП»	420 тыс. руб.
Елена Гошева	ООО «Базовый капитал»	5 млн руб.
Игорь Иванов	ООО «Базовый капитал»	1,56 млн руб.
Олег Козлов	ООО «Базовый капитал»	1,8 млн руб.

Источник: <http://kad.arbitr.ru>

ПОГАШЕНИЕ ДОЛГОВ С СОБСТВЕННОГО СЧЕТА

Должник	Сумма
ООО «Стеклоиндустрия»	80,5 млн руб.
ООО «Управление активами»	72 млн руб.
ООО «Выгода»	62,5 млн руб.
ООО «Константъ»	62,4 млн руб.
ООО «Элит»	54,4 млн руб.
ООО «ВСБ Лизинг»	47,4 млн руб.
ООО «ЭКОЛОС-СТРОЙПРОЕКТ»	47 млн руб.
ООО «ФИИНВЕСТ-ЛИЗИНГ»	46,3 млн руб.
ООО «Базовый капитал»	45 млн руб.
ООО «АЗР МОТОРС Самара»	44 млн руб.
ООО «Лизинговая компания «Импульс»	43,58 млн руб.
ЗАО «ВТС-9»	32,25 млн руб.
ООО «Инсайт»	30 млн руб.
ООО «СО. Оптикал Трейд Ко. ЛТД»	22,1 млн руб.
ООО «Директ эстейт»	21,6 млн руб.
ООО «Амега»	11,6 млн руб.
ИП Грагат Абрамян	11,3 млн руб.
ООО «ТольяттиТрубоТорг»	10,8 млн руб.
ООО «Астра-1»	10,1 млн руб.
ЗАО «Строительно-монтажный поезд №854»	10 млн руб.
АНО «Самарский центр поддержки малого и среднего предпринимательства»	9,68 млн руб.
ООО «Экспресс-Авто»	5 млн руб.
ООО «Гидроспецсервис»	4,1 млн руб.
ООО «РСУ Вектор»	2,4 млн руб.
ЗАО «Астроликс»	81,4 тыс. руб.

Источник: <http://kad.arbitr.ru>

банкротство

ВОЛГО-КАМСКИЙ БАНК ТОЖЕ В ТРЕНДЕ

Клиентам банкротящегося ВККБ также оказалось не чуждо желание срочно погасить свои долги накануне краха кредитного учреждения. Правда, в банке Владимира Чекмарева этот процесс носил менее массовый характер, и в соответствующих разбирательствах АСВ выигрывает не всегда. Суд первой инстанции по последнему рассматриваемому процессу проиграл ответчика. Алла Моргунова хотела закрыть перед ВККБ задолженность в размере 3,5 млн рублей с помощью средств на своем расчетном счете. Суд признал сделку недействительной. Похожий иск к ООО «Финансовая компания «Капитал» и ЗАО «Капитал РМ» Агентство по страхованию вкладов проиграло.

90,6

BUSINESS FM

первое деловое радио

ДЛЯ ЛЮДЕЙ
С ДЕЛОВЫМ СЛУХОМ

Свидетельство ЭЛ № ТУ63 - 00622 от 24 сентября 2013 г.



реклама 01983

16+

ОТСТАВКА

МЕНЯЕТ МЕНЕДЖМЕНТ

Все лучшее – детям

Николай Шutow доверил завершение трансформации ЗиТа сыну

ОЛЬГА ЛАШИНА

Генеральным директором ОАО «Завод имени А.М. Тарасова» (ЗиТ) назначен сын бенефициара предприятия Николая Шutowа - Александр Шutow. Скорее всего, новый руководитель завода, из года в год сокращающего объемы производства и персонал, будет курировать реализацию на его площадке девелоперского проекта.

ОАО «Завод имени А.М. Тарасова» зарегистрировано 8 июля 1993 года и занимается производством автомобильных генераторов и стартеров. Бенефициаром предприятия участники рынка называют главу холдинга «Тадем», председателя Федерации синхронного плавания РФ Николая Шutowа.

До недавнего времени ЗиТ являлся одним из крупнейших поставщиков ОАО «АвтоВАЗ». Его выручка в 2010 году составила 3,139 млрд рублей. Однако в последние несколько лет АвтоВАЗ предпочитает закупать стартеры и генераторы импортного производства, вследствие чего объем производства на ЗиТе резко сокращается. По итогам работы за 9 месяцев текущего года предприятие получило всего 1 млрд рублей выручки. Убыток ЗиТа в третьем квартале составил 78,515 млн рублей.

Не помогла заводу и неоднократная смена руководителей, которые происходили с завидной регулярностью на протяжении последнего времени. В конце 2012 года в отставку был отправлен Александр Титов, а его место занял Александр Федюлов. В конце мая 2014 года снова произошла смена руководства - вместо Федюлова директором предприятия стала Мария Царева. В этой должности менеджер продержалась около полугода.

18 ноября на заседании совета директоров предприятия принято решение о досрочном прекращении полномочий Марии Царевой и назначении ге-



НИКОЛАЙ ШУТОВ предпочел не доверять застройку ЗиТа сторонним менеджерам

неральным директором Александра Шutowа, сына Николая Шutowа. Он также является генеральным директором ООО «ГК «Тадем» и генеральным директором АО «МЗАТЭ-2». Получить комментарии на самом ЗиТе не удалось - в приемной сообщили, что Александр Шutow находится в Москве. «Позвоните попозже, когда новый директор освоится на предприятии. Это новый вид деятельности для него, все произошло неожиданно», - пояснили на самом заводе.

«Конечно же, можно предположить, что такая кадровая перестановка указывает на некоторое недоверие собственника к наемному менеджменту, но, тем не менее, можно также допустить, что новый руководитель, несмотря на прямые родственные связи, достаточно профессионален для того, чтобы руководить предприятием в непростое для него время», - говорит генеральный директор ИК «Восток-Инвест» Владимир Зотов.

Не исключено, что Шutow-младший пришел на ЗиТ не реанимировать производство, а курировать реализацию девелоперского проекта на его площадке. Предприятие уже обратилось в администрацию города за предоставлением разрешения на строительство многоэтажных жилых домов на своей территории. ■

**МЕНЕДЖМЕНТ
«АВТОКОМПОНЕНТ
СЫЗРАНЬ»**

пытается избежать санкций за нарушение трудового законодательства и прав своих работников



КОНФЛИКТ

НЕ СОГЛАСНЫ С РЕВИЗОРАМИ

Юрищев чистится

Руководитель «Автокомпонент Сызрань» опротестовывает санкции трудинспекции

ОЛЬГА ЛАШИНА

Новое руководство ОАО «ПК «Автокомпонент Сызрань»» попытается оспорить в судебном порядке постановления федеральной инспекции труда, привлечшей его к административной ответственности на основании множества выявленных нарушений. По оценкам юристов, уйти от наказания управляющему сызранским заводом Евгению Юрищеву вряд ли удастся.

Нижегородская ГК «Автокомпонент» получила контроль над сызранским заводом «Пластик» (переименован в ОАО «ПК «Автокомпонент Сызрань»») в конце прошлого года. 24 сентября 2014 года областная организация Росхимпрофсоюза обратилась в Государственную инспекцию труда с сообщением о нарушениях новым руководством завода трудового законодательства. Роструд провел внеплановую проверку компании, в ходе которой обнаружил там целый букет нарушений. Как сообщили «СО» на прошлой неделе в федеральной инспекции труда, «был нарушен трехмесячный срок подписания коллективного договора, в связи с чем испол-

нительный директор предприятия привлечен к административной ответственности в виде штрафа. Исполнительный директор предприятия также не мог не знать о сложившихся напряженных отношениях между профсоюзом и работодателем. Таким образом, вина в его действиях присутствовала и привлечение к ответственности имеет объективный характер», - сообщили в Роструде. Кроме того, проверяющий орган подверг сомнению изданный новым руководством предприятия приказ «Об отмене льгот и компенсаций работникам», согласно которому прекращалась выдача сотрудникам молока, лечебно-профилактического питания и льгот. За это нарушение, по мнению инспекции, исполнительный директор также должен подвергнуться административному штрафу. Было также выявлено, что на заводе задерживается заработная плата: предприятие задолжало сотрудникам 7 млн рублей и еще более 60 млн рублей – системам обязательного социального и пенсионного страхования. 28 октября за задержку заработной платы ОАО «ПК «Автокомпонент Сызрань»» привлекли к

административной ответственности. «В настоящее время назначено проведение еще одной проверки в связи с получением информации о новых задержках по зарплате», - сообщили «СО» в инспекции труда. В ведомстве также пояснили, что «в настоящий момент ОАО «ПК «Автокомпонент Сызрань» и его исполнительный директор, не согласившись с вынесенными постановлениями по первым двум упомянутым правонарушениям, обжалуют их в Сызранском городском суде». Судя по всему, претензии управляющего органа адресованы управляющему директору Евгению Юрищеву. Как пояснили в пресс-службе «Автокомпонента», должности «исполнительный директор» на предприятии не существует. Сам Евгений Юрищев комментировать ситуацию отказался. По мнению экспертов, руководству предприятия не удастся избежать ответственности. «Как показывает судебная практика, чаще всего судебные решения в подобных спорах выносятся в пользу работников, чьи права были ущемлены», - считает управляющий партнер компании RBL Дмитрий Самигуллин. ■

В кабельных сетях Самары и Тольятти

РТВ
САМАРА

РБК ДЕЛОВОЕ
ИНФОРМАЦИОННОЕ
ПРОСТРАНСТВО
СТАНЬ ЕГО ЧАСТЬЮ

Приглашаем к диалогу в эфире РБК/РТВ-Самара

(846) 97-97-500

МНЕНИЕ

ПАВЕЛ КАРПУХОВ

Новый директор ООО «Винзавод «Тольяттинский» рассказал о приоритетах в развитии компании

Смена руководства не означает отказа от прежнего курса

ОЛЕСЯ СИМАНЕНКО

На винзаводе «Тольяттинский» – уже во второй раз за 2014 год – сменился топ-менеджмент. Место долгие годы возглавлявшего завод Петра Пака в апреле заняла Светлана Ермакова. В ноябре же новым руководителем предприятия стал Павел Карпухов. Как кадровые перестановки сказываются на развитии завода? Что изменится в политике компании? Какие направления станут приоритетными? Какую нишу займет предприятие в условиях торговой войны России со странами Запада? Об этом и многом другом в своем первом интервью рассказывает директор ООО «Винзавод «Тольяттинский» Павел Карпухов.

- Чем можно объяснить столь частую смену менеджмента на предприятии? Какие должности занимают прежние директора?

- Если коротко выразиться, предприятие должно быть эффективным. Сейчас не время медлить, очень многое зависит от директора. Собственники винзавода взяли курс на непрерывные улучшения, а для этого необходима была смена руководства. Петр Пак назначен моим заместителем по развитию. Светлана Ермакова уже не является сотрудником завода.

- Есть ли у вас опыт руководящей работы и деятельности на таком предприятии?

- Я не управлял именно таким предприятием, но это само по



Сейчас не время медлить, очень многое зависит от директора. Собственники винзавода взяли курс на непрерывные улучшения, а для этого необходима была смена руководства.

себе ничего не означает. У меня очень большой опыт в бизнесе, связанный с управлением и коллективами, и рисками. Руководство предприятием основывается на кросс-функциональной системе управления, когда возникающие задачи решаются системно или в некоторых случаях аврально, но при этом руководители подразделений имеют полную самостоятельность в принятии решений.

- То есть в вашем случае каждый руководитель подразделения не зависит от другого?

- Да, каждый самостоятельно руководит группой специалистов по эффективному решению текущей задачи. Получается так, что в арбитражных спорах главный – начальник юротдела, а в выполнении плана по разливу главный – начальник цеха раз-

лива. У нас пять крупных постоянных задач. Эти проблемы решаются оперативными и постоянными группами специалистов, что дает гибкость, оперативность и эффективность. В общем, необходимо работать под проблему, под задачу. Постоянный процесс улучшений имеет определяющее значение.

- Планируете ли вы менять команду?

- На заводе работает 192 человека. Ведущие специалисты трудятся на предприятии многие годы. Они преданы своему делу, и я им доверяю. Наши люди всегда в процессе улучшения – своего образования, навыков, управленческих решений, структуры предприятия. Поэтому я считаю состав команды оптимальным для решения стоящих перед нами задач.

- Как вы оцениваете финансовую устойчивость предприятия?

- Состояние предприятия с каждым днем улучшается. Винзавод находился в вынужденном двухлетнем простое из-за непродления лицензий Росалкогольрегулированием. Через суд мы оспорили действия госоргана и возобновили свою деятельность. Но, как итог, у предприятия осложнилась финансовая ситуация, появились долги. В настоящее время задолженность своевременно погашается, выполняется план реструктуризации по займам Сбербанка и Россельхозбанка. Предприятие увеличило выпуск фруктовых вин и реализует продукцию в 10 регионах РФ.

- Как распределяется сбыт с точки зрения регионов реализации, и где продукции продается больше всего?

- Достаточно большим спросом наш продукт пользуется в Удмуртии – более 8 машин в 20 тонн в месяц, Сибирь выбирает порядка 25-30 фур, Самарская область более 20 машин. И это не предел. Стратегическим партнером по нашей области является ООО «Регион 63». Долгосрочно и продуктивно работаем с ЗАО «Тандер» в Твери, Энгельсе, Челябинске, Омске, Самаре и Тольятти. Многие федеральные сети на местном уровне и локальные сети выражают желание работать с нами. Мы не стоим на месте, и после увеличения мощностей мы готовы будем реализовывать свою продукцию и им.

- Какую продукцию выпускаете кроме фруктовых вин?

- В ноябре возобновили выпуск настоек «Долгожитель», коньяков. С нового года запустим новинки – вина натуральные «Орловское» и «Осенний сад». В разработке находятся еще два новых проекта по виноградным винам, но подробности сообщать пока не буду.

- Как отражается на работе винзавода политическая ситуация в стране и мире?

- Наше предприятие и названия наших торговых марок исходят из того, что наше, российское, – самое лучшее и качественное. Причина проста – производство рядом. И общество, государственные службы могут его лучше контролировать. Внутриполитический курс и внешняя политика государства теперь помогают и поддерживают местную продукцию, пусть пока лишь на словах, но даже это хорошо!

- В конце 2013 года ваш предшественник Петр Пак рассказывал о том, что винзавод развивает международное сотрудничество: закупает виноматериал за рубежом, собирается реализовывать продукцию в странах Азии. Вы будете поддерживать эти планы?

- Преемственность и история очень важны. Страна должна помнить свою историю, а предприятие – использовать собственный драгоценный опыт. Поэтому те направления развития, которые были обозначены ранее, будут реализовываться. С учетом изменений внешнеполитической и экономической ситуации мы все равно будем работать над ними. ■

Актеры «Молодежки» встретились с самарскими зрителями

13 ноября в кинотеатре «Художественный» в рамках VI Международного фестиваля спортивного кино и телевидения состоялся показ фильма о том, как снимался сериал «Молодежка». По окончании показа зрителей ждала встреча с создателями сериала: актрисой Юлией Маргулис (Марина, капитан команды чирлидеров), актером Игорем Огурцовым (вратарь команды «Медведи» Семен Бакин) и его отцом, актером Алексеем Огурцовым (сыгравшим во втором сезоне «Молодежки»), а также продюсером сериала Дмитрием Табарчуком. Поклонники сериала смогли задать вопросы именитым гостям и получить автограф на память. Встреча состоялась как раз накануне старта второго сезона сериала.

Первый сезон «Молодежки» объединил фанатов спорта и любителей сериалов. Перед Олимпиадой в Сочи они вместе переживали за судьбу команды «Медведи». Молодые хоккеисты учились дружить и любить, проигрывать и побеждать, находить общий язык с тренером и родителями. В новом сезоне хоккей вернется на СТС. Спортивная драма продолжит стилизовать непримиримых соперников как на льду, так и в жизни!



Наставника «Медведей» Сергея Макеева (Денис Никифоров) ждет встреча с соперником из прошлой жизни (Андрей Мерзликин). Когда-то он пустил под откос карьеру Макеева, а теперь занял место на тренерской скамье главных конкурентов «Медведей». Но жаркие схватки предстоят не только на льду – в новых сериях само существование команды окажется под вопросом...

В составе «Медведей» появятся новые игроки, в руководстве – новый спортивный директор (Анатолий Кот), а в сериале вновь в роли самого себя выступит Вячеслав Фетисов.

По итогам VI Международного фестиваля спортивного кино и телевидения сериал «Молодежка» получил «Специальный приз фестиваля».



Второй сезон «Молодежки» можно смотреть на канале СТС ежедневно, по будням в 21:00. Поклонников ждут новые 40 серий, в которых появятся новые персонажи, новые интриги и любовные линии. Что точно останется неизменным – динамичные съемки на льду, высокие скорости, адреналин, новые победы и поражения. Второй сезон «Молодежки» – хоккей, как он есть: без прикрас и глянца. ■

сделка

ПОДВИНУЛИ «БИО-ТОН»

Сонин залез в «Каменный брод»

Арендатором земель ГУПа может стать житель Мордовии

ОЛЕСЯ СИМАНЕНКО

Земли ГУП «Племзавод «Каменный брод» обрели оператора в лице жителя Мордовии Андрея Сонины. При начальной цене права аренды земли 33,33 млн рублей Сонин поднял цену почти до 180 млн. С точки зрения участников рынка, целью покупателя было сорвать торги и не дать им возможности начать работу на этих землях.

ГУП «Племзавод «Каменный брод» («КБ») ранее занималось растениеводством и выращиванием КРС и свиней. В 2006 году его признали банкротом. Объем требований кредиторов «Каменного брода» составляет 20 млн рублей. Крупнейшим кредитором предприятия являются налоговики. Основным активом компании числятся арендуемые ею 47 земельных участков общей площадью 9 тыс. га в Челно-Вершинском районе. Владелец земли - Росимущество - право аренды земельных участков «КБ» на 49 лет оценил в 300 млн рублей. Такая высокая цена объяснялась наличием на них нефтеносных участков.

В 2013 году конкурсный управляющий Дмитрий Коробков подыскал землям инвестора в лице безенчукского ООО «Везуйское». Владелец компании выступает питерский бизнесмен Станислав Орлов. По словам Коробкова, «Везуйское» работало на этих землях. В текущем году стартовали торги по продаже права аренды участков по начальной цене 33,33 млн рублей. Однако они не заинтересовали потенциальных инвесторов. К повторным торгам были допущены четыре участника: ООО «Компания



ДМИТРИЙ
КОРОБКОВ,
управляющий
«Каменного
брода»

В ближайшее время я намерен предложить аграриям с близлежащих территорий воспользоваться преимущественным правом выкупа земель племпредприятия. «Био-Тон» к этой категории не относится.

«Био-Тон», ООО «Борская нива», ООО «Парадигма» и житель Мордовии Андрей Сонин. Впоследствии «Парадигма» отказалась от участия в конкурсе. Заявки от троих оставшихся участников поступили 12 ноября. «Био-Тон» предложил за актив 38,329 млн рублей, а близкая ему «Борская нива» - 178,315 млн. Сонин предложил еще более высокую цену - 179,982 млн рублей. Согласно данным системы «СПАРК-Интерфакс», Андрей Сонин является совладельцем мордовского СПССК «Огарев-

■ ГУП «ПЛЕМПРЕДПРИЯТИЕ
«КАМЕННЫЙ БРОД»

- Финпоказатели за 2012 год: выручка - 5 тысяч рублей, убыток - 3 млн рублей
- Кредиторская задолженность - 28 млн рублей
- С 6 июня 2013 года находится в стадии ликвидации

ский», занимающегося животноводством.

В самом «Био-Тоне» заявляют, что Сонин предложил за земли «КБ» завышенную цену, и сомневаются, что он захочет исполнять взятые на себя обязательства. «Судя по итоговому протоколу, стоимость аренды гектара земли на 49 лет составила 20 тыс. рублей, что в два раза превышает рыночную стоимость и приблизительно равняется кадастровой. На наш взгляд, цель этого покупателя - сорвать торги. Вероятно, сумма сделки так и не будет погашена, и договор не будет заключен. В этом случае на полгода или даже год затянется процесс организации новых торгов», - говорит источник в «Био-Тоне». Источник отметил, что «Био-Тон» по-прежнему заинтересован в приобретении этих земель, поскольку холдинг владеет участками по соседству.

«Рыночная стоимость права аренды этого участка на год составляет 7 млн рублей, - считает генеральный директор Института независимой оценки и аудита Алексей Гурьянов. Таким образом, за 49 лет за земли «КБ» арендатор должен заплатить более 300 млн рублей.

Дмитрий Коробков не смог уточнить, чьи интересы представляет Сонин, так же как и затруднился предоставить его координаты. ■

схемы

ЖДУТ ТРЕТЬЮ СИЛУ

Не исключен вариант, при котором земли «Каменного брода» не достанутся ни Сониному, ни «Био-Тону». По словам Коробкова, в ближайшее время он намерен предложить аграриям с близлежащих территорий воспользоваться преимущественным правом выкупа земель. К их числу относится прежде всего «Везуйское», которое сейчас арендует земли «КБ» и владеет рядом соседних участков. По словам Коробкова, приоритетным правом выкупа за те же 180 млн рублей могут воспользоваться не менее пяти владельцев соседних земель. При этом земли «Био-Тона» непосредственно с участками «Каменного брода» не соседствуют, поэтому холдинг лишен возможности воспользоваться такой схемой.

С использованием данного механизма «Био-Тон» недавно забрал себе участки другого ГУПа - «Красный строитель». Победителем торгов тогда было признано ОАО «Синко», однако желанных земель компания Эдуарда Мнацаканяна так и не получила. Соседствующий с землями «Красного строителя» «Био-Тон» воспользовался преимущественным правом выкупа данных участков.

Получить комментарии в «Везуйском» «СО» не удалось.

Р

~180

МЛН РУБЛЕЙ

составила
стоимость права
аренды земель
«Каменного брода»



СМАРТСА
становится
все меньше



ЗАО «ЯРОСЛАВЛЬ-GSM»

Выручка, млн рублей	
2011 год	207,62
2012 год	190,75
2013 год	174,76
Чистая прибыль, млн рублей	
2011 год	-7,97
2012 год	-6,89
2013 год	-6,55

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

сделка

СБРАСЫВАЮТ СТУПЕНИ

Кирюшин уходит из Ярославля

SMARTS продает очередную дочернюю компанию

АЛЕНА КИЖАПОВА

Федеральная антимонопольная служба (ФАС) России на минувшей неделе одобрила ходатайство ОАО «ВымпелКом» о покупке 100% ЗАО «Ярославль-GSM», принадлежащего ОАО «СМАРТС». Незадолго до этого аналогичное решение ФАС вынесла в отношении двух других «дочек» компании Геннадия Кирюшина - ЗАО «СМАРТС-Чебоксары» и ЗАО «Астрахань-GSM».

По данным «СПАРК-Интерфакса», ОАО «СМАРТС» контролирует 100% ЗАО «Ярославль-GSM». Согласно отчетности, выручка компании в 2013 году составила около 175 млн рублей. В ближайшее время у ЗАО может смениться владелец. 19 ноября Федеральная антимонопольная служба одобрила заявку ОАО «ВымпелКом» на приобретение пакета СМАРТСа в ярославском телеком-операторе. Оператора «Билайн» интересует не только этот актив Геннадия Кирюшина. В ноябре ФАС одобрила «ВымпелКому» покупку еще двух дочерних компаний СМАРТСа - ЗАО «СМАРТС-Чебоксары» и ЗАО «Астрахань-GSM».

Данные сделки укладываются в курс Геннадия Кирюшина на распродажу выстроенной им телекоммуникационной группы по частям. Если изначально



МАКСИМ КЛЯГИН,
аналитик
УК «Финам
Менеджмент»

В целом подобная сделка M&A выглядит логично. Укрепление рыночных позиций в регионах за счет покупки сильных местных игроков, интеграция которых позволит получить заметный синергетический эффект, остается сейчас одним из приоритетных стратегических направлений для крупнейших операторов связи. К тому же эта покупка, учитывая наличие у локальных дочек СМАРТСа лицензии на диапазон 1800 МГц (что, судя по всему, в значительной степени и формирует их основную ценность), позволит «ВымпелКому» расширить долю рынка в перспективном сегменте высокоскоростной передачи данных.

но бенефициар СМАРТСа искал покупателей на всю компанию, то в последнее время активно расстается с региональными «дочками» по отдельности. В 2011 году ОАО «СМАРТС» продало «Ростелекому» 50% ЗАО «Волгоград-GSM» за 2,3 млрд рублей и 49% ЗАО «Оренбург-GSM» за \$4 млн. В 2013 году «Таттелеком» приобрел казанскую «дочку» СМАРТСа, стоимость которой аналитики оценивали в \$15-22 млн. А уже в текущем году принадлежавший поволжскому холдингу «СМАРТС-Волгоград» отошел «МегаФону» за 46 млн рублей. Отраслевые эксперты

оценивают «Ярославль-GSM» как небольшой актив, покупка которого целесообразна в связи с расширением частотного ресурса оператора. Сумма потенциальной сделки в материалах ФАС не раскрывается, однако аналитик УК «Финам Менеджмент» Максим Клягин оценивает дочерних операторов СМАРТСа в сумму более 100 млн рублей.

Председатель совета директоров ОАО «СМАРТС» Геннадий Кирюшин подтвердил планы продажи региональных компаний. Бизнесмен такие шаги объясняет необходимостью высвобождения средств для реализации нового проекта - прокладки магистральных ВОЛС возле автомобильных дорог. «Сделку надеемся завершить до конца года. Мы открыты для инвесторов и всегда рассматриваем предложения как о полной, так и о частичной продаже акций дочерних компаний», - комментирует Кирюшин.

По данным сайта ОАО «СМАРТС», зона присутствия оператора до недавнего времени составляла 12 регионов. После продажи трех «дочек» у самарской компании останется 9 филиалов: в Самарской, Ивановской, Пензенской, Саратовской, Ульяновской областях, а также в республиках Башкирия, Калмыкия, Марий Эл и Мордовия. ■

планы

УВЛЕКСЯ АПК

Волошин вложил в «Растительные белки»

Банкир организует производство кормов для животных

ОЛЕСЯ СИМАНЕНКО

Структуры, близкие председателю правления Эл банка, вошли в состав учредителей ООО «Растительные белки» («РБ»), специализирующегося на производстве кормов. Компания владеет двумя площадками - в Елховском районе Самарской области и Димитровграде.

30 сентября текущего года в Мелекесском районе Ульяновской области было создано ООО «Растительные белки». В число совладельцев фирмы с долей 19% вошло ООО «ТЛТ Траст Менеджмент». Единственным владельцем компании выступает сын председателя правления Эл банка Анатолия Волошина - Игорь Волошин. Партнерами тольятинского банкира по «РБ» выступают Евгений Каргин (31%), Артем Матвеев (30%), Александр Козлов (10%), Андрей Кузнецов (5%) и Алексей Юрин (5%). Как пояснил «СО» Анатолий Волошин, его партнеры являются инициаторами и основной движущей силой в новой компании. Сам банкир, по всей видимости, взял на себя роль основного финансиста АПК-компании.

«Растительные белки» будут заниматься производством белковых кормов для крупного рогатого скота, свиней и даже рыб. Мощность предприятия составит 12 тыс. тонн продукции в год. Основная площадка завода будет располагаться в Димитровграде Ульяновской области, - пояснил Волошин. Банкир не стал называть объем инвестиций, необходимых для запуска проекта. Известно лишь, что мощности в Ульяновской области компания Волошина взяла в аренду у лиц, ранее занимавшихся там же выпуском белкового комбикорма. Площадка в Димитровграде - не единственная, где будет вести производственную деятельность «РБ». «В Елховском районе с недавних пор у нас уже работает схожее предприятие. Там мы



АНАТОЛИЙ ВОЛОШИН ушел с головой в сельское хозяйство

установили комплекс по производству кормов: закупили экструдеры, смешивающие мокрую пшеницу, гречиху, и вложили порядка 20 млн рублей. Производительность этого комплекса небольшая - всего 4 тонны в час. Кроме того, там стоит линия по производству травяной муки. Димитровградскую площадку мы пока восстанавливаем и готовимся уже через месяц начать поставки кормов для свинокомплексов», - заявил «СО» Волошин.

Скорее всего, «Растительные белки» станут не единственным совместным проектом Волошина с ульяновскими бизнесменами. В сентябре ООО «ТЛТ Траст Менеджмент» выступило учредителем ООО «Самарский осетр», в число совладельцев которого вошли часть учредителей «РБ». Никакой деятельности компания пока не ведет. «Компания Самарский осетр» должна заняться разведением осетра на 20 тыс. кв. м водной глади. Однако ситуация с субсидированием такого проекта пока нас не устраивает», - пояснил банкир.

Для Волошина «РБ» - далеко не первый АПК-проект. В частности, структуры банкира контролируют хозяйство «Овощевод» Ставропольского района и ряд компаний, ранее подконтрольных бизнесмену Петру Фомичеву. ■

«Мир увлечений» ТРК «ГУБЕРНИЯ» увидят в Милане

На VI Международном фестивале спортивного кино и телевидения лучшей передачей о спорте стала программа ТРК «ГУБЕРНИЯ» «Мир увлечений» Виталия Рылеева.

Второй год подряд фестиваль проходит в Самаре. В этот раз он побил все рекорды по количеству желающих принять в нем участие. Свои творения представили режиссеры из России, Азербайджана, Бельгии, Бразилии, Польши, США, Японии и Франции. Всего на конкурс было заявлено более 300 работ. Из них члены жюри отобрали только 40. Причем в этом году участники снимали такие нетради-

ционные виды спорта, как зимний серфинг, летний сноуборд, катание на собачьих упряжках и др.

За четыре конкурсных дня самарские зрители не только увидели лучшие художественные и документальные фильмы о спорте, но и лично познакомились с создателями самых известных кинокартин.

Львиную долю конкурсных наград завоевали российские кинематографисты. Победители представят Россию в Милане на итоговом фестивале спортивного кино. Среди них — Виталий Рылеев с телепроектом «Мир увлечений». Ведущий телеканала «ГУБЕРНИЯ» подчер-

кнул, что гонки на собачьих упряжках — довольно свежая тематика для отечественного телевидения. «Несколько передач из цикла были посвящены ездовому спорту. Возможно, именно необычная тема заинтересовала жюри, поэтому «Мир увлечений» и получил награду на фестивале столь высокого уровня», - отметил Виталий.

Официальная церемония закрытия состоялась в «МТЛ Арене». Победителей конкурса поздравили министр спорта Самарской области Дмитрий Шляхтин, президент Федерации тенниса России, член Международного Олимпийского комитета Шамиль Тарпищев. ■



МНЕНИЕ

ВАСИЛИЙ КОЗЛОВ

Заместитель председателя Поволжского банка ОАО «Сбербанк России» -
о безналичных расчетах

Банковская карта заменит кошелек

ЕКАТЕРИНА МАЛОН

Доля безналичных платежей в розничном товарообороте развитых стран мира достигает 90%, тогда как в России - всего 15%. О том, кто развивает эквайринг, и как обстоят дела на региональном рынке, «СО» рассказал заместитель председателя Поволжского банка Сбербанка России Василий Козлов.

- Как вы оцениваете состояние регионального рынка эквайринга?

- По нашим данным, в Самарской и соседних областях количество банковских карт уже давно превышает численность населения. Только Сбербанк эмитировал более 1,2 млн карт на территории Поволжья. На этом фоне ключевым становится вопрос, как сделать банковскую карту эффективным финансовым инструментом для повседневного использования, ведь многие с ее помощью просто снимают деньги в банкоматах. Занимая половину рынка эквайринга в регионе, Сбербанк развивает инфраструктуру для удобства использования банковских карт, проводит масштабные кампании, благодаря которым клиенты могут оценить преимущества безналичных платежей, и, как результат, мы объективно наблюдаем значительный рост показателей по данному направлению.

- Как развивается эквайринговая сеть Сбербанка в

“

Если раньше инициатива в большей степени исходила от банков, то сегодня мы наблюдаем высокую заинтересованность со стороны бизнеса в увеличении доли безналичных платежей.

Поволжье, и какова динамика денежного оборота?

- Если раньше инициатива в большей степени исходила от банков, то сегодня мы наблюдаем высокую заинтересованность со стороны бизнеса в увеличении доли безналичных платежей. За десять месяцев 2014 года объем денежного оборота через эквайринговую сеть Сбербанка в регионе по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличился в два раза и превысил 70 млрд рублей. С начала года мы увеличили число терминалов в розничных сетях на 50%. Если в 2012 году банк поставлял услугу эквайринга в 8,5 тыс. точек, то сегодня их количество увеличилось втрое и приблизилось к 25 000.

- Для потребителей преимущества эквайринга кажутся более очевидными, чем для поставщиков товаров и услуг.

- На мой взгляд, бизнес выигрывает, переходя на безналичный расчет с клиентами. Компании с многолетним опытом использования эквайринга пришли к выводу, что клиент, который платит картой, тратит

больше, а значит, увеличиваются и товарооборот, и прибыль. Кроме того, бизнес несет расходы на инкассацию, хранение наличности, не последнюю роль играет человеческий фактор в точности расчетов. С эквайрингом это уходит в прошлое. На смену приходят современные технологии, безопасность, рост клиентской базы и новые возможности развития бизнеса.

- Расскажите подробнее, о каких технологиях идет речь.

- То, что сегодня воспринимается как инновация, завтра будет трансформировано в новые, более технологичные сервисы. Не так давно мы внедрили услугу мобильного эквайринга - теперь клиент может принимать платежи, имея под рукой планшет и считывающее устройство.



И таких технологий много, они активно развиваются и, я уверен, в ближайшем будущем прочно войдут в нашу жизнь.

- Как вы считаете, банковские карты смогут заменить кошелек?

- Это мировой тренд, и мы к этому неизбежно придем. Вопрос времени. Для меня лично оплата товаров и услуг по карте - это определенная степень свободы, открытость и прозрачность. По каждой финансовой операции я моментально получаю отчет на мобильный телефон и точно знаю, что мои интересы под надежной защитой. К сожалению, процент потребителей, делающих выбор в пользу наличности, в регионе еще довольно высок. Часто это связано с нашим российским менталитетом: деньги должны лежать дома, под контролем. Чтобы продемонстрировать преимущества безналичных расчетов, мы проводим уроки финансовой грамотности и поощряем клиентов - участников программы лояльности «Спасибо от Сбербанка», начисляя бонусы за каждую покупку по карте. Накопленные баллы клиент может использовать как скидку или оплатить товары и услуги компаний-партнеров. Их список, как и количество компаний, которые переходят на эквайринг, увеличивается. Терминалы появляются и в такси, и в небольших магазинах, и в курьерских службах. Уверен, в будущем банковская карта заменит кошелек. ■

Отмечают юбилей

Крупнейший туроператор губернии «Спутник-Гермес» подводит итоги 15-летней работы

ДАРЬЯ СИНЦИНА

Туристическая компания «Спутник-Гермес», являющаяся лидером туризма в Самарской области, празднует 15 лет успешной работы на рынке. Помимо передовых позиций в качестве крупнейшего регионального туроператора, «Спутник-Гермес» активно развивает направление VIP-сервиса.

За 15 лет активной работы в туристическом бизнесе «Спутник-Гермес» добился статуса самого крупного туроператора в Самарской области по зарубежному направлению и речным круизам. Представительства компании успешно работают в Самаре, Тольятти. Основу деятельности компании составляют круизы по Волге и туры за рубеж с вылетом из Самары и других городов, а также организация отдыха в России и ближнем зарубежье, MICE (корпоративное обслуживание), продажа авиа- и железнодорожных билетов, оформление загранпаспортов и виз. В 2012 году в компании было открыто направление VIP-сервиса, позволяющее расширить рамки возможных услуг, предоставляемых туристам. Так, популярной VIP-услугой «Спутник-Гермеса» для искушенных

туристов является прогулка на яхте по водам Италии. На операторских зарубежных направлениях есть разнообразные программы с вылетом из Самары в Чехию, Францию, ОАЭ, Хорватию, Черногорию, Словению. В 2012 году открыты вылеты из Самары на Шри-Ланку, а в 2013-м - на Мальдивы.

Большое внимание в компании уделяется отдыху в России и ближнем зарубежье: широкий спектр баз отдыха и санаториев на Черноморском побережье, на Кавказе, а также в Крыму. Богатый выбор экскурсионных туров по всей России на любой вкус и кошелек. Активно развивается направление по приему и экскурсионному обслуживанию в Самаре, Самарской области и Казани индивидуальных туристов и групп иностранных и российских граждан. Для любителей отдыха на родных просторах в любое время года большой выбор баз отдыха и санаториев в Самаре и области.

«Спутник-Гермес» является уполномоченным агентством операторов Coral travel и Natalie tours. Компания входит в сеть ТБГ («Туристические бренды») и не первый год является ее лидером продаж. В 2012 году компания получила статус «Лучший круизный оператор Самарской области».

В настоящее время в собственности компании находится теплоход-пансионат «Валерий Чкалов», в оперативном управлении - теплоход «Хирург Разумовский». С 2012 года компания «Спутник-Гермес» работает с комфортабельным теплоходом «Федор Достоевский», а в навигацию 2013 года флотилия пополнилась теплоходом «Ф.И. Панфёров». «Спутник-Гермес» предлагает разнообразные по направлению и длительности туры - от маршрутов выходного дня до эксклюзивных, продолжительных туров. На всех теплоходах функционирует надежная система охраны и служба безопасности. Для туристов организуются тематические рейсы с разнообразной культурной программой, на теплоходах можно воспользоваться услугами терминалов оплаты сотовой связи, медицинскими услугами с лечебно-профилактическими мероприятиями. Особое внимание уделяется питанию отдыхающих: присутствуют в меню элементы кухни «халяль», легкие и диетические блюда, детское меню. Многолетний опыт работы по организации круизного отдыха позволяет тонко чувствовать потребности отдыхающих и четко выполнять пожелания клиентов. Сложная работа коллективов теплоходов по-

зволяет обеспечить высокий уровень комфорта отдыха туристов. «Спутник-Гермес» имеет огромный опыт проведения на базе теплоходов презентаций, международных конференций, корпоративных мероприятий, которые для многих предприятий и организаций стали традиционными. Грядущий чемпионат мира по футболу-2018 позволит гостям мундиаля насладиться красотами русской природы и Волги, путешествуя на теплоходах «Спутник-Гермеса».

«Спутник-Гермес» - это имя, известное далеко за пределами Самарской области. За ним - репутация, которая создавалась годами не одним поколением людей, увлеченных, болеющих туризмом. Поэтому «Спутник-Гермес» неизменно ассоциируется с порядочностью, надежностью и отличной организацией любого вида отдыха. Команда «Спутник-Гермеса» - это дружный коллектив профессионалов, которые дарят людям счастье, эмоции. Компания постоянно движется вперед, не стоит на месте и растет в профессиональном плане. ■

г. Самара, ул. Ленинская, 166
Тел.: 8-800-700-25-88
(звонок бесплатный),
(846) 270-40-40 (многоканальный)



СПУТНИК-ГЕРМЕС

СПРАВКА

О КОМПАНИИ

Туристическая фирма «Спутник-Гермес» образовалась 26 ноября 1999 года под руководством бесценного директора Натальи Денисовой. Богатый опыт, крепкие традиции, профессиональный подход в работе и современные технологии позволяют компании «Спутник-Гермес» оставаться лидером туризма в Самарском регионе. ТК «Спутник-Гермес» отмечена высокими наградами: дипломом Российского комитета по туризму «Профи российского туризма», дипломом администрации Самарской области «За лучшую организацию речного круиза по Волге», Всероссийской ежегодной премией «Хрустальный глобус», наградой департамента промышленности и торговли Самарской области «Серебряная чайка» в номинациях «Лучший волжский круиз» и «Лучший тур-агент», наградой департамента по туризму Самарской области «Лучший круизный оператор Самарской области».

КАДРЫ

ЗАЩИЩАЮТ КОМАНДУ

Григорьева отключили от «МегаФона»

Главу Поволжского филиала сотовой компании отправили в отставку

ТАТЬЯНА АНЗОНГЕР

Директор Поволжского филиала ОАО «МегаФон» Александр Григорьев покидает свой пост. В самой компании отставку менеджера объясняют его личным желанием. Участники рынка предполагают, что Григорьев стал жертвой зачистки «МегаФона» от членов команды бывшего первого заместителя генерального директора сотового оператора Валерия Ермакова. И.о. директора филиала временно назначен директор Центрального филиала ОАО «МегаФон» Павел Корчагин.

Об отставке Александра Григорьева стало известно на прошлой неделе. Источник «СО» в «МегаФоне» сообщил, что, по сути, Григорьева просто уведомили об увольнении в головной компании в Москве. Никаких подробностей кадровых перестановок источник не сообщил, отметив лишь, что для всех эта новость стала неожиданностью. Согласно официальной версии пресс-службы компании, топ-менеджер ушел сам. «Александр Григорьев принял решение завершить работу в компании по личным причинам», - прокомментировала «СО» директор по связям с общественностью Поволжского филиала ОАО «МегаФон» Елена Харитоновна.

Неожиданной отставка Григорьева стала и для участников самарского телеком-рынка. «Я слышал информацию об уходе Александра Сергеевича», - рассказал «СО» директор одного из телеком-операторов. - Ничего не могу сказать о причинах, но, скорее всего, Москва приступила к зачистке региональных менеджеров, и Григорьев стал одним из первых». «Григорьев - ставленник Валерия Ермакова, экс-главы «МСС-Поволжье», который был в старой команде, видимо, с этим и связана отставка», - предполагает другой источник «СО».

АЛЕКСАНДР ГРИГОРЬЕВ
прощается
с Поволжским
филиалом
«МегаФона»



Александр Григорьев возглавил Поволжский филиал ОАО «МегаФон» 1 февраля 2011 года, сменив на этом посту Андрея Курданова, который, в свою очередь, был приглашен в Москву на должность директора столичного филиала оператора. Последний же пришел в «МегаФон» на пост, который ранее занимал Валерий Ермаков. Ермаков же получил должность первого заместителя генерального директора сотовой компании по операционной деятельности, став одним из ключевых топ-менеджеров компании. Благодаря Ермакову серьезных кадровых успехов в «МегаФоне» удалось достигнуть целому ряду самарских менеджеров, работавших под его началом.

В конце прошлого года Ермаков покинул «МегаФон», возглавив консалтинговую компанию из Санкт-Петербурга ООО «Группа «Транзас». Ряд федеральных СМИ отставку Ермакова связывали со сменой руководства «МегаФона», который возглавил Иван Таврин. Вслед за Ермаковым «МегаФон» активно стали покидать и его самарские протеже. Курданов сейчас возглавляет уральский филиал «Tele-2». Видимо, в орбиту этого процесса попал и Григорьев. Как сообщил «СО» источник,

**АЛЕКСАНДР ГРИГОРЬЕВ**

- Родился 1 июня 1977 года в Ульяновске.
- Свой путь в «МегаФоне» начал в апреле 2003 года в Ульяновском региональном отделении с должности руководителя группы IT.
- С сентября 2005 года работал в Самаре - заместителем начальника департамента IT, директором департамента IT и первым заместителем директора Поволжского филиала компании.
- 1 февраля 2011 года назначен на должность директора Поволжского филиала компании «МегаФон».
- В ноябре 2014 года покидает «МегаФон».

знакомый с ситуацией, если ранее около половины топ-менеджеров «МегаФона» имели опыт работы на самарской площадке, то на сегодняшний момент их осталось только четверо - директор Дальневосточного филиала Андрей Левыкин, директор по отчетности / главный бухгалтер Любовь Стрелкина, директор Северо-Западного филиала Алексей Семенов и директор Сибирского филиала Алексей Тютин.

Согласно официальным данным «МегаФона», временно исполнять обязанности директора Поволжского филиала будет директор Центрального филиала «МегаФона» Павел Корчагин. ■

СОТРУДНИЧЕСТВО

«Прогресс» законтрактовался

ЕЛЕНА АЛЕКСАНДРОВА

ОАО «РКЦ «Прогресс» получило контракт с Роскосмосом стоимостью 2,725 млрд рублей. Договор на выполнение составной части опытно-конструкторской работы «Создание космического ракетного комплекса «Союз-2» на космодроме Восточный» был заключен 31 октября. Предметом договора являются изготовление и транспортировка средств выведения, проведение работ в обеспечение первого пуска РН на этапе летных испытаний КРК «Союз-2» на космодроме Восточный. Как следует из раскрытой на «СПАРК-Интерфаксе» информации о заказе, он размещался на основании открытого конкурса, но заявок других участников, кроме РКЦ «Прогресс», не было, и контракт отдали предприятию по начальной цене в 2 724,696



ПРЕДПРИЯТИЕ Александра Кирилина получило очередной крупный господряд

млн рублей. ОАО «РКЦ «Прогресс» на 100% контролируется государством. Акционерным обществом предприятие стало только летом 2014 года.

СОБСТВЕННОСТЬ

АвтоВАЗ вернул ВМЗ

РОМАН АВРУСИН

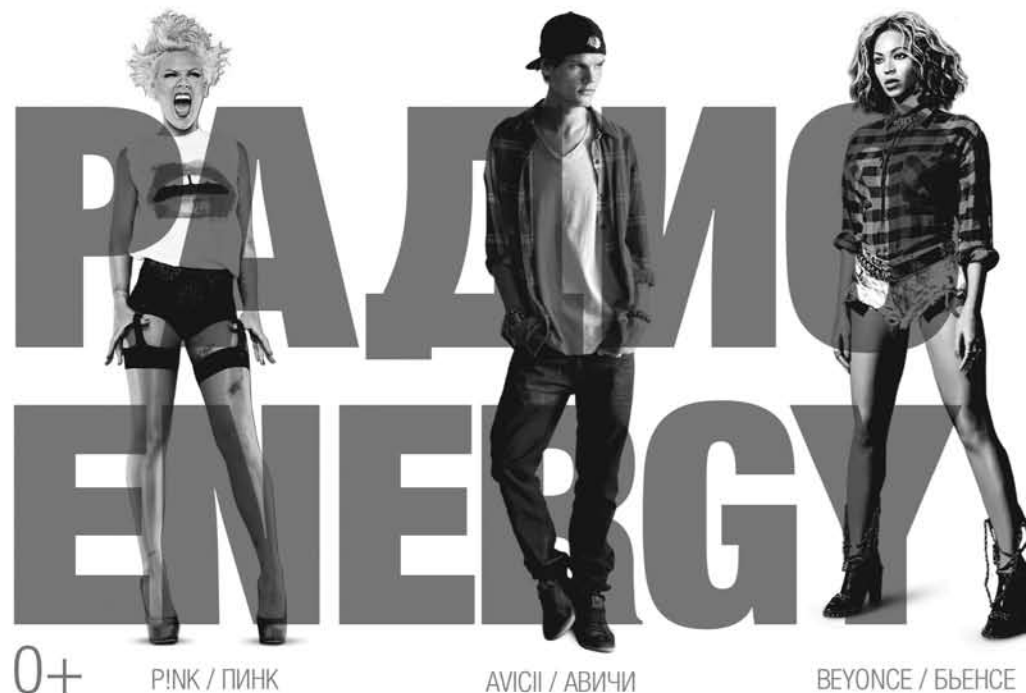
Владельцем 100% долей ООО «Волжский машиностроительный завод» вновь стало ОАО «АвтоВАЗ». Данная информация раскрыта в системе «СПАРК-Интерфакс». Изменения в составе собственников предприятия датированы 11 ноября 2014 года. До осени 2013 года ВМЗ принадлежал ВАЗу, однако в итоге был передан госкорпорации «Ростех», в счет погашения долга автозавода перед холдингом. Сделку тогда эксперты оценивали в сумму порядка 5 млрд рублей. В дальнейшем, судя по всему, стороны решили отыграть соглашение назад. О возвращении ВМЗ под контроль ВАЗа участники рынка производства автокомпонентов заявляли еще несколько месяцев назад. В сентябре 2014 года пост директора ВМЗ занял представитель АвтоВАЗа - Сергей Спирин. Факт завершения процесса возврата ВМЗ готовится подтвердить и АвтоВАЗ. Согласно сообщению АвтоВАЗа, 24 ноября его пре-



ВМЗ СНОВА стал дочерним предприятием ВАЗа

зидент Бу Андерссон планирует сделать заявление о том, что ООО «ВМЗ» становится 100-процентным дочерним предприятием тольяттинского автозавода.

ООО «Волжский машиностроительный завод» (ВМЗ) создано на базе производства технологического оборудования АвтоВАЗа 1 октября 2011 года. ВМЗ занимается производством оборудования и автокомпонентов для ВАЗа. За 2013 год выручка предприятия составила 3,1 млрд рублей, убыток - 822 млн рублей.



ДОБАВЬ В ДРУЗЬЯ
ENERGYFM.RU



0+

P!NK / ПИНК

AVICII / АВИЧИ

BEYONCE / БЬЕНСЕ

ПРЕТЕНЗИИ

ВСК поборется с Паком

НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

Страховая компания ВСК через суд оспаривает решение Управления Федеральной антимонопольной службы по Самарской области, посчитавшего ее нарушителем закона. В самарский арбитраж поступил иск от страховой компании «о признании незаконным решения административного органа о привлечении к административной ответственности». Разбирательство между страховщиком и антимонопольным ведомством началось с подачи «Росгосстраха», обратившегося в УФАС с соответствующей жалобой. По результатам ее рассмотрения ВСК получила штраф от самарской антимонопольной службы за то, что при участии в конкурсе на страхование по ОСАГО федеральных бюджет-

ВСК НЕ СОГЛАСИЛАСЬ с мнением ведомства Леонида Пака о нарушении страховщиком закона



ных учреждений в регионе неверно указала число договоров страхования автогражданской ответственности в своем портфеле. Так, согласно переданным в процессе конкурса данным, компания в течение 2013 года заключила 20,3 млн договоров, в то время как из информации

ЦБ и отчетности страховщика следует, что таковых оказалось только 2,6 млн. УФАС посчитало ВСК нарушителем закона и наложило на компанию штраф. Однако страховщик с этим не согласился и оспорил решение антимонополистов в арбитраже.

АКТИВЫ

«Агроторгу» добавили банкротов



РСХБ ПЕРЕДАЛ «Агроторгу» управление непрофильными компаниями-банкротами

ОЛЕСЯ СИМАНЕНКО

Россельхозбанк передал своей дочерней компании управление банкротящимися активами. Обособленное подразделение ООО «ТД «Агроторг» в Самарской области управляет имуществом нескольких ликвидируемых компаний, где Россельхозбанк является крупнейшим и залоговым кредитором. К ним относятся площадка свиноплеменного ЗАО «СВ-Поволжское» и ОАО «Птицефабрика «Волжская». К этому числу недавно добавились активы банкротящихся обществ, а также имущество, на которое банк обратил взыскание (как АПК-компаний, так и не относящихся к теме сельхозбизнеса). В частности, речь идет о безенчукском ООО «Ардо», ООО «АгроСервис», ООО «СамараАгроПроект», ООО «Клондайк», ОАО «Красноярскаяагрохимсервис», ООО «СХП «Совхоз Рабочий», ООО «Элефант», СПК «Луч», ООО «ПТП «Агро-Мастер», ООО «Фирт», ООО «АПК «Красный ключ». Долг последней компании перед «Агроторгом» недавно был продан Игорю Бабашиному.

РАСХОДЫ

ВСБ обойдется дороже

НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

Агентство по страхованию вкладов (АСВ), являющееся конкурсным управляющим Волжского социального банка, увеличило смету расходов в четвертом квартале 2014 года. Ранее АСВ рассчитывало, что уложится в 16,868 млн рублей, однако этой суммы оказалось недостаточно. Организации потребовалась большая сумма до конца года, и финансирование было увеличено на 937 тыс. рублей. Как поясняется в сообщении АСВ, расширение бюджета потребовалось «в части административно-хозяйственных расходов, связанных в основном с проведением судебного-исковой работы». На данный момент агентство ведет обширную деятельность по оспариванию сделок с предпочтительным удовлетворением требований кредиторов. В Арбитражном суде Самарской области рассматривается несколько десятков таких исков от управляющего.



АСВ РАСШИРИЛО бюджет на судебные тяжбы с кредиторами ВСБ

ОТСТАВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

ОЛЕСЯ СИМАНЕНКО, НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

Иванов возглавил «Яр-Ойл»

НПЗ в Стромилово подобрали нового руководителя



В ООО «Яр-Ойл-Самара» назначен новый директор. Компания «Яр-Ойл Самара» («ЯОС») создана в октябре 2011 года. В качестве сферы ее деятельности указывается производство нефтепродуктов. НПЗ «ЯОС» расположен в районе поселка Стромилово. Учредителем организации выступал Равиль Ягудин. Он и его родственник, экс-депутат Самарской губернской думы Ринат Ягудин, владеют также

другими компаниями – ООО «Мираж» и ООО «Рассвет», зарегистрированными по одному адресу с ООО «ЯОС». В третьем квартале в «Яр-Ойле» сменился директор. Новым руководителем ООО стал Роман Иванов. В текущем году это уже вторая смена директора. Возглавлявший «ЯОС» с 2013 года Рустем Ярулов в августе был заменен на Игоря Воронцова, которого затем сменил Иванов.

Соловьева проверит «Колос Поволжья»

АЛЕКСАНДРА СОЛОВЬЕВА стала ликвидатором «Колоса Поволжья»



Ликвидатором ООО «Колос Поволжья» назначена Александра Соловьева. Сельскохозяйственная компания запустила процесс самобанкротства в начале сентября. Потребность самоустраниться с рынка появилась после того как организация перестала платить по кредитам в ряде банков, работавших в Самарской области и предоставлявших компании

займы. В течение года «Колос Поволжья» также проиграл ряд судов о взыскании задолженностей, инициированных этими кредитными организациями. Суд принял заявление ООО о банкротстве, однако пока компания банкротом не признана. О признании «Колоса Поволжья» банкротом также ходатайствовал Россельхозбанк.

18+

МОБИЛЬНЫЙ РЕПОРТЕР

Стань мобильным репортером «Вести-Самара»
Делись своим видео.
Получай призы.

Прислать новость www.tvsamara.ru
Предложить новость <http://vk.com/gtrksamara>

Реклама 3920У

САМАРСКОЕ
Обозрение

Вся губерния
будет знать
о юбилее
Вашего директора,
если Вы
поздравите его
в газете
«Самарское обозрение».

Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ63-00526 от 15.11.2012 г. 16+

Телефон рекламной службы:
342-50-22

реклама

Собирают стулья

По самарским дорогам ежедневно проезжает более 400 автомобилей «Газель» с изображением рекламы Мебельного центра «Мягкофф».

В связи с этим компания решила провести конкурс, условие которого - сделать как можно больше фотографий этих автомобилей. Победит тот, кто пришлет на электронный адрес info@m-ff.ru максимальное количество фото разных «Газелей» с рекламой стульев «от Простого до Золотого».

Прием фотографий продолжится до 15 декабря.
Подробности читайте на сайте
http://www.m-ff.ru/news/vnimanie_konkurs.html

Реклама 4366Г



АЛЕКСАНДР ГРИГОРЬЕВ,
директор
Поволжского
филиала ОАО
«МегаФон»



КОНСТАНТИН ХЛОБОСТОВ,
директор
самарского
представительства
«КРОК Поволжье»



ДМИТРИЙ АЛЬБЕРТ,
директор
по развитию ООО
«НПК «Маджента
Девелопмент»



ДЕНИС МОСКВИН,
заместитель
директора
филиала, директор
по b2b «Дом.ru
Бизнес» в Самаре

участники



**МОДЕРАТОР
ТАТЬЯНА АНЗОНГЕР,**
руководитель отдела
специальных проектов

- Мы рады приветствовать участников круглого стола*, посвященного развитию рынка облачных технологий. Надеюсь, что наш сегодняшний диалог будет интересным и полезным. Рынок подталкивает операторов, интеграторов и собственно бизнес к новым технологиям. Отраслевые эксперты оценивают рост облачных технологий в 30-50% в Европе и Америке. Объем российского рынка пока невелик, но направление развития полностью совпадает с общемировыми трендами. В связи с этим темы, которые сегодня предложены к обсуждению, – это масштаб и специфика регионального рынка облачных технологий, риски перевода ИТ-инфраструктуры в «облака», загруженность местных дата-центров и прогнозы по развитию «облаков» в губернии.

* круглый стол проводился 20 октября 2014

«Облака» сгущаются над Самарой



АЛЕНА КИЖАПОВА

Александр Григорьев:

- Уверен, у нас сегодня получится живая дискуссия, и предлагаю сразу четко терминологически определить, о чем мы будем говорить. Коллеги соглашались, что под «облаками» сегодня подразумевается столько разных вещей, что если не дать четкого определения, то можно попросту говорить о разном. Если взять в целом направление клаудов (облака, перевод с англ. – Прим. ред.), то сложно ответить на вопрос, есть ли региональный рынок или нет. Объясню почему. Все, что связано с Интернетом, не имеет границ. Сейчас многие компании используют облачную инфраструктуру разных поставщиков, и зачастую сразу нескольких. Поэтому, на мой взгляд, существование регионального рынка облачных технологий в принципе невозможно.

Существует так называемый гиперцикл Gartner, который переживает любая новая технология. Сначала она является инновационным триггером – к технологии прикован интерес,

возникает много ожиданий, связанных с ее использованием. В какой-то момент эти ожидания достигают пика. Однако любая технология требует времени для доработки и массового внедрения, в течение которого интерес начинает угасать, наступает период неоправданных ожиданий и даже разочарований. Затем технология выходит на продуктивное плато, и мы наблюдаем ее постепенное внедрение в массовые услуги и сервисы. Пик ожиданий у облачных технологий был несколько лет назад, и сегодня мы как раз видим выход на продуктивное плато – начало массового использования технологии. Профессионалы и корпоративный рынок, как правило, идут впереди, но сегодня уже существует большое число облачных сервисов для массового пользователя.

Татьяна Анзонгер:

- Наблюдаете ли вы это на практике?

- Чтобы ответить на этот вопрос, предлагаю определить, о чем мы говорим. В целом, на мой взгляд, облачные технологии пришли. Наш опыт работы с бизнесом показывает, что че-

рез 2-3 года мы увидим в корпоративном сегменте еще более массовое проникновение. Почему? Потому что, с одной стороны, пока еще сильны локальные айтишники, особенно в крупных компаниях, которым проще поддерживать собственную инфраструктуру, нежели использовать что-то новое, заимствованное. А во-вторых, есть вопрос доверия к защите данных в «облаках». Но такие барьеры есть у любой новой технологии, и через какое-то время всегда находится здравый баланс. Когда-то мы и не мыслили опубликовать где-то свою личную фотографию. А на сегодняшний день молодежь хранит все в Instagram и не сильно беспокоится по этому поводу. Со временем такие преграды стираются. В массовом сегменте на уровне простых файловых хранилищ проникновение уже довольно высокое. Сегодня, например, сложно найти человека, который бы не хранил свои фотографии или другую информацию в Google Drive, Sky Drive и т.д. Поэтому если мы возьмем всех пользователей мобильных устройств, компьютеров



Среди лидеров рынка разработки программного обеспечения конкуренция за клиента уже идет, прежде всего в «облаках».

и других гаджетов, то среди них процент тех, кто использует клауды в том или ином виде, будет очень высоким. В корпоративном же сегменте, повторюсь, заметный рост мы увидим в перспективе 2-3 лет, когда все обозначенные выше вопросы начнут решаться. Еще один тезис, который, на мой взгляд, будет точно работать на усиление этого тренда, – заинтересованность производителей крупного программного обеспечения. Когда все приложения, которые более-менее имеют за собой интеллектуальную собственность, будут находиться в «облаках», их станет невозможно украсть. У тебя либо есть подписка, либо нет. Что-

бы опять же это стало массовой историей, нужно высокое проникновение качественного доступа к Интернету. И по сегодняшним трендам мы близки к тому, чтобы средняя скорость доступа к Интернету была выше 10 мегабит в секунду. Это тоже определенный «спусковой момент», после которого преграды комфортному использованию облачных продуктов практически не будет.

Татьяна Анзонгер:

- Константин, как вы оцениваете ситуацию с облачными технологиями в губернии? Почему КРОК сегодня работает в основном над созданием частных «облаков»?

Константин Хлобостов:

- В последние 3-4 года проектов по возведению частных «облаков» появляется все больше, что позволяет сказать о стабильном росте. Это связано с изменением принципов работы. Современному человеку необходим доступ к сервисам и ресурсам не только на рабочем месте. Особенно это касается использования мобильных устройств. Поддержку и растущий тренд на сервисы внешнего хранения данных, когда

участники

Рынок облачных технологий к 2016 году станет одним из быстрорастущих в регионе, сменив на этой позиции телекоммуникационные технологии



нужно быстро организовать какое-то хранилище файлов, может быть, даже не совсем значимых с точки зрения конфиденциальности данных.

Татьяна Анзонгер:
- Дмитрий, у компании Magenta Technology есть опыт работы и за рубежом, и в России. Вы можете дать какую-то сравнительную характеристику и ваше видение ситуации?

Дмитрий Альберт:
- Да, конечно. Magenta Technology разрабатывает узкоспециализированный продукт для организации и оптимизации транспортной логистики, грузоперевозок и т.д. В России мы начали его продавать только в начале этого года. Продукт работает именно в «облаке». В Европе поддержка и развитие облачных технологий происходит давно и успешно. В России все еще сохраняются те страхи, о которых говорили коллеги. Это и отсутствие порой быстрого Интернета, и сохранность конфиденциальных данных. Что касается защиты данных, то здесь развеять страхи помогает проникновение облачных технологий в массы (хранилище

почты, фотографий и т.д.). Все этим пользуются и понимают, что компании, которые предоставляют облачные технологии, очень серьезно подходят к защите информации. Поэтому сейчас многие начинают осознавать, что удобство использования значительно компенсирует потенциальные риски.

Татьяна Анзонгер:
- Насколько сложнее в России продвигать ваши услуги?

Дмитрий Альберт:
- В России это происходит несколько сложнее, поскольку в Европе сомнений, связанных с хранением данных в «облаках», гораздо меньше. Но в целом динамика продаж в России нас радует.

Денис Москвин:
- В России бизнес действительно осторожен в плане новых технологий, особенно это касается крупных компаний. Сегодня «Дом.ру Бизнес» развивает облачную АТС и видеонаблюдение. Продукты настроены на продажу именно малому и среднему бизнесу (СМБ), так как крупные предприятия на данный момент все еще не готовы пользоваться облачными технологиями. Основные риски связаны с недоверием. СМБ тоже сомневается, но готов рискнуть в силу осязаемой уже на первоначальном этапе оптимизации затрат. Клиенту не нужно покупать дополнительное «железо». Облачные технологии изначально предполагают решения для клиента и не требуют никаких капитальных затрат. Плюс ко всему существует риск по поводу скорости Интернета. На данный момент это критично, и мы все еще зависимы от канала даже при предложении облачных технологий. 10 Мбит – вот к чему все стремятся.

Сергей Поляков:
- Развитие «облаков» сегодня уже не остановишь. Среди лидеров рынка разработки программного обеспечения борьба за клиента уже идет, прежде всего, в «облаках», борьба за пользователей персональных компьютеров в прошлом. «Вебзавод», будучи, по сути, облачным интегратором, для себя рассматривает два перспективных направления. Во-первых, инженерные работы по построению частных и публичных «облаков». Мы прекрасно понимаем перспективность этого направления, особенно в контексте непростой политической ситуации, когда важно хранение персональных данных на территории страны, - мы понимаем, что востребованность российских облачных сервисов будет расти. Например, публичное «облако» одного из операторов связи (входящего в большую тройку) было спроектировано специалистами «Вебзавода». В 2012 году решение получило главный приз в конкурсе партнерских решений Microsoft в номинации Private and Hosted Cloud. Во-вторых, «Вебзавод» занимается разработкой бизнес-

приложений. Если до недавнего времени подход был одинаков – решение разрабатывалось и внедрялось в инфраструктуру заказчика, то с использованием облачных технологий можно подключаться к существующим сервисам и настраивать их под нужды заказчика, но приходится укладываться в те рамки, которыми сервис ограничен. Однако и при этом подходе можно решать сложные задачи. В частности, компания «Волгатрансстрой» имеет возможность контролировать ход строительства объектов с помощью облачных сервисов, которые были настроены «Вебзаводом» под специфические задачи заказчика. Т.е. крупный самарский бизнес уже использует облачные сервисы для ведения ключевых процессов. Другим примером является облачное комплексное решение для образовательных учреждений – «Школа цифрового века», - которое позволяет ученику следить за своим расписанием, работать над школьными заданиями с любых устройств. Отмечу, что для интегратора уверенно чувствовать себя в «облаке» можно, лишь начав его использовать для себя. Уже более года назад мы перенесли практически всю нашу инфраструктуру в «облако» - почта, документы, приложения, отчеты, заявки работают в «облаке» и больше не требуют дополнительного сопровождения и поддержки.

Татьяна Анзонгер:
- Сергей, многие самарские компании, и «Вебзавод» в том числе, ведут активную ино-региональную экспансию. Чем это можно объяснить? В других регионах нет сильных интеграторов? Насколько вообще высока конкуренция в этом сегменте?

Сергей Поляков:
- Везде есть необходимость в интеграторах с глубокой экспертизой. Мы с удовольствием работаем на Урале, в Сибири и на Дальнем Востоке. В Самаре конкуренция выше.

Сергей Филин:
- В дополнение к вышесказанному добавлю: есть два основных тренда, с которыми IT Universe столкнулась непосредственно. Если вернуться от крупных зарубежных производителей к мелким самарским компаниям, есть как бы подразновидность облачной услуги – Colocation, когда люди размещают свои резервные частные серверы где-то на стороне, на случай выхода из строя основных серверов. В основном этим пользуется малый бизнес, когда сталкивается с переездом во вновь отстроенное офисное здание. Если смотреть на более крупные компании, то опять же их офисы с приватным «облаком» могут быть распределены в достаточно маленьких поселениях где-нибудь на окраине области. Сам факт, что в глухих деревнях из Интернета есть в лучшем случае 3G-модем, позволяет намного проще орга-



АНДРЕЙ ИВАНОВ,
руководитель
филиала Mango
Office в Самаре

Надо понимать, что «облака» существуют не потому, что это современно и круто, а потому что они должны повышать эффективность бизнес-процессов.

низовывать деятельность, работа в частном «облаке». Вот эти два основных тренда, которые явно бросаются в глаза именно в Самарской области.

Андрей Иванов:
- Сегодня много говорили про телекомовскую специфику рынка. Но не нужно забывать, что основная связка все-таки должна быть с бизнесом. Надо понимать, что «облака» существуют не потому, что это современно и круто, а потому что они должны повышать эффективность бизнес-процессов. А тем, кто их использует, соответственно, повышать доходы и снижать затраты. «Облака» отличаются от стационарных решений в первую очередь тем, что капитальные вложения при построении IT-инфраструктуры с традиционной железной АТС очень внушительные. Неподъемные для среднего и малого бизнеса. При использовании «облаков» затраты на порядки меньше, при этом клиент сам выбирает и оплачивает только те функции, которые ему необходимы. Кроме того, решения легко масштабируются. Захотел клиент сменить офис, переехать в другой город или нанять новых сотрудников – сервис расширяется в один клик и легко перево-

зится с собой. На фоне нестабильной экономической ситуации, я думаю, рост облачных сервисов только ускорится за счет минимизации капзатрат. Соглашусь также с мнением коллег, что возможность бизнеса использовать облачные технологии размывает границы. В рамках экспансии в регионы это серьезно упрощает работу, в частности, у Mango Office сейчас работает 13 филиалов, со следующего года их будет еще больше. Безусловно, облачные технологии - перспективное направление. И, согласно оценкам экспертов, показывают даже больший рост, чем вы обозначили (20-30%). Некоторые считают, что это и 40-50%. Мы как компания растем больше чем на 40% ежегодно уже четвертый год подряд. Понятно, что где-то впереди будет насыщение, но пока мы объясняем это экспансией и растущей популярностью «облаков» прежде всего в регионах. На данный момент мы наблюдаем еще не-насыщенный рынок.

Олег Макаров:
- Компания ALP Group в основном работает с крупным и средним бизнесом. По поводу облачных технологий страхи пока, на мой взгляд, все-таки перевешивают все ожидания. Никакие особо важные для компаний сервисы, по-моему, в публичное «облако» вообще никогда не будут выводиться. Наверное, поэтому все и смотрят в сторону частных. Кстати, стоимость «облаков» не такая уж и маленькая на сегодняшний день. Мне кажется, что эти два параметра – страхи и цены – должны немного сбалансироваться. И тогда будет более массовый прорыв в «облака». ■

аудитория

Ориентир на малый и средний бизнес

Татьяна Анзонгер:
- Кто сегодня представляет целевую аудиторию «облаков»?

Константин Хлобостов:
- Если сегментировать заказчика, то вопрос с продажами облачных решений для мелкого и, возможно, среднего бизнеса - это очень приличный вариант. Для крупных компаний пока облачные технологии заключаются в рамках своего частного «облака». Форматные решения здесь не подходят.

Андрей Иванов:
- Где границы в вашем бизнесе между малым, средним и крупным?

Константин Хлобостов:
- Здесь для начала нужно понять, что является малым бизнесом, а что крупным. Производители оборудования, например, имеют свои критерии, софта - тоже свои. Где-то говорят, что до тысячи сотрудников это вообще малый бизнес. А по мер-

кам Самары это уже достаточно крупное предприятие.

Сергей Поляков:
- Основной интерес проявляют компании от 20 до 200 человек. То есть это малый и средний бизнес. При этом в компании, где 200 человек, мы общаемся по большей части с продвинутыми современными IT-директорами, которые реально хотят помочь бизнесу и решить традиционную задачу без лишних инвестиций в «железо» и ПО. Если говорить про компании в 20-30 человек, то, как правило, мы общаемся напрямую с владельцами бизнеса, которые как раз сильно заинтересованы в том, как, минуя необходимые инвестиции в «железо» и закупку ПО, быстро начать получать сервис. Основная ниша в облачном направлении для нас сейчас не крупный бизнес, в котором мы продолжаем работать по классической схеме, а средний и малый.

прессинг

Доверяй, но проверяй

Татьяна Анзонгер:

- Сегодня складывается такое впечатление, что «облака» неизбежны и развитие рынка движется именно в этом направлении, но не столько благодаря спросу, сколько из-за давления со стороны мировых производителей «железа», технологий, услуг, которые, по сути, сейчас воздействуют на пользователя своими разработками, кричат везде, что это инновационно, что это прорыв, сверхэффективность и экономия затрат. А на деле все не так уж красочно... Но, наверное, когда-то мы все равно к этому придем. Вектор обозначен крупнейшими мировыми компаниями. Нас к этому толкают Европа, Америка. По сути, за потребителя уже все решено, и сейчас все ждут, когда он, в конце концов, созреет. Или это не так?

Сергей Поляков:

- Андрей Иванов совершенно верно заметил, «облака» - это все же не технологическая потребность или уловки вендоров, это требование бизнеса. Действительно, намного выгоднее не строить свой дата-центр, а просто подключиться к готовому сервису и пользоваться им по мере необходимости. Подходы у собственников и специалистов разные. Разговариваешь с собственником, который считает свои статьи расходов, и он понимает ценность предложения, благодаря которому ему не нужно будет платить зарплату дополнительному администратору, не нужно беспокоиться о закупке «железа», думать про обновление ПО и т.д. и т.п. Если у него есть страхи - он начинает задавать вопросы и на них находят ответы.

Андрей Иванов:

- На сегодняшний день было очень мало взломов общедоступного «облака» - в основном они по-прежнему нацелены на внутренние корпоративные ЦОДы. Есть мнение, что в России гораздо выше вероятность, что люди в масках вынесут компьютеры из офиса, нежели что-то утечет из «облаков». А компьютер, вынесенный из офиса, это остановка деятельности компании, которая попросту умрет из-за этой самой остановки.

Константин Хлобостов:

- На самом деле, если поддерживать тренд компьютеров, вынесенных из офиса, есть и другой страх. «Я еще не знаю, а ко мне уже пришли». Это к размещению в «облаке»... Тоже вызывает определенный страх.

Андрей Иванов:

- Физически в офис можно прийти без решения суда. В ЦОД сложнее прийти без этого решения.

Александр Григорьев:

- Это, наверное, какой-то исключительный пример. Я бы хотел вернуться к теме прессинга на пользователя. Мой личный опыт подсказывает, что очень часто, когда клиент сам с нуля

“

Прорыв технологий произойдет со сменой поколения лиц, принимающих решения.

создает для себя инфраструктуру, он готов к определенным допущениям, например, может выбрать оборудование подешевле, сам решает, каким будет его помещение и т.д. В этом случае он готов идти на компромиссы. Крупные и профильные компании, конечно, создают основательную, серьезную инфраструктуру. А когда клиент покупает готовый сервис, как правило, он уже не хочет идти на уступки, требуя, чтобы все было качественно и по максимуму. Тут уже возникает совсем другой ценник. Нужно просто понимать, что мы сравниваем несравнимое. Это часто ускользает из диалога, и поэтому говорят, что «облака» невыгодны экономически. Вот такой дисбаланс на российском рынке точно есть. Этот тренд еще поддерживает, на мой взгляд, местный штат айтишников, пугающих бизнес, что «мы тогда ни за что не отвечаем, ничего не гарантируем». Это как раз те вопросы, которые удерживают и останавливают использование облачных решений в корпоративном сегменте.

Татьяна Анзонгер:
- Что может разрешить их?

Александр Григорьев:

- Прорыв технологий произойдет со сменой поколения лиц, принимающих решения, если мы говорим про бизнес. Сейчас растет новое поколение людей, которые родились, когда уже был Интернет и клауды. У ребенка еще в школе появился мобильный телефон, и он там «инстаграмит». Когда он вырастет и станет руководителем, у него не будет страхов по поводу хранения данных в «облаке». Для него это уже норма. И вот тогда это будет абсолютно массовая история. Сейчас для заполнения пробелов нужно заниматься просветительской работой, в том числе и с руководителями бизнеса. А в том, что есть некий прессинг и не оставляют выбора, я думаю, тоже есть доля правды. Например, выпускают новую версию какого-то приложения исключительно в «облаке». И я понимаю, почему производители профессионального софта так сделали: для них большая беда – пиратство. Если все правильно посчитать, по-честному, качественные «облака» будут действительно выгодными. Хотя бы потому, что не надо постоянно вкладываться в «железо», которое достаточно быстро устаревает. ■



стандарты

Лебедь, рак и щука

Татьяна Анзонгер:

- Есть еще одна страшилка – это различные стандарты интеграции облачных технологий. Насколько это актуально для Самарской области? Есть ли такая проблема? Или, по сути, все решения взаимозаменяемы?

Денис Москвин:

- Если рассматривать на конкретной услуге, например на той же облачной телефонии, то это грозит максимум сменой нумерации. Если вы меняете оператора, соответственно, вы меняете номера телефонов, потому что на данный момент нумерация стационарных телефонов привязана к конкретному оператору и ее нельзя перенести к другому. Но опять же вы можете сделать переадресацию и какое-то время пользоваться и тем и тем номером. Но при этом вам не нужно покупать другое оборудование. Если вы купили IP-телефоны, то 99% вероятности, что они подойдут и к другой сети. Таким образом, смена оператора в этом плане будет намного проще и легче.

Татьяна Анзонгер:

- А на примере крупного бизнеса?

Константин Хлобостов:

- Пример из реальной жизни. Компании нужно было организовать сервис по управлению проектами. Для того чтобы выбрать, ребята попробовали несколько облачных сервисов, сравнивали по финансовым, функциональным показателям и т.д. Проработали на одном решении два месяца, вывели какие-то свои плюсы-минусы, перешли к другому решению. Практически нигде между продуктами, за исключением, может быть, каких-то базовых данных, даже мигрировать было нельзя. Здесь даже нет каких-то стандартов. «Мегаплан» писал свой продукт под собственную базу данных. Второй продукт делался по другим принципам, и, соответственно, стыковки никакой. В случае, например, с IP-телефонией есть стандарты и они достаточно жесткие. Не со всеми сервисами возможен переход. В системе электронного

документооборота нет четких стандартов. В каких-то системах финансовой отчетности уже есть попытки сделать универсальные форматы обмена.

Татьяна Анзонгер:

- К чему в итоге двигаются операторы? Есть некое желание стандартизировать все и свести к минимуму эти стандарты?

Александр Григорьев:

- Надо учитывать зрелость отрасли, технологии. Фактически мы говорим уже о том, что если данных мало, как в случае с IP-телефонией, то тогда миграция пройдет легко. Если данных много (допустим, это финансовая система учета, у которой внутри все по стандарту), понятно, что формат таблиц может просто не подходить для экспорта. Все зависит от того, насколько закрыты или открыты форматы хранения данных. Стандартизация определенная, возможно, и будет, но появится она только на этапе определенной зрелости технологии. В случае с «облаками», мне кажется, мы еще очень далеки от этого этапа.

Сергей Поляков:

- «Облако» останется. А что мы переносим - здесь миллиарды возможностей, начиная от сервиса звонка телефонии и заканчивая бухгалтерией с огромным количеством таблиц. Если мы привыкли, сделали все на 1С и вынесли все это наружу, переключиться на другого оператора, который предоставляет сервис SAP, например, потребует колоссальной переделки содержимого, связи и т.д. Поэтому здесь о стандартизации пока рано говорить.

Сергей Филин:

- В принципе, для того чтобы сменить провайдера, требуется знать необходимые вычислительные мощности, емкость хранилища и ширину канала. Поэтому какие-то типовые настройки мигрируют достаточно безболезненно. Если что-то сильно сложное в настройках, никто не мешает сделать виртуальную инфраструктуру, которая будет переезжать относительно безболезненно из Европы

в Азию, в Россию и обратно в виде виртуальных машин. И такая практика существует.

Константин Хлобостов:

- Здесь, наверное, стоит сказать, что существует три модели облачных решений. Модель «инфраструктура как услуга» (Infrastructure as a Service – IaaS. - Прим. ред.), то, о чем говорил сейчас Сергей, когда у нас есть провайдеры облачных мощностей, такие как «МегаФон», где можно разместить виртуальные машины. Переехать здесь можно просто - взяли виртуальную машину и перенесли другому провайдеру. «Платформа как услуга» (Platform as a Service – PaaS. - Прим. ред.) – здесь будет тяжелее, потому что какие-то определенные вещи перенести на другую платформу нельзя. И «софт как услуга» (Software as a Service – SaaS. - Прим. ред.). Пользовались «Офис 365», хотим теперь пользоваться какими-то решениями от Open Office. Что-то перенесется, а что-то нет. Здесь как раз вопрос избыточности информации.

Дмитрий Альберт:

- Я хотел бы рассказать об еще одном плюсе software as a service (SaaS), о котором коллеги сейчас говорили относительно локальных установок. Да, существует проблема миграции данных. С другой стороны, бывает, что компания делает локальное решение, вкладывает в инфраструктуру, покупает серверы, обучает сотрудников, а потом понимает, что, собственно, конечный пользователь им не пользуется. Потому что неудобный или не подходит по тем или иным причинам, бизнес меняется, растет, а решения устаревают. Если говорить о SaaS, то здесь ты платишь только за время, которое им пользуешься. Соответственно, если решение тебя не устраивает, то нет проблем, найди другое - и в инфраструктуру вкладывать уже не нужно.

При этом подобная услуга подстегивает производителя активно развивать решение, поскольку конечный пользователь уже не связан большими начальными вложениями. ■

прогноз

Уходим в «облака»

Татьяна Анзонгер:

- Я предлагаю сделать прогноз на ближайшие 2-3 года. Куда будет двигаться рынок и каковы ваши ожидания? Каковы планы ваших компаний на ближайшую перспективу?

Олег Макаров:

- Я смотрю в будущее оптимистично. Думаю, что рано или поздно все придет в «облака». Но только это, наверное, не 2-3 года, а все-таки 5-6 лет. Пока произойдет трансформация сознания, пока придут люди, которым сейчас по 20-25 лет, встанут ближе к руководству и начнут запускать эти процессы. Они сменяют IT-команды, которые сейчас созданы на предприятиях, и будут ориентированы на облачные сервисы. Но это будет все-таки, на мой взгляд, какая-то общая структура, которая будет включать и свои внутренние сервисы, критичные для бизнеса, и публичные, и частные «облака». Полностью от всех сервисов мы в ближайшей перспективе не откажемся. Ну а как частные лица мы будем пользоваться этим всем очень активно и в ближайшее время. Даже уже пользуемся.

Андрей Иванов:

- У меня есть уверенность, и два года работы в Mango Office меня все больше убеждают в этом, что «облака» будут развиваться. И я надеюсь, что вы нам в этом будете помогать, потому что сам по себе переход в «облака» пользователей не состоится. Люди меняют что-то вокруг себя, если меняются внешние условия либо когда у них меняется сознание. И основным моментом в увеличении популярности все-таки должны являться не слова, а подход от



Рынок должен сам объяснять клиенту его возможности.

потребностей бизнеса. И эти потребности у бизнеса не просто нужно спрашивать, а формировать у них спрос на более эффективную работу, применение инноваций, современных решений. Мифы вокруг «облаков» мешают развитию, тормозят приход нового, уводя в сторону от реального прогресса, инноваций и повышения деловых показателей. Тем более в рамках какой-то нестабильной экономической ситуации решения, которые сокращают затраты предприятия, это как раз повышение эффективности. Мы прогнозируем рост рынка на 30% в ближайшие несколько лет точно.

Сергей Филин:

- Я поддерживаю Андрея в плане работы с сознанием, потому что сервисами многие пользуются как частные лица. Та же самая бесплатная почта, те же самые социальные сети. В принципе, это классический SaaS – работа с программным обеспечением на стороне того, кто эту услугу предоставляет. Постепенно люди привыкают пользоваться такими вещами, как портал госуслуг, налоговой службы, ГИБДД. Должна накопиться критическая масса пользователей, которая привыкла покупать подписки на платное программное обеспечение для своих мобильных телефонов.

Тогда в течение ближайших 10 лет будет очень существенный рост облачных сервисов именно в бизнесе.

Сергей Поляков:

- Если раньше проекты представляли собой разработку и развертывание ПО, то в будущем нам больше придется адаптировать существующие сервисы под потребности заказчиков и больше общаться с бизнесом для настройки этих сервисов под их нужды.

Денис Москвин:

- Я бы хотел рассказать про то, как идут сейчас продажи. В настоящее время мало клиентов, которые делают звонок и говорят: «Мы сейчас собираем сведения по облачным АТС. Составляем таблицу сравнения операторов, на основании которой уже делаем выбор. Какие у вас условия?» Таких запросов очень мало на данный момент. И все, естественно, делают звонок с вопросом: «А вы можете предоставить телефонии?» У клиента еще нет сформированного запроса на виртуальные услуги. Соответственно, мы должны рассказать про эти преимущества, объяснить, в чем они, после чего сам клиент сделает вывод. Я хотел бы вспомнить услугу 8-800, когда она только запускалась. Все говорили, что это здорово, но дорого. Четыре года назад сменилась тарифная политика операторов, но входящих звонков по поводу этой услуги не было. Был достаточно длительный процесс интеграции этой услуги. Прошло еще два года, и потенциальные клиенты начали звонить сами. Я считаю, что данная ситуация выглядит аналогично. Сейчас нам, чтобы продать технологию, которая базируется на «облаке», нуж-



но объяснить клиенту плюсы. Год, два - и мы выйдем на новый уровень. Сейчас рынок должен сам объяснять клиенту его возможности. Через 1-2 года уже клиент будет выбирать из операторов, кто может поставить эту услугу, так как будет разбираться в этом.

Дмитрий Альберт:

- Присоединюсь к коллегам. Я считаю, что рынок облачных технологий будет расти очень быстро. Малый и средний бизнес будет уходить в «облака» быстрее за счет большей гибкости. И конечно, будет расти услуга SaaS просто потому, что это выгодно для пользователя и подстегивает вендора работать эффективнее.

Константин Хлобостов:

- Глупо давать прогнозы ввиду такой щепетильной темы. Хотелось бы просто высказать свое понимание, куда мы собираемся двигаться. В том, что будут развиваться частные «облака» для крупных компаний, сомнений нет. То, что весь бизнес, так или иначе, будет использовать облачные технологии, - однозначно. Мы в этом плане заключаем договоры уже сейчас как агенты некоторых сервисов. То, что касается сроков развития: буквально утром прочитал одну статью о том, сколько хочет потратить в ближайшие годы на облачные технологии сам биз-

нес. По опросу оказалось, что 36% IT-бюджета в 2015-2016 годах все-таки будут направлены именно на облачные технологии. Не знаю пока, как это интерпретировать, потому что остается неясным, «что есть облачные технологии» и что под этим подразумевают наши заказчики.

Александр Григорьев:

- Говоря про рынок облачных технологий, я бы разделил его на массовый и корпоративный сегмент. На мой взгляд, с точки зрения массового рынка мы сейчас находимся где-то в точке перелома тренда, когда дальше проникновение будет расти просто колоссальными темпами. Здесь рынок в некотором смысле стимулирует всяческие бесплатные облачные сервисы. И этот массовый рост как раз будет тянуть за собой корпоративный сегмент, который на сегодняшний день находится на начальной стадии. Количество компаний, использующих облачные сервисы, не превышает 10%. Через два-три года настанет переломный момент, когда проникновение составит порядка 20%, после роста будет идти по экспоненте. Тогда, возможно, будет уже просто неприлично иметь доморощенную инфраструктуру и нужно будет пользоваться чем-то профессиональным. ■

факторы

Стимулируют рынок

Татьяна Анзонгер:

- Можно ли говорить, что сегодня законодательные инициативы или их отсутствие по каким-то принципиальным вопросам являются тормозящим фактором в развитии облачных технологий?

Александр Григорьев:

- Если мы говорим про развитие российских «облаков», то в данном случае, мне кажется, это может даже простимулировать рынок.

Сергей Поляков:

- Продажи облачных услуг у российских хостинг-провайдеров возросли в контексте санкций и разговоров об отключении глобального Интернета. Частные «облака» в России стали расти быстрее, и это факт. Если разговор касается зарубежных «облаков», то да, тут возникает ряд непонятных вопросов, которые нужно будет прояснять.

Александр Григорьев:

- Я верю в здравый смысл с точки зрения правоприменения. Очевидно, что такие законы тре-

буют определенных доработок. Но это неудивительно: экспертное сообщество достаточно пассивно высказывает свою точку зрения до появления какого-то законопроекта, который как раз таки служит стимулом к более смелым высказываниям. Нужно формировать правовую базу, активно участвовать в этом.

Константин Хлобостов:

- Здесь можно, кстати, посмотреть на практику применения ФЗ-152 «О персональных данных». Ведь по факту до малого бизнеса, несмотря на все «кошмарства», которые ему обещают до сих пор, проверяющие органы так и не дошли, ограничившись крупными игроками. А ведь речь шла о массовых проверках на предмет законности сбора и обработки персональных данных. Что касается переноса информации в облачный сервис... А есть ли у нас вообще облачные сервисы, которые сертифицированы для работы с персональными данными и имеют сертификацию ФСТЭК (Федеральная

служба по техническому и экспортному контролю)? Я, честно сказать, задумался и не вспомнил ни одного сервиса, который бы прошел эту сертификацию. Возможно, вы меня поправите.

Александр Григорьев:

- Сертификаты выдаются не на отдельные продукты, а на вид деятельности компании. Мы не так давно получили лицензию ФСТЭК на деятельность по технической защите конфиденциальной информации. Считается, что все, что делает компания, должно соответствовать определенным требованиям.

Александр Григорьев:

- Даже когда ты заполняешь маленькую анкету на получение скидки карты в небольшом магазинчике, ты уже подписываешься и даешь согласие на хранение и обработку своих данных.

Константин Хлобостов:

- Тогда вопрос: если инцидент все-таки произошел, то кто будет нести ответственность? Например, если произошел сбой,

произошла утечка персональных данных из «облака», к примеру, в медицинском учреждении...

Александр Григорьев:

- Ответственность будет нести тот, кому пользователь дал согласие на хранение данных, независимо от причины, по которой произошла утечка.

Андрей Иванов:

- Вернусь к вопросу, является ли текущий уровень развития нашего законодательства тормозом для развития технологий. Действительно, ряд законопроектов вызывает у нас, скажем мягко, некоторое недоумение. Введение законодательных барьеров, безусловно, ничего хорошего не принесет и будет только сдерживать рынок.

Константин Хлобостов:

- То есть в итоге бизнес, который станет использовать облачные данные, должен будет все-таки подумать о своей ответственности?..

Андрей Иванов:

- Коллеги, мы сейчас снова возвращаемся к боязни «обла-

ков». На самом же деле, если вспомнить опыт работы самарского филиала Mango Office, не было ни одного клиента в оттоке по причине отказа от размещения данных «где-то там». «Облака» нормально продаются. Если мы говорим про МСБ, скажем, до 100 пользователей, доля потенциальных клиентов, у которых уровень озабоченности защитой данных велик, очень незначительная. Большая часть людей понимает, что бизнес делается здесь и сейчас. И они смотрят, в первую очередь, на потребительские свойства продуктов. Может быть, те, у кого этот уровень чрезмерно высокий, до нас просто не доходят. С другой стороны, сегодня банки также начинают посматривать в сторону «облаков». Некоторые уже даже частично используют облачные сервисы. Например, нашу «Виртуальную АТС». А уровень претензий к защите данных в банках, сами понимаете, на каком уровне. ■

СПОНСОР
РУБРИКИ

ОАО «Теплоэнергокомпания»

г. Чапаевск,
ул. Запорожская, 33аСТРОИТЕЛЬСТВО &
НЕДВИЖИМОСТЬ

ЧЕМ ВЛАДЕЕТ ВИТАЛИЙ ПОРТНОВ

ООО «Строительные решения»

- Учредитель - Виталий Портнов (100%)
- Зарегистрировано в Самаре в 2014 году
- Основной вид деятельности - прочая розничная торговля в специализированных магазинах

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

ООО «МЕТР-СТРОЙ»

- Учредитель - Виталий Портнов (100%)
- Зарегистрировано в Самаре в 2014 году
- Основной вид деятельности - оптовая торговля лесоматериалами, строительными материалами и санитарно-техническим оборудованием

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

85

ГА ЗЕМЛИ,

принадлежащей Виталию Портнову, застроят малоэтажным жильем

тема &
главное

экспансия

ОБОЗНАЧИЛИ ПРИОРИТЕТОМ

Вышли в поле двое

Алексей Шаповалов и Виталий Портнов обещают Тольятти самую большую комплексную застройку

МАРИЯ ВОРОНОВА

Глава группы «СДМ» Алексей Шаповалов и тольяттинский предприниматель Виталий Портнов создали альянс для освоения 205 гектаров земли в Автозаводском районе Тольятти. В «СДМ» обещают, что данная стройка станет первым и самым большим примером комплексного развития территории Тольятти. Правда, оба участника альянса никогда не занимались строительством жилья, а в Тольятти строительных компаний, которые могут вести столь масштабные проекты, просто нет.

«Самарский деловой мир» стал крупным землевладельцем в Тольятти в результате участия в распродаже активов группы «СОК». Принадлежавший ее структурам участок на территории бывшего СХПК им. Степана Разина площадью в 655 га в 2012 году был продан компаниям Алексея Шаповалова. Участки находятся возле поселков Подстепки и Приморский в границах Московского и Ленинского проспектов.

Площадка планировалась для комплексного освоения еще прошлыми собственниками – ООО «Новая земля» предполагало там застройку, но впоследствии продало актив.

Как стало известно «СО», теперь девелоперский проект на территории будет реализовывать группа Алексея Шаповалова. Всего на первом этапе предполагается освоить 205 га. 85 гектаров из них проданы бизнесмену Виталию Портнову, который станет партнером «СДМ» в рамках тольяттинских проектов группы.

Сроки строительства в данный момент не определены, но, согласно планам партнеров, первой будет застраиваться площадка Виталия Портнова. Там, по информации «СО», бизнесмен планирует возводить малоэтажные типовые жилые дома по проектам, которые разработаны в «Самарском деловом мире». Еще часть будет выделена под индивидуальное жилищное строительство.

Еще одну площадку – в 120 га – «СДМ» освоит в партнерстве с Виталием Портновым. Там за проектировано высотное жилье. От границы Московского проспекта будет идти застройка

120

га
застроит «СДМ»
совместно
с Виталием
Портновым

17-этажными зданиями, далее – 9-этажными.

«Совместно выгоднее проводить к площадкам инженерные сети, которые часто являются самой затратной частью строительства. В дальнейшем будут определяться застройщики участка. Для их работы есть все условия – земля в собственности, разработанный проект, сети и обеспеченность инфраструктурой. Сейчас территория уже размежевана, оформляются свидетельства о собственности», – заявил «СО» глава «СДМ» Алексей Шаповалов, комментируя сделку.

По мнению генерального директора АН «Багратион» Романа Костина, экономическая ситуация в Тольятти сейчас оставляет желать лучшего. «Вопрос в том, будет ли востребовано такое количество жилья в Тольятти, поскольку эти площадки очень крупные. Не уверен, что стоит ожидать большого спроса на недвижимость. Возможно, ввод особой экономической зоны, которую активно продвигает губернатор области, даст новые рабочие места и ситуация как-то изменится. Но сейчас АвтоВАЗ сокращает сотрудников, смежники завода тоже не в лучшем положении, в российской экономике намечается кризис. Возможно, такой масштабный проект застройки в Автозаводском районе создателям удастся реализовать, однако условия для этого сейчас не лучшие», – говорит Костин.

Директор АН «Реалист8» Алексей Журавлев, напротив, уверяет, что на малоэтажное строительство в Тольятти сейчас достаточный спрос. «На высотное жилье в городе спрос меньше. Вообще,

СПРАВКА

- Согласно действующей редакции Генерального плана Тольятти, в качестве одной из основных площадок для развития города определена территория западнее Московского проспекта. 400 га в Автозаводском районе составляют 25% всех перспективных для строительства площадей в городе.

за последние полгода в Тольятти наблюдается небольшое, но все же оживление строек. На стадии сдачи сейчас средняя цена за кв. м достигает 41-43 тысячи рублей в черновой отделке. На этапе строительства цена за кв. м меньше – порядка 38-41 тысячи рублей», – уточнил Журавлев.

Алексей Шаповалов со скептиками не согласен, – по его оценкам, в Тольятти существует большой и никем не закрытый спрос на дешевое жилье эконом-класса. «Его просто некому предложить, и мы закроем эту нишу». Ранее выводы о наличии большого спроса на жилье эконом-класса в Тольятти делали и эксперты Самарского областного фонда жилья и ипотеки. Правда, найти площадку под свои проекты СОФЖИ в Тольятти до последнего времени не удавалось – фонд только выкупил несколько гектаров у компании «Нива».

Реализацию вышеназванных планов тормозит одна серьезная проблема – их инициаторами выступают структуры, не имеющие строительных мощностей и опыта реализации проектов жилищного строительства. А в Тольятти нет и своих каких-либо крупных застройщиков, способных вести стройки в темпе развивающихся в Самаре площадок «Южного города» и «Кошелев-проекта». ■

ГРУППА АЛЕКСЕЯ
ШАПОВАЛОВА
нашла партнера
для экспансии
в Тольятти

конкуренция

ЗАСТРОЙЩИКИ ОЦЕНИЛИ РАЙОН

Автозаводский район уже активно застраивают девелоперы. Место, которое выбрали Алексей Шаповалов и Виталий Портнов для своего проекта, активно осваивается малыми игроками. В границах Московского проспекта и Приморского бульвара ведется сразу четыре стройки. ООО «ВСК «Велит» возводит там ЖК «Велит» и ЖК «ВелитТаунхаусы». Площадь земельных участков составляет 7,54 га и 1,33 га соответственно. ООО «Патриот» ведет строительство 15-этажного ЖК «Питер» на участке в 1,91 га. ООО «Строй стандарт» возводит неподалеку ЖК «Панорама». Кроме того, ведутся работы по 23-этажному ЖК «Высота». Ввести объекты в эксплуатацию застройщики планируют в 2015-2016 годах. Директор АН «Реалист8» Алексей Журавлев полагает, что Тольятти будет развиваться именно в том направлении, за Московским проспектом. «По сути, в городе нет других площадок для крупного строительства. Возле «Лады-Арены» сейчас начинается строительство ЖК «Южный бульвар», это единственный возможный конкурент новому проекту «СДМ» по срокам сдачи», – говорит эксперт.

история

Наработал опыт

Виталий Портнов ранее считался человеком, управлявшим бизнесом Сергея Неверова, возглавлявшего одну из самых влиятельных тольяттинских криминальных групп.

В этом качестве Портнов курировал развитие в Автограде сети игорных салонов. Так, предприниматель входил в состав соучредителей ООО «Лаки-лада», владевшего сетью игорных салонов «Лаки». Бизнес его нынешнего партнера Алексея Шаповалова также интенсивно рос за счет управления игровой сетью «Лас-Вегас».

Впоследствии пути Портнова и Неверова разошлись, и разошлись не без конфликта, который до сих пор считается не закрытым.

Сам же Портнов последние четыре года активно пытается интегрироваться в строительный бизнес, участвуя в небольших проектах в Тольятти и пригороде и скупая земельные участки. В настоящее время бизнесмен является руководителем и учредителем ООО «Строительные решения». Основной вид деятельности компании – прочая розничная торговля в специализированных магазинах. Организация зарегистрирована в марте этого года в Самаре. Финансовая отчетность не раскрывается. Также Портнов владеет самарским ООО «Метр-Строй». Компания специализируется на оптовой торговле лесоматериалами, строительными материалами и санитарно-техническим оборудованием.

конфликт

РАСПЛАЧИВАЮТСЯ ПО ОБЯЗАТЕЛЬСТВАМ КИРПИЧНОГО ЗАВОДА


Гусев попал за Земскова

«Тольяттистройзаказчик» не снял ареста со своей недвижимости

ЕЛЕНА КОТОВА

ЗАО «Тольяттистройзаказчик» («ТСЗ») пришлось нести ответственность за невыполнение обязательств ООО «Вешкаймский кирпичный завод» (ВКЗ) по кредиту в Сбербанке. Отдел судебных приставов (ОСП) Автозаводского района наложил арест на имущество «ТСЗ», выступавшее залогом. Добиться снятия обеспечительных мер со своей недвижимости ЗАО пока не удалось.

ООО «Вешкаймский кирпичный завод» было создано в Ульяновской области в 2006 году. Его бенефициаром выступал Александр Земсков. В 2007-2008 годах он возглавлял департамент по делам ГО и ЧС тольяттинской мэрии, а до этого на протяжении года - тольяттинское отделение «Единой России». В 2007 году ОАО «Сбербанк России» и ВКЗ заключили кредитный договор на 140 млн рублей. На эти средства планировалось создать производство керамического

**ЗАО «ТОЛЬЯТТИСТРОЙЗАКАЗЧИК»**

- Владелец - Владимир Гусев (100%)
- В настоящее время ведет застройку жилого комплекса «Парковый» в Центральном районе Тольятти
- На 30 сентября 2013 года чистая прибыль - 67,883 млн руб.
- Размер кредиторской задолженности - 54,656 млн руб.

Источник: проектная декларация на сайте компании

кирпича методом полусухого прессования в поселке Вешкайма Ульяновской области.

Поручителями по кредиту выступили ООО «Ирбис» и ООО «Торговый дом «ВКЗ», аффилированные с Земсковым, а также ЗАО «Тольяттистройзаказчик». Последнее предоставило в качестве залога нежилое здание общественного питания и торговли и участок в Тольятти. Более точные параметры имущества узнать не удалось. Как пояснил «СО» директор ЗАО «ТСЗ» Владимир Гусев, решение участвовать в совместном

проекте связано с «долгим сотрудничеством с руководителем ВКЗ».

Договор между Сбербанком и ВКЗ действовал до 20 ноября 2013 года. В 2011 году заемщик начал допускать просрочки в обслуживании кредита. Тогда Сбербанк потребовал взыскания долга. Среди солидарных ответчиков оказался и «Тольяттистройзаказчик». В 2012 году по данному делу было утверждено мировое соглашение. По его условиям ООО «Торговый дом «ВКЗ» приняло обязательства заемщика на сумму 147,3 млн рублей. Однако залогодатель своих обязательств перед кредитором также не выполнил. В итоге 14 апреля текущего года по решению ульяновского арбитража банк добился обращения взыскания на заложенное имущество.

С марта в ООО «ВКЗ» началось конкурсное производство. Дозвониться до его руководителя «СО» не удалось: как пояснили в приемной, завод работает по сокращенному режиму.



ГЛАВА
«Тольятти-
стройзаказ-
чика» Владимир
Гусев надеется
договориться
со Сбербанком
и вернуть
земельный участок

Впоследствии Сбербанк начал попытки взыскания и с «ТСЗ». «Свои обязательства ВКЗ по погашению кредитных обязательств не исполняет с августа 2013 года. Неисполнение обязательств повлекло за собой со стороны ОАО «Сбербанк России» подачи исковых требований в суд, в том числе об обращении взыскания на заложенное имущество ЗАО «Тольяттистройзаказчик», - пояснили в банке.

23 июня текущего года ОСП Автозаводского района наложил арест на имущество «ТСЗ». Тогда ЗАО обратилось в Центральный районный суд Тольятти с заявлением о снятии обеспечительных мер, указывая на процессуальные нарушения. 17 июля акт о наложении ареста был признан незаконным, но к освобождению имущества от ареста это не привело. Гендиректор ЗАО «ТСЗ» Владимир Гусев попы-

тался обжаловать этот вердикт в апелляции, но 3 октября его оставили без изменений.

Г-н Гусев сообщил «СО», что переговоры со Сбербанком продолжаются. Директор управления по работе с проблемными активами юридических лиц ПБ ОАО «Сбербанк России» Андрей Кириченко сообщил, что банк готов рассматривать всевозможные варианты урегулирования обязательств ЗАО «Тольяттистройзаказчик» перед кредитным учреждением.

Директор юридической компании «Пандэкт» Алексей Лощинин отмечает, что ВКЗ остается должником, и обязательства он не выполнил. «При невозможности получить исполнение от основного должника кредитор обратился к лицам, предоставившим за него залог и поручительства», - резюмировал эксперт. ■

тенденция

ПРИДАЛИ УСКОРЕНИЕ

Владельцы жилья занялись его ремонтом

Строительный рынок стимулирует спрос на отделочные материалы

МАРИЯ ВОРОНИНА

Спрос на жилье, традиционный для последних месяцев года и усиленный рекордными темпами девальвации рубля, способствовал повышению объемов продаж производителей и дистрибьюторов отделочных материалов. Подтверждают этот тренд и участники рынка, и крупные центры строительства и ремонта.

Согласно планам областного правительства, в текущем году только в Самаре должно быть введено около 1 млн кв. м жилой площади. При этом основной объем ввода обеспечат крупные компании, закрепившие за собой многолетние масштабные проекты по строительству жилых районов. В планах на 2014 год у «Кошелев-проекта» был ввод 250 тыс. кв. м. «Южный город» прирастет на 171 тыс. жилых кв. м. Микрорайон «Волгарь», который строит группа «Амонд», увеличится на 60 тыс. кв. м. Крупнейший застройщик внутригородских кварталов - АСП «Берег» - планирует сдать 99 тыс. кв. м в ЖК «Радужный люкс» и «Радужный элит». Грандиозные планы и у других застройщиков. По словам директора ООО «МП «Мост» Сергея Щеглова, наиболее целесообразно вводить

ПОКУПАТЕЛИ ПОТЯНУЛИСЬ
к центрам
строительства
и ремонта



АРТУР ЕМЕЛЬЯНОВ,
директор ЦСР «Кубатура»

Мы наблюдаем всплеск спроса на отделочные материалы. Это связано с двумя факторами. Во-первых, большинство новостроек сдается в черновом варианте. Сейчас те, кто участвовал в долевом строительстве жилых домов, перед тем как вселиться в свои квартиры, проводят там ремонтные работы. Во-вторых, закончился строительный сезон и у индивидуальных застройщиков. Те, кто летом построил свой коттедж, приступили к завершающему этапу - его отделке. Сейчас заметно повысился интерес покупателей к паркету, керамической плитке, плинтусам, декоративной штукатурке, краске.

ТАТЬЯНА ШУБИНА,
начальник отдела продаж компании «Семь дверей»

У нас несколько торговых точек в городе, и одна из них находится в ЦСР «Кубатура». Могут сказать, что продажи действительно увеличились: с сентября мы отмечаем высокую покупательскую способность, связанную с сезонной активностью в части ремонта. Более того, сегодня покупатель стал разборчив, и ему важна не только цена, но и высокое качество, гарантийные обязательства, комфортные условия для совершения покупки. А все это могут предложить арендаторы крупных центров.

новостройки в осеннее время, когда начинается отопительный сезон. «Строительные компании стараются вводить в эксплуатацию дома с началом отопительного сезона, чтобы можно было сразу проконтролировать функциональность всех систем», - отмечает он. - Поэтому львиная доля новостроек сдается во второй половине осени и начале зимы».

Ускорение темпов сдачи жилья активизировало, в свою очередь, самарский рынок отделочных материалов. Его представители констатируют увеличение потока клиентов. Среди них - покупатели квартир, желающие перед новосельем произвести отделку своих апартаментов, а также граждане, имеющие небольшие накопления, но не желающие более оставлять их в банковских вкладах. Это и понятно, поскольку большинство застройщиков сегодня практикуют сдачу жилья в черновой отделке. «В настоящее время не менее 90% домов сдается в черновой отделке, - говорит заместитель генерального директора ООО «ПОСКО» Александр Богданов, - причем мы говорим не только о сегменте эконом-класса, а обо всем рынке новостроек».

Подтверждают тренд и в центре строительства и ремонта «Кубатура», где расположено

более 200 секций по продаже материалов для отделки, ремонта и дизайна, а также сопутствующих им групп товаров - сантехники, дверей. «Не только те, кто в этом году стал приобретателем недвижимости, занялись ее отделкой. Сейчас мы видим, что существует целая группа покупателей, состоящая из людей, давно владеющих недвижимостью, - подчеркивает коммерческий директор ЦСР «Кубатура» Артур Емельянов. - Ранее они по разным причинам откладывали ремонт своих квартир и коттеджей. Однако, столкнувшись с обесцениванием рубля, посчитали целесообразным вложить имеющиеся накопления в ремонт. Покупатели справедливо опасаются, что в будущем году цены могут подняться еще выше. Для тех, у кого не очень значительные накопления, это действительно наиболее целесообразный способ сохранения денег».

Один из факторов роста спроса - попытки дистрибьюторов сократить издержки, выстроив работу напрямую с производителем. «Мы работаем только с производителем, что, конечно, позволяет нам сдерживать рост цен на продукцию», - комментирует Татьяна Шубина, начальник отдела продаж компании «Семь дверей», арендующей площади у «Кубатуры». ■

ТЯЖБА

Земля ДСК №1
не дешевет

**ПОЧТИ В ДВА
РАЗА** пытается
снизить
кадастровую
стоимость
площадки ДСК №1

МАРИЯ ВОРОНОВА

Кадастровая палата не снижает цену земельного участка под ООО «ДСК №1». ООО «Домостроительный комбинат №1» обратилось в арбитраж с иском к филиалу ФГБУ «ФКП Росреестра» по Самарской области в июне текущего года. Компания потребовала обязать областную кадастровую палату установить кадастровую стоимость земельного участка площадью 15,6 га в размере рыночной стоимости. Площадка расположена на ул. Магистральной, 70. Согласно публичной кадастровой карте, кадастровая стоимость участка составляет 383,8 млн рублей. ДСК №1 рыночную стоимость площадки оценил в 169,6 млн. 21 октября арбитраж требования комбината удовлетворил, обязав кадастровую палату установить кадастровую стоимость площадки в размере 169,6 млн рублей. Ведомство Андрея Жукова с таким решением не согласилось. 17 ноября палата подала апелляционную жалобу по делу. Согласно данным «СПАРК-Интерфакса», ООО «ДСК №1» специализируется на производстве изделий из бетона для использования в строительстве. Учредителями выступают Алексей Леушкин (70%), Сергей Пяткин (15%) и Валерий Родин (15%).

АНДРЕЕВ НАДЕЕТСЯ НА ОБЛБЮДЖЕТ

АНАСТАСИЯ ГРИМАСЕВИЧ

Администрация г.о. Тольятти направит 136,435 млн рублей на реализацию муниципальной программы «Стимулирование развития жилищного строительства» на 2014-2016 годы. Из них 56,3 млн рублей мэрия Сергея Андреева рассчитывает получить из бюджета Самарской области. Постановление о внесении изменений в программу было опубликовано 17 ноября. Благодаря ее мероприятиям муниципалитет должен быть обеспечен документами территориального планирования и градостроительного зонирования. Согласно документу, к 2016 году программа обеспечит ввод 751,866 тыс. кв. м жилья. Из них в нынешнем году администрация ожидает сдачи 220 тысяч. А к 2016 году этот показатель будет увеличен до 280,986 тыс. кв. м. Среди мероприятий программы значится разработка генерального плана Тольятти. В 2014 году средств на нее предусмотрено не было, а в 2015-2016 годах на это потратят 28 млн рублей.



ТОРГИ

Малую Малышевку
скупили оптом

«СТРОЙМАТЕРИАЛЫ И К» вложится в застройку Малой Малышевки

АНАСТАСИЯ ГРИМАСЕВИЧ

ООО «Стройматериалы и К» приобрело на торгах право застройки десяти участков малоэтажным жильем. 18 ноября администрация Кинельского района подвела итоги соответствующих аукционов. Инвесторам предлагалось десять площадок в с. Малая Малышевка Кинельского района. Их общая площадь составляет 20,5 тыс. кв. м. Участки предназначены под малоэтажное жилое строительство и предоставляются в аренду на 11 месяцев. За каждый из участков необходимо было заплатить от 30800 рублей. Победителем по всем десяти торгам признали ООО «Стройматериалы и К». Компания предложила наибольшую стоимость по лотам - свыше 100 тыс. рублей. Конкурентами фирмы в торгах выступали ООО «Мираж» и ООО «Пчелка». По данным системы «СПАРК-Интерфакс», ООО «Стройматериалы и К» было создано в октябре 2012 года. За время своего существования компания поучаствовала в нескольких аукционах на право аренды земельных участков в Самарской и Саратовской областях. Фирма принадлежит Михаилу Башарову и Олегу Журавлеву.

КОНТРАКТ

Петра-Дубраву расселит «Милес плюс»

МАРИЯ ВОРОНОВА

ООО «Милес плюс» продаст жилье для расселения владельцев ветхих домов. Заказчиком торгов на закупку жилых помещений посредством участия в долевом строительстве многоквартирных жилых домов в поселении Петра-Дубрава стала администрация Волжского района. Начальная цена контракта составила 60 млн рублей. Аукцион прошел 5 ноября. К участию допустили только одну компанию - ООО «Милес плюс». Она же стала победителем, получив подряд по начальной цене. Финансирование предусмотрено областной программой «Государственная поддержка мероприятий по переселению граждан из аварийного жилищного фонда на территории Самарской области на 2013-2015 годы». К 30 декабря ООО «Милес плюс» должно передать заказчику 32 квартиры общей площадью не менее 1849,6 кв. м. Согласно данным «СПАРК-Интерфакса», компания «Милес плюс» зарегистрирована в Самаре в 2009



ВЕТХИЕ ДОМА в п. Петра-Дубрава расселят

году. Основной вид деятельности - покупка и продажа собственных нежилых помещений. Учредитель - Владимир Плотников (100%). В 2013 году выручка от продаж составила 20,5 млн рублей, убыток - 101,7 млн.

ПЕРСПЕКТИВА

Волжский район распланируют

АНАСТАСИЯ ГРИМАСЕВИЧ

Министерство строительства Самарской области начнет разработку градостроительной документации по участкам в Волжском районе и Самаре. 31 октября ведомство утвердило постановление о подготовке документации по планировке территории. Там, согласно плану минстроя, предполагается развивать жилищное строительство и размещать объекты регионального значения. Разработка документации будет осуществляться на основании утвержденного технического задания. Проверку проекта поручено провести департаменту территориального планирования и градостроительства



СЕЛЬСКИЕ ПОСЕЛЕНИЯ в Волжском районе готовят к размещению объектов регионального значения

минстроя. Планировка территории затронет г.о. Самара и четыре сельских поселения Волжского района - Верхнюю Подстепновку, Воскресенку, Лопатино, Черноречье.

САМАРАЖИЛИНВЕСТ ПРЕДСТАВЛЯЕТ

от создателей «Европейского квартала»

СТЕП ГРИН ХАУС

111 квартал

АРЕНДА И ПРОДАЖА элитных квартир

- 2-5-комнатные квартиры с панорамным видом на Волгу
- подземный 2-уровневый паркинг
- современная инженерия, лифты OTIS
- вентилируемый фасад из композитных панелей

АРЕНДА И ПРОДАЖА

- 2-3 этажи: офисные помещения
- офисы в «Европейском квартале»

ОТДЕЛ ПРОДАЖ:
ул. Молодогвардейская, д. 141, 1 этаж

270-46-09
373-53-43

www.sginvest.ru

Молодогвардейская/Студенческий переулок

Застройщик: ООО «СК - Самаражиллинвест»
Проектная декларация опубликована на сайте www.sginvest.ru
Разрешение на ввод в эксплуатацию №RU 63301000-049а от 29.11.12

ДОМ на 1-й просеке

Архитектура в стиле «Модерн»

Площадь дома **473 кв.м.** Окна «SHUKO»
Автономное отопление «VISSMANN»
Гараж на два автомобиля
Черновая отделка
Земля 7,8 сот.

8-927-211-11-11
www.sam-arenda.ru

MGD

ПРОДАЖА ГОТОВОГО БИЗНЕСА

- пр. Кирова, 156 - 760,3 кв. м
- ул. Уссурийская, 3 - 287,7 кв. м

• Первая линия • Собственность
• Парковка • С арендаторами

т.: 8 (846) 243-77-14, 276-44-71
www.mgd63.ru

АРЕНДА

ТОРГОВЫЕ ПОМЕЩЕНИЯ

200 руб./м²

ул. Стара-Загора 600 м²

ул. Молодогвардейская 406 м²

Зубчаниновское шоссе 344 м²

Московское шоссе 186 м²

8 (937) 071-44-44

www.063.ru

Реклама 1986Г



ГЮСТАВ ФЛОБЕР,
французский
прозаик-реалист

Бюджет никогда
не сохраняет
равновесия.



СПЕЦИАЛЬНАЯ СЕКЦИЯ

АУДИТ. ОЦЕНКА

Аудиторов все МЕНЬШЕ

Зачистка рынка играет на руку его ведущим игрокам

**СЕГОДНЯ
АУДИТОРАМ**
необходимо знать
международные
стандарты
финансовой
отчетности (МФСО)



**ОЛЬГА
ВАЙХАНСКАЯ,**
генеральный
директор
ООО АФ
«Регул Олев»

К сожалению, один из основных критериев №44-ФЗ - это наименьшая стоимость. Выигрывает только та компания, которая даст наименьшую цену. Здесь уже нет здоровой конкуренции, и поэтому цена может упасть на 50-70% от заявленной. Здесь мы подходим к тому, что при такой системе качественный аудит в принципе никому не нужен. Аудит - это система проверки внутреннего контроля работы предприятия. У нас 99,9% предприятий просто не понимают смысла аудита. Это сложная, многоэтапная проверка работы компании. Мы должны экстраполировать наши полученные результаты на какое-то ближайшее будущее, чтобы выдать аудиторское заключение.



**МАРИНА
КОЛОМКИНА,**
генеральный
директор ЗАО
АФ «Бизнес-
Аудит»

В последнее время более ярко, чем прежде, проявляется сезонность в сфере аудита. Во многом это связано с тем, что большинство предприятий организуют аудиторскую проверку, только если подпадают под требования обязательного аудита. Инициативный аудит с комплексной проверкой бухгалтерского и налогового учета все реже интересует клиентов аудиторских фирм. Последние годы собственники предприятий чаще принимают аудиторов на постоянную работу в бухгалтерию или в отдел внутреннего аудита. Соответственно, после этого заинтересованность во внешнем аудите у собственника падает, аудит в этом случае часто проводится только для получения заключения, которое необходимо представить в банк или акционерам в виде документа, который подшивается к бухгалтерской отчетности.

СВЕТЛАНА МИНАЕВА

Региональный рынок аудиторских услуг претерпевает серьезную трансформацию под влиянием экономических факторов и снижения спроса. Это приводит к укреплению позиций ведущих игроков и исчезновению мелких конкурентов. Объемы работ падают и в связи с изменениями законодательства - в частности, речь идет об ужесточении требований к работе профильных компаний.

На аудиторском рынке региона прослеживается тенденция к стабилизации и укреплению позиций ведущих игроков. «Это три-четыре аудиторских фирм, давно работающих, прошедших неоднократно проверки Росфиннадзора, своих саморегулируемых организаций (СРО). А общее количество

аудиторских фирм на региональном рынке становится меньше», - отмечает генеральный директор ООО «АУДИТ-ЦЕНТР» Любовь Зубенко. По ее мнению, это связано с требованиями к аудиторам от 2012 года об обязательной аттестации и наличии единого квалификационного аттестата для проверки общественно значимых хозяйствующих субъектов (ОЗХС). Так, с 2012 года все работающие аудиторы обязаны были сдать квалификационный экзамен на получение единого аттестата, который позволяет аудитору работать в любой сфере финансовых институтов - общем, банковском и страховом аудите. «Наличие единого аттестата поставлено в зависимость от вида проверки аудируемых лиц, - поясняет генеральный директор ООО АФ «Регул Олев» Ольга Вайханская. - К примеру, проверять акцио-

нерное общество, у которого 25% и более госсобственности, имеют право только аудиторы с таким аттестатом». Но из 23 тысяч российских аудиторов единый квалификационный аттестат получили только 3200, то есть 14%. По словам Вайханской, процент сдачи экзамена никак не связан с низкой квалификацией аудиторов. Дело в том, что проверка включала в себя знание международных стандартов финансовой отчетности (МФСО), которые изучаются во всем мире в несколько этапов, и каждый из них предполагает серьезный курс подготовки. Эта дисциплина не давала возможности выйти на необходимое количество баллов, поскольку в России нет технологии обучения МФСО, и сдать тесты по стандартам было достаточно сложно.

МНЕНИЕ

ИГРАЮТ ПО ПРАВИЛАМ



**НАИЛЯ
НАСЫБУЛЛИНА,**
генеральный
директор ГК
«Бизнес-Актив»

Что касается тенденции снижения цен на аудиторские услуги в регионе, думаю, следует разделить этот вопрос на два сегмента. Первое - предприятия с долей госсобственности более 25% выбирают аудитора на конкурсной основе в соответствии с федеральными законами № 44-ФЗ и №223-ФЗ. В соответствии с 44-ФЗ критерий цены составляет 60%. Безусловно, в этом случае цена является определяющим фактором, а качество услуги и квалификация аудиторской компании играют меньшую роль. В этом сегменте выигрывает та компания, которая поставит меньшую цену на аудит. Это даже не тенденция снижения цен - это правила игры, которые определяются требованиями к выбору аудиторской компании. Второе - предприятия, которые выбирают аудитора на основании внутренних требований и стандартов. В этом случае возрастает роль таких факторов, как сложившаяся деловая репутация, опыт, квалификация, умение решать нестандартные задачи.

тенденции

Аудиторов
все МЕНЬШЕ

НА СТР. 29 >

Отчасти все это привело к сужению аудиторского рынка. «В последние годы некоторые компании прекратили осуществлять аудиторскую деятельность, - подтверждает тенденцию генеральный директор ГК «Бизнес-Актив» Наиля Насыбуллина. - Многие аудиторы ушли из профессии: работают в службах внутреннего контроля, финансовыми директорами, главными бухгалтерами». Насыбуллина согласна с Зубенко в том, что спрос на качественный аудит в регионе остается стабильным для аудиторских компаний сработанной деловой репутацией и в этом сегменте портфель заказов постоянно растет. «Сокращаются объемы по аудиту в общепринятом понимании этих услуг, но понемногу растет спрос на такую услугу, как аудит по специальному заданию, - отмечает генеральный директор ЗАО «АФ «Бизнес-Аудит» Марина Коломкина. - Такой аудит проводится в рамках конкретного вопроса или сектора, который интересует заказчика». Однако в этом случае особую актуальность приобретает вопрос оплаты услуг.

Проведение конкурсов на оказание аудиторских услуг регулируется федеральными законами №94-ФЗ и №223-ФЗ. Эксперты отмечают, что в требованиях к аудиторским организациям часто указывается заниженная цена на проведение проверки. «Для обоснования берутся данные с сайтов аудиторских и консалтинговых фирм, - поясняет Коломкина. - При этом за основу формирования стоимости принимаются данные по другому виду услуг: обзорная проверка состояния бухгалтерской (финансовой) отчетности, проведение согласованных процедур. Кроме того, в обосновании начальной

Зачистка рынка
играет на руку
его ведущим
игрокам

ЮЛИЯ НЕЙФЕЛЬД,
генеральный
директор ООО
«АБИ-аудит»

Объемы аудита действительно падают в связи с изменением законодательства. Выживаем за счет консультационных услуг и проверок предприятий, инициированных их учредителями. В основном проводим анализ финансово-хозяйственной деятельности, восстанавливаем учет на предприятии.



ЛЮБОВЬ ЗУБЕНКО,
генеральный
директор ООО
«АУДИТ-ЦЕНТР»

Сегодня меняется соотношение услуг, оказываемых на аудиторском рынке. Мы наблюдаем, как более активно по сравнению с классическим аудитом растет такая сфера деятельности аудиторских организаций, как консультирование. Те, кто занимается исключительно аудитом, оказываются в менее выгодном положении, чем те аудиторские организации, которые работают в двух, скажем, сегментах: консультировании и аудите. Кроме того, нельзя забывать, что он относится к весьма структурированному. Наблюдая за аудиторским рынком нашего региона с 1990-х годов, можно отметить, что на нем сложилась определенная структура, которая практически не меняется на протяжении длительного времени. Причем она очень похожа на структуру аудиторского рынка любого другого региона нашей страны, в том числе и ПФО.



цены контракта нет обоснования количества человеко-часов, необходимых для проведения проверки с учетом технического задания. Порой заказчик предлагает провести проверку бухгалтерского и налогового учета за минимальное количество времени, да еще нести бремя ответственности в случае претензий контролирующих органов в течение последующих трех-пяти лет».

«Сегодня рынок аудита находится не в лучшем положении, это очевидно, - констатирует Любовь Зубенко. - И это не уникальная ситуация, а мировая тенденция. Ведь аудиторский рынок - производное от общей экономической ситуации. Аудит существует не сам по себе, не для того чтобы занимать профессионалов аудиторского дела, это - обслуживающая деятельность. Понятно, что при низких темпах роста экономики значительного спроса на услуги аудиторов ожидать не приходится». ■



АКОП ХАЧАТУРЯН,
директор
ООО «АФ
«ВИП-АУДИТ»
(Тольятти)

Аудит - это государственная конструкция, которая должна четко и понятно регулироваться. Государство на законодательном уровне определяет секторы экономики и субъектов, качество финансовой информации которых должно повышаться за счет мнения независимых аудиторов, и также определяет профессиональные требования к членам данного цеха. Но когда с одной стороны требования ко входу в профессию ужесточаются, а требования к субъектам хозяйствования размываются, происходит правовой дисбаланс. При этом поглощение одних компаний другими - явление обычное. Наоборот, для каждой компании должно быть отрандно, что, достигнув определенного потолка роста, она не будет скатываться в финансовую пропасть, а войдет в более крупную компанию или сеть, причем даже с некоторыми финансовыми преференциями. Но это наверняка приятно для мелких компаний. А лидерами рынка уступка позиций под давлением равного или более крупного конкурента может быть воспринята как личная трагедия, поскольку за этим, естественно, следует изменение или даже потеря названия, а для аудиторов это много значит.



ИРИНА БЕЛОГЛАЗОВА,
директор АКК
«Налоговая
экспертиза»

Небольшие аудиторские организации - реальные, а не существующие только на бумаге компании, - проходят процедуры внешнего контроля качества со стороны СРО аудиторов, производят уплату взносов с СРО, однако стоимость их аудиторских услуг может быть немного ниже, чем в крупных компаниях. Кроме того, крупные аудиторские компании находятся в основном в Москве, что требует дополнительной оплаты расходов на проезд. Малый размер аудиторской организации не является критическим фактором: небольшое предприятие вряд ли сможет себе позволить услуги крупной аудиторской компании. А в условиях кризиса многие крупные организации обращаются в небольшие аудиторские фирмы.

Специализированный регистратор ЗАО «Сервис-Реестр»

- ✓ «ведение реестра акционеров»
- ✓ «корпоративный консалтинг»

443100, г. Самара, ул. Галактионовская, д.150, оф. 25
тел.: (846) 205-69-22, 205-69-33, 205-69-44
samara@servis-reestr.ru
www.vector-e.ru; cku@vector-e.ru

Реклама 0779А

«Аудиторская фирма БАЛАНС-ЦЕНТР» работает на рынке аудиторских услуг с 1996 года

Фирма оказывает весь спектр аудиторских услуг с выдачей аудиторского заключения.

- АУДИТ (обязательный, инициативный, кадровый)
- Экспресс-аудит
- Консультации по бухгалтерскому и налоговому учету, по специальным режимам налогообложения
- Абонементное бухгалтерское обслуживание
- Юридические услуги (регистрация юридических лиц и ИП; внесение изменений в юридические документы, перерегистрация ООО)
- Составление отчетности для ИП
- Обжалование решений ИФНС
- Разработка учетной политики
- Анализ финансового состояния предприятия

тел. (846) 278-45-59, 278-45-58;
E-mail: sambc@mail.ru
www.balance-centr.ru

Реклама 4455

консалтинг

РАБОТАЮТ НА ПЕРСПЕКТИВУ

Изменения в корпоративном законодательстве увеличили рост объемов деятельности региональных консалтинговых компаний. Подвижки в законе открыли возможности для развития новых направлений деятельности для обслуживания клиентов.

Объемы работы консалтинговых компаний растут в том числе за счет того, что в последнее время изменения корпоративного законодательства затрагивают прежде всего небольшие организации и фирмы, которые либо не имеют штатного юриста, либо его опыта и знаний недостаточно, чтобы разобраться в ситуации. «Сейчас в основном зарабатывают юристы, которые помогают юридическим лицам избежать административной ответственности за разного рода «нарушения» законодательства», - считает директор группы компаний (ГК) «Вектор эффективно-сти» Игорь Косенко.

Изменения в законе позволяют успешным консалтинговым фирмам осваивать и новые направления услуг. «К примеру, наша организация для обслуживания клиентов открыла новое направление деятельности - ведение реестра акционеров акционерных обществ. Менее успешные консалтеры стараются удержаться «на плаву» за счет демпинга цен. Что касается тренда, в последнее время в связи с отзывом лицензий в банковской сфере популярным стало представительство в судах при защите прав клиентов названных банков», - комментирует эксперт. Директор ООО АКК «Налоговая экспертиза» Ирина Белоглазова подтверждает тенденцию осваивания региональными консалтерами сравнительно новых для российского рынка услуг. Таких, как постановка системы внутреннего контроля и аудита, создание систем противодействия мошенничеству, разработка моделей оценки рисков, внедрение систем управления ими и так далее.

Игроки рынка констатируют, что в последние годы наибольшим спросом в консалтинге пользовались услуги представительства в суде при корпоративных конфликтах наряду с участием в административной практике и банкротстве.

спрос

ПОДНЯЛИСЬ НА ДОЛЛАРЕ

Поймали волну

Региональные оценщики подзаработали на всплеске активности населения по ипотечным сделкам

СВЕТЛАНА МИНАЕВА

Увеличение объемов ипотечного кредитования в ноябре 2014 года подстегнуло спрос на услуги областных оценщиков. Эксперты объясняют это стремлением населения вложить средства в активы в связи с девальвацией рубля.

«В ноябре обозначился повышенный спрос на услуги оценки для ипотечного кредитования. Это связано с увеличением спроса на жилую недвижимость, спровоцированного, в свою очередь, резким ростом курса доллара. Обозначилась тенденция на покупку недорогих квартир в ипотеку в целях сбережения денежных средств», - комментирует генеральный директор ЗАО «Агентство оценки «Гранд Истейт» Алексей Ульянин. Другим драйвером рынка является увеличение спроса на оценку недвижимости в целях оспаривания ее кадастровой стоимости. «Данное направление набирает обороты. Думаю, что в ближайшее время емкость этого рынка может значительно вырасти в связи с введением налога на недвижимость для физических лиц, который будет взиматься с кадастровой (читай: рыночной) стоимости», - отмечает Ульянин. Увеличение доли этого направления на рынке оценки подтверждают и другие эксперты. По словам директора ООО «Волгострой»

< 15%

составляет
доходность
по отрасли

Дмитрия Глубокова, некоторое увеличение спроса идет сегодня непосредственно за счет активного участия оценщиков в процессе оспаривания кадастровой стоимости.

Комментируя спрос на свои услуги, участники рынка оценки отмечают его зависимость от экономической ситуации. «Чем лучше состояние экономики, тем выше спрос, - комментирует Алексей Ульянин. - И наоборот: в условиях экономической нестабильности спрос на услуги падает. Что касается цен на услуги оценки, то они находятся на относительно стабильном уровне. Думаю, рынок пришел в равновесие и ожидать увеличения тарифов в 2015 году не стоит. Конкурентная среда «придавливает» цены на услуги к нижней границе,

делая доходность по отрасли не более 15%».

Большинство экспертов прогнозируют в дальнейшем повышение роли профессиональных оценщиков на рынке недвижимости, учитывая экономическую ситуацию и грядущий кризис. «Как оценивать жилую недвижимость? Это сложный момент, и здесь нельзя будет обойтись без консультации с профессиональным оценщиком, - считает директор ООО «Агентство оценки «Интеллект» Денис Шевяков. - Думаю, что роль оценщиков в этих условиях будет весьма высокой, она увеличится значительно. Я вижу некий рост влияния оценщиков в ближайшей перспективе во всех сегментах: это и налоги, и судебные споры, и прямая купля-продажа». ■

ЭКСПЕРТЫ СЧИТАЮТ, что ждать увеличения тарифов на оценку в 2015 году не стоит

РОСТ СПРОСА на оценку ипотеки в ноябре стал следствием бума продаж недорогих квартир



МНЕНИЕ



ДМИТРИЙ ГЛУБОВОКОВ, директор ООО «Волгострой»

ОЦЕНЩИКИ НАХОДЯТ НИШИ ДЛЯ ЗАРАБОТКА

Участники рынка оценки в регионе не видят существенного снижения спроса на свои услуги. Незначительное его снижение связано с санкциями в отношении России, вследствие чего некоторые банки сворачивают кредитные портфели. Если идет где-то проседание рынка, то за счет роста объемов в другом направлении оценки выручка выравнивается. Оценщики активно участвуют в процессе оспаривания кадастровой стоимости, и за счет этого идет увеличение спроса на услуги оценки. В целом оценщиков становится больше, многие риелторы создают оценочные компании, чтобы самим осваивать имеющиеся у них объемы. Но в основном рынок давно поделен, и новым игрокам достаточно трудно будет найти свое место.

Аутсорсинг со знаком качества

«Технология управления» займется вашей бухгалтерией

ЛЮБОВЬ ФЕДОРОВА

Несмотря на сложную экономическую ситуацию, собственный бизнес по-прежнему остается привлекательным для множества российских предпринимателей. О том, как эффективно организовать ведение дел и учет в компании, какие новые услуги сегодня доступны представителям малого и среднего бизнеса, рассказал директор ООО «Технология управления» Алексей Ульянин.

- Ваша компания предлагает услугу бухгалтерского аутсорсинга. В чем заключается ее выгода для клиентов?

- Аутсорсинг бухгалтерских услуг нужен для того, чтобы предприниматели могли полностью посвятить себя развитию бизнеса. А ведение бухгалтерского учета, специфическую деятельность, требующую времени, можно передать грамотным внештатным специалистам, что позволит сэкономить на организации рабочего места, заработной плате и налогах. У нас работают профессионалы своего дела, обладаю-



щие всеми необходимыми знаниями для оказания бухгалтерских услуг предприятиям различных отраслей: бухгалтеры, аудиторы, налоговые консультанты и судебные эксперты. Постоянное обучение и контроль кадров гарантируют высокое качество услуг для клиентов. При этом «гарантия» здесь не просто красивое слово - для того, чтобы полностью исключить вероятность претензий от налоговой, наша компания застраховала

свою профессиональную ответственность на 10 млн рублей.

- Небольшому бизнесу трудно вести бухгалтерский учет качественно. Что вы посоветуете в данном случае?

- Очень важно начинать с экспресс-оценки текущего положения дел, поскольку довольно часто в небольших компаниях есть текучесть кадров, в том числе бухгалтерских. Мы проводим предварительную экспертизу состояния бухгалтерского учета в организации, помогаем восстанавливать его в сложных ситуациях. Одним из перспективных и пользующихся спросом направлений является налоговая оптимизация. Сразу сделаю оговорку, что мы используем только законные способы оптимизации налоговой нагрузки, что позволяет существенно снизить налоговое бремя предпринимателей. Широко распространены и разовые бухгалтерские услуги стоимостью от 500 руб. - в основном это заполнение налоговых деклараций для физических лиц. Клиент может заказать любую из интересующих его услуг - от устных и письменных консультаций до восстановления

бухгалтерского учета, представления интересов в налоговой или суде, ведения бухгалтерского учета (аутсорсинг), бухгалтерской экспертизы, оптимизации налогообложения, комплексного экономического анализа.

- Может ли ваша компания помочь в судебных спорах?

- Да. Наши специалисты выступают в суде в рамках арбитражной экспертизы, оптимизации налоговых обложений, комплексного экономического анализа. Встречаются также и споры в рамках преднамеренных банкротств или кредитных споров, когда кредиторы, в том числе и контролирурующие органы, задаются вопросом, был ли должник в состоянии отвечать перед кредиторами на определенную дату. Найти ответ на этот вопрос невозможно без бухгалтерской экспертизы. Экспресс-анализ пользуется спросом и у собственников бизнеса, которые хотят получить его независимую комплексную оценку.

- Сотрудничаете ли вы с клиентами в рамках взаимоотношений с кредитными учреждениями?

- «Технология управления» имеет соглашения с крупнейшими банками России, поэтому мы можем предложить своим клиентам выгодные условия обслуживания в них - например, бесплатное открытие счета, облегченное получение кредита. Наши клиенты экономят время и деньги за счет использования электронного документооборота. Стоит также отметить, что при заключении договора на бухгалтерское обслуживание новый клиент может воспользоваться бонусом - получить бесплатную регистрацию юридического лица или месяц обслуживания в подарок. ■

**ТЕХНОЛОГИЯ УПРАВЛЕНИЯ**

Московское ш., 3, оф. 3016,
тел. 27-67-888, www.samtu-buh.ru

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

мнение

АЛЕКСАНДР БИЛЕВ

Доктор медицинских наук - о реальных мировых угрозах

Биотерроризм был, есть и наверняка будет

КИРИЛЛ БИДЖАНОВ

Вопреки прогнозам западных аналитиков, лихорадка Эбола не проникла в Россию, но продолжает поражать Африканский континент. Насколько вероятно, что вирус все-таки попадет на территорию РФ? И только ли этот вирус может быть угрозой всему мировому сообществу? Какая роль в борьбе с эпидемиями отводится силовикам и военным? И что такое биотерроризм, и насколько можно верить информации о том, что новые вирусы могут быть на самом деле следствием военных экспериментов? На эти и другие вопросы «СО» в эксклюзивном интервью ответил проректор по клинической работе института «РЕАВИЗ», доктор медицинских наук Александр Билев, который в прошлом работал в системе учреждений Министерства обороны, занимавшихся вопросами биологической защиты войск и населения страны.

В отличие от других стран мира, в том числе и США, у нас существует система государственной санитарно-эпидемиологической службы...

- Лихорадка Эбола, которая сейчас сеет настоящую панику в Америке, заставила вспомнить эпидемии, которые в свое время были и в Советском Союзе. В благополучные вроде бы 1960-е годы в Москву завезли вирус черной оспы, а в 1970-е целые регионы оказались поражены холерой. Выходит, даже при достаточно высоком уровне жизни ни одна страна в мире не застрахована от таких эпидемий?

- Действительно, такие случаи в истории нашей страны были, и, к сожалению, они могут повториться в весьма недалеком будущем. Из абсолютно достоверных источников известно, что в 2003 году была эпидемия холеры в Дагестане с летальными исходами среди местного населения в результате завоза ее паломниками, посещавшими Мекку. В середине прошлого десятилетия регистрировалось около 50 случаев конго-крымской лихорадки в

Население может быть абсолютно спокойно – аналогичные учения по образцу и подобию того, что было во время борьбы со вспышкой черной оспы в Москве в 1960-е годы, проводятся регулярно. Привлечение силовых структур – это первый и наиболее важный элемент режима карантина.

южных субъектах РФ. Правда, тогда режим карантина накладывался не по линии Министерства здравоохранения, а по линии Россельхознадзора.

- Как вы сами оцениваете опасность лихорадки Эбола? Насколько вероятно, что вирус все-таки будет занесен в Россию?

- Эбола относится к особо опасным инфекциям группы КГВЛ (контагиозно-геморрагических вирусных лихорадок) и вызывается возбудителем первой группы патогенности. Это заболевание обусловлено возбудителями, которые вызывают летальный исход в 10 и более процентах случаев от количества заболевших, и передается оно от человека к человеку.

К сожалению, эпидемиология Эболы до конца пока не изучена, но из тех данных, которые мы имеем за 30-летнюю историю изучения заболевания, можно сделать вывод, что вирус передается с помощью различных механизмов. Основным, имеющим главное эпидемическое значение, является контактный механизм. Это прямой контакт с кожными покровами и слизистыми оболочками заболевшего. Также есть артифициальные пути в рамках трансмиссивного механизма передачи, который реализуется с помощью инвазивных медицинских манипуляций. Здесь группой риска в первую очередь являются больные, которые госпитализированы в медицинские стационары, и сам медперсонал. Но так как больной в начальные сроки разгара заболевания кашляет, и вирус выделяется из кожных покровов и слизистых оболочек, возможно заражение и с помощью аэрозольного меха-

низма передачи, прежде всего в ближайшем окружении больного. Это так называемый воздушно-капельный путь передачи возбудителя. Но достоверных данных о реализации именно этого пути, которые подтверждались бы на широком фактическом материале, пока не опубликовано.

В высших учебных заведениях Самарской области учатся студенты из стран Африки. Они ездят на каникулы к себе домой и возвращаются обратно к нам. Но в отличие от других стран мира, в том числе и США, у нас существует система государственной санитарно-эпидемиологической службы. Действуют и очень строго соблюдаются правила по санитарной охране территории РФ, которые предназначены для защиты населения страны от завоза особо опасных и карантинных инфекций. Поэтому все лица, прибывающие из эпидемически неблагополучных регионов, на

крупных транспортных магистралях подвергаются тщательному медицинскому контролю. Это наш большой страховочный пояс. Эффективно и в короткие сроки мы можем выявить контактных лиц, установить за ними усиленное медицинское наблюдение или даже подвергнуть их обсервации по медицинским показаниям.

- Насколько вирус на самом деле страшен для жителей Европы и нашей страны? Ведь из пяти заболевших в США и Испании умер всего один, в отличие от Африки, где умирают более половины...

- В странах Евросоюза санитарно-эпидемиологической службы, в отличие от нас, нет, поэтому угроза там значительно выше. Но мероприятия по линии государственных служб их министерств здравоохранения все-таки проводятся. Поэтому раннее выявление больных и наблюдение за теми, кто прибыл из эпидемически

неблагополучных регионов, там тоже имеют место. Однако эта лихорадка для стран Евросоюза представляет большую опасность, нежели для нашей страны, поскольку туда потоки движения жителей стран Западной Африки значительно больше, чем в Россию.

Такого подвига не знает минздрав ни одной из самых развитых стран мира.

- Если верить различным источникам, то, чтобы не допустить распространения черной оспы в Москве на рубеже 1959-1960 годов, пришлось мобилизовать усилия не только медиков, но и милиции, и даже КГБ... Если вирус вроде лихорадки Эбола про-



тема&
главное

Академик Вениамин Черкасский говорил так: «В XXI веке нас ожидают многие опасные заболевания, о которых мы забыли десятки или даже сотни лет тому назад». К сожалению, его прогнозы сбываются.

никнет к нам, правоохранители и силовики также будут задействованы?

- Алгоритм наложения и реализации режима карантина, разработанный советской системой здравоохранения на эпидемической вспышке натуральной оспы в Москве, показал свою эффективность. Сейчас население может быть абсолютно спокойно: аналогичные учения по образцу и подобию того, что было в 1960-е годы, проводятся регулярно. Причем при взаимодействии различных министерств и ведомств. Просто обыватели об этом не знают. Но по линии МЧС, правоохранительных органов, органов обеспечения государственной безопасности, Министерства здравоохранения, Вооруженных сил РФ такие учения проводятся, и самое главное - разработаны планы относительно того, что, кому и когда делать.

Привлечение силовых структур - это первый и наиболее важный элемент режима карантина. Это вооруженная охрана района карантина, который назначается по линии администрации территории. То есть никто не может въехать туда без надобности, и никто не может оттуда выехать. Таким районом карантина в начале 1960-х была Москва. Тогда один из выдающихся организаторов нашего здравоохранения, генерал-майор медицинской службы Петр Бургаков получил орден Ленина за ликвидацию эпидемической вспышки натуральной оспы. За неделю было привито около 6 млн человек! Такого подвига не знает минздрав ни одной из самых развитых стран мира. Здравоохранение Самарской области способно провести необходимые работы в таких же масштабах, потому что у нас здесь очень сильная служба Роспотребнадзора, мощный центр гигиены и эпидемиологии, грамотные главный эпидемиолог и министр здравоохранения. Все отлажено, население защищено. И мы, в случае чего, окажемся далеко не безоружными.

- Установлено ли сейчас, что стало причиной 7-й эпидемии холеры в регионах Поволжья в 1970 году?

- 7-я пандемия холеры была обусловлена возбудителем Эль-Тор, менее вирулентным, нежели классический возбудитель так называемой азиатской холеры. При достижении температуры воды в Волге +16 градусов каждый год холерный вибрион активизируется, начинается его размножение. В речной воде вполне достаточно питательных веществ, чтобы происходила вегетация, то есть размножение вибриона. Для того чтобы возбудитель Эль-Тор стал эпидемически опасен, он должен пройти несколько пассажей через организм человека, повышая свою вирулентность и становясь более опасным в окружающей среде. В водоемах средней полосы России этот возбудитель был практически всегда, только

мы об этом раньше не знали и его не идентифицировали.

- Одним из важнейших выводов из эпидемии холеры в 1970-х стало создание общегородских очистных сооружений. Какие последствия для страны имели эти эпидемии?

- Во-первых, в тех регионах нашей страны, где может возникнуть эпидемическая вспышка или даже эпидемия холеры, всех больных с острыми кишечными инфекциями в теплый сезон года во всех бактериологических лабораториях обследуют на холеру. Это первый важнейший элемент защиты населения. Это позволяет провести активное выявление источников инфекции. Во-вторых, у нас достаточно хорошо работают городские очистные сооружения, они проходят регулярный бактериологический контроль сточных вод после очистки с целью своевременной индикации и недопущения проникновения холерного вибриона в окружающую среду. Хотя жители и жалуются, что вода в водораспределительной сети пахнет хлоркой, но дозы нормального хлорирования воды надежно обезвреживают холерный вибрион. Кроме того, против холерного вибриона у нас есть еще одно хорошее оружие - холероген-анатоксин, прекрасный медицинский иммунологический препарат отечественного производства.

- Что послужило причиной распространения в 1970-е годы сибирской язвы?

- Прежде всего причиной была санитарная безграмотность части сельского населения России. Согласно требованиям нормативно-правовой документации, нельзя на личных подворьях проводить убой скота - это допускается только на мясокомбинатах или на специально оборудованных бойнях, где это мясо исследуется специалистами ветеринарной службы. А что делали некоторые крестьяне? Видя, что корова начала себя плохо чувствовать, сбавлять в весе, они забивали ее самостоятельно, и через рынки, в обход ветеринарного контроля, пытались реализовать мясо. Так возникли вспышки в Оренбургской области и Барнауле.



Создание вакцины против Эболы актуально. Но пусть на это дело деньги тратит не Россия, а другие страны, которые имеют больше средств и для которых завоз этой инфекции более реален...

- От кого прежде всего зависит остановка смертельной эпидемии? Могут ли сделать это только медики?

- Я компетентен судить только о роли медицинских работников. Как мы студентов в медицинских вузах подготовим по вопросам грамотности в плане диагностики инфекционных заболеваний, так и будет поддерживаться санитарно-эпидемиологическое благополучие на территории РФ и Самарской области в частности. Первый контакт заболевший имеет с врачом «скорой помощи» или со специалистом участковой службы. И многое зависит от того, насколько компетентен и грамотен врач, насколько он подготовлен в отношении возбудителей особо опасных инфекций. Насколько он сможет в более ранние сроки распознать симптомы заболевания, настолько это будет являться надежным щитом на пути дальнейшего распространения инфекции.

- В каком случае угаснувшие эпидемии из прошлого могут приобрести характер, угрожающий целой нации?

- Великий академик Вениамин Черкасский говорил так: «В XXI веке нас ожидают многие опасные заболевания, о которых мы забыли десятки или даже сотни лет тому назад». К сожалению, его прогнозы сбываются. Мы не застрахованы от появления ранее бушевавших на земном шаре эпидемий. Нам ведь известны не все инфекционно-паразитарные заболевания. Академик Валентин Покровский отмечал, что в настоящее время известно более 1200 инфекционных и паразитарных заболеваний, которые могут возникать у человека. И только за последние 20 лет стало известно не менее чем о двух десятках как бы новых нозологических форм, которые проходили у нас под диагнозами ранее известных заболеваний. Появились генетические методы идентификации возбудителей заболеваний, поэтому процесс открытия новых заболеваний будет продолжаться и дальше. Ведь лихорадка Эбола существовала десятки, сотни и тысячи лет тому назад, просто такого диагноза раньше врачи не знали, потому что не был выделен вирус-возбудитель.

- Есть ли смысл в разработке вакцины против Эболы и вообще против новых инфекций, если тот же вирус гриппа постоянно мутирует?

- Как я уже сказал, инфекционных и паразитарных болезней существует более 1200, а медицинских иммунологических препаратов, которые способны создать искусственный иммунитет против них, не более 50. Это те, которые рекомендовали себя в международной медицинской практике. Конечно, есть смысл, и в этом одна из перспектив развития иммунопрофилактики - в создании медицинских иммунологических препаратов против новых и наиболее актуальных нозологических заболеваний. Раз лихорадка Эбола получила распространение и начала

регистрироваться в тех странах мира, где нет природных очагов этого заболевания, создание вакцины актуально. Но пусть на это дело деньги тратит не Россия, а другие страны, которые имеют больше средств и для которых завоз этой инфекции более реален.

- Какая роль в данном случае может быть отведена военным: просто помогать медикам следить за порядком или это более жесткие или даже жесткие меры, направленные на изоляцию заболевших от еще здоровых?

- Вообще медицина - одновременно гуманная и жестокая сфера деятельности. Для того чтобы сохранить жизнь большинства, нам иногда приходится чем-то жертвовать. Вернемся к вспышке черной оспы в Москве. В результате иммунизации 6 млн жителей осложнения от оспенной вакцины получили около 200 человек - у них развился менингоэнцефалит (воспаление головного мозга и его оболочек, а также спинного мозга, причиной возникновения которого является бактериальная или вирусная инфекция. - Прим. ред.). Мы потеряли 200 человек, а спасли миллионы жизней, а может быть, и десятки миллионов. Введение режима карантина в странах Западной Африки неизбежно повлечет за собой негативные последствия, но, опять же, противоэпидемические мероприятия с помощью неадминистративных мер будут преследовать сохранение жизней большинства населения за счет создания каких-то неудобств и препятствий для меньшинства.

- Часто ли во время эпидемий использовалась военная сила? Как далеко в историю уходит эта практика и есть ли ей примеры в XX веке? Говорят, и в СССР приходилось прибегать к таким мерам?

- Еще в XVII-XVIII веках и в более ранние времена использовался режим карантина. Карантин - это 40 дней изоляции, применявшейся в отношении судов, прибывающих в порты, для того чтобы обезопаситься от заноса инфекции из природных или антропологических очагов. Режим карантина применялся Петром I. Когда русская армия освобождала Балканы от турок, также применялся режим карантина, и тогда довольно много военнослужащих погибло от эпидемических вспышек чумы. Правда, сейчас мы знаем, что такие длительные сроки карантина не оправданны, потому что карантин накладывается на максимальный инкубационный период заболевания с момента изоляции последнего больного и проведения заключительной дезинфекции в том месте, где он находился. Карантин - самое жесткое режимное ограничительное мероприятие в рамках остальных противоэпидемических. Он показывал свою эффективность на протяжении столетий.

- Насколько актуальна сейчас тема биологического терроризма, проявлением которого можно считать, например, рассылки писем со спорами сибирской язвы в 2001 году?

- Проблема биологического терроризма существует. Я работал в системе учреждений Министерства обороны РФ, которые занимались вопросами биологической защиты войск и населения страны. Биотерроризм был, есть и наверняка будет существовать в тех или иных масштабах, поскольку биологическое оружие является одним из самых дешевых в производстве видов оружия массового поражения. Тем более, толковый микробиолог может произвести определенное количество биомассы возбудителя особо опасного заболевания даже в самых примитивных условиях. Но вопрос в другом - где взять штамм возбудителя? Это довольно сложная процедура. В нынешних условиях путем подкупа тех или иных специалистов штамм возбудителя можно выкрасть из лабораторий или найти в природных очагах. Кстати, Самарская область является одним из самых древних природных очагов чумы. Правда, благодаря усилиям служб Роспотребнадзора этот очаг находится в неактивном состоянии, и в настоящее время и ближайшем будущем угрозы для населения представлять не будет. Хотя основной резервуар заболевания - суслик обыкновенный - у нас встречается довольно часто.

- В Интернете можно найти материалы, где говорится, что 15-е управление Министерства обороны СССР курировало исследования как в области биозащиты, так и создания биологического оружия. Были даже предприятия, которые производили биологическое оружие, способное вызвать эпидемии сибирской язвы и чумы. При этом эксперименты проводились в том числе и с возбудителями лихорадки Эбола...

- Я семь лет служил офицером в Главном 15-м управлении Министерства обороны СССР, и могу сказать, что то, о чем сейчас рассуждают разные люди, в том числе и те, с кем я непосредственно работал в одном корпусе, не всегда является правдой. Но, так или иначе, возбудитель лихорадки Эбола - это природный штамм вируса. Всего существует четыре серотипа, три из которых вызывают заболевания у людей. Лихорадка Эбола существовала всегда, поскольку есть резервуар - мелкие мышевидные грызуны. Понятно, что есть определенная доля зараженности и среди нечеловекообразных обезьян. Сейчас выдумывают новые источники инфекции, которые в совокупности составляют резервуар этого заболевания, но все это не доказано и подлежит дальнейшему изучению. ■

развлечения & ТУРИЗМ

афиша & мир

1 декабря на Тауэрсском мосту в Лондоне открывается восточная стеклянная галерея с прозрачным полом в пешеходном переходе, соединяющем башни моста. Она расположена на высоте 42 м, длина 11 м и ширина 1,8 м. Строительство обошлось в £1 млн. Посещение перехода входит в цену билета в музей моста – £9 для взрослого.

665 евро за неделю отдыха на острове Фуэртевентура, входящем в Канарский архипелаг, - такая сумма самого бюджетного варианта для любителей пляжа зимой.

25 долларов – на столько увеличился консульский сбор на оформление туристической визы в ОАЭ. Теперь за оформление документа туристам вместо \$70-75 придется платить \$95-100.

800 млн человек ежегодно - таков план туристического обмена между странами - участниками Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС) к 2025 году.

МАРОККО, МАРРАКЕШ

В Марракеше пройдет 14-й Международный кинофестиваль

ЕКАТЕРИНА КУЗЬМИНА

Кинособытие продлится с 5 по 13 декабря. Форум в Марракеше за минувшие годы превратился в представительный международный фестиваль, собирающий целую когорту выдающихся актеров и режиссеров. В этом году жюри возглавит французская актриса Изабель Юппер. В 2013-м председателем жюри был американский режиссер, продюсер и сценарист Мартин Скорсезе, в 2012-м - британский мэтр кино Джон Бурман, а в 2011-м - сербский режиссер Эмир Кустурица. По словам организаторов, специальной темой фестиваля в нынешнем году станут японские фильмы. Международный ки-



нофестиваль в Марракеше удостоился звания одного из самых престижных в странах Средиземноморья и стал заметным событием в культурной жизни Марокко. По мнению критиков, организаторы прилагают серьезные усилия, чтобы он оказался в одном ряду с такими престижными кинофорумами, как Венецианский, Каннский или Берлинский.

ИЗРАИЛЬ, ИЕРУСАЛИМ

Когда каждые выходные – праздник

ЕКАТЕРИНА КУЗЬМИНА

С 4 по 25 декабря в Иерусалиме будет проходить традиционный зимний фестиваль «Хамшущалаим». Название образовано от слов «хамшущ» («хамиши, шиши, шаббат» - четверг, пятница, суббота) и «Иерусалим». В фестивальные дни по всему городу проходят уличные театральные представления, ночные экскурсии, музыкальные выступления, танцевальные шоу, выставки. Предусмотрены и специальные кулинарные туры. Управление по развитию Иерусалима сообщает, что фестивальные мероприятия запланированы на каждые выходные месяца. Кроме того, многие туристические достопримечательности и музеи открыты для



посещения до позднего вечера. В их числе Музей Израиля, Музей библейских стран, Башня Давида, Центр Дэвидсона, археологический парк Города Давида, Музей науки, Музей Рокфеллера. И еще приятный факт - на период проведения мероприятий в ресторанах и

отелях Иерусалима будут действовать скидочные акции. В общем, этот фестиваль - уникальная возможность познакомиться с ночной жизнью, культурой и искусством знаменитого города нон-стоп, да еще и в условиях мягкой израильской зимы.

ЮЖНАЯ КОРЕЯ

Корейский рай для шопоголиков

ЕКАТЕРИНА КУЗЬМИНА

1 декабря будет дан старт фестивалю шопинга для иностранцев в Южной Корее - Korea Grand Sale-2015. В эти праздничные дни иностранные туристы получают различные скидки и подарки, совершая покупки, обеда в ресторанах, останавливаясь на ночь в гостиницах или даже отправляясь посмотреть различные шоу в Сеуле и других городах страны. К тому же в рамках фестиваля иностранцев ждут и специальные культурные мероприятия. Чтобы получить скидку, туристу необходимо предъявить единый купон, объединяющий несколько скидочных



предложений, или купон, предназначенный для конкретного заведения или магазина. Список магазинов и других мест, участвующих в акции, можно найти на сайте <http://www.koreagrandsale.co.kr/en>. Фестиваль Korea Grand Sale пройдет до 22 февраля 2015 года.

ВАЛЬНОРД, АНДОРРА

Горнолыжный курорт порадует новинками

ЕКАТЕРИНА КУЗЬМИНА

Продолжаем посвящать в новости горнолыжных курортов. В сезоне 2014/2015 курорту Вальнорд (Vallnord) в Андорре исполняется десять лет. В честь этого события спортивный комплекс делает подарок отдыхающим - цена на дневные ски-пассы будет снижена на 8% по сравнению с предыдущим годом. К тому же многодетные семьи получили возможность приобретать ски-пассы на 20% дешевле. Те, кто родился с 1950-го по 1998 год, за день катания заплатят 36 евро (34 евро - при покупке онлайн) и 160 евро за пять дней (144 евро - при покупке онлайн). Тариф для подростков теперь отменен, и это значит, что юные лыжники с 6 до 15 лет могут кататься по детскому тарифу: 29 евро за 1 день, 115 евро за 5 дней. Для детей на курорте будет построена новая санная трасса и переоборудована площадка детской школы. Гурманов тоже ждут приятные открытия: заработает таверна Caubella в старом стиле, в которой вам предло-



жат иберийские колбасы и мясо, приготовленное на гриле. А 14 февраля 2015 года в Вальнорде запланировано одно из крупнейших событий в мире фрирайда (спуск на сноуборде или горных лыжах вне специально подготовленных трасс) - Freeride World Tour (FWT). В зрелищном соревновании примут участие самые известные мастера спортивной дисциплины. Продлится сезон 2014/2015 в Вальнорде с 29 ноября по начало апреля.

Интурист – Самара
туристическая компания
www.интурист-самара.рф

ПРЕДСТАВЛЯЕМ
коллекцию путешествий

экскурсионные поездки по России
отдых в ОАЭ, Вьетнаме,
Таиланде, Египте, Индии
экскурсии и горнолыжные
курорты в Европе

АВИА- и Ж/Д БИЛЕТЫ НА ВСЕ НАПРАВЛЕНИЯ
ул. Рабочая, 95,
т. 310-00-00, 332-70-70

Вызов менеджера по рекламе в офис.

342-50-22
(многоканальный)

334-12-80

0063 реклама

ОТЛИЧНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ ПО ПЕЧАТИ РЕКЛАМНЫХ МАТЕРИАЛОВ!!!

ВЫГОДНЫЕ ЦЕНЫ НА ПОЛИГРАФИЧЕСКУЮ ПРОДУКЦИЮ. БЕЗ ОБМАНА!!!

Типография РПБ "Эффект"	Тираж/формат	Листовка А6 (105x147 мм)	Листовка А5 (147x210 мм)	Флаер (100x210 мм)
г. Самара, ул. Ерошевского, 3, подъезд 1, оф. 302 тел./факс: (846) 334 37 09	1000 шт.	3600 руб.	5500 руб.	4300 руб.
Цены даны с учетом НДС. Срок изготовления - 3 дня. sales@effprint.ru www.effprint.ru	5000 шт.	3600 руб.	5500 руб.	4300 руб.
	10000 шт.	5500 руб.	8400 руб.	7100 руб.
	15000 шт.	7200 руб.	10500 руб.	8400 руб.
	20000 шт.	8200 руб.	12800 руб.	9600 руб.

Реклама 00639

афиша&
страна

27 ноября начнет работу выставка «В плену войны: Первая мировая война в фактах и мнениях» в Самарском литературно-мемориальном музее им. М. Горького.

5-е место среди российских городов-миллионников по числу гостиниц, отелей и хостелов на одного жителя занимает Самара.

17% - на столько подорожали авиабилеты за рубеж в ноябре по сравнению с ноябрем прошлого года. При этом средний чек на внутренние рейсы снизился на 8,5%.

3% в день - в таком темпе дорожают в последние недели турпутевки за границу, по данным Ассоциации туроператоров России.

РОССИЯ

«Библио глобус» разработал новую программу бронирования туров

ЕКАТЕРИНА КУЗЬМИНА

Туроператор «Библио Глобус» запустил на своем сайте инновационный сервис «Туры без ограничений» в рамках программы антикризисного бронирования. Если подходящий номер свободен только на протяжении части необходимого времени проживания, пользователь может скомбинировать несколько вариантов под свои запросы и сам сформировать тур из нескольких проживаний. Это выгодно тем туристам, кто не прочь несколько раз переселиться из одного дешевого номера в другой, чтобы сэкономить на поездке. В настоящее время при бронировании отеля на сайте туроператоров, где хотя бы одна ночь в номере занята, по запросу он не выводится. В итоге гостиницы теряют клиентов, а туристам приходится выбирать более дорогие варианты. В пресс-службе туроператора отмечают, что нововведение позволит отелям решить



проблему непроданных номеров на короткие периоды, а туристам – сэкономить время при бронировании.

МОСКВА

Состоится фестиваль туризма «Открытые маршруты»

ЕКАТЕРИНА КУЗЬМИНА

30 ноября в столице пройдет фестиваль приключенческого туризма «Открытые маршруты». Там соберутся гиды и путешественники, трэвел-журналисты и фотографы, ученые и писатели, торговцы и художники. Они расскажут о своих поездках и проектах и поделятся профессиональным опытом. Также в программе: ярмарка-продажа карт, путеводителей, этнических товаров, туристического снаряжения. Фестиваль зажгут выступления этнических танце-



важных коллективов под живую музыку, можно будет испытать себя в мастер-классе по танцам. Меню фестиваля расцветят блюда разных стран. Мероприятие начнется в 11:00, стоимость участия - 300 рублей.

САМАРА

Отметят 200-летие Адольфа Сакса

ЕКАТЕРИНА КУЗЬМИНА

В концертном зале Самарской филармонии пройдет представление Magic sax, посвященное двухсотлетию со дня рождения создателя саксофона Адольфа Сакса. Возможности инструмента продемонстрирует один из ярких современных музыкантов России, лауреат международных конкурсов Сергей Колесов. Он является первым и единственным русским саксофонистом, получившим Гран-при престижного Международного конкурса саксофонистов имени Адольфа Сакса, одержав победу среди 176 лучших исполнителей разных стран мира в 2006 году в Бельгии. Музыкант исполнит в переложении для сак-



софона произведения Моцарта, Виллы-Лобоса, Пьяццоллы, Морриконе, Маркеса вместе с камерным оркестром Самарской государственной филармонии Volga philharmonic под управлением Евгения Хохлова. Концерт пройдет 26 ноября в 19:00, цена билетов составляет 250-500 руб.

СОЧИ

Покататься на самых высоких в мире качелях

ЕКАТЕРИНА КУЗЬМИНА

В столице зимней Олимпиады-2014 открылись самые высокие в мире качели SochiSwing - их высота 170 метров. Это на 50 метров выше аналогичного аттракциона в новозеландском Невисе, который ранее считался рекордно высоким. Туристы смогут перелететь на новых качелях через Ахштырское ущелье. Отправиться в полет можно с платформы в начале моста SkyBridge (кстати, это еще один рекордсмен - он является самым длинным в мире пешеходным подвесным мостом, его общая длина - 520 метров). Качели преодолевают 500 метров, перелетая на другую сторону ущелья, всего за несколько



секунд. Раскачиваться можно в одиночку или вдвоем; в полет туристов отправляет джамп-мастер. Устроители аттракциона подчеркивают, что SochiSwing организованы строго по признанному во всем мире своду правил, который действует с 1990 года на всех лицензированных высотных развлекательных комплексах. Аттракцион находится на территории парка экстремальных развлечений AJ Hackett. Этот первый в России парк высотных приключений от основателей банджи-джампинга работает с июля нынешнего года. Сам проект AJ Hackett появился более 25 лет назад. В мире подобные парки развлечений функционируют в Германии, Франции, Китае, Австралии и Сингапуре.

Вам вовремя не приносят газету?

Не устраивает стоимость подписки?

Много ездите по миру и не успеваете читать новости из первоисточника **Обозрение**?

РЕШЕНИЕ ЕСТЬ!

740 рублей
3 месяца – 1176 рублей, 6 месяцев – 2352 рублей,
12 месяцев – 4704 рублей!
1350 рублей
2520 рублей



ПОДПИШИТЕСЬ НА ПЛАНШЕТНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ И ПОЛУЧАЙТЕ СВЕЖИЙ НОМЕР «СО» ПЕРВЫМИ.

В ЛЮБОЙ ТОЧКЕ МИРА
ВСЕГДА С ВАМИ В ВАШЕМ
ПЛАНШЕТЕ ИЛИ СМАРТФОНЕ!



Скачай в App Store и Google play
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СПОНСОР ПЛАНШЕТНОЙ ВЕРСИИ
BENCHMARK
Партнер рубрики «КОМПАНИИ»
Партнер рубрики «ТЕОРИИ»
Партнер рубрики «ЦЕНТР НА МОСКОВСКОЕ»
ПРЕМЬЕР-Спорт
Официальный дилер Porsche
Спонсор рубрики «КОМПАНИИ»

Реклама 4396А



Романтический Новый Год
31 декабря 2014
Проживание 2 дня/1 ночь+праздничный ужин+завтрак
Всего 5990 руб. на двоих



GREEN LINE HOTEL
ОТЕЛЬ для бизнеса и удовольствия

г. Самара, ул. Советской Армии, 251 к.3 тел.8 846 321-22-22 www.greenline-hotel.ru

преступность & БЕЗОПАСНОСТЬ

тема & главное

Чем руководил Владимир Плигин

ООО «САМАРАСТРОЙСЕРВИС»

- Регистрация в 2005 году по адресу: Самара, улица Революционная, 70
- Основной вид деятельности - подготовка строительного участка
- Директор и учредитель - Владимир Плигин

ООО «ФОРТУНА»

- Регистрация в 2002 году по адресу: Самара, улица Ново-Вокзальная, 38/19
- Основной вид деятельности - производство общестроительных работ по возведению зданий
- Директор - Николай Шачнев (ранее - Дмитрий Плигин, Владимир Плигин); учредители - Дмитрий Плигин, Михаил Козырев
- В августе 2014 года предприятие признано банкротом, в отношении него открыто конкурсное производство

ООО «ГСК «МЕЖДУРЕЧЬЕ»

- Регистрация в 2003 году по адресу: Самара, улица Радонежская, 9
- Основной вид деятельности - производство общестроительных работ по возведению зданий
- Директор - Владимир Плигин; учредители - Дмитрий Плигин, Владимир Плигин, Вероника Фомина
- В апреле 2013 года ликвидировано вследствие банкротства

Плигин опять увернулся

Второй обвинительный приговор совладельцу ГСК «Междуречье» отменен областным судом

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Областной суд прекратил уголовное преследование Владимира Плигина, бывшего директора строительной компании «Фортуна», входящей в группу компаний «Междуречье», в связи с истечением сроков давности. Это не первая удача в жизни застройщика - ранее другое его уголовное дело закончилось небольшим условным сроком, а самого Плигина суд даже назвал «порядочным строителем».

Совладелец и один из руководителей группы компаний «Междуречье» Владимир Плигин некоторое время назад стал фигурантом сразу двух уголовных дел. Первое было возбуждено по факту мошеннического хищения более 95,8 млн руб., собранных с 86 дольщиков на возведение пятиэтажного дома на улице Невской в поселке Алексеевка Кинельского района. Строительство вело ООО «Самарастройсервис», подконтрольное Плигину. В марте 2014 года суд Советского района Самары снял с Плигина обвинение в мошенничестве в особо крупном размере (часть 4 статьи 159 УК РФ) в связи с отсутствием состава преступления, признав виновным лишь в злоупотреблении полномочиями (часть 2 статьи 201 УК РФ). В результате совладелец ГК «Междуречье» получил 5 лет условно с испытательным сроком 5 лет. Кроме того, его лишили права занимать должности, связанные с осуществлением управленческих функций в организациях в строительной сфере сроком на два года.

Летом 2014 года приговор Владимиру Плигину прошел апелляционную инстанцию Самарского областного суда и был оставлен в силе. Суд решил, что органами предварительного расследования «не были представлены доказательства того, что Плигин заведомо не намеревался исполнять свои обязательства перед гражданами, как не доказано и то, что он похитил их денежные средства». Также не получила под-

И БЕЗ ТОГО
мягкое наказание Владимиру Плигину - штраф в размере 300 тыс. руб. - областной суд отменил в связи с истечением сроков давности



тверждения версия, что причиной недостроя стало якобы имевшее место хищение денежных средств дольщиков. В определении облсуда г-н Плигин даже был назван «порядочным строителем», поскольку он на собственные деньги произвел экспертизу заложенного до него фундамента, а узнав, что фундамент сделан некачественно, демонтировал его и заложил новый. Фигурант предоставил в суд справку из банка о том, что заложил собственный дом, чтобы иметь деньги для окончания строительства. Также застройщик пытался помочь гражданам, принимая участие в создании ТСЖ и его работе.

Как только приговор по первому делу вступил в законную силу, в суд отправилось второе уголовное дело собственника группы компаний «Междуречье». В основу обвинения лег факт двойной продажи офисного помещения в многоэтажном жилом комплексе на улице Калинина, застройщиком по которому выступало ООО «Фортуна», также аффилированное с братьями Владимиром и Дмитрием Плигиными. В марте 2005 года тогдашний директор ООО «Фортуна» Плигин заключил с ООО «Строймет М» договор о долевом участии в строительстве офисного нежилого помещения общей площадью 62,21 кв. м, расположенного на

4-м этаже здания. Стоимость доли чуть превысила 1,866 млн руб. Оплату произвели путем взаимозачета поставленных ООО «Строймет М» строительных материалов. В сентябре 2009 года «Строймет М» переуступил долю Дмитрию Шерстневу, который внес в его кассу требуемую сумму. Переуступка доли была согласована с директором ООО «Фортуна» Плигиным. Однако спустя две недели тот же Плигин внезапно заключил с неким В.Ш. Куватовым такой же договор долевого участия в строительстве офисного нежилого помещения общей площадью 202,15 кв. м, расположенного на 4-м этаже того же здания. В октябре - ноябре 2012 года Куватов внес в кассу «Фортуны» 8,086 млн руб. Позднее следствие установило, что помещение, ранее проданное Шерстневу и ООО «Строймет М», было частью купленного Куватовым офиса, что стало основанием для возбуждения уголовного дела.

В конце августа текущего года Промышленный районный суд переквалифицировал Плигину статью обвинения с «мошенничества в особо крупном размере» (она подразумевает наказание до 10 лет лишения свободы) на более мягкую - «мошенничество в сфере предпринимательской деятельности в крупном размере».

ОСНОВАНИЕМ
для уголовного преследования бывшего руководителя ООО «Фортуна» стало переоформление права собственности на небольшое офисное помещение



КАК СУД ПЕРЕКВАЛИФИЦИРОВАЛ СТАТЬЮ ОБВИНЕНИЯ ПЛИГИНУ

Было:

- Часть 4 статьи 159 УК РФ. Мошенничество, совершенное в особо крупном размере или повлекшее лишение права гражданина на жилое помещение, - наказывается лишением свободы на срок до десяти лет со штрафом в размере до одного миллиона рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до трех лет либо без такового и с ограничением свободы на срок до двух лет либо без такового.

Стало:

- Часть 2 статьи 159.4 УК РФ. Мошенничество в сфере предпринимательской деятельности, совершенное в крупном размере, - наказывается штрафом в размере до одного миллиона рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до двух лет, либо принудительными работами на срок до трех лет, либо лишением свободы на тот же срок с ограничением свободы на срок до одного года или без такового.

Источник: <http://base.garant.ru>

МНЕНИЕ

Стройте коровники — коровы не обидятся

“

ИГОРЬ ГЛАЗУНОВ,
председатель движения по защите прав обманутых дольщиков, внесенных в реестр правительства Самарской области

Мое мнение: все недобросовестные застройщики должны сидеть в тюрьме, и исключений для г-на Плигина или кого-то еще делаться не должно. Вы видели хоть одного недобросовестного застройщика, который хоть что-то возместил дольщикам? Все их обязательства сейчас взяло на себя и выполняет областное правительство. Одни объекты достраиваются, по другим объектам выдаются субсидии - в общем, все решается с помощью государства. А эти господа ни копейки своей не внесли. Между тем люди потеряли время, деньги, здоровье, а кто-то даже жизнь на этих стройках. Они продавали последнее, вносили деньги, чтобы получить жилье. За обман дольщиков надо сажать, как уже посадили руководство фирмы «Содействие», Садчикова из ЗАО «Гагаринец», Матвеева из «Эл-Гранда», Кузнецова из «Дальстроя», Ленского-Богомолова из «ПроспектИнвестСтроя» и многих других мошенников. Не умеете вести бизнес, стройте коровники какие-нибудь - коровы не обидятся, что остались без жилья. А здесь же живые люди, они надеются на лучшее, надеются улучшить свои жилищные условия.

тема&
главноеЧем
руководил
Владимир
Плигин

ООО «СК «МЕЖДУРЕЧЬЕ»

- Регистрация в 2003 году по адресу: Самара, улица Белорусская, 90
- Основной вид деятельности - строительство
- Директор - Андрей Семенов; учредители - Дмитрий Плигин, Владимир Плигин
- Ликвидировано в 2006 году

ООО «АКВЕДУК»

- Регистрация в 2004 году по адресу: Самара, улица Венцека, 60б (сейчас - Москва, улица Вострухина, 6)
- Основной вид деятельности - производство общестроительных работ
- Директор - Дамир Нигматуллин; учредитель - Вячеслав Сапожков (ранее - Дмитрий Плигин, Владимир Плигин)

ООО «ИСК «ГРАД»

- Регистрация в 2003 году по адресу: Пенза, улица Кронштадтская, 1
 - Основной вид деятельности - производство общестроительных работ
 - Директор - Максим Рязанов; учредители - Максим Рязанов, Дмитрий Плигин, Владимир Плигин, Станислав Строганов
- Источник: spark.interfax.ru

бизнес

Растаявшее «Междуречье»

Предприятия, входившие ранее в группу компаний «Междуречье», в настоящее время проданы, ликвидированы или обанкрочены. Холдинг Плигиных был довольно крупным застройщиком середины 2000-х. Кроме площадки на улице Калинина, фирмы, входящие в группу компаний «Междуречье», осваивали еще несколько: на улице Вольской, где планировалось построить два 18-этажных кирпичных дома, на улице Салтыкова-Щедрина (здесь строился семиэтажный ТОО с подземной автостоянкой), на пересечении улиц Ленинградской и Полевой, Тверской и Киевской. По данным spark.interfax.ru, 51-летний Владимир Плигин в разное время руководил уже ликвидированными ТОО «Фирма «Лата» (деятельность в области права), ООО «Стройинвестсервис», ООО «ГСК «Междуречье», ООО «СК «Междуречье», а также вошедшим в процедуру банкротства ООО «Фортуна». Застройщик проблемной высотки на улице Губанова - строительная фирма «Акведук», также ранее принадлежавшая братьям Плигиным, сейчас продана москвичам. Реализована и доля Плигиных в пензенском ООО «Спектр недвижимости». Впрочем, с половинной долей в ООО «ИСК «Град» (Пенза) братья Плигины предпочли не расставаться.

Кроме того, Плигин-старший входил в число собственников ООО «Фирма «Декабрь» (деятельность в области архитектуры), ООО «Комбинат ЖБИ» (производство изделий из бетона, гипса и цемента), ООО «Строительная компания Фро-

ПРЕТЕНЗИИ СИЛОВИКОВ и обманутых дольщиков свели бизнес ГК «Междуречье» к нулю



лова» и ООО «Строй-Инвест» (в бизнесе двух последних он участвовал вместе с младшим братом - Дмитрием Плигиным).

Владимир Плигин владел и половинной долей в ООО «Самарагорстрой», собственником которого позднее стало ООО «ИСК «Волга-Групп» (экс-руководители этой фирмы Владимир Зотов и Евгений Аброськин сейчас сами являются фигурантами уголовного дела об обмане соинвесторов долевого строительства на сумму свыше 1 млрд руб.). Формально Владимир Плигин сейчас ничем не руководит - по приговору суда от 5 марта 2014 года он лишен права занимать должности, связанные с осуществлением управленческих функций в организациях в строительной сфере сроком на два года.

Младший брат подсудимого, 48-летний Дмитрий Плигин, некогда руководил ООО «Комбинат ЖБИ», ООО «АН «Междуречье» (подготовка к продаже собственного жилого недви-

мого имущества), где до сих пор имеет 25-процентную долю, а также ООО «Фортуна», ООО «Фирма «Декабрь» и ликвидированном ООО «Титан» (производство общестроительных работ). Дмитрий Плигин владел долями в ликвидированных ООО «Строй-Инвест», ООО «ГСК «Междуречье», ООО «СК «Междуречье», ООО «Влас-Тел» (производство электромонтажных работ), ООО «Интерпласт» (производство пластмассовых изделий, используемых в строительстве). Фактически у Владимира и Дмитрия Плигиных в настоящее время осталось одно работающее предприятие - ООО «Самарастройсервис», некогда строившее многоквартирный дом в Алексеевке. Несколько лет назад фирма с таким же названием выиграла областные конкурсы на строительство ФОКов в Алексеевке и Октябрьске, но идентифицировать данное юридическое лицо с компанией Плигиных на момент сдачи номера «СО» не удалось. ■

Ему было назначено наказание в виде штрафа в размере 300 тыс. руб. в доход государства. Защита бизнесмена обжаловала приговор в суде вышестоящей инстанции, попросив снизить сумму штрафа до 60 тыс. руб. В версии адвоката Плигина Валерия Паршина конфликт с Дмитрием Шерстневым относится к сфере гражданско-правовых отношений.

Пересмотр второго приговора Владимиру Плигину состоялся 31 октября 2014 года в апелляционной инстанции Самарского областного суда. Во время судебного заседания защита Плигина поменяла позицию, и адвокат Паршин попросил отменить приговор и прекратить уголовное дело в отношении своего подзащитного в связи с истечением срока давности уголовного преследования. Областной суд не стал подвергать сомнению квалификацию действий подсудимого судом первой инстанции и назначенное наказание и не нашел оснований для смягчения приговора, но согласился с точкой зрения адвоката о необходимости прекращения уголовного преследования. Вмененная Владимиру Плигину статья относится к категории преступлений небольшой тяжести, срок давности по которым истекает по прошествии двух лет после совершения преступления. В случае с Плигиным этот срок истек уже после оглашения приговора, но до момента его вступления в законную силу, поэтому в соответствии с положениями УПК РФ подсудимый получил право



ВАЛЕРИЙ ПАРШИН,
адвокат Владимира
Плигина

В действиях моего подзащитного по данному уголовному делу состава преступления вообще нет - это чистые гражданско-правовые отношения. В свое время потерпевшему Шерстневу надо было обращаться с заявлением о признании его владельцем этого помещения и взыскании ущерба в гражданском порядке не в правоохранительные органы, а в гражданский суд. Думаю, он добился бы большего успеха. Это моя изначальная позиция. Потом статью обвинения перевалифицировал суд первой инстанции, и поскольку наказание было не слишком суровым, мы, в общем-то, почти согласились с ним, но вот областной суд даже и это наказание отменил в связи с истечением сроков давности. Несмотря на то, что приговор отменен по нереабилитирующим обстоятельствам, думаю, дальше мы его обжаловать не будем.

на освобождение от уголовной ответственности. В связи с этим Самарский областной суд отменил приговор Промышленного райсуда от 28 августа 2014 года, а уголовное дело в отношении Владимира Плигина прекратил в связи с истечением сроков давности уголовного преследования. Адвокат Валерий Паршин заявил «СО», что, несмотря на прекращение дела по нереабилитирующим обстоятельствам, обжаловать приговор еще раз - в кассационной инстанции областного суда - они со своим клиентом не планируют. ■

история

ПРОБЛЕМНАЯ ВЫСОТКА

Еще до возбуждения всех уголовных дел бизнес братьев Плигиных вызывал вопросы у правоохранителей. В частности, в 2008 году по представлению прокурора Самары было запрещено строительство жилого дома на улице Ново-Садовой, 345, застройщиком которого выступало ООО «Акведук», входившее в группу компаний «Междуречье». Тогда же мэр Самары Виктор Тархов отменил постановление о разрешении строительства этого дома. Основанием для запретительных мер стали заявления граждан по поводу незаконного, на их взгляд, строительства. Как установила прокурорская проверка, стройка располагалась в пределах зоны многоэтажной жилой застройки в 5-16 этажей (зона Ж-4) карты правового зонирования Правил землепользования и застройки в городе Самаре. Высота дома в 24 этажа (в том числе технический этаж), определенная проектом застройки, не соответствовала предельным параметрам разрешенного строительства в территориальной зоне Ж-4. Тогда же прессингу подверглись другие фирмы Плигиных. В частности, в Новокуйбышевске было возбуждено уголовное дело по факту незаконного предпринимательства входящего в группу «Междуречье» ООО «Комбинат ЖБИ». Чуть позднее стало известно о возбуждении уголовного дела по статье «Мошенничество» в отношении бывшего директора ООО «Акведук» Андрея Цепова. Впрочем, его уголовное преследование инициировали сами братья Плигины. Позднее все эти негативные процессы были минимизированы.



ПРОКУРАТУРА ШЕСТЬ ЛЕТ назад добивалась прекращения строительства здания на улице Ново-Садовой, 345

апелляция

ОСНОВАНИЙ ДЛЯ ОСОБОГО ПОРЯДКА НЕ БЫЛО

Ройтбурга не простили

Облсуд отменил мягкий приговор фигуранту уголовного дела о мошенничестве на 22 млн рублей

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Самарский областной суд отменил условный приговор тольяттинцу Дану Ройтбургу, обвиненному в мошенничествах в крупном и особо крупном размерах на общую сумму около 22 млн руб. Основанием для отмены и возврата дела на новое рассмотрение стало нарушение процедуры особого судопроизводства - фигурант внезапно решил покаяться лишь на стадии направления дела в суд.

44-летний Дан Ройтбург был привлечен к уголовной ответственности за невозврат многочисленных займов юридическим лицам и своим знакомым. В Тольятти хорошо известен отец подсудимого - директор и главный конструктор ФГУП «Научное конструкторско-технологическое бюро «Парсек», учрежденного Минобрнауки РФ, Юрий Ройтбург. Среди потерпевших по делу Ройтбурга младшего значились ЗАО «Лизинговая компания «Проект Роста», ООО «Современные медицинские технологии», жители Тольятти Татьяна Поспеева, Оксана Ульянова и Андрей Слесаренко. Ройтбургу охотно давали в долг под обещание высоких процентов, но деньги в итоге он никому не отдал.

Приговор по делу Дана Ройтбурга был оглашен Центральным районным судом 29 августа текущего года. Уголовное дело было рассмотрено в осо-

5

ЛЕТ УСЛОВНО

- такое наказание Центральный районный суд назначил Дану Ройтбургу



ОБЛАСТНОЙ СУД посчитал, что суд первой инстанции нарушил требования УПК РФ, следствием чего стало несоблюдение процедуры судопроизводства

бом порядке, без проведения судебного разбирательства. За каждое из трех мошенничеств в крупном размере фигурант получил по два с половиной года лишения свободы, за каждое из трех мошенничеств в особо крупном размере - по 4 года лишения свободы. По совокупности наказаний суд назначил окончательный срок - 5 лет лишения свободы, применив к г-ну Ройтбургу статью 73 УК РФ, на основании которой наказание было постановлено считать условным. Мошеннику был назначен испытательный срок 4 года. Потерпевшие и прокуратура посчитали приговор чересчур мягким и обжаловали его в суд вышестоящей инстанции, требуя для подсудимого реального срока за решеткой. Действительно, санкция только одной части 4 статьи 159 УК РФ составляет до 10 лет колонии, а сам состав преступления относится к тяжким. Кроме того, г-н Ройтбург не возместил никому из потерпевших причиненный

материальный ущерб; в период предварительного следствия, которое длилось около двух лет, свою вину не признавал; ранее привлекался к уголовной ответственности за аналогичные преступления.

Пересмотр приговора в апелляционной инстанции Самарского областного суда состоялся 21 октября. Дан Ройтбург и его защитник Владимир Рогов просили оставить приговор Центрального райсуда без изменения. Их оппоненты настаивали на более жестком наказании.

Проверив материалы дела и заслушав участников процесса, судебная коллегия посчитала, что приговор суда подлежит отмене. Как гласит определение облсуда, «суд первой инстанции в обоснованности предъявленного обвинения не убедился, искусственно создав условия для рассмотрения дела в порядке особого судопроизводства». Согласно положениям законодательства, «если обвинение,

предъявленное подсудимому, вызывает сомнения, суд прекращает особый порядок судебного разбирательства и назначает рассмотрение дела в общем порядке». На протяжении расследования дела Ройтбург не признавал своей вины ни по одному эпизоду обвинения, утверждая, что хищения денежных средств он не совершал. Эту же позицию осужденный занял и при ознакомлении с материалами уголовного дела, а согласился на особый порядок судебного разбирательства только после получения обвинительного заключения и направления дела в суд. Судом первой инстанции был нарушен процессуальный порядок рассмотрения дела в порядке особого судопроизводства. Ходатайство на особый порядок может заявляться лишь на стадии предварительного следствия или же на этапе ознакомления с материалами дела. Таким образом, облсуд пришел

к выводу, что оснований для рассмотрения дела в особом порядке не было. «Судом первой инстанции существенным образом были нарушены требования уголовно-процессуального законодательства, не соблюдена процедура судопроизводства, что повлияло на вынесение законного, обоснованного и справедливого приговора», - говорится в определении Самарского областного суда.

Кроме того, остался неясен вопрос квалификации преступных деяний фигуранта и возможности применения к нему статьи «Мошенничество в сфере кредитования». На данный вопрос можно получить ответ лишь при исследовании доказательств в судебном заседании. В итоге приговор Дану Ройтбургу был отменен, дело направлено на новое рассмотрение. Мера пресечения подсудимому - подписка о невыезде - осталась прежней. ■



процесс

СКОРО ПРОЙДУТ ПРЕНИЯ

Прессуют Фатеева

Уголовное дело председателя ТСЖ «Проспект» вышло на финишную прямую

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Октябрьский районный суд выходит на этап прений по уголовному делу председателя правления ТСЖ «Проспект» (проспект Ленина, 1) Владимира Фатеева, которому вменена растрата на сумму 10 тыс. руб. Защита рассматривает на то, что в судебных прениях сторона обвинения откажется от претензий к фигуранту, который возместил ущерб из своей зарплаты еще до возбуждения уголовного дела.

Как следует из материалов дела, 58-летнему Владимиру Фатееву в вину вменены несколько эпизодов злоупотребления полномочиями и растрата на 10 тыс. руб. (по этому эпизоду подельницей председателя правления ТСЖ «Проспект» выступает его главный бухгалтер Татьяна Морозова). Следствие посчитало, что г-н Фатеев будто бы нецелевым образом потратил на нужды

СВИДЕТЕЛИ ПО ДЕЛУ Владимира Фатеева говорили на суде об отсутствии ущерба и давали показания в его пользу



Р

10

ТЫСЯЧ РУБЛЕЙ

- такая сумма ущерба фигурирует в обвинении председателя правления ТСЖ «Проспект» Владимира Фатеева

ТСЖ денежные средства, полученные в результате корректировки оплаты за отопление в 2007-2008 годах и по целевой программе капитального ремонта.

Как сообщила «СО» адвокат Фатеева Оксана Томилина, она рассчитывает на то, что во время судебных прений, которые, предположительно, пройдут уже на этой неделе, прокуратура откажется от обвинений в адрес Фатеева. «Если бы речь шла о какой-то космической сумме ущерба - а тут 10 тыс. рублей, это просто смешно. Несомненно, бывают случаи в секторе ЖКХ, когда воровство осуществляется миллионами и десятками миллионов рублей, но это не тот случай. «Огромная» сумма ущерба, которую вменяют моему клиенту, - это сумма назначенного ему мировым судом штрафа, которую он заплатил из средств ТСЖ с последующим удержанием из его же заработной платы. На момент возбуждения уголов-

ного дела эта сумма уже вернулась в бюджет ТСЖ, так что этот ущерб мифический. Все свидетели, допрошенные в судебном заседании, давали показания в пользу Фатеева. Его работа характеризовалась ими только как хорошая», - говорит г-жа Томилина. По ее словам, в деле есть ходатайство за подписью члена ТСЖ «Проспект» Валерия Старкова, в котором говорится о том, что решения об обращении в правоохранительные органы с заявлением о причинении Фатеевым какого-либо ущерба не принималось ни на заседании правления, ни на общем собрании собственников. «Ущерб для ТСЖ или для его отдельных членов действиями Фатеева не причинено. Ни один из членов ТСЖ или собственник (наниматель) жилья потерпевшим по данному уголовному делу не признан, и желания стать таковым не заявлял», - пишет в своем ходатайстве Старков. ■

УГОН

Анкудимова чуть
не обездвжили

НОВЕНЬКУЮ CHEVROLET NIVA пытались угнать от дома №40 на улице Революционной в Тольятти

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Полиция Автозаводского района Тольятти возбудила уголовное дело по факту покушения на кражу автомобиля. По информации «СО», на рассвете 11 ноября 49-летний житель села Подстепки Ставропольского района Игорь Мозганов пытался похитить от дома №40 на улице Революционной автомобиль Chevrolet Niva 2014 года выпуска. Владелец машины является 27-летний заместитель председателя ЖК «Родной простор» Александр Анкудимов. Г-н Мозганов не смог довести преступный умысел до конца, так как был задержан сотрудниками патрульно-постовой службы. Возбуждено уголовное дело по части 3 статьи 30, части 3 статьи 158 УК РФ (покушение на кражу в крупном размере). Санкция статьи - лишение свободы на срок до 6 лет. В материалах уголовного дела задержанный обозначен как директор некоего ООО «Агентство недвижимости», однако идентифицировать данную фирму на момент сдачи номера «СО» не удалось.

ВЗЯЛИСЬ ЗА ГОЛЕЦ

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Управлением ФСБ России по Самарской области пресечено нарушение миграционного законодательства. При осуществлении оперативно-служебной деятельности по выявлению лиц, незаконно прибывающих на территорию РФ, была получена информация о том, что жительница Новокуйбышевска, 49-летняя Марина Голец, осуществляет незаконную постановку иностранных граждан на миграционный учет в своей квартире. Всего г-жа Голец организовала незаконное пребывание на территории РФ восьми граждан Республики Узбекистан. Иностранцы по прибытии в Новокуйбышевск не оформляли постановку на миграционный учет в установленном законом порядке, а обращались к Голец, которая за денежное вознаграждение в размере 1-1,5 тыс. руб. фиктивно регистрировала их в принадлежащем ей жилом помещении, зная, что фактически проживать по данному адресу они не будут. На основании материалов управления было возбуждено уголовное дело по статье «Фиктивная постановка на учет иностранного гражданина или лица без гражданства по месту пребывания в жилом помещении в РФ». Решением мирового судьи Голец признана виновной в совершении данного преступления, ей назначено наказание в виде штрафа в размере 54 тыс. руб. Приговор вступил в законную силу.



НАЛЕТ

Горский лишился
миллиона

НАПАДЕНИЕ БЫЛО СОВЕРШЕНО в поселке Крутые Ключи на 24-м километре Московского шоссе

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

В Красноглинском районе Самары похищена крупная сумма денег. Вечером 9 ноября в полицию поступило сообщение о том, что неизвестный гражданин рядом с домом №17 на улице Жалнина на 24-м километре Московского шоссе напал на автомобиль Hyundai Solaris, за рулем которого находился житель поселка Крутые Ключи, 26-летний Евгений Горский, водитель ИП «Веснина». Налетчик применил к молодому человеку физическое насилие и похитил из багажника автомобиля сумку, в которой была наличность в сумме 1 млн руб. Приметы преступника не установлены. Не исключено, что он действовал по наводке. По факту возбуждено уголовное дело по части 3 статьи 161 УК РФ (грабеж в особо крупном размере). Если личность грабителя установят, ему грозит лишение свободы на срок от 6 до 12 лет со штрафом в размере 1 млн руб.

НАДЗОР

Команда Лядина продала часть Сызрани за бесценок

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Возбуждено уголовное дело по факту продажи земельного участка в исторической части Сызрани по заниженной цене. Прокуратура города провела проверку исполнения требований земельного законодательства и законодательства о муниципальной собственности. Было установлено, что в сентябре 2014 года администрация Сызрани (ее возглавляет бывший директор ОАО «Сызранский НПЗ» Николай Лядин) без проведения публичных торгов предоставила гражданину расположенный у речного порта земельный участок площадью более 76 соток, с видом разрешенного использования



ПРАВООХРАНИТЕЛИ РАЗБЕРУТСЯ с дисконтированием чиновниками Николая Лядина земли в историческом центре Сызрани

«под размещение площадки для практического обучения водителей». Согласно договору

купли-продажи, заключенному руководителем комитета имущественных отношений администрации города, цена объекта недвижимости составила чуть более 1 млн руб.

Надзорный орган инициировал проведение повторной оценки рыночной стоимости земельного участка, к которой была привлечена независимая организация. Согласно заключению специалиста, первоначальная оценка, осуществленная ООО «Росоценка», была проведена с нарушением федеральных стандартов. Фактически рыночная стоимость недвижимости превышает 9 млн руб. По итогам прокурорской проверки возбуждено уголовное дело по статье «Халатность».

НАРКОТРАФИК

Фасовал
на парковке

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Около 600 граммов различных видов наркотических веществ изъято наркополицией в рамках проведения оперативно-розыскных мероприятий. Задержан сбытчик - 40-летний житель Самары, который продавал запрещенные вещества посредством организации тайников-закладок. Ранее задержанный уже получал условный срок за хранение наркотиков. Дилер был задержан сотрудниками наркополиции на лестничной клетке одного из домов на улице Советской Армии. При личном досмотре у него был обнаружен и изъят героин массой 198 граммов. Задержанный показал место хранения наркотиков. В кладовой на подземной парковке, использовавшейся для хранения и



ЧАСТЬ ЗАКЛАДOK в пакетах из-под яблочного сока уже была приготовлена к сбыту

расфасовки товара, наркополицейские изъяли 244,96 грамма героина, смесь наркотических средств (гашиш, JWH-018 и JWH-250) общей массой 50,45 грамма, РВ 22-F массой 48,56 грамма, метоксетамин массой 34,81 грамма и марихуану массой 1,94 грамма. Часть наркотических средств уже была расфасована в пакеты из-под яблочного сока и приготовлена к сбыту через закладки. Там же были изъяты 6 мобильных телефонов с SIM-картами различных сотовых операторов, зарегистрированными на третьих лиц, и 11 банковских карт для перечисления денег за наркотики.

ПРИГОВОР

Левину назовут срок



ПЛАНИРОВАЛОСЬ, ЧТО ДМИТРИЙ ЛЕВИН застрелит Олега Загузова из пистолета ТТ, но в итоге он сам получил очередь из автомата по ногам

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Завтра будет оглашен приговор уроженцу Ульяновской области Дмитрию Левину, покушавшемуся на жизнь тольяттинца Олега Загузова. В день покушения, 29 октября 2013 года, машина киллеров была обстреляна неизвестными лицами из автоматов рядом со спорткомплексом «Олимп» в Новом городе Тольятти. Левин, который должен был застрелить Загузова, был ранен, ему позднее ампутировали ногу. Бывший с ним в машине Сергей Петров погиб на месте. Третий подельник Петрова и Левина - Алексей Шкаев - был задержан спустя несколько дней. В версии следствия, все трое ульяновских

киллеров входили в преступную группу тольяттинца Сергея Агеева, члена ОПГ Сергея Неверова (Невер). Группа должна была совершить убийство бывших соратников Неверова - кроме Загузова, это еще совладелец ООО «Чистые пруды» Александр Петровский. Приговор Алексею Шкаеву был оглашен 7 ноября. Ему было назначено наказание в виде 10 лет колонии строгого режима. Прения по делу Дмитрия Левина прошли на прошлой неделе - прокуратура запросила для него наказание в виде 9 лет лишения свободы. Обоих киллеров судят особым порядком, так как они сотрудничали со следствием; они находятся под государственной защитой.

ГРАБЕЖ

Отوبرали «золото-брильянты»

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

В Самаре ограблен бизнесмен. Как сообщил «СО» осведомленный источник в правоохранительных органах, поздно вечером 10 ноября неизвестное лицо рядом с баром «Пивная Крюгера» напало на директора ООО «Гермес», 44-летнего Андрея Смолева. Бар находится в доме №135а на улице Ташкентской, недалеко от места жительства потерпевшего. У бизнесмена, который находился в состоянии легкого алкогольного

опьянения, отобрали золотую цепочку с крестиком, золотое кольцо с бриллиантом и наличность в сумме 30 тыс. руб. Приметы налетчика не установлены. Возбуждено уголовное дело по части 2 статьи 161 УК РФ (грабеж с применением насилия). Санкция статьи - до 7 лет колонии. По данным spark.interfax.ru, ООО «Гермес» зарегистрировано в 2006 году по адресу: Самара, проспект Металлургов, 96. Основной вид деятельности - оптовая торговля стройматериалами. Директор и учредитель - Андрей Смолев.

НАГРАДА

Победила в номинации
«Юниорка года»

**ФЕХТОВАЛЬЩИЦА
ВИОЛЕТТА
ХРАПИНА**
признана лучшей
спортсменкой
среди юниоров
2014 года

ИРИНА ВИРГО

В Москве Федерация фехтования России провела церемонию награждения спортсменов и тренеров за успехи, достигнутые в 2014 году. Лучших мастеров клинка и их наставников определяли в 10 номинациях. Самарская шпажистка Виолетта Храпина была отмечена в номинации «Юниорка года». Награде предшествовали ее достижения в этом сезоне. Подопечная Валерия Захаревича трижды отличилась в командных первенствах - чемпионате мира среди юниоров (первое место), чемпионате России (третье место) и первенстве России (второе место). В финале Спартакиады молодежи РФ она стала бронзовым призером в личном зачете.

Захаревич признался, что такое событие в его тренерской карьере произошло впервые, и отметил, что сестры Храпины в этом сезоне сменили возрастную категорию. «Виолетта и Даниела перешли в молодежную сборную страны, их юниорство на этом заканчивается. Также они числятся уже и в списках взрослой сборной. У нас есть огромное желание принять участие в Олимпийских играх 2016 года», - говорит наставник.

ЗАКРЕПИЛИСЬ В ЧЕТВЕРКЕ

ИРИНА ВИРГО

Победа в завершающем матче 2014 года позволила «Крыльям Советов» укрепиться на четвертом месте турнирной таблицы команд первого дивизиона. Самарские футболисты в рамках 21-го тура ФНЛ встречались на выезде с «Тюменью». Сергей Корниленко на 52-й минуте после подачи Георгия Габулова со штрафного забил гол, который стал единственным в этой игре и решил ее исход. Набрав 38 очков, команда Франка Веркаутерена ушла на перерыв в чемпионате, замыкая четверку сильнейших. Впереди нее - «Анжи», «Томь» и «Тосно».



СПОРТИВНАЯ ГИМНАСТИКА

Медали на всех уровнях



ВО ВСЕХ ВИДАХ
программы
губернские
гимнасты
набрали 622,631
балла, обойдя
соперников
Татарстана и
Пензенской
области

ИРИНА ВИРГО

Сызранец Николай Ковинов стал бронзовым призером международного турнира по спортивной гимнастике CSANYI KUPA 2014, прошедшего в Будапеште. Воспитанник СДЮСШОР №2 Николай Ковинов стал третьим в упражнениях на кольцах. После Венгрии сызранец отправился в Пензу, где присоединился к команде Самарской области для выступления на всероссийских соревнованиях «Надежды России». В этом турнире принимали участие около 100 гимнастов из 34 городов страны. Николай Ковинов, Андрей Маколов, Артем Ермиличев, Михаил Худченко и Алексей Чернышев, представлявшие Самарскую область в командном первенстве, стали его победителями. Также губернские гимнасты завоевали награды в отдельных видах. Никита Симонов стал вторым на кольцах, а Денис Кулебякин - в упражнениях на брусьях. Андрей Маколов выиграл многоборье, вольные упражнения и прыжок, трижды стал вторым - в упражнениях на коне, на кольцах и на перекладине. Михаил Худченко первенствовал на кольцах, занял второе место в вольных упражнениях и третье - в упражнениях на брусьях. Среди первокурсников в многоборье он стал вторым.

КОСИКИ КАРАТЕ

Выступили дружной командой

ИРИНА ВИРГО

Сборная команда Самарской области, в состав которой вошли спортсмены из Тольятти и Жигулевска, успешно выступила на чемпионате и первенстве России по косики карате. Комплекты наград разыграли 300 спортсменов страны.

Президент Федерации косики карате и спортивного союза стиливого карате Самарской области Виктор Никонов отметил, что все представители команды вернулись с медалями, а некоторые даже с двумя или тремя. «Ребята участвовали в различных соревновательных дисциплинах, не только проявив себя грамотными поедин-



щиками, но и показав отличное знание технических аспектов стиля в разделах «ката» и «ката-бункай», - подчеркнул он. - Хочется отметить команду тренеров Дмитрия Петрова, Дмитрия Николаева, Константина Якушевского, которая в категории мужчин в разделе «ката-бункай

- самооборона против нескольких противников» завоевала первое место». Обладателем кубка абсолютного победителя соревнований среди мужчин стал Якушевский, завоевавший две золотые медали, а среди юниоров - Григорий Рогалин, добывший две золотые и одну серебряную медали.

Всего на счету сборной Самарской области 22 медали разных достоинств, из них тольяттинцы завоевали 10 золотых, три серебряные и две бронзовые, а жигулевцы - одну золотую, четыре серебряные, две бронзовые. По итогам общего медального зачета сборная ПФО заняла второе место, немного уступив сборной Центрального федерального округа.

БОКС

Медаленосный «Ринг»

ИРИНА ВИРГО

Спортсмены СДЮСШОР №4 «Ринг» из Безенчука успешно выступили в городе Октябрьский Республики Башкортостан на XI Всероссийском турнире, посвященном памяти Тимура Габдуллина. В своих весовых категориях отличились Алексей Горелов и Александр Бочкарев, завоевавшие «серебро» и «бронзу» соответственно. Девочки-боксеры также не остались на ринге в стороне и вернулись с медалями из Анапы, где проходили всероссийские соревнования по боксу «Олимпийские надежды» среди девушек 15-16 лет. В соревнованиях приняли участие 162 сильнейшие российские спортсменки. Самарскую об-



ласть представляли Мария Ухина и Вера Копейкина. В весовой категории 54 кг Ухина уступила в полуфинале четырехкратной победительнице первенства России и победительнице первенства Европы Анастасии Артамоновой из Воронежа. Став бронзовым призером, Ухина вошла в состав сборной команды Российской Федерации по боксу (девушки).

Свидетельство о регистрации СМИ №ТУ63-00505 от 11
октября 2012 г.

* По данным TNS. R'Index - Россия. Январь-Декабрь '13.
Еженедельная аудитория 12+



№ 1 в Самаре*

16+