

САМАРСКОЕ Обозрение

№10 (1363), 16 февраля 2015

Игорь Галахов, директор ООО «Проектная мастерская «Рекон»:
«В школах должны петь то, что положено петь на уроках пения.
А гимн – только в особо торжественных случаях».



■ 1

спорный вопрос

ЧТО ДОЛЖНЫ ПЕТЬ В ШКОЛАХ?



НАТАЛЬЯ КОРНИЛОВА,
директор МБОУ «СОШ
№154» г.о. Самара,
президент Федерации
синхронного плавания
Самарской области

У нас в школе много направлений дополнительного образования, при реализации которых звучит гимн РФ, поэтому практически все дети его знают. Например, гимн исполняется на спортивных мероприятиях, перед Новым годом и т.д. Помимо этого у нас есть собственный гимн, который написал Леонид Григорьевич Вохмянин. Очень красивый, но сложный... Мне кажется, поскольку гимн РФ - это символ российской государственности, было бы неправильно, если бы он звучал перед каждым занятием. Гимн нужно исполнять во время торжественных мероприятий, самых важных событий.



АЛЕКСЕЙ УЛЬЯНИН,
генеральный директор
ЗАО «Агентство
оценки «Гранд-
Истэйт»

В американских школах гимн слушают. В наше время в начальной школе такая практика была, и мы слова гимна знали очень хорошо, в отличие от ребят, которые сейчас выходят из школ. Они даже слова не знают. Если один раз в день школьники послушают гимн, ничего плохого не будет. Хорошее нужно прививать с детства.



АЛЬМИРА ХАМЗИНА,
директор МБОУ
«СОШ №177»
г.о. Самара

Патриотизм должен быть в душе, а не по зову классного руководителя или директора. Выучить - да. Я всем говорю, что на уроках музыки в первую очередь нужно выучить гимн РФ. Это не совсем педагогично и не совсем целенаправленно. Чего мы добиваемся? Чтобы они его возненавидели? Мы не можем навязать ребенку чувство любви к Родине, применяя подобные меры. Ребенок - это же такая тонкая психология. Неизвестно, с каким настроением он просыпается, какие отношения у него с родителями... Ребенок может прийти в школу уставшим, а мы с утра ему - гимн РФ!

Федеральное Министерство образования и науки поддержало инициативу властей Калужской области об исполнении гимна России перед началом занятий в школах. В регионе по поручению местного губернатора Анатолия Артамонова издан приказ, предписывающий в обязательном порядке изучать российский гимн и исполнять его ежедневно перед первым уроком, включать гимн в сценарии торжественных мероприятий, а также сдавать его исполнение и получать за это оценки.



НИНА КОВАЛЮНАС,
психолог, доцент
кафедры философии и
культурологии Самар-
ского государственного
медицинского универ-
ситета

Я не против того, чтобы гимн РФ исполнялся, потому что это формирует патриотизм. Но каждый день - это чрезмерно. При этом у каждой школы должен быть свой гимн, но и его не стоит часто исполнять.



ГАЛИНА ИЛЬИНА,
председатель регио-
нальной общественной
организации по под-
держке образования
и культуры «Сфера»

Исполнение гимна - это святое. Торжественные мероприятия в школе должны начинаться, конечно же, с гимна РФ. Бывает очень обидно, что иногда дети не знают слов. Нужно учить и петь. Я думаю, что это создаст хороший настрой перед началом занятий в школах.



ОЛЕГ ЕГОРОВ,
председатель совета
директоров
ГК «Усадьба»

В школе дети должны получать максимально широкие и твердые знания, а петь или не петь - каждый ученик в старших классах будет решать сам за себя. Петь гимны перед началом занятий считаю перегибом.



НАДЕЖДА КОЛЕСНИКОВА,
заместитель
министра образования
и науки Самарской
области

Я к этому отношусь, с одной стороны, положительно, с другой - осторожно. В Самарской области популяризация гимна идет очень активно. Мы с детьми учим гимн, исполняем на всех торжественных мероприятиях. Но опыт показывает, что ежедневное исполнение какого-либо текста приводит к тому, что он теряет торжественность, глубокий смысл, превращается в некое ежедневное действие, которое очень быстро станет пустой формальностью и перестанет находить истинное отражение в душе и сердце. Я, как педагог, считаю, что все-таки дети должны знать гимн наизусть и исполнять на торжественных мероприятиях, которые проходят в школе. Чтобы это исполнение было преисполнено смысла. Я против ежедневного исполнения гимна в школе.



ДМИТРИЙ ЖУКОВ,
директор
ООО «Райт-групп»

Я думаю, что в школах нужно петь «Крылатые качели», которые пели мы в детстве. А исполнение гимна в школе абсолютно излишне, потому что мы, люди старшего поколения, жившие в Советском Союзе, уже доходили до подобного маразма. Дети должны наслаждаться детством. Патриотизму их должны учить в семье.



АНДРЕЙ РАЗДЬЯКОНОВ,
президент
ЗАО «Объединенная
страховая компания»

Я очень рад за жителей Калужской области. У них там, видимо, все так хорошо, что депутатам обсуждать больше нечего. Это такой оазис в море кризиса. Любовь к Родине нужно прививать другими способами. Нужно прививать детям знания - чтобы они больше знали о культуре, об истории, чтобы у них было больше поводов гордости за свою страну. Тогда и без пения гимнов они будут любить ее, бороться за нее. А петь дети должны детские песни.

Бизнес-центр «Капитал Haus»

ОФИСЫ В АРЕНДУ от 15 кв. м до 40000 кв.м

первая линия, охрана, ремонт, кондиционирование, вентиляция, высокая транспортная доступность, наземный/подземный паркинг на 600 машино-мест

Окружение: ж/д вокзал, управление министерства юстиции, министерство имущественных отношений, стадионы «Локомотив», «Динамо»

СОБСТВЕННИК



☎ 303-03-14, 303-00-43
www.mgd63.ru



г. Самара, Железнодорожный район,
ул. Льва Толстого, 123/ул. Буянова, 1

ПРОДАЖА земельного участка 200 ГА

- отличные подъездные пути
- ИЖС • ровный лес,
- граничит с коттеджными поселками «Удача», «Ливневый», «Угловой»

Участок расположен в Красноярском районе, пос. Красный Яр, г. Самара

т. 8-927-739-80-08



7 000 руб. за сотку

Реклама 3116Е

V.I.A. DENT

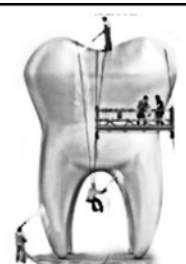
Стоматологическая клиника

Все виды стоматологических услуг, в том числе лечение по полисам ДМС
Изготовление цельнокерамических коронок, вкладок, виниров, мостовидных протезов за одно посещение и без снятия слепков!

В наличии имеются подарочные карты

Ул. Ново-Садовая, 21, тел.: 8(846) 334-48-03, 8-927-208-14-03
(р-н строящегося метро, рядом с фонтаном на ул.Осипенко, напротив обл. библиотеки)

Лиц. ЛО-63-01-001876 от 07.02.2013 г. Реклама 4184Б



ЭКОНОМИЯ ВАШЕГО
ВРЕМЕНИ И ДЕНЕГ

www.via-dent.ru



НИКОЛАЙ
МЕРКУШКИН,
губернатор
Самарской
области

В России наступило время реформирования высшего образования. Через несколько лет слабые вузы начнут «отваливаться». Для того чтобы губерния не осталась в хвосте, нужно укреплять позиции СГАУ в топ-14 вузов страны путем объединения с СамГУ и СамГТУ. Совсем недавно Самару посетил ректор Московской школы управления «Сколково» Андрей Волков, возглавляющий конкурсную комиссию по отбору ведущих вузов России, и обмолвился, что в одном из регионов ведется серьезная работа по созданию очень крупного университета, название которого в ближайшее время будет обнародовано. СГАУ в том виде, в котором он существует сейчас, будет крайне тяжело конкурировать.

Из выступления на заседании ученого совета СамГУ 10 февраля 2015 года

Мозги закипели

История слияния самарских вузов идет по тому же пути, что и в других регионах

ОТДЕЛ ПОЛИТИКИ

Вынесенная на публику идея слияния трех самарских университетов – государственного, технического и аэрокосмического – может вызвать к жизни редкий для региона открытый конфликт, множась с каждым днем в заявлениях, дискуссиях и действиях его главных потенциальных участников – представителей научной и преподавательской элиты, интеллигенции. В конфликт, в случае отсутствия общественного консенсуса и четкой озвученной логики перемен, могут быть втянуты тысячи людей, а неизбежное столкновение сотен интересов, связанных с распределением ролей, полномочий и средств в будущей структуре, может повлечь за собой новые разбирательства.

О существовании проекта слияния трех самарских вузов – Самарского государственного аэрокосмического университета, Самарского государственного технического университета и Самарского государственного университета было объявлено 6 февраля на Дне науки.

10 февраля губернатор Николай Меркушкин обсудил эту же тему с ученым советом СамГУ. Там она не вызвала заметного противодействия. Возможно, по причине озвученной аргументации. Губернатор, в частности, подчеркнул, что федеральный центр взял курс на сокращение численности студентов до 55% от нынешней, при соответствующем повышении качества их подготовки. «В России предполагается создание трех эшелонов вузов, с разной степенью подготовки студентов. Наверху пирамиды будут находиться 10-15 ведущих университетов». «Регионы, где будут базироваться эти ведущие университеты, станут образовательными центрами страны. Если в Самарской области не будет мощного вуза, мы навсегда лишимся возможности стать лидером высшей школы», – констатировал Меркушкин. Еще не ставшая реальностью и пока никак не обозначенная в виде даже «дорожных карт» идея перемен сразу же вызвала к жизни самые противоречивые гипотезы и радикальные оценки.

КОГО ХОТЯТ ОБЪЕДИНИТЬ

СГАУ

- 9 факультетов
- 3 института
- 46 кафедр
- около 12 тысяч студентов
- около 1 тысячи преподавателей

СамГУ

- 14 факультетов
- 70 кафедр
- около 18 тысяч студентов
- около 3 тысяч преподавателей

СамГТУ

- 10 факультетов
- 61 кафедра
- более 11 тысяч студентов
- свыше 600 преподавателей

Источник: официальные сайты вузов

Во многом такая быстрая ответная реакция объяснялась особенностями аудитории, которой была адресована идея перемен: самарской научной интеллигенции, преподавательскому корпусу, студентам. То есть подразумеваются интеллектуальная элита региона и наиболее замкнутое на сетевое пространство студенчество с его традициями вольности.

11 февраля на сайте change.org появилась петиция против объединения, за три дня набравшая свыше тысячи сторонников, а 13 февраля брожение вузов перешло из «компьютерно-виртуальной» стадии в реальную.

Тема интеграции была поднята на давно запланированной конференции работников ФГБОУ ВПО «Самарский государственный технический университет». Там на обсуждение вынесли вопрос объединения вузов и провели по нему тайное голосование, по итогам которого на вопрос «Поддерживаете ли вы вхождение СамГТУ в объединенный университет?» 86% выступили против (123 человека из 143). Голосов «за» оказалось всего 4 (5 воздержались, 11 бюллетеней испорчены). Интересно, что голосование проводилось, по сути дела, без обсуждения конкретных сценариев интеграции и накануне запланированного на 16 февраля визита в СамГТУ губернатора. «СО» попыталось спрогнозировать возможные последствия и характер развития ситуации вокруг вузов в дальнейшем.

Новая старая идея

Если отставить в сторону весь медийный шум в духе «как так, жили не тужили и тут вдруг», вспыхнувший в последнюю неделю, и обратиться к предыстории процесса, то можно сразу сказать, что ничего неожиданного с точки зрения как действий властей, так и сути процесса пока не произошло.

С момента своего прихода в 2012 году на пост губернатора Самарской области Николай Меркушкин сразу же поставил вопрос о необходимости изменений в системе среднего и высшего образования. Стоит отдельно отметить, что такой системный подход к образованию – прецедентный, отличающийся от предшественников, – основан на особом личном отношении губернатора к системе образования. О переменах и планах губернатор заявлял часто и публично, и не заметить их те же ректоры не могли.

В январе 2013 года Николай Меркушкин на встрече со студентами и преподавателями, посвященной празднованию Дня святой великомученицы Татианы, поделился планами объединения вузов – на тот момент создания на базе СамГУ федерального университета. «На мой взгляд, – заявил тогда глава региона, – одной из опорных точек этого университета должен стать классический самарский университет. Сюда, возможно, подтянутся еще один-два вуза. В какой форме произойдет это объединение, мы должны будем решить совместно с Министерством образования и науки России». Тогда глава региона отмечал, что СамГУ расположен удобно – прямо за Ботаническим садом можно будет построить студенческий кампус.

27 февраля того же года Николай Меркушкин провел совещание с ректорами ведущих самарских вузов и представителями профильных министерств, посвященное этой теме. «В настоящий момент переговоры ведутся на разных уровнях. Я уже разговаривал с министром образования и науки Дмитрием Ливановым и заместителем председателя Правительства РФ Аркадием Дворковичем. Дмитрий Ливанов наш подход поддержал и ждет от нас конкрет-



НЕПРОДУМАННЫЕ ДЕЙСТВИЯ по объединению вузов приводили к тому, что на акции против такой интеграции поднимались даже совсем не протестные регионы. В Самаре есть шанс этого избежать, опираясь на чужой опыт

ных предложений о структуре создаваемого вуза», – отметил глава региона.

Однако попытка создания крупного федерального университета в Самарской области не увенчалась успехом. Причина, по словам губернатора, заключалась в том, что необходимый пакет документов не был представлен в срок Минобрнауки РФ. На эту же причину указал и бывший ректор СамГУ Игорь Носков. «Идея не воплотилась в жизнь из-за того, что мы не успели вовремя собрать и подать бумаги», – пояснил он.

Спустя некоторое время стало известно, что на площадке у стадиона, строящегося в п. Радиоцентр-3 к предстоящему чемпионату мира по футболу, должен появиться кампус, а областные власти сконцентрировали усилия на том, чтобы продвигать Самарский государственный аэрокосмический университет в мировые рейтинги в числе других российских вузов, выигравших аналогичный конкурс. При этом неоднократно в выступлениях губернатора говорилось о том, что от этой победы должны выиграть и другие вузы, которым следует интегрироваться со СГАУ для получения высоких результатов ради всеобщего блага.

То есть публичные сигналы о возможности создания новой единицы, каким-либо образом объединяющей вузы, существо-

вали, и все руководители вузов как минимум знали о том, что перемены возможны.

Стимулировать процесс перемен и резко перевести его в фазу реализации мог системный кризис в экономике России, развивающийся с октября 2014 года и еще не достигший своих пиковых результатов, но поставивший регионы перед серьезным выбором: или запускать проекты развития, которые могут одновременно давать толчок ранее анонсированным и уже существующим проектам развития, или же просто сокращать расходы и ждать лучших времен. Которые, возможно, просто не наступят...

Сама идеология, точнее – путь, который мог привести к ресурсам, необходимым для запуска процесса перемен, к этому моменту уже была хорошо известна. С начала нулевых Правительство РФ взяло курс на создание федеральных университетов и на концентрацию вузов. Если проанализировать данную практику, можно увидеть, что сама по себе идея слияния в одно целое трех вузов региона (если, конечно, этот перечень не будет пополняться) выглядит на фоне прочих федеральных проектов стандартно. И даже скромно.

В Казани в 2009 году в ходе создания Казанского федерального университета были объединены в одно целое Казан-

тема&
главное

ЧТО ПРОИЗОШЛО ПРИ СЛИЯНИИ ВУЗОВ В ДРУГИХ РЕГИОНАХ

Южный федеральный университет РГУ

- Факультет повышения квалификации Госкомприроды (исчез)
- Факультет социологии и политологии (3 кафедры сократили)

- Факультет высоких технологий (2 кафедры сократили)
- РГПУ
- Исторический факультет => Факультет социально-исторического образования
- Факультет математики => Факультет математики, информатики и физики

- Индустриально-педагогический факультет (исчез)
- Художественно-графический => Факультет изобразительного искусства
- Факультет физического воспитания => Факультет физической культуры и спорта

- Факультет дошкольного образования (исчез)
- Новые факультеты
- Факультет педагогической и практической психологии
- Факультет экономики, управления и права
- Факультет технологии и предпринимательства

Сибирский федеральный университет

- Институт педагогики, психологии и социологии (2 кафедры сократили)
- Институт филологии и языковой коммуникации (3 кафедры сократили)
- Институт физической культуры, спорта и туризма (2 кафедры сократили)

Источник: данные с официального сайта СФУ

Источник: данные с официального сайта ЮФУ



звolyет прогнозировать, как может развиваться ситуация в Самаре в ближайший год-два в случае принятия решения о создании объединенного университета.

Петиции и протесты всюду

Информация о слиянии вузов практически везде вызывала одну и ту же реакцию. В публичном плане она выражалась в петициях, митингах и пикетах, в том числе, к примеру, и в Казани в период 2008-2011 годов. В столице Татарстана вообще процессы, связанные со слиянием вузов, всегда проходили в не самой гладкой атмосфере. В частности, в 2001 году при слиянии академии ветеринарной медицины и сельскохозяйственной академии дело дошло даже до арестов первых лиц ветеринарного вуза, протестовавших против этой процедуры. При создании же Казанского федерального университета наблюдались непривычные для этого региона митинги и пикеты, публиковались открытые письма.

Например, присоединение Камской инженерно-экономической академии к КФУ вызвало бурление в среде студентов и преподавателей, сбор подписей под петициями. Причины - прежде всего неуверенность преподавательского состава в своем будущем, угроза сокращения кафедр и т.д. То есть даже для тихой, не привыкшей к каким-либо взрывным выступлениям, по-восточному замкнутой в себе Казани слияние оказалось детонатором большого количества публичных процессов. Которые, кстати, еще не закончились. Но об этом - далее.

В Ростове-на-Дону процесс создания Южного федерального университета превратился

в еще более шумную процедуру с протестами и петициями, письмами и спорами. А дальше пошла просто «цыганочка с выходом». Сначала в проекте слияния вместе с Ростовским университетом оказались семь вузов, затем (после начала шумной борьбы) четыре вуза покинули уже стартовавший проект, но добавилось два новых. Что происходило? Да то же самое, что и в Казани, и что, опять же, потенциально можно рассматривать как сценарий вероятного поведения научной элиты в Самаре.

Ученые советы Донского государственного технического университета и Таганрогского педагогического института приняли решение о невхождении в новое образование, хотя сначала такое решение сверху согласовали. А затем все покатило по уже описанному сценарию: петиции, выступления, а в финале - манифестации студентов. Самый главный публичный тезис, выдвигаемый ДГТУ, - риск утраты собственного имени, известной и раскрученной марки. Итог шума - выход вузов из плана интеграции. Но даже окончательное вхождение вузов в план объединения не гарантировало отсутствие проблем: научные советы отдельных участников создания ЮФУ даже на этапе интеграции принимали публичные решения, требуя соблюдения различных правил и договоренностей и угрожая в противном случае расколом.

Волнения не обошли стороной и Крым, где с 2014 года путем автоматического слияния шести вузов создается Крымский федеральный университет. Против объединения выступило руководство Крымского медицинского университета. Последствия те же - открытые письма с тысячами подписей, включая

весь преподавательский состав, манифестации студентов в Симферополе и т.д.

Игра с открытыми картами

В каждом из вышеописанных случаев диалог ученых, преподавателей и студентов с властями происходил, как мы отметили, по шаблонному сценарию. Контрдоводы, приводившиеся в пользу слияния, были одинаковы везде и предполагали прежде всего изменение статуса вуза с одновременным заметным улучшением его финансовой и материальной базы, появлением дополнительных возможностей для его развития.

Как минимум в двух случаях - в Казани и Красноярске (их нельзя считать проектами завершенными, поскольку отдельные бурления продолжают до сих пор. - Прим. ред.) - активно декларируется идея о прорыве в части реального наполнения вузов деньгами и улучшения их возможностей. В столице Татарстана так и случилось: в 2010 году Казанским федеральным университетом в рамках федеральной программы развития вуза на 2010-2019 годы было получено 11,37 млрд рублей. В 2010-2014 годах 5 млрд рублей из федерального бюджета поступило в КФУ. Если следовать официальной информации университета, то такие ресурсы «позволили с 2010 года заново оснастить и модернизировать более 130 лабораторий, минимум 100 из которых сегодня соответствуют мировому уровню, открыть новые специализации и научные направления, создать новые институты». Сегодня КФУ держит 5-7 места по числу публикаций в системах Scopus и Web of Science.

НА СТР. 4 >

ский госуниверситет, Татарский гуманитарно-педагогический университет, Елабужский педагогический университет, Казанский финансово-экономический институт. В 2012 году к этому же перечню добавилась Камская инженерно-экономическая академия.

В Красноярске созданный Сибирский государственный университет объединил в себе Красноярский университет, архитектурно-строительную

академию, технический университет, университет цветных металлов и золота. Позднее к ним добавились торгово-экономический институт и научно-исследовательский центр «Кристалл».

Перемены, происходившие в этих и других регионах при создании подобных альянсов, были одинаковы везде. И имели везде примерно одинаковые последствия (вопрос был только в масштабе). Что по-

«МегаФон» предлагает новейший
фаблет по рекордно низкой цене

«МегаФон» расширяет линейку мобильных устройств семейства Login. В продажу поступило мобильное устройство MegaFon Login +, которое объединяет лучшие качества смартфона и планшета. Новинка относится к новому классу мобильных устройств, объединенных под общим названием «фаблет» и будет продаваться по цене 4990 рублей при условии подключения интернет-опции «Интернет S» или тарифного плана «МегаФон – Все Включено М» и внесении абонентской платы. Это самая привлекательная цена на устройства подобного типа. Главное достоинство новинки – большой экран, размером 5,5", что очень удобно для интернет-серфинга, просмотра видео и чтения книг. При этом, в отличие от планшетов, устройство имеет небольшие размеры (15,5х7,5 см), что позволяет носить его в кармане или дамской сумочке.

MegaFon Login + поставляется с бесплатным антивирусом Kaspersky Internet Security for Android™, который надежно защитит устройство от различных кибер-опасностей. Для активации антивируса достаточно запустить предустановленное приложение. MegaFon Login + стал первым собственным устройством «МегаФона» с предустановленным новым «Личным кабинетом», который позволит эффективно и быстро управлять мобильными расходами.

«Два года назад мы вывели на рынок революционный смартфон MegaFon Login, который стал настоящим «народным смартфоном». «МегаФон», по сути, создал новый сегмент мобильных устройств и доказал, что гаджеты могут быть крайне недорогими и при этом качественными. В прошлом году наш планшет MegaFon Login 3 стал лидером про-



даж в своем сегменте. Мы уверены, что фаблет MegaFon Login + повторит успех своих предшественников», - говорит Михаил Дубин, исполнительный директор по развитию бизнеса на массовом рынке «МегаФона».

Подробности на сайте www.megafon.ru ■

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ. 16+

САМАРСКОЕ
ОбозрениеУЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
ООО «Рекламно-информационный центр»Главный редактор Константин Ланге
Директор Александр Андриянов
Выпускающий редактор Ольга БизяеваЛитературные редакторы С. Цай, Я. Ширманова
Верстка Е. Корнеева, М. Быковских
Корректоры О. Немчинова, Н. Верхотурова,
Дизайнеры Ю. Зубкова, Н. ЧерноваАдрес редакции, издателя
443086, Самара, ул. Ерошевского, 3,
литер СЗ, оф. 509
тел./факс: 342-50-29 (30, 31, 32, 33, 34)
Отдел подписки 342-50-27, 342-50-28
Электронная почта review@sr.smrlic.ru
Сайт www.63media.ru (342-50-25)Подписной индекс 31019
Выходит по понедельникам и четвергам
Цена договорнаяГазета зарегистрирована
Управлением Федеральной службы по надзору
в сфере связи, информационных технологий и
массовых коммуникаций по Самарской области.
Свидетельство о регистрации
ПИ №Т63-00526 от 15.11.2012 г.ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ
ПОДГОТОВЛЕНЫ:Исполнительный редактор Юлия Хорикова
Руководители направлений и отделов:
Власть&Политика, Люди&Общество
Людмила Николаева (277-70-52)
Компании&Рынки Роман Аврусин (279-08-25)
Культура, Развлечения&Шопинг
Маргарита Горкина (277-70-53)
Строительство&Недвижимость
Анастасия Гриняшвили (279-08-25)
Спорт&Достижения (342-50-26)
Преступность&Безопасность
Наталья Эльдарова (334-66-11)
Фото Игорь Горшков, Михаил НовоселовЖурналисты О. Коновалова, Н. Галимуллина,
Г. Константинова, О. Симаненко, О. Лашина,
Е. Дергунова, К. Биджанов, А. Кихапова, М. Воронова,
Д. Синицина, Л. Федорова, В. Комарова, К. Маянова,
А. Малюк, В. Мантров, А. ТуроваПОДГОТОВКА СПЕЦПРОЕКТОВ:
ООО «Медиа-Центр», директор Алексей Смирнов
Цветные полосы: Ольга МордьяшоваПОДГОТОВКА РЕКЛАМНЫХ МАТЕРИАЛОВ
И СПЕЦПРОЕКТОВ:
ООО «РА «СО», директор Василий Лямин
ООО «Инфо-Медиа», директор Марина Сухова
ООО «Центр-Медиа», директор Валерия Сидорова
Руководитель коммерческих проектов
Татьяна Анзонгер (263-09-10)
342-50-22 (многоканальный)
E-mail: traffic@sr.smrlic.ru
Служба маркетинга тел. 263-40-60Ответственность за содержание рекламных
материалов несет рекламодатель.
Перепечатка материалов «СО» допустима только
с разрешения редакции.Время подписания в печать - 23.00,
фактически - 23.00

< НА СТР. 2

Стоит отметить, что перемены в КФУ были тесно завязаны на проектах строительства зданий для прошедшей в Казани Универсиады, после которой университет получил готовившиеся для мероприятия общежития в качестве новых жилых корпусов для своих студентов и преподавателей. То есть рост отдельных показателей КФУ не связан собственно с самим объединением, а скорее с теми проектами, которые Татарстан реализовал за счет российского бюджета и на деньги российских налогоплательщиков. Аналогов подобных вливаний, за исключением Сочи и Владивостока, российские регионы не видели. И не факт, что увидят в ближайшие годы.

Тем не менее казанский проект считается показательным и активно продвигается властями региона как пример модернизации системы образования. Равно как считается успешным и относительно бесконфликтным пример создания и развития Сибирского федерального университета. Здесь реализуются те же принципы - новые кампусы, лаборатории, улучшение условий и т.п. Как и в Казани, после создания красноярский мегавуз получил программу развития, предполагавшую допзатраты в размере не менее 3 млрд рублей в год.

Таким образом, положительные и успешные примеры есть. А значит, найдутся доводы и для самарского проекта. Чем более открытой и понятной участникам потенциального объединения покажется «дорожная карта», тем более гладким может стать сам процесс объединения. Но пока этой «дорожной карты» нет, неизбежны негативные процессы, описанные выше. Что и демонстрирует ситуация в Самарском техническом университете.

Как говорят источники «СО», еще до конференции ожидалось, что число противников и сторонников будет примерно одинаковым. Почему вышло именно так, как случилось? Не исключено, что чаша весов резко склонилась к ответу «против» после обсуждения, в ходе кото-



ВУЗ ЕВГЕНИЯ ШАХМАТОВА (слева) может стать локомотивом новой конструкции



ВАЛЕРИЙ ЩЕРБИНА, представитель Международного общественного фонда культуры и образования в Татарстане, доцент Балтийского государственного технического университета «Военмех» им. Д.Ф. Устинова

Опыт по интеграции вузов положительный по всей стране. Посмотрите на университеты, в составе которых находятся самые разные специальности. Они успешно функционируют, продают свои исследования, получают большие деньги. Интеграция становится обычной практикой, которая за границей уже несколько десятилетий успешно реализуется.



ВИТАЛИЙ АСАБИН, и.о. первого проректора СамГУ

Определенные соображения по поводу предстоящего объединения у представителей вузов уже имеются, но разглашению пока не подлежат. Пока четкого решения относительно оптимизации еще не принято, мнения научного сообщества университетов, участвующих в слиянии, еще не высказаны. Все обсуждения пока еще находятся на начальном этапе, консультаций с федеральным Министерством образования не было. Данная инициатива исходит от региона.



МИХАИЛ КРИСТАЛ, ректор Тольяттинского государственного университета

Многие показатели мировых рейтингов являются абсолютными, и в этом случае их увеличение возможно путем простого сложения ресурсов. Например, объемы научных исследований в денежном выражении гипотетически будут равны сумме объемов по трем вузам. С этой точки зрения такое слияние, безусловно, целесообразно. Тем не менее, я думаю, все прекрасно понимают, что объединение даже двух организаций – это очень болезненный процесс. А если речь идет о трех во многом равновеликих организациях, такой шаг становится на порядок сложнее и требует огромной концентрации усилий, чтобы не выпустить ситуацию из-под контроля.

рого ректор СамГТУ Дмитрий Быков дал понять, что сам не знает всех ответов на вопросы по поводу объединения. Мысль о том, что без четкого плана ситуация с отношением к интеграции вряд ли изменится, озвучила профессор Светлана Леванова: «До тех пор, пока не появится программа, которая убедит нас в том, что это будет действительно повышение уровня образования, о чем можно говорить?»

Не исключено, что позиция преподавательского и научного состава СамГТУ скорректируется после 16 февраля – дня, когда губернатор Николай Меркушкин планирует обсудить тему интеграции с ученым советом вуза.

Потенциальное минное поле

Тщательная проработка плана перемен (и самое главное – его публичность) не просто важна – она может сократить число конфликтов, которые неизбежно возникнут в процессе объединения. В Казани они, например, возникают до сих пор из-за мелочей, о которых сейчас пока даже не говорится. В частности, в рамках уже созданного КФУ было принято решение объединить татарский и филологический факультеты с кафедрами вошедших в состав мегавуза пединститутов и создать на их основе отдельный (но внутри структуры университета) Татарский институт филологии и искусств. Итог – митинги и открытые письма.

В случае слияния сталкиваются сотни и тысячи интересов, связанных с судьбой кафедр, преподавателей, распределением ролей, заказов и так далее. Возникает пирамида конфликтов, начиная с главного – из-за поста ректора и мест всех остальных руководителей, и далее – по убывающей. В Южном федеральном университете противоречия зашли настолько далеко, что вызвали к жизни уголовные дела, войну компроматов, прямые и публичные конфликты ректората и отдельных подразделений мегавуза. В 2012 году федеральные власти сменили руководство университета.

В Самаре ситуация может развиваться по аналогичному сценарию. Вопрос, кто и как будет сопрягать сотни разных интересов и тысяч людей, пока остается открытым. Но каждый из преподавателей, безусловно, будет защищать собственные разработки и интересы. В этом плане наиболее рискованно выглядят потенциальные противоречия по линии СГАУ и СамГТУ. Первые проблески таких противоречий уже видны в отдельных выступлениях на конференции СГТУ. Профессор Владимир Никитин, например, говоря о доводах против слияния, обратил внимание на то, что возглавляемая им кафедра литейных и высокоэффективных технологий СамГТУ – единственная в Поволжье, и она высоко котируется. Кроме того, в состав СамГТУ входит целый институт машиностроения и металлургии, судьба которого в составе объединенной структуры совершенно не ясна. Таких примеров потенциальных конфликтов может быть много.

Пока окончательной ясности в вопросе объединения нет. Учредителями всех трех вузов, предложенных к объединению, выступает Министерство образования и науки РФ, а это значит, что только на уровне Дмитрия Ливанова может быть принято соответствующее решение. Однако именно там если и есть какая-то ясность по данному вопросу, то выражаемая в основном словами «денег нет». Между тем именно денежные средства являются одним из основных движущих мотивов проекта данного объединения.

Министерство образования и науки РФ всю неделю готовило ответ на запрос «СО», однако так и не смогло сформулировать для СМИ свою позицию. Один из специалистов пресс-службы ведомства Дмитрия Ливанова сообщил лишь, что планы объединения самарских вузов пока не рассматривались. Не исключено, что тема получит все-таки более четкие очертания во время ожидаемого с января визита министра в Самару (об этом визите Николай Меркушкин упомянул еще в своем послании 17 декабря 2014 года). ■

О ЧЕМ ГОВОРИЛИ НА КОНФЕРЕНЦИИ 13 ФЕВРАЛЯ СОТРУДНИКИ САМГТУ



НИКОЛАЙ НОСОВ, декан факультета машиностроения и автомобильного транспорта

У меня возникают сразу 3 вопроса. Первый – станет ли выше статус нашего вуза? Он станет федеральным? Если мы оставляем все по-прежнему, то смысла нет. Второй – что станет с зарплатой? Мы понимаем, что объединение – это оптимизация расходов, бюджет сокращается. Персонал волнуется, что зарплата уменьшится. Это очень важный вопрос для коллектива. Был период, когда преподаватели из СГАУ переходили к нам работать, потому что зарплата здесь выше. Третий – развитие материальной базы. Мы считаем, что у нас сильный вуз и сильные кафедры. И если объединение сделает их более сильными, то я за, если все останется на прежнем уровне – я против.



КОНСТАНТИН ФРАНК, председатель профкома студентов

По инициативе студентов состоялось расширенное заседание профкома студентов, на котором присутствовали представители всех факультетов, активные наши студенты, и все без исключения выражали сомнения и опасения в отношении объединения трех ведущих вузов.



ВЛАДИМИР ТРОФИМОВ, председатель профкома сотрудников

Давайте возьмем даже наши с вами спортивные достижения, ведь это один из показателей вузов. У нас 24 вида спорта, у нас учатся чемпионы России, Европы, мира. Есть ребята, которые войдут в национальную сборную России и на олимпиадах, на чемпионатах мира будут выступать. У нас баскетбольная команда играет не просто где-то, а на чемпионате России в суперлиге. Сколько у нас финансов уходит на обмундирование, на командировки, на поддержку студентов во всех направлениях? По профсоюзам мы сейчас примем коллективный договор – вы посмотрите, что у нас заложено, какие финансы там идут. Мы постоянно подводим итоги года среди всех вузов области – возврат средств через коллективные договоры. У нас выходит где-то 846 млн рублей.



ВЛАДИМИР НИКИТИН, профессор, заведующий кафедрой литейных и высокоэффективных технологий

Мы очень плотно и давно сотрудничаем со СГАУ, и я задаю себе вопрос: что мы приобретаем? Мы все должны ответить на один простой вопрос: приобретет ли что-то СамГТУ после этого объединения? Наш ответ на этот вопрос поможет Д.Е. вести свою политику.

точка зрения

Бренд СГАУ может исчезнуть



СЕРГЕЙ САВЕЛЬЕВ, председатель совета директоров ОАО «Теплант»

У СамГТУ есть крупные центры совместно с иностранными компаниями в области станкостроения, обработки различных материалов, металлостроения, нефтехимии, автоматики и измерительной техники. Каким образом может сказаться процесс объединения на подобном сотрудничестве? СамГТУ был одним из первых вузов-инициаторов в регионе целевой интенсивной подготовки специалистов, поэтому у вуза обширные направления подготовки по всем отраслям производства. За счет этого вуз зарабатывает немалые деньги. У политеха, так же как и у «аэрокоса», есть уникальные специальности, которые востребованы. Меня несколько смущает подобное укрупнение, хотя за границей есть удачные практики подобного объединения. Я представляю себе объединение политеха и авиационного университета по ряду специальностей. Это, вероятно, целесообразно, хотя, конечно, неизвестно, сможет ли СамГТУ рассчитывать на ту финансовую поддержку нефтехимических корпораций, которую они сейчас оказывают вузу. К тому же от подобного слияния СГАУ может лишиться своего имени, которое известно на мировом уровне как бренд.

ПОЗИЦИЯ



ДМИТРИЙ БЫКОВ,
ректор Самарского государственного технического университета

Когда будет понимание вопроса, начнется конструктивный диалог

С того момента, как губернатор в День науки высказал идею о предстоящем процессе, идет всенародное обсуждение этой инициативы. Люди высказывают разные мнения.

На самом деле сделать какие-то шаги для совместной работы народ не против, просто нужно найти те формы сотрудничества и интеллектуального взаимодействия, которые могли бы стать шагом вперед, а не назад. Уже сейчас со СГАУ и СамГУ у нашего университета складывается определенная совместная научная работа. Вместе с аэрокосмическим университетом созданы специальные научные группы, которые успешно взаимодействуют. Также СамГТУ включился в аэрокосмическую программу и этот этап прошел успешно.

Но объединиться в одно юридическое лицо – очень непросто. Меня коллеги вылавливают в коридоре и задают одни и те же вопросы: «А что вообще происходит? Что будет с нами? Что нам даст это объединение?». Я им объясняю, что надо укрупняться, что университеты встанут на мировые позиции, когда они большие. В принципе с этим никто не спорит, но вопросы формы реализации и времени, когда этот процесс будет начат и когда его следует закончить, – самые важные.

Мы знаем, какая сейчас политическая обстановка, и я думаю, что во время кризиса нужно делать шаги, которые приводят к позитивному результату. Поверьте, очень сложно управлять таким университетом, как наш. У нас 152 объекта собственности, больше 18 тысяч студентов, больше 3 тысяч преподавательского состава. Система должна обладать свойствами, которыми не обладают ее элементы. Если сформируется такая программа по объединению, из которой станет ясно, что будет получен некий синергетический эффект, тогда вопросы отпадут сами собой.

В университете работают государственные толковые люди, и они, конечно, понимают все те процессы, которые сейчас происходят. Я называю сотрудников СамГТУ государственными людьми, потому что расходование средств университета мы утверждаем на ученом совете и вкладываем огромные деньги в будущее университета. В прошлом году, например, отстроили новое общежитие. И все вокруг говорят: «Деньги-то достались из федерального бюджета». Но за кадрам остаются 63 млн наших денег. Это деньги, которые я мог выплатить в качестве зарплаты, и преподаватели об этом знают, но мы отдаем заработанные деньги на развитие университета.

Николай Меркушкин поручил открыть филиал под нефтехимический кластер, выделил громадные деньги – 132 млн. Нашему университету никогда и никто так не помогал. Но 44 млн рублей – снова наши внебюджетные средства. Мы огромные деньги тратим на студентов – поездки, участие в различных конференциях. Когда будет понимание этого вопроса, тогда начнется конструктивный диалог.

Плюсы и минусы очевидны. После 6 февраля из-за беспокойства люди стали хуже работать. А ведь еще процесс не начался, пока идет только обсуждение. Безусловно, всю эту операцию можно провести административным путем, но в университетах работают люди, которые должны проникнуться самой идеей. Важен именно человеческий фактор, кадры решают все.

Что касается привлечения дополнительных средств из федерального центра, то с этим сейчас будет крайне тяжело. Тем более учитывая, что мы уже Стабфонд начали тратить. ■

ПЕРСОНЫ

БЫКОВ, ШАХМАТОВ И ВРЯД ЛИ АНДРОНЧЕВ

Объединение ставит вопрос о многочисленных кадровых ресурсах, начиная с первых лиц и заканчивая административным персоналом, бухгалтериями и т.п., которые при различных оптимизациях в числе первых идут под нож в связи с однотипностью функций. Исполненной драматизма может стать и борьба за пост ректора объединенного вуза. Для и.о. ректора СамГУ Ивана Андрончева потери сравнительно невелики – на протяжении уже трех лет он остается только исполняющим обязанности (сначала СамГУПС, с апреля 2014 года – СамГУ) и пока еще не имел возможности почувствовать, что такое находиться во главе столь крупного учреждения, через которое проходят миллиардные потоки денежных средств, как через СГАУ и СамГТУ. Чего не скажешь про Дмитрия Быкова и Евгения Шахматова. Обоим есть что терять. И кстати – в федеральных университетах ректор не выбирается, а назначается. Федеральным центром. Это обстоятельство добавит отдельной интриги в возможный процесс объединения.

ПРОБЛЕМА

ОСТАНУТСЯ ЛИ САМИ СЕБЕ КАЗНАЧЕЯМИ

Что хотят знать в СамГТУ

В вузе опасаются лишиться собственных доходов

Тот факт, что именно коллектив СамГТУ резко отреагировал на планы слияния, во многом объясняется самодостаточностью этого вуза, бюджет которого в значительной доле пополняется за счет работы образовательного учреждения с различными финансово-промышленными структурами, в том числе такими крупными, как «САНОРС-Роснефть». Прочная финансовая основа, укрепляемая на протяжении не одного десятилетия, позволила СамГТУ не только развиваться как образовательному учреждению, но и строить социальную политику, которой теперь могут только позавидовать другие вузы.

На конференции, отвечая на одно из выступлений, Дмитрий Быков сказал: «Мы смогли стать по-настоящему инновационными. У нас внебюджетные поступления от контрактов идут из реального сектора экономики, и они намного больше, чем бюджетные. Этого не хватает многим». Стоит напомнить, что и сам Дмитрий Быков входит в число ректоров с очень высоким уровнем доходов на общероссийском уровне, в том числе – благодаря доходам от научных разработок и с патентов от научных открытий.

Председатель профкома сотрудников СамГТУ Владимир Трофимов, инициировавший обсуждение вопроса об объединении на конференции 13 февраля, в своем выступлении назвал цифру 846 млн рублей,



которая возвращается сотрудникам через коллективные договоры. Благодаря собственным заработкам технический университет действительно имеет возможность решать самые разные социальные задачи, как ради блага своих сотрудников, так и всего вуза в целом. Один из примеров – сданное недавно в эксплуатацию новое здание общежития на улице Революционной, в которое вуз вложил 63 млн рублей из собственных средств (строительство велось с привлечением бюджетного финансирования).

Председатель профкома студентов СамГТУ Константин Франк на конференции напомнил: «Наш вуз – один из немногих, который очень большое внимание уделяет социальной программе поддержки студентов. Практически нигде нет такого, как талоны на бесплатное питание, бесплатные путевки в профилакторий, льготные путевки в наш «Политехник». Также большое внимание уделяется

активной культурно-досуговой деятельности».

Объединение неизбежно поставит под вопрос не только возможность распределения этих средств по прежним схемам (очевидно, что на часть от этого пирога попытаются претендовать в случае слияния финансово менее успешные сотрудники других вузов), но и в принципе сохранение нынешних источников доходов. «СамГТУ был одним из первых вузов-инициаторов в регионе целевой интенсивной подготовки специалистов, поэтому у вуза обширные направления подготовки по всем отраслям производства. За счет этого он зарабатывает немалые деньги», – напоминает председатель совета директоров ОАО «Теплант» Сергей Савельев. И тут же задается вопросом: «Сможет ли СамГТУ рассчитывать на ту финансовую поддержку нефтехимических корпораций, которую они сейчас оказывают вузу?». ■

ОПТИМИЗАЦИЯ

ГУМАНИТАРИИ ВСЕГДА ПРОИГРЫВАЮТ

Интеграционная практика университетов наглядно демонстрирует, что объединение, как правило, бьет по гуманитарному блоку. В состав созданного в 2006 году Южного федерального университета вошло 4 вуза Ростовской области: Ростовский государственный университет (РГУ), Таганрогский государственный радиотехнический университет (ТГРУ), Ростовский государственный педагогический университет (РГПУ) и Ростовская государственная академия архитектуры и искусств (РГАИ). На момент объединения на эти 4 высших учебных заведения приходилось 38 факультетов (16 факультетов в РГУ, 9 – в ТГРУ, 10 факультетов в РГПУ, 3 – в РГАИ). После интеграции университетов основная структура ЮФУ была представлена 4 подразделениями – основным (15 факультетов), педагогический институт (11 факультетов), инженерно-технологическая академия (7 факультетов), институты архитектуры и искусств (3 факультета).

Согласно данным официального сайта факультета социологии и политологии Южного федерального университета, он претерпел существенные изменения после объединения четырех вузов. На момент создания укрупненного университета в структуре факультета Ростовского государственного университета насчитывалось 8 кафедр: политических институтов и процессов; политической социологии; политической теории; политологии; прикладной социологии; социальных технологий; теоретической социологии; теории социологии и социальных технологий. С 2014 года в составе осталось уже 5 кафедр: конфликтологии; социальных технологий; социологии; моделирования социальных процессов; теоретической и прикладной политологии. В конце 2014 года руководство ЮФУ заявило о дальнейшем упразднении факультета, в ходе которого планируется распределить кафедры по другим факультетам. Социологические кафедры, возможно, будут переданы региональщикам, политология – историкам, а конфликтология – психологам. Кроме того, в 2013 году факультет



филологии и журналистики, просуществовавший в составе РГУ 50 лет, официально прекратил свое существование. Данный факультет был включен в структуру института филологии, журналистики и межкультурной коммуникации ЮФУ. Также в 2013 году факультет физической культуры Ростовского государственного педагогического университета был реорганизован в Академию физической культуры и спорта ЮФУ.

Масштабная реорганизация коснулась еще одного крупного вуза – Сибирского федерального университета. Четыре объединенных в 2007 году университета (Красноярский государственный университет, Красноярская государственная архитектурно-строительная академия, Красноярский институт цветных металлов и золота, Красноярский технический университет). В 2008 году с целью исключения дублирующих специальностей и направлений подготовки из 30 факультетов и 44 институтов четырех интегрированных вузов в структуру СФУ в итоге вошли 19 институтов, в составе которых появилось 200 кафедр. Как ранее заявлял бывший руководитель департамента общественных связей СФУ Геннадий Клирик, сокращение ряда кафедр коснулось исключительно схожих направлений подготовки.

МНЕНИЕ

ИРИНА АБАНКИНА

директор института развития образования НИУ «Высшая школа экономики»
– об опыте интеграции высших школ в регионах

Шансы на выживание есть, когда все объединяемые вузы сильны

ДАРЬЯ СЕНИЦИНА

Оптимизировать путем присоединения друг к другу российские вузы начали еще в 2006 году, и не всегда такая интеграция была успешной. Какие прогнозы можно строить для самарского проекта объединения вузов, если спроецировать на него опыт других регионов? В каких случаях он может быть успешным, а что делает такое объединение рискованным предприятием? Имеет ли укрупненный вуз больше шансов на высокие позиции в мировых рейтингах? На эти и другие вопросы «СО» ответила директор института развития образования научно-исследовательского университета «Высшая школа экономики» Ирина Абанкина.

- Какова специфика объединения вузов в России? В чем ее особенности?

- Для всех вузов процесс объединения проходит по-разному. Я бы даже назвала те процессы, которые сейчас происходят в сфере российского высшего образования, слияниями и поглощениями, поскольку для многих высших школ объединение происходит довольно болезненно.

Чтобы вузы объединять, нужно четкое понимание основной цели и стратегии развития. В первую очередь необходимо продумывать и учитывать все риски. Вузы, которые объединяются, имеют разрозненные рынки труда или нет? Смогут ли новая образовательная структура отвечать требованиям экономики или нет?.. Здесь очень много факторов. На данной стадии руководство самарских вузов должно задать одним вопросом: «Мы сможем отвечать всем кадровым потребностям региона после слияния, выпуская квалифицированные кадры?» Кооперация ресурсов каждого вуза должна

Я бы даже назвала те процессы, которые сейчас происходят в сфере российского высшего образования, слияниями и поглощениями, поскольку для многих высших школ объединение происходит довольно болезненно.

быть нужной и действенной. Если высшие учебные заведения, которые планируется объединять в Самарском регионе, не выстроят общую стратегию развития, задумка по их слиянию обречена на провал.

- В каком случае объединение может стать проигрышным интеграционным процессом?

- Основная сложность связана со смежностью кафедр, факультетов, направлений подготовки. Когда объединяются вузы с одинаковым или очень схожим набором специальностей, создавая с нуля новые направления для подтверждения статуса крупного вуза – довольно сложно. Некоторые специальности СГАУ и СамГТУ пересекаются, поэтому нужно серьезно проработать этот момент. К тому же необходимо приводить к единству все учебные программы, стиль управления, кадровую структуру. Чем больше вузов участвует в процессе оптимизации, тем сложнее переориентироваться.

В случае качественной проработки всех документальных,

организационных, структурных и управленческих аспектов эксперимент может стать удачным. В этом смысле Казанский (Приволжский) федеральный университет и Сибирский федеральный университет являются показательным примером правильного менеджмента.

Южный федеральный университет (ЮФУ), напротив, таким успехом похвастаться не может. В состав укрупненного «монстра» вошли 4 вуза, имеющие абсолютно разные профили подготовки (Ростовский государственный университет, Ростовская государственная ака-

демия архитектуры и искусства, Ростовский государственный педагогический университет, Таганрогский государственный радиотехнический университет). Перед руководством ЮФУ стояла амбициозная цель по вхождению в сотню лучших вузов мира, но, несмотря на структурное укрупнение, каких-то высот мирового уровня вуз не достиг.

В случае объединения вузов разных профилей вероятность успеха примерно 50 на 50. К тому же я очень скептически отношусь к смешению художественных вузов с тех-

ническими. Можно вспомнить реорганизацию Российского экономического университета (РЭУ) имени Плеханова путем присоединения к Российскому государственному торгово-экономическому университету (РГТЭУ). Это пример того, как сильный вуз с четкой стратегией и сильной базой объединили со слабым высшим учебным заведением. Я бы назвала это не слиянием, а поглощением, причем при недружественном настрое поглощаемого вуза. Все помнят не только резкие высказывания руководства присоединяемого вуза, но и забастовки



АО «СГ-транс»
проводит 12.03.2015г.
в 15.00 (мск)



1. Открытый запрос предложений №18 по разработке ПСД объекта: «Техническое перевооружение системы отопления объектов Ремонтно-испытательного пункта Новокуйбышевского производственного подразделения Самарского филиала. Установка блочно-модульной водогрейной котельной».

2. Открытый запрос предложений №22 на выполнение работ по реконструкции объекта: «Здание котельной» (замена дымовой трубы) Альметьевского производственного подразделения Самарского филиала.

3. Открытый запрос предложений №23 на выполнение работ по капитальному ремонту объекта: «Резервный противопожарный водоем» Новокуйбышевского производственного подразделения Самарского филиала.

Реклама 4444В

Информация: WWW.SgtranS.ru
(в разделе «Закупочная деятельность»)

ЗЕРКАЛА
КЛАССИКА
& СОВРЕМЕННОСТЬ
www.mnogospalen.ru
СТУДИЯ МЕБЕЛИ «БАРСЕЛОНА»
ул. Красноармейская, 23
реклама Тел. 333-33-06 0777з

АРЕНДА ОФИСА
от 20 до 300 кв.м
Самарский район
ул. Фрунзе/
ул. Некрасовская,
ул. Куйбышева д. 94, д. 127
www.mgd63.ru
8 (846) 243-77-14
276-44-71

Отапливаемые складские помещения S-3306м²
Офисные помещения S-852 м², все коммуникации, телефон, Интернет
Принимаем в зачет квартиры, стройматериалы, работы по асфальтированию и спецтехнику
Удобные подъездные пути для еврофур, пандусы, ж/д ветка
Вся территория ограждена, двое ворот, видеонаблюдение
ПРОДАЕТСЯ ДЕЙСТВУЮЩАЯ БАЗА
на ул. Кабельной, 34а **Цена 65 000 000 р.**
Общ. S-8000 м² т.: 922-75-94, 922-83-00

СУПЕРПРЕДЛОЖЕНИЕ
Офис 50 кв.м
Офис 100 кв.м
Панорамное остекление
Евроремонт
Московское шоссе, 41
8-927-008-08-18

“

Перед руководством Южного федерального университета стояла амбициозная цель по вхождению в сотню лучших вузов мира, но, несмотря на структурное укрупнение, каких-то высот мирового уровня вуз не достиг.

студентов. При объединении всегда нужно оценивать сочетаемость участников интеграционного процесса, а также их желание максимально оперативно и ответственно сконцентрировать все существующие ресурсы.

- Получается, что у самарских вузов не самые высокие шансы на безболезненный процесс объединения?

- Каждый случай индивидуален. Сложно сказать, у кого получится, а у кого нет. Процесс объединения СамГУ, СГАУ и СамГТУ направлен на удержание позиций аэрокосмического университета в топ-14 вузов страны, и с этой точки зрения он в принципе оправдан. Несмотря на то, что СГАУ – вуз сильный, и аэрокосмическая отрасль сейчас на пике популярности, Самарский аэрокосмический университет, тем не менее, довольно узконаправленный. Мощная и разветвленная структура университета не сможет обеспечить попадание вуза в топ-10, учитывая хотя бы тот факт, что одним из требований топовых вузов является численность студентов не менее 20 тысяч человек. Только если все три вуза Самарского региона сильны во всех отношениях (авторитетное руководство, мощная инфраструктура, сильный профессорско-преподавательский состав и т.д.), шансы на выживание у укрупненной структуры есть. Однако если руководство высших школ не сможет объективно оценить свой потенциал, то может случиться неудача.

Я пока не слышала об инициативе по слиянию вузов Самарской области на федеральном уровне, поэтому если с этим предложением выходит сам регион, нужно взвесить

все «за» и «против» относительно интеграции в целом и слияния именно этих вузов, в частности. При объединении каждому вузу, участвующему в этом процессе, главное – не лишиться своего бренда.

- Может ли укрупненный вуз в случае попадания в топ-10 оказаться в топ-200 мировых рейтингов?

- Для того чтобы войти в топ-200 ведущих вузов мира, нужно как минимум проводить стажировки в зарубежных университетах. Около 30% студентов и преподавателей должны ежегодно ездить за границу с целью обмена опытом. В нашей стране, как правило, преподаватели не выезжают надолго за пределы страны и даже родного города. Для европейских стран и США это, напротив, не очень характерно. Там очень высокая мобильность преподавателей.

Нужно внедрять свои научные разработки на мировой рынок, уметь их продавать.

Также немаловажна инфраструктура. Без наличия современных кампусов, оснащенных самым мощным оборудованием, нельзя претендовать на попадание в топы.

Вообще тягаться с зарубежными вузами российским высшим учебным заведениям крайне сложно. Основными конкурентами являются азиатские университеты. Они по всем направлениям успешны. В топ-200 к 2020 году попадет максимум два или три российских вуза. Учитывая, что объединенная структура СГАУ, СамГУ и СамГТУ может стать «новичком» среди крупных университетов, шансы на попадание в мировые рейтинги не так высоки.

- Создание укрупненных высших школ декларируется как необходимый шаг для получения серьезных денежных вливаний от государства. Собственно, федеральные университеты за счет этого и существуют. Вы считаете, что такая цель оправдана?

- Да, более чем. В условиях кризиса от региональных властей, от крупных производств вузам ждать поддержки не приходится. Их заработки на собственных исследованиях и интеллектуальных разработках очень неустойчивы. Научные фонды, которые собирают деньги на всевозможные иссле-

дования, также нестабильны. Поэтому говорить о том, что у вузов множество различных источников, не стоит. И для того, чтобы вуз в полной мере получал финансовую поддержку со стороны государства, расширение путем реорганизации вполне обоснованно.

Однако здесь, опять же, ситуация двойственная. Если все вузы сейчас начнут активно объединяться ради получения денег, забывая о самом главном – качестве образования, мы рискуем остаться с крупными высшими школами, но без высококвалифицированных специалистов.

- Преподаватели и студенты Самарского госуниверситета опасаются, что при слиянии вузов гуманитарные науки не будут востребованы. Как вы считаете, функционирование всех научных блоков в равной степени имеет право на существование или необходимо ориентироваться исключительно на запросы экономики?

- Я вообще противник того, чтобы готовили только тех, кто нужен рынку труда именно сейчас. Считаю, что по причине неадекватности работодателей каждый регион ежегодно испытывает дефицит в тех или иных кадрах. Нужно смотреть в будущее и ни в коем случае не штамповать пачками одних только технарей или экономистов. В любом крупном вузе должны быть и институты, и факультеты, и кафедры по разным областям наук. В Казанском федеральном университете, например, существует около 7 институтов, имеющих гуманитарный профиль, и при этом все выпускники успешно трудоустраиваются по своим

“

Только если все три вуза Самарского региона сильны во всех отношениях (авторитетное руководство, мощная инфраструктура, сильный профессорско-преподавательский состав и т.д.), шансы на выживание у укрупненной структуры есть.

специальностям. К тому же даже если региону не требуются гуманитарии, при формировании контрольных цифр приема (КЦП) вузы все равно «бронируют» места и по гуманитарным направлениям.

Безусловно, тенденция спроса важна, но не настолько, чтобы ликвидировать определенные специальности. В этом плане очень правильно выстроил свою политику Московский государственный университет имени М.Ю. Ломоносова. Студенты первых и вторых курсов имеют право по собственному желанию посещать занятия на других факультетах, которые им интересны точно так же, как и выбранная специальность. Делается это для того, чтобы учащиеся начальных курсов поняли, что им действительно нужно, и верно ли они определились с выбором будущей профессии.

- В связи с укрупнением вуза количество бюджетных мест, утверждаемых федеральным Министерством образования, также возрастает?

- Количество, безусловно, возрастает, но только в соответствии с увеличением численности студентов, а не в связи с укрупнением учебного заведения. Опять же упомяну Казанский федеральный университет. Там обучается почти 32 тысячи абитуриентов, из них около 8,5 тысячи – за счет средств федерального бюджета. Получается, что около 26% студентов – бюджетники. Примерно такая же ситуация будет и в случае разрастания СГАУ.

- Одним из последних громких и беспрецедентных объединений российских вузов стала интеграция Санкт-Петербургского государственного университета экономики и финансов, Санкт-Петербургского государственного инженерно-экономического университета и Санкт-Петербургского государственного университета сервиса и экономики. Была создана новая высшая школа – Санкт-Петербургский государственный экономический университет (СПбГЭУ), число студентов которого достигло 60 тысяч, сотрудников – 6 тысяч (в том числе профессорско-преподавательского состава – 3,2 тысячи). Насколько успешен процесс слияния этих

“

Если все вузы сейчас начнут активно объединяться ради получения денег, забывая о самом главном – качестве образования, мы рискуем остаться с крупными высшими школами, но без высококвалифицированных специалистов.

учебных заведений? Вузы Самарского региона могут повторить подобный триумф?

- Масштабность слияния этих вузов действительно невероятна. Хочу заметить, что здесь идет речь об объединении крупных высших школ, имеющих общую направленность. Это почти всегда выигрышно для вузов - участников процесса.

При создании такого научного «монстра» во главу угла ставилась разработка современных образовательных программ и технологий, а также серьезных фундаментальных прикладных исследований, которые в настоящее время организуются на базе трех научных школ с привлечением ведущих российских и зарубежных ученых. Создано несколько научно-образовательных центров, где проводятся исследования по вопросам развития современной экономики, и не только российской. Этот вуз, кстати, имеет очень важное конкурентное преимущество – наличие серьезных международных связей. Речь идет не только о постоянных стажировках, но и успешном переходе к интенсификации совместных проектов с зарубежными партнерами. СПбГЭУ занимает 5-е место по количеству обучающихся иностранных студентов – их здесь более 2 тысяч.

Что касается повторения подобного объединения на уровне Самарской области, опять же повторяюсь. Я считаю, что набор разнообразных направлений подготовки в стенах одного крупного университета оправдан только в том случае, если в интеграционном процессе участвуют сильные и действительно заинтересованные в этом слиянии учебные заведения. ■

Продолжается подписка на I полугодие 2015 года!

www.63media.ru

	1 месяц		3 месяца		4 месяца		
	Для индивидуальных подписчиков индекс 31019	Для предприятий и организаций индекс 31016	Для индивидуальных подписчиков индекс 31019	Для предприятий и организаций индекс 31016	Для индивидуальных подписчиков индекс 31019	Для предприятий и организаций индекс 31016	
«Почта России»	342 руб.	392 руб.	1026 руб.	1176 руб.	1368 руб.	1568 руб.	340-58-78
ОАО «Роспечать»	298 руб.	330 руб.	894 руб.	990 руб.	1192 руб.	1320 руб.	334-56-26
ЗАО «Печать»	300 руб.	347 руб.	900 руб.	1041 руб.	1200 руб.	1388 руб.	276-33-39
ООО «Урал - Пресс Поволжье»	300 руб.	333 руб.	900 руб.	999 руб.	1200 руб.	1332 руб.	276-03-23

Реклама 4398 16+

Свидетельство о регистрации СМИ ПИ № 763-00326 от 15.11.2012 г. Свидетельство о регистрации СМИ ПИ № 763-00527 от 15.11.2012 г.

28 469

НАРУШЕНИЙ
в работе УК
выявила в
2014 году
Государственная
жилищная
инспекция
Самарской
области



НА КОГО ЖАЛУЮТСЯ ЧАЩЕ ВСЕГО
(по количеству обращений в Государственную жилищную инспекцию Самарской области в 2014 году)

- 3 858 – ООО «Жилищно-коммунальная система»
- 2 373 – ООО «Управляющая Компания «ВАСКО»
- 1 641 – ООО «Альтернатива»
- 698 – ООО «Производственный жилищно-ремонтный трест Куйбышевский»
- 675 – ЗАО «Производственный жилищно-ремонтный трест Промышленного района»
- 666 – МП г.о. Самара «Коммунальник»
- 586 – ООО «УК «Приволжское производственное жилищно-ремонтное управление»
- 560 – ООО «Производственное жилищно-ремонтное предприятие №11»
- 388 – ООО «Газэнергомонтаж»
- 369 – ООО «Управляющая компания «Коммунальник»
- 353 – ООО «Содружество «Мой дом»



ЧТО ЧАЩЕ ВСЕГО НАРУШАЛИ УК В 2014 ГОДУ

- 17 178 (60,3%) нарушений правил и норм технической эксплуатации жилищного фонда
- 4 670 (16,47%) нарушений правил технической эксплуатации внутридомового газового оборудования
- 3 638 (12,7%) нарушений правил пользования жилыми помещениями
- 1 148 (4%) нарушений приходится на некачественное предоставление коммунальных услуг населению
- 1 011 (3,6%) нарушений порядка расчета внесения платы за коммунальные услуги

Источник: Государственная жилищная инспекция Самарской области

ЖКХ

ДАЛИ СРОК ДО 1 МАЯ

В ЖКХ готовятся к порядку

В Самарской области запущен процесс лицензирования управляющих компаний

КИРИЛЛ БИДЖАНОВ, ЛЕОНИД ОЗЕРОВ

В Самарской области приступили к формированию лицензионной комиссии, которая будет выдавать лицензии и разрешения для управления многоквартирными домами. Постановление о ее создании 9 февраля подписал губернатор Николай Меркушкин. Пройти процедуру лицензирования управляющие компании должны будут до 1 мая. Власти уверены, что к этому времени новые требования позволят очистить рынок ЖКХ от недобросовестных организаций.

В июле прошлого года в Жилищный кодекс РФ были внесены изменения, согласно которым управляющие компании могут вести предпринимательскую деятельность по управлению многоквартирными домами только на основании лицензии. Получить ее необходимо до 1 мая 2015 года. Те организации, которые в указанный срок не получат лицензии, не смогут продолжить свою деятельность и будут подвергнуты административной ответственности. Кроме того, изменения запускают механизм сменяемости управляющих компаний по инициативе собственников жилья.

По данным Государственной жилищной инспекции, в Самарской области лицензированию подлежат более 200 управляющих компаний, и примерно каждая десятая из них – это муниципальное предприятие. Однако требования к управлению и содержанию жилых домов едины для всех управляющих организаций независимо от формы собственности, подчеркивают в областном правительстве.

Пройти лицензирование должны будут все. Стоит также отметить, что собственники помещений в многоквартирном доме с количеством квартир более 16, в случае непосредственного управления таким домом, в срок до 1 апреля 2015 года обязаны провести общее собрание собственников и принять решение о выборе способа управления через управляющую организацию либо о создании



НИКОЛАЙ МЕРКУШКИН,
губернатор Самарской области

Мы не можем позволить, чтобы в сфере ЖКХ были люди, которые пришли не работать, а совсем с другими целями. Таких людей будет все меньше, потому что они понимают: в области становится больше порядка. Одни компании смогут выстроить работу, а значит, увеличить обслуживаемый жилой фонд. Люди смогут зарабатывать деньги, а также предоставлять качественные услуги. Но некоторые компании уйдут с рынка. Возможно, сформируются новые.

ТСЖ. С 1 мая 2015 года непосредственное управление такими домами невозможно.

Лицензию будет выдавать специально сформированная лицензионная комиссия. 9 февраля губернатор Николай Меркушкин подписал постановление «О комиссии по лицензированию предпринимательской деятельности по управлению многоквартирными домами в Самарской области». Документ определяет порядок создания и организации работы лицензионной комиссии. Государственная жилищная инспекция Самарской области уже приступила к формированию комиссии, после чего ее персональный состав, в который войдут депутаты губернской думы и представительных органов муниципальных образований, представители администраций муниципалитетов, Общественной палаты, Торгово-промышленной палаты, общественных советов и объединений, будет представлен главе региона для утверждения.

Лицензионная комиссия создается сроком на три года и будет собираться не реже двух раз в месяц. ГЖИ уже утвердила административный регламент предоставления госуслуги по лицензированию и подготовила формы соответствующих документов. Для получения лицензии руководителю управляющей компании необходимо получить квалификационный аттестат, для чего придется сдать экзамен лицензионной комиссии. Кроме того, управляющая компания должна раскрыть информацию

об основных показателях своей финансово-хозяйственной деятельности.

Еще одним требованием является отсутствие судимости у руководителя компании, в том числе за экономические преступления. После сдачи квалификационного экзамена члены комиссии принимают решение о выдаче лицензии на осуществление деятельности по управлению МКД или отказывают в ней.

В полномочия лицензионной комиссии также входит обращение в суд с заявлением об аннулировании лицензии.

Введение лицензий для работы на рынке ЖКХ должно существенно образом улучшить ситуацию в этой сфере. Это подчеркнул в своем послании и Николай Меркушкин, в связи с этим заявивший, что и министерству энергетики, и муниципалитетам необходимо привлечь специалистов из других регионов и «досконально провести проверку каждой из 219 управляющих компаний», учесть при этом жалобы и обращения граждан, и в случае подтверждения изложенных фактов – подключить правоохранительные органы.

Как заявил губернатор, «мы не можем в этой обстановке создавать очаги напряженности в сферах, которые во многом определяют социальное самочувствие людей и настроение в обществе», и пообещал, что со всех «спрос будет самый жесткий. Тем более новый закон дает возможность активно наводить здесь порядок». ■



УПРАВЛЯЮЩИМ КОМПАНИЯМ необходимо повышать качество услуг, иначе их место займут более добросовестные

масштабы бедствия

НАРУШЕНИЙ – ВЫШЕ КРЫШИ

К качеству эксплуатации жилого фонда больше всего нареканий в ГЖИ поступает на ООО «УК «ЖКС» – всего в прошлом году инспекция под управлением Андрея Абриталина зарегистрировала 3 858 обращений за помощью от жителей Самары, домами которых управляет эта организация. Тысячами исчисляются жалобы и на ООО «Управляющая Компания «ВАСКО» и ООО «Альтернатива». Всего же в прошлом году Государственная жилищная инспекция Самарской области выявила 28 469 нарушений в работе УК.

Показательны и такие цифры: в прошлом году сотрудники ГЖИ обследовали 96,45 млн кв. м жилищного фонда Самарской области, но из них только 2,44 млн пришлось на плановые проверки. Все остальное – реакция на обращения граждан.

Самыми распространенными являются нарушения правил и норм технической эксплуатации жилищного фонда: текущая крыша, затопленный подвал, неработающая канализация, отсутствие вывоза мусора, неисправная система вентиляции и неблагоустроенная территория. При этом из Самары больше всего жалоб поступает из старой части города, где преобладает аварийное и ветхое жилье. В Куйбышевском районе постоянно возникают проблемы с горячей и холодной водой, многие кровли домов в Ленинском и Самарском районах нуждаются в капитальном ремонте. В Отрадном постоянно происходит прорыв теплотрасс, отчего случаются перебои с отоплением и горячей водой. Как сообщили в ГЖИ, меньше всего жалоб от жителей приходит из городов Похвистнево и Новокуйбышевск, где есть всего две крупные конкурирующие УК, и с этим в ГЖИ связывают высокие показатели устранимости нарушений.

Теперь за ненадлежащее исполнение своих обязанностей управляющие компании не ограничатся только административными штрафами. Закон о лицензировании предусматривает две крайние меры воздействия на недобросовестную УК. Во-первых, она может лишиться права обслуживать конкретные дома с исключением их из реестра лицензий. Во-вторых, по решению суда лицензия УК может быть аннулирована, если общая площадь исключенных из списка домов достигает 15% от всех обслуживаемых МКД.

ИТОГИ

ИНВЕСТИЦИИ ПРОПАЛИ

Записали миллиард на свой счет

Фонд поддержки предпринимательства списал зависшие в проблемных банках средства

КИРИЛЛ БИДЖАНОВ

Рискованная финансовая деятельность бывшего руководства ГУП СО «Гарантийный фонд поддержки предпринимательства Самарской области» (ГФСО) привела к тому, что организация впервые была вынуждена списать со своего баланса около 1 млрд рублей проблемных долгов, признав их безнадежными. В итоге ГФСО пересмотрел свою финансовую политику, сделав ее более консервативной, и сократил масштабы работы.

Рейтинговое агентство «Эксперт РА» в своем ежегодном отчете, опубликованном 10 февраля, подтвердило высокий уровень надежности гарантийного покрытия, предоставляемого ГУП СО «Гарантийный фонд поддержки предпринимательства Самарской области». Однако эксперты агентства отмечают, что улучшить свои позиции в рейтинге фонду не позволил низкий уровень рентабельности капитала: в период с октября 2013-го по октябрь 2014 года она составила минус 69,7%. Отчетность фонду, по данным агентства, испортило списание дефолтных инвестиций - около 1 млрд рублей в указанный период. В самом ГФСО не конкретизировали, что именно за средства были списаны фондом.

Эксперты «СО» полагают, что списанные суммы находились на счетах банков, у которых была отозвана лицензия. «Абсолютно точно, в эту сумму входят деньги проблемных банков», - отмечает заведующий кафедрой

Р

~1

МЛРД РУБЛЕЙ списал Гарантийный фонд поддержки предпринимательства после отставки его директора Михаила Герасимова



ДМИТРИЙ АБРАМОВ, заведующий кафедрой мировой экономики Самарского государственного экономического университета

Это общая проблема всех фондов по всей стране, в том числе Резервного фонда РФ и Фонда национального благосостояния. Наше правительство непонятно куда размещает деньги, и не знает, как разместить их внутри страны. Фонды создаются не для того, чтобы сохранять деньги в банках и получать проценты. Фонды должны вкладывать средства в реальный сектор экономики, их вложения - входить в капиталы компаний в виде кредитов или прямого субсидирования.

ЕВГЕНИЙ КИСЕЛЕВ, генеральный директор ОАО «Промышленный синдикат»

Инвестиции - вообще дело рискованное: периодически и цены падают, и активы дешевеют, и эмитенты дефолты объявляют, и у банков лицензии отзывают. Если посмотреть список дефолтов облигаций на московских биржах, то там практически каждый месяц есть дефолты - это рабочий процесс.

оценка

ПРОГНОЗИРОВАЛИ РИСКИ

С 2011 года «Эксперт РА» ежегодно оценивает надежность гарантийного покрытия Гарантийного фонда поддержки предпринимательства Самарской области. Однако до сих пор в его отчетах не звучала информация о списании дефолтных инвестиций. Более того, в 2011 и 2012 годах агентство присваивало фонду очень высокий уровень надежности (А+). Но уже два года назад «Эксперт РА» обращал внимание на то, что на пяти крупнейших партнерах фонда сконцентрировано 65,7% выданных поручительств. В конце 2013 года прогноз был изменен на «развивающийся» - в связи с существенным ухудшением надежности инвестиционных вложений. В 2014 году рейтинг остался на той же отметке ввиду высокого уровня выплат (отношение выплат к доходам от вознаграждений за предоставление поручительств составило 74,7%) и низкой доли поручительств по ссудам, имеющим обеспечение в виде залога недвижимости (46,9%).

альном банке (ВСБ), у которого в начале декабря 2013 года была отозвана лицензия. С ВСБ было заключено пять договоров, срок последнего истекает в конце сентября текущего года. Еще 125 млн рублей по четырем договорам оказались потерянными в Первом республиканском банке, рухнувшем в мае 2014-го. Примечательно, что аналитики рейтингового агентства «Эксперт РА», составляя свой рейтинг надежности гарантийного покрытия в 2014 году, уже обращали внимание на то, что «более 50% депозитов и средств на расчетных счетах фонда» находится в банках с невысоким уровнем кредитоспособности, «что негативно сказывается на надежности инвестиционных вложений».

Эксперты связывают проблемы фонда с промахами его бывшего руководителя Михаила

Герасимова, покинувшего свой пост в начале июля минувшего года. «Это означает, что фонд плохо работал и вложил деньги не туда, куда нужно, не в те проекты. Это показывает низкое качество менеджмента фонда», - говорит Дмитрий Абрамов. «Цифры, конечно, страшные», - отмечает и генеральный директор ОАО «Промышленный синдикат» Евгений Киселев. - Насколько они соответствуют экономической обстановке или злему умыслу, должны разбираться компетентные органы». Как бы то ни было, из отчета агентства «Эксперт РА» следует, что теперь «инвестиционная политика фонда стала более консервативной: увеличилась концентрация депозитов на контрагентах с высокими рейтингами кредитоспособности», а также сократились масштабы деятельности фонда. ■

проверка

ПОГАСИЛИ «ПЛАМЯ»

И за свет не заплатили

Единственный ДК Прибрежного подрядчики оставили без электричества

ЕЛЕНА ДЕРГУНОВА

Беды ДК «Пламя», реконструкция которого обошлась городу дорожке запланированного более чем в два раза, на этом не закончились. Теперь Дом культуры, торжественно открывшийся в конце минувшего года, отключен от электричества ввиду долгов, которые накопила за время работ подрядная организация, получившая за подряд 133,96 млн рублей вместо заложенных в бюджете 59,94 млн. В итоге пустовавший около девяти лет культурный центр так и не заработал.

О неожиданном удорожании работ, ведущихся по муниципальному объекту, «СО» писало еще в прошлом году (см. №69 от 09.10.2014, «Пламя» разгорелось не на шутку»). Информация вышла в публичную плоскость, поскольку между заказчиком (департамент строительства и

🔍 ДК «ПЛАМЯ» (ранее - кинотеатр)

- Построен в 1963 году
- До 2005 года являлся единственным культурно-досуговым центром в поселке Прибрежный
- В 2005-2012 гг. здание было заброшено
- Реконструкция, которую изначально планировали завершить до конца 2013 года, имела целью превратить Дом культуры в многофункциональный культурно-досуговый центр. Помимо киноконцертного зала на 250 мест здесь появились помещения для занятий различными видами искусства, кружки, клубные семейные объединения, галереи, дизайн-студия и т.д.
- Вновь открыт 25 декабря 2014 года
- Закрыт ввиду отключения от электроснабжения 6 февраля 2015 года

архитектуры Самары) и исполнителем (ООО «Брик Строй») возникли разногласия по вопросу оплаты работ, в том числе

и в связи с тем, что подрядчик сорвал сроки, и в итоге объект был сдан в эксплуатацию на год позже запланированного. Разбирательство до сих пор не завершено.

Между тем в понедельник, 9 февраля, стало известно о том, что ситуация не только не разрешилась, а еще и усугубилась. На еженедельном совещании при главе городской администрации руководителя Красноглинского района Анатолий Макиенко сообщил, что с прошлой пятницы ДК отключен от электроснабжения по причине задолженности. Сумму стороны не уточняли, но уверяли главу городской администрации Олега Фурсова, что долг накопился за время реконструкции и его обязался оплатить «Брик Строй», а энергетики, тем не менее, почему-то отключили «Пламя». В итоге, как стало известно «СО», свет в кинотеатре включили только в четверг ве-



ГЛАВА АДМИНИСТРАЦИИ Самары Олег Фурсов потребовал найти того, с чьего ведома подрядчик удвоил бюджет реконструкции ДК «Пламя»

чером - средства перечислил «Брик Строй».

Тем не менее проверки по реконструкции кинотеатра продолжатся. «Торжественно открыли, пригласили гостей, губернатору доложили, а там, оказывается, разбираться и разбираться!» - возмущался на понедельникном совещании глава администрации г.о. Самара Олег Фурсов. По его словам, в Доме культуры достаточно и других недоработок, например, не работает пожарная сигнализация. А больше всего главу администрации возмутило почти двукратное удорожание реконструкции «Пламени». Весь объем работ должен был обойтись в 59,94 млн рублей, но сверх этого были выполнены

работы еще на 74,02 млн. «Как можно было допустить такую ситуацию? С чьего согласия все это происходило? Кто планировал такие деньги выплатить подрядчику сверх утвержденных смет?» - недоумевал Фурсов. Теперь ответы на эти вопросы он надеется получить по итогам служебного расследования, которое по поручению сити-менеджера должен провести заместитель главы горадминистрации по взаимодействию с органами государственной власти Владимир Алешин. Помимо этого в скором времени должна завершиться собственную проверку служба государственного финансового контроля Самарской области. ■

точка зрения

ДМИТРИЙ СЛАВЕЦКИЙ

председатель общественно-правового центра при Самарской губернской думе –
о наделении органов МСУ новыми государственными полномочиями

Новый закон повысит прозрачность и сократит административные процедуры в строительстве

ВАЛЕНТИН СЕРОВ

В конце декабря Самарская губернская дума приняла закон, перераспределяющий полномочия между органами местного самоуправления (МСУ) и государственной власти в сферах градостроительной деятельности и рекламы. Почему возникла необходимость в передаче этих полномочий на государственный уровень, чтобы затем наделить ими – но уже в новом качестве – муниципалитеты? Как этот закон должен изменить для инвесторов решение вопросов в строительной сфере? Почему власти Самарской области отказались от идеи сконцентрировать данные полномочия на своем уровне? На эти и другие вопросы ответил Дмитрий Славецкий – заместитель директора НУН «Совет по комплексным правовым исследованиям», председатель общественно-правового центра при Самарской губернской думе, который принимает активное участие в разработке проектов нормативных актов и экспертизе действующих нормативных актов органов МСУ.

“

Мы можем в отдельных случаях критиковать органы местного самоуправления, но прежде всего им нужно создавать стимулы для качественной работы и поддерживать морально и материально в ее улучшении.

”



- Новым законом впервые в нашем регионе применен институт перераспределения отдельных полномочий от органов местного самоуправления в пользу органов государственной власти региона. Причем большинство – теперь уже государственных – полномочий этим же законом передано обратно на уровень органов МСУ. Как вы оцениваете такую новеллу в областном законодательстве?

- Принятие закона я оцениваю в целом положительно. Я понимаю, что с его принятием у органов местного самоуправления всех уровней, скорее всего, будут возникать вопросы по его реализации в своей текущей деятельности. В том числе – вопросы о том, какие нормативные акты нужно корректировать, а какие, может быть, признать утратившими силу? Возможно приостановление действия отдельных нормативных актов органов МСУ на шесть лет, то есть на срок перераспределения полномочий, в связи с тем, что правовое регулирование осуществления государственных полномочий будет предусмотрено нормативными актами региональных органов власти. Но все же, повторяюсь, несмотря на отдельные сложности в

адаптации к требованиям названного закона, я оцениваю его принятие положительно, прежде всего, в той его части, которая касается градостроительной деятельности.

- Что изменит новый закон – в строительстве, в распоряжении земель, для инвесторов и т.п.?

- Для меня очевидно, что данный закон направлен в первую очередь на стандартизацию, повышение прозрачности и сокращение административных процедур в строительстве и распоряжении земельными участками, госсобственность на которые не разграничена. Не хочу критиковать органы МСУ всех подряд муниципальных образований Самарской области, но в своей экспертной деятельности я и мои коллеги неоднократно наталкивались на случаи регулирования указанных административных процедур, вступающие в противоречие с требованиями федеральных законов. Например, исчерпывающий перечень документов, который должен быть представлен застройщиком для получения разрешения на строительство, в некоторых муниципальных актах был дополнен документом или документами, не обязательными к представлению согласно Градостроительному кодексу РФ.

В других случаях федеральному законодательству противоречили сроки административных процедур. В третьих – не учитывались требования законов РФ к межведомственному взаимодействию. Например, документ или сведения, содержащиеся в нем, согласно федеральному закону могли быть запрошены в порядке межведомственного взаимодействия, что означает необязательность представления такого документа заявителем. Тем не менее некоторые органы МСУ в своем правовом акте могли установить требование к заявителю представить такой документ, что, конечно, было нарушением.

Наконец, важно отметить, что не все административные процедуры в сфере градостроительной деятельности детально регламентированы нормативными актами РФ, хотя и следует признать, что земельное законодательство в этом вопросе существенно скорректировано. В частности, редакция Земельного кодекса РФ, вступающая в силу с 1 марта 2015 года, более детально регламентирует требования к процедурам распоряжения земельными участками. Однако многие аспекты в градостроительной сфере пока остаются не урегулированными так же детально, как и земельные

ДМИТРИЙ СЛАВЕЦКИЙ

- Родился 27 октября 1978 года
- В 2000 году окончил юридический факультет Самарской государственной экономической академии
- В 2004 году защитил диссертацию на соискание ученой степени кандидата юридических наук
- В 2008–2009 годах прошел профессиональную переподготовку в Российской академии государственной службы при Президенте РФ по программе «Инновации в государственном управлении»
- Юридический стаж – 16 лет
- В 1999–2004 гг. – сотрудник (ведущий специалист, консультант) правового управления администрации Самарской области (правового управления аппарата правительства Самарской области)
- В 2004–2012 гг. – руководитель правового управления аппарата Самарской губернской думы
- В 2012 – н.в. – заместитель директора Негосударственного учреждения науки «Совет по комплексным правовым исследованиям»

Области юридической практики

- Специализируется преимущественно в области экспертно-правовой и нормотворческой деятельности в сферах местного самоуправления, административно-правового регулирования, градостроительства, жилищной политики, инвестиций, публичных финансов, имущественных отношений
- Входит в совет и комиссию по противодействию коррупции Самарского регионального отделения общероссийской общественной организации «Ассоциация юристов России»
- Автор различных научных публикаций в сферах гражданского, жилищного права, местного самоуправления. Выступает экспертом по различным правовым вопросам
- Награжден почетным знаком Самарской губернской думы «За заслуги в законотворчестве», Почетной грамотой губернатора Самарской области, благодарностью руководителя аппарата Государственной думы ФС РФ

отношения. И тут возникает такая ситуация, что регулировать эти процедуры можно по-разному, с разными сроками их осуществления. И вот здесь важно подчеркнуть, что при таком «разнобоясе» в подходах к правовому регулированию мы имеем не очень привлекательную регуляторную среду для потенциального инвестора (застройщика), землепользователя. Поэтому принятие зако-

на прежде всего связано с попыткой создать единообразное, понятное и привлекательное регулирование для этой категории субъектов.

И тут следует отметить, что подходы, заложенные в законе, соответствуют установкам «Агентства стратегических инициатив по продвижению новых проектов» («АСИ») в части тиражирования в регионах лучших управленческих практик,



направленных на формирование благоприятного инвестиционного климата в субъектах РФ. Важность материалов «АСИ» неоднократно отмечал президент России Владимир Владимирович Путин. Так, в Послании в декабре 2014 года им была сформулирована задача распространения лучших практик в регионах, использования для этого национального рейтинга инвестиционного климата.

Если же мы обратимся к содержанию этих лучших практик в градостроительной сфере, то увидим, что стандартизация административных процедур, в том числе введение в действие единого регламента на всей территории субъекта РФ, обозначена в качестве передовой наряду с налаженным межведомственным взаимодействием, применением информационных технологий, мотивацией исполнителей и их обучением. А из содержания принятого закона следует, что в планах органов государствен-

- Как новое законодательство должно отразиться на исполнении муниципалитетами их старых-новых обязанностей? Как должно измениться нормотворчество органов МСУ?

- Я считаю важной новеллой закона закрепление методик расчета общего объема субвенций, которые предоставляются муниципалитетам из областного бюджета для исполнения данных государственных полномочий. Они мотивируют к качественной работе.

В части же нормотворчества хотелось бы отметить, что органы местного самоуправления теперь не будут связаны необходимостью корректировки собственных нормативных актов, в частности, административных регламентов предоставления муниципальных услуг в градостроительной сфере. Вероятно, в самое ближайшее время будет достигнуто единообразное регулирование на уровне областных нормативных актов, утверждающих административ-

ты предоставления услуг имеют весьма сложную структуру. Они разрабатываются, а также и корректируются, как правило, в особом порядке, с проведением независимой и иной экспертизы согласно требованиям федерального закона.

- Но ведь, наверное, можно было достичь улучшения инвестиционного климата и внедрения лучших практик и иным способом, без перераспределения полномочий? К тому же наверняка уже во многих муниципальных образованиях приняты нужные административные регламенты, либо их можно было скорректировать с учетом требований органов государственной власти Самарской области. В подобной ситуации оправдано ли принятие закона с вашей точки зрения как эксперта в сфере местного самоуправления?

- Мне представляется, что у региональных органов государственной власти были серьезные основания для принятия закона о перераспределении полномочий. Работа по совершенствованию нормативных актов органов МСУ в сфере предоставления услуг в строительной сфере началась не вчера. Давайте вспомним принятое в мае 2014 года распоряжение правительства Самарской области «Об утверждении Плана мероприятий («дорожной карты») «Сокращение административных барьеров в сфере строительства на местном уровне». Этот документ предусмотрел принятие муниципальных актов в соответствующей сфере на основе модельных нормативных актов, разработанных органами государственной власти региона, в частности, министерством строительства. До этого, еще в августе 2013 года, утверждена «дорожная карта» «Улучшение инвестиционного климата в сфере строительства на территории Самарской области», в которой также предусматривались мероприятия по разработке модельных правовых актов, которые в итоге были разработаны и направлены в муниципалитеты.

Но спустя какое-то время выяснилось, что не все органы МСУ приняли для себя необходимость единообразного правового регулирования. Выборочный анализ муници-

ПОЛНОЕ НАИМЕНОВАНИЕ НОВОГО ЗАКОНА

- «О перераспределении полномочий между органами местного самоуправления и органами государственной власти Самарской области в сферах градостроительной деятельности и рекламы на территории Самарской области, определении полномочий органов государственной власти Самарской области по предметам ведения субъектов РФ, наделении органов местного самоуправления отдельными государственными полномочиями в сфере градостроительной деятельности на территории Самарской области и внесении изменения в статью 1 Закона Самарской области «О закреплении вопросов местного значения за сельскими поселениями Самарской области».

пальных нормативных актов, принятых в соответствии с модельными правовыми актами, выявил: в ряде случаев их содержание отличается от стандартов регулирования в деталях, принципиальных с точки зрения качества предоставления услуг потенциальным инвесторам. А в некоторых случаях непонятно, приняты ли муниципальные правовые акты или нет. В регистре муниципальных нормативных актов, как общедоступном ресурсе, их просто нет, что само по себе уже некорректно, если муниципальный нормативный акт принят. Обязанность направления муниципального нормативного акта для включения в регистр предусмотрена законом.

Вот и получается, что вроде бы и можно было бы обойтись без принятия закона, но установки по улучшению инвестиционного климата не везде были корректно восприняты органами местного самоуправления.

- И какие варианты решения проблемы имелись в данной ситуации?

- Я полагаю, что у органов власти региона в подобных условиях вкупе с состязательностью с целым рядом субъектов РФ, участвующих, как и Самарская область, в инвестиционном рейтинге пилотных регионов, было всего два варианта.

Первый – это перераспределить полномочия в градостроительной сфере и не отдавать их обратно на местный уровень. Этот вариант реализован, например, в Ленинградской области. Но он, на мой взгляд, содержит в себе ряд недостатков. Например, как представляется, пришлось бы создавать областную структуру, возможно, даже территориальные органы государственной власти для реализации соответствующих полномочий на местах. А это всегда означает использова-

ние серьезных бюджетных ресурсов и, конечно, увеличение штатной численности органов государственной власти. При этом такое увеличение вовсе не означало бы, что органы МСУ сократили бы свою штатную численность соразмерно увеличению штатной численности органов госвласти. Прямой зависимости в таких вопросах законодательство не устанавливает.

И, конечно, лично мне представляется не совсем правильным исключение органов местного самоуправления из сферы осуществления полномочий в градостроительной деятельности. Мы можем в отдельных случаях критиковать органы МСУ, но прежде всего им нужно создавать стимулы для качественной работы и поддерживать морально и материально в ее улучшении. А тут получилось бы, что органы МСУ принимали активное участие в разработке документов территориального планирования и градостроительного зонирования, осуществляли распоряжение земельными участками, госсобственность на которые не разграничена, доходы от распоряжения которой поступают в местные бюджеты. А теперь их просто исключили бы из дальнейшей работы в этих сферах.

Органы местного самоуправления все-таки, как мне кажется, должны влиять на формирование городской среды, среды населенных пунктов. При необходимости их нужно обучать влиять на это корректно, в рамках законодательства и эффективно, но не лишая такой возможности.

Поэтому и был избран второй вариант – вариант, который предусмотрен в вышеуказанном законе Самарской области. К слову, есть и другие регионы, которые пошли по схожему с нами пути, например Московская область. ■

“

Для меня очевидно, что данный закон направлен в первую очередь на стандартизацию, повышение прозрачности и сокращение административных процедур в строительстве и распоряжении земельными участками, государственная собственность на которые не разграничена.

“

В планах органов государственной власти Самарской области не только стандартизация правового регулирования, но и расширение применения информационных технологий, создание стимулов для исполнителей и их обучение.

“

Органы местного самоуправления все-таки, как мне кажется, должны влиять на формирование городской среды, среды населенных пунктов. При необходимости их нужно обучать влиять на это корректно, в рамках законодательства и эффективно, но не лишая такой возможности.

ной власти Самарской области имеется не только стандартизация правового регулирования, но и расширение применения информационных технологий, создание стимулов для исполнителей и их обучение. И, конечно, контроль за соблюдением органами МСУ стандартов регулирования административных процедур также присутствует в законе.

ные регламенты предоставления госуслуг, которые должны будут выполняться органами МСУ городских округов и муниципальных районов. Это означает сокращение усилий муниципалитетов в сфере довольно сложного нормотворчества – сложного как по содержанию нормативных актов, так и по процедурам их принятия. Ведь административные регламен-

Эти издания читают ваши потенциальные клиенты в Самаре, Тольятти, Новокуйбышевске и других городах области...



САМАРСКОЕ
Обозрение
ДЕЛО
ПЛОЩАДЬ СВОБОДЫ
П.С. Постскриптум

ООО «Самара-Медиа»
Более 10 лет работы
по разработке
и проведению
рекламных кампаний
в СМИ

Самарские
ИЗВЕСТИЯ



тел. (846) 334-68-73
vankova@sr.smrllc.ru

ДАТЫ



ЕВГЕНИЙ САЛЬНИКОВ, генеральный директор ЗАО «Самарская макаронная фабрика «Верола». Родился: **17** февраля 1938 года.



ИЛЬЯС ШАКУРОВ, председатель совета директоров ООО «Ипозембанк». Родился: **20** февраля 1965 года.



АНДРЕЙ МАСТЕРКОВ, депутат думы г.о. Самара. Родился: **17** февраля 1966 года.



ГАНИ ГИЛАЕВ, генеральный директор ОАО «Самаранефтегаз». Родился: **17** февраля 1956 года.



ГАЛИНА НИКОЛАЕВА, президент Нотариальной палаты Самарской области. Родилась: **18** февраля 1961 года.



НИКОЛАЙ ЛЯДИН, глава администрации г.о. Сызрань. Родился: **18** февраля 1952 года.



ИГОРЬ АНТОНОВ, начальник управления ГИБДД ГУ МВД России по Самарской области. Родился: **20** февраля 1970 года.



ИГОРЬ ПОВАРОВ, генеральный директор ФП ФПК «Крылья Советов», финансовый директор «КС». Родился: **20** февраля 1971 года.

КОНФЛИКТ

Федоров отбился от Чибисова

КСЕНИЯ МАЯНОВА

Представители Фонда капитального ремонта Самарской области (ФКР) не смогли изменить решение Ленинского районного суда Самары о восстановлении в должности заместителя генерального директора ФКР Максима Федорова. В четверг, 12 февраля, апелляционная инстанция областного суда отклонила жалобу фонда, который требовал признать законным увольнение менеджера в начале июля минувшего года по п. 5 ч. 1 ст. 81 Трудового кодекса «в связи с неоднократным неисполнением работником без уважительных причин своих трудовых обязанностей, имея дисциплинарное взыскание».

19 ноября 2014 года районный суд вынес решение не только о восстановлении Максима Федорова в должности, но и о выплате ему среднего заработка



МАКСИМ ФЕДОРОВ не вернет Фонду капремонта 216,5 тысячи рублей, которые ему должны были выплатить за вынужденный прогул

за время вынужденного прогула (213 500 рублей) и компенсации морального вреда (3000 рублей). Впрочем, на своем прежнем рабочем месте Максим Федоров все-таки не удержался - с 30 января 2015 года он вынужден был покинуть фонд в связи с сокращением штатов.

ПРОВЕРКА

Росрыболовство посетит Безымянное

ЕЛЕНА ДЕРГУНОВА

Средневолжское территориальное управление Росрыболовства инициировало проверку ОАО «Волгабурмаш» по фактам сброса предприятием неочищенных вод в озеро Безымянное. 4 февраля врио руководителя управления Валерий Григорьев направил заявление в Волжскую межрегиональную природоохранную прокуратуру о согласовании внеплановой выездной проверки «Волгабурмаша». В рамках контрольного мероприятия, которое намечено на 11-27 февраля, предполагается осмотр места возможной гибели водных биологических ресурсов; обследование террито-



РОСРЫБОЛОВСТВО ПРОВЕРИТ, какую воду «Волгабурмаш» сбрасывает в озеро Безымянное

рии, производственных и иных объектов; документарная проверка и получение объяснений представителя юридического лица в случае выявления нарушений природоохранного законодательства.

Поводом послужило обращение коллектива предприятия, в котором говорилось, что руко-

СОБЫТИЕ

ПОГОВОРИЛИ О ЗДОРОВОМ ОБРАЗЕ ЖИЗНИ

Пробегут марафон

В Самаре 10 мая пройдет многокилометровый забег, как в Москве и многих городах мира

ЕЛЕНА ДЕРГУНОВА

12 февраля комитет по культуре, спорту и молодежной политике Самарской губернской думы провел встречу, посвященную вопросам формирования здорового образа жизни. Председатель комитета Александр Милев - мастер спорта СССР, многократный чемпион РСФСР по гребле на байдарках и каноэ, заслуженный тренер РФ - рассказал собравшимся о своем увлечении бегом и пройденных марафонах и предложил организовать в Самаре собственный марафон по подобию тех, что ежегодно проводятся во многих городах мира.

В Москве, Амстердаме, Лиссабоне, Таллине, Пизе и других городах мира ежегодно проводятся массовые забеги на дистанцию 42 километра 195 метров, в которых принимают участие десятки тысяч атлетов со всей планеты. «Я замечая, что в Самаре сегодня на самом деле много людей занимается спортом, в частности бегом, намного больше, чем было раньше. Но, тем не менее, у нас еще не настолько развита культура здорового образа жизни и не настолько много желающих заниматься спортом по сравнению с тем, что происходит на Западе», - отметил Александр Милев. В пример он привел Токийский марафон (входит в серию ежегодных соревнований среди марафонцев World Marathon Majors) - количество желающих принять в нем участие достигает 200 тыс. человек, а после отбора бегут 40 тыс. «А Московский международный марафон мира жаждут пробежать и бегут всего 3 тысячи человек, хотя, конечно, организационные возможности намного больше», - заметил депутат. «В Самаре есть группа единомышленников - мы вместе тренируемся и уже бежали в 40 городах по всему миру», - сказала руководитель

В САМАРЕ 10 мая планируется проведение большого соревнования марафонцев



ВАСИЛИСА СОЛОВЬЕВА, руководитель школы I LOVE RUNNING в Самаре

У нас сегодня была интересная встреча с Александром Милеевым! Послушали о том, как совмещать работу и подготовку к марафону (можно бегать до работы 12 км), как важна поддержка болельщиков на старте и как все-таки сделать Ironman!!! Совет для тех, кто не решается начать бегать, - не сомневаться и бежать! Вдохновились и зарядились! Благодарим Александра Милеева за интересный вечер и дружественную беседу о спорте, о достижениях и о расширении границ возможного.

ДМИТРИЙ НИКЕРОВ, тренер школы I LOVE RUNNING в Самаре

Нам было интересно пообщаться с Александром Милеевым - успешным спортсменом и тренером. Это человек, которому удается совмещать спорт и работу. Это очень хороший пример. Потому что одно дело, когда спортом люди занимаются профессионально, посвящая ему все свое время. И другое - находить ему место в повседневной жизни.

школы I LOVE RUNNING в Самаре Василисы Соловьевой. - Мы организовываем небольшие старты для своих и в Самаре, но нам хотелось бы привлечь к участию в забегах больше людей, чтобы к нам приезжали из других городов». Александр Милев предложил организовать такой большой марафон в Самаре. Предположительная дата забега - 10 мая этого года. Маршрут пройдет через площадь им. Куйбышева, набережную р. Волга, ул. Полевую, ул. Осипенко, речной вокзал.

Кроме того, участники встречи говорили о том, как найти место для занятий спортом в повседневной жизни, и задали прошедшему шесть марафонов World Marathon Majors и несколько Ironman (сорев-

нование по триатлону, организуемое The World Triathlon Corporation) Александру Милееву вопросы: как он строит свои тренировки, об особенностях применяемой им техники и о том, как долго нужно готовить себя к таким сложнейшим испытаниям. Ответы были простыми: для того, чтобы бегать, нужно бегать, причем не время от времени, а постоянно. «Причем это не значит, что на тренировки нужно тратить целые дни. Например, я не езжу на работу на транспорте - я пробегаю эти 15 км. Потраченное время - час. Разница, если бы я ехал на машине, - 5-10 минут», - рассказал он. - А что касается марафона, то готовиться я начал осенью, а пробежал уже весной». ■

ИНИЦИАТИВА

Экспортерам готовы помочь с налогами

КИРИЛЛ БИДЖАНОВ

В губернскую думу внесен законопроект, который должен усовершенствовать господдержку экспорта промышленной продукции высокой степени переработки в Самарской области. Авторы документа предлагают освободить субъекты промышленной деятельности от уплаты транспортного и имущественного налогов, если объекты налогообложения участвуют в процессе производства. Также предложено понизить для них ставку налога на прибыль организаций. Срок предоставления налоговых льгот определяется



ПРОМЫШЛЕННЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ в Самарской области предлагают освободить сразу от трех налогов

календарным годом, в котором была произведена и экспортирована продукция.

ДМИТРИЙ БРАТЫНЕНКО передумал реформировать местное самоуправление в Самаре, даже не успев начать этого делать



КАДРЫ

ВЫБОРАМИ ЗАЙМУТСЯ ДРУГИЕ

Братыненко не дошел

У почти состоявшегося вице-мэра отзывали согласования

ЛЮДМИЛА НИКОЛАЕВА

Экс-чиновник правительства Самарской области и бывший сахалинский вице-губернатор Дмитрий Братыненко не войдет в команду сити-менеджера Олега Фурсова. Стороны внезапно отказались от готовившегося не один месяц назначения, которое уже было анонсировано коллективу на еженедельном совещании у главы администрации 9 февраля. Означает ли произошедшее, что в высшестоящих кругах изменилось отношение к реформе местного самоуправления, за которую должен был отвечать г-н Братыненко, или лично к потенциальному реформатору, осталось тайной.

Официального назначения Дмитрия Братыненко ждали всю минувшую неделю, как выяснилось - зря. Глава администрации г.о. Самара Олег Фурсов подтвердил «СО», что назначения не будет. «У нас в пятницу с ним был разговор, он отказался», - сообщил Фурсов. Сам г-н Братыненко для комментариев оказался недоступен и, соответственно, свою версию причин отказа не назвал.

По мнению некоторых источников, на происходящие процессы могли повлиять публикации с неоднозначными трактовками



ВЛАДИМИР ЗВОНОВСКИЙ, заведующий кафедрой социологии Самарского государственного экономического университета

На позициях Олега Фурсова в общественном мнении это неназначение никак не скажется. А для мэрской и губернской элиты ситуация выглядит неоднозначно. Естественно, любые следующие кандидаты будут с оглядкой смотреть на предложения из мэрии и думать, прежде чем соглашаться.

Что касается сахалинского прошлого Братыненко, то должен сказать, что Сахалин - это край, где разница между легитимной и нелегитимной деятельностью неуловима. В реальности это «порто-франко». Там любой человек, который начинает что-то делать, может не вписаться в рамки писаных или неписаных правил. Это я говорю не в оправдание или в осуждение Братыненко, которого я не знаю и не могу судить, а просто для понимания того, что такое российское Приморье, и Сахалин, и Хабаровск, и Владивосток.

работы несостоявшегося вице-мэра в Сахалинской области («СО» писало об этом в №9 от 12.02.2015 в статье «Выборами займется Братыненко»). Однако эта версия слабо стыкуется с тем, что заниматься реформой местного самоуправления в Самаре планировали еще с осени минувшего года. Тогда как все выпады в адрес Братыненко носят очень давний - более чем годовой давности - характер. Соответственно, вряд ли о них не могли знать лица, принимавшие решение в отношении фигуры первого вице-мэра.

Не верит в эту версию и политолог Андрей Колядин, не один

год проработавший с Братыненко в разных структурах. «Мне эта история показалась странной и удивительной, - рассказал он «СО». - Дмитрий некоторое время назад работал моим замом. И, как всех остальных, без исключения, его тщательнейшим образом по моей просьбе проверяли силовики. Ничего «скромного» обнаружено не было. Думаю, что и сегодняшние слухи и сплетни - бред сетевых хомячков. Сложно поверить, что это могло повлиять на принятие окончательного решения сторонами. Видимо, есть иные мотивы, скрытые от наших с вами глаз». ■

НАЗНАЧЕНИЕ

Солодовников сменил Стерликова

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

В минувшую субботу, 14 февраля, стало известно о смене руководителя областного ГУ МВД. Указом президента РФ начальником ГУ МВД России по Самарской области назначен генерал-лейтенант полиции Сергей Солодовников, ранее возглавлявший кировский полицейский главк. Как уже сообщало «СО», о возможном приходе Солодовникова на место, которое ранее занимал Юрий Стерликов, стало известно в конце января 2015 года. Новый руководитель самарского главка родился 7 октября 1964 года в городе Жуковский Московской области. Окончил геологический факультет Ташкентского государственного университета, Московский университет МВД России. В органах внутренних дел с 1988 года; работал в должностях оперуполномоченного уголовного розыска, начальника отдела уголовного розыска УВД Подольского района Московской области, начальника отдела УУР ГУВД Московской области,



САМАРСКУЮ ПОЛИЦИЮ возглавил выходец из системы по борьбе с оргпреступностью Сергей Солодовников

первого заместителя начальника РУБОП МВД России по Московской области, в центральном аппарате МВД России. Генерал Солодовников с 2005 по 2011 годы работал заместителем и первым заместителем начальника ГУ МВД России по Южному федеральному округу, возглавлял оперативные штабы МВД России по раскрытию преступлений на территории Ставропольского края, Дагестана, Республики Ингушетия, Карачаево-Черкесии. Тем же указом президента РФ преемник г-на Солодовникова Юрий Стерликов переведен на должность начальника ГУ МВД РФ по Новосибирской области.

ТОРГИ

Обслуживание автопарка требует 1,39 млн рублей

АНИ АЙВАЗЯН

Управление федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Самарской области объявило торги на услуги по техническому обслуживанию и ремонту автомобилей различных отечественных марок. Всего на эти цели выделено 1,39 млн рублей. В автопарке самарского Росреестра числится 55 машин, в том числе 40 вазовских моделей, два автомобиля «Лада Ларгус», два «Шевроле Нива», шесть ГАЗов, четыре УАЗа, один ВИС. Срок их выпуска - от 1999-го до 2011 года. Кузовные, малярные и шиномонтажные работы должны проводиться с использованием собственных инструментов,



55 ОТЕЧЕСТВЕННЫХ автомобилей Росреестра обслуживат за 1,4 млн

материалов и запасных частей. Любой вид ремонта и технического обслуживания должен осуществляться в течение трех дней. Капитальный ремонт двигателя и агрегатов не может занимать более семи дней, а сложный кузовной ремонт и малярные работы - не более десяти.

диалог

ВЫБРОСОВ СТАНОВИТСЯ МЕНЬШЕ, ПРОДУКЦИИ - БОЛЬШЕ

Выходят на новый уровень

Новый директор «ТоАЗа» доложил губернатору о реализации инвестпрограммы

ЛЕОНИД ОЗЕРОВ

ЗАО «Корпорация «Тольяттиазот» практически завершило подготовку к реализации инвестиционного плана, рассчитанного до 2020 года, и приступило к непосредственному его исполнению. Об этом на встрече с губернатором Николаем Меркушкиным в четверг доложил Вячеслав Суслов, который с января занимает пост генерального директора корпорации. Программа модернизации и реконструкции производственных мощностей должна сни-

зить энергоемкость и вредные выбросы, а также значительно увеличить производительность агрегатов.

Программу модернизации мощностей и ремонт производственной базы «Тольяттиазот» запустил в 2011 году. С 2012 года предприятие вложило в эти работы более 15 млрд рублей. В результате объем выработки аммиака заметно вырос: до 2,6 млн тонн в 2013 году, еще около 2,9 млн тонн произведено по итогам 2014-го. При этом удалось на 10% снизить расходный коэффициент природного газа для производства одной тонны.

По словам Вячеслава Суслова, предприятие в настоящее время работает стабильно и снижает показатели не планирует.

Николай Меркушкин поинтересовался ситуацией с кадрами. Генеральный директор заверил губернатора, что и здесь обстановка в целом стабильна. Специфика работы в химической отрасли требует особо тщательной и долгой подготовки специалистов (обучение оператора зала, например, занимает 5-7 лет), при этом найти готовых специалистов сложно. В связи с этим «Тольяттиазот» на протяжении многих лет постоянно

НИКОЛАЙ МЕРКУШКИН провел рабочую встречу с новым руководителем «Тольяттиазота»



работает не только над привлечением молодежи, но и над укреплением ее в корпорации. Мотивацией в данном случае является и хорошая зарплата (одна из самых высоких в области), и предоставление служебного жилья. Сейчас по заказу «ТоАЗа» построен дом на

890 квартир, отделка которых уже завершена, подведены коммуникации.

Николай Меркушкин в целом одобрил такую политику и выразил уверенность, что благодаря ей с новым руководителем компания решит все поставленные задачи. ■

КОМПАНИИ &
РЫНКИтема &
главное

Не совсем понятно, зачем именно Купцову понадобился пост главы самарского офиса «Ростеха». До этого он специализировался в основном на строительном бизнесе и в участии в машиностроительных проектах, тем более оборонной направленности, замечен не был.

КОМПАНИИ, В ЧИСЛО СОВЛАДЕЛЬЦЕВ КОТОРЫХ ВХОДИЛ ВЛАДИМИР КУПЦОВ

- ООО «Астра» - консультации по вопросам коммерческой деятельности и управления
- ООО «Восход» - сдача внаем собственного недвижимого имущества
- ООО «Горняк 21 век» - разработка каменных карьеров
- ООО «Деловой мир» - управление недвижимым имуществом
- ООО «Каис» - розничная торговля фармацевтическими товарами
- ООО «Клиника доктора Шакирова» - врачебная практика
- ООО «Комис-5» - сдача внаем собственного недвижимого имущества
- ООО «Марс» - сдача внаем собственного недвижимого имущества

Защита Купцова

Совладелец холдинга «Уран» может стать госслужащим

РОМАН АВРУСИН, ОЛЬГА ЛАШИНА

Главой самарского представительства корпорации «Ростех» в ближайшее время будет назначен бенефициар строительного холдинга «Уран» Владимир Купцов. Его возможное появление в новом качестве в числе прочего может помочь отчасти сгладить вопросы, связанные с кредиторами.

Холдинг «Ростех» владеет рядом предприятий на территории Самарской области. Крупнейшими региональными активами группы являются АвтоВАЗ (неконтролирующий пакет), «Кузнецов», «Авиаагрегат» и ряд других.

Информация о том, что бенефициар строительного холдинга «Уран» Владимир Купцов может возглавить самарское представительство «Ростехнологий», начала обсуждаться еще около полугода назад. В самом госхолдинге ее не комментировали, отмечая лишь присутствие на посту и.о. руководителя Елены Акимовой. Сын Владимира Купцова, менеджер «Урана» Максим Купцов, неоднократно говорил о том, что не в курсе возможного назначения главы самарского «Ростеха», и переадресовывал все вопросы отцу.

Видимо, все это время шел процесс согласования кандидатуры Купцова, который, по информации «СО», уже завер-

шился. В приемной самарского представительства «Ростеха» на просьбу соединить с Владимиром Николаевичем (Купцовым. - Прим. ред.) ответили буквально следующее: «Его сейчас нет на месте, и официально он еще не назначен». На вопрос «СО» о том, когда завершится процедура назначения, в самарском офисе «Ростеха» отвечать не стали. Связаться с самим Владимиром Купцовым не удалось. В его приемной в Самарской губернской думе сообщили, что он находится в командировке. В банках, кредитовавших проекты «Урана», говорят, что знают о новом статусе его бенефициара.

Не совсем понятно, зачем именно Купцову понадобился пост главы самарского офиса «Ростеха». До этого он специализировался в основном на строительном бизнесе и в участии в машиностроительных проектах, тем более оборонной направленности, замечен не был.

Как признается большинство опрошенных экспертов, самарский офис «Ростехнологий» выполнял в основном представительскую функцию и не имел каких-либо рычагов влияния на процессы, происходящие на самарских заводах. Генеральный директор ОАО «Жигулевский радиозавод» (также подконтролен «Ростеху») Геннадий Левен отмечает, что не знает, чем именно занимается самар-

ский филиал «Ростеха», какие вопросы курирует, и в чем состоят его функции. «Нам время от времени поступают от них различные статистические запросы, на которые мы предоставляем различные сведения, касающиеся деятельности завода. Что они делают с этими сведениями, нам неизвестно. Мы также подаем аналогичные сведения в несколько различных инстанций. Ни с какими вопросами мы в самарский филиал «Ростеха» никогда не обращались, - поясняет г-н Левен. - Наш завод принадлежит госкорпорации, но у нас также имеется управляющая компания в Москве, которая и решает все наши вопросы». Как пояснил «СО» бывший генеральный директор «Авиаагрегата» Геннадий Кулаков, теоретически региональные структурные подразделения «Ростеха» созданы для координации работы входящих в госкорпорацию предприятий. «Чем именно занимается самарское подразделение сейчас, мне неизвестно. В мою бытность директором «Авиаагрегата» самарское подразделение «Ростеха» возглавлял Юрий Богословцев. Он представлял интересы госкорпорации на принадлежащих ей предприятиях. Богословцев присутствовал в совете директоров «Авиаагрегата», «Гидроавтоматики», «Кузнецова» и других заводов. Думаю, сейчас функции самарского представительства

ВЛАДИМИР КУПЦОВ может приобрести неожиданный представительский статус. Его аппаратный вес пока не понятен

зависят от того, как именно они прописаны в головном департаменте госструктуры и в какой мере были делегированы на региональное подразделение», - комментирует Кулаков. Экс-министр промышленности и технологий Самарской области Владислав Капустин также затруднился предположить, чем сейчас занимается самарский офис «Ростеха». «Я не знаю, какую функцию он выполняет сегодня. Ранее представители регионального подразделения «Ростеха»

присутствовали на всех совещаниях и заседаниях советов директоров на предприятиях госкорпорации», - пояснил Капустин. По информации «СО», в настоящее время представители местного подразделения «Ростеха» больше не входят в советы директоров самарских заводов группы. «Фактически самарское представительство «Ростеха» не ведет какой-либо практической деятельности. Ему приходят статистические запросы, на которые оно предоставляет ответы. Кроме того,


авантел

Услуги связи для бизнеса



Телефония

Интернет
и передача данныхПроектирование
и строительство сетейИнтеллектуальные
услугиЦифровое
телевидение

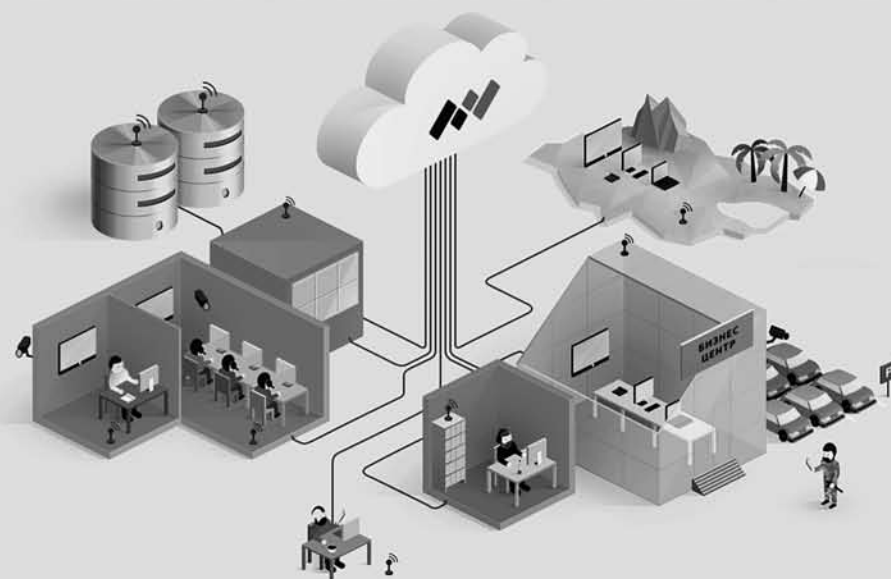
Услуги дата-центра



Видеонаблюдение

+7 (846) 207-01-00

www.avantel.ru





тема&главное

КОМПАНИИ, В ЧИСЛО СОВЛАДЕЛЬЦЕВ КОТОРЫХ ВХОДИЛ ВЛАДИМИР КУПЦОВ

- ООО «Русич» - строительство зданий и сооружений
- ООО «Сити» - консультации по вопросам коммерческой деятельности и управления
- ООО «СК «Стройтехинвест» - производство общестроительных работ
- ООО «Славичстрой» - подготовка строительного участка

- ООО «ЧОО «Стражник» - проведение расследований и обеспечение безопасности
- ООО «Темп» - розничная торговля моторным топливом
- ООО «Туكان» - сдача внаем собственного недвижимого имущества
- ООО «Уран» - подготовка строительного участка

- ООО «Уран» - производство общестроительных работ
- ООО «Эклиптика» - производство общестроительных работ
- ООО «Экопром» - оптовая торговля непродовольственными товарами
- ООО «Эра» - деятельность пансионатов

Источник: «СПАРК-Интерфакс»



ЛОББИЗМ

По оценкам экспертов, скорее всего, новая должность понадобилась Купцову для своеобразной защиты. Его компании сейчас находятся в процессе банкротства, а со стороны кредиторов в адрес бенефициаров «Урана» сыплются всевозможные обвинения.

«Одно дело - предъявлять претензии малоизвестному самарскому бизнесмену, а другое - представителю одного из крупнейших госхолдингов. Не исключено, что Сбербанк (а именно он является крупнейшим кредитором «Урана») воздержится от резких шагов в отношении Купцова. В любом случае тесное сотрудничество с самарскими заводами «Ростеха» намного важнее и без того без-

ВЛАДИМИР КУПЦОВ

выстраивает схему защиты от возможных претензий Поволжского Сбербанка



надежных к взысканию долгов «Урана», - говорит директор филиала одного из федеральных банков.

В Поволжском банке Сбербанка России на запрос «СО»

по поводу влияния возможного назначения Владимира Купцова главой самарского представительства «Ростеха» на отношения с «Ураном» на момент подготовки номера не ответили.

руководитель самарского офиса должен организовывать встречу и пребывание в Самаре топ-менеджеров госхолдинга. У него в распоряжении нет никаких финансовых инструментов. Единственный плюс, который при губернаторстве Владимира Артякова был у главы самарского «Ростеха», - это собственный кабинет в «Белом доме» и, соответственно, прямой доступ к первым лицам областного правительства», - отметил один из бывших высокопоставленных сотрудников администрации

региона. «Влиять на самарские заводы самарский офис «Ростеха» просто не мог. Все заводы входят в различные холдинги внутри «Ростеха», и у них имеются собственные кураторы. Поэтому все инструкции они получают непосредственно из Москвы, и самарские менеджеры «Ростеха» им не указ. Хотя раньше менеджеры самарского «Ростеха» контролировали сбыт боеприпасов, произведенных государственным Чапаевским механическим заводом», - уточнил источник. ■

ОЧИСТКА

СКИДЫВАЕТ БАЛЛАСТ



БОЛЬШИНСТВО СТРУКТУР «Урана» пошли по пути ликвидации

В то время как Владимир Купцов планирует начать новую жизнь менеджера госхолдинга, большинство структур созданной им группы «Уран» постепенно уходит в историю. В головной компании холдинга - ООО «Уран» - в августе 2014 года по иску ООО «Коллекторское агентство «Бизнес-Гарант» начался процесс банкротства. Крупнейшим кредитором компании выступает ООО «СБК «Уран» (порядка 350 млн рублей), которому долговые обязательства холдинга Владимира Купцова передал Поволжский Сбербанк. Сейчас кредиторы активно включаются в реестр застройщика ЖК «Надежда». Продолжается процесс конкурсного производства и в застройщике здания областного правительства - ООО «Славичстрой», которое задолжало кредиторам около 750 млн рублей. 13 января текущего года срок конкурсного производства в отношении компании был продлен еще на три месяца. Продолжает банкротиться и ООО «Русич», которое занималось строительством технопарка. В декабре 2014 года процедура конкурсного производства в компании также была продлена на три месяца. «Русич» задолжал кредиторам порядка 2 млрд рублей.

САМАРСКОЕ
Обозрение

Хотите сдать в аренду складскую или офисную площадь?

С «Самарским обозрением» вы сделаете это быстрее!



Раздел «Строительство и Недвижимость»
Телефон рекламной службы: 342-50-22

Свидетельство о регистрации ПИ № 1563-00526 от 15.11.2012 г.



Типография
РПБ "Эффект"

г. Самара,
ул. Ерошевского, 3,
подъезд 1, оф. 302
тел./факс:
(846) 334 37 09

sales@effprint.ru
www.effprint.ru

ОТЛИЧНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

ПО ПЕЧАТИ РЕКЛАМНЫХ МАТЕРИАЛОВ!!!

ВЫГОДНЫЕ ЦЕНЫ НА ПОЛИГРАФИЧЕСКУЮ ПРОДУКЦИЮ.

Тираж/формат	Листовка А4 (120x297 мм)	Листовка А5 (147x210 мм)	Флаер (100x210 мм)
1000 шт.	5500 руб.	5000 руб.	4300 руб.
2000 шт.	6000 руб.	5500 руб.	4700 руб.
4000 шт.	9000 руб.	6500 руб.	5200 руб.
10000 шт.	15000 руб.	9900 руб.	8500 руб.

Подробности уточняйте у менеджеров типографии.

КОНФЛИКТ

НАШЛИ КОМПРОМИСС

Серенков развелся с Пьяных

Владельцы СЗНРО завершили раздел бизнеса

ОЛЬГА ЛАШИНА

Владимир Серенков вышел из числа бенефициаров ГК «СЗНРО» (Самарский завод нефтяного резервуарного оборудования). В самом холдинге подчеркивают добровольный характер раздела бизнеса между его учредителями, хотя ряд источников «СО» уверяют, что это случилось в результате корпоративного конфликта. После договоренности сторон СЗНРО оказался под контролем Вячеслава Пьяных и Антона Ваулина, а Серенков сосредоточился на развитии своего личного проекта – ООО «Ефремовский завод «Атоммаш».

В ГК «СЗНРО» входит два производственных предприятия – Самарский завод нефтяного резервуарного оборудования и завод горизонтальных резервуаров «ФЭД» в Чапаевске. Кроме того, к структурам холдинга имеют отношение ряд сервисных предприятий и Торговый дом «СЗНРО», через который реализуется произведенная на заводах продукция. Свои финансовые показатели большинство структур СЗНРО не раскрывает. По словам директора ТД «СЗНРО» Антона Ваулина, годовой оборот ГК составляет 400-500 млн рублей. Изначально холдинг создавали два бизнесмена – Вячеслав Пьяных и Владимир Серенков, он был зарегистрирован в 2005 году. Позднее в число совладельцев структур СЗНРО вошел и менеджер Антон Ваулин.

В 2014 году партнеры решили разойтись, и Владимир Серенков в итоге вышел из бизнеса СЗНРО. Соответствующие изменения уже зафиксированы в системе «СПАРК-Интерфакс». Согласно ее данным, по состоянию на 10 декабря 2014 года единственным владельцем СЗНРО выступает Вячеслав Пьяных. Ранее предприятие пополам принадлежало Пьяных и Серенкову. Ушел Серенков

■ ООО «САМАРСКИЙ ЗАВОД НЕФТЯНОГО РЕЗЕРВУАРНОГО ОБОРУДОВАНИЯ»

- Сфера деятельности - производство нефтяного резервуарного, противопожарного, дыхательного, приемно-раздаточного оборудования, аварийных клапанов
- По состоянию на 10 декабря 2014 года Вячеславу Пьяным принадлежит 100% предприятия (ранее совладельцем выступал Владимир Серенков)

и из бизнеса завода горизонтальных резервуаров «ФЭД», который в данный момент в равных долях принадлежит Ваулину и Пьяным. Торговый дом группы компаний, в число совладельцев которого ранее входили все трое партнеров, сейчас в равных долях принадлежит Юлии Ваулиной и Альбине Пьяных.

Официально в ГК «СЗНРО» утверждают, что партнеры добровольно решили разделить бизнес. «Мы с Вячеславом Пьяных видим перспективность этого бизнеса и намерены его развивать. А Владимир Серенков предпочел сосредоточиться на развитии предприятия, которое изначально ему принадлежало и принадлежит. Это завод «Атоммаш» в г. Ефремов Тульской области. Никакого конфликта между нами не было, мы просто решили разделиться. Владимир Серенков полностью вышел из бизнеса СЗНРО, передав свои пакеты акций нам. На данный момент процесс его выхода полностью завершен», - пояснил «СО» Антон Ваулин. Какую сумму заплатили партнеры Владимиру Серенкову за выход из бизнеса, он сообщить отказался.

Впрочем, по словам источника, знакомого с ситуацией, причиной выхода Серенкова из бизнеса мог стать и конфликт между партнерами. «Серенков посчитал, что два других партнера несправедливо делили прибыль компаний, а Пьяных и Ваулин сочли, что Серенков просто дистанцировался от реальной работы в СЗНРО, зани-

“

ВЛАДИМИР ДУШКО,
коммерческий директор
ТД «СЗНРО»

В сегодняшних экономических условиях, конечно же, нашей целью является сохранение прежних объемов продаж и пула контрагентов. Могу сказать, что в условиях экономического кризиса это делать несколько сложнее - требуются дополнительные усилия.

маясь исключительно личными проектами. В результате этих разногласий стороны решили прекратить совместный бизнес», - озвучил свою версию происходящего источник.

Связаться с Владимиром Серенковым не удалось. Бизнесмен, очевидно, сохранил за собой довольно серьезный личный бизнес. Выручка обозначенного Ваулиным ООО «Ефремовский завод «Атоммаш» в 2013 году составила около 185 млн рублей. Официально завод в Тульской области владеет брат Владимира Серенкова - Иван Серенков. Владимиру Серенкову в г. Ефремове принадлежит ООО «Опти Групп», которое, по данным системы «СПАРК-Интерфакс», специализируется на строительной деятельности. Еще один строительный актив Серенкова - ООО «Монтажно-строительное управление «Атоммаш» - зарегистрирован в Тольятти.

Эксперты оценивают рыночную стоимость доли Владимира Серенкова в ГК «СЗНРО» в примерную сумму 200 млн рублей. По мнению аналитика ИХ «ФИНАМ» Анатолия Вакуленко, рынок производства резервуаров является достаточно насыщенным. «К тому же существенное ухудшение конъюнктуры на нефтяном рынке будет оказывать негативное влияние на спрос на резервуарную продукцию. Впрочем, в долгосрочной перспективе ситуация в данном сегменте видится более благоприятной», - отмечает эксперт. Аналитик ОАО «ИК «Церих Кэпитал Менеджмент» Олег Душин полагает, что на конечную стоимость пакета Серенкова могла повлиять кредиторская задолженность СЗНРО. «В случае если холдинг активно привлекал кредитные ресурсы, обязательства компании распространялись на всех ее учредителей. Это могло значительно уменьшить реальную сумму выплат Серенкову», - говорит Душин. ■

ПОСЛЕ УХОДА Владимира Серенкова у ГК «СЗНРО» остались только два бенефициара - Антон Ваулин и Вячеслав Пьяных

🔍 ООО «ЗАВОД ГОРИЗОНТАЛЬНЫХ РЕЗЕРВУАРОВ «ФЭД»

- Сфера деятельности - производство аппаратов и сосудов под давлением
- По состоянию на декабрь 2013 года совладельцами являются Антон Ваулин (33,34%), Вячеслав Пьяных (33,33%), Владимир Серенков (33,33%)

■ ООО «ТД «САМАРСКИЙ ЗАВОД НЕФТЯНОГО РЕЗЕРВУАРНОГО ОБОРУДОВАНИЯ»

- Единственный дилер ГК «СЗНРО», осуществляющий комплексные поставки для нефтеперерабатывающей и нефтедобывающей промышленности, нефтебаз, АЗС, складов ГСМ
- Совладельцами выступают Юлия Ваулина и Альбина Пьяных (ранее - Владимир Серенков)

🔍 ООО «ОРГНЕФТЕСЕРВИС»

- По состоянию на август 2014 года совладельцами являются Вячеслав Пьяных и Владимир Серенков

■ ООО «ТОРГОВЫЙ ДОМ «НЕФТЕГАЗАГРЕГАТ»

- По состоянию на ноябрь 2013 года принадлежало в равных долях Вячеславу Пьяным и Владимиру Серенкову

🔍 ООО «СЗНРО-ПРОЕКТ»

- Проектирование нефтебаз, продуктовых парков, складов ГСМ, АЗС, ТЗК и резервуаров
- По состоянию на август 2013 года совладельцами выступали Антон Ваулин, Вячеслав Пьяных и Владимир Серенков

Обозрение ON-LINE www.63media.ru
Свидетельство о регистрации ГИ № ТУ63-00526 от 15.11.2012 г.

Информационный портал газеты

Подписка на электронную версию газеты «Самарское обозрение» это:

ПРЕСТИЖНО	ВЫГОДНО	УДОБНО
Доступ к электронной версии свежего номера каждый понедельник и четверг в течение 3, 6 или 12 месяцев	Возможность просматривать все материалы архива газеты начиная с 1997 года и журнала «Дело» - с 2009 года	Доступ к свежему номеру газеты с любого устройства, подключаемого к сети Интернет
ЭФФЕКТИВНО	ОПЕРАТИВНО	СТОИМОСТЬ
Новый номер в формате PDF в любой точке мира	Есть возможность получить доступ на один день посредством СМС-сервиса	<ul style="list-style-type: none"> • 3 мес. - 2500 руб., • 6 мес. - 4000 руб., • 12 мес. - 6000 руб.

Всегда под рукой

По вопросам подписки обращайтесь по тел. 8-927-205-87-51 или по e-mail: e.vodolagina@mail.ru, pso2@sr.smrtlc.ru

* Онлайн. Реклама. 16+

ТУРИСТИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ
Profcentre «ПРОФЦЕНТР» www.profcentre.ru 443001, г. Самара, ул. Садовая, 263
Т. 337-0-888
Туроператор с 1997 г.

У НАС ВСЯ РОССИЯ!

ЭКСПЕРСИОННЫЕ ТУРЫ. Сборные туры по России из Самары	СОЧИ И КРЫМ. ЛЕТО КРУГЛЫЙ ГОД! Раннее бронирование. Комфортные объекты и настоящее море впечатлений!
<ul style="list-style-type: none"> • Туры к 70-летию Великой Победы: ВОЛГОГРАД, МОСКВА, ПЕТЕРБУРГ • Туры в год литературы. Событийные туры • Туры выходного дня по Самарской области 	ГОРНОЛЫЖНЫЕ КУРОРТЫ Урал. Красная Поляна. Приэльбрусье и др.
САНАТОРИИ РОССИИ И САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ	
ТУРЫ, ОТДЫХ, ЛЕЧЕНИЕ В СНГ: Беларусь, Казахстан, Армения, Азербайджан, Узбекистан	

Обозрение 2 марта 2015

СПЕЦИАЛЬНАЯ СЕКЦИЯ «Адвокаты»

Телефон рекламной службы **342-50-22**

Приглашаем к сотрудничеству

Свидетельство о регистрации ГИ № ТУ63-00526 от 15.11.2012 г. Реклама 0874м. 16+

В чем обвинили партнера «АКОМ» и MAXION

- Сокращение объема закупок батарей завода «АКОМ»
- Снижение доли марок завода «АКОМ» на рынке ЮФО
- Приоритетным для компании MAXION стало продвижение частных марок; появились нарушения финансовой дисциплины
- Невыполнение утвержденных маркетинговых программ

Источник: официальные сайты ГК MAXION и ГК ЗАО «АКОМ»

ГК «АКОМ»

ГК MAXION

Некоторые из озвученных в адрес г-на Игнатьева причин расторжения дистрибьюторского контракта со стороны ГК Maxion:

- Регулярные срывы поставок продукции завода «АКОМ»
- Регулярные срывы поставок флагманских ТМ ГК MAXION в марках MAXION и NITRO
- Постоянная текучесть кадров ЭТП ЗАО «ГК «АКОМ», влияющая на стабильность рабочего процесса
- Непосещение подотчетной территории и дистрибьютора региональными представителями

- Неисполнение со стороны ЗАО «ГК «АКОМ» взятых на себя обязательств в рамках маркетингового продвижения, зафиксированных в подписанных соглашениях
- Игнорирование представителями производителя обязательств по контролю отгрузок продукции ЗАО «ГК «АКОМ» другими дистрибьюторами на территорию, закрепленную за ГК Maxion
- Ценовая политика ЗАО «ГК «АКОМ», не отражающая реалии рыночной ситуации

скандал

ГРОМКО ХЛОПНУЛИ ДВЕРЬЮ

«Коля! Обманывать – нехорошо!»

Полемика «АКОМа» с собственным дилером перешла в публично-эпистолярный жанр

ОЛЬГА ЛАШИНА

Жигулевский холдинг «АКОМ» втянулся в открытый конфликт со своим дилером в Южном федеральном округе - ГК MAXION. Недовольные друг другом стороны зашли настолько далеко, что на собственных официальных сайтах занялись эпистолярным разоблачением несостоятельности своих партнеров. А ростовская компания даже публично обвинила главу ЗАО «АКОМ» Николая Игнатьева во лжи, снабдив сообщение оскорбительной карикатурой.

Группа компаний «АКОМ» создана в 2001 году в Жигулевске и специализируется на производстве аккумуляторов. Бенефициаром предприятия выступает его руководитель Николай Игнатев, а также Игорь Богданов и Юрий Колупаев. Потребляют продукцию «АКОМа» АвтоВАЗ (45-50% производимых аккумуляторов) и вторичный рынок, отгрузки на который идут через пул дилеров-партнеров. В Южном федеральном округе таким партнером «АКОМа» выступала ГК MAXION. Согласно данным группы, она работает на рынке более 16 лет и является одним из крупнейших поставщиков аккумуляторной продукции на юге России. MAXION имеет статус эксклюзивного представителя производителей, среди которых числятся «Алькор», «Батбаза», Banner Batterien, FIAMM. Региональная сеть группы компаний охватывает Ростовскую и Волгоградскую области, Краснодарский и Ставропольский края, Калмыкию, а также республики Северного Кавказа. Как на сегодняшний день выглядит структура собственников дилерского холдинга, не совсем понятно. Владелец головной компании холдинга - ООО «Максион», - согласно данным «СПАРК-Интерфакса», является артмакс Интульян. Компания не демонстрирует серьезных финансовых показателей, а операционный бизнес группы, по всей видимости, сосредоточен на другом юрлице - ООО «АвтоВита». Именно эта компания занималась реализацией продукции «АКОМа». Ее владельцем, по данным «СПАРК-Интерфакса», является бывший совладелец «Максиона» Николай Галагено. Выручка «АвтоВиты» по итогам 2013 года составила порядка 700 млн рублей.

На минувшей неделе на официальном сайте ЗАО «ГК «АКОМ» появилось сообщение о разрыве отношений с единственным дилером компании по ЮФО - ГК MAXION. Отношения между партнерами стали осложняться еще

80
ТЫСЯЧ

аккумуляторов
«АКОМа» продал
Maxion в 2014 году



<http://www.maxion.su/novosti/nuzhno-nesti-otvetstvennost-za-svoi-slova.html>

в 2014 году. В ростовском арбитраже «АвтоВита» инициировала в отношении «АКОМа» разбирательство, в котором требовала взыскать с многолетнего партнера символическую сумму 30 тыс. рублей, из которых 10 тыс. рублей составляла неустойка. В начале 2015 года партнеры решили порвать отношения, и этот процесс увенчался публичной полемикой и персональными выпадами в адрес участников конфликта.

Первым разногласия в публичную плоскость вынес «АКОМ». «Успешное сотрудничество с компанией MAXION длилось более восьми лет, но после смены руководства внутри компании изменилась стратегия поведения на рынке. Объем закупок батарей завода «АКОМ» сократился, снизилась доля марок завода на рынке ЮФО, появились нарушения финансовой дисциплины, невыполнение утвержденных маркетинговых программ. Дальнейшее сотрудничество между компаниями «АКОМ» и MAXION стало невозможным, в результате с 30 января 2015 года MAXION не является дистрибьютором завода «АКОМ», - сообщается на сайте жигулевского предприятия.

Оппоненты «АКОМа» не стали молчать и отреагировали симметрично. «Мы обеспечили представительство торговых марок ЗАО «ГК «АКОМ» более чем в 3000 розничных торговых точках. И более 1000 предприятий корпоративного сектора снабжались продукцией завода. ГК MAXION не раз становилась лидером продаж брендов «АКОМа» по России. С 2011 года, видя наметившийся тренд снижения продаж автомобилей концерна «АвтоВАЗ», где основным поставщиком аккумуляторных батарей являлось ЗАО «ГК АКОМ», в рамках стратегии поддержки российского производителя ГК Maxion разместила на заводе производство собственных флагманских марок MAXION и NITRO. Однако сотрудничество не может быть односторонним. И количество

потраченных ресурсов на развитие проекта не может стать для нас определяющим аргументом в пользу его продолжения. ГК MAXION, являясь порядочным участником процесса, временно выполнила все обязательства по контракту, в том числе финансовые. В январе 2015 года генеральный директор ГК MAXION Петров Дмитрий Сергеевич, согласно пункту дистрибьюторского договора, известил президента ЗАО «ГК «АКОМ» Игнатьева Николая Михайловича о прекращении дальнейшего сотрудничества. Мы верим, что компании развиваются и учатся на своих ошибках. Надеемся, что ЗАО «ГК «АКОМ» сможет преодолеть проблемы и достигнет качественного уровня развития, который предъявляет ГК MAXION к своим поставщикам. Мы всегда рады плодотворному сотрудничеству, но исключительно с достойными», - резюмируется в официальном сообщении ГК MAXION.

Николай Игнатев в общении с «СО» развил тему претензий к «Максиону». «У нас через этого дилера реализовывалось 3-4% продукции в год. Ранее эта цифра составляла около 8%. Мы разорвали отношения с дилером, который не выполнил свои обязательства по объему продаж, освоению региона. Нашли другого партнера, но пока называть его не будем. Ранее через эту компанию мы реализовывали до 80 тысяч аккумуляторов в год, и сейчас хотели бы реализовывать порядка 100 тысяч, но, к сожалению, MAXION не в состоянии продать такое количество. Все наши дилеры растут и развиваются, а этот - деградировал. У нас стоит очередь из дилеров, и за право сотрудничать с нами надо бороться», - подчеркнул президент ЗАО «ГК «АКОМ» Николай Игнатев.

В «Максионе» придерживаются прямо противоположной позиции, объясняя суть противоречий с поставщиком. «Дело в том, что «АКОМ» в данный момент не в состоянии поставлять

продукцию в нужном объеме. Мы - единственный его дилер в ЮФО, и более сильных игроков здесь нет. Большой объем, чем через нашу компанию, «АКОМ» не продавал и не продает нигде. Если учесть, что на автозавод они поставляют примерно 50% от всей произведенной продукции, то на вторичном рынке на нашу долю приходится порядка 25%. В 2013 году мы закупили у «АКОМа» 139 тыс. единиц продукции, то есть обеспечили 28% от всего вторичного рынка этой компании. В этом году закупили порядка 76 тыс. батарей. И еще хотели закупить 35 тыс. батарей, но они отказали нам, не выполнив нашу заявку. Все цифры можем подтвердить документально. При этом все последние отгрузки нам производились по предоплате. Если бы «АКОМ» мог удовлетворить наши потребности, мы продали бы в этом году на 15% больше. Однако у нас есть стойкое ощущение, что завод просто не в состоянии такое количество произвести. Подозреваем, что у него появились серьезные финансовые проблемы, трудности с сырьем, с обслуживанием кредитов, с управленческим составом, которые не позволяют производить требуемое количество продукции и исполнять свои обязательства перед партнерами», - парировал генеральный директор ГК MAXION Дмитрий Петров.

На этом руководство «Максиона» не остановилось, и сразу после диалога с «СО» разместило на своем сайте новое сообщение под заголовком «Коля! Обманывать - нехорошо!», очевидно, адресованное президенту «АКОМа» Николаю Игнатеву. В сообщении говорится: «ГК Maxion обратилась с жестким требованием к ЗАО «ГК «АКОМ» и лично Николаю Игнатеву принести извинения за размещенную на их сайте информацию,

порочающую честь, достоинство и деловую репутацию, относительно причин прекращения совместной работы. Информацию недостоверную, не соответствующую действительности, голословную, не подтвержденную фактами. В противном случае ГК MAXION будет вынуждена обратиться в суд».

По оценкам экспертов, участники различных конфликтов нередко пытаются вынести разногласия на публику и склонить общественное мнение на свою сторону. «В последнее время все чаще можно наблюдать разборки хозяйствующих субъектов на официальных сайтах компаний. То есть компании сознательно выносят свой спор в публичную плоскость. И я считаю, что это правильно. Во всяком случае лучше, чем замолчать конфликт, а потом кого-то найдут с огнестрельным ранением. Чем больше информации о конфликте размещено на официальных сайтах его участников, чем больше об этом будет писать пресса, тем более объективную картинку по поводу состояния дел в этих компаниях сможет получить их потенциальный потребитель», - отмечает генеральный директор ИК «Газинвест» Андрей Салов.

При этом, по мнению участников рынка, разрыв отношений не пойдет на пользу ни одному из участников спора. «Могу предположить, что конфликт не улучшит бизнес ни производителя, ни дистрибьютора, тем более если это были давние, налаженные отношения. Как производителю будет проблематично найти хорошего дилера, посредством которого сбываются такие довольно серьезные объемы, так и дилеру придется потратить время на замещение потерянного объема», - заявили «СО» в компании «Снабсервис-С», занимающейся продажей аккумуляторов. ■



РУКОВОДСТВО ГК
MAXION публично
подвергло «порке»
руководителя
«АКОМа» Николая
Игнатьева

конфликт

ИНДЮКОВ НЕ ОТДАЛИ «ЗЛАТОГОРКЕ»

Волков перепутал яйца

Создатель холдинга «Цыпочка» лишился богатовской площадки

ОЛЕСЯ СИМАНЕНКО

Структуры, близкие бенефициару холдинга «Цыпочка» Борису Волкову, не смогли вывести из конкурсной массы ООО «Гардарика» производственное оборудование, а также яйца и индюков, которые использовало близкое бизнесмену ООО «Златогорка». Кредиторам и управляющему «Гардарики» удалось доказать, что индюшачий бизнес Волкова располагался на его площадке в Смышляевке, в то время как активы «Гардарики» по праву управляются их арендатором - ООО «ВолгаМит».

Финансовые проблемы в агрохолдинге «Цыпочка» Бориса Волкова начались в конце 2013 года. В январе 2014-го был остановлен основной актив холдинга - Обшаровская птицефабрика. Следом за ней о своей ликвидации сообщил целый ряд структур Волкова - ООО «Цыпочка», ООО «Демеда» и ООО «Гардарика». При этом Волков заявлял о том, что продолжает заниматься созданием новых направлений в бизнесе и организацией на базе площадки «Гардарики» в Богатовском районе выращивания индюков. Оператором нового бизнеса бенефициара «Цыпочки» стало ООО «Златогорка». Продуктовую сеть бизнесмена «Цыпочка из Обшаровки» переименовали в «Индюшечку из Богатого». Впрочем, Волков поспешил назвать площадку в Богатом своей.

Осенью 2014 года между конкурсным управляющим «Гардарики» Натальей Фокиной и арендатором - «Златогоркой» разгорелся конфликт. В своем иске Фокина попыталась изгнать «Златогорку» с площадки «Гардарики». Изначально успех в конфликте сопутствовал Волкову. 20 ноября суд частично удовлетворил ходатайство супруги Волкова Менири Сафиной по обязанности Фокиной не препятствовать доступу «Златогорки» к объектам недвижимости «Гарда-



БОРИС ВОЛКОВ
потерял право
пользования
инкубационными
яйцами в Богатом

процесс

НОВАЯ СИЛА

Январское решение арбитража фактически означает, что в конфликте вокруг банкротящегося бизнеса «Цыпочки» появилась новая сила - ООО «ВолгаМит», арендатор «Гардарики». Причем эта компания пользуется поддержкой как кредиторов, так и управляющего Натальи Фокиной, которую ранее считали лояльной Волкову.

Тольяттинское ООО «ВолгаМит» взяло в аренду птичники «Гардарики» в октябре минувшего года. По информации источника в региональном минсельхозе, инициатором его появления в Богатом был самарский филиал Россельхозбанка. В самом кредитном учреждении не стали комментировать отношения с арендатором «Гардарики». По данным системы «СПАРК-Интерфакс», «ВолгаМит» принадлежит Константину Ярыгину, который не числится владельцем или руководителем еще какого-либо бизнеса. Источник в одном из самарских агрохолдингов утверждает, что новый арендатор «Гардарики» связан с покупателем активов Жигулевской птицефабрики - ООО «Эдельвейс», которое намеревается разводить там индюков.

рики». Кроме того, суд запретил управляющему обеспечить возможность поддержания «Златогоркой» технологического процесса на птицефабрике. Судебная победа Сафиной даже позволила ряду экспертов предположить, что данный иск Фокина специально подала в интересах Волкова, чтобы легализовать права «Златогорки» в Богатом.

Однако позже фортуна склонилась на противоположную сторону. В декабре Сафина и «Златогорка» обратились в суд с новым требованием по исключению из конкурсной массы «Гардарики» имущества, принадлежащего обоим истцам. В этот список попали основные производственные активы богатовской площадки - линии поения, забоя, инкубационные

машины, различное оборудование, а также поголовье цыплят и птицы (53023 головы, общий вес 291326 кг), мясо индейки и корма. Для подтверждения своих требований Сафина предоставила договоры покупки движимого имущества фабрики, а «Златогорка» - документы по движению яйца и инкубации индейки в период с июля по октябрь 2014 года, а также количество поставленных кормов по накладным. Против требований жены Волкова выступили кредиторы «Гардарики» - Россельхозбанк, Межтопэнергобанк и сама Фокина. Последняя ссылалась на то, что купленные Сафиной активы невозможно идентифицировать. На суде выяснилось, что движимое имущество, истребуемое Сафиной, учтено на балансе



«Гардарики» бывшим гендиректором Светланой Богдановой, что было подтверждено РСХБ, принявшим в залог эти активы. Фокина также не согласилась с численностью истребуемой птицы, поскольку ею было выявлено 26500 индюков, которых она передала на хранение ООО «ВолгаМит», закупавшему корма уже для своих нужд. В свою очередь, «Златогорка», с ее слов, на этой площадке забила всю свою птицу и самостоятельно вывезла ее. На суде новый арендатор обвинил структуру Волкова в том, что она «вводит своими доводами суд в заблуждение». «У «Златогорки» существует иная производственная площадка в Смышляевке, на территории которой, по всей видимости, и находится база для выращивания индюков, на которую поставлялись яйца и корма, что подтверждается накладными, где указан адрес их поставки: Волжский район, п. Смышляевка, нежилое здание предприятия общественного питания, а не село Богатое», - утверждали представители компании «ВолгаМит» в судебном процессе. Этому доводу юристы «Цыпочки» пытались парировать, отмечая, что по указанному адресу располагается лишь офис «Златогорки». В ходе допроса одного из работников компании Волкова выяснилось, что в Смышляевке находится производственная площадка «Златогорки», куда

завозились корма и яйцо для производственной деятельности уже после того, как «ВолгаМит» взял на хранение аналогичное имущество в Богатом. Таким образом, «Златогорка» не смогла доказать, что яйца, купленные ею, сейчас находятся на площадке «Гардарики» в пользовании «ВолгаМита». В итоге в январе 2015 года суд отказал во всех требованиях как Сафиной, так и «Златогорке». На 10 марта назначено рассмотрение апелляционной жалобы ООО «Златогорка» на это решение. Пока участники конфликта не спешат раскрывать детали. Руководитель самарского офиса Межтопэнергобанка Аркадий Колесов отказался от комментариев. Борис Волков также воздержался от каких-либо пояснений сути конфликта. Не стали комментировать отношения с проблемным заемщиком и в Россельхозбанке. Отказались от общения с «СО» и в ООО «ВолгаМит».

Юристы поддерживают решение арбитража. «Действительно, идентифицировать имущество очень сложно. Кроме того, если бы судом было принято положительное решение, его легко можно было бы оспорить. Более того, попытки «Гардарики» и Сафиной оспорить вынесенный вердикт с большой долей вероятности будут безуспешными», - полагает адвокат АБ «Подмарьков, Егоров и партнеры» Василий Подмарьков. ■

16+ лицензия № 124233 от 02.02.2014г.

Реклама 0701в

ДА ЗДРАВСТВУЕТ ПЕРЕЗАГРУЗКА!

СОБСТВЕННОСТЬ

ПОЛУЧИЛ НОВУЮ ТОЧКУ ОПОРЫ

Волошин нашел инвестора на золотых приисках

Акционером Эл банка стала хозяйка ООО «Альчанец»

РОМАН АВРУСИН

Владелец ООО «Альчанец» Елена Белоусова вошла в число совладельцев тольяттинского Эл банка. Бенефициару якутской золотодобывающей компании теперь принадлежит 3,27% банка Анатолия Волошина.

О планах привлечения в Эл банк сторонних инвесторов его основной бенефициар и председатель правления Анатолий Волошин сообщил «СО» еще в конце 2014 года. Имена потенциальных партнеров банкир тогда не называл. Реальное воплощение декларация Волошина получила уже в 2015 году. По данным отчетности Эл банка, 22 января в число его акционеров вошла Елена Белоусова с долей 3,27%. За день до этого на официальном сайте тольяттинской кредитной организации появилось сообщение о том, что Эл банк увеличил собственные средства на 25 млн рублей, а часть этих средств пошла на увеличение капитала банка. По всей видимости, это движение как раз было связано с вложениями Елены Белоусовой.

В самом Эл банке подтвердили появление нового акционера. «Елена Белоусова представляет



интересы компании «Альчанец», которая ведет добычу золота в поселке Усть-Нера Республики Якутия. Она вошла в число совладельцев банка в результате эмиссии», - отметили в пресс-центре кредитной организации. Связаться с самой Белоусовой «СО» не удалось.

По данным системы «СПАРК-Интерфакс», с августа 2014 года Елена Белоусова выступает единоличным владельцем ООО «Альчанец». Ранее компания неоднократно меняла владельцев. В частности, на определенном этапе она контролировалась ОАО «Голд Ин» - головной компанией золотодобывающего холдинга, который, в свою очередь, контролировался тольяттинскими бизнесменами Александром Носоровым и Анатолием Волошиным, ранее совместно

АНАТОЛИЙ ВОЛОШИН
нашел партнера в Эл банке среди золотодобытчиков Якутии

владевшими тольяттинским ФиаБанком. На определенном этапе «Альчанец» даже входил в состав совладельцев ФиаБанка. Позднее Носоров с Волошиным разделили совместный бизнес, причем золотодобывающие проекты отошли к сфере влияния именно бенефициара холдинга «ИнкомЦентр». Кто сейчас реально контролирует «Альчанец», не совсем понятно. Сама Белоусова, кроме Эл банка и

«Альчанца», ни в каких других бизнесах не участвует.

По данным системы «СПАРК-Интерфакс», в 2013 году выручка ООО «Альчанец» составила порядка 380 млн рублей при прибыли в размере 44 млн. Компании принадлежит 100% в капитале ООО «Север Золото», также специализирующемся на добыче драгоценных металлов.

Банкиры сомневаются, что Белоусова всерьез заинтере-



ООО «АЛЬЧАНЕЦ»

- Специализация - добыча руд и песков драгоценных металлов
- Владелец - Елена Белоусова
- В 2013 году выручка составила 380 млн рублей, прибыль - 44 млн рублей

₽

724

МЛН РУБЛЕЙ

составлял капитал Эл банка на 1 января 2014 года

Источник: www.banki.ru

АКЦИОНЕРЫ ЭЛ БАНКА

- Анатолий Волошин - 62,33%
- Галина Волошина - 26,83%
- Виктор Варванин - 5,42%
- Людмила Фирсова - 5,42%
- Елена Белоусова - 3,27%

совалась банкингом. «Скорее всего, Волошин был знаком с Белоусовой еще по тем временам, когда сам активно занимался золотодобычей. Видимо, у нее были какие-то личные сбережения. Перед региональными банками сейчас остро стоит вопрос капитализации, а инвесторы не очень активно вкладываются в банковский бизнес ввиду серьезных рисков, которые он несет. Возможно, Волошин просто предложил Белоусовой некую схему альтернативы депозиту, когда деньги клиента идут не на счет в банке, а в его капитал, под определенные гарантии бенефициаров кредитной организации о доходности данных инвестиций. В этом случае банк увеличивает капитал, расширяя свои возможности, а клиент получает более льготные условия, нежели простой вкладчик», - пояснил «СО» руководитель самарского филиала одного из федеральных банков. ■

ИТОГИ

НЕФТЕХИМИКИ ПОВЫСИЛИ КАПИТАЛИЗАЦИЮ

Оправдали ожидания

САНОРС опять нарастил показатели

ОЛЬГА КОНОВАЛОВА

Нефтехимический холдинг САНОРС продолжает наращивать капитализацию в преддверии сделки по продаже своих активов компании «Роснефть». Как следует из отчета холдинга, САНОРСу удалось сохранить тренд предыдущих лет, увеличив объемы производства продукции и выручку.

Выпуск нефтехимическим холдингом товарной продукции по итогам 2014 года увеличился на 9% по сравнению с предыдущим периодом. Как сообщают в компании, наибольших показателей удалось достигнуть в производстве сжиженных углеводородных газов (рост 15%), бензина газового стабильного (рост 54%), фенола и ацетона (рост 7% и 8% соответственно). Общий объем продукции холдинга за минувшие 12 месяцев составил 1,2 млн тонн – это на 9% выше показателей 2013 года. Подъем производства повлек за собой

В 2014 ГОДУ
холдинг сработал с положительной динамикой



и увеличение выручки компании: она выросла на 15% и составила 37,8 млрд рублей.

Итоги деятельности САНОРСа за 2014 год соответствуют динамике и стратегии развития, которой холдинг придерживается с первого года своего образования. С 2011 по 2013 год предпринятые руководством САНОРСа меры по обновлению и расширению производственной базы

позволяли ежегодно вдвое увеличивать показатели по производству продукции и выручке. Как отмечали в компании, это достигалось благодаря открытию линий по выпуску новых востребованных на рынке продуктов и увеличению производительности существующих. 2014 год стал для САНОРСа особенно значимым: компании удалось досрочно завершить программу



АНТОН СОРОКО,
аналитик
инвестиционного
холдинга «Финам»

Нефтехимия является одной из тех отраслей экономики, которые по итогам 2014 года выросли на общем фоне снижения темпов роста промышленного производства РФ. Производство кокса и нефтепродуктов по итогам года увеличилось на 5,7%, а производство резиновых и пластмассовых изделий – на 7,5%. Для сравнения: индекс промышленного производства вырос только на 1,7%. Во-вторых, заметное снижение спроса из-за инфляционного шока началось только в конце года (а по некоторым отраслям, например ритейлу, только в январе 2015 года), так что этот фактор еще не успел в полной мере повлиять на динамику финансовых показателей многих компаний. Негативный эффект мы еще увидим в 2015 году, но опять-таки хочу отметить, что нефтехимия чувствует себя сравнительно неплохо, чего нельзя сказать, например, об автомобилестроении.

технической модернизации (за три года вместо четырех), закончив работу по вводу в эксплуатацию крупнейших объектов своего газоперерабатывающего комплекса, и преодолеть планку в 1 млн тонн продукции в год. Объем инвестиций в производство в 2014 году составил свыше 1,5 млрд рублей. Кроме того, к концу первого квартала 2015 года САНОРС, в соответствии с достигнутым прошлой весной соглашением, войдет в состав НК «Роснефть». Сделка станет продолжением совместной работы холдинга и «Роснефти» по строительству в Новокуйбышевске комплекса по производству полимеров мирового класса. На прошлой неделе международное рейтинговое агентство RAEX включило совместный проект САНОРСа и «Роснефти» в перечень 50-ти крупнейших инвестпроектов России до 2025 года, поместив его на 12 строчку рейтинга. Общий объем инвестиций в проект может превысить 290 млрд рублей. ■

ЛАРЬКОВА ГРУЗЯТ ДОЛГАМИ

ОЛЕСЯ СИМАНЕНКО

Экс-главу Большеchernиговского района Федора Ларькова могут обязать лично погашать долги его банкротящегося бизнеса. В 2013 году ОАО «Акоста» и ОАО «ТД «Подшипникмаш Самара» подали иски о признании несостоятельными подконтрольных Ларькову ООО «Синий сырт» и ООО «КФХ Ларькова». В январе 2015 года кредиторы вместе с конкурсным управляющим «Синего сырта» Натальей Третьяковой вступили в тяжбу с Ларьковым. Третьякова истребовала у него документы по деятельности компании. 21 января самарский арбитраж принял к рассмотрению исковое заявление и от налоговиков, касающееся привлечения к субсидиарной ответственности Ларькова. Рассмотрение требования отложено до 16 марта. В документах размер требований к бывшему районному главе Федору Ларькову не раскрывается. Ему необходимо предоставить в письменном виде свою позицию касательно заявленного требования.



ВЛАДЕЛЬЦА «СИНЕГО СЫРТА» Федора Ларькова могут обязать ответить по долгам компании

ПРЕТЕНЗИИ

«СамараЮгЗерно» пошло за дебиторами



УПРАВЛЯЮЩИЙ «СамараЮгЗерна» инициировал судебное разбирательство с сингапурской компанией

ОЛЕСЯ СИМАНЕНКО

ООО «СамараЮгЗерно» пытается взыскать с филиала сингапурской компании Olam International Ltd более 40 млн рублей. ООО «СамараЮгЗерно» ранее контролировалось самарским агробизнесменом Петром Фомичевым. В марте 2014 года Фомичев в счет погашения долга перед холдингом «Солнечные продукты» передал ему по 65% долей в ряде своих компаний, в том числе и в «СамараЮгЗерно». В апреле в этой компании по ее инициативе суд ввел процедуру наблюдения, а в декабре она была признана банкротом. Обязанности конкурсного управляющего временно возложили на Константина Маркова. Управляющий уже начал процессы по взысканию долгов с контрагентов «СамараЮгЗерна». Так, московский арбитраж принял к производству его иск о взыскании 40,595 млн рублей с ООО «Аутспан Интернешнл» - российского филиала сингапурской компании Olam International Ltd, которая специализируется на снабжении пищевых предприятий и торговых фирм России. Рассмотрение дела в суде назначено на 24 февраля.

АКТИВЫ

Марьянов упустил «Самару»



АНДРЕЮ МАРЬЯНОВУ не удалось опротестовать торги по продаже земли под кинотеатром

ГАЛИНА КОНСТАНТИНОВА

Андрею Марьянову не удалось добиться отмены торгов по продаже земельного участка бывшего кинотеатра «Самара». Кинотеатром владело ООО «Синема». Компания формировала из собственных и арендованных земель площадку под инвестиционный проект по строительству торгового центра. Но от реализации инвестпроекта ООО «Синема» отказалось, сейчас оно банкротится. 10 октября 2014 года прошли электронные торги по продаже права аренды двух земельных участков площадью 2 га и собственного участка площадью 1,9

га. Приобретателем активов стало ООО «Грин Парк», купившее их за 13,7 млн рублей. Но результатом торгов остался недоволен Андрей Марьянов. По данным судебных документов, в ходе торгов, когда Марьянов намеревался сделать очередной шаг на повышение стоимости имущества, его «выкинуло» из авторизации пользователя (личного кабинета), и таким образом, по мнению Марьянова, ввиду технических проблем он не смог продолжить участие в аукционе. Однако его доводы суд не убедили. В итоге, как указано в определении от 28 января 2015 года, арбитраж отказался признавать торги недействительными.

ФИНАНСЫ

«Мир мягкой игрушки» занял по-крупному

ГАЛИНА КОНСТАНТИНОВА

ООО «Мир мягкой игрушки» по итогам четвертого квартала прошлого года существенно увеличило объем привлеченных кредитных ресурсов. Как следует из квартального отчета компании, в ноябре 2014 года «Мир мягкой игрушки» привлек в банке «Зенит» 1 млрд рублей на два года под 24%. Кроме того, у компании имеются открытые кредитные линии и кредиты в банках «Открытие», «Зенит», «Санкт-Петербург», Московском кредитном банке. Также финансовые ресурсы компания привлекала у родственных структур и путем продажи облигаций.



ООО «Мир мягкой игрушки» зарегистрировано в Тольятти в 2004 году и принадлежит кипрскому Hippo R&D Invest Ltd. Общество входит в крупную дистрибьюторскую группу «Гранд Тойз», занимающуюся детскими товарами.

90,6

BUSINESS FM

первое деловое радио

ДЛЯ ЛЮДЕЙ

С ДЕЛОВЫМ СЛУХОМ

www.bfmsamara.ru



Свидетельство Эл № ТУ63 - 00622 от 24 сентября 2013 г.

реклама

16+

01984

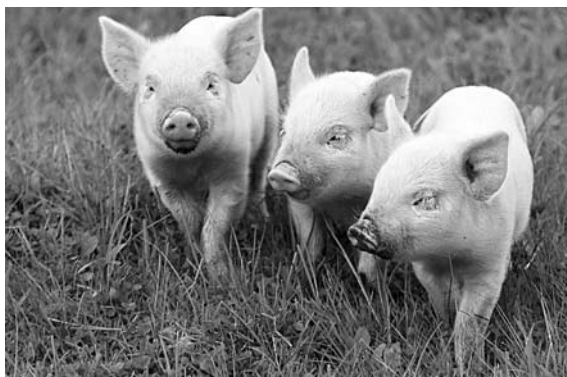
ТОРГИ

«Красный ключ» оказался неинтересен

ОЛЕСЯ СИМАНЕНКО

Свинокомплекс в Кинельском районе, принадлежащий ООО «АПК «Красный ключ», не вызвал интереса у инвесторов. «Красный ключ» контролировался бизнесменом Владимиром Филипповым. В минувшем году «Красный ключ», управлявший свинокомплексом в Кинельском районе, признали несостоятельным. В конце августа арбитражный суд определил начальную стоимость продажи имущества «Красного ключа», находящегося в залоге у РСХБ. За 95 млн рублей покупатели смогут купить 39 наименований движимого и недвижимого имущества свинокомплекса. Согласно инвентаризационной описи, в число активов входят администра-

**ЖЕЛАЮЩИХ
ПРИБОРСТИ**
активы АПК
«Красный ключ»
не нашлось



тивные и производственные здания, кормоцех, завод по переработке органических удобрений, мини-завод по переработке мяса, земельный участок площадью 13,8 тыс. кв. м, холодильники, оборудование и различные установки. 10 февраля текущего года прошли первые торги по продаже дан-

ного имущества. Активы были поделены на два лота. Первый представлял собой движимое имущество, продававшееся за 19,962 млн рублей. За второй лот, состоявший из недвижимости и части оборудования, запрашивали 74,976 млн. Однако ни на один из лотов заявок не поступило.

БАНКРОТСТВО

Чекмарева сняли с продажи



**СПИСОК
ПРОДАВАЕМЫХ**
активов ВККБ
поредел

НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

Агентство по страхованию вкладов (АСВ), являющееся конкурсным управляющим в деле о банкротстве Волго-Камского банка, сняло с продажи ряд лотов - прав требований к должникам банка Владимира Чекмарева. Всего снято 24 лота. Общий объем требований по ним составляет 111,2 млн рублей. Из них наиболее крупными стали долги Натальи Федоровской (30 млн рублей) и Александра Уничаева (20 млн), а также задолженность сельскохозяйственного производственного кооператива «Хрящевский» (14,7 млн рублей). Оставшийся 21 лот - это долги физических лиц. В списке присутствуют как сомнительные с точки зрения отчета об инвентаризации АСВ, так и реальные. Примечательно, что среди снятых с продажи лотов присутствует и долг члена семьи Владимира Чекмарева - Евгения Чекмарева. Его задолженность перед банком составляет 2,8 млн рублей.

ПЛОЩАДКИ

«ККК» начало стройку

ГАЛИНА КОНСТАНТИНОВА

ООО «ККК» получило права на участок в районе ул. Мусоргского. 27 января Арбитражный суд Самарской области удовлетворил заявление областного минстроя к Росреестру о госрегистрации в пользу ООО «ККК» земельного участка вблизи дома №1 на улице Мусоргского в Октябрьском районе Самары. Как следует из материалов дела, в мае минстрой заключил с «ККК» договор аренды земельного участка под строительство гостиницы и открытой стоянки для краткосрочного хранения автомобилей. Росреестр отказывался регистрировать права, поскольку участок был предоставлен без проведения торгов. Однако министерству строительства удалось добиться регистрации в судебном порядке. ООО «ККК», согласно данным «СПАРК-Интерфакс», создано в 2011 году. Компания принадлежит Надежде Маремухе и Сергею Путинцеву. Судя по всему, на площадке уже началась реализация проекта - там ведутся земельные работы и ездят большегрузная техника.



**В ОКТЯБРЬСКОМ
РАЙОНЕ** построят
автостоянку
с гостиницей

ОТСТАВКИ И НАЗНАЧЕНИЯ

ОЛЬГА ЛАШИНА

«Промсинтез» заменит одного

Член нынешнего совета директоров ОАО «Промсинтез» - генеральный директор ООО «Бизнес-Инвестпром» Владимир Вечерко - покинет его состав. Его имя отсутствует в утвержденном 4 февраля списке кандидатов для переизбрания СД. Место Вечерко могут занять ранее отсутствовавшие в совете Наталья Кирюшина или Александр Маляхов. Информация о новых топ-менеджерах, фигурирующих в списке для голосования, в системе «СПАРК-Интерфакс» отсутствует. Остальные кандидаты - председатель президиума коллегии МКА «Клишин и партнеры г. Москва» Алексей Клишин, генеральный директор «Промсинтеза» Александр Яковлев, адвокат МКА «Клишин и партнеры г. Москва» Валерий Волков и финансовый директор ООО «Вологодский литейно-механический центр» Василий Федоров - являются членами



ныне действующего состава совета директоров. ОАО «Промсинтез» зарегистрировано в 1997 году и занимается производством органических химических веществ. Его основным владельцем, согласно данным системы «СПАРК-Интерфакс», является кипрская компания Vasil Trading Limited, в собственности которой находится 96,69% акций предприятия. Конечным бенефициаром компании является член ее совета директоров, москвич Алексей Клишин.

«КуАз» оставит всех

ОАО «КуйбышевАзот» оставит свой совет директоров на новый год неизменным. В соответствии с решением совета директоров завода, принятым на заседании 6 февраля, в список кандидатур для избрания в обновленный СД включены генеральный директор предприятия Виктор Герасименко и председатель совета Юрий Шульженко, а также топ-менеджеры «КуАза» - главный инженер Сергей Аникушин, начальник производства капролактама Сергей Ардамаков, советник по корпоративным вопросам Сергей Бобровский, коммерческий директор Андрей Былинин, советник Василий Бучинев, советник Людмила Кудашева, директор проекта «Полиамид-6» Виктор Кудрявцев, консультант Аркадий Мейтиса, советник Кашиф Нуров, советник Анатолий Огарков, директор по персоналу Константин Рачин, директор по



маркетингу Дмитрий Рыбкин и председатель профкома Сергей Туманов. Все они ранее фигурировали в СД предприятия. ОАО «КуйбышевАзот» зарегистрировано в 1992 году. Основной вид деятельности - производство удобрений и азотных соединений. Предприятие контролируют Виктор Герасименко, члены совета директоров и другие топ-менеджеры.

Во всех кабельных сетях Самарской области

ИТВ
САМАРА

РБК С НАМИ
ЗАРАБАТЫВАЮТ
МИЛЛИОНЫ

Ваш персональный менеджер
(846)97-97-500

* Среднемесячная аудитория РБК-ТВ - более 25 млн. чел. Данные TNS Россия, проект TV Index Plus, март-май 2014 г.

СТРОИТЕЛЬСТВО & НЕДВИЖИМОСТЬ

СПЕЦИАЛЬНЫЙ
ВЫПУСК



РОМАН ПРОХУРОВСКИЙ,
генеральный
директор
ОАО «ИСК
«Домостроитель»

Импортозамещения у нас нет, в целом в схеме работы вообще пока ничего не поменялось. Мы не меняли ни продукцию, ни рынки сбыта, работаем как раньше. Так же я не слышал пока, чтобы кто-то из региональных производителей закрылся. Насколько я знаю, пока все работают.



ВАДИМ МЯСНИКОВ,
директор
ООО «Поволжский
центр газобетона»

Если бы производители повышали зарплаты своим сотрудникам в связи с удорожанием продуктов, инфляцией и прочими возникшими сейчас факторами, то тогда это было бы серьезным основанием для повышения себестоимости, и, соответственно, цен. А пока удорожание идет только плановое, связанное с ростом тарифов на энергоносители, оно всегда происходит с началом года, и его всегда прогнозируют, это понятные процессы.

Доведут до сдачи

Текущие стройки должны помочь производителям

МАРИЯ ВОРОНОВА

Конец 2014 года ознаменовался повышенным спросом на строящиеся долевки. Необходимость выполнять обязательства перед инвесторами будет стимулировать темпы возведения жилья, обеспечив стабильный спрос на стройматериалы, надеются участники рынка.

Если во время прошлого кризиса (2008-2009 годы) основной точкой опоры местные производители стройматериалов называли поддержку областных властей, то теперь они готовятся к существованию в рыночных условиях. Впрочем, и чиновники в настоящее время отдельных программ для поддержки стройиндустрии в кризис не разработали. «Правительством Самарской области поддержка предприятий – производителей строительных материалов осуществляется в рамках действующего регионального законодательства», – лаконично отметили в минстрое.

Участники рынка пока ситуацию оценивают спокойно и готовы сотрудничать с местными застройщиками. Примечательно, что производители основным подспорьем называют всех участников строительного рынка региона, а не только масштабные комплексные застройки. «Все зависит от качества менеджмента застройщика и эффективных управленче-

**НА 11.8%
ВЫРОСЛО
ПРОИЗВОДСТВО**
строительных
материалов
в Самарской
области в 2014
году по сравнению
с 2013 годом



ских решений, а подрядчикам придется просто прибавиться к сильнейшему», – считает генеральный директор ОАО «ИСК «Домостроитель» Роман Прохуровский. Его поддерживает и директор ООО «Волга-РегионСтрой» Павел Агуреев. «Мы, конечно, сотрудничаем с застройщиками крупных проектов, с «Южным городом», например. Но я считаю, что выживать региональные производители в кризис будут за счет тех строителей, которые заложили дома в прошлом году. И не обязательно крупные проекты. Это могут быть и 1-2-секционные дома, ведь тем, кто начал стройку, необходимо ее завершить. Только на них, я думаю, производители могут продержаться как минимум до середины года», – комментирует он.

Эксперты отмечают, что основным способом сохранить на рынке в нынешних ре-

лиях является грамотный менеджмент. «Главной задачей в условиях кризиса для руководителя становится работа с издержками. И мой немаленький опыт говорит, что всегда можно найти варианты экономии в себестоимости. Хотя я в нашем сегменте серьезного повышения цен пока не заметил», – считает директор ООО «Поволжский центр газобетона» Вадим Мясников.

Также производители надеются на сотрудничество с застройщиками. «В момент повышенного спроса в декабре прошлого года строители продали много жилья, которое еще не построено, и теперь они эти обязательства вынуждены выполнять. Поэтому, конечно, и производители тут нужны, как для крупных объектов, вроде «Южного города» и «Кошелев-проекта», так и относительно небольших», – отмечает Роман Прохуровский. ■

СТРОЙИНДУСТРИЯ ОТКРЫТА
для сотрудничества
даже с небольшими
строительными
компаниями



потеря

«Ветлянский кирпичный завод» не устоял

Несмотря на то, что в большинстве своем региональные производители, по их словам, пока сохраняют или даже увеличивают уровень сбыта продукции, есть и игроки, которые не смогли остаться на рынке. Так, в сентябре прошлого года остановилось производство «Ветлянского кирпичного завода». «Мы были арендаторами площадей предприятия, договор аренды помещений завода истек в сентябре прошлого года, и мы прекратили свою деятель-

ность. Сотрудники предприятия были из Нефтегорска, около 80 человек, сейчас всех сократили. Насколько мне известно, в настоящее время завод деятельность не ведет, новых арендаторов на мощности не нашлось», – рассказала сотрудница ООО «Ресурс» Юлия Кузьменко. Вероятно, собственнику завода так и не удалось найти новых арендаторов – контактные телефоны, указанные на сайте «Ветлянского кирпичного завода», не обслуживаются.

Золотые Хиты (+1)

ДОБАВЬ ХИТОВ
И ВЫИГРАЙ
ДРАГОЦЕННОСТЬ



**РАДИО
МЕГАПОЛИС**
103,6 FM

Со 2 февраля по 27 марта
голосуй за песни при помощи SMS
и выигрывай отличные призы на
WWW.RADIO-MEGAPOLIS.RU

16+

Сроки акции: 2.02-27.03.2015г. Информация об организаторе, правилах проведения, количестве призов, сроках, месте и порядке их получения на сайте www.radio-megapolis.ru



**ТАТЬЯНА
ЧИКИНЕВА,**
генеральный
директор ЗАО
«Самарский
комбинат
керамических
материалов»

Мы в любом случае сейчас работаем в направлении импортозамещения, у нас довольно большая доля импортной продукции, особенно в одном цехе это запчасти для оборудования. Мы сейчас активно рассматриваем варианты импортозамещения, это как местные, так и компании из Беларуси, Казахстана.



**ПАВЕЛ
АГУРЕЕВ,**
директор
ООО «Волга-
РегионСтрой»

Сегмент ЖБИ изначально не был зависим от импортных поставок, поэтому здесь импортозамещение не происходит просто потому, что его и не было. Конкретно на нашем предприятии производственные линии обновлены, и если какое-то импортное оборудование мы и планировали ставить в рамках модернизации, то оно уже закуплено, все заменено. В целом о тенденции импортозамещения на региональном рынке стройматериалов я не слышал.



МАКСИМ ХВОСТОВ,
ведущий менеджер по реализации самарского домостроительного комбината Scado

В 2015 году наше предприятие планирует значительное увеличение объема производимой продукции, что подтверждено заключенными договорами и предварительными заявками. Наша продукция (железобетонные изделия, товарный бетон) пользуется повышенным спросом, мы участвуем в комплектации большинства крупных региональных строек.



ПАВЕЛ МИСЮЛЯ,
генеральный директор
ООО «Самарский Стройфарфор»

В настоящий момент мы активировали работу по введению в рецепт сырья, добываемого в России взамен импорта. Проводятся промышленные испытания производства изделий по новым рецептам. И хотелось бы отметить, что качество готовой продукции остается на высоком уровне, а по ряду рецептов даже превышает прежние показатели. Мы постоянно ищем новые возможности для снижения себестоимости изделий и стабилизации поставок сырья на предприятие с учетом условий внешнего рынка.

тренд

ОПТИМИЗИРУЮТ ПРОДАЖИ

Оглянулись по сторонам

Местные игроки рынка стройматериалов потянулись за пределы региона

За прошлый год совокупный объем производства строительных материалов на территории области увеличился. Но сейчас производители ожидают изменения тренда и ищут новые пути сбыта продукции.

Согласно данным Самара-стата, производство прочих неметаллических минеральных продуктов в 2014 году возросло на 11,8% по сравнению с прошлым годом. Больше всего увеличилось производство сборных железобетонных конструкций и деталей, строительной извести и бетона, готового для заливки. В свою очередь показатели производства всех видов цемента, кровельных и гидроизоляционных материалов, а также кирпича за 2014 год снизились.

Некоторые предприятия расширили рынки сбыта из-за нестабильной экономической ситуации. Так, в новые регионы вышел «Самарский комбинат керамических материалов». «Мы активировали это направление и вышли на новые рынки сбыта, и я могу сказать, что сейчас сбыт у нас хороший, даже выше, чем в прошлых годах. В частности, мы увеличили поставки в Свердловскую и Тюменскую области. Также начали поставлять продукцию в Санкт-Петербург. Там есть аналогичное производство, но мы поставляем туда те изделия, аналогов которым там нет», - говорит генеральный директор ЗАО «Самарский комбинат керамических материалов» Татьяна Чикинева.

Ряд производителей форсировал экспансию до пресловутого «черного вторника» (обвальное падение рубля, совпавшее с повы-



**ПРОДУКЦИЯ
ОБЛАСТНЫХ**
производителей
оказалась
востребована
по России

шением до 17% ключевой ставки Центробанка), и кризис не стал катализатором этого процесса. «Говорить о том, что мы меняем структуру сбыта и выходим в новые регионы из-за ухудшения экономической ситуации в стране, не совсем корректно. Мы всегда ищем варианты расширения рынка сбыта», - комментирует директор ООО «ВолгаРегионСтрой» Павел Агуреев. Соглашается с ним и генеральный директор ОАО «ИСК «Домостроитель» Роман Прохуровский. По его словам, в его компании в связи с кризисом структура сбыта не менялась.

В ООО «Поволжский центр газобетона» также читают перспективным освоение других регионов. «Мы сейчас работаем в Пензенской, Ульяновской областях, там более востребована наша продукция - деревянные конструкции для скатных кровель. Серьезно занимаемся инжиниринговой деятельностью, «поднимаем» заводы - то есть приводим в нормальное состояние экономические, производственные показатели», - рассказал директор ООО «Поволжский центр газобетона» Вадим Мясников. ■

решение

ИМПОРТА НЕ БЫЛО И НЕ БУДЕТ

Ограничение ввоза продукции иностранного производства не стало проблемой для отрасли. «Импортозамещения у нас ни в каких направлениях не происходит, потому что кризис на наших заводах никак не отражается. Импортная составляющая в производстве - мизерная, поэтому на себестоимость колебания валюты почти не влияют. Даже обслуживание импортного оборудования в современных условиях можно перевести на отечественные аналоги. Все эти волнения и повышение цен - от лукавого. Например, заводы по производству газобетона используют в производстве алюминиевую пудру, цена на которую формируется в привязке к курсу доллара. Однако и это сильно на себестоимость не влияет. В нашей сфере повышение цен - это бег за повышением цен в продуктовых магазинах - они поднимаются, и производители стройматериалов тоже поддерживают эту тенденцию. Сказывается эффект паники», - считает Вадим Мясников.

КУРСЫ ОБМЕНА ВАЛЮТ			
DATA	DATE	BUYER	TIME
18	88	88:88	88:88
ПОКУПКА ПРОДАЖА			
USD	888888	888888	
EUR	888888	888888	
GBP	888888	888888	

**ДОЛЯ ИМПОРТНЫХ
КОМПОНЕНТОВ**
в производстве
стройматериалов
невелика, поэтому скачки
в курсе валюты мало
сказались на ценах

САМАРСКОЕ
Обозрение

Вся губерния
будет знать
о юбилее
Вашего директора,
если Вы
поздравите его
в газете
«Самарское обозрение».

Телефон рекламной службы:
342-50-22

реклама

САМАРА
ДОРОЖНОЕ
106.1
РАДИО

**ВМЕСТЕ
ТЕПЛЕЕ**

Свидетельство о регистрации СМИ № ТУ63-00565 от 11.10.12 г. Рязань 38801. 16+

Теплый дом из KERA-KAM

Правительство Самарской области с каждым годом ставит для городов и районов региона более высокую планку по темпам жилищного строительства, призывая уходить от точечной застройки к возведению целых кварталов и от применения неэффективных технологий к возведению жилья экономичного и энергосберегающего в дальнейшей эксплуатации. Современные реалии подхода к строительству энергоэффективного дома диктуют свои особенности. Одним из главных вопросов, который возникает перед любым застройщиком, является: из чего построить дом? Ведь согласитесь, что в свете постоянного роста цен на энергоносители этот вопрос становится как никогда актуальным. Именно поэтому девелоперы осваивают территории города под жилую застройку взвешенно и продуманно, поскольку сегодня будущие жильцы новостроек заинтересованы в первую очередь теми домами, в которых учтены параметры эффективной эксплуатации жилья: от расчета предполагаемых коммунальных платежей до прогнозов по долговечности и ремонтнопригодности строения. Комфортные и экономичные условия жизни, а значит и сохранность семейных бюджетов новоселов, во многом зависят от строительных материалов и конструкций жилого здания, и в первую очередь от его стен.

Напомним, что стена дома - это многофункциональная конструкция, и к ней предъявляются требования от архитектурной выразительности до прочности и долговечности, от санитарно-гигиенических требований до экологичности. А также пожарной безопасности, воздухопроницаемости, паропроницаемости, звукоизоляции, теплоустойчивости, по теплозащите и связанной с ней экономии энергоресурсов. К сожалению, сегодня около 70% многоэтажного жилья строится с применением технологии многослойной стены, не отвечающей этим требованиям в полной мере. К примеру, если двухслойные несущие стены с наружным слоем утеплителя и последующей штукатуркой все-таки ремонтнопригодны, хотя штукатурке в таких условиях можно только посоветовать - она находится в зоне конденсации и подвергается многократному замерзанию и оттаиванию, из-за чего и появляются на фасадах трещины. Кстати, по СНиП «Каменные конструкции» для зданий со сро-

ком службы 100 лет нормируемая морозостойкость облицовок толщиной менее 35 мм для стен и условий Поволжья составляет F35 (морозостойкость на 35 циклов замерзания и оттаивания), а по карте «количество оттепелей» на Самарскую область за одну зиму приходится 70 оттепелей! Насколько долго служит такая стена, говорят облупившиеся после второй зимы фасады новостроек. Если же говорить о 3-слойной конструкции стены, в которой утеплитель находится внутри стены, то она просто не имеет права на существование. Дело в том, что долговечность слоев пароизоляции и утеплителя несопоставимо мала по сравнению с долговечностью, к примеру, кирпичной кладки. А значит, придет время их замены, но 3-слойные стены вообще не ремонтнопригодны. Другой недостаток связан с резким ухудшением экологической и санитарно-гигиенической безопасности здания, которые напрямую зависят от качества строительных материалов и утеплителя стены. Не секрет, что все утеплители содержат полимеры, которые в атмосферных условиях разлагаются на исходные мономеры и отрицательно воздействуют на человека. Не пригодны для жилищного строительства и такие материалы, как производимые сегодня предпринимателями несертифицированные шлакоблоки, которые кустарные артели выдают за качественный продукт.

По мнению компетентных экспертов в сфере проектирования и строительства, альтернативным решением неэффективным технологиям могут быть стены из керамического поризованного камня. Именно пустотно-поризованная керамика по комфортности, экологической атмосфере в доме и влиянию на здоровье человека сопоставима с признанным лидером в прошлом - древесиной. Поризованный блок решает проблемы долговечности систем теплоизоляции наружных ограждающих конструкций и актуален как при возведении многоэтажных домов, так и в малоэтажном строительстве, где этот материал также применяется без дополнительной теплоизоляции. Удачных примеров строительства жилья с помощью теплового, долговечного, экологически чистого поризованного керамического блока много, среди них особо успешными с точки зрения энергосбережения и экологии можно назвать такие объекты, как ЖК «Доминанта», ЖК «Бриг»,



ПОСЕЛОК ИЛЬИНКА



KERA-KAM SuperThermo 38



KERA-KAM SuperThermo 30

№	Параметр для сравнения	Керамический камень KERA-KAM 51 без утепления, общая ширина стены 510 мм. Прочность 100 кгс/см²	Кирпич силикатный утолщенный 380 мм + утеплитель 100 мм, общая ширина стены 480 мм. Прочность 150÷200 кгс/см²	Керамзитобетонный блок 400 мм + утеплитель 100 мм, общая ширина стены 500 мм. Прочность 25÷35 кгс/см²	Керамический камень KERA-KAM 38 SuperThermo 380 мм без утепления, общая ширина стены 380 мм. Прочность 75 кгс/см²	Газобетонный блок 300 мм + утеплитель 100 мм общая ширина стены 400 мм. Прочность 25÷35 кгс/см²	Керамический камень KERA-KAM 30 SuperThermo 300 мм без утепления, общая ширина стены 300 мм. Прочность 50 кгс/см²
1	Количество несущего материала стен на дом	200м² х 17шт/м² = 3400 шт.	200м² х 0,38м х 300 шт. = 22800 шт.	200м² х 25шт/м² = 5000 шт.	200м² х 16,8шт/м² = 3360 шт.	200м² х 0,3м = 60 м³	200м² х 17шт/м² = 3400 шт.
2	Стоимость несущего материала на дом	3400 шт. х 115 руб. = 391 000 руб.	22800 шт. х 10 руб. = 228 000 руб.	5000 шт. х 35 руб. = 175 000 руб.	3360 шт. х 111 руб. = 372 960 руб.	60м³ х 3400 руб. = 204 000 руб.	3400 шт. х 89 руб. = 302 600 руб.
3	Зарплата каменщика на дом (из расчета 1200 руб./м²)	200м² х 0,51м х 1200 руб. = 122 400 руб.	200м² х 0,38м х 1200 руб. = 91 200 руб.	200м² х 0,4м х 1200 руб. = 96 000 руб.	200м² х 0,38м х 1200 руб. = 91 200 руб.	200м² х 0,3м х 1200 руб. = 72 000 руб.	200м² х 0,3м х 1200 руб. = 72 000 руб.
4	Стоимость раствора на дом	200м² х 0,51м х 0,1м³ х 3300 руб. = 33 660 руб.	200м² х 0,38м х 0,25м³ х 3300 руб. = 62 700 руб.	200м² х 0,4м х 0,2м³ х 3300 руб. = 52 800 руб.	200м² х 0,38м х 0,1м³ х 3300 руб. = 25 080 руб.	200м² х 0,3м х 1,5 мешка/м³ х 250 руб. = 22 500 руб.	200м² х 0,3м х 0,1м³ х 3300 руб. = 19 800 руб.
5	Наружная отделка стен. Мокрый фасад с утепл. 100 мм - 2000 руб./м². Декоративная штукатурка - 800 руб./м²	200м² х 800 руб. = 160 000 руб.	200м² х 2000 руб. = 400 000 руб.	200м² х 2000 руб. = 400 000 руб.	200м² х 800 руб. = 160 000 руб.	200м² х 2000 руб. = 400 000 руб.	200м² х 800 руб. = 160 000 руб.
6	Общая площадь дома, при равных наружных габаритах	161,3 м² (0 м²)	163,4 м² (+2,1 м²)	162,0 м² (+0,7 м²)	170,6 м² (+9,3 м²)	169,3 м² (+8 м²)	176,7 м² (+15,4 м²)
7	Прибыль от выигранной площади (35 000 руб./м²)	0	74 000 руб.	24 500 руб.	325 500 руб.	280 000 руб.	539 000 руб.
8	Стоимость комплекса фундаментных работ (10 000 руб./м²) Фундамент ленточный h=1,8 м, периметр ленты 40 м	40м х 1,8м х 0,51м х 10000 руб. = 367 200 руб.	40м х 1,8м х 0,38м х 10000 руб. = 273 600 руб.	40м х 1,8м х 0,4м х 10000 руб. = 288 000 руб.	40м х 1,8м х 0,38м х 10000 руб. = 273 600 руб.	40м х 1,8м х 0,3м х 10000 руб. = 216 000 руб.	40м х 1,8м х 0,3м х 10000 руб. = 216 000 руб.
9	Итого стоимость готовых стен с фундаментом (сумма п. 2,3,4,5 и 8)	1 074 260 руб.	1 055 500 руб.	1 011 800 руб.	922 840 руб.	914 500 руб.	770 400 руб.
10	Итого с учетом приобретенной площади при равных габаритах (п. 9 за вычетом п. 7) * в случае реализации объекта	1 074 260 руб.	981 500 руб.	987 300 руб.	597 340 руб.	634 500 руб.	231 400 руб.

* Цены в таблице являются среднерыночными в Самарской области на момент выхода статьи и не могут считаться официальной офертой

комплекс 3-этажных жилых домов на пересечении пятой и второй линии 9-й просеки, комплекс новостроек в «Постниковом овраге», поселок «Ильинка» в Волжском районе Самарской области, и другие объекты. А также в Тольятти, впервые в Самарской области, применена технология SuperThermo® без утепления при возведении комплексов многоэтажных жилых домов с ж/б каркасом.

KERA-KAM и все его технические достоинства уже хорошо знакомы как профессиональным самарским строителям, так и частным застройщикам, поэтому вопрос выбора стенового материала остается открытым лишь с позиции экономики. Учитывая это, в данной статье мы подготовили

для читателя сравнительную таблицу стоимости строительства типового дома из разных наиболее популярных в нашем регионе стеновых материалов.

Сравнительный расчет ведется для условного 2-этажного дома 10х10 м, площадь фасада для упрощения расчета принимаем 200 м², периметр 40 м. Конструкции стен выбираются из расчета обеспечения строительных норм по энергоэффективности. В таблице отсутствуют явно дорогие конструкции (как, например, кирпичные стены толщиной от 640 мм и выше) и технически ненадежные, опасные (например, стены из любых видов блоков толщиной 200 мм и менее). Таблица содержит

только каменные конструкции как более долговечные, пожаробезопасные и не требующие постоянного дорогостоящего ухода. Для большей объективности в расчете учтена стоимость фундамента. ■



«Самарский комбинат керамических материалов», 443022, Россия, Самара, Заводское шоссе, 25/2, тел.: +7 (846) 261-63-53 (приемная), +7 (846) 261-81-79 (отдел продаж), факс +7 (846) 261-78-98 e-mail: sales@skkm.ru, www.skkm.ru

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

НОВЫЙ АРБАТ
АГЕНТСТВО НЕДВИЖИМОСТИ

ЭЛИТНАЯ КВАРТИРА
В ИСТОРИЧЕСКОЙ ЧАСТИ ГОРОДА!

р-н ул. Некрасовской и Молодогвардейской

300м² Занимает
весь этаж! *
*планировка и цена по запросу

5/7 эт., КАЧЕСТВЕННАЯ ЧЕРНОВАЯ ОТДЕЛКА
3 с/у, АВТОНОМНАЯ КОТЕЛНЯЯ
- КОНСЪЕРЖ
- ЗАКРЫТЫЙ ДВОР С ДЕТСКОЙ ПЛОЩАДКОЙ

тел. 8-927-603-49-98

Реклама 4481

СОБСТВЕННЫЙ ЛИФТ (ОСТАНАВЛИВАЕТСЯ В ПРИХОЖЕЙ)!

Есть возможность приобретения 3-х парковочных мест в теплом подземном паркинге

ПРОДАЖА ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ
от 1 га до 150 га

вдоль трассы «Центральная»
(участок Сырейка-Петра Дубрава)

ПРЯМАЯ ПРОДАЖА

тел. 8-927-005-03-30

Реклама 43526

ПРОДАЮ

УЧАСТОК
СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЕ!
□ ул. Клиническая, 204
□ 1,8 га
□ с производственными помещениями
2350 кв. м и 90 кв. м

ЗДАНИЕ
~ 25 тыс. руб. / м²
□ ул. Куйбышева, 48
□ 2 этажа, 1956 кв.м
□ все коммуникации, парковка
□ возможно под офисы или гостиницу

ПОМЕЩЕНИЕ
СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЕ!
□ ул. Куйбышева, 81
□ 800 кв.м
□ все коммуникации, парковка
□ возможно под офисы или гостиницу

тел. 8-967-725-79-86 Собственник

Реклама 4389А

ЭКСПАНСИЯ

НЕ НАДЕЮТСЯ НА МЕСТНЫХ ДЕВЕЛОПЕРОВ

Тольяттинцам стало тесно

Производители стройматериалов ищут рынки сбыта в губернской столице и за ее пределами

ЮЛИЯ МАРЖУКОВА


По данным министерства строительства Самарской области, в Тольятти функционирует семь предприятий по производству строительных материалов. Как признают в большинстве из них, в городе происходит сокращение рынка из-за негативных макроэкономических факторов. В результате заводы столкнулись с падением загрузки и теперь надеются на активизацию сбыта за пределами Автограда.

Как рассказала заместитель по экономике «ЗЖБК» Надежда Биянова, по бетонораствору мощности предприятия загружены лишь на 25%. Генеральный директор ООО «Производство железобетонных изделий (ПЖБИ)» Татьяна Гарбовская добавляет, что на рынке наблюдается большая конкуренция. По ее оценке, в Тольятти действует около 10 бетонных заводов. «Этого количества более чем достаточно. За каждый куб бетона идет борьба. Уменьшение заказов обернется простоем, который преодолеть еще сложнее. Поэтому все заводы пытаются работать несмотря на несезон», - рассказывает она.

Удерживать клиентов производители рассчитывают за счет ценовой политики. Так, на «ЗЖБК» стоимость продукции не повышается с 2012 года. «Пока у нас оставлены прайсовые цены, но все скидки убраны. За январь-февраль цена на цемент выросла на 100-150 рублей, а по металлу прирост составил 30-35%, что может вызвать рост цен в дальнейшем», - уточняет заместитель директора по реализации «ЗЖБК» Роман Евсенок. В «ПЖБИ» также уверяют, что цена на бетон пока не вы-



КРУПНЫЕ БЮДЖЕТНЫЕ СТРОЙКИ пока не внушают оптимизма поставщикам материалов для них

 **НАДЕЖДА БИАНОВА,**
заместитель по экономике «ЗЖБК»

Зима – не сезон для строителей всегда, но в этом году особенно это чувствуется. Строительство ведется в городе низкими темпами.

 **ТАТЬЯНА ГАРБОВСКАЯ,**
генеральный директор ООО «ПЖБИ»

Несмотря ни на что, в начале марта мы собираемся запускать производство железобетонных изделий – свай, которое будет рассчитано на 30 штук в день.

объемы производства будут в этом году – будет зависеть от развития строительства в городе, – делится директор по производству «Тольяттинского завода ЖБИ» Андрей Литвинов. Параллельно компания осваивает Самару и Димитровград. В Самаре фирма работает с ООО «СК «Евроальянс». Последнее выступает одним из подрядчиков Самарского областного фонда жилья и ипотеки, который за последний год серьезно нарастил присутствие на рынке. Также «Тольяттинский ЖБИ» планирует в этом году участвовать в поставках для тольяттинской компании «Патриот». Она реализует два жилых комплекса в Автозаводском и Центральном районах. Впрочем, переориентация вряд ли значительно повлияет на объем производства. «В основном заказы компании обеспечивают давние партнеры, новые компании составляют примерно 10% от всех заказов», – признает Андрей Литвинов.

В ЗАО «Завод строительных материалов» (производитель керамического кирпича) и вовсе



ТОЛЬЯТТИНСКИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ рассчитывают поставлять свою продукцию за пределы традиционных рынков сбыта

КРУПНЕЙШИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ СТРОЙМАТЕРИАЛОВ В ТОЛЬЯТТИ

Производитель	Продукция	Кол-во
ЗАО «ЗЖБК – Завод железобетонных конструкций»	Железобетонные изделия	157 тыс. куб. м
ООО «Тольяттинский завод железобетонных изделий»	Крупнопанельное домостроение	65 тыс. куб. м
ООО «Производство железобетонных изделий (ПЖБИ)»	Железобетонные изделия	190 тыс. куб. м
ЗАО «Тольяттинский завод железобетонных изделий»	Железобетонные изделия	93 тыс. куб. м
ОАО «Порт Тольятти»	Песок речной	2000 тыс. тонн
ЗАО «Завод строительных материалов»	Кирпич	30 млн шт. условного кирпича
ОАО «Тольяттинский кирпичный завод»	Кирпич	40 млн шт. условного кирпича

планируют выходить в другие регионы. По словам заместителя генерального директора по производству «Завода строительных материалов» Олега Воронина, предприятие хочет начать поставки в Ульяновскую область, «где строительство развивается более высокими темпами на государственные средства».

В ЗЖБК рассчитывают на стройки таких компаний, как «Новый Дон» (Самара) и «Унистрой» (Казань). Менее оптимистично настроены в ООО

«Производство железобетонных изделий». «Выходить в другие города из-за специфики продукции (бетон, раствор) нет возможности, раствор используется в основном только для кирпичной кладки, а в городе мало строится кирпичных домов», - комментирует Татьяна Гарбовская. Среди федеральных объектов у предприятия есть надежда на участие в проекте строительства развязки на трассе М5, куда можно будет поставлять мостовые балки. ■

конъюнктура

ПРОСЯТ ДЕНЕГ ДЛЯ НАСЕЛЕНИЯ

Решающую роль в стабилизации ситуации на строительном рынке производители возлагают на возобновление кредитования. Роман Евсенок уверен, что перспективы девелоперских проектов зависят от ставки по ипотеке. «На частных, строящих коттеджи, можно рассчитывать только в летний сезон – с мая по октябрь. Основные объемы заказов приходятся на жилье и промышленные предприятия. По жилью ситуация непонятна из-за неясности с работоспособностью ипотеки, которая являлась основным локомотивом стройки», – утверждает он. Олег Воронин говорит, что планы компании связаны с планами строителей, которые заняли выжидательную позицию. В свою очередь, на перспективы строительства может повлиять субсидирование процентной ставки по ипотеке.



УЧАСТНИКИ РЫНКА ждут снижения ставок по ипотеке

мониторинг

Стоят на паузе

Пока что предпосылок для роста числа строек в Автограде участники рынка не видят.

«Новых объектов в городе нет, многие из них встали из-за отсутствия финансирования. В ОЭЗ недостаточно проектов. Темпы строительства слишком низкие для наших городов. Даже в Сызрани возводится больше квадратных метров, чем у нас», – сетует Надежда Биянова.

Информацию о заморозке на стройплощадках подтверждает Татьяна Гарбовская. «Некоторые строительные компании останавливают планы по строительству – так, за «Парк Хаусом» планировалось возводить три многоэтажки, пока построена только одна. Также приостановлена реализация строительства новых домов на Московском проспекте», – утверждает она.



СПРОС от тольяттинских застройщиков на стройматериалы недостаточен

МНЕНИЕ

ПАВЕЛ МИСЮЛЯ

Генеральный директор ООО «Самарский Стройфарфор» рассказал о принципах развития предприятия в условиях кризиса

ЕКАТЕРИНА МАЛОН

Отечественный бизнес поставлен сегодня в жесткие условия, и только грамотная стратегия руководителя может позволить не только сохранить прежние объемы и рынки, но и нарастить свои позиции. Готово ли предприятие к импортозамещению сырьевой базы? Как настроены технологии управления заводом в ситуации нестабильности национальной валюты? Как инвестиции прошлых лет можно использовать сегодня? На эти и другие вопросы «СО» ответил генеральный директор ООО «Самарский Стройфарфор» Павел Мисюля.

- Насколько подготовлен «Самарский Стройфарфор» к работе в условиях нестабильной национальной валюты?

- В условиях нестабильной национальной валюты мы стараемся быть максимально эффективными в любой своей деятельности. Улучшение эффективности предприятия и оптимизация бизнес-процессов – постоянны и бесконечны. Кризис лишь повышает уровень необходимости изменений, делает процесс быстрее и жестче.

- Насколько производство компании зависит от импортных поставок сырья? Рассматриваете ли вы сегодня варианты импортозамещения сырьевой базы? Как это скажется на качестве продукции? Какие механизмы запущены в прошлом и текущем году для стабилизации положения?

- «Самарский Стройфарфор» - крупное и технологично развитое предприятие, работающее с поставщиками со всего мира. И, естественно, мы зависим от импортных поставок сырья. У нас на заводе доля импортного сырья составляет порядка 30% и 50% для производства санитарно-строительных изделий и керамогранитной продукции соответственно, основную часть которого занимают поставки из Украины и Европы. В августе прошлого года мы стали формировать стратегический запас сырья, который в настоящее время уже создан и может в случае возникновения «железного занавеса» в течение почти целого года обеспечивать бесперебойную работу производства.

- В последние несколько лет «Самарский Стройфарфор» проводил масштабную модернизацию производства, которая затронула фактически все его направления деятельности. Можно ли считать это вашим преимуществом сегодня? Как это сказалось на производственном процессе?

- Однозначно, проведенная модернизация дала нам мощный скачок в развитии производства, и сейчас это наше преимущество. Если взять направление производства керамогранитной продукции (КГП), то мы освоили практически все последние технологии, используемые в мире. А это очень большой и емкий процесс, начиная с оценки новых технологий, анализа востребован-

“

В 2015 году мы планируем усовершенствовать технологии и достигнуть максимальной сортности и производительности по новым видам продукции.

”

ности нового продукта, поиска средств на закупку и внедрение оборудования. Сейчас мы с уверенностью можем сказать, что завод выпускает линейку продуктов, востребованную в любом сегменте: это и розничный и строительный рынки как эконом-, так и премиум-сегментов. Если взять наших российских конкурентов, особенно развивающихся без поддержки иностранных капиталов, то практически все они работают только в каком-то одном направлении. Возможность производить продукт в нескольких сегментах одновременно - это и есть преимущество завода. Что касается направления производства сантехники, то мы закупает импортное оборудование, так и разрабатываем свое собственное: у нас стоят несколько литьевых машин, которые были разработаны и внедрены усилиями нашего собственного инженерного центра. И это позволяет заводу производить сантехнику опять же для всех категорий покупателей, с разными дизайнами, формами и ценовыми характеристиками.

- Какие мероприятия были проведены на «Самарском Стройфарфоре» в рамках модернизации в 2014 году? Каковы планы на текущий год? Будут ли они скорректированы с учетом рыночных реалий?

- В 2014 году мы освоили много новых технологий при производстве керамогранита. Это и создание плитки с глянцевой поверхностью, технология лапатирования, отличающаяся новым методом обработки и шлифовки поверхности изделия, технология создания декорации первым обжигом. В прошлом году был создан цех резки керамогранита, установлена машина гидроабразивной резки, машина резки мозаики, ступеней и плитингов. Новая продукция стала сразу востребованной на рынке. В 2015 году мы планируем усовершенствовать технологии и достигнуть максимальной сортности и производительности по новым видам продукции. Сейчас линейка нашей продукции полностью соответствует тре-



бованиям рынка и потребителя. Что касается направления сантехники, то тут модернизация затронула как новый, так и уже выпускаемый ассортимент изделий. Часть существующих изделий была усовершенствована, некоторые получили вторую жизнь благодаря расширению производственных мощностей по обжигу декорированных изделий: теперь любая сантехника может быть произведена с нанесением рисунка любой степени сложности. Производство сантехники частично переведено на литье под давлением, что существенно отразилось на качестве выпускаемой продукции, так как традиционные способы литья – это все же в большей степени ручной труд, а значит велика зависимость от человеческого фактора. Линейка мебельных умывальников была так же существенно модернизирована. Увеличен ее ассортимент. Теперь любое мебельное производство для ванных комнат из России или стран СНГ может заменить дорогой импорт российским аналогом по более привлекательной цене. Также преобразования коснулись и продуктовой линейки: мы начали выпуск инновационных продуктов, более сложных по геометрии и более интересных по дизайну.

- Сегодня тренд импортозамещения поддерживается многими, что, по мнению экспертов, позволит поддержать отечественных производителей. Насколько конкурентоспособна продукция «Самарского Стройфарфора»?

- С точки зрения спроса наблюдается обратная зависимость: чем выше курс доллара и евро, тем меньше конкурентов на рынке. Даже производители и поставщики продукции премиум-сегмента, который

менее всего чувствителен к инфляции, берут курс на понижение. Продукция завода несомненно конкурентоспособна по отношению к иностранным аналогам. Мало того, например, марка KERRANOVA была разработана и выведена нами на рынок в 2013-2014 году именно как замена итальянским и испанским аналогам керамогранитной продукции, и по своим качественным, дизайнерским характеристикам она нисколько не уступает им. Продуктовая линейка сантехники марок Sanita и SANITA LUXE была существенно модернизирована, расширен ассортимент выпускаемой продукции, цена на которую не растет вслед за курсом доллара и евро, а удерживается на уровне среднерыночной конкурентоспособной цены.

- На предприятии выделено два ведущих направления – производство санитарно-строительных изделий и керамогранитной продукции. Каковы достижения прошлого года и планы на текущий год по каждому из них?

- В 2013 году нами было произведено 1 682 836 единиц сантехники, в 2014 году – 1 702 743 единиц. Рост производства составил 1,2%. Он был достигнут за счет проводимых меропри-

“

Наша задача – сохранить все наработки, которые были достигнуты за предыдущие годы, расширить производство, увеличить продуктивность.

ятий по оптимизации продуктового портфеля, расширению дистрибьюторской сети, экспорту в страны СНГ. У наших партнеров увеличение спроса на продукцию стимулировалось развитием крупных строительных проектов, открытием новых специализированных гипермаркетов, увеличением степени известности брендов «Самарского Стройфарфора». В прошлом году внедрены новые модели универсальных умывальников TM SANITA LUXE разных размеров, с возможностью крепления как на мебели, так и на кронштейнах, и мебельного умывальника TM Sanita, изготавливаемые по технологии литья под давлением в полимерных пресс-формах. Всего 3 500 изделий в месяц. Проведена модернизация склада готовой продукции. Введена система паллетной отгрузки. В планах на этот год - выведение на рынок сразу семи новых продуктов: от подвесной пары эксклюзивного дизайна в SANITA LUXE до «народного» унитаза в TM Sanita.

- А что касается керамогранита?

- Сегодняшнее оборудование по производству керамогранита способно производить продукцию в различных сегментах потребителей. Мы освоили сразу несколько технологий производства и можем делать не только плитку, но и декоративные элементы к ней. В этом году главная задача - удовлетворить все запросы наших клиентов. Что касается доли продаж, то доля TM GRASARO и TM KERRANOVA стабильно растет - с 4% в 2011 году до 6% в 2014 году. В 2015 году мы планируем увеличить долю до 7%.

В настоящее время продукция отгружается во все федеральные округа и охватывает регионы России от Калининграда до Дальнего Востока, а также страны СНГ: Казахстан, Узбекистан.

- Как вы оцениваете итоги работы предприятия в 2014 году?

- «Самарский Стройфарфор» - это предприятие по технологическому уровню соответствующее мировым стандартам. Сегодняшнее качество продукции по дизайну и техническим характеристиками не уступает самым популярным зарубежным брендам. Но мы видим свое развитие в оптимизации своих бизнес-процессов, еще большем поиске эффективности работы. Также считаю правильным усилить продажи: не экономить на движениях к покупателю, находить и решать проблемы покупателя, улучшать сервис. Наша задача – сохранить все наработки, которые были достигнуты за предыдущие годы, расширить производство, увеличить продуктивность. Мы готовы применять систему инноваций в управлении, системе менеджмента качества, переподготовки кадров. Наша цель – развитие как инновационная стратегия в условиях кризиса. ■

КАКИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ВКЛЮЧЕНЫ В СТРОИТЕЛЬНЫЙ КЛАСТЕР

- ООО «Домостроительный комбинат № 1»
- ОАО «Железобетон»
- ООО «Авиагор-Железобетон»
- ОАО «Завод ЖБИ-3»
- ООО «ЗЖБК Самарский»
- ЗАО «Завод ЖБИ-7»
- ЗАО «Новая Перспектива»
- ЗАО «Самарский комбинат керамических материалов»

- ОАО «Керамзит»
- ЗАО «Самарский гипсовый комбинат»
- ООО «Самарское объединение керамики»
- ОАО «Коттедж»
- ООО «Подрядпромстрой»
- ОАО «Самарский речной порт»
- ЗАО «Сокское карьероуправление»
- 1245 УНР ФГУП «Главное управление обустройства войск МО РФ»

- ООО «Самарстрой-холдинг»
- ООО «Самарский Стройфарфор»
- ЗАО «ЗЖБК – Завод железобетонных конструкций»
- ООО «Тольяттинский завод железобетонных изделий»
- ООО «Производство железобетонных изделий (ПЖБИ)»
- ЗАО «Тольяттинский завод железобетонных изделий»
- ОАО «Порт Тольятти»
- ЗАО «Завод строительных материалов»

- ОАО «Тольяттинский кирпичный завод»
- ЗАО «Правобережный завод стройконструкций»
- ЗАО «Жигулевское карьероуправление»
- ЗАО «Жигулевский известковый завод»
- ЗАО «Жигулевские стройматериалы»
- ООО «Волгастрой» (завод ЖБИ-6)
- ООО «Чапаевский силикат»
- ООО «Сызраньэнергострой»
- ООО «Бикар»

планы

ГОТОВЯТСЯ К АКТИВАЦИИ

Кластер не помог

Амбициозная стратегия развития строительной индустрии на производителях не отразилась

КЛАСТЕР СТРОЙ-ИНДУСТРИИ

должен увеличить объем сдаваемого в области жилья до 2 млн кв. м

МАРИЯ ВОРОНОВА

Министерство строительства на протяжении длительного времени занимается формированием индустриально-строительного кластера. В компаниях, включенных в реестр министроя, результатов этих усилий пока не ощутили.

Планы по созданию в Самарской области кластера по производству строительных материалов появились еще в марте 2012 года. Главной идеей кластера стало увеличение производственных показателей местных производителей к 2020 году в несколько раз. Стимулом для формирования кластера стал чемпионат мира по футболу 2018 года. В конце прошлого года министерство строительства Самарской области представило программу развития жилищного строительства на территории региона на период до 2020 года, в которой прописали концепцию развития кластера.

Планируется, что он поможет региональным производителям наращивать мощности, чтобы в итоге к 2020 году Самарской области удалось вдвое увеличить показатель ежегодной сдачи жилья. Программные мероприятия пройдут в Самаре, Тольятти, Сызрани, Новокуйбышевске, Жигулевске, Чапаевске, Кинеле, а также в муниципальных районах области - Волжском, Красноярском, Ставропольском, Безенчукском, Кинельском, Сызранском и Шигонском. Согласно плану мероприятий по развитию кластера стройматериалов предусмотрено софинансирование из федерального бюджета капитальных расходов на инфраструктуру и объекты социального назначения, необходимые для развития.

Ядром кластера чиновники называют заводы крупнопанельного домостроения. «Среди конкурентных преимуществ кластера – наличие крупных производителей «традиционных» и современных строительных материалов, а также реализация инвестиционных проектов по модернизации действующих производств и созданию новых. Крупнопанельное домостроение в Самарской области, являющееся одним из инновационных компонентов кластера, основывается на функционировании в регионе крупных и вспомога-

21

ПРЕДПРИЯТИЕ

по производству сборных железобетонных конструкций и изделий функционирует в регионе



«Необходимо отметить, что для Самарской области, отличающейся в целом диверсифицированной экономикой, но имеющей проблему низкой производительности во многих отраслях, производство строительных материалов имеет средний уровень специализации кластера и производительность выше среднего уровня, уступающую только двум отраслям промышленности (энергомашиностроение и биофармацевтика)».

Министерство строительства Самарской области

казус

НА ДОМОСТРОИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ ТОЛЬКО ЗАМАХИВАЮТСЯ

Проекты создания домостроительных комбинатов в области исчезают один за другим.

Идея предприятия анонсировалась в регионе несколько лет разными инвесторами. Данные планы в свое время заявляло ООО «Поволжский центр газобетона». Также строительство завода КПД в партнерстве с немецкой компанией Sommer хотела начать группа «Финстрой». В конце 2013 года стало известно, что инвестор для комбината наконец найден. Им стала московская ГК «Мортон», планировавшая построить в пос. Курумоч завод мощностью 150 тыс. кв. м жилья в год. Однако уже в начале декабря 2014 года московский инвестор передумал заходить в Самарскую область. Почти сразу после ухода «Мортон», в конце того же декабря, министром объявил о новом инвесторе комбината – ООО «Самарский ДСК». Но в министрое все равно ждут появления инвестора: в первом полугодии пройдет аукцион по предоставлению участка под данное производство в Сызрани. Пока что он не объявлен.

КРИЗИС СПУГНУЛ инвесторов ДСК в регионе



РАЗВИТИЕ

ГОТОВЫ РАБОТАТЬ ГИБКО

ЗЖБК «Самарский» перешел на новые рельсы

Завершившаяся модернизация предприятия позволяет ему быстро корректировать номенклатуру и объемы производства

**ВЛАДЕЛЬЦЫ
ЗЖБК**
«Самарский»
успели завершить
его модернизацию
до кризиса
и вывели
производство на
полную мощность



МАРИЯ ВОРОНОВА

ООО «ЗЖБК «Самарский» нарастило мощность производства. В 2014 году загрузка мощностей доходила до 100%. Этого удалось добиться за счет сформированного пула региональных и федеральных потребителей, а также завершения программы технического перевооружения.

ООО «ЗЖБК «Самарский» зарегистрировано в Самаре в 2011 году. Предприятие образовано на базе активов ООО «Самарский железобетон». Совладельцами организации являются Светлана Седунина (95%) и Юлия Ишмуратова (5%).

С момента создания в 2011 году компания успела существенно расширить производственные мощности. Так, в конце 2013 года ЗЖБК пополнился имущественным комплексом ЗАО «Завод железобетонных изделий №4». В 2013 году предприятие произвело модернизацию производственных мощностей и запустило линию безопалубочного формования плит пе-

ООО «ЗЖБК «САМАРСКИЙ»

- Зарегистрировано в Самаре в 2011 году
- Основной вид деятельности - производство изделий из бетона, гипса и цемента
- Учредители - Светлана Седунина (95%) и Юлия Ишмуратова (5%)
- Владеет долей в ООО «Самарский бетон» (70%)

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

рекрытия и других железобетонных изделий.

Как сообщил директор ООО «ЗЖБК «Самарский» Владимир Шишков, в настоящее время все заявленные работы по модернизации основной площадки предприятия завершены, что позволило заводу выйти на полную мощность. «В декабре-январе ощущается сезонное снижение спроса, поэтому некоторый спад производства, конечно, происходит. К лету мы ожидаем рост заказов в силу ежегодного сезонного оживления. Мы уже модернизировали производственные мощности, сформировали команду, поэ-

тому можем оперативно реагировать на изменение спроса потребителей и менять номенклатуру производимой продукции под их заявки», - рассказал Шишков.

На предприятии отметили, что в настоящее время запускать новые проекты не планируют. По словам руководителя ЗЖБК, акцент будет сделан на сохранении объемов производства. Максимальная мощность завода достигает 120 тыс. куб. м продукции в год.

«Реализацию мы частично осуществляем и за пределами региона, но львиная доля продукции, конечно, продается в Самарской области», - комментирует Владимир Шишков.

По мнению генерального директора ОАО «ИСК «Домостроитель» Романа Прохуровского, спрогнозировать в нынешних условиях перспективу высокой загруженности предприятия сложно. «Я думаю, что пик кризиса будет в марте, и тогда мы уже увидим, как реально обстоит ситуация. Пока мы просто катимся по инерции», - говорит эксперт. ■

КОМПАНИЯ
«ЮПК. KERASOL»
- один из лидеров
по продаже
импортной плитки
в регионе



ТАКТИКА

ПРЕДЛАГАЮТ ЭКСКЛЮЗИВ

Готовы обновлять ассортимент

Представители испанских фабрик в России удерживают спрос

ЛЮБОВЬ ФЕДОРОВА

Самарские компании, специализирующиеся на продаже стройматериалов, чутко реагируют на потребности рынка и готовы расширять свою матрицу за счет товаров российских производителей, а также сдерживать рост цен на импортную продукцию. В их числе компания «ЮПК. KERASOL», уже четыре года работающая в регионе и представляющая продукцию испанской группы производителей керамической плитки, гранита, ступеней, мозаики, фасадов.

Конкуренция в данном сегменте рынка в Самарской области достаточно высокая, и поставщики по-разному строят маркетинговую политику: одни идут по пути увеличения цен, другие ищут новых партнеров-производителей, третьи отталкиваются от потребностей покупателей. Компания «ЮПК. KERASOL» пересматривает свой ассортимент и начала вести переговоры с российскими производителями. Ей удавалось довольно долго удерживать до-



**ЕКАТЕРИНА
ПАНКРАТОВА,**
директор по
региональному
развитию
«ЮПК.
KERASOL»

Мы настроены оптимистично, регулярно проводим бонусные программы для покупателей. Эксклюзивные коллекции и наличие испанской плитки на складе в Самаре – наши конкурентные преимущества. Те же, кто решил сократить затраты на ремонт и строительство, отказавшись от импортных производителей, в ближайшее время смогут подобрать себе продукцию из нашего нового ассортимента. Компания готова меняться, расширять линейку продукции, предоставлять дополнительный сервис. При этом в продаже останутся и дополняются зарубежные бренды с дизайнерскими коллекциями.

кризисные цены за счет большого складского запаса материалов и оптимизации расходов внутри компании. Повышение стоимости продукции произошло в конце декабря, но, по словам представителей компании, это не столь заметно, потому что отечественные производители тоже подняли прайс в силу удорожания импортного сырья и расходных материалов. ■

ПРОДАЕТСЯ УСАДЬБА

п. Волжский, Сосновый бор



- участок площадью 1,2 га • площадь дома 800 кв. м
- ландшафтный дизайн



т. 8-927-005-03-30

ПРОДАЕТСЯ ЗЕМЕЛЬНЫЙ УЧАСТОК
под строительство
S - 12188, 40 кв. м,
в Железнодорожном районе,
ул. Желябова

Участок находится в собственности.

ПРЯМАЯ ПРОДАЖА!

95 млн руб.

8-927-005-03-30

ОФИСНЫЙ ЦЕНТР «СФЕРА»
на Партизанской, 33

S=4000 кв. м
СДАЕТСЯ В АРЕНДУ (возможно частями)

- четырехэтажное здание
- все коммуникации
- телефон
- Интернет
- Большой паркинг
- Современный ремонт

от 500 руб./кв. м

8-9272-111-111

www.sam-arenda.ru
тел./факс 2-606-909

scado.

САМАРСКИЙ ДОМОСТРОИТЕЛЬНЫЙ КОМБИНАТ

СТРОИ КАК НАДО!

НОВАЯ СТУПЕНЬ ЭВОЛЮЦИИ СТРОИТЕЛЬСТВА

СДК SCADO – это самое современное импортное оборудование по производству товарного бетона и железобетонных изделий в Самарской области, широкий номенклатурный ряд ЖБИ по конкурентной цене с минимальным сроком выполнения заказов по индивидуальным запросам клиентов.

СДК SCADO – это технологии каркасно-монолитного домостроения для любых архитектурно-планировочных решений.

(846) 374-77-77(сбыт)

374-77-75 (приемная)

ЗАО «Новая Перспектива»

г. Самара, ул. 22 Партсъезда, 10д, литера ФФ1, к.5

www.scado63.ru

Информационный партнер

мать и дитя ИАК

г. Самара, ул. Энтузиастов, 29
г. Самара, ул. Ново-Садовая, 139
г. Тольятти, ул. Ворошилова, 73
г. Новокуйбышевск, ул. Репина, 11
Тел. 8-800-250-24-24

Реклама 1219г



специальная секция

ИНВЕСТИЦИИ

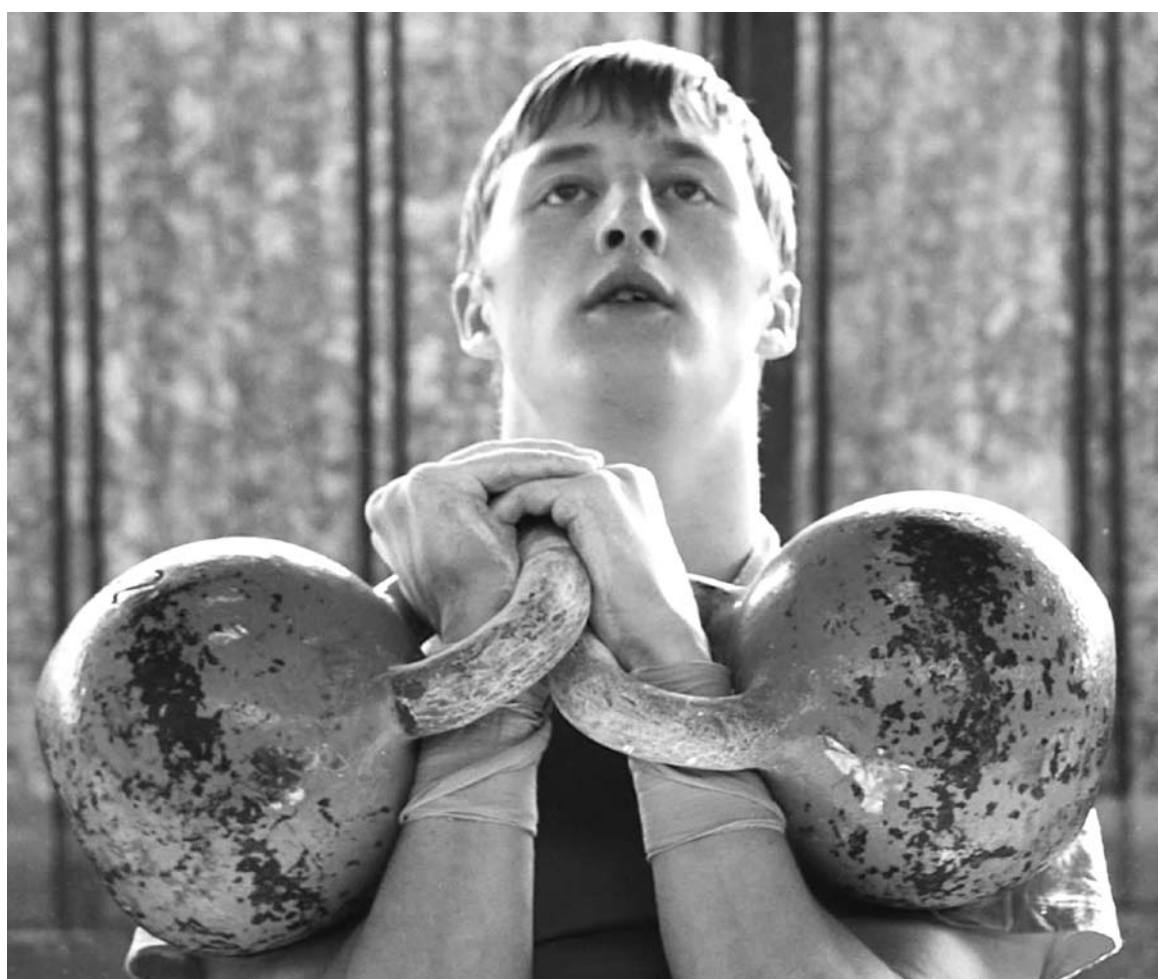
Появились ВАРИАНТЫ

Фондовый рынок компенсирует потери девальвации



АЛЕКСАНДР ПОЛУХ,
заместитель
начальника
управления
ценных бумаг ИК
«Газинвест»

Падение национальной валюты сильно удешевило активы российского фондового рынка и в какой-то мере послужило одной из причин текущего роста фондового рынка РФ. Выбирая инструменты для инвестирования, нужно понимать степень риска вложений. После подъема ЦБ ключевой ставки стали интересны инструменты с фиксированной доходностью. Такие как ИАР, прогарантированные РФ, с текущей доходностью 13-14 % годовых, но если повысить уровень риска, то можно заработать в разы больше, покупая, например, ведущие акции фондового рынка РФ. Интересен также рынок драгоценных металлов. Интерес к ПИФам снизился, но если рынок будет восстанавливаться, уровень популярности данных инвестиций будет расти.



НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

В условиях повышенной нестабильности практически всех рынков у инвесторов сохраняется возможность не только сохранить, но и существенно приумножить свои ресурсы, пользуясь именно этой волатильностью. Опрошенные «СО» эксперты рекомендуют воспользоваться несколькими доступными инструментами: от классических депозитов по уникально высокой ставке, уже привычного рынка ценных бумаг, устоявшего после падения курса рубля, до вложений в недвижимость или собственный бизнес.

Ценные бумаги – неотъемлемая часть личного инвестиционного портфеля. И, по мнению самарских брокеров, грамотное распределение средств именно сейчас может принести в будущем неплохой доход. Падение рубля в декабре 2014 года не повлекло за собой обвал котировок акций российских предприятий, скорее, напротив. Игроки рынка констатируют вполне позитивные тренды. «Пока вся страна

НА СТР. 30>

ВОСТОК-ИНВЕСТ
ИНВЕСТИЦИОННАЯ КОМПАНИЯ

270 85 70
www.vostok-invest.ru

Зарабатывайте на фондовом рынке

Деньги должны РАБОТАТЬ!

Реклама 0331В

**Нас знают
нам доверяют**

инвестиционная компания
ГАЗИНВЕСТ

Самара, пр. К. Маркса, 35
Т. 2 415 999
www.gasinv.ru

Лит. ФОРМ № 153-09021-000100 от 28.03.05 № 053-09021-000001 № 053-09021-010000 от 9.09.05

1300X Реклама

тенденции

< НА СТР. 29

Появились варианты

Фондовый рынок
компенсирует
потери
девальвации

следила за тем, как девальвируется рубль, и читала апокалиптические прогнозы, российский рынок акций сдаваться явно не собирался. Санкции, снижение рейтингов от международных агентств, ухудшающиеся прогнозы по росту российской экономики от известных инвестдомов, которые прозвучали в январе, — казалось, российские инвесторы игнорировали все плохие новости», — иронизирует директор БКС «Премьер» в Самаре Александр Тымчук. «Только за январь индекс ММВБ вырос на 18%. А некоторые акции показали еще более впечатляющий рост. Например, акции ГМК «Норильский никель», привилегированные акции «Сургутнефтегаза» выросли более чем на 40%, акции НЛМК, «РусАла», «Уралкалия» — более чем на 30%, акции АЛРОСА — на 25%», — рассказывает эксперт. Об аналогичных трендах говорит и начальник отдела финансового консультирования самарского филиала ООО «Атон» Василий Шевелев. «В целом девальвация достаточно позитивно сказалась на рублевых котировках акций большинства компаний. Падение быстро сменилось ростом, особенно в бумагах компаний экспортеров металлургического и нефтегазового секторов. Инвесторы позитивно оценивают потенциальный рост рублевой выручки этих компаний. Существенный удар девальвация нанесла в основном по финансовому сектору, что вызвало падение банковских бумаг», — рассказывает Шевелев. По мнению директора инвестиционной компании ЭКВИТИ-ИНВЕСТ Алексея Гайдука, декабрьское снижение котировок было скорее эмоциональным. «Вскоре инвесторы увидели, что металлургические предприятия и предприятия-экспортеры энергоресурсов, у которых в составе индекса ММВБ достаточно большая доля, напротив, выигрывают от высокого доллара. Это стимулирова-

ло рост, который, несмотря на низкую стоимость нефти, продолжается и сейчас. Более того, индексы и отдельные бумаги данных секторов даже обновили свои максимумы», — рассказывает он. Главными фаворитами ралли Алексей Гайдук называет ГМК «Норникель», «Лукойл», «Сургутнефтегаз», «Новатэк», «Северсталь».

«Хуже рынка остается банковский сектор. Здесь, напротив, валютные колебания и девальвация национальной валюты привели к тому, что многие бумаги остаются сильно недооцененными, в частности Сбербанк. Также не в лучшей ситуации оказались акции телекоммуникационного сектора: МТС, «Мегафон», «Ростелеком», однако они быстро восстанавливаются и, думаю, скоро приблизятся к справедливым значениям. По-прежнему недооценен сектор автомобилестроения», — рассказывает Гайдук. В качестве интересного варианта инвестирования Василий Шевелев отмечает валютные еврооблигации российских эмитентов, которые сейчас очень дешевы. «Длинные



выпуски государственных банков торгуются с доходностями до 15% в долларах. Вряд ли есть существенный риск дефолта по квазисуверенным эмитентам, поэтому их покупка в текущих условиях представляется наиболее интересной идеей валютных вложений», — считает эксперт. А, например, ПИФы, популярные еще несколько лет назад, участники рынка оценивают не так однозначно. По мнению старшего аналитика «Альпари» Анны Бодровой, эра ПИФов прошла. «В период текущего экономического спада эти продукты не дают какой-то заметной доходности в сравнении с аналогичными инструментами», — считает она. Противоположного мнения придерживается Василий Шевелев. По его мнению, самое простое, что можно сделать в данной ситуации, — это купить качественно управляемый ПИФ акций или еврооблигаций, где профессиональный управляющий составит грамотный портфель. «Доходность здесь, если выбран удачный ПИФ, может достигать 50% годовых», — отмечает он. ■

альтернативы

Вкладываясь с умом

Эксперты сходятся во мнении, что сейчас на передний план выходят консервативные инструменты, и напоминают о главном принципе формирования личного инвестиционного портфеля — диверсификации. По мнению Анны Бодровой, в настоящее время актуально как никогда хеджирование рисков и диверсификация активов. «Если это валютная позиция, то она должна быть уравновешена позицией с меньшим риском. Если это депозит, то в трех разных валютах. Самая доходная сейчас инвестиция — рублевый банковский депозит со ставкой 14-17% и структурированный продукт инвестиций с хеджированием рисков», — комментирует Бодрова. Аналогичного мнения придерживается и начальник аналитического управления ОАО УК «Ингосстрах-Инвестиции» Евгений Воробьев. «В кризисные времена имеет смысл формировать основную часть из защитных активов, оставив совсем небольшую часть средств на возможные интересные вложения. Например, в конце декабря 2014 года — начале января 2015 были интересные предложения по депозитам коммерческих банков, особенно принимая во внимание повышенный лимит страховки. Кроме того, напомню, что рекомендация держать средства в разных валютах, например долларе, евро и рубле, очень хорошо показала себя в 2014 году», — говорит Воробьев.

Алексей Гайдук считает, что имеет смысл обратить внимание все-таки на акции и недвижимость. Главное преимущество этих инструментов, по мнению эксперта, в том, что активы всегда будут иметь

объективную стоимость. «Текущий кризис не только обнаружил нестабильность рубля, но и существенно повысил риски инвестирования в «живые» доллары и евро, традиционные для российских инвесторов. Кризис банковской системы и резкий рост инфляции повлияли на отток денег из депозитов «под подушку». Нынешний уровень инфляции даже при краткосрочном повышении ставок не дает возможности получить достойную доходность, а нестабильная ситуация у банков приводит к тому, что депозит, всегда считавшийся безрисковым, перестает быть таковым. Остаются акции, так как это закрепляет право на часть реального бизнеса», — поясняет Алексей Гайдук.

«Также можно приобретать долги компаний, то есть становиться кредитором и получать купонный доход как в рублях, так и в валюте — это позволяют делать рублевые облигации и так называемые еврооблигации, номинированные в валюте», — отмечает он. Кроме того, по мнению Александра Тымчука, кризис — самое время задуматься о том, насколько вы застрахованы от непредвиденных жизненных ситуаций. Причем «застрахованы» — в прямом смысле этого слова. «Пережить экономические потрясения проще, когда вы и ваши близкие здоровы и энергичны. А любые события, связанные с лечением или невозможностью чисто физически выполнять свои обязанности, в период экономического спада могут привести к гораздо более тяжелым последствиям», — говорит эксперт. Облегчить непредвиденные проблемы, по его мнению, может помочь страховка. ■

мнение

АКЦИИ ЖДЕТ РОСТ



ВЛАДИСЛАВ ЗОТОВ,
генеральный директор
ИК «Восток-Инвест»

Диверсификация инвестиционного портфеля уместна как на подъеме экономики, так и на спаде. Разделение портфеля помогает избежать потерь при серьезной просадке того или иного актива. Можно выделить четыре основных элемента: ценные бумаги, банковские депозиты, недвижимость и металлические счета. Но металлические счета, учитывая текущие тенденции на рынке драгметаллов, — долгосрочные инвестиции на срок более пяти лет. Я бы рекомендовал 20% общего объема средств распределить во вклады (если позволяет сумма — в евро, доллары и рубли), 50% — в ценные бумаги. Оставшиеся 30% — в недвижимость, прежде всего коммерческую. Хотя, если говорить о недвижимости, то лучше подождать лета, возможна корректировка цен на 10-20%. Также останется актуальной инвестиционная покупка строящегося жилья на ранних стадиях с последующей перепродажей. Что касается рынка акций, то, на мой взгляд, он располагает потенциалом роста в 100% до конца года даже с учетом геополитических рисков. Только в январе он вырос на 20%. Металлургический сектор поднялся на 30%, нефтегазовый — на 20%, телеком — на 18%, финансовый сектор — на 20%, потребительский — на 7%. Нефть просела на 7%, однако сейчас котировки стабилизировались на уровне 50-60 рублей, ниже не опускаются и, надеюсь, не опустятся. В долларовом выражении ценные бумаги российских предприятий серьезно недооценены — на 700-2000%.

перспективы

СТАРТАПЕРЫ ЗАТАИЛИ ДЫХАНИЕ

Ждут инвесторов

Самарские инновационные проекты поборются за венчурный капитал

АЛЕНА КИЖАПОВА

На 20-25% возросло количество заявок в бизнес-инкубаторы области на реализацию стартап-проектов в четвертом квартале 2014 года. В общей сложности их число достигает 500. Теперь для воплощения бизнес-идеи в реальность им нужно будет пройти жесткий отбор, т.к. инвесторы предпочитают нивелировать собственные риски. По мнению экспертов, большим интересом сегодня могут пользоваться максимально проработанные проекты, с короткими или среднесрочными сроками окупаемости в сегментах ИТ, медицины и автомобилестроения.

В Самарской области на сегодняшний день сразу несколько структур предлагают поддержку стартаперам. Это «Центр инновационного развития и кластерных инициатив», НП «Региональный центр инноваций и трансфера технологий», муниципальное предприятие г.о. Самара «Самарский бизнес-инкубатор», «Инновационный бизнес-инкубатор», «Тольяттинский инновационно-технологический бизнес-инкубатор». Эксперты уверены, что одной из самых действенных мер поддержки малого и среднего предпринимательства в стартовый период является именно бизнес-инкубирование. Своим резидентам специалисты инкубаторов оказывают помощь в таких направлениях, как имущественная поддержка, консалтинг, обучение навыкам ведения бизнеса.

Наиболее привлекательными для инвесторов, по словам представителей бизнес-инкубаторов Самарской области, являются проекты тех направлений, которые сейчас находятся на стадии подъема. Среди них информационные технологии, биотехнологии, энергетика, наносистемы и др. Если исходить с позиции привязки к региональной экономике, то максимальной популярностью пользуются идеи,

реализация которых лежит в сфере интересов крупных системообразующих предприятий. «Для Самарской области таковыми являются аэрокосмический и автомобильный кластеры. В поле зрения инвесторов лежат и те проекты, которые могут быть поддержаны через федеральные программы поддержки инноваций», - комментирует директор МАУ г.о. Тольятти «Агентство экономического развития» управляющей компании бизнес-инкубатора Тольятти Елена Лях.

Однако кризис внес свои коррективы и на рынок стартапов в части инвестирования инновационных проектов. По словам генерального директора НП «РЦИ» Сергея Богданова, сейчас инвесторы стремятся снизить свои риски, как и весь бизнес в целом. «В такой ситуации становятся актуальными синдицированные сделки (с привлечением дополнительных средств от других частных инвесторов, бизнес-ангелов или фондов для закрытия инвестиционной сделки. – Прим.ред.), а также получение стартапом поддержки от государства», - считает он. Повысить свою привлекательность инновационное предприятие может, участвуя в федеральных грантовых программах и продвигая свои проекты в технопарки, бизнес-инкубаторы и инжиниринговый центр, услуги которых направлены на поддержку инновационных компаний всех уровней развития.

Региональные бизнесмены считают, что выгоднее всего инвестировать в те отрасли, где есть четкое понимание рыночной ситуации и ее специфики. Впрочем, директор автоцентра «Премьера» Владимир Сипко не исключает, что в условиях кризиса могут получить развитие такие сферы, которые до недавнего времени были вовсе не востребованы. Генеральный директор ИК «Восток-Инвест» Владислав Зотов уверен, что вкладываться в стартапы выгодно в любые времена. «Любой предпринима-



ТИМУР НИГМАТУЛЛИН,
финансовый
аналитик
ИХ «ФИНАМ»

По объему инвестиций пока лидирует особая экономическая зона промышленно-производственного типа «Тольятти». Работа бизнес-ангелов в Самаре практически не ведется с учетом неопределенности на финансовом рынке и негативной экономической конъюнктуры. Судя по всему, финансирование на начальных этапах происходит за счет собственных средств.

тель с высоким доходом рассматривает варианты вложений в стартапы. Такие проекты всегда будут актуальны – не важно, кризис это или подъем экономики», - уверен он.

Лидером по количеству резидентов в регионе является Тольяттинский бизнес-инкубатор. 17 компаний развиваются в соответствии с целевыми отраслями Автограда: автомобилестроение, автотехнологии, машиностроение и товары массового потребления. Самарский бизнес-инкубатор сосредоточен на сфере услуг (12 резидентов). Самарский инновационный бизнес-инкубатор является инфраструктурным объектом регионального технопарка с фокусом на современных технологиях и наукоемкой товарной продукции (размещается несколько малых предприятий, в сфере деятельности которых медицина, биомеханика, акустические измерения, ИТ и т.п.). По мнению экспертов, о конкуренции между структурами говорить не приходится. «Все проекты скорее дополняют друг друга, покрывая основные ниши на рынке инноваций и инвестиций», - уверен финансовый аналитик ИХ «ФИНАМ» Тимур Нигматуллин.

Представители региональных бизнес-инкубаторов предполагают, что экономическая ситуация в скором времени все же подтолкнет успешных бизнесменов и инвесторов вкладывать средства в экспортоориентированные стартапы, которые планируют выход на глобальные рынки. «Мы уже заметили инвестиционную активность в Самарской области. В прошлом году пользовались популярностью семинары и встречи в рамках «Школы бизнес-ангелов» (частных инвесторов, вкладывающих в проекты на ранней стадии развития). Кроме того, осенью 2014 года в Самаре был создан неформальный клуб инвесторов, с 2013 года функционирует клуб Samara Investment Park», - отмечает Сергей Богданов. ■

БИЗНЕСМЭНЫ И ИНВЕСТОРЫ серьезно подойдут к выбору проектов для финансирования



ВЛАДИСЛАВ ЗОТОВ,
генеральный директор ИК «Восток-Инвест»

Конечно, в кризисной ситуации инвестирование усложняется за счет того, что снижается индекс доверия и риски воспринимаются несколько хуже. В последнее время ИТ и медицина являются приоритетными отраслями для развития инновационных стартапов. С другой стороны, газовая и нефтяная отрасли сегодня также востребованы, т.к. они наиболее актуальны для нашего региона.

приоритеты

IT РУЛИТ

Сокращение объемов инвестиций и экономический кризис не лишили начинающих предпринимателей энтузиазма. На сегодняшний день в базе данных инновационных проектов на едином портале инновационной деятельности Самарской области зарегистрировано 510 компаний и стартапов. Из них 234 проекта развиваются при вузах. Наибольший интерес инвесторы проявляют к сфере информационных технологий, где развиваются 134 проекта. На втором месте находится область медицины – 103 проекта. В сфере автомобилестроения работают 92 проекта, в авиакосмической отрасли – 74.



инвестиционная компания
ЭКВИТИ-ИНВЕСТ

Профессионально. Выгодно.

Как выгодно инвестировать?

Как проанализировать ситуацию на финансовом рынке и понять реальные возможности?

Компания ЭКВИТИ-ИНВЕСТ: профессиональные инвестиционные решения для каждого клиента. Разработки новых эффективных стратегий управления капиталом, консультационное брокерское обслуживание, формирование инвестиционных портфелей, доступ к любым финансовым инструментам.

АКЦИИ, ОБЛИГАЦИИ, СРОЧНЫЕ КОНТРАКТЫ, СТРУКТУРНЫЕ ПРОДУКТЫ/ОПЦИОННЫЕ СТРАТЕГИИ, ЕВРООБЛИГАЦИИ, ЗАПАДНЫЕ РЫНКИ.

г. Самара, ул. Лесная, 23, Самарский Деловой Центр, офис 15.
т. (846) 277-93-52, www.eiic.ru



НЕДВИЖИМОСТЬ

ИДУТ НА СНИЖЕНИЕ

Девелоперы срезают жирок

Покупка недвижимости остается одним из классических инструментов сохранения инвестиций

ТАТЬЯНА АНЗОНГЕР

2014 год оказался достаточно удачным для рынка недвижимости: нестабильность на финансовом рынке и геополитическая ситуация в сочетании с санкционным давлением привели к тому, что инвесторы бросились вкладывать деньги в понятный и стабильный актив – квадратные метры. Динамика продаж компании «Инвест-Development» показывает, что с осени 2014 года количество продаваемых коммерческих объектов недвижимости значительно выросло. Однако 2015 год для девелоперов будет непростым. Эксперты прогнозируют крайне низкую инвестиционную активность на рынке офисной и коммерческой недвижимости: основные сделки купли-продажи будут завязаны на существенные скидки, а борьба за арендаторов сузит круг рентабельных объектов.

Рынок коммерческой недвижимости тяжело переживает сложившуюся экономическую ситуацию. Если в конце 2014 года мы наблюдали всплеск интереса со стороны инвесторов, то сегодня рынок замер в ожидании, и основной результат, который демонстрирует рынок, – это падение спроса. «Прогнозировать, что будет с коммерческой недвижимостью, сложно», – отмечает руководитель БЦ «Волга-Плаза» и генеральный директор компании «Инвест-Development» Михаил Ненашев. – Сегодня понятно только одно, что выживут те объекты, экономика которых была хорошо просчитана, обладающие развитой инфраструктурой и ценовая политика которых не завязана на валютные колебания. По моему мнению, относительно хорошо будут себя чувствовать объекты коммерческой недвижимости, расположенные



МИХАИЛ НЕНАШЕВ,
руководитель
БЦ «Волга-Плаза»,
генеральный
директор
компании
«Инвест-Development»

Рынок коммерческой недвижимости сегодня проходит стадию очищения. В выигрыше останутся качественные и хорошо подготовленные объекты, расположение и инфраструктура которых максимально отвечают требованиям арендаторов. Повышение стоимости аренды в текущем году будет минимальным – в рамках инфляции, так как конкуренция на рынке региона достаточно велика и в условиях сокращения спроса это будет по меньшей мере неразумно. Что касается инвестиций в офисную недвижимость, то это направление всегда было интересно инвесторам, и не думаю, что спрос на нее серьезно упадет. Да, он будет скорректирован, так как сегодня многие выжидают действий ЦБ, развития геополитических событий, но уже к лету 2015 года мы ожидаем некоторого восстановления интереса. Что касается наших объектов, то достаточно популярны у нас БЦ «Волга-Плаза», офисные центры «Парадиз», а также объекты на ул. Санфировой, С-95, и ул. Аэродромной, 45.

в пределах центра города, причем речь идет не только о его исторической локации, но и, условно говоря, центрах деловой активности с выходами на Московское шоссе и другие магистрали Самары».

Несмотря на явно просевшую инвестиционную активность на рынке, вложения в недвижимость остаются классическим финансовым инструментом сохранения и преумножения сбережений. «Мы не поднимали стоимость наших объектов недвижимости, и в условиях удорожания европейской и американской валюты наши предложения являются довольно привлекательными. Именно поэтому в условиях снижения инвестиционной активности в этом сегменте мы продолжаем наблюдать повышенный интерес со стороны потенциальных покупателей, – говорит директор департамента продаж компании «Инвест-Development» Валерий Зинин. – В числе объектов, которые пользуются повышенным

вниманием, – офисные центры на ул. Аэродромной, 45, и ул. Санфировой, С-95, «Парадиз», бизнес-центр «Волга-Плаза».

Позитивен в своих прогнозах и исполнительный директор, руководитель рынка капитала в России компании Colliers International Станислав Бирик. Он отмечает, что общий объем инвестиций на рынке офисной недвижимости России в 2015 году может составить примерно \$3,5 млрд, что сравнимо с результатом 2014 года. Впрочем, не все эксперты настроены оптимистично. Генеральный директор Real Estate Create Никита Петухов отмечает рост пустующих офисных и торговых площадей. «Негативный тренд затронул, конечно, всех участников рынка, – комментирует Валерий Зинин. – Вопрос в качестве объекта, его заполненности арендаторами, инфраструктурой и умением управленцев договариваться и находить совместные пути решения проблем».

«Что касается прогнозов, то мы берем за основу стабильно-позитивный сценарий развития событий, а именно стабилизацию курсов валют и снижение ключевой ставки ЦБ. При выполнении перечисленных условий рынок коммерческой недвижимости не избежит серьезных потрясений, но его реформация ударит только по слабым игрокам. Повторюсь, грамотное управление позволит сдержать падение доходов на уровне рентабельности, – комментирует Михаил Ненашев. – Очевидно, что легким 2015 год не будет ни для кого. Но текущий кризис, помимо очевидных неприятностей, принесет нам и пользу, запустив механизм очищения и оздоровления рынка. И никто не отменял закон цикличности. Текущий цикл потрясений рано или поздно закончится, сменившись новой фазой роста».



БИЗНЕС-ЦЕНТР «ВОЛГА-ПЛАЗА» не обделен вниманием инвесторов даже в период снижения спроса на недвижимость



ДЕНИС КОЛОДНИКОВ,
председатель
совета
директоров
компании
RRG

Ключевым трендом 2015 года на рынке коммерческой недвижимости станет стремление всех участников к оптимизации затрат на существование и развитие. В последние месяцы к осознанию необходимости максимально оптимизировать расходы пришли практически все участники рынка. На этом фоне в будущем году мы ожидаем усиления спроса на качественные услуги консультантов и геомаркетологов. Девелоперы, способные продолжать развитие вопреки кризисным явлениям в экономике, будут нуждаться в точных и обоснованных рекомендациях по расположению новых объектов. Арендаторы, в свою очередь, наверняка будут искать пути сокращения арендных затрат, а инвесторы – возможности извлечения максимальной выгоды из сложившейся на рынке ситуации. Можно ожидать, что резко возрастет востребованность геомаркетинговых инструментов для прогнозирования оборотов, наработок в области инновационного консалтинга. В целом будет набирать обороты тенденция к поиску новых решений, выработке новых продуктов, пересмотру, реконцепции и оптимизации стратегий развития бизнеса.

ПРОФИЛАКТИКА

ВЫГОДНО ЛЕЧИТЬСЯ НА РОДИНЕ

Рассчитывают на полную загрузку

Инвестиции в местные курорты и лечебницы могут начать окупаться уже сегодня

ЛЮБОВЬ ФЕДОРОВА

Полной загрузки местных санаториев ожидают представители туристической отрасли региона от будущего летнего сезона. Как утверждают эксперты, рост курса валют и упавшие реальные доходы россиян вынуждают их отказаться от запланированных поездок за рубеж не только на отдых, но и лечение.

В последние 5-6 лет российские санатории активно обновляли свою инфраструктуру, наращивали потенциал специалистов, понимая, что нужно бороться за клиентуру и соответствовать

ЕЛЕНА МАРТЫНЕНКО,
директор туристической
компании «Профцентр»

Альтернатива лечению за рубежом всегда была и есть. Российские санатории с современной лечебной базой, отлаженной инфраструктурой и комфортом могут дать фору любому зарубежному курорту по природным и климатическим факторам. В самарские санатории едут и из других регионов, в том числе северных. Отличная лечебная база и близость к реке способствуют получению максимального эффекта оздоровления. Стоимость койко-дня с лечением в областных санаториях варьируется от 1650 до 2000 руб. в двухместном номере с удобствами, питанием и лечением.

мировым стандартам. Сегодня, в условиях переориентации на внутренний туризм, они оказались подготовлены, чтобы взять нагрузку на себя. Как сообщил директор санатория «Красная Глинка» Иван Бабушкин, инвестиции в работу санатория за несколько лет составили порядка 12 млн рублей, за счет чего было проведено переоснащение лечебной базы, приобретено новое оборудование, отремонтированы пищеблок, бассейн. «Около 30% клиентов мы привлекаем на свободном рынке путем договорных отношений с туристическими фирмами, предприятиями, собственны-

САМАРСКИЕ САНАТОРИИ ждут наплыва клиентов в ближайший весенне-летний сезон

ми силами. Основную долю загрузки санатория составляют пациенты, которые приезжают на лечение по медицинским направлениям», – говорит он. Руководители турфирм отмечают, что все больше людей планируют лечение в региональных санаториях. По мнению руководителя Самарского бюро СКО «РосЮг-

Курорт» Владимира Фадеева, растущая популярность отечественных курортов обусловлена не только возросшим уровнем сервиса, приемлемыми ценами, отсутствием языкового барьера, но и уникальными природными лечебными факторами, новейшими технологиями курортной медицины. ■



здоровье

ЖДУТ ПАЦИЕНТОВ

Успели подготовиться к потоку

Обновленная система здравоохранения региона готова поправить здоровье самарцев и гостей губернии на современном уровне

ЛЮБОВЬ ФЕДОРОВА

Девальвация рубля привела к резкому росту расходов тех, кто привык ездить лечиться и реабилитироваться за рубеж. В связи с этим эксперты и участники медицинского сообщества прогнозируют повышение спроса на услуги региональных медучреждений, как частных, так и государственных. Тем более что многие из них уже прошли полную модернизацию и полностью вписались в современные требования.

Планомерное обновление инфраструктуры медицинских объектов и технологичного оборудования позволило довести уровень региональной медицины, по крайней мере, в отдельных ее сегментах, до мировых стандартов. Общий объем финансирования областной целевой программы модернизации здравоохранения, реализуемой с 2011 по 2013 годы, составлял 14,7 млрд рублей. Затем, в 2013

Р

> 52

МЛРД РУБЛЕЙ – бюджет госпрограммы «Развитие здравоохранения в Самарской области» до 2018 года



НОВЫЙ КАРДИОЦЕНТР в Самаре будет построен по схеме ГЧП



году, была утверждена новая госпрограмма «Развитие здравоохранения в Самарской области», рассчитанная до 2018 года. Ее общий бюджет составит 52,4 млрд рублей. В частности, по данным областного минздрава, в 2015 году порядка 200 млн рублей направят на проведение модернизации перинатального центра тольяттинской больницы №5.

Кроме того, в текущем году, в рамках программы подготовки к проведению чемпионата мира по футболу, будет проведен капремонт и закуплено медоборудование на сумму более 146 млн рублей в больницу им. Середавина и на 225 млн рублей – в больницу им. Пирогова. К 2017 году в региональном здравоохранении будет реализовано 29 проектов с использованием механизмов государственно-частного партнерства. Например, вложения в строительство нового современного кардиохирургического центра составят порядка 3 млрд руб.

Участники медицинского сообщества прогнозируют растущий интерес к региональным клиникам.

Как рассказал «СО» хирург-имплантолог клиники «Dental Style» Ян Барков, «инвестировать в свое здоровье нужно постоянно, чтобы избежать проблем в будущем. Особенно это касается стоматологии. Сегодня самарские специалисты достигли высокого уровня, и их квалификация доказана опытом. Чтобы сделать качественные импланты, не нужно ехать за ними, например, в Израиль, установить их по доступным ценам можно и здесь. В местные клиники поступают расходные материалы, сделанные по зарубежным технологиям. Я сам работаю в Израиле и России, могу сказать, что хорошего врача можно найти и в своем городе. Поэтому выгода лечения на родине очевидна, и не нужно тратить время и деньги на проезд и проживание».

медицина

ИНВЕСТИРУЮТ В ЗДОРОВЬЕ

Тратятся на модернизацию

Топ-менеджмент медицинской компании не экономит на комфорте пациентов

ЛЮБОВЬ ФЕДОРОВА

Более 30 млн рублей вложило ЗАО «Медицинская компания ИДК» только в 2014 году на обновление оборудования. Сопоставимы планы и в текущем году. Нестабильная ситуация в экономике не мешает компании инвестировать в инфраструктуру, заботясь о здоровье пациентов, чтобы быть конкурентоспособными в сравнении с западными медицинскими центрами.

По словам генерального директора ЗАО «Медицинская компания ИДК» Владислава Шерстобоева, после вхождения в 2013 году в группу компаний «Мать и дитя» в клинике начался активный процесс улучшения технического состояния и замена медтехники старше пяти лет с момента выпуска. «К примеру, обновлены две лапароскопические операционные, сделан ремонт в госпитале, и теперь он соответствует мировым стандартам, – говорит он. – Также были закуплены два новейших УЗИ-аппарата экспертного класса. Ежегодно инвестиционный фонд компании поддерживается на высоком уровне, чтобы не уступать, а где-то и опережать по уровню оснащенности западные медицинские центры».

Несмотря на то, что большая часть медтехники и препаратов в



ВЛАДИСЛАВ ШЕРСТОБОЕВ, генеральный директор ЗАО «Медицинская компания ИДК»

Ценностные ориентиры, по которым работает компания «ИДК», – это доверие, инновации, качество. Я благодарен нашим пациентам за терпение некоторых ограничений в сервисе во время ремонта в январе и за то, что они поддерживают общение с нашим персоналом, дают советы, к которым мы прислушиваемся. Мы многопрофильная клиника и видим своей задачей полный цикл обследования здоровья всех членов семьи. В наших планах – открытие роддома к 2018 году, и мы будем рады, если будущие мамы выберут наши услуги не только до и во время беременности, но и в такой важный для них момент, как роды, которые уже сегодня можно осуществить в Уфе, в нашем новом госпитале «Мать и дитя».



МАРАТ ТУГУШЕВ, главный врач ЗАО «Медицинская компания ИДК»

Компания в первую очередь работает в интересах пациента, чему способствует сама атмосфера в клинике. Более чем за 22 года работы мы нашли «золотую середину» как в сервисе, так и в технологиях, используя опыт западной медицины. Сохранение качества жизни и комфортность лечения – наши приоритеты. Не нужно за этим ехать за рубеж, так как все передовые технологии уже есть в Самарской области – во всяком случае, что касается женского и детского здоровья, мы отвечаем за стандарт качества.

клинике зарубежного производства, компания рассматривает варианты импортозамещения. При этом главным критерием отбора являются клинически доказанные результаты их эффективности, чтобы предлагать пациентам лучшее. В то же время здесь особое внимание уделяется повышению качества медицинской помощи, осно-

ванной на опыте успешных мировых достижений. Внедрение системы клинического управления выражается в результативности, своевременности и эффективности лечения, а также безопасности для пациента. Как рассказал главный врач ЗАО «Медицинская компания ИДК» Марат Тугушев, данная система успешно работает в



«ИДК» ЕЖЕГОДНО инвестирует в новейшие технологии клиники

клинике уже более пяти лет, в нее вовлечен весь персонал. По его словам, контроль качества в медицине формируется уже после оказания услуги, поэтому важно не столько контролировать, сколько именно управлять качеством на всех этапах оказания медпомощи. «Мы регулярно делаем мониторинг научных исследований, используя проверенные методы современной медицины, – говорит он. – Наши главные специалисты по каждому профилю следят за новинками в своих направлениях, участвуют в конгрессах и семинарах в РФ и в мире, делают доклады для своих коллег и на внешних мероприятиях, чтобы повышать свою квалификацию и внедрять новейшие технологии в регионе».

Это подтверждают показатели работы «ИДК». К примеру, за 2014 год после применения ЭКО из 1200 проведенных циклов около 600 достигли положительного результата: наступила беременность у 51% женщин, что на 15% выше, чем в целом

по Европе. Также в компании создана система индикаторов качества, которая позволяет делать анализ и устранять недочеты, поэтому обратная связь с пациентами в данном случае очень важна. В компании действует «Корпоративный университет», в рамках которого медперсонал клиники постоянно учится сам и учит других. «Два раза в год мы проводим семинары по управлению качеством медпомощи, где врачи обмениваются опытом, каждое отделение докладывает о проведенных клинических аудитах и вносит предложения, как улучшить процесс, – говорит Марат Тугушев. – Ежегодно наша компания организует и проводит две масштабные медицинские конференции по лечению бесплодия, акушерству и гинекологии, в которых участвуют кандидаты наук, именитые лекторы и практикующие врачи из регионов ПФО. Это дает нам возможность рассказать о наших достижениях и взять на вооружение опыт других клиник».

преступность & БЕЗОПАСНОСТЬ

тема & главное

■ ЧТО ВМЕНЯЮТ В ВИНУ ТАТЬЯНЕ ЕРИЛКИНОЙ

• Часть 4 статьи 159 УК РФ. Мошенничество, совершенное организованной группой, либо в особо крупном размере, или повлекшее лишение права гражданина на жилое помещение, - наказывается лишением свободы на срок до десяти лет со штрафом в размере до одного миллиона рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до трех лет либо без такового и с ограничением свободы на срок до двух лет либо без такового.

Источник: <http://base.garant.ru>

■ СЛЕДСТВИЕ В ЦИФРАХ

• На 6 февраля 2015 года зарегистрировано 1236 заявлений от вкладчиков ВКБ
• Временной администрацией выявлено, что операции по списанию денег совершены по счетам более 2,5 тысячи вкладчиков на общую сумму не менее 1,5 млрд руб.

Источник: прокуратура Самарской области

санкция

ПРЕТЕНЗИИ ПРОКУРАТУРЫ ЗАМЕТИЛИ

Ерилкину заперли в четырех стенах

Мера пресечения председателю правления ОАО «ВКБ» изменена на домашний арест

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

На минувшей неделе органы предварительного следствия предъявили обвинение председателю правления ОАО «Волга-Кредит Банк» Татьяне Ерилкиной и вышли в суд с ходатайством об изменении ей меры пресечения. В четверг, 12 февраля, суд изменил бизнес-леди меру пресечения с подписки о невыезде на домашний арест сроком на 2 месяца.

Сценарий крупномасштабного хищения денег вкладчиков самарского банка «Волга-Кредит» разворачивался на протяжении нескольких месяцев. В начале 2014 года у банка сменились собственники, в число которых вошли некие малоизвестные в банковских кругах инорегиональные бизнесмены. Председателем совета директоров банка в июне 2014 года стал владелец московского ЗАО «НПО «Высокоточные системы и технологии» Александр

Бобровский. Было объявлено о планах развития банка и, в частности, об увеличении его капитала в течение ближайших трех лет до 2,5 млрд руб.

Позднее стало понятно, что новые владельцы, зашедшие в банк, могут быть причастны к хищению средств, выводу активов и преднамеренному банкротству еще нескольких российских банков.

Перед самым Новым годом, 30 декабря, у «Волга-Кредита» была отозвана лицензия, а временная администрация отдала в АСВ данные бухгалтерского учета и реестр вкладчиков. После праздников, 12 января, появился второй реестр, который принесла в правоохранительные органы предправления банка Татьяна Ерилкина.

Спустя еще несколько дней в полицию обратились первые вкладчики ОАО «ВКБ», обнаружившие на своих счетах пустоту вместо денег, и СЧ ГСУ ГУ МВД РФ по Самарской области возбудила уголовное дело по ста-

тье «Мошенничество в особо крупном размере».

На момент возбуждения дела Ерилкина уже начала сотрудничать со следствием, она пояснила, что первый реестр не содержит достоверных данных по вкладам, и в отношении нее были приняты меры государственной защиты. 5 февраля 2015 года ей была избрана мера пресечения в виде подписки о невыезде. На тот момент уже были арестованы три фигуранта громкого дела - директор департамента информационных технологий ОАО «ВКБ» Сергей Осипов, руководитель отдела по работе с физическими лицами Мария Зацепина и ее подчиненная Елена Данчина. Сейчас по делу ВКБ работают 12 следователей, оперсоставу ГУ МВД выписаны командировки в другие регионы с целью задержания прочих фигурантов. Предполагается, деньги были списаны со счетов 2,5 тысячи вкладчиков, сумма ущерба - не менее 1,5 млрд руб.

НА БЛИЖАЙШИЕ
два месяца
Татьяна Ерилкина
ограничена
в передвижениях
и общении



На прошлой неделе в процесс разбирательств вокруг банка публично вошла прокуратура области. Ее представители обвинили органы следствия в пассивности и нежелании менять статус г-жи Ерилкиной, на руководящую роль которой в совершении преступления указывали остальные подозреваемые. Также прокуратура посчитала необоснованным применение к бизнес-леди мер государственной защиты.

Реакция на критику со стороны прокуратуры последовала практически сразу. Уже на следующий день после выступления начальника управления по

надзору за следствием, дознанием и оперативно-розыскной деятельностью прокуратуры Самарской области Антона Атыкина в суд Октябрьского района было направлено ходатайство об изменении меры пресечения для Ерилкиной. Как сообщила «СО» старший помощник прокурора Самарской области по взаимодействию со СМИ Ульяна Кудинова, 12 февраля суд изменил меру пресечения предправления ОАО «ВКБ» на домашний арест сроком на 2 месяца. По словам г-жи Кудиновой, Татьяне Ерилкиной предъявлено обвинение в мошенничестве. ■

мнение

ДОМАШНИЙ АРЕСТ МЯГЧЕ СОДЕРЖАНИЯ ПОД СТРАЖЕЙ



ВЛАДИМИР РАХМАНОВ,
адвокат КА № 11

Самая тяжкая мера пресечения - это заключение под стражу. Вторая по тяжести - домашний арест. Конечно, домашний арест мягче содержания под стражей. Все-таки человек живет дома, среди родных, а не в тюремной камере, где отсутствуют какие-то элементарные удобства. А здесь он живет в своей квартире, среди своей мебели, со своим телевизором, со своими душевыми кабинами, джакузи и так далее. Следует учитывать, что при домашнем аресте суд может накладывать определенные ограничения на поведение фигуранта. Все это указывается в постановлении суда. Бывает полное ограничение, когда человек не может выходить из дома, ему нельзя ни с кем переписываться, нельзя общаться ни с кем, кроме тех, с кем проживаешь, нельзя пользоваться почтовой и телефонной связью и сетью Интернет. При домашнем аресте бывает и частичное ограничение: общаться ни с кем не можешь, но разрешают час или два проводить на улице. Пример - фигурантка дела «Оборонсервиса» Васильева. Ей можно на три часа в день выходить из дома, посещать магазины, оздоровительные и лечебные учреждения. Но, как правило, во всех случаях действует запрещение телефонной связи, кроме как с судом, со следователем и со специальными службами - МЧС, «скорая помощь» и так далее. Я бы не увязывал материальное положение и меру пресечения в том плане, что домашний арест применяют только к людям состоятельным. Я бы скорее увязывал это с категорией дел. Чаще домашний арест выбирается по делам экономической направленности, самый распространенный случай - часть 4 статьи 159 УК РФ (мошенничество в особо крупном размере). А крупные мошенничества в основном совершают люди небедные - это связано с многомиллионными сделками. Порой суд боится арестовывать людей, если перспективы расследования не очень понятны, неясно, будет ли там обвинительный приговор. Я бы по экономическим составам преступлений не арестовывал вообще. Дела такие обычно очень длительные, получается, люди год-полтора сидят дома. Достаточно и подписки о невыезде.

история

Один дома

Домашний арест как мера пресечения стал довольно популярен в последние несколько лет. Рекордсменами по продолжительности домашнего ареста в регионе являются братья-близнецы Зуевы, совладельцы группы компаний Twin Media, фигуранты скандального уголовного дела о хищении 106,2 млн руб. у компании «Роснефть», которое сейчас слушается в суде. Под домашним арестом находится и экс-вице-президент Волго-Камского банка Олег Назаров, обвиненный в злоупотреблении полномочиями на основании заявления главы группы компаний «Жигули» Алексея Колесникова.

Довольно долгое время - с сентября 2013 года по январь 2015 года - провел под домашним арестом бывший советник по правовым вопросам экс-мэра Самары Виктора Тархова, адвокат Александр Шаронин. Его обвиняли в покушении на крупномасштабное мошенничество, связанное с попыткой отчуждения доли в ООО «Волгастройдом», оцененной аудиторами в 43,5 млн руб. Недавно домашний арест г-на Шаронина закончился - он получил реальный срок в колонии и был взят под стражу. Бывший совладелец холдинга «СВ» Алексей Гриншпун во время слушаний по своему первому делу находился под домашним арестом и после вступления приговора в силу



ДОМАШНИЙ АРЕСТ суд обычно санкционирует людям состоятельным

сразу переехал в колонию-поселение. А вот экс-вице-мэру Самары Евгению Реймеру повезло больше - по делу о взятке он был лишь оштрафован, и домашний арест на реальный, как у Шаронина или Гриншпуна, не сменился.

Бывают и такие случаи, когда жесткий сценарий задержания и помещения в ИВС переходит в домашний арест и дальнейшее снятие претензий к фигуранту. Так, под домашний арест суд отпустил бывшего министра транспорта Самарской области Бориса Ардалина, задержанного в феврале 2013 года в рамках расследования уголовного дела о похищении адвоката КА № 44 ПАСО Ильдара Бирюкова. Позднее претензии к г-ну Ардалину вообще исчезли. Та же схема была реализована в отношении арестованного чиновника МЭРТ Валерия Филиппова - его дело позже прекратили по амнистии.

ПРОВЕРКА

Мюнц сдала фальшивку



ПОДДЕЛЬНЫЕ КУПЮРЫ
с аналогичным номером ранее в регионе не изымались

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Проводится проверка по факту изъятия поддельной купюры. По информации «СО», утром 26 января в отделении Сбербанка РФ на улице Советской Армии, 239 44-летняя Ольга Мюнц, заместитель директора департамента розничных продаж страховой компании «Фьорд», при перечислении денег предъявила денежную купюру достоинством 5 тыс. руб. с признаками подделки. Качество бумаги, на которой напечатана купюра, не соответствует необходимым стандартам, водяные знаки на ней имитированы, отсутствует свечение в лучах ультрафиолета. Как сообщил «СО» источник в полиции, ранее купюра с таким номером в регионе не изымалась. Фальшивка изъята и направлена на криминалистическое исследование. Проводится проверка на предмет возбуждения или невозбуждения уголовного дела.

ПЕРСПЕКТИВЫ ЕСТЬ

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Полиция рассчитывает на быстрое раскрытие уголовного дела об убийстве бывшего совладельца оптово-розничного рынка на улице Севастопольской Андрея Еремеева. Как уже сообщало «СО», тело 42-летнего официально нигде не работающего Еремеева было обнаружено утром 26 января рядом с домом №69 на улице Солнечной в Промышленном районе, где он проживал с семьей. Причиной смерти стали множественные огнестрельные ранения головы, шеи, спины и правой ноги. Еремеев раньше был профессиональным боксером, затем ушел в бизнес. Наиболее известным из всех фирм с его участием является ликвидированное три года назад ООО «Лотс-1» (оптовая торговля). Компания прославилась постоянными тяжбами с областным министром и неким ООО «Ибица» за площадку в 7,2 тыс. кв. м на пересечении улиц Победы и Севастопольской, где располагался оптово-розничный рынок. О том, что в деле об убийстве Еремеева имеются некие положительные подвижки, «СО» сообщил начальник полиции Самарской области Николай Турбовец. «Думаю, это дело быстро раскроется, и в ближайшее время мы по этому делу дадим исчерпывающие пояснения», - заявил г-н Турбовец, не детализируя ход следствия.



ИЗЪЯТИЕ

В туалете нашли схрон



ОРУЖИЕ И ПАТРОНЫ
были найдены в общественном туалете во дворе дома №63 на улице Галактионовской

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

В Самарском районе областного центра обнаружен оружейный арсенал. По информации «СО», утром 3 февраля в общественном туалете во дворе дома №63 на улице Галактионовской обнаружены и изъяты пистолет «Вальтер» калибра 7,65 миллиметра, гладкоствольный револьвер выпуска 1944 года калибра 5,6 миллиметра, пистолет General калибра 9 миллиметров, два прибора бесшумной стрельбы к пистолетам, 83 патрона калибра 5,6 миллиметра, 7 травматических патронов, 10 патронов калибра 7,65 миллиметра. Владелец оружия и боеприпасов пока неизвестен. Все изъятое направлено на экспертизу в ЭКЦ областного ГУ МВД. По итогам экспертных исследований будет решаться вопрос о возбуждении уголовного дела. Также устанавливается возможная личность гражданина, забывшего сверток с оружием в общественном туалете.

МОШЕННИЧЕСТВО

Данилова осудят заново



ДЕЛО СООБЩИКА осужденного Андрея Сорочайкина будет слушаться повторно

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

В Советском суде во вторник, 10 февраля, во второй раз стартовал процесс по делу «Металлопторга». На этот раз на скамье подсудимых лишь один фигурант - бывший топ-менеджер холдинга «Активный капитал» Игорь Данилов. В конце 2014 года ему делали операцию на сердце, поэтому 10 декабря суд приостановил производство по уголовному делу в отношении Данилова до его выздоровления. Спустя некоторое время трое его подельников - бывшие собственники и руководители ряда входящих в «Активный капитал» предприятий Андрей Сорочайкин, Дмитрий Щербинин и Дми-

трий Ельчанинов - получили реальные сроки в колонии. Вину все четверым вменялось крупномасштабное мошенничество с денежными средствами дольщиков «Металлопторга» при строительстве жилых многоэтажных домов на пересечении улиц Советской Армии и Антонова-Овсеенко, Блюхера и Карбышева, Карбышева и Антонова-Овсеенко. Полного пакета надлежаще оформленных разрешительных документов на ведение работ у застройщиков не было. В итоге все строительные работы на объектах «Металлопторга» были выполнены лишь частично. Соинвесторы долевого строительства (а следственный орган насчитал 273 потерпевших) потеряли около 700 млн руб.

РОЗЫСК

Отомстили за Онищука

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Полиция и СК раскрыли убийство начальника МОБУ УВД Тольятти Юрия Онищука, застреленного в январе 1999 года в подъезде собственного дома. Офицер стал свидетелем покушения на убийство своего соседа, бизнесмена Владимира Кузнецова, и попытался задержать двоих преступников. В перестрелке Онищук погиб. Позднее в розыск за совершение этого преступления были объявлены члены ОПГ Христиана Михнова (Крест) Василий Назаров и Анатолий Парышев. Оба были объявлены в федеральный розыск, им было предъявлено

заочное обвинение. Парышева нашли застреленным в лесном массиве за спорткомплексом «Акробат» в сентябре 2001 года. Предположительно, его убил подельник. В связи с розыском фигурантов уголовное дело, возбужденное по факту убийства Онищука, было приостановлено на 15 лет. В феврале 2015 года сотрудникам полиции удалось установить местонахождение одного из обвиняемых и задержать его. Им оказался 42-летний гражданин (по информации «СО», это Василий Назаров), проживающий в Самаре, который неоднократно менял место жительства, имя и фамилию. Сейчас он арестован судом.

арест

СЛЕДСТВИЕ ЗАКОНЧАТ В МАРТЕ

Борского не допускают до потоков

Срок содержания под стражей авторитета и его подельника продлен

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Суд продлил срок ареста обвиняемому в вымогательстве авторитетному предпринимателю Владимиру Бурцеву, известному как Вова-Борский. В марте-апреле 2015 года СК планирует выйти на завершающий этап расследования этого уголовного дела.

Фигурант оперучета областного ГУ МВД, 41-летний Владимир Бурцев был задержан полицией в декабре 2014 года в ресторане «Шинок». Чуть ранее в ИВС отправили его подельника - бизнесмена из Тольятти

Евгения Болтенкова, младшего сына главврача Тольяттинской горбольницы №4 Владимира Болтенкова. Им в вину сейчас вменяется вымогательство 22 млн руб. у самарчанки Людмилы Уржумцевой. Одна из фирм Уржумцевой в 2012-2013 годах обналачивала деньги для г-на Болтенкова. В итоге часть денег была безвозвратно утрачена. На встрече в ресторане Veerhouse в Постниковом овраге, которая состоялась 4 декабря минувшего года, от дамы потребовали возврата денег. Уржумцева записала беседу на телефон и написала заявление в полицию.

Во время расследования уже опрошен ряд свидетелей, среди которых - граждане Виданов, Ахадов, Ивлиев, Басов, Морозов, Кочетков, Аксенов, Смирнов, Рык, Обломец, Адиев, Каранкевич, Лукашевич и другие.

В минувший вторник, 10 февраля, Самарский районный суд рассмотрел ходатайства органа предварительного следствия о продлении срока содержания под стражей обоим фигурантам - Бурцеву и Болтенкову. Вова-Борский в суде заявил, что его арест тщательно спланирован с целью недопущения его к регулированию неких финансо-

вых потоков (каких именно, авторитет не уточнил). Судья Николай Черняков выслушал доводы всех сторон, участвовавших в заседании, и в итоге продлил срок содержания под стражей Бурцеву и Болтенкову до 16 марта 2015 года. За это время следствие планирует установить личности мужчин, находившихся 21 марта 2014 года в клубе «Сексон», в присутствии которых Уржумцева написала долговую расписку. Затем следствие планирует выйти на этап предъявления фигурантам окончательного обвинения. ■



АВТОРИТЕТУ ВОВЕ-БОРСКОМУ
продлили арест до 16 марта 2015 года

СПОРТ & ДОСТИЖЕНИЯ

ОЧКИ &
ГОЛЫ &
СЕКУНДЫ

БАСКЕТБОЛИСТЫ «КРАСНЫХ КРЫЛЬЕВ» уступили в домашнем матче 19-го тура чемпионата Единой лиги ВТБ. Основное время встречи с эстонским «Калевом» завершилось со счетом 57:57, а в овертайме сильнее оказались гости - 75:65.

ТОЛЬЯТТИНСКАЯ КОМАНДА, представляющая Федерацию фудока карате-до Самарской области, завоевала на чемпионате и первенстве России 11 золотых медалей. По мнению президента федерации Сергея Решилова, нынешнему успеху тольяттинцев в немалой степени способствовало появление собственного зала для тренировок.

«САМАРА-СГЭУ» в матче чемпионата российской баскетбольной Суперлиги переиграла московскую команду МБА 92:64. Результат позволяет самарцам укрепиться в числе лидеров турнирной таблицы.

«КРЫЛЬЯ СОВЕТОВ» провели стартовый матч розыгрыша Кубка ФНЛ. Матч с ФК «Тюмень» завершился нулевой ничьей. В матче приняли участие все четыре футболиста, находящиеся на просмотре: Морозов и Синавский вышли в стартовом составе, а Шляков и Земсков заменили их в перерыве.

рокировка

ПОЧИСТИЛИ КРОВЬ

Фадеев сменил Соколова

Решать застарелые проблемы «Динамо» будет новое руководство

ИРИНА ВИРГО

В Самарской региональной организации общественно-государственного объединения «Всероссийское физкультурно-спортивное общество «Динамо» произошли кадровые перестановки. Вместо возглавлявшего эту организацию с января 2009 года Сергея Соколова исполняющим обязанности председателя назначен Владимир Фадеев, занимавший ранее должность заместителя председателя СРО ОГО «ВФСО «Динамо». Произшедшая смена начальника (по информации «СО», близкого преждему руководству) неувидительна.

Старейшая спортивная организация в губернии в минувшем году оказалась на грани исчезновения. Виною тому стали накопившиеся за несколько лет долги, которые к декабрю 2014 года превысили отметку в 20 млн рублей. Несмотря на то, что с 2009 года у региональной организации были заблокированы счета, СК «Динамо» продолжал вести свою деятельность до тех пор, пока в августе 2014 года не было отключено электроснабжение (об этом «СО» писало в №67 от 02.10.2014). Несколько месяцев клуб «Динамо» выживал без электричества. За это время он лишился всех арендаторов, многочисленных сотрудников, которые, по их словам, увольнялись ввиду задержки заработной платы. В октябре минувшего года «Самаргорэнергосбыт» обратился в арбитраж с иском к СРО ОГО «Всероссийское физкультурно-спортивное общество «Динамо» о взыскании



127 074 руб. 98 коп. К иску энергетиков прибавилось заявление от ОАО «Волжская территориальная генерирующая компания», также потянувшегося за долгами. «На сегодняшний день просроченная задолженность ВФСО «Динамо» за полученную тепловую энергию превышает 1 млн рублей. Причем неоплаченным остается тепло, отпущенное самарским филиалом Волжской ТГК еще в апреле 2013 года. Кроме того, у этого потребителя есть и текущая задолженность перед ОАО «ПТС», - сообщили в пресс-службе самарского филиала ВоТГК. Юристы энергокомпании в рамках претензионно-исковой деятельности решением суда от 20 января 2015 года взыскали с «Динамо» часть долга - 354,8 тыс. рублей - в пользу Волжской ТГК. «Ресурсоснабжающая организация готова рассматривать любые предложения по урегулированию данного вопроса. Вместе с тем компания не может себе позволить отпускать тепловую энергию без полной оплаты, что чревато срывом платежей в адрес поставщиков

СПРАВКА

- В 2014 году СРО ОГО «ВФСО «Динамо» трижды выигрывала конкурсы на право получения госзаказов на общую сумму 2 459 580 рублей
- Предметом контрактов становилось оказание услуг по предоставлению спортивных сооружений для учебных занятий по физической подготовке УФСБ России по Самарской области (300 тыс. рублей), услуг по проведению занятий по физической и огневой подготовке для сотрудников Средневолжского ЛУМВД России на транспорте (397, 2 тыс. рублей) и услуг по проведению занятий по физической и огневой подготовке сотрудников ГУ МВД России по Самарской области (1 762 380 рублей)

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

газа и расходных материалов, а также подрядных организаций, выполняющих ремонт тепловых сетей и генерирующего оборудования. А потому в случае систематической неоплаты потребленной тепловой энергии со стороны ВФСО «Динамо» юристы РСО будут вынуждены передать документы на взыскание задолженности через арбитражный суд», - отметили в пресс-службе Волжской ТГК.

ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ СРО ОГО «ВФСО «ДИНАМО», В РУБ.

Год	Выручка от продаж	Прибыль (убыток) от продаж	Чистая прибыль (убыток)
2009	15 726 000	-4 927 000	-5 589 000
2010	16 204 000	-1 038 000	-2 439 000
2011	14 080 000	-6 755 000	-7 242 000
2012	14 625 000	-	-1 474 000
2013	16 753 000	-408 000	-6 526 000

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

Если решение по иску ВоТГК уже принято, то дело с участием «Самаргорэнергосбыта» находится на первой стадии разбирательства. Последнее заседание по этому вопросу состоялось 6 февраля. Ответчик на него не явился, а истец заявил ходатайство об отложении разбирательства в связи с необходимостью предоставления дополнительных доказательств. Следующее заседание суда назначено на 27 февраля.

Судя по всему, новый руководитель «Динамо» взял курс на решение накопившихся проблем. После новогодних праздников электроснабжение СК «Динамо» возобновилось и, по словам Фадеева, объект работает в полноценном режиме. Как именно будет регулироваться долговая тема, пока не известно. «В настоящее время мы пытаемся решить все оставшиеся вопросы и проблемы, которых накопилось очень много, но давать какой-либо информационный повод для СМИ нам бы не хотелось», - подчеркнул Владимир Фадеев в общении с «СО».

Предшественник Фадеева - Сергей Соколов - в сентябре 2014 года обратился с письменным обращением в областное

правительство с просьбой оказать материальную поддержку и взять объекты «Динамо» под свою опеку, а вместе с активами получить все долговые обязательства. Как это можно сделать без понимания со стороны федерального руководства «ВФСО «Динамо», а также территориального управления Росимущества, остается загадкой. В юридическом отделе СРО ОГО «ВФСО «Динамо» пояснили: все объекты недвижимости находятся на балансе «Динамо» и являются собственностью по единому уставу, но при этом они не были зарегистрированы, а земельный участок оформлен на региональную организацию, а не на центральный совет «Динамо». Однако ситуация оказалась гораздо сложнее. «На это обращение был ответ от министерства спорта, где говорилось, что вопрос о предоставлении финансовой помощи готовы рассмотреть только в том случае, если произойдет смена собственника. Чего не может быть по определению», - подчеркнул Владимир Фадеев. Из этого можно сделать вывод, что как раз собственник активов меняться не будет, а значит, вся тема, инициированная Соколовым, повисает в воздухе. ■

ХОККЕЙ

«Лада» огорчила «Ак Барс»

ИРИНА ВИРГО

Тольяттинские хоккеисты оставили не у дел казанский «Ак Барс» на его же льду. В матче чемпионата КХЛ «Лада» проигрывала по ходу встречи, однако домой уехала с победой - 2:1. На 25-й минуте счет открыли хозяева. Тольяттинцы отыгрались на 33-й минуте (автором гола стал Денис Голубев), а на 45-й минуте Василий Стрельцов удвоил преимущество «Лады» - 2:1. «Это очень важная для нас победа. Была хорошая, быстрая игра, противник создал много голевых моментов. Было тяжело, и, возможно, нам немного повезло, но ребята сегодня полностью мобилизовались, играли ответственно, отдавали для победы все силы. Я очень доволен результатом», - отметил главный тренер «ладовцев» Сергей Светлов. Набрав 66 очков после 55 сыгранных матчей, «Лада» занимает 11-ю строчку турнирной таблицы.



СПОРТОБЪЕКТ

ФОК пришел в Домашку

ИРИНА ВИРГО

В селе Домашка Кинельского района торжественно открыт физкультурно-оздоровительный комплекс. Новый ФОК включает в себя универсальный игровой зал для занятий футболом, волейболом и баскетболом, а также тренажерный зал. Появление сооружения такого масштаба стало значимым событием и для села, где проживает около трех тысяч человек, и для всего Кинельского района. ФОК стал самым масштабным проектом для Домашки, где до настоящего времени действовали четыре спортивные площадки.



В строительстве принимала участие и администрация села, выделившая на объект около 5% от стоимости строительства - более 4 млн рублей.