

Кому достаются
миллиарды
в глубинке

Как кочегар
стал владельцем
молокозавода

Кто избрал
тольяттинского
«мэра» бензоколонок

Спасет ли
Михаил Криштал
свою вотчину

Обозрение
САМАРСКОЕ

ДЕЛО

ДЕЛО. Экономическое обозрение. №4/МАЙ/2017

ДОСЬЕ ДЕЛОВОЙ РАЗВЕДКИ

| www.63media.ru | журнал о компаниях и людях

200 САМЫХ
БОГАТЫХ СЕМЕЙ
ЧИНОВНИКОВ
И ДЕПУТАТОВ
САМАРСКОЙ
ОБЛАСТИ



2017

ДЕКОРАЦИЯ ДОХОДОВ

МЕДИЦИНСКИЙ ЛУЧЕВОЙ ЦЕНТР



МЛЦ

**ЦИФРОВАЯ
РЕНТГЕНОГРАФИЯ**

**МАГНИТНО-
РЕЗОНАНСНАЯ
ТОМОГРАФИЯ**

**КОМПЬЮТЕРНАЯ
ТОМОГРАФИЯ**

УЗИ все виды



УВИДЕТЬ - НЕВИДИМОЕ

НЕВРОЛОГИЯ

**Лечение болей:
головные боли и головокружения, мигрени**

**Лечение двигательных нарушений:
болезнь Паркинсона, реабилитация после инсульта,
травмы нервной системы**

Лечение когнитивных нарушений

**Современные методы профилактики и реабилитации пациентов
с неврологическими заболеваниями**

**Применение мягких техник мануальной терапии,
медикаментозных лечебных блокад**

ул. Базарная, 30

тел. (846) 373-30-30

www.ml-center.ru

РЕКЛАМА. ЛИЦЕНЗИЯ ЛО-63-01-003294 от 30.07.2015 г. ВЪД. МИН. ЗД. и СР

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ. ПРОКОНСУЛЬТИРУЙТЕСЬ СО СПЕЦИАЛИСТОМ



Декорация доходов стр. 4



Зачетка Криштала стр. 40

Главное

4 Декорация доходов – 2017

Буровые установки, теплотоды, гостевые дома, недвижимость в Латвии и на Кипре – чем живут самые богатые семьи самарских чиновников и депутатов

Разведка

18 Миллионеры захолустья

В самарских провинциях подрядчики бюджета осваивают более 9 млрд рублей в год. Кому они достаются?

27 Надой Шигина

Как кочегар стал владельцем молокозавода и главным поставщиком еды за бюджетный счет в регионе

31 Канистры Корнилова

Партнеры в авторитетных кругах, мэрии и нефтяной монополии – кто помогает быть лидером тольяттинскому нефтетрейдеру «ТНПС»?

35 Миллиардер «на сухарях»

Бизнес-эмигрант Владимир Махлай пообещал английским лоббистам миллион долларов за свой пиар. На что живет в изгнании экс-владелец «ТоАЗа»?

Кто есть кто. Story

40 Зачетка Криштала

Ректор тольяттинского университета с миллиардным доходом спас свою вотчину от волны реформ, накрывшей самарские вузы. Надолго ли?

ДЕЛО

Дело. Экономическое обозрение
№4 (846), МАЙ (29.05.2017)

ШЕФ-РЕДАКТОР

А.Н. Гаврюшенко

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР

В. А. Антонова

НАД ВЫПУСКОМ РАБОТАЛИ:

Семен Безгинов
Дарья Макушова
Елена Наумова

ФОТОИЛЛЮСТРАЦИИ:

Игорь Горшков
Михаил Новоселов

ДИЗАЙНЕР

Виталий Севостьянов

ОТВЕТСТВЕННЫЙ СЕКРЕТАРЬ

Лилия Филиппова

ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ:

НАЧАЛЬНИК

Марина Деева
E-mail: deevamg@sr.smtlc.ru
тел.: 334-69-23,
342-50-22, 342-50-27
E-mail: reklama_delo@delo.smtlc.ru

МЕНЕДЖЕРЫ:

Надежда Погорелова
Людмила Казадаева
Елена Третьякова

УЧРЕДИТЕЛЬ

ООО «Печатное дело»

ИЗДАТЕЛЬ

ООО «Печатное дело»

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР

Алексей Смирнов

Издается с 1992 года.

АДРЕС РЕДАКЦИИ:

443086, Самарская область,
г. Самара, ул. Ерошевского, 3,
литер СЗ, офис 503.

АДРЕС ИЗДАТЕЛЯ:

443086, Самарская область,
г. Самара, ул. Ерошевского, 3,
литер СЗ, офис 516.

Телефоны: (846) 334-59-21,
342-50-27.

Факс (846) 334-67-13

E-mail: delo@delo.smtlc.ru

Зарегистрировано в Управлении
Федеральной службы по надзору
в сфере связи, информационных
технологий и массовых
коммуникаций
по Самарской области.
Свидетельство о регистрации
СМИ ПИ №ТУ 63-00527

Выпуск издания осуществлен
при финансовой поддержке
Федерального агентства по печати
и массовым коммуникациям.

Тираж 7 000 экз.

Отпечатано
в ООО «РПБ «ЭФФЕКТ»
(443086, Самарская область,
г. Самара, ул. Ерошевского, 3,
тел.: (846) 334-57-20,
279-20-46)

Сдано в печать 18.05.2017

Дата выхода в свет 29.05.2017

Цена свободная

Обозрение

Распространяется совместно
с общественно-политической
газетой «Самарское обозрение»
по подписчикам «СО» и в розницу
через киоски ОАО «Роспечать»,
ЗАО «Печать», торговые сети
и частных распространителей



ГЛАВНОЕ

АНАЛИЗ & КОММЕНТАРИИ

Александр Кобенко – самый богатый министр Самарской области. А у нескольких сотрудников его ведомства – самые состоятельные мужья



Под стеклом

2017 ДЕКОРАЦИЯ ДОХОДОВ

БУРОВЫЕ УСТАНОВКИ, ТЕПЛОХОДЫ, ГОСТЕВЫЕ ДОМА, НЕДВИЖИМОСТЬ В ЛАТВИИ И НА КИПРЕ – ЧЕМ ЖИВУТ САМЫЕ БОГАТЫЕ СЕМЬИ САМАРСКИХ ЧИНОВНИКОВ И ДЕПУТАТОВ

Простой консультант правового департамента администрации Самары Борис Кордонский внезапно заработал в прошлом году почти 8 млн рублей. Судя по его декларации о доходах, юрист не женат, но может составить кому-то выгодную партию. Кроме высоких заработков, у него есть две квартиры и состоятельные родственники. Именно от них ему достались средства на покупку недвижимости. Примечательно, что рядовой госслужащий находится в более выгодном финансовом положении, чем его непосредственный начальник, глава департамента Станислав Тимреч, не владеющий к тому же никаким имуществом, и его главный босс Олег Фурсов. У первого доход ниже, чем у консультанта, в четыре раза, у второго — почти в два. Демократия...

С тех пор как закон обязал госслужащих и депутатов отчитываться о доходах, имуществе, а потом еще и о

расходах, апрель и май стали для журналов месяцами, изобилующими удивительными историями. Обеспеченные подчиненные и бедствующие начальники... Богачи, у которых нет своего угла... Нищие, являющиеся рантье и лендлордами... В этом году чиновники и депутаты Самарской области, обнародовавшие сведения о своем материально-имущественном положении по итогам 2016 года, подбросили новых историй. Почему депутаты беднеют, а министры и судьи богатеют? Откуда в Самаре взялось столько богатых женщин среди госслужащих и парламентариев? Кто купил Bentley, теплоход, дебаркадер, квартиру в Европе, буровую установку? А кто приобрел надувную лодку и построил баню? Самые свежие секреты чиновников и политиков — в новых рейтингах «Дела» самых богатых семей госслужащих и депутатов Самарской области.

МЫСЛЮ — ЗНАЧИТ СУЩЕСТВУЮ

Самые богатые — депутаты, и это не секрет. Многие из них — бизнесмены,

по большей части легальные. Но в прошлом году доходы самых-самых, привыкших к суммам с восьмью, а порой и девятью нулями, упали в разы.

Обогнали всех депутаты Госдумы от Самарской области. Богаче остальных оказался новичок федерального парламента, совладелец газовой компании «Новатэк» Леонид Симановский, заработавший лично 377 млн рублей и еще 31 млн благодаря супруге. Кроме обширной недвижимости в России, в том числе гостевого дома, семья владеет летним домом на Кипре. Три автомобиля Mercedes. Два катера. Но. За год до этого доход семьи был почти в два с половиной раза выше.

Коллега Симановского по парламенту Виктор Казаков задекларировал 207 млн семейного дохода, которым он, за небольшим исключением в 8 млн, обязан своей супруге. Казаков — один из немногих лидеров среди депутатов, кто увеличил заработок. Почти наполовину.

Статус самого богатого депутата Самарской губернской думы никому не отдает сызранский бизнесмен, основатель ГК «Криста» Владимир Симонов.

ПОЧЕМУ ДЕПУТАТЫ БЕДНЕЮТ, А МИНИСТРЫ И СУДЬИ БОГАТЕЮТ? КТО КУПИЛ BENTLEY И ДЕБАРКАДЕР? А КТО ПРИОБРЕЛ НАДУВНУЮ ЛОДКУ И ПОСТРОИЛ БАНЮ?

Он заработал 184 млн рублей. Почти все сам, в том числе за счет продажи бизнеса. Как и Симановский, Симонов понес большие потери, если это можно так назвать. Его доход сократился в четыре с половиной раза. Перечислять его земельные участки, дома и Audi скучно. Интереснее его страсть к водной технике. Год назад у депутата с супругой было восемь всевозможных гидроциклов, мотолодок и катеров. Теперь их четыре, но зато появился теплоход и остался личный дебаркадер.

Из новичков областного парламента отметились основатель корпорации «Кошелев» Владимир Кошелев (103 млн рублей), бенефициар строительной фирмы «СМПФ «Элри» Шамиль Хисамутдинов (27 млн), совладелец ГК «Эколог» Александр Степанов (19 млн), Виктор Егоршин (18 млн), основной собственник ГК «Эковоз» Денис Волков (12,5 млн), баянист и продюсер Сергей Войтенко (8 млн рублей). В скобках указан семейный доход: именно его «Дело» и ставит во главу угла при составлении рейтингов самых богатых чиновников и депутатов. Но в случае с перечисленными депутатами семейный и личный результаты целиком или почти равны. При этом заработок Кошелева сократился почти в 10 раз. Достаток Хисамутдинова остался примерно на уровне прошлого года, но тогда он просел более чем в пять раз.

Таким контрастным, как теперь, состав Самарской губернской думы не был еще никогда. Вместе с богачами здесь заседает, например, бывший депутат тольяттинской гордумы от КПРФ Сергей Егоров, заработавший за год 367 тысяч рублей, ездящий на ВАЗ-2115 и владеющий квартирой площадью... 12 кв. м. Депутатов с доходом меньше 1 млн рублей в новой глудуме шестеро.

В думе Самары ситуация уникальная. Женщины обошли по доходам мужчин. Самый высокий семейный результат — у Натальи Купцовой, представляющей интересы Олега Борисова. Политик заработала 45 млн рублей. Еще 50 млн принес супруг. По личному доходу Купцову обогнала только спортсменка Анна Сараева, заработавшая 49 млн. Заметнее всего сократились заработки Юлии Пантелеевой: с 39 млн до 13 млн рублей. И надеяться на супруга не при-

ходится. Если в 2015 году он принес в семейный бюджет 5 тысяч рублей, то в прошлом году — ни копейки.

ДАМЫ И КАВАЛЕРЫ

Самые состоятельные чиновники трудятся в Белом доме. Благосостояние членов правительства, в отличие от депутатов, растет. И если у самого богатого чиновника, вице-губернатора Александра Нефедова, семейный доход вырос на 22% — до 23,5 млн рублей (из них более 20 млн принесла супруга), то следующие за ним министр экономического развития Александр Кобенко и заместитель председателя правительства Александр Фетисов увеличили результаты семьи почти в два с половиной и три с половиной раза соответственно. У Кобенко — 14 млн, у Фетисова — 10 млн. Основную часть чиновники заработали сами. Рост их благосостояния связан с распродажей имущества. Кобенко избавился от квартиры и машины. Готовился к несостоявшемуся переезду в Москву? Фетисов — от двух квартир и гаража.

Почти в три раза вырос семейный доход у главы департамента информационных технологий и связи Станис-

САМЫЕ БОГАТЫЕ СЕМЬИ РУКОВОДИТЕЛЕЙ ПРАВИТЕЛЬСТВА

Доходы губернатора, вице-губернаторов, министров и руководителей органов исполнительной власти Самарской области

ФИО	Должность	Доход за 2015 (млн руб.)		Доход за 2016 (млн руб.)		Динамика дохода (%)	
		личный	семейный	личный	семейный	личного	семейного
1 Нефёдов Александр	первый вице-губернатор — председатель правительства	4,1	19,2	3,2	23,5	-20	22
2 Кобенко Александр	министр экономического развития, инвестиций и торговли	5,7	5,9	14	14,2	144	139
3 Фетисов Александр	вице-губернатор — заместитель председателя правительства	2,1	2,9	8,9	9,9	323	243
4 Антимонова Марина	министр социально-демографической и семейной политики	8,1	14,7	5,3	9,3	-35	-37
5 Сафонов Андрей	руководитель управления государственной архивной службы	1,5	2	2,1	6	37	206
6 Казарин Станислав	руководитель департамента информационных технологий и связи	2	2,2	5,6	5,6	176	153
7 Безруков Сергей	министр промышленности и технологий	2	3	3,7	5,1	79	69
8 Меркушкин Николай	губернатор Самарской области	4,7	5,1	4,3	4,8	-8	-6
9 Еремин Игорь	вице-губернатор — полномочный представитель губернатора при президенте	4,5	4,5	4,8	4,8	5	5
10 Головлев Юрий	руководитель государственной инспекции строительного надзора	1,1	1,1	4,3	4,3	292	292
11 Овчинников Дмитрий	вице-губернатор — руководитель администрации губернатора	3,5	3,8	3,3	3,5	-6	-7
12 Козлова Татьяна	уполномоченный по правам ребенка	1,5	3,1	1,8	3,3	21	7
13 Крайнев Сергей	министр энергетики и ЖКХ	2	2	3,3	3,3	66	66
14 Коматовский Владимир	руководитель департамента управления делами губернатора	2,7	2,7	3,1	3,1	16	15
15 Юртайкин Валерий	вице-губернатор — руководитель департамента по вопросам правопорядка и противодействия коррупции	2,7	2,7	3,1	3,1	14	14
16 Гридасов Геннадий	министр здравоохранения	2,1	2,3	2,1	3	1	27
17 Кандеев Сергей	министр управления финансами	2,8	2,8	2,8	2,8	-2	-2
18 Иванов Юрий	руководитель департамента по вопросам общественной безопасности	2,7	2,9	2,6	2,7	-4	-6
19 Баландин Александр	министр строительства	н/д	н/д	1,6	2,7	н/д	н/д
20 Пылев Владимир	министр образования и науки	1,8	2,7	1,7	2,6	-10	-5

Источник — samregion.ru

лава Казарина (5,6 млн), в четыре — у руководителя Госинспекции строительного надзора Юрия Головлева (4,3 млн). Казарин улучшил жилищные условия. Продав небольшую квартиру, он получил в пользование просторный дом (294 кв. м), баню, земли. Головлев, несколько лет являвшийся владельцем Skoda Yeti, пересел на автомобиль посolidнее, BMW X3, и еще купил Peugeot 308.

Скромнее стали жить министр ЖКХ Сергей Крайнев и министр социально-демографической политики Марина Антимонова. У Крайнева квартира в пользовании сменилась на меньшую по площади. Вместо Audi A4 и Cadillac Escalade у него теперь только Chevrolet Tahoe. Антимонова, которая пополняет бюджет примерно поровну с супругом, сократила семейный доход с 15 до 9 млн и реализовала квартиру, зато приобрела, пожалуй, самую большую баню — площадью 150 кв. м. Есть куда пригласить сокращающееся население Самарской области.

Среди рядовых сотрудников областного правительства и начальников среднего звена есть интересный тренд — превалирование чиновников с состоятельными мужьями. Некоторые из самых богатых семей областного правительства имеют представителей в

МЭРИТе. Сразу несколько сотрудниц ведомства могут похвастаться перед своими коллегами из других министерств состоятельными мужьями. У одного из главных консультантов в МЭРИТе Марины Дементьевой семейный доход — 16 млн, из них ее личный — около 900 тысяч. Семья не бедствует: три квартиры, земельный участок, баня, BMW X1, Toyota Land Cruiser Prado. Супруг руководителя управления выставочно-презентационной деятельностью МЭРИТа Веры Щербачевой принес в дом 7,8 млн, притом что она сама заработала порядка 300 тысяч рублей. Отметились и мужья рядовых сотрудниц МЭРИТа Анастасии Козловой (около 800 тысяч — личный доход, 5,2 млн — супруга) и Татьяны Рунтовой (порядка 300 тысяч и 4,4 млн соответственно).

Самый высокий личный доход — в областном Минтрансе, у руководителя управления ценового мониторинга департамента экономики и финансов Галины Шикуновой (6,4 млн).

ГОРОДА И ГОРОДИШКИ

Главы городов Самарской области и их подчиненные живут скромнее. Единичам удалось перешагнуть через отметку

10 млн рублей. Среди городских чиновников нет таких резких колебаний, как у депутатов.

В мэрии Самары трудятся самые богатые работники по сравнению с другими городами. Ирония судьбы, но крупнейший семейный доход в самарской администрации — у главы департамента по вопросам общественной безопасности и противодействию коррупции Алексея Логункова (11,1 млн рублей). Сам чиновник получил 2,1 млн рублей, еще 6 млн — его супруга, и по 1,5 млн рублей в семейный бюджет принесли... два несовершеннолетних ребенка. Доход детей может быть связан с возможной продажей семейной квартиры (у чиновника годом ранее была доля в квартире, а теперь нет никакой недвижимости). Логунков, в свое время бывший начальником одного из отделов МВД в Мордовии, был назначен в мэрию после скандала с «банкетным делом» главы Самары Олега Фурсова. Пока в собственности семьи есть только автомобиль Volkswagen Golf и квартира площадью 76 кв. м. Хотя чиновник может себе позволить и больше: за два последних года его семейный доход составил 17,5 млн рублей.

Серебро в рейтинге доходов руководящего звена самарской мэрии по-прежнему у руководителя департамента

управления имуществом Сергея Черепанова. Чиновник лично заработал более 9 млн рублей, а за год до этого — 6,6 млн. Зажиточнее при этом госслужащий не становится. У него по-прежнему в собственности лишь гараж, пара автоприцепов и снегоболотоход.

Впервые и сразу на высокие позиции в рейтинг попали, кроме уже упоминавшегося простого консультанта Бориса Кордонского, возглавившая недавно департамент финансов Татьяна Офицера (семейный доход — 7,3 млн, личный — 2 млн) и заместитель руководителя правового департамента Олеся Максимова (5,7 млн и 1,2 млн соответственно). С первого места на пятое переместился глава департамента градостроительства Сергей Рубаков. Его личный доход остался примерно на прежнем уровне (3,5 млн), а вот у супругов сократился с 8,3 до 3,6 млн.

Глава города Олег Фурсов — седьмой, с семейным доходом в размере 5,6 млн. В его декларации впервые появилась супруга с доходом в размере 1,3 млн рублей и собственным автомобилем Renault Fluence. До этого чиновник предпочитал пешие прогулки. Градоначальник улучшил жилищные условия. Вместо дома площадью 100 кв. м у его семьи теперь дом площадью 172 кв. м. В



БЕДНЕЕ, НО БОГАЧЕ

Доходы Леонида Симановского упали вдвое, но остались самыми высокими в регионе

дополнение к маленькой квартирке появилась побольше, 60 кв. м. Можно поздравить главу города и с новой баней.

Сопоставимый с главным самарским шефом семейный доход — у ведущего специалиста департамента по управлению персоналом Елены Графкиной: 5,5 млн, из них 3 млн лично заработанных. У нее с супругом есть квартира и жилой дом. Не соответствующее должности состояние пришлось объяснять: деньги подарили родители.

Самые зажиточные в мэрии — Рубаков и первый зам Владимир Сластенин. У супругов Рубаковых в собственности три земельных участка, огромный жилой дом, четыре просторные квартиры, несколько гаражей, Porsche Cayenne, Toyota Land Cruiser, два снегохода и квадроцикл. У Сластенина с женой — земельный участок, дача, коттедж, три квартиры, Audi Q5, катер Starfisher.

Тольятти проигрывает Самаре с десятком позиций. Из чиновников тольят-

⑨ САМЫЕ БОГАТЫЕ СЕМЬИ ЧИНОВНИКОВ ПРАВИТЕЛЬСТВА

Доходы сотрудников правительства Самарской области*

ФИО	Должность	Доход за 2015 (млн руб.)		Доход за 2016 (млн руб.)		Динамика дохода (%)	
		личный	семейный	личный	семейный	личного	семейного
1 Дементьева Марина	главный консультант МЭРИТа	0,9	1,9	0,9	16,1	-2	735
2 Щербачёва Вера	руководитель управления МЭРИТа	1	9,2	0,3	8,1	-75	-12
3 Шикунова Галина	руководитель управления Министерства транспорта	1,2	1,5	6,4	6,4	423	316
4 Кузнецов Александр	консультант Министерства промышленности	0,9	1,2	1,3	6,2	44	417
5 Козлова Анастасия	главный консультант МЭРИТа	0,4	3,8	0,8	6	102	57
6 Рунтова Татьяна	главный специалист МЭРИТа	0,5	2,4	0,3	4,7	-33	97
7 Голосова Ольга	ведущий специалист МЭРИТа	0,2	1,9	0,04	4,7	-77	149
8 Никольский Сергей	главный консультант Министерства транспорта	0,9	1,2	0,8	4,1	-3	239
9 Романова Ирина	консультант Министерства транспорта	0,6	0,6	3,8	3,8	500	500
10 Титова Ирина	руководитель департамента МЭРИТа	3,5	5,2	2,3	3,7	-36	-29
11 Воронцов Александр	консультант управления Министерства образования	0,8	1	3,4	3,7	330	274
12 Абрамова Светлана	главный консультант МЭРИТа	0,8	3	0,8	3,6	8	20
13 Тадевик Вартанян	специалист управления Министерства образования	н/д	н/д	0,2	3,6	н/д	н/д
14 Аксютин Андрей	руководитель управления Министерства образования	1,1	2	1,2	3,3	9	65
15 Степанова Татьяна	главный консультант МЭРИТа	0,2	0,2	3,2	3,2	1 604	1 604
16 Клевченко Анастасия	главный специалист МЭРИТа	н/д	н/д	0,7	3,2	н/д	н/д
17 Софронов Алексей	руководитель департамента МЭРИТа	1,2	2	2,5	3,2	105	56
18 Зубарева Мария	консультант управления Министерства образования	0,6	1,6	1,1	3,1	77	94
19 Жданов Михаил	первый заместитель министра экономического развития	2,2	4,1	2,9	3,1	31	-25
20 Макаров Роман	консультант Министерства транспорта	0,6	0,9	0,6	2,9	1	225

* МЭРИТ, Министерство промышленности и технологий, Министерство транспорта и автомобильных дорог, Министерство образования и науки, Министерство культуры Самарской области, департамент управления делами губернатора. Источники: educat.samregion.ru, mintrans.samregion.ru, economy.samregion.ru, minprom.samregion.ru

САМЫЕ БОГАТЫЕ СЕМЬИ ДЕПУТАТОВ ГД РФ

Доходы депутатов Госдумы РФ от Самарской области

ФИО	Доход за 2015 (млн руб.)		Доход за 2016 (млн руб.)		Динамика дохода (%)	
	личный	семейный	личный	семейный	личного	семейного
1 Симаковский Леонид	907	938	377	407	-58	-57
2 Казаков Виктор	8,4	140	8,2	207	-2	48
3 Серпер Евгений	53,7	53,7	13	13	-76	-76
4 Гутенев Владимир	6,1	8,5	5,4	12,5	-11	47
5 Калашников Леонид	4,7	9,7	4,6	9,6	-2	-1
6 Станкевич Игорь	2,9	н/д	4,9	7	69	н/д
7 Бокк Владимир	4,3	4,4	4,5	4,7	5	7
8 Колесникова Надежда	1,5	н/д	2,5	3,8	67	н/д

Источник — duma.gov.ru

тинской мэрии самый богатый — руководитель департамента физической культуры и спорта Александр Герунов с доходом 4,2 млн рублей, продавший две квартиры. Конкуренцию самарскому градоначальнику мог бы составить недавно возглавивший Тольятти Сергей Анташев, который до этого, по неофициальным сведениям, зарабатывал не менее 4 млн рублей в год в коммерческой структуре, но он данные не обновлял.

Олег Фурсов — второй по состоятельности среди глав городов Самарской области. Его обогнал Николай Лядин из Сызрани, семейный доход которого второй год подряд составляет порядка 12 млн рублей, по большей части заработанных лично. С самарцем, кроме упоминавшегося Анташева, мог бы поспоривать еще Сергей Марков из Новокуйбышевска, но он тоже не задекларировал доход к моменту сдачи номера. Занявший свой пост в конце прошлого года Марков до этого зарабатывал в роли заместителя главы 4,6 млн рублей.

Главы остальных городов отчитались о доходах. Правда, особенно не о чем. Более чем по 2-3 млн рублей на семью удалось получить Сергею Попову из Похвистнева (3,1 млн), Владимиру Классену из Жигулевска (2,8 млн), Владимиру Чихиреву из Кинеля (2,4 млн). У остальных — меньше 2 млн.

ПОСЧИТАЛИ, ПРОВЕРИЛИ И ЗАСУДИЛИ

Судьи региона оказались богаче прокуроров и фискалов. Декларации обнародовали Арбитражный суд Самарской области, Самарский областной, 11-й апелляционный и районные суды Самары. Кризис на доходы служителей Фемиды не влияет. 55 судей, данные которых проанализировало «Дело», показали в совокупности 210 млн рублей личного дохода и 310 млн семейного, что примерно на 40 и 80% выше их же результатов 2015 года.

Самый высокий семейный доход — у судьи Арбитражного суда Самарской области Натальи Плотниковой. Она сама заработала два миллиона, а вот муж принес в дом 67 млн. Семья живет в жилом доме площадью почти 1 тыс. кв. м. Также супруг задекларировал восемь земельных участков в полной или частичной собственности и два нежилых

САМЫЕ БОГАТЫЕ СЕМЬИ ДЕПУТАТОВ СГД

Доходы депутатов Самарской губернской думы

ФИО	Доход за 2015 (млн руб.)		Доход за 2016 (млн руб.)		Динамика дохода (%)	
	личный	семейный	личный	семейный	личного	семейного
1 Симонов Владимир	829	830	183	184,6	-78	-78
2 Кошелев Владимир	994	н/д	102,9	102,9	-90	н/д
3 Мурзов Андрей	62	н/д	52	53,3	-16	н/д
4 Кислов Андрей	47	47	42,8	42,8	-9	-9
5 Дуцев Владимир	32	32,5	32,1	32,5	0	0
6 Хисамутдинов Шамиль	25	н/д	27,7	27,7	11	н/д
7 Суботин Владимир	24,7	36,9	21,5	27,5	-13	-25
8 Степанов Александр	н/д	н/д	18,8	18,9	н/д	н/д
9 Литвинов Дмитрий	1,3	1,4	18,4	18,5	1315	1221
10 Егоршин Виктор	19,6	н/д	18	18	-8	н/д
11 Сидухина Марина	1,3	н/д	16,6	16,6	1177	н/д
12 Волков Денис	н/д	н/д	12,4	12,5	н/д	н/д
13 Малеев Вячеслав	2,7	4,7	9,1	10,2	237	117
14 Кузнецов Николай	7,6	н/д	9,2	9,2	21	н/д
15 Котельников Геннадий	7,8	7,9	8,6	8,8	10	11
16 Хасаев Габибулла	4	н/д	8,1	8,3	103	н/д
17 Войтенко Сергей	8,6	н/д	7,9	7,9	-8	н/д
18 Бескоровая Светлана	6,9	н/д	6,6	6,6	-4	н/д
19 Шевцов Юрий	3,6	15,5	3,5	7	-3	-55
20 Крылова Елена	4,0	н/д	5,5	6,9	38	н/д

Источник — samgd.ru

САМЫЕ БОГАТЫЕ СЕМЬИ ДЕПУТАТОВ САМАРЫ

Доходы депутатов думы Самары

ФИО	Доход за 2015 (млн руб.)		Доход за 2016 (млн руб.)		Динамика дохода (%)	
	личный	семейный	личный	семейный	личного	семейного
1 Купцова Наталья	47,1	83	44,7	94	-5	13
2 Сараева Анна	30	30	49	49	63	63
3 Тюлевин Сергей	11,7	11,8	15,3	15,4	31	31
4 Братчикова Татьяна	11,2	12,4	14,3	15,7	28	27
5 Пантелеева Юлия	38,6	38,6	13,5	13,5	-65	-65
6 Арсентьев Сергей	1,8	5,3	9	16,3	400	208
7 Гришин Вячеслав	3,4	4,3	5,8	6,7	71	56
8 Шведов Александр	3,7	4,3	4,2	4,8	14	12
9 Андриянова Галина	1,3	2,2	2,3	4	77	82
10 Назаркина Ирина	1,3	4	1,2	4	-7	0

Источник — gordumasamara.ru

САМЫЕ БОГАТЫЕ СЕМЬИ ЧИНОВНИКОВ САМАРЫ

Доходы руководства и рядовых сотрудников администрации Самары

ФИО	Должность	Доход за 2015 (млн руб.)		Доход за 2016 (млн руб.)		Динамика дохода (%)	
		личный	семейный	личный	семейный	личного	семейного
1. Логунков Алексей	руководитель департамента по вопросам общественной безопасности и противодействия коррупции	1,4	6,4	2,1	11,1	50	73
2. Черепанов Сергей	руководитель департамента управления имуществом	6,6	6,6	9,2	9,2	39	39
3. Кордонский Борис	консультант правового департамента	0,4	0,4	7,8	7,8	1850	1850
4. Офицерова Татьяна	руководитель департамента финансов	н/д	н/д	2	7,3	н/д	н/д
5. Рубаков Сергей	руководитель департамента градостроительства	3,7	12	3,5	7,2	-5	-40
6. Максимова Олеся	заместитель руководителя правового департамента	1	1,5	1,2	5,7	20	280
7. Фурсов Олег	глава г.о. Самара	3,6	3,6	4,2	5,6	17	55,6
8. Графкина Елена	ведущий специалист департамента по управлению персоналом	н/д	н/д	3	5,5	н/д	н/д
9. Сластенин Владимир	первый заместитель главы г.о. Самара	3,1	3,4	3,7	4	19	18
10. Василенко Владимир	первый заместитель главы г.о. Самара	4,3	4,4	2,3	4	-47	-9

Источник - samadm.ru

САМЫЕ БОГАТЫЕ СЕМЬИ ЧИНОВНИКОВ ТОЛЬЯТТИ

Доходы руководящего состава администрации Тольятти

ФИО	Должность	Доход за 2015 (млн руб.)		Доход за 2016 (млн руб.)		Динамика дохода (%)	
		личный	семейный	личный	семейный	личного	семейного
1. Герунов Александр	руководитель департамента физической культуры и спорта	0,6	0,6	4,2	4,2	600	600
2. Бычкова Евгения	руководитель аппарата администрации	0,8	4	1,4	3,8	75	-5
3. Христ Наталья	руководитель управления международных связей	0,6	3,8	0,6	3,3	0	-13
4. Баннов Павел	руководитель департамента дорожного хозяйства	0,6	1,4	0,7	2,2	17	57
5. Ладыка Игорь	заместитель главы г.о. Тольятти	1	1,5	1,1	1,8	10	20
6. Пинская Елена	руководитель департамента образования	0,6	1,4	0,7	1,7	17	21
7. Бузинный Алексей	первый заместитель главы г.о. Тольятти	1,2	2,3	1,2	1,5	0	-35
8. Лучина Лариса	руководитель управления муниципальной службы	0,9	1,5	0,7	1,5	-22	0
9. Ушаков Руслан	руководитель правового департамента	5,5	6	1,1	1,3	-80	-78
10. Гончаров Артем	заместитель главы г.о. Тольятти	1,1	1,1	1,2	1,2	9	9

Источник - tgl.ru

САМЫЕ БОГАТЫЕ СЕМЬИ МЭРОВ

Доходы глав администраций городов Самарской области

ФИО	Город	Доход за 2015 (млн руб.)		Доход за 2016 (млн руб.)		Динамика дохода (%)	
		личный	семейный	личный	семейный	личного	семейного
1. Лядин Николай	Сызрань	12,4	12,6	11,9	12,2	-4	-3
2. Фурсов Олег	Самара	3,6	3,6	4,2	5,6	17	73
3. Попов Сергей	Похвистнево	0,9	1,5	2,5	3,1	178	39
4. Класен Владимир	Жигулевск	1,7	2,6	1,9	2,8	12	8
5. Чихирев Владимир	Кинель	1,3	1,6	2,1	2,4	62	50
6. Бугаков Александр	Отрадный	1,7	1,7	1,8	1,8	6	-40
7. Гожая Александра	Октябрьск	0,8	0,8	1,3	1,3	63	63
8. Ащепков Виталий	Чапаевск	1,2	1,2	1,1	1,1	-8	-8
9. Репин Александр	Нефтегорск	н/д	н/д	0,8	0,9	н/д	н/д

Источники: samadm.ru, chapaevsk.samregion.ru, gpneftegorsk.ru, pohgor.ru, ottradny.org, zhigulevsk.org, oktyabrskadm.ru, кинельгород.рф, adm.syzran.ru

помещения, одно из которых — торговый комплекс.

Следующий по уровню дохода — заместитель председателя Самарского областного суда Сергей Шкуров, заработавший 12 млн рублей. Росту благосостояния могла поспособствовать возможная продажа квартиры, которая исчезла из декларации госслужащего. За

лидером следуют судьи апелляционного суда Константин Туркин (11 млн) и Сергей Кузнецов (8 млн, часть из которых могла сформироваться за счет вероятной продажи квартиры и паркинга), а также судья арбитража Александр Исаев (9 млн). Глава апелляционного суда Александр Ефанов — седьмой (6 млн). Председатель Самарского областного

суда Любовь Дроздова — десятая среди всех судей и вторая в своем учреждении (4,5 млн).

В отличие от своих областных и федеральных коллег районные судьи Самары предпочитают не раскрывать свои доходы — закон дает им такую возможность. Крайними в этой ситуации оказываются помощники судей, которые

САМЫЕ БОГАТЫЕ СЕМЬИ СУДЕЙ

Доходы судей Самарского областного суда, 11-го арбитражного апелляционного суда и Арбитражного суда Самарской области

ФИО	Должность	Доход за 2015 (млн руб.)		Доход за 2016 (млн руб.)		Динамика дохода (%)	
		личный	семейный	личный	семейный	личного	семейного
1 Плотникова Наталья	судья арбитражного суда	н/д	н/д	2,1	69,4	н/д	н/д
2 Шкуров Сергей	заместитель председателя Самарского областного суда	2,7	2,7	12	12	346	346
3 Туркин Константин	судья 11-го арбитражного апелляционного суда	2,2	2,5	11,2	11,4	414	347
4 Исаев Александр	судья арбитражного суда	2,1	4,9	3,5	9,2	68	89
5 Кузнецов Сергей	судья 11-го арбитражного апелляционного суда	1,9	1,9	8,2	8,2	331	331
6 Селиверстова Наталья	судья 11-го арбитражного апелляционного суда	6,5	7,7	2,7	6,9	-58	-10
7 Ефанов Александр	председатель 11-го арбитражного апелляционного суда	5,7	5,9	5,9	6,4	4	9
8 Егорова Марина	и. о. председателя арбитражного суда	3,1	4,6	3,6	4,7	18	3
9 Бажан Павел	председатель судебного состава 11-го арбитражного апелляционного суда	4,4	4,9	3,5	4,7	-21	-5
10 Дроздова Любовь	председатель Самарского областного суда	4,0	4,1	4,4	4,5	11	11
11 Серова Елена	судья 11-го арбитражного апелляционного суда	2,5	3,7	2,8	4,4	12	19
12 Терентьев Евгений	председатель судебного состава 11-го арбитражного апелляционного суда	3,2	3,6	3,9	4,3	23	21
13 Юдкин Александр	председатель судебного состава 11-го арбитражного апелляционного суда	2,8	2,9	4,2	4,3	49	49
14 Апаркин Виктор	заместитель председателя 11-го арбитражного апелляционного суда	3,1	3,4	3,5	4,2	12	23
15 Бойко Сергей	председатель судебного состава арбитражного суда	2,3	3,2	3,1	4,1	34	26
16 Богданова Раиса	судья арбитражного суда	2,8	4,1	3	4	9	-1
17 Романенко Светлана	судья 11-го арбитражного апелляционного суда	2,6	3,5	2,8	3,8	8	9
18 Кудинов Вадим	заместитель председателя Самарского областного суда	2,8	3,2	2,9	3,8	5	18
19 Садило Галина	судья 11-го арбитражного апелляционного суда	2,5	2,5	3,5	3,5	43	43
20 Львов Яков	заместитель председателя арбитражного суда	2,3	2,3	2,8	3,3	26	47

Источники: obsud.sam.sudrf.ru, 11aas.arbitr.ru, samara.arbitr.ru.

год за годом старательно отчитываются. Любопытно, что некоторые помощники обгоняют и главных судей региона, и самых богатых прокуроров. Так, самый высокий семейный доход — у Оксаны Тукмаковой из суда Промышленного района. Она лично добыла 2,4 млн рублей, и еще 4,4 млн — супруг, который, согласно декларации, работает судьей. В открытых источниках фигурирует информация о единственном судье с такой же фамилией — Петре Тукмакове, который входит в состав Самарского областного суда. Второе место — у Мари-

ны Дорониной из Кировского райсуда, задекларировавшей 4,6 млн рублей личного дохода и широкий список недвижимых активов в долевой собственности: 5 земельных участков и 3 жилых дома. Причем еще один земельный участок и квартиру она недавно продала.

Самый обеспеченный прокурор — Александр Шуваткин, главный по Волжскому району. Его личный заработок непримечателен — 1,3 млн рублей. А вот жена пополнила бюджет суммой в размере 5,6 млн. До этого обходившийся без машины Шуваткин приобрел Toyota

Land Cruiser, правда, продал Lexus RX350 супруги. Серебро — у прокурора Комсомольского района Тольятти Ярослава Смирнова (5,5 млн, из них 2,6 млн личных), пришедшего на эту должность в прошлом году. Ставший прокурором области менее года назад Константин Букреев — восьмой (2,9 млн). Живет в небольшой квартире, ездит при этом на Peugeot 508. Также у него есть Renault Sandero, у супруги — Ford Focus.

Самый богатый налоговый — заместитель начальника межрайонной инспекции ФНС №20 Алексей Косырев —

САМЫЕ БОГАТЫЕ СЕМЬИ ПРОКУРОРОВ

Доходы руководящего состава прокуратуры Самарской области и ее подразделений

ФИО	Должность	Доход за 2015 (млн руб.)		Доход за 2016 (млн руб.)		Динамика дохода (%)	
		личный	семейный	личный	семейный	личного	семейного
1 Шуваткин Александр	прокурор Волжского района	1,3	6,1	1,3	7	1	14
2 Смирнов Ярослав	прокурор Комсомольского района Тольятти	1	2,1	2,6	5,5	165	159
3 Алексеев Олег	похвистневский межрайонный прокурор	1,2	1,8	1,2	4,7	0,4	159
4 Галузин Александр	заместитель прокурора Самарской области	2,5	3,9	2,5	4	3	2
5 Макогон Иван	прокурор Промышленного района Самары	1,5	3	1,5	3,2	-1	4
6 Хусаинов Алмаз	первый заместитель прокурора Самарской области	10,8	11	2,3	3,1	-79	-72
7 Былинин Роман	прокурор по надзору за исполнением законов на особо режимных объектах	1,2	1,3	2,6	2,9	118	119
8 Букреев Константин	прокурор Самарской области	н/д	н/д	2,9	2,9	н/д	н/д
9 Рубцов Вадим	прокурор Большечерниговского района	1,2	1,4	1,9	2,8	59	95
10 Родивилев Алексей	прокурор Ленинского района Самары	2,3	4	1,2	2,8	-46	-30

Источник — www.samproc.ru

САМЫЕ БОГАТЫЕ СЕМЬИ ФИСКАЛОВ

Доходы руководящего состава Управления ФНС по Самарской области и его подразделений

ФИО	Должность	Доход за 2015 (млн руб.)		Доход за 2016 (млн руб.)		Динамика дохода (%)	
		личный	семейный	личный	семейный	личного	семейного
1 Косырев Алексей	заместитель начальника межрайонной инспекции ФНС №18	1,1	1,6	1	5,6	-8	252
2 Косарев Александр	заместитель начальника инспекции ФНС по Железнодорожному р-ну	3,2	3,2	4,3	4,3	33	33
3 Найденова Валентина	заместитель начальника инспекции ФНС по Красноглинскому р-ну	1,1	3,9	3,9	4,1	241	5
4 Вершинина Анна	заместитель начальника инспекции ФНС по Советскому р-ну	н/д	н/д	3,3	3,9	н/д	н/д
5 Петрухин Дмитрий	начальник межрайонной инспекции ФНС №11	1,4	2,3	1,2	3,7	-13	63
6 Дробышева Ирина	заместитель начальника инспекции ФНС по Красноглинскому р-ну	1,1	3,3	1,8	3,6	65	10
7 Шепелева Елена	заместитель начальника инспекции ФНС по Промышленному р-ну	3,6	3,6	3,5	3,5	-3	-3
8 Фадеев Александр	заместитель начальника инспекции ФНС по Промышленному р-ну	3,3	3,4	3,3	3,3	-2	-2
9 Фадеева Мария	заместитель начальника инспекции ФНС по Промышленному р-ну	2,4	2,4	3,2	3,2	36	36
10 Курбатова Ольга	заместитель начальника инспекции ФНС по Железнодорожному р-ну	0,9	0,9	2,9	2,9	209	209

Источник - service.nalog.ru

обязан своим состоянием супруге. Она принесла в дом 4,6 млн рублей, сам фискал — 1 млн. Руководитель региональной налоговой Александр Вихров не попал в первую десятку. Он всего лишь 12-й, с семейным доходом в 2,8 млн рублей, равным личному.

РАНТЬЕ И БЕЗДОМНЫЕ

Рекордсменами по числу недвижимости являются, что неудивительно, строители. Всех своих коллег затмил бенефициар корпорации «Кошелев», депутат Самарской губернской думы Владимир Кошелев. В его распоряжении находятся 36 земельных участков общей площадью 2,2 млн кв. м (!), 14 дачных домов, 11 нежилых и одно административное здание. У коллеги Кошелева по парламенту, еще одного строителя (СМПФ «ЭЛРИ») Шамила Хисамутдинова — восемь земельных участков и восемь квартир. Это на два участка больше, чем год ранее, и на восемь квартир меньше. Всего в прошлогодней декларации Хисамутдинова насчитывался 41 (!) объект недвижимости. В этом году имущество расписано не так детально.

Другое дело, когда много недвижимости обнаруживается у госслужащих. Это уже неожиданно и требует пояснений. Например, заместителю главного налогового Самарской области Василию Пугину принадлежат шесть квартир. У руководителя аппарата администрации Тольятти Евгении Бычковой с мужем — пять квартир и еще одна на две трети. Главный консультант МЭРИТа Самарской области Анастасия Козлова задекларировала из недвижимости шесть квартир, два земельных участка и жилой дом. При этом чиновница заработала

всего около 800 тысяч рублей. Возможно, приобретать имущество ей помогает муж, доход которого более 5 млн.

Один из теневых лендлордов — супруг руководителя управления выставочно-презентационной деятельности МЭРИТа региона Веры Щербачевой. Ему принадлежат 27 земельных участков. Да и в целом семья чиновницы, получающей в среднем 25 тысяч рублей в месяц, не бедствует. Супруг принес в семью около 8 млн. Три дома, две квартиры, Lexus RX 450, Porsche Cayenne...

Другая крайность — «бездомные» среди высокопоставленных чиновников и влиятельных депутатов. Уж кому, как не руководителю департамента управления имуществом города, полагается собственная недвижимость,

но у Сергея Черепанова из Самары нет ни квартиры, ни дома, ни автомобиля. У его коллеги, главы департамента Алексея Логункова, такая же ситуация, правда, выручают супруга и несовершеннолетний ребенок, у которых есть квартира и машина. Из года в год пустота — в графах об имуществе в декларации депутата Самарской губернской думы Александра Милеева. У его жены и одного задекларированного ребенка тоже ничего не появилось.

ЕЗДА БЕЗ ПРАВИЛ

Декларации этого года не порадовали экзотическими автомобилями. В губернии теперь нет шикарного Rolls-Royce Phantom и раритетного немца Wanderer. К Белому дому теперь не припаркуется



**МОЩЬ.
ИНТЕЛЛЕКТ.
КОМФОРТ.**

KAMAZ-5490

Поволжский региональный автоцентр КАМАЗ
Официальный дилер ПАО «КАМАЗ»
г. Самара, Ракитовское шоссе, тел. (846) 99-77-188.
www.kamaz-volga.ru

Товар сертифицирован. Реклама.

САМЫЕ БОГАТЫЕ СЕМЬИ СЛЕДОВАТЕЛЕЙ

Доходы руководящего состава Следственного управления Следственного комитета РФ по Самарской области

ФИО	Должность	Доход за 2015 (млн руб.)		Доход за 2016 (млн руб.)		Динамика дохода (%)	
		личный	семейный	личный	семейный	личного	семейного
1 Самодайкин Валерий	руководитель управления	2,4	2,4	2,7	2,7	15,1	15,1
2 Оськин Александр	первый заместитель руководителя управления	2,4	3,2	2,2	2,6	-5,1	-18,1
3 Скрипниченко Сергей	заместитель руководителя управления	1,6	1,9	2,0	2,1	21,3	10,7
4 Михайлов Евгений	заместитель руководителя управления	-н/д	н/д-	1,8	1,8	-н/д	н/д-

Источник - samara.sledcom.ru

Cadillac Escalade Сергея Крайнева: его нет в последней декларации. Владелец Bentley, депутат райсовета Кировского района Александр Лашкин к моменту сдачи номера декларацию не опубликовал (семейный доход 2015 года — 57 млн).

Среди депутатов Госдумы самый популярный автомобиль Mercedes. В их автопарках есть также BMW X6, Lexus, Toyota Land Cruiser. В Самарской губернской думе самые распространенные марки — Lexus (9 автомобилей), Toyota Land Cruiser (6) и Mercedes-Benz (3).

Руководство мэрии Самары и их семьи однозначно поддерживают Toyota. Сергей Рубаков, супруг Татьяны Офицеровой и жена Владимира Василенко выбрали Toyota Land Cruiser, руководитель аппарата администрации города Владимир Терентьев — Toyota Highlander. Некоторые из самых зажиточных подчиненных Фурсова, который сам без машины, склоняются к Audi. Сластенин ездит на Q5, Василенко — на Q7.

В Белом доме, напротив, охладевают к Toyota Land Cruiser. Министры Александр Кобенко и Сергей Безруков реализовали автомобили этой модели. Безруков при этом пересел на Mercedes.

Главы других городов Самарской области колятся по своим провинциям преимущественно на простеньких иномарках. У Чихирева из Кинеля — Hyundai Grandeur 3.3, у Попова из Похвистнева — Hyundai Santa Fe, а также «Нива». Классен из Жигулевска и Александр Репин из Нефтегорска остановили свой выбор на Volkswagen Jetta, но у Репина есть еще и полноприводный легковой автомобиль ГАЗ 69. Александра Гожая из Октябрьска ездит на Opel Corsa. Новый глава Чапаевска Виталий Ощепков задекларировал Toyota Rav4. А вот Александр Бугаков из Отрадного, как и Олег Фурсов, предпочитает пешие прогулки.

Среди депутатов гордумы, как и в мэрии, популярна Toyota. На Land Cruiser, к примеру, ездят Юрий Левин

и Игорь Рязанов. У Левина при этом есть также Toyota Sequoia, у Рязанова — Toyota Prado. Котируется и Mitsubishi. У того же Рязанова — Outlander, у Александра Палагичева — Pajero. Самые богатые судьи ездят на Audi Q5, Honda CRV, прокуроры — на Toyota Land Cruiser, Mitsubishi Outlander, Lexus.

Удивляет, когда состоятельные госслужащие и депутаты не имеют автомобилей. Такие встречаются повсюду. В губдуме это Владимир Кошелев, Шамиль Хисамутдинов, бывший директор комбината «Родник» Дмитрий Литвинов (18 млн). В думе Самары фанатичный пешеход — Сергей Арсентьев (семейный доход — более 17 млн). Нет автомобиля и у главы апелляционного суда Александра Ефанова, у самого богатого судьи региона — заместителя председателя Самарского областного суда Сергея Шкурова. Зато у последнего есть машино-место. Из мэрии Самары автомобили не приобрели руководитель департамента городского хозяйства и экологии Вячеслав Коновалов, глава департамента промышленной политики, транспорта и поддержки предпринимательства Дмитрий Войнич. У последнего только прицеп.

У некоторых отсутствие автомобилей объясняется тем, что все лучшее они отдают женам. Например, у депутатов губдумы Владимира Субботина и Александра Степанова нет личных машин, зато супруга первого ездит на Lexus, а второго — на Infiniti QX60. Некоторые известные любители обще-

ственного транспорта и пеших прогулок в итоге сдают. Так, наконец, пересел на личный автомобиль депутат Самарской губернской думы Валерий Троян. Политик выбрал Mercedes-Benz GLS 350d.



НИКОЛАЙ ЛЯДИН – САМЫЙ БОГАТЫЙ СРЕДИ ГЛАВ ГОРОДОВ РЕГИОНА

ЗОЛОТАЯ СВАДЬБА

Самые обеспеченные супруги госслужащих и депутатов Самарской области

Мужья и жены чиновников/депутатов	Должность чиновника/депутата	Личный доход за 2015 год (млн руб.)	Личный доход за 2016 год (млн руб.)	Динамика личного дохода (%)
1 Супруга Казакова	депутат Госдумы	131,6	198,8	51
2 Супруг Плотниковой	судья арбитражного суда	н/д	67,3	н/д
3 Супруг Купцовой	депутат думы Самары	н/д	49,3	н/д
4 Супруга Симановского	депутат Госдумы	31	30	-3
5 Супруга Нефедова	первый вице-губернатор — председатель правительства	15,2	20,3	34
6 Супруг Дементьевой	главный консультант Министерства экономического развития	1,1	15,3	1336
7 Супруга Логункова	руководитель департамента по вопросам общественной безопасности и противодействия коррупции Самары	5	9	80
8 Супруг Щербачевой	руководитель управления Министерства экономического развития	8,2	7,8	-4
9 Супруга Арсентьева	депутат думы Самары	3,5	7,3	109
10 Супруга Гутенева	депутат Госдумы	2,4	7,1	196

Источник — декларации о доходах

Как следует из деклараций, популярное корпоративное и семейное увлечение — водная техника. Владимир Кошелева из губдумы можно встретить на прогулочном судне «Марий Эл». А его банкира и топ-менеджера Юрия Левина, заседающего в думе Самары, — на небольшом катере Sea Rau 275 Sund. Еще один депутат из Самары Александр Палагичев рассекает по волжским просторам на квадроцикле CFMOTO, а его супруга — на моторной лодке «Аквалайн-170». Возможно, порой она встречает во время водных прогулок жену депутата губдумы Александра Степанова на катере Wellcraft 23 Sport. И еще много кого.

Дамы отличились экзотическим имуществом. Супруга депутата гордумы Самары Дмитрия Квашина, являющегося выходцем из нефтянки, владеет... буровой установкой Vermeer Navigator D18X22. Депутату думы Самары Анне Сараевой частично принадлежит... трансформаторная подстанция.

ПРОВЕРКА СВЯЗИ

...В прошлом году прокуратура Куйбышевского района Самары ударила по госслужащим и политикам, предоставляющим неверные сведения о доходах, сразу с нескольких фронтов. Районных полицейских — шестерых сотрудников, включая замначальника отдела полиции — она уличила среди прочего в перечислении им «подарков» на банковские счета в виде сумм по 200-300 тысяч рублей, которые они не задекларировали. Нашли нарушения и у депутатов райсовета Куйбышевского района, едва успевших оформиться как новая категория в региональной политике. Таких оказалось пять. Они не упомянули в

своих декларациях доходы от продажи автомобилей, средства на банковских счетах и участие в учреждении и деятельности хозяйствующих субъектов. Один из них — Константин Кудряшов, не отчитавшийся о 3,5 млн рублей вкладов — ушел из райсовета сам. Еще одного — Дмитрия Ткаченко — отстранили. Причем некоторые депутаты, правда, в других внутригородских районах, добровольно покинули райсоветы загодя, как раз потому, что не хотели афишировать свои доходы... Такая активность проверяющих органов, которая случилась в прошлом году в Куйбышевском районе, скорее исключение, чем правило.

Всего по итогам 2016 года областная прокуратура выявила более 300 нарушений, касающихся представления сведений о доходах, расходах и имуществе. Наказывают при этом единицы, причем второстепенные. Так, в связи с утратой доверия был уволен судебный пристав в Самарском районе, который утаил 1 млн рублей на банковских счетах. Строгий выговор получил работник исправительной колонии №29, который не отчитался о расходах в разме-

ре 2,5 млн рублей на дом с земельным участком. Источник средств нашелся — субсидия ГУФСИН. И проверяющих он устроил, хотя обывателю могла бы показаться странной такая социальная ориентированность за бюджетный счет... Другие примеры и не припомнить.

Проверки достоверности сведений о доходах, раскрываемых чиновниками и депутатами, как правило, показательные. В общем-то как и сами декларации в основной своей массе. Совершеннолетние дети, родители, родственники супругов и разного рода другие доверенные лица — вариантов, где можно спрятать свои деньги и имущество, масса. Некоторые сознательные депутаты, озадаченные проблемами честности чиновников и собственным пиаром, периодически предлагают ужесточить, расширить список, обязать, наказать... Но пока декларации — всего лишь декорации. **D**

- Виктория Антонова,
Дарья Макушова, Семен Безгинов,
Елена Наумова

СРОЧНАЯ ПРОДАЖА КВАРТИРЫ С ТЕРРАСОЙ!

ул. МОЛОДОГВАРДЕЙСКАЯ

Площадь **327,2 м²**

9 500 000 руб.

Рассрочка без переплаты

8 937 071 33 33

www.063.ru

Реклама

КЛИЕНТ ХОЧЕТ ОТ НАС БОЛЬШЕГО

Управляющий Альфа Private в Самаре Елена Сосновцева рассказала о перспективах развития Private Banking



В апреле 2017 года Альфа-Банк объявил о ребрендинге подразделения по обслуживанию высокосостоятельных клиентов. Альфа Private стал приемником «А-Клуба».

— Ранее в Альфа-Банке услуги Private Banking оказывали офисы «А-Клуб», которые сейчас трансформируются в Альфа Private. Каких успехов удалось достичь направлению за эти годы?

— Почти 9 лет мы работаем в Самаре. В России у нас несколько тысяч клиентов — это главное достижение. Предшественник Альфа Private «А-Клуб» появился 11 лет назад, а это уже достаточно солидный возраст. И подразделение, и банк в целом прошли большой путь, обрели бесценный опыт. Сегодня в России 14 отделений Альфа Private в городах-миллионниках. Мы на новом этапе и делаем следующий шаг.

— В связи с чем было принято решение о начале нового этапа развития подразделения по работе с состоятельными клиентами?

— На наш взгляд, изменились потребности клиента, его семьи, его бизнеса, его доверенных лиц. В формате «А-Клуба» мы в большей степени концентрировались на повседневном банковском обслуживании и достигли в этом значительных высот. Но сейчас клиента интересуют решения комплексных задач — как на стыке корпоративного и банковского обслуживания, так и вне его. Клиент хочет от нас большего, мы откликаемся на его запрос.

— Чем Альфа Private будет отличаться от «А-Клуба»?

— Совершенству нет предела: в первую очередь мы сделаем еще лучше то, что у нас уже очень хорошо. Мы продолжим развивать экспертизу в ежеднев-



ном банковском обслуживании. Задачи в приоритете — скорость, лимиты, гибкость настроек каналов удаленного доступа. Основное предложение для клиента Альфа Private — отсутствие необходимости приходить в банк для выполнения большинства транзакций. Наша цель — добиться того, чтобы 100% инвестиционных

и банковских транзакций могли проводиться без визита в банк при сохранении высокого уровня безопасности. Кроме того, мы хотим максимально облегчить общение с банком не только самому клиенту, но и его близким и доверенным лицам. Для российского рынка это новшество, мы активно развиваемся

в этом направлении. Результатом должно стать большее количество времени, сэкономленного клиенту и его семье, которое можно потратить на создание истинной ценности. Какой именно — каждый решит для себя сам.

Также мы делаем акцент на экспертизе финансового советника как единой точки входа ко всем возможностям «Альфа-Групп» и наших партнеров на базе открытой архитектуры. Альфа Private станет для нас связующим звеном между нашими клиентами и их бизнесами. Для нас клиент неотделим от своего бизнеса. Альфа Private — единая точка входа для всех его запросов.

— Какие новые решения предложит Альфа Private состоятельным клиентам и их семьям?

— Отмечу, что, предлагая, мы не продаем продукты фиксированной линейки решений, а разговариваем с клиентом о том, что для него важно, о его планах на будущее. У разных людей разные жизненные ситуации, горизонты планирования, налоговые резидентства, отношение к риску, взгляды на экономику. На основе этого и формируется предложение для клиента. Индивидуально для него. У наших клиентов Альфа Private большинство задач — нестандартные.

Многие клиенты понимают, что хотят сегодня и что они захотят в будущем. Мы не говорим клиенту нет, пока не исчерпаны все возможности ему помочь. У нас есть возможность сделать уникальные продукты внутри «Альфа-Групп», но если клиенту нужно, к примеру, купить бонды другого банка, мы сделаем и это. Если нужно зайти на какой-то рынок — мы найдем контакты на этом рынке. Мы не скованы рамками обычных банковских процессов, напротив, «Альфа-Групп» — один из крупнейших финансово-инвестиционных консорциумов в стране. Мы способны не просто соответствовать конъюнктуре рынка — мы ее формируем. Клиент получает доступ ко всему потенциалу группы, начиная от управления активами, возможности размещения средств в иностранных валютах и других юрисдикциях и заканчивая приобретением недвижимости, в том числе за рубежом. Это и есть индивидуальный подход, который отличает услугу Альфа Private. Круг задач клиента с крупным капиталом

отличается от запросов потребителей других сегментов, при получении услуг горизонт планирования выше, может быть десять лет и более, однако план должен быть составлен и должен начать реализовываться уже сейчас.

Сегодня многие клиенты Альфа Private оценили преимущество комплексной системы страхования. Она состоит из двух блоков. Первый — забота о своем здоровье и здоровье своей семьи. Например, у клиента есть возможность раз в год или чаще проходить комплексную проверку своего здоровья в лучших клиниках России, Германии и Израиля. В покрытие входит не только обследование организма, но и лечение вплоть до трансплантации органов и других дорогостоящих операций. Второй блок — это юридическая защита капитала. Подчеркну, у клиентов с высокой степенью обеспеченности сами запросы масштабнее и сложнее.

**«В ПЕРВУЮ ОЧЕРЕДЬ
МЫ СДЕЛАЕМ
ЕЩЕ ЛУЧШЕ ТО,
ЧТО У НАС УЖЕ
ОЧЕНЬ ХОРОШО»**

— О каких запросах в данном случае идет речь?

— Помимо классических банковских услуг, связанных с получением доходов, связанных с получением доходов выше, чем по депозитам, состоятельных людей интересует и решение проблем их близкого круга, а также собственного бизнеса. Повторюсь, чем сложнее и масштабнее задача клиента, тем интереснее ее решать. Еще одно направление, которое Альфа-Банк активно развивает в сегменте Альфа Private, — это возможность с максимальным комфортом управлять капиталами удаленно, иметь доступ к различным банковским продуктам в любое время. Альфа-Банк технологичен, на нашей площадке это можно делать легко и быстро.

— Как с течением времени меняются требования состоятельных клиентов?

— Клиенты все меньше хотят приезжать в отделения. Сейчас люди гораздо больше ценят свое время. Поэтому у них должна быть возможность туда вообще не приезжать. Другое дело, если у них есть собственное желание приехать в наш самарский офис — например поговорить с глазу на глаз с управляющим или даже просто встретиться с партнером на нейтральной территории и не в публичном месте.

Постоянно быть на связи — это то, чего ждут владельцы крупных капиталов от своего банка. Поэтому мы стараемся все операции, раньше требовавшие личного присутствия, переносить в удаленные каналы, в мобильный телефон. Для наших клиентов Альфа Private работает выделенная телефонная линия в режиме 24/7. Неважно, где находится человек — если ему срочно требуется сделать какие-то операции, «Альфа» с радостью поможет ему в любое время суток.

Изменились предпочтительные способы общения с банком. Есть клиенты Private Banking, которые для связи со своим менеджером пишут в чат или наговаривают голосовое сообщение. Звонок — потеря времени. Поколение 35-40 лет идет в технологии, оно ценит свое время. Подчеркну, клиенту не нужно обращаться к нескольким разным специалистам, с ним работает персональный финансовый советник. Здесь большую роль играет профессионализм банкира, поскольку клиент общается не с множеством консультантов, а с одним. Персональный финансовый советник имеет очень высокую квалификацию, и клиент ему доверяет. Это крайне важно в Альфа Private. Личный банкир должен не просто хорошо понимать потребности клиента, но и предугадывать какие-то моменты, давая рекомендации по управлению капиталом. Экспертиза особого уровня — ключевая характерная черта Альфа Private.

A

PRIVATE

АО «АЛЬФА-БАНК».
Генеральная лицензия ЦБ РФ №1326 от 16.01.2015 г. РЕКЛАМА

БИЗНЕС СО ВКУСОМ

Кто такая Ольга Комарова, открывшая в Самаре «Ателье вина Абрау-Дюрсо», и есть ли будущее у ее необычного проекта?

Местная предпринимательница Ольга Комарова рискнула открыть в Самаре винный бутик уникального формата — «Ателье вина Абрау-Дюрсо». «Абрау-Дюрсо» — это легендарное предприятие, производившее тихие и игристые вина в Краснодарском крае и возрожденное сначала стараниями московского бизнесмена Бориса Титова, ставшего впоследствии уполномоченным при Президенте России по правам предпринимателей, а потом его сына Павла Титова. За несколько месяцев работы объемы продаж самарского «Ателье вина Абрау-Дюрсо» выросли примерно в четыре раза. С одной стороны, красивая идея, самый широкий ассортимент любимого напитка русской аристократии, регулярные дегустационные вечера, превращающиеся в своеобразное клубное движение и т.д. С другой — высокая конкуренция на алкогольном рынке, единичные примеры несостоявшихся аналогичных проектов в других городах России, законодательные препоны для продвижения алкогольной продукции... Плюсы или минусы — что перевесит на пути к успеху оригинального проекта смелой самарской предпринимательницы?

Олимпийское открытие

Ольга Комарова пришла в бизнес в 90-е. За плечами была учеба в политехническом институте, 12 лет преподавания предмета «Допуски, посадки и технические измерения» в техникуме космического машиностроения при заводе «Прогресс», два года работы в российско-американском учебном центре при компании «Интенсивный корм». Первый бизнес Ольги Комаровой — салон дизайна интерьеров и экстерьеров

JJ Max, основанный вместе с итальянскими партнерами. Также вместе с ними был открыт первый в Самаре итальянский ресторан, который не пережил кризис 1998 года (именно тогда Ольга Комарова и заинтересовалась виноделием). А вот салон проработал довольно долго, но тот заряд, который был в самом начале бизнеса, перенаправился в абсолютно другое направление. Вместе с супругом, бизнесменом Александром Журавлем, физиком по образованию, Ольга Комарова занялась разработкой ветроэнергетических установок и попытками запуска их производства. Также вместе с супругом основала компанию по аутсорсингу.

Идея открыть ателье вина появилась спонтанно. В преддверии Олимпийских игр 2014 года в Сочи появилась новость о том, что именно ГК «Абрау-Дюрсо» станет партнером такого грандиозного мероприятия. «Это было удивительно. Мы с мужем помним марку со времен Советского Союза. Тогда шампанское «Абрау-Дюрсо» не считалось чем-то эксклюзивным, а про тихие вина этой марки мы вообще не слышали», — вспоминает Ольга Комарова. Тогда она и ее супруг стали искать информацию о ГК «Абрау-Дюрсо». Узнали, что с 2005 года компанией руководит Борис Титов, который восстановил заброшенное в 90-е производство и расширил виноградники. В 2010 году «Абрау-Дюрсо» собрал первый удачный урожай, завод начал заявлять о себе на международных конкурсах. Позже в группу компаний вошли «Винодельня Ведерников» и «Усадьба Дивноморское». Слава винного дома, основанного когда-то по указу императора и производившего вина для императорских столов, стала возвращаться и крепнуть...

«Узнав о том, что есть возможность открыть «Ателье вина» по франшизе, мы с супругом заинтересовались и поехали в Москву обсуждать все вопросы, касающиеся открытия», — рассказывает Ольга Комарова.

«Ну вы размахнулись!»

«Титовы хотели продвигать российскую продукцию, показать, что «Абрау-Дюрсо» умеет и делает качественное тихое и игристое вино. Поэтому условия франшизы очень выгодные», — считает Ольга Комарова. Действительно, франчайзи не нужно платить паушальный взнос, а роялти номинальное. Однако группа компаний предъявляет определенные требования к франчайзи: магазин можно открыть только в городе-миллионнике, причем лишь один. Он должен размещаться на первой линии одной из центральных улиц в здании с хорошим подъездным путем. Площадь помещения должна быть не меньше 60 кв. м. «До нас из Самарской области никто не интересовался франшизой», — говорит Ольга Комарова.

В октябре 2015 года Ольга Комарова подписала договор концессии с ТД «Абрау-Дюрсо». Было взято в аренду помещение на улице Ново-Садовой, 173. На три месяца из-за бюрократических проволочек растянулось оформление документов. Несмотря на это, ремонт помещения и внутри, и снаружи шел ударными темпами.

В июне 2016 года, когда ремонт в магазине уже закончился и владельцы ожидали поставку первого товара, в Самару приехал Борис Титов. Основной целью его визита было посещение проблемного рынка в 15-м микрорайоне, интересы предпринимателей которого защищал омбудсмен. Ольга Комарова с супругом отправили ему письмо. Несмотря на свой плотный график, Борис Титов откликнулся на приглашение посетить самарское «Ателье вина». «Ну, ребята, вы размахнулись!» — сказал он, как только вышел из машины и увидел фасад. Титов также оценил дизайн интерьера, который Ольга Комарова придумала сама. «У «Абрау-Дюрсо» есть брендбук, но он содержит только рекомендации, его не обязательно копировать до мельчайших деталей. Некоторые стилиобразующие элементы Титов придумал сам. Напри-



мер пюпитры, арку. Мы их сохранили», — рассказывает Ольга Комарова. По площади самарский магазин самый большой из всех открытых по франшизе. На торжественное открытие, которое прошло 15 сентября 2016 года, приехал Павел Титов. До самарского ателье вина успели открыться аналогичные магазины в Челябинске, Екатеринбурге, Ижевске и Санкт-Петербурге.

Свободное плавание

Первую партию товара самарское «Ателье вина «Абрау-Дюрсо» закупило по рекомендациям головной компании, а дальше корректировало ассортимент, ориентируясь на продажи и предпочтения покупателей. «Мы начинали с поставок раз в месяц, сейчас продукцию привозят один или два раза в неделю», — рассказывает Ольга Комарова. За доставку вина отвечает головная компания. «Она заказывает специальные рефрижераторы, в которых можно обеспечить подходящий для продукции температурный режим», — объясняет Ольга Комарова. А вот решения по выбору ассортимента и ценовой политике франчайзи принимают сами. Вина «Абрау-Дюрсо» не самые дешевые на россий-

ском рынке. Цена на них складывается из многих факторов. Долгое время отечественное виноделие не развивалось как отрасль, поэтому в настоящее время требует огромных инвестиций. Например, в «Ателье» представлены вина «Винодельни Ведерников», производство которых само по себе очень затратно. Их изготавливают из автохтонных сортов винограда, то есть растущих только в одном регионе. В отличие от популярных сортов вин, при работе с ними нужно провести много экспериментов, чтобы получить желаемый результат. А другие марки не уступают иностранным не только в цене, но и по количеству титулов. Например, продукция винодельни «Усадьба Дивноморское», которая входит в ГК «Абрау-Дюрсо», получила не одну награду на ежегодных международных конкурсах. Например, в 2015 году одна из марок компании выиграла золото на дегустационном конкурсе Mundus Vini в Германии. «Хотя бы на минуту представьте весь трудоемкий процесс производства вина: закладка виноградников, рост виноградных лоз (как минимум 3 года), сбор урожая, непредсказуемые погодные условия (засуха, наводнение), которые напрямую влияют

на качество и количество урожая, и, наконец, само изготовление высоко-технологичного сельскохозяйственного продукта. Каждая бутылка игристого или тихого вина — это огромный труд, зачастую ручной», — объясняет Ольга Комарова.

Хотя на самарском рынке немало сетевых магазинов и специализированных винных бутиков, полной линейки вин «Абрау-Дюрсо» нет ни у кого, кроме открытых по франшизе магазинов. Только в «Ателье» можно заказать коллекционные вина самых удачных урожаев «Абрау-Дюрсо» (миллезимы). Старейшие из них изготовлены в 1980-х годах. Также в сетевых магазинах, которые, в отличие от «Ателье», работают с крупными партиями товаров, не всегда удается обеспечить подходящий режим при доставке и хранении вин. Сам формат ателье предполагает, что с каждым покупателем кависты работают индивидуально, могут рассказать про любое вино и помочь выбрать марку. «Наши кависты проходят обучение круглый год. Когда появляется новая линейка вин, приезжают сомелье «Абрау-Дюрсо», чтобы рассказать о ней нашим сотрудникам», — рассказывает Ольга Комарова.

Слово за слово

Развитие бизнеса по торговле вином замедляют законодательные ограничения, например в области рекламы. Впрочем, Ольга Комарова уверена, что лучший способ рекламы — сарафанное радио и продвижение в социальных сетях. «Нам повезло найти команду, которая ведет наши группы в соцсетях, находит истории для продвижения марки, организует фотосъемку продукции», — рассказывает Ольга Комарова.

На быстрый доход предпринимательница не рассчитывает. По расчетам ГК «Абрау-Дюрсо», открытый по франшизе магазин окупается примерно за пять лет. Но Ольга Комарова смотрит в будущее с оптимизмом. Она собирается организовать VIP-зал для деловых встреч в необычном формате, рассматривает возможность организации туров из Самары в Абрау-Дюрсо... Планов масса. И, судя по деловому задору предпринимательницы, высока вероятность, что их удастся реализовать.

— Дарья Макушова

РАЗВЕДКА

Самарским миллиардерам, которым в следующем году придется забыть волшебное слово «мундиаль», есть куда обратить свой взор. Ремонт сельских школ, латание дыр на захолустных дорогах, переселение из барakov в кирпичные коробки...

Под ковром

МИЛЛИОНЕРЫ ЗАХОЛУСТЬЯ

В САМАРСКИХ ПРОВИНЦИЯХ
ПОДРЯДЧИКИ БЮДЖЕТА ОСВАИВАЮТ
БОЛЕЕ 9 МЛРД РУБЛЕЙ В ГОД.
КОМУ ОНИ ДОСТАЮТСЯ?

Главное, чтобы кризиса не было в голове», — объяснял как-то отраденской газете секрет своего успеха уроженец Грузии Заур Беридзе, около 15 лет назад осевший в Отрадном и превратившийся там в фаворита местного бюджета, осваивающего ежегодно около 50 млн из городской казны. Примерно столько же из районных денег достается в соседнем Кинель-Черкасском районе коренной семье Першуткиных, сделавшей бизнес на муниципальных мощностях по поставкам воды и тепла населению и обязанной этому главе семейства, долгое время проработавшему чиновником в местной системе ЖКХ. В совсем одичалых краях Самарской области встречаются даже случаи, когда районные бюджеты осваивают... чиновники, лично получающие муниципальные контракты. Когда есть доступ к бюджету, кажется, что все получается из-за отсутствия кризиса в голове...

Журнал «Дело» ежегодно составляет рейтинги крупнейших подрядчи-

ков бюджета в Самарской области. В апреле вышел наш очередной проект, посвященный региональным «королям» госзаказа. Чаще всего в поле зрения оказываются компании, осваивающие областной бюджет и муниципальные деньги Самары и Тольятти. По объективным причинам: здесь самые щедрые заказчики, раздающие контракты на сотни миллионов и миллиарды рублей. Но что происходит за пределами города-миллионника и его соседа? По подсчетам «Дела», в 2016 году периферийные города и муниципальные районы Самарской области потратили на закупки по 44-ФЗ около 9 млрд рублей, то есть 14% от общего объема госконтрактов в регионе, складывающегося из муниципальных, областных и федеральных источников. Кто они — провинциальные «князья» госзаказа? «Дело» представляет новый проект: са-

мые щедрые заказчики самарской глубинки и их крупнейшие фавориты.

ЗОЛОТЫЕ ДЕРЕВНИ

Доминирование Самары и в меньшей степени Тольятти распространяется и на периферии. Самые щедрые районы, обладающие крупнейшими бюджетами (учитываются деньги районов и их поселений), — соседние с двумя ключевыми городами области. На первом месте — Волжский район, в котором в 2016 году было разыграно между подрядчиками 2 млрд рублей. Это 22% от всех контрактов муниципальных районов и городов области за исключением Самары и Тольятти. Несколько самых крупных конкурсов было объявлено или проведено в конце ноября и начале декабря, накануне ухода из района его главы Александра Баландина, ставшего

БЮДЖЕТЫ ОСВАИВАЮТ...
ЧИНОВНИКИ, ЛИЧНО
ПОЛУЧАЮЩИЕ КОНТРАКТЫ

БОЛЬШИНСТВО ПРОВИНЦИАЛЬНЫХ БИЗНЕСМЕНОВ ТИХО КОРМЯТСЯ ПРИ МЕСТНЫХ БЮДЖЕТАХ. НЕКОТОРЫЕ ИЗ НИХ – ПОЧИТАЕМЫЕ ЖИТЕЛИ СВОИХ ГОРОДОВ И РАЙОНОВ, МЕЦЕНАТЫ, ДЕПУТАТЫ И, ЧТО УЖ СКРЫВАТЬ, ЧИНОВНИКИ



министром строительства Самарской области. Крупнейшим заказчиком в районе стала администрация села Лопатино, в котором располагается жилой квартал Южный город. Она потратила на строительство жилья и ремонт дорог 658 млн рублей.

Результаты всех остальных районов ниже почти в четыре раза и более. Кинель-Черкасский — на третьем месте (307 млн рублей), Ставропольский — на четвертом (251 млн), Кинельский — на пятом (220 млн), Красноярский — на шестом (214 млн). Компанию лидеров, граничащих с Самарой и Тольятти, потеснил только отдаленный Сергиевский район, у которого серебро в рейтинге (570 млн).

К чемпионам примыкают Похвистневский (203 млн), Большеглушицкий (176 млн), Безенчукский (176 млн), Хворостянский (160 млн), Шенталинский и Нефтегорский районы (по 125 млн). У остальных бюджеты, разыгрываемые между подрядчиками, ниже 100 млн рублей.

Степень щедрости периферийных городов в основном соответствует их размеру. Если не брать в расчет Самару и Тольятти, золото и серебро — у городов, имеющих статус больших: Сызрани (861 млн) и Новокуйбышевска (700 млн). Бронза доста-

лась среднему городу — Чапаевску (474 млн). Из тенденции выбивается только Жигулевск, также имеющий статус среднего: по размеру он шестой из всех городов Самарской области, а по общей сумме контрактов — девятый.

Основные подряды, которые оплачиваются из бюджетов провинциальных городов и районов, связаны со строительством: закупка квартир под расселение семей из ветхого и аварийного жилья, строительство и ремонт детских садов, школ, дорог, инфраструктуры.

КОРОЛИ И ШУТЫ

Первенство среди подрядчиков местных бюджетов периферийных территорий Самарской области также определяется общим трендом — доминированием самарских компаний, которым достаются самые жирные куски.

Успешнее всего осваивает районную казну бенефициар ДК «Древо», «автор» Южного города Николай Чудаев — бесспорный фаворит Волжского района, где бизнесмен и возвел свой мини-город. Трех близким его семье фирмам — «Административно-офисный центр «Юг», «Горизонт», «Юг-2» — досталось около 520 млн рублей. Это более четверти от бюджета, разыгранного между подрядчиками Волжского района и его поселений. Примерно

столько же (521 млн) получила загадочная компания «Волгаавтодор» некоего Константина

Жарикова на строительство инфраструктуры в Южном городе. Фирму, не первый год поднимающуюся на проекте Чудаева, однако, можно было встретить в качестве подрядчика и на других объектах. Результат еще одного фаворита Волжского района — ППСО «Авиакор» Владимира Кошелева, являющегося также создателем собственного мини-города — значительно ниже, чем у Чудаева: 180 млн рублей.

Далее за Чудаевым и компаниями, обслуживающими интересы его проекта, из частных игроков следует еще один признанный, хоть и закрытый фаворит регионального бюджета — самарская фирма «Стройсервис» Алексея Гайдукевича, которая набрала по области из местных бюджетов (за исключением Самары и Тольятти) 311 млн рублей, в том числе 90 млн в Чапаевске. В верхушке рейтинга крупнейших подрядчиков самарской глубинки много и других привычных фаворитов госзакупок из Самары: «С.И.Т.И.» Сергея Рейнюка (249 млн); «Стройнефть» (241 млн), входящая в ГК «ВИСТ» Андрея Лушина; компания «Квадр» (168 млн), близкая группе «ТК», специализирующейся на контрактах энергетиков.

Самарская компания «Вега Групп Регион» Рустама Маннанова стала первой в Большеглушицком районе за счет контракта на строительство детского сада (82 млн). До этого на протяжении пары лет фирма осваивала по 100-150 млн рублей в год на муниципальных контрактах Самары. А в прошлом году ее самым крупным уловом стал вышеупомянутый районный детсад, а в областной столице она получила несколько заказов примерно на 50 млн рублей от трех внутригородских районов (в результате муниципальной реформы они приобрели право самостоятельно распоряжаться своим бюджетом). Компания специализируется на благоустройстве дворовых территорий и может контролировать теми же лицами, что и другая безликая фирма «Стройкласс», работавшая ранее в Самаре на этом же поприще, но ушедшая в тень после предъявленных ей претензий к исполнению контрактов.

Интересная ниша — у самарской компании «Солнечная долина» Игоря Трофимычева, являющейся дистрибьютором крупнейшего российского производителя детских площадок «КСИЛ» из Санкт-Петербурга. В прошлом году она заработала на поставках детских пло-



Фотограф — Андрей Иванов

**ЗАУР БЕРИДЗЕ — ПЕРВЫЙ
СРЕДИ МЕСТНЫХ
ПОДРЯДЧИКОВ ОТРАДНОГО**

щадок за муниципальный счет порядка 14 млн рублей в Самаре, 19 млн — по области (Новокуйбышевск, Сызрань, Нефтегорск, Кинель-Черкасский район) и еще примерно 25 млн за пределами региона (Ульяновская, Пензенская области, Чувашия и пр.). Выручка компании в 2015 году составила 155 млн рублей.

Некоторые самарские компании делают упор на периферию, набирая там ежегодно контрактов на десятки миллионов рублей и при этом не работая с бюджетом областной столицы. Яркий пример — фирма «Вест» Артура Золоева, собравшая таким образом в прошлом году по Самарской области 59 млн рублей (Кинельский район, Октябрьск) и еще более 10 млн за ее пределами. В начале 2000-х Золоев был руководителем нескольких компаний известного самарского бизнесмена Бена Айвазяна, владевшего автозаправками и активами в сфере ЖКХ, которого тоже тянуло в глубинку: Кинельский район, Клявлино, Камышлу. «Вест» был создан Золоевым в 2003 году, когда он еще работал на Айвазяна, на основании чего можно сделать предположение, что компания подконтрольна последнему. Несколько лет назад «Вест» зашел на ниву госконтрактов через самарский муниципальный бюджет, из которого получил на реставрацию нескольких объектов под 100 млн рублей, но, видимо, был вытеснен с высококонкурентной территории. Является «Вест» личным проектом Золоева или активом, который скрывает обанкротившийся Айвазян, вопрос открытый.

Еще один пример — самарская компания «Скала» Сергея Землянско-го, поднимавшаяся благодаря заказам из Чапаевска, Борского и Шигонского районов. В прошлом году она стала третьей в Чапаевске, выиграв там 43 млн рублей на приобретение жилых помещений. Землянский — бывший миноритарий и генеральный директор ликвидированной компании «СВ-Строй», входившей в некогда успешный, а затем обанкротившийся холдинг «СВ» Алексея Гриншпуна. «СВ-Строй» в свое время также получал муниципальные контракты в городах и районах области. Землянский основал свою собственную фирму, «Скалу», в 2010 году, когда холдинг Гриншпуна уже трещал по швам и на его главном предприятии была введена процедура наблюдения. Покинув тонущий корабль, Землян-

ДИ ГИГАНТЫ В МАЛЕНЬКОМ ГОРОДЕ

Самые щедрые периферийные города Самарской области и их крупнейшие поставщики по 44-ФЗ по итогам 2016 года

Место	Компания	Местонахождение	Сумма контрактов, млн руб.
1	Сызрань		861
1	«Гарантия»	Сызрань	214
2	«Самараэнерго»	Самара	194
3	«Строй-С»	Сызрань	18
4	«Сызраньводоканал»	Сызрань	16
5	Сбербанк	Москва	13
2	Новокуйбышевск		700
1	«Новый город»	Самара	241
2	«Стройсервис»	Самара	220
3	«Самараэнерго»	Самара	42
4	«Промсвязьбанк»	Москва	37
5	«Левада»	Новокуйбышевск	15
3	Чапаевск		474
1	«Стройсервис»	Самара	92
2	«Стройнефть»	Самара	89
3	«Скала»	Самара	43
4	«Теплоэнергокомпания»	Чапаевск	41
5	«Промэлектрокомпонент»	Самара	39
4	Кинель		424
1	«Волгаавтодор»	Самара	102
2	Алексеевский комбинат коммунальных предприятий и благоустройства		44
3	«Квадр»	Самара	28
4	«Логистикасервис»	Верхняя Подстепновка	28
5	«Стоун-XXI»	Москва	21
5	Отрадный		397
1	СОФЖИ	Самара	169
2	«Меридиан»	Отрадный	48
3	«Волгопромстрой»	Самара	46
4	«Самараэнерго»	Самара	31
5	КСК г. Отрадного	Отрадный	26
6	Похвистнево		328
1	«Стройнефть»	Самара	115
2	СК «Мосстрой»	Самара	68
3	«Амонд»	Конезавод	26
4	«Похвистневоэнерго»	Похвистнево	21
5	«Тольяттиэнергосбыт»	Тольятти	18
7	Жигулевск		304
1	«Стентор»	Жигулевск	74
2	«Самараэнерго»	Самара	45
3	«Самрак-Эксплуатация»	Самара	40
4	«Россдом»	Жигулевск	18
5	Межрегиональная лизинговая компания	Москва	12
8	Октябрьск		176
1	«Квадр»	Самара	90
2	«Автодорстрой»	Тольятти	16
3	СК «Вест»	Самара	15
4	«Самрак-Эксплуатация»	Самара	4
5	Стани Андрей	Самара	4

* При подсчете общей суммы контрактов, заключенных в районе, учитывались бюджеты района и его поселений. Источник — данные сайта goszakupki.ru, обработанные изданием

ский самостоятельно продолжил путь на ниве госконтрактов и крепко встал на ноги. К 2013 году его успехи в бюджетной сфере уже превысили отметку в 150 млн рублей. И так продолжалось из года в год. Правда, как ни странно, выручка компании с 2013 по 2015 год просела со 129 млн до 56 млн рублей.

В Челно-Вершинском районе крупнейший контракт на ремонт дорог (8,2 млн рублей) забрала самарская компания «Трассоюз» Ихшана и Сармена Даниелянов. За четыре года существования фирма отметилась также в Кинельском, Ставропольском и Шигонском районах.

Фирменный стиль поведения «Трассоюза» на торгах — обрушение цены. Зачастую компания выигрывает с дисконтом 20-25% от начальной стоимости контрактов. В Самаре «Трассоюз» начал пробиваться совсем недавно, получив заказ на благоустройство территорий (16 млн) от администрации Кировского внутригородского района.

Еще одна самарская компания, «Новый город», специализируется на Новокуйбышевске — четвертом по объему закупок областном городе. В прошлом году самарская фирма стала здесь среди подрядчиков первой (240 млн), а

Ⓛ ПЕРВЫЕ НА ДЕРЕВНЕ

Самые щедрые районы Самарской области и их крупнейшие поставщики по 44-ФЗ по итогам 2016 года

Место Компания (местонахождение) Сумма заключенных контрактов*, млн руб.

1 Волжский

1 973

1	«Волгаавтодор» (Самара)	392
2	АОЦ «Юг» (Южный город)	275
3	«С.И.Т.И.» (Самара)	249
4	«Горизонт» (Южный город)	221
5	«Авиакор» (Самара)	180
6	СК «Эра» (Самара)	170
7	Агентство по взысканию долгов (Самара)	77
8	ГК «Интерпрайз» (Самара)	42
9	«ЮГ-2» (Южный город)	23
10	«Самараэнерго» (Самара)	21

Место Компания (местонахождение) Сумма заключенных контрактов*, млн руб.

4 Ставропольский

251

1	«Дозор СБ» (Самара)	63
2	«Стройком» (Самара)	33
3	«Макантон» (Тольятти)	21
4	«Базис-С.А.» (Бахилово)	15
5	«Самараэнерго» (Самара)	10

5 Кинельский

220

1	Строительная компания «Вест» (Самара)	35
2	«Волгаавтодор» (Самара)	27
3	«Самараэнерго» (Самара)	19
4	«Газпром межрегионгаз» (Самара)	18
5	СК «Средняя Волга» (Самара)	12

6 Красноярский

214

1	«Хрипунов и К» (Волжский)	33
2	«Самараэнерго» (Самара)	20
3	ПСК (Самара)	15
4	«Водспецстрой» (Самара)	11
5	«АРМ-Строй» (Красный Яр)	11

7 Похвистневский

203

1	«Самараэнерго» (Самара)	36
2	«Амонд» (Конезавод)	20
3	«Восток» (Самара)	15
4	Галимуллин Равиль (Похвистнево)	13
5	«Экология-Сервис» (Алькино)	10

8 Большеглушицкий

177

1	«Вега Групп Регион» (Самара)	83
2	ГК «Абсолют» (Самара)	37
3	«Берег» (Б. Глушица)	32
4	ДЭП №291 (Б. Глушица)	8
5	«Коммунальные технологии» (Б. Глушица)	4

9 Безенчукский

176

1	«Самрэк-Эксплуатация» (Самара)	29
2	СВГК (Самара)	18
3	«МЗС» (Самара)	16
4	«Самараэнерго» (Самара)	15
5	«Авангардстрой» (Самара)	12

10 Хворостянский

160

1	«Квадр» (Самара)	45
2	«Универсалмонтажстрой» (Самара)	30
3	«МЗС» (Самара)	18
4	«ЭнергоТехСтрой» (Самара)	17
5	«Конан» (Самара)	12

11 Шенталинский

125

1	«Газсервис» (Жигулевск)	33
2	ГК «Интерпрайз» (Самара)	23
3	Галимуллин Равиль (Похвистнево)	3
4	«Грантэк XXI» (Москва)	3
5	«Водспецстрой» (Самара)	2

Место Компания (местонахождение) Сумма заключенных контрактов*, млн руб.

2 Сергиевский

570

1	«ТрансСервис» (Суходол)	187
2	«Автотранссервис» (Суходол)	138
3	«Строитель-Металлист-Инвест» (Самара)	125
4	«Еврострой» (Сергиевск)	37
5	«Самаратрансстрой» (Самара)	20

3 Кинель-Черкасский

307

1	«Хрипунов и К» (Волжский)	44
2	Кинель-Черкасское ДСУ (Кинель-Черкассы)	39
3	«Самрэк-Эксплуатация» (Самара)	29
4	«Самараэнерго» (Самара)	26
5	«Солидарность» (Кинель-Черкассы)	20

Место	Компания (местонахождение)	Сумма заключенных контрактов*, млн руб.	Место	Компания (местонахождение)	Сумма заключенных контрактов*, млн руб.
12	Нефтегорский	125	20	Камышлинский	48
1	ГК «Абсолют» (Самара)	187	1	«Самаратрансстрой» (Самара)	22
2	ДЭП №291 (Б.Глушица)	138	2	«Самрэк-Эксплуатация» (Самара)	7
3	«Нефтегорскагропроммехмонтаж» (Нефтегорск)	125	3	«Стройград» (Самара)	7
4	«Самараэнерго» (Самара)	37	4	«Приоритет Тольятти» (Тольятти)	5
5	Ростова Инна (Самара)	20	5	Сафиуллин Хайдар (Самара)	2
13	Приволжский	88	21	Богатовский	43
1	«Стройнефть» (Самара)	37	1	«Строитель» (Отрадный)	22
2	«Самараэнерго» (Самара)	9	2	Варлаганов Михаил (Богатое)	11
3	«Самрэк-Эксплуатация» (Самара)	8	3	Попов Сергей (Самара)	3
4	«Волга» (Спаское)	6	4	«ТрансЭкоСервис» (Богатое)	2
5	ТПФ «Среда 2» (Безенчук)	5	5	Максимов Андрей (Самара)	1
14	Большечерниговский	83	22	Кошкинский	40
1	«Ивантеевское предприятие по обслуживанию дорог»	22	1	ГК «Интерпрайз» (Самара)	36
2	«Стройком» (Самара)	20	2	«Меридиан» (Отрадный)	8
3	СВГК (Самара)	6	3	«Самараэнерго» (Самара)	6
4	«Самараэнерго» (Самара)	5	4	«Стройкомплект-С» (Сургут)	6
5	«Квадр» (Самара)	5	5	«Марс» (Кошки)	5
15	Борский	80	23	Елховский	24
1	СВГК (Самара)	16	1	«МЗС» (Самара)	7
2	СМУ-7 (Самара)	12	2	«Самараэнерго» (Самара)	5
3	«Трассоюз» (Самара)	4	3	СВГК (Самара)	3
4	«Генстройопт» (Самара)	3	4	«Самрэк-Эксплуатация» (Самара)	3
5	«РН-Карт» (Москва)	2	5	Валеева Ирина (Елховка)	1
16	Пестравский	80	24	Челно-Вершинский	23
1	Строительная компания «Атлант» (Самара)	22	1	«Трассоюз» (Самара)	8
2	ДЭП №291 (Б.Глушица)	16	2	«Самараэнерго» (Самара)	3
3	ПМК №15 (Пестравка)	9	3	«Сети» (Челно-Вершины)	2
4	СК «Промтехоборудование» (Самара)	8	4	«РМ Карт+» (Самара)	1
5	СК «Стройдор» (Самара)	4	5	Чулкина Наталья (Самара)	1
17	Сызранский	72	25	Клявлинский	21
1	«Самараэнерго» (Самара)	7	1	«Самараэнерго» (Самара)	7
2	«Фаворит-С» (Сызрань)	6	2	Маркарян Саша (Клявлино)	5
3	«Алико» (Сызрань)	5	3	«Газпром межрегионгаз» (Самара)	2
4	УК «Промкомстрой» (Междуреченск)	4	4	СМУ «Гранит» (Тольятти)	1
5	Волжская монтажная компания (Жигулевск)	2	5	Гендель Дарья (Самара)	1
18	Красноармейский	68	26	Алексеевский	20
1	«МЗС» (Самара)	22	1	«Меридиан» (Отрадный)	3
2	«Рус-Авто» (Чапаевск)	15	2	Королевский Андрей (Самара)	2
3	ТПФ «Среда 2» (Безенчук)	9	3	«Газпром межрегионгаз» (Самара)	1
4	«Стройснаб» (Самара)	8	4	«Прок» (Самара)	1
5	«Мелес» (Красноармейское)	5	5	«Мелес» (Красноармейское)	1
19	Шигонский	62	27	Исакинский	19
1	«СтройПроект» (Оренбург)	33	1	«Меридиан» (Отрадный)	5
2	«Самараэнерго» (Самара)	6	2	«Самараэнерго» (Самара)	3
3	«Трасса-С» (Сызрань)	3	3	«Бентобур» (Самара)	3
4	Самохвалова Наталья (Сызрань)	2	4	«Фортстрой» (Самара)	2
5	Капустина Альфия (Шигоны)	1	5	«Газпром межрегионгаз» (Самара)	2

*При подсчете общей суммы контрактов, заключенных в районе, учитывались бюджеты района и его поселений. Источник – данные сайта goszakupki.ru, обработанные изданием



https://ok.ru/

годом ранее ее результат составил 177 млн. Компания «Новый город» основана самарским бизнесменом Александром Половцевым, отметившимся недавно своим участием в банкротстве банка «Приоритет» с размером требования к должнику около 22 млн рублей.

ВИЦЕ-КОРОЛИ

Тольяттинцев на периферии меньше, и в основном они находятся в соседнем с городом районе — Ставропольском. Здесь отметились тольяттинские компании «Макантон» (21 млн) и «Базис С.А.» (14 млн).

«Макантон» принадлежит родственникам Геннадия Гаврилова, бывшего до начала 2016 года генеральным директором муниципального тольяттинского предприятия «ДРСУ». После госзаказа компания начала работать с Тольятти, получив в 2012 году от мэрии контракт на нанесение дорожной разметки (13 млн рублей), обернувшийся в итоге претензиями проверяющих органов и выплатой фирмой неустойки. Второй шанс тольяттинская мэрия дала компании в 2014 году, доверив ей 85 млн рублей на ремонт дворовых территорий, но это был последний контракт. Видимо, основной оборот «Макантону» обеспечивала субподрядная деятельность: выручка компании в 2015 году приблизилась к 250 млн рублей. Не исключено, что не последнюю роль в этом сыграло муниципальное ДРСУ, осваивающее бюджетные деньги Тольятти

также на ремонте дорог и дворовых территорий: руководителю муниципальной компании было бы логично привлекать в качестве субподрядчика свою семейную фирму. После ухода Гаврилова с поста главы ДРСУ близкий ему «Макантон» переключился на другие территории. В 2016 году компания получила контракт на дорожные работы в Ставропольском районе (21 млн) и контракт на ремонт дворовых территорий от администрации Самары (60 млн). Предположительно сыновья Геннадия Гаврилова Антон и Максим, являющиеся учредителями «Макантона», также владеют строительной фирмой «Манг» и предприятием по производству бетона «Манг-Бетон», которые добавляют в копилку семьи еще 200 млн рублей оборота в год.

Вторая примечательная компания из Тольятти, «Базис С.А.», близка Андрею Сергееву. Бизнесмен построил ЖК «Солнечный» в селе Подстепки Ставропольского района и осваивает бюджетные контракты в основном в этом же районе, а также в Самаре и Жигулевске. В 2015-2016 годах «Базис С.А.» заключил с администрацией Ставропольского района контракты на приобретение жилья общей стоимостью 31 млн рублей на улице Ежевичной, где, согласно другим источникам, ЖК «Солнечный» возводил новые дома. Одним из первых проектов Сергеева мог быть коммунальный бизнес в селе Бахилово Ставропольского района. Согласно судебным материалам, здесь еще в 2007 году

некий Сергеев, инициалы которого совпадают с инициалами героя статьи, приобрел у ЗАО «Бахилово» электросети и канализацию. Через три года здесь же, в Бахилово, Сергеев создал управляющую компанию «Солнечный», выручка которой в 2015 году составила 18 млн рублей.

Любопытно, что в разное время Сергеев основал аж пять компаний с одним и тем же названием «Базис С.А.», и объяснение некоторым поступкам неумного автора клонов удалось найти. На сайте «Демократор.ру» в 2012 году была опубликована петиция, с которой якобы пострадавшие от деятельности Сергеева инвесторы обратились к президенту, генпрокурору, губернатору, мэру и лидеру ЛДПР. Согласно фавуле, изложенной в письме, в 2008 году Сергеев от лица одной из своих фирм «Базис С.А.» заключал договоры инвестирования в строительство гаражных боксов и офисов в Тольятти, не имея согласованного проекта и разрешения на строительство. За несколько месяцев было подписано 19 договоров и получено в кассу около 5 млн рублей. Ничего построено не было, а инвесторы не смогли истребовать свои деньги назад. Как пишут жалобщики, задолжавший им «Базис С.А.» был обанкрочен, а его активы (объекты ЖК «Солнечный») были переведены на «клона». На Сергеева заводилось три уголовных дела, возбуждение одного из которых было признано необоснованным, а два других были объединены в одно, которое в свою очередь рассыпалось. В письме также указывалось, что у Сергеева есть собственные мощности по производству стеновых блоков.

Согласно данным «СПАРК-Интерфакса», из пяти клонов Сергеева один ликвидирован, два, в том числе участник рейтинга «Дела», в прошлом году сменили собственника. Их выручка не раскрывается несколько лет, но еще в 2007 году она достигла 156 млн рублей.

КНЯЖЕСКИЙ ЗАДЕЛ

Некоторые провинциальные компании, осваивающие бюджеты районов, в регионе хорошо известны. К таким можно отнести фаворитов двух самых богатых после Волжского районов: Сергиевского и Кинель-Черкасского. В первом лидерство традиционно удерживают фирмы, близкие сыну бывшего главы района Анатолию Шипицыну Сергею — «Транссервис» и «Автотранссервис»,

несмотря на то, что покровитель уже давно покинул район. В прошлом году компаниям на двоих досталось 324 млн рублей из 570 миллионов, разыгранных Сергиевским районом между подрядчиками. В Кинель-Черкасском районе первая — компания «Хрипунов и К» (44 млн). Не сюрприз и то, что в самом щедром после Самары и Тольятти городе — Сызрани — самый жирный кусок бюджета достался компании «Гарантия», входящей в ГК «Криста» Владимира Симонова. Фирма освоила четверть от общего объема контрактов города: 214 млн. Крупнейшие — на покупку квартир в рамках различных социальных программ.

Большинство же провинциальных бизнесменов из года в год тихо кормятся при местных бюджетах, осваивая кто миллионы, кто десятки миллионов рублей. Некоторые из них — почитаемые жители своих городов и районов, меценаты, депутаты и, что уж скрывать, чиновники. Но в Самаре о них мало кто слышал.

В том же Кинель-Черкасском районе крепкие позиции у Кинель-Черкасского ДСУ, принадлежащего депутату собрания представителей Кинель-Черкассов, меценату Рудольфу Левитасу. У компании, уже не первый год занимающейся ремонтом дорог, благоустройством территорий, вывозом снега на КАМАЗах за бюджетный счет, — второе место в районе с суммой контрактов 38 млн рублей. Мир, как известно, тесен, а на селе и вовсе не протолкнуться. В середине «нулевых» Левитас занимался сельским хозяйством, разводил КРС. Его партнерами по аграрному бизнесу — ООО «Восток», ООО «Восток и Запад» — был... нынешний глава отдела по вопросам ЖКХ, транспорта, связи и автодорогам администрации Кинель-Черкасского района Юрий Шурашев, а также, что менее важно, директор муниципального детского санатория «Колос» Александр Жуков. Какие уж тут коровы!

Удачнее, чем у Левитаса, с бюджетом Кинель-Черкасского района выстроено взаимодействие только у семьи ныне покойного местного чиновника Сергея Першуткина, долгое время руководившего процессами в сфере районного ЖКХ, возглавлявшего МУП «Кротовское жилищно-коммунальное хозяйство» и ко всему прочему являвшегося членом международного экологического движения Terra Viva и

ТОП-30 КРУПНЕЙШИХ ПОСТАВЩИКОВ

периферийных городов и районов Самарской области по 44-ФЗ по итогам 2016 года

Место	Компания	Место-нахождение	Сумма контрактов, млн руб.	Основные заказчики
1	«Самараэнерго»	Самара	570	Жигулевск, Новокуйбышевск
2	«Стройсервис»	Самара	312	Новокуйбышевск, Чапаевск
3	АОЦ «Юг»	Южный город	275	Волжский р-н
4	«С.И.Т.И.»	Самара	249	с. Лопатино Волжского р-на
5	«Стройнефть»	Самара	241	Похвистнево, Чапаевск
6	«Новый город»	Самара	241	Новокуйбышевск
7	«Горизонт»	Южный город	221	Волжский р-н
8	«Гарантия»	Сызрань	214	Волжский р-н
9	«ТрансСервис»	Суходол	187	Сергиевский р-н
10	«Авиакор»	Самара	180	Волжский р-н
11	СК «Эра»	Самара	170	Волжский р-н
12	СОФЖИ	Самара	169	Отрадный
13	«Квадр»	Самара	168	Хворостянский р-н, Октябрьск
14	«Самраэк-Эксплуатация»	Самара	143	Жигулевск, Кинель-Черкасский р-н
15	«Автотранссервис»	Суходол	138	Сергиевский р-н
16	«Строитель-Металлист-Инвест»	Самара	125	Сергиевский р-н
17	ГК «Интерпрайз»	Самара	101	с. Кошки, с. Шентала
18	«Вега Групп Регион»	Самара	83	Большеглушицкий р-н
19	Группа компаний «Абсолют»	Самара	82	Большеглушицкий р-н, Кинельский р-н
20	«Хрипунов и К»	Волжский	77	Кинель-Черкасский р-н
21	Агентство по взысканию долгов	Самара	77	Волжский р-н
22	«Стентор»	Жигулевск	74	Жигулевск
23	СК «Мосстрой»	Самара	69	Похвистнево
24	«МЗС»	Самара	68	Красноармейский р-н, Безенчук
25	«Меридиан»	Отрадный	63	Отрадный
26	«Дозор СБ»	Самара	63	Ставропольский р-н
27	СВГК	Самара	62	Борский р-н, Безенчук
28	СК «Вест»	Самара	59	Кинельский р-н, Октябрьск
29	«Стройком»	Самара	53	Ставропольский р-н, Большечерниговский р-н
30	«Амонд»	Конезавод	46	Похвистнево, с. Старый Аманак Похвистневского р-на

*При подсчете общей суммы контрактов, заключенных в районе, учитывались бюджеты района и его поселений. Источники — данные сайта goszakupki.ru, обработанные изданием

меценатом спорта. Во второй половине «нулевых», когда Першуткин еще был госслужащим, он и члены его семьи (супруга Наталья и предположительно дочь Виктория) стали создавать свой собственный коммунальный бизнес, который строился на муниципальных активах и бюджетных подрядах района. Например, в 2007 году ныне ликвидированная компания Першуткина «Жилье» приватизировала муниципальную котельную в Кинель-Черкассах и еще одно ее помещение за 1,5 млн рублей (общая площадь более 800 кв. м), что позднее в суде безуспешно пыталась оспорить администрация сельского поселения. Согласно другим судебным материалам 2012 года, еще одна семейная фирма Першуткиных, «Водоканал Сервис», арендовала у района три водозабора и поставляла воду населению. Их же компании «Солидарность» и «Содружество» являются основными поставщиками тепла в Кинель-Черкасском районе и, видимо, также работают на некогда муниципальных мощностях. Успех закрепляет стабильное освоение бюджетных средств. В прошлом году четыре фирмы Першуткиных — «Солидарность», «Содружество», «Водоканал

Сервис» и «СБС» — получили из местного бюджета контрактов на общую сумму более 46 млн рублей. Совокупный оборот подконтрольных Першуткиным компаний, раскрывающих финансовые показатели, — 115 млн рублей по итогам 2015 года.

Надо отметить, что случаи, когда подрядный бизнес в провинции создают вчерашние госслужащие или действующие чиновники через своих родственников, не редкость. Например, безенчукская компания «Авангардстрой» Максима Аношина заработала на контрактах по капремонту в районе (в основном с безенчукским департаментом строительства) 11 млн рублей. До этого схожие контракты получала компания «Авангардстрой М» того же Аношина. Секрет успеха на поприще муниципального заказа может объясняться тем, что предположительно отец бизнесмена Игорь Аношин руководит безенчукским МУП «Водоканал».

Владелец новокуйбышевской строительной компании «Левада» (15 млн рублей из местного бюджета) Денис Кузнецов ранее работал руководителем местного муниципального юношеского центра занятости. Позднее,

уже в качестве бизнесмена, он получил свои первые контракты от коллег по цеху муниципальных предприятий — МБУ «Благоустройство». Это были работы самого разного характера, не требующие наличия каких-то серьезных мощностей и ресурсов: поставка строительных материалов, ремонт уборочной машины, транспортные услуги. Потом к ним добавились ремонт кровли школ, посадка деревьев. Но основная часть доходов компании (выручка в 2015 году 115 млн рублей) складывается из каких-то других источников.

Некоторые чиновники могут получать бюджетные контракты, даже не покидая своего поста. Например, Сергей Попов из Богатовского района заработал в 2016 году 3,3 млн рублей на контрактах с районной администрацией. Все они связаны с закупкой жилья для детей-сирот. Жилые помещения Попов продавал тому же заказчику и в 2013 году (9 млн), и в 2014-м (1,5 млн). Согласно системе «СПАРК-Интерфакс», до 2012 года у Попова было свое ИП, а теперь он занимает пост главы села Максимовка Богатовского района. Если верить местным СМИ, в прошлом году на дату заключения как минимум двух контрактов из трех Попов уже руководил селом.

Примеров процветающих депутатов тоже достаточно. В Похвистневском районе, где главный ловец строительных подрядов — самарская ГК «Амонд», близкая Ростиславу Хугаеву, из местных бизнесменов ближе всего к бюджету оказались депутат думы Похвистнева Рамиль Галлимулин и депутат собрания представителей Похвистневского района, организатор и спонсор районного чемпионата по футболу Рамиль Мустафин. Галлимулин, начинавший в свое время водителем-товароведом, в прошлом году в качестве индивидуального предпринимателя получил от разных поселений Похвистневского района 12 млн рублей и еще 6 млн от администрации Похвистнева (снос аварийных зданий, строительство дорог). С учетом других заказчиков (администрации поселений Камышлинского и Шенталинского районов, областного Минсельхоза и пр.) предприниматель по мелочи набрал в 2016 году контрактов на 27 млн.

Результат компании «Экология-Сервис» Рамиля Мустафина — 176 млн

рублей от администрации Похвистнева на приобретение жилых помещений (2017 год) и 10 млн рублей на строительство системы водоснабжения от одного из поселений Похвистневского района (2016 год). Оборот фирмы пару лет назад достиг 100 млн рублей, потом сократился почти вдвое. Рамиль Мустафин был также одним из основателей похвистневского мясоперерабатывающего предприятия «Дуслык», специализирующегося на халяльной продукции (67 млн рублей выручки в 2015 году) и принадлежащего теперь наполовину брату депутата Равилю Мустафину.



БУРЖУА И БУРЖУЙКИ

В Отрадном давно и прочно осел 46-летний уроженец Грузии Заур Беридзе. Его ремонтно-строительная компания «Меридиан» получила от администрации города в прошлом году 48 млн рублей на ремонт дорог и благоустройство территорий, став первой среди местных подрядчиков бюджета. Еще около 15 млн добавили контракты с администрациями Кошек, Исаклинского района и другими заказчиками. Беридзе, уехав из Грузии, сначала пробовал заниматься строительством в Самаре, но потом выполнил несколько заказов в Отрадном и остался здесь в начале 2000-х развивать бизнес. Выкупил через аукцион бывший молокозавод. «Кроме ржавых труб там не было ничего, все отключено и обесточено. Пока не восстановили здание, полтора года приходилось пользоваться керосинкой и буржуйкой», — рассказывал позднее местным СМИ Бе-

ридзе. Основанная им в 2003 году в Отрадном компания «Титан» строила и ремонтировала здания и дороги, делала стеллажи, металлоконструкции. Толчок бизнесу дали заказы управления капстроительства администрации Отрадного, по которым «Титан» активно работал в первые три года. Были и коммерческие заказы: Тюменская нефтяная компания, «Технолайн». Но городская мэрия все время была благосклонна. Мэр-долгожитель Нина Вишнякова характеризовала компанию Беридзе как надежного подрядчика, а если та нарушала условия контракта (в 2014 году «Титан» сорвал сроки исполнения капремонта домов), глава города объясняла это высокой загруженностью фирмы. В какой-то момент «Титан» ушел в тень, а на первый план вышел «Меридиан» (выручка в 2015 году 85 млн рублей). У Беридзе есть также в Отрадном автомойка «Дельфин».

В Жигулевске лидирует местная строительная компания «Стентор» Сергея Чистякова, которая заработала на муниципальных контрактах по ремонту образовательных учреждений 74 млн рублей. В Пестравском районе из местных компаний пробиться удалось основанной еще в начале 90-х «Передвижной механизированной колонне №5», основным собственником которой является Мирзеага Алимиев. За ремонт дорог в селах родного района в прошлом году ей досталось 9 млн рублей. Компания получала также контракты в Красноармейском и Большеглушицком районах. В Шигонском районе основные дорожно-строительные подряды достаются сызранцам: «Трасса С» Сергея Кузнецова (3 млн) и ИП Самохвалова Наталья (2,2 млн)...

Самарским миллиардерам, которым в следующем году придется забыть волшебное слово «мундиаль», есть куда обратить свой взор. Ремонт сельских школ, латание дыр на захолустных дорогах, переселение из бараков в кирпичные коробки... Все-таки 10 млрд рублей лучше, чем ничего. **Д**

— Виктория Антонова,
Семен Безгинов



Фавориты

НАДОЙ ШИГИНА

КАК КОЧЕГАР СТАЛ ВЛАДЕЛЬЦЕМ МОЛОКОЗАВОДА И ГЛАВНЫМ ПОСТАВЩИКОМ ЕДЫ ЗА БЮДЖЕТНЫЙ СЧЕТ В РЕГИОНЕ

Молоко, кефир, бананы, печенье, рыба... За такие незатейливые поставки региональным школам, детсадам и больницам сызранский молокозавод «АТЛ Плюс» Анатолия Шигина получил в прошлом году из бюджета почти... полмиллиарда рублей, став крупнейшим поставщиком продуктов питания за казенный счет в Самарской области и свергнув с вершины госзаказа доминировавшую до этого компанию «АВК» известного столичного ресторатора Евгения Пригожина. Как сызранский бизнесмен, который когда-то долгое время работал простым мастером котельной, оказался круче «личного кулинара Владимира Путина» и при чем тут бывший мэр и бывший олигарх Сызрани?

ПАПА И ПАТРОН

У истоков сызранского молочного завода «АТЛ Плюс» стояли сын тогдашнего мэра города (1992-2004 годы) Василия Янина Валерий и топ-менеджер местного олигарха Владимира Симонова Анатолий Шигин. Обычный коммерческий альянс власти и бизнеса? Ничего подобного. К моменту создания предприятия отношения Янина с Симоновым уже год-два как испортились. Более того, на выборах мэра города 2004 года, состоявшихся через несколько месяцев после основания компании, контролировавший местную политику Симонов продвинул на этот пост Виктора Хлыстова, оставив неугодного Янина в проигравших. Сын мэра и топ-менеджер олигарха — это, конечно, не то же самое, что мэр и олигарх. Разные люди, разные отношения. Но неужели настолько?

Непонятно и то, каково было значение Анатолия Шигина и Валерия Янина в

«АТЛ Плюс» в момент создания компании. В «СПАРК-Интерфаксе» нет полных сведений о составе собственников предприятия на дату его основания, а есть лишь информация о том, что владельцем 25% компании был Валерий Янин. Записи же, подтверждающие причастность к бизнесу Шигина, считающегося одним из его основателей, были внесены в ЕГРЮЛ только через полтора года.

Все еще сильнее запуталось, когда через полгода после основания «АТЛ Плюса» погиб Валерий Янин. Некоторое время совладельцами компании были его родственники. Какие-то активы Янины и Шигин делили через суд. В итоге следов присутствия Яниных на предприятии не осталось. Его бенефициаром стал Шигин, который, в свою очередь, дистанцируется от своей аффилированности Симонову. Официально Шигин не работает на Симонова уже восемь лет, хотя до этого он каким-то образом совмещал собственный

Д ЗАЛЕЗЛИ В БУТЫЛКУ

Сколько и на чем зарабатывает молокозавод «АТЛ Плюс» Шигиных

Структура сбыта продукции



молочный бизнес с должностью в совете директоров одного из заводов олигарха.

Анатолий и Дмитрий Шигины отказались общаться с корреспондентом «Дела». Давший вместо них комментарии генеральный директор «АТЛ Плюса» Ринат Абдулин заверил, что Анатолий Шигин основывал завод, является его бенефициаром и что Симонов никак не участвовал в бизнесе «АТЛ Плюса». Василий Янин, который ответил на телефонный звонок «Дела», лишь сказал, что его сын Валерий «организовывал» это предприятие. После этого бывший мэр бросил трубку.

История владения сызранским молокозаводом оставляет множество странных вопросов. Могут ли конфликтующие политики быть партнерами в бизнесе? Могут ли дети и подчиненные таких фигур, как мэр и олигарх, стать самостоятельными бизнесменами? А предпринимать какие-то шаги втайне от своих покровителей? Вопросы больше, чем ответов.

Как все было на самом деле?

«ЗОЛОТОЙ РЕБЕНОК» VS КОЧЕГАР

...Создание молочного производства в Сызрани могло показаться странной идеей. В городе уже работал молочный завод «Сызраньмолоко». Но у Ивана Кирикова, который в 90-е приватизировал предприятие, не сложились отношения с сызранскими властями. Поэтому в районе

популярней была продукция других производителей...

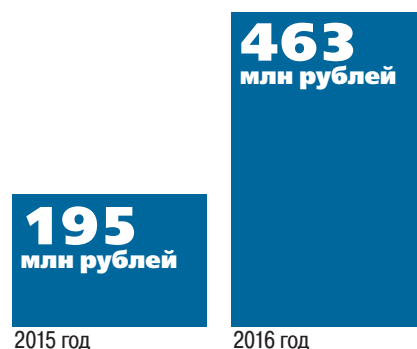
«АТЛ Плюс» возник как диверсификация действовавшего с 1998 года производства мясных полуфабрикатов «АТЛ-Ltd», выпускавшего продукцию под брендом «Ладуша». А в «АТЛ-Ltd» был Валерий Янин и не было Анатолия Шигина. Официальное упоминание о Валерии Янине в связи с «АТЛ-Ltd» появилось в 2002 году, когда он, по данным агентства «СПАРК-Интерфакс», владел 45% уставного капитала компании. Но и до этого «АТЛ-Ltd», судя по всему, контролировали люди, близкие Василию Янину. Компания на 63% принадлежала Александру Луппову, который в начале «нулевых» отметился как директор и один из учредителей мини-НПЗ «Форас» в Сызранском районе, аффилированного на тот момент топ-менеджеру группы «СОК» Дмитрию Богданову. Примечательно, что Василий Янин, проигравший выборы мэра в 2004 году, вскоре стал вице-президентом группы «СОК». Молочное производство «АТЛ Плюс» разместилось в соседнем с «АТЛ-Ltd» здании.

Анатолий Шигин в момент образования «АТЛ Плюса» был членом совета директоров Сызранского мясокомбината, входившего тогда в градообразующую группу «Криста» Владимира Симонова. Причем его карьера на мясокомбинате была странной. С 1988 года он десять лет

Выручка в 2015 году

349
млн рублей

Сумма госконтрактов



Источники: данные компании, zakupki.gov.ru

проработал на нем мастером парокотельной, а затем внезапно сменил рабочую спецовку на костюм гендиректора. Карьера в неожиданно новом качестве — топ-менеджера — тоже была нестандартной. Пару лет проработав гендиректором мясокомбината, Шигин был понижен до заместителя генерального директора, а через три года стал членом совета директоров. Когда в 2009 году Сызранский мясокомбинат сменил владельцев, Шигин вышел на пенсию и покинул предприятие.

Как уже упоминалось, роль Валерия Янина и Анатолия Шигина в «АТЛ Плюсе» на старте бизнеса не до конца ясна. Согласно данным «СПАРК-Интерфакса», на июнь 2004 года, когда компания основывалась, ее учредителем числился только Валерий Янин, но при этом его доля в уставном капитале была 25% (2,5 тысячи рублей). Кто выступал его партнерами официально, неизвестно. По словам Абдулина, это были Шигин и Луппов, и все решения принимались коллегиально.

Однако сведения о других совладельцах «АТЛ Плюса» внесены в ЕГРЮЛ только в 2005 году, когда Валерий Янин уже погиб. Кроме четверти компании, числившейся за Яниным, еще 25% было у его партнера по «АТЛ-Ltd» Александра Луппова. Вторая половина компании принадлежала поровну лицам, близким Анатолию Шигину: его сыну Дмитрию Шигину и Елене Анкундиной, родственнице одного из

компаньонов Дмитрия Шигина по другому бизнесу.

Дмитрий Шигин тогда был мелким коммерсантом. Фигурировал в совладельцах магазина «Тайфун», выручка которого не дотягивала до 2 млн рублей. Позднее он сделал карьеру в госорганах (в 2007 году возглавлял сызранский филиал ГУП «Центр технической инвентаризации») и пытался стать политиком (в 2008 году выдвинул свою кандидатуру на выборах в думу Сызрани от «Справедливой России», но потом ее снял, возможно, испугавшись давления на бизнес).

Однако нельзя дать документально подтвержденного ответа на вопрос, были Шигин и Анкундинова партнерами Янина с самого начала или представляли новых инвесторов уже в смутное для молокозавода время.

При этом очевидно, что с учредительными документами «АТЛ Плюса» тогда происходила какая-то неразбериха. Через неделю после того, как в ЕГРЮЛе появились сведения о совладельцах в лице Дмитрия Шигина, Александра Луппова и Елены Анкундиновой, в Госреестр пришлось внести подряд пять новых записей об изменениях в связи с тем, что в учредительных документах содержались какие-то ошибки. Через месяц аналогичное действие было совершено еще раз. Кто допускал ошибки? Какие? По невнимательности или в чьих-то интересах? Остается только гадать.

После гибели Валерия Янина его доля в компании перешла родственникам. Янины контролировали как минимум 20-30% уставного капитала, причем довольно долго, до 2009 года. В числе учредителей «АТЛ Плюса» фигурировали вдова Валерия Янина Ольга и их дети Полина и Павел, а также жена Василия Янина Ирина.

Бенефициарами из этой истории вышли Шигины. Причем, судя по всему, бизнесмены заручились поддержкой бывшего соратника Яниных Александра Луппова. Но обо всем по порядку.

ГЛУБОКАЯ ПЕРЕРАБОТКА

«Янины продали долю действующим акционерам», — прокомментировал «Делу»



поворотный в истории молокозавода момент Абдулин. Но контекст ухода с предприятия членов семьи бывшего мэра был не так прост. Обнаруженные «Делом» судебные тяжбы могут быть отголоском передела предприятия. Показателен спор за здание столовой на улице Мира, 1а, которое раньше принадлежало «АТЛ-Ltd», а потом стало адресом производства «АТЛ Плюс». Янины, будучи совладельцами «АТЛ-Ltd», пытались через суд отменить действия своего партнера по этой фирме Александра Луппова, продавшего указанное здание компании «Агрофирма Береговая», принадлежавшей наполовину Дмитрию Шигину. Сделку по передаче недвижимости агрофирме от «АТЛ-Ltd» Луппов оформил почти без денег, всего за 31 тысячу рублей. По задумке Луппова, это была такая компенсация стоимости его 50-процентной доли в фирме «АТЛ-Ltd», из которой он выходил (в «Агрофирме Береговая» у Луппова, как и у Шигина, было 50%). Предварительный договор купли-продажи был подписан в 2006 году, сделка состоялась в 2007-м. А в 2008-м Янины пошли в суд, посчитав цену заниженной и подав два иска (лично и от имени «АТЛ-Ltd») на отмену предварительного и окончательного договоров купли-продажи. В обоих исках суд отказал.

Абдулин подтвердил, что процесс смены собственников проходил «не мирно», но касался ли конфликт каких-либо других активов, он не знает.

Вскоре Янины вышли из числа учредителей «АТЛ Плюса». Потом ликвидировалась и их компания по производству полуфабрикатов «АТЛ-Ltd», с которой все начиналось. Здание, в котором находи-

МОЛОКО ДЕТЯМ

Ныне покойный Валерий Янин основал молокозавод в городе, возглавляемом его отцом

лись ее цеха, по словам Абдулина, выкупили владельцы «АТЛ Плюса». Это не значит, что семья бывшего мэра совсем за-

вязала с коммерцией. В числе интересов Василия Янина называли «Сызранские городские электросети», строительные предприятия, рекламный бизнес. Но это другие истории...

А «АТЛ Плюс» оказался у Шигиных. Сегодня 50% компании формально принадлежат Анатолию Шигину, 49% — ее бывшему директору Елене Зачиналовой, которая еще в 1998 году возглавляла «АТЛ-Ltd» Яниных. Еще 1% — у Александра Луппова. Дмитрий Шигин работает на предприятии заместителем генерального директора по качеству.

«Агрофирма Береговая», которая стараниями Луппова получила в собственность спорное помещение, теперь называется «Родина». Ее учредитель — замдиректора «АТЛ Плюса» Юлия Орлова. Свои партнерские отношения Анатолий Шигин и Александр Луппов закрепили, основав в 2008 году в равных долях ныне ликвидированную компанию по управлению недвижимостью «Русские дачи».

За что же боролись Шигины?

САМЫЕ СЛИВКИ

В первые годы работы «АТЛ Плюс» производил 2-3 тонны молочной продукции в сутки. Теперь — около 40 тонн (молоко, кисломолочные напитки, сметана, творог, масло). Производство расширилось за счет цехов бывшей «АТЛ-Ltd» и еще одного соседнего участка, на котором Шигины построили новое производственное здание. Сырье компания закупает у колхозов Самарской, Ульяновской и Пензенской областей. Ринат Абдулин называет среди них «Родину», «Жигули» и ГУП «Усинское».

Уже в первые несколько лет работы «АТЛ Плюс» договорился о поставках продукции бюджетным учреждениям. Связи и репутация бенефициаров, видимо, способствовали успехам на бюджетном поприще. Влияние семьи Яниных с потерей мэрского кресла слабо, но не сводилось к нулю: Василий Янин несколько раз избирался в Самарскую губернскую думу. После ухода Яниных с молокозавода предприятие продолжало покорять вершины госзаказа и достигло пика в прошлом году.

По подсчетам «Дела», в 2016 году «АТЛ Плюс» мог заработать на госконтрактах в

БЫВШИЙ **МАСТЕР КОТЕЛЬНОЙ**
ОКАЗАЛСЯ КРУЧЕ «ЛИЧНОГО
КУЛИНАРА ПУТИНА»

Самарской области около 463 млн рублей. Среди заказчиков — сызранские и тольяттинские школы, детсады, а также больницы и пансионаты Жигулевска и Сызрани. В основном «АТЛ Плюс» поставляет молочную продукцию собственного производства, но есть и непрофильные контракты. Например, на снабжение бюджетных учреждений рыбой, печеньем, бананами. Впрочем, таких немного.

За год до этого, в 2015 году «АТЛ Плюс» заработал на госконтрактах в Самарской области почти в два с половиной раза меньше — около 200 млн рублей. Шигины были вторыми в регионе в сфере поставок продуктов питания за бюджетный счет. Их со значительным отрывом обошел лидер — компания «АВК» известного московского ресторатора Евгения Пригожина, создавшего крупный бизнес по поставкам готовой еды по стране и организующего приемы в Кремле. Результат «АВК» был тогда 470 млн рублей.

Почему «АТЛ Плюс» рванул вперед, затмив влиятельного федерала? Ответ на этот вопрос, видимо, знают чиновники, курирующие распределение бюджетных средств в сфере закупок для школ, детсадов и медучреждений в Тольятти, Сызрани и Жигулевске. Абдулин дает дежурное объяснение своего успеха: компания выигрывает торги за счет того, что продукция недорогая, а предприятие — производитель, а не посредник. Но «АТЛ Плюс» не один такой. «Конкуренция на госзакупках высокая, бывает до 20 участников. Часть — посредники, часть — производители», — признает и сам Абдулин.

Конкуренты отмечают, что «АТЛ Плюс» держит на торгах низкую цену, но неоднозначно отзываются о качестве продукции сызранского молокозавода. Возможно, из зависти. Некоторые розничные покупатели отмечают дешевизну как единственное преимущество продукции «АТЛ Плюса», а Роспотребнадзор порой находит в продукции компании растительные жиры, которых там быть не должно.

По оценкам Абдулина, через госзакупки реализуется около 30% продукции «АТЛ Плюса». Если это так, то оборот компании должен превышать 1 млрд рублей. Согласно данным «СПАРК-Интерфакса», выручка «АТЛ Плюса» по итогам 2015 года составила около 350 млн рублей (на 40% больше, чем годом ранее). Или Шигин недооценивает роль бюджетных заказчиков в структуре сбыта продукции, или выручка в прошлом году стремительно взлетела вверх.

По словам Абдулина, еще 30% за-



ИЗ СТОРОНЫ В СТОРОНУ

Владелица половины завода Шигиных Елена Зачиналова работала еще у Яниных

хозяйство, завести дойное стадо. Предприятие затратное, поэтому пока это только идея. «Для содержания стада необходима кор-

мовая база. Один из вариантов — производить корма самим. Тогда необходимо еще сельскохозяйственное направление, поля кормовых культур», — фантазирует Абдулин.

Впрочем, обзавестись сельхозпроизводством «АТЛ Плюс», похоже, пытался в 2011 году. Тогда Дмитрий Шигин стал и.о. гендиректора животноводческого ГУП «Усинское». И в областном Минсельхозе не скрывали, что Шигин интересовался покупкой активов «Усинского». Министерство рассматривало два варианта приватизации ГУП: через выкуп акций на торгах или государственно-частное партнерство. Но что-то с приватизацией «Усинского» пошло не так, и Шигин вскоре ушел из государственной компании.

По данным Минсельхоза Самарской области, в 2016 году предприятия региона произвели примерно 181,2 тысячи тонн цельномолочной продукции. Исходя из этих сведений и данных «АТЛ Плюса» о собственных объемах, можно подсчитать, что доля сызранского молокозавода среди производителей Самарской области около 8%.

В Сызрани, где живет менее 200 тысяч человек, еще три года назад было два молочных завода. Кроме «АТЛ Плюса» здесь работал еще завод «Сызраньмолоко», ранее принадлежавший приватизировавшему его директору Ивану Кирсанову, а последнее время входившему в федеральный холдинг «Карат». Предприятие испытывало трудности с 2011 года, приостанавливало производство и в 2014 году обанкротилось. Имущество было распродано... На фоне краха «Сызраньмолока» финансовые успехи «АТЛ Плюса» еще заметнее.

В мае «АТЛ Плюс» должен был запустить новую линейку продуктов, премиальную. «Она будет отличаться глубиной переработки, продаваться в более дорогой упаковке», — объяснял «Делу» в апреле Абдулин. Будет ли новый товар принят розничными покупателями, покажет время. Одно ясно точно. Непривычная категория явно не рассчитана на бюджетное питание детей и больных. Да и не надо.

Удержат ли взятую в сфере госзакупок планку для «АТЛ Плюса» будет уже победой. Так высоко со своим молоком в регионе не забирались еще никто. **Д**

— Дарья Макушова

купают промышленные предприятия. В их числе — «Тяжмаш» и Сызранский НПЗ (входит в «Роснефть»), «АВТОВАЗ», «КуйбышевАзот», «Тольяттиазот», «СИБУР». С коммерческими заказчиками, если верить Абдулину, на первых порах было проще, чем потом. «Одно время «АТЛ Плюс» обеспечивал молочной продукцией весь «Тяжмаш», а теперь крупные предприятия заключают контракты с тремя-четырьмя поставщиками», — рассказывает Абдулин.

Около 30% продукции «АТЛ Плюс» реализует через продуктовые сети Самарской, Ульяновской и Пензенской областей и Республики Мордовия («Лента», «Перекресток», «Пятерочка», «Карусель», «Магнит» и «Спар»). Еще 10% уходят в отдельные розничные магазины.

Прибыль «АТЛ Плюса» в 2015 году составила 4,1 млн рублей. По словам Абдулина, при работе по госконтрактам рентабельность небольшая. «Контракты разыгрываются на год. За это время многое может измениться. Растут тарифы на электроэнергию. Из-за внедрения системы «Платон» выросли затраты на перевозку. Могут упасть надои, и тогда вырастет цена сырья. А после выигрыша контракта изменить его сумму нельзя», — перечисляет обычные для госпредприятий жалобы Абдулин.

МОЛОЧНЫЙ ПУТЬ

По словам Абдулина, Шигины не первый год думают создать свое молочное





Игроки

КАНИСТРЫ КОРНИЛОВА

ПАРТНЕРЫ В АВТОРИТЕТНЫХ КРУГАХ,
МЭРИИ И НЕФТЯНОЙ МОНОПОЛИИ –
КТО ПОМОГАЕТ БЫТЬ ЛИДЕРОМ
ТОЛЬЯТТИНСКОМУ НЕФТЕТРЕЙДЕРУ
«ТНПС»?

Тольяттинский оператор автозаправок «Нефтепродуктсервис» («ТНПС») Валентина Корнилова уже много лет назад достиг пика своего развития — 14 АЗС. И с тех пор ни больше ни меньше. Ни одну заправку не продали, ни одну не закрыли. Для рынка, где доминируют федералы, а местные игроки все чаще продаются или банкротятся, это достижение. По числу АЗС в Тольятти «ТНПС» сопоставим с «Роснефтью» и «Лукойлом», а среди местных операторов он лидер. В чем секрет?

В 90-е толчок бизнесу дали родственники, оказавшиеся у руля приватизационных процессов в Самарской области, и люди из совсем другого мира. Долгое время партнером Валентина Корнилова по его проектам высту-

пал Юрий Быков — человек, многократно упоминавшийся в федеральных и региональных СМИ в 90-х и «нулевых» в публикациях о криминальном мире Тольятти. Позднее он покинул компанию.

В «нулевых» успех закрепили благодаря прочным связям в мэрии Тольятти, куда один за другим устраивались партнеры владельцев «ТНПС». Результат: около трети выручки компании до сих пор обеспечивают заказы с муниципальными структурами, и это только бюджетные организации. «Топлива» в бизнес «ТНПС» подливают и коммерческие заказчики, счет отношений с которыми уже идет на десятилетия. Связи в провинции прочнее и долговечнее.

ОПГ И ФИСО

Первым крупным активом, который мог оказаться базовым для развития бизнеса Валентина Корнилова, был советский ВНИИ нерудных строительных материалов и гидромеханизации

(ВНИИнеруд), который был создан еще в середине XX века с использованием производственно-технической базы Куйбышевгидростроя. С 1989 по 1994 год советский институт претерпел аж четыре реорганизации, в результате чего стал абсолютно частной структурой АООТ «Союзнеруд». В 1994-м были выпущены акции. Каким был пакет Валентина Корнилова и близких ему лиц в самом начале, неизвестно, но к 2002 году предприниматель лично контролировал 4%, близкие ему организации — еще около 35%: Финансово-инвестиционная фирма «Текст» (15%), КФ «ТНПС» (15%), «Тольяттинский бизнес-центр» (5%). Другими акционерами выступали ЗАО «Поликом» (4%), Иннокентий Марков (6%), Валерий Дубов (6%), Вячеслав Петров (4%), Николай Худяков (5%), Виктор Чистов (9%).

Здание института — на Ярославской, 8 в Тольятти — стало родиной для личного бизнеса Валентина Корнилова.

Любопытно, что приватизацией этого объекта руководил... Валентин Корнилов. Правда, не Ильич, а Михайлович, но высока вероятность, что чиновник и начинающий предприниматель были родственниками. Валентин Михайлович Корнилов работал руководителем Фонда имущества Самарской области как раз в тот момент (1997 год), когда он в ходе приватизации передал в собственность «Союзнеруду» корпус на Ярославской, 8. Чиновник (в случае если его связывают с предпринимателем родственные связи, а не просто фамилия) мог еще долго оказывать административную поддержку топливному бизнесу, для которого госзаказ был нелишним. С 2003 по 2007 год Валентин Михайлович Корнилов трудился руководителем Главного управления организации торговли администрации Самарской области.

Позднее состав акционеров «Союзнеруда» поменялся. Около 50% оказалось в руках у генерального директора компании Сергея Корнилова — еще

одного предположительного родственника. Вторым крупным акционером стал кипрский офшор Longarm Holdings Limited (27%), известный тем, что у него также был пакет «Тольятти-хлеба».

В начале 2000-х «Союзнеруд» выступил также партнером «ТНПС» при строительстве автозаправки на Ярославской, 8. «Союзнеруд» вложил на участок, «ТНПС» — деньгами.

«Союзнеруд», судя по всему, несмотря на сворачивание деятельности института, не превратился в простого оператора коммерческой недвижимости, а сконцентрировался на производстве для «АВТОВАЗа». Компания фигурирует в списке поставщиков и партнеров тольяттинского автогиганта, размещенном на сайте «Внимание: Контрафакт». В прошлом году одно московское издание, описывая митинг в Тольятти, передавало слова одного участника, который рассказывал, что с 1999 по 2008 год работал в «Союзнеруде» — делал уплотнительные кольца для нейтрализаторов выхлопных газов для «АВТОВАЗа». «Когда перешли на какой-то там очередной стандарт «Евро-3» или «Евро-4», наши кольца перестали соответствовать, а перестроиться под новые требования не сумели — «АВТОВАЗ» стал закупать их за границей. Меня уволили», — рассказывал мужчина о своей печальной судьбе, которая, видимо, перекликалась с судьбой самого «Союзнеруда». Сейчас компания приносит символическую выручку — в районе 10 млн рублей в год. Видимо, аренда.

Канули в Лету и проекты, основанные в свое время при «Союзнеруде». Из таких примечателен был производитель талька НПП «Микроталькмед», производственные мощности которого были более полутора тысяч тонн в год и у которого был широкий сбыт в России и странах экспорта.

БЕНЗИН И «ЖИГУЛИ»

С бензином все вышло гораздо интереснее. Вообще история тольяттинского рынка нефтепродуктов достойна

ЧЕРНЫЙ КОРОЛЬ

Совокупный оборот компаний Валентина Корнилова приближается к одному миллиарду рублей

Бизнес	Доля Корнилова, %	Выручка в 2015 году, млн руб.
Топливный бизнес		
«ТНПС»	100	750
«Клин»	100	<1
Образование и консалтинг		
Центр «Премиумконсалт»	30	54
«Институт промышленной безопасности»	33	18
Аренда недвижимости		
КФ «ТНПС»	100	84
«Дилима»	100	11
«Альфа Спектр»	50	<1
Производство напитков		
«Рязанский»	100	<1

Источник — «СПАРК-Интерфакс»

отдельной книги — мало где в России можно найти город с почти миллионным населением. Город, где буквально до конца «нулевых» федеральные нефтяные компании не играли особой роли на рынке продажи бензина и дизельного топлива из-за страха, огромного количества подпольно произведенного топлива...

Зато местные игроки чувствовали себя более чем привольно. «ТНПС» был одним из крупнейших, если не лидером среди них. Сказать точнее с учетом закрытости темы и ее участников сложно. Кому на самом деле принадлежал и принадлежит «ТНПС» — вопрос открытый.

Акционеры первого юрлица — ЗАО «Тольяттиннефтепродуктсервис», созданного в 1997 году — формально неизвестны: отчетности в открытом доступе нет. Сама компания неоднократно попадала в горячий для Тольятти период второй половины 90-х и начала «нулевых» на страницы газет. В СМИ неоднократно возникали упоминания, что «ТНПС» находится в центре внимания криминальных группировок. Например, в 2006 году было совершено покушение на заместителя директора «ТНПС» Сергея Норкина, который скончался. Описывая это событие, отдельные тольяттинские СМИ связывали Норкина с деятельностью ОПС Владимира Вдовина. В другие годы еще одно солидное издание упоминало, что потенциальными претендентами на «ТНПС» являются либо татарская, либо чеченская ОПГ.

Сегодня, с точки зрения формальностей, это история. ЗАО уже нет, а владельцем трех его «клонов», пришедших ему на смену — ООО «КФ ТНПС», ООО



ОЛЕГ ГРУДИН — ПАРТНЕР
ВЛАДЕЛЬЦА «ТНПС»
ПО КОНСАЛТИНГУ

«КО ТНПС» и ООО «ТНПС» — является единолично Валентин Корнилов. Его партнеры по «горячим» годам официально покинули бизнес. Это видно на примере одной из составных нефтяного бизнеса Корнилова — основанной в начале 2000-х фирмы по оптовой торговле топливом «Клин», зарегистрированной по адресу «ТНПС», на Ярославской, 8. К 2009 году Быков вышел из «Клина», который целиком сконцентрировался в руках Валентина Корнилова, а потом его сына Дмитрия.

По некоторой информации, развитие «ТНПС» шло на основе нефтебазы, расположенной в микрорайоне Федоровка в Тольятти, которая ранее входила в сферу интересов «Роснефти». Якобы «ТНПС» владеет нефтебазами в Тольятти и Жигулевске.

Спрос компании не в последнюю очередь обеспечивают разные муниципальные, государственные и коммерческие структуры. «ТНПС» стал крупным поставщиком ГСМ для нужд тольяттинского муниципалитета, «АВТОВАЗа», тольяттинских АТП.

Кто мог лоббировать интересы

«ТНПС»? Прямого ответа на этот вопрос, конечно же, нет. Но если посмотреть на череду смежных партнеров Корнилова, можно увидеть, что в их числе (через участие в капитале фирм уже не существующих тольяттинских ООО «Консул-авто» (20%) и ООО «Консул-авто С» (25%)) фигурирует Владимир Кицов.

Владимир Кицов занимал руководящие должности в мэрии Тольятти. В вакансии Кицова, размещенной на одном рекрутинговом сайте, указано, что с 2010 по 2014 год он работал начальником контрольно-ревизорского отдела департамента дорожного хозяйства и транспорта мэрии Тольятти, а с 2015 года — контрактным управляющим в МП Тольятти «Тольяттинское троллейбусное управление».

В документации городской администрации встречается упоминание, что в 2012 году Кицов был руководителем управления транспорта департамента дорожного хозяйства и транспорта мэрии. Также Кицов упоминается как ликвидатор МП Тольятти «АЗС» — предприятия, выступавшего оператором

муниципальной заправки. Зачем городу своя заправка, когда есть сеть «ТНПС»? Два года назад Кицов прослушал курс по антикоррупционной деятельности и еще один по закупочной деятельности по 223-ФЗ. Что думает сам бывший чиновник, «Делу» установить не удалось.

ПОЛНЫЙ БАК

К 2009 году оборот «ТНПС» приблизился к полумиллиарду рублей. А вскоре поползли слухи о готовящейся продаже бизнеса. В 2010 году Валентин Корнилов стал и.о. генерального директора компании «Самара-Терминал». Это главный оптовик НК «Роснефть» в Самарской и близлежащих областях. Из управления «ТНПС» бизнесмен вышел, передав его на время своему сыну Дмитрию. Было соблазнительно оценивать такой ход событий как возможное поглощение «ТНПС» «Роснефтью», но ничего подобного не произошло. Года через полтора Корнилов просто покинул компанию «Самара-Терминал» и снова сконцентрировался на «ТНПС».

«ТНПС» успешен на рынке бюджетных подрядов Тольятти. В 2015 году сто-

ЭТОТ ЖУРНАЛ ПЕЧАТАЕМ МЫ

А кто печатает ваше издание?

**ЛЮБАЯ
ПОЛНОЦВЕТНАЯ
ПОЛИГРАФИЯ**



РЕКЛАМНО-ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ БЮРО

Эффект

Самара,
ул. Ерошевского, 3, подъезд №1, оф. 302
тел./факс: (846) 334 57 20, 279 20 46

e-mail: sales@effprint.ru
www.effprint.ru

РЕКЛАМА

имость контрактов компании с бюджетными учреждениями достигла 196 млн рублей, а в 2016-м — 268 млн. Главным заказчиком является муниципальное Пассажирское автотранспортное предприятие №3 (ПАТП №3) — единственная сохранившаяся в Тольятти транспортная организация, занимающаяся государственными автобусными перевозками. Контракты с ней «ТНПС» в 2015 и 2016 годах составили примерно по 150 млн рублей. И если в 2015 году с Корниловым пыталась побороться за заказы муниципального транспортного предприятия фирма «Фабрион», которая может входить в ГК «ВИС Сервис», то на следующий год конкурентов уже не было. Как давно и почему именно с компанией Корнилова сотрудничает ПАТП №3, руководитель муниципального предприятия Александр Абрамов отказался отвечать. Также среди тольяттинских заказчиков «ТНПС» — больницы, образовательные и спортивные организации, учреждения областного ГУФСИН, «ТЭВИС», особая экономическая зона...

Выручка «ТНПС» в 2015 году составила 750 млн рублей. Еще около 100 млн рублей принесли КФ «ТНПС» и ООО «Дилима», которое, судя по материалам арбитражных дел, может являться арендатором ряда земельных участков под заправками «ТНПС» и которое полностью контролируется семейством Корниловых — Марией Корниловой и детьми бизнесмена Дмитрием и Лилией.

Согласно информации «СПАРК-Интерфакс», «ТНПС» — первый по размеру выручки среди тольяттинских компаний, занимающихся розничной торговлей топливом. Из 14 заправок организации 10 располагаются в Тольятти, остальные — в Жигулевске и Ставропольском районе. Корнилов идет в ногу с крупнейшими федеральными игроками. По информации с официальных сайтов, у «Лукойла» в Тольятти насчитывается 13 заправок (еще 3 в соседних населенных пунктах), у «Роснефти» — 10, у «Татнефти» — 6. У второго местного лидера рынка — компании «ВИС Сервис» — примерно 13 АЗС.

Собеседники «Дела» говорят, что рентабельность автозаправочного бизнеса в Тольятти около 5%. «Растут закупочные цены, стоимость грузоперевозок, налоговые вычеты, стоимость модернизации и поддержки

Д НЕДОЛИЛ

По числу АЗС в Тольятти «ТНПС» — второй из местных операторов



Источники: сведения компаний, Google Maps, Яндекс.Карты

АЗС в рабочем состоянии. Прибыли же сократились с тех времен, когда все продавалось с колес и не было таких жестких, как сейчас, требований к качеству», — жалуется один из региональных игроков. По его словам, большинство местных владельцев АЗС сейчас продают свои активы. «ТНПС» — исключение из правил», — говорит источник. И объяснение этой исключительности есть: муниципальный заказ и связи.

НЕ ТОЛЬКО ТОПЛИВО

У крупнейшего поставщика топлива тольяттинскому муниципалитету есть и другие проекты, не связанные с топливным бизнесом. И личные, и совместные с известным топ-менеджментом «Роснефти». В 2010 году Валентин Корнилов выступил компаньоном Олега Грудина в двух компаниях: «Институт промышленной безопасности» и «Центр «Премиумконсалт». Грудин до этого был известен как руководитель «Самаранефтепродукта» — компании-оператора сети АЗС «Роснефти» в Самарской области.

Еще одним партнером Корнилова и Грудина по институту и центру является Дмитрий Власов, предположительно сын Игоря Власова, чье имя известно в скандальном контексте. Игорь Власов был фигурантом ряда уголовных дел, центральными подозреваемыми по которым проходили экс-руководитель областного Ростех-

надзора Юрий Зольников и его сын, коммерческий директор НПФ «Промэкспертиза» Андрей Зольников. Последних обвиняли в заказном убийстве одного предпринимателя, чья фирма конкурировала с компанией Андрея Зольникова, в покушении на жизнь руководителя сызранского отдела технадзора, в даче взяток, монополизации рынка и организации преступного сообщества «Штаб». Власов по итогам дела получил условный срок.

Созданный Корниловым вместе с Грудным и Власовым «Институт промышленной безопасности» занимается аттестацией работников и руководителей в сфере промышленной безопасности. Их вторая общая фирма — «Центр «Премиумконсалт» — также работает в сфере промышленной безопасности. Выручка института в 2015 году — 18 млн рублей, центра — 53 млн.

У Валентина Корнилова и его сына Дмитрия есть свое охотничье угодье «Рассвет» в Ставропольском районе (ООО «Альфа-спектр»). Его площадь — 4 тысячи га, аренда — до 2030 года. Причем Корниловым через суд удалось добиться признания недействующим нового регламента Ново-Буянского лесничества, утвержденный приказом Минлесхоза Самарской области, согласно которому участки «Рассвета» были классифицированы как лесопарковая зона и тем самым попали под запрет на ведение охотничьей деятельности. Компания Корниловых подавала иск ни много ни мало к губернатору Самарской области, а также к региональному Минлесхозу и департаменту охоты и рыболовства.

Отец с сыном пытались также развивать бизнес по производству напитков и их поставкам в муниципальные учреждения Тольятти (ООО «Рязанский»), но он по каким-то причинам не пошел.

Что будет дальше с непотопляемым поставщиком бензина, прошедшим через 90-е и продолжающим сохранять свои позиции в «постнулевых»? Сказать сложно. Прошлое все еще влияет на Тольятти и никуда от него не делось. Сам Корнилов от встречи с «Делом» отказался. Но на горючем, которым альянс людей из разных миров заправил «ТНПС» еще в лихие 90-е, компания едет уже 20 лет. И пока оно не заканчивается. **Д**

- Виктория Антонова,
Семен Безинов

Курьез

МИЛЛИАРДЕР «НА СУХАРЯХ»

БИЗНЕС-ЭМИГРАНТ ВЛАДИМИР МАХЛАЙ ПООБЕЩАЛ АНГЛИЙСКИМ ЛОББИСТАМ МИЛЛИОН ДОЛЛАРОВ ЗА СВОЙ ПИАР. НА ЧТО ЖИВЕТ В ИЗГНАНИИ ЭКС-ВЛАДЕЛЕЦ «ТОАЗА»?

Я сегодня, поверьте, на сухарях живу. Уже вторичный продукт ем», — едва не плачет в разговорах с журналистами бывший президент

«Тольяттиазота», который вот уже 12 лет скрывается в Европе — с тех пор, как на Родине он был объявлен в розыск. В России Владимир Махлай заочно арестован, расследование его уголовного дела идет вот уже много лет, Интерпол разыскивает его по запросу российских следователей. От управления и акций созданной им азотной империи Махлая, по его словам, давно отстранили сыновья. Бывший владелец многомиллиардной компании горячо уверяет всех, что он едва ли не нищенствует, поскольку ему не на что жить. Так ли это на самом деле? Как выяснило «Дело», бывший пенсионер-миллиардер на самом деле вовсе не бедствует. В Лондоне, где живет сегодня Владимир Махлай, он меняет как перчатки компании, по счетам которых проходят сотни тысяч фунтов стерлингов. Более того, недавно бывший глава ТоАЗа был готов заплатить больше миллиона долларов за реставрацию своего изрядно потускневшего реноме английской лоббистской компании. Как живет тольяттинский миллиардер в изгнании?

БОГАТЫЙ ПАПА, БЕДНЫЙ ПАПА

«У меня небольшая квартира, трёхкомнатная, и склад. А все мои деньги разгово-



вали наши банки», — страдает в Лондоне Владимир Махлай, в прошлом году заявивший в интервью российскому журналу «Секрет фирмы» о том, что ему не на что есть. Так ли это?

В 2005 году Махлай сбежал от уголовного преследования в Швейцарию, а затем перебрался в Лондон. Через шесть лет, в 2011 году, во время борьбы с сыновьями за «Тольяттиазот», Владимир Махлай напомнил о себе. Он разослал топ-менеджерам

ТоАЗа и близких заводу банков письма, где уверял, что не передавал сыновьям акции предприятия, в личном послании губернатору Самарской области Владимиру Артякову обвинил топ-менеджеров в «перевороте» и захвате предприятия. После этого еще пять лет от Махлая почти ничего не было слышно.

В 2016 году Махлай вдруг начал выступать с интервью, в которых впервые рассказал о приватизации ТоАЗа, борьбе с

бывшими партнерами, сыновьями и рейдерами, а также приоткрыл завесу тайны о своей лондонской жизни. «Из офиса меня выселили. Офшор, который мне сделали, я уже пять лет ищу и не могу найти», — горюет в Лондоне Махлай. Нетрудно проследить, сочувствуя страданиям бывшего богатейшего человека Самарской области.

Однако Владимир Махлай вовсе не безработный несчастный пенсионер, каким хотел бы казаться. В своем новом бизнес-расследовании «Дело» обнаружило целый ряд лондонских компаний, которые возглавлял и возглавляет бывший президент ТоАЗа. Что скрывает тольяттинский беглец?

ЗИЦ-ПРЕДСЕДАТЕЛЬ

В официальных базах данных юридических лиц Великобритании человека с именем Vladimir MAKHLAY трудно спутать с кем-либо, кроме бывшего тольяттинского олигарха. Во всех регистрационных документах компаний, где упоминается это имя, указывается российское гражданство господина по имени Vladimir MAKHLAY и дата рождения, с точностью совпадающая с датой рождения тольяттинского Владимира Махлая.

Одна из самых интересных лондонских фирм, непосредственно связанных и с Владимиром Махлаем, и с покинутым им «Тольяттиазотом», — Marenia Services Limited. Она была зарегистрирована еще в 2007 году в столице Великобритании. Судя по всему, эта компания могла входить в структуру владения «Тольяттиазотом». Об этой весьма запутанной схеме «Дело» рассказывало в прошлом номере.

Напомним, что по версии миноритарного акционера ТоАЗа, ОХК «Уралхим», семья Махлаев контролировала тольяттинский завод через множество взаимосвязанных офшорных компаний. Офшоры, которые управляли акциями ТоАЗа, на собраниях акционеров представляли наемные менеджеры компаний Investec Trust и Corporate Agents N.V.

Один из этих наемных менеджеров — Andrew Victor William Greenfield — в 2007–2011 годах и был секретарем Marenia Services Limited, а в 2010–2011 — директором. С 2007 по 2010-й компанию возглавляла его родственница, уроженка Болгарии Petia Ivanova Marinova Greenfield.

В 2011 году сыновья Махлая установили новую систему контроля над сетью офшоров ТоАЗа. Тогда же в компании Marenia Services сменилось руководство.

Функции секретаря стала выполнять компания Three Rivers Secretaries Limited. Директором стал Alastair Bond Gunning.

Сначала Marenia Services Limited была зарегистрирована рядом с Риджентс-парком по адресу 12 York Gate в аккуратном четырехэтажном белом здании с колоннами. В 2010 году компания перерегистрировалась на 2 New Square Lincolns Inn в историческом центре Лондона. Затем переехала в угловое здание с бутиками на первом этаже на пересечении Кондуит-стрит и Риджентс-стрит — тоже в историческом центре.

В 2014 году Marenia Services Limited перерегистрировалась в огромном офис-

происходить что-то странное. Через два месяца Marenia Services сообщила, что увеличила капитал на сумму около 100 тысяч фунтов стерлингов. А еще через два месяца объявила о своей ликвидации. Но пенсионер Владимир Махлай без работы не остался.

Еще в 2011-м в Лондоне в один и тот же день были зарегистрированы компании MVM Progress Nominee Limited и MVM Progress Limited, которые официально занимались консалтингом и оказанием услуг бизнесу. У обоих в качестве директора сразу при регистрации был указан все тот же Владимир Махлай.

Обе компании были зарегистрированы по одному адресу — 10 Norwich Street, практически в самом центре Лондона. Это пятиэтажное кирпичное здание без вывески, выходящее на узкую улочку. По соседству с ним — такие же неприметные офисные центры. Этот же адрес в учредительных документах Владимир Махлай указал в качестве своего адреса для корреспонденции.

В 2016 году MVM Progress Nominee закрылась, а владельцем MVM Progress стал лично Владимир Махлай. MVM Progress Nominee не публиковала финансовую отчетность, а вот MVM Progress регулярно радует цифрами. Судя по документам, компания оперирует счетом в швейцарских франках.

В 2012 году, например, вскоре после создания, компания указывала в отчетности, что располагает наличными средствами в сумме более 220 тысяч франков. По данным, опубликованным в октябре прошлого года, ее финансовые обязательства в 2015 году составляли в пересчете на доллары более 650 тысяч. Чем на самом деле занимается эта компания — также остается тайной.

Какими «сухарями» питается в английской столице Владимир Махлай, неизвестно. Однако еще недавно ему хватило денег, чтобы нанять лоббистов в Лондоне почти за миллион фунтов стерлингов.

ТЕННИС С ПРЕМЬЕРОМ

Впервые о том, что Владимир Махлай обратился к именитым британским пиар-консультантам, случайно стало известно в 2014 году. Британские СМИ, например The Guardian или Independent, вскользь упоминали Махлая как клиента компании New Century Media (NCM). В центре внимания британской прессы была связь этой компании с Консервативной партией

ЗОЛОТЫЕ СЛОВА

За что Владимир Махлай собирался заплатить NCM 900 тысяч фунтов стерлингов

➤ **Консультации** главы NCM Дэвида Бернсайда по вопросам антикризисного менеджмента и управления репутацией

➤ **Доступ** к влиятельной сети контрактов

➤ **Знакомства** с влиятельными людьми из сфер международного бизнеса, финансового сектора, медиа и политики

➤ **Управление** премиальным образом жизни

➤ **Помощь** в достижении целей ТоАЗа

➤ **Проверка** и юридическая экспертиза людей и предприятий перед встречей Махлая с ними

➤ **Помощь** в получении гражданства Великобритании

➤ **Рекомендации** по благотворительным и партнерским возможностям

Источник — www.bailii.org/ew/cases/EWHC/QB/2013/3556.html

ном здании Berkeley Square House, одном из самых престижных в Лондоне. От него недалеко до Гайд-парка, рядом с которым, как писал в прошлом году Forbes, живет сегодня Владимир Махлай. Именно Владимир Махлай 30 апреля 2014 года стал официальным новым директором Marenia Services Limited.

Последний адрес регистрации Marenia Services Limited — 33 Cavendish square. Этот же адрес Махлай указал в качестве почтового. Это тоже офисное здание в центре Лондона, высотное, практически без вывесок.

Чем на самом деле занималась Marenia Services — неизвестно, однако судя по отчетности, оперировала вполне осязаемыми суммами: в 2013 году ее оборотные средства составляли более 200 тысяч фунтов стерлингов.

В мае 2014 года компания уведомила, что ее директором стал Владимир Махлай. Однако сразу после этого с фирмой стало

📍 ЗДЕСЬ БЫЛ МАХЛАЙ

По этим адресам были зарегистрированы компании Владимира Махля



12 YORK GATE, London



2 NEW SQUARE Lincoln's Inn, London



33 CAVENDISH SQUARE, London



70 CONDUIT STREET, London

Великобритании, к которой принадлежал, в частности, занимавший тогда должность премьер-министра Соединенного Королевства Дэвид Кэмерон.

NCM финансировала мероприятия консерваторов и оплачивала присутствие на них британских политиков. Например, NCM, как пишут британские СМИ, несколько лет финансировала банкет на летних балах Консервативной партии и оплачивала присутствие гостей на этих мероприятиях. Скажем, приглашение государственного секретаря Министерства окружающей среды, продовольствия и сельского хозяйства Оуэна Патерсона стоило лоббистам 900 фунтов стерлингов, министра по вопросам международного развития Алана Дункана — 800. А в среднем билет для каждого влиятельного гостя обходился NCM в 400 фунтов. Согласно британскому законодательству, история сомнительная, но в целом законная. Британским политикам не запрещено принимать пожертвования зарегистрированных в Великобритании компаний, таких как NCM. Но нельзя брать

деньги у иностранных граждан, а именно их интересы и представляет NCM.

На мероприятиях консерваторов, которые финансировала NCM, были клиенты компании — бизнесмены, многие из России. Они знакомились с высокопоставленными британскими политиками и чиновниками и получали возможность решить с их помощью разные вопросы.

Например, на летнем балу 2013 года проходил аукцион, на который была выставлена игра в теннис с премьер-министром Великобритании Дэвидом Кэмероном и мэром Лондона Борисом Джонсоном. За 160 тысяч фунтов стерлингов этот лот выкупила Любовь Чернухина, жена бывшего замминистра финансов России Владимира Чернухина. До 2004 года он работал в Правительстве РФ, а затем занялся бизнесом в Лондоне. Чернухина в 2012 году пыталась пожертвовать консерваторам 12 тысяч фунтов стерлингов, но партия признала ее «непозволительным жертвователем». Зато последующие три пожертвования Чернухиной суммарно на

5500 фунтов приняла. Кроме Кэмерона и Джонсона супруга бывшего министра могла познакомиться с руководителем предвыборной кампании партии Линтоном Кросби и председателем партии лордом Эндрю Фельдманом, которые на теннисном матче должны были подавать мячи. Проводил аукцион министр иностранных дел Хью Свир.

В том же году приглашения на летний бал консерваторов получили депутат Госдумы, президент Международной федерации самбо Василий Шестаков и бизнесмен Андрей Клямко. Оба попали в объектив фотографа во время беседы с Кэмероном. На этом же мероприятии, по информации Бюро журналистских расследований, должен был присутствовать вице-президент «ВР» Питер Чаров. На сайте New Century появилась информация, что сотрудники компании консультировали «ВР» по продаже 50-процентной доли в «ТНК-ВР» «Роснефти». Однако позже Чаров говорил, что не присутствовал на летнем балу.

Кроме того, NCM называет своим

клиентом украинского бизнесмена со скандальной репутацией Дмитрия Фирташа. С 2006 года он находился в розыске — США обвинили Фирташа в даче взятки в обмен на получение лицензии на разработку месторождения титана в Индии. В 2014 году его задержала полиция Австрии. Но под арестом он пробыл недолго — российский бизнесмен Василий Анисимов уплатил рекордный для Австрии залог в 125 млн евро. У Фирташа есть интересы и в химической промышленности, он даже предлагал Владимиру Махлаю купить «Тольяттиазот». В 2013 году фонд Фирташа организовал прием в палате общин Джон Берков и министр культуры, СМИ и спорта Джон Уиттингдейл. Вероятно, визиту высокопоставленных гостей способствовала NCM — за несколько месяцев до приема Уиттингдейл был на уже не раз упомянутом летнем балу консерваторов.

Владелец и исполнительный директор компании NCM Дэвид Бернсайд в 2014 году входил в рейтинг лучших лондонских менеджеров по управлению репутацией. «Я могу попасть в кабинеты министров, бывших премьер-министров. Я с середины девяностых консультировал их и оказывал им услуги пиара», — говорил о себе Бернсайд. По его словам, именно он устроил агентству ИТАР-ТАСС интервью с Кэмероном перед визитом премьер-министра в Россию.

Неудивительно, что когда Владимиру Махлаю понадобились услуги по очистке своей репутации в Великобритании, он обратился именно к New Century Media.

«НЕПОСТОЯННЫЙ И СУМАСБРОДНЫЙ»

«Оффшор, который мне сделали, я уже пять лет ищу и не могу найти. Просил помочь местных русских Некрасова и Самойленко. Так они меня ещё больше обобрали, да ещё в суд подали», — возмущался Владимир Махлай в одном из интервью в прошлом году. О чем речь?

Некрасов и Самойленко — как раз сотрудники упомянутой выше компании NCM. «Дело» отыскивало документы судебного процесса, который упоминал Владимир Махлай. Подробности поистине удивительны.

Как следует из материалов дела High Court of Justice в Лондоне, в 2012 году как раз вскоре после того как сыновья, по словам Махлая, украли у него завод, развенчанный король аммиака из Тольятти заключил контракт с NCM. Сотрудничество должно было продолжаться год и



<http://www.newcenturymedia.co.uk>

стоять Махлаю... 900 тыс. фунтов стерлингов — более 1,16 млн долларов по нынешнему курсу.

Как следует из судебных документов, контракт предполагал взаимодействие по нескольким направлениям. Во-первых, NCM должна была предоставить Махлаю доступ к сети контактов, познакомить с влиятельными политиками, финансистами, бизнесменами международного уровня и представителями медиа. Во-вторых, в контракт входило «управление премиальным образом жизни», рекомендации по поводу возможных партнерств и благотворительности. В-третьих, NCM должна была помочь Махлаю получить гражданство Великобритании — у него была только виза инвестора. В-четвертых, лоббистская компания обязалась помочь в достижении неких таинственных целей ToA3a, которые в материалах суда не называются. Наконец, контракт предполагал личные стратегические консультации Бернсайда по вопросам антикризисного и репутационного менеджмента.

Кроме Бернсайда с Махлаем работали трое, в том числе Некрасов и Самойленко. Александр Некрасов — руководитель финансовой службы NCM. Его отец Александр Некрасов-старший тоже работал по этому контракту в качестве внештатного консультанта. Антон Самойленко — менеджер по работе с клиентами, который специализируется на консалтинге в сфере коммуникаций. NCM наняла его в июне 2012 года специально для работы с Махлаем. Кроме них задачами Махлая занималась директор по работе с клиентами Никола Краффт.

Как следует из судебных документов, работать с Махлаем менеджерам New Century Media было сложно. Он не смог или не захотел предоставить NCM какие-либо необходимые для работы с репутацией документы кроме неких книг и газет-

«ОБОБРАЛ И ЗАСУДИЛ»

Александр Некрасов и его коллеги из NCM не исправили репутацию Махлая

ных вырезок. Едва ли с их помощью лоббисты могли спасти загубленное корпоративными войнами и уголовными делами репутацию опального

бизнесмена. Представитель NCM в суде заявлял, что компания просила Махлая передать больше документов, но экс-президент ToA3a этого не сделал. Впрочем, протоколов собраний или писем, подтверждающих это, у NCM не было. Выступавшие в суде секретарь NCM Диана Маршалл и Некрасов-старший называли Махлая непостоянным и сумасбродным. Некрасов-старший считал, что работа с таким сложным клиентом должна стоить дороже. Представитель Махлая, наоборот, заявлял, что это NCM просила слишком много.

НИ ДА НИ НЕТ

Махлай работал с NCM четыре месяца — с июня по сентябрь 2012 года. До тех пор, пока 18 октября компания не представила план действий по управлению репутацией бизнесмена на три месяца, предложения по офисным помещениям и по благотворительности. Руководству New Century Media казалось, что встреча прошла хорошо, был составлен протокол с утвержденным планом действий. Однако Махлай был, мягко говоря, недоволен: он направил NCM официальное письмо, в котором утверждалось, что англичане ввели его в заблуждение, вынудив сменить обслуживающую его юрфирму. Кроме того, Махлай не хотел заниматься благотворительностью.

Счет от 20 октября 2012 года бывший глава ToA3a не оплатил. На следующей встрече 22 октября NCM представила отчет о результатах работы и квартальный отчет. Представители компании также ответили на другие претензии Махлая. Через два дня бизнесмен написал, что просмотрел документы NCM и решил, что вопросы, о которых в них шла речь, потеряли актуальность. Он предложил считать контракт расторгнутым с 21 октября 2012 года.

Бернсайд не принял расторжения контракта, но попытался начать переговоры — просил Махлая обдумать решение, подвергал сомнению советы других консультантов. До февраля 2013 года отношения Махлая и NCM находились в подвешенном состоянии. Махлай не оплачивал счета, его представительница говорила, что сотрудничество с NCM прекращено. Бернсайд добивался встречи с бизнесменом, напоминал, что Махлай поддержи-

ваит отношения с людьми, с которыми познакомился благодаря NCM, указывал на другие результаты сотрудничества. NCM продолжала присылать Махлаю счета: за ноябрь и декабрь бывший президент ToA3a задолжал консультантам уже около 150 тысяч фунтов.

В феврале 2013 года юристы NCM написали Махлаю, что он не может единолично расторгнуть договор менее чем через полгода после начала его действия. Дело в том, что контракт был заключен строго на год. Досрочно его можно было расторгнуть, только если какая-то сторона нарушит условия договора. Юристы NCM писали, что их компания не нарушала условий, поэтому имела право не принимать предложение Махля расторгнуть договор. Зато условия контракта, по мнению юристов NCM, нарушил экс-президент ToA3a. Во-первых, бизнесмен не имел права требовать разрыва контракта, во-вторых, он должен был предпринимать все необходимые для сотрудничества с NCM шаги, но не делал этого. NCM согласилась считать договор расторгнутым только с 7 февраля. В течение 14 дней с этой даты Махлай должен был выплатить консультантам 602 тысячи фунтов стерлингов (долг плюс неустойка).

МОЛЧАНИЕ — ЗОЛОТО

Махлай проигнорировал и это требование, поэтому 1 марта 2013 года NCM подала на него в суд. Бывший президент ToA3a или его представители не подготовили отзыв на иск и не явились, поэтому NCM 5 апреля ходатайствовала о вынесении заочного судебного решения. Оно было принято 18 апреля. Суд выставил Махлаю счет более чем на 590 тысяч фунтов стерлингов. Из них 300 тысяч — неоплаченные услуги за октябрь-январь, 291 тысяча — компенсация ущерба за досрочное расторжение контракта.

На решение суда Махлай ответил. Он признал только требование оплатить IT-услуги в сумме около 500 фунтов. Махлай утверждал, что может представить аргументы, чтобы добиться пересмотра решения. Он заявлял, что расторг договор, потому что именно NCM не выполнила обязательства. Якобы компания обязалась оказывать услуги класса премиум, но принципиально не может этого сделать.

Судья пришел к выводу, что на этой стадии процесса Махлай не может добиваться пересмотра решения, но согласился проверить все обстоятельства и еще раз оценить сумму, которую присудил NCM. А также решить вопрос, должен Махлай погасить долг или возместить убыток от расторжения

контракта. В каждом из этих случаев нужно было по-разному рассчитывать сумму, которую должна была получить NCM.

«Можно ли сказать, что по контракту с Махлаем компания сделала мало, а сделанное не соответствовало нуждам бывшего президента ToA3a или содержало только общедоступную информацию?» — спрашивал судья у свидетелей со стороны NCM. В доказательство того, что компания активно работала над задачами Махля, сотрудники NCM представили записи о встречах, планы действий, отчеты. Суд счел эти документы достаточно убедительными. «С точки зрения здравого смысла было бы необычно, если бы дело обстояло иначе, поскольку для NCM это был крупный контракт, а Махлай — важный клиент», — заключил судья. Впрочем, у суда было мало возможностей проверить, как работала NCM. Большая часть услуг была неосознаема, как и всегда бывает в делах о работе с репутацией и лоббизме.



САМ ВИНОВАТ

Судья пришел к выводу, что NCM добросовестно выполняла условия контракта, несмотря на все сложности. Неудивительно, что цели Махля не были достигнуты — консультанты работали четыре месяца, а контракт был рассчитан на год. Кроме того, NCM с октября находилась в состоянии неопределенности — Махлай не написал прямо, что расторгает договор. При этом компания не могла перевести сотрудников на другие проекты и набрать новых клиентов, чтобы компенсировать потери. Судья принял окончательное решение 21 ноября 2013 года — Махлай нарушил условия договора и должен возместить NCM ущерб, который компания понесла из-за того, что не могла закончить работу.

Сумма ущерба составила 495,9 тысячи фунтов стерлингов. Как она была рассчитана? Во-первых, суд учитывал задолженность по октябрьскому счету (75 тысяч фунтов стерлингов). Во-вторых, IT-услуги (560 фунтов стерлингов). В-третьих, доход, который NCM могла получить за работу по контракту до его окончания (525 тысяч фунтов стерлингов). Также из недополучен-

ного дохода судья вычел сумму, которую компании удалось сэкономить. Во-первых, Некрасову-старшему компания платила 75% от его ожидаемой зарплаты в 10 тысяч фунтов стерлингов в месяц. Во-вторых, за четыре месяца до окончания контракта в июне 2013 года компания отказалась от услуг Самойленко и сэкономила четыре его месячные зарплаты — 7,5 тысячи фунтов стерлингов. Кроме того, по 3 тысячи фунтов стерлингов с ноября NCM сэкономила на печати и переводе, поскольку консультанты компании не встречались с Махлаем, не проводили презентаций и не отправляли ему документов. Вдобавок, NCM все-таки брала новые небольшие контракты стоимостью 5-10 тысяч фунтов стерлингов. Доход от них суд грубо оценил в 45 тысяч фунтов стерлингов. Еще 13,6 тысячи фунтов стерлингов NCM предложила вычесть из суммы ущерба в качестве жеста доброй воли с надеждой на продолжение сотрудничества — чтобы Махлай мог оплатить услуги адвоката.

В общем, в результате скандального судебного разбирательства Владимир Махлай оказался должен NCM около 500 тысяч фунтов стерлингов. Немало, но сначала бизнесмен собирался заплатить компании почти в два раза больше.

БЕДНОСТЬ И ПОРОК

...В нынешнем июне опальному олигарху из Тольятти, прогуливающемуся по лондонским улицам и паркам, исполняется 80 лет. Прекрасный юбилей заслуженный и увенчанный когда-то множеством наград бизнесмен встречает вдали от родного Тольятти, где он когда-то стал почетным гражданином. Однако вместо доски почета лицо Владимира Махля украшает сегодня базу международного розыска Интерпола.

В беседах с российскими журналистами создателю многомиллиардной аммиачной империи сегодня приходится давить на жалость, рассказывая грустные истории о «сухарях и вторичном продукте», а на редких встречах с английскими политиками и бизнесменами — жалеть о неудачно потраченных миллионах на репутацию, которую так и не удалось поправить.

За его тольяттинский завод Владимиру Махлаю когда-то предлагали два миллиарда долларов, а сегодня он и его дети вынуждены прятать акции ToA3a по островным офшорам. Президент аммиачной империи превратился в директора безымянных лондонских «помоек», который вынужден на публике играть роль пенсионера с протянутой рукой. **D**

- Дарья Макушова

ЛЮДИ

КТО ЕСТЬ КТО

Криштал, которому исполнилось всего 40 лет, победил на выборах ректора, набрав 50% плюс один голос. Он боролся за каждого, кто мог повлиять на голосование



Story

ЗАЧЕТКА КРИШТАЛА

Ректор тольяттинского университета с миллиардным доходом спас *свою вотчину от волны реформ, накрывшей самарские вузы. Надолго ли?*

В моногородах лет через 15-20 высшего образования не будет. Не будет ни ПВГУС, ни ТГУ. И создание опорного вуза не поможет решить проблему», — это неожиданное заявление главы Волжского университета имени Татищева в Тольятти Владимира Якушина, с которым он выступил в прошлом году в «Самарском обозрении», вряд ли понравилось его конкуренту — одному из самых молодых и амбициозных ректоров Самарской области Михаилу Кришталу, вот уже два срока возглавляющему крупнейшее образовательное учреждение Тольятти — Тольяттинский госуниверситет (ТГУ).

Ректоры вузов давно перестали быть «тихими ботаниками» среди самых влиятельных людей. Высокопоставленные чиновники от образования управляют организациями, распоряжающимися финансовыми ресурсами, сравнимыми с оборотами крупнейших бизнес-компаний.

Тольяттинский университет Криштала не исключение. Да и сам молодой профессор весьма недалек от бизнеса, являясь совладельцем нескольких весьма успешных коммерческих компаний в родном Тольятти, непосредственно связанных в том числе с его университетом. Ему есть что терять.

Цунами реформ, накрывшее систему высшего образования в Самарской

области в позапрошлом году, грозило «потопом» и ТГУ. Курс на слияния и укрупнения вузов, взятый руководством Самарской области, лишил власти нескольких «хозяев» образовательных «уделов». Такая же участь могла ждать и ректора Тольяттинского университета: публичный пессимизм насчет собственного будущего коллег Криштала вроде того же Якушина в прошлом году только подогревал страхи.

В нынешнем году Михаилу Кришталу удалось получить на федеральном уровне перспективный статус опорного вуза для своего ТГУ. Спасет ли он вотчину профессора?

ПОЕТ РОМАНСЫ

...На официальном сайте ТГУ у 47-летнего ректора Михаила Криштала есть своя страничка, где представлены его не связанные с наукой увлечения. Вот подборка картинок с Байконура, куда он ездил в первые годы своей работы в должности ректора вместе с тогдашним мэром города Анатолием Пушковым и другими городскими чиновниками и бизнесменами. «Он был душой компании, — вспоминает в беседе с «Делом» один из участников той поездки. — Что-то рассказывал,

шутил, а как пел!» Как ректор поет, можно узнать на той же его страничке: там даже выложены песни. В основном романсы и шансон. Некоторые — собственного сочинения.

Быть душой компании не просто особенностью характера Михаила Криштала, но, пожалуй, часть работы с имиджем, связанная с укреплением влияния. Здесь и показательная лояльность к власти, и умело выстроенные отношения с автогигантом Тольятти «АВТОВАЗом»: ТГУ включен в программу его инновационного развития, был создан объединенный научно-технический совет, запущена программа целевой подготовки заводских специалистов.

Уже через два года после избрания ректором ТГУ — в 2011-м — Криштал по партийному списку «ЕР» баллотировался в Самарскую губернскую думу. Правда, не прошел. Но и без официального места в иерархии региональной политики ректор в передовиках-общественниках: созидает, продвигает все инновационное и нанотехнологичное, строит храм...

«С каждой поездкой в Москву он становится сильнее», — не без зависти написал о Криштале в 2012 году в Twitter один бывший преподаватель ТГУ. Разговоров о причинах карьерного успеха

«С КАЖДОЙ ПОЕЗДКОЙ
В МОСКВУ ОН СТАНОВИТСЯ
СИЛЬНЕЕ»

НЕДАВНО ТГУ ЗАКЛЮЧИЛ КОНТРАКТ С «ЯНДЕКСОМ» НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ В СЕТИ ИНТЕРНЕТ НА 12 МЛН РУБЛЕЙ! «ОПОРНЫЙ ВУЗ», «НАУЧНАЯ СТОЛИЦА», «НАНОТЕХНОЛОГИИ», «ТОР»... 12 МЛН НА СВЕТОЕ БУДУЩЕЕ МОЖЕТ И НЕ ХВАТИТЬ





ТОР, ТОР, ТОР
Криштал
и экс-мэр Андреев
опережают
развитие

Криштала немало. Возможно, некоторые версии инициированы окружением самого ректора. Рассказывают и про хорошее знакомство с бывшим министром образования РФ Дмитрием Ливановым (2012-2016), намекают на связи с вице-премьером РФ Дмитрием Рогозиным, который когда-то пригласил Криштала войти в общественный совет возглавляемой им военно-промышленной комиссии при правительстве.

Однако скорее всего тольяттинский ректор обязан своим взлетом своему отцу — известному российскому академику Михаилу Ароновичу Кришталу...

СЛАВА ОТЦА И СЫНА

Михаил Криштал родился в семье именитого ученого, что впоследствии открыло перед ним многие двери. До переезда в Тольятти Криштал-старший работал в Туле, где был доцентом, основал кафедру, отраслевую лабораторию, но оказался в опале, поссорившись с первым секретарем обкома КПСС Тульской области Иваном Юнаком, другом Леонида Брежнева. Так вместе с группой сотрудников Криштал-старший перебрался в Тольятти. Здесь в Тольяттинском политехническом институте (с 2001 года — ТГУ) он создал не только кафедру и лаборатории, а целую научную школу, стал заслуженным деятелем науки и техники РСФСР, академиком двух московских академий.

Судьба сына известного ученого, казалось, была предначертана, хотя основные карьерные взлеты случились уже после смерти отца (1992 год). Спустя

два года после печального события сын защитил кандидатскую диссертацию по физико-математическим наукам, но ушел в бизнес. «Мне предложили работу в «Росэстбанке» (один из крупнейших банков Самарской области 90-х. — Прим. ред.), там зарплата была очень приличная по тем временам, — рассказывает «Делу» Михаил Криштал. — Может быть, я был бы сейчас крупным банкиром. А мне очень хотелось в науку. Ну или в инжиниринг».

В 1995 году Михаил Криштал оказался в Исследовательском центре НТИЦ «АВТОВАЗА», где следующие десять лет решал проблемы с качеством вазовских автомобилей. Сначала в качестве инженера-исследователя, затем — заместителя начальника исследовательского отдела. Криштал и сейчас может часами рассказывать о том, как он с коллегами выявил некачественный толсол, становившийся в ходе эксплуатации рыжего цвета, и отсекл смежников, поставлявших бракованный товар; как они работали над устранением биения тормозного диска: для этого надо было скорректировать состав чугуна на предприятии-поставщике... Но его главной профессиональной целью всегда была карьера в науке.

В 31 год Криштал защитил докторскую диссертацию, став, по его словам, «наверное, самым молодым доктором наук в Тольятти на тот момент». Прошел курсы переподготовки управленческих кадров для предприятий народного хозяйства, а потом и стажировку на предприятиях автомобильного кластера Audi в Бирмингеме.

Проводником Михаила Криштала в мир научного администрирования стал бывший мэр Тольятти Сергей Жилкин, возглавлявший в «нулевые» ТГУ. В 2005 году Жилкин пригласил Криштала, который к этому времени уже работал профессором кафедры «Материаловедение и механика материалов», на должность проректора.

По словам Криштала, Жилкин искал человека, который хорошо знал «АВТОВАЗ», с докторской степенью, молодого и не чуждого ТГУ. «Он сказал, что ему на этой должности нужен не ученый, а менеджер, который будет развивать в целом науку, а не только свое направление», — вспоминает в разговоре с «Делом» Михаил Криштал.

В РЕЗЕРВЕ

После убийства Сергея Жилкина в 2008 году самыми очевидными кандидатурами на кресло ректора ТГУ были два проректора: Криштал и Ольга Лышова. Криштал уверяет, что при жизни Жилкин рассматривал на роль преемника именно его и этому якобы есть документальные подтверждения. «Я проходил аттестацию когда-то, и Жилкин тогда написал своей рукой: «В кадровый резерв на должность ректора», — уверяет Криштал. — Он жалел, что не подготовил себе достойного преемника, уходя из мэрии, и не хотел повторить эту ошибку».

По словам Криштала, незадолго до смерти Жилкин рассказал ему, что подумывает об уходе из университета и об организации в Тольятти бизнес-школы, «лучшей в России», и что в роли будущего ректора видит именно Криштала. «Он себя считал человеком, который реализует проекты, — передает Криштал детали своего разговора с Жилкиным. — Он реализовал два крупных проекта — мэрия и ТГУ — и полагал, что его хватит еще на один. Не успел. Я был после этого разговора в шоке. Я себя в должности ректора тогда не представлял. Мне казалось, что Жилкин вечный».

Выборы ректора проходили через год после гибели Жилкина. Это была жесткая схватка. Криштал, которому тогда только исполнилось всего 40 лет, победил, набрав 50% плюс один голос. «Криштал боролся за каждого, кто мог повлиять на голосование, — вспоминает один из бывших сотрудников ТГУ. — Кому-то что-то обещал, кого-то убеждал в преимуществах его предвыборной программы». Программа Криштала базировалась на изменениях существовавшего при Жил-

кине порядка, в то время как его основной соперник Ольга Лышова предлагала оставить все как есть. Но коллективу, как выяснилось, хотелось перемен...

Став ректором, Криштал получил власть не просто над главным вузом Тольятти, но и над серьезной финансовой структурой, которую он собой представлял. К 2015 году доходы ТГУ превышали уже миллиард рублей. Это был пятый среди государственных вузов региона результат. Из тольяттинских — первый.

Кришталу было за что бороться, и борьба началась сразу после избрания ректором.

ВЕЛИКИЙ РЕФОРМАТОР

История ректорства Криштала во многом стала историей конфликтов.

Первая же значимая реформа нового ректора вызвала большой общественный резонанс во всем городе: в ТГУ сокращались многие непопулярные специальности, и даже целые кафедры, которые не привлекали студентов.

Руководить непопулярными процессами Криштал призвал гражданина США Грегори Райтера, который к тому времени работал в Национальном торговом банке. Назначенец и его реформы были встречены в штыки. Когда американец попытался выступить перед собранием университетского персонала, его речь заглушали аплодисментами и топотом, крича с мест: «Американец, давай короче!». В ТГУ выходила даже некая оппозиционная листовка под названием «Тревога», авторство которой приписывали тогдашнему директору института финансов, экономики и управления университета Елене Никифоровой. Вузовские работники рассказывают, что на выборах она якобы призвала голосовать за Криштала, но после стала относиться к нему резко негативно. «Вероятно, причиной стали некие невыполненные обещания», — предположил один из бывших коллег Никифоровой. Сама она от комментариев отказалась.

Это было скандальное противостояние. Преподаватели жаловались на Криштала и Райтера всем, включая пре-

зидента Путина. К конфликту подключился Российский студенческий союз, который инициировал проверки ТГУ Генпрокуратурой и Роспотребнадзором — из-за якобы имевших место нарушений во время вступительных экзаменов. Шумиха раздувалась и за рамками официальных обращений. В Интернете в частных комментариях можно было встретить информацию, что Грегори Райтер получает 300 тысяч рублей в месяц, а преподаватели со степенью — в 30 раз меньше, что в вузе прослушиваются телефоны, увольняются неугодные, работать заставляют бесплатно...



Криштал подавил «восстание». Уже упоминавшаяся Елена Никифорова после двух дисциплинарных взысканий была уволена. Позже ей удалось через суд восстановиться в должности, но в итоге она покинула ТГУ и работает сегодня в одном из вузов Москвы.

Похожий путь прошел и глава вузовского профсоюза Анатолий Калинин, уволенный по сокращению штата вместе с ликвидацией кафедры водоснабжения и водоотведения, доцентом которой он работал. Калинин долго судился с ТГУ, сопровождая все это скандальными заявлениями в местной прессе, но в итоге не только оказался вне штата, но и проиграл вузу иск о защите чести и достоинства.

Руками Райтера Криштал довел реформы до конца. Число работников сократилось примерно на сотню. Лишь через два года, основательно перетряхнув

управленческую структуру, а заодно зачистив персонал от недовольных, «ненавистный американец» покинул вуз.

Возможно, вследствие этих чисток следующие выборы ректора вуза прошли уже практически без борьбы. Единственный серьезный оппонент — директор института химии и инженерной экологии (подразделение ТГУ) Андрей Васильев — не был допущен до выборов и вскоре по уже заведенной в университете традиции покинул ТГУ: ему не продлили контракт.

В 2014 году разгорелся новый скандал. Доцент Александр Скопинцев заявил в правоохранительные органы, что заведующая кафедрой физвоспитания института физкультуры и спорта ТГУ Татьяна Хорошева вымогает у него 20 тысяч рублей. В противном случае ему грозило уменьшение зарплаты. Правоохранители задержали Хорошеву с поличным в момент, когда она принимала от Скопинцева меченые купюры. Скопинцев поддержал еще один преподаватель кафедры — Сергей Цветков, дававший показания в его пользу. Бунт закончился печально для его инициаторов: оба в итоге были уволены. А что с Хорошевой? Она по сей день трудится в ТГУ. Дело прекращено. Криштал говорит, что Скопинцев потерял работу, потому что на повторных выборах преподавателя кафедра проголосовала против него, а Хорошева не была уволена, потому что не было соответствующего решения суда.

Ирония судьбы в том, что в 80-х годах Скопинцев был преподавателем у студента Михаила Криштала. «Каким он был студентом? Ну, если говорить о моем предмете, физкультуре, то неважным, — вспоминает Скопинцев. — У него постоянно что-то случалось со здоровьем, и поэтому на занятиях он редко бывал».

«РЕЙДЕР» И ОПОРА

Кроме многолетней войны с внутренней оппозицией Криштал то и дело вступал в конфронтацию с внешними оппонентами в лице двух других крупнейших вузов Тольятти: частного Волжского университета им. Татищева (ВУиТ) и Поволжского государственного университета сервиса (ПВГУС).

С ВУиТом ТГУ судился из-за помещений бывшего политеха в детском саду «Теремок». Эта многолетняя тяжба, впрочем, началась еще в бытность ректором Сергея Жилкина, а Кришталу удалось ее завершить в пользу ТГУ: в 2011 году судебные приставы, наконец, освободили здание детсада, выселив оттуда библио-

«В ВУЗЕ УЧАТ ЧУТЬ ЛИ НЕ НА САДОВНИКОВ», — ЗАЯВИЛ ГУБЕРНАТОР

теку ВУИТ. Холодная война между двумя вузами, которые располагаются в соседних зданиях, дополнялась переходами ключевых преподавателей частного вуза в государственный.

Другой конфликт разгорелся в начале 2016 года. Связан он с фундаментальной для развития университета темой — созданием опорного вуза. В 2015 году Министерство образования РФ издало документ о создании опорных вузов, которые должны стать центрами по подготовке кадров для региональных предприятий и смогут рассчитывать на дополнительное финансирование из федерального бюджета. Первая и главная волна получения вузами статуса опорных прокатилась по стране в прошлом году и в Самарской области захватила только Самарский государственный технический университет.

ТГУ тоже пытался поймать удачу. И российский Минобр под руководством Дмитрия Ливанова, о возможных связях которого с Кришталом уже упоминалось, скорее всего, одобрил бы заявку ТГУ. Но помешала несговорчивость конкурента. Чтобы получить статус опорного университета, ТГУ должен был объединиться с другим государственным вузом, и в Тольятти был только один такой — ПВГУС. Стремление Криштала к укрупнению своего университета совпало с желанием регионального руководства, которое до этого провело большую и нервную работу по объединению самарских вузов. Поэтому ректору ПВГУСа Лидии Ерохиной стали прозрачно намекать на то, что слияние тольяттинских госуниверситетов под крышей ТГУ — объективная необходимость. Потом об этом открыто заявил губернатор Николай Меркушкин. Один раз, второй.

Но Ерохина оказалась крепким орешком. Она хотела руководить, а не досиживать оставшийся до пенсии срок на декоративной должности. Ерохина... написала заявление на имя генерального прокурора России Юрия Чайки. В нем она обвиняла ректора ТГУ Михаила Криштала, который якобы издал приказ о собственном назначении ректором ПВГУС, что Ерохина квалифицировала

как «рейдерский захват с коррупционной составляющей»! Криштал подал иск о защите чести и достоинства, утверждая, что ничего подобного не было.

В суде выяснилось, что обращение написано по итогам заседания ученого совета ПВГУСа. «Ученый совет усмотрел в этом не только коррупционную составляющую, но и сговор с ректором ТГУ», — говорится в материалах суда. Кроме того, выяснилось, что Криштал направлял в ПВГУС письмо с просьбой сообщить состав комиссии учебного заведения для проработки вопросов взаимодействия, связанных с объединением вузов.



Взаимные претензии Ерохиной и Криштала ничем не завершились. Заявление Ерохиной было спущено сверху в прокуратуру Центрального района Тольятти, которая не нашла в действиях Криштала ничего противоправного. Но и в скандальном письме Ерохиной не было обнаружено ничего такого, что нарушало бы права Криштала.

ХРУПКИЙ КРИШТАЛ

Не попав в первую волну опорных вузов, ТГУ заскочил во вторую, уже в апреле этого года: согласно новым требованиям, получить статус опорного можно было и без объединения с другим госуниверситетом. Победа? Отчасти. Приобретение нового статуса было для Криштала уже вопросом принципа. Ранее ректор неоднократно подавал заявку на получение статуса национального исследовательского университета, заручаясь поддержкой региональных властей, но всякий раз терпел неудачу. Теперь, в условиях снижения

значения «АВТОВАЗа» как главного партнера вуза, заката экономики Тольятти в целом, падения потока абитуриентов в городских вузах статус опорного укрепил позиции ТГУ... Но не стал панацеей.

Да, ТГУ — опорный вуз, но не такой, как самарский политех. Если бы Криштал попал в первую волну, то смог бы рассчитывать на финансирование из федерального и регионального бюджетов. А ТГУ оказался всего лишь во второй группе второй волны, а это означает, что выделять деньги ему будет только область.

И новый статус вряд ли переломит главную тенденцию — прогнозируемое присоединение тольяттинских государственных вузов к самарским. Поэтому идеи о том, как надо реформировать ТГУ, чтобы сохранить его как самостоятельную единицу, появляются все чаще.

В прошлом году заместитель министра экономического развития Самарской области Дмитрий Горбунов выступал за создание на базе двух тольяттинских государственных вузов Тольяттинского университета им. Полякова. Проект включал в себя некий инновационный «Поляков-центр», который объединил бы Парковый комплекс истории техники, НТЦ «АВТОВАЗа», резервные территории, технопарк «Жигулевская долина», ОЭЗ «Тольятти». Задумка чересчур амбициозная, и к тому же столкнулась с ожидаемым сопротивлением Криштала, который назвал эти планы «безумием и прожектерством». «Проект программы, рассылаемый из областного МЭРИТа, не обсуждался с ТГУ. Никаких данных в ТГУ не запрашивали. Итоговый документ на согласование и на рецензию в ТГУ не направляли», — говорит Криштал.

Но в этом году идея укрупнения ТГУ обрела новую жизнь. Речь идет об объединении с умирающим вазовским научно-техническим центром. «Делу» стало известно от ряда спикеров, что существуют некие планы по созданию инновационного центра в Тольятти, который может объединить научный потенциал ТГУ и НТЦ «АВТОВАЗа». Пока официальных подтверждений этому нет. Но, по информации «Дела», разговоры об этом ведутся даже на федеральном уровне. Сам Криштал не подтверждает эту информацию, но обтекаемо говорит, что видит будущее Тольятти в создании на месте разрушающейся автомобильной столицы России столицы научной с центром в ТГУ. Смело.

Удастся ли достигнуть этой цели, больше похожей на фантазию? Мнения

ЕГО ОБВИНИЛИ В «РЕЙДЕРСКОМ ЗАХВАТЕ С КОРРУПЦИОННОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ»

разные. «У Криштала есть и опыт, и харизма, но самое главное — большие связи на самом вершине образовательной системы России, поэтому если кто-то и способен сохранить университет в Тольятти, то только он», — говорит о Михаиле Криштале один из его коллег. Оппоненты ректора припоминают ему кадровые чистки, которые сказались на образовательном потенциале университета. «В ТГУ остался лишь один действующий диссертационный совет — объединенный с Ульяновским государственным техническим университетом. Это для университета очень мало», — говорит бывший заместитель Криштала профессор Андрей Васильев и дипломатично добавляет, что более тесная интеграция ТГУ с самарскими вузами позволит повысить его научно-образовательный потенциал и качество подготовки студентов.

КОМУ ЭТО НАНО

«Это что — учебное заведение или ЗАО им. ректора?» — возмущалась уже через несколько лет одна жительница Тольятти в обсуждении на сайте одного авторитетного федерального СМИ, когда речь зашла о ТГУ и новых порядках, установленных в нем ставшим уже ректором Кришталом.

Еще будучи проректором ТГУ, Кристал стал открыто говорить о своем стремлении коммерциализировать науку. И в статусе проректора, и получив мантию ректора, он выступал учредителем нескольких десятков малых инновационных предприятий лично или через ТГУ, став, пожалуй, самым активным бизнесменом от науки в Самарской области. «Вы знаете, столько было самых разных фирм, в которых я так или иначе пытался участвовать. Недавно я стал выходить из мертворожденных и остался только там, где ведется какая-то деятельность», — откровенничает Кристал.

Самым успешным в финансовом плане оказался производитель люминесцентных светильников «СветТехСервис» («СТС»), учредителями которого вместе с Кришталом выступили бывший преподаватель тольяттинского политеха Олег Петин и его сын Юрий. Еще будучи проректором государственного вуза, Кристал вошел в уставной капитал коммерческой фирмы с долей 51%.

«На разработку самого первого светильника деньги пришли в ТГУ по какому-то гранту Министерства образования и науки Российской Федерации», — вспоминает Кристал предысторию



ВЫСОКИЕ ОТНОШЕНИЯ

Губернатор Николай Меркушкин и критикует, и помогает Кришталу

Фото — Юлия Рубцова

компаний — в общем-то, универсальную для большинства фирм, создававшихся им лично или опосредованно. «СТС» феерических доходов не принес, но выделялся на фоне большинства других малых инновационных предприятий, создававшихся при вузах региона. За пять лет компания вышла на оборот более 50 миллионов рублей и чистую прибыль в размере 2 млн. Сколько сегодня зарабатывает компания — неизвестно. Отчетность фирма ректора ТГУ почему-то стесняется раскрывать с 2012 года.

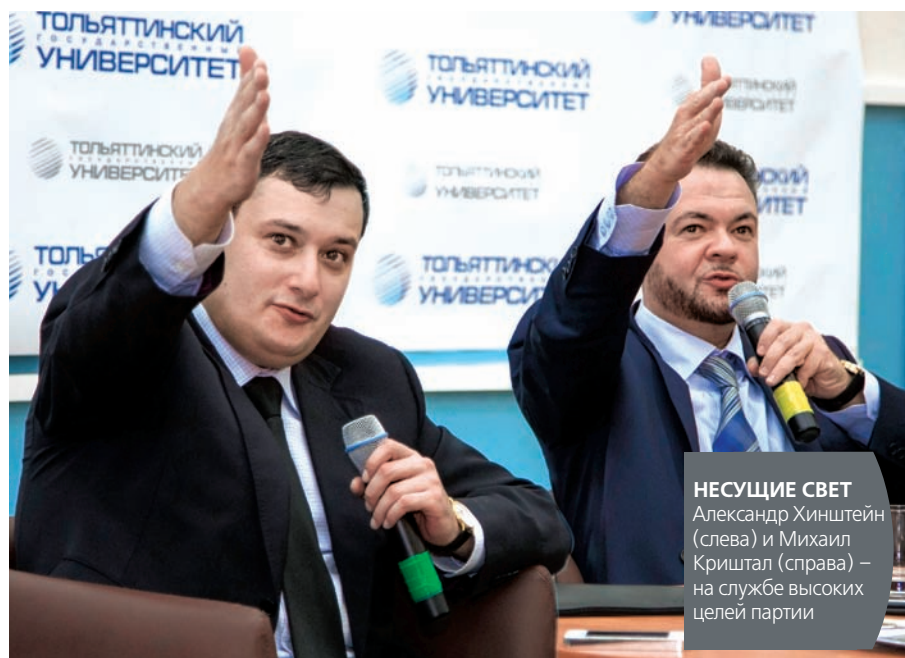
Из успешных проектов, ассоциируемых с Кришталом, можно отметить также компанию по производству бортовых компьютеров для автомобилей «Штат», оборот которой — десятки миллионов рублей. Но официально Кристал не присутствует в этом бизнесе, хотя в основу продуктов компании легли разработки ТГУ, научно-исследовательским блоком которого он тогда руководил. Свою роль в «Штате» Кристал обозначает как представителя университета, являвшегося одним из учредителей предприятия, при этом в системе «СПАРК-Интерфакс» ТГУ в числе совладельцев «Штата» не отображается.

Большинство бизнес-проектов с участием Криштала засосало в инновационную машину региона с ее бесконечными грантами, фондами, нанопарками, технопарками и отсутствием конечного

результата в виде создания производств.

Яркий пример — производство снегоходов-мототрансформеров («Мототрансформер»), которое пытались организовать Кристал и Петин. Снегоход, позиционировавшийся как не имевший аналогов в мире, планировалось сделать ультрабюджетным и помещающимся в багажнике легкового автомобиля. Инновационный фонд Самарской области выделил под проект 1,5 млн рублей, были сделаны опытные образцы, и на этом все свернулось. По версии Криштала, по двум причинам. Во-первых, скоропостижно скончался экс-директор по качеству «АВТОВАЗа» Александр Васильчук, который должен был предоставить под проект имеющиеся у него производственные мощности. Во-вторых, некие неназванные Кришталом конкуренты выкупили мототрансформер из опытной партии, скопировали и начали собственное производство снегоходов, разработанных в ТГУ. Судиться авторы конструкции уникального снегохода с пиратами не стали. «Бесполезно, — пояснял Кристал. — Весь Китай так работает».

Кто эти конкуренты, точно не известно. Но в Тольятти существует компания «Металл-трейд» (была «дочкой» Тольяттинского судоремонтного завода), которая продает дешевые мини-снегоходы «Бурлак». Совпадение это или нет, но одновременно с созданием «Мототранс-



НЕСУЩИЕ СВЕТ
Александр Хинштейн (слева) и Михаил Криштал (справа) — на службе высоких целей партии

формера» Криштал, Олег Петин, Александр Васильчук и еще целый ряд инвесторов входили в компанию... «Бурлак», созданную, судя по всему, для производства снегоходов, но так и не получившую развития.

Еще один пример загадочного стартапа — компания «СТ-Синтез» (разработчик в области наконечников операций), где Кришталу и ректору Самарского государственного медицинского университета Геннадии Котельникову подконтрольно по трети фирмы (из них лично — по 16%). Компания была создана еще в 2012 году, вошла в наноцентр Самарской области, потом и в «Жигулевскую долину», но официально доходов не приносит. А год назад у нее появился клон — «СТ-Синтез-С», в уставной капитал которого вошел наноцентр, а личные пакеты Криштала и Котельникова составили также по 16%. Наноцентр позиционирует новую фирму как один из своих наиболее интересных проектов. Но, увы, как хорошо известно самарским инноваторам, между проектом и бизнесом — пропасть.

Не получила развития и компания, занимавшаяся также разработками в области наконечников операций, «Остеотех», на треть принадлежавшая Кришталу. Фирма выиграла грант еще в 2010 году, а в итоге, судя по сайту компании, вместо медицинских изделий сконцентрировалась на изготовлении технологической оснастки в сфере машиностроения, но и в этом пока не преуспела. Выручка мизерная.

Дальше сомнительных инноваций не

пошло дело и у компании «Профиль-ВК», часть которой принадлежит Кришталу. Фирма известна тем, что осваивала 2 млн рублей гранта, полученного на изучение деталей одной вазовской модели для применения их... на других вазовских моделях. Такие вот инновации.

Счет инновационным фирмам, в которых Криштал выступил совладельцем не лично, а через ТГУ, идет на десятки. По словам ректора, с участием университета создано 26 малых инновационных предприятий. «По крайней мере треть из них продвинулась далеко в вопросах коммерциализации той или иной разработки», — смело утверждает Криштал. Насколько далеко? Почти все компании с многообещающими названиями вроде «Плазматэк» или «Нанорез», в которых была доля у ТГУ, в свое время получили гранты от Инновационного фонда Самарской области. Согласно «СПАРК-Интерфаксу», среднегодовая выручка ни одной из них не превышает нескольких миллионов рублей, и большая часть этих денег, как правило, получена по подряду ТГУ. Ни одно из этих инновационных предприятий не имеет даже своего официального сайта.

Зато часть заработанных ТГУ денег успешно разыгрывается между подрядчиками ТГУ. В 2016 году, например, более 260 млн рублей. Любопытно, что из года в год контракты достаются советнику Криштала в ТГУ, работавшему до этого его замом по учебному процессу, Анатолию Ярыгину, в портфеле которого, по данным «СПАРК-Интерфакса», заказов от ТГУ уже на 55 млн рублей (с 2013 года).

За что? Неизвестно. Детализацию контрактов «Делу» обнаружить не удалось.

Небольшие подряды ТГУ в разное время получали предположительно доцент кафедры «Нанотехнологии, материаловедение и механика» Наталья Клевцова, однофамильцы некоторых сотрудников вуза и полные тезки студентов. Из неизвестных имен стоит отметить ИП Сомову Елену Олеговну, которая недавно выиграла контракт стоимостью около 3 млн рублей на обслуживание прилегающих территорий объектов ТГУ на протяжении года с небольшим. Самый крупный заказ ТГУ прошлого года — более 30 млн рублей — получило тольяттинское ЧОО «Арсенал», близкое сыну известного тольяттинского бизнесмена Виталия Зыкова Максиму Зыкову.

САДОВНИКИ ТГУ

...Несмотря на получение статуса опорного вуза, тревожиться Кришталу есть о чем. По результатам ежегодного мониторинга эффективности вузов по итогам 2016 года оказалось, что показатель ТГУ по образовательной деятельности ниже пороговых значений. Снизился средний балл ЕГЭ абитуриентов вуза. Недобирают студентов и берут всех подряд, чтобы не допустить снижения численности учащихся? С момента, когда Криштал стал ректором ТГУ, численность студентов сократилась примерно на 20%, составив порядка 10 тысяч человек.

«В вузе (ТГУ. — Прим. ред.) учат чуть ли не на садовников, а инженерным специальностям не уделяется должного внимания», — едва не «приговорил» Криштала губернатор Самарской области Николай Меркушкин в своем ежегодном послании в конце прошлого года. Критика губернатора, впрочем, не имела для самого вуза серьезных последствий. Власти, напротив, направили министру образования РФ письмо, в котором гарантировали софинансирование ТГУ со стороны регионального бюджета в случае получения вузом статуса опорного. Но гарантирует ли это продолжение карьеры главного менеджера ТГУ Криштала?

...Недавно ТГУ заключил контракт с «Яндексом» на размещение рекламных материалов в сети Интернет на 12 млн рублей! «Опорный вуз», «научная столица», «нанотехнологии», «ТОР»... 12 млн на светлое будущее может и не хватить. **D**

— Мария Воронина



В любое время в любом месте



**ВСЕРОССИЙСКИЙ БАНК
РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ**

Банк «ВБРР» (АО)
Генеральная лицензия Банка России №3287

г. Самара, ул. Осипенко, д.11
тел. 8 (846) 276-07-78
www.vbrr.ru

В жизни всегда есть место открытию



открытие

PRIVATE
BANKING

8 800 100-99-80 | 8 495 755-70-70 | pb.open.ru

Москва, Санкт-Петербург, Астрахань, Волгоград, Екатеринбург, Иркутск, Казань, Калининград, Когалым, Краснодар, Красноярск, Нижневартовск, Н. Новгород, Новороссийск, Новосибирск, Пермь, Ростов-на-Дону, Самара, Саратов, Сургут, Тюмень, Уфа, Ухта, Хабаровск, Ханты-Мансийск.
ПАО «Банк «ФК Открытие», лицензия ЦБ РФ №2209. Private Banking — частное банковское обслуживание. Реклама.