

САМАРСКОЕ Обозрение

№51 (1587), 3 августа 2017

МИХАИЛ ФЕДОРОВ, доцент кафедры социологии и политологии
Самарского университета им. Королева:
«Да, конечно. Это очень удобно. А некоторым гражданам даже необходимо».



■ 1

СПОРНЫЙ ВОПРОС



АНДРЕЙ РАЗДЬЯКОВ,
президент ЗАО
«Объединенная
страховая компания»

В определенных случаях это полезное нововведение. Но нужно уметь и самому оценивать свое здоровье. И если его состояние резко ухудшилось, нужно лично проходить обследования, сдавать анализы и т.д. А если уже идет курс лечения и нужно просто что-то уточнить, то почему бы и не воспользоваться телемедициной? То, что не требует сдачи анализов, процедур или хирургического вмешательства, а только общения, на основе которого мы получаем рекомендации, вполне уместно проводить удаленно. И еще: во время эпидемий, когда в больницах много зараженных людей, вдвойне опасно приходить на прием лично. Поэтому если с умом пользоваться телемедициной и ответственно относиться к своему здоровью, то это очень полезная услуга, которая во многих случаях позволит избежать лишних визитов в больницу, стояния в очередях и контактов с зараженными людьми.



ДМИТРИЙ ТАРАБОРИН,
управляющий партнер
АБ «Карпов, Тараборин
и партнеры»

Меня такая инициатива настораживает. Наши врачи, как показывает практика, даже при очном осмотре пациента допускают грубые, а порой и фатальные ошибки. Что уж говорить о такой системе, как телемедицина. Фактически она освобождает врачей от ответственности, потому что всегда можно будет сослаться на отсутствие личного обследования пациента.



ВИКТОР КОРОЛЮК,
депутат думы
г.о. Сызрань

Сам я стараюсь лечиться народными средствами. Но телемедицина - нововведение очень хорошее и удобное. Лишь бы система работала без сбоев. А еще хотелось бы знать, кто будет проводить такие консультации. Врачи и так загружены, а молодые специалисты не обладают достаточной практикой и знаниями.

ВЫ К ТЕЛЕДОКТОРУ ПОЙДЕТЕ?

Президент России Владимир Путин на прошлой неделе подписал закон о телемедицине. С 1 января 2018 года документ разрешает выписку электронных рецептов и возможность оказания врачебной помощи дистанционно – посредством единой системы идентификации и аутентификации. Однако диагноз, как и сейчас, можно будет поставить только на очном приеме.



ПАВЕЛ МАВРИН,
исполнительный директор
МРТ «Лидер»

Я отношу себя к представителям классической медицины, где очень большое значение играет установление психологического контакта между пациентом и врачом. В то же время я давно слежу за развитием телемедицины и считаю ее очень перспективным направлением. Более того, знаю, что врачи иногда сами предлагают своим пациентам проводить повторные консультации по телефону. Пользу телемедицины нельзя отрицать. Иногда даже скорую медицинскую помощь можно и нужно оказать дистанционно. Сам я работал в «Скорой помощи» и знаю, что вовремя данный совет иногда спасает жизнь. Но для меня остается спорным вопрос, как идентифицировать пациента и как сохранить врачебную тайну, потому что информация передается по открытым каналам. Это же никто не обсуждает.



ИГОРЬ МЕЛЬНИКОВ,
директор ООО «Самарский магазин
путешествий»

Я считаю, что это неправильно. Про туристические агентства также говорят, что они скоро перестанут существовать. Но даже в Европе, где доля онлайн-покупок доходит до 80%, турагентства все еще работают. А почему? Потому что люди хотят поговорить лично. Человек - социальное существо, и потребность в живом общении остается. Только при живом общении разясняется масса нюансов, появляется много поводов и параллельной информации, которые никогда не возникают при дистанционном общении. Врачи могут определить самочувствие человека даже по походке. Поэтому я бы не «пошел» к теледоктору, а если возникнет срочная необходимость, то лучше посетить частную поликлинику и заплатить деньги. Хотя, возможно, выписать рецепт по телефону было бы очень кстати, потому что иногда очень сложно попасть на прием.



ВИКТОР РУСИН,
руководитель Центра
общественного
самоуправления
«Чистый город»

Я к докторам стараюсь не ходить, потому что я сам себе доктор.



ТАТЬЯНА КЛЕНОВА,
заведующая кафедрой
уголовного права
и криминологии
Самарского
университета
им. Королева

У некоторых врачей я уже лечусь по телефону, но это проверенные люди, которых я давно знаю и у которых давно обследуюсь. В какой-то мере я считаю их своими семейными врачами. Поэтому, чтобы не ходить в поликлиники, не стоять в очередях, которые меня депрессивно заряжают, я, конечно, предпочту получить рекомендации по телефону.



АЛЕКСЕЙ КАБАНОВ,
директор ООО
«Континент-Агро»

Однозначно, да. Потому что это упрощает прием, избавляет от необходимости лишнего раз таскаться по врачам. Я считаю, что за телемедициной будущее, и в странах Европы это широко применяется. Намного большее количество пациентов можно будет обслужить таким образом. Нет необходимости ехать за несколько километров, сидеть в очередях, но можно получить помощь профессионалов, не выезжая со своей дачи под Самарой. Очень перспективное направление.

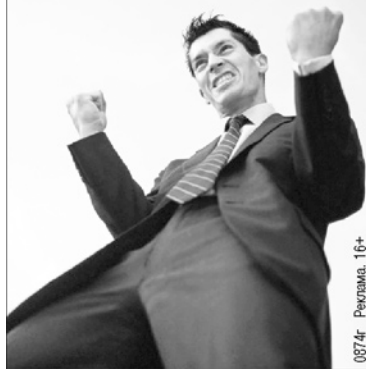


ЛОЛА КАСЫМОВА,
главный врач ГБУ СО
«Сызранская городская
больница №3»

Я сама доктор и, конечно же, к теледоктору не пойду, даже на повторную консультацию. Это неправильно. Да, телемедицина уже существует. Например, мы консультируемся с докторами областного кардиоцентра, показывая им в режиме онлайн кардиограммы. Но больных таким образом мы не консультируем, и в нашей области речи ни о какой телемедицине быть не может. Это я вам заявляю как главврач.

Он подписался
на газету

САМАРСКОЕ
Обозрение



подписной
индекс **31019**

Свидетельство о регистрации ПИ № Ф07-34/07 от 23.12.2005 г.

Печать каталогов и журналов



Европейское качество
Гибкие цены и
оптимальные сроки
производства

Более подробную информацию и цены
уточняйте у менеджеров по телефонам
(846) 334 37 09, 334 57 20, 279 20 46

Типография РПБ «ЭФФЕКТ»
г. Самара, ул. Ерошевского, 3, подъезд 1, оф. 302
sales@effprint.ru www.effprint.ru

Реклама 0083Е

С этого номера «СО» начинается цикл публикаций, посвященных тому, как исполняются «майские указы» президента Владимира Путина на территории Самарской области. Эти публикации – часть проекта «СО» «Выборы-2018», в рамках которого будет анализироваться ситуация в регионе за последние пять лет и ее вероятное влияние на выборы президента и на будущее области.

Недолечились

Власти Самарской области перенесли на 2018 год исполнение «майских указов» по зарплатам медиков

ЛЮДМИЛА НИКОЛАЕВА, СЕРГЕЙ СТОЛЯРОВ

Областные власти не исполнят до конца этого года 597-й «майский указ» Президента РФ Владимира Путина о доведении до 100-200% по региону средних зарплат врачей и медсестер к 2018 году. В конце минувшей недели правительство утвердило новые показатели дорожной карты, в соответствии с которой повышение зарплат в этом году состоится только в октябре, а целевые показатели будут достигнуты лишь в течение 2018 года.

Вскоре после своего нового избрания Президентом РФ, 7 мая 2012 года Владимир Путин подписал 11 указов, получивших наименование «майских» и содержащих 218 поручений, которые должны быть выполнены в 2012-2020 годах. Наиболее известными из них стали поручения о повышении средних зарплат работников систем здравоохранения - врачей, медсестер и других сотрудников больниц и поликлиник, обеспечивающих предоставление медицинских услуг населению. Согласно указу, врачи и медработники, имеющие высшее образование, могли рассчитывать на повышение зарплаты в течение последующих пяти лет до 200% от средней по региону, средний и младший медперсонал - до 100%.



НА СТАРТЕ исполнения «майских указов» Владимира Путина самарским врачам и санитаркам пообещали рост средних доходов до 40-80 тысяч рублей в месяц. Пока большинство работников отрасли может о них только мечтать

КАК УКАЗАЛ ПУТИН

Повысить к 2018 году среднюю зарплату в сравнении со средней по региону:

- до 200% - врачам
- до 200% - работникам медицинских организаций, предоставляющим медицинские услуги, имеющим высшее образование медицинское (фармацевтическое) или иное
- до 100% - среднюю зарплату младшего и среднего медицинского (фармацевтического) персонала

Источник: Указ №597 от 7 мая 2012 года

План мероприятий по достижению этих показателей правительство Самарской области утвердило 12 апреля 2013 года постановлением №209-р. Эта дорожная карта предполагала, что всех требуемых показателей достигнут уже по итогам 2017 года - как и предписывал указ №597. Однако 28 июля 2017

года областное правительство скорректировало свой. Теперь из него следует, что к концу года средняя зарплата врачей и медработников с высшим образованием вырастет лишь до 180% от средней по региону, среднего медперсонала - до 90%, младшего - до 80%. Более того, случится это не ранее 1 октября.

Данные изменения уже учтены в бюджете Самарской области правками, утвержденными губернской думой 4 июля и подписанными губернатором 7 июля. Теми самыми, которые зафиксировали высвобождение 1,06 млрд рублей за счет изменения механизма предоставления льгот в системе ЖКХ. Как уже сообщало «СО», эти средства направлены не столько на социальные цели (каковым могло быть и повышение зарплат



бюджетникам), сколько на такие проекты, как, например, дополнительное финансирование ФК «Крылья Советов» и подготовку к ЧМ-2018. («СО» писало об этом в №42 от 3.07.2018 в статье «Сэкономили на ветеранах и инвалидах».)

В пояснительных документах к изменениям в бюджет сообщалось также, что повышение зарплаты только с 1 октября согласовано с Министерством здравоохранения РФ. В ответе на запрос «СО» относительно изменений в бюджете в пра-

вительстве СО подчеркнули, что новые показатели продиктованы решением правительства РФ. А высвобождаемые в связи с переносом срока их достижения средства «перераспределяются на организацию оказания социально значимых видов медицинской помощи в условиях стационара, амбулатории, дневного стационара по профилям «наркология», «психиатрия», «фтизиатрия», «ВИЧ-инфекция», а также на мероприятия по заготовке донорской крови». ■

ЧТО ИЗМЕНИЛОСЬ В ДОРОЖНОЙ КАРТЕ ПО ИСПОЛНЕНИЮ «МАЙСКОГО УКАЗА» ПРЕЗИДЕНТА №597

Соотношение средней зарплаты врачей и иных работников медицинских организаций, имеющих высшее медицинское (фармацевтическое) или иное высшее профессиональное образование, предоставляющих медицинские услуги (обеспечивающих предоставление медицинских услуг), и средней зарплаты в субъектах РФ в 2012-2018 гг.

	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Согласно распоряжению №209-р от 12.04.2013	129,7%	130,7%	137,0%	159,6%	200,0%	200,0%
Согласно распоряжению №677-р от 28.07.2017	137,8%	142,0%	150,6%	150,3%	180,0%	200,0%

Соотношение средней заработной платы среднего медицинского (фармацевтического) персонала (персонала, обеспечивающего предоставление медицинских услуг) и средней заработной платы в субъектах РФ в 2012-2018 гг.

	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Согласно распоряжению №209-р от 12.04.2013	75,6%	76,2%	79,3%	86,3%	100,0%	100,0%
Согласно распоряжению №677-р от 28.07.2017	80,8%	83,4%	87,9%	87,2%	90,0%	100,0%

Соотношение средней заработной платы младшего медицинского персонала (персонала, обеспечивающего предоставление медицинских услуг) и средней заработной платы в субъектах РФ в 2012-2018 гг.

	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Согласно распоряжению №209-р от 12.04.2013	50,1%	51,0%	52,4%	70,5%	100,0%	100,0%
Согласно распоряжению №677-р от 28.07.2017	50,6%	51,6%	55,2%	57,1%	80,0%	100,0%



СЕРГЕЙ БОРОДУЛИН,
главный врач ГБУЗ СО «Сергиевская
центральная районная больница»

За счет чего растет зарплата? В медицине имеется понятие - совокупно заработанный доход за счет всех источников. Это и базовые ставки, которые, конечно, выросли в связи с введением новой системы оплаты труда, в среднем увеличившись почти в два раза. Но совокупный доход подразумевает и все другие виды заработка - дежурства и прочее. Насчет переноса сроков исполнения «майских указов» - наше дело исполнять все решения, как мы можем еще это оценивать?



МИХАИЛ ШЕЙФЕР,
главный врач ГБУЗ «Самарская областная
психиатрическая больница»

Перенос сроков исполнения «майских указов» я не оцениваю никак, потому что зарплаты меняются - они то повышаются, то нет. Но каким бы ни было повышение зарплаты, качество работы напрямую с этим не связано. Можно платить высокую зарплату и не иметь качества. А можно платить низкую зарплату и иметь очень высокое качество. Поэтому зарплата зарплатой, а отношение к работе, к своим профессиональным обязанностям - это несколько другое, и оно не всегда коррелирует с зарплатой. Хотя зарплата, бесспорно, очень важная составляющая.

комментарий

ЭТО ЗАКОЛДОВАННЫЙ КРУГ



ВИТАЛИЙ ГРОЙСМАН,
заместитель главврача
по развитию ГБУЗ СО
«Тольяттинская городская
клиническая больница №1»

В 2015 году, когда я работал на посту главврача, у меня была зарплата 39 тыс. руб., а сейчас - 34 тыс. руб. Насчет переноса исполнения «майских указов» - я не понимаю, как можно повысить зарплату. Можно только приказывать ее повысить. Но при такой системе, когда этот рост зависит от приема больных по тарифу, я не представляю, как можно зарплату повысить реально. Могут дать субсидии на повышение зарплат, и тогда мы их, соответственно, повысим. А в противном случае нужно повышать тарифы, а их повышать не хотят. Боясь, что не хватит денег на следующий год. Всем этим командует Москва. Сколько дали денег, на столько больных и составили план, не считая того, что губернатор платит из бюджета области. И все - получается заколдованный круг, из которого мы выйти не можем.

КАК ДОЛЖНА БЫЛА РАСТИ СРЕДНЯЯ ЗАРПЛАТА МЕДИКОВ, ПО ВЕРСИИ ВЛАСТЕЙ 2013 ГОДА

Средняя зарплата по годам							
	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Врачи и работники, имеющие высшее медицинское (фармацевтическое) образование или иное в/о	25 630 руб.	30 454 руб.	34 413 руб.	40 867 руб.	52 939 руб.	73 540 руб.	81 160 руб.
Средний медицинский (фармацевтический) персонал	15 110 руб.	17 751 руб.	20 063 руб.	23 655 руб.	28 626 руб.	36 770 руб.	40 580 руб.
Младший медицинский персонал	9 290 руб.	11 763 руб.	13 428 руб.	15 631 руб.	23 385 руб.	36 770 руб.	40 580 руб.

ПОПАЛА В ОТСТАЮЩИЕ РЕГИОНЫ

Зарплаты медиков уже не растут, а падают

Росстат зафиксировал снижение доходов самарских врачей и медсестер в 2017 году

Несбыточными уже можно назвать обещания самарских властей увеличить зарплату медиков в 3-4 раза по сравнению с цифрами 2012 года. И явно не только из-за кризиса 2014-2015 гг., который остановил рост средней зарплаты по региону. Самарская область оказалась также и на последних местах в ПФО по соотношению зарплат медиков со средней по региону.

Согласно первой редакции дорожной карты, еще в прошлом году средняя зарплата врачей и медработников с высшим образованием должна была составить 52 939 рублей, а в 2018-м - и все 81 160 рублей. Однако, по данным Росстата, по итогам первого квартала этого года врачи в Самарской области получали всего 36 271,6 рубля. Более того, в сравнении с итоговыми цифрами прошлого года (38 349 рублей) этот показатель упал.

То же самое произошло и с зарплатами медперсонала. Вместо заветных 40 580 рублей Росстат зафиксировал в 2016 году 22 214 рублей у среднего медперсонала, а по итогам первого квартала - 21 345 рублей. Аналогичные данные по младшим медработникам составили соответственно 16 502 рубля и 14 150 рублей.

Это падение можно было бы объяснить остановкой роста

зарплат в Самарской области (в 2014-2016 гг. она балансировала в диапазоне 25-26 тысяч рублей) и небольшим снижением в первом квартале этого года. Однако эта версия опровергается тем, что вместе с зарплатами медиков упало и ее отношение к средней зарплате по региону. (См. инфографику.) Более того, и в 2016 году это изменение было отрицательным в сравнении с 2015 годом по всем группам медработников.

Наконец, большинство регионов Приволжского федерального округа, несмотря на кризис, реализуют эту задачу более успешно, чем Самарская область. По итогам первого квартала зарплата врачей в Башкортостане превысила 44 тысячи рублей, в Пермском крае - 41 тысячу. А в среднем по России она составляет 49 229 рублей.

Что касается соотношения зарплат, то в Кировской и Пензенской областях уже превышен показатель в 183%, в Башкортостане - в 179%. И всего 4 региона ПФО (в том числе и Самарская область) не достигли планки в 150%.

Самарские главврачи уверяют, что зарплата врачей поэтапно повышается каждый год и дорожная карта по исполнению «майских указов» реализуется. По крайней мере, в стенах



их медучреждений. «Зарплаты сотрудников нашей больницы соответствуют дорожной карте. В последнее время она повысилась примерно на 37,5-38%, - утверждает, например, главный врач ГБУЗ СО «Сергиевская центральная районная больница» Сергей Бородулин. - Резкого повышения зарплат у нас в этом году не было, оно идет плавно, из года в год».

«Зарплата сотрудников у нас соответствует «майским указам». В дорожную карту мы пока укладываемся», - говорит и главврач ГБУЗ «Самарская областная психиатрическая больница» Михаил Шейфер. Более того, по его словам, в этом году повышение зарплат у сотрудников психиатрической лечебницы было: «Значительно повысилась зар-

плата наиболее низкооплачиваемых категорий сотрудников - младших медсестер и санитарок. Что касается остальных категорий, то зарплата тоже выросла, но неамного». Не стал Михаил Шейфер подтверждать и распространенное мнение, что зарплата многих врачей растет в основном за счет того, что сотрудники берут на себя сразу по 1,5-2-3 ставки: «Зарплата в основном растет за счет того, что повышается минимальный размер оплаты труда и выделяются деньги на повышение зарплаты наиболее уязвимой категории, у которой она всегда была очень низкой, - младшему медицинскому персоналу, санитаркам и младшим медсестрам».

Совершенно иные данные «СО» предоставил заместитель

главврача по развитию ГБУЗ СО «Тольяттинская городская клиническая больница №1» Виталий Гройсман: «В нашей больнице дорожная карта не выполняется, потому что слишком занижены тарифы на лечение по обязательному медицинскому страхованию. Главный врач говорит, что ему не хватает 50 млн рублей на выполнение дорожной карты до конца года по зарплате. От дорожной карты зарплата сотрудников в последние два года отстает примерно на 20%. А тарифы повышать в системе ОМС боятся, потому что на следующий год может не хватить денег».

По словам Виталия Гройсмана, «зарплата у врачей растет из-за приема большего количества больных. Сегодня есть проблема с приемом плановых больных. Их не разрешают принимать, потому что нет денег. Экстренных больных меньше, чем плановых. Составили план, на сколько коек можно принимать. По моей информации, в нашей больнице он перевыполняется примерно на 20%. Но это перевыполнение оплачиваться не будет, потому что у фонда ОМС нет денег и он оплачивает только лечение запланированного количества больных. 20% больных мы лечили бесплатно, за свой счет, то есть за счет больницы». ■

КАК НА САМОМ ДЕЛЕ ИЗМЕНЯЛАСЬ СРЕДНЯЯ ЗАРПЛАТА В ГОСУДАРСТВЕННОМ И МУНИЦИПАЛЬНОМ ЗДРАВООХРАНЕНИИ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ В 2013-2017 ГГ.

	Средняя заработная плата	Отношение к средней зарплате по региону	Средняя зарплата по региону
... врачей и медработников с высшим образованием			
2013	32 707 руб.	139,6%	23 433 руб.
2014	37 012 руб.	142,7%	25 930 руб.
2015	37 934 руб.	151,6%	25 015 руб.
2016	38 349 руб.	151,2%	25 362 руб.
первый квартал 2017	36 272 руб.	144,5%	25 107 руб.
... среднего медицинского (фармацевтического) персонала			
2013	19 092 руб.	81,5%	23 433 руб.
2014	21 759 руб.	83,9%	25 930 руб.
2015	22 030 руб.	88,1%	25 015 руб.
2016	22 214 руб.	87,6%	25 362 руб.
первый квартал 2017	21 345 руб.	85,0%	25 107 руб.
... младшего медицинского персонала			
2013	12 095 руб.	51,6%	23 433 руб.
2014	13 535 руб.	52,2%	25 930 руб.
2015	13 923 руб.	55,7%	25 015 руб.
2016	14 675 руб.	57,9%	25 362 руб.
первый квартал 2017	14 150 руб.	56,4%	25 107 руб.

СРЕДНЯЯ ЗАРПЛАТА В ГОСУДАРСТВЕННОМ И МУНИЦИПАЛЬНОМ ЗДРАВООХРАНЕНИИ В ЯНВАРЕ - МАРТЕ 2017 ГОДА В ПФО И В СРЕДНЕМ ПО РОССИИ

... врачей и медработников, имеющих высшее образование

	средняя зарплата	от средней зарплаты по региону	средняя по региону
РФ	49 229 руб.	151,0%	32 594 руб.
ПФО	37 816 руб.	156,7%	24 140 руб.
Республика Башкортостан	44 092 руб.	179,2%	24 607 руб.
Пермский край	41 195 руб.	155,0%	26 574 руб.
Пензенская область	39 749 руб.	183,5%	21 661 руб.
Оренбургская область	39 396 руб.	167,5%	23 516 руб.
Нижегородская область	38 677 руб.	152,2%	25 405 руб.
Кировская область	37 958 руб.	183,8%	20 650 руб.
Республика Татарстан	37 077 руб.	134,9%	27 484 руб.
Самарская область	36 272 руб.	144,5%	25 107 руб.
Удмуртская Республика	35 662 руб.	149,1%	23 926 руб.
Республика Мордовия	34 620 руб.	173,6%	19 937 руб.
Чувашская Республика	33 873 руб.	167,6%	20 205 руб.
Саратовская область	33 635 руб.	165,3%	20 345 руб.
Республика Марий Эл	31 975 руб.	151,0%	21 179 руб.
Ульяновская область	31 398 руб.	145,2%	21 621 руб.

... среднего медицинского (фармацевтического) персонала

	средняя зарплата	от средней зарплаты по региону	средняя по региону
РФ	27 918 руб.	85,7%	32 594 руб.
ПФО	21 482 руб.	89,0%	24 140 руб.
Республика Башкортостан	24 152 руб.	98,2%	24 607 руб.
Пермский край	24 144 руб.	90,9%	26 574 руб.
Республика Татарстан	22 492 руб.	81,8%	27 484 руб.
Нижегородская область	22 041 руб.	86,8%	25 405 руб.
Оренбургская область	21 457 руб.	91,2%	23 516 руб.
Самарская область	21 345 руб.	85,0%	25 107 руб.
Пензенская область	20 745 руб.	95,8%	21 661 руб.
Удмуртская Республика	20 389 руб.	85,2%	23 926 руб.
Кировская область	19 872 руб.	96,2%	20 650 руб.
Чувашская Республика	19 757 руб.	97,8%	20 205 руб.
Саратовская область	19 105 руб.	93,9%	20 345 руб.
Республика Мордовия	18 500 руб.	92,8%	19 937 руб.
Ульяновская область	18 359 руб.	84,9%	21 621 руб.
Республика Марий Эл	18 162 руб.	85,8%	21 179 руб.

... младшего медицинского персонала

	средняя зарплата	от средней зарплаты по региону	средняя по региону
РФ	18 642 руб.	57,2%	32 594 руб.
ПФО	14 953 руб.	61,9%	24 140 руб.
Республика Башкортостан	17 095 руб.	69,5%	24 607 руб.
Оренбургская область	16 900 руб.	71,9%	23 516 руб.
Республика Татарстан	16 630 руб.	60,5%	27 484 руб.
Пензенская область	16 377 руб.	75,6%	21 661 руб.
Пермский край	15 954 руб.	60,0%	26 574 руб.
Нижегородская область	15 387 руб.	60,6%	25 405 руб.
Республика Мордовия	14 727 руб.	73,9%	19 937 руб.
Удмуртская Республика	14 557 руб.	60,8%	23 926 руб.
Саратовская область	14 285 руб.	70,2%	20 345 руб.
Самарская область	14 150 руб.	56,4%	25 107 руб.
Чувашская Республика	13 915 руб.	68,9%	20 205 руб.
Кировская область	12 774 руб.	61,9%	20 650 руб.
Республика Марий Эл	12 105 руб.	57,2%	21 179 руб.
Ульяновская область	11 779 руб.	54,5%	21 621 руб.

КАДРЫ

ГОТОВЯТСЯ К КОНКУРСУ

Архипову упрощают легализацию

Власти переписали критерии отбора на пост главы фонда капремонта под возможного фаворита

КИРИЛЛ БИДЖАНОВ

Правительство Самарской области изменило критерии отбора претендентов на должность руководителя НО «Фонд капитального ремонта», что может свидетельствовать о том, что власти готовятся наконец объявить новый конкурс на этот пост. Основным кандидатом уже сейчас считается врио гендиректора Михаил Архипов, под которого, как считают эксперты, и скорректированы правила. Вызовет ли новый конкурс такой же ажиотаж, как предыдущий, - большой вопрос, учитывая последние скандалы вокруг регоператора.

Региональное правительство 25 июля приняло постановление №480, которым утвердило новый порядок проведения открытого конкурса на замещение должности руководителя НО «Региональный оператор Самарской области «Фонд капитального ремонта». Прежний порядок переписывался дважды - в декабре 2014-го (постановление №783) и в декабре 2015 года (постановление №813). В новом документе самым заметным изменением можно считать требование к кандидатам о наличии у них опыта работы в сфере строительства или ЖКХ не менее 5 лет, в том числе на руководящей должности - не менее 3 лет. Предыдущий порядок лишь требовал от кандидатов подтверждения стажа работы, тогда как по утвержденным Минстроем РФ квалификационным требованиям для руководителя фонда капремонта был обязательен опыт работы в системе ЖКХ не менее 10 лет. В то же время к участию в конкурсе по-прежнему допускаются граждане РФ с дипломом о высшем образовании по специальности «строительство», «юриспруденция» или «экономика», несудимые и не состоящие на учете в наркологическом или психоневрологическом диспансерах. Конкурс, как и прежде, будет проводиться в три этапа: сначала желаю-

щих возглавить ФКР проверят на соответствие обязательным квалификационным требованиям, затем они пройдут компьютерное тестирование на знание законодательства, после чего с успешными кандидатами проведут собеседование.

В настоящее время самарский фонд капремонта в статусе врио руководителя возглавляет 36-летний Михаил Архипов, назначенный на эту должность в конце февраля 2017 года. На работу в ФКР на позицию первого заместителя руководителя Архипов перешел годом ранее с поста гендиректора ООО «СамРЭК-Эксплуатация». Согласно биографии Архипова, размещенной на официальном сайте ФКР, у него есть диплом самарского филиала Саратовского юридического института МВД РФ по специальности «юриспруденция», а также опыт работы в сфере ЖКХ 7 лет, а на руководящих должностях - 8 лет. Кроме того, г-н Архипов известен своей работой в Жигулевске, где он дослужился до первого заместителя главы города, и возбужденным в отношении него уголовным делом по статье 293 УК РФ «Халатность», позже закрытым в связи с отсутствием состава преступления. Таким образом, можно говорить о том, что он полностью соответствует прописанным в новом порядке критериям и с большой вероятностью может выиграть конкурс, чего не удалось сделать его предшественнику Сергею Тишину. Последний не только провалил первое тестирование, не набрав нужного количества правильных ответов (это при том, что власти сделали ставку именно на него, рекомендовав его на должность гендиректора ФКР), но и ввязался в конфликт с Госжилинспекцией, а также получил ворох замечаний от правоохранительных органов. После этого его без особого шума перевели в ГБУ «РАЭПЭ».

Председатель Общественного совета при ФКР Виктор Часовских пояснил «СО», что новый

порядок утвержден с учетом требований Минстроя РФ, но когда состоится сам конкурс, пока неизвестно. «Как только будет готова конкурсная документация, состоится заседание попечительского совета фонда, на котором будет рекомендован кандидат для участия в конкурсе. Возможно, будет одобрена кандидатура Михаила Архипова», - заявил г-н Часовских. Член попечительского совета ФКР, вице-спикер губернской думы Александр Степанов также считает, что наиболее вероятный претендент на должность главы регоператора - Михаил Архипов. Других возможных кандидатов г-н Степанов назвать затруднился, но заметил, что при прочих равных нужно отдавать предпочтение выходцам из Самарской области.

Бывший руководитель службы заказчика ФКР, а ныне депутат Октябрьского райсовета Самары Максим Федоров, в прошлом году участвовавший в конкурсе, заявил «СО», что и в новом конкурсе он также планирует принять участие. «Мы прекрасно понимаем, чем это закончится, но я все равно пойду, - сказал он. - Я вижу многое, что фондом не сделано, как некорректно построена работа его управленческой команды. Самое главное, у фонда есть резервы и положительные примеры других регионов, на которые стоит равняться». По его мнению, власти обязательно выставят на конкурс своего ставленника. «Я не вхожу в ближний круг министра ЖКХ Сергея Крайнева, поэтому не могу сказать точно, под кого затачиваются новые правила. Нужно понимать, что в области на руководящих постах в сфере ЖКХ работают люди, которые не обладают серьезным опытом и даже профильным образованием. Если критерии упрощаются, то это делается под какого-нибудь «своего» выпускника юридического вуза, которого вот так можно поставить генеральным директором», - добавляет Федоров. ■

У МИХАИЛА АРХИПОВА
появился первый шанс избавиться от приставки «и. о.»



РЕТРОСПЕКТИВА

ЗАВАЛИЛИ ПЕРВЫЙ ЖЕ ЭКЗАМЕН

Первый конкурс на должность гендиректора фонда капремонта проходил весной 2016 года. В начале апреля были рассмотрены заявки кандидатов, которых оказалось сразу девять. Однако только четыре претендента преодолели фильтр конкурсной комиссии. Конкуренцию Сергею Тишину составили Максим Федоров, генеральный директор ООО «ПЖРП №11» Александр Шлямов и некий Владимир Иевлиев. Среди остальных претендентов, не прошедших отсев, можно выделить сразу двух представителей фонда капремонта города Севастополя. Сложно не искать здесь связей с бывшим руководителем самарского ФКР Андреем Чибисовым, который как раз сменил Самару на Севастополь, где занял должность первого заместителя директора департамента городского хозяйства. В конце апреля 2016 года четверо кандидатов выполнили тестирование на знание законодательства в сфере ЖКХ, которое проходило в дистанционном режиме с использованием автоматизированной системы. Однако ни один из них не смог правильно ответить не менее чем на 45 вопросов экзамена из 50. «В прошлый раз профильных вопросов не было вообще - чисто юридические моменты, - сетует Максим Федоров. - Конечно, первое лицо должно обладать широким кругозором, но профильными знаниями - в большем объеме».

МОЗГОВОЙНЯ

МОЗГОВОЙНЯ ПИКНИК

5 АВГУСТА

МАГНЕТИК ВЕЙК-ПАРК
подробнее: 89674871352

16+

4670a Реклама

САМАРСКОЕ

Обозрение

ВЕДУЩЕМО ДЕЛОВОМУ ИЗДАНИЮ

ТРЕБУЕТСЯ

!СРОЧНО!

ДИЗАЙНЕР

- Опыт работы приветствуется.
- Владение: CorelDRAW, Photoshop, InDesign - **ОБЯЗАТЕЛЬНО**, остальные графические программы - базовое владение.
- Креативность и творческий подход.

Резюме отправлять по адресам:
lyamin@63media.ru, vankovanv@mail.ru

392661 Реклама

BARAKAM.NET

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ «СО»

«СО» продолжает дискуссию о рисках и возможностях для города, которые несет в себе идея создания нового района Самары на базе «евробараков», построенных «Корпорацией КОШЕЛЕВ»

МНЕНИЕ

ОЛЬГА ЭЛЛИНСКАЯ

Город активно прирастает жилищными проектами, расположенными на периферии, которые требуют все больше вливаний в полностью отсутствующую инфраструктуру. В то же время в самой Самаре пустыми остаются огромные площадки. Как скажется на Самаре такой путь развития? Какие меры воздействия на застройщиков есть у власти? Как поступить с исторической частью города? На эти и другие вопросы в интервью «СО» ответил генеральный директор ГК «Самаражилинвест» Константин Анцинов.

- Жилищные проекты на периферии Самары, появившиеся в последние годы, - «Южный город», «Кошелев-Проект», «Волгарь» - характеризуются низким инфраструктурным наполнением и однообразной архитектурой. Чем грозит городу такое экстенсивное развитие?

- У всех этих проектов разные перспективы. Я бы выделил «Волгарь» - это проект, у которого имеется возможность дальнейшего развития, поскольку строится новый мост. После его завершения до центра города можно будет добраться за 15-20 минут. Это быстрее, чем из Приволжского или Солнечного микрорайонов. Что же касается таких проектов, как «Кошелев» и «Южный город», расположенных непонятно где, на отшибе - на мой взгляд, это путь в никуда. Они были актуальны, когда начался кризис и у населения отсутствовали денежные средства. Молодая семья покупала квартиру по социальной программе, надеясь, что пройдет здесь года два-три, а затем уедет. Но сейчас сложилась такая ситуация, что люди не могут продать это жилье. Ведь его ценность определяется ростом его цены. А о росте цен на «кошелевки» говорить не приходится. Это мертворожденный район. Нет инфраструктуры, нет дорог. Кошелев пытается протаскать их за счет области, но это только лишняя нагрузка на бюджет. Такое строительство надо прекратить и заниматься городом. Но, к сожалению, здания до трех этажей относятся к малоэтажному строительству, а значит, для них не требуется заключение госэкспертизы и особые согласования. И я не представляю, какой статус в генплане может быть у микрорайона, который даже не прошел строительную экспертизу.

- То есть требованиям генплана такие проекты комплексной застройки не отвечают?

- На сегодняшний день мы живем фактически без генплана. Но у нас очень много талантливых архитекторов, и сейчас благодаря мэру города Олегу Фурсову они привлечены к разработке нового градостроительного документа. Хороший генплан влечет за собой дальнейшее структурирование, а сейчас в нем полно дыр. Посто-

КОНСТАНТИН АНЦИНОВ

Генеральный директор ГК «Самаражилинвест» - о том, в каком направлении должна развиваться Самара

Люди хотят жить в городе

Надо строить, а не сидеть на землях бывших заводов, как собака на сене.

янно происходит корректура, до сих пор непонятно - где земля сельскохозяйственного назначения, где федеральная, где городская, где частная, где леса и так далее. Сплошные накладки. А начать нужно с элементарного - с земельного кадастра. Указание самовольных построек в ряде случаев приносит в бюджет налоги. Ведь очень многие живут на земле, находящейся в непонятном статусе, и, соответственно, не платят никаких налогов. Огромное количество таких случаев по городу, я уже не говорю о просеках. Это сумасшедшие деньги, которые недополучает бюджет. Но у главы города Олега Фурсова, к сожалению, нет законной возможности обязать таких людей регистрировать право собственности. Это большая беда.

- Вы упомянули, что в городе много талантливых архитекторов, которых мало привлекают к работе. Удовлетворяют ли вас архитектурные решения, используемые в периферийных районах?

- После войны на ул. Чернореченской, недалеко от ЦУМ «Самара», пленные немцы строили трехэтажные дома. Это один в один то, что сейчас возводит Кошелев. Я их называю бараками. Причина, по которой они имеют такой облик, проста - любые интересные архитектурные решения повышают стоимость строительства. Чтобы этого избежать, используют одинаковые проекты. Но нет способа заставить его строить иначе, поскольку остается эта планка в три этажа. На мой взгляд, если человек работает в рамках 214-ФЗ, он обязан представлять в градостроительный совет несколько вариантов того, как будут выглядеть его дома. Особенно если речь идет о строительстве огромного микрорайона, на инфраструктуру которого тратятся бюджетные деньги.

- А какими могут быть механизмы воздействия в данном случае? 214-ФЗ - это федеральный закон, областные и городские власти не имеют возможности на него повлиять.

- Разумеется, мы не можем изменить законодательство на федеральном уровне, но остаются иные рычаги воздействия - ведь строители работают здесь, в Самаре. Когда Фурсова назначили главой города, он предпринял определенные шаги, чтобы установить контроль над застройкой, создал градостроительный совет - серьезный орган с боль-

шими полномочиями. Ведь самому мэру необязательно брать на себя несвойственные ему функции. Достаточно совета - в нем представлено и строительное сообщество, и архитекторы, и депутаты, и представители администрации районов. Это большой орган, который, собираясь раз в несколько месяцев в составе 40-50 человек, может высказать свое компетентное мнение, помочь администрации принять решение. На последнем совете я выступал за то, что в центре города должно быть одно парковочное место на одну квартиру, на периферии коэффициент должен снижаться до 0,5. Также необходимо прописать, какой фасад должен быть у зданий - керамогранит, вентилируемый фасад и так далее, только на основании этого будет сделан проект, который отправят на экспертизу. Но мы снова наталкиваемся на ограничение в три этажа, ниже которых экспертиза не нужна. Причем строительное сообщество, те, кто строят давно, - «Амонд», «Берег», «Финстрой», «Новый Дон», «Град», «Время плюс», «Трансгруз» - поддерживают идею ужесточения мер контроля. Главное архитектурно-планировочное управление должно давать архитектурно-планировочное задание, очерчивать свое видение, каким должен быть фасад, какой этажности дом, в рамках действующих правил. Меры воздействия есть, было бы желание.

- Если строительство трехэтажных домов на периферии города - нежелательный путь развития для Самары, то как быть с уплотнительной застройкой, которая зачастую вызывает не меньше нареканий у граждан?

- У нашего города изначально очень низкий коэффициент плотности застройки. В любом микрорайоне она не превышает 50-60% от нормы. Более того, мы не используем землю в центре города, которую можно застроить. Город стоит полупустой. Уплотнительная застройка нужна, но для того чтобы вести ее грамотно, необходим генплан. Каждый микрорайон сугубо индивидуален, и плотность застройки должна быть просчитана для каждого, чтобы специалист дал свои рекомендации, где какие дома можно достроить. Я уже не говорю про те площадки, которые находятся в частном пользовании и простаивают неосвоенными, например, территория ГПЗ-4. Появляются какие-то проекты, но в реальности ничего не происходит. Хозяевам это не интересно. А между тем там есть коммуникации, есть инфраструктура, инженерные мощности. Надо только построить, а не сидеть на этих землях, как собака на сене. Необходимо воздействовать на владельцев этих участков, тем более что в последние годы уже более-менее понятна кадастровая стоимость земель. Не хотят строить, пусть делают генплан, межут и продают частями размежеванные участки. Не нужно идти в Волжский район, нужно осваивать те площадки, которые есть в Самаре. Люди хотят жить в городе.

- А как быть с историческим центром, который тоже нуждается в реновации?

- На последнем градостроительном совете, собранном по инициативе главы города Самары Олега Фурсова, рассматривался вопрос о принятии решения изменить границы исторического центра города, сместив их от ул.

Полевой до ул. Красноармейской. Это позволит администрации упростить выдачу разрешений на строительство и согласование проектов. Это притянет сюда и других застройщиков помимо «Трансгруза», которые будут в состоянии провести отселение, проложить инженерные сети и начать застраивать центр города. Второе важное решение - изменение зонирования проекта «5 кварталов», поскольку два из них располагаются за ул. Красноармейской. Таким образом, можно будет пересмотреть тот проект с увеличением этажности, экономически он станет более целесообразным. Зона Ж-3 (зона застройки среднеэтажными жилыми домами) позволит инвестору ясно понять, чего он сможет добиться на этой территории. Этот проект благодаря поддержке губернатора Самарской области Николая Меркушкина может вдохнуть новую жизнь в начало реновации исторического центра.

- Но в исторической части города огромное количество памятников. Разве это не будет обременением для застройщиков?

- Количество вновь выявленных памятников нужно сократить. Они перекрывают до 60% территории в исторической части города. Нужно пересмотреть список объектов культурного наследия. Туда ввели очень много памятников, которые не несут никакого архитектурного значения, но при этом имеют событийное. Памятник должен быть архитектурным. Нужно сохранять дома с красивыми фасадами, а непонятные здания, в которых размещалась типография, которую посещала сестра Крупской, - это бред. И пересмотреть эти списки должны наши специалисты, а не московские и не питерские компании. Есть и другая проблема - старый город представляет собой, по сути, студенческий кампус. В нем проживает немногим больше 20 тыс. человек, это 2% от населения Самары, и на них приходится порядка 30-40 тыс. студентов. В летнее время город стоит пустым, студентов нет. Кампус нужно формировать на площадке рядом со стадионом, как и было задумано, как представлено в мировых практиках. Оставить можно только медицинский университет, потому что он привязан к клиникам. Тогда историческая часть перестанет быть маргинальным районом, она заполнится людьми, которые будут здесь жить. Потому что они не хотят жить в «Кошелевке» или «Южке», они хотят жить здесь, гулять по набережной, в парках, сидеть в кафе и ресторанах, ходить по магазинам, - то есть делать то, что необходимо для комфортного проживания всей семьи. ■



конфликт

ЗАИГРАЛИ В СУДАХ

Попов никак не управится с Петрученной

Борьба УК за тольяттинский дом приобретает эпический характер

МАКСИМ РОЖКО

Уход с рынка муниципальной УК №5 в Тольятти спровоцировал ожесточенную схватку в судах за один из ее домов в несколько сотен квартир. С одной стороны оказалось ООО «Департамент ЖКХ г. Тольятти» экс-депутата гордумы Виктора Попова, с другой - ООО «УК «Квартал» Сергея Башкирцева и его гендиректора Ольги Петручени. За год дом уже несколько раз переходил из рук в руки, в результате чего запутавшиеся жильцы вообще перестали вносить платежи.

Спорный дом №36 на улице Куйбышева в Тольятти ранее входил в жилой фонд ОАО «Управляющая компания №5», учрежденного мэрией Тольятти. Однако в прошлом году компанию, неоднократно демонстрировавшую убытки на десятки миллионов рублей по итогам года, признали банкротом и в настоящее время ликвидируют. Большинство домов, которые находились под управлением ОАО «УК №5», отошло к МП «УК №4». Еще девять - ООО «Департамент ЖКХ г. Тольятти» («ДЖКХ»), один - ООО «УК «Квартал». А построенный еще в 1988 году девятиэтажный дом на 179 квартир на ул. Куйбышева, 36 оказался предметом ожесточенной схватки между двумя игроками - «Департаментом ЖКХ» и «Кварталом». «Департамент ЖКХ г. Тольятти» является ведущей управляющей компанией в муниципалитете и принадлежит бывшему депутату думы Тольятти Виктору Попову. По количеству домов (более 800) и их общей площади организация в разы обгоняет конкурентов, а штат в 3177 человек и вовсе является беспрецедентным (редкая фирма



имеет в подчинении более 100 сотрудников). Тогда как в управлении УК «Квартал» - всего несколько десятков МКД.

Сторонами конфликта, однако, выступают не компании, а жильцы. И прежде всего - Галина Аверина, в прошлом - мастер «УК №5», которая перешла работать в «ДЖКХ» и начала агитировать жителей своего дома выбрать эту компанию в качестве управляющей. В апреле 2016 года ей удалось организовать собрание жильцов в пользу «ДЖКХ», но через месяц состоялось другое - в пользу УК «Квартал». Тогда г-жа Аверина обжаловала это решение в Комсомольском районном суде, который 21 сентября вынес решение в ее пользу. 1 ноября 2016 года еще одно собрание жильцов снова выбрало своей УК «Квартал», а 29 декабря решение районного суда отменил областной.

В ответ Галина Аверина снова опротестовала решение этого собрания, а 9 января сама созвала внеочередное. В итоге управляющей компанией снова стало ООО «ДЖКХ», которое с 1 февраля числится таковой и на сайте «Электронное ЖКХ Самарской области».

Оппоненты не смирились, и в феврале сразу 28 несогласных потребовали проверить на законность результаты голосования 9 января. На этот раз суд, чтобы разобраться в ситуации, привлек в качестве третьих лиц еще 342 собственника из 599 проживающих в доме. Рассматривать протоколы и результаты голосования суд не стал, сославшись на то, что у г-жи Авериной просто не было оснований для созыва внеочередного общего собрания собственников: кроме желания собственника необхо-



ВИКТОР ЧАСОВСКИХ, руководитель регионального центра «ЖКХ-Контроль», председатель комиссии по местному самоуправлению, строительству и ЖКХ Общественной палаты Самарской области

Достаточно часто происходят подобные ситуации, собственники постоянно меняют управляющие компании. Но особых нареканий по деятельности ООО «Департамент ЖКХ г. Тольятти» нет, и крайне редки обращения жителей по работе этой компании как к нам, так и в государственную жилищную инспекцию. Если УК в целом работает плохо, то происходит массовый отток, а такого с этой УК я не наблюдал. А про ООО «УК «Квартал» не могу ничего сказать, скорее всего, фирма новая и небольшая.

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ УК ЗА 2016 ГОД

	ООО «УК «Квартал»	ООО «Департамент ЖКХ г. Тольятти»
Сведения о доходах, полученных за оказание услуг по управлению многоквартирными домами	3,86 млн рублей	3,39 млрд рублей
Сведения о расходах, понесенных в связи с оказанием услуг по управлению многоквартирными домами	997 млн рублей	3,47 млрд рублей
Количество домов, находящихся в управлении	18	801
Штатная численность, чел.	29	3 177

Источник: «Реформа ЖКХ»

димо соблюдение и иных требований, например невыполнение действующей УК условий договора. А так как в период с 29 декабря по 9 января «Квартал» никак не мог проявить себя как управляющая организация, значит, и оснований для переизбрания управляющей организации нет.

6 июня иск 28 жильцов удовлетворили, но в июле в областной суд поступила апелляция Галины Авериной. Так что битва за дом далека от финала, хотя против Авериной теперь играет еще и решение Комсомольского районного суда от 16 марта, который признал недействительным решение самой первой смены управляющей компании - с ОАО «УК №5» на ООО «Департамент ЖКХ г. Тольятти». Пересчет голосов показал, что «за» проголосовало 49,5%, тогда как необходимый

минимум - 50%+1 голос. Между тем конфликт уже привел к тому, что жители перестали вносить платежи за услуги ЖКХ. Как заявила в суде одна из жительниц, они просто не понимают, кому платить.

Эксперты не берутся судить, чем завершится схватка. «По закону жильцы могут в любое время и по любому поводу собраться и выбрать себе желаемую управляющую компанию, поэтому формулировка последнего суда, по сути, незаконна», - говорит адвокат ПАСО по вопросам ЖКХ Алексей Кузьмин. О том же говорит и руководитель регионального центра «ЖКХ-Контроль» Виктор Часовских: «Неважно, сколько времени прошло с момента назначения УК, собственник может в любой момент инициировать собрание жильцов и начать голосование за смену УК». ■

САМАРСКОЕ
Обозрение

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
ООО «Рекламно-информационный центр»

Главный редактор Ланге К.П.
Выпускающий редактор Бизяева О.А.

Адрес редакции, издателя
443086, Самарская обл., г. Самара,
ул. Ерошевского, 3, литер СЗ, оф. 509
тел./факс: 342-50-25, -32
Электронная почта sekret@63media.ru
Сайт www.63media.ru (342-50-25, -32)

Подписной индекс 31019
Выходит по понедельникам и четвергам

Цена свободная

Тираж 8000 экз.

Газета отпечатана в Самарском филиале
ООО «Типографии «КП» 443082, Самарская обл.,
г. Самара, ул. Клиническая, 257.

№ заказа 1592
Время подписания в печать по графику - 23.00,
фактическое - 23.00

Газета зарегистрирована
Управлением Федеральной службы по надзору
в сфере связи, информационных технологий и
массовых коммуникаций по Самарской области.
Свидетельство о регистрации
ПИ №ТУ63-00526 от 15.11.2012 г.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ ПОДГОТОВЛЕНЫ:

Исполнительный редактор Юлия Хорькова
Руководители направлений и отделов:
Власть & Политика, Люди & Общество
Людмила Николаева (277-70-52)

Компании & Рынки Роман Аврусин (279-08-25)

Еда & Рестораны, Развлечения & Туризм

Маргарита Горкина (342-50-25, -32)

Строительство & Недвижимость

Анастасия Гримашевич (279-08-25)

Спорт & Достижения (342-50-25, -32)

Преступность & Безопасность

Наталья Эльдарова (342-50-25, -32)

Фото Игорь Горшков

Журналисты О. Коновалова, Н. Галимуллина,
А. Кижалова, К. Биджанов, С. Столяров, А. Айвазян,
М. Воронова, Д. Синицина, К. Частова, О. Эллинская,
С. Самедова, Ю. Мишина, О. Симаненко, М. Рожко

Литературные редакторы С. Цай, А. Дьяков

Верстка Е. Корнеева, М. Быковских

Корректоры О. Немчинова, Н. Верхотурова

Дизайнер А. Чернова

Цветные полосы Ольга Мордашова

Служба рекламы тел. 342-50-22 (многоканальный)

E-mail: traffic@63media.ru

Отдел подписки, служба маркетинга

тел. 263-40-60

Тираж планшетной версии 10050 экз.

Выпуск издания осуществлен при финансовой

поддержке Федерального агентства по печати

и массовым коммуникациям.

Ответственность за содержание рекламных

материалов несет рекламодатель.

Передача материалов «СО» допустима только

с разрешения редакции.

САМАРСКОЕ
Обозрение

Хотите
сдать в аренду
складскую
или
офисную
площадь?

С «Самарским обозрением»
вы сделаете это быстрее!



Раздел
«Строительство & Недвижимость»

Телефон рекламной службы:
342-50-22

Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ63-00526 от 15.11.2012 г.

Продается теплоход типа «Ом»

проект 935,
класс 2.0

- Конференц-зал ■ 5 VIP-кают ■ душевые кабины ■ кондиционеры
- спутниковое телевидение ■ установка очистки воды ■ баня
- верхняя палуба (тент) ■ дизель-генератор ■ навигационное
- оборудование (все новое) ■ В отличном техническом состоянии.

тел. 8-937-177-70-55



Вся губерния
будет знать
о юбилее
Вашего директора,
если Вы
поздравите его
в газете
«Самарское обозрение»

САМАРСКОЕ
Обозрение

Телефон
рекламной службы
342-50-22

Реклама. 16+

Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ63-00526 от 15.11.2012 г.

ФИНАНСЫ

Красноглинский район заработал крохи на имуществе физлиц

ЛЮДМИЛА НИКОЛАЕВА

В первом полугодии Красноглинский район Самары собрал в свой бюджет всего 51,42 млн рублей, или 38,05% от годовых назначений. При этом хуже всего в районе обстоят дела со сбором налога на имущество физлиц: собрано только 867 тысяч рублей при годовом плане в 17,94 млн рублей (4,8%). Пока это наихудший показатель среди четырех уже отчитавшихся районов. В Промышленном сборы достигли 8,9% (6,1 млн рублей при годовых назначениях в 68,5 млн рублей), в Железнодорожном и Советском, о которых «СО» писало в прошлом номере, со-



ответственно 9,1% и 8,6%. По линии земельного налога поступило 9,51 млн (за год должно быть собрано 25,07 млн). На штрафах Красноглинский район заработал всего 1,09 млн (за год - 2,65 млн рублей). Дотации

и субсидии из вышестоящих бюджетов составили 39,95 млн рублей при годовых назначениях в 89,45 млн рублей (44,7%). Что касается прочих показателей Промышленного района, то они близки к средним. В целом бюджет исполнен на 36,9% от годовых назначений: поступило 89,8 млн рублей при плане в 243,52 млн рублей. Земельный налог собран на 43,4% от плана (16,8 млн рублей при годовых назначениях в 38,8 млн). В то же время и в Советском, и в Железнодорожном районе перевыполнен план по штрафам сразу на 36%. В частности, собрано уже 10,3 млн рублей, тогда как планировалось до конца года 7,6 млн рублей.

КАДРЫ

Численность персонала МФЦ удвоят



ВМЕСТЕ С РОСТОМ штатной численности ГКУ СО «Уполномоченный МФЦ» вырастет и зарплата его руководства

СЕРГЕЙ СТОЛЯРОВ

Предельная штатная численность ГКУ СО «Уполномоченный многофункциональный центр предоставления государственных и муниципальных услуг Самарской области» будет увеличена вдвое - с 10 до 20 штатных единиц. Постановление об этом 27 июля приняло правительство Самарской области. Как указано в тексте документа, данные изменения необходимы в целях обеспечения доступности и повышения качества предоставления государственных и муниципальных услуг. Директору центра устанавливается оклад в размере 22,2 тысячи рублей, его заместителю и главному бухгалтеру - по 20 тысяч рублей. Ранее, согласно положению об оплате труда работников учреждения от 26 мая 2014 года, эти показатели были равны 20,6 тысячи рублей и 18,5 тысячи рублей соответственно. В положении также указано, что помимо оклада сотрудники ГКУ могут получать ежемесячную надбавку за напряженность и специальный режим работы в размере до 100% ежемесячного оклада, ежемесячную надбавку за выслугу лет, составляющую до 30% должностного оклада в зависимости от стажа работы, премию и другие выплаты.

ТЯЖБА

«Нур» не получил всю площадь под мечеть



«НУР» не согласился на 3/4 от прежнего кадастрового участка и проиграл

ИВАН ПЕТРОВ

Местной религиозной организации мусульман Тольятти «Нур» не удалось через суд добиться от мэрии предоставления в безвозмездное пользование участка площадью 18 414 кв.м для завершения строительства Джума Джами мечети. Решением от 19 июля ей отказано в удовлетворении требований. Впрочем, как следует из решения суда, «Нур» не смог получить в безвозмездное пользование сроком на 9 лет и 11 месяцев только часть указанной земли в санитарно-защитной зоне между улицами Борковской, Дзержинского, Воскресенской и Офицерской. Основанием для отказа со стороны суда стало то, что спорный участок сейчас разделен на 4 самостоятельных кадастровых участка, а запрашиваемый фактически уже не может быть предметом рассмотрения. Причем два участка уже переданы в пользование религиозной организации. Мэрия, получив новый запрос организации «Нур», предложила ей взять в пользование третий.

КОНФЛИКТ

Директор Сызранского колледжа остался уволенным за отпуск

ЛЮДМИЛА НИКОЛАЕВА

Руководителю ГБПОУ «Сызранский политехнический колледж» Александру Незговорову не удалось восстановиться в должности через суд. 11 мая ему отказала в требованиях городская инстанция, а 18 июля это решение подтвердил и облсуд. Г-н Незговоров возглавлял техникум около 14 лет. Трудовой договор с Незговоровым был расторгнут по п. 10 ч. 1 ст. 81 Трудового кодекса РФ (однократное грубое нарушение руководителем организации своих трудовых обязанностей). Основанием послужили результаты проверки колледжа Западным управлени-



ем областного минобрнауки. Выяснилось, что за время работы истца в должности директора он имел право на отпуск в 1269 дней, а фактически использовал 1621, из которых 924 были заменены денежной компенсацией. Еще одним нарушением стало установление Незговоровым самому себе надбавки за ученую степень в твердом размере (27 тысяч рублей).

РЕОРГАНИЗАЦИЯ

Концертный центр поглотит «Самараводоканал»

АНИ АЙВАЗЯН

К МП «Самараводоканал» присоединят МУП «Молодежный культурно-концертный центр» («МККЦ»). Постановление о необходимости провести такую реорганизацию 26 июля подписал глава Самары Олег Фурсов. Изменение объясняется оптимизацией системы муниципальных предприятий и повышением эффективности использования муниципального имущества. Директору «Самараводоканала» Сергею Русину необходимо за месяц обеспечить подготовку проекта изменений в устав МП и направить его на утверждение в департамент управления имуществом. Также по истечении трехмесячного



срока со дня внесения записи о начале процедуры реорганизации обеспечить внесение изменений в сведения о МП в ЕГРЮЛ и госрегистрацию изменений в устав МП. Департамент управления имуществом должен осуществить реорганизацию до 20 октября за 9 тысяч рублей за счет средств МП «Самараводоканал». Директором «МККЦ» являлась Евгения Добрикova.

МЕДИА

От «Строительных кадров» отказались окончательно

АНИ АЙВАЗЯН

За период с 10 по 31 июля на основании вступивших в законную силу судебных решений о признании свидетельств о регистрации СМИ недействительными самарское управление Роскомнадзора сняло с регистрации 11 СМИ. Среди них газета «Самарское время» (учредитель Ю.И. Соколова), журналы «Отдохнем-в.рф. Святые места Самарской области» (ООО «Отдохнем-врф»), «Теленеделя - коллекция. Самара» (ООО «Теленеделя»), «Вера. Иллюстрированный журнал Самарской Православной Духовной Семинарии» (Самарская и Сызранская Епархия РПЦ (Московский Патриархат)). Также прекратили



существование журнал «Вестник Поволжского Клуба Качества» (МОО «Поволжское отделение Российской инженерной академии»), газета «Незнакомка» (ООО «ИКЦ»), «Панорама недели» (ООО «Редакция газеты «Панорама»), телепрограмма «ТВ Эксперт» (ООО «ТВ Эксперт») и другие. Кроме того, за указанный период по решению учредителей из реестра СМИ исключена газета «За строительные кадры» (СГАСУ).

УТОЧНЕНИЕ

В №50 от 31.07.2017 в новости «В Ленинском больше рвутся к власти» была допущена неточность. В материале указана должность Григория Байло, который, согласно информации с сайта Избирательной комиссии Самарской области, возглавляет филиал банка «ВТБ24». Однако, как уточнили в самом банке, в действительности г-н Байло не занимает руководящую должность, а является сотрудником отдела корпоративного бизнеса самарского филиала банка.

ПРОГРАММА

Коновалов ждет меценатов от экологии

АНИ АЙВАЗЯН

Администрация Самары своим постановлением №664 от 28 июля утвердила экологическую программу города на 2017-2019 гг. Основным исполнителем программы назначен департамент городского хозяйства и экологии, который возглавляет Вячеслав Коновалов. Основной источник финансирования – внебюджетные средства, что ставит под вопрос исполнение программы в случае отсутствия этих денег. В частности, из городского бюджета планируется потратить 87,3 млн рублей, из областного - 28,4 млн, а из внебюджетных источников - 264 млн рублей.



Если финансирование программы будет обеспечено, то в городе будут сохранены одни природные и природно-антропогенные объекты и восстановлены другие, снизится уровень загрязнения чрезвычайно опасными и высокоопасными отходами поверхностных и подземных вод, почвенного покрова, атмосферного воздуха, сократит-

ся доля отходов, размещаемых в природной среде. Ожидается, что также повысится и экологическая культура населения. За три года должна быть проведена экологическая реабилитация 19 природных и природно-антропогенных объектов, утилизированы 50 440 отработанных энергосберегающих ламп, на 100% ликвидированы очаги загрязнения окружающей среды с чрезвычайно опасными и высокоопасными отходами (исключая территории, задействованные в подготовке и проведении чемпионата мира по футболу). Также необходимо внести 600 объектов в реестр объектов негативного воздействия на окружающую среду.

КОМПАНИИ &
РЫНКИтема &
главное

■ ЧТО ТАКОЕ ЗАО «ГК «ЭЛЕКТРОЩИТ»-ТМ САМАРА»

- Зарегистрировано: 17 июля 2003 года
 - Основной вид деятельности: производство электродвигателей, генераторов и трансформаторов
 - Учредители: SCHNEIDER ELECTRIC INDUSTRIES SAS
 - Президент: Эрик Бриссе
- Источник: «СПАРК-Интерфакс»

■ ДИНАМИКА ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЗАО «ГК «ЭЛЕКТРОЩИТ»-ТМ САМАРА»

Год	Выручка	Чистая прибыль/убыток, руб.
2012	21 921 657 000	1 394 466 000
2013	19 971 579 000	981 705 000
2014	18 718 046 000	-110 171 000
2015	15 541 103 000	-672 921 000
2016	13 807 106 000	-3 037 488 000

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

Довели до ручки

Французы показали на заводе «Электрощит» рекордные убытки

КСЕНИЯ ЧАСТОВА

Французские владельцы крупнейших самарских предприятий продолжают ставить рекорды по их убыточности. Вслед за уходящим в историю АвтоВАЗом направился красноглинский завод «Электрощит»-ТМ Самара, управляемый менеджером французской корпорации «Шнайдер Электрик» Эриком Бриссе. Его убытки по итогам 2016 года составили 3 млрд рублей.

АО «ГК «Электрощит»-ТМ Самара» («ЭТМС») специализируется на производстве продукции для энергетической отрасли. Среди нее - распределительные устройства, подстанции, трансформаторы, выключатели. Ранее компания принадлежала самарским бизнесменам Юрию Егорову и Андрею Половинкину. В 2013 году она перешла под контроль французского концерна Schneider Electric.

Под управлением французских менеджеров предприятие стало заметно сбавлять обороты. В 2014-м компания впервые в своей новейшей истории показала убытки. Тогда они составили порядка 110 млн рублей. Дальше - больше. По итогам 2015 года ЗАО «ГК «Электрощит»-ТМ Самара» продемонстрировало минус в 672,921 млн рублей. Выручка упала на 3,177 млрд рублей - до 15,541 млрд рублей.

Это не помешало руководителю компании Эрику Бриссе заявить в интервью одному из региональных изданий, что он считает 2015 год удачным. «Нам удалось сохранить оборот предприятия. Мы развивали сервисный и экспортный бизнес, занимались оптимизацией себестоимости». Удовлетворен тем, как работает предприятие», - отмечал на тот момент Бриссе. А вице-президент общества по финансам «ЭТМС» Александр Клепов даже давал в свое время интервью альманаху «Управление производством» под заголовком «ГК «Электрощит»-ТМ Самара»: Мы превращаем кризис в шансы и возможности». «Разумная экономическая стратегия, кредитная и коммерческая политика на то и существуют, чтобы в период, когда все остальные «держатся



■ КАКИЕ ЗАВОДЫ ЕСТЬ У SCHNEIDER ELECTRIC В РОССИИ

- ООО «Шнайдер Электрик Завод ЭлектроМоноблок (SEZEM)» (Санкт-Петербург)
- ООО «Шнайдер Электрик Урал» (Екатеринбург) - (в ближайшее время переносится на другие площадки Schneider Electric в России. - Прим. ред.)
- ЗАО «Потенциал» (Козьмодемьянск)
- ООО «Шнайдер Электрик Эквипмент Казань (ШЭЭК)» (Казань)
- ЗАО «ГК «Электрощит» - ТМ Самара»

Источник: www.schneider-electric.ru

на плаву», развиваться и расти», - подчеркивал Клепов.

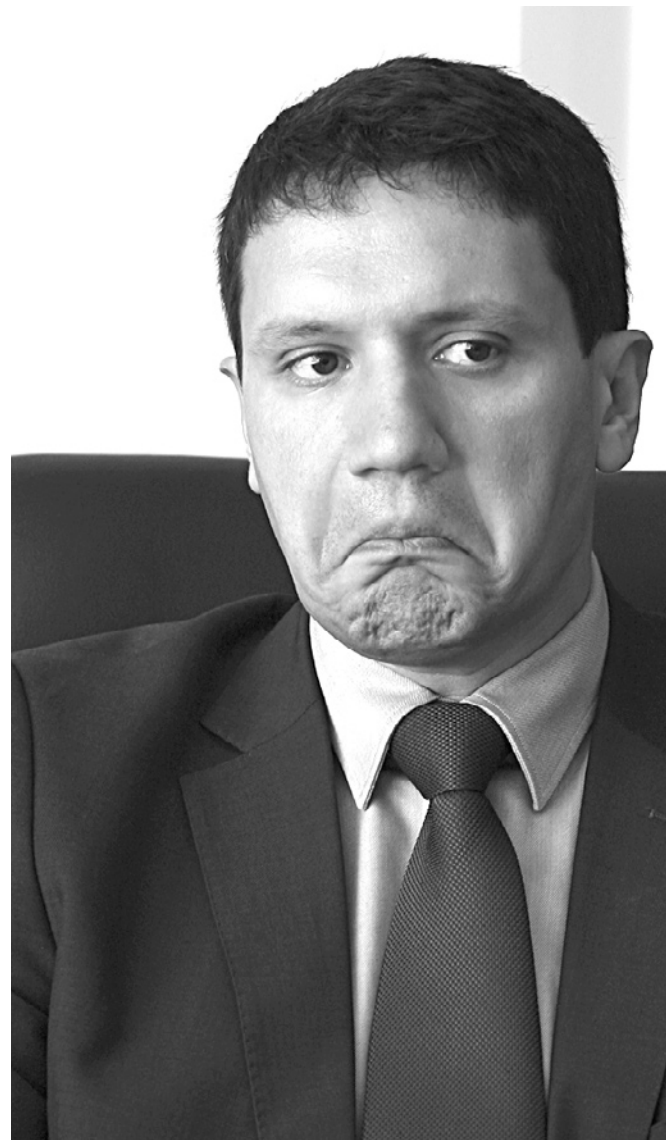
То, что Бриссе и Клепов, мягко говоря, лукавили, стало понятно совсем недавно, когда раскрылись результаты деятельности предприятия по итогам 2016 года. Из них следует, что завод побил собственные антирекорды. Он значительно увеличил убытки, которые теперь составляют уже 3,037 млрд рублей. Соответствующая информация отражается в финансовом отчете предприятия, опубликованном в системе «СПАРК-Интерфакс» на этой неделе. Выручка в январе - декабре 2016-го упала еще на 1,734 млрд рублей по сравнению с аналогичным показателем предыдущего года. Зато сумма краткосрочных обязательств увеличилась на 6,536 млрд рублей, достигнув пикового значения. В структуре пассива общества появились и займы на 6,562 млрд рублей. В 2015 году данная строка была пустой. Насколько - на 54,5 млн рублей - уменьшился лишь размер долгосрочных обязательств, которые сейчас равняются 292,255 млн рублей. Чем обусловлено рекордное падение финансовых результатов «ЭТМС», неизвестно. В пресс-службе предприятия на момент сдачи номера «СО» в печать комментарий не предоставили. Равно как и не смогли объяснить, как соотносятся слова о разумной стратегии и

развитии со все более падающими оборотами и нарастающими убытками.

Эксперты полагают, что «ЭТМС» могло попасть на рекордные убытки в связи с неудачной попыткой расширения производства. «Само предприятие не раскрывает причин. Можно предположить, что резкое ухудшение финансовых показателей предприятия связано как раз с началом и последующей заморозкой проекта развития», - рассуждает эксперт-аналитик АО «Финам» Алексей Калачев. По словам эксперта, основания для соответствующего предположения дают такие изменения в балансе предприятия, как появление краткосрочных займов и кредитов на сумму свыше 6,5 млрд рублей с одновременным трехкратным ростом основных средств (на 2,5 млрд до 3,7 млрд рублей) и увеличением на треть (на 1,8 млрд рублей) производственных запасов (до 6,7 млрд рублей). «При этом у предприятия остается высоким уровень дебиторской задолженности, который хотя и снижается постепенно, но все еще превышает 6 млрд рублей», - добавляет эксперт. Он констатирует, что одновременно в отчете о финансовых результатах видно снижение прочих доходов (на 905 млн рублей) при росте прочих расходов (на 46 млн рублей). Согласно прогнозу Калачева, изменение сложившейся картины к лучшему возможно лишь в ситуации оживления спроса на продукцию компании при устойчивой работе по сокращению дебиторской задолженности и ускорению расчетов с потребителями. «Рост основных средств предприятия и сокращение объема запасов также должны принести отдачу по мере восстановления рынка электротехнической продукции», - резюмировал он.

«РАЗУМНАЯ»
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ
СТРАТЕГИЯ
Эрика Бриссе
привела завод
к рекордному
«минусу»

«ЭЛЕКТРОЩИТ»-
ТМ САМАРА»
нарастил за 2016
год свои убытки
второе



По оценкам экспертов, ситуацию подогревает и продолжающееся падение спроса на рынке электротехнических изделий. Продолжает ухудшаться ситуация по трансформаторам. «В 2016 году в России произведено 37 291 МВА, что на 6% ниже объема производства предыдущего года», - констатируют аналитики Alto Consulting Group. Тенденцию подтверждают и участники рынка. «Да, на рынке электротехнического оборудования спрос продолжает падать», - подтвердили в ООО «ГК «РусРегион», добавив, что работать сейчас в отрасли достаточно тяжело. «Мы участвуем в поставках электротехнического оборудования, суммы заказов там от пяти миллионов рублей и по условиям договора аванс не предоставляется или предоставляется в размере всегда 30%, а по факту оплата проходит месяца через три. Действующие законы рынка создают неудобства. Соответственно, денег нет, никто не финансирует», - резюмировали на предприятии. «Небольшой спад все еще продолжается. Продажи у нашего предприятия идут слабо. Что касается самарского рынка, то сейчас в связи с проведением чемпионата мира по футболу многие стройки просто заморожены, отсюда и спад», - заявили в ООО «Новоблок». Оценить, насколько этим предприятиям удастся сохранить

рентабельность в таких условиях, сложно, их финансовая отчетность за 2016 год не раскрывается.

Зато анализ конкурентов ГК «Электрощит»-ТМ Самара», указанных в системе «СПАРК-Интерфакс», дает понять, что предприятия даже в условиях снизившегося спроса на рынке чувствуют себя весьма неплохо. К примеру, московское ПАО «Газпром Автоматизация» хоть и снизило обороты на 5,363 млрд рублей, зато нарастило чистую прибыль на 20,712 млн рублей. Эти показатели составили 18,074 млрд рублей и 175,914 млн рублей соответственно. ООО «Электрощит-К», расположенное в Калужской области, напротив, чистую прибыль уменьшило. Она составила 89,578 млн рублей к 117,185 млн рублей в 2015 году. Зато завод смог существенно нарастить выручку с 745,08 млн до 958,84 млн рублей. А вот ООО «Тольяттинский Трансформатор», АО «Электрощит» (Татарстан) и ООО «Комплексные энергетические решения» (Санкт-Петербург) прибавили в весе по обоим показателям. «ТТ» выручил 6,093 млрд рублей (5,737 млрд в 2015 году), «Электрощит» - 2,12 млрд рублей (1,891 млрд рублей в 2015 году), «КЭР» - 10,167 млрд рублей (2,835 млрд рублей в 2015 году). Их чистая прибыль достигла 62,763 млн рублей, 458,377 млн рублей и 54,725 млн рублей соответственно. Годом

тема&главное



НАИЛЯ НАСЫБУЛЛИНА,
управляющий группы компаний «Бизнес-Актив»

Выручка «Электрощит»-ТМ Самара» ежегодно снижается: 2012-й - 21,9 млрд рублей, 2013-й - 20 млрд рублей, 2014-й - 18,7 млрд рублей, 2015-й - 15,5 млрд рублей, 2016-й - 13,8 млрд рублей. При этом себестоимость последних двух лет остается практически на одном уровне - 11,7 млрд рублей к 11,9 млрд рублей соответственно. Это привело к снижению валовой прибыли в 2015 году - 3,8 млрд руб, в 2016 году - 1,9 млрд рублей. Чистая прибыль/убыток предприятия, к сожалению, имеет негативную тенденцию: 2012-й - прибыль 1,4 млрд рублей, 2013-й - прибыль 1,0 млрд рублей, 2014-й - убыток 0,1 млрд рублей, 2015-й - убыток 0,7 млрд рублей, 2016-й - убыток 3 млрд рублей. Думаю, указанные тенденции сложно назвать позитивными, и расчеты топ-менеджмента на рост предприятия в настоящее время можно считать лишь планами на будущее.



на 1,7

МЛРД РУБЛЕЙ

упала выручка «Электрощит»-ТМ Самара» в 2016 году

ДИНАМИКА ОТЧИСЛЕНИЙ
ЗАО «ГК «ЭЛЕКТРОЩИТ»-
ТМ САМАРА» ПО НАЛОГУ
НА ПРИБЫЛЬ

Год	Сумма, руб.
2012	325 330 000
2013	399 562 000
2014	193 552 000
2015	0
2016	0

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

ДИНАМИКА КРАТКОСРОЧНЫХ
И ДОЛГОСРОЧНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ
ЗАО «ГК «ЭЛЕКТРОЩИТ»-
ТМ САМАРА»

Год	Сумма, руб.
2012	4 585 185 000
2013	5 014 165 000
2014	8 864 353 000
2015	4 093 786 000
2016	10 629 698 000

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

ДИНАМИКА ДОЛГОСРОЧНЫХ
ОБЯЗАТЕЛЬСТВ
ЗАО «ГК «ЭЛЕКТРОЩИТ»-
ТМ САМАРА»

Год	Сумма, руб.
2012	181 209 000
2013	88 963 000
2014	245 875 000
2015	346 769 000
2016	292 255 000

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

тренд

Не оправдывают надежд

Вместе с падением финпоказателей заметен снижается и значимость «Электрощит»-ТМ Самара» для региона и как градообразующего предприятия Красноглинского района. Во многом именно «Электрощит» долгое время обеспечивал многие социальные аспекты жителей района. Более того, на самом предприятии работало порядка 12 тысяч высококвалифицированных специалистов и рабочих.

Убытки 2014 года уже привели к резкому падению уплачиваемых заводом налогов. Например, в 2013 году управляемый еще самарскими собственниками «Электрощит» заплатил налогов на прибыль на сумму 399,562 млн рублей. Соответствующая информация раскрывается в финансовом отчете «ЭТМС», опубликованном в системе «СПАРК-Интерфакс». Летом 2014 года новые хозяева «Электрощита» приступили к оптимизации кадрового состава завода. Официально данная информация не подтверждалась. Более того, публично французы обещали создать около 500 рабочих мест.

В реальности же численность персонала ГК «Электрощит»-ТМ Самара» сократилась вдвое. Теперь на нем трудится около 6 тыс. человек. Эта информация упоминается в материале, размещенном 1 июня 2017 года на сайте правительства Самар-

ской области. На этом фоне отчисления по налогу на доходы физических лиц должны были ужаться соответственно.

Сколько конкретно сейчас платит «Электрощит» в бюджет всех уровней - неизвестно. На самом предприятии на этот вопрос «СО» ответить не успели. Получить комментарий в администрации Красноглинского внутригородского района на момент сдачи номера «СО» в печать также не удалось. Эксперты затрудняются оценить возможный объем поступлений от завода в казну. «Вероятно, «ЭТМС», как и все предприятия, уплачивает налог на добавленную стоимость, налог на доходы физических лиц, налог на имущество и транспортный налог. Налог на прибыль, как видно из отчета, он не платит», - поясняет специалист в области бухгалтерского учета и аудита Алиса Бачурина. По ее словам, для расчета, к примеру, налога на имущество требуется знать, какие конкретно объекты, принадлежащие компании, входят в список тех, налог по которым рассчитывается по кадастровой стоимости. НДС по бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах, по утверждению Бачуриной, подсчитать сложно. «Для этого необходимо иметь по крайней мере отчет о движении денежных средств. Можно было бы

посмотреть, сколько направлено денежных средств на оплату труда сотрудников, и отсюда приблизительно представить размер НДС», - отмечает она. Налог на добавленную стоимость и транспортный налог также оценить затруднительно. Алиса Бачурина констатирует, что по масштабу основным налогоплательщиком бюджета является НДС, который увеличивается с ростом выручки. Однако это показатель у «ЭТМС» также падает.

Какие именно инвестиционные проекты продолжит реализовывать «ЭТМС» на территории Самарской области, также остается загадкой. В ходе последней встречи руководства завода с властями было заявлено лишь, что рынок трансформаторов упал и стал менее перспективным, «в то время как огромен потенциал на рынке модульных солнечных подстанций, а также в участии компании в программе создания цифровой экономики». В свою очередь, губернатор Самарской области Николай Меркушкин предложил руководству «Шнайдер Электрик» «обратить пристальное внимание на Тольятти, который получил статус территории опережающего развития». «Кто туда придет, тот обязательно победит. Мы хотим, чтобы вы были успешными», - констатировал на встрече Меркушкин. ■

ранее в этих строках значилось: 53,025 млн рублей, 436,075 млн рублей и 5,503 млн рублей. За счет чего предприятиям удастся улучшить финансовые показатели на фоне падения рынка электротехнических изделий, неизвестно. Вопросы «СО» они оставили без ответа.

Все это ребром ставит вопрос об эффективности менеджмента «ЭТМС». Нынешние результаты «Электрощита» кардинальным образом отличаются от тех, которые завод демонстрировал под управлением Андрея Половинкина и Юрия Егорова. Например, в 2012 году выручка «ЭТМС» составила 21,921 млрд рублей, чистая прибыль - 1,394 млрд рублей. «Вполне вероятно, что причиной таких итогов мог стать не совсем эффективный менеджмент завода. Конечно, сложно что-то утверждать однозначно. Тем не менее считается, что даже если рынки сжимаются, компания должна найти способ сохранения объемов. Имея проблемы с деньгами, руководитель компании не может все их списывать на кризис. Кризис, даже внешний, зачастую вскрывает скрытые проблемы компании», - констатируют в консалтинговой компании ООО «Бизнес Партнер».

«Шнайдер Электрик» не единственный французский инвестор, которому с трудом дается управление самарскими активами. Непросто обстоят дела у

холдинга «Рено Ниссан», контролирующего тольяттинский завод «АвтоВАЗ». Если в 2012 году предприятие демонстрировало выручку в 190 млрд рублей и чистую прибыль в 29,2 млрд, то до сих пор ему не удалось подняться выше достигнутой ранее планки по оборотам. А рентабельность компании оставляет желать лучшего: и 2013-й, и 2014-й, и 2015-й, и 2016 год АвтоВАЗ завершал с растущими убытками, достигшими в последние два года размеров 43 млрд рублей и 35,5 млрд рублей соответственно. Да и те результаты достигнуты во многом за счет крайне жесткой политики в отношении российских поставщиков комплектующих, лишавшей большинство из них не только перспектив развития, но и долгосрочного существования. Численность персонала с 2013 года сократилась с 66,7 тыс. до 40 тыс. человек.

И в том и в другом случае речь идет о французских корпорациях, получивших волею случая доступ к предприятиям, игравшим основную роль на своих рынках. Происходящее аналогично - везде падение, везде использование иностранных комплектующих, везде массовые сокращения персонала и везде разговоры о миссиях и совершенстве. Может быть, дело не в кризисе, а в целенаправленном развитии одного и того же сценария? ■

версия

НАКРЫЛО ТРАНСФОРМАТОРОМ

Эксперты предполагают, что одной из причин провала финансовых показателей ГК «Электрощит»-ТМ Самара» могла стать заморозка строительства завода трансформаторов в Самаре. Предполагалось, что он станет одним из важнейших проектов французского холдинга в регионе. 18 мая 2015 года губернатор Самарской области Николай Меркушкин, посол Франции в России Жан-Морис Рипер и президент ГК «Электрощит»-ТМ Самара» Эрик Бриссе zaloжили в основание завода первый камень и капсулу с посланием к будущим поколениям. Ввод завода в эксплуатацию был намечен на второй квартал 2016 года. Чего в названный срок так и не случилось, а теперь понятно, что и не случится в обозримом будущем. С запуском нового предприятия группа компаний планировала увеличить выпуск распределительных масляных трансформаторов на 25%, измерительных на - 27%, а также начать производство современных трансформаторов с сухой изоляцией. «У нас уже есть крупные заказчики, готовые стать потенциальными покупателями этой продукции. Мы надеемся на долгосрочное сотрудничество и готовы реализовать планы в самые сжатые сроки», - заявил тогда президент Schneider Electric в России и странах СНГ Жан-Луи Стази. Инвестиции в проект составили € 20 млн.

Однако ввести в строй новый завод в озвученные сроки французам не удалось. В интервью французскому изданию Les Echos, опубликованном 5 июля 2017 года, заместитель исполнительного директора Schneider Electric Эммануэль Бабо сообщил, что проект по строительству трансформаторного завода заморожен. Комментируя ситуацию, Бабо кратко пояснил, что «рынок еще не готов». Как сообщила «СО» руководитель департамента по корпоративным коммуникациям и социальной ответственности бизнеса «Электрощит»-ТМ Самара» Маргарита Киселева, решение о заморозке проекта строительства завода по производству трансформаторов принято давно в связи со снижением спроса на трансформаторы в России. По ее словам, потребности рынка на данный момент полностью покрываются заводом «Русский трансформатор», который входит в группу компаний «Электрощит»-ТМ Самара». «При этом на заводе дополнительно к основному производству не так давно запущен выпуск востребованных на рынке моделей трансформаторов с сухой изоляцией, разработанных конструкторским бюро «Электрощит Самара». Если ситуация на рынке будет меняться, мы вернемся к проекту строительства второй очереди», - констатировала Киселева.



НАТАЛЬЯ
РЫБАС,
пресс-
секретарь
группы «ОАТ»

Наверное, любой производитель хочет закупать по самой низкой из возможных цен. В то же время любой производитель хочет продавать свою продукцию по самым высоким из возможных цен. И получить как можно больше прибыли от этого. Поэтому, несомненно, у АвтоВАЗа создана специальная закупочная организация «АРНЗО», которая производит все закупки для его производства. И снижение закупочных цен это, в общем-то, цель их работы, и они этим занимаются из года в год, изо дня в день. То же самое делаем и мы. Наши поставщики материалов, сырьё повышают цены на свое сырьё, и нам приходится повышать цены и на наши компоненты. Переговоры с автозаводом это очень долгая работа. Мы на постоянной основе согласовываем с закупочной организацией мероприятия по повышению цен и их понижению и в итоге приходим к какому-то консенсусу.

управление

РУКОВОДИЛИ НЕПРАВИЛЬНО

Накрутили на «Кардан»

Трифоновы зачистили менеджмент завода за излишнюю лояльность к ВАЗу

КСЕНИЯ ЧАСТОВА

Конфронтация между АвтоВАЗом и его смежниками из-за цен на комплектующие впервые привела к смене руководства поставщика. Владельцы АО «Кардан» зачистили весь руководящий состав завода, проявивший чрезмерную лояльность к вазовскому менеджменту.

Противостояние АвтоВАЗа и его смежников развивается с переменным успехом на протяжении последних нескольких лет. Тольяттинский автозавод требует от своих поставщиков снижения цен на комплектующие, а также увеличения периодов отсрочки оплаты поставленной продукции. Руководство же смежников рассчитывало, если не увеличить цены, то по крайней мере не снижать их. Во многом именно от этого компромисса зависел финансовый результат смежников и стабильность работы вазовского конвейера. Прийти к взаимовыгодным договоренностям удавалось далеко не всегда. Иногда менеджменту предприятия приходилось соглашаться на кабальные условия ВАЗа. Иногда он просто останавливал отгрузку, останавливая таким образом конвейер. На протяжении долгого времени первый сценарий предпочитал менеджмент сызранского АО «Кардан», являвшегося традиционным поставщиком ВАЗа.

АО «Кардан» напрямую связано с сызранским же АО «Тяжмаш» (собственник 49,65% акций, по информации системы «СПАРК-Интерфакс»). Также в числе акционеров компании ООО «ЦМД» (35%) и восемь граждан России (16,35%). Общество работает с 1998 года и специализируется на выпуске карданных передач. Основную долю в портфеле заказов - порядка 40% - занимает АвтоВАЗ, причем сызранская продукция идет в первую очередь на «Lada 4x4». На нее в среднем ежемесячно поставляется порядка 6-7 тыс. передних и задних карданных валов.

После того как стала понятна кабальность условий сотрудничества «Кардана» с ВАЗом, в тему пришлось вмешиваться бенефициарам компании. Об этом в интервью «СО» рассказал первый заместитель генерального директора предприятия Алексей Шмелев. По его словам,



ЗАКУПОЧНЫЕ ЦЕНЫ АвтоВАЗа ставят под сомнение перспективы сотрудничества с ним «Кардана»

■ ЧТО ТАКОЕ АО «КАРДАН»

• АО «Кардан» является дочерним предприятием сызранского АО «Тяжмаш» (собственник 49,65% акций, по информации системы «СПАРК-Интерфакс»). В числе прочих акционеров компании выступают ООО «ЦМД» (35%) и восемь граждан России (16,35%). Общество было зарегистрировано в 1998 году, его основной деятельностью является производство карданных передач. В числе основных заказчиков значатся ПАО «АвтоВАЗ», ЗАО «Джи Эм-АвтоВАЗ», ООО «Ульяновский автомобильный завод», Stels. Основную долю в портфеле заказов - порядка 40% - занимает АвтоВАЗ. С момента старта своей деятельности завод поставил на конвейер этого автопроизводителя более 5 млн карданных передач для автомобилей как классической компоновки, так и полноприводных.

предыдущим управленцам «не стоило заключать такие сделки, надо было искать себя на вторичном рынке, идти какими-то другими путями». Результатом стала смена всего руководящего состава «Кардана». К настоящему моменту он обновился полностью. Генеральным директором стал собственник компании Евгений Трифонов, у которого, по словам его первого заместителя, находится 83% акций завода. Согласно системе «СПАРК-Интерфакс», ранее эту должность занимал некий Михаил Семенов. До этого он не числился руководителем в каких-либо других организациях. Акционерами АО «Кардан», как и прежде, остаются АО «Тяжмаш», ООО «ЦМД» и восемь граждан России, чьи имена не раскрываются в информации о компании. Конечными бенефициарами завода выступает семья Трифоновых.

Результаты деятельности Семенова вынудили новый менеджмент приступить к оптимизации. На данный момент, со слов Шмелева, оптимизировано около 15% затрат. «Если раньше нам требовалось повышение цены со стороны авто-

завода порядка 35%, то сейчас достаточно около 15%, чтобы выйти в рентабельность 5%, и 10% - для выхода в безубыточность. Дальнейших резервов для оптимизации не осталось», - заметил он, общаясь с «СО».

Не исключено, что оптимизационные мероприятия на «Кардане» далеко не последние. Сейчас стартовал очередной этап переговоров с автозаводом, однако, по признанию менеджмента «Кардана», пока к какой-то «общей цифре» прийти не удалось. Учитывая, что в портфеле заказов сызранского завода 40% занимает доля АвтоВАЗа, предприятие без контрактов с заводом, управляемым Николаем Мором, сложно оставаться в зоне рентабельности. Соответственно, если переговоры зайдут в тупик, уже в конце 2017 года «Кардан» может ждать новая волна сокращений.

Проблема отгрузки по ценам, выходящим за пределы экономической целесообразности, знакома и другим смежникам АвтоВАЗа. Однако до кадровых революций на смежниках пока еще не доходило. «Есть несколько элементов, на которые требуется поднять цену в среднем на 14,98%. Это, в частности, наружные и внутренние ручки, корпус с защелкой замка подушки заднего сиденья в сборе и сопло вентиляции. Дело в том, что денег, полученных от их реализации, не хватает даже на покрытие себестоимости. В этом направлении мы сейчас ведем диалог с нашими коллегами на АвтоВАЗе», - пояснил в своем интервью «СО» осенью 2016 года генеральный директор компании «Аутокомпонент Инжиниринг-2» Джорджи Вердучи. Удалось ли сторонам прийти к какому-то консенсусу - неизвестно, получить комментарий в «АИ-2» на момент сдачи номера «СО» в печать не



удалось. Аналогично высказывался в интервью директор Группы «Объединенные автомобильные технологии» Сергей Федченко, отметив, что по некоторым продуктам нужно выходить на повышение цены. «Мы стремимся договориться до выработки определенных принципов, по которым будем строить в дальнейшем наши взаимоотношения. И они должны быть выгодными для обоих партнеров. Думаю, этот процесс займет еще достаточно продолжительное время», - рассуждал Федченко. В настоящий момент группа продолжает вести переговоры. Впрочем, как подчеркивает пресс-секретарь «ОАТ» Наталья Рыбас, диалог - это постоянная, каждодневная работа. На вопрос о том, требуют ли какие-либо конкретные изделия повышения ценника, Рыбас ответила уклончиво: «Если бы наши цены были неадекватными для АвтоВАЗа, они бы не закупили наши компоненты. Если бы эти цены были неадекватно низкими для нас, мы бы, наверное, уже не работали. Все находится на уровне, любые необходимые корректировки мы обговариваем с автозаводом, согласовываем, приходим к какому-то решению». Вместе с тем инцидентов, связанных с увольнением менеджмента, чрезмерно лояльного по отношению к заказчику, на предприятиях группы, по словам ее пресс-секретаря, не было.

«Я не знаю, кто согласится поставлять продукцию ниже себестоимости», - недоумевает вице-президент группы «Криста» Виктор Хлыстов. «Все директора АвтоВАЗа независимо от того, Бу Андерссон это или

Николай Мор, в один голос, как и министр наш (министр промышленности и технологий Самарской области Сергей Безруков. - Прим. ред.), говорят, что предприятия не должны работать в убыток, иначе это чревато проблемами для того же АвтоВАЗа. Конечно, люди должны зарабатывать. Понятно, что аппетиты у всех разные, но какой-то плюс должен быть в любом случае», - рассуждает Хлыстов. По его утверждениям, «Криста» также постоянно ведет переговоры - по каким-то комплектующим уже пришли к согласию, по каким-то еще нет. «Мы убеждаем, показываем, что у нас все открыто, говорим: «Пожалуйста, смотрите себестоимость, все затраты», - делится он. На предприятиях ООО «Детальстройконструкция», АО «АКОМ», АО «Ад Пластик», ЗАО «Полад», ООО «Рулевые системы», ООО «Тольяттинский завод технологического оснащения», ООО «ЛадаПласт-Т», ООО «Валео Сервис» аналогичные вопросы «СО» оставили без ответа. В «Эберспехер АвтоВАЗагрегат Выхлопные Системы» сослались на пребывание в корпоративном отпуске. Получить комментарии соучредителя «ДСК» Николая Ляченкова и генерального директора «Самарского электромеханического завода» Василия Мухина не удалось. Бизнесмены сослались на занятость. Мобильный номер бенефициара «Полада» Виктора Попова не отвечал. В пресс-службе АвтоВАЗа никаких ответов тоже не предоставили, объяснив свою сдержанность корпоративным отпуском.

«Непонятно, каким образом вообще заключались эти до-

персона

АЛЕКСЕЙ ШМЕЛЕВ

Топ-менеджер «Кардана» недоумевают по поводу сложностей в отношениях с альянсом «Рено-Ниссан»

Пытаются показать, какие мы плохие

“

В последние полгода шла серьезная работа: тут менялся весь руководящий состав.

”

Один из традиционных поставщиков АвтоВАЗа надеется удержать предприятие на плаву за счет вторичного рынка. Что вынуждает руководство предприятия диверсифицировать бизнес? Какие проекты освоит «Кардан» в рамках «дорожной карты»? В чем сложности взаимоотношений производителей автокомпонентов и «Альянса Рено-Ниссан Закупочная Организация»? На эти и другие вопросы в интервью «СО» ответил первый заместитель генерального директора ЗАО «Кардан» Алексей Шмелев.

- Многие производители автокомпонентов еще не раскрыли финансовую отчетность за 2016 год. Но, судя по состоянию рынка, который в это время достиг дна, можно говорить о продолжающемся кризисе в отрасли автомобильной промышленности. С какими результатами закончил минувший год «Кардан»?

- Выручка от продаж составила в 2016 г. 689,238 млн руб., а чистый убыток -43,3 млн рублей. В среднем пока держимся на тех же показателях, что и в прошлом году. Объем производства сократился на 30% по сравнению с 2015 годом. Снижение обусловлено тем, что долю рынка активно перетягивают на себя иномарки. И потом - мы же ведем разговор о полноприводных автомобилях, а в этом сегменте

говору. Конечно, реализация продукции в убыток - не такая уж большая редкость. Однако зачастую это обоснованно - например, если речь идет о том, что нужно хотя бы отчасти компенсировать потери. К примеру, речь идет о продаже дефектных или просроченных изделий. Бывает, что продажи в убыток являются частью стратегии по завоеванию определенного сегмента рынка. Но применимо ли это здесь?» - рассуждает специалист по управленческому консалтингу Анна Колколова. Она подчеркивает, что причина сложившейся ситуации может крыться либо в неграмотности экс-менеджмента, либо в его некой персональной выгоде. «Вообще, в случае обнаружения признаков недобросовестности в действиях бывшего руководителя у собственника предприятия может появиться возможность получить с управленца денежную компенсацию за причиненные убытки», - констатирует она. Вместе с тем эксперты называют поведение владельцев «Кардана» абсолютно логичным с точки зрения ведения бизнеса. «Скорее, негативные последствия для предприятия наступили бы в случае, если бы оно ничего не предприняло, а не в случае, когда оно передумало продолжать работать в невыгодных для себя условиях. Полагаю, АвтоВАЗ, несмотря на свою сложную финансовую ситуацию, в итоге придет к пониманию со своим поставщиком, как бы им ни хотелось платить за комплектующие меньше. Они должны понимать, что в противном случае «Кардан» просто исчезнет из числа их контрагентов», - поясняет Анна Колколова. ■

“

Ожидаем, что к концу 2017 года предприятие выйдет из убытков, а в следующем году ждем роста прибыльности до 10%.

рынок немного нестабильный. Ожидаем, что к концу 2017 года предприятие выйдет из убытков, а в следующем году ждем роста прибыльности до 10%. Например, мы проработали поставщиков «Кардана» - с ними удалось договориться о снижении цены в среднем на 15%. Конечно, смогли не все, но примерно половина пошла на уступки, изыскала внутри себя резервы. Где-то мы объединили поставщика, дали больший объем.

- Проводил ли оптимизацию сам «Кардан»?

- Конечно. И мы уже оптимизировали все, что смогли. В последние полгода шла серьезная работа - менялся весь руководящий состав. Сейчас он полностью обновлен. Генеральным директором стал собственник компании Евгений Трифонов, у которого 83% акций завода. Предыдущие менеджеры показали не совсем грамотное управление, что, в общем-то, и при-

вело к убыточным контрактам с АвтоВАЗом, обусловившим отгрузку по слишком низким ценам. Не стоило заключать такие сделки, надо было искать себя на вторичном рынке, идти какими-то другими путями. Уже принято много решений по снижению затрат и издержек предприятия: сокращен фонд оплаты труда, исключены все затраты, не влияющие на процесс производства, непрерывно изыскиваются резервы для сокращения постоянных затрат, внедряются принципы энергосбережения, оптимизируются производственные циклы. Продолжается работа по приобретению не менее качественного, но дешевого инструмента, который бы окупался. Ни для кого не секрет, что в автокомпонентной отрасли режущий инструмент стоит безумных денег. К примеру, ценник только на одну шаровую фрезу достигает порядка 35 тыс. рублей. Естественно, это закладывается в цену изделия. Также излишнее количество людей работало. Вообще, оптимизацией можно было заняться и раньше. Почему этого не делалось, непонятно.

- Как изменилась численность сотрудников на предприятии?

- На сегодняшний день на «Кардане» работает 420 человек. На конец 2016 года на предприятии числилось порядка 490-500 сотрудников. Многим предоставили рабочие места на «Тяжмаше», некоторые ушли на пенсию. Дальнейшее сокращение пока не планируется. Но если с АвтоВАЗом не получится договориться, то в конце года наше предприятие ждет еще одна волна сокращений. Те люди, которые до этого переводились на «Тяжмаш», имели такие специальности, как токарь, фрезеровщик, то есть нужные в штате этого завода. Сейчас на «Кардане» остались специалисты, необходимые именно нам.

- Насколько оптимизационные мероприятия позволили сократить затраты завода?

- Полагаю, по самым пессимистичным прогнозам мы оптимизировали порядка 15% затрат, а может, и больше, точный результат мы увидим по итогам



2017 года. Убыток от работы с АвтоВАЗом был колоссальный. И если раньше нам требовалось повышение цены со стороны автозавода порядка 35%, то сейчас достаточно порядка 15%, чтобы выйти в рентабельность 5%, и 10% - для выхода в безубыточность. Дальнейших резервов для оптимизации не осталось.

- Насколько существенна доля АвтоВАЗа в портфеле заказов «Кардана»?

- Она обеспечивает, наверное, порядка 35%. УАЗ занимает 25%, вторичный рынок - 20%, «Джи Эм АвтоВАЗ» - 15%, небольшая доля Stels - 5%. По объемам производства, соответственно, на первом месте Lada 4x4, потом «УАЗ Патриот», потом Chevrolet Niva. Затем следует «классика», но это уже вторичка, на конвейерах ее больше нет.

- На фоне падения объема заказов многие поставщики пытаются сократить зависимость от АвтоВАЗа. У вас такие планы есть?

- Не думаю. Мы все же хотим оставаться на конвейере. Жалко 20 лет, которые предприятие потратило ради этого. Патриотичный настрой у нас, однозначно, всегда был, мы же русские люди. Нужно всегда пытаться договориться. Если же поймем, что разговор ни к чему не приводит, то тогда, конечно, следует задуматься о новой стратегии.

Все зависит от поведения АвтоВАЗа, а именно - от компании «АвтоВАЗ Рено Ниссан Закупоч-

“

Вообще, оптимизацией можно было заняться и раньше. И почему это не делалось, непонятно.

ГДЕ ДО ЭТОГО РАБОТАЛ АЛЕКСЕЙ ШМЕЛЕВ

- ООО «Шульц» - заместитель генерального директора
- АО «Тяжмаш» - помощник директора по экономике и финансам, руководитель проектов
- ЗАО «Фуд-Сервис» - заместитель генерального директора
- В настоящий момент: АО «Кардан» - первый заместитель генерального директора

ная Организация» («АРНЗО»). Касательно работы непосредственно с ВАЗом вопросов не возникает, все в рабочем порядке решается достаточно быстро. А вот со стороны альянса, закупочной организации, конечно, какое-то недопонимание у нас складывается. Мы видим, что они отказываются от локального поставщика, тем самым лишая бюджет области налоговых отчислений. И своей задачей ставят показать, какие мы плохие, хотя столько лет с ними работаем и непонятно, почему вдруг таковыми стали. Ну да, мы не ориентируемся на комплектацию иномарок, но от АвтоВАЗа никто и не требует быть BMW. Да и они, в общем-то, BMW не собирают. А условия жесткие. Тому же самому Венкатраму Мамиллапалле (генеральный директор «АРНЗО». - Прим. ред.) мы говорим, что у нас растут цены на энергоресурсы, на металл, прочие затраты тоже растут. Как-то нужно в этих рамках и действовать, мы же в России живем и работаем. Он отвечает: «У нас в Индии ничего этого нет». Я говорю: «Но мы же не в Индии». На что получаю ответ, что вот поэтому Индия и поставляет.

- Какие попытки предпринимаются со стороны нового менеджмента по решению финансовых проблем, возникших из-за убыточных договоров с АвтоВАЗом?

< НА СТР. 11

- С середины февраля ведем жесткие дискуссии. В процессе «АвтоВАЗ Рено Ниссан Закупочная Организация» («АРНЗО») проводит аудиты, то есть мы полностью открываемся перед ними, показываем все свои затраты и калькуляции, говорим, что предприятие находится в минусовой рентабельности и нам как-то нужно существовать. Но пока не пришли к какой-то общей цифре. По Ульяновскому автомобильному заводу была та же самая ситуация, однако на нее быстро отреагировали. Причем мы просили рентабельности на уровне 15%, то есть прибыли, и в итоге уже согласились на 5%. УАЗ пошел на это. Но ни «Джи Эм-АвтоВАЗ», ни АвтоВАЗ пока навстречу не идут.

- В последнее время драйверами продаж автозавода

“

Но если с АвтоВАЗом не получится договориться, то в конце года наше предприятие ждет еще одна волна сокращений.

стали Lada Vesta и Lada XRay. Вы уже номинированы на эти модели? Не удастся ли за счет заказов по ним улучшить положение «Кардана»?

- Нет, на них мы пока не номинированы. На эту тему еще не было никакого разговора. На АвтоВАЗ поставляем карданные валы исключительно на «Ниву», короткую и длиннобазную. АвтоВАЗ сам же тормозит процесс развития своего субпоставщика, закрывая ему путь к освоению новой продукции. Конечно, хотелось бы стать поставщиком конвейеров Renault Duster и Nissan X-Trail - там наш тип и размер карданных валов. Но что-то переговоры очень тяжело идут. Они нам, конечно, не отказывают, говорят: «Да, но для этого нужно тот или иной показатель улучшить». Но как его улучшить, если мы сейчас в минусовой рентабельности? А нам еще дают контракты, где указаны действующие цены, которые нам приносят только убыток, плюс оговаривается ежегодное снижение на пять процентов в течение трех лет. Итого мы должны иметь еще минус 15%, что уже как минимум нелогично.

- А на Chevrolet Niva нового поколения удалось получить номинацию? У вас есть какие-то ожидания по этому проекту?

- Номинированы на New Generation, более того, продукция уже изготовлена. И все очень даже хорошо, только нет самой «Нивы». Конечно, если она появится, то в ближайшие дни сможем поставить карданные валы на нее. Но сейчас нет понимания, будет ли она вообще. Также АвтоВАЗ говорил о том, что хочет к 2020 году полностью классическую Lada 4x4 обновить, но никакого понимания по этому проекту тоже пока нет. Неизвестно даже, бу-

дет она карданная или же на электроприводах.

- Сколько инвестиций с вашей стороны потребовал проект по Chevrolet Niva New Generation?

- Не могу сказать. Когда разговор идет об опытных партиях, это одно, но конвейерная поставка - это уже совсем другое. Должна пройти подготовка к производству, у каждой из сторон своя. Естественно, на конвейерные поставки цена как минимум в два раза от опытной партии будет отличаться. В минус.

- В случае если не удастся прийти к какому-либо консенсусу с «АРНЗО», предприятие рискует быть расформированным?

- Нет. АО «Кардан» будет существовать, производство, скорее всего, будет пропорционально сокращено, но на вторичном рынке предприятие все равно останется. Потому что продукция качественная, легко набирает обороты. Сейчас как раз ведется серьезная, обширная работа по вторичному рынку. В конце 2016 года полностью протестирован вал для Renault Duster под вторичный рынок. Продукция новая, никто кроме нас ее в России не собирает. Постепенно, пользуясь исключительно интернет-ресурсом, нам удалось вывести ее на серьезные обороты. И если к январю продажи такого вала составляли порядка 100 штук в месяц, то сегодня - уже 500-600 штук. И очень лестные отзывы получаем. Приятно, что продукция потребителям нравится. И она вполне конкурентоспособная - на 60% дешевле оригинала. Еще запускаем валы на Nissan Qashqai, Nissan X-Trail. Следующая линейка - Ford Transit, Citroën и прочее. Это еще находится на уровне конструкторского бюро. Также мы в любом случае останемся на конвейере УАЗа, потому что по нему есть понимание и есть рост объема продаж.

- Насколько валы на эти иномарки позволяют увеличить объем производства?

- По каждой новой модели для начала мы планируем 5-7%. Но вот скачок продаж валов «Дастера» - это, конечно, прорыв. Возможно, свою роль сыграл установившийся курс валют. Потому что разница в две цены - это действительно ощутимо. Причем ни одного возвратного вала по Renault Duster не было вообще. Надеемся получить и по другим автомобилям столь же положительную динамику.

- На экспорт по «вторичке» тоже ведутся отгрузки?

- Да, конечно. Поставки осуществляются в ближайшее зарубежье - Казахстан, Азербайджан, Таджикистан, Украина, Прибалтика.

- А на какие модели ведутся поставки УАЗу?

- Поставки ведутся на «УАЗ Патриот» по переднему и заднему валу. Сейчас идет проработка вопроса по остальной модельной линейке: это «Хантеры», «буханки» и прочие. Задние валы по ним проработаны в полном объеме, сейчас отработываем совместно с УАЗом передние. Как минимум это вторичный рынок, а потом, когда пройдем все стендовые испытания и сможем войти в локальную цену Ульяновского автозавода, то, я думаю, мож-



но будет потеснить конкурента, который сейчас является действующим поставщиком. Недавно завод выпустил «УАЗ Карго», по этой модели «Кардан» стал эксклюзивным поставщиком.

Известно еще, что планируется новый УАЗ-20-20, автомобиль по типу паркетника. Для него мы изготавливаем опытную партию валов. Пока что на Ульяновском автозаводе еще доработками занимаются, поэтому более подробной информации по этому проекту нет. Но, в принципе, продажи у УАЗа идут хорошо. В сельской местности УАЗ, конечно, очень выгодно отличается от других автомобилей. Он прост, его всегда могут починить, поэтому, я думаю, у него своя потребительская ниша всегда будет.

- На фоне сокращения заказов многие производители автокомпонентов начали диверсифицировать свое производство, переходя к производству другого вида продукции. Есть ли такие планы у АО «Кардан»?

- Да, мы сейчас полностью прорабатываем приводы колес. В частности, ведем проработку этого вида продукции для квадроцикла Stels, проводим стендовые испытания. Вообще перспективы дальнейшего сотрудничества с этой компанией хорошие. Сейчас там идут переговоры по локализации квадроциклов BRP - это уже премиум-марка. Получается, у них будет второй конвейер по выпуску более серьезных квадроциклов и снегоходов. По этому проекту уже есть предварительные совместные работы, как только они в производство пойдут, то и мы будем этим заниматься.

На финальной стадии, кстати, и приводы колес на «УАЗ Патриот», также в планах доработка и остальная узловой линейки. Пока что речь идет о вторичном рынке. Но конвейерная поставка - это долгий, упорный труд.

- Старт производства приводов колес позволит существенно нарастить выручку?

- Это примерно те же деньги, типы и размеры по продукции, которую мы уже производим. То есть в среднем возможно увеличение выручки на 100%. Так как автомобиль тот же самый, получается, что на количество

выпущенных машин мы имеем уже не одну, а две позиции. Общую сумму инвестиций пока также назвать не могу.

- Уже есть понимание, когда запустится новое производство?

- Пока нет. Я думаю, что к концу 2017 года мы будем понимать, насколько мы в рынке.

- Насколько остро сейчас стоит проблема с контрафактной продукцией на вторичном рынке? Она мешает продвижению продукции «Кардана»?

- Конечно, мешает. Производились контрольные закупки на авторынках Тольятти и Сызрани, в ходе которых были выявлены случаи с контрафактной продукцией и даже накладывались штрафы в размере 6 тыс. рублей. Но что для них эта сумма? Нарушители продолжают собирать старые, изношенные валы, восстанавливать их, красить из баллончика, а после - выставлять на рынок. Стоит понимать, что использование такого карданного вала очень рискованно. При разрушении он пробивает бензобак и автомобиль взрывается. Еще на прилавках очень много дешевой китайской продукции. Безусловно, у них есть и хорошая заводская продукция, но она в той же ценовой категории, что и наша. А та, что по стоимости на 30-35% ниже, непонятно из чего собирается и очень опасна.

- У этой проблемы, по вашему мнению, есть какое-то решение?

- На самом деле тут должна быть серьезная, глобальная борьба. Допустим, как с контрафактным алкоголем. Потому что карданный вал является, можно сказать, жизненно важным агрегатом автомобиля. Ну и, конечно, в головах людей прежде всего должны возникать определенные опасения при покупке подозрительно дешевой

“

Мы видим, что они отказываются от локального поставщика, тем самым лишая бюджет области налоговых отчислений.

“

Мы полностью открываемся перед ними, показываем все свои затраты и калькуляции, говорим о том, что предприятие находится в минусовой рентабельности и нам как-то нужно существовать. Но пока мы не пришли к какой-то общей цифре.

продукции. Они должны понимать, что очень сильно рискуют своей собственной жизнью.

- С этого года серьезная работа с производителями автокомпонентов проводится Кластером автомобильной промышленности Самарской области: обсуждаются проекты по локализации, оказывается различная поддержка. «Кардан» тут как-то задействовали?

- Кластер, конечно, серьезно нас поддерживает, помогает, знакомит с руководителями АвтоВАЗа и «Джи-Эм АвтоВАЗа». В рамках этого взаимодействия у нас создана «дорожная карта», которая сейчас проходит порядок сбора подписей. Правда, она слишком длинная для того, чтобы мы дожили на плаву до всего в ней обозначенного. Расписана чуть ли не на три года. Поэтому срочно нужно принять какое-то решение в процессе наших переговоров с ВАЗом.

- О каких проектах идет речь в вашей «дорожной карте»?

- Там номинации на поставку на конвейер по нашему типу и размеру - Renault Duster, Nissan Qashqai, Nissan X-Trail. Для того чтобы их получить, мы должны достигнуть поставщика уровня Б. Пока что у нас уровень Д, так как рентабельность предприятия минусовая. Вообще, мы пытаемся заручиться поддержкой нашего головного предприятия «Тяжмаш», и оно даже дает гарантийные письма, в которых говорится о том, что в случае убыточности «Кардана» завод понесет все издержки за свой собственный счет. Но пока для «АРНЗО» этого недостаточно. ■

передел

ТЕРРИТОРИЮ ЗАСТРОЯТ

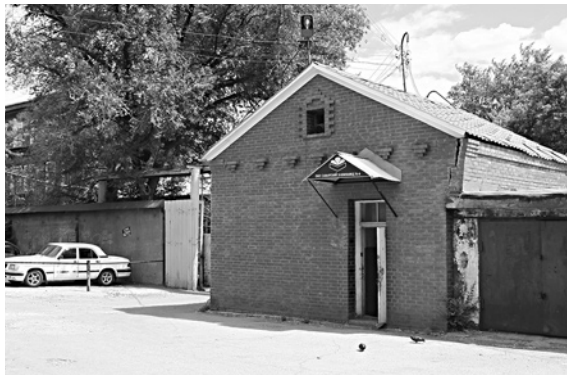
Хлеба не будет

От хлебозавода №4 осталась только площадка

ОЛЕСЯ СИМАНЕНКО

Новый хозяин активов ОАО «Самарский хлебозавод №4» - ООО «ЖСК-286» - решил отказаться от профильной деятельности предприятия. По оценкам экспертов, площадку хлебозавода инвестор может застроить жилой недвижимостью.

Самарский хлебозавод №4, расположенный на Мехзаводе, на протяжении своей истории неоднократно менял хозяина. Ранее предприятие контролировалось самарской мэрией. Летом 2013 года имущество хлебозавода выкупило ООО «КапиталПлюс», подконтрольное димитровградскому бизнесмену Артуру Матвееву. Инвестор перевел купленные мощности на ООО «Самарский хлебозавод №4». Однако Матвееву не удалось сохранить производство на хлебозаводе. 21 мая 2014 года на ООО стартовал процесс ликвидации, а уже в августе компанию признали несостоятельной. Комплекс недвижимости хлебозавода находился в залоге у Сбербанка, который приступил к поиску инвестора. В марте и повторно в апреле 2016 года единым лотом на торги выставилось все имущество хлебозавода - здание главного корпуса с сопутствующей недвижимостью и земельный участок по ул. Банной, д.1 площадью 12 323,1 кв. м. Начальная цена, по результатам оценки, превышала 40 млн ру-



ООО «ЖСК-286»

- Зарегистрировано в июне 2003 года
- Основная сфера деятельности – строительство жилых и нежилых зданий
- Владельцы: Сергей Рябов (50%), Александр Новокрещенов (25%), Арсений Тимофеев (25%)
- В 2015 году выручка компании составляла 75,6 млн рублей, чистая прибыль - 190 тыс. рублей

блей. Сперва покупателей на объект не нашлось. Лишь 19 апреля 38,919 млн рублей долга «Самарского хлебозавода» перед Сбербанком выкупило ООО «ЖСК-286». Официальными владельцами компании являются Сергей Рябов, Александр Новокрещенов и Арсений Тимофеев. Специализируется «ЖСК-286» на строительстве жилых и нежилых зданий. Среди проектов компании - строительство ГУП «Купинское», а также вынос коммуникаций из зоны реконструкции Московского шоссе.

На каких условиях проходила сделка, неизвестно. После нее «ЖСК-286» решил оставить активы хлебозавода за собой, и в

Р

до 60
млн рублей

может стоить
земля под
Самарским
хлебозаводом №4

августе 2016 года недвижимость передали правопреемнику Сбербанка. 11 октября в ЕГРП внесли данные о новом владельце площадки хлебозавода.

До последнего времени планы инвестора относительно судьбы объекта не раскрывались. В отделе потребительского рынка Красноглинского района сообщили, что у них нет сведений о предприятии.

Завеса тайны приоткрылась лишь на этой неделе. Директор «ЖСК-286» Сергей Рябов рассказал «СО», что его компания решила не возобновлять производство на хлебозаводе. «Имущество завода ветхое. Мы рассматривали возможность строительства там объектов. Но пока планы приостановлены. Ориентировочно вернемся к этому вопросу в 2018 году», - заявил «СО» Рябов. Какие именно объекты там планировала строить компания, Рябов не уточнил. Руководитель ГК «Институт оценки» Алексей Гурьянов утверждает, что стоимость квадратного метра земли в районе хлебозавода может составлять 3-5 тыс. рублей. Исходя из этих расчетов, только земля предприятия может стоить около 60 млн рублей. Директор транспортной компании «Технология управления» Алексей Ульянин называет площадку хлебозавода «привлекательной». «Район интересен для застройки. На месте завода можно возвести жилье эконом-класса», - добавляет Ульянин. ■



СЕРГЕЙ РЯБОВ
не будет выпекать хлеб на Мехзаводе, а с судьбой приобретенной площадки намерен определиться в 2018 году

ЧТО ПРИОБРЕЛО ООО «ЖСК-286»

- Главный корпус, площадь: 3477 кв. м
- Проходная, площадь: 25,9 кв. м
- Автовесы с будкой и с пристроем, площадь: 25 кв. м
- Автогараж, площадь: 512,5 кв. м
- Земельный участок, общая площадь 12 323,1 кв. м (п. Мехзавод, ул. Банная, д.1)

УПРАВЛЕНИЕ РОССЕЛЬХОЗНАДЗОРА ПО САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ
ФГБУ «САМАРСКИЙ РЕФЕРЕНТНЫЙ ЦЕНТР РОССЕЛЬХОЗНАДЗОРА»

О вредной примеси в зерне

Паразитические грибы вызывают заболевания злаковых культур. Эти болезни наносят значительный ущерб сельскохозяйственному производству, истощая растения и снижая урожай.

Спорынья - опасное грибковое заболевание, поражающее злаковые культуры, в частности пшеницу.

Симптомы заболевания проявляются в период налива зерна.

В завязях вместо зерновок развиваются темные склеротии гриба, превышающие их в размерах. Непораженные завязи также недоразвиваются, что приводит к значительному снижению зерновой продуктивности растений. Примесь склеротиев в семенах и муке придает им ядовитые свойства. Мука из зерна с примесью спорыньи более ограничительных норм стандартов считается непригодной для выпечки хлеба или использования на корм скоту.

Возбудитель - гриб *claviceps purpurea* относится к порядку пиреномицетов, классу аскомицетов. Зимует гриб в виде склеротий на семенах и в почве.

При температуре 10-14 °C на перезимовавших склеротиях образуются ножки (до 5 мм) с 5-30 фиолетовыми головками диаметром 3-4 мм. По периферии каждой из головок формируется от 200 до 400 мм плодовых тел - перитециев, в которых со-

зревают сумки с сумкоспорами. Во время цветения созревшие сумкоспоры под силой осмотического давления выбрасываются из сумки и разносятся воздушными течениями. Попав на цветок злака, спора прорастает и образует грибку, которая заражает новые цветки через рыльце и завязь. На грибку в зараженных растениях образуется конидиальное спороношение, состоящее из одноклеточных цилиндрических конидиеносцев и одноклеточных эллипсоидальных конидий. Одновременно с образованием конидиального спороношения гриб выделяет сладковатую липкую жидкость «медвяную росу», привлекающую насекомых, которые распространяют конидии на здоровые цветущие колосья. Кроме того, конидии передаются от растения к растению с воздушными течениями и каплями дождя. Попадая на цветки конидии прорастают, и от них формируется грибка, которая, разрастаясь, превращается в склеротии. Затем цикл повторяется. Нарастание репродуктивного потенциала, а также интенсивность заражения растений зависит от продолжительности цветения и гидротермических условий. Чем продолжительнее период цветения, тем выше (при прочих равных условиях) интенсивность заражения растений. Интенсивнее заражение происходит по краю поля. Восприимчивость

к спорынье у различных культур зависит от биологических особенностей, продолжительности цветения (продолжительность восприимчивого периода не менее 14 дней). Гидротермические условия для наращивания репродуктивного потенциала: относительная влажность воздуха за декаду цветения и две предшествующие должна быть не менее 70%, а температура воздуха в начале цветения - не более 15 градусов. При заражении в каждом колосе формируются от 3 до 8 склеротиев. Склеротии способны сохранять жизнеспособность в течение 2-4 лет. Рыночная стоимость зерна с наличием спорыньи существенно снижается. Согласно требованиям ГОСТ Р 52554-2006 «Пшеница. Технические условия» в мягкой и твердой пшенице 1, 2, 3, 4, 5 классов допускается наличие спорыньи и головни не более 0,05%. Требования ГОСТ Р 54078-2010 «Пшеница кормовая. Технические условия» устанавливает ограничительные нормы наличия спорыньи и головни в совокупности не более 0,1%. Аналогичные требования к содержанию вредной примеси содержатся и в техническом регламенте Таможенного союза «О безопасности зерна». В конце августа министерство сельского хозяйства и мелиорации Египта запретило ввоз пшеницы даже с минимальным содержанием спорыньи. Указ об этом опубликован на сайте



ведомства. Спустя неделю Египет внес Россию в список стран с признаками спорыньи в пшенице. Россия до введения санкций на ввоз с нулевым содержанием спорыньи являлась крупнейшим поставщиком пшеницы в Египет с долей 65%.

Поэтому тестирование зерна на спорынью - важная часть проверки качества и безопасности, которой подвергаются экспортные поставки зерна.

Мало того что грибы поражают зерно, снижают его качество, они также содержат вещества, ядовитые для человека и животных, представляющие опасность для здоровья. ■

**ФГБУ «Самарский референтный центр
Россельхознадзора»,
г. Самара, ул. 6-я Радиальная, 18,
тел. 8 (846) 342-53-03**

НА ПРАВАХ РЕКЛАМЫ

ТАРХОВА ПРИЗВАЛИ К ОТВЕТУ

ОЛЕСЯ СИМАНЕНКО

Сэкс-мэра Самары Виктора Тархова могут взыскать долг компании «Колыванский лес» перед ООО «Волна». 31 марта прошлого года новокуйбышевская «Волна» выдала «Колыванскому лесу» процентный заем, обеспечением по которому выступили равные доли собственников организации Виктора Тархова и Александра Дубинкина вплоть до полной уплаты долга. «Волна», согласно данным системы «СПАРК-Интерфакс», принадлежит Сергею Коннову. Судя по всему, деньги так и не возвращены кредитору. 16 июня в новокуйбышевский городской суд поступило заявление о взыскании «Волной» долга с самого заемщика, а также с Тархова и Дубинкина. Рассмотрение этого требования назначено на 6 сентября. Для бывшего главы Самары участие в судебных процессах касательно требований о выплате денег не в новинку - заочным решением Ленинского районного суда Самары с Тархова уже взыскано более 4 млн рублей долга по займу, выданному Александром Чеховским (выступал директором принадлежавшего Наталье Тарховой ООО «Ассоциация сельскохозяйственных и промышленных предприятий Поволжья»). Поскольку это решение Тарховым не исполнено, Чеховский повторно обратился в суд, теперь за взысканием процентов за истекший период, и 23 июня суд это требование удовлетворил.



КОЛИЧЕСТВО КРЕДИТОРОВ Виктора Тархова растет

БАНКРОТСТВО

«Некст-Тайма» больше не будет



В ЕЩЕ ОДНОЙ структуре холдинга «Гранд Тойз» стартовало конкурсное производство

КСЕНИЯ ЧАСТОВА

В отношении ООО «Некст-Тайм» открыто конкурсное производство. Соответствующее ходатайство суду ранее представила временный управляющий компании Ксения Полупанова ввиду наличия у «НТ» признаков банкротства. Согласно материалам дела, в состав требований кредиторов третьей очереди включено 2,23 млрд рублей. Как указано в документах Арбитражного суда Самарской области, компания не исполнила свои финансовые обязательства в течение трех месяцев с даты, когда должна была это сделать. Управляющий конкурсным производством Полупанова попросила утвердить себя, и представители должника возражать не стали. Рассмотрев доказательства временно управляющего, суд удовлетворил заявление. Банкротства «Некст-Тайма» в августе 2016 года потребовал Олег Куликов, которому компания задолжала более 8 млн рублей. «Некст-Тайм» был зарегистрирован в 2008 году в Тольятти и принадлежит кипрскому офшору Govad Grand Toys. Общество являлось основным поставщиком головной компании холдинга «Гранд Тойз».

РЕШЕНИЕ

«Райффайзен-Лизинг» добился пересмотра



ХОД БАНКРОТСТВА «Бизнес-Авто» может резко измениться

ЕЛЕНА ВАВИНА

Крупнейший кредитор банкротящегося АО «Бизнес-Авто» - компания «Альмакс-Пром» - может быть исключен из реестра. Это добивается главный независимый кредитор «Бизнес-Авто» - «Райффайзен-Лизинг». Компания «Бизнес-Авто» некогда имела статус крупнейшего в России официального дилера шведского концерна Scania. В сентябре 2016 года в организации ввели процедуру наблюдения. В реестре кредиторов банкрота на сегодняшний день содержатся требования на сумму около 500 млн рублей. Большая часть долга контролируется бенефициаром ООО «Альмакс-Пром» Александром Курмаевым

через аффилированные структуры. Сумма требований непосредственно самого «Альмакс-Пром» (крупнейшего кредитора организации) составляет 123,8 млн рублей. Управляющего «Бизнес-Авто» Дмитрия Денежкина считают лояльным Курмаеву. Крупнейшим независимым кредитором «Бизнес-Авто» является «Райффайзен-Лизинг» - его сумма требований составляет 92,8 млн рублей. Несогласный с имеющимся положением дел «Райффайзен-Лизинг» пытается добиться исключения «Альмакс-Пром» из реестра кредиторов. 20 июля Арбитражный суд Поволжского округа отменил решения предыдущих инстанций и вернул дело на повторное рассмотрение в самарский арбитраж.

ПРЕТЕНЗИИ

АвтоВАЗу выставили счет

ЕЛЕНА ВАВИНА

ООО «Волга Строй Сервис» пытается взыскать с ПАО «АвтоВАЗ» более 15,7 млн рублей долга. Соответствующий иск компания подала в Арбитражный суд Самарской области 24 июля. Суть претензий пока не раскрывается. Компания «Волга Строй Сервис» («ВСС») находится в Тольятти и занимается промышленным и гражданским строительством. Согласно информации на сайте «ВСС», АвтоВАЗ является заказчиком этой компании с 2004 года. Для автозавода организация как строит новые объекты, так и модернизирует уже существующие. «Волга Строй Сервис» принадлежит директору компании Сергею Одинцову.



КОМПАНИЯ «ВОЛГА СТРОЙ СЕРВИС» пошла на конфликт с одним из своих крупнейших заказчиков

Обновленный «Че» - телеканал с сильным характером

Телеканал «Че» - это молодежный канал об образе жизни современных людей, их хобби, увлечениях и самых ярких впечатлениях. Всего за 1,5 года молодому телеканалу удалось достичь немалых успехов. «Че» запускал много интересных проектов собственного производства, ориентированных на самые разнообразные сферы жизни: музыка, кино, юмор, наука, путешествия, экстрим, автомобили и многое другое. Это были первые шаги, которые позволяют «Че» двигаться дальше и только вперед!

Сохранив собственную уникальность, канал отвечает быстро меняющимся вкусам телезрителей и рекламодателей. «Че» продолжает завоевывать внимание аудитории новыми современными и развлекательными проектами и качественно новым контентом. Первый этап изменений зрители и партнеры увидели и оценили уже на днях - канал изменил свое эфирное



оформление и логотип. «Че» стал первым российским телеканалом, который предложил своим зрителям поучаствовать в обновлении фирменного стиля. Логотип был выбран по результатам голосования, в котором приняли участие более 1,5 тыс. че-

ловек. Канал «Че» становится ориентированным на аудиторию в возрасте 25-49 лет с ядром «мужчины 30-40 лет». «Че» становится телеканалом для молодых активных людей, которые хорошо разбираются в современных новинках, активно следят за событиями в мире, имеют разнообразные увлечения и смотрят популярные зарубежные сериалы и кинофильмы.

Новая интонация и философия канала уже позволила сделать успешные шаги по качественному обновлению контента, которые привлекли новую аудиторию зимой 2017 года. Популярные американские продукты от НВО («Как избежать наказания за убийство», «Мистер Робот», «Молодой папа», «Карточный домик» и другие), запущенные в специальном слоте «Большой сериал», показали отличные результаты. Помимо линейки популярных сериалов, «Че» показывает лучшие зарубежные боевики в

слоте «Сильное кино», а также запускает новые продукты собственного производства. Зрители увидят много интеллектуальных, спортивных и реалити-шоу, которые сопоставимы по масштабу и качеству с лидерами на телевизионном рынке.

Телеканал «Че» активно и быстро развивается и в цифровой среде. На сегодня суммарное количество подписчиков официальных сообществ «Че» в социальных сетях составляет почти 300 тысяч человек.

Всего за 1,5 года «Че» становился неоднократно обладателем отраслевых и профессиональных наград и премий. В 2016 году «Че» был отмечен сразу двумя наградами: золотом и бронзой PromaxBDA.

Вместе с молодежным телеканалом «Че» зрители всегда будут в гуще современных тенденций и новинок, смогут попробовать мир на вкус и насладиться яркими впечатлениями! ■

КРИЗИС

Банкротят «Инстройпроект ДВИ»

ОЛГА КОНОВАЛОВА

В отношении сразу двух структур подконтрольной семье Латкиных группы компаний «ДВИ» начата процедура банкротства. Федеральная налоговая служба России обратилась в Арбитражный суд Самарской области с требованием признать несостоятельным ООО «Инстройпроект ДВИ» и АО «Газэнергострой». Оба заявления фискалов поступили в суд 28 июля. «Инстройпроект ДВИ» и «Газэнергострой» учреждены в 2001 году. Первая компания специализируется на строительстве автомобильных дорог, вторая занимается передачей электроэнергии и технологическим присоединением к

ФНС РЕШИЛА придать ускорение расчету с бюджетом со стороны компаний Антона Латкина



распределительным электросетям. Обе структуры на 100% принадлежат ООО «Самарадорстройпроект ДВИ», 80% которого находятся в собственности у Натальи Латкиной. Требования ФНС о банкротстве обеих организаций, очевидно, связаны с их долгами по внесению обязательных платежей и сборов

в бюджет. По данным системы «СПАРК-Интерфакс», к началу года в отношении «Инстройпроект ДВИ» возбуждено пять исполнительных производств на сумму 0,2 млн рублей по неисполненным налоговым обязательствам. Долги «Газэнергостроя» перед фискалами превышают 0,5 млн рублей.

КОНФЛИКТ

К Чадаевой не прислушались



«РУМО» ОСТАВИЛИ с прежним временным управляющим

КСЕНИЯ ЧАСТОВА

Миноритарным акционерам нижегородского завода «РУМО» Ирине Чадаевой и Олегу Шабалину не удалось добиться признания незаконными действий его временного управляющего Вячеслава Самсонова. С соответствующим требованием миноритарии обращались в Арбитражный суд Нижегородской области. Чадаева и Шабалин обвинили Самсонова в неисполнении ряда действий. В частности, по их мнению, Самсонов не провел инвентаризацию имущества должника и не обеспечил его сохранность, не провел анализ заявлений кредиторов, а также не владеет полной информацией о реальном финансовом состоянии завода. В суде они заявили, что все это «негативно сказывается на предприятии и на его кредиторах». Однако в конце мая 2017 года нижегородский арбитраж отказался удовлетворить жалобу акционеров. Последние с этим не согласились и обжаловали данное решение, одновременно заявив, что Самсонов «занимает должность временного управляющего ОАО «РУМО» номинально», а из-за его бездействия недвижимое имущество распродается собственниками предприятия. Тем не менее в июле заявителям в удовлетворении жалобы отказали.

САНКЦИИ

«Кедр» остался без поддержки ФАС



САМАРСКОЕ УФАС не выявило нарушений при проведении торгов на право пользования рыболовным участком

САБИНА САМЕДОВА

ООО «Кедр» не удалось доказать, что Средневожское территориальное управление Федерального агентства по рыболовству нарушило закон о конкуренции. Самарское УФАС признало жалобу компании необоснованной. В середине июля «Кедр» обратился в ведомство с заявлением, в котором высказал претензии относительно действий Средневожского территориального управления Федерального агентства по рыболовству при проведении открытого аукциона на право заключения договора пользования рыболовным участком, расположенным в Волжском районе области, «Пруд на балке Ветлянка». Как указано в тексте жалобы, в опубликованном реестре заявок на участие в аукционе «Кедра» не оказалось. После выяснения обстоятельств компания включила в реестр подавших заявку юрлиц, однако в итоге «Кедр» не допустили к аукциону, поскольку отсутствовали документы, подтверждающие полномочия подавшего заявку лица. Рассмотрев заявление, антимонопольная служба пришла к выводу, что комиссия правомерно отказала «Кедру» в допуске к участию в аукционе, поскольку заявка компании не соответствовала всем требованиям.

СОБСТВЕННОСТЬ

ОЛЕСЯ СИМАНЕНКО, КСЕНИЯ ЧАСТОВА

Баскаков упустил птицефабрику



ИМУЩЕСТВО «ВОЛЖСКОЙ ПТИЦЕФАБРИКИ» останется у «Волжского бройлера»

Птицефабрика в Сызранском районе останется в собственности «Волжского бройлера». Ранее площадка принадлежала подконтрольному Наталье Осиповой ОАО «Птицефабрика «Волжская». После начала банкротства последнего конкурсный управляющий птицефабрики Александр Баскаков выставил имущество на продажу по цене 163 млн рублей. В ходе торгов путем публичного предложения 2 марта 2015 года победителем стало ООО «Программное решение», которое позже переименовали в «Волжский бройлер». Покупатель оплатил лишь часть суммы сделки - из 27,341 млн рублей он перечислил лишь 16,468 млн. В связи с неоплатой оставшейся суммы 2 июня того же года Баскаков обратился в суд с требованием расторгнуть договор купли-продажи и вер-

нуть имущество в конкурсную массу банкротящейся птицефабрики. Однако суд не увидел оснований для этого, указав, что в договоре отсутствовали условия расторжения договора в связи с неоплатой активов. 25 июля Баскакову на суде зачитали отказ в удовлетворении его требований.

Богданову не дали передумать



БАНКРОТСТВО ИГОРЯ БОГДАНОВА, вероятно, пошло не по плану

В отношении совладельца игулевского холдинга «АКОМ» Игоря Богданова введена процедура реализации имущества гражданина. В 2016 году Богданов обращался в самарский арбитраж с требованием признать себя банкротом. Основанием для этого он назвал имеющуюся у него кредиторскую задолженность в 119,2 млн рублей. Долг возник по договору поручительства перед ОАО «Банк ВТБ» (ОАО). На судебном заседании Богданов подчеркнул, что у него нет какого-либо движимого или недвижимого имущества. Тем не менее в марте 2017 года в отношении бизнесмена ввели процедуру реструктуризации долгов, предоставив ему возможность восстановить свою платежеспособность и погасить долги перед кредиторами. Финансовым управляющим должника был утвержден Олег Бакаев. Однако уже 25 июля 2017 года Бакаев заявил о не-

обходимости ввести процедуру реализации имущества. Против такого решения выступили Игорь Богданов и его представитель. Однако суд приведенные Богдановым доводы, в частности о том, что ВТБ с суммой долга так и не включился в судебный процесс, обоснованными не нашел.

РОССИЯ САМАРА
телевидение и радио

90 лет

САМАРСКОМУ ГОСУДАРСТВЕННОМУ РАДИОВЕЩАНИЮ

Реклама. 392032. 0+

СПОНСОР РУБРИКИ

ООО «ДЕЛОВОЙ МИР-2»

АРЕНДА в Бизнес-Центре
«Деловой мир»Урицкого, 19
тел. 8(846) 2-73-44-44

Реклама 1381а

СТРОИТЕЛЬСТВО &
НЕДВИЖИМОСТЬ

КАКИЕ РАБОТЫ ТРЕБОВАЛОСЬ ПРОВЕСТИ ПОТЕНЦИАЛЬНОМУ ПОДРЯДЧИКУ

I этап - с момента заключения государственного
контракта до 15 сентября 2017 года

- 1. Инженерно-геодезические изыскания
- 2. Обзорные инженерно-геологические изыскания
- 3. Обзорные инженерно-экологические изыскания
- 4. Обзорные инженерно-гидрометеорологические изыскания

II этап - с 15 сентября по 30 ноября 2017 года

- 1. Сбор и систематизация исходных данных, предварительная оценка потенциальной грузовой базы речного мультимодального комплекса
- 2. Разработка вариантов перспективной технологии и компоновки комплекса речного порта
- 3. Разработка проекта планировки территорий
- 4. Разработка проекта межевания территорий



13,84

МЛН РУБЛЕЙ

составила начальная цена контракта на право проектирования территории в Красноглинском районе под размещение речного порта

тема &
главное

результат

ТОРГИ ПО ПРОЕКТУ ПЛАНИРОВКИ ПРОВАЛИЛИСЬ

Миграция на Сок повисла в воздухе

Перенос мощностей ОАО «Самарский речной порт» отложен на неопределенное время

ОЛЬГА ЭЛЛИНСКАЯ

Идея перемещения бизнеса «Порта Самара» со стрелки Волги и Самары в устье Сока рискует так и не реализоваться. Торги на разработку проекта планировки территории под объект, прошедшие в июле, признаны несостоявшимися, а новые не назначены. Эксперты не удивляются этому, отмечая, что миграция порта чревата слишком большими осложнениями.

Тема выноса ОАО «Самарский речной порт» с занимаемой им сейчас площадки обсуждается с 2011 года. Первоначально миграцию объясняли тем, что на месте речпорта хотели построить стадион к чемпионату мира по футболу в 2018 году. Затем будущий стадион переместили в район телецентра. Площадку речного же порта решили использовать для создания нового Дворца бракосочетаний и парка. Позже появилась идея переместить мощности порта в Красноглинский район. Под объект хотели отвести 7,3 га. В 2016 году стало известно, что площадь территории на стрелке Сока и Волги может существенно расшириться, а помимо речпорта там появится и жилая застройка. Речь шла о земельном наделе в 67,5 га. Часть территории попадала в зоны, осваиваемые третьими лицами на правах собственности и аренды.

Это не мешало чиновникам носиться с идеей передислокации порта на новое место. В конце июня 2017 года были объявлены торги на право выполнения работ по планировке территории под строительство речного грузового порта в устье реки Сок. Заказчиком выступило министерство транспорта и автомобильных дорог Самарской области. Начальная цена контракта составила 13,84 млн рублей. За эти деньги потенциальный подрядчик должен до 30 ноября 2017 года провести все необходимые работы. Заявки можно было подавать с 28 июня по 18 июля, 20 июля предполагалось провести сами торги. Участие в аукционе попытались принять лишь две структуры - ООО «Терра» и ООО «Нефтестрой проект». Предложенная обеими фирмами цена несущественно отличалась от начальной. «Терра» за свои услуги запросила 13,4 млн рублей, «Нефтестрой проект» - 13,84 млн рублей.

Однако в итоге торги закончились ничем. 20 июля стало известно, что все заявки отклонены, а конкурс признан несостоявшимся. Причины отбраковки предложений претендентов не уточнялись. До сих пор неизвестно, следует ли ожидать повторения процедуры она может потребовать продолжительного времени, соответственно, сдвинутся и сроки реализации проекта. Если,

конечно, его кто-то вообще планирует претворять в жизнь.

В ОАО «Самарский речной порт» в ответ на запрос «СО» сообщили, что вопросы относительно переноса порта не относятся к компетенции руководства общества, а посему ответить на них невозможно. Тем не менее в компании обозначили необходимость расширения. «Для развития предприятия в целом общество нуждается в дополнительных площадках для складирования песка речного и иных нерудных строительных материалов», пояснил генеральный директор ОАО «Самарский речной порт» Дмитрий Клевцов. - С получением новой площадки для складирования и реализации своей продукции в более территориально доступном для потребителя месте появляется надежда на перспективное развитие общества и всего региона».

Эксперты считают, что провал торгов связан с неочевидной целесообразностью размещения порта в устье Сока. Заместитель генерального директора НП «Приволжское региональное общество архитекторов и проектировщиков» Эрдем Манзаров напоминает, что речпорт логично размещать в районе реки Самарки. «Там сложилась привычная логистика. В любом случае такие вещи необходимо осмысливать профессионально широким сообществом, а у нас в последнее время все это делается кулуарно в кабинетах, - се-

ЧИНОВНИКИ
НЕ НАШЛИ

подрядчика по разработке документации для размещения речпорта в Красноглинском районе



тует Эрдем Манзаров. - Отчасти поэтому и могла возникнуть ситуация, в которой видные участники рынка не заинтересовались разработкой проекта. Сама затея порочная. Там сначала нужно провести обширнейшее исследование, разобраться с вопросами экологического характера, а потом уже проводить торги». Манзаров допускает, что сроки проекта из-за признания торгов несостоявшимися сдвинутся, однако насколько именно, он сказать затруднился.

Адвокат Самарской областной коллегии адвокатов Максим Москалев отмечает, что участники торгов сами могут форсировать

события. «Иногда компании срабатывают на опережение и не ждут, когда торги будут проведены повторно, - отмечает эксперт. - Есть право обжаловать решение комиссии, обратиться в суд и доказать, что заявка соответствовала требованиям».

В министерстве транспорта и автомобильных дорог Самарской области на момент сдачи номера в печать на запрос «СО» ответить не успели. В Институте экологии Волжского бассейна РАН свою позицию относительно допустимости размещения речного порта в пойменной зоне устья реки Сок также не обозначили. ■

тяжба

Война затягивается

Планы правительства по размещению мощностей речпорта в Красноглинском районе осложняются правами третьих лиц на часть территории. Наиболее долгоиграющей стала борьба чиновников с ООО «Междуречье», складировавшим песок на месте будущего порта. Формально компания ее проигрывает, в реальности это никак не мешает ей работать.

Участком площадью 19773 кв. м с 2014 года владел ЗАО «Авуар». Территория несколько раз перепродавалась: первоначально договор купли-продажи был заключен между министерством имущественных отношений Самарской области и «Междуречьем» в марте 2013 года. В июне 2014 года собственником стал «Авуар». На этой площадке «Междуре-

чье» складировало намытый в акватории песок. В администрации придерживались мнения, что участок изначально был присвоен незаконно. В 2015 году мэрия обратилась в арбитраж, требуя признать все договоры купли-продажи участка недействительными. Также в администрации требовали применить последствия ничтожности этой сделки, а именно - вернуть в муниципальную собственность территорию в 19773 кв. м. В 2016 году суд принял обеспечительные меры, запретив «Авуару» совершать сделки с участками. Уже позже, в июне 2017 года, требования администрации были признаны правомерными. Однако конфликт бизнесменов с чиновниками вряд ли исчерпан. Теперь стало извест-

но, что, несмотря на запрет по отчуждению, «Авуар» обратился в управление Росреестра по Самарской области с заявлением о разделе упомянутого участка на три меньших надела. Помимо претензий «Авуара», территория под будущий речпорт обременена и правами иных собственников. В непосредственной близости находится садово-дачное товарищество «Усть-Сок». Согласно данным публичной кадастровой карты, оно включает не менее 70 участков. СДТ размещено непосредственно на береговой линии реки Сок. Едва ли собственники дачных домов спокойно отнесутся к перспективам изъятия их участков для государственных нужд в виде размещения речного порта.

детали

ТЕНДЕР ПРИВЛЕК НЕМНОГИХ

Несмотря на масштабность и значимость проекта по планировке территории под размещение мощностей Самарского речного порта, компаний, заинтересовавшихся участием в торгах, оказалось всего две. Одна из них - ООО «Терра». Совладельцами выступают Алексей Иванчик и Геннадий Радионов. Согласно данным системы «СПАРК-Интерфакс», у «Терры» уже было заключено несколько контрактов с министерством транспорта и автомобильных дорог в 2015-2016 годах. Однако в основном фирма занимается строительным надзором, а не разработкой проектов планировки.

Другая компания, заявка которой на участие в торгах также отклонена, - ООО «Нефтестрой проект» («НСП»). Владелец компании - Сергей Сутягин и Юлия Елисеева. Единственный государственный контракт фирмы, о котором есть данные в системе «СПАРК-Интерфакс», - осуществление авторского надзора за реконструкцией здания цирка в Пензе. На сайте же «НСП» указано, что за время деятельности компания разработала более 150 проектов обустройства инфраструктуры нефтегазодобывающих предприятий по России. В то же время директор ООО «Терра» Александр Доронин отметил, что ему неизвестно, по какой причине обе заявки были отклонены и почему только две компании заинтересовались участием в торгах. «Возможно, другие участники рынка не рассчитали свои силы или были заняты другими проектами», - прокомментировал он. Также Александр Доронин подтвердил, что в случае повторного проведения торгов он и его компания заинтересованы в том, чтобы снова принять в них участие.

ИНИЦИАТИВА

На Аэродромной согласуют недвижимость



ЗЕМЛЮ ПОД офисным центром на ул. Аэродромной, 40 привели в соответствие с использованием

ОЛЬГА ЭЛЛИНСКАЯ

Территория в Железнодорожном районе в Самаре будет переведена в зону Ц-3. Это следует из решения думы Самары от 25 июля 2017 года.

Участок на ул. Аэродромной, 40, у которого изменено зонирование, находится в собственности города. Его площадь составляет 6623,1 кв. м, кадастровая стоимость - около 57 млн рублей. Территория относится к землям населенных пунктов, предназначена для объектов общественно-делового значения. Согласно данным публичной кадастровой карты, фактически она занята школой №1, также там находится офисное здание. В нем базируется Самарская объединенная техническая школа ДОСААФ России, государственная инспекция гостехнадзора по Самаре и Новокуйбышевску, а также другие организации.

Территория будет переведена из зон ПК-1 (предприятия и склады V-IV классов вредности) и Ж-4 (застройка многоэтажными жилыми домами) в Ц-3 (общественно-деловую зону районного значения). Последняя позволит размещать здесь без специальных согласований среднеэтажную и многоэтажную жилую застройку, объекты коммунального, социального, бытового, амбулаторно-поликлинического обслуживания. Разрешены и объекты торговли, общепита, гостиницы, магазины и банки.

ИНВЕСТИЦИИ

Потратятся на памятники

ОЛЬГА ЭЛЛИНСКАЯ

Сразу для трех исторически значимых самарских зданий пойдут подрядчиков, способных выполнить реставрацию объектов культурного наследия. Извещения о начале торгов опубликованы 28 июля.

Заказчиком всех трех закупок выступает департамент градостроительства Самары. На реставрацию дома Васильева, расположенного на ул. Куйбышева, 123, направят 11,45 млн рублей. Здание построено в 1880-1890 годах и является памятником регионального значения. Еще одни торги выявят подрядчика

для реставрации дома Петровой на ул. Фрунзе, 177, литера А, также регионального значения. Начальная цена контракта 12,97 млн рублей. Наконец, 28,79 млн рублей выделяется на аукцион по ремонту городской управы (дома Тареева) на ул. Куйбышева, 48, здание построено в 1840 году. Сейчас все эти здания находятся в муниципальной собственности и используются под офисные помещения.

Подрядчикам предстоит отреставрировать лицевой фасад и кровлю объектов. В документации подчеркивается, что ремонтно-реставрационные работы отличаются от обычных



ГОРОДСКОЙ БЮДЖЕТ профинансирует восстановление трех ОКН

строительных работ. На протяжении ремонта кроме обычного надзора будет осуществляться научное руководство - по согласованию с подрядными организациями. Работы проводятся в рамках подготовки к Чемпионату мира по футболу. Все три аукциона состоятся одновременно, 21 августа.

РЕЗУЛЬТАТ

«СтройКомплектСервис» сливают

Фонд капитального ремонта потребовал внести подрядчика в черный список

САБРИНА САМЕДОВА

НО «Фонд капитального ремонта» добивается признания ООО «СтройКомплектСервис» недобросовестным поставщиком. Компания сорвала сроки ремонта в одном из домов. Эксперты не исключают, что задержка была вызвана не халатностью подрядчика, а плохим взаимодействием с заказчиком.

В 2016 году ФКР провел конкурс на выполнение работ по капитальному ремонту домов в Новокуйбышевске. Требовалось обновить внутридомовые инженерные системы. Победителем

признали ООО «СтройКомплектСервис». Исполнитель обещал закончить работы до 9 июля 2017 года. Цена контракта составила 81,823 млн рублей.

Однако теперь сотрудничество с фондом может обернуться для «СтройКомплектСервиса» невозможностью получать новые государственные контракты. В июле 2017 года ФКР обратился в антимонопольную службу с заявлением о включении подрядчика в реестр недобросовестных поставщиков. Как следует из содержания жалобы, не в полном объеме выполнен ремонт в одном из домов. 19 июля ведомство Леонида Пака приня-

ло заявление госорганизации к рассмотрению.

Как поясняет исполнительный директор консалтинговой компании S.D.A.-Group Александр Фишман, нарушение сроков работ может быть вызвано не только халатностью строителя, но и непредоставлением заказчиком необходимых согласований и документации. По словам юриста, на другие исполняемые «СКС» госконтракты, при условии, что таковые есть, решение ФАС вряд ли повлияет.

Генеральный директор ОАО «ИСК «Домостроитель» Роман Прохуровский считает, что у компании могли возникнуть

ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

ПОСКО осталась на второй год

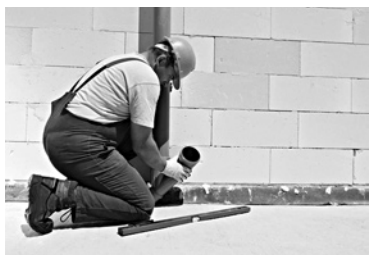
АНАСТАСИЯ ГРИМАНШЕВИЧ

ООО «ПОСКО» продлило срок разработки проекта планировки и межевания территории в Куйбышевском районе Самары. Первоначально компания приступила к подготовке градостроительной документации для участка в границах ул. Белорусской и Большой Караванной в июне 2016 года. Общество обязывалось за 12 месяцев представить муниципальному департаменту градостроительства проект выделения элементов планировочной структуры для площадки в 13,2 га. 31 июля департамент предоставил ПОСКО новое разрешение на выполне-



ПОСКО УМЕНЬШИЛИ площадь территории для разработки проекта планировки и межевания

ние проектных работ для территории в 13,16 га. В настоящее время данный квартал занят многоквартирными жилыми домами, торговым центром «Междуречье» и другими объектами.



ООО «СТРОЙКОМПЛЕКТСЕРВИС» («СКС»)

- Создано в 2008 году в Самаре
- Собственниками компании выступают Руслан Боровиков (33,33%), Сергей Сулягин (33,33%) и ЗАО «Проект-НН» (33,33%)

вление ремонтных работ с региональным оператором. «При наличии оснований и действий, противоречащих договорным обязательствам, фонд примет меры для расторжения таковых», - предупредили в НО.

Получить комментарий «СтройКомплектСервиса» не удалось. ■

ДЕВЕЛОПЕРЫ НЕ БЕРУТ «КОММУНАР»

АНАСТАСИЯ ГРИМАНШЕВИЧ

Министерство строительства Самарской области не смогло определить инвестора для застройки участка в 52,3 га в Волжском районе. Аукцион на право заключения договора аренды площадки объявили 30 июня. Она расположена в п. Петра-Дубрава и предназначалась для размещения казенного предприятия «Коммунар». Теперь ее решили использовать для «комплексного освоения в целях жилищного строительства». Стартовая стоимость лота равнялась 7,606 млн руб. Ежегодная арендная плата за участок могла составить 10,142 млн руб. 27 июля завершился прием заявок на участие. Согласно протоколу от 28 июля, никто из девелоперов интереса к лоту не проявил. В связи с этим аукцион признали несостоявшимся.



ЗАСТРОЙКА 52,3 ГА в Петра-Дубраве откладывается

ОБРЕМЕНЕНИЯ

«Фабрика» встретила новые барьеры



МЭРИЯ САМАРЫ нашла новые аргументы против предоставления участка «Фабрике»

АНАСТАСИЯ ГРИМАНШЕВИЧ

Мэрия Самары обнаружила дополнительные препятствия для приватизации участка в Куйбышевском районе. ООО «Фабрика» собиралось приобрести у муниципалитета 33 045 кв. м земли на ул. Халиловской, 2. Ранее там размещалось производство ЗАО «Самарский мукомольный завод №2».

В мэрии Самары отказались предоставлять площадку. Тогда «Фабрика» инициировала процесс в областном арбитраже, обязывая чиновников подготовить договор купли-продажи участка. В ходе процесса администрация города возражала против требования. Там указывали, что территория расположена в пределах береговой полосы реки Самары и обременена объектом гражданской защиты.

Теперь стало известно о новых препятствиях. На заседании 21 июля представители департамента градостроительства Самары заявили, что запрашиваемый участок находится в двух территориальных зонах. Кроме того, к участию в процессе решили привлечь Управление государственной охраны объектов культурного наследия Самарской области. Оно должно представить суду сведения о нахождении на площадке памятников культуры и истории. Очередное заседание по делу назначено на 8 августа.

личное мнение

ВАЛЕРИЙ ЕРМАКОВ

Топ-менеджер ПАО «Ростелеком» о стратегии развития компании на региональном рынке

ТАТЬЯНА АНЗОНГЕР

Самарский филиал «Ростелекома» остается крупнейшим оператором на региональном телекоммуникационном рынке. О стратегии развития компании, планах на ближайшее будущее, роли государственного оператора в выстраивании концепции цифровой экономики и шел разговор между корреспондентом «СО» с вице-президентом ПАО «Ростелеком» по работе с корпоративным и государственным сегментами Валерием Ермаковым. Топ-менеджер, будучи главой поволжского «МегаФона», принимал непосредственное участие в становлении и развитии местных телекоммуникаций.

- Сегодня глобальная экономика взяла курс на цифровизацию. Этот процесс затрагивает все сферы и не представляется возможным без участия крупнейших телеком-компаний. Какова роль «Ростелекома» в формировании новой бизнес-модели?

- Сегмент цифровых и контентных услуг устойчиво развивается и уже достиг значительных размеров. Мы довольны тем, что доходы по статье «Цифровые и контентные услуги» растут примерно на 10% год к году, что является свидетельством успеха цифровой трансформации нашего бизнеса. По итогам 2016 года доля цифровых и контентных услуг в выручке достигла 44%, и мы ожидаем дальнейшего роста этого показателя до 60% к 2020 году в соответствии с действующей стратегией компании.

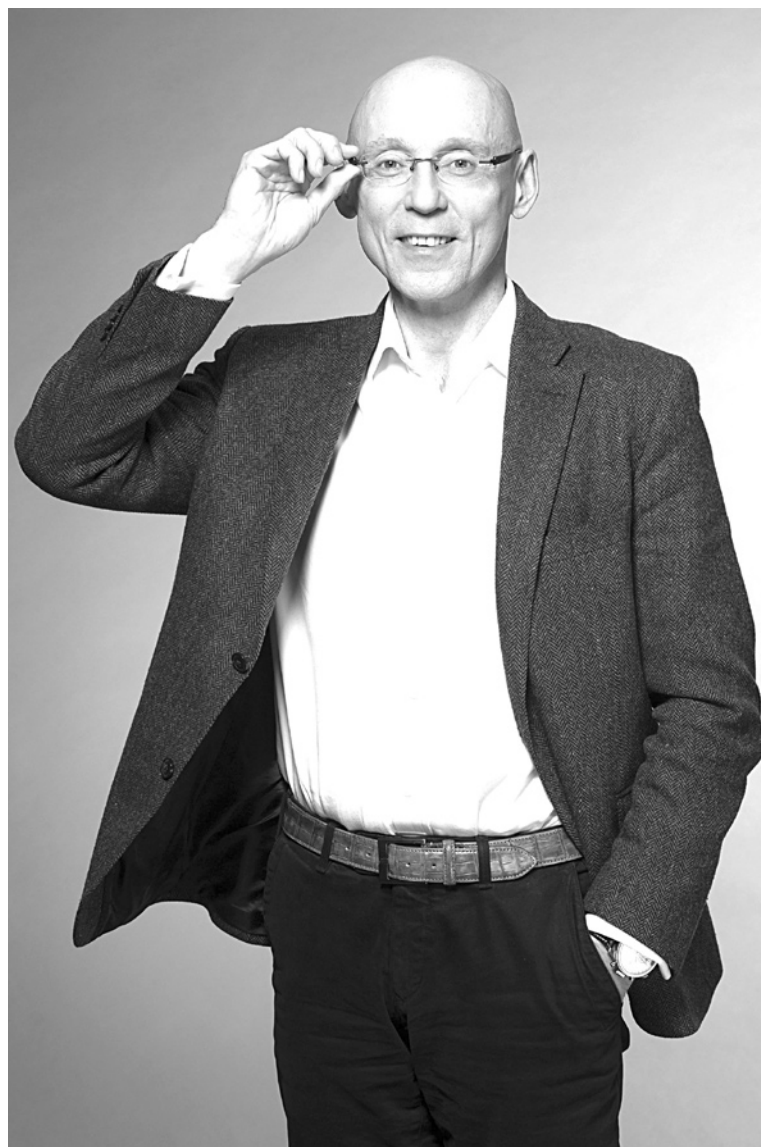
Сегодня вопрос кибербезопасности перешел в разряд актуальных, и операторы прилагают максимум усилий для защиты как своей инфраструктуры, так и ресурсов клиентов.

- Насколько быстро этот процесс дойдет до регионов?

- Сегодня он происходит повсеместно. Это касается физических лиц, частного и государственного бизнеса, небольших компаний и крупных корпораций. Те, кто хочет быть конкурентоспособным, соответствовать запросам потребителей, - держат руку на пульсе. Многие регионы уже внедряют элементы цифровой экономики - систему «Умный город», видеонаблюдение на производствах и управление сложными производственными процессами в формате M2M, используют новые каналы продаж и обслуживания, новые способы

Самарский рынок очень избалован

Те, кто хочет быть конкурентоспособным, соответствовать запросам потребителей, - держат руку на пульсе.



коммерциализации. Самара находится в числе наиболее продвинутых в этом отношении городов.

- Как вы оцениваете сегодняшнюю позицию «Ростелекома» в Самарской области? Как они изменились с покупкой «АИСТа» в Тольятти?

- «Ростелеком» - сильный игрок на рынке услуг связи в Самарском регионе. У нас более половины от всех абонентов фиксированной телефонии в регионе, мы занимаем уверенные позиции в сфере предоставления услуг доступа в Интернет по волоконно-оптическим технологиям. Треть всех объектов коммерческой недвижимости в Самарской области подключена к оптике «Ростелекома». 63% торговых и бизнес-центров региона пользуются нашими услугами телефонии. К 2020 году более 90% всех объектов коммерческой недвижимости будут подключены по оптике со скоростью не менее 100 Мб/с. Покупка «АИСТа» значительно упрочила позиции «Ростелекома» в Тольятти и позволила улучшить качество связи, покрытие и зону охвата.

- Рассматриваете ли возможность приобретения каких-либо местных телеком-компаний в регионе?

- Телеком-рынок уже прошел фазу органического роста, и какого-то серьезного его передела вряд ли можно ожидать. Если посмотреть назад, то у «Ростелекома» было очень много приобретений за последние несколько лет. Для нас M&A (слияние и поглощение. - Прим. ред.) является одним из тех инструментов, которые позволяют обеспечить развитие компа-

нии за пределом органического роста. Поэтому все зависит от того, насколько перспективна и интересна в плане развития бизнеса та или иная компания. «АИСТ» - это один из примеров, реализованных в прошлом году. Поэтому я точно могу сказать, что интерес к такого рода сделкам у нас есть.

- Насколько сегодня уязвима сетевая инфраструктура телеком-операторов?

- 5-7 лет назад о вопросах кибербезопасности многие не задумывались. Сегодня этот вопрос перешел в разряд актуальных, и операторы прилагают максимум усилий для защиты как своей инфраструктуры, так и ресурсов клиентов. К сожалению, от сбоев никто на 100% не застрахован, и случиться это может у любого оператора. Это связано с тем, что количество атак, а также их разновидностей в мире лавинообразно растет. У «Ростелекома» на сегодняшний день есть перечень специальных продуктов, которые позволяют защитить от киберугроз как частных, так и корпоративных и государственных клиентов.

- В мае самарские абоненты «МегаФона» столкнулись с проблемой отсутствия голосовой связи, которой не было несколько часов. Существует ли у вас сегодня предложение, которое позволяет оставаться на связи в таких ситуациях? Насколько корректно говорить о большей уязвимости мобильной связи по сравнению с фиксированной?

- Знаете, в авиации есть практика, когда после каких-то аварий или отключений происходит разбор полета, вся ситуация раскладывается на мелкие составляющие. Так и в телекоммуникациях - мы анализируем все, чтобы не допустить повторения ошибок. Если говорить о преимуществах одного вида связи перед другим, то я бы не стал напрямую сравнивать фиксированную и мобильную связь, потому что сегодня каждая из них закрывает свою нишу. Но при этом грани между ними постепенно стираются и клиент заинтересован в конвергентном решении, когда он не задумывается, чем пользуется. В прошлом году «Ростелеком» запустил MVNO (аренда сети связи для предоставления услуг сотовой связи под собственным брендом. - Прим. ред.), и у нас активно растет клиентская база. Сегодня в целом по стране у нас более 200 тысяч клиентов. Связь предоставляется на базе Tele-2 под брендом «Ростелекома», а все разговоры внутри сети MVNO предоставляются бесплатно.

Покупка «АИСТа» значительно упрочила позиции «Ростелекома» в Тольятти и позволила улучшить качество связи, покрытие и зону охвата.

- Запущена ли эта услуга в Самаре?

- Да, в Самаре мобильная связь «Ростелекома» работает. Пока мы еще находимся в начале пути, поэтому решаем вопросы, связанные с увеличением территории покрытия. Конкуренция на самарском рынке услуг связи высокая, потребитель избалован качеством мобильных услуг, и чтобы соответствовать ожиданиям клиентов, нам предстоит еще многое сделать. При этом мы действуем так, чтобы не только догнать конкурентов, но и опередить их в дальнейшем. ■

В авиации есть практика, когда после каких-то аварий или отключений происходит разбор полета, вся ситуация раскладывается на мелкие составляющие. Так и в телекоммуникациях - мы анализируем все, чтобы не допустить повторения ошибок.

САМАРСКИЕ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНИКИ ОТМЕЧАЮТ РОСТ ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПО ГРУЗОВЫМ И ПАССАЖИРСКИМ ПЕРЕВОЗКАМ

№51 (1587), 3 августа 2017
САМАРСКОЕ ОБОЗРЕНИЕ



ОЛЕГ БЕЛОЗЕРОВ,
президент
ОАО «РЖД»

Российские железные дороги, как и любая большая железная дорога в любой стране, – это зеркало экономики.



СПЕЦИАЛЬНАЯ СЕКЦИЯ

ЖЕЛЕЗНАЯ ДОРОГА

ЕЛЕНА ВАВИНА

Самарские железнодорожники показали рост основных объемных показателей в 2016-м - первой половине 2017 годов. Рост коснулся как грузовых перевозок, так и пассажиропотока. Стабильный рост демонстрируют нефтепродукты - основной вид груза на железной дороге, а вот строительные материалы показали отрицательную динамику.

Главным оператором железнодорожных путей в Самарской области выступает Куйбышевская железная дорога (КбшЖД) - филиал ОАО «РЖД». Также пути магистрали пролегают по территории Республики Татарстан, Башкортостана, Мордовии, Рязанской, Пензенской, Тамбовской, Ульяновской, Оренбургской и Челябинской областей. Именно структура экономики регионов присутствия определяет специфику работы предприятия, структуру грузооборота и состав контрагентов.

Как рассказал «СО» начальник службы корпоративных коммуникаций КбшЖД Вячеслав Степанов, в 2016-м - первой половине 2017 года выросли погрузка, грузооборот, производительность локомотива. Также увеличились участковая и техническая скорость, средний вес поезда. Предприятию удалось повысить маршрутную скорость и качество использования подвижного состава, сокращены сроки доставки грузов.

Фирменным грузом компании называют нефть и нефтепродукты. По железнодорожным путям Куйбышевской магистрали отправляются грузы крупнейших нефтеперерабатывающих комплексов Башкирии, Татарстана и Самарской области. Инфраструктурой железной дороги пользуются компании, поставляющие нефть и нефтепродукты железнодорожными путями, - это «дочки» «Роснефти» АО «РН-Транс», АО «Нефтьтранс», ООО «Татнефть-Транс».

Как сообщили «СО» в пресс-службе компании, за первое полугодие 2017 года дорога укрепила свои позиции по транспортировке нефтепродуктов, переправив 19,2 млн тонн грузов, что на 0,5% выше аналогичного показателя 2016 года.

Более чем в два раза выросли перевозки лесных грузов - 191,3 тыс. тонн, что на 53,7% выше показателя января - июня 2016 года, и соли - 2,4 тыс. тонн и прирост в 57,2%.

На 44,7% увеличился грузооборот сахара (94,9 тыс. тонн), на 42,6% подросли комбикорма (2,1 тыс. тонн), почти на треть больше перевезено зерна - 549,9 тыс. тонн (+29,7%). Также рост грузооборота наблюдался по перевозкам химикатов (2,9 млн

ТРАДИЦИОННО ОСНОВНЫМ грузом КбшЖД считаются нефтепродукты, переправляемые крупными нефтеперерабатывающими комплексами из регионов присутствия



АЛЕКСЕЙ КОРЕНКО,
директор Самарского филиала АО «Первая Грузовая Компания»

На рост грузооборота в 2017 году повлияли конкурентоспособные условия предоставления подвижного состава и адресная работа с грузоотправителями по снижению простоев подвижного состава. Для этого мы оказываем им содействие в получении локомотивов для отправления вагонов со станции и своевременного обслуживания подъездных путей, помогаем в согласовании заявок, обеспечиваем комплексные услуги и там, где это экономически целесообразно, использование вагонов под двоянные операции.



ГЕННАДИЙ ТРЕТЬЯКОВ,
генеральный директор АО «ВолгаУралТранс»

Мы сумели минимизировать негативные последствия экономической нестабильности и адаптировать свою стратегию к работе в новых условиях. Вагонооборот в целом по компании продолжил снижаться, уменьшились показатели и по подаче вагонов, усилилась конкуренция в сегменте ремонта подвижного состава. Поэтому нам пришлось прилагать все усилия к привлечению дополнительных доходов.



ВЯЧЕСЛАВ СТЕПАНОВ,
начальник службы корпоративных коммуникаций Куйбышевской железной дороги

Задача любого производства - завтра работать лучше, чем сегодня! Прогноз развития зависит не только от нас. Железнодорожный транспорт - своего рода барометр развития экономики страны в целом: есть продукция промышленного производства, межрегиональные и межгосударственные торговые отношения, значит, есть погрузка и грузооборот. Улучшится материальное положение населения - повысится мобильность и т.д.

тонн, +4,5%), промышленного сырья (1,8 млн тонн, +6%), сельскохозяйственных машин (1,2 тыс. тонн, +2,8%), промтоваров (176,2 тыс. тонн, +5,7%), флюсов (98,3 тыс. тонн, +12,7%), грузов в контейнерах (909,9 тыс. тонн, +13,8%) и некоторых других типов грузов.

Отрицательная динамика наблюдалась по погрузке строительных грузов и цемента. Насколько именно ужались эти сегменты, в компании рассказывать не стали.

Всего за первое полугодие 2017 года грузооборот увеличился по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 11,7% и составил 83,8 млрд тарифных тонно-километров. Погрузка за шесть месяцев составила 33,6 млн тонн, что на 1,9% больше, чем за аналогичный период прошлого года.

Компании, по сути дела, удалось преодолеть негативный тренд в динамике грузоперевозок, наметившийся в 2016 году. Как сообщили в пресс-службе КбшЖД, всего за прошлый год погруз-

Железнодорожные перевозки в цифрах

Грузы

- 33,6 млн тонн составила погрузка на Куйбышевской железной дороге в январе - июне 2017 года (на 1,9% больше, чем за аналогичный период 2016 года)
- 83,8 млрд тонно-километров - грузооборот КбшЖД за первое полугодие 2017 года (+11,7%)

Основной прирост по видам грузов:

- соль - 2,4 тыс. тонн (+57,2%)
- лесные грузы - 191,3 тыс. тонн (+53,7%)
- сахар - 94,9 тыс. тонн (+44,7%)
- комбикорма - 2,1 тыс. тонн (+42,6%)
- зерно - 549,9 тыс. тонн (+29,7%)
- грузы в контейнерах - 909,9 тыс. тонн (+13,8%)
- флюсы - 98,3 тыс. тонн (+12,7%)
- метизы - 127,8 тыс. тонн (+11,1%)
- промышленное сырье - 1,8 млн тонн (+6%)
- промтовары - 176,2 тыс. тонн (+5,7%)
- химикаты и сода - 2,9 млн тонн (+4,5%)
- сельскохозяйственные машины - 1,2 тыс. тонн (+2,8%)
- нефтепродукты - 19,2 млн тонн (+0,5%)

Пассажиры

- 18 244 тыс. пассажиров перевезено Куйбышевской железной дорогой в 2016 году (на 671 тыс. больше уровня 2015 года)
- 6,3 млрд пассажиро-километров - пассажирооборот КбшЖД в 2016 году (+2,6%)
- 8,8 млн пассажиров отправлено на Куйбышевской железной дороге в первом полугодии 2017 года (+3,8%). Из них:
- 6,5 млн пассажиров в пригородном сообщении (+5,1%)
- 2,2 млн пассажиров в дальнем следовании (+0,3%)

ка составила 66 млн 858,2 тыс. тонн различных грузов, что ниже уровня 2015 года.

Несмотря на намеченный рост грузооборота, в КбшЖД пока не спешат строить прогнозы относительно итогов за весь 2017 год. По крайней мере, в пресс-службе предпочли не раскрывать плановые прогнозы на страницах СМИ. На соответствующий вопрос «СО» Вячеслав Степанов ответил уклончиво: «Задача любого производства завтра работать лучше, чем сегодня». Он также не стал сравнивать динамику показателей КбшЖД с филиалами РЖД в других регионах. «Сравнивать приведенные итоги работы железных дорог между собой некорректно, так как у каждой из них разные грузовые базы, транзитный потенциал и степень мобильности населения», - рассудил железнодорожник.

За годы работы железная дорога обросла пулом транспортных компаний, специализирующихся на грузоперевозках: самарское

> НА СТР. 19

АО «ВолгаУралТранс», ООО «РВД-Сервис» и ЗАО «Евросиб СПб-ТС» из Санкт-Петербурга, АО «Первая Грузовая Компания» и АО «Реф-сервис» (Москва), ООО «Транс-терминал» (Уфа) и другие.

Судя по отчетам самарских транспортников, 2016 год оказался непростым с точки зрения грузоперевозок. Так, в компании «ВолгаУралТранс» погрузка снизилась на 9% (абсолютные показатели в отчете компании не раскрыты). На 8,9% снизилось количество заключенных договоров на подачу - уборку вагонов по всем региональным транспортным комплексам.

При этом компании удалось на 3,8% увеличить вагонооборот - до 90 тыс. вагонов, нарастить доходы от логистических услуг и аренды инфраструктуры. В целом выручка предприятия в 2016 году выросла на 10% и составила 924,5 млн рублей (840 млн рублей в 2015 году). Чистая прибыль - 79,4 млн рублей против 77,5 млн рублей в 2015 году.

Генеральный директор «ВолгаУралТранса» Геннадий Третьяков в своем обращении к акционерам в отчете называет 2016-й «годом укрепления конкурентоспособности». Отчетность о работе в 2017 году компания не публиковала. В планах на этот год значатся расширение перечня обрабатываемых грузов, модернизация грузовых дворов, ремонт инфраструктурного комплекса и работы по оптимизации производства.

В АО «Первая Грузовая Компания» сообщили, что Самарский филиал предприятия в 2016 году погрузил более 6 млн тонн грузов, или 103 тыс. вагонов, что составляет 10% всех грузов, перевезенных по Куйбышевской железной дороге в отчетный период. При этом большую часть от общего объема погрузки филиала составили нефть и нефтепродук-



ИГОРЬ ОРЕХОВ,
генеральный директор ТД
«Универсальные
Машины»

Наша компания, являясь официальным дилером отечественных машиностроительных заводов спецтехники («РМ-Терекс», «ДСТ-Урал», «АЗ-Урал», «КЭМЗ») на территории Поволжья на протяжении 12 лет, предоставляет возможности поставки оригинальных запасных частей и тяжелой техники в адрес КбшЖД. С приходом нового руководства надеемся на расширение сотрудничества по обеспечению подразделений только оригинальной спецтехникой и запасными частями. Возможны совместные проекты на льготных условиях от производителей ДСТ.

ты (60%). Значительную часть занимают строительные грузы (25%) и товары народного потребления (5%). В меньшем процентном соотношении - химикаты, сода, сахар и прочие грузы. В первом полугодии 2017 года Самарский филиал ПГК погрузил 3,6 млн тонн грузов, или более 63 тыс. вагонов, на 23% превысив объем погрузки за аналогичный период 2016 года.

Директор Самарского филиала ПГК Алексей Коренко рассказал «СО», что на рост показателя повлияли конкурентоспособные условия предоставления подвижного состава и адресная работа с грузоотправителями по снижению простоев подвижного состава. В частности, за шесть месяцев филиал перевез 2,5 млн тонн нефтепродуктов в цистернах (+45% к прошлому году). При этом доля ПГК в общем объеме перевозок в цистернах по КбшЖД выросла с 9% до 13%. Основную номенклатуру грузов составили бензин и дизельное топливо, мазут и битум. Объем перевозок бензина и дизельного топлива за 6 месяцев 2017 года вырос на 65% и составил 1,7 млн тонн, мазута и битума - на 32%, до 374 тыс. тонн.

Говоря о планах и прогнозах на 2017 год, в ПГК отметили увеличение объемов погрузки и доли присутствия на полигоне КбшЖД, для чего в компании работают над расширением продуктовой линейки. «Например, мы разработали новую услугу по хранению грузов на путях необщего пользования: предлагаем вагоны нерабочего парка и невостребованные в низкий сезон специализированные вагоны для внутризаводских нужд грузоотправителей. Такие склады на колесах заинтересовали многих наших клиентов», - рассказали в пресс-службе ПГК.

Также в компании намерены заняться промышленной логистикой. В рамках этой услуги компания будет брать на себя внутризаводскую логистику крупных производственных предприятий, что позволит ее пользователям сокращать непроизводственные издержки. «В отдельных случаях мы готовы полностью управлять железнодорожным транспортным цехом, обеспечив его функционирование на более высоком технологическом уровне и с меньшими финансовыми затратами», - утверждают в компании.

Железная дорога является одновременно и индикатором состояния экономики, и локомотивом для всех смежных компаний. Контрагенты КбшЖД, даже если их деятельность далека от железнодорожного полотна, неизменно ощущают на себе колебания оборотов и финансового состояния компании. Об этом рассказал «СО» генеральный директор ТД «Универсальные Машины» Игорь Орехов.

«Несомненная, положительная динамика в работе КбшЖД влияет и на подрядчиков. Мы наращиваем сотрудничество по поставкам оригинальной продукции в адрес железной дороги», - рассказал эксперт. ■

задачи

Дороги ведут к мундиалю

Масштабные планы железнодорожников не обросли конкретными сроками

Одним из основных направлений работы железнодорожников в 2016-2018 годах называют подготовку транспортной инфраструктуры к Чемпионату мира по футболу 2018 года. В частности, к ЧМ-2018 руководство Самарской области и РЖД запланировали создание скоростного сообщения Самара - «Курумоч» - Тольятти. Областные власти прорабатывают проект уже несколько лет, однако сроки его реализации так и не названы.

Организация интермодальных железнодорожных перевозок на этом участке значителен среди прочего в Стратегии социально-экономического развития Самарской области на период до 2030 года (документ от 12 июля 2017 года опубликован на сайте регионального министерства экономического развития, инвестиций и торговли). В перечне основных проектов в рамках Стратегии-2030 нет сроков создания скоростного сообщения, указано лишь, что проект находится на стадии разработки. Поэтому остается неясным, кто выступит инвестором дорогостоящей магистрали. Среди возможных спонсоров называли, в частности, Китайскую железнодорожную корпорацию, однако ни о каких задокументированных договоренностях областные власти не сообщили.

Также к чемпионату планировали модернизировать железнодорожный вокзал Самары. В «Белом доме» предлагали реконструировать заброшенное здание бывшего РОВД на Комсомольской площади, пре-



КОГДА СКОРОСТНОЙ ПОЕЗД соединит Самару и Тольятти с аэропортом «Курумоч», остается загадкой даже для самих идеологов проекта

вратив его в многоуровневый паркинг, а на месте парковки разбить сквер.

27 июля 2017 года подготовку транспортной инфраструктуры к ЧМ-2018 обсуждали на рабочей встрече при самарском губернаторе Николае Меркушкине. В мероприятии также приняли участие генеральный директор АО «Федеральная пассажирская компания» (ФПК) Петр Иванов и начальник Куйбышевской железной дороги Рашид Сайбатов.

Главной темой встречи стала подготовка железнодорожников к перевозке пассажиров во время чемпионата. По подсчетам ФПК, в дни проведения самарских матчей по железной дороге планируют перевозить около 10 тыс. пассажиров в день. Иванов рассказал, что пассажирская компания уже прорабатывает график движения дополнительных поездов, чтобы удовлетворить возросший спрос в 2018 году. Окончательный график движения поездов и транзитных остановок должен быть готов к концу этого года, после того как будет проведена официальная жеребьевка группового этапа ЧМ-2018. ■

динамика

Пассажиры подтягивают поезда

Число пассажиров выросло впервые за пятилетку

В первом полугодии 2017 года продолжился наметившийся ранее тренд на рост пассажирских перевозок железнодорожным транспортом. Наибольшую динамику здесь показали пригородные перевозки внутри региона. Однако и поезда дальнего следования, судя по информации, предоставленной КбшЖД, пользуются высоким спросом.

В 2016 году услугами Куйбышевской железной дороги воспользовались 18 244 тыс. пассажиров, что на 671 тыс. больше, чем в 2015 году. При этом пассажирооборот в поездах формирования филиала вырос на 2,6% и составил почти 6,3 млрд пассажиро-километров. Пассажирооборот в поездах дальнего следования вырос на 2,9% и составил более 5,7 млрд пассажиро-километров.

В КбшЖД отметили, что число перевезенных пассажиров увеличилось впервые за последние пять лет. Именно рост пассажиропотока железнодорожники называют главным достижением прошлого года.

За первые шесть месяцев 2017 года компания дополнительно



СУДЯ ПО ОБОРОТАМ транспортных компаний, железнодорожный транспорт пользуется у пассажиров все более высоким спросом

нарастила основные объемные показатели: было отправлено порядка 8,8 млн пассажиров, что на 3,8% выше уровня 2016 года. Наибольшую динамику показало пригородное сообщение, здесь пассажиропоток вырос на 5,1% и составил более 6,5 млн пассажиров, поездами дальнего следования воспользовались свыше 2,2 млн пассажиров, рост составил 0,3%.

В ОАО «Самарская пригородная пассажирская компания» считают, что, несмотря на рост основных показателей по пассажирским перевозкам, железнодорожный транспорт в регионе

еще не развит до необходимого уровня. Об этом говорится в годовом отчете компании за 2016 год.

«Растущий спрос на качественные транспортные услуги, в том числе по перевозке пассажиров пригородным железнодорожным транспортом, удовлетворяется не полностью», - отмечено в документе.

Всего в 2016 году Самарская ППК перевезла более 8,2 млн человек, что на 7,3% выше уровня 2015 года (7,65 млн человек) и на 0,7% превышает бюджетный план (8,145 млн человек).

В структуре пригородных перевозок высокую динамику показали платные пассажиры - электричками воспользовались 5,156 млн «платников», что на 8% превышает показатель 2015 года (4,768 млн человек). Количество льготников-получателей социальных услуг составило 1,364 млн человек (+6% к аналогичному периоду прошлого года). Перевезено 588 тыс. работников железнодорожного транспорта (-2%), более миллиона учащихся (+10%) и 1,8 млн военнослужащих (-4%). ■

кадры

«НОВАЯ МЕТЛА» В ЗАТИШЬЕ

Для Куйбышевской железной дороги 2017 год оказался своеобразной вехой в связи с переменами в высшем менеджменте предприятия. В конце 2016 года начальником КбшЖД был назначен заместитель руководителя центральной дирекции управления движением ОАО «Российские железные дороги» Рашид Сайбатов, бывший до того начальником Свердловской дирекции управления движением.

В конце 2016 года, когда новость о новом начальнике только дошла до региональных транспортных компаний, игроки рынка гадали, какие изменения принесет с собой уральский железнодорожник. От нового начальника ждали кадровых решений и появления новых контрагентов-игроков, в том числе и с Урала.

Пока Сайбатов никак не проявил себя, по крайней мере в публичном поле. Он не слишком активно участвует в публичных мероприятиях и остается закрытой фигурой для СМИ - не дает интервью и комментариев, не делает публичных заявлений. В пресс-службе КбшЖД корреспонденту «СО» сообщили, что даже к Дню железнодорожника не могут взять комментарий



НОВЫЙ НАЧАЛЬНИК

Куйбышевской железной дороги остается непубличной персоной, закрытой для СМИ

начальника, не говоря уж о полноценном интервью.

Ожидаемых кадровых перестановок также не последовало. Согласно информации на сайте КбшЖД, с начала года в составе руководства дороги прошло единственное обновление - в мае был назначен новый заместитель начальника по территориальному управлению в Башкирском регионе. Эту должность занял Дмитрий Новиков, работавший до того в Ульяновском и Башкирском отделениях КбшЖД. В региональном министерстве транспорта и автомобильных дорог пока воздержались от оценки работы нового начальника дороги - ответа на соответствующий запрос редакции так и не последовало.

Перспективы роста

Как «Самарская пригородная пассажирская компания» меняет будущее региона

СЕМЕН БЕЗГИНОВ

Динамичное развитие транспортной сети региона, оперативные ответы на постоянно изменяющуюся логику перевозки пассажиров - в числе важнейших условий стабильного развития Самарской области. «Самарская пригородная пассажирская компания» решает эти задачи уже семь лет. Чего удалось достичь организации за это время и какими будут пригородные маршруты региона, рассказал генеральный директор АО «Самарская ППК» Олег Петрихин.

- Каковы результаты работы «Самарской ППК» за семь лет существования?

- Мы всегда ставили перед собой амбициозные цели, и большинство из них с успехом достигнуты. За семь лет наша компания стала неотъемлемым звеном в транспортной цепочке Самарской области. Это было время роста не только пассажиропотока, но и наших внутренних компетенций и возможностей.

Мы одна из немногих пригородных пассажирских компаний в сети РЖД, которой удалось сохранить основной объем перевозок. Ежегодно на пригородных поездах перевозится более 8 миллионов пассажиров. В наших планах - развитие туристических направлений, внедрение новых продуктов и дальнейшая работа над повышением качества обслуживания пассажиров.

- Какие новые форматы осваиваются компанией?

- «Самарская ППК» помимо традиционных перевозок в пригородном сообщении выполняет интермодальные перевозки (с использованием двух и более видов транспорта) на нескольких направлениях нашего региона. Так, принцип интермодальности используется при пересадке пассажиров, следующих из Новокуйбышевска и микрорайона «Южный город» в Самару. В качестве пересадочного пункта используется платформа Красный Кряжок в Куйбышевском районе Самары. Ведется работа с автобусными перевозчиками. В частности, организован маршрут автобуса №109, следующий из «Южного города» до этого конечного пункта. Итогом этой работы стали рост пассажиропотока на пригородных поездах (по нашим оценкам, на 286%) и переориентирование пассажиров с автомобильного транспорта на железнодорожный.

- Какие перспективы у интермодального формата в нашем регионе?

- Уверен, что интермодальные и мультимодальные форматы перевозок, а также новые транспортно-пересадочные узлы и автовокзалы на базе железнодорожных станций будут поль-

ЛОГИСТИКА ПОД КЛЮЧ

ЗА 6 МЕСЯЦЕВ 2017 ГОДА ПЕРЕВЕЗЕНО...



зоваться все большим спросом у населения Самарской области и поспособствуют развитию городских агломераций. Сегодня совместно с правительством Самарской области, Куйбышевской железной дорогой, органами местного самоуправления прорабатываются дополнительные проекты по организации перевозок в интермодальном формате. Так, например, совместно с администрацией Новокуйбышевска готовится проект организации транспортно-пересадочного узла на базе станции Липяги.

В целом использование интермодальных форматов при организации перевозок позволит нам выйти на качественно новый уровень обслуживания пассажиров, поскольку для компании важно не только сохранить имеющиеся объемы перевозок, но и обеспечить рост пассажиропотока. Увеличение объема перевозок будет обеспечено за счет повышения качества обслуживания населения и выстраивания современной системы пассажирской логистики, в том числе благодаря организации транспортно-пересадочных узлов на пассажирообразующих железнодорожных станциях Самарской области.

- Сегодня широко обсуждаются вопросы перевозки пассажиров из микрорайонов «Крутые Ключи» и «Кошелев-Парк», в том числе в контексте интермодальных форматов. Насколько известно «СО», компания активно развивает это направление...

- Да, в связи с застройкой микрорайона «Крутые Ключи» и увеличением пассажиропотока на некогда малонаселенной «дачной» платформе Ягодная открыта билетная касса на четыре окна с ежедневным режимом работы. Для жителей нового микрорайона в 2015 году увеличена составность в четырех поездах. В 2016 году дополнительно назначено два поезда, продлен маршрут следования поезда до станции Самара. Для скорых поездов «Тольятти-Лин» и «Самара - аэропорт «Курумоч» предусмотрена остановка на платформе Ягодная. В среднем в сутки от платформы

“

Важно не только сохранить объемы перевозок, но и наращивать пассажиропоток.

”

Ягодная отправляется и прибывает более 3000 человек.

Кроме того, наша компания рассматривает возможность обеспечения пересадки пассажиров, следующих из «Кошелев-Парка» в центральную часть города, на станции Смышляевка. В «Кошелев-Парке» проживает уже более 3,5 тыс. человек. Основные преимущества данной схемы пассажирских перевозок для населения - сокращение времени поездки в центральную часть города (железнодорожный вокзал Самары, Заводское шоссе, Зубчаниновское шоссе, «ЦСКБ-Прогресс», улица Земеца, Юнгородок) при оптимальной стоимости проезда. К примеру, стоимость проезда от станции Смышляевка до железнодорожного вокзала Самары на пригородном поезде - 29 рублей, с учетом времени в пути 35 минут. До платформы Пятилетка, где возможно совершить пересадку на линию Самарского метрополитена, время в пути - 13 минут. При этом пассажирская инфраструктура станции Смышляевка находится в хорошем состоянии, пропуск на платформу осуществляется в автоматическом режиме, через турникеты. До остановки общественного транспорта, которая расположена на автодороге Самара - Бугуруслан, пешеходное расстояние - 350 метров, правда, этот участок не обустроен.

- «Самарская ППК» принимает участие в разработке проекта «Городская электричка», который позволит улучшить транс-



портную ситуацию в городе. Что он будет собой представлять?

- Прорабатывается вопрос организации на базе железнодорожной инфраструктуры городской электрички по маршруту Красный Кряжок - Самара - Ягодная. Время в пути будет составлять 50 минут. Поезда будут охватывать семь основных пассажирообразующих станций, расположенных в черте города.

Сейчас реализован первый этап проекта - организовано движение пригородных поездов по маршруту Самара - Ягодная. Здесь курсируют 20 поездов в день, пассажиропоток в мае 2017 года по сравнению с предыдущим периодом прошлого года вырос на 46% и составил 74 267 человек. На наш взгляд, транспортная доступность для населения пригородным железнодорожным транспортом обеспечена в полном объеме. Вместе с тем организация этого проекта также требует модернизации городской инфраструктуры.

- Как сегодня формируется стоимость проезда? Внедряются ли новые схемы оплаты?

“

В наших планах - развитие туристических направлений и внедрение новых продуктов.

- Стоимость проезда устанавливается приказом министерства экономического развития, инвестиций и торговли Самарской области. Компания не вправе самостоятельно изменить ее или установить выше тарифов, которые предусмотрены приказом. Все расходы компании прозрачны, поскольку проходят экспертизу на обоснованность. При этом стоимость проезда устанавливается ниже себестоимости, то есть пассажир платит за проезд меньше, чем компания тратит на его перевозку. Пассажир платит 68,8% стоимости проезда, остальную часть субсидирует правительство Самарской области. С 2014 года общество внедрило оплату за проезд посредством транспортной карты, с 2016 года - посредством банковских карт. В настоящее время с помощью транспортных и банковских карт можно оплатить проезд на всей территории Самарской области.

- Что бы вы могли пожелать своим коллегам в День железнодорожника?

- От лица работников «Самарской пригородной пассажирской компании» и от себя лично я поздравляю всех железнодорожников с профессиональным праздником! Желаю здоровья, благополучия, энергии и реализации профессиональных планов! Наша стратегия - высокопрофессиональное, полное и безопасное обеспечение одной из фундаментальных свобод человека - свободы передвижения! ■

На правах рекламы

«Универсальные Машины» — территория спецтехники



Все чаще клиенты из самых разных сфер и отраслей обращаются к российскому производителю. О том, что предлагают сегодня бизнесу отечественные машиностроители, «СО» рассказал генеральный директор ТД «Универсальные Машины» - компании, являющейся официальным дилером крупнейшего машиностроительного холдинга RM-Terex, - Игорь Орехов.

- Какова география присутствия ТД «Универсальные Машины» и кто является ключевыми клиентами компании?

- Наш торговый дом более десяти лет поставляет строительную, дорожную и специальную технику всем, кто связан со строительством инфраструктурных объектов, предприятиям, работающим в сфере коммунального и дорожного хозяйства, сельского хозяйства, добывающей сферы Самарской, Саратовской и Ульяновской областей.



У наших клиентов есть возможность финансовой оптимизации.

Много лет работая на этом рынке, мы хорошо представляем, что нужно сегодня нашему клиенту. Безусловно, поставка всех видов техники, сопровождаемая комплексным техническим обслуживанием, - это стандартная практика. Но есть еще одно важное обстоятельство - мы должны предоставить клиенту весь спектр возможных решений, познакомить

его с новинками производителей и техническими возможностями современных машин и оборудования. Поскольку от того, что за инструмент находится в его руках, будет зависеть не только финальный результат, но и в целом перспективы развития компании.

- С какими производителями заключены соглашения?

- Прежде всего это крупнейший в России производитель строительно-дорожной техники RM-Terex. За последние несколько лет компанией запущено в серию несколько новых образцов продукции. Также мы сотрудничаем с автомобильным заводом «Урал». По тяжелой бульдозерной технике у нас заключено дилерское соглашение с челябинским заводом «ДТС-Урал» - одним из немногих в данном сегменте, который также показывает положительную динамику развития. Также в нашей линейке есть малогабаритная техника производства «КЭМЗ», которая применима в системе ЖКХ, в дорожно-строительном бизнесе. С полным перечнем продукции можно ознакомиться на сайте нашей компании.

- На каких видах спецтехники сфокусирован ваш бизнес?

- Мы видим, что сегодня некоторые иностранные производители СДТ значительно сократили поставки техники в Россию, некоторые стали неконкурентоспособны по цене. И поэтому сегодня сложилась ситуация, когда на первый план выходят отечественные производители. Являясь неким проводником от производителя до клиента, мы имеем возможность показать, каким является текущий ассортимент российской спецтехники. Это самые различные виды машин и промышленного оборудования: экскаваторы на гусеничном, колесном, автомо-



Мы хорошо понимаем, что нужно сегодня нашему клиенту.

билном ходу, фронтальные погрузчики, промышленные перегружатели. При этом всегда есть выбор, бюджетная серия или более многофункциональная и совершенная машина. Как, например, в случае с автогрейдерами. Дорожники, хорошо знакомые с традиционными версиями машин, в последние несколько лет стали переоснащать свои парки машинами нового поколения - серии TG. Машина стремительно вводится в промышленную эксплуатацию не только на территории России. Недавно несколько единиц были экспортированы на Филиппины. Всего в сегменте автогрейдеров производитель представляет 10 базовых моделей.

Наша компания одной из первых представляет на российском рынке ДСТ новинку 2017 - новый фронтальный погрузчик TL 150, который недавно поступил в продажу на нашу площадку. На эти модели предлагаются расширенная гарантия до трех лет без ограничения пробега и льготные условия приобретения по субсидированному лизингу.

У всех наших клиентов есть реальная возможность получить интересный вид продукции в тестовую эксплуатацию на вполне приемлемых условиях. Такая



практика как ничто другое позволяет оценить уровень комфорта и производительности новых видов продукции.

В части экономии первоначальных инвестиций на покупку спецтехники мы предоставляем нашим клиентам возможность финансовой оптимизации.

Поскольку техника RM-Terex участвует в программах господдержки машиностроения, появилось еще одно преимущество для наших клиентов - льготный лизинг до 10% на дорожно-строительную технику. При наличии сервисного центра и складов запасных частей непосредственно здесь, в Самаре, стоимость владения такой техникой получается оптимальной.

- Удалось ли российским производителям вывести качество техники на новый уровень?

- RM-Terex - первый производитель в России, который освоил

масштабный выпуск локализованной техники. Более пяти лет назад полным ходом началась разработка абсолютно новых видов строительных и дорожных машин. На заводах прошла полная модернизация производства, открыты новые сборочные цеха и участки производства, освоен выпуск новой линейки продукции, что существенно изменило ассортимент и качество выпускаемых моделей. Российская техника стала абсолютно другой. Недавно мы все стали свидетелями демонстрации производительности абсолютно нового гусеничного экскаватора TX-300. Машина участвует в подготовке самарской инфраструктуры к Чемпионату мира по футболу 2018 года. Экскаватор работает на реконструкции Московского шоссе. Уже в этом году производитель начнет серийное производство машин этого класса. ■



**УНИВЕРСАЛЬНЫЕ
МАШИНЫ**

ТЕХНИКА
ЗАПЧАСТИ
СЕРВИС

443028, г. Самара, Московское шоссе
(п. Мехзавод), д. 20, корп. 75, офис 318,
тел. (846) 231-50-60
e-mail: secr@umachines.ru
www.umachines.ru

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР:



КОВРОВСКИЙ
ЭЛЕКТРОМЕХАНИЧЕСКИЙ
ЗАВОД

тема&
главноелюди &
и общество

СПРАВКА

• Стерлядь является осетровой породой рыб, считается исчезающим и запрещенным к вылову видом (занесена в Красную книгу). Нерестится в мае в верховьях рек с каменисто-галечниковым дном. Волга считается основной стерляжьей рекой. Волжская стерлядь откладывает от 4 до 140 тысяч икринок.



СЕРГЕЙ КАРПОВ,
председатель правления ООО «Рыбаки Самарской области»

Смысл в искусственном воспроизводстве стерляди будет в том случае, если выпускать не личинки, а подращенных мальков. Другое дело, что вся стерлядь идет на лов браконьерам, она же в Красной книге. Насколько я знаю, у браконьеров попадают экземпляры по 8-10 кг.

ЭКОЛОГИЯ

ВСЕ РАВНО СОЖРУТ

Стерлядь не растет

Ученые называют усилия чиновников по возрождению в Волге редких видов рыб бессмысленными

КИРИЛЛ БИДЖАНОВ

Меры по искусственному воспроизводству ценных пород рыб, включая краснокнижную стерлядь, которые принимаются чиновниками из Росрыболовства и некоторыми промышленными предприятиями, на деле - пустая трата сил и средств. Такой позиции придерживается известный тольяттинский ученый, академик Геннадий Розенберг. С ним соглашаются и другие эксперты, которые указывают на то, что плотины гидроэлектростанций создают непреодолимые препятствия для нормального размножения рыбы, а средняя выживаемость выращенной в искусственных условиях молоди не превышает и 5%.

В июле сотрудники Средне-волжского территориального управления Росрыболовства осуществили выпуск молоди стерляди в Саратовское водохранилище. Всего в районе полуострова Копылово около Тольятти, где располагается экспериментальный плавучий рыболовный завод ПРВЗ-01Э, выпущено 554 457 мальков благородной стерляди весом от 1,8 до 3,1 грамма каждый. Средневолжское ТУ периодически проводит подобные мероприятия по искусственному разведению, и не только своими силами. Самарские рыбхозы заключают договоры на восполнение рыбных биоресурсов с крупными нефтяными и химическими предприятиями. В 2015 году было подписано бо-

554 457

МАЛЬКОВ

краснокнижной стерляди, выпущенных в июле в Волгу, могли попасть туда напрасно



лее 300 таких соглашений. Как правило, акции по выпуску в Волгу мальков широко освещаются пресс-службами предприятий и позиционируются как мероприятия, свидетельствующие об их экологической ответственности. Зарыбление водохранилищ как имиджевую акцию использует и ПАО «РусГидро».

Специалисты оценивают усилия по наращиванию популяции стерляди со скепсисом. Прежде всего потому, что плотины ГЭС препятствуют ходу на нерест многим проходным рыбам, в том числе стерляди, то есть мешают естественному процессу ее воспроизводства. Для размножения стерляди нужна чистая,

постоянно обновляющаяся вода - такая, как на речных перекачках, но из-за работающих ГЭС уровень воды в Волге с каждым годом снижается, и рыба не может зайти на привычные нерестилища. Директор Института экологии Волжского бассейна РАН Геннадий Розенберг говорит о таком явлении, как экологическая инвазия (вторжение на какую-либо территорию или в экосистему не характерного для них биологического вида. — Прим. ред.), в результате чего в Саратовском водохранилище «начинает складываться своя популяция стерляди». «Ей не с кем скрещиваться - она отгорожена плотинами. Соответственно, идет уже некое видо-

образование. Возможно, через какое-то время можно будет говорить о жигулевской стерляди, - рассуждает ученый. - КПД для рыбного хозяйства от этой стерляди - ноль. Грубо говоря, десять банок закрутить».

Точку зрения г-на Розенберга разделяет и сопредседатель Международного социально-экологического союза Сергей Симак, который указывает на то, что численность стерляди в Волге стремительно снижается еще и из-за разрушения нерестилищ, которые в результате колебания уровня воды и меняющейся скорости течения заиливаются или размываются. «Стерлядь могла бы размножаться даже при неболь-

шом количестве нерестилищ, но неблагоприятный гидротехнический водохранилища приводит к тому, что на любых нерестилищах - как естественных, так и искусственно построенных - молодь не развивается и погибает», - поясняет г-н Симак. По его словам, действия чиновников Росрыболовства по поддержанию популяции стерляди лишены смысла. «То, что они делают, очень слабо влияет на увеличение численности стерляди, поскольку большая часть выпущенной молоди тут же погибает - ее поедают хищники. По статистике, из всей выпущенной рыбы выживает только 2-5%, - констатирует Сергей Симак. - Выжившие же мальки приводят к ухудшению генофонда стерляди. Так что все это не имеет никакого отношения к реальному поддержанию рыбных ресурсов в бассейне Волги и популяции стерляди в том числе».

В Средневолжском теруправлении Росрыболовства с такими выводами не согласны. Помощник руководителя ведомства Станислав Бауман уверяет, что воспроизводство стерляди в искусственных условиях - это действительно выход из сложившейся ситуации. «В естественной среде стерлядь размножается плохо из-за плотин, а в искусственных условиях - хорошо. Поэтому мы ее и разводим, чтобы поддерживать популяцию. Если этого не делать, то стерлядь будет постепенно вымирать, и ее популяция будет сокращаться», - пояснил г-н Бауман. ■

точка зрения

В ИСКУССТВЕННОМ ЗАРЫБЛЕНИИ НЕТ НИКАКОГО СМЫСЛА



СЕРГЕЙ СИМАК,
сопредседатель
Международного
социально-
экологического
союза

В результате фрагментации мест обитания образовались локальные водохранилищные или фактически озерные популяции стерляди. В этом не было бы ничего страшного, если бы сохранились нерестилища - у стерляди их почти не осталось, а на тех, что есть, условия вывода молоди крайне неблагоприятны. Нерестилище - это место, где в течение примерно двух недель, которые необходимы для развития икринок, вода находится на одном уровне. Что происходит на практике? В выходные дни энергии нужно меньше, и ГЭС накапливает воду. Таким образом, выше ГЭС уровень воды всегда повышается, ниже - понижается. С понижением энергии нужно больше, и ГЭС начинает сбрасывать больше воды на турбины. В результате уровень воды выше ГЭС понижается, ниже - повышается. Получается, что каждую неделю икра, отложенная на нерестилищах, либо затопливается и задыхается, либо обсыхает. Так что даже на оставшихся нерестилищах выклев крайне неэффективен. Это пытаются компенсировать рыбозаводами. Но искусственное разведение и выпуск молоди стерляди - это не что иное, как великолепный способ отмывания денег и попытка сделать вид, что таким образом компенсируется экологический ущерб. Но это всего лишь дорогостоящая имитация, которую можно красиво показать по телевизору. Смысла в этом никакого нет. Во-первых, средняя выживаемость выпущенной рыбы - не более 5%. Во-вторых, икра и молоки берутся случайным образом от ограниченного количества производителей. При этом естественный отбор фактически исключается, что приводит к генетической деградации популяции, снижается генетическое разнообразие, увеличивается частота мутаций и различных патологий у рыб.

детали

Разводчиков много

Помимо плавучего рыбозавода под Тольятти молодь стерляди выращивается также в рыболовном хозяйстве Свято-Богородичного Казанского мужского монастыря. Молодь выращивают также ООО «Рыбопитомник» в селе Хрящевка Ставропольского района и ООО «Пикелянское» в Большечерниговском районе. В прошлом году нефтяники выпустили в Волгу около 100 тысяч мальков стерляди. Еще 30 тысяч мальков выпустило ПАО «ТоАЗ». Ранее свыше 60 тысяч молоди стерляди было выпущено в Саратовское водохранилище по заказу областного минтранса, решившего таким способом компенсировать экологический ущерб, причиненный в результате строительства Кировского мостового перехода. В феврале 2017 года был запущен рыбозавод «Возрождение» в селе Екатериновка Безенчукского района, специализирующийся на воспроизводстве молоди стерляди и щуки. Завод уже успел выпустить 300 тысяч молодых стерлядей, а его проектная мощность составляет 2 млн единиц стерляди в год. Строительство завода обошлось в 142,2 млн рублей.



ГЕННАДИЙ КОТЕЛЬНИКОВ,
председатель совета ректоров Самарской области, ректор Самарского государственного медицинского университета

Я ректор, руковожу вузом. Но учредителем нашего вуза является Минздрав, других - Министерство образования или Министерство культуры, например. Изменить расписание, программу, сроки обучения могут только с разрешения учредителя. В это время и сессия, и занятия идут. Поэтому этот вопрос требует проработки и продолжения разговора.



КОНСТАНТИН ЛИСЕЦКИЙ,
декан психологического факультета Самарского университета

Пока всерьез никто не обсуждал такого варианта. Думаю, что он маловероятен. Когда была Олимпиада-80 в Москве, нигде ничего не переносилось.



АЛЕКСЕЙ ЩЕЛКОВ,
проректор по заочному обучению и дополнительному образованию СГСПУ, ответственный секретарь приемной комиссии, доцент кафедры отечественной истории и археологии

Мы это даже не обсуждали. У меня сейчас другие проблемы - больше волнует зачисление. Не думаю, что мы станем так радикально ломать учебный процесс. 1 сентября, вообще-то, День знаний.



УЧЕБА САМАРСКИХ СТУДЕНТОВ в 2018 году может начаться в довольно жаркую пору



ТАТЬЯНА КЛЕНОВА,
заведующая кафедрой уголовного права и криминологии СамГУ

Конечно, это большая радость и удача для города, что мы выбраны одной из площадок чемпионата мира по футболу. Но мне все-таки кажется, что спортивные состязания - даже такого уровня - вторичны по отношению к образованию. Система образования должна строиться без учета ЧМ-2018. Иначе это принудительный перевод массы студентов фактически на обучением экстерном. А ради чего? Люди же не получают образования. Надеяться, что в наш жаркий август студенты будут заниматься, тоже наивно. У нас масса студентов учатся в помещениях, не оборудованных кондиционерами. Понятно, что кто-то может принять решение и другие вынуждены будут его исполнять. Но все-таки наука управления говорит о том, что надо принимать исполнимые решения, которые будут результативными и в этом смысле успешными. Остановить образование ради спортивного состязания политически неправильно.

варианты

В регионах по-разному смотрят на учебный график

Проблему подвижек учебного графика решают и в других городах, которые в 2018 году будут принимать игры ЧМ-2018. Так, в Волгограде планировали сдвинуть сессию аж на конец апреля, поскольку правоохранителей там размещать будут уже с середины мая. В то же время в министерстве образования Свердловской области не видят проблемы в переносе учебного графика. При необходимости ведомство готово уплотнить занятия и сдвинуть сроки итоговой аттестации. В регионе уже есть опыт по корректировке учебного плана. Для тех, кто уходит в армию, смещаются сроки сдачи экзаменов с июня на май. Ректор Мордовского университета имени Огарева Сергей Вдовин заявил, что во время чемпионата занятия переноситься не будут. Тем не менее и здесь в рамках учебного года планируют оптимизировать расписание, задействовав субботние дни, промежуточную аттестацию 1-3-го курсов в вузе завершат в мае, тогда как итоговая аттестация выпускников пройдет в обычном режиме. Но в Екатеринбурге, Саранске и Волгограде состоятся всего по четыре игры. Все они укладываются в две недели июня, и среди них не будет ни одной 1/8 и 1/4 финала. Тогда как в Самаре запланировано шесть игр, в том числе по 1/8 и 1/4 финала, которые должны вызывать больший интерес болельщиков. И последний матч запланирован на 7 июля.

проблема

ДОУЧАТСЯ ПОСЛЕ ЧЕТВЕРТЬФИНАЛА

Наука подождет

Самарские вузы изучают новую схему ломки графика работы ради мундиаля

АНИ АЙВАЗЯН

В 2018 году самарские вузы могут прервать свой учебный год на время игр чемпионата мира по футболу с тем, чтобы возобновить занятия с 1 августа. Столь неординарный вариант - один из сценариев перестройки образовательного графика, связанной с тем, что на время игр мундиаля, которые в Самаре приходятся на июнь - июль, общежития вузов будут отданы под размещение полицейских и волонтеров.

О том, что самарским вузам придется освобождать свои общежития на время ЧМ-2018, «СО» писало в №36 от 8.06.2017 в статье «С вещами на выход». На тот момент большинство вузов подтвердило, что решение о размещении сотрудников правоохранительных органов и волонтеров уже принято. В то же время четкого понимания, как в связи с этим менять график экзаменационного и учебного процессов, не появлялось, тем более что решение вопроса зависит не столько от позиции ректоров, сколько от учредителей, которыми выступают различные федеральные министерства. В большинстве вузов склоняются к тому, чтобы просто уплотнить учебный график.

Между тем в своих комментариях, данных «СО» уже после выхода статьи, председатель совета ректоров Самарской области Геннадий Котельников сообщил, что изучается и иной сценарий: «К примеру, может быть решение прекратить занятия с 20 мая и по какое-то число

июля. В это время будут каникулы, а потом надо продолжить занятия, но не с 1 сентября, а с 1 августа, потому что отстали. Это как вариант».

Июнь и июль по традиции - время сессий, когда студенты очных отделений сдают экзамены, защищают курсовые и дипломные работы. В том числе в июне проходят и государственные (выпускные) экзамены бакалавров. Также в этот период организуется практика. «В июне идет итоговая аттестация выпускников, промежуточная аттестация студентов. 23 июня все заканчивается. А 26 июня все преподаватели уже в отпуске», - уточняет проректор по заочному обучению и дополнительному образованию Самарского государственного социально-педагогического университета Алексей Щелков. Кроме того, с 20 июня и примерно до середины августа во всех вузах проходит приемная кампания.

Опрошенные «СО» вузовские работники в большинстве своем целесообразности в том, чтобы переносить эти учебные мероприятия на август, не видят. По словам завкафедрой государственного и административного права Самарского университета Виктора Полянского, если возобновлять учебу в августе, проблемы возникнут прежде всего у выпускников: «Их надо вовремя выпустить. Для этого должны быть созданы условия, чтобы они написали выпускные квалификационные работы. У них более жесткий график и режим, о котором нужно знать заранее. Лучше интенсифицировать учебный

процесс в рамках учебного года, начиная с сентября, и закончить все в мае. И останется время на подготовку общежитий для размещения».

Завкафедрой уголовного права и криминологии Самарского университета Татьяна Кленова полагает, что разрыв учебного года негативно скажется на всех студентах: «Обычно учебные занятия идут 17 недель, после чего начинается сессия. Разрыв логики учебного процесса чреват негативными последствиями». По ее словам, в такой ситуации не каждый сможет сдать экзамены. Логически сокращаются сроки подготовки и пересдачи и для тех, кто не смог сдать экзамен или зачет с первого раза.

Алексей Щелков полагает вполне возможной корректировку графика, в том числе путем увеличения количества занятий для того, чтобы завершить учебную программу в мае. Тогда, по его мнению, более спокойно пройдет и приемная кампания. «Какие занятия 1 августа, когда мы в это время зачисляем людей на бюджет? - напоминает г-н Щелков, который также является ответственным секретарем приемной комиссии СГСПУ. - Есть действующие нормативные документы. Зачисление на бюджет заканчивается 8-15 августа на очную и заочную формы обучения. Какие учебные процессы? Зачем мне в этот момент студенты? Студенты работают в приемной комиссии. Даже если занятия прекратятся раньше, никакой необходимости начинать занятия с 1 августа не будет». ■

мнение

ИНСТИТУТЫ ОРГАНИЗАЦИИ УЧЕБНОГО ПРОЦЕССА ДОСТАТОЧНО ГИБКИ



ВИКТОР ПОЛЯНСКИЙ,
заведующий кафедрой государственного и административного права Самарского университета

Если были бы известны планы на данный момент, учебный процесс и программы можно по времени скорректировать без ущерба для объема дисциплин, занятий, семинаров, лекций. Существующие институты организации учебного процесса достаточно гибки. Только надо начать планировать занятия уже с сентября. Допустим, на каждую неделю - по дополнительному занятию. Скорректировать график написания курсовых, дипломных работ. Но логически я не могу понять, как начинать учебу с 1 августа 2018 года. Например, четверокурсник бакалавр должен прерваться, а потом приехать с 1 августа что-то сдавать и досдавать. В июне и в начале июля мы завершаем полностью выпуск бакалавров, магистров-очников. В это время также проходят экзамены студентов с 1-го по 3-й курс бакалавриата и магистров. Их можно провести чуть раньше. Это как раз не проблема. Но у нас, например, четвертый курс заканчивает обычную семестровую работу - лекции и семинары - раньше, чем другие курсы, потому что у них еще практика, написание выпускной квалификационной работы. Летняя практика большинства студентов может быть не связана с местом работы и практики в городе. А вот по инжиниринговой части я этого не могу сказать. Не исключено, что они практику проходят в своих лабораториях. Просто у них потом будет больше времени для отдыха, если совместить учебный процесс с практикой.

P&A
РАЗВЛЕЧЕНИЯ & ТУРИЗМ

нехитрая статистика

200 ресторанов на знаменитом тайском курорте Пхукет принимают участие в традиционном фестивале омаров, который стартовал 1 августа и продлится до конца лета.

2,6 млн россиян планирует посетить Анталийский регион Турции в 2017-м.

70 километров - расстояние от Санкт-Петербурга, на котором планируется построить новый аэропорт для лоукостеров.

2018 год - Грушинский фестиваль будет перенесен из-за проведения матчей ЧМ-2018.

САМАРА

«Протока-2017» состоится



МАРГАРИТА ГОРКИНА

4-6 августа на Мастрюковских озерах состоится фестиваль музыки, творчества и самопознания с полным запретом алкоголя, запрещенных веществ, а также табакокурения на территории. Если после этих вводных вы по-прежнему собираетесь на мероприятие, то сообщаем. В программе этническая, электронная, экспериментальная музыка. Кухня на фестивале будет вегетарианская. Также медитации, занятия йогой и танцами, различные практики, ярмарки с хенд-мейдом, мастер-классы и многое другое. Известно, например, что на фестиваль придет певица Sita G - бывшая вокалистка группы «Операция Пластилин». У этого ежегодного фестиваля каждый раз своя тема. В этом году заявлена история под названием «Единение». Вход - 1900 рублей.

САМАРА

Музей модерна и другие приглашают

МАРГАРИТА ГОРКИНА

5 августа, в субботу, Музей модерна проводит велоэкскурсию в 14:00. Это способ нескучно покататься по улицам Самары и заодно узнать все самое интересное и новое по самарскому модерну. Группа не более 15 человек. Возрастное ограничение 18+. Нужен свой велосипед. 10 августа Музей модерна представляет лекцию «Другие» от Ильи Саморукова. Это авторский проект Ильи, который рассказывает о наиболее интересных личностях конца XIX - начала XX века, чьи идеи повлияли на дальнейшее развитие культуры, искусства, философии. Начало в 19:00. Билет - 80 рублей.

А Самарский литературный музей 5 августа представляет игровую программу «Сказочные выходные», начало в 11:00.



САМАРА

Посмотреть «Микеланджело: любовь и смерть»



МАРГАРИТА ГОРКИНА

В кинотеатре «Вертикаль» сегодня в 19:00 состоится единственный сеанс, во время которого вы увидите фильм Фила Габски и Дэвида Бикерстаффа об одном из важнейших художников Возрождения - Микеланджело. Он автор величайших шедевров, живописец, скульптор, архитектор. Новый фильм о страстном и ярком творце представляет исследование об истоках и предлагает новый объемный портрет великого итальянца. Фильм 2017 года. Страна производства - Великобритания. Оригинальное название - Michelangelo: Love and Death.

САМАРА

Молодые выставляются



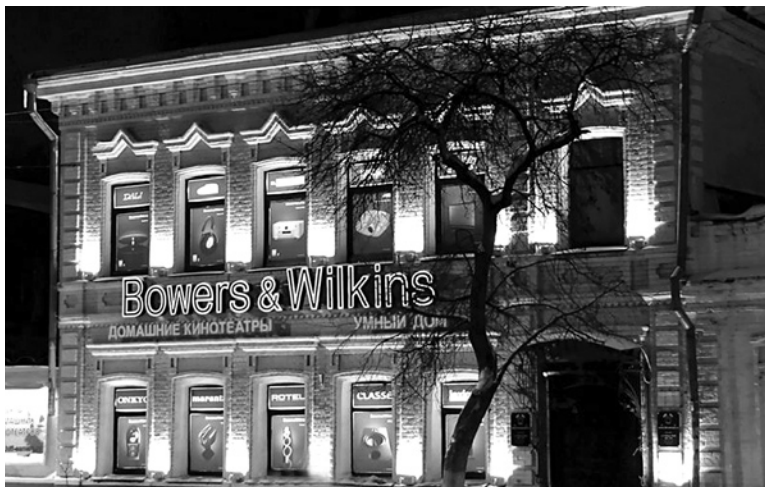
МАРГАРИТА ГОРКИНА

Галерея «Виктория» представляет выставку молодых художников, тех учеников школы современного искусства Оксаны Стоговой, фотошколы Кристины Сырчиковой и мастерской акционизма Сергея Баландина, которые занимались в прошлом сезоне. Мастерству коллажа, видеоарта и постживописной абстракции обучала Оксана Стогова. Сергей Баландин - известный самарский художник-перформансист,

куратор и арт-критик, чья мастерская регулярно проводит сессии с 2013 года. Участники его мастер-классов знакомы с творчеством и создавали свои работы в духе международного акционистского течения Флюксус. И, наконец, Кристина Сырчикова - член Союза фотохудожников России - обучала «школьников» мастерству фотографии. На выставке и будут представлены фотопроекты первого выпуска. Вход на выставку свободный. Открытие сегодня, 3 августа, в 19:00.

САМАРА

Увидеть незнакомую Самару



МАРГАРИТА ГОРКИНА

Прекрасно, что в городе можно теперь посетить самые разнообразные и неожиданные экскурсии. Так, 4 августа в 18:30 состоится экскурсия под названием «Проклятый перекресток», которая приглашает погрузиться в загадки Самары, ее историю и колорит. Место встречи: улица Фрунзе, 134 (на пересечении с улицей Красноармейской), напротив костела. Продолжительность - 2 часа. Стоимость 300 рублей, дети до 10 лет - бесплатно. Оплата наличными перед про-

гулкой. В ходе экскурсии вам предложат разгадать тайну самого страшного и загадочного перекрестка Самары. Вы также узнаете, откуда взялись привидения в бывшем клубе «Рассвет» и особняке Курлиной. Услышите, какие события происходили в тех местах, где раньше сияли купола церквей. Узнаете историю расцвета и упадка челяшевских домов. Увидите самое мрачное здание нашего города и многое-многое другое. Загадочное, ужасающее, мистическое.

Прогулка закончится на пересечении улиц Пионерской и Степана Разина.

преступность & БЕЗОПАСНОСТЬ

тема & главное



ЧТО ТАКОЕ ЗАО «НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИЙ ЦЕНТР КОСМИЧЕСКИХ ИНФОРМАЦИОННО-УПРАВЛЯЮЩИХ СИСТЕМ «ЭФФЕС»

- Регистрация в 2001 году по адресу: Московская область, город Королев, микрорайон Юбилейный, улица Тихонравова, 29
- Основной вид деятельности - научные исследования и разработки в области естественных и технических наук

- Директор - Андрей Кошелев (ранее Сергей Щапов, Николай Кондауров), собственники - граждане РФ

- Выручка в 2015 году - 86 млн руб., чистая прибыль - 3 млн руб.

Источник: spark-interfax.ru



ПО КАКОЙ СТАТЬЕ ВОЗБУЖДЕНО УГОЛОВНОЕ ДЕЛО

- Часть 1 статьи 174.1 УК РФ. Совершение финансовых операций и других сделок с денежными средствами или иным имуществом, приобретенными лицом в результате совершения им преступления, в целях придания правомерного вида владению, пользованию и распоряжению указанными денежными средствами или иным имуществом - наказывается штрафом в размере до ста двадцати тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до одного года.

Источник: <http://www.consultant.ru/>

расследование

КОНТРАГЕНТА ПОДОЗРЕВАЮТ В ОТМЫВАНИИ ДЕНЕГ

Беда к Кирилину не приходит одна

В деле РКЦ «Прогресс» может появиться новый эпизод

ГАЛИНА ЛЕВАШОВА

Сотрудничество с контрагентом из подмосковного Королева - ЗАО «НТЦ КИУС «Эффес» - стало основанием для возбуждения еще одного уголовного дела об исполнении сомнительных контрактов на АО «РКЦ «Прогресс». Ранее под уголовное преследование уже попали главный инженер самарского ракетостроительного предприятия Сергей Тюлевин и дочь гендиректора РКЦ, начальник финслужбы Светлана Кирилина.

Самарское АО «РКЦ «Прогресс» находится в центре внимания силовиков с осени 2016 года (подробнее об этом - в тексте «Ждут экспертизу»). Новое уголовное дело, в котором опять фигурирует предприятие, управляемое Александром Кирилиным, было возбуждено 24 июля 2017 года СУ УМВД РФ по городу Самаре. Оперативную поддержку по нему оказывает управление экономической безопасности и противодействия коррупции (УЭБиПК) ГУ МВД РФ по Самарской области.

Период совершения преступления - с февраля по апрель 2014 года. Его потенциальным фигурантом может стать

СИЛОВИКИ САМАРЫ заинтересовались контрактами предприятия Александра Кирилина с подмосковным ЗАО «НТЦ КИУС «Эффес»



69-летний бывший гендиректор ЗАО «Научно-технический центр космических информационно-управляющих систем «Эффес» (ЗАО «НТЦ КИУС «Эффес») Сергей Щапов. Предприятие базируется в подмосковном городе Королеве. Одновременно г-н Щапов является сотрудником королевского НИЦ ЦНИИ войск ВКО Минобороны РФ. Установить его должность в этом подразделении военного ведомства

на момент сдачи номера «СО» не удалось. Сын подозреваемого Кирилл Щапов руководит двумя логистическими компаниями в Москве и Королеве - ООО «КС-Транслог» и ООО «Трансевросервис». Гендиректором «Эффеса» в настоящее время является Андрей Кошелев, сменивший на этом посту старшего Щапова.

По версии следственных органов, Сергей Щапов, «преследуя

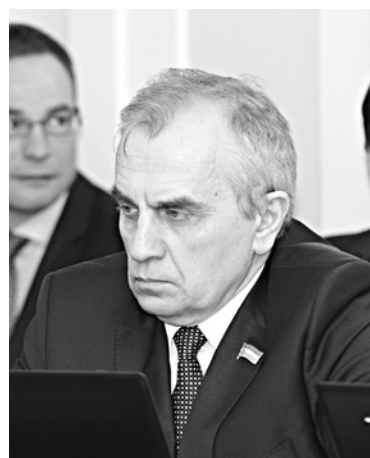
корыстную цель» и «используя свое служебное положение», заключил от имени ЗАО «НТЦ КИУС «Эффес» с АО «РКЦ «Прогресс» договор на выполнение составной части опытно-конструкторской работы в рамках исполнения государственного оборонного контракта. Во время исполнения работ по данному контракту Щапов, «преследуя корыстную цель наживы и преступного обогащения», вступил в предварительный преступный сговор с некими неустановленными сотрудниками РКЦ «Прогресс», контролирующими выполнение работ и ответственными за их выполнение. В результате появились подписанные технический акт и акт приемки выполненных работ, в действительности не завершенных. На основании этих документов в феврале 2015 года с расчетного счета РКЦ «Прогресс» на счет ЗАО «НТЦ КИУС «Эффес» перечислено 4 млн руб. Данный ущерб отнесен законодателем к особо крупному. Однако признаков такого состава преступления, как мошенничество, в действиях руководителя «Эффеса» и неустановленных подчиненных г-на Кирилина правоохранители почему-то не увидели. Уголовное дело возбуждено по

статье «Совершение финансовых операций и других сделок с денежными средствами или иным имуществом, приобретенными лицом в результате совершения им преступления, в целях придания правомерного вида владению, пользованию и распоряжению указанными денежными средствами или иным имуществом» (часть 1 статьи 174.1 УК РФ). Мера пресечения Сергею Щапову не избиралась.

Кто из сотрудников РКЦ «Прогресс» может стать фигурантом данного уголовного дела - пока неясно. Составление технической документации курирует техслужба предприятия, подконтрольная главному инженеру Сергею Тюлевину - фигуранту ранее возбужденного уголовного дела о злоупотреблении полномочиями. Перечисление денег за выполнение контрактов - прерогатива финансовой службы, руководитель которой Светлана Кирилина попала под прессинг силовиков одновременно с г-ном Тюлевиным. Не исключено, что новое уголовное дело может втянуть в свою орбиту как их самих, так и кого-то из их подчиненных. Получить комментарии на предприятии на момент сдачи номера «СО» не удалось. ■

история

Ждут экспертизу



РЕГИОНАЛЬНЫЙ СК готов передать дело главного инженера РКЦ «Прогресс» Сергея Тюлевина в суд

увода денежных средств при исполнении контракта о поставке станков, заключенного с ООО «Спец Строй». В сделке также участвовало подконтрольное хорошему знакомому г-жи

Кирилиной Бениоминой Ракиру ООО «СТК-Экспорт 2002». Стоимость закупаемого через эти фирмы оборудования будто бы была существенно завышена - следственный орган предварительно оценил ущерб в 309 млн руб. Окончательная оценка причиненного ущерба будет дана по результатам экспертизы, которая еще не завершена. Между тем силовики уже готовы отдать дело Тюлевина в суд. «Сейчас осуществляется экспертиза с целью установления суммы ущерба, думаю, к концу августа выйдем на этап завершения расследования. Ждем только заключение эксперта, чтобы, опираясь на него, вменить ту или иную сумму ущерба. Остальные следственные действия закончены. В суд однозначно это дело пойдет», - заявил «СО» руководитель СУ СК РФ по Самарской области Валерий Самодайкин.

контракт

ПОСТРАДАЛИ ЗА «КОБАЛЬТ»

В открытой отчетности ИАС «СПАРК-Интерфакс» контракт РКЦ «Прогресс» с ЗАО «НТЦ КИУС «Эффес» отсутствует. По всей видимости, это оборонный заказ, и вся информация по нему засекречена. По информации «СО», в договоре с предприятием Щапова шла речь о выполнении опытно-конструкторских работ по модернизации космического комплекса «Кобальт» для нужд Минобороны РФ. Космические аппараты типа «Кобальт» весом более 6,5 тонны, несущие системы наблюдения и детальной фотосъемки земной поверхности, были разработаны ЦСКБ «Прогресс» еще в 80-е годы прошлого века. Их производством сейчас занимается машиностроительный завод «Арсенал» в Санкт-Петербурге. Космический аппарат представляет собой модернизированный вариант аппарата «Янтарь-2». На аппаратах такого класса установлена прецизионная оптика, позволяющая фиксировать на фото пленке



СРЕДНИЙ СРОК жизни космического комплекса «Кобальт» на околоземной орбите - от 2 до 4 месяцев

детали земной поверхности размером менее 50 см. Спутники этой серии используют возвращаемые универсальные малогабаритные спускаемые капсулы с пленкой для доставки информации на Землю. Штатный срок активного существования космических аппаратов «Кобальт» на орбите составляет от 60 до 120 суток. «Кобальты» запускаются с северного космодрома в Плесецке при помощи ракеты-носителя «Союз-У».

кража

МАШИНЫ НАЙДЕНЫ ПРИ ОБЫСКЕ

Ляшевскому вменяют угоны

Скандално известный епископ «Церкви Божьей» снова заинтересовал правоохранителей

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Пастор христиан веры евангельской Церкви Божией «Благая весть» Василий Ляшевский подозревается в хищении четырех автомобилей тольяттинских паломников от здания церкви Святой Троицы на улице Революционной, 68 (бывший кино-театр «Вымпел»). Ляшевский и ранее попадал в громкие скандалы, в частности, в 2011 году он напал на сотрудника прокуратуры, который принимал участие в сносе незаконной церковной лавки.

Хищение сразу четырех автомобилей с территории церкви Святой Троицы на улице Революционной, 68 в Октябрьском районе Самары произошло в период с 9 по 29 мая 2017 года, когда собственники машин находились в паломнической поездке по святым местам. Среди украденных машин оказались серебристо-бежевый ВАЗ-21104, серебристо-серо-зеленый ВАЗ-21124, серебристо-серо-черный ВАЗ-21104 и серебристо-темно-синий ВАЗ-21101 (все автомобили 2005 года выпуска). Собственники исчезнувших авто проживают в Тольятти. Это пенсионеры Владимир Ишметов, Светлана Сапович, а также граждане Милыева Т.Н. и Алемукова Л.С. Данные о похищенных машинах внесены в информационно-поисковую картотеку МВД РФ. По факту возбуждено уголовное дело по статье «Кража».

В конце июля 2017 года правоохранители отчитались о раскрытии данного преступления. Похитителем авто, в версии силовиков, оказался 57-летний Василий Ляшевский, ранее судимый по статье 102 УК РСФСР (убийство при отягчающих обстоятельствах), проживающий в частном доме в Ботаническом переулке. При осуществлении обыска по месту жительства фигуранта украденные машины нашли в разукomплектованном

ПАСТОР ЛЯШЕВСКИЙ был рукоположен в подпольном пятидесятническом братстве известным проповедником Владимиром Мурзой (на фото) еще при СССР



ЦЕРКОВЬ МИССИИ «Христос – народу» выглядит не очень благоустроенной

состоянии. Ляшевский задержан сотрудниками уголовного розыска, решается вопрос о его аресте.

Данные фигуранта полностью совпадают с ФИО скандально известного в Самаре священнослужителя Василия Ляшевского, позиционирующего себя в качестве президента регионального епархиального управления «Церкви Божьей» и пастора МРО христиан веры евангельской Церкви Божией «Благая весть». Уточнить официальный статус г-на Ляшевского в религиозной организации христиан-пятидесятников (евангелистов) на момент сдачи номера «СО» не удалось, однако епископом данной религиозной конфессии в Самарской области ранее был Анатолий Кравченко, пресвитером - Виталий Паклин. Пастор Ляшевский проживает в том же частном доме в Ботаническом переулке, где нашли похищенные авто. По этому же адресу зарегистрирована часть руководимых им религиозных организаций.

Василий Ляшевский родился в Украине, был рукоположен в подпольном пятидесятническом братстве известным проповедником, епископом Владимиром Мурзой. В 1990 году Ляшевский переехал в Россию, затем открыл евангельскую церковь в Самаре,

ЧЕМ РУКОВОДИТ ВАСИЛИЙ ЛЯШЕВСКИЙ

- МРО христиан веры евангельской Церкви Божией «Благая весть» (пастор)
 - религиозная организация христиан веры евангельской Самарская христианская миссия милосердия «Христос - народу» (президент, совладелец)
 - РО епархиальное управление «Церкви Божьей» (президент)
- Источник: spark-interfax.ru

куда пригласил на различные административные и духовные должности своих родных, близких и друзей из Украины. В 1997 году пастор попытался проявить себя в политике, выдвинувшись на пост мэра Самары, но затем снял свою кандидатуру в пользу Георгия Лиманского. В 1999 году на съезде евангельских церквей Самарского региона избран и рукоположен епископом евангелистов Самарского региона, но в 2001 году покинул этот пост после ряда скандалов.

В 2003 году Ляшевский организовал собственную религиозную организацию «Епархиальное управление Церкви Божьей», которая позднее стала дочерней организацией ассоциации христиан «Церкви веры».

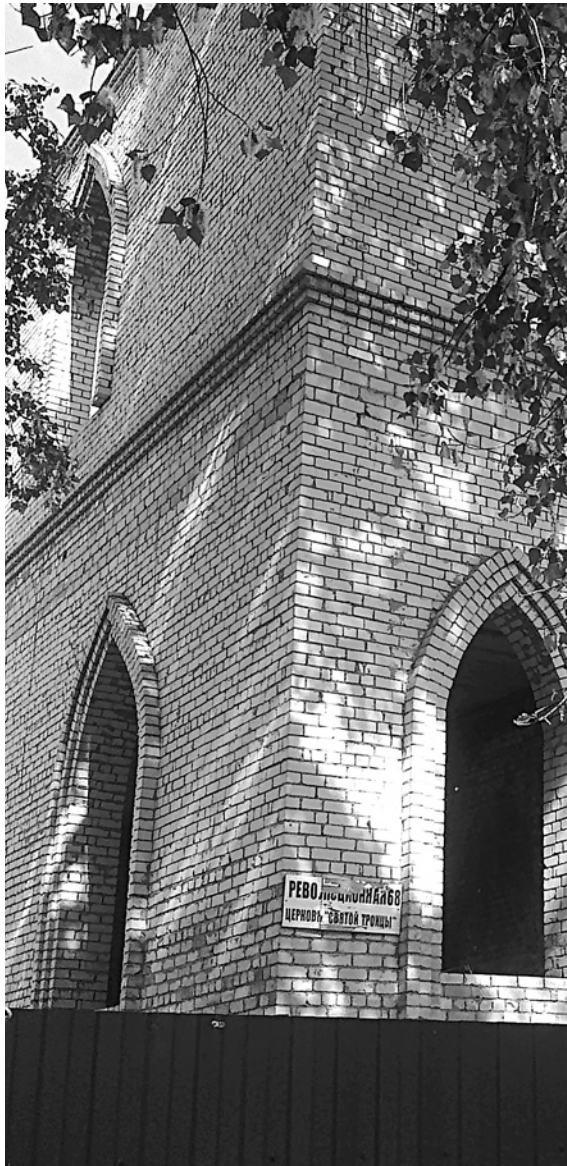
Сименом пастора Ляшевского связан ряд громких медийных скандалов. В 2008 году администрация Волжского района попыталась выселить епархи-

альное управление «Церкви Божьей» с территории национального парка «Самарская Лука». Епархия Ляшевского проиграла иск в Арбитражном суде ПФО о признании прав собственности на землю в поселке Крестовая Поляна, которая относится к особо охраняемым зонам. Полуразрушенные строения - здание столовой и спальные помещения на территории бывшего пионерлагеря «Горный» - передавались церковникам областным УФНС под организацию центра по лечению наркозависимых еще в конце 90-х годов. Землю под 32 летними домиками епархия зарегистрировать так и не сумела.

Практически в то же самое время разгорелся скандал вокруг здания бывшего кинотеатра «Вымпел» на улице Революционной, 68 в Самаре - на него тоже претендовала религиозная миссия Ляшевского. Проверка

мэрии выявила отсутствие правоустанавливающих документов на земельный участок и самовольную надстройку второго этажа с увеличением площади помещений.

Летом 2011 года Василий Ляшевский стал фигурантом уголовного дела - он порвал рубашку и подбил глаз сотруднику прокуратуры Октябрьского района Ивану Красину, после того как прокуроры попытались ликвидировать незаконную церковную лавку на углу улиц Революционной и Гаражной. На тот момент мэрия проиграла в судах тяжбы за возвращение здания бывшего кинотеатра в муниципальную собственность. Чем закончилась эта криминальная история с участием пастора «Церкви Божьей», на момент сдачи номера «СО» уточнить не удалось, как и прояснить историю с судимостью Ляшевского за убийство. ■



апелляция

САНКЦИЙ НЕ БУДЕТ

Санкеев не заплатит

Областной суд отменил решение о 5-миллионном залоге замгендиректора ООО «СМТ»

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Областной суд в минувший понедельник рассмотрел два представления прокуратуры на отказы в домашнем аресте для руководителей ООО «Современные медицинские технологии» - бенефициара компании Сергея Шатило и его заместителя Алексея Санкеева - и не усмотрел оснований для их удовлетворения. Более того, вышестоящая инстанция отменила даже решение о выплате Санкеевым залога в 5 млн руб.

Двойной удар по фигурантам громкого уголовного дела

о картельном сговоре с участием бизнесменов и чиновников областного минздрава региональный СК нанес в конце июля 2017 года. В один день были предъявлены так называемые окончательные обвинения двум топ-менеджерам ООО «СМТ» - Сергею Шатило и Алексею Санкееву. И в тот же день - 21 июля 2017 года - следственный орган вышел в суд Самарского района с ходатайством о домашнем аресте этим же фигурантам.

В случае с Шатило СК обосновывал необходимость ужесточения меры пресечения наличием у бизнесмена шенгенской визы и некоей недвижимости

за границей. Однако суд первой инстанции в аресте Шатило отказал, а Санкееву назначил залог в сумме 5 млн руб. с необходимостью выплаты в течение 72 часов.

Как уже сообщало «СО», основу обвинений в отношении фигурантов картельного дела составляют переговоры с директором ООО «ЦЭХ-Здоровье» Алексеем Рогачевым, которого убедили отказаться от участия в важном для ООО «СМТ» аукционе. Помимо Шатило и Санкеева в число подозреваемых и обвиняемых входят чиновники областного минздрава, включая замминистра Альберта Навасар-

дяна, сотрудница СОКБ имени Середавина Елена Грищенко и специалисты компании «Джи-ИХэлскеа».

Несмотря на всю резонансность темы домашних арестов топ-менеджеров ООО «СМТ», она явно пошла на спад уже в суде первой инстанции, а вышестоящая инстанция ее просто добила. В минувший понедельник, 31 июля, судья Самарского областного суда Евгений Калужный отменил решение о 5-миллионном залоге Санкееву без возвращения дела на повторный пересмотр. Решение в отношении Сергея Шатило осталось без изменений - это



СЕРГЕЙ ШАТИЛО и его заместитель могли немного понервничать во время заседаний о домашнем аресте в районном суде, но никаких реально негативных последствий эта история им пока не принесла

дело рассмотрела судья областного суда Мария Плахотник. Тему домашнего ареста обоих фигурантов можно считать закрытой. ■

Спонсор
раздела

АО «Волгатех-99»

Реклама 2269

т. 8 (846) 310-68-34

СПОРТ &
ДОСТИЖЕНИЯочки &
голы &
секунды

ДАРЬЯ КУРИЛЬЧУК в составе сборной России по баскетболу выиграла первенство мира среди девушек до 19 лет. В финале турнира россиянки обыграли сборную США - 86:82. Уроженка Самары, ныне играющая за подмосковную команду «Спарта энд К», набрала в финале 11 очков.

ТРИ ЭКИПАЖА ЦСКА/САМАРА приняли участие в тест-чемпионате к ЧМ-2018 и в третьем этапе Кубка мира по вертолетному спорту в Белоруссии. В общей сложности они завоевали 8 медалей - 5 золотых и 3 серебряных.

ЛЕГКОАТЛЕТЫ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ заняли в общекомандном зачете чемпионата России 2-е место в Высшей лиге, пропустив вперед «Москву-2». Это место позволяет региону выступить в следующем сезоне в Суперлиге.

волейбол

ИЩУТ ВАРИАНТЫ

«Нова» повисла
в поисках базы

Анонсированный переезд новокуйбышевской команды в Самару пока не состоялся

ИРИНА ВИРГО

Давно обсуждавшаяся тема переезда волейбольного клуба из Новокуйбышевска в Самару не закончилась ничем. Планировалось, что в межсезонье «Нова» переберется в столицу региона. Но до настоящего времени минспорта не может предоставить новокуйбышевским волейболистам необходимые условия.

В марте 2017 года официальный сайт «Новы» сообщил о готовящемся переезде в Самару. Впервые же подобные сценарии стали обсуждаться в сентябре 2016 года, когда испытывавшая финансовые трудности команда была готова сняться с чемпионата России, и лишь в последний момент ей выделили необходимые для заявки средства под старт в Суперлиге.

Начав сезон 2016/2017 в Новокуйбышевске, «Нова» впоследствии стала проводить домашние матчи в самарской «МТЛ Арене», а затем заявила об окончательной передислокации в Самару. Но, как стало известно «СО», переселение, запланированное на межсезонье, забуксовало. До сих пор нет никакой конкретики в том, где будет базироваться клуб. По имеющейся у «СО» информации, изначально как варианты рассматривались ФОК «Маяк» в Костромском переулке (Юнгородок), СК «Молодежный» на ул. Аэродромной. Тогда же, в марте 2017 года, директор Центра спортивной подготовки спортивных сборных команд Самарской области (ЦСП ССКСО) Сергей Макаров, в ведении которого находятся указанные объекты, подтвердил, что эти спортобъекты рассматриваются как база новокуйбышевских переселенцев. На этой неделе выяснилось, что определенности в данном вопросе нет до сих пор. Известно лишь, что все свои домашние матчи «Нова» также будет проводить в «МТЛ Арене». Где будет жить и тренироваться команда - вопрос. Сценарий проживания в УСК «Грация» (куда, кстати, заселились хоккеисты ЦСК ВВС), по информации «СО», не подошел и, возможно, игроков расквартируют по съемным квартирам. Но вопрос с



жилем хотя и важный, но не первоочередной. Главной и самой «больной» темой в свете грядущего переезда является тренировочная база. На сегодняшний день обе вышедшие из отпуска команды - основа и дубль - тренируются на базе в Новокуйбышевске. Но если новокуйбышевская база входит в число лучших в стране, то в Самаре таких условий для волейболистов нет, хотя теоретически они могут играть в любом зале ЦСП ССКСО. На практике это проблематично. К примеру, зал в СК «Молодежный» явно не планирует принимать волейболистов. Сейчас в нем ведутся работы по укладке паркета. Специалисты отмечают, что вряд ли паркет в «Молодежном» стоимостью в 15 млн рублей стелили с перспективой класть на него покрытие для волейбольной площадки.

Не ждут «Нову» и в СК «Орбита», с ее таким же просторным залом, чуть меньшей площадью, и высокими, как в «Молодежном», потолками и паркетом за 10 млн рублей. Зал «Орбиты» разделен на две половины: на одной ежедневно «по полной программе» занимаются воспитанники баскетбольной ДЮСШ, вторая в рамках платной деятельности спорткомплекса предоставляется для занятий художественной гимнастикой. Поэтому и здесь

стелить Taraflex для волейбола вряд ли целесообразно. Тем более есть нюанс волейбольного напольного профессионального покрытия - в идеале оно должно быть стационарным. Монтировать и демонтировать его рекомендуется как можно реже, потому что в противном случае покрытие стоимостью свыше 2 млн рублей быстро придет в негодность.

Что касается ФОКа «Маяк», то здесь, по словам экспертов, есть все необходимые условия для волейболистов: площадка, складные детали, инвентарь и необходимое оборудование. Но при этом, по информации «СО», у ЦСП нет от минспорта никаких распоряжений принять волейбольную команду на этом спортобъекте, ставшем базой для хоккеистов ЦСК ВВС.

Согласно календарю, оба дебютных матча предстоящего сезона волейболисты «Новы» проведут на выезде. Первую официальную игру сезона - в рамках предварительного этапа Кубка России - «Нова» проведет в Новосибирске 28 августа. Предварительный этап российского чемпионата 2017/18 гг. в Суперлиге «Нова» начнет в Новом Уренгое с местным «Факелом». Первым домашним соперником команды Константина Брянского станет «Динамо» из Ленинградской области. ■

ПЛЯЖНЫЙ ФУТБОЛ

«Крылья» без Бриштеля бьются
за место в семерке

ИРИНА ВИРГО

Самарские «Крылья Советов» по пляжному футболу в эти дни на московских пляжах играют заключительный этап регулярного чемпионата России Суперлиги, который определит шесть участников суперфинала. Как отмечают специалисты, исход борьбы за 1-6 места практически предопределен. Три команды - ЭЛМОНТ, «Крылья Советов» и «Строгино» - серьезно отстали от соперников из верхней части таблицы и ведут борьбу за седьмое место, дающее путевку в финальный турнир Кубка России. Пока самарская команда особо не преуспевает в этой борьбе. «Крылья Советов», идущие на

предпоследнем месте с шестью очками, в 13-м туре уступив в дополнительное время аутсайдеру чемпионата - ЭЛМОНТУ из Королева 6:4, на следующий день проиграли лидеру - столичному ЦСКА 2:4.

В этом туре команда Бруно Жермано играет без белорусского легионера Игоря Бриштеля, который накануне московского этапа неожиданно для самарцев перешел в московский «Спартак». В своей дебютной игре за «спартаковцев» он забил столько же голов, сколько за два предыдущих тура за «Крылья» - три.

Сегодня «Крылья Советов» сыграют с «Дельтой». В последующих трех турах их соперниками станут «Сити», «Строгино» и «Локомотив».

ХОККЕЙ

ЦСК ВВС больше не невидимка

ИРИНА ВИРГО

Процедура оформления нового юрлица самарского хоккейного клуба завершилась. Вместо СГОО ХК ЦСК ВВС (Самарская городская общественная организация хоккейного клуба ЦСК ВВС) в июне было зарегистрировано АНО «Хоккейный клуб «ХК ЦСК ВВС». Главой его стал Сергей Сошников. До настоящего времени, в отсутствие официального документа, клуб не имел права заниматься никакой деятельностью, даже арендовать автобус для перевозки команды на тренировки (пока хоккеистов не принял «Маяк», игроки тренировались в «Кристале», добираясь до него на такси). Теперь самарский клуб может приступить к полноценному функционированию, в том числе начать подписывать контракты с игроками, спонсорами и партнерами. В ближайшие дни ожидается подписание договора о

сотрудничестве с тольяттинским ХК «Лада», выступающим в КХЛ. О планируемом подписании этого документа генеральный директор тольяттинского клуба Владимир Вдовин заявил три недели назад в интервью агентству «Р-Спорт». Еще ранее официальный сайт правительства региона цитировал губернатора Самарской области Николая Меркушкина, заявившего, что ЦСК ВВС и «Лада» должны быть «в тесной связке», поскольку это «позволит создать хоккейную вертикаль, которая будет способствовать выстраиванию системы подготовки собственных игроков высокого уровня».

В настоящее время «летчики» проходят обязательные бюрократические процедуры, в том числе необходимые для регистрации клуба в ВХЛ и получения субсидий из областной казны. До конца 2017 года они могут рассчитывать на получение не менее 25 млн рублей.

ФУТБОЛ

В Кубке России возможно
областное дерби

ИРИНА ВИРГО

ФК «Сызрань-2003» и «Крылья Советов» могут сыграть официальный матч. По итогам жеребьевки розыгрыша Кубка России стадии 1/32 финала, с которой в борьбу вступают клубы ФНЛ, «Крылья Советов» сыграют с победителем пары «Волга» (Ульяновск) - «Сызрань-2003». Участник матча за выход в число 64 сильнейших команд определится 7 августа. Сызранцы, в случае победы над «Волгой», 23 августа

у себя на поле примут команду Андрея Тихонова.

А сегодня команда Дмитрия Воецкого сыграет с ульяновцами домашний матч в рамках первенства ПФЛ. Два других участника второго дивизиона от Самарской области проведут игры чемпионата на выезде: «Лада-Тольятти» сыграет с «Оренбургом-2», а вторая команда «Крыльев» в Зеленодольске - с «Анжи-Юниором».

В турнирной таблице сызранцы замыкают первую тройку лидеров, а «Лада» и «КС-2» занимают 11-е и 13-е места.