



КОМПАНИИ &
РЫНКИ



>881
МЛН РУБЛЕЙ

НАЛОГОВ
доначислили
предприятию
Сергея Махлая

выборы

Голоса ТАЮТ



САМАРСКАЯ ОБЛАСТЬ
ТЕРЯЕТ УЖЕ ЦЕЛЫЕ
«ГОРОДА»
ИЗБИРАТЕЛЕЙ

СТР. 9 >

КОМПАНИИ &
РЫНКИ

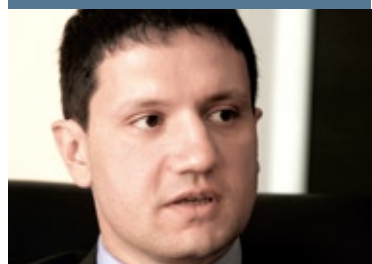
«Родник» снова
ПОД УДАРОМ

МНОГОСТРАДАЛЬНЫЙ ВОДОЧНЫЙ
КОМБИНАТ И ЕГО ХОЗЯЕВА ПОЛУЧИЛИ
ИСКИ НА МИЛЛИАРДЫ РУБЛЕЙ

СТР. 14 >

тенденции

Виноваты все,
КРОМЕ НАС



ГЛАВА «ЭЛЕКТРОШИТА»-ТМ»
ЭРИК БРИССЕ ОБЪЯСНИЛ
ПРИЧИНЫ ПАДЕНИЯ
САМАРСКОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

СТР. 16 >

ВЛАСТЬ &
ПОЛИТИКА



САМАРСКИЕ АКВАТОРИИ
В ДНИ МУНДИАЛЯ НЕ ЗАКРОЮТ

8



38

«САМАРУ СТАЛО ТОШНИТЬ
ОТ ТАКОГО ФК «КРЫЛЬЯ СОВЕТОВ»

СПОРТ &
ДОСТИЖЕНИЯ



КОМПАНИИ &
РЫНКИ

ПОКА РАБОЧИЕ «АВТОВАЗАГРЕГАТА»
ГОЛОДАЛИ, ЕГО МЕНЕДЖМЕНТ
ЗАРАБАТЫВАЛ

19



САМАРСКОЕ



ДОСТУПНО
в App Store и Google Play

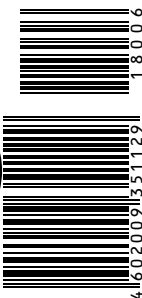
Обозрение

ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА

WWW.63MEDIA.RU

№ 6 (1633), 19 февраля 2018, понедельник

издается с 1996 года



РАЗБИЛИСЬ

тема &
ГЛАВНОЕ

ИСТОРИЯ САМАРЫ КОСМИЧЕСКОЙ МОЖЕТ ЗАКОНЧИТЬСЯ ПОСАДКОЙ НЕ ТОЛЬКО
ТОП-МЕНЕДЖЕРОВ РКЦ «ПРОГРЕСС» И ЕГО ПОДРЯДЧИКОВ. ВСЛЕД ЗА НИМИ МОЖЕТ
ОТПРАВИТЬСЯ НА СКАМЬЮ ПОДСУДИМЫХ ПОЧЕТНЫЙ ГРАЖДАНИН САМАРСКОЙ
ОБЛАСТИ, ДИРЕКТОР «ПРОГРЕССА» АЛЕКСАНДР КИРИЛИН. ДЛЯ РЕГИОНА ПОСЛЕДСТВИЯ
ПРОИСХОДЯЩЕГО МОГУТ БЫТЬ КУДА ПЛАЧЕВНЕЕ

стр. 2



ВКЛАД «СТОЛИЧНЫЙ»

8%
ГODOVЫХ

ЕФИМОВА
Юлия Ефимовна -
партнер Банка,
многократная чемпионка
мира и Европы по плаванию,
призер Олимпийских игр



Актив
Капитал
БАНК

Доверие бесценно

+7 (846) 993-83-66,
993-83-70, 331-23-82,
200-02-42, 205-68-61



С 15.02.2018 г. вклад «Столичный» в рублях на 120 дней - 8% годовых, мин. сумма вклада - 10 000 руб. Проценты выплачиваются ежемесячно в дату, соответствующую дате открытия вклада на счет карты АО «АК Банк» или на «Кошелек». Расходные операции - ежемесячное снятие части вклада не более 20% от суммы остатка по вкладу при сохранении мин. суммы вклада. Пополнение - не предусмотрено. При досрочном расторжении ставка - 0,01% годовых. Пролонгация не предусмотрена. Полные условия на www.acbank.ru. Реклама

Акционерное общество
«АктивКапитал Банк»
Универсальная лицензия
ЦБ РФ №3006 от 22.01.18 г.

www.acbank.ru

картина
недели

цитата
недели

«Как много было сказано «лучшим губернатором» о том, что лишить законных, заслуженных за всю жизнь ветеранских доплат простых пенсионеров – это нормально, это справедливо и необходимо. Что деньги нужны для более важных нужд! Теперь понятно, для каких». Наталья Носова, директор театра «Самарская площадь», комментарий к публикации «Депутаты не смогли прекратить доплаты к пенсии Меркушкина» («Фейсбук»)

f >102 000
ВЗАИМОДЕЙСТВИЙ С ПУБЛИКАЦИЯМИ
«СО» ОНЛАЙН (С) ЗА ПОСЛЕДНИЕ 30 ДНЕЙ

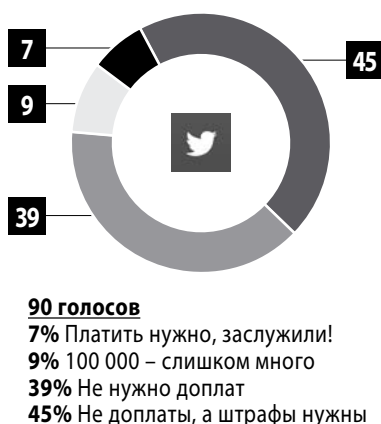
15 000
ЧЕЛОВЕК ПОСЕТИЛО ПРОФИЛЬ
«СО» ОНЛАЙН (С) ЗА ПОСЛЕДНИЕ 30 ДНЕЙ

f >43 800
ЧЕЛОВЕК - ОХВАТ АУДИТОРИИ
«СО» ОНЛАЙН (С) ЗА ПОСЛЕДНИЕ 30 ДНЕЙ

опрос недели

ВЫ БЫ ГУБЕРНАТОРАМ К ПЕНСИИ СКОЛЬКО ДОПЛАЧИВАЛИ?
А МЕРКУШКИНУ?

В четверг Самарская губернская дума обсудит, продолжать ли доплачивать из бюджета области по 100 тысяч к пенсиям бывших чиновников, покинувших Самарскую область. А как считаете вы?



ТОП-5 НОВОСТЕЙ НЕДЕЛИ

ИНДЕКС ВОВЛЕЧЕННОСТИ «СО» ОНЛАЙН



13 февраля	Судьбу 100-тысячных выплат Меркушкину начнут решать в четверг. Скандал разгорелся после отъезда из региона экс-губернатора Николая Меркушкина. Выяснилось, что областная казна должна выплачивать ему ежемесячно по 100 000 рублей. Отмену этих выплат обсудят в четверг.	40,9%
12 февраля	Сдача «Самара Арены» будет производиться по беспрецедентно жесткому сценарию. После выявления трещин в сварных швах купола арены Ростехнадзор обязал ПСО «Казань» оформлять отдельным актом каждый из них. Почему сделать это будет сложно - в свежем номере «Самарского обозрения».	34,1%
13 февраля	«Доходный дом с гостиницей» больше не памятник. Самарская «скорая» исключила здание из числа объектов культурного наследия. Об этом 12 февраля заявил руководитель УГООКН Владимир Филипенко. «Мы дошли до Верховного суда РФ и проиграли дело», - сказал он.	29,1%
12 февраля	Завод кондиционеров «Август» отказался от прямых поставок на АвтоВАЗ. Предприятию надоело слушать «нытье про снижение цен». «С ВАЗом нам работать неинтересно, равно как и слушать постоянное нытье про необходимость снижения цен. В настоящий момент мы поставляем свою продукцию корейской компании «Ирэ Аутомотив Рус». А она уже, в свою очередь, передает конечный продукт автозаводу. Корейцы предлагают куда более выгодные условия», - заявил в интервью «СО» генеральный директор предприятия Александр Стецюра.	26,2%
15 февраля	МОЛНИЯ! Руководителя РКЦ «Прогресс» Александра Кирилина отстраняют. Завтра могут обезглавить крупнейшее самарское промышленное предприятие. 16 февраля суд рассмотрит ходатайство СК об отстранении Кирилина от должности. Его подозревают в злоупотреблении полномочиями.	20,8%

ОТ РЕДАКЦИИ



КОНСТАНТИН
ЛАНГЕ,
главный
редактор
еженедельника
«Самарское
обозрение»

Увлеклись
символами

Тема судьбы доплат к пенсии бывшему губернатору Николаю Меркушкину и членам его команды стала одной из самых обсуждаемых за минувшую неделю. Наследие Меркушкина - и в том числе пресловутая «Стена» - до сих пор вызывает к жизни полемику, несоизмеримую с его реальным значением. В то время как куда более серьезные темы, видимо, считаются малоинтересными.

Как показывают данные проведенного в сетевых группах «Самарского обозрения» опроса, подавляющее число респондентов сомневаются в необходимости повышать благосостояние пенсионеров, совсем недавно руливших губернией. Сомневаются в этом и многие депутаты. Тем более что, с одной стороны, эти доплаты для самих пенсионеров вряд ли жизненно важны, с другой - явно выступают раздражителем на фоне падения уровня жизни большинства самарцев. Но и отменить их не так уж просто, как показывает практика, и складывается впечатление, что тут сам процесс борьбы (одних за отмену, других - против таковой) становится важнее результата. Сходная картина и с многострадальной «Стеной» на Волжском склоне у площади Славы. Вокруг нее из месяца в месяц ломаются копыта, идет дискуссия о том, что делать со «Стеной»: снести, оставить, подрезать (нужное подчеркнуть). Почему-то судьба «Стены» даже сочтена темой, способной привлечь внимание электората к грядущим выборам. Так это или нет? Увидим уже через месяц. Но мне почему-то кажется (хотя, конечно, очень хотелось бы ошибиться), что как пенсия Меркушкина, так и якобы закрывающая вид на Волгу конструкция - тематика, волнующая узкий круг так называемой политтусовки и прилегающей к ней творческой интеллигенции. А вот основная масса жителей области озабочена совсем другими вопросами - кто-то пытается сохранить свой маленький бизнес в условиях продолжающегося экономического кризиса, кто-то - рабочее место на волнах оптимизационных усилий эффективных менеджеров. Какое всем им дело до пенсионеров областного значения или до мемориала «Гордость, честь и слава Самарской области»? ■

Бизнес-центр «Капитал Haus»

ОФИСЫ В АРЕНДУ от 15 кв. м до 40000 кв.м

Первая линия, охрана, ремонт, кондиционирование, вентиляция, высокая транспортная доступность, наземный/подземный паркинг на 600 машино-мест, конференц-зал на 150 мест

Окружение: управление министерства юстиции, министерство имущественных отношений, ж/д вокзал, стадионы «Локомотив», «Динамо»

СОБСТВЕННИК

Аренда в БЦ «Капитал Haus»

Под канцелярские товары, салон красоты, аптеку от 5 до 70 кв.м



☎ 303-03-14, 276-44-71
www.mgd63.ru

г. Самара, Железнодорожный район,
ул. Льва Толстого, 123/ул. Буянова, 1

АРЕНДА ОФИСА

от 20 до 1000 кв.м

от 300 рублей

www.mgd63.ru

8 (846)243-77-14

КУПЛЮ

базу отдыха

на берегу
р. Волга

8-927-200-48-76

3 марта, суббота

начало в 11:00

**День
открытых
дверей**



в прогимназии «Диалог культур» с углубленным изучением английского языка (начальная школа-полупансион)

— В ПРОГРАММЕ: —

- Экскурсия по школе
- Открытые уроки
- Мастер-классы
- Концерт
- Подарки и сувениры

4479A1 Реклама 12+

Ведется запись на подготовительные курсы и в 1-4 классы на 2018/2019 учебный год.

Ждем вас по адресу: ул. Буянова, 66.
Тел.: (846)337-79-13, 8-927-601-47-07.
Сайт: www.dialogkult.org

■ ЧТО ТАКОЕ ООО «СОЮЗОБЩЕМАШИМПОРТ»

- Регистрация в 2003 году по адресу: Москва, улица Рабочая, 33
- Основной вид деятельности - оптовая торговля машинами и оборудованием
- Директор - Андрей Смирнов (ранее - Евгений Бородин, Олег Крюков, Станислав Кутепов, Александр Кнутарев), учредитель - Андрей Смирнов

(ранее - Евгений Бородин, Олег Крюков, Станислав Кутепов, ООО «База отдыха «Тучково», ОАО «Энергоавиакосмос»)

- Финансовая отчетность не обновлялась с 2014 года

Источник: spark-interfax.ru

🔍 КАКИЕ РАБОТЫ ВЫПОЛНЯЛО ООО «СОМИ» ДЛЯ «ПРОГРЕССА» ЛЕГАЛЬНО

- 2006 год: выполнение работ по изготовлению оборудования - 44 млн руб.
 - 2013 год: поставка листовой печатной офсетной машины GN664D - \$458,900 тыс.
- Источник: spark-interfax.ru



2

МЛН ЕВРО

- в такую сумму предварительно оценен ущерб от действий Александра Кирилина

Разбились

Гендиректор РКЦ «Прогресс» Александр Кирилин отстранен от должности

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

История Самары космической может закончиться посадкой не только топ-менеджеров РКЦ «Прогресс» и его подрядчиков. Вслед за ними может отправиться на скамью подсудимых почётный гражданин Самарской области, директор «Прогресса» Александр Кирилин. Для региона последствия происходящего могут быть куда плачевнее.

Интерес силовиков к АО «РКЦ «Прогресс», который стартовал летом 2016 года с проверки Роскосмоса, в начале минувшей недели достиг персоналии руководителя самарского предприятия - генерального директора Александра Кирилина. Силовики подбирались к г-ну Кирилину постепенно. Сначала в подозреваемые по уголовному делу о злоупотреблении полномочиями попала его дочь - руководитель управления финансами и ВЭД РКЦ «Прогресс» Светлана Кирилина. Компанию ей составил главный инженер предприятия и по совместительству первый заместитель Александра Кирилина - депутат гордумы Сергей Тюлевин. В настоящее время обоим подозревают в выводе 309 млн руб. при закупке станочных центров через аффилированные с ними юрлица (ООО «Спец Строй», ООО «Техноком-



В РКЦ «ПРОГРЕСС» теперь нет ни главного инженера, ни гендиректора

плектлиннии» и ООО «СТК-ЭКС 2002»).

В конце 2017 года по материалам областного УФСБ возбуждено еще два уголовных дела. События преступления в них датировано августом 2010 года, когда в рамках реализации федеральной целевой программы развития оборонно-промышленного комплекса РКЦ «Прогресс» заключил договор подряда на сумму 1,016 млрд руб. с московским ООО «Технокомплектлиннии». Подрядчик должен был отремонтировать один из цехов «Прогресса», но работы так и не были выполнены, поэтому в 2014 году появилось соглашение о расторжении договора без взаимных претензий. Следствие теперь считает, что некие неустановленные руководители РКЦ в период с 2010 года по 2015 год утвердили технические сметы для проведения

работ по реконструкции корпуса №60 «Прогресса», предусмотренные указанным договором, с использованием собственных материалов на сумму более 87 млн руб. Помимо этого заключены дополнительные договоры с другими подрядными организациями на реконструкцию и техническое перевооружение корпуса еще более чем на 132 млн руб. В итоге оплата указанных работ осуществлена АО «РКЦ «Прогресс» в полном объеме за счет собственных средств.

Другое уголовное дело касается обстоятельств исполнения двух госконтрактов 2014-2015 гг., заключенных в рамках программы реализации мероприятий по реконструкции и техническому перевооружению производственной базы АО «РКЦ «Прогресс» (один на 3,384 млрд руб., второй - на 1,142 млрд руб.). Предприя-



тие получило на их исполнение деньги из федерального бюджета и все необходимое оборудование. Однако в 2015 году появились дополнительные договоры с некими не совсем понятными коммерческими предприятиями на поставку дополнительного оснащения к поставляемому оборудованию в рамках государственных контрактов на общую сумму 185 млн руб. Эти поставки оплатил завод, но дополнительное оснащение так и не было получено, так как уже входило в комплектацию оборудования, «являлось его неотъемлемой частью» и поставлено

в адрес АО «РКЦ «Прогресс» в рамках государственных контрактов. Ущерб от этого эпизода превышает 404 млн руб.

Ранее источник в правоохранительных органах говорил «СО», что круг возможных фигурантов двух новых уголовных дел может быть «неограниченно широк», упомянув при этом и Александра Кирилина.

Однако привлекли к ответственности гендиректора РКЦ за другое. Хотя схема вывода денег, в принципе, идентична тому, что, предположительно, совершили его дочь и г-н Тюлевин. В минувший вторник,

СВЯЗИ

Заявили об аффилированности

Проверяющие из Роскосмоса и ФСБ выявили факты аффилированности топ-менеджеров «Прогресса», связанных с семьей Кирилиных, с компаниями, которые получали на предприятии подряды. В первую очередь силовики, конечно же, интересовались фирмами «Технокомплектлиннии» (ООО «ТКЛ») и «Союзобобщемашимпорт» (ООО «СОМИ»). Цепочка начинается с ООО «Волга-Проект» (производство товарного бетона), учредителями которого являются первый заместитель руководителя управления финансами и ВЭД РКЦ «Прогресс» Константин Наумов и его супруга Елена Наумова. Наумов - заместитель Светланы Кирилиной, которая руководила управлением фи-

СЛЕДОВАТЕЛИ И ПРОВЕРЯЮЩИЕ уже протянули цепочку связей от первого зама Светланы Кирилиной до фирм, с которыми заключались наиболее «жирные» контракты



нансами и ВЭД до осени 2016 года, а затем была отстранена от должности, как в минувшую пятницу - ее отец.

Директор «Волга-Проекта» Игорь Пенин ранее был дирек-

тором и соучредителем ООО «Техком» и ООО «Техком-М». Обе фирмы по странному совпадению зарегистрированы в доме №20 на улице Демократической. В этом же доме

прописан и живет Александр Кирилин. ООО «Техком» посотрудничать с «Прогрессом» не успело, а вот в портфеле заказов «Техкома-М» - 4 контракта с РКЦ на поставку сортового нержавеющей проката, заключенных в 2015 году, на общую сумму более 21,4 млн руб.

ООО «Техком-М» принадлежала половинная доля в уставном капитале ООО «Технокомплектлиннии», сомнительные контракты с которыми уже стали основанием для возбуждения нескольких уголовных дел «Прогресса». В 2010 году то же ООО занималось реконструкцией корпуса №60 РКЦ, сумма контракта с Роскосмосом тогда составила 1,016 млрд руб. Сейчас

эту сделку тоже изучают следователи СК.

Вторым учредителем ООО «ТКЛ» вместе с фирмой г-на Пенина было некое московское ООО «Дельтафинансгрупп», гендиректор и соучредитель которого Олег Крюков ранее был гендиректором и совладельцем ООО «Союзобобщемашимпорт». В контрагентах ООО «СОМИ» значится многократно засветившееся в делах «Прогресса» ООО «СТК-ЭКС 2002», руководимое другом г-жи Кирилиной Бениомином Ракиром. Сложноструктурированная схема вывода денег через плохо скрытые близкие компании обещает значительный прирост фигурантов уголовных дел РКЦ «Прогресс» уже в самом ближайшем будущем. ■

тема&
главное

ЧЕМ ЗАНИМАЕТСЯ ООО «ТЕХНОКОМПЛЕКТЛИНИИ»

- Регистрация в 2009 году по адресу: Москва, Большой Толмачевский переулок, 16
- Основной вид деятельности - оптовая торговля машинами и оборудованием
- Директор - Александр Лобанов (ранее - Евгений Данилин, Александр Киселев, Александр Володин, Михаил

Куколев), учредитель - ООО «Арттекс» и Александр Лобанов (ранее - Евгений Данилин, Татьяна Бебнева, Михаил Куколев, Татьяна Юдина, ООО «Дельтафинансгрупп», ООО «Техком-М»)

- Финансовая отчетность не обновлялась с 2014 года

Источник: spark-interfax.ru



АЛЕКСАНДР КИРИЛИН,
гендиректор
АО «РКЦ
«Прогресс»

Сделка согласована и одобрена Роскосмосом, все оборудование поставлено в срок и работает. Всю информацию и все пояснения по материалам данной проверки мы уже давали, все причастные опрошены. Материалы на заводе уже трижды изъяты, там практически не осталось оригиналов.

**ВМЕСТО
СРЕДНЕМЕСЯЧНОГО
ДОХОДА**
в 800 тыс. руб.
Александр Кирилин теперь будет получать от государства пособие в 11,16 тыс. руб.



казус

ВТОРОЙ ПОСЛЕ АЛАБИНА

Уголовное преследование Александра Кирилина может создать прецедент посадки почетного гражданина Самарской области (если не брать в расчет дореволюционного градоначальника Петра Алабина, который попал под суд за сговор с хлеботорговцами, будучи почетным гражданином Самары, но позднее был оправдан). Кирилин получил это звание на основании постановления губернатора Николая Меркушкина №78 от 7 апреля 2016 года, когда до начала силового прессинга на «Прогресс» оставалось всего полгода. Всего в списке почетных граждан Самарской области сейчас 32 человека, включая первого президента РФ Бориса Ельцина, Героя Советского Союза Владимира Чудайкина, заслуженного энергетика РФ Бориса Ремезенцева, ректора медуниверситета Геннадия Котельникова, других публичных персон. Интересно, что ни один человек из списка в число фигурантов уголовного дела не попадал. В начале 2000-х, когда на «Прогрессе» менялось руководство, правоохранители испытывали определенный интерес к персоналии предшественника г-на Кирилина - Дмитрия Козлова. Все началось с задержания на таможенном контроле при попытке вывезти валюту сына легендарного конструктора - замгендиректора ЦСКБ «Прогресс» по международным связям Владимира Козлова. Затем появилось уголовное дело ЗАО «Космос-Группа», через которое якобы выводились деньги в рамках международного космического проекта «Старсем». Позднее все претензии были забыты. Сейчас история повторяется с Кирилиным. Удастся ли потерявшему должность гендиректору РКЦ сохранить свободу и репутацию? Узнаем уже скоро. Негативный для Кирилина сценарий развития его дела неизбежно поставит городские и областные власти перед необходимостью как-то корректировать механизм раздачи статуса почетных граждан. Поскольку сейчас его можно дать, но забрать обратно невозможно. Рано или поздно такой пробел приведет к риску того, что кто-то из почетных граждан окажется за решеткой. Что девальвирует статус до неузнаваемости.

ПРЕДШЕСТВЕННИК КИРИЛИНА

- Дмитрий Козлов - тоже подвергался силовому прессингу, после которого ему пришлось уйти с «Прогресса»



13 февраля, областное СУ СК в лице 2-го отдела по расследованию особо важных дел возбудило уголовное дело по статье «Злоупотребление полномочиями» (часть 1 статьи 201 УК РФ). Санкция статьи невелика - до четырех лет колонии, но квалификацию преступных деяний всегда можно утяжелить в процессе расследования. Как говорят юристы, дело сразу возбуждено не по факту, а «в отношении лица», которым и стал г-н Кирилин. Таким образом, в деле с самого начала появился подозреваемый.

Уже на следующий день, 14 февраля, СК вышел в суд Самарского района с ходатайством об отстранении Александра Кирилина от должности на период следствия. Срок рассмотрения ходатайства судом истекал вечером 16 февраля, а 15 февраля Кирилина допросили как подозреваемого в присутствии его адвоката Алексея Иванова, и от дачи показаний он отказался. В тот же день очередные обыски и выемки прошли на «Прогрессе» и в первый раз - дома у его гендиректора (это коттедж в Студеном овраге и квартира в доме №20 на улице Демократической).

В чем же подозревают Кирилина? Согласно фабуле возбужденного в отношении него дела, в период с ноября 2012 года по декабрь 2016 года гендиректор РКЦ «в целях получения выгоды и преимуществ» для некоего ООО «Союзобобщемашимпорт» заключил договор на поставку гидравлического вытяжного пресса DNC-2600/2000 немецкой фирмы Schuler. «Прогресс» заплатил «Союзобобщемашимпорту» за пресс 11,7 млн евро, подрядчик на покупку потратил всего 9,7 млн евро. Сумма ущерба - свыше 2 млн евро. Как посчитали проверяющие из Роскосмоса, при реализации данной сделки Кирилин «не руководствовался принципом эффективного расходования денежных средств», а сами его действия были «экономически нецелесообразными».

В минувшую пятницу, 16 февраля, судья Самарского райсуда Александр Саломатин начал рассмотрение ходатайства об отстранении Кирилина от должности. Гендиректор «Прогресса» явился в суд в сопровождении руководителя юридической службы своего предприятия Максима Куликовича. Общаться с прессой оба наотрез отказались. А вот адвокат Иванов в суд не пришел, прислав отзыв о том, что в день рассмотрения ходатайства будет принимать участие в каком-то важном процессе в мировом суде Чапаевска. Эта хитрая, по версии защиты Кирилина, схема судью Саломатина совсем не обескуражила. Он просто предоставил г-ну Кирилину бесплатного адвоката - Юлию Безуглову, которая от

такого важного клиента даже немного заробела.

Топ-менеджер «Прогресса» своего адвоката по требованию сторонился и всячески подчеркивал дистанцию, заявляя: «Я не знаю, кто это!». Пикантность ситуации заключалась в том, что услугами «бесплатников» обычно пользуются представители низших социальных слоев, но никак не руководители крупнейших промышленных предприятий региона.

Началось заседание, и Кирилин сразу заявил отвод бесплатному адвокату, с которым у него якобы нет «никакого юридического взаимодействия». Он потребовал своего платного адвоката Иванова, ну и заодно - переноса заседания. Но план не сработал. «Заседание в Чапаевске должно начаться в 11.00, я сильно сомневаюсь, что там какое-то дело, которое слушается четыре с половиной часа. У вас была возможность обеспечить явку защитника», - сказал г-н Саломатин и ходатайство о переносе заседания отклонил. «Действия адвоката Иванова и его неявка в суд направлены на срыв рассмотрения данного ходатайства следствия», - заявил судья. Основной причиной отказа стали сжатые сроки - ходатайство об отстранении от должности должно быть рассмотрено в течение 48 часов с момента поступления.

Затем г-жа Безуглова потребовала полчаса на изучение дела. «Изучайте, а мы пока с секретарем продление ареста рассмотрим», - великодушно согласился судья и ушел в другой процесс. Когда истекли эти полчаса, Кирилин попросил время на выработку линии защиты с новым защитником. Однако и это время истекло. Рассмотрение ходатайства следствия, пусть и с сильным опозданием, но стартовало.

Первой выступила следователь СК Елена Шакурова и попросила сделать заседание закрытым, то есть удалить прессу. Судья и ей отказал, заявив, что в материалах дела нет данных, составляющих гостайну и засекреченных в установленном законом порядке, а для российского судопроизводства важны «открытость и гласность». Журналисты, набившиеся в зал в большом количестве, облегченно вздохнули.

Наконец, после всех ходатайств, перешли собственно к делу Кирилина и сделке с ООО «Союзобобщемашимпорт». «Сделка согласована и одобрена Роскосмосом, все оборудование поставлено в срок и работает. Всю информацию и все пояснения по материалам данной проверки мы уже давали, все причастные опрошены. Материалы на заводе уже трижды изъяты, там практически не осталось оригиналов», - заявил гендиректор РКЦ, намекая, что повлиять на

ход расследования и свидетелей он никак не сможет.

В суде огласили и ранее засекреченные данные проверок Роскосмоса и ФСБ. Пресс-компания Schuler, фигурирующий в деле, должен был заменить установленный на заводе пресс, изготовленный в 1956 году Ижорским заводом. Ремонту он не подлежал, так как предприятия-изготовителя на тот момент уже просто не существовало. Однако при заключении сделки по поставке нового прессы допустили нарушения закона о госзакупках. Так, информацию о конкурсе не разместили на сайте госзакупок, а условия изменили в пользу одного поставщика - «Союзобобщемашимпорта» (подробнее об этой фирме - в тексте «Заявили об аффилированности»).

На подготовку фундамента для прессы потрачено 275 тысяч евро. Проверяющие посчитали это неэффективным расходованием денег. Все эти работы в документах неоднократно дублировались, их часть выполнялась силами сотрудников «Прогресса». Кроме того, «Союзобобщемашимпорт» не имел необходимой лицензии на работу со сведениями, составляющими гостайну, а также достаточного для осуществления монтажных работ штата сотрудников. Сейчас фирма-поставщик банкротится и причиненные убытки возместить не может. Под данный проект «Прогресс» набрал кредитов на 7,1 млрд руб. под 12-17,8% годовых. Проверяющие посчитали это отвлечением основных средств предприятия. На август 2016 года оборудования в действие введено не было, оно простаивало, а гарантийный срок узлов и агрегатов истекал впустую. Также прозвучала информация, что о коррупции на предприятии Кирилина сообщил некий сотрудник «Прогресса», тоже по фамилии Иванов, и его заявление стало основанием для работы комиссии Роскосмоса.

Перед тем как Александр Саломатин удалится в совещательную комнату для принятия решения, Александр Кирилин предупредил судью, чтобы тот хорошо подумал, так как его отстранение от должности отрицательно скажется на ракетно-космической отрасли страны. «Я - член многочисленных госкомиссий по пусковым кампаниям, в том числе по пилотируемым запускам», - многозначительно сказал Кирилин. Судья этому предупреждению не внял и отстранил гендиректора РКЦ от должности на период следствия (параллельно он лишился и возможности замещать отстраненного ранее из-за другого уголовного дела главного инженера Сергея Тюлевина). Кирилину назначено пособие в размере прожиточного минимума - 11,16 тыс. руб. ■

ДОЛЯ РОССИИ НА МИРОВОМ КОММЕРЧЕСКОМ КОСМИЧЕСКОМ РЫНКЕ ПУСКОВЫХ УСЛУГ

2010 год	34,98%
2011 год	41,01%
2012 год	29,26%
2013 год	43,15%
2014 год	18,55%
2015 год	28,41%
2016 год	19,85%

ДОХОДЫ РОССИИ НА МИРОВОМ КОММЕРЧЕСКОМ КОСМИЧЕСКОМ РЫНКЕ ПУСКОВЫХ УСЛУГ, МЛРД ДОЛЛАРОВ

2010 год	0,89
2011 год	0,84
2012 год	0,73
2013 год	0,86
2014 год	0,34
2015 год	0,65
2016 год	0,43

ДОЛЯ РОССИИ на мировом рынке коммерческих космических пусков уже упала до 15%, пока Роскосмосом управляет команда эффективного менеджера - бывшего руководителя АвтоВАЗа Игоря Комарова

НОНСЕНС

НЕ СПРАВИЛИСЬ С УПРАВЛЕНИЕМ

Хьюстон, у нас проблемы

Самара теряет статус космической столицы

< НА СТР. 2

КСЕНИЯ ЧАСТОВА

Увольнение и уголовное преследование Александра Кирилина может ускорить процесс утраты Самарой статуса столицы космического ракетостроения. Поскольку исчезновение ключевой управленческой фигуры и разгром всего топ-менеджмента способны форсировать консолидацию центра принятия всех решений в Москве.

Ракетостроение и связанная с ним космическая тематика являются одним из краеугольных основ региональной экономики. На сегодняшний день в регионе сформирован аэрокосмический кластер, который объединяет ведущие предприятия в области ракетостроения, двигателестроения и производства авиационной техники. Его крупнейшими участниками являются такие предприятия, как РКЦ «Прогресс», «Кузнецов», «Металлист-Самара», «Завод приборных подшипников», «Салют», «ЕПК Самара» и «Авиаагрегат». Флагман самарского ракетостроения «Прогресс» сосредоточен на выпуске различных космических аппаратов и ракет-носителей. По сути, с него начала свой отсчет история космической промышленности в Самаре. Именно ракетоносители этого завода в свое время вывели на околоземную орбиту «Восток» Юрия Гагарина. Пять двигателей первой и второй ступени корабля тогда произвел «Кузнецов». На сегодняшний день предприятие продолжает выпускать жидкостные ракетные двигатели. «Металлист-Самара» занимается производством камер сгорания жидкостных ракетных двигателей, а также узлов авиационных и наземных газотурбинных двигателей. Совокупные ежегодные объемы производства предприятий - участников кластера в 2015 году оценивались порядка 1 млрд евро. Численность персонала составляла порядка 45 тысяч человек, из них более 21 тысячи занимаются исследованиями и разработками.

Совершив прорыв в области развития космической промышленности, Самара заслужила звание космической столицы России. Причем до последнего времени ни топ-менеджеры завода, ни местные чиновники не были готовы усомниться в перспективах этого статуса. «РКЦ «Прогресс» - одно из лучших предприятий космической отрасли в мире», - гордо заявлял генеральный директор предприятия в 2016 году на торжественном заседании научно-технического совета, приуроченном к Международному дню космонавтики. Ему вторил экс-губернатор Самарской области Николай Меркушкин. «Сегодня Роскосмос прямо говорит: основным центром развития космической промышленности в стране будет Самара», - подчеркивал он.

Действительность может оказаться для региона куда более печальной. В ноябре 2016-го Кирилин утверждал, что опасности ухудшения позиций предприятия на рынке пусковых услуг нет. Вместе с тем глава «Прогресса» пообещал, что в 2016-2017 годах темп производства космических носителей останется примерно на прежнем уровне. «Портфель заказов на ближайшие годы стабильный и соответствует темпу производства», - отмечал он. Определенные надежды возлагали на ПАО «Кузнецов». В ходе своего визита на предприятие первый вице-президент Союза машиностроителей России Владимир Гутенев на тот момент заявлял, что в 2016 году завод продолжает наращивать свое участие в «прорывных программах возрождения аэрокосмической отрасли страны».

Все эти утверждения, по сути, пошли вразрез как с реальным положением дел в ракетно-космической отрасли страны, так и на «флагманах» самарского ракетостроения. Говорить о прорывном возрождении отечественной аэрокосмической промышленности было по крайней мере очень оптимистично. Впервые за всю свою историю Россия оказалась на третьем месте по количеству космических запусков. В 2016

году Роскосмос лишился части коммерческих запусков, а его перспективы стали весьма туманными. Естественно, потеря рынка сильно ударила не только по госкорпорации, но и по ее поставщикам.

Пять лет назад рынок коммерческих космических запусков делили между собой в основном два таких крупных игрока, как Россия и Евросоюз. Доля Японии, Китая, Индии и США на нем оставалась незначительной. Ситуация стала меняться с появлением новых конкурентов и роста аварийности российских космических аппаратов.

В своем отчете за 2017 год ракетно-космическая корпорация «Энергия» признала, что в настоящее время наблюдается существенное отставание России по целому ряду направлений, одним из которых стала некогда стратегическая для страны космическая промышленность. В числе технологических угроз, с которыми сталкиваются производители космических аппаратов, называются угрозы со стороны смежных областей и, самое главное, - со стороны иностранцев. Против России тут играет зависимость отечественных космических аппаратов от импортных комплектующих. Положение дел усугубляется санкциями и ограничениями на поставку комплектующих. Все это влияет как на цену, так и на качество российской продукции.

В итоге уже в 2016 году Россия впервые в своей истории уступила лидерство по числу запусков ракет США и Китаю, оказавшись на третьем месте. Лишь каждый пятый запуск был российским. Хотя еще в 2013 году Россия отправляла 40% всех ракет в космос, в 2005-м - 46%. В 1991 году СССР и во все запускал две трети всех ракет мира.

Переломить негативную тенденцию мог бы запуск российского пилотируемого корабля «Федерация», но он состоится - лишь в 2024 году. В числе наиболее серьезных конкурентов Роскосмоса - американская SpaceX, которая уже перехватила на себя



СТОИМОСТЬ ЗАПУСКА РАКЕТ РАЗНЫХ СТРАН

Название	Груз на НОО, кг	Груз на ГПО, кг	Цена, млн \$	Цена за кг на НОО, \$	Страна
Falcon 9	22800	8300	62	2700	США
«Протон-М»	23000	7100	65	2900	Россия
«Ангара»	3800-25800	3600-12500	100	3900	Россия
PSLV	3800	1300	15	4000	Индия
«Союз»	9000	3250	48	5300	Россия
GSLV Mark III	8000	4000	46	5800	Индия
GSLV	5000	2500	36	7200	Индия
Atlas V	9800-18810	4750-8900	109-153	8100	США
Arian 5	16000-20000	6100-10865	165-220	10300	Европа
Vega	2000		25	12500	Европа
Delta IV	9420-28790	4440-14220	375	13000	США
Epsilon	1200		38	31700	Япония
Minotaur IV и V	1735	342	50	34700	США
Pegasus	450		56,3	140800	США
Antares	6120				США
Long March 5	25000	14000			Китай
Long March 6	1500				Китай
Long March 7	13500	7000			Китай

Примечания: ГПО - геопереходная орбита, НОО - низкая опорная орбита

часть его коммерческих заказов. В итоге в 2017 году ее доля на рынке составила уже 45%. У России она сохранялась на уровне 15%.

Что будет с предприятиями, заказы которых, скорее всего, продолжат падать с каждым годом, вопрос риторический. Аудиторы «Энергии» утверждают, что ситуация на мировом космическом рынке, безусловно, отразится на финансовых показателях его участников. Решение проблемы власти видят в диверсификации производств и увеличении доли гражданской продукции в общем портфеле заказов. Но серьезных подвижек в этой области пока нет. Многие из них уже освоили производство товаров народного потребления, одна-

ко с их реализацией возникли большие сложности.

Сжатие российской космической программы неминуемо ударит по «Прогрессу», львиную долю выручки которому обеспечивают контракты Роскосмоса. Соответственно, заводу Александра Кирилина придется также оптимизироваться, синхронно с отечественной космической программой, что может превратить «Прогресс» из флагмана региональной промышленности в рядовое сборочное промышленное предприятие. А без главного инженера и генерального директора (и тот, и другой отстранены от занимаемых должностей на время расследования их уголовных дел) процесс оптимизации рискует стать еще более проблемным. ■



**АЛЕКСЕЙ
КАЛАЧЕВ,**
эксперт-
аналитик
АО «Финам»

Если по доставке грузов частные компании США, особенно SpaceX Илона Маска, ощутимо теснят прочие страны (не только Россию, но и Европу и Китай), то в области пилотируемых полетов Россия с техникой, выпускаемой РКЦ «Прогресс», пока остается почти монополистом. На сегодня российские ракеты-носители «Союз-ФГ» и космические корабли серии «Союз-МС» остаются единственными средствами доставки экипажей на МКС. Учитывая планы Маска, этой монополии приходит конец. Чтобы выдержать конкуренцию и сохранить за собой значительную долю рынка, России придется предпринять дополнительные усилия по повышению надежности пусков и снижению их стоимости.

акцент

Рубят голову

Уголовное дело Александра Кирилина способно спровоцировать не только кадровые перестановки на «Прогрессе», но и лишение завода статуса самостоятельного предприятия. В 2012 году уже планировалось запустить процесс превращения его в филиал столичного ГКНПЦ им. М.В. Хруничева. Тогда этот процесс удалось притормозить - во многом благодаря позиции экс-главы Самарской области Николая Меркушкина. Как утверждали близкие к «Белому дому» СМИ, Меркушкин «вывел обсуждение перспектив развития самарских предприятий на самый высокий уровень» и «первым результатом этой титанической работы стало то, что при поддержке президента России Владимира Путина планы превращения РКЦ «Прогресс» в филиал ГНПЦ имени Хруничева были пересмотрены». Вернут ли скандалы вокруг «Прогресса» на повестку дня вопрос оптимизации - вопрос пока риторический.

факт

ПОКАЗАЛИСЬ ЦВЕТОЧКИ

В прошлом году «Прогресс» уже ощутил на себе все прелести сокращения российской промышленной программы. Это происходило на фоне реализации заводом ряда крупных госконтрактов, полученных еще в предыдущие годы. Исполнение этих контрактов может привести к последующему резкому падению выручки, компенсировать которую станет уже просто нечем. По данным системы «СПАРК-Интерфакс», в 2016 году завод выручил 44,673 млрд рублей, чистая прибыль составила 1,56 млрд рублей. Финансовые показатели завода за 2017 года пока не раскрываются, но, скорее всего, они существенно хуже прошлогодних. Как отмечено на заседании комитета Самарской губернской думы по промышленности, предпринимательству и торговле, прошедшем 15 февраля 2018 года, объемы производства «Прогресса» в 2017 году пошли вниз. «По итогам 2017 года есть некое падение объемов. Это обусловлено и снижением общего количества пусков, и некими неровностями в международной потребности», - витиевато объяснил происходящее заместитель генерального директора АО «РКЦ «Прогресс» Дмитрий Исаюк. Отрицательную динамику можно проследить и по контрактной политике завода. В январе-декабре 2017 года «Прогресс» заключил 32 контракта, что на шесть меньше, чем годом ранее. По информации «СПАРК-Интерфакса», их общая стоимость обрушилась почти вдвое - с 37,991 млрд рублей до 19,826 млрд рублей. Зато заметно выросла сумма исков, в которых «Прогрессу» приходилось выступать в качестве ответчика. В 2016 году к заводу в суд было предъявлено 14 заявлений, в которых требовалось 138,279 млн рублей. Через год количество исков несколько сократилось - до 12 штук, зато их общая сумма равна 355,246 млн рублей.

альтернатива

Теоретически выходом для «Прогресса» в замещении потерь по космическому направлению могла быть переориентация на выпуск гражданской продукции. Однако и это направление для него проблематично. Согласно утверждениям заместителя генерального директора «РКЦ «Прогресс» Дмитрия Исаюка, завод занимается диверсификацией с конца 80-х годов, но до сих пор не может добиться полной загрузки своих мощностей. «Объем производства гражданской продукции у нас остается приблизительно на одном уровне. И в прошлом году он превысил 650 млн рублей, хотя наша амбициозная задача - выйти на уровень миллиарда. Хотя это, опять же, составляет не более 2% от общего объема выручки нашего предприятия», - констатировал он. В частности, Дмитрий Исаюк отметил, что «Прогресс» способен выпускать более 250 млн штук шприцов различных модификаций и размеров. Однако объем их реализации в прошлом году достиг всего 131 млн. «Продукция торгуется по Ф3, закупки производятся централизованные. И вот здесь начинается интересное: и блокирующие позиции, и конкуренты. Хотелось бы, чтобы медицинские учреждения Самары и области приоритетно пользовались шприцами, произведенными на их территории», - подчеркнул Исаюк. При этом завод оказался не в силах наладить и сбыт водного транспорта. «К нашему сожалению, находясь на берегах величайшей русской реки, мы за прошлый год реализовали всего три катера «Аквалайн-210» и три моторно-гребных лодки «Прогресс-8». При возможности производства на несколько порядков больше ежегодно», - недоумевает заместитель генерального директора АО «РКЦ «Прогресс».

Нерешаемой задачей для «Прогресса» стал сбыт продукции для пищевой промышленности. В прошлом году заводу удалось продать только 22 машины для деления теста. Такую ситуацию на предприятии связывают со снижением покупательной способности. «Чтобы хоть каким-то образом стимулировать спрос», руководство завода при поддержке минпрома пытается войти в проект субсидирования стоимости хлебопекарного оборудования. Аналогично обстоят дела с продукцией для нефтяников. За все время производства «Прогресс» реализовал только 38 универсальных трубных ключей, и один до сих пор находится в продаже в Оренбурге. Новые заказы на предприятие от нефтяников не поступают. Не нашел покупателя и буровой стационарный ключ, который не вызывает покупательского интереса уже третий год. Рост спроса на гражданскую продукцию «Прогресса» замечен только со стороны АвтоВАЗа. По словам Исаюка, завод выпускает «различные автокомпоненты для всей линейки автомобилей ВАЗа». И, по его прогнозам, по этому сегменту ожидается рост и в следующем году.

Ищут рынки сбыта

**ПРЕДСТАВИТЕЛИ
РАКЕТНО-
КОСМИЧЕСКОЙ
ОТРАСЛИ**
оказались
не в силах
организовать
массштабный сбыт
«гражданки»



Отчет Дмитрия Исаюка, оглашенный на заседании комитета Самарской губернской думы по промышленности, предпринимательству и торговле, вызвал немало вопросов депутатов. Участники мероприятия предположили, что проблема может крыться в недостаточно эффективной работе заводского отдела сбыта. С чем Исаюк не согласился, подчеркнув, что сбытом гражданской продукции предприятия занимаются профессионалы. Вместе с тем менеджер добавил, что, «к сожалению, есть такие вещи, которые требуют поддержки». В пример он привел печально известный проект легкого многоцелевого самолета «Рысачок», которым некогда занимался «Прогресс». «Упрекать нас, что мы не занимались маркетингом, нельзя. Потому что мы занимались. Все первые лица государства сидели в этом самолете, когда находились у нас на предприятии. Самолет полностью прошел испытания, имеет летную квалификацию, участвовал во всех выставках, которые только проходили, предлагался Минобороны, предлагался на региональные перевозки. Но, к сожалению, поддержки в федеральном министерстве промышленности и ОАК мы не нашли. В итоге проект заморожен», - резюмировал Исаюк.

«Прогресс» пытается развивать сегмент гражданской продукции и за счет других проектов. Так, «под патронажем губернатора Самарской области» завод пытается войти в проект НОВАТЭКа «Арктик СПГ-2». Для них предприятие хочет поставить емкости. «Арктик СПГ-2» планируется запустить в 2022-2025 годах. «Сейчас вместе с фирмой из Набережных Челнов и под патронажем правительства Татарстана мы пытаемся реализовать проект автономных криогенных модульных автозаправочных комплексов. Считаем, на сегодня в этом будущее», - добавил Дмитрий Исаюк.

Теоретически ситуация, когда диверсификация компенсирует падение продаж в одном из направлений бизнеса, для региона не нова. Одним из таких удачных примеров является промышленный холдинг «АвтоКом». Несколько лет назад группа столкнулась с переориентацией своего крупнейшего заказчика - АвтоВАЗа - на сотрудничество с иностранными поставщиками. Тяжким бременем легло и общее падение продаж на автомобильном рынке. Однако бенефициары «АвтоКома» Вячеслав Мале-

ев и Валерий Николаев нашли решение - часть предприятий холдинга начали перепрофилироваться под более востребованное на рынке направление - энергетическое. Более того, им удалось заручиться в этом плане поддержкой известных российских бизнесменов, братьев Ротенбергов. Они контролируют крупнейших подрядчиков «Газпрома» и способны резко расширить рынки сбыта газоперекачивающих установок, которые выпускала группа. Как писало «СО», часть активов «АвтоКома» оказалась в совместном управлении и владении с лицами, близкими им.

По оценкам экспертов, выжить за счет гражданской продукции предприятиям аэрокосмического кластера будет непросто. «Падение курса российского рубля в 2014-м - начале 2016 года повернуло было интересы потребителей гражданской продукции в сторону импортозамещения, однако период этого интереса оказался недостаточно длительным, чтобы производство гражданской продукции обрело достаточный спрос и эффективность. Последовавшее за этим укрепление рубля вернуло спрос на качественный импорт. А снижение покупательной способности населения ограничило продажи продукции из категории товаров потребительского спроса», - констатирует эксперт-аналитик АО «Финам» Алексей Калачев. По его мнению, тема спроса на нефтегазовое оборудование может стать более актуальной на фоне санкций, принятых в отношении нефтегазовой отрасли РФ. Но только в том случае, «если производители смогли бы обеспечить замещение импортной техники технологически сопоставимыми и качественными продуктами».

Вместе с тем эксперт отмечает, что даже в случае позитивного развития событий загрузить должным образом такое предприятие, как «Прогресс», за счет гражданской продукции вряд ли удастся. «Все вышеназванные факторы, к сожалению, дают мало надежды, что выпуск гражданской машиностроительной продукции может составить основу для роста объемов производства такого крупного предприятия, как РКЦ «Прогресс», - поясняет эксперт. «Впрочем, даже стоимостные масштабы выпуска ракетно-космической техники по сравнению с выпуском гражданской продукции несопоставимы», - резюмировал Калачев. ■

**АЛЕКСАНДР МИЛЕЕВ,**
депутат Самарской губернской думы от «Единой России»

Инициатива неоднозначная. Нужно сначала разобраться, посмотреть документы. Представьте, ваш дедушка работал в Самарской области и за это получает доплату к пенсии. Затем он уезжает в соседнюю Ульяновскую область, и его лишают этой доплаты. Либо мы говорим о том, что у нас все равны, либо у нас неравноправие, и тогда нас ждет новая революция. Со слов Матвеева было так, что кто-то получил «золотые парашюты», уволившись с госслужбы и уехав в другие регионы. Но по документам я этого не видел. Может, речь вообще ни о чем, а это обычная пиар-кампания.

**ВИТАЛИЙ КОРОТКИХ,**
депутат Самарской губернской думы

Мое мнение - не надо доплачивать. Но должен быть системный подход. Если это почетный гражданин области или у него есть другие заслуги перед областью - надо доплачивать. Должность, привилегии не должны быть пожизненными. Это всего лишь работа. Да, тяжелая и ответственная, я понимаю. Когда ты работаешь, ты получаешь, а в тот момент, когда... ну, не знаю. А пенсии - пожалуйста, пусть получают согласно законодательству. Если человек - почетный гражданин, то за эти награды должны доплачивать людям вне зависимости от фамилии.

Пенсионер Меркушкин смутил парламент

В головах самарских депутатов пока не уложилось, как можно отменить надбавку экс-губернатору

МАРИЯ ГУТОВА, КИРИЛЛ БИДЖАНОВ,
МАКСИМ РОЖКО

Самарская губернская дума в конце февраля может все-таки рассмотреть законопроект об отмене надбавок к пенсиям бывшим чиновникам, покинувшим регион, и прежде всего - экс-губернатору Николаю Меркушкину. Не самым лучшим образом расставшийся с регионом чиновник теперь ежемесячно получает из его областного бюджета дополнительно к своей пенсии 100 тысяч рублей. Однако большинство депутатов пока более чем осторожно относятся к инициативе оппозиции срезать эту доплату.

Баталии вокруг вопроса о доплатах к пенсиям начались после отъезда из области бывшего губернатора Николая Меркушкина. В ходе одного из пленарных заседаний выяснилось, что бюджет должен изыскать дополнительно порядка 34 млн рублей, чтобы компенсировать расходы в связи с выплатами некоторым чиновникам, покинувшим регион после смены власти. Назвать их имена тогда в «Белом доме» отказались, но потом все-таки стало известно, что один из получателей - экс-губернатор и родственник многих богатых людей в родной Мордовии Николай Меркушкин, которому ежемесячно бюджет Самарской области теперь должен перечислять в качестве доплаты к пенсии фантастическую для многих пенсионеров сумму - 100 тысяч рублей ежемесячно.

Возможным это стало после того, как в декабре 2017 года (то есть спустя всего полгода после смены власти) был поправлен закон «О ежемесячной доплате к трудовой пенсии лицам, замещавшим государственные должности, государственные службы и должности государственной гражданской службы Самарской области». Прежде доплаты к пенсиям полагались только пенсионерам, которые и по завершении карьеры оставались в регионе.

Еще в конце 2017 года депутат от КПРФ Михаил Матвеев предложил внести изменения в закон, чтобы отменить данные выплаты. Однако для того чтобы

**КРИТЕРИЙ
НУЖДАЕМОСТИ,**
применявшийся
при Николае
Меркушкине ко
многим самарским
пенсионерам, на
себя самого он не
распространил

КАК МЕНЯЛСЯ ДОХОД НИКОЛАЯ МЕРКУШКИНА

- 1,558 млн рублей - в 2010 году (губернатор Мордовии)
- 2,073 млн рублей - в 2011 году
- 4,139 млн рублей - в 2012 году (губернатор Мордовии до мая, с 10 мая - губернатор Самарской области)
- 2,887 млн рублей - в 2013 году
- 3,288 млн рублей - в 2014 году
- 4,663 млн рублей - в 2015 году
- 4,284 млн рублей - в 2016 году

проект вынесли на рассмотрение хотя бы профильного комитета, потребовалось полтора месяца. Лишь в минувший четверг, 15 февраля, члены комитета по здравоохранению, демографии и социальной политике обсудили инициативу.

Дебаты сторон по поводу законопроекта длились полчаса. И в конце концов законопроект было решено вернуть автору на доработку, поскольку в предложенном варианте он нарушает некоторые положения конституционного и федерального законодательства, ухудшает положение не только Николая Меркушкина, но и неких так и не поименованных 15 бывших самарских чиновников. Свои возражения инициаторам изменений высказали не только юристы губдумы, но и представители прокуратуры.

Впрочем, означает ли это, что после того как Михаил Матвеев внесет необходимые изменения, документ будет вынесен на пленарное заседание 27 февраля и принят? Однозначного ответа

на этот вопрос нет. На данный момент только представители оппозиции (в частности, КПРФ и «Справедливой России») высказывают однозначное «да» идее лишить Николая Меркушкина самарской надбавки к пенсии. Михаил Маряхин, к примеру, высказался и вовсе радикально - лишить доплат к пенсиям всех чиновников, вне зависимости от места проживания. Однако голосов всей оппозиции в думе сейчас недостаточно, чтобы провести необходимые изменения.

Депутаты от партии власти пока не демонстрируют желания что-либо менять. Даже на самом комитете по социальной политике сложно было понять настрой депутатов: в целом за инициативу срезать доплаты высказался только Николай Ренц. Согласился, что не стоит делать такие доплаты из бюджета, и Виталий Коротких, хотя и оговорил, что для определенных категорий, например почетных граждан, можно сделать исключение.

Из остальных опрошенных «СО» депутатов мало кто заявил о готовности проголосовать за законопроект. «Если по закону надо доплачивать, то надо доплачивать», - заявил, например, Андрей Кислов. По мнению некоторых депутатов, вопрос даже обсуждению не подлежит. Как заметил, например, Юрий Шевцов: «Что обсуждать? Решение принято, закон есть». После чего добавил, что «чиновник любого уровня очень много работает...» ■

МНЕНИЕ

Чиновник любого уровня очень много работает

**ЮРИЙ ШЕВЦОВ,**
председатель
комитета
по законода-
тельству,
законности,
правопорядку
и противодей-
ствию корруп-
ции Самарской
губернской
думы («Единая
Россия»)

Что обсуждать? Решение принято, закон есть. В свое время я голосовал за это. Если кто-то хочет отменить - его право. Мы этот закон достаточно долго обсуждали. При чем тут именно Меркушкин? Речь идет в первую очередь о должности, а не о личности. Перед Меркушкиным были Титов, Артяков, и по всем по ним принимались эти постановления. И чем один лучше или хуже? Почему одному можно доплачивать, а другому нельзя? Когда я только начинал 11 лет назад, у меня возникали сомнения, а что это за льготы такие? Я тогда еще и пришел из правоохранительного блока. А потом, постепенно, работая в качестве депутата, я увидел, что чиновник любого уровня очень много работает. У нас настолько привыкли делать из чиновников некую страшилку, нехорошего человека, который только и думает, как бы получить свою выгоду, взятку, сделать кому-то плохо.

ПОДРОБНОСТИ

УЕХАВШИМ ИЗ ОБЛАСТИ ПЛАТЯТ 5 МЛН КАЖДЫЙ ГОД

По словам врио министра социально-демографической и семейной политики Самарской области Марины Антимоновой, надбавки к пенсиям из областной казны в настоящее время получают 15 бывших чиновников, уехавших из региона. Ежегодно на это уходит порядка 5 млн рублей. При этом, утверждает Антимопова, доплаты высчитываются индивидуально и есть среди них даже доплаты в размере 185 рублей. Точных данных по 15 получателям не приводилось. Между тем, если исходить из суммы в 5 млн рублей, средняя доплата получается 27,8 тысячи рублей.





МИХАИЛ МАРЯХИН,
депутат Самарской губернской думы от «Справедливой России»

В связи с сокращением затрат необходимо отменить эти выплаты всем бывшим чиновникам вне зависимости от того, живут ли они в регионе, или уехали. Этим людям нельзя назвать бедными, чтобы они нуждались в таких доплатах. Я считаю принципиальным произвести сокращение и убрать эти выплаты для любых бывших чиновников - будь то руководители региона или министры - вне зависимости от региона их проживания.



АНДРЕЙ КИСЛОВ,
депутат Самарской губернской думы

Приняли же закон? Доплаты осуществляются. Говорить только про Меркушкина не надо. Если люди заслужили... И там не такие большие деньги. Надо просто определять, кто действительно достоин, чтобы его поощрили, кто действительно внес вклад в развитие Самарской области. В данном случае небольшие доплаты к пенсиям вполне возможны.



АЛЕКСАНДР СТЕПАНОВ,
заместитель
председателя
Самарской
губернской думы
от ЛДПР

Вопрос очень неоднозначный. С одной стороны, фигура Николая Ивановича очень ярко окрашена. Если говорить без привязки к нему, а вообще про человека, который работал в Самаре, отдал значительные годы своей жизни нашему региону, а потом принял решение уехать, то почему не платить ему пенсию? Я не вижу здесь никаких разночтений - по всем бывшим чиновникам кроме Николая Ивановича. Просто он настолько заметная фигура в нашем регионе... Он человек небедный, как мы все знаем, и я думаю, что 100 тысяч рублей для него не критичная сумма, не настолько они ему нужны. Хотя, конечно, он их заслужил за эти пять с половиной лет, на протяжении которых руководил Самарской областью... Я бы на его месте отказался от этих выплат, потому что из-за него одного весь этот пиар раздувается. Я считаю, что платить нужно, но Николай Иванович очень сильно оттеняет этот вопрос. Если бы он сам отказался, то вопрос сам собой бы разрешился.

репортаж

НАШЛИ КОНТРДОВОДЫ

Сошлись не на одном губернаторе

Интересы экс-главы региона на время прикрыли 15 другими чиновниками-пенсионерами

Михаил Матвеев в своем законопроекте предложил признать поправки 2012 года недействующими. «Коллеги, этот вопрос абсолютно не политический, - начал свое выступление на заседании комитета по социальным вопросам 15 февраля Михаил Матвеев. - Он не направлен на конкретных лиц». Это было неожиданно - ранее депутат всегда связывал свой законопроект именно с Николаем Меркушкиным. Впрочем, у участников заседания это удивления не вызвало - они, казалось, тоже играли по определенным правилам, а имя бывшего губернатора так и не было упомянуто ни разу.

«Законопроект в представленной редакции не поддерживается», - сообщил представитель правового управления губернской думы Сергей Рыбалко. Юристы ожидаемо пришли к выводу, что нереально не просто отменить действие поправок от 2012 года, но и придать закону обратную силу, как предлагал г-н Матвеев. По идее всем получавшим эту выплату с 2012 года пришлось бы вернуть деньги. «Устанавливать право «в обратную силу» можно, но лишать этого права «в обратную силу» нельзя, - пояснил г-н Рыбалко. - Нет механизма, по которому можно было бы взыскать эти средства». Похожие возражения были и у прокуратуры.

Представитель правового управления администрации губернатора Евгений Шуликин призвал вспомнить, что доплаты получают не только приезжавшие на время чиновники, но и проработавшие в области всю жизнь. Однако Михаил Матвеев не захотел думать об их судьбе. «А при выплате этой доплаты какой-нибудь критерий нуждаемости учитывается? - обратился он к врио министра социально-демографической и семейной политики области Марине Антимоновой. - Например, размер пенсии - 20 221 рубль 50 копеек. Тот самый, который вы так эффективно применяете к ветеранам труда, к пенсионерам?»

Получив отрицательный ответ, парламентарий переключился на прокуратуру. «Вот вы пишете в своем заключении, что нельзя принимать нормы, которые ухудшают положение граждан. А где вы были в 2017 году, когда Самарская гу-



бернская дума принимала изменения в законы о социальных выплатах, которые явно ухудшали материальное положение ветеранов труда, пенсионеров, ветеранов боевых действий?» - обратился он к представительнице надзорного органа Люции Салаховой. В начале 2017 года губдума лишила единовременных денежных выплат (ЕДВ) работающих ветеранов войны и труда и тех, чья пенсия была выше порога «критерия нуждаемости» - более 2,5 прожиточного минимума. Это должно было сократить доходы более 170 тысяч человек. Из слов Салаховой следовало, что к тем законам претензий не было. Ее поддержал Сергей Рыбалко. «Когда вводились критерии нуждаемости и адресности, лишения права на получение поддержки не было. Вводились дополнительные условия», - заявил он.

«Прямо слушаешь - и чуть ли не слезы скупые мужские выступают, когда заявляют и юристы Самарской губернской думы, и прокуратура, и представители правительства Самарской области, что нельзя ухудшать [положение получателей надбавки], никак нельзя ухудшать, - так начал свое выступление депутат, глава обкома КПРФ Алексей Лескин. - Тогда спрашивается, а где же вы были в ноябре-декабре 2016 года? Почему-то ЕДВ для обычных граждан отменять можно, а здесь мы говорим фактически о ЕДВ, и довольно приличном, а для чиновников - нельзя?» ■

буквально

КАК ДИСКУТИРОВАЛИ НА КОМИТЕТЕ 15 ФЕВРАЛЯ

МИХАИЛ МАТВЕЕВ, депутат Самарской губернской думы, автор законопроекта:

А при выплате этой доплаты какой-нибудь критерий нуждаемости учитывается? Например, размер пенсии - 20 221 рубль 50 копеек. Тот самый, который вы так эффективно применяете к ветеранам труда, к пенсионерам?

МАРИНА АНТИМОНОВА, врио министра социально-демографической и семейной политики Самарской области:

Критерий нуждаемости очень сложно сравнивать, сопоставлять, потому что он регулируется разными законодательствами на федеральном уровне и на региональном. Мы анализировали практику других регионов. Пока такую практику (выдачи надбавок к пенсиям бывших чиновников с привязкой к критерию нуждаемости. - Прим. ред.) еще никто не применял. Это связано еще и с тем, что для присвоения человеку звания ветерана труда ему достаточно просто проработать на территории Самарской области 35 и 40 лет в зависимости от пола. А вот для того, чтобы получить доплату к пенсии государственному служащему, ему нужно проработать определенный период на определенных должностях. В последние годы ужесточился еще и подход к тому, какой стаж должен быть на определенной должности. Кроме того, у государственных служащих пересмотрен пенсионный возраст. Поэтому здесь жесткое отношение - просто с другой стороны: если у остальных граждан пенсионный возраст 55 или 60 лет в зависимости от пола и очень лояльный критерий для присвоения статуса ветерана труда, то у госслужащего критерий для получения доплаты к пенсии гораздо жестче.

МИХАИЛ МАТВЕЕВ: То есть критерия нуждаемости нет? Даже если это богатый человек, обладающий огромным состоянием, он все равно будет получать доплату?

МАРИНА АНТИМОНОВА: Когда прорабатываем вопросы с юристами, специалистами, нас периодически возвращают к той теме, что на государственной службе есть еще и очень жесткие требования к предпринимательской деятельности, очень жесткие антикоррупционные требования. Поэтому если у людей не будет понимания, что государство о них позаботится, то возникают другие риски, и это обсуждалось неоднократно.

Из выступлений на заседании комитета по здравоохранению, демографии и социальной политике 15 февраля 2018 года



АЛЕКСЕЙ КРАСНОВ,
депутат
Самарской
губернской думы
от КПРФ

ПОЗИЦИЯ

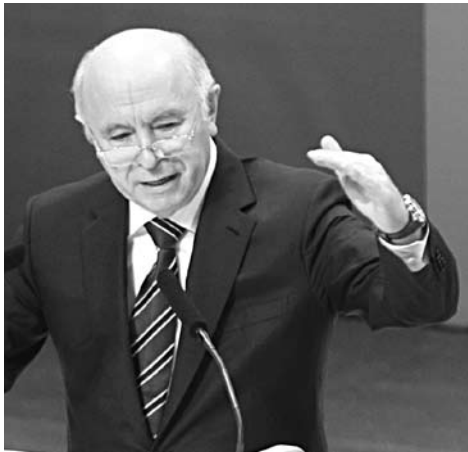
ЗДЕСЬ ЯВНО КОРРУПЦИОННАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ

Мое мнение однозначное - доплачивать не нужно. Здесь вопрос о результативности работы этой команды. Вся она работала во вред. За что им платить такую пенсию, я не понимаю. Это и вопрос социальной справедливости. Николай Иванович и его команда отнимают у самарских пенсионеров льготы и вместе с тем сами же становятся крупными льготополучателями. Должна быть какая-то этика по назначению таких выплат. Я считаю, что чиновник или депутат не может принимать решение о своих предпочтениях в будущем. Здесь явно коррупционная составляющая. Я не берусь судить, как коллеги пропустили этот закон, но как прокуратура не увидела совершенно очевидный коррупционный момент, я не понимаю. Будучи губернатором, себе можно и 10 млн выписать. Так нельзя. Мы вот присваиваем почетные звания людям, чьи заслуги неоспоримы и признаются всеми, но самое главное, что эти люди уже не находятся у власти и не могут повлиять на принятие этого решения. А тут получается, что люди пришли и сразу же подстелили себе даже не соломку, а денежный матрас. Если бы мне сейчас предложили принять закон, касающийся всех депутатов шестого созыва, чтобы все они получали пенсию в 100 тысяч рублей, я первый не смогу голосовать за него. Это как минимум неэтично.



У РЕШЕНИЯ НИКОЛАЯ МЕРКУШКИНА

о смене места строительства самарского стадиона со стрелки на Радиоцентр обнаружилось еще одно положительное следствие - теперь в дни ЧМ плавать в регионе можно будет везде



мундиаль

ОДНОЙ ПРОБЛЕМОЙ МЕНЬШЕ

А плавать — можно

Минтранс РФ раздумал запрещать движение по акваториям Самары в дни ЧМ-2018

ЛЕОНИД ОЗЕРОВ

Владельцы водного транспорта в Самарской области могут вздохнуть с облегчением: Минтранс РФ отказался от ограничений движения здесь по акваториям в дни проведения чемпионата мира по футболу FIFA. Столь жестких мер безопасности избежали лишь три из десяти городов, принимающих мундиаль, и за это самарцы могут благодарить бывшего губернатора Николая Меркушкина. Именно благодаря тому, что с его подачи место будущего стадиона сместили со стрелки рек Волги и Самары на сугубо сухопутную территорию Радиоцентра, самарцы смогут плавать по рекам без каких-либо препятствий.

Проект приказа Министерства транспорта РФ в настоящее время размещен для общественного обсуждения на Федеральном портале проектов нормативных правовых актов. По данным сайта Федерального агентства морского и речного транспорта, оно уже согласовало координаты районов акваторий, на которых будет вводиться запрет на пребывание и передвижение судов и маломерных плавсредств. Из текста документа следует, что в восьми городах планируется вводить ограничения на передвижение судов по водным путям непосредственно в дни проведения матчей сроком на 12 часов (с 12:00 до 24:00). Тогда как в трех городах, в том числе



и в Самаре, запрет не должен вводиться вовсе.

Судя по размещенным на портале картам ограничений, разработчики приказа исходили из принципа близости водных артерий - во всех восьми городах, где ограничения введены планируется, стадионы размещены достаточно близко или непосредственно на берегах акваторий. Так что если бы в 2012 году Самарская губерния не изменила место строительства стадиона, запрет мог бы распространиться и на областной центр, причем захватить достаточно обширную часть и Волги, и Самары.

Для владельцев судов проект приказа означает, что их катера и яхты смогут беспрепятственно ходить по рекам региона, участвовать в соревнованиях, перевозить грузы и

ГДЕ ПЛАВАТЬ В ДНИ ИГР...

... нельзя:

- Москва
- Санкт-Петербург
- Волгоград
- Казань
- Калининград
- Нижний Новгород
- Ростов-на-Дону
- Сочи

... можно:

- Екатеринбург
- Самара
- Саранск

т.д. Ранее многие выражали беспокойство по поводу анонсированных ограничений, поскольку на карте Самарской области достаточно мест, куда можно добраться только водным транспортом, равно как и таких, альтернативные маршруты в которые слишком протяжены. Теперь же игроки отрасли могут рассчитывать на увеличение доходов в дни мундиаля. Как заметил ранее директор яхт-клуба «Навигатор» Владимир Бочаров, «мы рассчитываем в предстоящем сезоне на увеличение объемов работ и предоставляемых услуг, так как ожидается наплыв туристов, болельщиков, в том числе и на плавательных средствах, которым, возможно, потребуются квалифицированная техническая поддержка, ремонт, стоянка и отдых». ■

**АДМИНИСТРАЦИЯ
ТОЛЬЯТТИ**
планирует
повысить явку
на выборах,
организовав
конкурс детского
творчества



МЕТОД

ВООРУЖИЛИСЬ ЭКОЛОГИЕЙ

Зашли на выборы с детьми через лес

Мэрия Тольятти пытается повысить явку на выборах 18 марта с помощью конкурса детских рисунков

ПАВЕЛ КАЛЕДИН

Администрация Тольятти объявила конкурс творческих работ «Дорога через лес», одной из задач которого декларируется «формирование основ активной гражданской позиции у детей дошкольного возраста, духовно-нравственное и патриотическое воспитание подрастающего поколения», а также «популяризация семейного творчества, вовлечение семьи в активную общественно значимую деятельность». Об этом говорится в положении о конкурсе, которое оказалось в распоряжении «СО».

18 марта одновременно с выборами президента РФ в Тольятти пройдет опрос на тему строительства дороги через лес между двумя крупнейшими районами города - Центральным и Автозаводским. Она уже является предметом ожесточенной дискуссии в местных СМИ, социальных сетях и различных общественных организациях. Сторонники проекта утверждают, что транспортной инфраструктуры, связывающей два вышеупомянутых района, не хватает, а противники возражают, что дорога может нанести вред Ставропольскому сосняку - особо охраняемой природной территории и памятнику природы.

Дискуссию всячески поддерживают городские власти, очевидно, надеясь, что опрос на столь актуальную для города

тему привлечет горожан на избирательные участки в день президентских выборов. В городских общественных зданиях установлены агитационные плакаты с призывом проголосовать за или против лесной дороги 18 марта. Конкурс детского творчества на тему дороги через лес, очевидно, проводится в рамках той же кампании.

Инициаторы проведения: департамент образования администрации городского округа Тольятти при участии МБОУ ДОД ЦВР «Диалог», АНО ДО «Планета детства «Лада». Администрация предложила изменить название конкурса на более общую формулировку: «Лес. Что он нам дает». Окончательно концепция мероприятия определится в ближайшие дни, но эксперты считают, что такие меры в любом случае малоэффективны. «Я думаю, что такие конкурсы, да и сам опрос, не могут повысить явку, - полагает президент Тольяттинской торгово-промышленной палаты Виктор Шамрай. - Если посмотреть на политическую активность горожан, то она максимальна именно на выборах президента РФ. А минимальна - на выборах в местные органы власти. Единственный местный референдум в Тольятти - в 1996 году по поводу переименования города - не состоялся как раз из-за низкого интереса к нему тольяттинцев. Другими словами, я думаю, что интересующиеся дорогой - активные избиратели, только их еще меньше». ■

**САМАРСКОЕ
Обозрение**

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
ООО «Рекламно-информационный центр»

Главный редактор Ланге К.П.
Выпускающий редактор Бизяева О.А.

Адрес редакции, издателя
443086, Самарская обл., г. Самара,
ул. Ерошевского, 3, литера СЗ, оф. 509
тел./факс: 342-50-25, -32
Электронная почта sekret@63media.ru
Сайт www.63media.ru (342-50-25, -32)

Подписной индекс 31019
Выходит по понедельникам

Цена свободная

Тираж 8000 экз.

Газета отпечатана в Самарском филиале
ООО «Типографии «КП» 443082, Самарская обл.,
г. Самара, ул. Клиническая, 257.

№ заказа 305
Время подписания в печать по графику - 23.00,
фактическое - 23.00

Газета зарегистрирована
Управлением Федеральной службы по надзору
в сфере связи, информационных технологий и
массовых коммуникаций по Самарской области.
Свидетельство о регистрации
ПИ №ТУ63-00526 от 15.11.2012 г.

**ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ
ПОДГОТОВЛЕНЫ:**
Исполнительный редактор Юлия Хорькова
Руководители направлений и отделов:
Власть & Политика, Люди & Общество
Людмила Николаева (277-70-52)
Компании & Рынки Роман Аврусин (279-08-25)
Еда & Рестораны
Маргарита Горкина (342-50-25, -32)
Строительство & Недвижимость
Анастасия Гримашич (279-08-25)
Спорт & Достижения (342-50-25, -32)
Преступность & Безопасность
Наталья Эльдарова (342-50-25, -32)
Фото Игорь Горшков

Журналисты О. Коновалова, Н. Галимуллина,
А. Кижалова, К. Биджанов, А. Айвазян, М. Воронова,
Д. Синицина, К. Частова, О. Эллинская, О. Симаненко,
М. Рожко, К. Литвинцова, Т. Анзонгер, М. Гуторова

Литературный редактор С. Цай
Верстка Е. Корнеева, М. Быковских
Корректоры О. Немчинова, Н. Верхотурова
Дизайнер Л. Филиппова

Цветные полосы Ольга Мордашова
Служба рекламы тел. 342-50-22 (многоканальный)
E-mail: traffic@63media.ru
Отдел подписки, служба маркетинга
тел. 263-40-60
Тираж планшетной версии 10050 экз.

Выпуск издания осуществлен при финансовой
поддержке Федерального агентства по печати
и массовым коммуникациям.

Ответственность за содержание рекламных
материалов несет рекламодатель.
Перепечатка материалов «СО» допустима только
с разрешения редакции.

**САМАРСКОЕ
Обозрение**

**Вся губерния
будет знать
о юбилее
Вашего директора,
если Вы
поздравите его
в газете
«Самарское обозрение».**

Телефон рекламной службы:
342-50-22

реклама

**Два складских помещения по 450 м² в здании класса В на пересечении
пр. Карла Маркса и Раковского шоссе. Склады-ангары: высота 7,80,
полы бетонные шлифованные, электроснабжение центральное, ангары
отопливаемые, охраняемые круглосуточно.**

Телефоны: 927-93-01, 925-84-23
Стоимость: 250 руб./м²

4715А Реклама

**САМАРСКОЕ
Обозрение**

**Хотите сдать в аренду
складскую или офисную
площадь?**

**С «Самарским обозрением»
вы сделаете это быстрее!**

**Раздел
«Строительство & Недвижимость»**

Телефон рекламной службы: 342-50-22

реклама



2790

ИЗБИРАТЕЛЕЙ

лишилась Самара всего за полгода (с 1 июля 2017 по 1 января 2018 года). Это целый избирательный участок



ИРИНА СКУПОВА,
советник губернатора Самарской области

Я могу сказать только по цифрам за 2018 год. Действительно, задача вычищения списков перед облизбиркомом ставилась. Необходимо было устранить «удвоение», когда человек живет в одном месте, а зарегистрирован в другом и попадает дважды в число избирателей. Плюс была естественная убыль населения. Снижение числа избирателей небольшое, оно выглядит достаточно органично. Не желание ли это повысить явку, снизить число избирателей? Но это не дает прироста процента голосов за какого-то кандидата в пропорциях общего количества избирателей, а исключение из списка незначительного числа избирателей не работает на предполагаемую задачу повышения явки.



АНДРЕЙ СОКОЛОВ,
адвокат, член экспертно-консультативного совета при избирательной комиссии Самарской области

Снижение числа избирателей в Самарской области, т.е. лиц старше 18 лет и зарегистрированных по месту жительства в регионе, в основе своей имеет объективные причины: смертность и миграция. И первое, и второе напрямую связано с социальной политикой властей региона: это уровень медицинской помощи, возможности получить престижное и качественное образование, работу. Не секрет, что сегодня выпускники школ стремятся продолжить обучение и найти работу за пределами региона - в Москве или Санкт-Петербурге. Однако не все снимаются в Самаре с регистрационного учета по месту жительства, а потому фактическая убыль избирателей в регионе меньше, чем видимая, - уехавших из региона в поисках лучшей жизни становится все больше.

выборы

ПОДЧИСТИЛИ СПИСКИ

Голоса тают

Самарская область теряет уже целые «города» избирателей

МАРИЯ ГУТОВА

С прошлых выборов президента Самарская область недосчиталась свыше 74,4 тысячи избирателей, и это явно не только и не столько демографические потери. По данным Самарастата, численность населения за тот же период сократилась только на 20,9 тысячи человек. В облизбиркоме столь радикальные отличия объясняют хорошей работой по сверке списков избирателей. Эксперты же видят существенное влияние обоих факторов, полагая, что чистка списков может способствовать повышению данных явки.

По подсчетам облизбиркома, по состоянию на 1 января 2018 года в регионе проживало 2,244 млн человек с правом голоса, тогда как по состоянию на 1 января 2012 года, перед предыдущими выборами, в регионе насчитывалось 2,517 млн избирателей. Таким образом, за последние же шесть лет регион потерял более 74,4 тысячи человек с правом голоса на выборах. Чтобы понять, что это за число, достаточно сказать, что это все равно, как если бы с карты Самарской области исчез город Чапаевск со всем своим населением (а не только правом голоса). Или же города Отрадный и Октябрьск одновременно. А то и три города сразу - Похвистнево, Октябрьск и Нефтегорск. Завкафедрой социологии СГЭУ Владимир Звоновский на своей странице в Facebook такие перемены сравнивает с исчезновением Октябрьского района Самары.

ОИК обновляет списки каждые полгода. И если говорить о последних данных, то за вторую половину 2017 года в области стало на 3065 избирателей меньше, причем 90% потерь пришлось на Самару.

Планомерно сокращаться число избирателей Самарской области стало только с 2012 года. До этого список оставался без видимых изменений. Пресс-секретарь Самарской областной избирательной комиссии Роман Романов пояснил «СО», что списки избирателей «сильно чистили, чтобы не было «мертвых душ». «Была установка ЦИК как можно тщательнее выверить списки. Работа шла пла-

ПОСЛЕДНИЕ ШЕСТЬ ЛЕТ
стали настоящим временем исхода избирателей из Самарской области

КАК МЕНЯЛОСЬ ЧИСЛО ИЗБИРАТЕЛЕЙ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ПЕРЕД ВЫБОРАМИ ПРЕЗИДЕНТА РОССИИ

- на 1 января 2008 года - 2 491 299 человек
- на 1 января 2004 года - 2 482 583 человека
- 1 января 2012 года - 2 516 752 человека
- 1 января 2018 года - 2 442 330 человек
- **Минус 74 422 человека**

САМАРА

- 1 января 2012 года - 920 599 человек
- 1 января 2018 года - 912 631 человек
- **Минус 7968 человек**

ТОЛЬЯТТИ

- 1 января 2012 года - 565 395 человек
- 1 января 2018 года - 546 470 человек
- **Минус 18 925 человек**

номерно, а к выборам активизировалась. Поэтому не стоит пугаться этих цифр», - сказал он. Романов уточнил, что в ОИК информация поступает от глав муниципалитетов, а те в свою очередь берут ее в загсах, военных комиссариатах, миграционной службе и т.д.

В свою очередь социологи видят причину в основном в демографических процессах. «Причина та же самая, что и сокращение числа поступающих в вузы, - так называемая демографическая яма, - пояснил «СО» заведующий кафедрой социологии СГЭУ Владимир Звоновский. - Старых избирателей много, и они умирают больше и быстрее, молодых мало, да они еще и норовят уехать отсюда».

Член экспертно-консультативного совета при избирательной комиссии Самарской области Андрей Соколов также связывает снижение числа избирателей в основном со смертностью и миграцией. В том же духе высказался и член облизбиркома от КПРФ Николай Рогожин. Однако, по



ВЛАДИМИР ЗВОНОВСКИЙ,
заведующий кафедрой социологии Самарского государственного экономического университета

Facebook, 5 февраля

Самые серьезные потери понесли Красноармейский и Борский районы - их покинул каждый четвертый житель. Среди городов последняя шестилетка нанесла самый сильный удар по Отрадному - минус 15%, каждый шестой-седьмой. Тольятти, несмотря на относительно небольшие потери - 3%, в абсолютных цифрах потерял больше, чем Самара.

его данным, в последнее время на некоторых территориях проявляли излишнее рвение, чтобы вычистить списки. «Из Кошкинского района мне сообщили о том, что местная администрация собирает членов избирательных комиссий, и на совещаниях ставится такая задача: если выявляются случаи, когда человек долго не проживает по адресу регистрации, следует вычеркнуть его из списков», - рассказал «СО» член комиссии.

Такая зачистка может повлиять и на процент явки, полагает Николай Рогожин. «Конечно, если списки избирателей уменьшились, а на участки пришло столько же человек, то процент будет несколько выше, - отметил политолог Дмитрий Журавлев. - Но если разница в несколько процентов, а явка не составляет 100%, то в результате выиграть на этом можно только процент-два». Впрочем, и эти 1-2% могут сыграть свою роль, когда на повышение явки работает не только этот прием, но и совокупность других. ■



НИКОЛАЙ РОГОЖИН,
член избирательной комиссии Самарской области

Я сделал себе пометку, что с 1 июля 2017 года по 1 января 2018 года у нас исчез целый избирательный участок - около трех тысяч человек. И это только по Самаре. У нас достаточно давно идет сокращение числа избирателей и в Самаре, и даже в Тольятти, хотя мне казалось, что там ситуация другая. В целом сокращение числа избирателей связано с неблагоприятным социальным и экономическим, особенно в нашей области. Когда нет активной экономической деятельности, число избирателей будет снижаться: это повышенная смертность, отъезд, миграция. Есть и другой момент. Одно из моих обращений, которые мы рассматривали на рабочей группе в облизбиркоме, касалось информации из Кошкинского района. Человек - очень опытный - рассказал, что при подготовке списка избирателей администрация приглашает членов участковых избирательных комиссий. Во время этих совещаний было рекомендовано выявлять случаи, когда люди зарегистрированы по какому-то адресу, но постоянно там не проживают: «Если выявляете, то вы их вычеркивайте». Я сказал, что если такую процедуру осуществить, то когда люди захотят голосовать по месту нахождения, они не смогут этого сделать. Я предупредил о таком безобразии.

точка зрения

ВРЯД ЛИ ЭТО КАЧЕСТВЕННО ЧТО-ТО МЕНЯЕТ



ДМИТРИЙ ЖУРАВЛЕВ,
политолог, генеральный директор Института региональных проблем

Списки должны соответствовать действительности. Речь идет о приведении в соответствие с реальностью. А вот в чем причина того, что избирателей становится меньше? Отчасти в демографии. Ведь избирателями становятся не с рождения. Родившихся 20 лет назад столько, сколько было, а население у нас прирастает в основном за счет младенцев. Людей среднего возраста становится все меньше. В отдельных регионах это еще и миграция. Не думаю, что сокращение числа избирателей способно оказать большое влияние на процент явки. Конечно, если списки избирателей уменьшились, а на участки пришло столько же человек, то процент будет несколько выше. Но если разница в несколько процентов, а явка не составляет 100%, то в результате выиграть на этом можно только процент-два. Вряд ли это качественно что-то меняет. Если бы список избирателей уменьшился наполовину, то тогда подобная логика сработала бы.

благоустройство

ГОТОВЯТСЯ К РЕШАЮЩЕМУ ВЫБОРУ 18 МАРТА

Спорят о «Стене»

В дискуссию вокруг мемориала на площади Славы вовлечены уже тысячи граждан Самары

МАКСИМ РОЖКО, ЛЕОНИД ОЗЕРОВ

На прошлой неделе заработал интернет-портал, на котором каждый житель города может не только проголосовать за судьбу мемориального комплекса «Гордость, честь и слава Самарской области», но и обстоятельно высказать свою точку зрения. Дискуссии тем временем продолжаются. По мнению экспертов, один из выводов, которые необходимо сделать властям уже сейчас, - что строительству любых объектов, способных радикально менять вид знаковых мест, должно предшествовать общественное обсуждение, причем на всех этапах реализации проектов.

Мемориальный комплекс, неофициально названный просто «Стена» (в том числе и за то, что закрыл вид на Волгу со стороны площади Славы), был построен еще в 2015 году без какого-либо предварительного широкого обсуждения и оказался не принят общественным мнением. Бетонная стена высотой в 6 метров и длиной примерно в 110 метров стала своего рода символом власти, не склонной считаться с мнением народа. Многих время так и не примирило с этим монументальным сооружением. И спустя три года, уже после того, как сменилось руководство и региона, и города, вопрос решено вынести на общественное голосование «Самара решает», которое состоится 18 марта - в день выборов президента РФ. Жителям предложат выбрать из двух вариантов: оставить «Стену» на пл. Славы как есть или снизить и открыть вид на Волгу. Тогда же жители смогут принять участие в рейтинговом голосовании и выбрать проекты благоустройства других общественных территорий, которые войдут в программу «Формирование комфортной городской среды».



В рамках подготовки к этому голосованию в Интернете 12 февраля заработал портал «Самарарешает.рф», на котором запущен и опрос о судьбе мемориала. В первый же день он собрал более 2,5 тысячи голосов. Любопытно, что соотношение голосов в течение последующих дней сохранялось: более 70% голосуют за понижение «Стены» - достаточно убрать один метр, чтобы открыть вид на Волгу. Цена вопроса, правда, как ранее уже заявлялось, порядка 70 млн рублей. Как бы то ни было, за второй вариант ответа - «оставить все как есть» - голосуют лишь 28-29%. На портале можно не только проголосовать, но и пояснить свою точку зрения.

Обсуждение судьбы «Стены» идет и в реальном пространстве. Во вторник, 13 февраля, был также организован круглый стол на тему «Горожане или профессионалы: кто должен выбирать проекты благоустройства знаковых мест?». Участие в нем принял и автор проекта мемориального комплекса, архитектор Дмитрий Орлов. Он уверен: хотя горожане и не обязаны разбираться в профессиональных тонкостях, их запросы и власти, и специалистам знать необходимо: «Прекрасно, если в городе будут всерьез обсуждать развитие общественного пространства.

Это даст жителям интересную повестку, приумножит наш социальный капитал».

Более того, архитектор заметил, что даже рад тому, что в Самаре «наконец-то стали говорить о нюансах архитектуры, пространства». По его словам, хорошо бы вообще по поводу благоустройства любого общественного пространства проводить открытые серьезные конкурсы, после подведения итогов которых победители смогли бы сами отслеживать свои проекты на всех этапах их воплощения. (Для самого Дмитрия Орлова этот момент особенно актуален - и сам он, и другие архитекторы до этого уже рассказывали, как вынуждены были менять изначальный вариант объекта под давлением заказчика.)

В необходимости привлечения граждан к обсуждению проектов благоустройства знаковых мест, причем на всех этапах, убежден и член правления Самарской региональной организации «Союз архитекторов России» Юрий Астахов. «Коллегиальная позиция правления Союза архитекторов такова - произошла градостроительная ошибка. Это одно из немногих высотных мест в Самаре, где раскрывается Волга, и появление мемориала ухудшило визуальные связи площади с рекой, - рассказал г-н Астахов. - Считаю, что нужны

ПО МНЕНИЮ АРХИТЕКТОРОВ, само по себе обсуждение развития общественного пространства - серьезный шаг вперед

реконструктивные работы по «Стене». Какие? Пока нельзя сказать - нужен проект».

Журналист Армен Арутюнов уверен, что «появление «Стены» - ошибка»: «Она построена в духе 70-х годов прошлого века. Хорошо, что задуманные ранее скульптуры не появились, это вообще было бы худшее проявление соцреализма... Правильно, что сейчас обсуждение посвящается принципиальному моменту - оставить или переделать? А как переделать - второй этап. Скоро «Стену» будут оформлять к чемпионату мира по футболу. Надеюсь, она не станет выглядеть как стенгазета, плакат, а будет принято грамотное решение».

Черту под этим обсуждением подвела декан факультета дизайна СамГТУ, член Союза архитекторов России Светлана Малышева. Она полагает, что возникшая спорная ситуация - хороший задел на будущее: «Нужно понимать: то, что мы закладываем сегодня, будет работать на будущие поколения. Наши дети будут знать, что существовал спорный момент и было принято осознанное общественное решение. Компромиссный вариант покажет прекрасный пример: на общественных территориях можно находить современные решения, в которых сочетается ответственность перед будущим и уважение к прошлому». ■



САМАРСКОЕ
Обозрение

www.63media.ru

ПРОДОЛЖАЕТСЯ ПОДПИСКА

на 1-е полугодие 2018 года!

Ежемесячное приложение

Журнал исследований о компаниях и людях

ДЕЛО

Дело. Экономическое обозрение.
Досье деловой разведки

Подписной индекс		1 месяц	2 месяца	3 месяца	4 месяца
«Почта России» тел. 340-58-78	Для индивидуальных подписчиков П4318	303,5 руб.	607 руб.	910,5 руб.	1 214 руб.
	Онлайн-подписка на печатную версию на сайте ФГУП «Почта России» www.podpiska.pochta.ru - для физлиц 303,5 руб./мес.				
	Для предприятий и организаций П6200	353,5 руб.	707 руб.	1 060,5 руб.	1 414 руб.
Самарское ОАО «Роспечать» тел. (846) 334-56-26	Для индивидуальных подписчиков 31019	303,5 руб.	607 руб.	910,5 руб.	1 214 руб.
	Для предприятий и организаций 31016	353,5 руб.	707 руб.	1 060,5 руб.	1 414 руб.
ООО «Урал-Пресс Поволжье» тел. 247-65-60 (доб.2)	Для индивидуальных подписчиков 31019	292 руб.	584 руб.	876 руб.	1 168 руб.
	Для предприятий и организаций 31016	340 руб.	680 руб.	1 020 руб.	1 360 руб.



Что говорят

ЛЕОНИД КУДЕРОВ,
заслуженный архитектор Самарской области

Я провел опрос, причем специально среди публики без архитектурного образования. Когда люди посмотрели проект, они сказали, что это похоже на кладбище. Есть Вечный огонь, зачем выносить мемориальные функции и презентовать их на склоне? Здесь должна быть совершенно другая подача.



ДМИТРИЙ ХРАМОВ,
руководитель Архитектурного бюро Храмова

По сути, то, что мы сейчас видим, - это задание областного правительства. И если сейчас есть некое непонимание ансамбля «Стены», то только потому, что задача была неправильно сформулирована тем правительством. Сейчас, конечно, «Стена» достаточно противоречиво воспринимается людьми. Это говорит о том, как важно перед такими решениями формировать задание с изучением мнения общественности. Тогда не было бы подобного расхождения во мнениях.



СВЕТЛАНА МАЛЫШЕВА,
декан факультета дизайна СамГТУ,
член Союза архитекторов России

Нужно максимально привлекать и жителей, и профессионалов, и власть. Власть часто бывает хорошим инициатором. Общество, по крайней мере активная его часть, должно обсудить, принять идеи, особенно если мы говорим о местах, которые любимы многими, например о площади Славы. И без профессионалов не обойтись. Они предложат разные варианты решений. Проекты надо открыто обсуждать на конкурсе. В дискуссии общество и специалисты найдут общее решение, которое сделает город привлекательным.



ПЕТР ГОРШКОВ,
председатель СРОО «Труженики тыла и труда», член Общественной палаты Самарской области

Надо оставить как есть. А поправить другое. Нужны красивые перила. Для старшего поколения скамеек не хватает. По сути, что такое площадь Славы? С одной стороны - горельеф «Скорбящей матери», с другой - прекрасный храм. Монумент вписывается в концепцию площади. Еще Николай Меркушкин нас спрашивал и собирал. Мы это обсуждали. Не надо менять. Это и затраты, да и хорошего ничего не будет. А на площадке хотелось бы три аллеи - из берез, лип и елочек.



АРМЕН АРУТЮНОВ,
блогер, журналист

Я против «Стены» вообще, она не подходит ни по архитектурному, ни по функциональному, ни по смысловому содержанию. «Стена» неуместна в любом виде! В том виде, в котором она существует, - это стенгазета, и как стенгазета она сейчас и используется. В Самаре самое ценное - это Волга. «Стена» мешает ее восприятию. К тому же раньше площадь была живая, а сейчас, после всех этих изменений, она мертвая, нет ощущения былого простора.

ВИКТОР РОГОЖИН,
пользователь портала

... Мне кажется, что если бетон заменить на усиленное (не знаю, как называется на языке профессионалов) стекло, возможно, стоимость реконструкции будет ниже, чем срыть даже часть склона.

А.В. ШАДРИН,
пользователь портала

«Стена» уже есть, и ее разрушение повлечет за собой дополнительные расходы. Я предлагаю на стендах разместить важные вехи славной истории города Самары от основания города до наших дней. Рассказать о тех великих людях, которыми богата наша история. Отказаться от амфитеатра и оставить просто фонтаны и озеленение...

Источник: «Самарарешает.рф»

встреча

ВETERАНЫ ПРОСЯТ НИЧЕГО НЕ МЕНЯТЬ



Представители городских объединений ветеранов и тружеников тыла 7 февраля посетили площадь Славы, где вместе с прессой обсуждали изменения в архитектурном комплексе. «Монумент вписывается в концепцию площади Славы, с одной стороны - горельеф «Скорбящей матери» и прекрасный храм, с другой - здание правительства», - заметил председатель СРОО «Труженики тыла и ветераны труда» Петр Горшков.

Он считает комплекс продуманным и не требующим более никаких изменений. А вот проект благоустройства склона необходим. В частности, надо сделать лестничный каскад более удобным для передвижения пожилых людей и инвалидов, установить дополнительные скамейки, а также вписать в склон аллеи. Отдельно необходимо продумать информационное наполнение мемориальной части комплекса. Петр Горшков предложил разместить на «Стене» информацию о Героях Советского Союза и России, Соцтруда.

«Я живу в этом районе, и вид на Волгу ничто не закрывает. Кто захочет - тот всегда увидит», - поддерживает проект председатель совета организации в Ленинском и Самарском районах Любовь Калинина. В доказательство она приводит собственное наблюдение: «Я живу недалеко и уверяю вас: после реконструкции людской поток сюда не уменьшился». Она твердо намерена 18 марта голосовать за сохранение комплекса.

Присутствовавшие на встрече жители других районов заметили, что не считают необходимым снова тратить на мемориальный комплекс. «В районе Металлурга и Безымянки даже скамейки не везде стоят и света нет на улицах, а вы какую-то стену обсуждаете», - заметила одна из участниц дискуссии.

Дмитрий Храмов, руководитель архитектурного бюро, полагает, что из-за «Стены» на площади сейчас и в самом деле сложилась «абсурдная ситуация». Но «обсуждать надо, так как, по сути, это один из самых ярких примеров диалога между властью и горожанами», - подчеркивает г-н Храмов.



ДМИТРИЙ ОРЛОВ,
преподаватель кафедры реконструкции и реставрации архитектурного наследия СамГТУ, автор проекта мемориального комплекса «Гордость, честь и слава Самарской области»

Нельзя воспринимать «Стену» отдельно как явление природы. Она является частью большого организованного пространства. И если по «Стене» какие-то проблемы были, то со склоном мы реализовали все, что хотели. И я на 100% уверен, что он получился очень удачным. На склоне очень много объектов, которые мы не видим и не увидим до весны, так как снег до 18 марта не растает. И не будут запущены фонтаны, не будет достроен амфитеатр. До голосования никто не сможет увидеть комплекс целиком. Было бы разумнее принимать решение в мае-июне, когда видно все детали.

ПОДПИШИТЕСЬ НА ПЛАНШЕТНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ И ПОЛУЧАЙТЕ СВЕЖИЕ НОМЕРА «Самарского обозрения» и журнала «Дело» ПЕРВЫМИ



- Запоздывает доставка почты?
- Хотите сэкономить на подписке?
- Не успеваете узнавать самое важное из-за командировок или путешествий?

РЕШЕНИЕ ЕСТЬ!

В ЛЮБОЙ ТОЧКЕ МИРА ВСЕГДА С ВАМИ В ВАШЕМ ПЛАНШЕТЕ ИЛИ СМАРТФОНЕ!

Партнер рубрики «КОМПАНИИ&РЫНКИ»

ПРЕМЬЕР-Спорт
Официальный дилер Porsche
Спонсор рубрики «КОМПАНИИ&РЫНКИ»



Скачай

в App Store



и Google play



МСУ

ОБСУДИЛИ РАЗВИТИЕ ТЕРРИТОРИЙ ВМЕСТЕ

Выберут свой порядок создания комфорта

Жители Промышленного района определяют очередность благоустройства скверов и парков

МАКСИМ РОЖКО

В Промышленном районе Самары проходят общественные слушания по проектам благоустройства в рамках президентского проекта «Формирование комфортной городской среды». Какие территории изменятся в первую очередь? Этот порядок жители района сами определяют 18 марта на общегородском голосовании. Одно из предварительных обсуждений по этому поводу состоялось 15 февраля в школе №5 при участии главы Самары Елены Лапушкиной. Граждане района воспользовались возможностью общения с мэром, чтобы получить ответы и на другие вопросы.

Крупнейший объект Безымянки, включенный в планы благоустройства, - парк «Молодежный». Он же во время обсуждения вызвал и больше всего вопросов и замечаний. Помимо уже запланированных работ по установке освещения, создания велодорожек, спортивных площадок и восстановления водоема жители района предложили добавить парковки, туалеты, сцену, а также пункты проката лыж и палок для скандинавской ходьбы.

КАКИЕ ТЕРРИТОРИИ ВОЙДУТ В СПИСОК ГОЛОСОВАНИЯ В ПРОМЫШЛЕННОМ РАЙОНЕ

- Городской парк культуры и отдыха «Молодежный»
- Парк «Воронежские озера»
- Сквер «Солнечная поляна» между домами №236-244 на ул. Ново-Садовой
- Сквер от ул. Г. Димитрова, 115
- Детский сквер на ул. Победы
- Бульвар на ул. Стара-Загора от пр. Кирова до ул. Ново-Вокзальной
- Воронежский бульвар №1
- Сквер на улице Силина, 5-15
- Сквер (ул. Демократическая, 29)

Источник: сайт администрации

Помимо этого граждан волнуют два объекта на территории парка - сауна и станция техобслуживания (СТО), которым, по мнению жителей, в парке не место. Принимавший участие в обсуждении глава администрации Промышленного района Владимир Чернышков назвал вопрос с сауной практически решенным, сообщив о ее сносе в ближайшее время. Что касается СТО, то тут ситуация сложнее. Пока в администрации все еще пытаются установить собственника станции.

Между тем встреча по поводу объектов благоустройства ста-

ла для жителей возможностью узнать ответы и на другие волнующие их вопросы. Посыпались вопросы по поводу лоточной торговли, установки остановочных павильонов, высаживания деревьев и проблем, связанных с выгулом собак.

«Спасибо за очень профессиональные вопросы, - заметила Елена Лапушкина. - Действительно, по выгулу собак вопрос очень волнует жителей, мы рассматриваем изменение правил благоустройства».

Отдельное внимание уделили заброшенному кинотеатру «Юность», реконструкция которого назначена на 2019 год. Здесь должен появиться более современный досуговый центр с несколькими кинозалами и благоустроенным сквером вокруг. Муниципалитет сейчас изыскивает средства на восстановление «Юности». Елена Лапушкина подчеркнула, что кинотеатр останется в муниципальной собственности.

Глава пообещала решить вопрос зеленых насаждений. «В последние годы действительно уделяли больше внимания сносу аварийных деревьев, а не высадке», - заметила глава города. Поэтому восстановление зеленого пояса является одной из актуальных задач. ■



ЕЛЕНА ЛАПУШКИНА,
глава г.о. Самара

Хочу поблагодарить жителей за то, что вы нашли возможность принять участие в обсуждении тех общественных пространств, которые считаете для себя важными, которые необходимо благоустроить в первую очередь. Давайте вспомним замечательную программу «Двор, в котором мы живем», инициатором которой был Дмитрий Игоревич Азаров. Президентская программа «Формирование комфортной городской среды», по сути, содержит те же самые принципы - объединение жителей и приоритетность. Горожане по факту являются заказчиками тех работ, которые необходимо провести на той или иной территории. Мне очень важно видеть, как люди воспринимают эту программу, как обсуждают, какие темы их волнуют. Ни одно ваше пожелание не останется без внимания.



ГАЛИНА КОЗЛОВСКАЯ,
депутат Самарской губернской думы от Промышленного округа №22

Я очень рада, что мы взяли парки и скверы. Это как раз те самые легкие, о которых мы говорим все время. Мы восстанавливаем те места, где люди привыкли проводить время. В результате работы программы «Комфортная городская среда» я заметила, что возникает новая среда общения жителей этих территорий. К тому же в районе живет очень много людей, работающих на заводах, которые достойны, чтобы среда была не хуже, чем в центре города.



ЖКХ

ЖИЛИЩНЫЙ КОДЕКС ТРЕБУЕТ ФАНТАЗИИ

Стало слишком много «ЖЭКов»

Более 80 управляющих компаний региона должны переименоваться

ПЕРЕИМЕНОВАНИЕ МОЖЕТ стать очень сложной задачей для многих УК



ботают на рынке по лицензии, так и на компании, еще только претендующие на ее получение, а также на организации любых форм собственности - от ООО до муниципальных предприятий. Согласно вновь введенному пункту 1.1 ст. 193 ЖК РФ, приоритет в сохранении за собой названия отдается тем управляющим организациям, право которых на управление многоквартирными домами возникло ранее.

Мониторинг «СО» показал, что из 389 лицензированных управляющих компаний в Самарской области 88 используют наименования, сходные до степени смешения. Например, вывеску «Комфорт» имеют сразу восемь управляющих организаций, «Жилсервис» (включая наименование «Жилсервис+») является одноименным названием для семи УК, «ЖЭК» и «ГУК» повторяются в пяти случаях. Также в регионе четыре «ЖКС»

СКОЛЬКО В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ КОМПАНИЙ С ПОВТОРЯЮЩИМИСЯ НАЗВАНИЯМИ

- «Комфорт» - 8
- «Жилсервис» - 7
- «ЖЭК» - 5
- «ГУК» - 5
- «ЖКС» - 4
- «Жилой дом» - 4
- «Коммунальник» - 3
- «Надежда» - 3
- «Уютный дом» - 3

(«Жилищно-коммунальная система»), три «Коммуналника» и столько же «Уютных домов».

Комиссия по лицензированию предпринимательской деятельности по управлению МКД в Самарской области уже обсудила вопрос на своем первом в этом году заседании 30 января. Члены комиссии решили, что в течение пяти дней с момента получения заявления и документов на предоставление лицензии они должны будут

направить мотивированное мнение о том, тождественно или нет наименование соискателя лицензии наименованию УК, у которой уже есть лицензия. Что же касается управляющих компаний с одинаковыми названиями, которые уже обслуживают дома, то пока неясно, как их переименовывать.

По словам председателя лицензионной комиссии Виктора Часовских, пока единого алгоритма работы нет. «Жилищный кодекс требует, чтобы в течение шести месяцев все названия управляющих компаний были приведены в порядок. Мы сейчас думаем, как это сделать, - пояснил г-н Часовских. - Пока разъяснений по этому вопросу нет. Как только они появятся, мы начнем этим заниматься». Сам Часовских считает, что если одна управляющая компания получила лицензию, например, в мае, а другая УК с тождественным названием - в июне, то первая сохраняет за собой название, а вторая должна его поменять. ■

КИРИЛЛ БИДЖАНОВ

Каждой четвертой коммунальной управляющей компании в Самарской области придется в обозримом будущем сменить название, поскольку оно до степени смешения сходно с названием другой организации. Инициатива, которая объясняется желанием не вводить в заблуждение жителей, на практике может запутать их еще больше.

В январе 2018 года вступили в силу изменения в статью 193 Жилищного кодекса РФ, согласно которым в фирменных наименованиях управляющих компаний теперь не допускается тождественность или схожесть до степени смешения. Организации со схожими названиями обязаны в течение шести месяцев переименоваться, зафиксировав новые названия в своих учредительных документах. Этот порядок распространяется как на компании, которые уже ра-

СУД

Боброва уже не хочет работать в Самарском университете

МАКСИМ РОЖКО

Октябрьский районный суд Самары 12 февраля прекратил дело о восстановлении экс-депутата губдумы Натальи Бобровой в должности преподавателя кафедры государственного и административного права Самарского университета. Основанием стал на этот раз отзыв иска самой г-жой Бобровой. Неделями ранее по аналогичной причине тот же суд прекратил производство и в отношении двух работников вуза, которых г-жа Боброва требовала привлечь к ответственности за отказ дать информацию об

учебной нагрузке некоторых работников кафедры: московского профессора Нины Колосовой и доцента кафедры, бывшего председателя самарского облбизбиркома и экс-депутата губдумы Ольги Соломатиной. «Своего я добились, по судам эти люди походили, я научила их любить закон. Но потом поняла, что работать в этом вузе больше не хочу», - сообщила «СО» г-жа Боброва. Отзыв исков г-жа Боброва объяснила «СО» усталостью, а также примирением с участниками процесса. О том, что Самарский университет не продлил с ней продолжавшиеся много лет трудовые отношения, г-жа Бо-



брова узнала осенью прошлого года. Сама она связала это с попыткой выяснить учебную нагрузку двух названных преподавателей кафедры, которые, по ее мнению, не вели реальной работы в университете, но зарплату получали. В производстве по-прежнему дело по обращению в прокуратуру, которая квалифицировала нарушения по статье «мошенничество» и передала его для дальнейшей проверки в ОБЭП.

ПРЕМИЯ



ЛЕОНИД ОЗЕРОВ

Королеву дали за отличие 250 тысяч рублей

Глава региона Дмитрий Азаров 13 февраля подписал постановление о награждении знаком отличия «За заслуги перед Самарской областью» врио заместителя руководителя администрации губернатора - руководителя секретариата Петра Королева. Согласно статье 12-й закона «О наградах в Самарской области», г-н Королев получит также и единовременное денежное вознаграждение в сумме 250 тысяч рублей. Какие именно заслуги Петра Королева отмечены таким образом, в постановлении не сообщается. По закону эту награду получают граждане за деятельность, направленную на обеспечение благополучия Самарской области и роста благосостояния ее населения, высокие достижения в сфере развития экономики и т.д. Петр Королев - один из самых непубличных чиновников областного правительства, которому в этом году исполняется 55 лет. Почти полжизни он провел на работе в здании «Белого дома». В 1993 году возглавил отдел внешнеэкономических связей администрации Самарской области, в 1996-м - управление международных и внешнеэкономических связей, в 2000-м - департамент международных связей Самарской области. В 2012 году возглавил администрацию губернатора Самарской области.

ОБРАЩЕНИЕ

Азарова выводят на манеж



В ТОЛЬЯТТИ пытаются запустить отложенный старт строительства легкоатлетического манежа

МАРИЯ ГУТОВА

Жители Тольятти начали сбор подписей под петицией на сайте www.change.org с требованием начать строительство давно обещанного легкоатлетического манежа. Председатель Федерации легкой атлетики Тольятти Александр Герасимов направил обращение на эту тему врио губернатора Дмитрию Азарову. Строительство манежа входит в «План мероприятий по празднованию 50-летия выпуска первого легкового автомобиля ВАЗ», подписанный премьер-министром Дмитрием Медведевым. Стоимость его строительства оценивается более чем в 300 млн рублей. 22 ноября 2017 года на сайте госзакупок был объявлен аукцион по определению подрядчика, который построит манеж, однако 28 ноября тендер отменили. Средства на строительство манежа в бюджете были предусмотрены не в полном объеме. Также возникли претензии к конкурсной документации. Новый тендер так и не был объявлен. В своем обращении к Азарову Герасимов не только просит ускорить процесс, но и жалуется на явную незаинтересованность в строительстве манежа министерства строительства Самарской области.

ДАТЫ



ИГОРЬ АНТОНОВ, начальник управления ГИБДД ГУ МВД России по Самарской области. Родился: 20 февраля 1970 года.



ИГОРЬ ПОВАРОВ, финансовый директор «Крыльев Советов», генеральный директор Фонда поддержки и развития футбола в Самарской области. Родился: 20 февраля 1971 года.



ВИКТОР ЕГОРШИН, депутат Самарской губернской думы, директор ООО «Волгасельхозснаб», владелец ЗАО «Алмет». Родился: 21 февраля 1973 года.



СЕРГЕЙ СКРИПНИЧЕНКО, заместитель руководителя СУ Следственного комитета РФ по Самарской области. Родился: 22 февраля 1975 года.



ВАЛЕРИЙ КЛЮЧНИКОВ, генеральный директор ЗАО «Самарская кабельная компания». Родился: 23 февраля 1953 года.



АЛЕКСАНДР МИЛЕЕВ, проректор по развитию инфраструктуры Самарского государственного социально-педагогического университета, депутат Самарской губернской думы. Родился: 25 февраля 1971 года.

МУНДИАЛЬ

Банки могут снова не одолжить на капремонт

ЛЮДМИЛА НИКОЛАЕВА

Торги на открытие кредитной линии для НО «Региональный оператор Самарской области «Фонд капитального ремонта» (ФКР) рискуют сорваться. Как уже сообщало «СО-онлайн», ФКР рассчитывает получить на год 50 млн рублей, чтобы оплатить ремонт многоквартирных домов, расположенных вдоль гостевых туристических маршрутов. Эта работа проводится в рамках подготовки Самары к Чемпионату мира по футболу 2018 года. За услуги кредитования фонд готов заплатить 3,4 млн рублей, что составляет 12,5% годовых. Между тем в размещенной на сайте госторгов документации говорится, что все три банка, на основании предложений которых фонд формировал условия аукциона, готовы были выделить кредит минимум под 13,5% годовых. Установить в аукционном предложении эту ставку фонду, однако, мешает региональный закон «О системе капремонта», по которому ФКР вправе брать кредиты не выше, чем увеличенная на 5%



ключевая ставка ЦБ. Буквально за день до размещения информации на сайте госторгов Банк России снизил ключевую ставку до 7,5% годовых. В прошлом году фонд не раз пытался открыть несколько кредитных линий на общую сумму 1,8 млрд рублей, однако на неоднократно объявлявшиеся в течение нескольких месяцев торги не поступило ни одной заявки. Одной из причин тогда называлась именно низкая ставка - сначала 11,25%, потом 11%. За несколько месяцев удалось разыграть всего один контракт на открытие кредитной линии в 150 млн рублей. Ситуация для ФКР улучшилась после того, как губернская дума приняла закон, разрешающий самарскому фонду брать кредиты под более высокий процент.

СТАТИСТИКА

Больше всех должны за работу

ЛЕОНИД ОЗЕРОВ

Самарская область на начало февраля лидировала по объему задолженности среди регионов Приволжского федерального округа. По данным Росстата, опубликованным в минувшую пятницу, суммарная задолженность по зарплате в регионе составляет 38,3 млн рублей. Это более 20% от окружного показателя (191 млн рублей). В то же время если в целом и по России, и по ПФО долги по зарплате выросли за месяц (соответственно на 7,6% и на 11,1%), то в Самарской области - сократились на 5,8%. Наибольший рост задолженности по зарплате среди регионов ПФО



пришелся на Республики Чувашия (в 2 раза) и Башкортостан (на 74,6%). Чувашия следует за Самарской областью и по сумме задолженности (32,5 млн рублей). Наименьший объем долгов по зарплате приходится на республику Марий Эл (2,8 млн рублей). Здесь же в январе отмечено наиболее существенное сокращение задолженности - в три раза.

ТЯЖБА

Совладельцы «Дома Мельниковой» требуют права голоса

ЛЕОНИД ОЗЕРОВ

Областной суд 27 февраля рассмотрит апелляционную жалобу четырех совладельцев трехэтажного дома на улице Фрунзе, 131, в Самаре, который является объектом культурного наследия и должен быть расселен в связи с износом несущих конструкций и, как следствие, необходимостью реконструкции. В реестр здание внесено как «Дом Мельниковой». Среди истцов - Елена Кармановская (Марценюк), Татьяна Старикова, Наталья Кривопалова и

Яна Чувилина (Кривопалова), которым принадлежат только доли, но не все здание. Тяжбы стартовали после того, как департамент управления имуществом Самары (ДУИ) попытался выселить их в связи с признанием дома аварийным. До начала этих разбирательств истцы, по их словам, были уверены, что их квартиры находятся в пригодном для проживания состоянии. По мнению истцов, требуются лишь ремонтно-восстановительные работы, которые должна организовать администрация городского округа. Приняв же в отсутствие совладельцев ре-



шение о признании дома аварийным, власти нарушили их права. Иски ДУИ о выселении граждан были отклонены судами, что, по мнению жильцов, служит дополнительным подтверждением нарушения их прав. Тем не менее именно Самарский районный суд 29 ноября отказал в удовлетворении иска, посчитав, что присутствия ДУИ как представителя одного из совладельцев (муниципалитета) было достаточно.

СПОНСОР
РАЗДЕЛАгруппа компаний
ВОЛГАТРАНССТРОЙ

www.vts-samara.ru

Реклама 2175В

КОМПАНИИ &
РЫНКИ**ВЛАДИМИР
АВЕРИН,**
управляющий
филиалом
«Поволж-
ский»
АО «ГЛОБЭКС-
БАНК»

Безусловно, наличие проблемных долгов может существенно повлиять на деятельность должника, вплоть до остановки производства. Банк может потребовать заблокировать счета, арестовать имущество. Как правило, обнаружить все счета не удастся, но арест хотя бы части из них может оказать негативное влияние на должника. Возможности для давления на должника в целом зависят от того, какие залоги находятся у банка. Иск о взыскании долга уже сам по себе серьезный шаг со стороны банка и демонстрация серьезности намерений. Я надеюсь, что в конечном счете стороны найдут некий компромисс и смогут урегулировать проблемы мирным путем.

тема &
главное«Родник» снова
под ударомМногострадальный комбинат и его хозяева получили
миллиардные иски от банка ОФК

НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

Только заработавший после многолетнего простоя комбинат «Родник» может вновь оказаться под угрозой остановки. Столичный банк ОФК требует взыскать с компании 282 млн рублей и уже попытался арестовать имущество и недвижимость. Параллельно иски на несколько миллиардов рублей тот же банк выставил структурам группы «Кристалл-Лефортово», в которую входит «Родник».

Иск к комбинату «Родник» был зарегистрирован в арбитражном суде Москвы 7 февраля 2018 года. Согласно указанным в нем данным, банк ОФК потребовал взыскать с ООО «Самарский комбинат «Родник» 282,4 млн рублей задолженности. 12 февраля суд отклонил ходатайство банка о наложении ареста на недвижимость и счета комбината.

Это разбирательство, как выясняется из базы московского арбитража, оказалось не единственным, которое так или иначе затрагивает «Родник».

В тот же день в московском арбитраже были поданы иски ко всем значимым структурам группы «Кристалл-Лефортово». Последняя начиная с лета 2016 года контролирует комбинат «Родник». На сайте группы комбинат указан в качестве одного из ее предприятий. 49% долей ООО «СК «Родник», по данным системы «СПАРК-Интерфакс», принадлежат Павлу Сметане - генеральному директору ООО «Кристалл-Лефортово» и управляющей компании ГК «Кристалл-Лефортово».

Помимо «Родника» иски поданы к курскому ликероводочному заводу ООО «ПК Кристалл-Лефортово» (1,69 млрд руб.), саранскому ООО «Ликероводочный завод Кристалл-Лефортово» (1,49 млрд руб.). Еще 1,61 млрд руб. банк хочет получить от ООО «ГК «Кристалл-Лефортово».

И это, похоже, еще не все претензии. Банк ОФК предъявил иски в тот же день еще двум компаниям - ООО «Паритет-Групп» и ООО «Нева Лидер».

**ПАВЛА СМЕТАНУ**
торопят с
возвращением
долгов «Родника»ДОЛГИ ПРЕДПРИЯТИЙ «КРИСТАЛЛ-
ЛЕФОРТОВО» ПЕРЕД БАНКОМ ОФК

- ООО «ПК «Кристалл-Лефортово» - 1,69 млрд руб.
- ООО «ЛВЗ «Кристалл-Лефортово» - 1,49 млрд руб.
- ООО «ГК «Кристалл-Лефортово» - 1,61 млрд руб.
- ООО «СК «Родник» - 282,5 млн руб.

Источник: kad.arbitr.ru

Обе компании могут быть связаны с «Кристалл-Лефортово» через их собственника Богдана Клима, который занимал руководящие посты в структурах алкогольного холдинга. «Паритет-Групп» упоминалась в СМИ как структура, в рамках которой должен был быть объединен бизнес двух крупнейших производителей водки в России - московской «Статус-Групп» и все того же «Кристалл-Лефортово». По данным суда, с ООО «Паритет-Групп» банк требует 1,86 млрд руб., а с ООО «Нева Лидер» - 594,4 млн руб. С учетом претензий, сумма обязательств «Кристалл-Лефортово» увеличивается до 7,5 млрд руб. 8 февраля все тот же банк подал иск к ООО «АТГ» на 1,5 млрд рублей, которая также может быть связана с данным процессом.

В чем суть претензий и почему группа Сметаны не возвращает деньги московскому банку во внесудебном порядке, на данный момент не совсем ясно. Ни в банке, ни в пресс-службе «Кристалл-Лефортово» получить комментарии к происходящему «СО» не смогло. Банк ОФК во-

дит в первую сотню российских банков по размеру активов. На 1 января 2018 года их размер составлял 62 млрд рублей. 20% акций банка принадлежит Николаю Егорову - одному из трех создателей адвокатского бюро «Егоров, Пугинский, Афанасьев и партнеры», известному своей работой с Правительством России. В Самаре имя Николая Егорова звучало в связи с участием связанной с ним группы «Русинкор» в капитале тольяттинского «АвтоВАЗагрегата». В настоящий момент бюро «Егоров, Пугинский, Афанасьев и партнеры» осуществляет сопровождение юридических процессов корпорации «Тольяттиазот».

Не исключено, что претензии банка к «Кристалл-Лефортово» могут быть связаны с процессами, происходящими вокруг московской «Статус-Групп». В 2015 году «Статус-Групп» превратилась в крупнейшего игрока на российском рынке водки, но затем оказалась вовлечена в скандальные процессы, связанные с неуплатой акцизных сборов заводами на Северном Кавказе, которые производили ее водку. Заложником этой ситуации стал и банк ОФК. В 2016 году банк был вовлечен в судебные разбирательства с подразделениями ФНС России из-за гарантий, которые выдавал северокавказским водочным заводам, разливавшим водку для «Статус-Групп». После их банкротства эти претензии были переадресованы банку.

Банк и «Статус-Групп» оказались связаны - часть бизнеса и активов алкогольной группы были заложены в ОФК в связи с возникшей ситуацией.

Хозяева «Родника» возникли в истории чуть позже. В начале 2017 года группа «Кристалл-Лефортово» объявила о том, что объединяет свои активы со «Статус-Групп». По оценке федеральных СМИ, совокупная доля двух участников альянса на рынке составляла порядка 17%. Компании запустили совместные продажи продукции, также на заводах «Кристалл-Лефортово», в том числе на «Роднике», начался розлив алкоголя под марками «Статус-Групп». Информация о совместной работе двух организаций озвучивалась в прессе в апреле 2017 года.

Но в конце 2017 года «Статус-Групп» опубликовала на портале «Федресурс» сообщение

о предстоящем самобанкротстве. Федеральные СМИ сообщали, что объем обязательств «Статус-Групп» может достигать 10 млрд руб., а его основными кредиторами являются банк ОФК и компании, связанные с «Кристалл-Лефортово».

1 февраля 2018 года два учредителя «Статус-Групп» - компании «Старт-капитал» и «Астарта» - подали иски к банку ОФК, требуя пресечь действия банка по продаже заложенных в нем двумя компаниями в 2016 году 51% долей ООО «Статус-Групп». Спустя шесть дней банк начал подавать иски к предприятиям группы «Кристалл-Лефортово».

Не исключено, что «Кристалл-Лефортово» подвела тесная взаимосвязь с бизнесом «Статус-Групп», и ее предприятиям начали переадресовывать обязательства «Статуса».

Так или иначе, но «Роднику» происходящее не сулит ничего



тема&
главное**АЛЕКСЕЙ
КОРЕНЕВ,**
аналитик
ГК «ФИНАМ»

Если «Кристалл-Лефортово» иски проиграет, то окажется в непростой финансовой ситуации. Придется ли ему закрывать «Родник» и иные заводы группы, прогнозировать заранее трудно. Мы полагаем, что группа будет всячески пытаться договориться, чтобы сохранить основные производства. Но и исключить ситуацию, когда от какой-то части активов группе придется избавиться, нельзя.

■ ЧТО ТАКОЕ ООО «СК «РОДНИК»

- Руководитель - Павел Сметана
- Собственники - АО «Актив» (51%), Павел Сметана (49%)
- Уставный капитал - 80 млн руб.
- Выручка в 2016 году - 757,7 млн руб.
- Чистая прибыль в 2016 году - 1,8 млн руб.

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

🔍 КОМПАНИИ ХОЛДИНГА
«КРИСТАЛЛ-ЛЕФОРТОВО»

- ООО «ГК «Кристалл-Лефортово»
- ООО «ПК «Кристалл-Лефортово»
- ООО «ЛВЗ «Кристалл-Лефортово»
- ОАО «Иткульский спиртзавод»
- ООО «КрымАлко»

Источник: cristall-lefortovo.ru

бизнес

Так себе
«спасатели»**ЗАВОДЫ ГРУППЫ «КРИСТАЛЛ-ЛЕФОРТОВО»** останавливаются один за другим. Иногда - навсегда

сяцев. Тогда источники, знакомые с ситуацией, говорили о том, что у компании есть проблемы с получением акцизных марок - их просто не на что было покупать. В тот же период «Родник» начал обрывать долги перед банком ОФК. Судя по всему, деньги банка ОФК не помогли компании решить проблемы. В начале 2018 года в соцсетях начали появляться паблики, созданные сотрудниками предприятий группы «Кристалл-Лефортово». Работники саранского предприятия жалуются на простой завода и проблемы с лицензией. Судя по их сообщениям, саранский завод стоит как минимум с

января нынешнего года, а возобновления производства его сотрудники ожидают не раньше марта. При этом части сотрудников предлагаются рабочие места на московских и самарских предприятиях группы. Еще хуже дела обстоят у курского завода группы ООО «ПК Кристалл-Лефортово». В конце 2017 года в холдинге сообщили курским СМИ о закрытии предприятия. Прекращение деятельности завода в группе объяснили падающей рентабельностью компании, ветхостью производственных линий и невозможностью расширения и реконструкции площадки. ■

перспективы

ОСТАВИЛИ ЛАЗЕЙКУ

**«РОДНИК» ПЕРЕСТРАХОВАЛСЯ** с имуществом

хорошего. Если предприятие не сумеет выплатить требуемую сумму, ему грозит банкротство. Вопрос лишь в том, будет оно контролируемым группой Павла Сметаны или нет. А судя по всему денег для расчетов с кредиторами у «Родника» недостаточно. Самарское предприятие перезапущено после длительного простоя только летом прошлого года, и его работу пока сложно назвать отлаженной и стабильной. «Родник» уже уходил на вынужденные каникулы из-за отсутствия акцизных марок. Их отсутствие эксперты объясняли финансовыми трудностями комбината. Теперь же перспективы одного из крупнейших налогоплательщиков региона становятся и вовсе туманными.

Не исключено, что кредитная организация предпримет новые попытки заблокировать деятельность самарской компании. В частности, согласно

системе «СПАРК-Интерфакс», у ОФК-банка в залоге алкогольная продукция, сырье и комплектующие «Родника», которые кредитная организация может попытаться взыскать на сумму 230 млн рублей. Это может значительно осложнить производственную деятельность комбината. Или же привести к его банкротству.

По пути банкротства уже пошли компании, входящие в ГК «Кристалл-Лефортово». В конце января на портале «Федресурс» сообщение о предстоящем банкротстве опубликовало Санкт-Петербургское ООО «Нева Лидер». Компания занималась оптовой продажей алкоголя до середины 2017 года и принадлежала бывшему топ-менеджеру группы «Кристалл-Лефортово» Богдану Климу. В число кредиторов компании входят и ОФК-банк, и ООО «СК «Родник». ■

резонанс

ОТКРОВЕНИЯ В ПУСТОТУ

Виноваты все, кроме нас

Эрик Бриссе рассказал о причинах падения ГК «Электрощит»-ТМ»

КСЕНИЯ ЧАСТОВА

Президент группы «Электрощит»-ТМ Эрик Бриссе впервые за все годы присутствия французской корпорации Schneider Electric в регионе попытался объяснить причины финансового провала подведомственного ему предприятия в 2014-2016 годах. Виноватыми названы кризис, необходимость выкупать у прежних собственников часть предприятия и неправильные методики учета. Виновны все, кроме собственно Бриссе и его подчиненных.

АО «ГК «Электрощит»-ТМ Самара» («ЭТМС») выпускает продукцию для энергетической отрасли, в числе которой распределительные устройства, подстанции, трансформаторы и выключатели. В 2013 году группа перешла под контроль французского концерна Schneider Electric. Под управлением его менеджеров предприятие стало ухудшать свои финансовые показатели, теряя один за другим крупные и значимые для себя контракты. И если по итогам 2012 года (последний год под управлением местного менеджмента) выручка предприятия составила, по данным системы «СПАРК», 21,2 млрд рублей, то уже в 2016 году она упала до 13,8 млрд рублей. 1,3 млрд рублей прибыли по итогам 2012 года превратились в 3 млрд рублей убытков в 2016 году.

На самом предприятии сначала жаловались на кризис и санкции, потом стали объяснять ситуацию падением спроса на электротехническом рынке. Все эти проблемы чудесным образом обошли конкурентов «Электрощита», которые как ни в чем не бывало продолжали показывать положительную динамику. Как предполагали осведомленные



источники «СО», определенную роль во всей этой ситуации могла сыграть недостаточная эффективность менеджмента «ЭТМС».

На фоне растущих убытков «ЭТМС» пустил под нож многие свои проекты, в том числе титульные. Так, на словах, по всей видимости, остались торжественные обещания, касающиеся самарского завода трансформаторов и международного инженерингового центра «Сапфир». Одновременно французский менеджмент начал резать штат предприятия. Ранее сразу в нескольких сообщениях СМИ, посвященных покупке «Электрощита», указывалось, что на заводе работало порядка 10 тысяч человек. А уже 1 июня 2017 года стало известно, что на «ЭТМС» трудится всего 6 тысяч.

Объясниться публично по поводу процессов на предприятии президент группы Эрик Бриссе решил только в конце декабря 2017 года. Существует определенный закон жанра, известный любому пресс-секретарю. Если разместить любую информацию в период с 15 декабря по 10 января, ее не заметит никто. Поэтому в этот период, как правило, размещаются объявления о торгах, которые надо увидеть

узкому кругу лиц - разного рода уведомления, не нуждающиеся в широкой огласке и т.д. В этот же период за чем-то были оглашены записи выступлений Эрика Бриссе в телеэфире и в одном из региональных изданий. По этой причине они не вызвали сколько-либо широкого резонанса. По этой же причине они особенно интересны: впервые представитель крупного французского инвестора назвал виновных в убытках предприятия, которое возглавляет.

Перечень бед, поразивших «Электрощит»-ТМ, начинается, само собой, с кризиса, вызванного санкциями, валютными колебаниями и т.д. «Не секрет, что кризис всегда имеет комплексные последствия и касается множества компаний, а значит, сказывается на системе работы, особенно если предприятия входят в единую цепочку. Так получилось с нами в 2015-2016 годах, когда многие крупные заказчики вынуждены были заморозить или существенно сократить свои инвестиционные проекты, связанные с закупкой электротехнического оборудования», - заявил Эрик Бриссе в декабре 2016 года. Показательно, что пока «Электрощит» констатировал снижение заказов,

ОДНОЙ ИЗ КЛЮЧЕВЫХ ПРИЧИН

«уменьшения прибыли» Бриссе называет «старую методику финансовой отчетности»

МНОГИЕ ПРОБЛЕМЫ «ЭЛЕКТРОЩИТА»

, по мнению Бриссе, возникли при прежних собственниках. Об этом заведший «Электрощит» в убытки Бриссе сказал спустя четыре года после того, как прежние собственники передали ему успешное и процветающее предприятие

другие российские игроки демонстрировали их рост.

В качестве одной из компаний, куда могла перейти часть маржи «Электрощита», называлось московское АО «Пусковой элемент» («ПЭ»). Его бывший руководитель Владимир Вишневский с подачи французского менеджмента занял пост директора департамента нефти и газа «Электрощита»-ТМ. Последний исторически имел большой объем контрактов с ПАО «НК «Роснефть» и его дочерними компаниями, ПАО «АНК «Башнефть», ПАО «Россети» и его «дочками» - межрегиональными распределительными сетевыми компаниями. Но после перемен в руководстве «Электрощита»-ТМ он стал проигрывать все эти контракты «Пусковому элементу», который нарастил свой бизнес в несколько раз за счет самарского завода. Только в 2016 году «Пусковой элемент» перехватил у самарской компании порядка 30 заказов, чем сумел обеспе-

чить себе рекордные обороты более чем в 7 млрд рублей. Аналогично развивалась и развивается ситуация с дочерним предприятием «Пускового элемента» - АО «Управление электрическими сетями», которое в 2016-м обыграло «Электрощит» по двум конкурсам - ОАО «МРСК Урала» и АО «Лур» - на общую сумму 719,6 млн рублей. И это далеко не единичные примеры.

Второй «бедой» «Электрощита» названа ситуация с выкупом в 2016 году объектов недвижимости предприятия, части его сетевой и социальной инфраструктуры. Эрик Бриссе заявил в связи с этим о том, что на финансовом результате компании в 2016 году сказались многомиллиардные вложения Schneider Electric в активы предприятия. По его утверждениям, в орбиту первой сделки по покупке завода вошла не вся его площадка. В итоге компания понесла дополнительные издержки, а ее откровенно провальные финпоказа-



результат

Умножение делением

Рассказав о причинах провалов в прошлые годы, Бриссе отчитался о росте выручки в 2017 году. Впрочем, не исключено, что увеличение оборотов обусловлено не столько эффективными действиями французских менеджеров, сколько переводом на самарскую площадку других российских подразделений «Шнайдер Электрик» (с соответствующим перемещением производственных объемов и персонала).

Согласно декларациям Эрика Бриссе финансовые результаты за 2017 год оказались «гораздо лучшими, нежели год назад». «Прогноз по объему заказов до конца года выглядит весьма оптимистично: он на 17% больше в сравнении с 2016 годом», - подчеркнул он. При этом топ-менеджер ожидает рост по «всем основным

направлениям коммерческой деятельности». Правда, по каким именно, он не упоминает. Да и в целом задекларированная им положительная динамика «Электрощита» вызывает большие вопросы.

Не исключено, что в 2017 году объем заказов «ЭТМС» в значительной степени нарастил за счет переноса других производств. Так, осенью 2017 года предприятие отчиталось, что стартовала работа нового заводского цеха. Его запустили весной. «Начинкой» подразделения стали три сборочные линии, две из которых ранее функционировали на заводе «Шнайдер Электрик Урал» в Екатеринбурге. Третью привезли из Франции.

О закрытии завода Schneider Electric на Урале стало известно в конце 2016 года. Причиной

закрытия предприятия стало сокращение спроса на оборудование для электрических сетей. В пресс-службе компании тогда пояснили, что тенденция привела к стабильно неудовлетворительным показателям, «несмотря на все принятые меры по оптимизации производства и затрат». Под сокращение попали 103 сотрудника завода, которым пообещали трудоустройство на других российских площадках концерна. По данным системы «СПАРК-Интерфакс», в 2015 году выручка «Шнайдер Электрик Урал» составила 757,7 млн рублей, чистый убыток был равен 284,2 млн рублей. При этом 2016 год компания закончила с оборотами в 1,012 млрд рублей, оставшись в плюсе на 27,692 млн рублей.

В Самаре на екатеринбургских сборочных линиях SM6 и P1X организовали досборку и адаптацию оборудования под проектные решения. «Для самарского предприятия это новые рынки и новые потребители. В частности, сегодня этими ячейками комплектуются московские аэропорты, которые активно расширяются в преддверии ЧМ-2018», - пояснили представители «Электрощита» в одном из региональных СМИ. На французской линии собирались наладить серийный выпуск выключателей, которые завод раньше покупал за рубежом. Какой бы оказалась динамика объема заказов «Электрощита» без переноса производственных мощностей на самарскую площадку, сказать сложно. Но, скорее всего, она бы оказалась далека от заявленных 17%. Да-

вать какие-либо пояснения по этому вопросу в пресс-службе завода отказались.

Эксперты затрудняются предположить, насколько мог вырасти объем «Электрощита», если не брать в расчет переведенное на самарскую площадку производство. «К сожалению, мы не обладаем достаточной информацией. Цифра, конечно, звучит красиво, но о каких конкретно заказах идет речь? Может быть, они вообще убыточны для предприятия. А когда не уточняют, то обычно так и случается. Либо рентабельность заказов близка к нулю, либо отрицательна», - отмечает генеральный директор «ДСТС Финанс Консалтинг» Дмитрий Цибилов. По его утверждениям, не исключено, что задекларированные 17% роста как раз и обусловили екатеринбургские производственные линии.

акцент

Порадовались сокращению

Поставил себе в заслугу глава «ЭТМС» Эрик Бриссе и массовые сокращения рабочих на предприятии.

100% активов самарского предприятия Schneider Electric купил в 2013 году после одобрения сделки антимонопольной службой. При этом ФАС вынесла французскому концерну ряд предписаний. В их числе оказалось сохранение среднесписочной численности работников АО «ГК «Электрощит»-ТМ Самара» и ООО «НТЦ «Мехатроника» в течение 36 месяцев с момента совершения сделки. «Мы не удивлены этими предписаниями и будем следовать им. Мы планируем завершить сделку в ближайшие месяцы», - сообщила «СО» на тот момент PR-менеджер Schneider Electric в России Марина Воробьева.

Уже в 2016 году Эрик Бриссе публично признал, что численность сотрудников предприятия претерпевает изменения. «Что касается оптимизации персонала, то это непрекращающийся процесс для любой компании», - заявлял он. Однако отмечал, что «предпосылок для негативных прогнозов нет». «У нас в планах развивать производство, соответственно, мы также планируем и численность сотрудников. Их должно быть достаточно, чтобы вовремя и качественно выполнить все заказы для наших клиентов», - пояснял президент «Электрощита». Более того, французский менеджмент публично обещал создать и новые рабочие места. Как минимум 500 из них должно было появиться с запуском в Самаре нового трансформаторного завода, называвшегося в числе одного из важнейших проектов группы в регионе. Однако ввод предприятия в эксплуатацию так и не случился и, скорее всего, не произойдет и в ближайшем будущем. Куда де-

ПОД ЧУТКИМ РУКОВОДСТВОМ

Эрика Бриссе «Электрощит» оставил без работы более 2 тысяч сотрудников



лось порядка 300 специалистов «самого высокого уровня», до недавнего времени работавших в международном инженеринговом центре «Сапфир», тоже остается загадкой.

В своем последнем интервью президент «Электрощита» впервые признал произошедшие на заводе сокращения. Более того, их он тоже, по сути, приписал к заслугам предприятия. «В 2013 году на заводе работало немногим более 7 тыс. человек, сегодня численность наших сотрудников составляет более 5 тыс. человек. При этом производительность и эффективность коллектива значительно выше», - сообщил он. Входят ли в число оставшихся сотрудников специалисты «Сапфира» и команды из Екатеринбурга, переведенной в Самару вместе с производственными линиями, непонятно. На заводе эту информацию уточнять не стали.

По словам Бриссе, оптимизация численности происходила за счет «естественных процессов»: выхода на пенсию и увольнения по собственному желанию. И невосполнение освобождающихся мест позволило прийти к «оптимальным значениям для ведения бизнеса». «Осенью мы провели повышение заработной платы, пересмотрели в лучшую сто-

рону условия системы премирования рабочих», - вместе с тем подчеркнул Эрик Бриссе. Вероятно, президент «ЭТМС» забыл уточнить, что повышение окладной части произошло за счет урезания премиального фонда. Как писало «СО», оклады стали больше на 15,4%, однако общий доход остается без изменений. Так как одновременно премия сократилась с 50% от окладной части до 30%.

Политика по сокращению штата, по сути, идет вразрез с дававшимися ранее обещаниями сохранять среднесписочную численность «Электрощита». По словам экспертов, за невыполнение предписаний антимонопольного органа может последовать жесткое наказание. «Речь может идти об административном штрафе в размере около полумиллиона рублей или, что хуже, признании самой сделки по выкупу активов завода недействительной», - констатировал директор юридической компании «Ковалюнас и партнеры» Денис Ковалюнас. Впрочем, эксперт сомневается в реальности такого поворота событий. «Не думаю, что Schneider Electric осознанно стал бы идти на конфликт с ФАС. Скорее всего, между ними были обговорены какие-то нюансы, о которых мы не знаем», - резюмировал Ковалюнас. ■

тели стали в версии г-на Бриссе «предметом особого внимания и обсуждения в регионе». Это, полагает Бриссе, «не повод для беспокойства, а, скорее, гарантия уверенности в будущем». Среди полученных преимуществ президент «Электрощита» называет повышение качества управления активами и полную независимость. Фактически речь идет о том, что международный концерн ради спасения репутации был вынужден принять на себя затраты на социальную инфраструктуру, сетевую инфраструктуру, а также расплатиться за прежние ошибки. Как выясняется, всемирно известная группа умудрилась заплатить за завод 600 млн евро в 2013 году, не выкупив в собственность его недвижимость, проходные и сети. Как такое вообще возможно? Таким образом, проблемы «Электрощита» Бриссе фактически переложил на его бывших собственников. Пояснить, какие именно активы потребовали выкупа и какую сумму на это потратили, на самом предприятии не смогли. Запрос «СО» там проигнорировали. Получить комментарий экс-бенефициара группы Андрея Половинкина на момент сдачи номера «СО» в печать не удалось. Мобильный бизнесмена был отключен. Источник «СО» говорит о том, что Андрей Половинкин уже несколько лет фактически не живет в Самаре.

Третья ключевая проблема «задекларированного уменьшения прибыли», по словам Эрика Бриссе, - это применение «старой методики финансовой отчетности». В версии, которую озвучил Эрик Бриссе, ранее учет на «Электрощите» шел обобщенно по всем заказам, и в отчетности отражались средние показатели безотносительно к статусу завершения проекта. И три года менеджеры Schneider Electric якобы не могли этого понять. Прозрение пришло не сразу.

«В 2016 году мы выявили существенный объем затрат, относящихся к предыдущим отчетным периодам, в том числе и до вхождения «Электрощита Самара»

в Schneider Electric. После приведения в порядок документов затраты легли в отчетность 2016 года», - заявляет Бриссе. Он отмечает, что теперь предприятие ведет учет отдельно по каждому заказу, соотнося затраты и выручку к периодам, в которых они получили документационное подтверждение. «Изменения в системе учета призваны повысить ее качество - этого не хватало предприятию ранее. Многие проблемы, которые уже решила или продолжает решать компания, берут свое начало в периоде до интеграции завода в состав Schneider Electric», - уверяет президент «ЭТМС».

С ним резонирует генеральный директор «ДСТС Финанс Консалтинг» Дмитрий Цибизов. По его словам, проблема со «старой методикой отчетности» может быть обусловлена разницей между российскими стандартами РСБУ и МСФО. «Иногда то, что в МСФО считается прибылью, и в РСБУ считается прибылью, - это две разные вещи. Поэтому не исключено, что по российским стандартам у «Электрощита» идут расходы, а по международным - убытки сильно меньше или, наоборот, компания даже прибыльная», - констатирует он.

При этом эксперт склоняется к выводу, что вся эта ситуация больше похожа на то, что французский менеджмент пытается оправдаться. «Есть такая болезнь, когда люди оправдываются всякими событиями, например, что система отчетности не такая или еще что-то там. Но мне кажется, что убыточность компании - это прежде всего ошибка менеджмента. Если финансовый менеджмент неправильно что-то учитывал, применял какие-то старые стандарты бухгалтерии - кто в этом виноват, разве стандарты? В целом, да, причины объективно озвучены те, которые могут быть, но, наверное, реальная причина в том, что менеджмент не совсем качественно и правильно выполнял возложенные на него функции», - подчеркнул Цибизов. ■

параллели

РЕЖУТ ПРОИЗВОДСТВА И ЛЮДЕЙ



SCHNEIDER ELECTRIC не удается существенно наращивать объемы производства за счет укрупнения своих площадок

История с переносом мощностей «Шнайдер Электрик Урал» практически полностью повторяет сценарий, в результате которого исчезло предприятие «Шнайдер Электрик Эквипмент Казань» («ШЭЭК»). В 2015 году французский концерн заявил о планах переноса летом производства оборудования среднего напряжения с завода «Шнайдер Электрик Эквипмент Казань» на «Шнайдер Электрик Урал». Это решение в компании аргументировали желанием значительно сократить затраты на аренду производственных площадей и логистику. «Перенос производства является плановым, стратегия компании в России остается без изменений», - подчеркивала пресс-служба Schneider Electric. На тот момент на казанском заводе работало 108 человек. Работодатель поспешил заявить, что в ближайшее время максимальному числу сотрудников предложат рабочие места на других российских предприятиях компании. Тем не менее такой шаг, судя по всему, не оказал положительное влияние на «Шнайдер Электрик Урал». В 2014 году обороты завода составляли 666,093 млн рублей, убыток - 159,031 млн рублей. За тот же период «Шнайдер Электрик Эквипмент Казань»

сгенерировало выручку в размере 629,633 млн рублей, выйдя при этом в минус на 41,077 млн рублей. По результатам 2015 года обороты екатеринбургского завода выросли всего до 757,768 млн рублей, а убыток возрос сразу до 284,25 млн рублей. В 2016 году эти показатели улучшились, оказавшись равными 1,012 млрд и 27,692 млн рублей соответственно. Однако «Шнайдер Электрик Урал» все же стал приносить куда меньший объем выручки, чем он ранее выдавал совместно с «ШЭЭК». Аналогично, судя по всему, сложилась ситуация и со штатом. Так, в 2016 году на «ШЭУ» насчитывалось только 103 человека. Через год стало известно о грядущем закрытии и этого завода. В качестве причины представители концерна называли сокращение спроса на оборудование для электрических сетей. В пресс-службе компании тогда пояснили, что тенденция привела к «стабильно неудовлетворительным показателям», «несмотря на все предпринятые меры по оптимизации производства и затрат». Под сокращение попали все 103 сотрудника завода, которым традиционно пообещали предложить трудоустройство на других заводах Schneider Electric.

передел

ИДЕОЛОГ ПРОЕКТА ОСТАНЕТСЯ МЛАДШИМ ПАРТНЕРОМ

Туренко укрепился «Элпромашем»

Тольяттинскому заводу нитриловых перчаток придадут ускорение новые хозяева



**АЛЕКСЕЙ
ТУРЕНКО**

(на фото слева) привлек Андрея Варюшина (справа) и Александра Леонова в ранее мало освоенный ими бизнес производства изделий медицинского назначения

КСЕНИЯ ЧАСТОВА

В одном из самых амбициозных региональных инвестиционных проектов - ООО «Самарский завод медицинских изделий» - сменились бенефициары. Идеолог СЗМИ Алексей Туренко уступил 70% компании Александру Леонову и Андрею Варюшину, которые ранее специализировались в основном на развитии крупного поставщика промышленного оборудования - группы «Элпромаш».

ООО «Самарский завод медицинских изделий» (СЗМИ) зарегистрировано летом 2016 года. Его учредителем выступил Алексей Туренко, совладелец и управляющий ООО «Медитек» - одного из ведущих дистрибьюторов изделий медицинского назначения в России. В декабре 2016 года СЗМИ получил статус резидента ОЭЗ «Тольятти» и приступил к проектированию завода. На его мощностях СЗМИ собирается выпускать нитриловые перчатки. Как сообщали «СО» представители «Медитека», объем необходимых инвестиций составит порядка 580 млн рублей. Согласно информации сайта ОЭЗ, запуск предприятия запланирован на 2018 год. К 2019 году авторы проекта намерены занять порядка 10% отечественного рынка одноразовых перчаток.

В начале 2018 года в системе «СПАРК-Интерфакс» появилась информация о привлечении Алексеем Туренко в перспективный бизнес партнеров. Основными владельцами СЗМИ стали Андрей Варюшин и Александр Леонов. Согласно информации «СПАРК-Интерфакса», каждому из них теперь принадлежит доля в размере 35%. Участие самого Туренко снизилось до 30%.

Новые совладельцы СЗМИ - фигуры непубличные. Ни одного упоминания о них в медийном пространстве нет. Однако, судя по информации системы «СПАРК-Интерфакс», Варюшин и Леонов участвуют в бизнесе группы «Элпромаш». Она является одним из крупнейших поставщиков промышленного оборудования предприятиям металлургического, энергетического, нефтегазового и нефтехимического комплексов. Согласно данным сайта компании, она поставляет электродвигатели, запорную арматуру, вентиляцию, а также насосное, грузоподъемное, сварочное, компрессорное и виброоборудование. В число партнеров «Элпромаша» входят такие компании, как «Роснефть», «РУСАЛ», АО «ГК «Электроцит»-ТМ Самара», «Тяжмаш», «КамАЗ-металлургия» и т.д.

Бизнес «Элпромаша» демонстрировал неплохие обо-



Александр Леонов является учредителем ООО «Элпромаш-экспорт» (100%). Зарегистрированное в 2006 году общество занимается оптовой торговлей машинами и оборудованием. Ранее Леонов был учредителем ООО «Элпромаш», но в 2014 году оно ликвидировано. Не исключено, что к группе имеет отношение и ООО «Электроэнерго», также подконтрольное бизнесмену. Согласно данным ЕГРЮЛ, эта компания занимается аналогичной деятельностью, торгуя машинами, аппаратурой и различным оборудованием. «Электроэнерго» развивается достаточно быстрыми темпами. Появившись в 2014 году, в 2016-м компания вышла на обороты порядка 119 млн рублей. Чистая прибыль достигла 1 млн рублей.

Учредителем того же «Элпромаш-экспорт» некогда выступал и Андрей Варюшин. Помимо этого на многих специализированных сайтах Варюшин до сих пор значится в качестве «контактной персоны», которой можно оставить заявку на покупку оборудования «Элпромаша». Также бизнесмен является учредителем ООО «Энергооборудование». Компания специализируется на «оптовой торговле производственным электротехническим оборудованием, машинами, аппаратурой и материалами». По итогам 2016 года ее выручка равна 1,072 млрд рублей, хотя в 2015-м она достигала 2 млрд рублей.

По каким причинам Андрей Варюшин и Александр Леонов вдруг заинтересовались производством перчаток из нитрила, не совсем понятно. По информации источника «СО», новые совладельцы СЗМИ займутся привлечением инвестиций в проект и даже планируют открыть финансирование в Сбербанке России. Источник, близкий к руководству Поволжского банка СБ РФ, признал факт обращения бенефициаров СЗМИ за кредитной линией под свой проект. «Мы сейчас находимся в стадии переговоров и изучения представленного пакета

документов», - констатировал источник.

«Увеличение числа участников общества связано с необходимостью привлечения дополнительных инвестиций и, безусловно, окажет положительное влияние на дальнейшее развитие предприятия. В лице новых инвесторов найдены единомышленники, поддержавшие идею создания завода на территории Самарской губернии. Их опыт и высокий профессионализм позволит наилучшим образом реализовать стратегию дальнейшего развития ООО «СЗМИ», - рассказала «СО» директор компании Анна Кайденко. Более подробные комментарии она давать не стала. Алексей Туренко, в свою очередь, пояснил, что поиск инвесторов изначально подразумевался в проекте. С его слов, это не связанные ранее с ним люди, а просто заинтересованные в данном бизнесе инвесторы. Сумму сделки он не назвал. Получить комментарии Андрея Варюшина и Александра Леонова на момент сдачи номера «СО» в печать не удалось.

Эксперты затрудняются оценить возможную стоимость сделки, поясняя, что для этого слишком мало данных. В частности, не совсем понятно, какова стоимость активов, которыми сейчас располагает компания. Приход новых инвесторов, по их мнению, вряд ли спровоцирует какие-то серьезные изменения. «Стратегия принципиально меняться не должна, хотя, разумеется, учредитель имеет право поворачивать корабль в ту или иную сторону в зависимости от степени своего участия. Но обычно инвесторов притягивают уже в бизнес, где стратегия определена и им интересна. Я так понимаю, что теперь Алексей Туренко, скорее всего, возглавит операционную работу и на ней сфокусируется, а финансовый блок вопросов останется за новыми участниками, вошедшими в проект», - рассуждает руководитель трастовой компании «Технология управления» Алексей Ульянов. ■



**АЛЕКСЕЙ
УЛЬЯНИН**,
руководитель
трастовой
компании
«Технология
управления»

У людей есть идея, идея хорошая, на рынке востребованная. Есть компетенция для ее реализации, но, вероятно, не хватает денег. Поэтому они, естественно, ищут инвестора. Конечно, инвестиции можно найти и через кредиты. Кредитные ресурсы всегда стоят дорого, и всегда подразумеваются короткие сроки. Длинных денег, как это принято говорить, у нас в российской экономике, к сожалению, нет. Есть деньги короткие, и если очень постараться, можно найти какие-то фонды, финансирующие стартапы на среднесрочную перспективу в горизонте трех лет. И то это достаточно проблематично. Поэтому привлечение инвесторов, которые становятся участниками бизнеса, на мой взгляд, является одним из самых комфортных вариантов. Люди понимают, что они участвуют, заинтересованы в развитии бизнеса, и у них к тому же есть деньги.

факт

БИЗНЕСМЕНЫ ШИРОКОГО ПРОФИЛЯ

Помимо «Элпромаша» новые партнеры Алексея Туренко работают и над другими проектами. Андрей Варюшин числится совладельцем еще в пяти компаниях: ООО «А2Мед» (50%), ООО «Золотой лев» (50%), ООО «Производственно-логистический комплекс» (50%) и ООО «Южное» (100%). «А2Мед» выполняет функции управляющей компании и зарегистрирован только 27 декабря 2017 года. «Золотой лев» работает в сфере строительства жилых и нежилых зданий. Той же деятельностью, согласно данным ЕГРЮЛ, занимается «ПЛК». «Южное» специализируется на управлении недвижимым имуществом.

Александр Леонов выступает партнером Варюшина во многих вышеперечисленных проектах - ООО «А2Мед» (50%), ООО «Золотой лев» (50%) и ООО «ПЛК» (50%). Помимо этого Леонов числится совладельцем ООО «Исковик» (25%), ООО «Парк-Мед» (100%), ООО «РФЛ» (60%), ООО «Усадьба «Журавли» (5%). «Исковик» работает как рекламное агентство. «Парк-Мед» ведет деятельность «в области медицины». В 2016-м компания выручила всего 13,334 млн рублей, провалившись за год на 7,359 млн рублей.

**НОВЫЕ
СОВЛАДЕЛЬЦЫ
СЗМИ** сколотили
капитал
на торговле элек-
трооборудованием



банкротство

ЗАПОДОЗРИЛИ В ВЫВОДЕ СРЕДСТВ

Пока одни голодали, другие зарабатывали

Бывших руководителей «АвтоВАЗагрегата» попросили вернуть зарплаты, полученные ими за время, когда рабочим не платилось ничего

ПАВЕЛ КАЛЕДИН

Конкурсный управляющий ОАО «АвтоВАЗагрегат» Юлия Жаркова пытается оспорить сделки по трудовым соглашениям с десятью бывшими топ-менеджерами предприятия и взыскать с них в общей сложности около 50 млн рублей. Это разбирательство дает основания утверждать, что даже в период, когда предприятие уже фактически прекратило деятельность и не платило рядовым сотрудникам, топ-менеджеры продолжали исправно получать выплаты.

Тольяттинское ОАО «АвтоВАЗагрегат» («АВА») являлось одним из крупнейших поставщиков комплектующих для АвтоВАЗа. В июне 2015 года Волжский автозавод расторг соглашение с этим предприятием, и с этого момента производитель автокомпонентов практически прекратил производственную деятельность. Рабочие предприятия и его дочерних компаний перестали получать заработную плату. Осенью того же года предприятие признали банкротом и на нем ввели процедуру наблюдения. Еще через год на заводе началось конкурсное производство.

Правоохранители возбудили в отношении гендиректора «АВА» Виктора Козлова уголовное дело по ст. 145.1 УК РФ («Полная невыплата зарплаты свыше двух месяцев из иной личной заинтересованности») и ст. 199.2 УК РФ («Соккрытие денег организации в крупном размере, за счет которых должно быть произведено взыскание недоимки по налогам»). По версии следствия, с июня по декабрь 2015 г. Козлов не выплатил зарплату 1491 сотруднику предприятия - более 129 млн руб., хотя деньги на общих счетах и в кассе организации были.

ОТ КОГО КОНКУРСНЫЙ УПРАВЛЯЮЩИЙ ТРЕБУЕТ ВЕРНУТЬ ДЕНЬГИ НА ОБАНКРОТИВШИЙСЯ «АВТОВАЗАГРЕГАТ»

- Леонид Коробейников - 216,9 тыс. руб.
- Юлия Летичевская - 3,97 млн руб.
- Наиль Якупов - 4,93 млн руб.
- Сергей Задорин - 8,02 млн руб.
- Владимир Литвиненко - 291,5 тыс. руб.
- Павел Лебедев - 7,77 млн руб.
- Денис Шелков - 1,13 млн руб.
- Виктор Козлов - 16,3 млн руб.
- Павел Тихомиров - 7,9 млн руб.
- Алексей Волков - 545,1 тыс. руб.

Источник: материалы Арбитражного суда Самарской области



ОЛЕГ КАЗАЧЕК,
адвокат
КА «Литиус»

Вывод активов с предприятия, которое готовится к банкротству, может производиться и в виде выплат сотрудникам этого предприятия. Но устанавливать эти обстоятельства должен суд. Ключевой вопрос здесь, конечно, когда именно производились выплаты топ-менеджерам предприятия и при каких обстоятельствах. Управляющий может оспорить любые сделки, осуществленные за три года до подачи иска в суд о признании предприятия банкротом. Так что не факт, что средства, которые конкурсный управляющий требует вернуть от бывших топ-менеджеров, они получили уже после остановки предприятия и введения процедуры банкротства.

В январе 2018 года Комсомольский районный суд Тольятти прекратил это уголовное дело в связи с истечением сроков давности уголовного преследования. Сам Виктор Козлов заявлял, что рассчитался по зарплатным долгам, оставались лишь компенсационные выплаты работникам в связи с их сокращением. Как сообщал Самарстат, на апрель 2017 года долги перед сотруд-

никами «АвтоВАЗагрегата» и его «дочек» составляли 40,7 млн рублей.

26 и 30 января 2018 года Арбитражный суд Самарской области рассмотрел два иска конкурсного управляющего ОАО «АвтоВАЗагрегат» Юлии Жарковой к десяти бывшим топ-менеджерам компании. Она требовала признать недействительными сделки по начислению этим людям средств на основании трудовых договоров с «АВА». С Юлии Летичевской управляющий требует почти 4 млн рублей. Должность г-жи Летичевской, как и других ответчиков, в материалах арбитража не указана, но человек с такими же ФИО фигурирует как финансовый директор ряда заводов-поставщиков АвтоВАЗа. Павлу Лебедеву, который упоминается в СМИ как исполнительный директор ОАО «АвтоВАЗагрегат», предъявлен иск на 7,8 млн рублей. От Павла Тихомирова, которого СМИ называли заместителем гендиректора завода, управляющий требует вернуть в общей сложности 7,9 млн рублей, из которых 1,3 млн рублей он получил по исполнительному листу, выданному по решению Комсомольского районного суда, то есть, судя по всему, уже после банкротства завода. С самого генерального директора компании Виктора Козлова Жаркова просит взыскать 16,3 млн рублей, полученных им согласно трудовому соглашению с «АВА».

Суд отложил рассмотрение этого дела, и из материалов непонятно, в какой именно период топ-менеджерам выплачивались эти средства: до остановки производства в июне 2015 года или уже после того, как предприятие встало и рабочим начали задерживать зарплату. Сама Юлия Жаркова от любых комментариев на эту тему отказалась. Бывший ген-

Р

16,3

МЛН РУБЛЕЙ

пытается взыскать конкурсный управляющий с бывшего гендиректора ОАО «АвтоВАЗагрегат» Виктора Козлова



директор предприятия Виктор Козлов пояснил в письменном комментарии, что «конкурсный управляющий ОАО «АвтоВАЗагрегат» Юлия Жаркова оспаривает трудовые контракты десяти менеджеров, которые ей лично неприятны, и пытается с них взыскать полученную ими зарплату». На вопрос о сроках выплат, которые пытается оспорить Жаркова, он ответил, что часть средств менеджеры получили до банкротства, а часть - после, но в какой пропорции, не уточнил. «Она (конкурсный управляющий ОАО «АвтоВАЗагрегат» Юлия Жаркова. - Прим. ред.) пытается признать трудовые контракты недействительными, - высказался он. - Мой (контракт) заключен в 2013 году, остальные - в 2013-м, 2014-м, 2015-м и 2016 году». В материалах арбитража также указывается, что кроме трудовых соглашений ответчики заключали дополнительные соглашения к трудовым договорам в декабре 2015 года, то есть тогда, когда предприятие

уже несколько месяцев простаивало. И эти соглашения также якобы служили основанием для оплаты труда менеджеров, но сколько именно было заплачено, в материалах не говорится.

Сведения о том, что топ-менеджеры «АвтоВАЗагрегата» получали заработную плату и компенсации в то время, как рабочие сидели без заработной платы и буквально голодали, просачивались в публичное пространство и ранее. Так, на митинге рабочих АвтоВАЗа и «АвтоВАЗагрегата» в 2015 году в выступлении работницы предприятия-поставщика прозвучала фамилия бывшего исполнительного директора «АВА» Сергея Савенкова, который якобы получил несколько сотен тысяч рублей в виде зарплаты и компенсации по сокращению. Теперь эти сведения, по сути дела, подтвердились.

Повторные заседания по искам Юлии Жарковой к бывшим топ-менеджерам «АвтоВАЗагрегата» пройдут в феврале. ■



МОЗГОБОЙНЯ

ПРИЯТНЫЙ ВЕЧЕР В БУДНИ С ДРУЗЬЯМИ
19/20/21 ФЕВРАЛЯ

MAXIMILIAN'S / VAN GOGH BAR

РЕГИСТРИРУЙСЯ!
VK.COM/MOZGOBOJ_SMR
892 77 33 10 95

4670H Реклама

16+

ПРОДАЕТСЯ УКОМПЛЕКТОВАННЫЙ ДЕЙСТВУЮЩИЙ ТЕПЛИЧНЫЙ КОМПЛЕКС



- Площадь земельного участка 10,0 га.
- Площадь автоматизированного тепличного комплекса для круглогодичного выращивания овощей 5,0 га.
- Расстояние от города 10 км.

Самарская область, Волжский район, село Лопатино, ул. Мира
Тел. 8-917-940-41-80

4701A

Вызов
менеджера
по рекламе
в
офис.

342-50-22
(многоканальный)
334-12-80

0063 реклама

САМАРСКОЕ
Обозрение

Информационный
портал газеты

www.63media.ru

Тел. для справок **342-50-22**
Свидетельство о регистрации ПИ № 163-00526 от 15.11.2012 г. Реклама. 16+

МНЕНИЕ

АНТОН КРАМАРОВ

Руководитель инновационного проекта SMASS рассказал, почему ему проще работать с иностранными, чем с российскими партнерами

Мы все быстрее перемещаемся за границу

ТАТЬЯНА АНЗОНГЕР

Разработчики самарского ООО «СМАСС» оказались единственными представителями России со своим стендом на нью-йоркской выставке Retail BIG Show 2018. Почему свое участие они считают прорывом и каких дивидендов ждут от завязавшихся в Нью-Йорке контактов с потенциальными иностранными партнерами? Что сдерживает реализацию инновационных проектов в России? И каковы перспективы широкого внедрения интеллектуальных систем видеонаблюдения? На эти и другие вопросы «СО» ответил руководитель проекта SMASS Антон Крамаров.

- Что такое проект SMASS? Когда и с какой целью он создан и в какой сфере разработок вы вообще специализируетесь?

- Активная работа над проектом SMASS (smart supervision system - «умная система наблюдения»). - Прим. ред. стартовала летом 2017 года, когда мы увидели перспективную возможность обработки видео внутри камеры. На тот момент

“

Сейчас большинство систем, использующих компьютерное зрение и искусственный интеллект, реализовано по схеме «видеокамера-провода-локальный вычислительный блок». Но это сложно и дорого.

”

казалось, что в мире уже есть все технологии, которые могут значительно улучшить жизнь людей. Но их не задействуют из-за дороговизны внедрения и использования. Поэтому я поставил две цели перед разработчиками: решение должно быть легко устанавливаемым и недорогим для последующего применения. Сейчас большинство систем, использующих компьютерное зрение и искусственный интеллект, реализовано по схеме «видеокамера - провода - локальный вычислительный блок». Это сложно и дорого. Именно поэтому технология компьютерного зрения не сильно развита. Мы пытались найти возможность создания автономного независимого устройства, которое достаточно будет прикрутить к нужному месту, подключить к нему электричество - и сразу получить доступ к интересующей информации. И сегодня мы



это сделали. Спроектировали собственную «умную камеру», на основе которой делаем несколько решений для ритейла и сферы услуг, для водителей и парковочных систем, для «умного видеонаблюдения» и автозаправок. Одна камера при серийном выпуске будет стоить не более 60-70\$. Она полностью автономная, данные передает через сотовый канал и нуждается только в электричестве. Я надеюсь, что к концу мая 2018 года появится первая серийная партия наших устройств.

■ ООО «СМАСС»

- Головной офис располагается в Самаре, филиалы - в Москве и Нижнем Новгороде
- Создана американская компания SMASS technologies, на которую сейчас заключаются контракты с иностранными ритейлерами
- Занимается разработками программного обеспечения в области интеллектуальных решений
- Собственники: Антон Крамаров (95%), Александр Гаршин (5%)
- Тестируются проекты
- SMASS-паркинг
- SMASS-ритейл
- SMASS-электронный магазин

- Сколько людей привлечено к участию в проекте, где они трудятся?

- Сейчас в трех офисах компании на территории России работает около 40 человек. Для ускорения развития проекта мы постоянно набираем новых сотрудников. К сожалению, очень тяжело найти сильных разработчиков, схемотехников, инженеров.

- Какие-то из ваших решений уже проходят тестирование? Когда ждать первых результатов?

“

Вложения в быстрорастущий реальный сектор IT – самый выгодный, на мой взгляд. Как только мы сумеем решить задачу серийного выпуска наших камер – уравнение будет решено.

90,6

BUSINESS FM

первое деловое радио

ДЛЯ ЛЮДЕЙ

С ДЕЛОВЫМ СЛУХОМ

www.bfmsamara.ru



Свидетельство ЭП № ТУ63 - 00622 от 24 сентября 2013 г.

реклама

12+

019811 * Бизнес-ФМ

- Мы тестируем функционал по анализу свободных мест на автомобильных парковках. Очень удобно, когда вы заезжаете на парковку, к примеру, ТЦ «Космопорт», и можете в режиме онлайн увидеть, где есть свободное парковочное место, вместо того чтобы ездить кругами и искать его. Я не зря сказал про «Космопорт», т.к. 10 лет назад я работал в компании Виктора Суркова и доподлинно знаю обо всех сложностях парковки у данного ТЦ. Надеюсь, что до конца февраля нам удастся установить наши видеокамеры там и развернуть сервис на платформе Android в режиме тестирования в марте. До конца февраля в планах вывести на тестирование решение для розницы и сферы услуг. Скорее всего, мы сделаем это на базе магазинов ТС «Пятерочка», в которой я также проработал долгое время. Сейчас мы ждем согласования от центрального офиса компании. Решение для розницы и сферы услуг позволяет анализировать весь трафик посетителей, показывать с точностью, кто приходил, как он себя вел и чем интересовался. Аналогичный функционал можем предоставлять и по сотрудникам. Если кратко, то с помощью этого решения легко получить, к примеру, ответ на вопрос: чем за любой период времени интересовались женщины в возрасте 30-35 лет в конкретном магазине. Таких аналитических данных сейчас нет ни у кого в мире. Как нет и необходимых для них технологических решений. Этот сервис будет стоить 100\$ в месяц для одного магазина.

- В чем суть системы надзора «Смарт»? И что в ней, собственно, нового?

- Новизна проекта заключается в его удобстве и стоимости. Я считаю, что технологии должны быть максимально доступными. Посмотрите вокруг. Сейчас у каждого есть мобильный телефон. А в начале 90-х это был удел элиты. Как только технология стала доступной по цене и легкой для использования, она сразу же получила массовое проникновение. Именно это мы сейчас и продвигаем. Мы создали коробочное решение, которое человек может купить на нашем сайте, самостоятельно установить,

подключить электричество и все заработает. Никаких проводов, никакой интеграции с текущим ПО, компьютерами и прочим.

- Почему вы решили презентовать разработку в Нью-Йорке?

- В октябре 2017 года я встретился в Москве с моим другом - бывшим директором федеральной розничной сети в России. Через пять минут после рассказа о наших разработках он посоветовал мне показать их на Retail BIG show в Нью-Йорке. Это самая большая мировая выставка для розничной торговли, куда съезжаются раз в год все представители розницы. Но, сказал он мне, никто из России пока ни разу не смог попасть туда со своим стендом. Меня увлекла данная идея, потому что это была самая большая возможность показать наш продукт всему миру. Как результат в январе 2018 года мы стали единственным представителем России на Retail BIG show со своим стендом. Выставка полностью оправдала себя. Исчезли все сомнения, что наше решение может быть интересным. Скажу больше - пока мы впереди планеты всей.

- Какой интерес к продукту проявили участники и гости выставки в Нью-Йорке? На кого ориентирован этот продукт?

- Если кратко, то мы увезли с собой контакты с более чем 300 сетями со всего мира. Руководители топ-50 ритейла были у нас. Это Zara, Auchan, Alibaba, Walmart и многие другие. В последний день выставки мой продажник без согласования со мной, ободренный атмосферой всеобщей востребованности, дошел до стендов Intel, Microsoft и SAP и потребовал встреч с топовыми представителями этих компаний. Он пригласил их на наш маленький, относительно их размеров, стенд. Представители технологических мировых монстров были удивлены нашими наработками. Был интересный случай на выставке. Пришел директор по разработкам MasterCard. Долго слушал, задавал вопросы. Потом спросил, сколько у нас персонала. Наша сотрудница по каким-то своим соображениям сказала, что больше 300. Он заметил: «Жаль. Если

бы вас было до 50 - мы бы вас купили». Меня не было в этот момент на стенде, и я очень расстроился, что всемирно известный потенциальный партнер прошел мимо.

- Вы бы действительно продали проект на начальном этапе? Какой бы тогда оказалась цена вопроса?

- Нет, весь бы не продал. Но от известного партнера не отказался бы. Это могло значительно ускорить ход развития проекта.

- В итоге, окрыленные ставочным бенефисом, вы вернулись в российскую действительность. Что будет происходить дальше?

- Сейчас мы перешли в самую сложную стадию, когда, уже имея продукт, его нужно хорошо упаковать и продать. Нам как можно быстрее нужно наладить серийный выпуск наших камер, протестировать их. Построить инфраструктуру в Америке, т.к. из-за 10-12-часовой разницы во времени общаться с ними на текущий момент невозможно. Когда мы спим, они работают. Надо найти и обучить англоговорящую службу клиентской поддержки. И еще много других задач. На прошлой неделе на меня вышел вице-президент глобальной Toshiba. Он рассказал, что они уже несколько лет ищут подобные реализации на рынке. С одной стороны, очень приятно, что мы на волне. С другой - это заставляет двигаться еще быстрее, потому что единственное наше преимущество перед Toshiba - это скорость реализации наших задумок и их внедрения. Та же история с другими технологическими компаниями. Теперь мы столкнулись с тем, что ресурсов катастрофически не хватает. И это история не только про деньги. Не хватает юридических наработок для заключения международных контактов, не хватает кадровиков, которые компенсировали бы недостаток людей новым притоком сотрудников. Нам, как молодой семье, нужно все и сразу.

- Вы упомянули о тестировании еще одной вашей технологии в области паркинга. Была ли она презентована в Нью-Йорке?

- На самой выставке - нет. В перерывах между работой на выставке мы встречались

с американскими друзьями. Они познакомили нас с полицейскими из Балтимора, которые готовы провести тест наших разработок по функционалу платных парковок. Через пару месяцев, после завершения тестирования в Самаре, мы развернем эту кампанию в Балтиморе. На мой вопрос, чем я буду обязан за эту помощь, я получил ответ, что ничем. «Когда вы вырастаете, - сказал один из американских парней, - вы сможете поднять меня на ваш уровень, сбросив мне канат». Это тот подход, который кардинально отличает американцев от россиян. Мы живем здесь и сейчас, они - завтрашним днем.

- Напрашивается вопрос по поводу культуры инвестирования в России и за ее пределами...

- В России сейчас все выглядит так: я даю немного денег, мне все равно, хватит их или нет. Но я хочу контрольный пакет. Потому что я никому не верю и все должен проверять сам. Такая схема не работает. Деньги в таком случае возьмут либо умирающие проекты, либо мертворожденные, которые были созданы с целью привлечения денег и быстрого их вывода. В Америке дают гораздо больше и просят взамен небольшую долю в компании.

Страх перед неизведанным не дает России перейти на рельсы бурного развития. Мы разучились верить в интересные истории, в возможности, в перспективу. И здесь опыт нашей компании кажется скорее сказкой, нежели реальной жизнью. Мы все быстрее и быстрее перемещаемся за границу, потому что ни один известный мне фонд, или банк, или кто бы то ни было другой не способны даже посмотреть реально на то, что сейчас с нами происходит. Я составил список всех топ-компаний РФ, с кем хотел поговорить. В начале февраля был у завершающей список компании в Москве. Эта книга закрыта навсегда.

- Какие ваши дальнейшие планы? С кем вы сейчас ведете переговоры?

- Мы обсуждаем перспективы партнерства и инвестиций с компаниями из Китая, Японии, Португалии и Америки. Но это не быстрые циклы, много вре-

мени уйдет на согласование и проверку на безопасность. Сейчас мы продолжаем двигаться на собственные средства. До конца марта 2018 года нас ждут в Китае для начала тестирования в структуре одной из самых больших по выручке компаний страны. Мы планируем быть на выставке в Дубае в сентябре этого года со своим стендом большого формата. Самая главная цель, которая стоит перед нами сейчас, - завершить и оттестировать установочный комплект оборудования и ПО для развертывания функционала полностью электронного магазина, аналога Amazon Go. Это самая главная тема, которую сейчас ищет весь мир. Если мы сможем это сделать к январю 2019-го, это станет настоящим прорывом.

- На каких условиях вы готовы работать с инвесторами? Готовы ли вы продать свои разработки на данном этапе?

- Своей задачей на данный момент я вижу развитие компании до максимально возможного размера без привлечения глобального партнера или с сохранением текущего управления за нами. Все просто - мы создали этот продукт, и никто кроме нас не сможет это дело довести до конца. Конечно, большой партнер за рубежом может дать нам хорошие каналы для реализации, привнести что-то еще.

У меня была надежда на поиск локальных финансовых партнеров на территории России, но, к огромному сожалению, доверительного диалога у нас ни с кем не получилось. Стандартные истории инвестирования в арендные кирпичи или в сказочный биткоин твердо осели в умах сограждан.

В перспективе нескольких лет интереснее развить продукт до максимума и добиться высокой капитализации за границей. Вложения в быстрорастущий реальный сектор IT - самые выгодные, на мой взгляд.

Как только мы сумеем решить задачу серийного выпуска наших камер - уравнение будет решено. Ведь SMASS это не только ритейл или парковка. У нас есть много наработок в других схожих направлениях, но на базе именно «умной камеры». ■

ГТРК САМАРА

ПОБЕДА НАЧИНАЕТСЯ ЗДЕСЬ

МЕДИАЦЕНТР 2018

392044 Рязань

16+

претензии

ФИСКАЛЫ ПРЕДЪЯВИЛИ ПРЕДПРИЯТИЮ СЧЕТ

Махлаев просят доплатить

«Тольяттиазот» заподозрили в занижении налогов на прибыль

ПРИЗНАТЬ ТРЕБОВАНИЯ ФНС незаконными «Тольяттиазоту» не удалось пока ни в одной судебной инстанции

ОЛЬГА КОНОВАЛОВА

ПАО «Тольяттиазот», возможно, придется доплачивать порядка 1 млрд рублей налогов из-за применения предприятием схемы по экспорту аммиака, внедренной бенефициаром предприятия Сергеем Махлаев. Налоговики выставили «ТоАЗу» счет в связи с незаконным, по их версии, занижением цены на экспортируемый продукт.

Схема по экспорту тольяттинского аммиака и карбамида, доставившая менеджменту «Тольяттиазота» массу проблем с законом, внедрена на предприятии в 2001 году. В соответствии с ней, эксклюзивные права на продажу на экспорт 99,4% произведенной «ТоАЗом» продукции на 20 лет (то есть до 2021 года) передаются швейцарской компании Nitrochem Distribution AG по утвержденным соглашением ценам. Приобретенный аммиак швейцарский дилер с надбавкой продает независимым покупателям, оставляя стоимостную разницу в качестве своего дохода. При этом отказ от соглашения для «ТоАЗа» грозил ему штрафом в размере \$20 млн за каждый год, оставшийся невыполненным по соглашению.

В 2012 году миноритарный акционер «ТоАЗа» - ОХК «Уралхим» - инициировал в отношении топ-менеджмента предприятия уголовное дело по факту мошенничества. Интерес вызвала не только кабальность договора, заключенного между тольяттинским производителем и швейцарским посредником. Следствие обратило внимание и на резкое расхождение цен на отпускаемый с «ТоАЗа» аммиак с рыночными: разница якобы достигала 20%. По версии правоохранителей, экс-президент ЗАО «Корпорация «Тольяттиазот» Владимир Махлай, бенефициар предприятия Сергей Махлай, бывший гендиректор ЗАО «Корпорация «Тольяттиазот» Евгений Королев, директор швейцарской Nitrochem Distribution AG Беат Рупрехт и контролирующий этот офшор через швейцарскую Amerora AG Андреас Циви создали схему, в результате которой аммиак

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ бизнеса Сергея Махлая продолжает снижаться



и карбамид целенаправленно по заниженным ценам экспортировался фирме Nitrochem Distribution AG. Денежную разницу от продажи товара лица из руководства «ТоАЗа», по версии следствия, использовали для личного обогащения. Сумму ущерба, причиненного миноритарным акционерам, следствие оценило в \$550 млн.

Уголовное дело против топ-менеджмента «ТоАЗа» передали в суд только в январе этого года, и сейчас оно находится на стадии предварительного слушания. С финансовыми же последствиями этого процесса «ТоАЗу» приходится разбираться уже сейчас. ФНС России пытается взыскать с предприятия недоплаченную сумму налогов, которая, по ее мнению, образовалась в результате необоснованного занижения цен на проданный им несколько лет назад аммиак. Три таких иска на общую сумму 881 млн рублей с учетом налогов и пени «ТоАЗ» получил в конце января 2018 года. Как сообщили «СО» в пресс-службе «ТоАЗа», начисления произведены за 2012 год в рамках проверки ФНС России экспортных цен на аммиак и карбамид. На предприятии не согласны с выводами ФНС России и намерены отстаивать свои интересы в суде. «В данном случае налог доначислен не по реально полученной выручке налогоплательщика, а по некой «возможной к получению» выручке, при этом исходят из понимания рыночных цен налоговым органом. Правильность расчета проверяющими рыночных цен и доначислений должна быть проверена судом», - говорит пресс-секретарь «ТоАЗа» Дмитрий Масалитин.

Будут ли эти аргументы «ТоАЗа» достаточно убедительны для арбитража, сказать пока сложно. Пока в багаже тольяттинского производителя нет выигранных споров о неправомерном доначислении налогов с ФНС. В 2017 году «ТоАЗ» пытался признать незаконным взыскание с него дополнительно более 400 млн рублей налога на прибыль за 2011-2013 годы. Основания у фискалов были те же - незаконное уменьшение налоговой базы путем занижения цен. Правда, для определения рыночной цены налоговики брали не данные информационно-ценовых агентств, а цены других производителей. Опротестовать экспертные выводы ФНС «ТоАЗ» не смог ни в одной из судебных инстанций и теперь ждет окончательного решения по этому делу после обращения с жалобами в Верховный суд.

Эксперты придерживаются мнения о том, что шансы «ТоАЗа» изменить ход как прошлогоднего процесса, так и текущего ничтожно малы. «Во-первых, три инстанции суда в прошлом году уже высказали свое мнение. Процент удовлетворения жалоб в Верховный суд в целом достаточно низок, а в случае с «ТоАЗом» он не превышает 5%. Во-вторых, «ТоАЗ» - социально, политически, экономически знаковое предприятие, за которым уже на протяжении многих лет тянется шлейф скандалов. При рассмотрении знаковых дел юридические аспекты, которые могут иметь разное толкование, в подавляющем большинстве случаев толкуются в пользу государства», - считает директор ЮК «Ковалюнас и партнеры» Денис Ковалюнас. ■

ситуация

СНИЖАЮТ КАПИТАЛИЗАЦИЮ

От исхода попыток «ТоАЗа» опротестовать доначисление более 1,3 млрд рублей налога на прибыль с учетом штрафов и пени может зависеть экономическая стабильность тольяттинского химпредприятия. Предъявленная фискалами сумма доначисленных сборов сопоставима с объемом годовой прибыли «Тольяттиазота» за последние годы. По данным «СПАРК-Интерфакса», в 2016 году она составила 1,2 млрд рублей. Необходимость погасить долги перед бюджетом может оказаться достаточно ощутимым ударом по его финансовой стабильности. Налоговые споры ведутся на фоне негативной для «ТоАЗа» рыночной конъюнктуры: в 2016 году завод фактически обвалил финансовые показатели, снизив свою выручку на 30%, или 18,9 млрд рублей. Сокращение показателей объяснялось представителями предприятия падением цен на мировом рынке на основную продукцию завода - аммиак и карбамид, что повлекло снижение средней цены реализации.

Тенденция продолжилась и в 2017 году. На прошлой неделе «ТоАЗ» объявил результаты производственной деятельности по итогам прошедшего года. Согласно этим данным, объем производства основного продукта тольяттинского предприятия - жидкого аммиака снизился более чем на 200 тысяч тонн: с 2,856 млн тонн в 2016 году до 2,642 млн тонн в 2017-м. На «ТоАЗе» отмечают, что снижение объемов выпуска аммиака связано с вынужденной остановкой производства в начале 2017 года из-за невозможности транспортировки продукции по украинской части магистрального аммиакопровода «Тольятти - Одесса». Обеспечить себе альтернативный канал сбыта аммиака на экспорт заводу пока не удается. Проблема связана с нерешенными вопросами по земельным участкам под строящимся терминалом «ТоАЗа» в порту Тамань Краснодарского края, а также с перманентным конфликтом предприятия с краевой администрацией. В настоящее время власти Кубани пытаются признать самовольными постройками более 13 объектов инфраструктуры грузового терминала. Финансовые и корпоративные проблемы «ТоАЗа» делают невозможным решение главной задачи бенефициаров предприятия - поиска инвестора на свой бизнес. Как ранее сообщало «СО», с весны 2017 года бенефициар завода Сергей Махлай ведет переговоры о продаже подконтрольных ему активов, однако они до сих пор успехом не увенчались. «Вопрос в соотношении заявленной цены бизнеса (по неофициальным данным, это \$2 млрд. - Прим. ред.) и количества нерешенных проблем «Тольяттиазота», включая незавершенное уголовное дело», - считает источник «СО», знакомый с ситуацией. По мнению Дениса Ковалюнаса, реальным собственником «ТоАЗа» может стать только покупатель, который способен договариваться с государством. Появления в этой сделке случайных покупателей, имеющих средства на покупку бизнеса, но ориентирующихся только на рынок, здесь ждать не стоит, считает эксперт.

комментарий

Цены агентств несопоставимы со сделками завода



ДМИТРИЙ МАСАЛИТИН, пресс-секретарь ПАО «Тольяттиазот»

Налоговый орган посчитал, что завод продавал аммиак и карбамид на экспорт по заниженным рыночным ценам, и признал рыночными цены, которые публикуются в изданиях информационно-ценовых агентств Argus и Fertecon на дату установления цены между продавцом и покупателем. Именно цену агентств проверяющие посчитали единственно правильной. Между тем сделки, которые берутся в расчет агентствами для публикаций, никак не сопоставимы со сделками заво-

да, прежде всего по объему и долгосрочности поставок. Но никаких корректировок в связи с непрерывностью поставок, долгосрочностью контракта, величиной объемов реализации завода для обеспечения сопоставимости цен завода и публикуемых агентствами цен налоговый орган не произвел. В результате на сумму разницы между примененными заводом ценами и ценами, рассчитанными по данным агентств, увеличена база по налогу на прибыль, доначислен налог и пени.

бренд

НЕ ДОГОВОРИЛИСЬ

Терентьев попал под Ducati

Владелец холдинга «Рестория» делит с боем бренд с итальянским производителем мотоциклов

ОЛЕСЯ СИМАНЕНКО

Компания «Рестория» Александра Терентьева намерена лишить всемирно известного производителя мотоциклов Ducati Motor Holding S.p.A. права на товарный знак Ducati. На такой шаг ресторатор пошел после того, как Роспатент отказал «Рестории» в регистрации знака Ducat, под которым она выпускает одноименные пенные напитки.

ООО «Рестория» контролируется бизнесменом Александром Терентьевым. Компания управляет рядом ресторанов в Самаре. Кроме того, холдинг выпускает собственную линейку пенных напитков. По данным базы Роспатента, за «Ресторией» зарегистрирован товарный знак Ducat по 35 (абонирование телекоммуникационных услуг для третьих лиц; аудит) и 43 (агентства по обеспечению мест, аренда переносных сооружений; аренда помещений для проведения встреч) классам.

«РЕСТОРИЯ» АЛЕКСАНДРА ТЕРЕНТЬЕВА вступила в борьбу с известным европейским брендом Ducati



19 июля 2016 года «Рестория» обратилась в Роспатент с заявлением о регистрации знака Ducat по 32 (аперитивы безалкогольные, воды минераль-

ные) и 35 классам (агентства по импорту-экспорту; агентства по коммерческой информации; информация деловая). 29 ноября 2017 года компания полу-

чила отказ в регистрации. Это связано с тем, что по запрашиваемым классам ранее уже зарегистрирован товарный знак Ducati, принадлежащий известному итальянскому производителю мотоциклов Ducati Motor Holding S.p.A. – дочерней структуре немецкого концерна Audi AG. 10 января 2018 года в суд по интеллектуальным спорам от «Рестории» поступил иск к итальянской компании. Компания Терентьева оспаривает права Ducati на товарный знак по трем классам – 32, 33 (алкогольные напитки) и 35 (реклама). Заявление «Рестории» пока оставлено без движения до 12 февраля. По словам Александра Терентьева, «Рестория» пыталась вести переговоры с иностранцами. «Мы обращались с письмами в Ducati. Однако ответа не было. Они великие. Этот знак нам необходим, так как мы выпускаем алкогольное и безалкогольное пиво под этим названием. 35 класс требуется для рекламной деятельности для развития продаж продук-

ции». «Ранее нам удалось договориться с производителем коньяка «Дукат» об использовании бренда», - поясняет Терентьев. «Ввиду того, что нам отказали в регистрации знака, патентный поверенный рекомендовал подать в суд данный иск. Данная процедура носит формальный характер. Я думаю, от итальянцев даже никого не будет», - пояснил Терентьев. «Отказ в регистрации товарного знака, вероятно, вызван тем, что экспертиза Роспатента выявила зарегистрированное обозначение со старшим приоритетом. Это препятствует регистрации при наличии сходного до степени смешения знака, зарегистрированного с более ранним приоритетом. Насчет однородности мне говорить сложно. Скорее всего, знак итальянской компании противопоставили заявителю в ходе экспертизы», - считает патентный поверенный РФ, директор самарского филиала «Городисский и партнеры» Татьяна Коровина. ■

«Газпром газораспределение Самара» открыл Центр обслуживания клиентов в Самаре и подписал меморандум о сотрудничестве с «Корпорацией КОШЕЛЕВ»

13 февраля 2018 года состоялся официальный запуск Центра обслуживания клиентов (ЦОК) ООО «Газпром газораспределение Самара» на ул. Ново-Садовой, 106а. Новый Центр работает по принципу «единого окна». И частные потребители, и компании могут получить здесь полный комплекс услуг по газификации.

На торжественном открытии присутствовали генеральный директор ООО «Газпром газораспределение Самара» Виталий Коротких, генеральный директор ООО «Газпром трансгаз Самара» Владимир Субботин и генеральный директор ООО «Газпром межрегионгаз Самара» Андрей Кислов.

«Мы очень уважаем время наших клиентов. Работа с заказчиками по принципу «единого окна» - один из самых эффективных инструментов в этом смысле, но не единственный. Например, сегодня подать первичный пакет документов на газификацию можно вообще не выходя из дома - на нашем сайте 63gaz.ru. Для юридических лиц это также актуально. Принцип «единого окна» позволяет нам выполнять комплекс «Газификация под ключ» за 90 дней. Конечно, здесь важна и скорость принятия решений самим клиентом, но это абсолютно реально. Мы «обкатали» эту технологию в Жигулевске. Там «единое окно» работает у нас больше пяти лет. Сегодня



СПРАВКА

- ООО «Газпром газораспределение Самара» входит в группу «Газпром межрегионгаз». Компания работает на рынке транспортировки газа потребителям, занимается эксплуатацией газовых сетей и объектов газового хозяйства, а также строительством и проектированием газопроводов, возведением мини-котельных, обслуживанием ВДГО.

компания обслуживает большое количество клиентов на территории всей области. Поэтому было принято решение открыть еще один центр в Самаре», - отметил генеральный директор ООО «Газпром газораспределение Самара» Виталий Коротких. За 2017 год по обращениям клиентов в службу «Единое окно» ока-



зано свыше 3750 услуг, заключено более 2380 договоров на техническое обслуживание внутридомового и внутриквартирного газового оборудования, что на 63% превышает показатель 2016 года. Также за 2017 год специалистами компании выполнены работы по газификации 433 объектов.



АНДРЕЙ КИСЛОВ,
генеральный директор ООО «Газпром межрегионгаз Самара»

Наша основная задача заключается в том, чтобы человек пришел в одно место, получил полную информацию о том, как ему подключиться, по какой цене и в какие сроки это возможно. Удобно будет всем - и потребителям, и специалистам «Газпром газораспределение Самара».



ВЛАДИМИР СУББОТИН,
генеральный директор ООО «Газпром трансгаз Самара»

Создание подобных центров в Самаре крайне необходимо. Присутствие всех компаний, входящих в группу «Газпром» в Самаре, в одном месте создает ряд преимуществ для потребителей. Возможность решить все вопросы, связанные с газификацией, на единой площадке позволит значительно ускорить и упростить процедуру строительства новых объектов, что будет способствовать повышению инвестиционной привлекательности региона в целом.

В день открытия ЦОК состоялось подписание меморандума между ООО «Газпром газораспределение Самара» и «Корпорацией КОШЕЛЕВ» - крупнейшим застройщиком Приволжского федерального округа. Итогом подписания документа станет проектирование и строительство подводящего газопровода для газоснабжения котельной новой общеобразовательной школы А-17/3 на 1360 мест в жилом микрорайоне «Кошелев-парк». Как заявили подписанты, данный социальный объект имеет стратегическое значение для развития жилых микрорайонов «Корпорации КОШЕЛЕВ», где проживает свыше 80 000 человек. Пропускная способность газопровода

котельной составляет 10 000 куб.м/час.

Владимир Кошелев, председатель совета директоров «Корпорации КОШЕЛЕВ», сообщил, что строительство новой ветки газопровода и запуск в эксплуатацию котельной позволят стабильно обеспечить образовательное учреждение теплом и горячей водой по самым низким тарифам. «В своей работе Корпорация придерживается принципов социальной ориентированности и ратует за внедрение в действующую практику самых передовых технологических решений при строительстве. Открытие нового офиса по принципу «единого окна» в Самаре, безусловно, сделает наше сотрудничество еще более удобным», - комментирует он. ■

обязательства

НЕ ХОТЯТ ПЛАТИТЬ ЗА РЕСУРСЫ

«Ставрополь Ресурс Сервис» докатился до банкротства

МП могут признать несостоятельным из-за долгов за электроэнергию

ОЛГА КОНОВАЛОВА

Надежность тепло- и водоснабжения населения и организаций Ставропольского района Самарской области может пошатнуться. Крупнейший районный поставщик коммунальных услуг - муниципальное предприятие «Ставрополь Ресурс Сервис» - рискует получить статус банкрота в связи со злостным уклонением от платы за поставленную ему электроэнергию.

МП «Ставрополь Ресурс Сервис» - одно из крупнейших коммунальных предприятий Самарской области. Организация поставляет тепло, обеспечивает поставку горячей и холодной воды, а также оказывает услуги по вывозу ТБО (твердых бытовых отходов) населенным пунктам м.р. Ставропольский. По информации «СО», предприятие ведет полноценный режим работы, осуществляет плановые и аварийные работы, регулярно и вовремя выплачивает заработную плату сотрудникам и регулярно участвует в тендерах на поставку коммунальных услуг для организаций и населенных пунктов Ставропольского района. По данным сайта «СПАРК-Интерфакс», только за первые два месяца 2018 года общая сумма контрактов «Ставрополь Ресурс Сервиса» на оказание коммунальных услуг превысила 122 млн рублей. Средний объем годового оборота муниципальной ор-

НЕЖЕЛАНИЕ ВАЛЕРИЯ АНИСИМОВА решать проблемы долгов МП «Ставрополь Ресурс Сервис» может обернуться коммунальным коллапсом для жителей Ставропольского района



ганизации от продажи своих услуг составляет порядка 200 млн рублей.

Несмотря на внешнюю финансовую стабильность, в ближайшее время «Ставрополь Ресурс Сервис» может столкнуться с трудностями при осуществлении дальнейшей производственной деятельности. Как стало известно «СО», вскоре в отношении организации может быть начата процедура банкротства. С инициативой признания МП несостоятельным готовится выступить крупнейший региональный гарантирующий поставщик - ПАО «Самараэнерго». Как сообщили «СО» в компании, «Ставрополь Ресурс Сервис» уже три года не оплачивает потребленную электроэнергию в полном объеме. «На сегодняшний день задолженность организации перед «Самараэнерго» составляет свыше 83 млн рублей. Послед-

няя оплата за электроэнергию от «Ставрополь Ресурс Сервиса» поступила в июле прошлого года в размере около 53 тысяч рублей. Больше оплата за потребленную электроэнергию от муниципального предприятия энергетикам не поступала», - сообщили «СО» в «Самараэнерго».

Причины игнорирования этим потребителем договорных условий в части своевременной оплаты ресурсов энергетикам объяснить не могут. При этом традиционно эффективные меры воздействия на злостного потребителя по отношению к «Ставрополь Ресурс Сервису» поставщик применить не в силах. «Ставрополь Ресурс Сервис» обладает социальным статусом так называемых неотключаемых потребителей и, по мнению представителей «Самараэнерго», фактически им



АЛЕКСЕЙ БОРОДИН, вице-президент Палаты адвокатов Самарской области

Процедура банкротства предусматривает несколько этапов. На первом этапе суд должен рассмотреть обоснованность иска о банкротстве должника. Если основания есть, то вводится процедура временного наблюдения, в рамках которой свои требования будут заявлять и другие кредиторы банкротящейся организации. Этот процесс достаточно длительный и может занимать от 6 до 8 месяцев. Он может перейти как в конкурсное производство, так и в процедуру внешнего управления - если будет принято решение о том, что компания-банкрот способна работать и получать доход. Но рассчитываться по долгам ей придется в любом случае, под руководством внешнего управляющего.

прикрывается. Найти взаимопонимание с районной администрацией поставщику пока не удалось. «Администрация Ставропольского района проблемой занимается лишь отчасти. В начале отопительного сезона от муниципальных властей были получены гарантии по заключению договора цессии на сумму задолженности. Но договор цессии с «Самараэнерго» администрация Ставропольского района подписала лишь на 20 млн рублей. На оставшуюся сумму, а это свыше 64 млн рублей задолженности, администрация Ставропольского района финансовых

гарантий не предоставляет», - сообщил «СО» генеральный директор «Самараэнерго» Олег Дербенев.

В настоящее время «Ставрополь Ресурс Сервис» является крупнейшим должником «Самараэнерго» за электроэнергию в Самарской области из числа предприятий ЖКХ. Долги перед энергетиками уже привели к аресту имущества МП: 38 единиц техники уже находятся на реализации. Возврата оставшейся суммы задолженности «Самараэнерго» намерено добиваться через процедуру банкротства. Как сообщили «СО» в компании, в настоящее время «Самараэнерго» обратилось к предприятию и муниципальным властям с очередным предложением погасить образовавшуюся задолженность в ближайшее время. «В случае отсутствия действий со стороны районных властей мы вынуждены будем начать процедуру банкротства предприятия», - говорят энергетики.

В приемной главы м.р. Ставропольский корреспонденту «СО» сообщили, что глава района Валерий Анисимов на рабочем месте отсутствует, но если бы и присутствовал, то комментировать тему долгов МП «Ставрополь Ресурс Сервис» он вряд ли бы стал. Сообщить контакты тех представителей администрации, кто способен прокомментировать ситуацию вместо Анисимова, в приемной главы м.р. Ставропольский не смог. ■

АДВОКАТЫ & ЮРИСТЫ



АНТОНОВ Анатолий Петрович,
адвокатская деятельность с 2010 года

- уголовные дела
- семейные споры
- автоадвокат
- юридические услуги для бизнеса

НО «Самарская областная коллегия адвокатов» Тел. +7 (846) 212-99-71 круглосуточно
Контакты: Самара, пр. К. Маркса, д. 192, оф. 619 pravo163.ru

Коллегия адвокатов «Губернская»

- **представительство** в арбитражных судах, в судах общей юрисдикции
- **осуществление защиты** по уголовным делам
- **правовое обеспечение** хозяйственной деятельности юридических лиц
- **юридическое сопровождение** сделок с недвижимостью
- **ведение гражданских дел:** жилищные, земельные, семейные споры
- **споры** со страховыми компаниями. Дела, связанные с ДТП

443093, Самара, ул. Партизанская, д. 80 А, офис 201
Тел.: 8-846-201-01-27, 8-927-600-46-46, 8-937-183-47-57



Егор ЕВСЕЙЧЕВ,
адвокат, член ПАСО Федеральной палаты адвокатов РФ,
обладатель почетного знака Совета ПАСО
«За оправдательный приговор» -
за достижение наивысшего профессионального
результата в уголовной защите

- 19 лет практики

Адвокатский кабинет №443,
Самара, улица Чернореченская, 21, офис 317,
e-mail: 2088@paso.ru • тел. 8-927-200-19-22



АДВОКАТСКОЕ БЮРО
**КАРПОВ, ТАРАБОРИН
И ПАРТНЕРЫ**

- правовая защита бизнеса в арбитражном, административном и гражданском судопроизводстве
- сопровождение процедуры банкротства юридических лиц, разрешение корпоративных конфликтов, налоговые споры
- защита по уголовным делам о преступлениях против собственности, в сфере экономической деятельности, по делам о коррупции
- трудовые споры, семейное и наследственное право

443110, г. Самара, ЖК «Ладья»,
ул. Лесная, д. 33, офис 57

тел. 8-960-812-4444
abktp.ru, e-mail: ab012@paso.ru

РЕГИСТРАЦИЯ

УШЛИ В ОФШОР

Островский послал «Матрешку» на Сейшелы

Оператор санатория «Металлург» сменил владельцев

НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

Бенефициар холдинга «Биомед» Дмитрий Островский запустил в свой бизнес офшоры с Сейшельских островов. Совладелец из экзотического государства появился у одного из крупнейших активов Островского - санатория «Матрешка Плаза». И этот процесс в компаниях Островского уже приобрел массовый характер.

Бенефициар группы «Биомед» Дмитрий Островский участвует в управлении активами, которые ранее находились на балансе завода «Металлург». Помимо санатория он контролирует базу отдыха «Циолковский», а также здание кинотеатра «Октябрь». На базе санатория «Металлург» Островский создал комплекс «Матрешка Плаза», который представляет собой многофункциональный лечебно-оздоровительный центр. ООО «Матрешка Плаза» зарегистрировано в 2012 году и, по данным системы «СПАРК-Интерфакс», занимается деятельностью больничных организаций. Сам Островский официально никогда не входил в число совладельцев ООО «Матрешка Плаза», управляя компанией через доверенных лиц. До ноября 2017 года собственницей и директором общества была Галина Цыганова, также владеющая сейчас пензенским оператором «Биомед» ООО «Биомед-Пенза». Капитал «Матрешки» пришел в движение в декабре 2017 года. По данным «СПАРК-Интерфакса», 80% в уставном капитале «Матрешки Плаза» теперь принадлежит самой компании, а оставшиеся 20% перешли офшору «ТРЕМОНТ С.А.», зарегистрированному в Республике Сейшельские острова. Кроме того, по данным «СПАРК-Интерфакса», на посту директора компании Цыганову сменила Юлия Пузина. Получить комментарии Островского и самой «Матрешки Плаза» «СО» не удалось.



КОМПАНИИ ДМИТРИЯ ОСТРОВСКОГО меняют номинальных владельцев одна за другой



ДМИТРИЙ ЦИБИЗОВ,
генеральный директор консалтинговой группы «ДСТС Финанс Консалтинг»

Нельзя исключать, что смена собственника связана с желанием снизить объем выплачиваемых налогов. Но это маловероятно, поскольку такие схемы сейчас очень жестко контролируются.

Сейшельские компании активно проникают и в другие бизнесы Островского. Помимо ООО «Матрешка Плаза» в середине 2017 года сменило владельца ООО «Фармикос». Компания занимается производством материалов, применяемых в медицинских целях. Ранее она принадлежала также Галине Цыгановой. В прошлом году ее совладельцем стала компания «БЕГАЛА С.А.» (Сейшелы). 80% принадлежит самому «Фармикосу». В январе 2018 года учредителей по той же схеме поменяло ООО «Термосервис», занимающееся производством санитарно-технических работ, монтажом отопительных систем и систем кондиционирования воздуха. Теперь 20% в капитале общества перешло «НЕЛУС ИНКОРПОРЕЙТЕД» из Панамы. ООО «Медстар», занимающееся производством фармацевтических субстанций, отошло

■ ЧТО ТАКОЕ ООО «МАТРЕШКА ПЛАЗА»

- Вид деятельности - деятельность больничных организаций
- Директор - Юлия Пузина
- Собственники - ООО «Матрешка Плаза» (80%) и «ТРЕМОНТ С.А.» (20%)
- Уставный капитал - 14,4 тыс.
- Убытки в 2016 году - 2,1 млн руб.

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

🔍 КАКИЕ КОМПАНИИ, СВЯЗАННЫЕ С ДМИТРИЕМ ОСТРОВСКИМ, ПЕРЕШЛИ ФИРМАМ ИЗ ОФШОРОВ

- ООО «Матрешка Плаза»
- ООО «Фармикос»
- ООО «Термосервис»
- ООО «Медстар»

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

сейшельскому «ВРИТЕР С.А.» на 20%.

«Смена собственника на компанию, зарегистрированную в офшоре, в первую очередь может быть связана с желанием скрыть конечных бенефициаров. Доли могут переходить от одного физлица или компании к другим, но об этом никто не узнает. Нередко это делается, чтобы, например, защитить бизнес от рейдерского захвата», - говорит генеральный директор консалтинговой группы «ДСТС Финанс Консалтинг» Дмитрий Цибизов. При этом он не исключает возможность связи ухода в офшоры со сменой собственников компании. ■

НОВОСТИ

Минобороны добывает «Авиакор»

КСЕНИЯ ЧАСТОВА

Уходящий в историю «Авиакор - авиационный завод» может лишиться контракта с одним из своих крупнейших заказчиков - Министерством обороны РФ. Ведомство обратилось в суд с иском, в котором просит взыскать с поставщика неустойку в размере 279,312 млн рублей. Кроме того, ведомство Сергея Шойгу требует расторгнуть сам контракт. Более подробная информация по делу пока неизвестна. Претензии министерства к «Авиакору» стали набирать обороты в конце минувшего года. Было подано несколько исков в общей сложности более чем на 2,5 млрд рублей. Это рекордная сумма, единовременно взыскиваемая ведомством с авиазавода. В 2014 году Минобороны требовало с предприятия 915,664 млн рублей. Основанием для этого стала неустойка по государственному контракту на поставку самолетов Ту-154М. Тогда иск удовлетворили лишь частично - на сумму порядка 150,944 млн рублей. Однако и она оказалась для «Авиакора» неподъемной - в судебном порядке завод просил рассрочки.

Нацелились на лизинг

РОМАН АВРУСИН

В феврале этого года в России стартует программа Минэкономразвития по льготному кредитованию малого и среднего бизнеса. Субъектам МСП, работающим в приоритетных отраслях экономики, кредиты будут выдавать по ставке не более 6,5% годовых. Согласно условиям программы, заемщики не должны иметь зарплатных долгов, просроченных кредитов, невыплат по налогам, сборам и другим обязательным бюджетным платежам, не должны находиться в стадии банкротства. На развитие бизнеса и пополнение оборотных средств можно занять от 3 млн рублей до 100 млн рублей на срок до 3 лет.

«Именно по причине строгих критериев в 2017 году около 10,8% субъектов МСП имели активные займы на имя физических, а не юридических лиц, - считает генеральный директор ГК «ГРИН ФИНАНС» Наталья Абдулаева. - Предприниматели стали активнее сотрудничать с лизинговыми компаниями и МФО. По портфелю нашей компании мы видим, что число заявок с пометкой «на развитие бизнеса» увеличилось за последний год на 15%, а в отраслевой структуре МСП в 2017 году преобладали торговля и сфера строительства. Господдержка, безусловно, важна, но, на мой взгляд, выдвигаемые к малому бизнесу требования заранее очерчивают линию вокруг благонадежных заемщиков и оставляют за ней тех, кому действительно нужна поддержка».

Рубрика

«IT&Телекоммуникации»

Еженедельно

- ➔ новости рынка мобильной и фиксированной связи, Интернета, компьютерной техники и многофункциональных устройств
- ➔ интервью с первыми лицами IT/Телеком-компаний
- ➔ круглые столы с участниками отрасли
- ➔ аналитические материалы мира высоких технологий
- ➔ актуальные предложения осени
- ➔ комментарии органов власти и экспертов рынка

В поле внимания журналистов рубрики попадают технологические инновации, интересные проекты, финансовая сторона бизнеса IT-и телеком-компаний, а также тенденции развития отраслей региона.

Приглашаем к сотрудничеству компании отрасли!

Свидетельство о регистрации ПИ №ТУ63-00526 от 15.11.2012 г. 0874к2_6 Реклама 16+



САМАРСКОЕ
Обозрение



342-50-22
334-12-80

рекламная служба



**МОЩЬ.
ИНТЕЛЛЕКТ.
КОМФОРТ.**



KAMAZ-5490

Поволжский региональный автоцентр КАМАЗ
Официальный дилер ПАО «КАМАЗ»

г. Самара, Ракиовское шоссе
Тел. (846) 99-77-188
www.kamaz-volga.ru

351643
Реклама
Товар сертифицирован

СПОНСОР
РАЗДЕЛА

САМАРАТРАНССТРОЙ

Реклама 4468А

СТРОИТЕЛЬСТВО & НЕДВИЖИМОСТЬ



ОЛЕГ НИКИТЕНКО,
председатель обще-
ственного совета
при министерстве
строительства,
директор ООО
«Октогон»

В какой-то момент ситуация на рынке меняется, никто не планировал держать облигации все три года. Получилось так, что займы обогнали утверждение строительной документации и решение других вопросов. Деньги пришли раньше, чем мы были готовы их отдать, хотя на самом деле все должно было быть параллельно. Можно принять решение не продавать облигации юридическим лицам - только гражданам. Ведь решение принимают обе стороны. Человек вкладывает в свой город и получает некие бонусы от этого. Это ценно, потому что у него тогда появляется чувство сопричастности. Он не просто благотворительный взнос сделал, он понимает, что таким образом приумножает свои сбережения.

тема & главное

Чиновники ухудшают «Пять кварталов»

Амбициозный проект могут перезапустить в еще менее привлекательной для инвесторов концепции

ОЛЬГА ЭЛЛИНСКАЯ

Власти готовы вернуться к пафосной идее реновации части исторического центра Самары - проекту «Пять кварталов», несмотря на неудачную попытку привлечь инвесторов с помощью облигационного займа. 5 февраля министерство строительства Самарской области опубликовало утвержденную документацию по планировке объекта. Она предполагает снижение этажности застройки. Эксперты считают, что изменения сделают проект еще менее привлекательным для вложений, а повторный выпуск облигаций приведет к очередному фиаско.

Первоначально инвестиционный проект «Пять кварталов» анонсировали в конце 2015 года. Он направлен на реновацию территории в границах ул. Молодогвардейской, Красноармейской, Галактионовской, Рабочей, Ленинской, Садовой и Льва Толстого. Инициатором выступило региональное правительство, оператором - Самарский областной фонд жилья и ипотеки. Построить собирались 140 тыс. кв. м жилья и 74 тыс. кв. м коммерческой и офисной недвижимости, 2848 парковочных мест, а к ним обещали пять детских садов и поликлинику. Для этого требовалось расселить жителей аварийных домов. Преимуществом «Пяти кварталов» называлась его лояльность к сохранению исторической среды, поскольку многие ценные памятники предполагалось обновить и приспособить под современное использование. Общая стоимость реализации оценивалась в 25 млрд рублей. Начать решили с квартала Е, на который требовалось 2,2 млрд рублей. В 2016 году под строительство выпустили облигации «народного займа», которые планировали погасить в 2019-м. Зайти на площадку квартала Е СОФЖИ предстояло во II квартале 2017 года.

Строительно-монтажные работы оператор так и не начал - в конце первого полугодия 2017 года фонд все еще занимался подготовкой проектной документации. Более того, к концу 2017 года облигации стали выкупаться обратно. Фактически деньги, вложенные в покупку



ИГОРЬ ГАЛАХОВ,
директор ООО
«Проектная
мастерская
«Рекон»

Подготовлены три сценария реновации исторического центра, которые отличаются по экономическому результату. Первый вариант - без привлечения каких-либо бюджетных средств, на основе кредитных денег, что создает возможность для привлечения негосударственных инвесторов. Этот вариант несколько утопичен, поскольку предполагает высокую стоимость жилья. Второй вариант имеет минусовую экономическую целесообразность, но он соответствует всем требованиям, которые налагают органы по охране памятников. Мы понимаем, что четырехэтажную застройку оккупить невозможно. Но именно в этой версии проект был утвержден, поскольку отсутствие проектной документации сдерживало уже начатые проекты по строительству в этой части города. Третий вариант предполагал почти нулевую прибыль в экономическом аспекте. Но он полностью соответствовал всем требованиям и позволял модернизировать в высшей степени изношенный и непригодный для современного использования и проживания жилой фонд.

ценных бумаг, просто лежали в банке, а СОФЖИ платил по ним проценты по ставке в 13%.

После досрочного погашения облигаций и срыва сроков строительства перспективы «Пяти кварталов» выглядели гадательными. Однако власти не теряют надежды возобновить проект. 5 февраля 2018 года министерство строительства Самарской области опубликовало распоряжение правительства об утверждении документации по планировке территории «Пяти кварталов». Согласно этим документам, параметры проекта претерпели изменения. Так, сократилось количество жилых метров, которые планируют возвести в квартале, - с 140 тыс. кв. м до 116 тыс. кв. м, а также количество парковочных мест - с анонсированных ранее 2848 до 2370. Незначительно по сравнению с этим увеличилась площадь, отводимая под коммерческую и офисную недвижимость, - с 74 тыс. кв. м до 76,9 тыс. кв. м. Зато уменьшилась планируемая этажность застройки. Если раньше авторы проекта собирались в центре квартала ставить застройку до 11 этажей, то теперь максимальная доступная высотность - семь этажей. Она предусмотрена лишь для квартала Б. Он будет осваиваться в последнюю очередь. В большинстве же других кварталов ограничения по застройке остаются на уровне пяти этажей. Проект планировки выполняло ООО «Рекон», проект межевания - ООО «Октогон».

Эксперты считают, что в нынешней ситуации проект, особенно в переформатированном виде, вряд ли кого-то заинтересует. Генеральный директор агентства недвижимости «Визит» Михаил Минаев убежден, что снижение этажности негативно скажется на интересе ин-

весторов. «Когда проект только анонсировали, было подсчитано, что стоимость кв. м жилья в «Пяти кварталах» составит 85-115 тыс. рублей. На тот момент это было выше среднерыночной цены на 30-40%. С учетом того, что отселение остается прежним, затраты на коммуникации - прежними, а выход становится меньше, себестоимость возрастает и цена продажи станет еще выше - примерно на 50%. В нынешней ситуации, я думаю, это будут непродаемые проекты, - отмечает Михаил Минаев. - Цена окажется 100-130 тыс. рублей, это элитное жилье, в Самаре по такой цене продаются буквально несколько домов. Поэтому на данный момент это непроходной вариант. Но даже если СОФЖИ реализует этот проект в ноль или убыток, это будет благо для города». Сомневается в интересе инвесторов и директор ООО «Проектная мастерская «Рекон» Игорь Галахов, принимавший участие в подготовке проектной документации. «Если говорить о проектной стороне вопроса, то подготовлена вся необходимая документация, которую требуется установленный порядок. В принципе это позволяет уже сейчас выходить на строительство первой очереди квартала Е, - отмечает Игорь Галахов. - Но сегодня кому-то пускаться в это одиночное плавание опасно и невыгодно». Сходного мнения придерживается генеральный директор агентства оценки «Гранд Истейт» Алексей Ульянов. «Территория проекта - это аварийный жилой фонд, который требует расселения, а затраты на него могут полностью перечеркнуть всю экономику проекта, - напоминает Алексей Ульянов. - Даже если застройщик пройдет огонь, воду и медные трубы, связанные со сложностями застройки в историческом

В ПРОЕКТ пяти кварталов внесли изменения за счет и без того невысокой этажности

центре, никто не знает, будут ли эти кв. м у него востребованы в принципе».

В то же время у председателя общественного совета при министерстве строительства, директора ООО «Октогон» Олега Никитенко взгляд гораздо более оптимистичный - он считает, что проект имеет все шансы развиваться дальше. «Утверждение документации по планировке территории - это закономерный итог деятельного процесса. От камня, брошенного когда-то в воду, наконец-то пошли круги. В том виде, в каком проект изначально задумывался, реализован он не будет - влияние оказывает зона регулирования застройки вокруг объектов культурного наследия. С ними вопрос не решен, разрабатывается единая зона охраны на весь проект «Пять кварталов». Но самое главное - дан толчок для дальнейшего освоения территории, а проект

планировки устроен таким образом, чтобы адаптироваться под любой сценарий». Правда, при этом Олег Никитенко не скрывает, что понимания, кто будет заниматься проектом, пока нет. «Нужно решать административные вопросы с муниципальным жильем. А дальше СОФЖИ как оператор процесса должен либо софинансировать его, либо передать другому оператору, - резюмирует Олег Никитенко. - Сейчас нужно рассматривать перспективы включения проекта в федеральные программы по комфортной городской среде. Все это может сработать на то, чтобы «Пять кварталов» стали лучше, чем изначально задумывалось».

О дальнейшей судьбе проекта в министерстве строительства Самарской области, как и в СОФЖИ, на момент сдачи номера в печать ответить на запрос «СО» не успели. ■



тема&
главное

**АЛЕКСЕЙ
УЛЬЯНИН,**
генеральный
директор
агентства
оценки «Гранд
Истейт»

В границах «Пяти кварталов» можно построить эконом-класс, дорогой, в центре города, а можно построить элитное жилье с претензией на бизнес-класс. И первое-то дорого, а второе и вовсе очень дорого, и первое спроса не найдет, а второе найдет, но в более длительной перспективе. У нас уже есть площадки бывших заводов, которые ждут инвестора и относительно которых многократно обсуждались вопросы застройки. «Пять кварталов» рискуют повторить судьбу этих проектов в том случае, если не будет бюджетной или федеральной программы субсидирования или государственно-частного партнерства. СОФЖИ был логичным оператором по той причине, что это структура, учрежденная областным правительством. Но мы уже видим, что его попытка реализовать облигационный заем не удалась. Вероятно, когда это все было посчитано еще раз, стало понятно, что проект сопряжен с высокими рисками и, наверное, не очень состоятельный. Но это лишь в очередной раз доказывает, что для инвестиционных проектов денег в Самарской области практически нет.

схема

В облигации еще верят

Разработчики проекта не исключают, что средства на реализацию вновь попытаются привлечь через выпуск ценных бумаг.

В 2016 году правительство объявило о выпуске облигаций так называемого народного займа на сумму в 510 млн рублей. Идея состояла в том, что жители города могли бы вкладывать в социально значимый проект и получать от этого доход. Однако цена одной облигации оказалась слишком высокой для рядовых граждан - 60 тыс. рублей. В итоге 83% ценных бумаг выкупили АКБ «Газбанк» и АО «Тольяттихимбанк». В СОФЖИ рассчитывали, что вырученные средства обеспечат четверть от необходимых инвестиций. С момента государственной регистрации выпуска облигаций «народного займа» СОФЖИ на своем официальном сайте шесть раз публиковал сообщения о выплаченных доходах по эмиссионным ценным бумагам. Согласно ним, всего за период с 23 августа 2016 года по 5 февраля 2018 года СОФЖИ выплатил 35,53 млн рублей по процентам. При этом сами средства в размере 510 млн рублей, по сути, никак не использовались.

Неудивительно, что эта ситуация привлекла внимание властей. Так, врио губернатора Самарской области Дмитрий Азаров раскритиковал эту схему, практически объявив, что размещение в ценных бумагах обошлось области дороже, чем в банке. В конце января 2018 года Дмитрий Азаров напоминал о необходимости погасить облигации, из чего

**ДЕНЬГИ
НА ПРОЕКТ**
«Пяти кварталов»
лежали без
дела, обременив
СОФЖИ
дополнительными
расходами
на 35 млн рублей



следует, что часть процентов СОФЖИ вынужден выплачивать до сих пор.

Тем не менее Олег Никитенко считает, что досрочный выкуп облигаций нельзя называть провалом. «Это, скорее, технический момент. Облигационный заем планировался как первая ласточка, попытка испробовать и отработать механизмы. На самом деле было бы неплохо повторно выпустить облигации, ведь идея очень хорошая - вместо того чтобы положить деньги в банк, человек может вложить их в свой город».

Другие эксперты оценивают опыт размещения облигаций негативно. «Люди не готовы вкладывать даже в СОФЖИ, - констатирует Алексей Ульянин. - Казалось бы, государственная структура, облигационные займы, но не готовы, нет денег, нет платежеспособного

фонда. Вероятно, решение не начинать проект было принято верно». Также Алексей Ульянин отмечает, что локализация на Самару и Самарскую область изначально была неверной. «Получается очень ограниченный круг социальных инвесторов», - поясняет г-н Ульянин. По мнению же Михаила Миная, проблемы проекта не связаны с облигациями. «Облигационные займы вполне нормальный рабочий ресурс и все было сделано достаточно правильно, - убежден эксперт. - Но происходят какие-то изменения в работе СОФЖИ, в частности смена руководителя, и это наложило определенные проблемы на работу. В связи с этим, на мой взгляд, они не готовы на сегодня реализовать этот проект, а не потому, что облигационные займы нужно было размещать иначе». ■

АО «СГ-транс»
27.02.2018 в 15.00 (мск)



**ПРОВОДИТ ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЙ
КВАЛИФИКАЦИОННЫЙ ОТБОР**

№15

на право заключения договора
на поставку топлива (сжиженного
углеводородного газа) для нужд
Новокуйбышевского производственного
подразделения Самарского филиала по
транспорту газа АО «СГ-транс» в 2018 г.

Информация: **www.sgtrans.ru**
(в разделе «Закупочная деятельность»)

Реклама 4444К

АРЕНДА В БИЗНЕС-ЦЕНТРЕ



с удобной доступностью

**ЦЕЛЫЙ ЭТАЖ
для солидной компании!**

**БЦ «ФинХаус»,
ул. Дачная, 24а.
Офисы от 35 до 1200 кв. м**

- кабинетная система
- лифты, паркинг, клининг, охрана
- качественный ремонт
- индивидуальные условия

**8(846) 248-00-88,
8(927) 208-00-88
южное63.рф**

46356 Реклама

Какие проблемы ждут Самарское отделение ВООПИиК на объектах, которые они хотят взять под свой контроль:

1 ХЛЕБНАЯ ПЛОЩАДЬ, XVIII ВЕК



Значимость: на территории находится старейшая самарская крепость, эта площадь в XIX веке была главным хлебным рынком Поволжья, в 1916 году там был построен крупнейший в Европе хлебный элеватор

Проблемы: большая часть территории находится в частной собственности, в конце 2017 года раскопки второй крепости были прерваны в связи с затоплением

2 РЕАЛЬНОЕ УЧИЛИЩЕ, 1850 ГОД



Значимость: построено как дом купца Ивана Макке, в 1851 году здесь зачитали приказ Николая I об образовании Самарской губернии. В 1880 году в здании открылось Самарское реальное училище, попечителем которого был Петр Субботин. В нем учились писатель Алексей Толстой, советский деятель Глеб Кржижановский, нобелевский лауреат по химии Николай Семенов

Проблемы: в 2016 году здание два раза горело, оба раза причиной были поджоги

3 ХОРАЛЬНАЯ СИНАГОГА, 1908 ГОД



Значимость: здание выполнено в псевдомавританском стиле, включено в список 10 лучших синагог мира

Проблемы: с 1929 года, когда синагогу закрыли советские власти, она использовалась как Дворец культуры, позднее - как хлебозавод. Здание не реставрируется, находится в запустении

4 ФАБРИКА-КУХНЯ ЗАВОДА ИМ. МАСЛЕННИКОВА



Значимость: объект культурного наследия федерального значения, здание в стиле конструктивизма представляет собой серп и молот

Проблемы: с 2017 года идет реконструкция здания, однако сейчас оно стоит с нарушенной консервацией, обсуждается вопрос о смене заказчика и подрядчика проекта

5 ДОХОДНЫЙ ДОМ ЕГОРОВА-АНДРЕЕВА, 1913 ГОД



Значимость: здание построено купцами Матвеевыми, во время голода в Поволжье здесь располагалась штаб-квартира Шведского Красного креста

Проблемы: здание давно не эксплуатируется собственниками, находится в аварийном состоянии, отсутствует часть стены, а стоимость восстановления оценивается не менее чем в 200 млн рублей. Поскольку дом находится вне туристических маршрутов, реконструировать его к мундиально не стали

ИНИЦИАТИВА

ЗАТРУДНЯТ РЕНОВАЦИЮ

Самару возвращают в прошлое

В ВООПИиК хотят присвоить городу статус исторического поселения

ОЛЬГА ЭЛЛИНСКАЯ

12 февраля на пресс-конференции в Доме архитектора председатель нового Самарского отделения ВООПИиК Нина Казачкова предложила добиваться для Самары наделения статусом исторического поселения федерального значения. Эти попытки предпринимались и ранее, но пока ни к чему не привели. Эксперты опасаются, что успех очередной инициативы сведет к нулю возможность реконструкции центральной части города.

Историческое поселение, согласно трактовке Федерального закона №73-ФЗ «Об объектах культурного наследия народов РФ», - это населенный пункт или его часть, в границах которых расположены памятники, включенные в реестр ОКН. До 2010 года перечень исторических поселений в России насчитывал 478 объектов. Однако в 2010 году Министерство культуры РФ опубликовало приказ, согласно которому этот список сократился до 41 города. Самара в новый перечень не попала, как и многие другие исторически значимые города, например Москва, Великий Новгород, Псков и Углич. Зато в списке помимо прочих оказались четыре других города, расположенных в Приволжском федеральном округе: Арзамас, Вольск, Елабуга и Чистополь.

Вопрос о присвоении Самаре исторического статуса подняли позже. В 2015 году в Самаре прошла дискуссия «По следам конференции Московского урбанистического форума в Самаре: от теории к реализации». Ее участники обратились с коллективным письмом к Министерству культуры РФ по вопросу включения Самары в перечень исторических поселений. В итоге бывший тогда заместителем министра культуры РФ, позже отбывший срок за хищение бюджетных средств Григорий Пирумов ответил, что считает включение Самары в этот список целесообразным. Загвоздка состояла в том, что в Самаре не было единой системы зон охраны объектов культурного насле-

СТАТУС ИСТОРИЧЕСКОГО поселения может окончательно похоронить надежду восстановить памятники культуры

дия. Поручение разработать ее было передано экс-губернатору Самарской области Николаю Меркушкину.

Однако с тех пор никаких официальных подвижек не произошло, а участники этой истории из числа официальных лиц и во все свои должности по разным причинам утратили.

Теперь же новый председатель Самарского отделения Всероссийского общества охраны памятников истории и культуры (ВООПИиК) Нина Казачкова предложила начать работу по присвоению Самаре статуса исторического поселения федерального значения. Об этом было заявлено на пресс-конференции по вопросам сохранения культурно-исторического наследия региона, прошедшей 12 февраля 2018 года. Работа над присвоением такого статуса наравне с еще четырьмя положениями была определена как приоритетная для ВООПИиК. «Мы подготовили новую программу «Пять шагов в сохранении наследия», - пояснила Нина Казачкова. - Первый шаг - это создание условий по наделению Самары статусом исторического поселения федерального значения. В списке городов, которые обратились в совет при Министерстве культуры РФ и которые рекомендованы как первоочередные к присвоению статуса, мы на 14-м месте из 86. Я считаю, что это говорит о больших шансах Самары».



При этом какие именно шаги планируется предпринять, пока неясно, поскольку команда Самарского отделения ВООПИиК пока еще только формируется, программа не разработана. Руководитель УГООКН Владимир Филипенко сообщил, что управление подготовило необходимые документы по Самаре для присвоения ей статуса.

Заведующая кафедрой реконструкции и реставрации архитектурного наследия Академии строительства и архитектуры СамГТУ Татьяна Вавилонская приводит весомый довод в пользу присвоения статуса исторического поселения. «Это дает возможность попасть в федеральные программы, получить финансирование на реставрацию памятников.

Соответственно, при наличии этого статуса мы будем получать определенные федеральные деньги», - прокомментировала Татьяна Вавилонская.

В то же время эксперты по-разному оценивают перспективы развития Самары в случае наделения подобным статусом. Так, заместитель генерального директора НП «Приволжское региональное общество архитекторов и проектировщиков» Эрдем Манзаров не верит в перспективы сохранения города при условии наделения его статусом исторического поселения. «Любая стройка в центре города будет фактически остановлена, я не думаю, что это правильный путь. Уже понятно, что при нынешней экономике никаких де-

нег на тотальную реконструкцию нам ниоткуда не свалится. В итоге даже благонадежные застройщики не смогут зайти в старый город, и он продолжит потихоньку разрушаться. Я не вижу здесь хозяйственных плюсов для нашего города».

Татьяна Вавилонская, напротив, считает, что такой статус полезен. Но оговаривается, что лучше ограничиться региональным, а не федеральным значением. «Крупные города не статичны, они будут развиваться, надо лишь понять принцип, по которому это будет происходить. Но статус поселения регионального значения - это тоже неплохо. Это даст возможность контроля над всем историческим центром, над всей территорией вплоть до Полевой, - напоминает Татьяна Вавилонская. - Этот контроль будет у местных органов охраны культурного наследия. Если же статус будет поселения федерального значения, то даже в случае индивидуального строительства придется согласовывать все на федеральном уровне, ездить в Москву. В то же время от федерального финансирования мы не сильно обогатимся. Потому что, как показывает практика, федеральные средства выделяются неохотно и все эти инициативы, к сожалению, ничем не заканчиваются».

В УГООКН на момент сдачи номера в печать на запрос «СО» ответить не успели. ■

ДЕТАЛИ

АКТИВИЗИРУЮТ ОБЩЕСТВЕННЫХ ИНСПЕКТОРОВ

Помимо работы по присвоению Самаре статуса исторического поселения в Самарском отделении ВООПИиК обозначили еще четыре направления, на которых планируется сосредоточить деятельность. Они включают в себя общественный мониторинг и контроль за состоянием ОКН и деятельностью по государственной охране, сохранению и использованию памятников.

На практике, по словам Нины Казачковой, это означает создание института общественных инспекторов на волонтерских началах. «На примере усадьбы Зеленко мы уже опробовали такую методику. Когда готовили публичные слушания по 109-му кварталу, по каждому дому у нас был активист - он вел информационную работу в доме. Мы охватили весь 109-й квартал, и нам очень легко было выступать на публичных слушаниях», - рассказала Нина Казачкова. Свои приоритеты в ВООПИиК видят также в привлечении волонтеров, придании статуса памятников объектам эпохи советского модернизма и разработке ресурсов по программе комфортной среды. Кроме того, ряд объектов в ВООПИиК хотят взять под особенно пристальный контроль. Среди них, пожалуй, наиболее запущенные самарские памятники. Однако на данном этапе и в самом ВООПИиК не сформулировали, что именно требуется сделать для их восстановления. «У нас еще пока только формируется команда Самарского отделения ВООПИиК, - пояснила Нина Казачкова. - Детально программу мы не разрабатывали».

КОНТРОЛЬ

Минстрою припомнили «Новацию»

АНАСТАСИЯ ГРИМАШЕВИЧ

Управление Федеральной антимонопольной службы по Самарской области намерено привлечь министерство строительства к административной ответственности за нарушение закона «О защите конкуренции». В 2015 году ведомство провело конкурс по выбору компании для удовлетворения прав обманутых дольщиков. ООО «СК «Новация» стало единственным претендентом на достройку проблемного объекта ООО «Зевс» в пос. Петра Дубрава. Компании предстояло предоставить жилье 162 обманутым дольщикам. Взамен она получала пять компенсационных участков в Петра Ду-



браве и в Самаре. По данным министерства строительства, «Новация» обязывается закончить возведение недостроен в декабре 2018-го и декабре 2019 года. Теперь в УФАС усомнились в правомерности выбора СК «Новация». 16 января дело о нарушении антимонопольного законодательства назна-

чили к рассмотрению. Ответчиком в процессе выступает министерство строительства, СК «Новация» - заинтересованным лицом. Организация принадлежит Татьяне Бурнашевой и Наталии Бочкаревой.

Ранее УФАС неоднократно наказывало чиновников за создание преимущественных условий на торгах по определению инвесторов для достройки проблемных домов. Так, в прошлом году министерство признали нарушившим антимонопольное законодательство при выборе ООО «Строй Центр» победителем аналогичного конкурса. Компания вопреки требованиям не имела опыта возведения жилья, но получила право рассчитывать с дольщиками четырех самарских недостроен.

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

Баландин упростит себе жизнь

ОЛЬГА ЭЛЛИНСКАЯ

Министерство строительства Самарской области облегчит предоставление земель под линейные объекты.

Процесс использования участка упрощается для нескольких видов работ. Помимо инженерных изысканий и ремонта линейных объектов, он коснется строительства временных сооружений. Также допустимо будет складировать стройматериалы или ставить технику.

Новый порядок будет возможен лишь в отношении участков, которые находятся в собственности области. По проекту ми-

нистерства, должно сократиться время предоставления таких земель. Если раньше требовалось получить их в аренду или согласовать установку сервитута, то теперь будет достаточно обратиться с заявлением в правительство. Если приказ будет утвержден, он вступит в силу в апреле 2018 года.

Структуры министерства строительства уже критиковали за то, что они возводили линейные объекты на неоформленных участках. Так, подрядчик по заказу «Управления капитального строительства» возводил дублирующий коллектор Волжского склона. Правоустанавливающие документы на часть земель у заказчика отсутствовали.

ИТОГ

Мэрия Тольятти провожает «Евроальянс»

ОЛЬГА ЭЛЛИНСКАЯ

Власти города сами расплачиваются за территорию, на которой компания хотела построить ТЦ «Лента».

Площадь Автозаводского района напротив ДКиТ на ул. Юбилейной в Тольятти стала предметом споров власти, общественников и застройщика несколько лет назад. В 2016 году СК «Евроальянс», подконтрольная Евгению Вагнеру, получила разрешение на строительство торгового центра для гипермаркета «Лента». Однако позже министерство строительства Самарской области отменило разрешение на возведение объекта, и «Евроа-

льянс» обратился в суд. В конце 2017 года в кассационной инстанции «Евроальянсу» удалось оспорить решение чиновников. Тольяттинские чиновники предложили фирме другое место под ТЦ - участок на ул. 40 лет Победы.

Теперь в мэрии Тольятти решили и вовсе самостоятельно разработать проект планировки спорной территории, чтобы определить, что можно там строить. В постановлении, опубликованном 15 февраля 2018 года, указано, что расходы на подготовку документов по планировке и межеванию 236,6 га в границах ул. Революционной, Дзержинского, Юбилейной и Спортивной лягут на городской бюджет.

ПРОЦЕДУРА

«Тандер» преследуют проблемы в Тольятти

АНАСТАСИЯ ГРИМАШЕВИЧ

АО «Тандер» пытается поставить на кадастровый учет земельный участок под магазином в Тольятти. Компания, управляющая торговой сетью «Магнит», в 2008 году стала владельцем нежилого помещения на ул. Механизаторов, участок 18. Там сегодня функционирует универсам. В 2016 году АО обратилось в мэрию города за предоставлением земельного участка под магазином. Однако поставить площадку на кадастровый учет ритейлер не смог. В региональном управлении Федеральной службы государ-

ственной регистрации, кадастра и картографии выявили, что запрошенный участок находится внутри территориальной зоны Ж-4 (высотная жилая застройка), а проект межевания для этого квартала с новым участком отсутствует. «Тандер» попытался обязать регистраторов поставить участок на учет в судебном порядке. Арбитраж отказал в удовлетворении требований компании. «Образование земельного участка, расположенного в границах элемента планировочной структуры, застроенного многоквартирными домами в соответствии со схемой расположения земельного участка на кадастровом плане террито-

рии, не соответствует нормам действующего законодательства РФ», - сказано в вердикте от декабря 2017 года. Теперь общество намерено обжаловать это решение в апелляции. Соответствующую жалобу в «Тандере» подали 21 января.

Торговая сеть уже сталкивалась с трудностями при оформлении земельных участков в Автограде. «Тандер» строил гипермаркет на ул. Мира, но депутаты местной думы добились изменения зонирования участка. Его перевели в рекреационную зону Р-1. Тем не менее разрешение на ввод объекта в эксплуатацию АО все же получило.

САМАРСКОЕ

Обозрение on-line – это

более

200 000
просмотров
в неделю

Присоединяйтесь!

Телефоны рекламной службы: 342-50-19 (19-24)



преступность & БЕЗОПАСНОСТЬ

тема & главное

КОГО ОБМАНУЛ БРОКЕР УТЕНКОВ

- Декабрь 2010 года - январь 2012 года: мошенническое хищение у Алексея Егорова 7,491 млн руб.
- Апрель 2012 года - апрель 2015 года: мошенническое хищение у супругов Мельниковых 16,65 млн руб.
- Февраль 2013 года - сентябрь 2014 года: мошенническое хищение у Любови Романовой 1,65 млн руб.

- Август 2013 года: мошенническое хищение у Александра Воронина 5,4 млн руб.
- Январь 2014 года - апрель 2015 года: мошенническое хищение у Виталия Лобанова 18,333 млн руб.
- Февраль-июль 2014 года: мошенническое хищение у Натальи Васильевой 250 тыс. руб.

- Январь 2015 года: мошенническое хищение у Александра Шестакова 4 млн руб.
- Январь-апрель 2015 года: мошенническое хищение у Михаила Чернышова 20,078 млн руб.
- Февраль 2015 года: мошенническое хищение у Антона Папсуева акций «КуАза» на 3,499 млн руб.

Пошел по пути Верещагина

Близкий к осужденному экс-руководителю «Тройки-Диалог» финансовый брокер Александр Утенков тоже сел в тюрьму

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Более 77 млн руб. украл у клиентов финансовый брокер Александр Утенков, получивший недавно за мошенничества шесть лет колонии. В деле Утенкова не упоминается ранее осужденный за аналогичные преступления брокер Алексей Верещагин, хотя фигурант работал в аффилированных с Верещагиным фирмах с его доверенными менеджерами и даже близкими родственниками.

Первое уголовное дело в отношении г-на Утенкова появилось в октябре 2015 года на основании заявлений его обманутых клиентов, самого брокера задержали лишь в феврале 2017 года и сразу отправили под арест. В обвинении фигуранта - девять эпизодов мошенничества, восемь из них - в особо крупном размере. Сумма ущерба от действий Утенкова превышает 77 млн руб.

Как посчитало следствие, Утенков, «под видом осуществления брокерской деятельности, направленной на систематическое получение прибыли, достоверно зная, что торговля валютой на рынке ценных бумаг осуществляется через финансового посредника - профессионального участника рынка ценных бумаг (брокера)», решил «путем обмана привлекать денежные средства от граждан и создавать видимость получения прибыли от успешной брокерской деятельности». В какой-то момент фигурант, как и ранее Алексей Верещагин (подробнее о нем - в тексте «Первый посаженный брокер»), запутался в транзакциях, копившихся по типу финансовой пирамиды, а окончательно его добил экономический кризис 2014 года. Утенков пытался скрыться от претензий клиентов за пределами Самары, но его нашли и отправили в следственный изолятор.

В конце 2017 года Ленинский райсуд приговорил фигуранта к пяти годам колонии общего режима. Недавно приговор прошел апелляционный пересмотр в Самарском областном суде, который по требованию

В НАЧАЛЕ 2015

ГОДА Утенков уговорил часть клиентов сделать дополнительные инвестиции, чтобы заработать на «больших скачках курса». Деньги потом, конечно же, исчезли



обманутых вкладчиков брокера ужесточил наказание до шести лет колонии.

Среди потерпевших от действий г-на Утенкова - его коллеги Алексей Егоров, а также знакомые его отца, Олега Утенкова, обращавшиеся к брокеру по его рекомендации (подробнее о вкладчиках - в тексте «Небедные потерпевшие»).

Своим клиентам брокер говорил, что их деньги будут инвестированы в операции с ценными бумагами, показывал лицензии подконтрольных ему юрлиц на депозитарные операции и деятельность по доверительному управлению, уверял, что все инвестиции застрахованы. Передача денег подкреплялась подписанием договора обслуживания на рынке ценных бумаг и расписками. В договорах Утенков гарантировал сохранность вложенных сумм, ответственность по финансовым рискам брал на себя. Каждую неделю клиенты получали от него брокерские отчеты. Фигурант уверял своих доверителей, что «можно грамотно инвестировать денежные средства и иметь от этих инвестиций пассивный доход с высокими процентами».

Но вот с выплатой процентов и возвратом вкладов у г-на Утенкова явно не вышло. Например, когда потерпевший Егоров, уставший ждать прибыли от инвестиций, в середине 2014 года попросил вернуть ему деньги, Утенков сообщил, что надо немного подождать, так как средства были инвестированы в покупку акций «КуйбышевАзота» и «выдернуть» их из операций пока невозможно. Затем Утенков рассказал клиенту, что у него будто бы «воз-

никли финансовые проблемы, на решение которых потребуется время», а спустя еще какое-то время отключил телефон и уехал из Самары.

Примерно по той же схеме проходило общение брокера и с остальными восемью обманутыми клиентами. Много говорилось о «постоянном и стабильном высоком доходе», об «известных и влиятельных

С ПОТЕРПЕВШИМ

ЕГОРОВЫМ брокер Утенков неоднократно встречался в Кировском офисе Сбербанка на улице Советской, 2. Здесь же происходила передача крупных денежных сумм



предыстория

НЕБЕДНЫЕ ПОТЕРПЕВШИЕ

Клиенты г-на Утенкова - представители самарского среднего класса, отставные чиновники и некрупные бизнесмены. В частности, потерявший более 18 млн руб. на инвестициях в деятельность проворовавшегося брокера Виталий Лобанов ранее возглавлял ФКУ «Центр ГИМС МЧС РФ по Самарской области», но в 2013 году был осужден за растрату и ушел в частные предприниматели. ИП Лобанов В.Ю. сейчас занимается сдачей недвижимости внаем.

Родственница г-на Лобанова Марина Мельникова (Сынкова) является совладелицей самарского ООО «Торговый городок». Ее партнерами по бизнесу являются супруга промышленника Александра Хенкина Раиса Хенкина и бывший министр культуры Самарской области Элеонора Куруленко. Ранее г-жа Мельникова (Сынкова) входила в число соучредителей ООО «Железобетонные изделия» вместе с самим Александром Хенкиным. ООО «Торговый городок» базируется по адресу одноименного рынка на улице Советской Армии. По этому же адресу - улица Советской Армии, 180 - зарегистрировано ООО «Статус» (оптовая торговля продуктами), собственником которого является муж потерпевшей Сергей Мельников. По соседству - в доме №181 на улице Советской Армии - находится ООО «Офис-Центр», в котором г-жа Мельникова трудоустроена в должности замдиректора. Еще одна потерпевшая - Любовь Романова - работала в той же фирме кладовщиком. Наталья Васильева, тоже потерявшая после общения с брокером деньги, - дочь Романовой. Потерпевший Алексей Егоров вместе с Утенковым был совладельцем ИК «Империял» и там же работал.



ЭКС-НАЧАЛЬНИК ОБЛАСТНОГО ЦЕНТРА ГИМС Виталий Лобанов проинвестировал брокера Утенкова на 18 с лишним миллионов рублей

Егорову также принадлежит ООО «Техностиль», которое в 2017 году освоило пять подрядов на 8,8 млн руб. на поставку оснастки для некоего изделия Р-2 для ПАО «Кузнецов».

Александр Шестаков - это директор и собственник ООО «Самарский хлебный лабазъ» (управление недвижимостью). Уроженец Саранска Михаил Чернышов трудится руководителем департамента ООО «Уренгоймонтажпромстрой».

Антон Папсуев на 2002 год значился руководителем Средне-Волжского регионального управления валютного контроля Минфина РФ (ГУЧ СВРУ валютного контроля). Затем его имя упоминалось среди совладельцев строительной компании «Развитие».

тема&
главное

77,351

МЛН РУБЛЕЙ

- такая сумма ущерба
фигурирует в уголовном деле
Александра Утенкова



лицах» среди вкладчиков и о том, что сохранность инвестиций обеспечена активами компании, в которой якобы работает Утенков. О том, что Утенков как физическое лицо не мог быть брокером, а сотрудником какой-либо брокерской фирмы он не являлся, его вкладчики не знали. В январе 2015 года мошенник уговорил некоторых клиентов сделать дополнительные инвестиции в связи с «большими скачками курса» и возможностью получения более высокой прибыли. Эти деньги тоже были украдены.

В начале 2015 года Утенков совершил две дерзкие операции по отчуждению высокодоходных ценных бумаг. Сначала он уговорил клиента Михаила Чернышова под предлогом получения высокого дохода в виде «долгового займа» перевести со счета депо в ИК «Газинвест» на счет в брокерском доме «Открытие» 100,7 тыс. акций «Газпрома» стоимостью более 12 млн руб. Брокер имел доступ к персональным данным Чернышова и его кодовым словам. Акции были переведены им на счет Олеси Масловой, доступ к которому у Утенкова тоже был, а затем похищены.

Затем брокер предложил Чернышову купить на 8 млн

руб. акций «КуйбышевАзота». В роли продавцов акций выступали Юлия Мешкова и Андрей Ширкунов, сотрудники «подконтрольных Утенкову УК «Аврора» и ИК «Империял». Почему-то их потом к ответственности за мошенничество не привлекли. Эти деньги тоже исчезли.

У потерпевшего Антона Папсуева было украдено 30 тыс. акций «КуАза» стоимостью около 3,5 млн руб. почти по той же схеме. Акции перевели из Газбанка на счет г-жи Масловой в брокерском доме «Открытие», затем похитили. Свидетелем по этому эпизоду стал директор и учредитель ООО «Эквити-Инвест» Алексей Гайдук, который рассказал следствию, что между Папсуевым, который был и его клиентом, и Утенковым заключался договор так называемого обратного выкупа. Брокер сначала продал акции Папсуеву с обязательством выкупить их потом по более высокой стоимости. Сделка «висела» около трех лет, наконец ее решили закрыть. Акции перевели с депозитарного счета Папсуева по выданным Утенковым реквизитам. По устной договоренности, расчет предстояло произвести позднее. В апреле 2015 года Утенков пропал и «больше его никто не видел». ■



ЧЕМ РУКОВОДИЛ АЛЕКСАНДР УТЕНКОВ

ООО «Инвестиционная компания «Империял»

- Регистрация в 2013 году по адресу: Самара, улица Советской Армии, 181
- Основной вид деятельности - дилерская
- Директор и учредитель - Александр Утенков
- В 2015 году компания участвовала в конкурсе на поставку кондиционеров для избиркома Новосибирской области
- ООО «Инвестиционная компания «Империял»**
- Регистрация в 2013 году по адресу: Самара, улица Советской Армии, 181

- Основной вид деятельности - предоставление займов и кредитов
- Директор - Александр Утенков, учредители - Алексей Егоров, Александр Утенков
- ООО «Инвестиционная компания «Милфорд Капитал»**
- Регистрация в 2006 году по адресу: Самара, улица Максима Горького, 98
- Основной вид деятельности - деятельность биржевых посредников и биржевых брокеров
- Директор - Михаил Казеев (ранее - Виталий Акинфин, Владимир Горностаев, Артем Ареткин, Александр Утенков, Андрей Рымарчук)

- Учредитель - Михаил Казеев (ранее - Екатерина Новикова (Приходько), Ольга Челнокова, Виталий Акинфин, Артем Ареткин, ООО «РФК Корпорейт Финанс»)
- ООО «УК «Волгакапитал»**
- Регистрация в 2007 году по адресу: Самара, улица Лесная, 23
- Основной вид деятельности - деятельность по предоставлению займов промышленности
- Директор - Дмитрий Агарков (ранее - Екатерина Приходько, Александр Утенков), учредитель - Виктор Верещагин (ранее - Дмитрий Агарков, Екатерина Приходько)

Источник: spark-interfax.ru

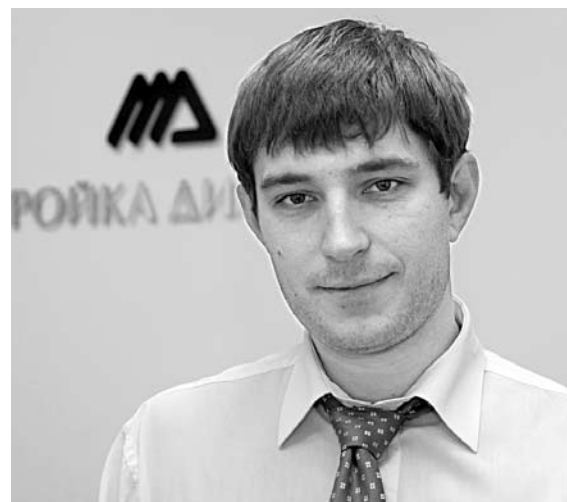
история

Первый посаженный брокер

Скандал вокруг персоналии бывшего руководителя самарского филиала инвестиционной компании «Тройка-Диалог» Алексея Верещагина стартовал в одно время с делом Александра Утенкова - в 2015 году. Верещагин руководил филиалом «Тройки-Диалог» до 2012 года и был одним из наиболее известных финансовых аналитиков в регионе. После поглощения компании Сбербанком и превращения ее в АО «Сбербанк КИБ» Верещагин перешел на должность руководителя отдела по работе с состоятельными клиентами ПАО «Сбербанк России». Весной 2014 года Верещагин уволился, а вскоре после этого вскрылись многочисленные случаи хищений у граждан, доверивших ему свои сбережения. Подельником брокера стал его водитель Евгений Этманов, совладелец ООО «Волгакапитал», через которое уводились деньги. Следствие выявило многочисленные факты подделки документов и нарушения клиентской тайны. За решетку Верещагина отправил один из его VIP-клиентов - бывший директор ОАО «Самараавтодор» Иван Пятибратов, лишившийся 30 млн руб. Г-н Пятибратов по рекомендации своего брокера вложил в несуществующий вклад СБ РФ «Премиум Пополняй». Удивляет то, что в уголовном деле Верещагина лишь один эпизод. О претензиях к нему заявляли владелец тольяттинского промышленного холдинга «Детальстройконструкция» Алексей Зверев и бывший первый замглавы Оренбургской области Александр Зеленцов. В рамках следствия по делу брокера в офисах Поволжского банка СБ РФ прошли обыски и выемки, которые кредитное учреждение потом пыталось обжаловать в суде под тем предлогом, что Верещагин у них якобы не работал.

О новом скандале, связанном с Верещагиным, на минувшей неделе сообщил петербургский портал fontanka.ru. Собственник ТРК «Вива Лэнд» Владимир Кузьмин и его жена выиграли в Приморском суде Санкт-Петербурга дело о взыскании 1,7 млрд руб. с брокерского дома «Открытие». Деньги Кузьминых тоже исчезли в результате деятельности Алексея Верещагина. Суд пришел к выводу, что в анкетные данные Кузьминых вносились недопустимые изме-

ПРЕСТУПЛЕНИЯ АЛЕКСЕЯ ВЕРЕЩАГИНА
(на фото) и Александра Утенкова совершались в одно время в одних и тех же офисах и по похожим схемам. Но формально эти два уголовных дела друг к другу отношения не имеют



нения, например, в конце 2014-го - начале 2015 года в качестве контактных были указаны номера телефона и данные e-mail, принадлежащие Верещагину. Таким образом, истцы лишились возможности получать от брокера отчеты, которые в результате внесенных изменений могли поступать только агенту. Для того чтобы получить возможность подать иск в суд, чета Кузьминых прописалась с подселением в однокомнатную квартиру в Приморском районе Санкт-Петербурга.

Несмотря на то, что г-н Верещагин в материалах дела Утенкова никак не упоминается, странные пересечения с ним постоянно присутствуют. Так, в руководимом ранее Утенковым ООО «ИК «Милфорд Капитал»» собственником значилась близкая Верещагину Екатерина Новикова (Приходько). Та же Приходько ранее руководила фирмой осужденного вместе с Верещагиным Евгения Этманова «Волгакапитал». Через счета «Волгакапитала» перекачивались деньги, похищенные Верещагиным и Этмановым. Позднее фирму реорганизовали в аффилированную с Верещагиным УК «Аврора».

В бывшем офисе «Тройки-Диалог» на улице Лесной, 23, сейчас базируется ООО «УК «Волгакапитал», специализирующееся на «предоставлении займов промышленности». Директором этой фирмы некоторое время назад тоже был Александр Утенков, а учредителем является Виктор Верещагин, отец посаженного в колонию экс-руководителя «Тройки-Диалог».

Дмитрий Агарков, один из бывших собственников ООО «Волгакапитал», до сих является директором и собственником

оренбургского ООО «Центр-Газфинанс» (предоставление займов промышленности), учрежденного фирмой Этманова. Как известно, именно в Оренбурге был задержан Верещагин - он давал там показания по заявлению бывшего вице-губернатора Зеленцова, у которого в результате деятельности брокера тоже пропали деньги. Виктор Верещагин вместе с Дмитрием Агарковым ранее руководил ООО «Волгапромтрейд» (торговля машинами и оборудованием).

Рассказывая о встречах с Утенковым, потерпевшие называют одни и те же адреса, где проходила передача денег и подписание документов. В первых, это помещения фирмы Алексея Верещагина УК «Аврора» в офисном центре «Бэл-Плаза» (улица Молодогвардейская, 204). Здесь с Утенковым общались супруги Мельниковы. Значительная часть встреч проходила в офисе ИК «Империял» рядом с рынком «Торговый городок» (улица Советской Армии, 181). Потерпевший Алексей Егоров встречался и общался с брокером в офисе Сбербанка на улице Советской, 2, причем эти встречи были неоднократными, а также в офисе «Тройки-Диалог» на улице Лесной. Достаточно свободно Утенков чувствовал себя и в помещении филиала новосибирского ООО «Компания БКС» на улице Агибалова, 48. В случае встреч с важными клиентами Утенкову тут освобождали кабинет, хотя он не был сотрудником брокерской компании. У него как у физического лица просто был открыт в «БКС» брокерский и депозитарный счет и расчетный счет в трех валютах в инвестиционном банке «БКС». ■



КТО ТАКОЙ МОГОМЕД-САИД ТУКАЕВ

- директор ООО «Самарский торговый дом «Резерв» (производство резиновых изделий)
- директор и собственник ООО «НПК «Резерв» (производство резиновых изделий)
- бывший совладелец ООО «Керамзит-Сервис» (оптовая торговля стройматериалами)
- бывший совладелец ООО «Заря Плюс» (управление имуществом)
- бывший совладелец ООО «ТД «Резерв» (Москва; производство резиновых изделий)
- бывший совладелец ООО «Чагринская нива» (выращивание зерновых изделий)
- бывший директор и совладелец ООО «Центр управления предприятиями «Дисса» (деятельность финансово-промышленных групп)

Источник: spark-interfax.ru

КВАРТИРНЫЕ

ВОРЫ проникли в жилище пенсионерки Тамары Кондратенко в ночь на 24 февраля 2017 года, отжав створку окна

казус

Тукаев вернул теще шубу

Авторитетный предприниматель провел собственное расследование квартирной кражи у матери бывшей жены

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Старая любовь не ржавеет: авторитет Магомед Тукаев в память о годах гражданского брака с бизнес-леди Екатериной Кондратенко помог вернуть часть украденных ценностей и норковую шубу ее матери, 70-летней Тамаре Кондратенко, вдове собственника Чагринского элеватора и НПК «Резерв» Евгения Кондратенко, известного как Господин. Независимое расследование, проведенное г-ном Тукаевым, было успешным: пожилой даме вернули часть золотых украшений и меха. Кроме того, квартирные воры Нико и Акоб принесли потерпевшей свои извинения. Сам г-н Тукаев свою роль отрицает и говорит, что был лишь посредником, а преступники раскаялись сами.

Екатерина Кондратенко и Магомед Тукаев были одной из самых ярких и скандальных романтических пар начала 2000-х. После гибели отца Екатерина Кондратенко, ставшая богатой наследницей, начала близко общаться с представителем этнического клана, который оказывал ей помощь в борьбе за бизнес Господина (подробнее об этом в тексте «Работают с проблемными активами»). Общение переросло в гражданский брак, и, по информации «СО», г-жа Кондратенко даже подумывала принять ради любимого ислам. Однако эта романтическая история уже давно в прошлом.

Недавно о романе Кондратенко и Тукаева снова вспомнили на этот раз следователи полиции и сотрудники суда Самарского района, где сейчас слушается уголовное дело квартирных воров Николая Баратели и Акоба Саргсяна. В феврале 2017 года вдова Господина Тамара Кондратенко уехала в гости к дочери, которая сейчас проживает в коттеджном поселке ЖГИЗ недалеко от станции Матрюково. Вернувшись домой, Тамара Кондратенко обнаружила, что входная дверь в ее квартиру от-



САМЫМИ ДОРОГИМИ возвращенными вдове драгоценностями стали католический крест и серьги из белого золота с бриллиантами фирмы Cartier. Общая стоимость этого набора - 1,2 млн рублей

Что украли у Тамары Кондратенко

- золотые женские часы Cartier – 1 млн руб.
- часы Rolex – 250 тыс. руб.
- крест католический из белого золота с мелкими бриллиантами Cartier – 500 тыс. руб. (возвращен)
- цепочка из белого золота длиной 50 см – 30 тыс. руб. (возвращена)
- цепочка из белого золота длиной 45 см – 25 тыс. руб.
- золотое кольцо с изумрудом и шестью бриллиантами – 350 тыс. руб.
- кольцо из белого золота, с бриллиантом 0,6 карата и двумя бриллиантами желтого цвета – 300 тыс. руб.
- золотые серьги с сапфиром голубого цвета и бриллиантами – 50 тыс. руб.
- серьги из белого золота с тремя сапфирами и мелкими бриллиантами – 80 тыс. руб.
- золотое кольцо с пятью бриллиантами – 100 тыс. руб.
- серьги из белого золота с 12 бриллиантами – 60 тыс. руб. (возвращены)
- серьги из белого золота с дорожкой из бриллиантов – 80 тыс. руб.
- кольцо из белого золота с изумрудом 5 каратов и 2 аквамарины – 100 тыс. руб.
- браслет из белого золота – 100 тыс. руб.
- комплект из серебра с розовым кварцем (серьги и кольцо) – 12,5 тыс. руб.
- серебряное кольцо с бирюзой – 50 тыс. руб. (возвращено)
- серьги из белого золота Cartier с шестью бриллиантами – 700 тыс. руб. (возвращены)
- комплект из золота с бриллиантами (кольцо, серьги, кулон на цепочке) – 800 тыс. руб.
- золотые серьги с изумрудом и 9 бриллиантами – 350 тыс. руб.
- серьги из белого золота с аквамарином – 100 тыс. руб.
- серебряный кулон в виде цветка с опалом – 40 тыс. руб.
- серебряный кулон в виде трапеции с агатом и кристаллами – 20 тыс. руб.
- кулон и кольцо с турмалином – 40 тыс. руб.
- серебряный кулон с лазуритом – 30 тыс. руб.
- кулон из белого королевского янтаря в золотой оправе – 70 тыс. руб.
- норковая шуба из меховых пластин в елочку – 186 тыс. руб. (возвращена)



крыта, а все вещи разбросаны. Пенсионерка сейчас проживает в квартире дома №78 на улице Алексея Толстого, принадлежащей ее дочери.

После подробного осмотра помещений вдова выяснила, что пропали все драгоценности, включая золотые часы Cartier стоимостью 1 млн руб., и фамильные украшения с гравировкой в виде глаза, сделанные на заказ. Также квартирные воры вынесли норковую шубу Тамары Кондратенко. Ущерб позднее был оценен ею в 5,473 млн руб. Была вызвана полиция и возбуждено уголовное дело.

Спустя несколько месяцев вдова Господина прогуливалась по набережной в районе гостиницы «Россия», когда ее окликнул мужчина. В нем дама опознала бывшего гражданского мужа дочери Магомеда Тукаева, которого не видела около 10 лет. Сейчас Екатерина Кондратенко и г-н Тукаев отношений не поддерживают, но бывший зять порой поздравляет вдову по телефону с днем рождения.

Сначала бывшие родственники поговорили на бытовые темы, затем Магомед Тукаев рассказал вдове, что на него через неких неназванных посредников вышли квартирные

воры, побывавшие в ее жилище. Сейчас преступники якобы уже находятся за решеткой, но хотят вернуть ей часть похищенного в счет компенсации морального и материального вреда. Кроме того, Тукаев сказал пожилой даме, что «Акоб и Нико приносят извинения».

Г-жа Кондратенко очень удивилась и, по ее собственным словам, «была в шоке». Бывший зять передал вдове небольшой полиэтиленовый пакетик, в котором находились украденные у нее крест и серьги Cartier из белого золота с бриллиантами, серебряные серьги с бирюзой, золотая цепочка и еще одна пара серег с бриллиантами. Затем один из спутников Тукаева достал из багажника автомобиля пакет побольше – в нем находилась норковая шуба г-жи Кондратенко. После этого собеседник вдовы уехал и более на связь с ней не выходил.

Нико и Акоб, о которых говорил Магомед Тукаев, это два вора-рецидивиста: 52-летний Акоб Саргсян и 47-летний Николай Баратели. Они якобы сами вышли на авторитета, чтобы возместить ущерб «вдове уважаемого человека». Со слов Тукаева, в этой почти рождественской истории он сыграл лишь роль посредника, лично



бизнес

Работают с проблемными активами

Влиятельный этнический клан Тукаевых - это четыре брата: старший, Могомед-Саид, два средних - Ризван и Магомед, и младший Даян, названный в честь отца. Одного из средних братьев - Магомеда - близкие зовут Саидом или Саид-Амином, что порой вызывает некоторую путаницу.

Могомед-Саид отвечает за промышленный сектор, а Ризван курирует сельскохозяйственные проекты братьев Тукаевых, крупнейшим из которых до недавних пор был Чагринский элеватор в Хворостянском районе. Помимо этого Ризван Тукаев осуществлял ряд аграрных проектов в Сергиевском и Хворостянском районах. Магомед Тукаев в официальном бизнесе клана представлен скромно - он является совладельцем ООО «Чагринская нива». Младший брат - Даян Тукаев - в 2014 году вошел в число соучредителей национально-культурной автономии чеченцев «Вайнах».

Братья нередко берут под свою опеку проблемные активы либо лишившийся основного собственника бизнес. В 2003 году Тукаевы выкупили у вдовы бизнесмена Александра Круглова акции завода абразивных инструментов «Диск» в Приволжском районе, на который также претендовали структуры, близкие к ныне покойному вице-президенту холдинга «Тадем» Олегу Новикову. Позднее Новиков из темы «Диска» ушел, а завод возглавил близкий Тукаевым бизнесмен Александр Кравцов, который в 2006 году даже выдвигался на пост мэра Самары.

Во время кризиса на предприятиях подконтрольного Андрею Сорочайкину холдинга «Активный капитал» Могомед-Саид Тукаев появился в числе учредителей фирм Сорочайкина ООО «Керамзит-Сервис» и ООО «ЛУП «Дисса». Близкие Тукаевым лица активно участвовали в разрешении конфликтов, связанных с бизнесом Родиона Ковалева (один из бывших деловых партнеров бизнесмена Алексея Титова). В частности, речь шла о решении вопросов с долгами Кошкинского НПЗ и дележе территории завода «Фосфор».

Однако основные битвы у Тукаевых шли за наследие авторитетного предпринимателя Евгения Кондратенко, погибшего в ДТП в новогоднюю ночь в конце 1999 года. Большая часть активов Господина, включая поставщика ВАЗа - завод «Резерв» - и Чагринский элеватор, отошли его дочери Екатерине Кондратенко, которой на момент гибели отца было всего 24 года. Свои претензии на «Резерв» также заявил бывший бизнес-партнер покойного Валерий Карасев, который опирался на поддержку авторитетного предпринимателя Валерия Костюнина (он же Борман). Братья Тукаевы выступили в споре за «Резерв» на стороне Екатерины



НПК «РЕЗЕРВ» несколько раз менял владельцев, но сейчас его директором и собственником снова числится Могомед-Саид Тукаев

ЧЕМ ЗАНИМАЛСЯ РИЗВАН ТУКАЕВ

- бывший директор АО «Чагринский элеватор» (хранение и складирование зерна)
- бывший совладелец ООО «Чагринская нива» (выращивание зерновых изделий)
- бывший собственник ООО «Золотая нива» (животноводство)
- бывший собственник ООО «Чувичи» (выращивание зерновых культур)

Источник: spark-interfax.ru

и Тамары Кондратенко. Помимо этого делового сотрудничества, у дочери Господина и среднего брата Магомеда завязались романтические отношения. Начались бесконечные судебные тяжбы, попытки захода на территорию предприятия на плечах подконтрольных ЧОПов и ОМОНа, другие акты внимания со стороны силовиков. Ворота завода заваривались, по забору пускали колючую проволоку - словом, это была настоящая классическая бизнес-война.

Усугублению ситуации вокруг «Резерва» и другого некогда подконтрольного Господину актива - гостиницы «Европа» в центре Самары - способствовало, мягко говоря, небрежное отношение покойного предпринимателя к документальному оформлению многих своих сделок. Борьба шла и за продуктовый магазин «Чебурашка» на Безымянке - сейчас это магазин «Анчар». Торговым предприятием управляло ООО «Уют», доли в котором имели Екатерина и Тамара Кондратенко.

Оперативные структуры, в особенности госбезопасность, следили за бизнесом Тукаевых постоянно. На начало 2000-х в документах ФСБ появлялась информация о давлении на фермеров с целью вынуждения их сдавать зерно на Чагринский элеватор. Постоянно досматривался и сам элеватор, и местная нефтебаза - на предмет хранения там ворованных ГСМ. Оружие и боеприпасы находили и на территории элеватора, и в складских помещениях НПК «Резерв» на улице Советской Армии.

Между тем участников битвы за «Резерв» становилось все меньше. Летом 2006 года в собственной машине застрелился Костюнин, оставивший предсмертную записку. Осенью 2007 года в своем коттедже в поселке Волжский накануне шестидесятилетия был застрелен Карасев. Преступники забрали из дома ювелирные украшения и скрылись. Убийство до сих пор не раскрыто.

В 2008-2009 годах управление «Резервом» на недолгое время перешло к вдовам покойных коммерсантов - Елене Костюниной и Жаннете Карасевой. Менеджмент был не слишком эффективным: сотрудники предприятия начали массово подавать в суд иски о невыплате зарплаты. Сейчас, по данным ИАС «СПАРК-Интерфакс», директором и собственником завода опять числится Могомед-Саид Тукаев. Судя по отчетности, предприятие работает и показывает пусть небольшие, но положительные цифры выручки и прибыли.

Контроля за Чагринским элеватором Тукаевы лишились в 2007 году, когда на предприятии появились новые собственники - представители крупного зернового холдинга «Самарахлебрезерв», подконтрольного одному из авторитетов татарской диаспоры - известному спортсмену Халилю Бикташеву.

Братья Тукаевы успешно избегали проблем с правоохранителями до 2009 года, когда младшего члена клана - Даяна Тукаева - обвинили в вымогательстве денег у таксистов, паркующихся на площадке у ТЦ «Космопорт». В версии защиты Тукаева, парковка была в аренде у ООО «Арт», менеджером которого был обвиняемый, и он всего лишь собирал с таксистов арендную плату. Дело называли заказным, так как площадку, отведенную ООО «Арт», сразу после инцидента перехватила другая таксомоторная фирма. В итоге младший Тукаев получил три года колонии. ■

КТО ТАКАЯ ЕКАТЕРИНА КОНДРАТЕНКО

- совладелец ООО «Сенатор» (оптовая торговля автозапчастями)
- бывший собственник ООО «СКК» (розничная торговля текстилем)
- бывший директор АО «Чагринский элеватор» (хранение и складирование зерна)
- бывший совладелец ООО «Чагра» (производство муки)
- бывший гендиректор и собственник ООО «Ресурс-Антарес» (оптовая торговля лесоматериалами)
- бывший совладелец ООО «Терек» (розничная торговля продуктами питания и напитками)
- бывший совладелец ООО «Уют» (управление недвижимостью)

Источник: spark-interfax.ru

с Саргсяном и Баратели он не знаком.

Немного подробнее об обстоятельствах кражи из квартиры Кондратенко правоохранителям рассказали сами преступники. Со слов г-на Саргсяна, наводчиком на квартиру стал уроженец Украины, некий Вадим. Вместе с Вадимом они якобы и обворовали жилище, причем Вадим залезал в окно второго этажа, отжав стеклопакет, а Саргсян в это время стоял «на шухере». После кражи Аcob оставил себе часы Rolex.

Присутствие в криминальной теме своего соседа по квартире Баратели Саргсян отрицал. Никакого Вадима полиция так и не нашла, Баратели и Саргсян были задержаны спустя неделю после кражи в съемном жилье. Наличие волос Баратели в квартире Кондратенко Аcob объяснил так: «Волосы могли упасть с моей одежды, так как мы могли надевать вещи друг друга или шапки». Баратели вину тоже отрицал. По его словам, с момента освобождения из мест лишения свободы в сентябре 2016 года он нигде не работал, жил на помощь родственников из Грузии. В период с 16 по 28 февраля 2017 года Баратели якобы сидел дома, занимался бытовыми делами и воспитанием ребенка. Однако правоохранители его версии не поверили.

Обоим вора вменена статья «Кража в особо крупном размере», максимальная санкция которой до 10 лет лишения свободы. С учетом наличия «ходок» по той же статье оба рецидивиста легко могут уехать на особый режим. Об обстоятельствах своего чудесного раскаяния и решения вернуть вдове Господина часть украденного Баратели и Саргсян не распространяются. ■



СТАНИСЛАВ ГОРЧАКОВ,
владелец
ресторанов
«Три оленя»
и «Чайхона №1»



СЕРГЕЙ ВОЛКОВИЦКИЙ,
совладелец
ресторанов
и кондитерской
Hudson



ЕВГЕНИЙ РЕЙМЕР,
генеральный
директор
и совладелец
ГК Millimon Family



РОМАН ВАВИЛИН,
генеральный
директор
и совладелец
ГК «Поляна»

УЧАСТНИКИ

Рестораторы ответили

Еда с пола и рестораны русской кухни

В этот раз мы задавали рестораторам вопросы, которые прислали нам вы, дорогие читатели. Интересно, что большая часть ваших вопросов повторялась. Они не были адресованы - за редчайшим исключением - кому-то конкретному. По сути, персонализированные вопросы касались только «Эклерной» Дениса Кондратовича и некогда прекрасного незабываемого ресторана «Санторини» Веры Горшковой. Оба ответа читайте ниже.

Был один вопрос, который мы забыли задать, о чем ваш обозреватель и написала в «Фейсбуке» у себя на странице. Ответ последовал тут же. Вопрос один из читателей задал следующий: бывали ли вы близки к ощущению, что сейчас вас ударят за ту еду, которую вы подали у себя в ресторане? Тут же под постом в «Фейсбуке» появился ответ Светланы Галяшиной (последний управляющий рестораном «Яр», ныне - управляющий рестораном «Киев») о том, что ей в «Яре» однажды ткнули в зубы вилкой с пластиковым помидором, который по ошибке порезал кухонный работник в салат (помидор предназначался для соуса, а не для салата). Светлана отметила, что с тех пор помидоры у нее всегда и везде только пахучие и правильные. Обозреватель «СО», если говорить по совести, совсем не сторонник таких методов. В конце концов, уважаемые гости ресторанов, держите себя в руках. У вас всегда есть возможность голосовать рублем: то есть приходить или не приходить повторно в тот или иной ресторан. И, честное слово, даю диву: давно заметила - чем больше в Самаре нареканий на заведение, тем полнее там посадка. Уважаемые гости, вы уж определитесь.



МАРГАРИТА ГОРКИНА

Почему рестораны в Самаре не живут долго, даже хорошие?

С. Горчаков:

У меня вопрос к читателям, какие хорошие долго не живут? Есть абсурдность в этом вопросе. Плохие рестораны долго не живут. Живут те, у которых устойчивая модель сочетания и качества. Если вам не нравится этот ресторан, значит, это не ваш формат либо на другую целевую аудиторию, копайте дальше.

С. Волковицкий:

Самарская ментальность в этом виновата, увы, которой не присущи традиции, к сожалению. Публика любит что-то новое всегда. Первое время будет популярен даже плохой ресторан. А дальше - в зависимости от того, насколько там кухня хороша и прочее, он какое-то время проживет.

Д. Кондратович:

А я противоположного мнения. «Хац Хаус», «Яр»? Долго же прожили и живут. У нас природа ресторанного бизнеса другая. Мы - не Европа. Даже сравнивать не надо, там традиции веками формировались.

Е. Реймер:

В Самаре или в любом другом городе ресторан может жить долго, если: подобрана правильная локация, создана и проработана до мельчайших деталей концепция, разработан красивый, уютный дизайн, есть вкусное авторское меню, предоставляется искренний сервис, ведется грамотная ценовая и маркетинговая политика. Важны операционная деятельность, учетная политика и постоянный контроль. Когда все компоненты соблюдены, можно говорить о том, что ресторан бу-

дет жить долгой, яркой жизнью, будет полон гостей.

Г. Каховский:

Вполне живут. «Бакко» же жив.

О. Демешкина:

Наверное, все упирается в кадры.

Р. Вавилин:

Я с этим не согласен. Хорошие живут долго.

Кто в ресторанах подбирает музыку? Зачем в ресторанах так громко играет музыка в 99% случаев из 100%?

С. Горчаков:

Музыка, если фоновая, то должна играть так, чтобы не угадывалось содержание речи за соседними столами, но она была слышна. Вечером - все зависит от формата. Когда начинается танцевальный вечер, то люди в подпитии испытывают потребность в более громкой музыке, и единичные жалобы, что не слышно друг друга, говорят о том, что гость или неправильно выбрал локацию внутри ресторана, либо ему нужно было изначально идти в лаунж-ресторан... Вы в кино-театр приходите - у вас там при показе громкий звук, дома этот же фильм вы смотрите намного тише. Мы ориентируемся на большинство. Процент недовольных минимален, но он есть всегда, за этим следит менеджер, музыку подбирает в крупных ресторанах и в сетях артдиректор.

С. Волковицкий:

Хороший звук для живого артиста важен. Зачем так горячо разогревают бульон? Хороший живой звук - априори громкий. Но при использовании фоновой музыки бывает, что администраторы не уследили, звук не выровнен. Музыку у нас подбираю я сам.

Е. Реймер:

ТЗ по созданию музыкальных плей-листов для ресторанов формируют маркетологи. И уже, согласно ТЗ, диджеи подбирают треки. В итоге корректируют управляющие, так как они получают обратную связь от гостей, - что-то убираем, что-то добавляем по многочисленным просьбам. Формат плейлиста изначально продиктован концепцией заведения. Во французской кафе-пекарне, например, неуместен будет рок-н-ролл или R'n'B.

Bootlegger Muzcafe - площадка, заточенная под музыку и танцы. С этой целью в «Бутлегере» сделана сцена и качественный звук. По четвергам у нас акустика, по воскресеньям джаз-ланчи - специально для тех, кто разбирается, ценит и любит джаз, блюз, хороший вокал... По пятницам и субботам танцевальный отрыв - музыка и уровень громкости соответствующие.

Г. Каховский:

Гостям нравится громкая музыка.

О. Демешкина:

У нас в смене полностью руководит менеджер всеми вопросами. В бизнес-ланч не должно быть слышно разговоров за соседними столиками. Вечером можно погромче.

Р. Вавилин:

Есть некий стандарт. Музыка должна играть чуть громче, чем разговаривают люди в ресторане в данный момент. Так сложилось. Люди не должны слышать, что говорят за соседним столиками. Если бывают отдельные неподобающие форматы заведения перегибы - это вина персонала. Персонал должен следить за реакцией посетителей. Музыка - это управление поведением гостя.

Почему от самарских ресторанов нет ощущения какой-то хозяйской вовлеченности?

С. Волковицкий:

Мне этот подход незнаком. Я порядка 80 процентов гостей знаю лично, а они меня. Всегда прошу гостей высказывать свое мнение, что нравится, а что нет. А так, самарская ментальность - почему-то у нас многие рестораторы расценивают свой статус как великий, не барское дело подходить. Я считаю, что обязанность ресторатора быть на короткой ноге с гостями.

Е. Реймер:

Я не хочу давать сейчас оценку подходу к ведению бизнеса моих коллег. Могу говорить за себя. Сегодня нами создано 11 брендов, открыто 30 предприятий в четырех городах России, скоро присоединится пятый - Саратов. Жесткий контроль всех предприятий осуществляется управляющей компанией. Я доверяю своим помощникам, но дополнительно контролирую все лично. Я вовлечен максимально.

Г. Каховский:

Тогда Самара была бы Италией или Францией.

О. Демешкина:

Потому что открывают рестораны и потом ими занимаются разные люди, как правило.

Р. Вавилин:

Не могу однозначно согласиться с такой оценкой.

Почему в «Эклерной» продавцы за прилавком по-прежнему смотрят на гостя, как на надоедливую муху, когда их расспрашивают про содержимое эклеров (их там большое количество вариантов)?

Д. Кондратович:

Я на самом деле думаю, что (молчание)... красота в глазах смотрящего. Не хочу никого обидеть. Разное настроение у разных людей - может быть и разное восприятие. Инструктаж персонала ведется и будет вестись. И, безусловно, если что-то нашим гостям не нравится, стараемся исправляться. Будем лучше.

Правда ли, что несъеденная зелень из украшения блюда используется вторично?

С. Волковицкий:

Конечно, не поймешь за руку кухонных работников. Но у меня эти вещи под страхом увольнения. Есть даже спецбачок, куда они должны это вытряхивать.

Е. Реймер:

В наших заведениях такой практики нет. А вы пробовали зелень использовать много раз? Она же очень быстро увядает, теряет презентабельный вид...

Г. Каховский:

Не наш случай точно.

О. Демешкина:

Это где такое? Нет, конечно. У меня даже сотрудники не имеют право хлеб оставшийся съесть сами. Не знаю, про какие рестораны мы говорим.

Р. Вавилин:

Все списывается и выкидывается. Даже неиспользованные заготовки списываются. У нас огромное количество аудита. У шефа есть свои нормативы на списание.

Правда ли, что если еда упала на пол с тарелки, ее отряхивают и несут гостю все равно?

С. Волковицкий:

Я такого не видел, при мне не было.

участники



ДЕНИС КОНДРАТОВИЧ, совладелец Sky Bar, «Эклерной», ресторана «О, море, море», Ferma



ГЕОРГИЙ КАХОВСКИЙ, владелец пекарен и кафе Puri



ОЛЬГА ДЕМЕШКИНА, совладелица ресторана New Garden



ВЕРА ГОРШКОВА, бывшая владелица некогда одного из лучших ресторанов города «Санторини»

Е. Реймер:

Представителей только двух профессий люди допускают до своего здоровья - врачей и поваров. Мы не можем злоупотреблять доверием людей, гостей. Чтобы процесс приготовления и подачи блюд был максимально прозрачным, мы сделали открытые кухни на наших предприятиях. За приготовлением заказанного блюда гость при желании может понаблюдать. На всех предприятиях установлены камеры, операторами ведется видеонаблюдение в режиме онлайн. Сотрудники об этом прекрасно знают и никогда не позволяют себе такого, так как понимают, что вместе с поднятой и уложенной обратно в тарелку едой они потеряют работу.

Г. Каховский:

Да, такое встречается иногда. Но это из 90-х истории больше.

Р. Вавилин:

Нет, неправда. Любой инцидент с едой подразумевает полную замену блюда. В наших ресторанах мы не штрафует сотрудников - у нас есть списание. Несем убытки сами, предприятие. Поэтому у нас вообще не может быть таких случаев.

Есть ли у нас ресторанный терроризм? (Когда гости специально кладут волосы или тараканов в тарелки...)

С. Горчаков:

Есть такие чудачки - в расчете получить комплимент или вообще бесплатно поесть. К таким мы относимся снисходительно, больших убытков от них мы не несем.

С. Волковицкий:

Да, бывает.

Г. Каховский:

Не сталкивался.

О. Демешкина:

Нет, слава богу. У нас очень лояльные гости.

Р. Вавилин:

Да, бывает. Мы любой вопрос решаем в пользу гостя.

Зачем без конца предпринимаются эти попытки открывать рестораны в жилых домах? Сложно же, а иногда и уродует фасад.

С. Горчаков:

Мы имели опыт своих ресторанов в жилых домах, больше никогда этой ошибки не повторим. Три проблемы: кильцы, тараканы и крысы... Не решаемые... Открывают другие потому, что в городе колоссальный дефицит площадок, подходящих под общепит, и либо они до этого не сталкивались с такими проблемами, либо идут на авантюру за чужие деньги...

С. Волковицкий:

Есть свободные площади - и открывают. Не потому, что хотят уродовать или мешать. Там есть свои сложности, есть соседи, которые всегда недовольны.

При этом поближе к домам - это все равно очень удобно по большому счету.

О. Демешкина:

Не могу ответить. Наверное, это некомпетентность людей.

Р. Вавилин:

У нас стратегия - никогда не открываться в жилых домах. Невозможно открыть там ресторан, если соблюдать все требования. Это персональный риск тех, кто принимает такие решения. Или незнание законов.

Почему в Самаре такое однообразие ресторанов?

С. Волковицкий:

Мы открываем то, что у людей востребовано. Я люблю ломать стереотипы. Это однообразие появилось где-то в последние три года. Оно продаваемо. А хочется творить, а не просто зарабатывать деньги.

Г. Каховский:

Чем заинтересован гость, то мы и предлагаем. Пивные популярны - пивные все открывают. Это рынок. Это нормально. Он так всегда реагирует.

О. Демешкина:

Проще по накатанной идти. Есть вероятность, что новое не всегда пойдет. Есть статистика, в конце концов, что более продаваемо. Открывают то, что более понятно и востребованно.

Р. Вавилин:

Успешны те концепции, которые публика принимает.

Почему у нас нет авторской кухни и поваров с именем? Не востребованы? Дорого? Народ и так все съест?

С. Волковицкий:

У нас свои повара неплохие. Наши ребята отлично работают. Нам и не нужен здесь великий повар. Почему вообще нет культуры - самарская ментальность. Как только начинается популярность и известность, повар начинает вести себя иначе.

Е. Реймер:

У нас есть практика привлечения маститых шеф-поваров в качестве бренд-шефов. И мы эту практику продолжим.

О. Демешкина:

Любям нужно шоу. Что же касается поваров с именем... Хороший повар - это очень дорого. И у нас нет средств на это. Все именитые повара сидят на небольшом окладе в Москве и на проценте с товарооборота. В Самаре это практически невозможно. У нас уровень далек от таких возможностей. И, к большому сожалению, чаще всего я готовлю то, что хотят люди, - я много общаюсь с гостями. А авторские проекты - они вообще не востребованы. Даже если они весьма недурны, как у Димы Пустовалова или Паши Пичужкина.

Р. Вавилин:

Я бы в целом оценил ситуацию так: рынок Самары вообще не очень развит. Чтобы шли на авторскую кухню, рынок должен выйти на другие объемы.

Почему в городе нет ресторанов с русской кухней? Что с ней не так?

С. Горчаков:

Все просто. А про какую русскую кухню вы говорите? По сути, ее как культуры и не существовало. Была крестьянская простая кухня, щи да каша - пища наша! А высокая кухня у состоятельных дворян, да при царском дворе в основе своей была создана голландскими и французскими приглашенными поварами. Если брать «русскую авторскую» кухню, то предполагается привлечение достаточно высокого уровня шеф-повара, желательно с командой, а для бюджета регионального проекта это дорого... Да и популярность русской кухни очень относительна, она не обеспечит постоянного притока гостей, особенно в регионах... Ресторан «У Палыча» не случайно же закрылся...

Р. Вавилин:

Просто потому, что кто-то серьезно ей до сих пор не занялся.

Е. Реймер:

Русскую кухню мы все едим дома. В рестораны люди ходят за «заморскими» блюдами, новыми вкусовыми сочетаниями, интересной подачей... Ритм жизни, в котором живет современный человек, не позволяет ему после десятичасового рабочего дня прийти и экспериментировать на кухне, готовят то, что готовили мамы, бабушки... Русская кухня будет популярна. Но позже. Когда культура питания вне дома получит большее распространение.

Г. Каховский:

Все так. Но немодно просто.

Почему в городе нет семейных ресторанов? Считается же, что на детях не экономят

С. Горчаков:

Люди в семейных ресторанах почти не пьют, а это 40-50% выручки, и время пребывания гостя в ресторане из-за детей тоже сокращается, и для детей в меню высокий ценник не поставишь, аморально вроде как. Это история нашего «Морковного зайца» - популярный ресторан, все рады-довольны, а в девять часов вечера зал уже пустой, всем пора домой... Мы изучали показатели московской сети «Андерсон» - сеть семейных ресторанов, та же история... Это бизнес ради удовольствия с очень низкой рентабельностью и рисками при неправильной локации...

Р. Вавилин:

Мы думаем часто про семейный ресторан. Но пока есть чем заняться свободные руки - откроем. И должен быть хорошо проработанный концепт. В Самаре нет таких людей. Этим надо заниматься долго, вдумчиво и серьезно. Быстрого результата ожидать тоже сразу не приходится.

С. Волковицкий:

Семейные рестораны - тренд хороший. У нас детей немало,

все-таки город-миллионник, но почему-то ходить в рестораны с детьми в семьях мало принято. У нас не будет этот формат жить. Актуальна именно детская комната.

Е. Реймер:

В первую очередь потому, что здесь надо быть не только конъюнктурщиком, но и искренне любить детей, иначе ничего не получится.

Г. Каховский:

Скорее всего, семейный ресторан - это традиции. Это концепция. У нас очень узкий круг гостей, для которых можно такой ресторан открыть. Финансово невыгодно.

Где у нас специальные места для курения в ресторанах?

С. Горчаков:

Это категорически противоречит закону. Не может у нас быть в ресторане специального помещения для курения. Должно быть помещение с договором аренды не ресторана. Это может быть техническое помещение. Нам что в этой ситуации делать? Гости выходят курить на улицу... Кто-то нарушает и делает такие комнаты, но это повод...

Есть ли в городе интерес к ресторанам с концепцией – концертные, варьете, танцевальные и так далее?

С. Волковицкий:

Мы хотели варьете, привозили из Питера очень известные коллективы, артистов из Мариинки - оказалось, что они не востребованы на 100 процентов. В «Мулен Руж» люди предпочитают ездить. Адепты и любители в Самаре есть, но их мало.

Е. Реймер:

Лучший показатель востребованности данной концепции - аншлаги в ресторанах Bootlegger, «Три Оленя», «Максимилианс».

Р. Вавилин:

Я не считаю, что такая концепция - это ресторан. Это все-таки развлекательный комплекс.

Почему спустя уже год после открытия ресторан теряет в качестве еды?

С. Волковицкий:

Повара тоже люди. Они понимают, что несут прибыль. Гости есть. Они начинают просить большего. Ресторатор указывает повару на дверь - и все меняется быстро. Совокупность недальновидности ресторатора и недальновидности повара.

Д. Кондратович:

Я бы не связывал это с четкой хронологией. Это связано с конкретными людьми, занимающимися операционной деятельностью ресторана.

Г. Каховский:

Много факторов: ушел повар, с которым был готовый контракт. Расслабились, потеряли интерес - все причем.

Почему у нас ресторанный бизнес – это просто бездушный бизнес-процесс?

Д. Кондратович:

Я так не считаю. Общаюсь с людьми из отрасли. Считаю, что во многом люди пытаются слишком внимательно оценивать и искать сложное в простых вещах. Душа может быть разная: есть математический склад ума вообще-то. Я не знаю ни одного человека, который относился бы с пренебрежением к своему ресторанному делу.

Е. Реймер:

Ресторанный холдинг Milimon - семейный бизнес, созданный мной, женой и братом жены 10 лет назад. В каждый наш проект мы вкладываем душу, и гости это отмечают, чувствуют уют, положительную энергетику в наших ресторанах. А если говорить в целом про «температуру по палате», то это один из ответов на самый первый вопрос интервью - когда бизнес-процесс бездушный, предприятия долго не живут.

Стафф не воспитан в традициях профессионального сообщества. Фразы типа «чего изволите» даются с трудом и через нравственные терзания. Отчего так?

Д. Кондратович:

Нет у нас стаффа. У нас просто нет профессии официанта. Есть у нас в городе хоть один официант старше 35 лет? Все пришли в эту сферу непрофессионально.

Е. Реймер:

Несмотря на то, что хороший официант сегодня благодаря чаевым зарабатывает больше, чем инженер, где-то 50-60 тысяч, профессия не считается престижной. Ее не рассматривают в качестве постоянной работы. В Европе иначе. Официанты ресторанов, кафешечек в европейских странах воспринимают каждого гостя, зашедшего в заведение, как своего лично знакомого, если бы он пришел к нему в дом. Потому они искренне услужливы, не смотрят на тебя как на кошелек. Культура, воспитанная обществом и передающаяся с поколением матери.

Но я верю, что ситуация в России, в Самаре изменится. Мы работаем в данном направлении и планируем реализовать новый проект, благодаря которому отношение общества и будущих сотрудников к профессии официанта изменится в правильную сторону.

Где сейчас работают бывшие повара ресторана «Санторини»?

В. Горшкова:

Один повар на Аминеву в «Хац Хаусе», еще один - в ресторане «Оливье», остальные - по ресторанам на фудкортах. ■



КОФЕЙНЯ

VINOGRAD

КУЛИНАРНАЯ ЛАВКА

ОБЕД ЗА 10 МИНУТ!

Готовые обеды,
свежесваренный кофе,
французские десерты

С 19:30 скидка на меню 20%

ПН - ПТ: 09.00 - 22.00
СБ - ВС: 10.00 - 22.00

ул. Ульяновская, 18, ТЦ Вавилон, 1-й этаж
201-88-08
@vinograd_coffee63



*Виноград 4716A1 Реклама

БОДРЯЩИЙ



☕ Завтраки с 8⁰⁰

Европейская Кухня

-30% на десерты с 19⁰⁰
-15% на кофе с собой

всегда
СВЕЖИЕ ДЕСЕРТЫ

ТОРТЫ
на заказ



КЕКС

В БОЛЬШОМ ГОРОДЕ



Чапаевская, 200
201-88-81
@keks_samara

ПН-ПТ: 08.00 – 22.00
СБ-ВС: 10.00 – 22.00



Обозрение **ДЕЛО**

МЫ ПРИГЛАШАЕМ НА РАБОТУ МЕНЕДЖЕРОВ ПО РЕКЛАМЕ

Целеустремленных, инициативных, амбициозных, ответственных, активных.
Гибкий график, бесплатное обучение, карьерный рост, интересная и азартная работа.

Много интересной работы

Приветствуется:

- Желание зарабатывать и развиваться.
- Быстрая обучаемость.
- Организаторские способности.
- Активность, грамотность, ответственность, коммуникабельность, внимательность, оптимизм.
- Опыт работы прямыми продаж.
- Навыки проведения переговоров и презентаций.

Условия:

- Ежемесячная и своевременная оплата труда по результатам работы.
- Возможность профессионального роста.
- Оформление по ТК.
- Гибкий график.
- Дружный коллектив профессионалов.
- Работа в крупной компании.

МЫ НЕ ОГРАНИЧИВАЕМ ВАШИ ЖЕЛАНИЯ, МЫ РАСШИРЯЕМ ВАШИ ВОЗМОЖНОСТИ

Резюме принимаются по адресу: **e-mail: vankova@b3media.ru**
Или запись на собеседование по телефону: **(846) 334-53-85, с 14.00 до 17.00**

НЕ УПУСТИ СВОЙ ШАНС

Если вы энергичны, современны, хотите зарабатывать деньги и получить результат, газета «Самарское обозрение» и журнал «Дело» создали для этого все условия.

Свидетельство о регистрации СМИ ПИ № ТУ63-00527 от 15.11.2012 г. Свидетельство о регистрации СМИ ПИ № ТУ63-00528 от 15.11.2012 г. Реклама 084695, 16+

@samarskoeobozrenie_eda

Официальное Instagram-приложение
газеты «Самарское обозрение» о еде и ресторанах.
Рассказывает и показывает **Маргарита Горкина** (тел. 8-917-112-97-34)



Обозрение

Присоединяйтесь!
Телефоны рекламной службы: **342-50-19 (19-24)**

4398П Реклама



Завтраки в самарских ресторанах и кафе



г. Самара,
ул. Садовая, 251,
т. (846) 205-02-77

Время работы: с 11:00 и до последнего гостя
Завтраки: ежедневно с 11:00 до 12:00 - от 300 руб.
Средний счет: 1500 руб.
Парковка: есть
Особенности: идеальное месторасположение в старом тихом центре города, подходит для переговоров, камерная атмосфера
Кухня: авторская, английская

*Хадсон Ресторан



Московское шоссе, 2В (1 этаж),
т. 8 (846) 2-702-676
vk.com/chaihona1samara
www.instagram.com/chaihona1_smr/
www.facebook.com/chaihonasmr/

Время завтраков: пн.-пт. 9:00-12:00, сб.-вс. 10:00-12:00
Время работы ресторана:
пн.-пт. 9:00-00:00, сб. 10:00-02:00, вс. 10:00-00:00
Парковка: охраняемая, бесплатная
Особенности: вегетарианские блюда, каши на кокосовом молоке, горячие завтраки, домашняя выпечка
Средний чек завтрака – 300 руб.,
средний чек ресторана – 1500 руб.



ресторан **Три Оленя** пивоварня
На Красной Глинке
Три Оленя на Кр. Глинке
Жигули, 39 (Красноглинское шоссе)
8(846)978-21-21
vk.com/triolenya
www.instagram.com/triolenya
www.facebook.com/threedeers/

Завтраки: ежедневно с 8:00 до 12:00
Время работы ресторана:
ежедневно с 8:00 до 00:00
Парковка: охраняемая, бесплатная
Средний чек завтрака – 300 руб.,
средний чек ресторана – 1200 руб.
Особенности: горячий завтрак, домашняя выпечка, сытные завтраки (суп, салаты, горячее), кофе с собой



г. Самара, ул. А. Платонова, 8,
ул. Молодогвардейская, 153,
тел.: 8(846)990-56-57,
990-89-98
@cup_to_cup_smr

Время работы: 8:00-22:00
Завтраки: с 8:00 - в течение всего дня
Средний счет: 400-500 руб.
Особенности: место, где можно умно покушать - вкусно почитать. Уникальные книги по моде и искусству в полном распоряжении гостей кофейни в сочетании с ароматным кофе и десертами собственного приготовления сделают ваш день ярким и насыщенным
Кухня: европейский фьюжн

* Чашка к чашке



г. Самара, ул. Полевая, 1,
т. (846) 244-44-03
ул. Куйбышева, 84
+7 (937) 645-55-54
www.coffee-cake.net
vk.com/coffeecakesmr
#coffeecakesmr
facebook.com/coffeecakesmr

Время работы: пн.-чт. 8:00-22:00, пт.-вс. 8:00-24:00
Завтраки: в течение всего дня. Ежедневно с 8:00 до 12:00 при заказе завтрака: угощаем американо бесплатно и в любом количестве; альпийский фреш всего за 100 руб.
Средний счет: 500 руб.
Особенности: расположение в живописном центре города, набережная, Полевой спуск. Место, где можно отвлечься от всего. С хорошим кофе, вкусной выпечкой и дружелюбным персоналом. Место, куда захочется возвращаться снова и снова. Место для влюбленных в кофе... и друг в друга.

* Кофе кайк

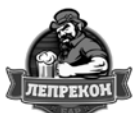


г. Самара, ул. Галактионовская, 130,
т. +7 (927) 265-56-56,
vk.com/komod_samara
www.instagram.com/komod_samara

Режим работы: пн.-пт. 07:30-23:00, чт. 07:30-00:00, сб.-вс. 08:00-00:00
Время завтраков: пн.-пт. 07:30-12:00, сб.-вс. 08:00-12:00
Стоимость завтраков: «Завтрак №1» – 250 руб. Омлет, поджаренный бекон, микс-салат, тост. «Завтрак №2» – 220 руб. Овсяная каша (на молоке или воде), сухофрукты, выпечка. «Завтрак №3» – 220 руб. Творог, обезжиренный натуральный йогурт и курага, пшеничный тост с медом. К завтраку предлагается бесплатный напиток на выбор гостя
Особенности: раннее открытие, более 50 напитков (кофейных и не только), продажа зернового кофе, система лояльности, скидка именинникам 15%, собственная библиотека на 1000 книг
*Проходит акция «Меняем книги на кофе». VIP-зал на 10 гостей. Удобно для фриланса. Количество посадочных мест: 80
Парковка: да

Реклама

Обеды и бизнес-ланчи в самарских ресторанах и кафе



Самара, ул. Ново-Садовая, д. 3
(Дом Сельского Хозяйства),
т.: (846) 201-01-10,
8 (967) 767-01-10
https://vk.com/leprekonbar
https://www.instagram.com/leprekonbar/

Время работы: пн.-чт. 12:00-02:00,
пт. 12:00-04:00, сб. 15:00-04:00, вс. 15:00-02:00
Бизнес-ланч: от 90 руб.
Средний чек: 300-400 руб.
Особенности: бургеры, роллы, горячие блюда, коктейли и не только!
Можно заказать на вынос или доставку!
Посадочных мест – 100
Парковка: есть



г. Самара,
ул. М. Горького, 82,
т. (846) 201-40-20



г. Самара,
ул. Садовая, 251,
т. (846) 205-02-77

Время работы: с 12:00 и до последнего гостя
Бизнес-ланч: 12:00-17:00 - от 180 руб.
Средний счет: 1500 руб.
Парковка: есть
Особенности: проведение мероприятий на 250 человек
Развлечения: в Mr.Hadson ежедневно с 20:00 живая музыка
Кухня: авторская, стейки, теппан

*Хадсон. Стейк-Хаус



г. Самара, ул. Ново-Садовая, 24,
т. (846) 334-27-73
newgarden24.ru
Instagram:
NEWGARDEN_RESTAURANT

Время работы: 12:00-24:00
Бизнес-ланч: с 12:00 до 16:00 - от 240 руб.
(в стоимость бизнес-ланча включены бесплатные напитки)
Средний счет: 800-1500 руб.
Парковка: есть
Особенности: гарантия качества, уровень обслуживания, располагающая атмосфера и элегантный интерьер. Проведение мероприятий от 30 до 45 человек, детские дни рождения, семейные обеды
Развлечения: романтические вечера, фоновая лаунж-музыка, wi-fi
Кухня: европейская, авторская

* Нью Гарден



г. Самара,
ул. Молодогвардейская, 204
(офисный центр БЭЛ ПЛАЗА)
т. 8-909-371-00-07
@ne_brugge_samara/

ОБЕДЫ: с 12:00-16:00 скидка 15% на основное меню. Любимые всеми блюда, большие порции, акция «Обед в подарок». От 150 руб.
СРЕДНИЙ СЧЕТ: от 1000 руб.
ОСОБЕННОСТИ: месторасположение в центре города утром и днем подходит для проведения бизнес-завтраков и деловых встреч; вечером – отличное место для встреч с друзьями, свиданий и семейных ужинов. Проведение дней рождений, свадебных торжеств и семейных мероприятий, корпоративов (вместимость зала – 140 чел.)
РАЗВЛЕЧЕНИЯ: каждый четверг театральные вечера совместно с актерами театра драмы; Wi-Fi, авторская фоновая музыка, детская комната
КУХНЯ: ресторан полного цикла, мы не работаем с п/ф, не используем химические добавки; современная европейская кухня

* Небрюгге БЛ 50



ул. Садовая, 2126,
тел. +7 (846) 300-27-11
www.latarta.ru

Время работы: будни 8:00-20:00, выходные 10:00-20:00
Стоимость обедов по меню в течение дня от 500 рублей
Особенности: кофе с собой, разнообразная выпечка и круассаны, хлеб собственного производства, пирожные и торты. В кондитерской можно также позавтракать и поужинать (специальное меню)
Парковка: есть

*Ля Тарта



Ново-Садовая, 179, тел. +7 (929) 703-47-47
Кирова, 419А, тел. 201-04-84
Советской Армии, 151, тел. +7 (927) 905-47-47
Ново-Садовая, 4, тел. 337-57-07
чайный клуб красных халат.рф
www.vk.com/tea_club_red_robe
www.instagram.com/tea_club_krasnyhalat/

Время работы: 11:00-23:00
Бизнес-ланч: 12:00-16:00, от 150 руб.
Средний счет: 900 руб.
Парковка: есть
Особенности: всегда только свежие продукты, открытые и закрытые столики, большие вил- и лаунж-зоны, более 100 сортов китайского чая на любой вкус, чайные магазины, доставка блюд, проведение чайных церемоний
Развлечения: настольные игры, игровые приставки, фоновая лаунж-музыка
Кухня: европейская, японская, грузинская, сезонные предложения, десерты

Реклама

САМАРСКОЕ
Обозрение ON-LINE

Информационный портал газеты

ПРЕСТИЖНО

Доступ к электронной версии свежего номера каждый понедельник и четверг в течение 3, 6 или 12 месяцев

ВЫГОДНО

Возможность просматривать все материалы архива газеты начиная с 1997 года и журнала «Дело» - с 2009 года

УДОБНО

Доступ к свежему номеру газеты с любого устройства, подключаемого к сети Интернет

www.63media.ru

Всегда
под рукой

Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ63-00526 от 15.11.2012 г.

По вопросам подписки обращайтесь по тел. 8-927-205-87-51 или по e-mail: e.vodolagina@mail.ru

* Онлайн. Реклама. 16+

СПОРТ &
ДОСТИЖЕНИЯтема &
главноеСПОНСОР
РАЗДЕЛАБаскетбольный клуб
«САМАРА»

www.bcsamara.com

4603 РИКАМА

САМЫЕ НЕЛЕПЫЕ ТРАНСФЕРЫ ПФК «КРЫЛЬЯ СОВЕТОВ» ЗА ПОСЛЕДНИЕ ТРИ ГОДА

Сезон-2014/2015

- Полузащитник Сердер Сердеров - сыграл 2 матча, 9 минут
- Вратарь Евгений Кобозев. Был приглашен в тот момент, когда получил травму основной вратарь Евгений Конохов, но при этом было известно, что в тот момент он и сам был травмирован

Сезон-2015/2016

- Полузащитник Джуниор Ахиссан (Кот Д'Ивуар - Берег Слоновой Кости) - 0 матчей
- Нападающий Николас Каналес (Парагвай) - 0 матчей

- Нападающий Берат Садик (Финляндия) - за два сезона 17 игр чемпионата, 0 голов

Лето 2016 года

- Защитник Тимофей Маргасов - 5 матчей
- Нападающий Джерри Мбакогу (Нигерия) - 7 матчей, 0 голов

Зима 2017 года

- Защитник Али Гаджибеков - 3 матча
- Полузащитник Александр Глеб (Белоруссия) - 7 матчей, из них лишь один все 90 минут
- Полузащитник Артем Громов (Украина), которого брали после закрытия

трансферного окна как главную надежду, отыграл 3 матча

- Нападающий Павел Кудряшов - один матч
- Полузащитник Сандро Цвейба - 0 матчей

Лето 2017 года

- Полузащитник Святослав Георгиевский - 5 матчей, 79 минут
- Полузащитник Павел Голышев - 2 матча, 50 минут
- Защитник Дмитрий Немчинов (Украина), которого брали после закрытия окна - 2 матча

футбол

ПРЕНИЯ ПРОДОЛЖАЮТСЯ

ШЛЯХТИН
ушел в тинуМинистр спорта не находит ответов на вопросы
о «Крыльях Советов»

ИРИНА ВИРГО

Серия вопросов редакции «СО», направленных региональному министру спорта Дмитрию Шляхтину по инициативе его же пресс-службы, явно повисла в воздухе. Министр то ли не может, то ли не хочет говорить о проблемах ФК «Крылья Советов» иначе как в диалоге с собственным пресс-секретарем. Тем временем полемика вокруг клуба продолжается, затягивая в свою орбиту болельщиков и бывших игроков.

Открытая дискуссия вокруг проблем «Крыльев Советов» развернулась после того, как ветеран «КС» Нериус Бараса в интервью «СО» (№3 от 29.01.2018) раскритиковал менеджмент своего бывшего клуба. Ответом на эту публикацию руководства «Крыльев» стало интервью Дмитрия Шляхтина, которое предоставила редакции «СО» пресс-служба министерства спорта Самарской области. Оно вышло в №4 от 5.02.2018 г. Со своей стороны редакция «СО» сочла необходимым отметить тот факт, что непосредственно не интервьюировала Шляхтина, а лишь предоставила министру площадку для изложения своей точки зрения на интервью Барасы. Параллельно редакция обозначила вопросы, которые бы задала министру спорта и председателю совета директоров ФК «Крылья Советов» Дмитрию Шляхтину, получив на такую возможность. Пресс-секретарь минспорта Самарской области Павел Сещенко 7 февраля в телефонном разговоре с «СО» сказал, что «министр вызов принял», Шляхтин готов ответить на заданные вопросы, если издание намерено опубликовать эти ответы. В тот же день в пресс-

службу минспорта был выслан дополнительный список вопросов «СО». Предполагалось, что это интервью Шляхтина выйдет в следующем номере - 12 февраля 2018 года. Но в последующие два дня после получения вопросов минспорта исчез со связи, а в переписке с «СО» его пресс-служба не могла дать ответа о дальнейшей перспективе вопросов «СО». Единственное, с чем определились до второй половины дня 9 февраля чиновники, это то, что в номер 12 февраля ответов точно не будет, но не исключили возможность предоставить их в следующий номер - 19 февраля. На этом диалог прервался. Возможно, министру спорта нечего сказать, а возможно, он просто сильно занят на своих четырех должностях (Шляхтин совмещает министерское кресло с постом руководителя Всероссийской федерации легкой атлетики, председателя совета «Крыльев Советов» и вице-президента ХК «Лада»). Пресс-секретарь спортивного ведомства Павел Сещенко нашел время для рассуждений в эфире радио «Комсомольская правда» о развитии зимних видов спорта в Самарской области и о том, почему в Корею, где в эти дни проходит Олимпиада, нет самарских спортсменов. Говорить же на темы, интересующие болельщиков «Крыльев» и налогоплательщиков, на чьи деньги содержится клуб, видимо, в минспорта считают делом второстепенным.

Пока спортивные чиновники ушли в тень, произошло еще несколько событий, связанных с публикациями в «СО». Сначала состоялась встреча Барасы с болельщиками, на которой присутствующие поддержали Нериуса в его высказываниях и выразили намерение добиваться встречи с губернатором, а также изменений в ру-

ДМИТРИЙ ШЛЯХТИН (слева) не торопится обсуждать тему эффективности команды Игоря Поварова

ководстве клуба. Еще через два дня с болельщиками встретился один из топ-менеджеров «КС» - заместитель директора и руководитель селекционной службы Зураб Циклаури. Не на все свои вопросы болельщики получили ответы. Например, Циклаури не смог внятно объяснить ни селекционную политику клуба, ни того, почему клуб не зарабатывает на спортивной части, или почему он считает, что клуб работает в плюсе. Эта встреча с болельщиками не поставила точку в дебатах вокруг команды. И после того как председатель совета директоров Дмитрий Шляхтин вновь ушел от ответов, ситуацию опять прокомментировал в «СО» Нериус Бараса (интервью Нериуса Бараса см. на стр. 39). А «СО» напоминает, что, согласно закону о СМИ, «редакция имеет право запрашивать информацию о деятельности государственных органов, органов местного самоуправления, организаций, общественных объединений, их должностных лиц. Запрос информации возможен как в устной, так и в письменной форме», и ответ на запрос должен быть предоставлен редакции в семидневный срок. А также, согласно ст. 40, если в указанный срок ответ или уведомление об отсрочке в предоставлении информации не предоставлены, это равносильно отказу со всеми вытекающими отсюда последствиями. ■



мнение

ПРОБЛЕМА «КРЫЛЬЕВ» – ОТСУТСТВИЕ ЛЮДЕЙ,
КОТОРЫМ МОЖНО ДОВЕРИТЬ БЮДЖЕТНЫЕ ДЕНЬГИ

АРНОЛЬД ЭПШЕЙН,
специалист
PR-отдела
пермского
«Амкара»

Главная проблема «Крыльев» - отсутствие не денег, а людей, которым эти бюджетные деньги можно доверить. Например, у «КС» в сезоне-2016/2017 финансирование было сопоставимое или даже больше, чем у «Урала», «Оренбурга» или «Амкара». Что вполне позволяло в турнирной таблице быть, например, рядом с Уфой. Но вместо этого они вылетели из Премьер-лиги в первый дивизион. Селекционный отдел «Крыльев» может, конечно, ставить себе плюсы за работу, но цифры все равно будут говорить сами за себя. Для сравнения предлагаю пример селекции тренерского штаба «Амкара». За три года работы Гаджи Гаджиева в «Амкаре» пермский клуб никого не купил - только свободные агенты. В плане развития футболистов в пермском клубе можно привести не один пример: Александр Селихов пришел из клуба второй лиги ФК «Орел», Георгий Джикия - из дзержинского «Химика», вылетевшего из ФНЛ, Богдан Бутко - из Мариуполя, куда был отдан в очередную аренду «Шахтеру», где на нем поставили крест. За полтора года Бутко стал игроком сборной Украины и основным защитником «Шахтера», вернувшего его из аренды. За подготовку игрока - участника Евро-16 «Амкара» получил деньги от УЕФА. Брайан Идову - вечный игрок дубля и запаса - стал кандидатом в сборную Нигерии, участвующую в финальной стадии ЧМ. Перешедшие из клубов ФНЛ Артур Нигматуллин, Николай Зайцев, Михаил Костюков, Михаил Гашенков, Станислав Прокофьев стали игроками уровня РПЛ. Иван Мельников - полгода назад перешел из «Торпедо» (ПФЛ), сейчас игрок основы и кандидат в молодежную сборную. Секу Конде, нигде толком не игравший, сейчас основной игрок сборной Гвинеи. Дарко Бодул, Александр Милькович перешли из заштатных европейских клубов, полностью перезагрузили свои карьеры. Я могу также напомнить, что клубы зарабатывают на игроках. В Перми продажа Селихова и Джикия в «Спартак» принесли клубу 6 млн евро, Анане в «Кайрат» - 1 млн евро, Гилолаева в «Ахмат» - 400 тыс. евро, Узочакву в «Оденсе» - 200 тыс. евро, Батова в «Рубин» - 200 тыс. евро. И что главное - эти сделки не ослабили клуб, а вырученные средства пошли на жизнедеятельность «Амкара».

тема&
главное

■ 8 ИГРОКОВ

приобрели «Крылья Советов» в 2017 году. Пять из них оказались ненужными

гостевая

Болельщики на своем неофициальном сайте также часто обсуждают политику клуба. По следам публикаций «СО» и последующей встречи заместителя директора и руководителем селекционной службы ФК «Крылья Советов» Зураба Циклаури с группой болельщиков поклонники самарского футбола выразили недовольство позицией клуба. О чем не преминули высказаться на сайте <http://samara-kc.ru> (орфография в постах сохранена)

№22750 - 5 февраля 16:34

Руководство ФК «Крылья Советов», наберитесь мужества, уйдите в отставку. Неужели вы не понимаете, болельщики уже не доверяют вам и какие сказки бы вы ни рассказывали, веры вам нет и не будет.

№22749 - 5 февраля 13:02

to Pental №22747, поясните мне, пожалуйста, что это за оценка профессиональных качеств - «ваш, самарский, до мозга костей»? Мне как не «вашему самарскому» не совсем понятна данная формулировка. Заранее спасибо за развернутый ответ.

№22732 - 2 февраля 23:50

to PS №22731, для ряда крупных компаний с оборотом более миллиарда, к которым с натяжкой можно отнести футбольные клубы вообще и «Крылья» в частности, периодическое кредитное финансирование - не только нормальная практика, но и must have. Я не говорю о долгом финансировании команды в целом. Я говорю о том, что с помощью кредитов можно и нужно зарабатывать.

Теперь по существу:

Показатель компетентности менеджмента футбольного клуба - это, в моем представлении:

- 1) Рост спортивных показателей из года в год.
- 2) Увеличение количества болельщиков на трибунах.
- 3) Профессиональное взаимодействие по вопросам обеспечения болельщиков инфраструктурой - удобство покупки билетов в кассах стадиона, прохода на стадион, возможность приобретения спортивной атрибутики, возможность сдачи билетов при необходимости. Удобство парковки автомобиля около стадиона. Стимулирование пляжного, ветеранского, болельщического футбола.
- 4) Рост количества собственных воспитанников в составе клуба.
- 5) Увеличение количества выручки и заработка команды.
- 6) Заработок на продаже/покупке футболистов.
- 7) Повышение престижа бренда команды.
- 8) Контроль за целевым расходованием бюджета команды.

Так вот, по всем вышеперечисленным мной параметрам деятельность текущего менеджмента команды нулевая или вообще отрицательная!

№22735

to Седов, единственный вопрос, на который наш «спортивный отдел» так никогда и не сможет ответить: почему трансферная стоимость игроков ДО и ПОСЛЕ работы в «Крыльях Советов» сильно отличается?

Пример - Йоан «Ванька» Молло. <https://www.transfermarkt.de/yohan-mollo/marktwertverlauf/spieler/60570>

До прихода в «Крылья Советов» из Сент-Этьена он стоил 2,5 млн евро (по данным сайта). На момент перехода в «Крылья» его трансферная стоимость возросла до 3,2 млн евро. Потом в 2015-2016 годах он играет в «Крыльях», но в Сент-Этьен обратно уходит за 3 млн евро, потеряв в цене. По возвращении снова в «Крылья» его трансфер стоил 3,5 млн. А в «Зенит» он был продан (по разным данным) то ли за 0,5 млн евро, то ли за 3 млн евро.

Вот, к примеру, Сашка Глеб (да, известный в прошлом футболист).

<https://www.transfermarkt.de/aleksandr-hleb/marktwertverlauf/spieler/597>

Пик его карьеры пришелся на 2008 год - трансфер из «Арсенала» в «Барселону» за 19 млн евро, но потом карьера пошла на убыль, в «Крылья» в 2012 году он перешел за 3 млн евро (трансферная стоимость), а потом его оценили в 2,5 млн евро - опять деградация на пол-ляма.

И таких примеров можно привести множество. Наш «любимый» Т4. <https://www.transfermarkt.com/ivan-taranov/marktwertverlauf/spieler/34929>

Переход в «Крылья Советов» Л.Слуцкого стоил, по данным сайта, 1,4 млн евро, потом цена поднялась с переподписанием контракта до 1,6. С 2009-го по 2018 год его курс плавает от 1 до 0,5 млн евро. О чем это говорит? Что игрок не прогрессирует, руководство не может его никому продать, клуб тратит на зарплату по контракту существенные деньги.

Самый интересный - Ибрагим Цаллагов. <https://www.transfermarkt.de/ibragim-tsallagov/marktwertverlauf/spieler/138399>

Его трансферная стоимость постоянно росла - с 2010 года она с 50 тыс. евро поднялась до 3 млн евро в 2017 году (то есть в 60 раз (!!!)). 23 декабря 2017 года Ибрагим перешел в «Динамо Москва» за 2,5 млн евро (учитывая сложности с новым тренером «Зенита» Манчини).

Если Зураб Циклаури ставит в свою заслугу положительное сальдо от покупки и продажи игроков, то как можно объяснить постоянно снижающуюся их стоимость за время игры за «Крылья»?!

Это либо:

1. Спекуляция на разнице в стоимости трансферов.
2. Деградация профессиональных качеств.
3. Плохая работа переговорщиков от клуба.
4. Отсутствие перспектив развития.
5. Деградация футбольной составляющей ПФК «Крылья Советов».

интервью

НЕРИУС БАРАСА

Ветеран «Крыльев Советов» объясняет, почему выстроенная в самарском клубе система управления порочна и портит имидж команды

Самару стало тошнить от такого
ФК «Крылья Советов»

ИРИНА ВИРГО

Градус полемики вокруг футбольного клуба «Крылья Советов» нарастает. После того как ветеран команды Нериус Бараса в интервью «СО» высказал мнение, что руководство «Крыльев» необходимо менять, последовало самоинтервью председателя совета «КС» и по совместительству министра спорта Дмитрия Шляхтина, поддержавшего менеджмент клуба. Почему, по мнению Барасы, спортивные функционеры выдают желаемое за действительное? Кто помешал подписать контракт Анюкову с самарским клубом? Как «Крылья» теряют бюджетные деньги благодаря странной трансферной политике? Об этом и о многом другом рассказал в новом интервью «СО» сам Бараса.

- В интервью, данном Шляхтиным самому себе, по сути дела вам адресован вопрос: «Почему тема проблем «Крыльев» вами поднята сейчас, а не в августе, например?» При чем речь идет об интервью Нериуса Барасы в малочитаемом блоге, где в том числе упоминается о «Крыльях»...

- Я уже не раз говорил, что родился 6 января, и то интервью привязано к моему сорокалетию. Вопрос о «Крыльях» занял один абзац в огромном тексте. Поэтому я не ожидал серьезного резонанса. Но совершенно странная история стала развиваться после того, как в официальной группе «Крыльев Советов» «ВКонтакте» удалили ссылки на это интервью и все комментарии в поддержку моих слов, многих болельщиков забанили, а стену группы вообще на какое-то время закрыли.

- То есть если бы день рождения был в августе...

- Я бы сказал то же самое.

- На встрече с болельщиками Зураб Циклаури заявил, что во многом Бараса не прав.

- Хорошо, давайте по пунктам. В чем именно я не прав, по версии Циклаури?

- В первую очередь непосредственно в части работы селекционного отдела, который оказывается в плюсе.

- И куда эти плюсы уходят? Почему клуб как брал 1,3 млрд рублей из бюджета, так и берет? Теперь по трансферам. С 2014 года можно назвать массу приобретенных игроков, которых болельщики так и не увидели в составе «Крыльев», потому что они не провели ни одного матча за Самару. И есть тенденция: с каждым годом количество таких нелепых трансферов только растет. А в селекции важно не количество, а качество. Всех я не назову, но мне непонятно, зачем

усиливать команду, к примеру, посредством Берата Садика...

- Да, болельщики задавали этот вопрос....

- Они получили ответ, зачем нужен 29-летний нападающий, не забивший ни одного гола за два года, озвученной министром зарплатой в 25 тысяч евро? За метьте, Садик пришел в «Крылья» из финского чемпионата, где только в команде «Хик» средняя зарплата составляет от 5-7 тысяч евро, а во всех остальных клубах она не больше 2-3 тысяч евро. Так вот пусть нам разъяснят, почему футболист приходит с зарплаты 2-3 тысячи евро сразу на 25 тысяч евро? Или пусть докажут мне, что он действительно, при его результативности, получил все эти деньги. А в рублях это по сегодняшнему курсу почти 42 миллиона.

- Но вот про Сандро Цвейбу, которого тоже можно внести в этот список «не сыгравших за «Крылья», Циклаури сказал, что его взяли бесплатно и на очень маленькую зарплату.

- Я извиняюсь, но зарплату все равно нужно платить, пусть и маленькую. Ее нужно будет платить по контракту, даже если игрок все время сидит на лавке.

- А можно игрока, который не играет, продать за большие деньги, чем купили?

- Теоретически - да. Но только в том случае, если за период, который он провел в клубе, он прибавил как футболист.

- Таково вообще возможно добиться, совсем не играя?

- У меня к вам встречный вопрос: «Назовите мне хотя бы одного футболиста «Крыльев», у которого за последние несколько лет увеличилась трансферная стоимость?»

- Честно сказать, я затрудняюсь ответить...

- Я тоже могу ошибаться, но нет таких. Пусть селекционная служба покажет, сколько игроков клуб приобрел и за сколько, как изменилась их трансферная стоимость за то время, пока они выступали за Самару.

- Самый болезненный вопрос - трансфер Йоана Молло...

- Здесь я не буду многословным, скажу просто: по словам руководства клуба, купили игрока за 3 млн евро, через полгода продали за 500 тысяч евро. Так могут поступить только наши «профессиональные менеджеры».

- Ситуацию объясняют тем, что купили игрока, а через полгода оказалось, что у него большая зарплата и нужно экономить. Но остается вопрос: зачем тогда брали?

- Я не знаю. Не понимаю, почему они не могут это объяснить. Вот «Спартак» или ЦСКА не стесняются говорить, за сколько купили-продали игрока. Почему

у нас это тайна за семью печатями? Еще немаловажный момент в этом трансфере - Молло не только был футболистом, на которого начал ходить болельщик, но и лидером, как Ибрагим Цаллагов. Когда их продали, команда вылетела в ФНЛ. То есть на фоне этого получается, что отдел селекции гордится своей работой. Тем, что где-то там они в плюсах. А что зрителей после этих трансферов стало в десять раз меньше - это тоже плюс? Что после вылета в ФНЛ иностранцев нужно было либо в аренду отдавать, либо платить им компенсацию за расторжение контракта - тоже плюс? Что дубль нужно было куда-то пристраивать, потому что в ФНЛ нет турнира дублеров и теперь они играют во второй лиге? И где здесь плюс?

- А по-вашему, что можно считать «плюсом» в работе селекционного отдела?

- Если просто - купили Иванова за 100 рублей. Он провел сезон за «Крылья», к нему проявили интерес топ-клубы - и его продали за 500 рублей. Плюс - это когда все средства, вложенные в игрока, перекрываются его продажей. И в таком случае клуб может на этом зарабатывать и меньше брать из бюджета.

Но... как раз у «Крыльев» ежегодно проходило большое количество нелепых трансферов.

- И что это значит?

- Я знаю такое селекционное правило: если из десяти футболистов, которых берет клуб, девять пришлись ко двору - это нормально. Если из них заиграли восемь - средне, семь - плохо. А если шесть и меньше - значит в клубе просто воруют деньги. Прошлой зимой, когда команда шла в зоне вылета и ее нужно было спасти, клуб взял восемь игроков, пять из которых оказались просто не нужны. Причем это было заведомо известно всем, кто разбирается в футболе.

И сейчас речь даже не о том, насколько соответствующи были зарплаты этим игрокам, а просто о количестве футболистов, которые заведомо никому не нужны. И это на фоне того, что министр и председатель совета директоров не устают говорить о том, что бюджет «Крыльев» постоянно оптимизируют.

- Ну вот в целях оптимизации Молло продали, Цаллагова, опять же. Правда, обоих недорого...

- Ибрагим Цаллагов - другая история.

- На встрече с болельщиками Зураб Циклаури сказал, что Цаллагов просто не хотел оставаться в клубе.

Самару стало тошнить от такого ФК «Крылья Советов»

> НА СТ. 39

- Да, и он просто умолчал о том, что в этом нежелании остаться в Самаре сыграла роль недальновидность руководства.

- Поясните.

- Пожалуйста. История с Ибрагимом не менее скандальная, чем с Молло. Вспомните, когда пришел руководить Дмитрий Шляхтин, новому руководству нужно было демонстративно показать, что оно рачительное и экономное. Единственное, что на тот момент они придумали, - начать судиться с агентом собственного футболиста. И это - беспримерный случай в истории российского футбола, потому что ни один клуб не будет судиться со своим футболистом. И что произошло дальше? Фактически это судилище не могло не повлиять на самого Ибрагима. Дело увенчалось тем, что после того как футболиста стало тошнить от клуба, а клуб - от его представителей, его представители поставили минимальную сумму выкупа за футболиста. Как заявило руководство, Ибрагима продали за 300 тысяч. Футболиста, который стоит несколько миллионов. По сути, это упущенная выгода для клуба, что вообще можно назвать экономическим преступлением руководителей клуба, не сумевших договориться. Поймите, футбол - это всегда сложный переговорный процесс на трансферных уровнях. И в данном случае представители футболиста вынудили клуб подписать контракт на кабальных для клуба условиях, что является абсолютно некомпетентным подходом со стороны руководства.

- Но руководство гордится тем, что выиграло процесс, о чем рапортовало на всех уровнях...

- Это постыдная история. На футболиста, которого обожали болельщики, который был предан клубу, вылили столько грязи. На него и его представителя. Конечно, это привело к тому, что Ибрагим Цаллагов покинул Самару. А как клуб собирается привлекать болельщиков, если все, что говорит руководство, вызывает отвращение к «Крыльям» или просто смех. Например, вы слышали, как недавно в радионном эфире Циклаури назвал причиной оттока болельщиков ФНЛ и старый стадион?

- А разве нет?

- Давайте так - да, конечно, абсолютно во всех городах, где старые стадионы, посещаемость потихоньку снижается. И это факт, это объективная реальность. Но... только не в пять раз за три года, как в Самаре. А потом, когда в мою бытность команда играла и собирала аншлаги - что, стадион был намного новее?

- Вы сами давно были на «Металлурге» в качестве зрителя?

- Вживую - на кубковой игре с «Локомотивом».

- И какие чувства испытывали?



“ Все, кто уходил из «Крыльев», мечтали и мечтают вернуться в Самару. Вот и Тихонов вернулся. Но я вас уверяю, что как только нынешние руководители покинут клуб «Крылья Советов», они забудут дорогу на стадион на всю жизнь.

- Сложные. Раньше это был праздник - флаги, фейерверки, трибуны полные. Какой-то ажиотаж в городе, вокруг стадиона и на стадионе. Всегда предвкушение зрелища. А сейчас - обыденность какая-то, серость. Ну пришел народ на «Локо». И то всего 10 тысяч собрали. Конечно, я хочу, чтобы народ вернулся на стадион, но давайте посмотрим реально. В предыдущем номере «Самарского обозрения» результаты опроса «А вы бы на что «Крылья Советов» променяли?» весьма показательны, подавляющее большинство против того, чтобы на клуб и дальше тратить бюджетные деньги. Ну что здесь комментировать?

- Разве самарцы оригинальны в таком решении?

- В каждом городе, даже Манчестере или Мадриде, есть огромное количество людей, которые не любят футбол, которых раздражают заработки футболистов. Но нигде в мире нет такой ужасной пропорции, как в этом графике. Поверьте. Этот опрос, вернее его результат, - главный итог деятельности руководства клуба, благодаря которому Самару стало действительно тошнить от ПФК «Крылья Советов». И при этом нельзя сказать, что ты не понимаешь прогностических так людей. Потому что «Крылья» превратились в уродливую структуру, которая всех возмущает. Вопрос, я считаю, не в том, нужны «Крылья» или не нужны, а в том, какие «Крылья» нужны Самаре. Мы все понимаем, что экономические реалии таковы, что без бюджетных денег ни один профессиональный клуб не проживет. Он вынужден привлекать средства налогоплательщиков на свое существование и жизне-

деятельность. Но это лишь накладывает на руководителей особую ответственность. Они распоряжаются деньгами налогоплательщиков, а те в свою очередь должны понимать, куда эти деньги уходят, и видеть это по турнирной таблице и по трибунам стадиона. Вспомните, когда «Металлург» заполнялся на 30 тысяч, многие ли задавались вопросом, какая зарплата у Яна Коллера или Андрея Тихонова? Нет. Все радовались тому, что эти футболисты играют за Самару. Кроме того, клуб должен зарабатывать и на болельщиках, рекламе и т.д., чтобы снижать нагрузку на бюджет. А если постоянно будет полный стадион - спонсоры сами прибегут к «Крыльям», поверьте мне как бизнесмену.

- Вы читали интервью Шляхтина в нашем издании?

- Да.

- На ваш взгляд, есть ли лукавство в его словах?

- Вот по его словам, когда первый раз команда вылетела в ФНЛ, то на следующий же день он уволил Дениса Маслова. Но почему, когда второй раз команда вылетела, виноват только тренер? Себя он не смог уволить?

- Следуя его ответу - так было решение экс-губернатора: сами вылетели - вот сами и возвращайтесь в РФПЛ.

- Как выяснилось, во всех бедах «Крыльев» за четыре года виноват экс-губернатор. И тогда вопрос: а если команда сейчас, не дай бог, не вернется в Премьер-лигу, кто будет виноват? Новый губернатор? У них всегда есть кто-то виноватый, но своих ошибок не признают.

- Вылеты в первый дивизион - просчеты минувших дней.

А сейчас особо грубых просчетов, не считая, как вы их называли, нелепых трансферов, вроде не видно...

- Вы знаете, что Александр Анюков (известный российский футболист, уроженец Самары. - Прим. ред.) хотел завершить карьеру в Самаре?

- Слышала. Но Зураб Циклаури сказал, что переговоры с ним не велись, оговорившись, что, возможно, Шляхтин встречался с Александром.

- Да, это он говорит по принципу моя хата с краю. А я считаю так: если ты возглавляешь селекционный отдел и ты профессионал в этом деле, то после того, как у Анюкова закончился контракт в «Зените»...

- Зураб Сергеевич сказал, что у Анюкова был действующий контракт...

- Это ложь. Так вот, узнав, что контракт закончился, ты должен был первым звонить ему, самарскому игроку, и сделать все возможное, чтобы он вернулся в Самару. Вот это называется профессионализмом. И ведь Анюков, насколько я знаю, очень этого хотел.

- Он хотел завершить карьеру в Самаре?

- Да. В родном городе. Но «благодаря» «Крыльям» воспитанник самарского футбола подписал контракт с питерским «Зенитом-2». И мне интересно - это правда, что кроме Тихонова никто из руководителей не захотел видеть Сашу в команде?

- Но Зураб Сергеевич, после того как подобный вопрос задавал кто-то из болельщиков, в ответ напомнил про амплуа Анюкова и заявил, что в «Крыльях» уже есть два правых защитника.

- То есть он не нужен. Я уверен, если ты в футболе понимаешь, то для тебя не должно быть откровением, что Анюков со своим опытом может закрыть пять-шесть позиций: слева, в центре, справа в защите, опорную зону, даже полузащитника. Да таким опытом он и в воротах может сыграть! Но зато при прошлой зимней трансферной кампании в «Крыльях» было четыре правых защитника.

- Отказ от Анюкова, по-вашему, сильно подпортил имидж клуба?

- Отказаться от такого универсального игрока, на которого пошел бы народ (тысяч пять еще как минимум бы пришло), - это просто некомпетентность. Если ты профессионал, каким себя позиционируешь, то хотя бы пообщайся с игроком, услышь его мнение об условиях, на которых он готов прийти в Самару.

- Считаете, что игрок такого уровня по карману Самаре?

- Не всегда в футболе все меряется деньгами. Поверьте. Александр Анюков вполне обеспеченный человек, и не думаю, что он потребовал бы огромные деньги. Для него денежный вопрос был вторичным. Главным и первостепенным было завершить футбольную карьеру там, где она началась, - в Самаре. Ему этого шанса не дали.

- Зураб Циклаури не раз отмечал, что его отдел работает в жестких рамках бюджета.

- Извините! «Крылья» вылетели из Премьер-лиги, когда у них бюджет был 1,5 млрд рублей. Это, на секундочку, восьмой-девятый бюджет в лиге. О каком скудном финансировании и жестких рамках можно говорить? Я знаю, что в «Амкаре» на тот момент был вдвое меньше бюджет, но перьями стали десятилетиями, а мы вылетели.

- И все-таки, вопрос, которым задаются руководители клуба: почему вы так отозвались о них?

- Вы помните меня на поле? Меня легко завести - я не признавал несправедливости на поле, не терпел удары втихаря, пока арбитр не видит, тычки локтями по печени или подножки исподтишка. Никогда не выносил этого. Про таких еще говорят «упертый». Поэтому и на карточку мог наиграть - у меня бывали дисквалификации и на три, и на пять матчей. Я так играл, такой и в жизни. Поймите, я ничего не имею против лично Поварова, Шляхтина или Циклаури. Я против всей системы. Не могу понять, хоть убейте, почему команда дважды вылетает, трибуны пустые на стадионе, но они говорят, что работают хорошо и в плюсе. И почему нет прозрачности?! Или вот, по словам Зураба Циклаури, до Шляхтина клуб грабили. Так скажите, кто грабил. Назовите фамилии. Приведите примеры. Поясните. Если вы пришли, и клуб перестали грабить - отчитайтесь. Но и это не самое грустное. Посмотрите на историю клуба. Все, кто уходил из «Крыльев», мечтали и мечтают вернуться в Самару. Вот и Тихонов вернулся. Но я вас уверяю, что как только нынешние руководители покинут клуб «Крылья Советов», они забудут дорогу на стадион на всю жизнь. Меня несколько покорило, что Зураб сказал, что он создал ЦПФ. Не только я, но и все в Самаре знают, что это не так. Просто иногда диву даешься, насколько люди могут обнаглеть от того, что никто их никогда не критиковал, и готовы нести любую чушь, выдавая ее за истину последней инстанции, даже не понимая, что им не верит весь город. Потому что можно вешать лапшу на уши людям в той теме, в которой они не разбираются. Но, слава богу, Самара футбольный город, и есть огромное количество людей, которые этим живут, которым футбол реально интересен, которые следят за РФПЛ, за тем, как устроены другие клубы. И они разбираются в футболе лучше, чем все руководство «Крыльев» вместе взятое.

- Вы все еще считаете, что Самара футбольный город?

- Я уверен и понимаю, что в Самаре есть много людей, любящих футбол. Они следят за футболом и по крайней мере знают, кто организовывал митинг за спасение «Крыльев», кто создавал ЦПФ и как должно быть выстроена футбольная жизнь. ■