

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ВЫПУСК

Обозрение ДЕЛО

ДЕЛО. Экономическое обозрение. №1/ФЕВРАЛЬ/2019

ДОСЬЕ ДЕЛОВОЙ РАЗВЕДКИ

| www.63media.ru | журнал о компаниях и людях



**САМАРСКИЙ
АГРОБИЗНЕС.
100 САМЫХ
БОГАТЫХ
ЕГО ВЛАДЕЛЬЦЕВ -
НОВЫЙ РЕЙТИНГ
«ДЕЛА»**

ХЛЕБНОЕ МЕСТО

КАК ГЛАВБУХ ЖИГУЛЕВСКОГО ПИВЗАВОДА СТАЛ ГЛAVОЙ УПРАВЛЕНИЯ
ФЕДЕРАЛЬНОЙ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ КОРПОРАЦИИ И ПРЕВРАТИЛСЯ
В ОДНОГО ИЗ БОГАТЕЙШИХ ЛЮДЕЙ САМАРСКОГО АГРОБИЗНЕСА



МЕДИЦИНСКИЙ ЛУЧЕВОЙ ЦЕНТР

ДИАГНОСТИКА – ЭТО НАША СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ!

Более 700 медицинских услуг:

Магнитно-резонансная томография (МРТ)
Компьютерная томография
Цифровая рентгенография

Все виды УЗИ | ФГДС | ЦДК БЦС
ЭКГ | ЭхоКГ

Прием врачей (более 60 врачей)
Лабораторная диагностика



Наши постоянные акции и спецпредложения вы найдете на сайте www.ml-center.ru

НОВЫЕ ПРОГРАММЫ МРТ СО СКИДКОЙ ДО 33%!



«ВАШЕ ТЕЛО»

~~20 750 руб.~~ 16 600 руб.



«НЕРВНАЯ СИСТЕМА»

~~27 900 руб.~~ 22 320 руб.



«ЗДОРОВЫЕ ПЛЕЧИ»

~~10 300 руб.~~ 8 755 руб.



«МРТ ГОЛОВНОГО МОЗГА
И АРТЕРИЙ ГОЛОВНОГО МОЗГА»

~~13 950 руб.~~ 9 300 руб.



«АРТЕРИИ И ВЕНЫ
ГОЛОВНОГО МОЗГА»

~~9 300 руб.~~ 7 500 руб.

Скидка на программы действительна до 01. 04. 2019 г.

ЛИЦЕНЗИЯ ЛО-63-01-004538 от 26.02.2018 г. РЕКЛАМА.

ул. Базарная, 30 (К. Маркса / ул. Владимирская)
ул. Медицинская, 4-К (территория ГБУЗ №10, 116км)

тел.: 8(846)373-30-30
www.ml-center.ru



ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ. ПРОКОНСУЛЬТИРУЙТЕСЬ СО СПЕЦИАЛИСТОМ



Топ-100 самых богатых владельцев агробизнеса — новый рейтинг «Дела»

СТР. 7



МОЛЧАНИЕ ТЕЛЯТ

стр. 36



ХЛЕБНОЕ МЕСТО

стр. 40

Специальный проект

- 4 Картина маслом**
Чистая прибыль некоторых самарских агрохолдингов приближается к миллиарду. Кто богаче
- 18 Скорпионы Денисова**
Годовой оборот компаний «безенчукского короля» овощей превысил полмиллиарда рублей.
- 20 Коллайдер Оловенцева**
Как физик-теоретик поднялся на аграрной практике
- 21 От А до Ю**
Где и на чем зарабатывают сотни миллионов рублей растениеводы из Красноармейского района
- 22 Ресурс Золотова**
Как экс-глава Большеглушицкого района два раза одно предприятие строил
- 24 Первые на деревне**
Чем живут первые в России концессионеры в сфере сельского хозяйства

28 Цыпочки Сафина

Близкие муэдзину и имаму самарской мечети бизнесмены выкупили птицефабрику разорившегося холдинга «Цыпочка». Что дальше

32 Хлеба налево

Чи закрома самарские элеваторы пополнили на 1,5 млрд рублей

36 Молчание телят

Лишь семь из сорока миллиардов рублей, заработанных самыми богатыми владельцами агробизнеса, выручили производители мяса в Самарской области. Кто они

Кто есть кто. Story

40 Хлебное место

Как главбух Жигулевского пивзавода стал главой управления Федеральной продовольственной корпорации и превратился в одного из богатейших людей самарского агробизнеса

ШЕФ-РЕДАКТОР

А.Н. Гаврюшенко

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР

В.О. Петрова
e-mail: vittop31@mail.ru

НАД ВЫПУСКОМ РАБОТАЛИ:

Семен Безгинов
Анастасия Муралина

ФОТОИЛЛЮСТРАЦИИ:

Игорь Горшков
Михаил Новоселов

ДИЗАЙНЕР

Виталий Севостьянов

ВЫПУСКАЮЩИЙ РЕДАКТОР

Л.Е. Филиппова

ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ:

НАЧАЛЬНИК

Марина Деева
E-mail: deevamg@mail.ru
тел.: 334-69-23,
342-50-22, 342-50-27
E-mail: delo.63media@gmail.com

МЕНЕДЖЕРЫ:

Екатерина Батанова
Людмила Казадаева
Антонина Пилипук
Надежда Погорелова
Елена Третьякова

УЧРЕДИТЕЛЬ

ООО «Печатное дело»

ИЗДАТЕЛЬ

ООО «Печатное дело»

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР

Алексей Смирнов

Издается с 1992 года.

АДРЕС РЕДАКЦИИ:

443086, Самарская область,
г. Самара, ул. Ерошевского, 3,
литер С3, офис 503.

АДРЕС ИЗДАТЕЛЯ:

443086, Самарская область,
г. Самара, ул. Ерошевского, 3,
литер С3, офис 516.

Телефоны: (846) 334-59-21,
342-50-27.

Факс (846) 334-67-13

E-mail: delo.63media@gmail.com

Зарегистрировано в Управлении
Федеральной службы по надзору
в сфере связи, информационных
технологий и массовых
коммуникаций
по Самарской области.
Свидетельство о регистрации
СМИ ПИ №ТУ 63-00527

Выпуск издания осуществлен
при финансовой поддержке
Федерального агентства по печати
и массовым коммуникациям.

Тираж 7 000 экз.

Отпечатано
в ООО «РПБ «ЭФФЕКТ»
(443086, Самарская область,
г. Самара, ул. Ерошевского, 3,
тел.: (846) 334-57-20, 279-20-46)
Сдано в печать 14.02.2019
Дата выхода в свет 25.02.2019

Цена свободная

Обозрение

Распространяется совместно
с общественно-политической
газетой «Самарское обозрение»
по подписчикам «СО» и в розницу
через киоски ОАО «Роспечать»,
ЗАО «Печать», торговые сети
и частных распространителей

Подписной индекс 31 019



www.farmskd.ru

СПОНСОР НОМЕРА



АГРОБИЗНЕС

САМАРСКИЙ

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ

Чистая прибыль некоторых самарских агрохолдингов приближается к миллиарду. Кто богаче?

Главное

КАРТИНА МАСЛОМ

100 САМЫХ БОГАТЫХ ВЛАДЕЛЬЦЕВ
САМАРСКОГО АГРОБИЗНЕСА —
НОВЫЙ РЕЙТИНГ «ДЕЛА»

18

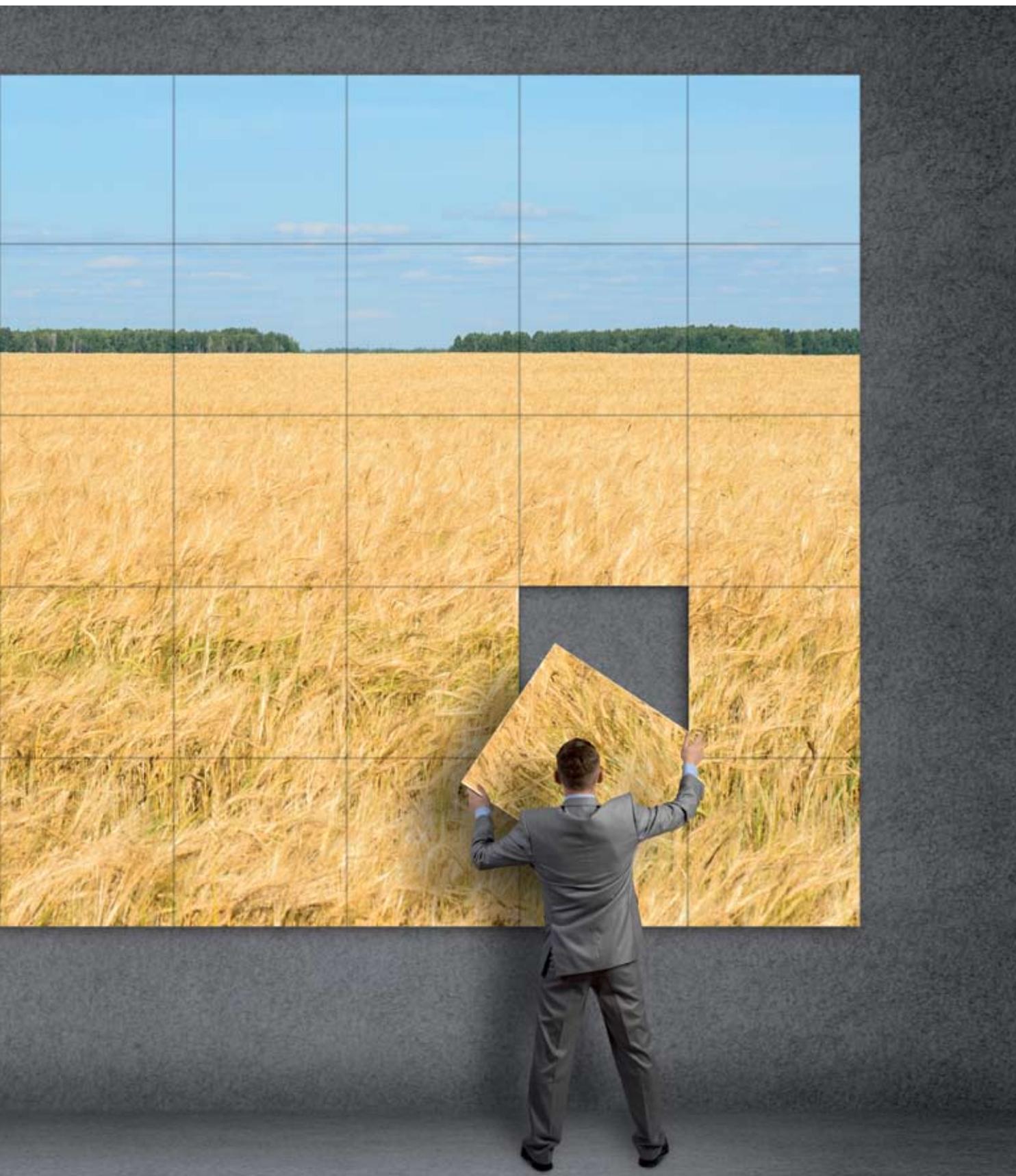
Игроки
СКОРПИОНЫ
ДЕНИСОВА

20

Игроки
КОЛЛАЙДЕР
ОЛОВЕНЦЕВА

28

Проекты
ЦЫПОЧКИ
САФИНА



Более 40 миллиардов рублей — совокупный доход 100 самых богатых владельцев самарского агробизнеса, участников нового рейтинга «Дела». В 2017 году по отношению к 2016 году у почти половины из них обороты снизились, но по-прежнему рентабельность у самых успешных самарских компаний в сфере АПК достигает завидных 80%, а чистая прибыль некоторых агрохолдингов приближается к миллиарду. Кто богаче?

ЗОЛОТО ПОЛЕЙ

В начале февраля нынешнего года ФСБ и Федеральная налоговая служба обрушились с масштабными проверками, сопровождавшимися выемками документов, на десятки предприятий крупных агрохолдингов сразу в 13 регионах России: в Москве, Санкт-Петербурге, Тамбовской, Челябинской, Свердловской, Воронежской, Московской, Саратовской, Пензенской, Ленинградской, Белгородской, Липецкой областях и в Мордовии. Как сообщал «Интерфакс» со ссылкой на свои источники, тотальные ревизии силовиков были связаны с возможным уклонением от уплаты налогов, незаконным возмещением (неуплатой) сумм НДС при экспортных операциях. Ежегодные потери российского бюджета оцениваются в 65 млрд рублей.

Самарская область пока в силовой оборот не попала. Но, возможно, это временно, ведь торговля «семечкой» и зерном — главными экспортными товарами местного агробизнеса — один из самых хлебных промыслов Самарского региона, где счет идет на миллиарды ежегодно.

«Уже давно в структуре производства продукции сельского хозяйства в Самарской области основная доля принадлежит растениеводству. На протяжении последних нескольких лет она практически не изменилась и составляет в среднем 61%», — подтверждает в беседе с «Делом» министр сельского хозяйства и продовольствия Самарской области Николай Абашин. Более половины от общего числа участников топ-100 самых богатых владельцев агробизнеса рейтинга «Дела» зарабатывают свои миллиарды в сфере растени-

ТЕПЛО
Андрей Половинкин успешно инвестирует в тепличный бизнес



еводства. Первые три строчки заняли бенефициары крупнейших растениеводческих агрохолдингов региона, которых Николай Абашин назвал производителями основного объема пшеницы в области: Эдуард Мнацаканян («Зерно жизни» ГК «СИНКО»), Виктор Димитриев («Василина») и Алексей Мартынов («Био-Тон»).

Превалирование растениеводческих компаний в рейтинге «Дела» обусловлено достаточно короткими сроками окупаемости инвестиций и

высоким уровнем рентабельности отрасли в сравнении с другими направлениями сельскохозяйственного бизнеса. «Растениеводство достаточно рентабельно на протяжении последних лет десяти, что позволяет и обновлять технику, и интенсифицировать технологии. Рентабельность — основной фактор его развития», — утверждает Андрей Зорин, директор агрохолдинга «Зерно жизни». Однако собеседники «Дела» сходятся во мнении, что уже обозначилась тенденция

КАК МЫ СЧИТАЛИ

Рейтинг самых богатых владельцев агробизнеса Самарской области

В топ-100 самых богатых бизнесменов в сфере сельского хозяйства Самарской области вошли владельцы действующих компаний в отраслях растениеводства, животноводства, переработки и продажи сельхозпродукции с наибольшей выручкой в 2017 году. Владельцы сельскохозяйственных компаний ранжированы по объему выручки, которую они контролируют в компании (исходя из их личной доли в уставном капитале). Если владельцу агробизнеса принадлежит несколько компаний, контролируемые им объемы суммировались. В случае с агрохолдингами учитывалась также и доля владельца от выручки входящих в холдинг ино-региональных компаний, производящих и реализующих сельхозпродукцию. При этом если бенефициаром

сельскохозяйственной компании или холдинга считается определенный бизнесмен, но он формально владеет лишь частью юридического лица, «Дело» условно считало подконтрольным ему 100% выручки. Доходы от принадлежащих владельцам сельскохозяйственного бизнеса компаний, работающих в иных сферах, при составлении рейтинга не учитывались.

Самые рентабельные аграрные хозяйства Самарской области

Рейтинг самых рентабельных аграрных хозяйств Самарской области рассчитывался на основе выборки региональных производителей сельхозпродукции, показавших прибыль в 2017 году. Для каждого из них было рассчитано процентное отношение чистой прибыли к выручке предприятия в указанном году. В рейтинг вошли 10 хозяйств с наибольшим рассматриваемым показателем.

100 САМЫХ БОГАТЫХ ВЛАДЕЛЬЦЕВ АГРОБИЗНЕСА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

по размеру подконтрольной выручки за 2017 год

В ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

- Грибоводство
- Животноводство
- Овощеводство
- Переработка сельхозпродукции
- Растениеводство
- Торговля сельхозпродукцией
- Хранение сельхозпродукции

Место	Бенефициар/ учредитель	Компания/холдинг, доля в компании в %	Выручка ¹ в 2016 году, млн руб.	Выручка ¹ в 2017 году, млн руб.	Динамика	Виды деятельности
1	Эдуард Мнацаканян	Холдинг «Зерно жизни» (ГК «СИНКО») 100*	3 709	4 726	27	
2	Виктор Димитриев	Холдинг «Василина» 100* «Агроинвестгрупп» 50	4 765	4 340	-9	
3	Алексей Мартынов	Компания «Био-Тон» 100*	3 674	4 183	14	
4	Ильшат Тукаев	Тимашевская птицефабрика 100*	2 928	3 622	24	
5	Иван Сиваков	Фирма «Нектар» 100 «Сев-07» 100 «Кошелевский посад» 100 «Сад» 100 «Плодопитомник Сызранский» 100 «Кошелевка» 100 «ВСН-Агро» 100 «ОТТ» 100 «СТТ» 100	2 171	2 414	11	
6	Гамаль Замальдинов	СХП «Каменское» и др. 100*	2 414	2 095	-13	
7	Владимир Рогов	АПК «Заготзерно» 100	1 735	1 217	-30	
8	Татьяна Митиогло	«Союз-Агро Самара» 100	1 803	931	-48	
9	Алексей Шевяков	ТД «Агробизнес» 100 «АТБ-Трейд» 100 Чагринский маслозавод 25	1 118	723	-35	
10	Сергей Денщиков	«Северный ключ» 100*	672	589	-12	
11	Марат Габидуллин	«Агропродукт-3» 100	-	572		
12	Валерий Пономарев	Самарский агрохолдинг 100	333	561	68	
13	Андрей Половинкин	«Тепличный» 100 СХП «Экопродукт» 54	444	550	24	
14	Владимир Денисов	«Скорпион» 100* «Весна» 100* «Самарские овощи» 100* «Самарский виноград» 100* «Агромелиострой» 100*	465	545	17	
15	Сергей Горащенко	«Русагро» 100	39	493	1164	
16	Николай Сомов	«Радна» 100* «Слобода» 100* «Лакомо» 100* «Румян» 100* «Росби Хлеб» 100*	392	464	18	
17	Ольга Житяева	«Велес» 100	40	437	993	
18	Иван Попов	«Парфеновское» 100	332	377	14	
19	Александра Кирдина	САПК «Заготзерно» 100	82	361	340	
20	Валерий Черноусов	Тольяттинская птицефабрика 51 «Новоспасское» 55 «Птичник Плюс» 100	529	358	-32	
21	Николай Туманов	СХАО «Овощевод» 98	342	339	-1	
22	Амир Зайнуллин	«Агростандарт» 100	677	337	-50	
23	Валерий Клешиев	«Тандем Агро» 34 «Тандем зерновой» 34 «Тандем зерно» 34 «Тандем Сельхоз» 34 «Тандем Семена» 34	674	335	-50	
24	Алексей Гусев	«Евро Технологии» 100	272	332	22	
25	Сергей Кривоносов	«Тандем Агро» 33 «Тандем зерновой» 33 «Тандем зерно» 33 «Тандем Сельхоз» 33 «Тандем Семена» 33	654	325	-50	
26	Николай Мельников	«Тандем Агро» 33 «Тандем зерновой» 33 «Тандем зерно» 33 «Тандем Сельхоз» 33 «Тандем Семена» 33	654	325	-50	
27	Андрей Зимнухов	«Орикс» 100	259	310	20	
28	Иван Оловенцев	«СК Аликс» 100 «Скампавя Агро» 100 Большечерниговское хлебоприемное предприятие 53	114	307	169	
29	Николай Леонтьев	СХП «Олимп Агро» 100	383	306	-20	
30	Александр Митин	КФХ Митина А.Н. 100	374	296	-21	
31	Наталья Солдаткина	«Росагропром» 100	270	290	7	
32	Ольга Седышева	«Фоксагро» 100	39	284	628	
33	Максим Елисеев	«Гибридный» 100**	408	253	-38	
34	Сергей Домахин	«Агро Дом» 100	104	245	136	
35	Михаил Городнов	«Степные зори» 100	203	208	2	
36	Надежда Пятаева	ЗК «Самарахлебопродукт» 100	215	195	-9	
37	Елена Мартынова	«Артель» 100	89	192	116	
38	Александр Самков	«Сам-Фид» 100	114	192	68	
39	Светлана Замалеева	«Линмаркет» 100	303	185	-39	
40	Василий Курушкин	СПП «Правда» 77	215	173	-19	
41	Василий Димитриев	«Злак» 100	290	172	-41	
42	Андрей Игнатьев	«Агропроизводство» 100	227	169	-26	
43	Сергей Царевский	«Биотехнологии» 90	151	167	11	
44	Евгений Арсенкин	«Коровкино» 100	203	156	-23	
45	Ирина Шорина	СХП «Неприк» 70	91	149	64	
46	Ирина Казачкова	«Агроресурс» 63	118	147	24	
47	Сергей Борзов	«Васильевское» 100	52	144	177	
48	Константин Ярыгин	«Волгамит» 100	143	142	-1	

*Бенефициар, которому посчитано 100% выручки компании. **Может быть представителем Олега Кутенкова. ***Может быть представителем Владимира Филиппова.
Источники: «СПАРК-Интерфакс», оценка «Дела». ¹Контролируемая выручка из расчета доли владельца в уставном капитале.

100 САМЫХ БОГАТЫХ ВЛАДЕЛЬЦЕВ АГРОБИЗНЕСА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

по размеру подконтрольной выручки за 2017 год

Место	Бенефициар/ учредитель	Компания/холдинг, доля в компании в %	Выручка ¹ в 2016 году, млн руб.	Выручка ¹ в 2017 году, млн руб.	Динамика	Виды деятельности
49	Евгений Фунин	«Проммол» 100	79	140	77	☒
50	Ренат Аюпов	СХП «Али» 100	123	133	8	☒
51	Юрий Егоров	СХП «Экопродукт» 46	92	130	42	☒
52	Родион Ковалев	Тольяттинская птицефабрика 18,5	121	122	1	☒
53	Николай Золотов	«Степные просторы» 100	120	122	2	☒
54	Ирина Захарченко	«Агроном» 100	75	119	59	☒
55	Федор Юшин	КФХ «Труд» 100	71	119	68	☒
56	Екатерина Андреева	Обшаровская хлебная база 100	-	112		☒
57	Владимир Игонин	«Бобровское» 100	167	111	-34	☒
58	Александр Седашкин	«Агроповолжье» 100	1 027	109	-89	☒
59	Юрий Антропов	«Юмилай» 100	71	108	52	☒
60	Вадим Панфилов	«Домашняя ферма» 50	84	102	22	☒
61	Александр Щербачев	«Домашняя ферма» 50	84	102	22	☒
62	Алексей Мокшин	«Новопавловское» 100	70	100	43	☒☒
63	Игорь Бабашинский***	«АПК Сельский продукт» 100	105	95	-10	☒
64	Андрей Щербинин	«Союз» 80	56	94	69	☒
65	Василий Антонов	«Волна» 100	94	90	-4	☒
66	Владимир Косов	«Агролит» 100	163	89	-45	☒
67	Николай Сидоров	«Агро Нива» 100 «Нива» 60	83	88	6	☒
68	Иван Касаткин	КС «Перспектива» 100	69	86	25	☒☒
69	Ровшан Гусейнов	«Эльмир» 100	106	85	-20	☒
70	Виктор Ермолаев	«Возрождение 98» 98 «Благовест» 100	68	83	22	☒
71	Елена Незнамова	«СТМ» 100	84	81	-4	☒
72	Дмитрий Василевский	«Бисмарк» 100	-	76		☒
73	Людмила Любаева	«Атолл-Агро» 100	88	75	-15	☒
74	Наталья Степаненкова	«Им. Антонова» 100	81	74	-9	☒
75	Мария Андреева	«Экосервис» 100	70	74	6	☒
76	Фуат Гарифов	«Карабуклово» 100	71	73	3	☒
77	Сергей Дмитриев	«Агроком» 100 «КСК» 100	53	66	25	☒
78	Владимир Самодуров	КФХ Самодурова В. В. 100	75	63	-16	☒
79	Олег Матвеев	«Астра» 100	64	63	-2	☒
80	Павел Зубов	«Березовское» 100	57	63	11	☒
81	Владимир Пахомов	КХ Пахомова В. В. 100	55	57	4	☒☒
82	Вера Боровец	Георгиевский элеватор 36	18	56	216	☒
83	Сергей Королев	«Русское поле» 100	57	54	-5	☒
84	Рауф Кадыров	«Весна» 100	68	52	-24	☒
85	Вячеслав Метальников	«Метальников» 100	58	51	-12	☒
86	Ольга Закирова	«Житница» 100	64	47	-27	☒
87	Андрей Адонин	«ТТС-Агро» 99,9	60	45	-25	☒
88	Галия Бигенова	«Возрождение» 100	35	44	26	☒
89	Геннадий Демченко	«Русское подворье» 100	59	43	-27	☒☒
90	Арсен Агамирян	Георгиевский элеватор 27	13	42	216	☒
91	Николай Шиков	«Харьшево» 100	29	42	45	☒☒
92	Алина Ешевская	«Агро-Достояние» 100	7	42	500	☒
93	Евгений Маринин	Агрофирма «Хлебобор» 100	74	42	-43	☒
94	Сергей Богомолов	«Садовод» 80	34	42	21	☒
95	Юрий Вахонин	«Сагамагрин» 100	11	41	273	☒
96	Сергей Тимофеев	«Колос» 100	76	39	-49	☒
97	Геннадий Федоров	«Агрогарт» 100	18	38	111	☒
98	Агзам Исмагилов	«Океан» 100	-	38		☒
99	Наталья Теняева	СХП «Самсоновское» 90	29	37	28	☒
100	Юрий Алексеев	СХП «Луч» 93	33	35	9	☒

¹Бенефициар, которому посчитано 100% выручки компании. **Может быть представителем Олега Кутенкова. ***Может быть представителем Владимира Филиппова.
Источники: «СПАРК-Интерфакс», оценка «Дела». *Контролируемая выручка из расчета доли владельца в уставном капитале.

к снижению рентабельности отрасли за счет роста цен на расходные материалы: ГСМ, удобрений, средств защиты растений. Внесет ли это изменение в существующую структуру самарского агробизнеса? Вряд ли.

Не менее доходны компании, только торгующие сельскохозяйственной продукцией и оказывающие услуги по ее хранению. Шестнадцать из 100 самых богатых владельцев агробизнеса в Самарской области ведут торговлю на внутреннем и внешнем рынках АПК. Примечательно, что половина из них вошла в первую двадцатку рейтинга «Дела» с компаниями, обороты которых даже в первые годы их существования превышали сотни миллионов рублей. Наиболее доходные компании зернотрейдеров, занявших с седьмой по девятую строчку рейтинга «Дела», правда, показали отрицательную динамику выручки в 2017 году по отношению к 2016 году, но это, скорее, явление временное на динамично меняющемся рынке зерна. Тем не менее и у «купцов» не все просто. Число игроков на этом рынке год от года сокращается: растут издержки, удержаться удается только тем, кто оказывает комплексные услуги, а не просто перепродает сельскохозяйственную продукцию, считают эксперты «Дела».

МЯСНАЯ НАРЕЗКА

Основными отраслями производства мяса в области на протяжении уже многих лет являются свиноводство, птицеводство и скотоводство. «В числе передовых сельскохозяйственных организаций, производящих свинину, следует отметить «Северный ключ» муниципального района Похвистневский, «Мясоагропром» (Красноярский), «Сельский продукт» (Кинельский), «Перспективу КС» (Шигонский)», — отмечает глава регионального Минсельхоза Николай Абашин. Владельцы двух из них — в топ-100 «Дела». На десятом месте — Сергей Денщиков со своим свиноводческим комплексом «Северный ключ» и на 63-м — Игорь Бабашинский с «АПК Сельский продукт». Последний, вероятно, может представлять интересы Владимира Филиппова, долги «Красного ключа» которого выкупил в свое время созданный в 2014 году «Сельский продукт».

Производители мяса и молока в рейтинге самых богатых владельцев

ТОП-30 ВЛАДЕЛЬЦЕВ САМОГО ПРИБЫЛЬНОГО АГРОБИЗНЕСА

Совокупная прибыль участников топ-100 в 2017 году составила 4,5 млрд рублей

Бенефициар/учредитель	Компания/холдинг	Подконтрольная прибыль в 2016 году, млн. руб.	Подконтрольная прибыль в 2017 году, млн. руб.	Динамика прибыли 2016/2017
1 Эдуард Мнацаканян	Холдинг «Зерно жизни» (ГК «СИНКО»)	769	870	13
2 Алексей Мартынов	Компания «Био-Тон»	1 406	832	-41
3 Виктор Димитриев	Холдинг «Василина», «Агроинвестгрупп»	1 498	484	-68
4 Иван Сиваков	Фирма «Нектар», «Сев-07», «Кошелевский посад», «Сад», «Плодопитомник Сызранский», «Кошелевка», «ВСН-Агро», «ОТТ», «СТТ»	225	224	-0
5 Ильшат Тукаев	Тимашевская птицефабрика	190	195	3
6 Иван Попов	«Парфеновское»	203	181	-11
7 Гамаль Замальдинов	СХП «Каменское» и др.	451	179	-60
8 Василий Димитриев	«Злак»	202	132	-35
9 Николай Сомов	«Радна», «Слобода», «Лакомо», «Румян», «Росби Хлеб»	94	118	26
10 Андрей Зимнухов	«Орикс»	67	110	64
11 Валерий Черноусов	Тольяттинская птицефабрика, «Новоспаское», «Птичник Плюс»	-163	88	
12 Николай Леонтьев	СХП «Олимп Агро»	188	76	-60
13 Евгений Арсенкин	«Коровкино»	163	67	-59
14 Владимир Денисов	«Скорпион», «Весна», «Самарские овощи», «Самарский виноград», «Агромелиострой»	91	64	-30
15 Федор Юшин	КФХ «Труд»	40	55	38
16 Ренат Аюпов	СХП «Али»	50	52	4
17 Евгений Фунин	«Проммол»	40	48	20
18 Николай Туманов	СХАО «Овощевод»	49	47	-4
19 Сергей Борзов	«Васильевское»	24	46	92
20 Ирина Казачкова	«Агроресурс»	75	43	-43
21 Ровшан Гусейнов	«Эльмир»	43	34	-21
22 Андрей Щербинин	«Союз»	18	34	83
23 Николай Сидоров	«Агро Нива», «Нива»	14	32	129
24 Николай Шиков	«Харьшево»	24	32	33
25 Владимир Самодуров	КФХ Самодурова В. В.	43	31	-28
26 Андрей Половинкин	СХП «Экопродукт»	24	27	13
27 Михаил Городнов	«Степные зори»	71	26	-63
28 Виктор Ермолаев	«Возрождение 98», «Благовест»	43	26	-40
29 Василий Антонов	«Волна»	13	25	92
30 Иван Оловенцев	«СК Аликс», «Скампавя Агро», Большечерниговское хлебоприемное предприятие	16	25	60

Источники: СПРАК-интерфакс, расчеты «Дела».

самарского агробизнеса — в меньшинстве. Таких компаний всего 23 с совокупной выручкой 7,4 млрд руб. по итогам 2017 года. Более половины от этой суммы, 3,6 млрд руб., приходится на Тимашевскую птицефабрику Ильшата Тукаева — единственного несамарского бизнесмена, вошедшего в рейтинг «Дела». Тукаев наращивает самарские активы, кроме того, его компания осталась по сути единственным работающим в регионе профильным предприятием после закрытия многострадальной Тольяттинской птицефабрики.

Другие владельцы животноводче-

ских компаний миллиардными оборотами не оперируют. На 34-м месте с выручкой 253 млн рублей и прибылью 218 тыс. руб. расположился свиноводческий комплекс «Гибридный», предположительно контролируемый Олегом Кутенковым. В прошлом году актив был перерегистрирован на некоего Максима Елисеева, до этого официальным владельцем выступал Михаил Плаксин. «Гибридный» был создан на фоне планируемого банкротства «Юбилейного» Олега Кутенкова и арендовал у него производственную площадку. После череды судебных раз-

ТОП-10 САМЫХ РЕНТАБЕЛЬНЫХ АГРАРНЫХ ХОЗЯЙСТВ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

по отношению чистой прибыли к выручке в 2017 году*

Место	Компания	Учредитель/бенефициар	Выручка, млн руб.	Чистая прибыль, млн руб.	Чистая прибыль/выручка, %
1	«Злак»	Василий Димитриев	172	132	77
2	«Слобода»	Виктор Бузаев	53	40	75
3	«Сваб»	Сергей Абрамкин, Раиса Кольцова, Валентин Свиридов	63	42	67
4	КФХ Самодурова В. В.	Владимир Самодуров	63	31	49
5	СХП «Степное»	Эдуард Мнацаканян	170	82	48
6	«Парфеновское»	Иван Попов	377	181	48
7	КФХ «Труд»	Федор Юшин	119	55	46
8	«Весна»	Рауф Кадыров	52	23	44
9	СХП «Чесноковское»	Эдуард Мнацаканян	178	78	44
10	«Коровкино»	Евгений Арсенкин	156	67	43

* Среди организаций с оборотом выше 50 млн рублей. Источники: «СПАРК-интерфакс», оценки журнала «Дело»

бирательств «Гибридный» площадки лишился и, скорее всего, в рейтинге «Дела» фигурирует в последний раз.

Вряд ли среди самых богатых владельцев агробизнеса останется производитель говядины Ирина Шорина.

Принадлежащее ей и Матару Сингху (30%) СХП «Неприк», выручка которого в 2017 году превысила 210 млн рублей (при чистой прибыли 2 млн руб.), в прошлом году, по информации источников «Дела», распродало поголо-

вье. В целом животноводство остается рискованной и мало доходной в сравнении с другими отраслями зоной агробизнеса из-за высокой стоимости производства и длительного срока окупаемости инвестиций.

ИГОЛКА В СТОГЕ СЕНА

Несколько довольно успешных владельцев агробизнеса не вошли в новый рейтинг «Дела» — они не раскрыли финансовые показатели.

Неизвестны доходы за 2017 год у занявшего в топ-50 «Дела» самых богатых владельцев агробизнеса по итогам 2016 года 14-е место с выручкой 335 млн рублей Айдына Бадалова. Отчетности его животноводческой компании «Мясоагропром» за 2017 год «Дело» не обнаружило. Хотя, судя по заключенным в этот период контрактам, компания вела активную деятельность.

Вне рейтинга «Дела» остался едва ли не самый успешный фермер региона из Приволжья Евгений Цирулев, любимец губернаторов, нередко заезжающих к бизнесмену с похвалами. Хозяйство предпринимателя специализируется на производстве картофеля, сои и овощей. «КФХ Цирулева — единственное частное сельхозпредприятие в регионе, имеющее собственную исследовательскую лабораторию. Здесь ведут разработку химических и биологических методов защиты растений и почв, создают собственную коллекцию высокопродуктивного семенного материала, — не налюбуется на бизнес Цирулева глава Приволжского района Евгений Богомолов. — Из 7,7 тыс. га обрабатываемых ими земель 6,5 тыс. находятся на орошении, площади орошаемых земель увеличиваются ежегодно». Цирулеву удалось выйти со своей продукцией на прилавки крупных торговых сетей, в том числе «Ашана». Как ни странно, несмотря на все достижения, открытостью в бизнесе Цирулев себя не затрудняет: раскрыть «Делу» объемы ежегодной выручки своего КФХ Евгений Цирулев отказался. Видимо, ему есть что скрывать?

Каким будет рейтинг владельцев полей, птицефабрик и свиноводческих хозяйств по итогам 2018 года, покажет осень, когда в агробизнесе традиционно принято «считать цыплят». **Д**

Комментарий



АЛЕКСЕЙ НЕУСТРОЕВ,

бенефициар компании «Интер-Импекс»

ВЫХОД ЕСТЬ

В чем опасность контроля самарского рынка мяса иногородними производителями

Большая часть мяса, которая в регионе сегодня реализуется, производится за его пределами. Завозится 70-75% свинины, по говядине эта цифра чуть больше, по курятине — чуть меньше. В общей сложности, я думаю, 70% регионального рынка занимают иногородние производители мяса. Везут в основном из близлежащих городов — Тамбова, Белгорода. При этом производство мяса у нас значительно ниже уровня других областей. Увы, был такой уровень господдержки...

Конечно, качество мяса, привезенного из других регионов, вряд ли отличается от того, что предлагают местные производители. Да, мясо зачастую дороже, но ненамного. Основная проблема заключается в том, что, приобретая мясо иногородних производителей, потребители фактически инвестируют деньги в их предприятия. Они развиваются, создают новые

рабочие места, начинают платить больше налогов в бюджеты своих областей.

К счастью, наше нынешнее областное правительство начало уделять много внимания региональному производству и его развитию. Пока еще конкретных результатов нет — прошло мало времени. Но я знаю, что эта политика целенаправленна и взвешенна. Вообще мер поддержки производителей агропромышленного комплекса на сегодняшний день довольно много. Необходимо понимать, что они должны существовать в виде какой-то общей программы, целенаправленной работающей. Вот ее формированием как раз и занимается сейчас правительство.

По нашему свинокомплексу «Интер-Импекс» оно уже имеет представление: насколько это предприятие важно для области, насколько актуален тот объем производства, который мы выдерживаем и который у нас будет при достижении плановой мощности. Как я уже говорил, компания намерена выпускать порядка 7 тыс. тонн свинины в год. Мы займем около 10-15% рынка. А если запустится вторая очередь свинокомплекса, то около 20%. Это будет зависеть от того, удастся ли получить господдержку для дальнейшего развития этого проекта. Для региона, я считаю, он важен.

В целом потребности Самарской области в мясе сейчас не растут, покупательская способность, как мы видим, снижается. Это отдельная проблема для всех производителей. Только на рынке так мало местных производителей, что производство мяса можно и нужно развивать, несмотря на этот фактор.



Клубный дом

ЛЕВ

ЛИШНИХ
НЕ БУДЕТ



Старт продаж квартир в элитном клубном доме «Лев»

Всего девять квартир в доме.

Исторический центр города.

Комфортные планировки.

Квартиры со свидетельством.

АМОНД
группа компаний

amond.ru

Подробности в офисе продаж:

г. Самара, ул. С. Разина, д. 102, 8 846 311 11 11.

Адрес объекта: г. Самара, ул. Льва Толстого, 85. Агентский договор № 05/39 от 09.01.2012г; агентский договор № 05/40 от 09.01.2012г; агентский договор № 05/41 от 09.01.2012г; агентский договор № 05/42 от 09.01.2012г; агентский договор № 05/43 от 09.01.2012г; агентский договор № 05/44 от 09.01.2012г; агентский договор № 05/45 от 09.01.2012г; агентский договор № 05/46 от 09.01.2012г; агентский договор № 05/47 от 09.01.2012г; свидетельство о праве собственности 63-АК № 240690 от 22.02.2013г; свидетельство о праве собственности 63-АК № 240689 от 22.02.2013г; свидетельство о праве собственности 63-АК № 240910 от 22.02.2013г; свидетельство о праве собственности 63-АК № 240911 от 22.02.2013г; свидетельство о праве собственности 63-АК № 240912 от 22.02.2013г; свидетельство о праве собственности 63-АК № 240913 от 22.02.2013г; свидетельство о праве собственности 63-АК № 240914 от 22.02.2013г; свидетельство о праве собственности 63-АК № 240915 от 22.02.2013г; свидетельство о праве собственности 63-АК № 240916 от 22.02.2013г. Реклама



1

Эдуард Мнаçаканян

Холдинг «Зерно жизни»
(ГК «СИНКО»)

4726 млн руб.

контролируемая выручка в 2017 году

Большее товара — больше денег, простая экономика», — говорит глава холдинга «Зерно жизни» Андрей Зорин. В 2017 году в сравнении с предыдущим периодом обороты холдинга выросли более чем на миллиард рублей. Взлетела и совокупная чистая прибыль компании группы: с 769 млн руб. в 2016 году до 870 миллионов в 2017 году. Ожидается наиболее прибыльными были растениеводческие компании, входящие в холдинг: «Росток» (113 млн руб.), «Лозовское» (103 млн руб.), СХП «Степное» (82 млн руб.). Убыток (9 млн руб.) показало лишь одно предприятие — СХП «Раздолье». В 2017 году валовой объем собранного урожая «Зерна жизни» составил почти 252 тысячи тонн, в 2018 погодные условия позволили собрать лишь 195,5 тыс. тонн. Впрочем, как утверждает руководство холдинга, это падение не сказалось на финансовых результатах «Зерна жизни» за прошлый год. «Мы ожидаем, что и выручка, и прибыль 2018 года будут рекордными по причине результатов не столько 2018 года, сколько 2017-го. Дело в том, что значительная часть урожая 2017 года продавалась уже в 2018 году. Например, весь урожай подсолнечника 2017 года и часть 2016-го были проданы в 2018 году», — рассказал директор агрохолдинга.

Основную часть пшеницы «Зерно жизни» использует в собственном про-

изводстве муки (на двух своих мукомольных заводах), которая продается по всей России. Остальная продукция: зерновые, зернобобовые, масличные — реализуется как на внешнем, так и внутреннем рынках. «В прошлом году мы открыли для себя экспортную торговлю с Турцией (отгружали туда пшеницу и нут). Сейчас в качестве хорошей перспективы рассматриваем торговлю с Ливией и Италией. Мы поставляем свою продукцию и продукцию других сельхозпроизводителей в десяток стран через отдельное предприятие «СИНКО Трейд» (выручка 1,07 млрд руб., чистая при-

быль 5,7 млн руб. — Прим. ред.). Наши поставки плодоягодной продукции направлены в основном на север и восток европейской части России, хотя есть поставки и в ЦФО, и за Урал. Кондитерам Самары и соседних регионов мы поставляем яблочное пюре», — говорит Зорин. В

планах компании — рост за счет начала отдачи введенных в оборот земель. «Зерно жизни» продолжает наращивать земельный банк — он вырос на 35 тыс. га и составил 140 тыс. га. От рыночных рисков, по словам руководства холдинга, «Зерно жизни» защищают единая цепочка «семена — производство — элеваторы — мукомольные заводы» и экспортные продажи.

По словам директора холдинга, ежегодный объем инвестиций в сельскохозяйственное направление ГК «СИНКО» — 700-800 млн рублей.

870

МЛН РУБ. —
СОВОКУПНАЯ ЧИСТАЯ
ПРИБЫЛЬ ХОЛДИНГА
В 2017 ГОДУ



2

Виктор Дмитриев

Холдинг «Василина», «Агроинвестгруп»

4340 млн руб.

контролируемая выручка в 2017 году

Доходы Виктора Дмитриева в 2017 году остались на сопоставимом с 2016 годом уровне. В 2017 году показала первую выручку зерноторговая оренбургская компания «Агроинвестгруп». Компания была создана в 2016 году Сергеем Камчатным, которому кроме доли в «Агроинвестгруп» принадлежит ряд сельскохозяйственных компаний в Оренбургской и Рязанской областях. В конце 2016 года в состав учредителей «Агроинвестгруп» вошел Виктор Дмитриев, получивший контроль над 50% компании, выручка которой в 2017 году составила 1,3 млрд руб., а чистая прибыль превысила 34 млн руб. Помимо зерна компания продает подсолнечник. В 2018 году Виктор Дмитриев с Сергеем Камчатным в равных долях зарегистрировали компанию «Агроинвестгруп Саратов», основным видом деятельности которой также стала торговля зерном, что свидетельствует о планах главы холдинга «Василина» развивать это направление.

Юрилица холдинга «Василина» в 2017 году показали совокупную выручку 3,7 млрд рублей, что на 700 млн руб. меньше, чем в 2016 году. Снизилась почти втрое, до 466 млн рублей, прибыль сельскохозяйственных активов Дмитриева. В 2016 году этот показатель составлял 1,5 млрд руб. Комментировать финансовые результаты в холдинге отказались. Впрочем, «Василина» сделала Виктора Дмитриева самым крупным латифундистом среди самарских коллег. В прошлом году холдинг занял восьмое место в топ-20 крупнейших землевладельцев России.



3

Алексей Мартынов

«Био-Тон»

4183 млн руб.

контролируемая выручка в 2017 году

В 2017 году выручка холдинга «Био-Тон» выросла более чем на 400 млн рублей по сравнению с 2016 годом. Чистая прибыль компании при этом сократилась до 831 млн руб., что может объясняться существенным падением цен на зерновые в 2017 году, вызванным рекордным урожаем. Впрочем, это не мешает «Био-Тону» наращивать свои активы. В конце 2017 года Мартынов приобрел у американской компании Cargill комбикормовый завод «Провими-Самара» в поселке Безенчук. В конце 2018 года «Био-Тон» стал по-

бедителем аукциона по продаже акций общества «Агро Сервис» (в прошлом ГУП «Агро Сервис»), в активах которого земельные участки площадью 7 га, а также недвижимое имущество на них, на территории бывшего колхоза «Память Ленина» в Кинель-Черкасском районе. Алексей Мартынов остается одним из крупнейших аграриев-землевладельцев не только в регионе — в 2018 году «Био-Тон» занял 12-е место в федеральном топ-20 крупнейших землевладельцев, составленном журналом «Агроинвест».

4

Ильшат Тукаев

Тимашевская птицефабрика

3622 млн руб.

контролируемая выручка в 2017 году

Тимашевская птицефабрика осуществляет проект по расширению производственных мощностей, который включает в себя строительство площадок откорма, цеха по убою и переработке птицы производительностью 13,5 тыс. голов в час с холодильником на 4 тыс. тонн, расширение инкубатора с проектной мощностью до 35 тыс. тонн мяса птицы в год. Бюджет проекта — 6 млрд рублей. По-

сле завершения строительства и выхода на проектную мощность производительность птицефабрики достигнет 120 тыс. тонн мяса птицы в год, что в свою очередь позволит повысить уровень самообеспеченности региона мясом и мясoproдуктами до 81%, — надеется глава регионального Минсельхоза Николай Абашин.

С 2016 по 2017 год выручка единственной работающей в области птицефабрики выросла почти на 700 млн рублей. Ильшату Тукаеву удается наращивать финансовые показатели своего предприятия, но одновременно инвестиционные проекты компании неизбежно влекут рост кредиторской нагрузки «Тимашевской». В 2017 году она впервые превысила выручку компании и составила 3,7 млрд руб. Показатель чистой прибыли предприятия в тот же период достиг отметки 195 млн рублей.



5

Иван Сиваков

Холдинг «Волжский посад»

2414 млн руб.

контролируемая выручка в 2017 году

Группа компаний Ивана Сивакова — одна из крупнейших в российском бизнесе по производству яблок и земляники. Самый доходный актив холдинга — производитель соков «Нектар». Осенью 2016 года бизнесмен открыл второй завод по производству этой продукции, обороты компании в 2017 году по отношению к 2016-му выросли на 200 млн рублей и составили 1,7 млрд. Чистая прибыль «Нектара» сократилась за отчетный год со 129 млн руб. до 95 миллионов. Вторая по прибыльности компания Ивана Сивакова, «Сев-07», принесла бизнесмену 78 млн рублей чистой прибыли при 222 млн годового оборота.

170

МЛН РУБ. — чистая
прибыль двух самых
доходных активов Сивакова

Комментарий



**ИРИНА
ЛОГАЧЕВА,**

генеральный
директор компании
«Био-Тон»

БОЛЬШАЯ ГОЛОВОЛОМКА

Как сказались на привлекательности растениеводческого бизнеса ситуация 2018 года?

Может показаться, что 2018 год дал резкое падение урожайности в отрасли растениеводства. Однако, проведя ретроспективу, мы увидим, что это не совсем так. В 2016 году валовое производство продукции компании «Био-Тон» составляло 438 тыс. тонн. В 2017-м наблюдался подъем упомянутого показателя до 544 тыс. тонн, обусловленный особыми погодными условиями. В 2018 году «валовка» составила уже 478 тыс. тонн, что выше результата 2016 года. Рассматривая средний показатель за пять лет, можно зафиксировать рост производства на 60%.

В целом мы считаем 2018 год успешным. Были достигнуты вполне удовлетворительные показатели урожайности по озимым, высокая урожайность по техническим культурам (выше, чем в предыдущие годы), хотя наблюдалось, конечно, снижение по яровым, зерновым вследствие засухи. Зато не было проблем с транспортировкой продукции. Имелись свободные вагоны, лодки, продажам сопутствовал стабильный спрос, мы несли меньшие логистические издержки, чем в 2017 году. Соответственно, рентабельность возросла, и привлекательность бизнеса тоже. В общей сложности в 2018 году валовой сбор подсолнечника был равен 149,357 тыс. тонн, зерновых и зернобобовых культур — 292,038 тыс. тонн. Площадь возделывания этих культур составила 84,357 га и 42,368 га соответственно.

Прогнозировать, каким будет нынешний год, пока сложно. Да, зима достаточно снежная, но многое будет зависеть от того, как пройдет весна. Если быстро — мы эту влагу потеряем; мягко, плавно — она лучше впитается в почву и, соответственно, положительно скажется на урожайности. Реагировать будем по мере того, какая будет погода. Пока прогнозов Гидрометцентра на вегетационный период нет. Они появятся в апреле. На предполагаемые результаты нашей работы влияет очень много факторов.

Само сельское хозяйство сродни большой головоломке, нельзя сосредоточиться на каких-то определенных показателях. Необходимо рассматривать комплекс условий, быть всегда начеку!

6

Гамаль Замальдинов

СХП «Каменское» и др.

2095 млн руб.

контролируемая выручка в 2017 году

Бывший акционер «Ипозем-банка», совладелец «Татарского радио» в Самаре Гамаль Замальдинов контролирует несколько сельскохозяйственных производств и элеваторов в Самарской, Саратовской и Пензенской областях. Замальдинов замыкал тройку лидеров в топ-50 самых богатых владельцев агробизнеса Самарской области по итогам 2016 года с оборотом 2078 млн рублей. В новом рейтинге «Дела» его потеснили владельцы холдингов с развитыми торговыми департаментами.

Самым доходным сельскохозяйственным активом Замальдинова в 2017 году стало расположенное в Пензенской области СХП «Каменское» — оно принесло ему около четверти выручки (575 млн руб.). Профиль деятельности хозяйства — производство зерновых и зернобобовых культур, семян масличных культур. Второй по доходности ста-

ла компания «Самарахлебрезерв» (395 млн руб.). Среди активов Гамалья Замальдинова Каменский, Мыльнинский, Чагринский и Приволжский припортовый элеваторы. Их совокупный оборот в 2017 году составил 112 млн рублей.

Животноводческий молочный СХПК «Ольгинский» принес бизнесмену в 2017 году 319 млн рублей дохода. Совокупная прибыль сельскохозяйственных предприятий Замальдинова в 2017 году составила 179 млн рублей. Это существенно меньше, чем в 2016 году — тогда показатель чистой прибыли достиг 451 миллиона. Наиболее прибыльными в 2017 году стали растениеводческие СХП «Каменское» и «Возрождение-1». Убыток показали три компании: «Сюзюмский КХП», производящий муку (1 млн руб.), «Приволжский портовый элеватор» (4 млн руб.), «Рассвет», выращивающий зерновые (6 млн руб.).

В рейтинге «Дела» не учитывались доходы Замальдинова вне аграрного бизнеса: три торговых центра принесли самарскому бизнесмену в 2017 году 846 млн рублей. В их числе саратовский ТЦ «Оранжевый», выручка компании-оператора которого «ТЦ «Оранжевый» в 2017 году составила 390 млн руб. при 56 млн руб. чистой прибыли. Оборот компании «Триумвират», оператора ТЦ «Лазурный», составил в 2017 году 229 млн руб. при 39 млн руб. чистой прибыли. Еще 227 млн руб. Замальдинову принес пензенский ТЦ «Пассаж».

7

Владимир Рогов

АПК «Заготзерно»

1217 млн руб.

контролируемая выручка в 2017 году

Зерноторговая компания Владимира Рогова, тезки главы колхоза им. Куйбышева в Кинельском районе, создана в 2015 году и за три года своей работы принесла Рогову немногим меньше 4 —х млрд рублей. Участники рынка отзываются

о компании как о спекулянте на рынке зерна. До погружения в агробизнес Владимир Рогов около пяти лет владел торговой компанией «Поволжье», которая работала по немногочисленным госконтрактам — обслуживала офисную технику и оказывала типографские услуги. Выручка компании в 2013 году составляла 170 млн руб. Кроме того, Рогов до 2012 года был собственником компании «Средняя Волга», торгующей скобяными и сантехническими изделиями, последний раз компания раскрыла финансовые показатели в 2011 году — тогда выручка составила 144 млн руб. Несмотря на существенную выручку, чистая прибыль «Заготзерна» невелика. В 2016 и 2017 годах она держалась на уровне 14 млн рублей. Получить комментарии у самого Рогова о деятельности компании «Делу» не удалось.



Все ходы записаны

Ежемесячно с газетой
«Самарское обозрение»

Телефон рекламной службы 342-50-22



8

Татьяна Митиогло

«Союз-Агро Самара»

931 млн руб.

контролируемая выручка в 2017 году

Зерноторговая компания «Союз-Агро Самара» создана всего пять лет назад, но ежегодно демонстрирует выручку, превышающую полмиллиарда. Компания учреждена в 2014 году Андреем Митиогло. С 2018 года ее собственником значится другой представитель семьи Митиогло — Татьяна.

Андрей Митиогло торгует сельхозпродукцией уже семь лет. До создания «Союз-Агро Самары» он входил в состав учредителей зерноторговой компании «Трансагро». Кроме того, в прошлом ему принадлежали 50% торговой компании «Универсал», остальную часть которой контролировал бывший генеральный директор Самарского мукомольного завода Владимир Лесовских.

«Союз-Агро Самара» начала работать в конце 2014 года и успела показать лишь 29 млн рублей выручки. Прорыв случился уже в 2015 году. Тогда «Союз-Агро Самара» достигла оборотов в 786 млн рублей. Судя по полученным компанией сертификатам соответствия, она реализовывала в тот момент продовольственную пшеницу. «Таких результатов нам удалось достичь за счет

того, что у нас есть и собственные складские площади, и свой транспорт», — рассказали «Делу» в компании, уточнив, что продукцию фирма в тот момент закупала и продавала в пределах России. В 2016 году «Союз-Агро Самара» вышла на международный рынок, в том числе осуществляла поставки в Иран и Саудовскую Аравию. Перечень продукции расширился. В него вошли продовольственная пшеница, кормовой ячмень, нут и другие культуры. Экспорт позволил заработать 1,8 млрд руб. В 2017 году выручка компании сократилась вдвое, до 931 млн руб. При этом показатель чистой прибыли «Союз-Агро Самары» вырос с 4-х млн руб. в 2016 году до 16 млн в 2017 году. Такие изменения финансовых показателей в компании объясняют тем, что в связи с требованиями рынка в отношениях с покупателями «Союз-Агро Самара» частично перешла с формата заключения договоров поставки/купи-продажи на формат заключения агентских договоров». На 2019-2020 годы в компании прогнозируют показатели выручки и чистой прибыли на уровне 800 млн руб. и 20 млн руб. соответственно.

10

Сергей Денщиков

«Северный ключ»

589 млн руб.

контролируемая выручка в 2017 году

Северный ключ» Сергея Денщикова остается крупнейшим свиноводческим комплексом региона и по выручке, и по объемам производства. По данным Минсельхоза Самарской области на 2018 год, хозяйство обеспечивало около 40% потреб-

ности региона в свинине. В хозяйстве содержится 36 тыс. голов свиней. поголовье крупного рогатого скота «Северного ключа» составляет более 2,7 тыс. голов. Тысяча из них — дойные коровы. Ежегодный объем производства в хозяйстве — около 6,6 тыс. кг молока, который, как и в ряде других региональных молочных хозяйств, сбывается на предприятия компании «Данон». Обратился Сергей Денщиков и к растениеводческому бизнесу. В его активах 23 тыс. га земельных участков, с которых в 2018 году удалось собрать 26,4 тыс. тонн зерна. В 2015 году прибыль компании составляла 72 млн руб., в 2016 и 2017 годах не превышала 2 млн рублей.

9



Алексей Шевяков

ТД «Агробизнес», «АТБ-Трейд», Чагринский маслозавод

723 млн руб.

контролируемая выручка в 2017 году

Алексею Шевякову, бенефициару холдинга «Агробизнес», основную выручку в 2017 году (331 млн руб.) принесли торговый дом «Агробизнес», торгующий пшеницей, ячменем и нутом, а также аффилированная ему компания «АТБ-Трейд» (387 млн руб.), осуществляющая торговлю подсолнечником. При этом показатели чистой прибыли «АТБ-Трейда» и ТД «Агробизнес» в 2016-2017 годах не превышали нескольких тысяч рублей.

В 2018 году Алексей Шевяков, скорее всего, заработает меньшую сумму. Как пояснили «Делу» в компании «Фруктов», которую также контролирует бизнесмен, «АТБ-Трейд» уже завершил свою деятельность. Кроме того, в 2017 году нижегородский холдинг «Русское поле» выкупил у Шевякова 75% Чагринского маслозавода. В планах предприятия — реформировать его для обеспечения кормовой базой собственных птицефабрик. Кроме того, в том же году Шевяков был вынужден отказаться от развития своего ягодного проекта, в который он планировал инвестировать около 115 млн руб. По словам собеседников «Дела», ему не удалось получить под проект кредит в «Россельхозбанке».

ТАТЬЯНА СЫРОВА:

«Экожизнь — основа благополучия каждого»



Как переломить сложную экологическую ситуацию в Самарской области, сформировав долгосрочный тренд на экологическое сознание ее граждан, «Делу» рассказала руководитель коттеджного поселка «Моя Ильинка» Татьяна Сырова.

Тема экологии сегодня актуальна, как никогда. С одной стороны, каждый из нас обладает экомышлением и понимает, что необходимо заботиться об окружающей среде. Но также очевидно, что для того, чтобы заботиться о планете, необходимо, чтобы была создана специальная среда для создания этой экосистемы. При этом нужно учитывать, что нравственность, к сожалению, перешла в поле индивидуальности: каждый сам решает, делать ли какие-либо шаги по сохранению окружающей среды или нет. Мы за экомышление, ведь сама суть загородной жизни его предполагает. И именно загородная жизнь дает то, без чего экомышление не может реализовываться в действия — гармонию взаимодействия инфраструктуры и самого человека.

Экожизнь — это возможность побыть

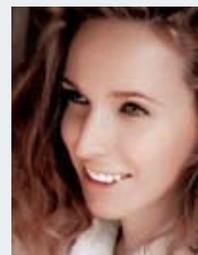
наедине с собой. И наш поселок — это уникальное экоместо не только по своему местоположению: мы формируем экосистему внутри поселка. К сожалению, этот процесс достаточно сложный — нет четких сформированных механизмов, но мы уже сделали уверенные первые шаги на пути к этому. Например, мы обрабатываем дороги от снега песком, а не химией, чтобы не причинять вреда участкам наших жителей. Индивидуальные очистные системы канализации каждого дома полностью изолированы, что наносит минимальный ущерб пластам земли. На всех дорогах поселка имеются урны и установлены специальные боксы с мешочками для уборки за домашними животными, а вывоз мусора проходит систематично и организовано. Периодически мы и вовсе всем поселком спасаем представителей природы, случайно попавших к нам в гости (совёнка, выпавшего из когтей ястреба, или утят, оставшихся без мамы).

Организация жизни за городом однозначно предполагает создание своей экосистемы, но ее можно и легко разрушить. Мы пошли по принципу «создать и сохранить». Важнейшими звеньями экосистемы являются наши жители, которые очень внимательны к окружающей среде.

Надежда Кротова, жительница нашего поселка — человек, который превзошел всех нас в теории, а самое главное, в практике ведения экологичного образа жизни — согласилась предоставить информацию, которая будет полезна для всех, кто хочет сделать первые шаги в этом направлении. Наш опыт можно экстраполировать и на городские микрорайоны: мы будем создавать доступную инфраструктуру для поддержания экологического благополучия, и тренд развития экосознания граждан переломит сложную экологическую ситуацию в регионе.



Комментарий



НАДЕЖДА КРОВОТА

Instagram: @nadya_krotova

эко-эксперт,
жительница поселка
«Моя Ильинка»:

— Понимание экологической ситуации и влияния на нее человечества формировалось внутри меня на протяжении нескольких лет и стало осознанным выбором. Сначала я купила холщовую сумку и перестала брать пакеты в магазине, затем изучила информацию о том, как утилизировать органические отходы, и сделала компостную яму во дворе своего дома. Также узнала пункты приема мусора на переработку и сортирую вторсырье. Все начинается с мелочей: вы можете заменить химические средства для уборки дома на натуральные (сода, сухая горчица, лимон и уксус). В нашем поселке поддерживается позиция экомышления и создается уникальная внутренняя экосреда. Одна из самых удивительных последних новостей — в поселке запланирована установка контейнера для сбора батареек, откуда они будут отправляться в специальные пункты приема опасных отходов. Мне очень приятно осознавать, что там, где я живу, заботятся об окружающей среде! Уверена, что это только начало, и совсем скоро мы сможем сказать, что «Моя Ильинка» — первый поселок, который ответственно подходит к экологической ситуации.

С полным списком рекомендаций на тему того, как начать экологический образ жизни, составленным Надеждой Кротовой, можно ознакомиться на официальном сайте нашего поселка ilyinka63.ru, а также на странице Надежды в Instagram.

А «Моя Ильинка» будет продолжать совершенствовать внутреннюю экосреду поселка, чтобы и дальше объединять людей, обладающих искренним желанием жить в гармонии с собой и окружающим миром.

Игроки

СКОРПИОНЫ ДЕНИСОВА

ГОДОВОЙ ОБОРОТ КОМПАНИЙ «БЕЗЕНЧУКСКОГО КОРОЛЯ» ОВОЩЕЙ ПРЕВЫСИЛ ПОЛМИЛЛИАРДА РУБЛЕЙ

Владимир Денисов, бенефициар группы компаний «Самарские овощи», бизнесмен непубличный. Вот уже более

10 лет о любых событиях вокруг его бизнеса, в том числе о личной роли Денисова в его развитии, в СМИ рассказывает исполнительный директор группы Сергей Калмыков. Сам Владимир Денисов крайне редко появляется на публике, разве что рядом с губернаторами. Семейный бизнес одного из богатейших агробаронов региона, которого в народе называют «безенчукским королем», любит тишину. Понятно почему: группа компаний Денисова — крупнейшая и одна из самых прибыльных в Поволжье по выращиванию овощей, ее земельный банк насчитывает более 5,5 тыс. га пашни, около половины которых отдано под картофель. Уже несколько лет назад без участия бизнеса Денисова Самарская область стала девятой в России по объемам поставок картофеля.

СЕМЕЙНЫЙ БИЗНЕС

«Скорпион» — флагман ГК Владимира Денисова по уровню доходов — вырос из фермерского хозяйства, созданного им вместе с женой Татьяной на 300 га земли еще в начале девяностых. Супруги с переменным успехом выращивали овощи. Довольно скоро ставка была сделана на производство картофеля, успех стал более постоянной со-

ставляющей их работы. В группу компаний «Самарские овощи» хозяйство «Скорпион» Денисов начал превращать во второй половине «нулевых».

Сегодня инфраструктуру бизнеса «Самарских овощей» составляют три производственные базы по хранению и предпродажной подготовке продукции; складские помещения овощехранилищ единовременного хранения на 140 тыс. тонн; собственный распределительный центр с холодильным оборудованием, устройствами для мойки и фасовки, предпродажной подготовки; производственные линии по отгрузке до 600 тонн продукции ежедневно.

В качестве торгового подразделения ГК Владимира Денисова позиционируется зарегистрированная в 2009 году компания «Самарские овощи», обороты

которой в 2017 году составили 6 млн рублей. Всего за время своего существования «Самарские овощи» принесли Денисову чуть более 30 млн рублей выручки. Год спустя на имя сына Владимира Денисова была зарегистрирована еще одна торговая компания — «Мария».

Под руководством Антона Денисова она стабильно показывает 3-4 миллиона ежегодного оборота.

Гораздо более доходной стала также находящаяся в собственности Антона Денисова с 2012 года компания «Весна».

Специализирующаяся на выращивании картофеля «Весна» уже в 2013 году показала выручку 109 млн руб. при 96 млн рублей чистой прибыли. Всего к 2017 году «Весна» принесла семье Денисовых более полумиллиарда дохода и более 380 (!) млн рублей чистой прибыли.

В тот же период ГК



«ВЕСНА» ПРИНЕСЛА ДЕНИСОВЫМ БОЛЕЕ **380 (!) МЛН РУБ.** ЧИСТОЙ ПРИБЫЛИ В 2017 ГОДУ

фото: Дмитрий Бураков

КЛУБНИ МИЛЛИОНЕРА
Владимир Денисов — крупнейший поставщик картофеля в Самарской области



Денисова приросла еще одним растениеводческим активом — компанией «Самарский виноград». Учредителем фирмы стала дочь Владимира Денисова Мария Зуйкова. Предприятие выращивает столовый виноград, используемый для производства вина, сортов «кодрянка», «августин», «аттика» на 3,5 млн рублей ежегодно.

ПЛАТИТЬ И СТРОИТЬ

В 2012 году ГК «Самарские овощи» пополнилась компанией «Агромелиострой», осуществляющей строительство овощехранилищ и реконструкцию мелиоративных систем. Спустя год вокруг новой структуры Владимира Денисова разразился скандал. В 2013 году на Безенчукской овощебазе во время сварочных работ, которые вели специалисты «Агромелиостроя», произошел пожар. Спустя два года после события компания «Скорпион» обратилась в арбитраж с иском к родственной структуре о взыскании более 180 млн рублей в качестве компенсации причиненного пожаром вреда. Эксперты предрекали, что исходом процесса станет контролируемое бан-

14

Владимир Денисов

ГК «Самарские овощи»

545 млн руб.

контролируемая выручка в 2017 году

кротство строительной компании. Однако по решению суда «Агромелиострой» обязали выплатить «Скорпиону» менее 70 млн рублей, инцидент был исчерпан, компания продолжала работать с ежегодными оборотами до 200 млн рублей. Лишь в 2017 году выручка «Агромелиостроя» резко сократилась до восьми миллионов.

ДВА СКОРПИОНА

Строительство, виноделие, торговые компании, скорее, попутные направления развития безенчукской группы. Основным источником дохода семьи

Денисовых остается «Скорпион», год от года улучшающий свои финансовые показатели. Показатели выручки и чистой прибыли предприятия в 2017 году достигли 413 и 42 млн рублей соответственно. Прирост выручки 2017 года по отношению к 2016-му составил 12,86%. Росту способствовала рекордная урожайность картофеля в 2017 году. Она составила 315 ц/га. Для сравнения: в 2016 году в Самарской области собирали в среднем 200-250 центнеров с гектара.

В апреле прошлого года в Безенчукском районе Самарской области зарегистрирована еще одна компания «Скорпион». Собственником стал некий Игорь Лесных. Заявленная при регистрации основная деятельность нового «Скорпиона» идентична профилю старейшего предприятия Денисова. Получить комментарии Владимира Денисова о проходящей в группе реструктуризации «Делу» не удалось. Какие результаты покажет новый «Скорпион»? Станет известно уже этой осенью. **D**

- Анна Верхоглядова

Игроки

КОЛЛАЙДЕР ОЛОВЕНЦЕВА

КАК ФИЗИК-ТЕОРЕТИК ПОДНЯЛСЯ НА АГРАРНОЙ ПРАКТИКЕ

Д

ебютант рейтинга «Дела» — столичный физик Иван Оловенцев — помимо части Большечерниговского хле-

боприемного предприятия сегодня контролирует две растениеводческие компании (СК «Апикс» и «Скампаева Агро»). Агробизнес Оловенцев развивает с начала 2000-х, променяв удовольствия теоретической физики на радости практического сельского хозяйства. В 80-х он окончил Московский физико-технический институт. До перестройки работал на ускорителе элементарных частиц в городе Портвино Московской области. После ушел в бизнес. В том числе работал два года коммерческим директором на Оренбургском маслоэкстракционном заводе. «В начале 2000-х я познакомился с местными аграриями в Большечерниговском районе. Решил здесь открыть агробизнес. Для это-

го как точку старта выкупил долю в Большечерниговском хлебоприемном предприятии», — вспоминает в беседе с «Делом» Иван Оловенцев.

КОЛОСОК К КОЛОСКУ

В Самарской области Оловенцев познакомился с местным бизнесменом Владимиром Сыроевым, собственником ряда небольших районных сельскохозяйственных компаний, в том числе СК «Апикс», «Скампаева Агро». В 2017 году, после смерти Сыроева, компании перешли Оловенцеву. На каких условиях, бизнесмен уточнить отказался.

В активах СК «Апикс» и «Скампаева Агро» сегодня 11 тыс. гектаров земли. Основные культуры, которые приносят доход, — подсолнечник и пшеница. Подсолнечник продается преимущественно на Безенчукский маслоэкстракционный завод, а также на другие заводы за пределами региона. Пшеница — в пределах страны, напрямую покупателям, реже — через посредников.

«Таких рекордов по урожаю, как в 2017 году, не было очень

давно», — объясняет рост финансовых результатов компаний Оловенцев. Сказался урожай и на прибыльности. В 2017 году компании бывшего физика показали совокупную прибыль 33 млн рублей. Наилучшие результаты у «Скампаева Агро» (14 млн руб.) и Большечерниговского хлебоприемного предприятия (19 млн руб.). Еще в 2015 году они демонстрировали убыток, который в общей сложности составлял 5 млн рублей.

ЗАГАД НЕ БОГАТ

По словам Ивана Оловенцева, 2018 год завершился менее удачно. Из-за засухи и сокращения посевных площадей почти вчетверо сократился сбор зерновых культур. Упали урожаи подсолнечника. Снизилась по сравнению с 2017 годом на 10-15% цены на подсолнечник и почти в три раза — на нут. Подорожало топливо. «Аграрии в будущем смотрят с неуверенностью. Никто не знает, что будет весной», — без оптимизма говорит Оловенцев. ▢

- Семен
Безгинов



28

Иван Оловенцев

СК «Апикс», «Скампаева Агро»,
Большечерниговское
хлебоприемное предприятие

307 млн руб.

контролируемая выручка в 2017 году

Игроки

ОТ А ДО Ю

ГДЕ И НА ЧЕМ ЗАРАБАТЫВАЮТ СОТНИ МИЛЛИОНОВ РУБЛЕЙ РАСТЕНИЕВОДЫ ИЗ КРАСНОАРМЕЙСКОГО РАЙОНА

Не надо про нас ничего писать! Я не буду ничего комментировать!» — в беседе с «Делом» Ренат Аюпов был весьма взволнован и рассказать об истории своего бизнеса отказался. Хотя рассказать Аюпову есть о чем.

Ренат Аюпов стал официальным владельцем сельскохозяйственного предприятия «Али», с которым он попадает в топ самых богатых владельцев агробизнеса «Дела» уже второй год подряд, девять лет назад. Первым руководителем и хозяином СПХ «Али», созданного в 2003 году на базе бывшего совхоза имени Куйбышева в поселке Встречном Красноармейского района, был Али Мухамеджанов. «Али» зарабатывал около 7 млн рублей в год. Резкий рост выручки (до более 21 млн рублей) пришелся на 2006 год и совпал с появлением на предприятии новых соучредителей и ростом уставного капитала. Доля Мухамеджанова в «Али» сократилась до 0,33%.

Около 6% СПХ приобрела компания «АЮ», принадлежавшая отцу Рената Аюпова Абдул-Хамиту Аюпову и Наиле Аюповой. Аюповы были к тому времени довольно известными зернотрейдерами в Красноармейском районе. «АЮ» они зарегистрировали еще в 1992 году, а к началу 2000-х их компания зарабатывала около 200 млн рублей. Доля Аюповых в СПХ «Али» росла, и в 2008 году предприятие полностью перешло под их контроль. Собственность была оформлена на имя деда нынешнего хозяина «Али» Мутоляба Аюпова. Ренат Аюпов в качестве 100-процентного собственника «Али» появился в ЕГРЮЛ в 2009 году.

С тех пор компания планомерно наращивает выручку (129 млн руб. в 2015 году и 133 млн руб. в 2017 году) и прибыль (32 млн руб. в 2015-м и 52 млн руб. в 2017 году). Стоимость чистых активов предприятия также ежегодно растет: в 2017 году



рост по отношению к предыдущему периоду составил 21,7%, а показатель превысил 290 млн рублей. «Али» выращивает пшеницу, подсолнечник, нут, кориандр, сорго, лен, просо. Элита зерновых приобретает в Безенчукском семеноводческом хозяйстве, нут, сорго — в Саратовской области. Общая площадь посевов составляет 17 800 га. Средняя урожайность зерновых в хозяйстве — 35-40 ц/га.

ТОРГ УМЕСТЕН

«Али» не единственное предприятие Аюповых. В 2009 году Ренат Аюпов зарегистрировал еще и зерноторговую компанию в столице Башкортостана Уфе, в первый же год работы показавшую выручку более 60 млн рублей и около миллиона чистой прибыли. Название компании дали традицион-

СЕРГЕЙ АРДАШНИКОВ,
директор СПХ «Али», управляет активами Аюповых

но по первым двум буквам семейной фамилии. Фирма «АЮ» торговала зерном и другой сельхозпродукцией до 2011 года, заработав

более 130 млн рублей; затем, судя по финансовым показателям, не вела хозяйственной деятельности вплоть до ликвидации. В Самаре в 2016 году Ренат и его брат Дамир Аюповы зарегистрировали еще одну зерноторговую компанию, «Азимут», завершившую год со скромным результатом 3,7 млн рублей. В том же 2016 году основной актив Аюповых вызвал вопросы у специалистов Россельхознадзора. В ходе проверки оказалось, что СПХ «Али» реализовало 879,96 т пшеницы без декларации соответствия Техническому регламенту Таможенного союза, что является нарушением правил выпуска зерна в обращение на рынке. Аюповы отделались штрафом в 30 тыс. рублей и забыли об инциденте.

Тем временем прирастал семейный бизнес и производственными активами. В 2015 году Абдул-Хамит Аюпов приобрел «Колос Поволжья», принадлежавший Владимиру Чекмареву. Предприятие обрабатывало сельхозземли в Красноармейском районе. СМИ оценивали тогда стоимость сделки в размере порядка 30 млн рублей.

Помимо возделывания земель и торговли зерном семья Аюповых около семи лет зарабатывает на рынке коммерческой недвижимости. Последовательно открывалось и закрывалось несколько юрлиц с созвучными названиями, сдающих внаем собственное недвижимое имущество. Судя по адресу проверок МЧС и других надзорных ведомств, имущество это — ТЦ «Ярмарка» в селе Красный Яр. С 2012 по 2018 год действовали два общества «Ярмарка», компании «Яр-Центр» и «Ярар». Последние работают и по сей день, принося Аюповым около 20 млн рублей ежегодно. □

— Анастасия Мурашина

50

Ренат Аюпов

СПХ «Али»

133 млн руб.

контролируемая выручка в 2017 году



Игроки

РЕСУРС ЗОЛОТОВА

КАК ЭКС-ГЛАВА БОЛЬШЕГЛУШИЦКОГО
РАЙОНА ДВА РАЗА ОДНО
ПРЕДПРИЯТИЕ СТРОИЛ

На въезде в село Мокша Большеглушицкого района в глаза бросается

яркое двухэтажное здание, окрашенное в сине-желтые тона, и не менее яркий забор. «Теперь тут и собрания с министром не стыдно проводить», — встречает корреспондента «Дела» владелец растениеводческой компании Николай Золотов. Бывший глава Большеглушицкого района Николай Золотов со своим предприятием «Степные просторы» попадает в рейтинг «Дела» самых богатых владельцев агробизнеса второй год подряд. В топ-50 по итогам 2016 года Золотов занял 27-ю строчку с выручкой 120 млн рублей. Рост оборотов компании в 2017 году составил лишь 2%.

ИЗ РУК В РУКИ

«Золотов нормальный мужик, это ж надо суметь умудриться на одном хозяйстве два раза подняться», — отзывается об экс-главе один из предпринимателей Большеглушицкого района.

Предприятие Золотова было основано в 2005 году на базе советского еще хозяйства «Зори». Год спустя Николай Золотов, став главой района, передал его в руки своего сына Виталия. «Золотов, видимо, думал, что руководить районом лет 20 будет, и продал «Зори» главе самарской компании — производителя мороженого «Сам-По» Михаилу Городнову за год до отставки», — рассказывает тот же источник «Дела».

По данным «СПАРК-Интерфакса», смена собственников на предприятии состоялась в 2010 году, «Зори» превратились в «Степные зори» и начали наращивать

выручку и прибыль. По итогам 2010 года «Степные зори» показывали порядка 20 млн рублей выручки и 4 миллиона чистой прибыли, в то время как годом ранее эти показатели не дотягивали до 10 и 0,5 млн рублей соответственно. Спустя шесть лет «Степные зори» Городнова заняли в топ-50 «Дела» 21-е место с выручкой 203 млн рублей, а в топ-100 по итогам 2017 года принесли своему владельцу 35-ю строчку рейтинга с выручкой 208 млн рублей.

В 2010 году Николай Золо-

53

Николай Золотов

«Степные просторы»

122 млн руб.

контролируемая выручка в 2017 году

тов проиграл выборы в районе Александру Грибенику и трудоустроился в Министерство сельского хозяйства Самарской области руководителем целевых программ.

«У него осталась под контролем часть «Зорь». Вернувшись в район в 2011 году, он зарегистрировал хозяйство «Степные просторы». Они встретились с Грибеником и решили обсудить свои взаимоотношения. Золотов объявил нейтралитет и предложил в будущем с Грибеником вовсе не пересекаться. Мол, Золотов не пытается ставить палки в колеса Грибенику, а тот в свою очередь не лезет в «Просторы», — рассказывает источник «Дела».

ПО СПУТНИКУ

За восемь лет 2,5 тыс. гектаров переросли в 6,4 тыс. га зерновых (ячмень, яровая пшеница, мягкая, твердая и озимая), масличных культур (подсолнечник) и кукурузы. В 2013 году «Степные просторы» Золотова закупили оборудование спутниковой системы ГЛОНАСС, которая позволяет производить наиболее точный посев и обработку зерна без участия механизатора. Были построены собственные лаборатория и хранилища зерна. «Для сегодняшнего объема наших хранилищ недостаточно. Они рассчитаны на 6 тыс. тонн одновременно. Мы разработали цикл: разместили, обработали, продали. Например, озимые: 3-4 тыс. тонн, убираем, реализовываем. Затем есть возможность разместить подсолнечник и кукурузу», — рассказывает Николай Золотов «Делу». Свою продукцию он сбывает как на внешних, так и на внутренних рынках.

Пшеница «Степных просторов» продавалась в Иран, Египет, Арабские Эмираты. Кукуруза востребована в основном сельхозпредприятиями северных областей России: Пермского края, Свердловской, Кировской, Ижевской областей. Здесь развито животноводство, но нет возможности из-за погодных условий выращивать кукурузное зерно.

Прогноз развития на долгосрочную перспективу Николай Золотов, как и большинство его коллег, дает очень осторожно. «Агробизнес насыщен рисками. В 2017 году урожай пшеницы был выше, чем в 2016-м, а цены ниже. Мы рентабельность за счет подсолнечника выровняли. Рынок непредсказуемый», — сетует Николай Золотов. □

— Анастасия Мурашина

«ЗОЛОТОВ НЕ СТАВИТ ПАЛКИ В КОЛЕСА ГРИБЕНИКУ, А ТОТ НЕ ЛЕЗЕТ В «ПРОСТОРЫ»

Игроки

ПЕРВЫЕ НА ДЕРЕВНЕ

ЧЕМ ЖИВУТ ПЕРВЫЕ В РОССИИ КОНЦЕССИОНЕРЫ В СФЕРЕ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

Самарская область первой в России заключила концессионное соглашение в сфере сельского хозяйства через процедуру рассмотрения частной концессионной инициативы. Будет создана молочная ферма на 2500 голов. Объем инвестиций — 150 млн руб., — не без скрытого восторга сообщил восьмого февраля в своем твиттере заместитель министра экономического развития и инвестиций Самарской области Олег Майоров. Язвительные замечания читателей в стиле «А что у нас с предыдущими случилось?» и «Сдохнут, как в Ульяновске!» чиновник справедливо оставил без внимания.

Информация на сайте главного управления организации торгов Самарской области о намерении компании «Домашняя ферма» взять коровники в Сызранском районе в концессию появилась в начале ноября 2018 года. Суть концессионного соглашения, согласно документу, заключалась в том, что компания обязуется реконструировать молочную ферму на 800 голов с телятником на 1774 головы и с доильным отделением.

Владельцы «Домашней фермы» Вадим Панфилов и Александр Щербачев в прошлогоднем проекте «Дела» заняли 36-ю и 37-ю строчки в топ-50 самых богатых владельцев агробизнеса. Тогда их «Домашняя ферма» принесла им по 83 млн рублей и 52 миллиона чистой прибыли.



СОЗДАТЕЛЬ
«Домашнюю ферму»
организовал
Алексей
Ненашев

и Алексей Ненашев, оставив Щербачева и Панфилова равноправными владельцами фермы. Выручка

компании тогда составляла 83,2 млн рублей, а чистая прибыль — 63,3 млн. Однако Алексея Ненашева продолжали называть аффилированным с фермой лицом.

Вскоре помимо растениеводческих активов в Кинель-Черкасском районе «Домашняя ферма» обзавелась животноводческим комплексом в селе Жигули Ставропольского района, где развивала молочное направление разведения КРС. Еще одним животноводческим активом «Домашней фермы» была арендованная производственная площадка ГУП «Усинское». Кроме того, перешел под управление «Домашней фермы» и Сызранский колхоз «Родина», земли которого служили кормовой базой для «Усинского».

СУДНЫЙ ДЕНЬ

С конца 2014 года для «Домашней фермы» начались беспокойные времена. Компания погрязла в судебных исках. СМИ то и дело объявляли о новом арбитражном деле, где «Домашняя ферма» выступала в

ПОД КРЫШЕЙ ДОМА

«Домашнюю ферму» создали в 2011 году в Кинель-Черкасском районе Самарской области известные представители сельскохозяйственного бизнеса владельцы СХП «Нота» Александр Старков и Алексей Ненашев. Старков изначально контролировал 50% ее капитала. Партнерами Старкова по бизнесу выступали Александр Щербачев (16,67%), Алексей Ненашев (16,67%) и Вадим Панфилов (16,66%).

Уже спустя два года Старков вышел из состава учредителей, его пакет был поровну разделен между остальными собственниками. Спустя несколько месяцев официально дистанцировался от компании

ЗА ДВА ГОДА «ДОМАШНЯЯ
ФЕРМА» ВЫСТУПАЛА
ОТВЕТЧИКОМ В АРБИТРАЖЕ 13 РАЗ

**ПОЛНЫЙ БИДОН**

Первая взятая в концессию молочная ферма требует 150 млн руб. инвестиций

качестве ответчика. Была замешана ферма и в громком скандале с банкротством банка «Приоритет». Незадолго до банкротства банка «Домашняя ферма» внутренней проводкой оплатила собственный кредит в размере порядка 10 млн рублей, эта операция была оспорена конкурсным управляющим кредитного учреждения. В 2015 году в суд обратилась компания «Мехмонтаж» с взысканием долга более 82 млн рублей за выполненные ремонтные работы на животноводческом комплексе в селе Жигули.

За последние два года «Домашняя ферма» в качестве ответчика участвовала в арбитраже 13 раз. Общая сумма требований долгов по подрядам и кредитам — около 14 млн рублей. Последний иск датируется 7 февраля 2019 года — компания «Смазочные материалы» взыскивает с фермы 177 тыс. рублей по договору поставки. Получить ком-

ментарии от «Домашней фермы» о ситуации, сложившейся в компании, и о том, как она отразится на развитии первого в России концессионного проекта в сфере сельского хозяйства, «Делу» не удалось.

В администрации Кинель-

Черкасского района о «Домашней ферме» отзываются крайне недружелюбно. «Руководство компании уже давно не выходит с нами на связь. Они имеют большие долги. Скрываются от кредиторов», — делится с корреспондентом «Дела» представитель Кинель-Черкасской администрации.

Тем не менее анализ финансовых показателей «Домашней фермы» не предвещает катастрофы. Кредиторская задолженность компании действительно весома, в 2017 году она составила 183 млн рублей. Показатели чистой прибыли несколько сократились — до 31 млн рублей с 52 миллионов в 2016 году. Однако обороты фермы продолжили расти. В 2017 году Щербачев и Панфилов заработали на своей ферме на 20% больше, чем по итогам 2016 года. Сколько принесет их новая ферма? ▢

— Анна Верхоглядова

60 61

**Вадим
Панфилов
Александр
Щербачев**

«Домашняя ферма»
204 млн руб.

контролируемая выручка в 2017 году
в равных долях



ПОДКЛЮЧАЮТ СЫЗРАНЬ

Самарский речной порт расширяет инфраструктуру для хранения и перевалки зерна



Увеличение объема производства зерновых культур в Самарской области по итогам последних нескольких лет создало предпосылки к развитию экспорта зерна. В настоящее время в регионе существует дефицит мощностей для хранения, перевалки и транспортировки зерна как водным, так и железнодорожным транспортом.

В течение 2018 года с помощью инфраструктуры Самарского речного пор-

та сторонними организациями было доставлено и перевалено на водный транспорт более 50 тысяч тонн зерна с региональных сельхозугодий. В 2019 году ожидается, что зерно добавится к списку основных видов грузов, используемых для перевалки через АО «Порт-Самара»: песок речной, песок обогащенный, щебень различных фракций, техническая соль, а также металлолом, металлопрокат.

В настоящее время предприятие разрабатывает комплексную программу развития, заключающуюся в модер-

низации основных средств, расширении материально-технической базы, снижении издержек, диверсификации рисков, обусловленных текущим месторасположением, и формировании новых логистических узлов. «В данный момент одним из наших приоритетных направлений является развитие собственного Сызранского филиала и создание на его территории современного мультимодального транспортно-логистического комплекса с возможностью приемки, хранения и перевалки зерна с железнодорожного, автомобильного, судоходного транспорта и дальнейшей транспортировки до конечного потребителя, в том числе на экспорт», — комментирует руководитель АО «Порт-Самара» Дмитрий Лукьянов.

По информации компании, выбор места обусловлен тем, что Сызрань исторически является крупным транспортным узлом России. Из этого пункта железнодорожные линии расходятся в шести направлениях, что дает возможность принимать и отгружать грузы как с севера на юг, так и с востока на запад нашей страны. Порт Сызрань — ближайшая точка перегрузки в Самарской области относительно Московского региона при транспортировке грузов по маршрутам: Индия, Иран, Астрахань, Сызрань, Москва.



В настоящее время водные транспортные пути Сызранского речного порта позволяют принимать суда системы река-море, на его территории имеются развитые подъездные коммуникации, погрузо-разгрузочные комплексы. Основными видами деятельности порта являются оказание услуг по погрузо-разгрузочным работам, складированию транзитных грузов: инертных материалов и металлопроката, перевалке грузов смешанного железнодорожно-водного сообщения, погрузка и выгрузка вагонов.

Данная территория привлекательна и наличием прямого выхода на автомобильную трассу федерального значения М5. К тому же здесь в ближайшее время начнется строительство автомобильного моста через Волгу в районе села Климовка, подъездные пути к которому пройдут в непосредственной близости от Сызранского речного порта. В перспективе через данный транспортный узел могут пройти транспортные коридоры в рамках реализации таких глобальных проектов, как «Один пояс — один путь» (Европа — Китай) и «Север — Юг», соединяющий Россию с Ираном и Индией. Месторасположение порта в Сызрани также дает возможность более чем в два раза увеличить существующую территорию путем присоединения прилегающих свободных земель, находящихся в федеральной собственности.

Комментарий



**ДМИТРИЙ
ЛУКЬЯНОВ,**

*руководитель
АО «Порт-Самара»:*

— В целях повышения логистического потенциала и, как следствие, увеличения объема реализации сельскохозяйственной продукции в Самарской области АО «Порт-Самара» планирует и дальше развивать данное направление, в планах предприятия — увеличение площади закрытых складов, модернизация существующей инфраструктуры для перевалки зерна на водный транспорт.



Это позволит существенно расширить инфраструктуру порта: увеличить протяженность железнодорожных путей, продлить причальную стенку, а также разместить на его территории современные терминалы по круглогодичному хранению и перевалке сельхозпродукции и металлопроката. По мнению авто­ров проекта, его реализация позволит увеличить грузооборот сельхозпродукции Самарской области за счет перевалки зерна, доставленного из соседних регионов ПФО — Саратовского и Ульяновского, а также откроет доступ к водным торговым путям Пензенской области и Республики Мордовия. По данным АО «Порт-Самара», в настоящее время успешно проведены переговоры с крупными потенциальными инвесторами о строительстве современного зернового терминала и расширении инфраструктуры порта в Сызрани. Этот проект также находится на рассмотрении в правительстве Самарской области.

Созрели для системы

В 2018 году Самарской речной порт поднял вопрос о включении в государственную целевую программу «Развитие транспортной системы РФ» проекта по проведению капиталоемких работ в акватории Сызранского порта. Федеральное софинансирование проекта необходимо в целях расширения водного канала и создания возможности причаливания судов с большей грузоподъемностью, для этого требуется провести комплекс путевых работ на подходном судоходном канале. В частности, увеличить его ширину с существующих 50-70

м до 100 м, а глубину — с 3,4 м до 4,5 м. По мнению Дмитрия Лукьянова, реализация данной стратегии приведет к существенному увеличению грузооборота — до более 3 млн тонн, к созданию пассажиропотока до 200 тысяч человек в год, а также будет способствовать возрождению водного туризма в регионе, создаст дополнительные рабочие места и придаст импульс экономическому развитию г.о. Сызрань и Самарской области. «Все это сделает регион максимально экономически привлекательным и конкурентным для интеграции в современные транспортные коридоры», — уверен он. 

СПРАВКА

Сызранский речной порт является филиалом АО «Порт-Самара» с 1995 года, расположен на правом берегу Саратовского водохранилища.

Общая территория порта Сызрани — 9 га.

Грузовые причалы имеют полезную длину 330 м.

Порт оснащен специальной техникой: 8 порталных кранов грузоподъемностью 10 и 16 тонн, экскаваторы и погрузчики.

На территории порта расположены открытые склады и карты для намыва песка общей площадью более 39 тысяч квадратных метров. К причалам и складам подведены железнодорожные пути и автодороги.

За 2016-2018 годы грузооборот Сызранского речного порта составил около 600 тысяч тонн.



Проекты

ЦЫПОЧКИ САФИНА

БЛИЗКИЕ МУЭДЗИНУ И ИМАМУ САМАРСКОЙ МЕЧЕТИ БИЗНЕСМЕНЫ ВЫКУПИЛИ ПТИЦЕФАБРИКУ РАЗОРИВШЕГОСЯ ХОЛДИНГА «ЦЫПОЧКА». ЧТО ДАЛЬШЕ

Интерьер офиса «Амар Групп», расположившегося в отдельно стоящем трехэтажном здании на самарской

окраине, ожидаемо блистает традиционными для ислама зелеными красками, между кабинетами деловито снуют женщины в хиджабах, а на этикетке шоколада, предлагаемого посетителям к кофе, надпись: «Соответствует стандартам «Халляль». Генеральный директор «Амара» Раиф Сафин встречает гостей

не просто как глава компании, но и как представитель Международной ассоциации исламского бизнеса, одного из организаторов Всемирного дня «Халляль» — 2019 в Самаре. 31-летний Раиф Сафин — человек в свои годы уже достаточно известный в исламском мире не только Самары. Он угощает самарской

халяльной колбасой известного российского бизнесмена Исмагила Шангареева в его доме в ОАЭ, пишет письма послу Саудовской Аравии в РФ. Куда менее известно, чьи интересы на самом деле представляет глава «Амар Групп», возникшей из ниоткуда в прошлом году в качестве неожиданного покупателя Обшаровской птицефабрики разорившегося холдинга «Цыпочка», принадлежавшего семье Бориса Волкова. Купив обшаровскую фабрику, новоявленная «Амар Групп» заявила о баснословных инвестициях сингапурских инвесторов и планах экспорта своей халяльной продукции по всему мусульманскому миру. Кто за ней стоит?

ИСТОК

Раифу Сафину еще не было и двадцати, когда он начал торговать в маленькой лавке при Самарской исторической мечети. Расторопность и предприимчивость молодого человека были замечены имамом мечети Авхадетдином Канюкаевым и председателем совета мечети, известным бизнесменом Усманом Илингиным. Когда в 2009 году по адресу мечети было зарегистрировано ООО «Группа компаний «Халяль продукт Самара», вопрос о том, кого назначить руководителем, решился, наверное, без труда. Директором стал Сафин, а в состав учредителей вошли Усман Илингин, Наиль Исямбаев и Миннегель Канюкаева. В какой степени родства состоят Миннегель и Авхадетдин Канюкаевы, в беседе с «Делом» Сафин не уточнил, как и не пояснил, отразилась ли на работе первой возглавляемой им компании скандальная история, разгоревшаяся тогда вокруг места ее дислокации.

Около десяти лет назад Авхадетдин Канюкаев и Анас Сарваров попали в поле зрения Управления ФСБ по Самарской области в связи с распространением экстремистской литературы среди прихожан Самарской исторической мечети. «Канюкаев и Сарваров распечатали листовки с интернет-сайта, признанного судом на основании соответствующих экспертиз ресурсом с экстремистским контентом. Сайт закрыли, листовки изъяли», — рассказывает источник «Дела» в пра-



shangareev.com

воохранительных органах. Прокуратура Самарского района провела проверку, итогом которой стало предостережение прокурора имама Канюкаева о недопустимости нарушения закона. «Не был доказан их умысел к распространению экстремистской литературы. Они взяли ее из открытого источника и как бы не догадывались, что ее содержание запрещено к распространению. Пожурили их да отпустили с миром», — вспоминает источник «Дела». Канюкаев, Сарваров и Сафин продолжили деятельность в исторической мечети. Каждый в своем качестве.

Группа компаний «Халяль продукт Самара» стала оператором магазина продуктов стандарта «Халяль» при исторической мечети. В первый год своего существования она заработала чуть более 1,7 млн рублей. Следующее раскрытие финансовых показателей компании произошло лишь по итогам 2012 года. Тогда ГК показала выручку 28 тыс. рублей. Затем информация о доходах не раскрывалась до 2016 года, когда «Халяль продукт Самара» принесла собственникам 5,5 млн рублей выручки и 371 тыс. рублей чистой прибыли.

Параллельно с управлением магазином будущий глава «Амар

ОДИН ЗА ВСЕХ

Раиф Сафин — единственное публичное лицо «Амар Групп»

Групп» Сафин предлагал на своей страничке в социальной сети «комплекты говорящих ручек, читающих Коран» по цене около четырех тысяч рублей, рекламу в исламских периодических изданиях и хадж-туры от компании туроператора из Набережных Челнов «Хадж фонд», которую сам Сафин называл благотворительным фондом, стоимостью от 80 до 150 тыс. рублей. На сайте компании «Хадж фонд» Раиф Сафин указан в качестве инструктора, уполномоченного сопровождать и организовывать паломников. К работе в «Хадж фонде» Сафин приступил практически с момента его основания, с 2011 года. К слову, челнинская компания «Хадж фонд» в прошлом году была лишена аккредитации и задолжала своим клиентам, по разным оценкам, от 20 до 60 млн рублей, предложив хаджи в качестве компенсации организовать хадж-туры посредством других операторов в 2019 году.

АМАР

К 2013 году организация хадж-туров и продажа ручек отошли на второй план. Группа компаний вокруг «Халяль продукт Самары» начала расширяться.

В 2013 году брат муэдзина Самарской исторической мечети Анвар Сарваров и несколько его партнеров (Зейнаб Ахмедова, Игорь Смирнов, Татьяна Чернышкова) в равных долях зарегистрировали ГК «Халяль оптрейд», компания показала незначительную выручку и уже спустя год была ликвидирована. Однако в том же 2013 году Сарваров, Ахмедова и Чернышкова, уже без Смирнова, зарегистрировали компанию с почти таким же названием — ООО «ГК «Халяль трейд». В 2016 году компания перешла во владе-

«НЕ БЫЛ ДОКАЗАН ИХ УМЫСЕЛ
К РАСПРОСТРАНЕНИЮ
ЭКСТРЕМИСТСКОЙ ЛИТЕРАТУРЫ.
ПОЖУРИЛИ И ОТПУСТИЛИ»



ние в равных долях Анвару Сарварову и Зейнаб Ахмедовой. Тогда же фирма показала лучший финансовый результат — 90 млн рублей выручки. Всего же с 2014 по 2017 год обороты группы составили 235 млн рублей при официальной чистой прибыли менее миллиона.

В 2014 году Анас Сарваров и Раиф Сафин вместе с Асланбеком Абдрахмановым стали совладельцами торгового дома «Дары Подворья». Финансовые показатели ТД, который возглавил муэдзин Сарваров, раскрыты лишь в 2016 году — 2 млн рублей выручки при 100 тыс. руб. прибыли. В 2017 году обороты компании едва дотянули до полумиллиона рублей. Вторая организация лишь в первый год работы раскрыла информацию о незначительной выручке.

В 2017 году владельцем ГК «Халляль трейд», зафиксировавшей выручку на уровне 90 млн рублей, озарила новая бизнес-идея, и компания превратилась в холдинг «Амар Групп», который быстро прирос новыми юрлицами. Раиф Сафин совместно с Анасом Сарваровым и Рамилем Загидуллиным зарегистрировали фирму по торговле овощами и фруктами «Амар фрэш», а также специализирующуюся на

торговле медицинскими изделиями «Амар медикал Ко». Сама «Амар Групп» вместе с компанией из Ташкента «ТСМ Мега» вошла в состав учредителей новой фирмы по оптовой торговле фруктами и овощами «ТСМ Трейд». Деятельность новых компаний группы Раиф Сафин оставил в разговоре с «Делом» без комментариев.

Однако главным приобретением новоявленного холдинга стала обанкротившаяся Обшаровская птицефабрика в знаменитой «Цыпочке» бизнесмена Бориса Волкова. «Амар» купил ее весной прошлого года у вдовы Бориса Волкова Менири Сафиной, родство с которой Раиф Сафин отрицает. «Амар Групп» стали принадлежать 50% Обшаровской птицефабрики, оставшаяся часть актива в равных долях распределена между некоей Натальей Стуловой и Русланом Шайхметовым, возглавившим фабрику. Покупка знаменитой некогда «Цыпочки» из Обшаровки» широко освещалась в СМИ, анонсировался инвестиционный план «Амар Групп» по реконструкции и развитию фабрики, предполагаемый объем инвестиций озвучивался на уровне 1,5 млрд рублей. В конце 2018 года холдинг «Амар Групп» стал учреди-

АВТОРИТЕТ

Сафин (крайний слева) надеется на одобрение проекта от известного в исламском мире бизнесмена Исмагила Шангареева (в центре)

телем компании «Амар агро инвест». «Возможно, это юрлицо создавалось как раз для реализации инвестиционного плана», — предполагает собеседник «Дела», знакомый с ситуацией.

ЦЫПОЧКИ

«Они тут инвестора, готового реконструировать фабрику, водили, из какого-то сингапурского банка, якобы в апреле должны начать работать, но что-то больше не появляются, на связь не выходят», — рассказывает «Делу» источник в администрации Приволжского района. Будущее обшаровского актива «Амар Групп» пока туманно. Впрочем, как и других громко заявленных проектов холдинга.

Осенью прошлого года в «Амар Групп» рассказывали «Делу» о зарегистрированных ТМ для экспорта — «Дары подворья» и Samara, первыми странами экспорта под этими марками стали Казахстан и Киргизия. Холдинг анонсировал не только реконструкцию фабрики в Обшаровке, но и приобретение работающей птицефабрики. Широко были презентованы в СМИ планы экспорта в Катар, Кувейт, Йемен, Бахрейн, ОАЭ и Саудовскую Аравию. Однако ни поставщиков, ни объемов поставок сырья и экспорта готовой продукции, ни производственных показателей, ни сумм инвестиций, ни сроков реализации проектов Раиф Сафин до сих пор так и не уточнил.

Среди контрагентов «Амар Групп» «Дело» обнаружило лишь одного предполагаемого поставщика сырья для холдинга — птицефабрику «Башкирский бройлер». В телефонной беседе с корреспондентом «Дела» на фабрике отказались озвучить объемы отгружаемой «Амар Групп» продукции.

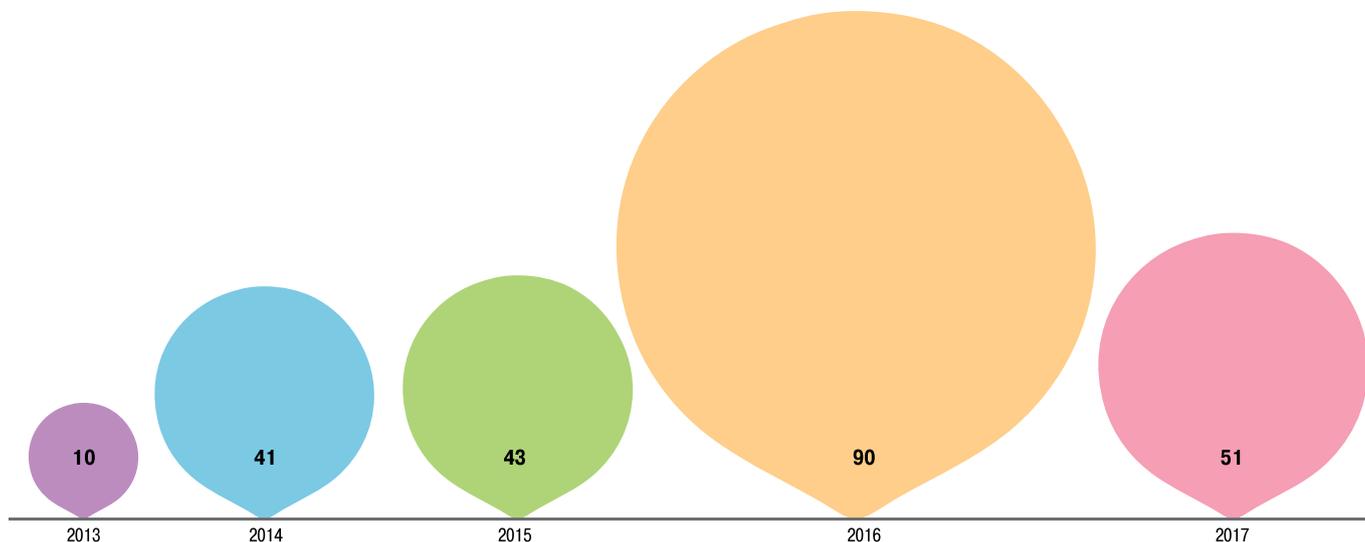
Участники рынка отзываются о компании весьма сдержанно и на условиях анонимности. «Они берут у нас сырье и готовую продукцию, но в очень небольших объемах, более о них нам сказать нечего», — коротко прокомментировали на одном из мясокомбинатов Самар-

«В АПРЕЛЕ ДОЛЖНЫ НАЧАТЬ РАБОТАТЬ, НО ЧТО-ТО ПРОПАЛИ, НА СВЯЗЬ НЕ ВЫХОДЯТ»

DELO ДЕЛО НАДУВНОЕ

Доходы единственной раскрывающей выручку компании в группе Сафина холдинга «Амар Групп» сократились

Выручка, млн руб.



Источник — «СПАРК-Интерфакс»

ской области, работающих по стандарту «Халяль». «Они нам предлагали участие в МАИБ и во Всемирном дне «Халяль» осенью, но без каких-то определенных условий. Да и какие условия?! Они же сами тоже участники, это же правительство организует. А у них все одни проекты! Не знаю, что там экспортируют, что они производят? Покупают только у других. Вилами на воде...» — говорит другой самарский представитель индустрии «Халяль».

Хорошо знакомы с «Амар Групп» в самарском представительстве Российского экспортного центра, где предпринимателям на безвозмездной основе помогают планировать

и осуществлять внешнеторговую деятельность. «Эта компания очень быстро и усердно учится, участвует в семинарах. Замотивированные, грамотные клиенты! «Амар Групп» успешно прошла сертификацию на соответствие знаку «Сделано в России» и внесена в реестр добросовестных экспортеров», — говорит руководитель обособленного подразделения РЭЦ в Самаре Елена Плотнова. Осуществляет ли «Амар Групп» экспортные поставки и в каких объемах, в РЭЦ уточнить отказались. Не удалось получить ответ на этот вопрос и у руководителя представительства МАИБ по Самарской области, главы Самарского

хлебозавода №2 Рината Файзутдинова, советником которого является Раиф Сафин. Телефон Файзутдинова не отвечал.

В январе твиттер первого заместителя председателя правительства Самарской области Виктора Кудряшова сообщил о проведении в 2019 году на территории региона Всемирного дня «Халяль». Возможно, в рамках этого мероприятия «Амар Групп» выйдет на большую мировую арену?

Пока на многочисленных АПК-ресурсах встречается масса объявлений с контактами Раифа Сафина подобного содержания: «Бараньи черева Халяль. Строго. Интересно в больших объемах-мелкие не предлагать. Необходима наличия сертификатов, наличия товара. Мои условия: - готовность принять у вас на производстве наших представителей для обсуждения поставок, проверки соответствия продукции стандартам Халяль» (орфография и пунктуация автора сохранены). **D**

- Виктория Петрова



НОВЫЙ ИНТЕРФЕЙС

От читающих ручек к высокому полету обратились иллюстрации в соцсетях Сафина

Рынок

ХЛЕБА НАЛЕВО

ЧЬИ ЗАКРОМА САМАРСКИЕ ЭЛЕВАТОРЫ ПОПОЛНИЛИ НА 1,5 МЛРД РУБЛЕЙ

С дефицитом мощностей по хранению зерна Самарская область сталкивается едва ли не каждый урожайный год. Сменяющиеся главы региона друг за другом требуют, чтобы элеваторов в области было все больше. Но собственники бизнеса не спешат: инвестиции измеряются сотнями миллионов, а рентабельность и риски совсем непростые. Сегодня в Самарской области работают 22 элеватора и хлебоприемных предприятия. Их совокупный оборот в 2017 году составил 1,5 млрд рублей, а общая чистая прибыль превысила 210 миллионов. Это рекордный для самарских зернохранилищ результат за последнее десятилетие. Одной из причин резкого роста выручки стал богатый урожай 2017 года. Тогда в регионе было собрано более 2 млн тонн зерновых. Для сравнения: в 2015 году собрали 1,2 млн тонн, в 2018-м – 1,7 млн тонн. Кто заработал больше всех?

ВЛАСТЕЛИНЫ ЗЕРНА

Сражения за контроль над элеваторами шли с конца 90-х. К 2003 году единственным привлекательным с точки зрения состояния, логистики и востребованности у сельхозпроизводителей элеватором, не попавшим под контроль какой-то одной бизнес-группы, оказался построенный в 1940 году Самарский элеватор. Его акции были раздроблены между государством в лице РФФИ (25,5%) и тремя семейными кланами. Блокирующий пакет акций контролировали члены семьи бывшего первого заместителя директора департамента по управлению имуществом Дмитрия Богатырева, еще 33% оставались у владель-

цев Самарского комбикормового завода, семьи Чемодановых, а порядка 12% приписывались Шамилю Аюпову, владельцу зерно-торговой компании «Кадир, экспорт-импорт». Когда был объявлен конкурс по продаже доли РФФИ, крупные агрохолдинги, в том числе ино-региональные, попытались скупить акции элеватора либо войти в альянс с кем-то из совладельцев до его проведения. Семья Богатыревых продала свои акции компании «Самара-агропромснаб». Шамиль Аюпов вел переговоры о выкупе части акций у представителей семьи Чемодановых. Собрать к аукциону контрольный пакет никому не удалось. Победителем аукциона тогда стала компания, не считавшая нужным платить за актив, а собственники акций пришли к некоему соглашению. Генеральным директором стал Шамиль Аюпов, пора правления которого закончилась банкротством и уголовными делами. «Самарский элеватор» в итоге

стал просто девелоперской площадкой.

К счастью, эта участь не постигла большинство зернохранилищ, все чаще переходивших в руки крупных агрохолдингов. Самарские контролируют большую часть зернохранилищ региона. Безусловный лидер по числу элеваторов — «Зерно жизни». В активах холдинга их пять, с совокупной выручкой 565 млн руб. и чистой прибылью 83 млн рублей. Два из них входили в группу еще с конца 90-х: Толкайский элеватор и Безенчукское хлебоприемное предприятие. Еще три элеватора Мнацаканян приобрел сравнительно недавно – в 2013-2014 годах — у Алексея Неустроева: Погрузинский элеватор, на который были заведены активы Кошкинского элеватора, и Подбельское хлебоприемное предприятие, образованное на базе Подбельского элеватора. Самым крупным приобретением владельца ГК «СИНКО» стало «Жито»,



ЭДУАРД МНАЦАКАНЯН
КОНТРОЛИРУЕТ САМЫЙ
ДОХОДНЫЙ ЭЛЕВАТОР
В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

**УРОЖАЙ**

Чистая прибыль самарских элеваторов в 2017 году превысила 210 млн руб.

владеющее комплексом тольяттинского мукомольного завода и элеватора – наиболее доходное самарское зернохранилище. «Общий объем единовременного хранения — 350 тысяч тонн», — рассказывает «Делу» Андрей Зорин, директор холдинга «Зерно жизни», входящего в ГК «СИНКО» Эдуарда Мнацаканяна.

Набор зернохранилищ других местных агрохолдингов более скромнен. Компания «Био-Тон» Алексея Мартынова контролирует два элеватора. Это Ивантеевский элеватор, рас-

положенный в Саратовской области, а также Челно-Вершинский элеватор в Самарской области. Этот актив «Био-Тон» приобрел в 2012 году. Выручка элеватора в 2017 году составила 92 млн рублей при чистой прибыли 23 миллиона. В декабре 2017 года «Био-Тон» приобрел в Безенчукском районе комбикормовый завод с элеватором, принадлежащий федеральному холдингу «Провими». На первом этапе планируется использовать элеватор для хранения 50 тыс. тонн продукции.

Еще два элеватора в регионе при-

надлежат Гамалю Замальдинову, который контролирует ряд сельскохозяйственных предприятий в Самарской области и за ее пределами. Это Мыльнинский и Чагринский элеваторы, суммарная выручка которых в 2017 году составила 54 млн рублей. Предприятия работают с показателем чистой прибыли порядка 10 млн рублей. Виктору Дмитриеву, бенефициару агрохолдинга «Василина», в области принадлежит Серноводский элеватор, показавший в 2017 году 56 млн руб. выручки.

МЕСТО ПОД СОЛНЦЕМ

Среди крупнейших собственников самарских зернохранилищ также федеральные холдинги, которые используют областные элеваторы и хлебоприемные предприятия как закупочные базы сырья для собственного производства. Наиболее крупным собственником региональных зернохранилищ среди федеральных компаний является нижегородская ГК «НЖМК», в которую входят несколько масложировых комбинатов, маслоэкстракционных заводов и элеваторов. В Самарской области холдинг контролирует Большеглушицкое хлебоприемное предприятие, Борский элеватор, Пестравское хлебоприемное предприятие, совокупная выручка которых составила в 2017 году 176 млн рублей



при чистой прибыли 57 миллионов.

Чагринский элеватор «КМЭЗ – Элеватор Чагра» контролируется холдингом «Нэфис Групп» — одним из крупнейших производителей масложировой продукции и бытовой химии в России. Предприятие было приобретено в 2012 году у Гамалы Замальдинова.

ЧЕЛОВЕК ЗЕРНА

Управление Шамиля Аюпова Самарским элеватором закончилось судом

В 2017 году еще один местный элеватор, Шенталинский, ранее подконтрольный местному бизнесмену

Петру Фомичеву, безуспешно пытавшемуся создать аграрный холдинг замкнутого типа, был выкуплен с торгов федеральным холдингом «Солнечные продукты».

В 2018 году собственник Богатовского маслоэкстракционного завода Владимир Сытник приобрел на торгах Большечерниговский элеватор, выставлявшийся на торги по стоимости более 300 млн, за 77 млн руб. Ранее предприятие принадлежало развалившемуся федеральному холдингу «Аркада» Максима Антонова.

Д ХРАНИТЕЛИ

За два года самарские элеваторы заработали более 2,4 млрд рублей

Место	Компания	Учредитель/бенефициар	Место регистрации	2016, выручка, млн руб.	2017, выручка, млн руб.	2017, чистая прибыль (убыток), млн руб.	Динамика выручки, 2016/2017, %	Чистая прибыль/выручка, 2017 год, %
1	«Жито»	Эдуард Мнацаканян/холдинг «Зерно жизни» (ГК «СИНКО»)	Тольятти	182	296	4	63	1
2	Георгиевский элеватор	Вера Боровец, Арсен Агамирян и др.	Георгиевка	49	155	8	216	5
3	Обшаровская хлебная база	Екатерина Андреева	Обшаровка		112	16		14
4	Челно-Вершинский элеватор	Алексей Мартынов/компания «Био-Тон»	Самара	60	92	23	53	25
5	Большечерниговское хлебоприемное предприятие	Иван Оловенцев	Большая Черниговка	40	88	19	120	22
6	Толкайский элеватор	Эдуард Мнацаканян/холдинг «Зерно жизни» (ГК «СИНКО»)	Кинель-Черкассы	73	86	34	18	40
7	Погрузинский элеватор	Эдуард Мнацаканян/холдинг «Зерно жизни» (ГК «СИНКО»)	станция Погрузная	60	79	14	32	18
8	Большеглушицкое хлебоприемное предприятие	Группа компаний «НЖМК»	Большая Глушица	53	76	28	43	37
9	Безенчукское хлебоприемное предприятие	Эдуард Мнацаканян/холдинг «Зерно жизни» (ГК «СИНКО»)	Безенчук	41	56	7	37	13
10	Борский элеватор	Группа компаний «НЖМК»	Борское	44	56	17	27	30
11	Серноводский элеватор	Виктор Дмитриев/холдинг «Василина»	Суходол	60	56	4	-7	7
12	Алексеевский элеватор	Александр Волов, Мария Иванова	Сырейка	40	49	14	23	29
13	Подбельское хлебоприемное предприятие	Эдуард Мнацаканян/холдинг «Зерно жизни» (ГК «СИНКО»)	Подбельск	26	48	24	85	50
14	Пестравское хлебоприемное предприятие	Группа компаний «НЖМК»	Пестравка	34	44	12	29	27
15	«КМЭЗ-элеватор Чагра»	«Нэфис Групп»/Ирек Богуславский	станция Чагра	50	42	-4	-16	
16	Клявлинское хлебоприемное предприятие		Самара	30	41	7	37	17
17	Мильнинский элеватор	Гамаль Замальдинов	станция Мильная	23	38	10	65	26
18	Богатовский элеватор	Александр Савин	Богатое		25	1		4
19	Обшаровский элеватор	Наталья Жидкова, Артем Шевяков	Обшаровка	2	18	-6	800	
20	Чагринский элеватор	Гамаль Замальдинов	Новокуровка	9	16	0	78	
21	Большечерниговский элеватор	Владимир Сытник	Большая Черниговка	44	14	-13	-68	
22	Шенталинский элеватор	Группа компаний «Русагро»/Владимир Мошкович	станция Шентала		8	-9		

Источник – «СПАРК-интерфакс».

ПО ЗЕРНЫШКУ

Владельцы регионального агробизнеса, работающие вне холдинговых структур, среди собственников самарских зернохранилищ встречаются редко. Их буквально единицы, да и принадлежащие им активы не столь доходны, как упомянутые выше.

Например, пятое по выручке место среди таких активов занимает Большечерниговское хлебоприемное предприятие (Большечерниговское ХПП). Выручка компании в 2017 году составила 88 млн руб. при чистой прибыли 19 млн руб. ХПП, созданное еще в советские времена, приватизировано в 1993 году Ядьяром Бадьковым. Бадьков до перестройки несколько лет работал на ХПП главным инженером, а в 80-е был назначен его директором. В 2005 году, после череды смены собственников, в список учредителей вошли Иван Оловенцев и его деловой партнер Антон Лисинский, которые в тот момент вели агробизнес в Большечерниговском районе. «Они сотрудничали с крупными фермерами, у них было много полей, — вспоминает директор Большечерниговского ХПП Дамир Бадьков. — А у предприятия в тот момент дела шли плохо.



Поэтому отец предложил им сделать здесь базу хранения. Других вариантов не было — ХПП просто не выжило бы». Расчет оказался верен — сейчас 90% загрузки предприятию (около 20 тыс. тонн в 2018 году) обеспечивают подконтрольные Оловенцеву растениеводческие компании «Апикс» и «Скампаева Агро», которые выращивают подсолнечник, пшеницу и другие культуры, а также «Юмилайм» Юрия Антропова. Еще 10% обеспечивают местные фермеры, собственники небольших хозяйств, но это скорее исключение из правил. Большинство фермеров предпочитает продавать продукцию сразу после сбора.

КУДА ДАЛЬШЕ

«В 2017 году сельхозтоваропроизводителями области построено 46 зернохранилищ суммарной мощностью 129 тыс. тонн. Проведена реконструкция 28 складских объектов общим объемом хранения 86 тыс. тонн. В 2018 году построено 29 хранилищ на 95,6 тыс. тонн, реконструирован 21 объект хранения общей мощностью 99,4 тыс. тонн. В 2019 году запланировано строительство новых и реконструкция действующих зернохранилищ и объектов хранения мощностью порядка 100 тыс. тонн», — рапортует глава

регионального Минсельхоза Николай Абашин.

Строительство и реконструкция зернохранилищ остаются приоритетом крупных агрохолдингов, наращивающих объемы своего производства. «Био-Тон» увеличивает мощности своего Челно-Вершинского элеватора. После реализации проекта она составит 55 тыс. тонн. Агрохолдинг «Василина» строит и модернизирует объекты хранения в Большеглушицком и Большечерниговском районах общей мощностью порядка 20 тыс. тонн.

«В Приволжском районе достаточно активно расширяется элеватор в Обшаровке: в прошлом году его собственники выкупили участок у берега Волги для строительства еще одного портала отгрузки зерна с воды, — рассказывает «Делу» глава Приволжского района Евгений Богомолов. — Строительство начнется уже в этом году. В районе работает портал с отгрузкой зерна на баржи, которое впоследствии продается в том числе на экспорт. Элеваторов в Самарской области недостаточно, и это направление необходимо развивать».

Перспективы развития бизнеса элеваторов их владельцы видят без особого оптимизма. По словам Дамира Бадькова, строительство нового элеватора требует как минимум 400-500 млн рублей. Как скоро они окупятся? «Загружены полностью только те элеваторы и хлебоприемные предприятия, которые работают с маслоэкстракционными заводами, — утверждает Иван Оловенцев, — остальные в общей сложности на 30%».

Власти Самарской области сомнений предпринимателей не разделяют, но до сих пор не могут справиться даже с одной стратегической стройкой — элеватора в Кинель-Черкасском районе, где вот уже много лет обещают открытие элеватора в составе многострадального многомиллиардного проекта Сергиевской птицефабрики, который реализует Корпорация развития Самарской области. □

- Семен Безгинов

ВЫРУЧКА САМОГО ДОХОДНОГО
ЭЛЕВАТОРА «БИО-ТОНА»
АЛЕКСЕЯ МАРТЫНОВА —
92 МЛН РУБ В 2017 ГОДУ

Тренды

МОЛЧАНИЕ ТЕЛЯТ



ЛИШЬ СЕМЬ ИЗ СОРОКА МИЛЛИАРДОВ РУБЛЕЙ, ЗАРАБОТАННЫХ САМЫМИ БОГАТЫМИ ВЛАДЕЛЬЦАМИ АГРОБИЗНЕСА, ВЫРУЧИЛИ ПРОИЗВОДИТЕЛИ МЯСА В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ. КТО ОНИ



Производство мяса в Самарской области фактически уничтожено: текущая обеспеченность — менее 60%, притом что пороговое значение по мясу, установленное доктриной продовольственной безопасности РФ, 85%. Базовый прогноз развития АПК Самарской области, по данным «Самара-Арис», даже до 2025 года не предусматривает возможности выхода на эти цифры. Собственное птицеводство в регионе вообще практически исчезло: птицефабрики разорены и лежат в руинах, так же как и прожекты по их восстановлению. Кто и как пока еще выживает?

ПОДЛОЖИЛИ...

Хозяйство по производству свинины «Гибридный» стало заложником финансовых проблем Олега Кутенкова, в прошлом собственника одного из крупнейших в области свиноводческих комплексов — «Юбилейного». В хозяйстве насчитывалось до 100 тыс. голов — фантастическая для региона по нынешним меркам цифра. К 2012 году оборот компании составлял 924 млн руб. выручки и 148 млн руб. чистой прибыли. В 2014-м «Юбилейный» похоронили банковские кредиты и банкротство. На его руинах появился новый «Гибридный», который теперь арендует активы хозяйства и продолжает выращивать свиней. Его собственником стал сначала некто Александр Плаксин, фигурировавший в активах Олега Кутенкова, а в 2016 году 100% компании стало принадлежать Максиму Плаксину. В том же году выручка «Гибридного» достигла 408 млн руб. и 43 млн чистой прибыли, что сделало свиноводче-

ское предприятие одним из самых доходных свиноводческих комплексов Самарской области. Но в 2017 году конкурсный управляющий «Юбилейного» Евгения Манойлова через суд попыталась расторгнуть договор аренды с «Гибридным», и в прошлом году ей это удалось. «Гибридный» остался без производственной базы, и на этом история свиноводческой компании, возможно, завершится.

Распрощалось с животноводством и прославившееся в Самарской области благодаря экзотическому собственнику СХП «Неприк». Хозяйство было создано в 2008-м индусом Матару Сингхом и москвичкой Ириной Шориной. Сингх приобрел два хозяйства, «Восток» и «Неприк», и объединил их в одно — ООО «СХП «Неприк». Тогда производство мяса казалось ему перспективным делом. Начинал Сингх с калмыцкой породы коров. Позже появились мондолонги. К 2015 году поголовье составило около четырех тысяч. В обработке находилось 20 тыс. гектаров земли. Обороты росли не стремительно, но последовательно — с 63 млн рублей в 2015 году до 213 млн руб. в 2017 году. Сингх заявлял о планах открыть чаеразвесочную фабрику и убойный цех, областные чиновники с радостью и гордостью на российских выставках демонстрировали «Неприк» почти как свое собственное достижение. В 2018 году бурная деятельность неожиданно остановилась — выручки за 2018 год нет, все телефоны «Неприка» вдруг неожиданно оказываются выключенными, а в администрации Кинельского района лишь разводят руками и говорят, что собственники компании пропали в одночасье. По информации источников «Дела», в хозяйстве начался падеж поголовья, и собственники были вынуждены распродать его остатки.

Буквально за год Самарская область потеряла два крупных жи-

**САМООБЕСПЕЧЕННОСТЬ
МЯСОМ РЕГИОНА НА 25% НИЖЕ
УРОВНЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ
БЕЗОПАСНОСТИ**

вотноводческих предприятия. Что осталось?

ЕСТЬ КТО ЖИВОЙ?

Обороты многих животноводческих компаний сегодня даже не сотни миллионов рублей, а всего лишь десятки. Многие бизнесмены совмещают производство мяса с растениеводством, минимизируя риски. Так поступает бенефициар «Северного ключа» Сергей Денщик, в чьих активах 23 тыс. га земельных участков, с которых в 2018 году удалось собрать 26,4 тыс. тонн зерна. Такой же стратегии придерживается и КС «Перспектива» Антонины Касаткиной, чье свиноводческое хозяйство областной Минсельхоз называет в числе «передовых».



«Перспектива» была создана в 2004 году Иваном Касаткиным. До 1995 года он работал на сельскохозяйственном предприятии «СПК им. Пушкина» в селе Муранка Шигонского района. Затем открыл свой бизнес – производство окон, дверей, керамзитных блоков. В 2003 СПК развалилось, и Касаткину, по словам его сына Александра, предложили выкупить базу и технику, погасить долги. Активы хозяйства в тот момент были небогатыми – тракторный гараж, покосившийся зерноток, старая техника и 200 га земли.

Несколько лет подряд Касаткин выкупал и арендовал земельные участки в районе – сейчас в распоряжении «Перспективы» 4700 га. До 2008 года он исключительно выращивал зерновые и подсолнечник. Однажды, подсчитав доход от хорошего урожая, Касаткин купил десяток свиней. Затем выкупил коровник, реконструировал базу. К 2017 году поголовье «Перспективы» достигло шести тысяч голов. Общий объем инвестиций в это направление директор хозяйства, Александр Касаткин, оценивает в 50 млн руб.

Объемы производства мяса пока невелики. Часть продается живым весом, часть — в виде колбас-

ЛИДЕР

«Северный ключ» Сергея Денщикова обеспечивал 40% потребности региона в свинине

ной продукции. «Мясо и готовую продукцию реализуем в своих магазинах и через областные фермерские

лавки, которых становится все больше», — рассказал «Делу» Александр Касаткин. В том же году «Перспектива» собрала 745 тонн подсолнечника и 6530 тонн пшеницы. Подсолнечник в хозяйстве продают на маслоэкстракционные заводы, а пшеницу и другие культуры используют на корм в хозяйстве. Выручка предприятия в 2017 году составила 86 млн руб. при чистой прибыли 11 млн руб. «Растениеводство и животноводство нам приносят примерно по 50% дохода, — поясняет Касаткин, — но уже за 2018 год доля дохода от реализации продукции свиноводства и пререработки мяса превысила 60%, я думаю, что она будет расти и дальше. В 2018 году выручка компании составила 83 млн руб. при прибыли 21 млн руб. На финансовых показателях сказалось то, что в прошлом году хозяйство получило 7 млн руб. субсидий от регионального Минсельхоза.

С ЧИСТОГО ЛИСТА

Зораб Авдоян начинал бизнес с придорожных кафе в «нулевых». До этого он успел отучиться в Самарском сельскохозяйственном институте, уехать на родину и вернуться обратно в Усолье, где его отец занимался строительством.

В 2011 году Авдоян вместе с партнерами выкупил заброшенную ферму в поселке Береговом Шигонского района, где в советское время содержалось дойное стадо. Ферма стала базой для животноводческого комплекса «Чистый продукт», где бизнесмен собирался развивать сначала племенное хозяйство, а затем и мясное производство. Начав с покупки 250 коров калмыцкой породы, к 2019 году он смог нарастить поголовье до трех тысяч. Выручка компании в 2016 году — 41 млн руб. при 10 млн руб. чистой прибыли. В 2017 году Авдоян продал 75% компании Отару Калояну. «Это крупный животновод, — говорит Авдоян. — Я представил ему проект, он выкупил долю».



ЗОРАБ АВДОЯН
ИНВЕСТИРУЕТ В НОВОЕ
ПРОИЗВОДСТВО МЯСА
60 МЛН РУБЛЕЙ

ЗА СОБОЙ
«Гибридный»
стал жертвой
финансовых
проблем Олега
Кутенкова



В планах Авдояна – начать в этом году производство мяса. Сейчас он готовится подписать соглашение с региональным Министерством сельского хозяйства о строительстве «Чистым продуктом» убойного цеха. «Общий объем инвестиций – около 60 млн руб., — рассказывает бизнесмен. — Частью это свои средства, частью — кредитные. Плюс область компенсирует 50% расходов на оборудование». Кроме убойного цеха в 2020 году бизнесмен планирует открыть сеть из четырех магазинов в Шигонах, Сызрани, Самаре и Тольятти, где будет продаваться часть мяса, производимого «Чистым продуктом». Объем инвестиций, согласно планам, составит 50 млн руб. «Планируем выйти на годовую выручку 150-200 млн руб.», — надеется Авдоян.

ПУХ И ПРАХ

В прошлом году завершила свое существование Тольяттинская птицефабрика — производство было остановлено, рабочие уволены. Предприятие длительное время кон-



тролировалось лицами, близкими к семье бывшего бенефициара банка «Солидарность» Алексея Титова. Банк был основным кредитором предприятия. После санации «Солидарности» в 2014 году предприятие, лишившись финансирования, спустя три года обанкротилось. Это была последняя птицефабрика, контролируемая местными бизнесменами. В Самарской области остался только один крупный производи-

тель мяса птицы – Тимашевская птицефабрика.

Кроме Тольяттинской и Тимашевской птицефабрик в Самарской области зарегистрировано еще девять птицеводческих компаний. Выручка лишь одной из них, «Волгамита» Константина Ярыгина, оказалась в 2017 году выше 100 млн руб.

«Они вообще скрытные и не любят, когда пресса про них пишет», — говорят в администрации Богатовского района. Вопросы «Дела» представители «Волгамита» также оставили без внимания.

Предприятие было создано в 2014 году Константином Ярыгиным, который и сейчас является его стопроцентным собственником. Основная деятельность компании — разведение индейки. С 2014-го выручка компании постоянно росла. Тогда она составляла 12 млн руб., а в 2017 году достигла 143 млн руб. Осенью 2018 года, по словам источников «Дела», на предприятии случился пожар, были потеряны 3 тыс. голов птицы, что снизило объем поставляемого в область мяса. «Да, конечно, эта трагедия сильно ударила по району, но они уже производство восстановили», — рассказывает журналу «Дело» заместитель главы Богатовского района Самарской области по сельскому хозяйству Владимир Мастюгин. Сейчас поголовье индейки «Волгамита» насчитывает 32,7 тыс.

НЕДОВЕС

«Зачем региону столько мяса? — задается риторическим вопросом один из собеседников «Дела» из числа участников рынка. — Потребности Самарской области в мясе сейчас не растут, покупательская способность, как мы видим, снижается. Это отдельная проблема для всех производителей». И, очевидно, не единственная. Подорожание топлива и кормов, низкие закупочные цены, дефицит оборотных средств, падеж скота. Сколько животноводческих компаний окажется в следующем рейтинге «Дела»? ▣

- Семен Безгинов,
Анастасия Мурашина

**ВЫРУЧКА «ВОЛГАМИТА»
КОНСТАНТИНА ЯРЫГИНА
В 2017 ГОДУ — 143 МЛН РУБ.**

ЛЮДИ

КТО ЕСТЬ КТО

Оборот бизнеса по переработке, хранению и производству продукции АПК с участием Александра Волова в 2017 году превысил 1,2 млрд рублей



Story

ХЛЕБНОЕ МЕСТО

Как главбух Жигулевского пивзавода стал главой управления Федеральной продовольственной корпорации и превратился в одного из богатейших людей самарского агробизнеса

Яничего не контролирую, давно отошел от оперативного управления, просто акционер, инвестирую, получаю доход», — упрямо убеждает по телефону корреспондента «Дела» Александр Волов. Встретаться с журналистами бывшему руководителю Самарского областного управления Федеральной продовольственной корпорации, контролирующему сегодня один из крупнейших мукомольных заводов региона, некогда: по словам совладельца производств воды, муки, рыбы и мясных деликатесов, комбикормового завода и элеватора, он играет в гольф и воспитывает внуков. Может себе позволить. По оценкам «Дела», его доходы лишь за прошлый год составили скромные полмиллиарда рублей. Общий оборот бизнеса по переработке, хранению и производству продукции АПК с участием Александра Волова в 2017 году превысил 1,2 млрд рублей. В чем и как поучаствовал бывший главбух Жигулевского пивзавода?

ВЫСШАЯ МАТЕМАТИКА

Александр Волов окончил первую в Куйбышеве математическую школу №63. Школьные годы оставили в его жизни не только добрые воспоминания, но и друзей, которые, повзрослев, во многом определили его судьбу. Среди школьных товарищей Волова заметную роль играли два Андрея. Первый — Андрей Кошарский, сын высокопоставленного прокурорского работника, сделавший впоследствии карьеру в милиции, а затем и в широко известном региональном коммерческом банке «Солидарность». Второй (он был на несколько лет младше Волова) — Андрей Иванов, глава «Самара-холдинга», организовавший и структурировавший активы, составляющие сейчас основу наиболее доходного бизнеса Александра Волова.

После школы Александр Волов и его товарищи поступили в Куй-

бышевский плановый институт, альма-матер не одного самарского политика и бизнесмена. Достаточно упомянуть, что на курс старше Волова учился будущий министр экономического развития Самарской области и ректор планового Габбулла Хасаев, а несколькими годами младше — целая плеяда ярких самарских финансистов и бизнесменов, включая Виктора Данилина (будущего главу Центробанка по Самарской области). Здесь же получали образование и упомянутые выше друзья Александра Волова.

Окончив вуз, Александр Волов устроился экономистом в Военное строительное управление, со временем возглавил в нем плановый отдел. Дальше расти там было некуда, а рост амбициозному молодому человеку был нужен. В начале 80-х Александр Волов пришел работать на Жигулевский пивобезалкогольный комбинат, главный бухгалтер которого по удачному стечению обстоя-

ДИРЕКТОРОМ ЖИГУЛЕВСКОГО ПИВКОМБИНАТА АЛЕКСАНДР ВОЛОВ СТАЛ В 34 ГОДА

ПО ОЦЕНКАМ «ДЕЛА», ДОХОДЫ АЛЕКСАНДРА ВОЛОВА
ЛИШЬ ЗА ПРОШЛЫЙ ГОД СОСТАВИЛИ СКРОМНЫЕ ПОЛМИЛЛИАРДА РУБЛЕЙ





ГОЛЬФ КАК БИЗНЕС?

Гольф — игра, в которой побеждает тот, кто меньше бьет по мячу

тельств ушла в отпуск по уходу за ребенком, Волов занял ее место.

Вскоре советская власть развернула масштабную борьбу с пьянством и алкоголизмом. Волна борьбы за трезвость беспощадно смывала со своих мест руководителей производств водки, вина и пивоваренных заводов. Жигулевский комбинат не стал исключением. Однако оставить крупное предприятие, в структуру которого входил не только куйбышевский, но и тольяттинский завод, обезглавленным было невозможно. В обкоме партии было принято решение на пост директора назначить члена КПСС, молодого перспективного главбуха, 34-летнего Александра Волова. Руководил Волов предприятием на протяжении двух лет, уже в 1988 году экс-директора вернули на свое место, а Волов влился в бурно

развивающееся кооперативное движение.

КОРМИЛЕЦ

«В качестве главного бухгалтера я обслуживал пять кооперативов. Среди них было и предприятие Бориса Волкова, можно сказать, моего учителя, автора Производственной системы «Интенсивный корм», — вспоминает в беседе с «Делом» Александр Волов. Осознав масштаб задуманного Волковым проекта, Александр Волов оставил свою бухгалтерскую деятельность и в полной мере включился в его работу. Борис Волков назвал себя президентом, а Волова — вице-президентом Производственной системы. Основу «интенсивного корма», выпускаемого производством Волкова и Волова, составлял хлопковый шрот. «В советское время, когда

республики были в одном кулаке, хлопковый шрот нам поставляли из Средней Азии. Когда СССР рухнул, связь была нарушена. Волков догадался, что ее можно самим восстановить», — рассказывает Волов. Борис Волков отправил своего младшего партнера в Ташкент, где Волов договорился о бартерных сделках. «Составами гоняли! Туда — зерно, нам — шрот. Изготавливали комбикорм, продавали. Впервые тогда заработали серьезные деньги», — вспоминает бизнесмен.

С 1989 по 1995 год Производственная система «Интенсивный корм» разрослась. В 1991 году возникло товарищество «Интеркорм», соучредителями которого стали Борис и Галина Волковы, Рафаил и Гильминур Вагаповы, Александр Волов и его жена Циля Волова. В том же 91-м в компании своей младшей сестры Александр Волов познакомился с еще одной знаковой фигурой в своей жизни — Александром Хенкиным, известным самарским бизнесменом, дружба с которым закончилась в ходе внутрикорпоративного конфликта в 2014 году. Но об этом чуть позже.

Следующим этапом в 1992 году была зарегистрирована компания «Колос», в которой 30% принадлежало Волкову, 24,5% — Волову, 22% — Рафаилу Вагапову, остальное распределилось между Гальнур Гаршиной и Еленой Данцевич. Тогда же открыли филиал «Транскорм» ПС «Интенсивный корм». Александр Волов возглавил созданное в 1994 году акционерное общество «Интенсивный корм», Волков руководил организованным тогда же филиалом ПС «Интенсивный корм». Финансовые показатели компаний не раскрыты, но, по словам Александра Волова, все они приносили стабильный доход и прибыль.

На базе «Интенсивного корма» развивались параллельные производства. С 1992 года работает зарегистрированная Борисом Волковым, его женой и детьми, в партнерстве с его племянником Алексеем Никитиным, Александром Воловым и Рафаилом Вагаповым фирма — производитель колбасных изделий «Бекон», обороты которой в 90-е годы исчислялись десятками, а в последние 20 лет — сотнями миллионов рублей. С того же времени на семью Волковых при участии Никитина, Вага-

«СОСТАВАМИ ГОНЯЛИ! ТУДА — ЗЕРНО, НАМ — ШРОТ. ЗАРАБОТАЛИ СЕРЬЕЗНЫЕ ДЕНЬГИ»

**УЧИТЕЛЬ**

Компании, приносящие сотни миллионов, Волов называет наследием своего учителя Бориса Волкова (слева)

пова и Волова работала компания «Пищевик-Р», она представляла собой производство рыбных деликатесов с ежегодной выручкой на уровне 5-8 млн рублей. Сегодня «Бекон» и «Пищевик-Р» реализуют свою продукцию в фирменных магазинах прилавочного типа и торговых сетях под брендом «Фон Бекон». Так же называется и зарегистрированная в 2014 году Воловым, Вагаповым и Никитиным компания «Фон Бекон», выручка которой в 2017 году составила более 10 млн рублей. «Это доброе наследие моего учителя Бориса Волкова», — скромно говорит Александр Волов.

С фигурой Бориса Волкова связано еще одно направление семейного бизнеса Воловых. В 1994 году Александр Волов совместно с Борисом Волковым и его дочерьми зарегистрировал товарищество «Пасаж», ставшее оператором одного из первых в городе элитных мебельных салонов «Эффект» на улице Полевой. Там трудилась Раиса Егина, которая мечтала открыть собственное дело. О собственном бизнесе думала и дочь Александра Волова Раиса. В 1995 году они вместе открыли мебельный магазин в здании кинотеатра «Са-

мара», Раисе Воловой тогда только исполнился 21 год. Магазин вырос в бизнес по поставкам в Самару европейской мебели, который вот уже 24 года работает под брендом «Венеция». Операторами мебельного направления в бизнесе семьи Воловых стали чуть меньше десятка юрилиц. Финансовые показатели большинства из них не раскрываются. Выручка компании «Эвенто», управляющей недвижимостью «Венеции», ежегодно составляет 4-6 млн рублей. Торговая фирма «Бетта» приносит Воловой и Егиной от 8 до 29 млн рублей в год, но это уже совсем другая история.

РЕСТОРАТОР

Бурные девяностые бросали предпринимателей из стороны в сторону. Все брались за все. Деловые отношения той эпохи выстраивались в основе своей на личных взаимоотношениях. Друзья предлагали Волову участие в самых разных проектах: от АПК до ресторанного бизнеса. Александр Волов стоял у истоков открытия легендарного самарского ресторана «У Палыча» на улице Куйбышевской в 1995 году.

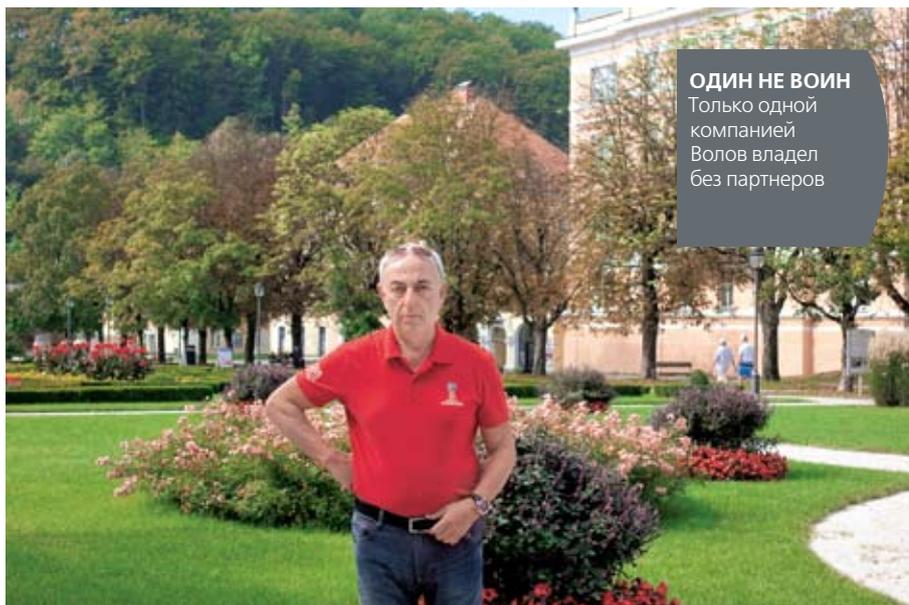
Волову и Вагапову принадлежа-

ло по 25% компании — оператора ресторана «Дейли», оставшиеся 50% контролировали создатели знаменитой торговой марки Александр Мербаум, Андрей Сульдин и Александр Шишакин. «Лет 10 этот ресторан хорошо работал, потом начал «сдавать», партнеры сделали нам с Вагаповым предложение выкупить наши пакеты, и мы согласились», — вспоминает Александр Волов. Его первый опыт ресторанного бизнеса оказался гораздо успешнее последнего. В прошлом году с треском провалился новый проект Андрея Сульдина – ресторан высокой кухни «Артишок», партнером в котором с 20-процентной долей выступил Александр Волов. «Мы в дружеских отношениях с Андреем Сульдиным. Когда он задумал «Артишок», он нашел меня и предложил участвовать. Я вложил деньги, они потеряны. Сама концепция ресторана оказалась устаревшей. Реанимирован проект не будет», — не без сожаления в голосе говорит «Делу» Волов.

КОРПОРАТИВНЫЙ ИНТЕРЕС

В разгар бурного роста самарского «Интенсивного корма» и сопутствующих структур в 1994 году в России была создана Федеральная продовольственная корпорация (ФПК), призванная по сути регулировать рынок продовольствия в стране, спасая от царящего развала в сельском хозяйстве. В регионах создавались управления ФПК, осуществляющие функции государственного заказчика по формированию регионального фонда сельскохозяйственной продукции сырья и продовольствия. В ведении главы управления находились региональные бюджетные средства, предусмотренные на эти цели. Перед первым губернатором Самарской области Константином Титовым в 1995 году возник вопрос, кому доверить продовольственную безопасность региона и выделенные на ее поддержание сотни миллионов бюджетных рублей.

Константин Титов тогда уже был в хороших отношениях с легендой самарского областного ОБХСС, в то время работавшим замначальника оперативно-поискового управления областной милиции Андреем Кошар-



ОДИН НЕ ВОИН

Только одной компанией Волов владел без партнеров

ским. Кошарский познакомил своего одноклассника Александра Волова с губернатором. По информации «Дела», именно после рекомендации Кошарского Титов предложил Александру Волову возглавить Самарское управление ФПК. «Кошарский порекомендовал меня Титову не потому, что мы друзья, а потому, что он видел наш с Волковым «Интенсивный корм» — успешное предприятие, с работой на котором я справлялся. Он знал, что я справлюсь. Поэтому порекомендовал», — подтверждает версию «Дела» Александр Волов.

Спустя два года ФПК была ликвидирована. На смену ей организовали ФГУП «Агентство по регулированию продовольственного рынка», самарским ГУПом в этой структуре остался руководить Александр Волов. «Он был грамотным эффективным руководителем, поэтому и остался работать», — вспоминает в беседе с «Делом» Константин Титов. Расстался с должностью директора ГУП «Агентство по регулированию продовольственного рынка» Александр Волов в 2002 году, и, как оказалось, весьма вовремя.

В ходе ревизии, проведенной КРУ Минфина, был выявлен ряд странных

сделок между ГУП «АРСО» и Самарским губернским торговым домом (СГТД), возглавляемым Рафаэлем Газанбар-оглы Наврузовым. В частности выяснилось, что еще в декабре 2001 года «АРСО» заключило договор с СГТД о поставке зерновых на сумму 112,5 млн рублей на условиях полной предоплаты. Сумма была перечислена торговому дому векселями, облигациями и безналичными денежными переводами. Спустя четыре месяца обе организации заключили еще один договор. На этот раз о поставке 10 тысяч тонн дизельного топлива на 45 млн рублей. Указанная сумма опять была полностью перечислена на расчетный счет СГТД.

В июне 2002 года истек срок исполнения обязательств по второму контракту, в августе — по первому. Но ни дизельного топлива, ни зерновых в адрес ГУПа так и не поступило. Деньги и векселя также возвращены не были. Деятельность ГУПа заинтересовала оперативно-следственную бригаду Генпрокуратуры. Руководитель предприятия Александр Волов не стал дожидаться результатов проверки и уволился по собственному желанию.

«Это все уже было после меня, —

заявляет «Делу» Александр Волов. — Пока я работал в должности директора, в ГУП накопились большие активы. Вокруг меня кругами ходили местные бизнесмены, фамилии которых я называть не буду (некоторые из них слишком хорошо известны), изобретали разные схемы, которым я препятствовал. Видимо, поэтому стал неудобным». В итоге, по версии Александра Волова, в ноябре 2001 года в его кабинет зашел прибывший из Москвы Александр Лисов с приказами об освобождении от должности Волова и назначении на его пост Лисова. «Для меня это было полной неожиданностью, потому что ни нареканий никаких, ни претензий со стороны федерального центра ко мне не было. Я позвонил в Москву, чтобы убедиться в полномочиях этого человека. Мне ответили, что действительно теперь ГУП будет руководить Лисов. Я стал сдавать дела и четвертого декабря был снят с должности. Интересно, но буквально на второй день был арестован тот человек, который подписал приказ о моей отставке. В январе у Лисова появился заместитель, и мне было велено увольняться. Я попросил отпуск без содержания, чтобы было время трудоустроиться. Таким образом числился в ГУП до мая. Это все документально зафиксировано. Вы думаете, если бы я хоть один из тех договоров подписал, меня бы в ходе проверок не изобличили?» — задает риторический вопрос бизнесмен.

По результатам проверок ГУП «АРСО» было возбуждено уголовное дело о хищении бюджетных средств на сумму 150 млн рублей, Наврузов был объявлен в международный розыск, на Лисова в Москве состоялось нападение, разгорались скандалы со сменой руководителей ГУПа, но Александра Волова это все не коснулось. Управление ФПК и ГУП «АРСО» он вспоминает как полезный опыт. «Я благодарен Константину Алексеевичу (Титову. — Прим. ред.) за предоставленную возможность. Эта работа расширила мои компетенции», — говорит Александр Волов.

ВОЛЬНЫЕ ХЛЕБА

Структура, которой руководил Александр Волов на протяжении семи лет, находилась в ведении Министерства сельского хозяйства и в

АНДРЕЙ КОШАРСКИЙ ПОРЕКОМЕНДОВАЛ СВОЕГО ОДНОКЛАССНИКА ТИТОВУ

**КОМАНДА**

Игорь Фридлянд
(слева)
управляет самым
доходным активом
Александра Волова

постоянном взаимодействии с представителями агробизнеса. Видимо, это стало определяющим фактором в выборе дальнейшего пути развития бизнеса семьи Воловых.

В 2002 году Александр Волов вместе со своими давними друзьями и партнерами Андреем Кошарским, Рафаилом Вагаповым и бывшим главой банка «Солидарность» Михаилом Калмыковым стали миноритарными акционерами Богатовского маслоэкстракционного завода. Выручка предприятия в то время ежегодно превышала 400 млн рублей, однако к 2005 году завод погряз в долгах, выручка резко упала до 40 млн рублей, завод был обанкрочен и продан федеральным инвесторам. Неудачным оказался еще один инвестиционный проект 2002 года. Волов и его партнер Рафаил Вагапов приобрели по пятой части комбикормового завода в Челно-Вершинском районе. Еще по 20% акций предприятия «Челна-корм» принадлежали Зое Евдокимовой, Валерии Мамонтовой и Наталье Мартыновой. «Это, к сожалению, оказался пустой проект. Когда мы пришли,

завод уже лежал на боку, производства не было, мы договорились с неким Акоюном о продаже ему акций и оговорили цену, но он поступил хитрее: выкупил пакеты трех других акционеров, получил контрольный пакет», — рассказывает Александр Волов. Волов и Вагапов оспорили сделку в арбитраже, суд признал их право первоочередной покупки акций, но как оказалось, бороться было уже не за что. Здание завода попросту растащили на кирпичи.

В этот же период Александр Волов включился в успешный проект своего друга детства Андрея Иванова. Иванов со своей командой — Игорем Фридляндом и Олегом Беляковым, — которая до сих пор, по данным «СПАРК-Интерфакса», управляет кинельскими активами Волова и партнеров, создал торговую компанию «Самарамука». В первый же год работы ее выручка превысила 48 млн рублей при показателе чистой прибыли 0,5 млн рублей. «Андрей нашел Алексеевский комбикормовый завод (АКЗ), акционированный, но совершенно развалившийся, и мы

начали выкупать акции», — вспоминает Александр Волов. В итоге 50% АКЗ стало принадлежать Волову, а по 25% — Андрею Иванову и его жене Марине. Завод приносил партнерам около 20 млн рублей ежегодной выручки. «Сейчас АКЗ не продает комбикорм, там мы увеличиваем элеваторные мощности», — говорит Александр Волов.

Более доходный актив — Алексеевский элеватор — принадлежит Волову и Ивановым в тех же долях, что и АКЗ. Доходы элеватора ежегодно растут. В 2013 году выручка и прибыль составляли 20,7 и 0,4 млн руб. соответственно, а в 2017 году уже превышали 49 и 13,9 млн рублей.

Основной актив Волова и Иванова — производитель муки «Самарские мельницы». Цили и Александру Воловым, как и супругам Ивановым, принадлежат в общей сложности 33,4% предприятия. «Самарские мельницы» мы буквально построили на территории АКЗ. Инвестировали в это около 3 млн долларов. Часть из них были собственные средства, часть — кредит в Сбербанке», — рассказывает Александр Волов. Выручка предприятия постоянно растет. За последние пять лет «Самарские мельницы» принесли владельцам 4,5 млрд рублей. Больше трети из них приходится на долю Волова.

«Мы развиваем предприятие. Полгода назад инвестировали 281 млн рублей в цех автоматической фасовки и тарного хранения муки. Приобретаем уникальное оборудование, станем первыми в России его обладателями; соответственно, серьезно увеличатся объемы производства», — делится планами с «Делом» Александр Волов. Продукцию «Самарские мельницы» поставляют в Тульскую область, Башкортостан, Санкт-Петербург, Москву.

Это направление бизнеса Александра Волов считает наиболее перспективным. На «Самарских мельницах» работает и сын Волова Борис. Кроме того, на его имя зарегистрирована торгующая мукой компания «Самарасельхозпродукт», директором которой числится Раиса Волова. За 2016 и 2017 годы компания принесла семье Воловых более 39 млн рублей дохода.

В прошлом году проживавший последние годы на Кипре друг и пар-



ТОЧНЫЙ РАСЧЕТ

Семейный бизнес
Воловых уже
30 лет
скользит
по заданной
траектории

тнер Волова Андрей Иванов скончался, его доли в самарских компаниях находятся в доверительном управлении. Это стало последней, но не единственной потерей Александра Волова за последние годы.

ДЕНЬГИ — ВОДА

«Недавно видел фильм, в котором представители спецслужб борются за контроль над заводом по производству минеральной воды. Дело у них доходило до стрельбы и похищения людей. Смеялся от души», — говорит Александр Хенкин. Комментировать внутрикorporативный конфликт «Борских минеральных вод» («БМВ»), положивший конец многолетней дружбе семей Воловых и Хенкиных, он отказался. «Все равно не напишете, что я скажу, а если напишите, вас

засудят», — аргументировал свое решение бизнесмен.

Согласно данным «СПАРК-Интерфакса», совладельцами компании «БМВ», зарегистрированной в 1996 году, ранее выступали Александр Хенкин (25%), Лариса Алферова (20%), Цили Волова (20%), Светлана Сухарева (20%), Дмитрий Алферов (5%), Александр Волов (5%) и Игорь Сухарев (5%). Две компании с одним названием — Торговый дом «Борские минеральные воды» — были зарегистрированы в 2003 и в 2005 годах. Первая в равных долях принадлежала Александру Волову, Дмитрию Алферову, Игорю Сухареву и Александру Синельникову. Во второй доля Синельникова перешла Александру Хенкину. За четыре года работы ТД «БМВ» принес владельцам

более 203 млн рублей. Производство «БМВ» за тот же период заработало 38,5 млн рублей.

В 2014 году в компании разгорелся корпоративный конфликт, связанный якобы с тем, что Александр Хенкин усомнился в эффективности действующего менеджмента «БМВ», заподозрив его в финансовых махинациях. СМИ, ссылаясь на источники, знакомые с ситуацией, писали о возможно выявленных фактах превышения реального объема продаж компании над декларируемым. Оборот компании в 2014 году едва превышал 80 млн рублей.

Как раз в 2014 году Александр Волов оставил пост директора «БМВ». Отчасти в этом он видит источник конфликта. «На мое место был назначен человек Александра Хенкина, работа которого не устроила акционеров, его сняли. Это и возмутило Хенкина: он крупный бизнесмен и не привык к тому, чтобы его решения оспаривались», — говорит Александр Волов. Так или иначе после трех лет судов, блокирования управленческих решений, ликвидации юрлиц и прочей вялотекущей борьбы в 2017 году Хенкин продал свои акции Александру Волову. По информации «Дела», сумма сделки не превышала 3 миллионов рублей. За годы конфликта совокупная выручка предприятия превысила 200 миллионов.

ПАРТНЕР

«Интенсивный корм» придумал Борис Волков. Рестораны — Андрей Сульдин, «Самарские мельницы» — Андрей Иванов. Я всегда был просто надежным партнером», — говорит Александр Волов. Во всей разветвленной структуре его бизнеса «Дело» обнаружило лишь одну недолго проработавшую компанию, где 100-процентным собственником был Александр Волов. Фирма «Гамма-В» была зарегистрирована по адресу мебельного салона «Венеция» дочери Волова и показывала небольшие обороты. «Мне просто нужно было юрлицо под мелкий проект», — признается Волов, вся карьера которого может быть доказательством простой мысли — для того, чтобы вести успешный бизнес, вовсе не обязательно быть автором его идеи. Достаточно найти хлебное место. **□**

— Виктория Петрова

«ОН НЕ ПРИВЫК К ТОМУ, ЧТОБЫ ЕГО РЕШЕНИЯ ОСПАРИВАЛИСЬ»



KAMAZ
ЦЕНТР

ТЕХНОЛОГИИ ПОБЕДИТЕЛЕЙ



**АВТОМОБИЛИ
ПРИЦЕПЫ
СПЕЦТЕХНИКА
СЕРВИС
ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ**

Товар сертифицированный, реклама

Поволжский региональный автоцентр КАМАЗ

Официальный дилер ПАО «КАМАЗ»

**Тел. 8 800 550 6286
www.kamaz-volga.ru**

**БЛИЖЕ
ЧЕМ КАЖЕТСЯ**



ЭКСПРЕСС-ЛИЗИНГ СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ

- Быстрое оформление сделки
- Специальные условия от производителя
- Возможность досрочного выкупа

Бесплатный звонок по стране

8 800 222 0 555

baltlease.ru

Мы работаем
по всей России!

г. Самара
просп. К. Маркса, 201б
БЦ «Башня», оф. 706
(846) 206 03 62