



КОМПАНИИ &
РЫНКИ

СТР. 16 >



упали обороты
компания
Валерия Николаева



еда &
РЕСТОРАНЫ

РЕСТОРАТОРЫ ЗАТЯЛИ
ИНСТАГРАМ-ОТКРЫТИЕ

33



35

АЛЕКСАНДР БОГУСОНОВ:
«МИНИСТЕРСТВО СПОРТА ОТ НАС
ОТГОРОДИЛОСЬ И ЖИВЕТ СВОЕЙ ЖИЗНЬЮ»

СПОРТ &
ДОСТИЖЕНИЯ



КОМПАНИИ &
РЫНКИ

ЧИСЛО БЕЗРАБОТНЫХ
В ПОХВИСТНЕВЕ МОЖЕТ
УВЕЛИЧИТЬСЯ НА ТРЕТЬ

23



САМАРСКОЕ



ДОСТУПНО
в App Store и Google Play

Обозрение

ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА

WWW.63MEDIA.RU

№ 21 (1740), 22 июня 2020, понедельник

издается с 1996 года



4 602009 651129 20021

ХОРОШО ЛЕЖИМ

власть &
ПОЛИТИКА

С НАЧАЛА ЭПИДЕМИИ КОРОНАВИРУСА ПОСТАВЩИКИ САМАРСКОГО ЗДРАВООХРАНЕНИЯ ЗАРАБОТАЛИ УЖЕ БОЛЕЕ 4 МЛРД РУБЛЕЙ: СТОЛЬКО СРЕДСТВ РАСТОРГОВАНО НА ПОДРЯДАХ УЧРЕЖДЕНИЙ МИНЗДРАВА ВСЕГО ЗА ДВА МЕСЯЦА С НЕБОЛЬШИМ. И ЭТО, ВОЗМОЖНО, ЕЩЕ НЕ ПРЕДЕЛ



стр. 2

ТАСС

итоги

Черная ДЫРА
Кошелева



ОТЕЛЬНЫЙ БИЗНЕС
ДЕВЕЛОПЕРА СТАВИТ
РЕКОРДЫ
ПО УБЫТКАМ
В ОТРАСЛИ

СТР. 14 >

преступность &
БЕЗОПАСНОСТЬ

«Неверовские»
за все В ОТВЕТЕ

ПРАВООХРАНИТЕЛИ
ОПРЕДЕЛИЛИСЬ
С ЛИЦАМИ, ОБВИНЯЕМЫМИ
В ГРОМКОМ ПОХИЩЕНИИ И УБИЙСТВЕ
БИЗНЕСМЕНА АЛЕКСАНДРА ДУШКОВА

СТР. 26 >

коллапс

Остудину
поставили ПАТ



ТОЛЬЯТТИНСКАЯ ДУМА УТРАТИЛА
СПОСОБНОСТЬ ПРИНИМАТЬ
РЕШЕНИЯ

СТР. 4 >



СТРОИТЕЛЬНАЯ ФИРМА «МАЯК-СТРОЙИНВЕСТ»
ПРЕДЛАГАЕТ КВАРТИРЫ И ПАРКОВОЧНЫЕ МЕСТА
В СТРОЯЩИХСЯ СЕКЦИЯХ ЖК «ПЯТЬ ЗВЕЗД»

г. Самара, пересечение улиц Самарской / Полевой

ТОЛЬКО ДО 30 ИЮНЯ

СКИДКА ОТ 1 МЛН РУБ.
НА КВАРТИРЫ ВЕРХНИХ ЭТАЖЕЙ*

г. Самара, ул. Лесная, 7,
офис 601

8 (846) 337-06-69

8 (846) 270-41-30

www.maykstroy.ru



СРОК
СДАЧИ –
IV КВАРТАЛ
2020 г.

* Скидка предоставляется при покупке квартир с 20 этажа
Разрешение на строительство от 01.12.2016 № 63-301000-146-2016. Проектная декларация от 01.12.2016 (секция 4/2) опубликована
на сайте www.maykstroy.ru. Реклама



Остудину поставили пат

НИКОЛАЙ КРАСНОВ

Разношерстность состава муниципальных депутатов Тольятти завела ситуацию в местном парламенте в тупик: единороссы и коммунисты взаимно блокируют инициативы друг друга. А не располагающий опорой на думское большинство спикер Николай Остудин не может выстроить рабочий компромисс у своих подопечных.

17 июня на заседание Тольяттинской городской думы выносились три ключевых вопроса: очередной большой пакет правок в бюджет, инициированный администрацией, правки в регламент, на которых настаивали представители КПРФ, и изменения в Положение о почетном гражданине г.о. Тольятти, автором которых выступал глава фракции «Единая Россия» и бывший спикер городского парламента Дмитрий Микель.

Пакет правок в бюджет должен был рассматриваться 3 июня, но перенесли. Они, как стало известно «СО», набрали только 16 голосов в свою поддержку. Теперь думе придется собираться снова, так как бюджет сам себя не поправит.

Корректировка Положения о почетном гражданине г.о. Тольятти начала готовиться давно. Суть идеи в том, чтобы наделить этим статусом можно было не только одного человека в год, как сейчас. Первый пакет за подписью Микеля ушел на Остудина еще 4 марта. «Вопрос о присвоении сразу двум гражданам звания «Почетный гражданин городского округа Тольятти» рассматривался и

ИВАН ПОПОВ, руководитель фракции ЛДПР в ТГД

Мы двумя руками за то, чтобы голосование в думе было открытым. Анонимное голосование выгодно только тем депутатам, которые играют в поддавки друг с другом и не хотят, чтобы их игру видели избиратели. Так, коммунисты голосовали за повышение тарифов для населения, я знаю это точно. Но в публичной плоскости они позиционируют себя как защитники народа от appetites «ресурсников». Анонимность – зло.

ранее. Необходимо учитывать, что 2020 год объявлен годом Тольятти, этот год отмечен значимыми событиями, такими, как 50-летие выпуска первого автомобиля ВАЗ и 75-летие Великой Победы. Все эти события и большое количество достойных горожан говорят о целесообразности принять решение по двум кандидатурам», – рассказал Микель «СО» в ответе на запрос.



WP CONTENT

3,849
МЛН РУБЛЕЙ –
общий размер
выплат почетным
гражданам
Тольятти
в 2019 году

Проект предполагал, что в исключительных случаях звание «Почетный гражданин Тольятти» может присваиваться двум гражданам. Аналитический отдел думы прямо указывал, что формулировка «об исключительных случаях» носит коррупционный фактор и что формулировку надо менять, прописав возможные исключительные случаи. Проект был переписан, появилась новая

формулировка, на основании которой два гражданина могут быть избраны в связи с равнозначностью их заслуг и вклада в развитие городского округа. Изменения были согласованы на постоянной комиссии по местному самоуправлению и взаимодействию с общественными и некоммерческими организациями 17 марта.

НА СТР. 4 >

2-КОМНАТНЫЕ КВАРТИРЫ от 2,7 млн руб.



Тел.: 8-987-955-22-15, (846) 203-03-55
www.космолет.рус

ЖК «КОСМОЛЁТ»

СРОК СДАЧИ - 3-й КВАРТАЛ 2021 г.

НА ПЕРЕСЕЧЕНИИ УЛИЦ
АНТОНОВА-ОВСЕНКО
И СОВЕТСКОЙ АРМИИ



Разрешение на строительство №63-301000-176-2019 от 12.09.2019 г.
Проектная декларация размещена на сайте www.космолет.рус.
ООО «Кольцо». Договоры долевого строительства.

С начала эпидемии коронавируса поставщики самарского здравоохранения заработали уже более 4 млрд рублей: столько средств расторгнуто на подрядах учреждений минздрава всего за два месяца с небольшим. И это, возможно, еще не предел. Сегодня «СО» представляет первый материал серии о том, кто и как начал зарабатывать на COVID-19 в Самарской области.

расходы

Хорошо лежим

Пандемия обеспечила масштабное освоение бюджетных средств поставщиками системы регионального здравоохранения

ЛЮДМИЛА НИКОЛАЕВА

На здоровье не жалко

О том, как изменилось финансирование отрасли государственного здравоохранения в Самарской области в период пандемии, можно судить по суммам контрактов медицинских учреждений. И прежде всего - ГКУ «Самарафармация». Через это учреждение проходит большинство закупок для больниц и поликлиник - и дорогостоящего оборудования, и лекарств, и копеечных расходных материалов.

По данным системы «СПАРК-Интерфакс», всего за два с небольшим месяца - апрель, май и первую неделю июня - «Самарафармация» подписала госконтрактов на 4,385 млрд рублей. (А всего с начала года - на 5,44 млрд.) Это больше, чем за любой предыдущий период. До сих пор госучреждение подписывало контракты на суммы, которые за любой предыдущий год (то есть за все 12 месяцев) не доходили до 3,5 млрд рублей. Даже в год модернизации системы здравоохранения, когда шли массовые закупки дорогостоящего высокотехнологичного оборудования и подготовки к ЧМ-2018, суммы были меньше. А сейчас есть еще одно существенное отличие, которое обеспечило не только возможность повышенных расходов на здравоохранение, но и быструю расторговку, так как они проходят на особых условиях режима повышенной готовности.

Лечебные учреждения, на территории которых были развернуты «ковидные госпитали», также показали рост объемов заключенных контрактов, хоть числовые порядки там и другие. Например, Самарская городская больница №6 с собственным инфекционным отделением и стационаром, которой было предназначено первой в областном центре принимать пациентов с таинственным новым SARS-CoV-2. В прежние годы СГБ №6 подписывала за год контрактов максимум на 101 млн рублей. А с начала этого года разошлась уже на 137 млн.

Побить рекорд может и областная клиническая больница им. Середавина (СОКБ), главный корпус которой был отдан под «ковидный госпиталь»



Фото: userapi.com

Р

НА 667,4

МЛН РУБЛЕЙ

успели закупить аппаратов ИВЛ в Самарской области с начала этого года



АЛЕКСАНДР АКИМОВ,
директор
ООО «Медтранс-сервис»

Если взять аппараты ИВЛ, в закупках которых мы тоже хотели поучаствовать, то здесь прогнозы таковы: до конца года будут идти поставки, потому что именно с ИВЛ возникают сложности. Не успевают производить. Хотя это и Китай, но комплектующие разных производителей, а они все были на самоизоляции. Заводы стояли. Мы поставляем в основном китайские ИВЛ.

Кто и какие ИВЛ поставил в Самарскую область

АО «КРЭТ»:

- 2 контракта на 279,3 млн рублей
- 150 аппаратов «Авента-М» производства АО «Уральский приборостроительный завод»
- Стоимость 1 аппарата - 1,862 млн рублей
- Заказчик - ГКУ «Самарафармация»

ООО «ДМ-групп»:

- 3 контракта на 167 млн рублей
- 66 аппаратов, в том числе общего назначения для интенсивной терапии E5 и SV300 (Mindray, КНР)
- Стоимость 1 аппарата - от 1,7 до 2,672 млн рублей
- Заказчики - ГКУ «Самарафармация» и Тольяттинская ГКБ №5

ООО «МЛС»:

- 3 контракта на 55,2 млн рублей
- 26 аппаратов, в том числе для интенсивной терапии Hamilton-T1 (Швейцария), портативный электрический Puritan Bennett и eVentilation 3e для интенсивной терапии (США)
- Стоимость 1 аппарата - от 1,027 до 3,75 млн рублей
- Заказчик - ГКУ «Самарафармация»

ООО «Диксион-Самара»:

- 3 контракта на 55,1 млн рублей
- 37 аппаратов «Аэрос 4300» (Россия) и аппаратов высокого класса Medtronic Puritan Bennett 840 (США)
- Стоимость 1 аппарата - от 984 тысяч до 3,653 млн рублей

- Заказчики - ГКУ «Самарафармация» и Самарская областная клиническая больница им. Середавина

ООО «Гидроник»:

- 1 контракт на 51,675 млн рублей
- 13 аппаратов для интенсивной терапии Inspiration 7i (США)
- Стоимость 1 аппарата - 3,975 млн рублей
- Заказчик - ГКУ «Самарафармация»

ООО «МК Универсал-Орто»:

- 3 контракта на 28,4 млн рублей
- 10 аппаратов для интенсивной терапии и транспортных (Германия)
- Стоимость 1 аппарата - от 1,7 до 3,41 млн рублей

- Заказчик - ГКУ «Самарафармация» и Самарская городская больница №6

ООО «Медтрек»:

- 1 контракт на 25,6 млн рублей
- 8 аппаратов для интенсивной терапии «Аэрос 4500» (Россия)
- Стоимость 1 аппарата - 3,2 млн рублей
- Заказчик - ГКУ «Самарафармация»

Тарасова Елена Геннадьевна, ИП:

- 3 контракта на 5,1 млн рублей
- 3 аппарата, в том числе транспортных (Китай и Германия)
- Стоимость 1 аппарата - 1,7 млн рублей
- Заказчик - Самарская областная детская инфекционная больница и Самарская городская больница №6



Фото: userapi.com

в апреле. По данным на середину июня, главная больница региона подписала контрактов уже на 1,025 млрд рублей, что близко к годовым цифрам предыдущих трех лет. Правда, в истории этого медучреждения были годы, когда цифры доходили до 1,9 млрд. Но если взятый темп закупок сохранится, то по итогам года будет побит и этот рекорд.

Разумеется, все эти суммы не являются полностью «ковидными» поставками. И все-таки самыми крупными поставщиками медучреждений стали именно те, кто работал на борьбу с пандемией. Среди контрагентов «Самарафармации», например, на втором месте по сумме заключенных контрактов оказалось ООО «ДМ-групп» бывшего самарца Артура Дроздова (427 млн рублей). В первой десятке также АО «Р-Фарм» (315 млн рублей), АО «КРЭТ» (279 млн рублей),

ООО «Дельрус-ЗУРЦ» (274 млн рублей), ООО «Дельрус» (206 млн рублей) и др.

Так что же именно эти и другие компании делали для борьбы с пандемией? На что «Самарафармация» и больницы потратили огромные бюджетные средства?

Дали заработать зарубежным коллегам на глотке воздуха

Одним из самых востребованных медицинских приборов в эпоху COVID-19 стали аппараты искусственной вентиляции легких (ИВЛ). По данным системы «СПАРК-Интерфакс» и официального портала госзакупок, с марта «Самарафармация» и несколько региональных больниц, перепрофилированных в «ковидные госпитали», заключили 19 контрактов на поставку 313 аппаратов ИВЛ. Общая их стоимость превысила 667 млн



тема&главное

КАК ИЗМЕНИЛИСЬ РАСХОДЫ НЕКОТОРЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

	контрактов	сумма контрактов
... ГКУ «Самарафармация»:		
за 2012 год	388	3,461 млрд рублей
за 2013 год	976	2,946 млрд рублей
за 2014 год	821	1,935 млрд рублей
за 2015 год	889	2,445 млрд рублей
за 2016 год	972	1,907 млрд рублей
за 2017 год	1 023	1,822 млрд рублей
за 2018 год	1 362	2,005 млрд рублей
за 2019 год	1 422	3,387 млрд рублей
за январь - июнь 2020-го:	1 119	5,442 млрд рублей
... Самарская областная клиническая больница им. Середавина:		
за 2012 год	491	1,900 млрд рублей
за 2013 год	540	1,369 млрд рублей
за 2014 год	563	1,056 млрд рублей
за 2015 год	585	1,513 млрд рублей
за 2016 год	620	1,824 млрд рублей
за 2017 год	451	1,146 млрд рублей
за 2018 год	676	1,116 млрд рублей
за 2019 год	749	1,130 млрд рублей
за январь - июнь 2020-го:	708	1,025 млрд рублей
... Тольяттинская городская клиническая больница №5		
за 2012 год	568	776 млн рублей
за 2013 год	686	1,679 млрд рублей
за 2014 год	679	1,348 млрд рублей
за 2015 год	994	1,833 млрд рублей
за 2016 год	1015	1,840 млрд рублей
за 2017 год	930	1,156 млрд рублей
за 2018 год	908	1,216 млрд рублей
за 2019 год	937	1,746 млрд рублей
за 2020 год	503	895 млн рублей
... Самарская городская больница №6:		
за 2012 год	120	78 млн рублей
за 2013 год	182	95 млн рублей
за 2014 год	173	69 млн рублей
за 2015 год	142	84 млн рублей
за 2016 год	204	80 млн рублей
за 2017 год	232	89 млн рублей
за 2018 год	155	101 млн рублей
за 2019 год	181	73 млн рублей
за январь - июнь 2020-го:	80	137 млн рублей

Источник: «СПАРК-Интерфакс», по данным на 15 июня 2020 года

рублей. Практически все эти подряды значатся сейчас как уже исполненные, оплаченные в полном объеме.

Закупить решено было аппараты как от российских производителей, так и от иностранных, хотя в действительности и те и другие собираются из деталей, производимых в разных частях света. Так, российские «Авенты» - в основном из того, что выпущено в ФРГ, тогда как американский Inspiration 7i получает комплектующие из Швеции, Ирландии, Новой Зеландии, Словакии и др. Пандемия стала серьезным испытанием таких производственных связей. Стоимость колеблется от 984 тысяч за портативный российский «Аэрос 4300» до почти 4 млн рублей за американский Inspiration 7i.

В количественном выражении больше оказалось именно отечественных ИВЛ. Это 150 аппаратов марки «Авента-М».

Плюс 30 портативных «Аэрос 4300» для машин скорой помощи производства российского ООО «Диксион». 49% «Диксиона» - собственность ООО «Диксион Фертриб Медицинишер Герэте ГМБХ» из немецкого города Дюссельдорф, но контрольный пакет - все-таки у Валентина Камышко. Остальные 133 аппарата, поставленные в Самарскую область, собраны на заводах в США, Китае, Германии и некоторых других странах.

На поставках, как уже видно, заработали многие крупные компании, входящие в госкорпорации и транснациональные компании. Однако есть и такие, где директор и учредитель - одно лицо, а уставный капитал - 10 тысяч рублей. Либо это просто некий индивидуальный предприниматель.

Самые крупные поставки в регион ожидаемо пришлись на российский концерн «Радиоэлектронные технологии» (КРЭТ), который входит в ГК «Ростехнологии». Компания поставляет аппараты «Авента-М», которые производит ее дочерняя структура - Уральский приборостроительный завод. По всей России с началом пандемии КРЭТ набрал заказов примерно на 14 млрд рублей, в том числе 150 приборов в Самарской области на общую сумму в 279,3 млн. Печальные события в больницах Москвы и Петербурга, где в пожарах погибли несколько человек, находившихся на аппаратах «Авента-М», привели к тому, что их использование приостановили. Но судя по ответу самарского минздрава, в регионе это коснулось только 10 приборов уральского завода - их отложили до завершения проверки и дополнительных испытаний.

Еще одним крупным поставщиком стало ООО «ДМ-групп», которое поставило в регион 66 аппаратов ИВЛ для интенсивной терапии общей стоимостью 167 млн рублей. В основном из Китая.

Две компании - ООО «Диксион-Самара» и ООО «Мед Лайф Сервис» («МЛС») - поставили приборов для искусственной вентиляции легких более чем на 55 млн рублей каждая. Первая - 37 штук, вторая - 26. Среди учредителей «Диксион-Самара» ожидаемо оказалась названная выше компания из немецкого Дюссельдорфа. Но ИВЛ она поставила не только от своего учредителя, были и аппараты Medtronic Puritan Bennett 840, которые собирают в США. Второй учредитель этой компании - самарское ООО «Медстрой» Андрея Никулина. По данным системы «СПАРК-Интерфакс», прежде ему принадлежало немало других ООО медицинского профиля.

Единственный учредитель «МЛС» - директор компании Дмитрий Шустов. Возможно, это просто совпадение, но его организация оказалась по тому же адресу, что и «Медстрой»: ул. Сергея Лазо, 13, в поселке Управленческий. Отличаются только номера офисов. Среди поставленных обеими

компаниями аппаратов ИВЛ оказались приборы одной марки - Medtronic Puritan Bennett, которые производит компания «Ковидиен ЛЛС» из США.

Стоит напомнить, что до поставки этих 313 аппаратов в «ковидных госпиталях» уже были ИВЛ, в том числе переданные из больниц, которые не стали профилировать под лечение больных с COVID-19. В июне министерство здравоохранения региона сообщило «СО», что всего в больницах для коронавирусаных пациентов установили 766 аппаратов искусственной вентиляции легких.

Насколько востребованным оказалось все это богатство? В конце апреля на ИВЛ находились всего 3 человека. В мае это число начало расти, и 18 июня к аппаратам ИВЛ были подключены уже 37 пациентов. Это, конечно, намного лучше, чем если бы таких аппаратов было впритык, тем более - если бы их не хватало. Но, возможно, если радикального роста так и не случится, встанет один из самых частых вопросов, который задавался в связи с подготовкой к ЧМ-2018: какова будет судьба всего этого наследия? Нуждаются ли в таком количестве ИВЛ остальные больницы и пациенты с другими заболеваниями? Тем более что у такого оборудования достаточно ограниченные сроки использования: как правило, 4-5 лет.

Обогатились на кислороде

Между тем одной закупки аппаратов ИВЛ для их работы мало. Медучреждения стали закупать дополнительно кислород, перестраивать помещения и модернизировать системы кислородоснабжения. И это потребовало также немалых ресурсов из государственного бюджета. Зато для некоторых поставщиков стало золотой жилой ковида.

Заметно поднялся, например, на этом направлении бизнес самарского ООО «Криогенмонтаж» семьи Мельниковых. Компания специализируется на системах кислородоснабжения, их установке, ремонте и модернизации, на чем и зарабатывала ежегодно от 20 до 42 млн рублей. А в этом году одни только госконтракты обеспечили Мельниковым всего за два-три месяца портфель на 64 млн рублей. (И уже не только в Самарской, но и в Волгоградской области.) Так, с областной детской инфекционной больницей «Криогенмонтаж» заключил контрактов на 7,11 млн рублей. С Самарской городской больницей №6 на работы в инфекционном стационаре - еще на 19,55 млн рублей. Наконец, с больницей Середавина - три контракта на 24,2 млн.

Причем у одного из учредителей компании Ивана Мельникова есть отдельные контракты (в основном с теми же больницами). В апреле-мае он получил от них подряды на поставку устройств для увлажнения кислорода. А еще были

контракты, подписанные до объявления пандемии...

Где не удалось заработать ООО «Криогенмонтаж» в «год короны», так это в Тольятти. Там нашелся свой фаворит. Не такой опытный по части кислородных дел, зато преданный партнер и очень разносторонний. Работы по модернизации системы кислородоснабжения для клинической больницы №5 в Автограде выполняло зарегистрированное в Ставропольском районе ООО «Волгапромснаб». Основной вид деятельности этой компании Натальи Сафиулиной - оптовая торговля. Но для ТГКБ №5 (которая стала самым частым ее заказчиком из числа бюджетных) «Волгапромснаб» то ремонтирует систему электрооборудования, то готовит помещения под томограф, то занимается поставками стройматериалов и светильников, оконных блоков и дверной фурнитуры, стальных труб и аккумуляторов, бетона и малярного инструмента, песко-соляной смеси и садовой бензотехники. Кислородные работы исключением не стали. «Волгапромснаб» выиграл сразу три контракта на ремонт и модернизацию системы кислородоснабжения для 5-й горбольницы на 6,55 млн рублей.

На кислороде - только уже не модернизации системы снабжения, а на поставках самого О₂ - заработали также ООО «Новые технологии» (Самара), ООО «Швабе-Поволжье» (Казань) и АО «Линде Газ Рус», зарегистрированное в подмосковной Балашихе, но с корнями в Германии («дочка» Linde GmbH).

Учредителем самарской компании выступает ее директор Ольга Ярцева. Судя по данным системы «СПАРК-Интерфакс», «Новые технологии» занимаются различными поставками в сфере здравоохранения и среди прочего получили 6 мая контракт на 21,73 млн рублей. За эту сумму «Самарафармация» приобрела у г-жи Ярцевой концентратор кислорода производства немецкой компании «Битмос ГмБХ».

«Швабе-Поволжье», которое входит в империю госкорпорации «Ростех», получило три контракта с «Самарафармацией» и СамГМУ на поставку узлов подготовки кислорода. Общая стоимость этих подрядов - 9,4 млн рублей. Производитель узлов - учредитель компании-поставщика - АО «Производственное объединение «Уральский оптико-механический завод» имени Э.С. Яламова».

АО «Линде Газ Рус», которое и прежде занималось поставками О₂ в самарские больницы, в июне получило контракт от областной больницы им. Середавина на поставку жидкого кислорода на 2,82 млн рублей. И еще несколько аналогичных подрядов, только на меньшие суммы.

И койки позолотили

Частью работы по подготовке больниц к приему пациентов с новой инфекцией стала так-

же масштабная закупка коек. И не только сравнительно недорогих тележек, кушеток и т.п. Речь идет о поставках современных конструкций стоимостью порядка 150 тысяч рублей каждая. Такие могут трансформироваться, чтобы пациент (в том числе находящийся без сознания) принял определенную, нужную медикам позу без приложения физических усилий с их стороны. Для этого выпускаются медицинские кровати с электроприводами, которые трансформируются путем нажатия кнопки на пульте управления. Не только удобно, но и безопасно, когда вокруг свирепствует опасный вирус.

И такие кровати также решили закупить в Самарской области. Сначала, правда, модели попроще, без электричества, но с возможностью регулировки пациентом с ограниченными физическими возможностями. В апреле «Самарафармация» подписала контракт на 166 таких адаптационных кроватей для поставки в 17 медучреждений региона. Производят такие во Владимирской области на ООО «Ставровский завод медицинского оборудования». Тем не менее цена достаточно высока - 136 тысяч за штуку. Всего, таким образом, планировалось потратить 22,576 млн рублей. Привезти их взялось ООО «Дельрус-ЗУРЦ» из Ижевска. По данным сайта госзакупок, контракт все еще в стадии исполнения.

Тем временем самарское ООО «Медтранссервис» взялось поставить в областную больницу им. Середавина и Тольяттинскую ГКБ №5 медицинские кровати соответственно из Тайваня и из Китая. Причем по цене немногим выше российских, но при этом уже с электроприводом и возможностью управления с пульта. 18 июня с СОКБ был подписан контракт на 17,77 млн рублей на поставку 126 кроватей по 139 и 149 тысяч рублей (в зависимости от спецификации).

Уже должен быть подписан контракт стоимостью 32,98 млн рублей и с тольяттинской больницей на поставку 221 кровати из Китая. На исполнение контракта будет отведено 6 дней.

Директор «Медтранссервиса» Александр Акимов говорит, что в прошлом году таких закупок не было. Теперь же спрос на них вырос. На вопрос, легко ли сейчас поставлять такие товары из-за рубежа, когда международные связи осложнились из-за пандемии, директор коротко заметил: «Нелегко, но возможно. Сроки сжатые, но мы укладываемся». ■

В следующих номерах «СО» продолжит рассказывать, кто и сколько успел заработать на пандемии. Ведь на самом деле изложенное выше - лишь небольшая часть уже разыгранных миллиардов.

Остудину поставили пат

< НА СТР. 1

Пакет направили на рассмотрение в думу. Но дальше разразился коронавирус, и тема модернизации положения подвисла вплоть до 20 мая, когда ТГД выбирала очередного почетного гражданина.

14 мая состоялось заседание общественной комиссии по предварительному рассмотрению ходатайств о присвоении звания «Почетный гражданин городского округа Тольятти». Обычно это мероприятие носит технический характер, так как имя потенциального почетного гражданина известно заранее. Но не на сей раз. Лишь со второго раза на звание номинировали заместителя главного врача ТГКБ № 5 по онкологии Александра Фролова. «По некоторым субъективным причинам необходимый пакет документов в думу в установленный срок не поступил. В этом году инициатива рекомендовать кандидатуру на звание «Почетный гражданин городского округа Тольятти» представилась профильным комиссиям думы и главе г.о. Тольятти, которые в свою очередь направили документы со своими рекомендациями по трем кандидатурам», – рассказывает Микель. Три кандидатуры: это Фролов, заместитель Николая Ренца, действующего депутата губернской думы от «Единой России», бывший главный инженер АО «КуйбышевАзот» Анатолий Огарков и Сергей Перевезенцев, ветеран ВАЗа, бывший руководитель опытно-промышленного производства и производства пресс-форм и штампов.

На заседании думы 20 мая Остудин отсутствовал, заседание вел Юрий Сачков. Мэр Тольятти Сергей Анташев предложил перенести рассмотрение вопроса, внести изменения в положение и выбрать сразу троих. За перенос рассмотрения вопроса выступал и Микель. Но идея не прошла, парламентарии предпочли голосовать. В итоге

■ ЧТО ПОЛУЧАЕТ ПОЧЕТНЫЙ ГРАЖДАНИН ТОЛЬЯТТИ

- удостоверение, цена – 2,7 тыс. руб.
- диплом, цена – 0,3 тыс. руб.
- нагрудный знак, цена – 8 тыс. руб.
- разовое пособие – 20 000 руб.
- ежемесячная выплата – 14 000 руб.

Огарков выиграл, а Фролов и Перевезенцев остались за бортом. Проиграл и Микель, так как его инициативу одобрили лишь 13 депутатов.

17 июня вопрос о правке Положения о почетном гражданине вносился в повестку дня повторно – и опять не набрал необходимого большинства.

«Мы считаем, что почетный гражданин – это звание, которое нужно заслужить. Нельзя раздавать его друзьям, соседям, кумовьям, иначе оно потеряет свою ценность. Поэтому мы настаиваем на присвоении одного звания нового почетного гражданина в год. Мы голосуем за то, чтобы такие звания получали обычные работники, те, кто работает у станка, школьной доски, операционного стола», – считает Иван Попов, руководитель фракции ЛДПР в ТГД.

«Лично я против этой инициативы. У города проблемы с бюджетом, и увеличение трат на дополнительных почетных граждан в это время бездумно. Не считаю правильным девальвировать звание почетного гражданина путем увеличения их количества», – рассказал «СО» Павел Турков, представитель фракции КПРФ.

«Единая Россия» незамедлительно отыгралась за «почетного гражданина», заблокировав инициативу, разработанную фракцией КПРФ в лице Павла Митковского и Павла Туркова. Митковский и Турков предложили поправить регламент таким образом, чтобы по всем вопросам повестки дня проходило открытое поименное голосование, а результаты голосований вообще публиковать на сайте думы.

Митковский рассказал «СО», что подготовка поправок в регла-

■ ПОХОЖЕ, ЧТО СПИКЕР

Тольяттинской городской думы Николай Остудин утратил контроль за раздирающей ее фракционной борьбой



YTMG.COM

мент началась еще в марте, при разработке регламента авторы ориентировались на опыт Госдумы, на сайте которой можно найти всю информацию о том, как по каждому вопросу голосует каждая фракция, каждый депутат.

17 мая пакет изменений в регламент набрал лишь 17 голосов, чего было недостаточно для принятия. Повторное рассмотрение тоже не закончилось ничем интересным для КПРФ. Главный момент – публикация результатов голосований на сайте думы в течение пяти дней не прошла: требовалось квалифицированное большинство, т. е. 24 голоса, КПРФ собрали только 19, «Единая Россия» проигнорировала голосование.

«Без «ЕР» провести этот вопрос невозможно», – констати-

ровал в общении с «СО» Митковский.

«Жаль, что представители партии «Единая Россия» и ЛДПР нас не поддержали, и решение принято половинчатое. Почему некоторые депутаты боятся прозрачности, остается только догадываться. В любом случае мы в ближайшем будущем обнародуем поименный список всех депутатов, не желающих установить в депутатском корпусе режим усиленной гласности», – говорит другой автор проекта, Турков.

«В регламенте думы уже давно содержится норма, дающая возможность поименного голосования по вопросам, рассматриваемым на заседании, и никаких проблем раньше с этим не возникало. Депутаты, в том числе от партии КПРФ,

не предлагали ранее воспользоваться этой нормой. Кроме того, итоги голосования видны всем присутствующим депутатам, приглашенным. Кто-то даже фотографирует итоги голосования для своего личного архива», – уверяет Микель.

«СО» направило запросы в адрес Ольги Сотниковой, руководителя фракции КПРФ, и Евгения Архангельского, руководителя фракции ЛДПР, чтобы прокомментировали ситуацию со взаимной блокировкой инициатив различных депутатских групп. Сотникова проигнорировала запрос, а Архангельский посчитал возможным отвечать на запрос только после предоставления ему дополнительной информации об ИНН, ОГРН и ссылок на закон о СМИ. ■

Обозрение

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
ООО «Рекламно-информационный центр»

Главный редактор Ланге К.П.
Выпускающий редактор Быковских М.Н.

Адрес редакции, издателя
443086, Самарская обл., г. Самара, ул. Ерошевского, 3, литер СЗ, оф. 509
тел./факс: 342-50-25, -32
Электронная почта sekret@63media.ru
Сайт www.63media.ru (342-50-25, -32)

Подписной индекс 31019
Выходит по понедельникам

Цена свободная

Тираж 8000 экз.

Газета отпечатана в Самарском филиале
ООО «Типографии «КП» 443082, Самарская обл., г. Самара, ул. Клиническая, 257.

№ заказа 1004
Время подписания в печать по графику - 23.00, фактическое - 23.00

Газета зарегистрирована
Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Самарской области.
Свидетельство о регистрации
ПИ №ТУ63-00526 от 15.11.2012 г.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ ПОДГОТОВЛЕНЫ:
Исполнительный редактор Юлия Хорькова
Руководители направлений и отделов:
Власть & Политика, Люди & Общество
Людмила Николаева (277-70-52)
Компании & Рынки Роман Аврусин (279-08-25)
Еда & Рестораны
Маргарита Горкина (342-50-25, -32)
Строительство & Недвижимость
Мария Воронова (279-08-25)
Спорт & Достижения Ирина Зобнина (342-50-25, -32)
Преступность & Безопасность
Наталья Эльдарова (342-50-25, -32)
Фото Игорь Горшков

Журналисты Н.Галимуллина, К.Частова, Т.Анзонгер, Ю.Парфенова, Л.Федорова, Т.Васильева, Р.Щерба, Р.Кутляева, М.Кинчарова

Литературный редактор С.Цай
Верстка Е.Корнеева
Корректоры Н.Калинина, З.Тарасова
Дизайнер Л.Филиппова

Цветные полосы Ольга Мордьяшова
Служба рекламы тел. 342-50-22 (многоканальный)
E-mail: traffic@63media.ru
Отдел подписки, служба маркетинга
тел. 263-40-60
Тираж планшетной версии 10050 экз.

Выпуск издания осуществлен при финансовой поддержке Федерального агентства по печати и массовым коммуникациям.

Ответственность за содержание рекламных материалов несет рекламодатель.

Передача материалов «СО» допустима только с разрешения редакции.

Уважаемый Виктор Александрович!

От всей души поздравляю Вас с 75-летием.
Вы внесли большой вклад в развитие отечественной науки и образования, снискали заслуженный авторитет в российских и зарубежных научных кругах.
Благодаря Вашему труду и таланту, плодотворной педагогической деятельности своё призвание нашли несколько поколений учёных и специалистов.

Желаю Вам, Виктор Александрович, крепкого здоровья, благополучия и успехов во всех Ваших начинаниях.

Владимир Аветисян,
заместитель Председателя Правления РОСНАНО, член Бюро центрального Совета,
Председатель Самарского регионального отделения
«Союз машиностроителей России»

“

АЛЕКСАНДР КАНДРАХИН,
председатель думы г.о. Отрадный,
главный врач ГБУЗ «Отраденская
городская больница»

Конечно, негатив будут выливать перед выборами. Думаю, все лето так и будут муссироваться, подниматься какие-то темы. С рядом публикаций я, мягко говоря, не согласен... Но ввязываться в дискуссию не собираюсь. Сейчас очередной выхлоп вышел, но я не буду на это реагировать. Во-первых, мне это неинтересно, во-вторых, мне некогда этим заниматься, работы очень много сейчас. И на публикации я никогда не реагировал.



ЕЛИЗАВЕТА КАРАМЗИНА,
главный редактор ТРК «Отрадный»

Я не могу как-то оценивать этого человека и его перспективы на выборах. В рамках своей работы могу сказать, что он и Отраденская городская больница всегда без проблем дают информацию и быстро отвечают на запросы. Например, недавно мы снимали сюжет о враче, который уехал из Отрадного работать в Тольятти. В горбольнице с радостью помогли сделать материал. И мы регулярно обрабатываем жалобы жителей, касающиеся разных сфер жизни. Могу сказать, что на работу Отраденской городской больницы никаких жалоб к нам не поступало.

МСУ

ПРАЙМЕРИЗ ПРОШЛИ БЕЗ ПРИКЛЮЧЕНИЙ

Могут припомнить все

Позабывший о самоизоляции главврач снова идет на выборы, чтобы стать спикером

МАРИЯ КИНЧАРОВА

Главврач Отраденской горбольницы и спикер городского собрания Александр Кандрахин, который по возвращении из-за границы нарушил требования самоизоляции, решил снова идти в депутаты. То, что его нарушение получило публичную огласку, Кандрахина несколько не смущает. А вот эксперты уверены, что оппоненты способны использовать эту информацию во время предвыборной кампании, и это может дорого ему обойтись с учетом того, сколько людей уже напуганы коронавирусом.

Александр Кандрахин с 2007 года состоит в партии «Единая Россия», с 2011-го возглавляет местное отделение, с 2019-го - член регионального политсовета. Депутатом гордумы избран в 2010 году, а после перевыборов городского собрания в 2015-м стал его председателем. До октября 2014 года он был вице-мэром Отрадного. Потом возглавил городскую больницу.

Должность председателя думы Отрадного г-н Кандрахин надеется сохранить и после перевыборов думы, которые должны быть назначены на сентябрь этого года. В связи с этим он принял участие в партийных праймериз и стал их победителем. «Баллотироваться решил, потому что считаю себя полезным на этой работе и радую за интересы города. Интересы здравоохранения удобнее лоббировать, будучи председателем думы», - подчеркнул г-н Кандрахин.

Есть, правда, несколько «но». Судя по местным СМИ, к главврачу и спикеру городского парламента появилось много претензий, причем именно в этом году. Если прежде новости об Александре Кандрахине ограничивались достаточно стандартными сообщениями о прививках, об эпидемии гриппа, а также приводились его высказывания со статистикой в связи с Днем борьбы с ВИЧ и т.п., то недавно стали появляться совсем иные ноты. В конце



Фото: 1zoom.ru

2019 года с подачи прокуратуры в публичную плоскость вышла информация о подтасовке данных о диспансеризации. Потом - что в медучреждении не была своевременно оказана помощь пострадавшему от укуса собаки (включая запоздалую прививку от бешенства).

Высшей точкой стала новость о том, что Александр Кандрахин вместе с супругой в марте отдыхали в Индии, а по возвращении практически сразу вышли на работу, вместо того чтобы самоизолироваться на две недели, согласно требованиям борьбы с распространением COVID-19. Эта информация была растиражирована местными и региональными СМИ. Причем писали об этом многие не один и не два раза, обращая внимание и на число людей, с которыми успел повстречаться главврач (например, с депутатом Госдумы Игорем Станкевичем и всеми коллегами по городскому собранию). Нарушение подтвердилось, и главврача оштрафовали на 300 рублей по ст. 6.3 КоАП (нарушение законодательства в области обеспечения санитарно-эпидемиологического благополучия населения).

Сам Александр Кандрахин уверен, что все это - целенаправленная работа против него как политика. «Вы тоже заметили негатив? Я вам больше скажу, я думаю, что за этот негатив

кто-то даже платит. Наверное, все это является попыткой помешать мне на выборах», - заметил главврач в разговоре с «СО», добавив, что реагировать на подобные публикации не собирается.

Между тем если этот негатив и в самом деле кто-то сеет, встает вопрос - не помешает ли это Александру Кандрахину снова стать депутатом и далее спикером нового созыва. Президент Фонда социальных исследований Владимир Звоновский считает, что такого рода информация действительно может стать серьезной помехой, но - при условии сильного оппонента. «Если у Александра Кандрахина есть конкурент, который способен подать все это как недостаток, то, конечно, это серьезная угроза, - говорит эксперт. - Если он там один реальный кандидат, то кем бы он ни был, его изберут».

В свою очередь социолог и политолог Сергей Дьячков полагает: по большей части все зависит от того, как люди привыкли относиться к Александру Кандрахину: «Если народ по привычке относится хорошо, значит - нет проблем. А если плохо, то никакие причины уже не повлияют. Если негатива у жителей к нему нет, то, думаю, и на выборах он пройдет, а все эти публикации и прочие события не будут иметь принципиального значения». ■

Р

300

РУБЛЕЙ

заплатил Александр Кандрахин за то, что не стал соблюдать требования по борьбе с эпидемией коронавируса после возвращения из Индии



Фото: samara.ru



СЕРГЕЙ ДЬЯЧКОВ,
политолог и социолог

Если рассуждать о том, что Александр Кандрахин не ушел на самоизоляцию, то я вообще считаю, что оправдываться тут нет смысла. Самооправдание почти никогда не убеждает. Лучше всего было бы пойти и сдать анализы и представить их результаты общественности. Фактические материалы - самое лучшее доказательство.



ВЛАДИМИР ЗВОНОВСКИЙ,
президент Фонда социальных исследований

Выборы покажут, есть ли соперники у Александра Кандрахина и насколько они сильны. Все-таки депутат Отрадного не такая фигура, как, например, президент. Само по себе ничего не происходит. Тут нужна борьба, в которой кто-то может себя проявить или не проявить.

проблемы ТРУДНО ХРАНИТЬ ДАННЫЕ

На реноме спикера Отрадного может повлиять и судебный процесс, в рамках которого он был признан ответственным за распространение сведений, которые представляют собой врачебную тайну. В горсуд обратилась женщина, обвинившая ГБУЗ «Отраденская городская больница» в нарушении права на неприкосновенность частной жизни, а именно - в раскрытии по запросу адвоката данных о том, сколько раз она вызывала «скорую» в определенный период своей жизни. Эта информация была использована при разбирательстве другого дела - о расторжении брака и определении места жительства несовершеннолетних детей, и женщина была этим возмущена. Сначала она добилась того, что на 4000 рублей был оштрафован заведующий организационно-методическим отделом больницы, который и выдал эту информацию. А потом истица обратила свой гнев и на подписавшего письмо с этими данными главврача Александра Кандрахина. С него она также требовала компенсации морального вреда. 13 января 2020 года Отраденский городской суд ее иск удовлетворил. Между тем не исключено, что вскоре Александру Кандрахину (или иным ответственным лицам) могут быть предъявлены претензии и в раскрытии персональных данных. Дело в том, что местное отделение (кстати, одно из немногих в Самарской области) опубликовало результаты праймериз, причем с указанием персональных данных (например, номеров паспортов). Подписан документ главой местного отделения «ЕР», то есть опять же Кандрахиним. И это при том, что недавно реготделение все той же партии отказалось публиковать даже фамилии победителей самарских праймериз, ссылаясь именно на ограничения, накладываемые законом «О персональных данных».

кадры

СМЕНУ РУКОВОДИТЕЛЕЙ ПОСТАВИЛИ НА КОНВЕЙЕР

Орошатели меняются все быстрее

«Самарамелиоводхоз» попал в колесо кадровой чехарды



Фото: facebook.com



ЗА ПОЛГОДА
«Самарамелиоводхоз» успели поруководить трое непрофильных менеджеров - Александр Тонконог, Дмитрий Полулях и Андрей Мелехин



ТАТЬЯНА ВАСИЛЬЕВА

Кадровые пертурбации, начавшиеся в ФГБУ «Управление «Самарамелиоводхоз» восемь лет назад, сейчас приобрели характер уже настоящей лихорадки. Если исполнявшие обязанности директоров прежде задерживались на год, а то и на несколько лет, то с июня 2019-го глава учреждения меняется уже четвертый раз. Причем каждый раз на человека, имеющего весьма отдаленное отношение к мелиоративной теме...

Тихо и без особой помпы еще в апреле ФГБУ «Управление «Самарамелиоводхоз» с приставкой «временно исполняющий обязанности директора» возглавил Андрей Мелехин. До этого учреждение, ответственное за систему мелиорации региона, возглавлял примерно три месяца Дмитрий Полулях. До него - около двух месяцев - Александр Тонконог. С июня по октябрь 2019 года - Алексей Попов.

Из этой четверки только последний был связан прежней работой с профилем деятельности «Самарамелиоводхоза»: Алексей Попов три года возглавлял областное министерство сельского хозяйства и продовольствия. Он также достаточно долго работал в управлении сельского хозяйства Кинель-Черкасского района, из руководителей которого и вырос до главы муниципалитета. Однако в кресле директора ФГБУ по мелиорации г-н Попов продержался всего с полгода, освободив его по неизвестным причинам и исчезнув в направлении, назвать которое «СО» тогда отказался.

Все следующие руководители ФГБУ «Управление «Самарамелиоводхоз» не то что мелиорацией, но и в целом растениеводством в системе сельского хозяйства на большем протяжении своей карьеры не занимались. Александр Тонконог - специалист в сфере финансов, по образованию юрист и экономист, первым вузом которого была Академия ФСБ России. Он работал в Федеральной службе по финансовому мониторингу. Потом ушел в коммерцию, возглавив в 2012 году компанию «Керасоль» в

Краснодаре и занявшись в ней поставками в Россию из Европы плитки, керамогранита и т.п. После ухода из «Керасоли» в 2019 году г-н Тонконог окончил курсы повышения квалификации по мелиорации земель в Институте мелиорации, водного хозяйства и строительства имени А.Н. Костякова. Это и стало его первым официальным шагом в систему мелиорации, за которым последовало появление Александра Тонконога в структурах Минсельхоза РФ. До Самары он успел поработать в Подмосковье заместителем директора ФГБУ «Спецмелиоводхоз».

Дмитрий Полулях прежде строил свою карьеру в Самаре. Среди наиболее известных его должностей - руководитель городского департамента транспорта, директор МП «Ремжилуниверсал» и МП «Пассажир-автотранс». Город он покинул лет восемь назад и за это время успел поработать в разных регионах страны, в том числе Ставропольском крае, Астраханской и Саратовской областях, причем как в муниципальных организациях, так и в коммерческих, и не только транспортных.

Наконец, нынешний врио директора ФГБУ «Управление «Самарамелиоводхоз» Андрей Мелехин в системе сельского хозяйства трудился почти всю карьеру, но - по линии животноводства. А точнее - ветеринарии. Он возглавлял Тольяттинскую и Сергиевскую станции по борьбе с болезнями животных, был старшим научным сотрудником Россельхозакадемии им. П.А. Столыпина в Ульяновске. В 2017-2018 годах руководил департаментом ветеринарии Самарской области. До этого в его биографии также значилось руководство службой лабораторной разведки и контроля ГО и ЧС Тольятти. В 2015-2016 годах он был соучредителем ООО «Метель», которое занималось оптовой торговлей мясом и мясными продуктами, но, просуществовав всего с год, ликвидировалось. Сам г-н Мелехин в своем ответе на запрос «СО» уточнил, что с 14 июня прошлого года возглавлял ставропольский фи-

лиал «Самарамелиоводхоза» и уже с этой должности и был повышен до руководителя регионального управления.

Причину столь быстрых перемещений бывшие и нынешний руководитель раскрывать не стали. Точнее, Александр Тонконог и Дмитрий Полулях сообщили, что они просто выполнили поставленные перед ними задачи. Эти задачи оказались на удивление схожими. Так, г-н Тонконог вскоре после своего назначения в ноябре прошлого года сообщил «СО» ОНЛАЙН, что предприятие «требуются антикризисные меры по финансовому оздоровлению», нужно решить проблемы с долгами, отключенным электричеством, изношенным имуществом фондом и т.п. На прошлой неделе он заявил «СО», что выполнил поставленные перед ним тогда задачи, в связи с чем и сдал предприятие (очевидно, с «чистой совестью», как и комментировал раньше) новому руководителю.

Это не помешало Дмитрию Полуляху заявить «СО», что он принял «Самарамелиоводхоз» буквально «в разграбленном состоянии», с большими долгами, но за четыре месяца работы смог «погасить долги за электроэнергию, пережить зиму, подготовить программу реконструкции объектов, объехать фермеров и подтолкнуть их к орошаемому земледелию, выбить федеральные деньги на работы по расчистке Куйбышевского оросительного канала (КуОК), на месте которого успел вырасти лес». Нарекания Дмитрия Полуляха в основном прозвучали в адрес Андрея Хохлова, который возглавлял управление с 2015-го по июнь 2019 года. А сейчас обстановка в учреждении «нелегкая, но рабочая».

Александр Тонконог охарактеризовал Андрея Мелехина как хорошего руководителя, традиционно выразив надежду, что с его назначением кадровая чехарда в управлении наконец-то завершится. А сам г-н Мелехин в своем ответе на запрос «СО» заметил, что учреждение выполняет поставленные перед его коллективом задачи «в плановом порядке». ■

МНЕНИЕ

Возможно, это проблемы финансирования



АЛЕКСАНДР ЖИВАЙКИН,
председатель
комитета
по сельскому
хозяйству и
продовольствию
Самарской
губернской думы

ФГБУ «Самарамелиоводхоз» - очень важная для сельского хозяйства структура, к сожалению, не наша, а федерального подчинения. На сегодня она требует серьезных вложений, чтобы восстановить и реконструировать хотя бы уже существующие объекты мелиорации, не говоря уж о строительстве новых. Хотелось бы, чтобы управление принимало участие в региональных программах по мелиорации. Но насколько я знаю, там есть финансовые проблемы, остро стоит вопрос финансирования и самого управления. Может быть, с этим связана кадровая текучесть? В советские времена была серьезная программа по мелиорации, был построен оросительный канал, который проходит в Приволжском и Безенчукском районах. Сегодня мы вынуждены привлекать к работе инвесторов, хозяйственников, которые участвуют в программах мелиорации земель. Со своими областными показателями мы справляемся.

тренд

САМАРУ СДЕЛАЛИ КАРЬЕРНЫМ ТРАМПЛИНОМ

И Дмитрий Полулях, и Александр Тонконог после отъезда из Самары из системы мелиоводхоза не ушли. С апреля Дмитрий Полулях возглавляет как врио аналогичное учреждение в Саратовской области (ФГБУ «Управление «Саратовмелиоводхоз»), Александр Тонконог - в Адыгее (ФГБУ «Управление «Адыгемелиоводхоз»). И тот и другой не видят ничего особенного в том, что у руководителей мелиоводхозов нет профильного образования. По мнению Дмитрия Полуляха, главное - уметь организовать работу специалистов, привлечь средства. Адыгея, как ни странно, в каком-то смысле может считаться для Тонконога даже повышением в статусе. Размер проходящих через «Адыгемелиоводхоз» бюджетных ассигнований сопоставим с тем, что осваивается в Самаре, причем уже после появления Тонконога там отторгованы два контракта на капитальный ремонт гидротехнических сооружений (оба контракта достались ООО «Водник-Кубань») на общую сумму 113,45 млн рублей. Еще более ответственный пост достался Полуляху: размер заказов «Саратовмелиоводхоза» второй год подряд приближается к миллиардной отметке.



Фото: bauer-at.com

АНДРЕЙ МЕЛЕХИН,
временно исполняющий обязанности директора ФГБУ
«Управление мелиорации земель и сельскохозяйственного
водоснабжения по Самарской области»

Производственная и кадровая ситуация в учреждении стабильная, коллектив учреждения выполняет задачи в соответствии с основными видами деятельности, определенными уставом учреждения, в плановом порядке. Перед учреждением на сегодняшний день стоит одна важная задача - повышение эффективности его деятельности, профессиональная и слаженная работа сотрудников для дальнейшего развития предприятия.

АЛЕКСАНДР ТОНКОНОГ,
руководитель ФГБУ «Управление «Самарамелиоводхоз»
в ноябре-декабре 2019 года

Я с самого начала знал, что буду руководить управлением до нового года. В самарское управление я пришел 23 октября, а примерно в декабре уже уехал домой. Сам я из Краснодарского края... По стратегическим направлениям работы «Самарамелиоводхоза» мне сложно давать комментарии, так как передо мной ставился ряд таких задач, как подключить электроснабжение и т.п. Все они к окончанию моей командировки были выполнены. С г-ном Мелехиным я работал, знаю его как грамотного и адекватного руководителя. Очень надеюсь, что он пришел всерьез и надолго.



НИКОЛАЙ СОМОВ,
директор Союза
производителей
молока
Самарской
области,
заместитель
председателя
комитета
по сельскому
хозяйству и
продовольствию
Самарской
губернской думы

интрига

Исчезли после скандалов

Кадровая чехарда началась в ФГБУ «Управление мелиорации земель и сельскохозяйственного водоснабжения по Самарской области» («Самарамелиоводхоз») в 2012 году, когда умер возглавлявший учреждение около десяти лет Владимир Корнев. Смена власти, как правило, происходила на фоне скандалов и уголовных дел. Причем почти все руководители отметились участием в деле освоения бюджетных ассигнований на возрождение Спасской оросительной системы.

Сначала учреждение возглавил Сергей Макаров, который успел наработать себе штрафов на 640 тысяч рублей, а после его ухода обнаружилась пропажа десятков миллионов рублей, выделенных на реконструкцию Спасской оросительной системы в Приволжском районе. Помимо этого г-н Макаров стал фигурантом уголовного дела о хищении денег, выделенных на аренду транспорта, которая оказалась фиктивной. Уголовного наказания г-н Макаров, правда, избежал, как писало в свое время «СО».

Следующему руководителю - ваяру из Тверской области Алексею Кравцову - инкриминировали нарушения при заключении договора на реконструкцию первой очереди все той же Спасской оросительной системы и наличие в схеме поддельной банковской гарантии. Но и в этом случае руководитель не пострадал, дело было прекращено.

А вот приехавший из Мордовии Валерий Карев и сменивший его самарец Андрей Хохлов попали в другую волну скандалов. Их уличили в подделке дипломов о высшем об-

Не могу сказать, почему меняются директора «Самарамелиоводхоза», узнал эту новость от вас. Но сама мелиорация очень важна для губернии. И губернатор поставил задачу – увеличить площади поливных земель в Самарской области. У нас недостаточно осадков выпадает в период вегетации (период, в который возможны рост и развитие растений. – Прим. ред.). А мелиорация земель дает гарантированный урожай плодовых и овощных культур. Да и животноводы были бы очень рады ее развитию. Мы могли бы гарантированно получать корма высокого качества для животных.



■ **КАК МЕНЯЛИСЬ ВРИО ДИРЕКТОРА ФГБУ «УПРАВЛЕНИЕ «САМАРАМЕЛИОВОДХОЗ» В 2019-2020 ГОДАХ**

- Алексей Попов - на 5.06.2019
- Александр Тонконог - на 11.11.2019
- Дмитрий Полулях - на декабрь 2019 года
- Андрей Мелехин - с 10.04.2020

Источники: «СПАРК-Интерфакс», данные «СО»

🔍 **НА КАКИЕ СУММЫ ЗАКЛЮЧАЛО КОНТРАКТЫ ФГБУ «УПРАВЛЕНИЕ «САМАРАМЕЛИОВОДХОЗ»**

- в 2018 году - 62,97 млн рублей
- в 2019 году - на 169,04 млн рублей
- в 2020 году - на 204,97 млн рублей

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

разовании. Но и они серьезно из-за этого не пострадали, если не считать некоторого репутационного ущерба. Однако и следы большинства экс-руководителей «Самарамелиоводхоза» теряются после того, как они покидают должность... Тенденция к их исчезновению прервалась только с появлением Александра Тонконога.

И Полулях, и Мелехин успели внести собственную лепту в ставшую уже легендарной Спасскую оросительную систему. При

Полуляхе были запущены торги на капитальный ремонт насосной станции НСП-15, увенчавшиеся заключением контракта стоимостью в 28,8 млн рублей с ООО «Строй ВС Плюс» уже при его преемнике. Почему именно этой компании доверили такое ответственное дело, не очень понятно. Если верить данным системы «СПАРК-Интерфакс», в ней работает только шесть сотрудников, фирма принадлежит уроженке Сахалинской области Анне Виноградовой, а единственным завершенным до сих пор ею госконтрактом значится строительство за 5,4 млн рублей открытой спортивной площадки в селе Домашка Кинельского района. Эта же компания пыталась побороться за другой подряд «Самарамелиоводхоза» - на выполнение работ на гидротехническом сооружении переливной плотины на р. Чагра в с. Романовка Хворостянского района. Этот контракт «Самарамелиоводхоз» заключил с неким Сергеем Захариним. По странному стечению обстоятельств, Захарин успел засветиться там же, где и «Строй ВС Плюс», - в Кинельском районе. В 2019 году он получил подряд на ремонт здания Дома культуры в селе Алакаевка. ■

ПОЗИЦИЯ

Я умею вытаскивать из Москвы деньги

Судить надо по делам. Я знаю людей. По первому образованию военный, работал на производстве. А руководство передал своему бывшему заместителю - г-ну Мелехину. Я умею вытаскивать из Москвы деньги, гасить долги. А г-н Хохлов - простой пример - брал 15 тысяч рублей за аренду 1 кв. м, тогда как это стоит 150 тысяч! Мы выбили с потребителей для учреждения порядка 7,5 млн рублей, потому что это столько и стоит. В связи с ситуацией с коронавирусом подняли вопрос о поддержке фермерских хозяйств. Главное - люди поняли: при орошении урожай вырастет минимум на 100%! На этот год 28 фермерских хозяйств подали заявки на внутрихозяйственную сеть - это порядка тысячи га. А до этого было только одно хозяйство подключено к орошению.

ДМИТРИЙ ПОЛУЛЯХ,
руководитель
ФГБУ
«Управление
«Самарамелио-
водхоз»
с декабря
2019-го
по апрель
2020 года



ВИТАЛИЙ КОЖЕВАТКИН,
президент
НП «Ассоциация
крестьянских
(фермерских)
хозяйств, фермеров и
сельскохозяйственных
кооперативов
по Самарской области»

точка зрения

ПОЧТИ КАЖДЫЙ ДИРЕКТОР УХОДИЛ С ХВОСТОМ РАЗБИРАТЕЛЬСТВ

Я не понимаю, как ветеринар может руководить мелиорацией? Не понимаю этих назначений. Таким важным для области направлением должен заниматься специалист. Я даже не успеваю следить, сколько директоров в «Самарамелиоводхозе» поменялось, вот теперь от вас узнал новость, что ветеринара назначили. Лично про Мелехина не могу ничего сказать, мы с ним немного по общественной работе пересекались - и все. Хорошо, если он наберет команду специалистов и будет постоянно руководить, закончится эта постоянная смена руководства. Хотя я помню: про предыдущего директора официально тоже говорили, что он пришел всерьез и надолго. У нас была мощнейшая система мелиорации, построенная еще в СССР, постепенно все разрушается. Доходит до того, что фермеры за свой счет готовы восстанавливать объекты для орошения полей. Я слышал, что якобы принята программа по реанимации системы мелиорации и большие средства планировалось под нее выделить. Но кому, как и когда придут эти деньги? Наша область не может выращивать овощи и другие сельхозкультуры без орошения, управление мелиорации очень важно для нас. Вроде должны большие средства выделяться, но директорам не удается их получить. Можно сказать, что почти каждый директор уходил с каким-то хвостом разбирательств. Программа мелиорации в это время буксует, а сейчас вообще ветеринара поставили.

интервью

ДЕНИС ВОЛКОВ

Зампред профильного комитета Самарской губернской думы – об экологии в Основном Законе страны

СЕРГЕЙ РОДИН

Первого июля по всей стране пройдет голосование по поправкам к Конституции РФ. Ряд этих предложений касается темы, близкой каждому человеку, – охрана окружающей среды. Какие принципиальные изменения по этому направлению будут внесены в основной документ страны и как они могут отразиться на принимаемых законах – рассказал депутат Самарской губернской думы, зампреда комитета по ЖКХ, ТЭК и охране окружающей среды Денис Волков.

– Денис Александрович, как эксперт по экологической тематике, как вы можете прокомментировать экологический блок поправок к Конституции РФ? Чем они принципиально отличаются от старой редакции?

– Прежде всего нужно отметить, что статьи Конституции не дают развернутого пояснения к тому или иному утверждению. Там закрепляются основы, которые в дальнейшем нужно законодательно обосновывать: это тезисы, которые мы, как депутаты, будем подкреплять соответствующими законами. Поэтому я, проанализировав предлагаемые поправки, выделил для себя наиболее близкие направления. Те, с которыми я работаю уже много лет.

Что особенно важно подчеркнуть – поправки закрепляют персональную ответственность. Например, сейчас в 42-й

Я – системный человек, пусть даже иногда и мне самому что-то не нравится в этой системе. Но ты либо пытаешься сломать ее до основания, находясь снаружи, либо делаешь ее лучше, работая в ней. Я выбрал последний вариант. Хотя созидать всегда сложнее, чем пытаться рушить.

статье Конституции написано, что каждый гражданин имеет право на благоприятную окружающую среду. В новой редакции конкретизируется и расширяется зона ответственности. Так, согласно поправкам, которые предлагается внести в статью 114 Основного Закона, это утверждение уже звучит так: «Правительство осуществляет меры, направленные на создание благоприятных условий жизнедеятельности населения, снижение негативного воздействия хозяйственной и иной деятельности на окружающую среду». То есть правительство берет на себя ответственность за благополучие экологической обстановки, в которой мы живем, а законы должны быть направлены на охрану людей от воздействия хозяйственной или иной деятельности на окружающую среду.

Поправки к Конституции – важный шаг к решению экологических проблем региона

Главное – не «кошмарить» предприятия проверками, а выстроить такую систему, при которой они сами были бы заинтересованы в ответственном отношении к экологии: модернизировать свои очистные сооружения, не превышать нормы ПДК в выбросах и так далее.

Эта поправка очень актуальна для промышленных городов, таких как Тольятти. Она создает благодатную почву для законотворческой деятельности, направленной на ужесточение ответственности за любым хозяйствующим субъектом, который ведет коммерческую деятельность, связанную с нанесением вреда экологии.

– Что сейчас следовало бы принципиально поменять в законах, чтобы улучшить экологическую ситуацию в Тольятти? Например, в части борьбы за чистый воздух.

– Нужно не просто менять что-то локально, нужно выстраивать систему. Я несколько лет работаю над улучшением качества атмосферного воздуха в городе, и эту работу я бы не стал называть просто борьбой. Потому что здесь главное – не «кошмарить» предприятия проверками, а выстроить такую систему, при которой они сами были бы заинтересованы в ответственном отношении к экологии: модернизировать свои очистные сооружения, не превышать нормы ПДК в выбросах и так далее. А это возможно лишь в том случае, когда в городе выстроена качественная система мониторинга, которая точно определит, с какого именно предприятия произошел выброс.

Следующий этап – адекватность и неотвратимость наказания. Штраф в 100 тысяч рублей для крупного предприятия не является адекватным наказанием. Компании проще периодически платить такие штрафы, чем вкладывать миллионы в модернизацию очистных систем. Закрывать такие заводы тоже нельзя, потому что это налоги и рабочие места. Нужно, чтобы нанесенный ими вред в случае выявления был покрыт адекватными компенсационными мерами. Это



масштабная работа, которая, на мой взгляд, после введения поправки о праве человека на благоприятную экологическую среду выйдет на более качественный уровень.

И очень важно отметить, что не только крупные заводы являются источником загрязнения воздуха. Адекватная система, направленная на улучшение экологической обстановки, должна также создавать условия для борьбы с нелегальными организациями, наносящими вред экологии. Это большая беда всей Самарской области, не только Тольятти.

– Вы первый в Самарской области, кто обратил внимание на необходимость поддержки эковолонтеров. В новой редакции Конституции что-то есть про это направление работы?

– Да, одна из поправок к Конституции закрепляет за правительством «осуществление мер, направленных на поддержку волонтерской (добровольческой) деятельности». Эта тема мне очень близка, так как я почти год работаю над тем, чтобы на уровне региона был создан грантовый фонд для поддержки эковолонтеров. Я лично и ГК «ЭкоВоз» много лет оказываем поддержку экологическим активистам. Мы знаем, как много сил и времени они вкладывают в свою добровольческую деятельность. И я выступаю за то, чтобы на уровне Самарской области был создан фонд, в рамках которого волонтеры могли бы получать поддержку. И речь здесь идет не о зарплатах для ребят. Им для полноценной работы зачастую необходимо покупать инвентарь для суботников, платить за аренду помещений, иметь возмож-

ность выхода в СМИ, получать площадки для мероприятий. То есть здесь даже не всегда о деньгах идет речь.

Я несколько раз собирал ребят за круглыми столами, мы общались по несколько часов. Очень радостно, что у них есть кейсы уникальных экопроектов, есть даже их пилоты, но развить их они не могут. Элементарно – нет средств, нет административной поддержки. Но я уверен, что теперь, когда государство напрямую говорит об обязанности поддерживать волонтеров, получится создать адекватные условия для развития экодобровольчества в Самарской области. Для меня, как депутата, это будет очень весомый довод в дальнейшей работе по этому направлению.

– Тема волонтеров близка вам еще и потому, что они активно поддерживают социальные проекты ГК «ЭкоВоз». Поправки как-то отражают тему воспитания экологической культуры населения?

– Да, в новой редакции Конституции есть поправка, согласно которой правительство создает условия для развития системы экологического обра-

зования граждан, воспитания экологической культуры. Она закрепляет в основном документе страны то, над чем мы работаем в течение почти 10 лет – воспитание экологической культуры у населения, в первую очередь у молодежи. Мы стараемся заниматься этим системно, но спектр наших возможностей не так широк, как у государства в целом. У нас есть широкая линейка экологических образовательных кейсов, которые успешно показали себя на локальном уровне и которые можно было бы применять как в Самарском регионе, так и на территории всей страны. И очень приятно, что такие проекты, как, например, «Школа за отдельный сбор», отмечают на федеральном уровне: в прошлом году мы получили награду от Совета Федерации РФ.

– То есть на сегодняшний день на государственном уровне экологическим воспитанием и просвещением никто не занимается?

– Это направление работы есть, но фактически многое делается «для галочки». Некоторые проекты вообще существуют только на бумаге. Чтобы внедрить интересный кейс, который будет давать результат, нужно проделать колоссальную работу, преодолевая бюрократические пороги. Поправки к Конституции, и я говорю в целом про экологический блок, должны упростить работу по охране окружающей среды, которую ведут депутаты, общественники, чиновники и надзорные органы.

– Резюмируя все сказанное выше, почему вы пойдете голосовать за поправки к Конституции РФ?

– Сейчас в интернете можно увидеть большое количество критики на эту тему. Некоторые мои коллеги не стесняются в выражениях. Но я придерживаюсь правила: «Критикуешь – предлагай». И в работе это всегда был и есть мой главный принцип. Я – системный человек, пусть даже иногда и мне самому что-то не нравится в этой системе. Но ты либо пытаешься сломать ее до основания, находясь снаружи, либо делаешь ее лучше, работая в ней. Я выбрал последний вариант. Хотя созидать всегда сложнее, чем пытаться рушить.

Я – эксперт в области экологии, всю жизнь работаю с этим направлением. Я знаю эту тему очень хорошо: все изъяны ее направлений, несовершенства, проблемы. И пытаюсь решить их, использую весь данный мне законом инструментарий. Поправки к экологическому блоку Конституции РФ – это аргументы в пользу тех инициатив, над которыми я работаю. И это важный шаг к решению экологических проблем региона. ■

Я выступаю за то, чтобы на уровне Самарской области был создан фонд, в рамках которого волонтеры могли бы получать поддержку. И речь здесь идет не о зарплатах для ребят...

дороги

ИДЕТ УКЛАДКА АСФАЛЬТОБЕТОНА НА ПРОЕЗЖЕЙ ЧАСТИ

Опережают график

Обновление улицы Стара-Загора подрядчик намерен завершить уже в сентябре

ЛЕОНИД ОЗЕРОВ

Самарские дорожники намерены досрочно завершить комплексный ремонт улицы Стара-Загора в границах улиц Советской Армии и Ташкентской - справиться с обновлением в сентябре этого года. Работы в ходе II этапа ремонта уже сейчас идут с опережением графика. Одновременно тот же подрядчик занимается и всесезонным содержанием всего участка, независимо от стадии ремонта. Таковы условия контракта жизненного цикла.

Комплексный ремонт улицы Стара-Загора ведется в рамках нацпроекта «Безопасные и качественные автомобильные дороги», который реализуется по инициативе Президента РФ Владимира Путина. Проект предполагает не просто обновление проезжей части с тротуарами. В некоторых местах предусмотрено уширение автодороги, чтобы разгрузить проблемные перекрестки, сделать движение более комфортным. Должна появиться дополнительная поворотная полоса на пересечении с улицей Димитрова, тем самым будет минимизирован конфликт с трафиком прямого направления. В прошлом году это позволило повысить пропускную способность на пересечении с улицей Советской Армии, где был обустроен правый поворот, и Ново-Вокзальной - здесь появились отдельные полосы



ШАМИЛЬ ХАЛИЛЛОВ,
директор МБУ
г.о. Самара
«Дорожное хозяйство»

Стоит отметить комплексный подход к ремонту. Работы производятся в границах «красных линий». Учитываются пожелания жителей, обращения общественников. Например, на улице Стара-Загора у пешеходных переходов, а также в местах, где предусмотрена автомобильная парковка для маломобильных граждан, выполняется устройство пандусов. Наличие пандусов важно и для удобства передвижения родителей с детскими колясками.

для право- и левоповоротного потоков.

Одновременно обустраиваются новые парковочные места. Вопрос с парковками до ремонта стоял остро, ведь на улице Стара-Загора расположено очень много популярных мест - парк Гагарина, соборная мечеть, Штутгарт аллея, бульвар плюс различные торговые центры, банки, социальные объекты и т.д. Дополнительные парковочные места также призваны освободить дворовые территории от постороннего транспорта. В общей сложности площадь парковочных пространств на участке ремонта этого года должна увеличиться с 3 до 4 тысяч кв. м. Ранее существовавшие парковки привели в порядок.

Позаботились и о маломобильных гражданах - монтируются пандусы.

Согласно муниципальному контракту, Стара-Загора должна быть сдана в конце октября. Однако в прошлом году подрядчику - ООО «НПФ «XXI век» - удалось перевыполнить план: был отремонтирован отрезок от Советской Армии до Воронежской. Так что в этом году подрядчик планирует завершить работы уже в сентябре, преобразовав дорожный объект до Ташкентской.

К началу лета специалисты закончили ремонт инженерных коммуникаций в количестве 241 шт. Заменены все люки колодцев и дождеприемники. На всем протяжении улицы был снят поврежденный слой дорожной одежды, и уже в ночь на 18 июня рабочие перешли к основному этапу - начали укладывать новый асфальт на участке от Воронежской в сторону Ташкентской. В локациях, где имеются ослабленные места основания дороги, конструктив укрепляют. После того как рабочие обновят дорогу в направлении «из города», аналогичные работы им предстоит выполнить в обратном направлении. Во время устройства покрытия на работы одновременно выходит до 50 единиц спецтехники, в том числе два укладочных комплекса, работают по три звена рабочих. Это один из тех оргмоментов, благодаря которым дорога ремонтируется особенно быстро. Кроме того, такая организация работ позволяет не перекры-



вать полностью движение на время ремонта.

Подрядчик обещает, что это покрытие выдержит растущую с каждым годом нагрузку трафика, в том числе благодаря применению высокопрочных гранитных материалов. Используется щебеночно-мастичный асфальтобетон на полимерно-битумном вяжущем. Толщина верхнего слоя - 5 см. Также в конструктиве дорожной одежды предусмотрен выравнивающий слой.

По контракту подрядчик также меняет бортовой камень, тротуарное покрытие, занимается устройством новых «карманов» для удобства подъезда общественного транспорта к остановочным площадкам.

Местами новые контактные опоры приходится ставить в только что устроенных «карманах». Автобусы и троллейбусы на такие площадки временно не заезжают, но уже до конца этой недели перенос сетей планируется завершить. После переподключения имеющихся на опорах контактных сетей старые опоры подлежат демонтажу.

В завершение всего будут обновлены газоны, дорожные знаки и разметка. Установят пешеходные направляющие ограждения.

Одновременно подрядчик занят и содержанием дороги и прилегающих территорий, независимо от того, отремонтирован тот или иной участок или еще нет. Особое внимание уделяется своевременному вывозу строительных отходов, в том числе чтобы минимизировать неудобства для местных жителей. По завершении ремонта подрядчик продолжит следить за состоянием дороги. Он обязуется не только выполнять при необходимости гарантийный ремонт, но также убирать улицу всесезонно: очищать от пыли, мусора, снега и т.д. Таковы условия трехлетнего контракта жизненного цикла, впервые внедренного в Самаре в 2019 году. Сейчас по такому принципу выполняются работы на двух дорожных объектах.

Всего же в Самаре в 2020 году комплексный ремонт запланирован на участках пяти улиц. ■

передел

«ВЕНТО» ПОПАЛ В ТРЕНД

Попутно в Жигулевске был разыгран и первый при Федотове контракт на благоустройство общественных территорий - вторая очередь работ в Парке им. 40-летия ВЛКСМ. Первая разыгрывалась еще при Дмитрии Холине, и тогда сызранское ООО «Алико» получило подряд по максимальной возможной цене в 91,9 млн рублей. Вторая очередь работ скромнее - всего на 28 млн рублей. ООО «Алико» принимало участие в аукционе, но торговаться не стало. Победителем признали некое ООО «Венто», зарегистрированное в Москве. Но фактически оно находится в Сызрани, в 2018 году у компании было четыре подряда в этом городе на 11 млн рублей. По последним данным, штат этой компании состоит из одного человека - некоего Владимира Стрюкова, он же директор, он же учредитель, он же работник в одном лице. ООО «Венто» выполнит работу за 27,95 млн рублей.

лоббизм

ВЫБРАЛИ ФАВОРИТА

Федотов вывел Безуса в большое плавание

В Жигулевске и Отрадном подряды на ремонт дорог ушли ООО «Монолитпромстрой»

НИКОЛАЙ КРАСНОВ

В Жигулевске, где в 2020 году поменялась власть (новым мэром вместо ушедшего на партийную работу в «Единую Россию» Дмитрия Холина стал Сергей Федотов, который ранее работал в Кинеле), начались перемены и в пуле подрядчиков муниципалитета. В первом же конкурсе на дорожные работы, проведенном при Федотове, победителем стало тольяттинское ООО «Монолитпромстрой» («МПС»). Эта победа открыла компании Дмитрия Безуса путь к освоению аналогичных контрактов в других муниципалитетах Самарской области.

Жигулевские торги интересны не своими масштабами. Стартовая стоимость контракта составила всего 2 млн рублей, а «Монолитпромстрой» согласился выполнить работы вообще за 1,25 млн. Они любопытны оперативностью исполнения - контракт уже закрыт, в конце мая. И это открывает

НОВЫЙ МЭР
Жигулевска Сергей Федотов открыл «Монолитпромстрой» путь на подрядный рынок



ZHIGULEVSK.ORG

ООО «МПС» путь к новым подрядам, где от него будут требовать опыта выполнения работ. Это требование, а именно один исполненный контракт на ремонт дорог, часто встречается в закупках на дорожные работы по региону.

Третьего июня на ООО «МПС» свалился еще один контракт - на 7,5 млн рублей на выполнение работ по ремонту дворовых территорий и проездов в От-

■ ООО «МОНОЛИТПРОМСТРОЙ»

- зарегистрировано 25 февраля 2019 года
- единственный учредитель, директор и работник - Безус Д.А.
- Безус Д.А. в марте 2020 года закрыл свое ИП и внезапно переключился на рынок дорожных подрядов

радном. Первоначально подряд выиграло ООО «Ястреб», но неожиданно выяснилось, что оно ранее привлекалось к админи-

стративной ответственности по статье 19.28 КоАП - «Незаконное вознаграждение от имени юридического лица». Администрация Отрадного отказалась от подписания контракта с ООО «Ястреб» и заключила его с ООО «Монолитпромстрой».

Этими двумя относительно скромными контрактами амбиции ООО «Монолитпромстрой», которое пока состоит из одного работника, директора и учредителя в одном лице - некоего Дениса Алексеевича Безуса, не ограничиваются. Компания в апреле-мае заявила еще на полдюжины торгов по ремонту дорог на территории всей Самарской области. География впечатляет. Тут и село Новотулка Хворостянского района - два подряда на ремонт дорог на 3,1 млн рублей. И ямочный ремонт на 1,7 млн рублей в Мирном и Новосемейкино Красноярского района. И попытка взять контракт в Самаре на 2,5 млн на ремонт дворовых проездов Ленинского района. С чем связан стремительный рост амбиций Безуса, пока непонятно. ■

В прошлом номере «СО» директора нескольких школ в целом позитивно оценили итоги последней четверти, в которой обучение полностью шло в дистанционном режиме. И хотя одновременно они заявили, что постоянной эта система быть не может, но все же считают возможным иногда к ней возвращаться. Такую точку зрения поддерживают не все участники этого процесса. Какие потери они видят от виртуального обучения? Как оценивают реальную успеваемость детей? И что на самом деле можно считать ценным в этом опыте? Свой взгляд на итоги первой в системе среднего образования онлайн-четверти представляет директор общественной организации «Домик детства» и отец четверых детей Антон Рубин.

точка зрения

АНТОН РУБИН

Директор общественной организации «Домик детства» - о потерях и приобретениях первой онлайн-четверти

Когда последний звонок прозвенел в Zoom...

Псевдоуроки закончились, виртуальные оценки выставлены в электронный дневник, последний звонок прозвенел в Zoom, оставив после себя чувство неудовлетворенности, незавершенности и обделенности чем-то важным и невосполнимым.

А значит - есть возможность вдохнуть, выдохнуть и порефлексировать на тему нового опыта, проанализировать его значение и влияние на качество учебного процесса и попытаться спрогнозировать, к чему это все может привести, остаться оно так и в будущем учебном году.

Текст-стенание у меня уже был. Поэтому, собрав волю в кулак, попробую отбросить желание рассказать о том, как все плохо, и по пунктам проанализировать, что именно плохо, почему и можно ли с этим что-то сделать. А может, и не плохо и не надо вовсе ничего менять, оставив насовсем дистанционную форму обучения как основную - современно, удобно, безопасно?

Про детей

Давайте начнем с главного. С детей. Ведь именно для них существует система среднего образования. Они являются бенефициарами образовательной услуги в конечном счете.



Это ученики объясняли учителям про Discord, это ученики помогали создать «конфу» в Zoom и это они, наши дети, подсказывали своей классной, как уже наконец включить микрофон.

Ну или должны ими являться.

По факту же многие учителя и родители в личных разговорах и конференц-коллах с прискорбием сообщают о свершившемся факте - ученик потерял субъектность. То есть способность влиять, активно участвовать, формировать запрос на качество, форму и результат предоставления образовательной

услуги, а не быть безликим реципиентом.

Феномен субъекта образования - непростой, многофакторный, системный. Субъектность индивида, безусловно, формируется не только в рамках педагогического процесса, но, учитывая то, сколько времени в нем, в этом процессе, проводит ребенок, образовательная сфера, безусловно, имеет значительное влияние на это формирование.

Задание в «Вайбере», видеуроки в «ВКонтакте» и даже тестирование знаний в SkyEng не только не помогают формированию этой самой субъектности, а, наоборот, препятствуют. Ученик не может узнавать то, что ему интересно. Не может задавать уточняющих вопросов. Не может, наконец, высказывать свое мнение. Проверка знаний зачастую выливается в тест с двумя вариантами ответа на каждый вопрос, превращаясь из контроля знаний в проверку уровня везения. И - как логичный итог - нет больше ребенка как субъекта образования. Есть списочный состав, часы, темы, отчеты. Ребенка нет.

Но когда я говорю, что ребенка нет, я имею в виду куда более глубокую проблему, чем отсутствие субъектности ученика. И я говорю об отсутствии ученика как такового.

К сожалению, в ходе активносуетливого перехода на дистанционное образование школа потеряла важное - связь с учеником. Он фактически выпал из системы.

Выслали задание в WhatsApp - дело сделано. Получили задание? Прочитали? Передали ребенку? Выполнил он его сам или списал с GDZ? Понял ли он вообще эту тему или родители показали правильный ответ и побежали дальше кормить семью? Да черт его знает.

Если ученик не приходил в класс - система контроля редко давала сбой. Об этом знали учителя, классный руководитель, родители.

На уроках в Zoom у моего сына-шестиклассника было от 2 до 17 учеников из 24 человек в классе. Где остальные - неизвестно. Может быть, нет компьютера. Может быть, нет интернета. Может, болеют. А может, просто забыли/забили (нужное подчеркнуть).



Viber, WhatsApp, VK, Discord, Zoom, ACY PCO, SkyEng, resh.edu, onlinetestpad, skysmart, «ЯКласс». И это у одного ученика. Все должно быть установлено, настроено, он должен уметь этим пользоваться, быть везде зарегистрирован, помнить все явки/пароли и успевать проверять все это, чтобы не пропустить, не опоздать и не отстать.

Если раньше у школы помимо образовательной была и важная социально-воспитательная роль, включающая в себя наблюдение за поведением, контроль за посещением, наличием одежды по сезону и отсутствием синяков на ногах, то теперь эта роль также оказалась полностью выключенной. И никем не подхваченной. Вот что самое-то страшное.

И это в тот самый момент, когда как одно из последствий изоляции людей дома резко выросло количество случаев домашнего насилия, в том числе - насилия над детьми. И эти офлайн-дети, не пришедшие в Zoom, не прочитавшие сообщение в Viber, потеряли последнюю надежду быть увиденными, услышанными, понятыми, спасенными.

Про родителей

А что родители? Ведь это их прямая родительская обязанность - воспитывать, обеспечивать безопасность, давать доступ к образованию.

Все так, да. Семейный кодекс прав.

Но кроме этих обязанностей родители должны кормить, одевать, лечить. И как-то выживать сами.

Поэтому они продолжают ходить на работу, в магазин, готовить, убирать. И как-то пытаются еще и жить, конечно же.

И дистанционное обучение вдруг открыло нам глаза на то, что родители-то, оказывается, у нас тоже не субъект. И даже - не объект. Они вообще вне образовательной функции были до сих пор. А тут вдруг она на них свалилась. Без предупреждения, без подготовки, неожиданно. И накрыла ровным пластом всех без исключения.

И вот уже родители осваивают Zoom, бабушки устанавливают «Вайбер», а братья-сестры помогают друг другу следить за скачущим, как необъезженная кобыла, расписанием.

Это было настолько неожиданно и настолько тяжело, что после недели-двух бешеного ритма и невероятной нагрузки многие знакомые мне родители осознали, что физически не справляются, не тянут, не выживают в таком режиме. И махнули рукой. На оценки, на домашку, на посещаемость.

Потому что выжить важнее, чем выучиться. А вопрос встал именно этим ребром.

И это не вина родителей. И уж, конечно, не вина детей. Это проблема системы, которая до сих пор родителей замечала только раз в четверть, когда нужно было собрать деньги на охрану и очередной ремонт. И только раз в четверть пускала на свою территорию - через металлодетектор, вахтера и охранника. Родители всегда тут были чужим, ненужным, лишним элементом, который совершенно не вписывался в ФГОСы, расписание внеурочной деятельности и планы по воспитательной работе учащихся.

И вдруг - как гром среди ясного неба - экспериментальным путем мы выяснили, что у детей есть родители. И в ситуации полного отсутствия учителей в образовательном процессе (ДЗ в АСУ PCO образовательным процессом мы не считаем) ребенок без помощи родителей не справляется. А значит, они нужны. А значит, они должны быть включены в процесс. И,

оказывается, они априори уже обладают субъектностью, желают и могут участвовать, влиять, менять...

Вообще, родители очень интересно себя проявили. Они как будто годами ждали включения себя в образовательный процесс и вот вдруг дождались. Появилось сразу много активностей со стороны родительского сообщества. Не всегда эффективных, но всегда очень активных. Сообщества, старающегося быть проактивными, но, конечно, зачастую вынужденного действовать реактивно, вслед за слишком интенсивно меняющимися условиями.

Стали появляться новые чаты (да-да, не всегда эффективно, говорю же), совместные ресурсы. Впервые увидел новый способ взаимодействия в «Вайбере», когда в чате оказались вместе и учителя, и ученики, и родители. Общий чат. До этого были родительские чаты у нас. У детей - свои группы. Но чтобы все вместе - такого раньше не было. И это было удивительно банальное, но, кстати, эффективное решение, исключившее огромное количество моментов недопонимания между разными сторонами процесса, вот эту вечную игру в сломанный телефон.

И инициаторами такого объединения стали именно родители. Было бы здорово, если бы эта активная роль, эта вновь обретенная субъектность родительского сообщества сохранилась и в рамках очного обучения. Но над этим, конечно, нужно работать. Это нужно поддерживать. И этому нужно учить.



тема&
главное

Впервые увидел новый способ взаимодействия в «Вайбере», когда в чате оказались вместе и учителя, и ученики, и родители. Общий чат. До этого были родительские чаты у нас. У детей - свои группы. Но чтобы все вместе - такого раньше не было.



ДАРЬЯ АСЛАНЯН / АСИ

Про учителей

Учить нужно и самому дистанционному обучению. Потому что это совершенно новый опыт, не имевший никаких аналогов в жизни всех трех сторон процесса (родители - ученики - учителя) до этого. Начиная с общего понятийного поля, которое до сих пор не сформировано.

«Поднимите руку те, у кого есть вопросы», - говорит учитель на онлайн-уроке в Zoom.

Кто-то из детей поднимает руку чисто физически, надеясь, что учитель увидит эту поднятую руку в мониторе, на котором расположено 15 маленьких квадратиков-учеников.

Кто-то нажимает на иконку поднятой руки в приложении.

А несколько ребят пишут в чате: «Я», «Рука», «Можно, я?».

И нет у нас консенсуса даже в том, как правильно поднимать руку на zoom-уроке. Что уж говорить об остальном?

И когда я говорю, что нужно учить учиться, я, конечно же, имею в виду и учителей.

Да, эта сторона процесса к великому прискорбию не оказалась сильным звеном. Не вывезла на себе слабых. Не показала пример того, как надо правильно.

Учителя оказались готовы к такой форме обучения еще меньше, чем ученики и родители.

Это ученики объясняли учителям про Discord, это ученики помогали создать «конфу» в Zoom и это они, наши дети, подсказывали своей классной, как уже наконец включить микрофон.

И техническая сторона процесса, конечно, безумно наглядно показала абсолютную беспомощность большинства преподавателей и целых школ перед новым вызовом.

У моей дочери, например, не было ни одного онлайн-урока. «Школа не готова», - объяснили мне.

Школа оказалась не готова учить. Нонсенс? Нет, реальность.

Моя дочь получала домашние задания на «Вайбер» и туда же их отправляла на проверку.

Новых тем ей никто не объяснял. Ни разу.

Мы и впрямь хотим так научить детей чему-то? Или мы хотим проверить качество домашнего образования таким образом? Не уверен, что вообще хоть какая-то продуманная системная стратегия была. Просто в этой школе - так. А в соседней - иначе. И никакой СИСТЕМЫ образования на проверку у нас не оказалось. Есть индивидуальные решения, локальные инициативы и перегибы на местах. А вот системы - нет.

И это одна из самых значимых проблем.

Ни методик, ни учебных материалов, ни единой образовательной системы. Ничего.

Кто во что горазд, кто на что, когда и где учился.

Viber, WhatsApp, VK, Discord, Zoom, ACU PCO, SkyEng, resh.edu, onlinetestpad, skysmart, «ЯКласс».

И это у одного ученика. Все должно быть установлено, настроено, он должен уметь этим пользоваться, быть везде зарегистрирован, помнить все явки/пароли и успевать проверять

все это, чтобы не пропустить, не опоздать и не отстать.

И это сводит с ума, приводит к повышенной тревожности, понижает самооценку из-за неизбежных «забыл», «не успел», «просмотрел», «не вспомнил пароль». Следующий шаг - неврозы. А там и до психопатии рукой подать.

Про здоровье

Ну и, кстати, про здоровье. Понятно, что дистанционный режим обучения значительно снижает риски распространения любых инфекционных вирусных заболеваний, передающихся от человека к человеку аэрогенным или контактным путями. И, загоняя школьников домой, закрывая учебные заведения на карантин и проводя уроки по интернету, мы если не полностью исключаем, то значительно снижаем вероятность заражения и скорость распространения инфекций, потому что большой дружный детский коллектив - это, конечно, сладкий сон любого вируса.

Именно поэтому мы закрываем школы на карантин в случае выявления гриппа, ветрянки, туберкулеза и т.д. Так поступили и в период пандемии вновь выявленного коронавируса.

Разница лишь в сроках.

Закрывать школу на неделю и отпустить детей отдохнуть во время гриппа или перевести их на ежедневное обучение перед монитором на 3 месяца - согласитесь, не одно и то же.

И тут появляются вопросы. А не становится ли лекарство от болезни опаснее самой болезни?

Ну да, от вирусной инфекции мы детей защитили. Но...

Но, во-первых, они не являются группой риска и перенесут коронавирусную инфекцию крайне легко или совсем бессимптомно.

А во-вторых, пытался ли кто-нибудь просчитать, оценить и спрогнозировать ущерб здоровью от сидения дома, за гаджетом, без движения, от лишения детей возможности бывать на свежем воздухе, общаться и, да, получать друг от друга новые вирусы и бактерии, без знакомства с которыми просто невозможен сильный иммунитет. Растение, выращенное в стерильных условиях, никогда не выживет в условиях реальных. Хотим ли мы из детей вырастить тепличные цветочки, погибающие на первом ветру? И, конечно же, не могу не сказать о социальном. Ведь походы в школу - это не только про математику с физрой. Это уникальные в своей неповторимости условия социализации ребенка. Особенно сейчас, когда наши дети перестали бегать ватагой по двору, играя в казаков-разбойников и войнушку. Где еще они смогут получить опыт построения коммуникаций, ведения диалога, построения межличностных отношений, дружеских, романтических. Опыт живого общения все-таки сложно заменить чатиками, как бы хорошо я ни относился к современным технологиям. А без социального мы получим асоциальное. Оно нам надо?

Вопросов много. Неопределенность пугает. Опыт - негативный. Тем удивительнее появление многоголосья ратующих за то, чтобы такой способ обучения закрепить навсегда, сделать основным и единственным, продолжить эксперимент по массовому дистанционному обучению и в новом учебном году.

Очень надеюсь, что прежде чем прислушаться к громко кричащим, администраторы от образования тихо сядут и проанализируют все то, что происходило со всеми нами последние три месяца. Не должно это пройти бесследно. Слишком дорогой ценой получен этот опыт. ■

16+ **ДЕЛО**
ДОСЬЕ ДЕЛОВОЙ РАЗВЕДКИ

Все ходы записаны

Ежемесячно с газетой «Самарское обозрение»

Телефон рекламной службы 342-50-22

регистрация СМИ ПИ № ТУ63 - 0007 от 15.11.2012 г. Реклама

факт

ПОДВЕЛИ ИТОГИ

Решают проблемы жителей региона

Омбудсмен отчиталась о проделанной работе за год

ЛЮБОВЬ ФЕДОРОВА

16 июня губернатор Самарской области Дмитрий Азаров и Уполномоченный по правам человека Ольга Гальцова провели рабочую встречу, обсудив вопросы, с которыми граждане обращаются в органы власти. Актуальные темы были освещены в ежегодном докладе омбудсмена.

В начале встречи Ольга Гальцова поблагодарила главу региона за проделанную работу в период пандемии коронавируса. По ее мнению, действия областного правительства позволили удержать стабильную обстановку и сохранить все социальные гарантии, в том числе по реализации национальных проектов. «Информация из штаба, который вы возглавляете, говорит о конкретных принятых мерах по каждой отрасли - здравоохранению, трудовому праву, образованию, поддержке малого и среднего бизнеса, социальным гарантиям - все жизнеобеспечение конституционных прав под контролем руководства губернии. По результатам проведенных опросов и обращениям граждан могу сказать, что люди довольны тем, какие решения принимаются в области», - подчеркнула омбудсмен.

В ходе встречи стороны обсудили перспективу создания новых рабочих мест, развитие и поддержку малого и среднего бизнеса - при восстановлении экономики после пандемии. Также Уполномоченный по правам

НА ВСТРЕЧЕ
с губернатором
Ольга Гальцова
представила
ежегодный доклад
о соблюдении прав
и свобод человека
на территории
губернии



человека обратила внимание на нехватку жилых помещений маневренного фонда в муниципальных образованиях для предоставления гражданам. По мнению Ольги Гальцовой, один из вариантов для временного решения жилищного вопроса нуждающихся и стоящих в очереди - создание арендного жилого фонда. В нынешних условиях это может стать хорошей поддержкой и для людей, и для участников строительной отрасли в каждом муниципальном образовании. И главное - подтвердить эффективность постановления в очередь на улучшение жилищных условий, существенно ускорить движение очередности.

Ольга Гальцова отметила важную роль губернатора в системной работе по сокращению количества обманутых дольщи-

ков. Так, по итогам 2019 года из перечня проблемных объектов исключены 12 многоквартирных домов и удовлетворены требования 1147 участников долевого строительства. Во время беседы также поднимались вопросы, связанные с капитальным ремонтом, достройкой и введением в эксплуатацию объектов здравоохранения. Омбудсмен обратила внимание губернатора на необходимость проведения строительно-монтажных работ для открытия областного центра детской психиатрии по адресу: ул. Воронежская, 11а. Не осталась без внимания и ситуация, связанная с «Клиникой сердца».

Говоря о реализации права на образование, Гальцова обозначила проблему выделения бюджетных мест для абитуриентов, поступающих на юридический факультет Самарского нацио-

нального исследовательского университета имени академика С.П. Королева. «Высшее юридическое образование в ведущем вузе области становится платным и в целом недоступным для многих одаренных молодых людей, которые будут вынуждены учиться в других регионах», - сообщила она. Уполномоченный обратилась к губернатору с просьбой вмешаться в сложившуюся ситуацию и поддержать ее обращение в адрес сопредседателя Ассоциации юристов России, председателя комитета Госдумы Федерального собрания РФ по государственному строительству и законодательству Павла Крашенинникова и Уполномоченного по правам человека в РФ Татьяны Москальковой.

Среди актуальных тем остается защита прав потерпевших, которая широко обсуждалась на

заседании Координационного совета уполномоченных по правам человека, состоявшемся в декабре прошлого года в Москве. В частности, Ольга Гальцова предложила рассмотреть данный вопрос на Координационном совещании по обеспечению правопорядка на территории Самарской области. Вместе с тем существует проблема, которую поднимают и региональные адвокаты. Так, в 2019 году в регионе рассмотрено 2097 ходатайств об избрании мер пресечения: в 97% из всех обращений следователей судами было назначено заключение под стражу и только в 3% случаев - домашний арест. «И все это - несмотря на объективные основания: несовершеннолетних детей, состояние здоровья, болезни родственников», - комментирует Гальцова.

Итоговой темой для обсуждения стала подготовка к общероссийскому голосованию по внесению изменений в Конституцию Российской Федерации - организация обеспечения избирательного права и информированности населения о предстоящем голосовании. В заключение Дмитрий Азаров отметил важность реализации конституционных прав и свобод жителей региона. «Этому будет способствовать и план восстановления экономики, разрабатываемый сейчас в губернии параллельно с созданием общенационального плана, работа над которым ведется по поручению президента страны Владимира Путина», - подчеркнул губернатор. ■

Он своим примером показывал, как нужно жить

11 июня скоропостижно скончался доктор физико-математических наук, доцент кафедры философии Самарского государственного экономического университета, полковник внутренней службы в отставке, ветеран МВД России Хамзя Мингулов.

Его биография многогранна. Он имел звание Почетного земляка Шенталинского района Самарской области, отдавая дань своей малой родине - селу Татарское Абдикеево, в котором родился в 1962 году. Там же он окончил среднюю школу, затем поступил в Куйбышевский государственный университет. Получив высшее образование по специальности «механик», отслужил в рядах Советской Армии.

Начал свой трудовой путь в 1988 году в органах внутренних дел, где проработал более 20 лет и ушел в отставку в звании полковника. С 2007-го по 2011 год был заместителем начальника Главного управления внутренних дел - начальником тыла ГУВД по Самарской области. За высокий профессионализм и большой вклад в осуществление мер по обеспечению законности, прав и



свобод граждан поощрен благодарностью губернатора региона. Имеет отраслевые награды: знак «За отличную службу в МВД», медаль ордена «За заслуги перед Отечеством» II степени, медали «За отличие в службе» I, II и III степеней.

Он регулярно занимался спортом и держал себя в форме, несмотря на солидный возраст. Был награжден благодарностью председателя Самарской региональной организации «Динамо»

за весомый вклад в спортивную деятельность и популяризацию этого общества. Коллеги брали с него пример, обращались за советом.

Хамзя Ильясевич проявил и свой талант педагога. В последнее время работал в Самарском государственном экономическом университете в должности ректора по административно-хозяйственной работе и строительству, по совместительству преподавая математику на ка-



АЛЕКСЕЙ ДОЛМАТОВ,
президент
Ассоциации
«Версиво»

Хамзя Мингулов - мой друг и товарищ по Куйбышевскому государственному университету, выпускник механико-математического факультета, замечательный человек. Талантливый, с огромной жадой знаний, со стремлением и умением реализовать себя.

Мы пришли в университет учиться, позже поняли, что пришли жить, обрести не только студенческое братство, но и нравственные ориентиры, профессиональные стандарты, оставшиеся с нами навсегда. Изменилась страна, изменился мир, изменилось время, не изменились принципы нашей alma mater и не менялся Хамзя Ильясевич, строго служа университетскому сообществу, ярко и заметно представляя не только академическую школу, но и сложившийся коллектив единомышленников, стиль работы, особую атмосферу совместного поиска. Он своим примером показывал, как нужно жить, не замыкаясь в себе, а отдавая себя, свое понимание и поддержку, выше всего ставя общественные интересы, приходя в любой коллектив не «командовать» и «давать указания», а работать вместе с другими, осознавая личную ответственность. Был не созерцателем, а неравнодушным и активным человеком, всегда принимавшим участие в общем деле. К любой работе он относился творчески, был доброжелательным к людям и помогал им, будучи уверенным, что отдавать значительно приятнее, чем получать.

К сожалению, люди уходят. Нужно помнить. Ab imo pectore - с полной искренностью, от души.

федре высшей математики и экономико-математических методов. Его тяга к знаниям и желание делиться ими с подрастающим поколением давали ему возможность вести конструктивный диалог с молодежью. Он был для ребят не просто грамотным педагогом, но и авторитетным человеком. Доктор физико-математических наук, доцент

кафедры философии СГЭУ, в 2016 году он получил Почетную грамоту министерства образования и науки Самарской области.

Друзья, коллеги, родные и близкие Хамзя Мингулова выражают глубокие соболезнования в связи с его кончиной. Светлая память об этом человеке навсегда сохранится в их сердцах. ■

финансы

ВНЕСЛИ ИЗМЕНЕНИЯ В БЮДЖЕТ

Добавили денег

Дума Самары согласовала выделение новых средств на строительство школ и ремонт дорог

ЛЕОНИД ОЗЕРОВ

Депутаты Самары утвердили поправки в городской бюджет в связи с поступлением из вышестоящих источников дополнительных денег. Помимо этого перераспределены средства по другим статьям. В результате увеличено финансирование строительства новых школ в городе, ремонт дорог. Дополнительно будут вложены деньги и в коммунальную сферу.

В связи с противоэпидемической ситуацией заседание думы Самары 18 июня прошло в формате заочного голосования, что не помешало принятию очередных важных для города решений. Прежде всего речь идет о строительстве новых школ, которое остается в числе приоритетных направлений расходов. На 168,6 млн рублей увеличено финансирование строительства общеобразовательной школы на Пятой просеке. В настоящее время здесь возводится одно здание, рассчитанное на 600 учеников. Строительство еще одного - на 850 мест - начнется после того, как будут завершены проектные работы.

В Октябрьском районе, который сейчас испытывает особенно высокую потребность в школах, так как здесь много новостроек с молодыми семьями, предусмотрено строительство еще одной школы - в границах проспекта Масленникова и улиц Ново-Садовой, Николая Панова



ОСНОВНЫЕ ПАРАМЕТРЫ БЮДЖЕТА САМАРЫ ПОСЛЕ ПРАВКИ

на 2020 год:

- доходы - 30,048 млрд рублей
- расходы - 30,904 млрд рублей
- дефицит - 856 млн рублей

на 2021 год: доходы и расходы - 19,816 млрд рублей

на 2022 год: доходы и расходы - 20 млрд рублей.

Источник: дума Самары

и Склярченко. На данном этапе будет профинансирована подготовка к проведению проектно-изыскательных работ.

7,5 млн рублей предусмотрены на разработку проектно-сметной документации строительства школы в «Волгаре». Еще 1,3 млн - дооснащение основными средствами школы в микрорайоне «Новая Самара», которая

должна быть введена в эксплуатацию в конце этого года. Эта школа рассчитана на обучение 1200 детей в одну смену.

Кроме того, 2 млн рублей дополнительно выделены на подготовку детсадов к отопительному сезону.

Все это и другое финансирование стало возможным благодаря поступлению из вышестоящих бюджетов дополнительно 493,8 млн рублей, а также перераспределению средств внутри бюджета этого года на 1,149 млрд рублей. За счет этого увеличено также финансирование ремонта (в том числе капитального) и содержания автодорог, реконструкции системы обеззараживания очищенных сточных вод, обновления асфальтовых дорожек и подъездных путей в муниципальных учреждениях отдыха и оздоровления детей. ■

даты

■ **ИГОРЬ НАЛИВАЙКО**, директор по продвижению бизнеса АО «СМАРТС». Родился: 22 июня 1968 года.

■ **ШЕВКЕТ ШАЙДУЛЛИН**, заместитель генерального директора - начальник департамента безопасности движения ОАО «РЖД». Родился: 22 июня 1961 года.

■ **НИКОЛАЙ ЧУДАЕВ**, президент ООО «Инвестиционно-финансовая группа «БизнесСфера». Родился: 22 июня 1961 года.

■ **МИОДРАГ БОЖОВИЧ**, главный тренер ФК «Крылья Советов». Родился: 22 июня 1968 года.

■ **КАМО ПОГОСЯН**, президент Самарского областного баскетбольного клуба «Самара». Родился: 22 июня 1961 года.

■ **ЮРИЙ ЕГОРОВ**, почетный гражданин Самарской области. Родился: 22 июня 1941 года.

■ **ТАТЬЯНА НЕСТЕРОВА**, заместитель директора Самарского социально-педагогического колледжа, депутат совета Самарского района г.о. Самара. Родилась: 22 июня 1969 года.

■ **ДМИТРИЙ ЛЕСКИН**, ректор Поволжского православного института им. Святителя Алексия, митрополита Московского, член Общественной палаты РФ. Родился: 23 июня 1976 года.

■ **ЮРИЙ ДЁМКИН**, директор Единого совета национально-культурных объединений города Тольятти и Мордовского культурного центра. Родился: 23 июня 1973 года.

■ **ДМИТРИЙ МИШИН**, ректор Поволжского государственного университета телекоммуникаций и информатики. Родился: 23 июня 1965 года.

■ **ВЛАДИМИР БОГАТЫРЁВ**, ректор Самарского национального исследовательского университета имени академика С.П. Королева. Родился: 25 июня 1974 года.

■ **ЮРИЙ ТРАХТЕНБЕРГ**, генеральный директор отеля Holiday Inn Samara. Родился: 24 июня 1959 года.

■ **ДЕНИС КРАВЧУК**, член совета директоров ОАО «Сызранский грузовой автокомбинат». Родился: 25 июня 1981 года.

■ **БОРИС КУРЫЛЁВ**, директор ГАУ СО «Организационный центр спортивных мероприятий», депутат совета Октябрьского района г. Самары. Родился: 25 июня 1975 года.

■ **РАИЛЬ БАГДАЛОВ**, директор Самарского филиала Россельхозбанка. Родился: 26 июня 1976 года.

■ **АЛЕКСАНДР МЕДВЕДЕВ**, председатель совета депутатов Ленинского района г.о. Самара. Родился: 26 июня 1975 года.

■ **ВЛАДИМИР ДУЦЕВ**, депутат Самарской губернской думы, совладелец ООО «Миндаль». Родился: 26 июня 1967 года.

■ **ЮРИЙ МАТИН**, генеральный директор ООО «Группа компаний «ВИД». Родился: 27 июня 1968 года.

■ **ТАТЬЯНА ЕМЕЛИНА**, депутат думы г.о. Самара, директор МБОУ «Школа №62 имени Е.Н. Бородина». Родилась: 28 июня 1971 года.

■ **МИХАИЛ РАТМАНОВ**, начальник управления организации медицинской помощи и промышленной медицины Федерального медико-биологического агентства. Родился 28 июня 1975 года.

АДВОКАТЫ & ЮРИСТЫ



Мирзоян, Селиванова и партнеры
Адвокатское бюро

- защита по уголовным делам о преступлениях общеуголовной и экономической направленности, а также по уголовным делам о коррупционных преступлениях;
- правовое обеспечение финансово-хозяйственной деятельности организаций;
- защита прав предпринимателей: в ходе проверок контролирующих и надзирающих органов, в связи с противоправной деятельностью третьих лиц, от действий недобросовестных потребителей и работников;
- правовой аудит и комплаенс на предприятиях.



БЕЛОВА
Ольга Владимировна,
адвокат,
старший партнер

443041, г. Самара, ул. Бр. Коростелевых, д. 83, офис Н16,
тел. +7 (937) 656-77-44,
e-mail: 2765@paso.ru

law 21



АДВОКАТСКОЕ БЮРО
КАРПОВ, ТАРАБОРИН
И ПАРТНЁРЫ

- правовая защита бизнеса в арбитражном, административном и гражданском судопроизводстве
- сопровождение процедуры банкротства юридических лиц, разрешение корпоративных конфликтов, налоговые споры
- защита по уголовным делам о преступлениях против собственности, в сфере экономической деятельности, по делам о коррупции
- трудовые споры, семейное и наследственное право

443099, г. Самара, БЦ «Глобус»,
ул. Водников, д. 60, оф. 810

тел. 8-960-812-4444
abktp.ru, e-mail: ab012@paso.ru

law01



Палата адвокатов Самарской области,
Адвокатский кабинет № 222

Андрей Соколов

Адвокат по уголовным делам в области экономики, по делам коррупционной направленности. Защита на предварительном следствии, в суде, при исполнении уголовных наказаний.

443001, Самара, ул. Галактионовская, 157, оф. 501
www.aslegal.ru

Тел. +7 (846) 225-35-60
info@aslegal.ru



law 23

2 РАЗА в МЕСЯЦ по ПОНЕДЕЛЬНИКАМ
СПЕЦИАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ
«Самарского обозрения»

АДВОКАТЫ & ЮРИСТЫ

lyamin@63media.ru

тел.: 334-12-80, 342-50-22

law04

СПОНСОР РУБРИКИ
ТОЛЬЯТТИХИМБАНК

ТХБ

www.thbank.ru

Генеральная лицензия № 2507
от 03.07.2015 г. Реклама 143545



**АНАХИТА
АРДВИСУРА,**
генеральный
директор IBIS
Samara

КОМПАНИИ & РЫНКИ

тема &
главное

тенденции

Черная дыра Кошелева

Отельный бизнес девелопера тонет в убытках гораздо больших, чем у конкурентов

НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

2019 год стал годом стагнации для регионального отельного бизнеса. Самый большой удар пришелся на входящий в структуру корпорации «Кошелев» отель Lotte Samara. Его оператор поставил рекорд по убыткам в своем секторе в регионе. Падение оборотов показывали и другие гостиницы, но оно было несоизмеримо меньше. С учетом развернувшейся в 2020 году эпидемии коронавируса ситуация в отрасли может стать еще хуже, а отдельных игроков – поставить на грань банкротства.

О том, что самарский гостиничный рынок заходит в глобальный кризис, стало понятно еще по итогам мундиального 2018 года. Несмотря на прогнозы отельеров, чемпионат мира и связанный с ним наплыв гостей не окупил вложенных гостиницами инвестиций. В результате большинство гостиниц региона по итогам 2018 года зафиксировали либо убытки, либо снижение прибыли. Тогда совокупная прибыль гостиниц в Самаре составила всего 31,19

млн руб. 2019 год оказался для сектора еще хуже. Рынок скатился в прямые убытки.

Хуже всех по финансовым результатам сработал самарский отель Lotte, входящий в структуру корпорации «Кошелев». По данным системы «СПАРК-Интерфакс», оператор гостиницы ООО «Инвестор» в 2018 году получил убытки в размере 123,4 млн руб., а в 2019-м уже 133,37 млн руб. То есть только по отелю Lotte за два года самарский девелопер потерял более 250 млн рублей.

Эксперты объясняют такую динамику низкой востребованностью услуг пятизвездочного отеля в регионе, а также высокими затратами на его строительство и обслуживание. Правда, при этом прямые конкуренты Lotte демонстрируют совершенно иные результаты. Например, оператор самарского Holiday Inn ООО «МТЛ-Отель» получил в 2019 году убыток в размере чуть более 15 млн рублей. А оператор отеля «Ренессанс Самара» ООО «Ренессанс Отель Лизинг Самара» смог выйти из убытка 2018 года в прибыль. Она составила порядка 2,6 млн руб. Прямой конкурент Lotte – опе-

ратор 7 Avenue Hotel&SPA ООО «Старт» и вовсе смог показать рекордную для рынка доходность – 49,4 млн руб.

Сохраняли положительную рентабельность и другие операторы. Так, оператор отеля Ibis «Самхотел» сократил прибыль с 11,89 млн до 10,3 млн руб. Аналогичная ситуация и у оператора Hampton by Hilton Samara ООО «Актив Индустрия», вышедшего по итогам 2019 года в плюс на 930 тыс. руб.

В целом, по данным системы «СПАРК-Интерфакс», из 66 операторов отелей, опубликовавших свою отчетность, 24 показали отрицательный результат.

Эксперты предпочитают не комментировать причины провала отдельных крупных проектов и говорят о ситуации в целом. По мнению генерального директора ООО «МТЛ-Отель» Юрия Трахтенберга, низкие показатели прошлого года связаны с резким снижением деловой активности. «Впрочем, оно затронуло и первые месяцы этого года», – говорит он.

По мнению генерального менеджера 7 Avenue Hotel&SPA Михаила Мальцева, говорить

2019 ГОД принес владельцам отелей большие проблемы. Но в 2020 году они совсем лишились гостей. Возможно, что для отдельных игроков нарастание негативных тенденций приведет к продаже бизнеса или его банкротству



реакция

ПОДДЕРЖАЛИ, НО НЕ ВСЕХ

Ложкой меда в бочке дегтя для отельеров могут стать заработавшие меры господдержки. Первые разговоры о шагах со стороны государства, призванных помочь пострадавшим секторам экономики, начались еще в начале эпидемии. Однако очень долго бизнес не мог их получить – механизмы просто не работали. Сейчас постепенно деньги начали доходить до адресатов. В целом, хотя участники рынка и отмечают, что, по сути, объемы помощи не так велики, но довольны, что смогли получить хоть что-то. «Нам удалось получить три меры поддержки. Это так называемый кредит на зарплату сотрудников, также мы получили субсидию на зарплату на апрель. Конечно, это всего один МРОТ, но все равно хорошо. Тем более, что это не кредит, и возвращать деньги не надо. Также мы получили отсрочку выплаты налогов. Хотя эти меры и меньше, чем в Европе, поддержка невелика, но она положительно сказывается на выживаемости отелей. Говорить, что этого мало, недостаточно, я думаю, некорректно. Государство оказало посильную на данный момент поддержку и за это ему спасибо», – говорит Андрей Гирев.

«Мы подали документы на получение субсидий на компенсацию фонда оплаты труда, на получение льготного кредита на заработную плату. Пока деньги не пришли – все в процессе, и думаю, рано или поздно мы что-то получим. Это небольшая помощь, но хорошо, что она есть. Потому что при падении продаж на 95% все отели испытывают колоссальные проблемы и с выплатой

заработных плат, и с поддержанием текущей деятельности», – отмечает Михаил Мальцев.

«Многие отели не попали под действие льгот, потому что бизнес был оформлен на каких-то подставных лиц и работал непрозрачно, или еще что-то. То есть люди годами получали от этого какую-то выгоду. Но есть и те, кто работал честно, но не попал под льготы. Например, те отели, которые берут помещение в аренду», – отмечает владелец гостиницы «Волга» Владлен Зотов. По его словам, на данный момент «Волга» получила освобождение от уплаты налоговых платежей во втором квартале 2020 года и субсидии на зарплату за два месяца. «Также я подал заявку на кредит под 2%. Может быть, пока он не так уж и нужен, но в документах говорится, что если компания сохранит штат персонала, то государство может этот долг списать», – рассказывает Зотов. Впрочем, получить помощь смогли не все. В частности, по словам Юрия Трахтенберга, в сложной ситуации оказались крупнейшие отели региона. «Мы являемся крупным бизнесом, так что единственная поддержка, которую получили, – отсрочка уплаты налогов на полгода. Остальные меры либо на нас не распространяются, либо мы пока не смогли ими воспользоваться по причинам от нас не зависящим. Но налоговые льготы в данном случае – просто как отсрочка исполнения приговора. Пока меры поддержки распространяются только на малый и средний бизнес. Крупный бизнес, к которому относятся все брендовые отели региона, их не получает», – говорит эксперт.

об общем тренде на убыточность бизнеса нельзя. «Только отдельные гостиницы понесли убытки. Например, наш отель сработал в прибыль. Да, у многих наблюдались финансовые трудности, связанные с тем, что в 2018 году в период чемпионата мира по футболу номерной фонд увеличился. Появились два отеля категории пять звезд, ряд отелей категории четыре звезды, соответственно, это добавило определенный качественный номерной фонд в Самаре, где сконцентрированы основные потоки делового туризма. Просто объем рынка вернулся на уровень 2017 года, а увеличившееся число отелей поделило между собой клиентов. Соответственно, например, те гостиницы, что работали на грани рентабельности, ушли в минус», – говорит Мальцев.

Владелец Angel Hotel Андрей Гирев выделяет несколько причин для спада. «Во-первых, это очень низкий уровень развития туристической отрасли Самарской области и низкая привлекательность региона для туристов. Во-вторых, к чемпионату мира было открыто много новых отелей, так что количество мест превышает спрос на них. В-третьих, очень активно разви-

ваются цифровые технологии. Люди меньше ездят в командировки, а решают различные дела удаленно. Доля таких людей каждый год увеличивается, что уменьшает спрос на услуги отелей», – отмечает эксперт.

Убытки прошлого года означают, что большинство самарских отелей вошли в катастрофическую для них пандемию коронавируса без серьезной подушки безопасности. А значит, пережить вынужденный простой смогут далеко не все операторы.

По оценке владельца гостиницы «Волга» Владлена Зотова, рынок могут покинуть в конечном итоге до 70% компаний. Хотя он отмечает, что показатели 2019 года особой погоды не сделают. «Эти цифры уже не важны. Сейчас идет борьба за выживание», – считает он.

По мнению Юрия Трахтенберга, проблемы прошлого года негативно скажутся на способности гостиниц пережить пандемию. «Прогнозировать, сколько, каких отелей переживет кризис, сложно. Однако все зависит от собственников – насколько они готовы покрывать убытки на протяжении длительного периода. Потому что у самих управляющих компаний ника-



тема&
главное

ЯНА ПИГАЧЕВА,
управляющий Отелем Green Line Hotel

2019 год был достаточно сложным, но продуктивным. Если сравнивать 2019 год с 2018-м, то он, конечно, был убыточным, т. к. гостиничная отрасль хорошо заработала во время проведения ЧМ-2018. Но год году рознь, и надеяться на то, что туристический поток в 2019 году был бы такой же, как и в 2018, не стоило. В настоящий тяжелый период, связанный с распространением COVID-2019, отели не только Самарского региона, но и страны в целом находятся на грани выживания. Основные поставщики гостей – соседние регионы – так же, как и мы, находятся на самоизоляции, поэтому загрузка практически нулевая. Если в ближайшее время власти снимут ограничения, то, возможно, отели начнут постепенно увеличивать загрузку заполняемости объектов. Но достичь уровня загрузки 2019 года, я думаю, мы сможем только к лету 2021 года. Отель проводит работу с гостями на предмет переноса всех запланированных поездок и мероприятий на более поздний срок, т. к. большое количество отмен и возврат денежных средств наносят большой урон хрупкому финансовому состоянию гостиничной индустрии. Наш отель воспользовался предложенными мерами поддержки от государства, получив субсидию на зарплату и отсрочку на уплату налогов.

ких денег не остается, к концу этого месяца баланс – ноль», – отмечает Трахтенберг.

О том, что необходима заинтересованность собственника в спасении бизнеса, говорит и Андрей Гирев. «Конечно, коронавирусная инфекция усугубила состояние бизнеса. Полностью прекратились поездки командированных, туристов. Так что в период самоизоляции отели в основном простаивали, потеряв порядка 90-95% выручки. Но, думаю, что те, кто вкладывался в гостиничный бизнес, должны были здраво оценивать риски и рассчитывать на собственные силы. Остается надеяться на улучшение экономической ситуации», – отмечает Гирев.

Впрочем, когда наступит это улучшение, а главное, кто сможет его дождаться, – пока не понятно. Отельные признают, что в этом месяце наконец в стенах их гостиниц начали появляться гости. «Но ситуация выглядит ненамного лучше, чем в апреле-мае. Если, допустим, в апреле мы получили выручку в 30 раз меньше, чем обычно, то в мае уже в 20 раз меньше. В июне ожидаем, наверное, в 15 раз меньше, чем обычно. Общей картины это не меняет, но символически мы можем рассчитывать на выход «в ноль» через года полтора», – комментирует Юрий Трахтенберг.

«Существенное уменьшение потока клиентов произошло в середине марта. В апреле и мае падение было кардинальное. В июне ситуация начинает немного улучшаться, но в любом случае этого не хватает, чтобы отели работали на уровне рентабельности. И думаю, что ближайшие месяцы они будут работать в убыток. Так что по итогам 2020 года большинство отелей могут показать отрицательные результаты. Останутся на плаву только те, у кого была финансовая подушка», – считает Михаил Мальцев. «Несмотря на то, что режим самоизоляции постепенно ослабевает, все понимают, что будет вторая-третья волна эпидемии, и она придет с большой вероятностью в октябре-ноябре. А для отелей месяцы с сентября по ноябрь всегда были очень серьезными по загрузке в связи с большим количеством мероприятий, проводимых непосредственно на их площадях. Предполагаю, что запрет на массовые мероприятия сохранится и на этот период, так что для отелей это станет еще одним источником финансовых проблем к концу года», – прогнозирует он. ■

МИХАИЛ МАЛЬЦЕВ,
генеральный менеджер 7 Avenue Hotel&SPA

Что касается 2020 года, здесь возникли уже более существенные проблемы. Несмотря на то, что отели признали непрерывно действующими организациями, в режиме самоизоляции в апреле-мае падение выручки составило порядка 95% в сравнении с показателями предыдущего года. Во втором квартале многие отели закрылись, и не факт, что после отмены самоизоляции они снова заработают. Все отели сократили затраты. В отелях это фонд оплаты труда, аренда, коммунальные расходы и затраты, связанные непосредственно с проживанием гостей (косметика, химия и т.д.). Соответственно, были скорректированы графики выхода персонала, оптимизированы текущие расходы. Кто-то из отелей закрылся с апреля-мая, а сейчас постепенно начали возвращаться к работе. Мы начинаем активно работать в направлении привлечения индивидуальных туристов. Поток, конечно, небольшие, но акцент на этом можно ставить. У нас уже разработаны совместные программы с туристическими компаниями, делаем оздоровительную программу, которая появится уже в июле. Пытаемся найти нишу в условиях, что сегмент делового туризма был в этом году потерян, и частично это компенсировать.

ПОКАЗАТЕЛИ ОТЕЛЕЙ ГОРОДА САМАРЫ

Название	Оператор	Выручка в 2018 году	Выручка в 2019 году	Прибыль в 2018 году	Прибыль в 2019 году
Lotte	ООО «Инвестор»	212,417 млн руб.	372,413 млн руб.	-123,442 млн руб.	-133,369 млн руб.
Holiday Inn Samara	ООО «МТЛ-Отель»	351,852 млн руб.	276,338 млн руб.	30,835 млн руб.	-15,995 млн руб.
«Ренессанс Самара»	ООО «Ренессанс Самара отель лизинг»	275,06 млн руб.	204,141 млн руб.	-921 тыс. руб.	3,611 млн руб.
Ibis	ООО «Самхотэл»	174,534 млн руб.	134,001 млн руб.	11,896 млн руб.	10,332 млн руб.
7 Avenue Hotel & SPA	ООО «Старт»	74,834 млн руб.	123,853 млн руб.	-47,419 млн руб.	49,404 млн руб.
Hampton by Hilton Samara	ООО «Актив Индустрия»	125,462 млн руб.	110,369 млн руб.	-318 тыс. руб.	930 тыс. руб.
Ost West Club	ООО «Отель-клуб»	75,002 млн руб.	58,719 млн руб.	23,958 млн руб.	3,617 млн руб.
Нет данных	ООО «СТС»	13,118 млн руб.	53,565 млн руб.	195 тыс. руб.	380 тыс. руб.
«Авиаотель»	ООО «Авиаотель»	50,889 млн руб.	43,838 млн руб.	2,529 млн руб.	-1,857 млн руб.
Angel Hotel	ООО «Ресот»	49,514 млн руб.	43,581 млн руб.	8,165 млн руб.	3,611 млн руб.
«Веструм-Отель»	ООО «В-Отель»	59,725 млн руб.	42,012 млн руб.	7,873 млн руб.	7,908 млн руб.
Гостиница «Октябрьская»	ООО «Сервис-плюс»	Нет данных	37,63 млн руб.	Нет данных	2,345 млн руб.
«Бристоль-Жигули»	ООО «Бристоль-Жигули-Сервис»	58,583 млн руб.	30,4 млн руб.	10,247 млн руб.	-4,893 млн руб.
«Бизнес Отель City»	ООО «Успех»	2,613 млн руб.	28,478 млн руб.	115 тыс. руб.	-97 тыс. руб.
Гостиница санатория «Самарский»	ООО «Аспект»	28,017 млн руб.	26,438 млн руб.	9,328 млн руб.	7,564 млн руб.

проблемы

Кошелев тонет в убытках

Наибольшие проблемы среди самарских отелей испытывает глава «Корпорации КОШЕЛЕВ» Владимир Кошелев, который контролирует отели в трех далеко не самых лучших для этого вида бизнеса регионах России – Самарской области, Ульяновской области и Мордовии.

Как уже сказано выше, самарский Lotte показал худший результат в регионе по итогам прошлого года. 2020 год может усугубить ситуацию. Стоит учитывать тот факт, что отели, связанные с именем Владимира Кошелева, строились на средства, привлеченные в банках, их имущество заложено на длительные сроки. Оператор самарского отеля девелопера ООО «Инвестор» заложен в банке ВТБ до 2027 года, т. е. до погашения кредитов.

При этом другие отели, подконтрольные «Корпорации КОШЕЛЕВ» в Саранске и Ульяновске также переживают не лучшие времена. Пока их показатели за 2019 год не раскрыты. Однако в 2018 году оператор ульяновского отеля ООО «Загора» (работавшего до недавнего времени под брендом Hilton Garden Inn Ulyanovsk) при выручке в 163,174 млн руб. получил убытки в 92,571 млн руб. Саранский ООО «Отель» (работал под брендом Four Points By Sheraton Saransk) при выручке в 97,546 млн руб. ушел в убытки на 121,391 млн.

**ОТЕЛЬНЫЕ
ИНВЕСТИЦИИ**
Владимира Кошелева приносят огромные убытки



То есть только за 2018 год отели в Самаре, Саранске и Ульяновске принесли владельцу более 330 млн рублей убытков. В 2019 году общая цифра потерь пока не понята. Как и в случае с Самарой, для строительства использовались банковские кредиты – саранский отель заложен в банке ВТБ. Показательно, что ульяновский отель самарской корпорации убыточен с 2014 года. С 2014-го по 2018 год он принес убытков на сумму более 720 млн рублей.

Вероятнее всего источником закрытия потерь выступал более успешный бизнес корпорации – строительный, но в условиях кризиса он, как и все остальные, сжимается.

В «Корпорации КОШЕЛЕВ» видимо, понимают, что финансовая ситуация с отелями группы ухудшается. В начале года два отеля – саранский и ульяновский разорвали контракты с Hilton и перешли под управление Radisson Hotel Group. Одна из вероятных причин смены – более лояльные финансовые отношения с сетями. Но смена бренда означает, что компании придется тратить на ребрендинг.

Юрий Трахтенберг отказался комментировать, какие траты предстоят Владимиру Кошелеву в связи с переходом на новый бренд, пояснив, что «все мировые бренды приблизительно равнозначны». ■



Фото: cloudfront.net



**АРТУР
АБДРАШИТОВ,**
*заместитель
министра
культуры
Самарской
области,
руководитель
департамента
туризма*

Традиционно объем услуг в сфере гостиничного бизнеса из года в год возрастал. Это было связано с увеличением загрузки существующих и появлением новых средств коллективного размещения. Но, по данным за январь-апрель 2020 года, мы фиксировали снижение на 6% по сумме четырех месяцев, а если сопоставлять апрель прошлого и нынешнего года, когда уже действовали все ограничительные меры, мы имеем снижение более пятидесяти процентов. Хотя, к примеру, в январе-феврале фиксировали рост до 8%. Несомненно, этот сектор экономики более всего пострадал от ограничительных мер, связанных с распространением новой коронавирусной инфекции, и в первую очередь от действия ограничительных мер, которые не позволяют приехать в организации гостиничного бизнеса гостям, постояльцам, туристам, что неизбежно сказывается на загрузке предприятий. Если в среднем для начала июня характерна загрузка более 70% процентов от имеющегося фонда, то в этом году загрузка в текущем месяце не превышает 10%.

кризис

УПРАВЛЕНИЕ ЗАСБОИЛО

«Самара-Авиагаз» вошел в пике

Некогда перспективный проект теряет обороты и обрывает конфликтами

КСЕНИЯ ЧАСТОВА

Один из самых амбициозных региональных проектов в сфере машиностроения, компания «Самара-Авиагаз», оказался в состоянии глубокого кризиса. За семь лет обороты компании упали с 2,5 млрд до 335,6 млн рублей. Бенефициар же «Самара-Авиагаза» Валерий Николаев успел собрать солидный букет проблем.

ООО «Самара-Авиагаз» («СА») создано в августе 2001 года, изначально идеологом компании был ее основной владелец, Валерий Николаев. Компания занимается разработкой и изготовлением оборудования для компрессорных станций и электростанций, газоперекачивающих агрегатов, а также выполнением шеф-монтажных и монтажных работ оборудования и ГПА в целом с последующим сервисным обслуживанием. «СА» наравне с ООО «Турбомурта», ООО «ПП «Нефтькомплект» и ООО «Аэрофилт» входит в состав промышленной группы «Самара-Авиагаз». Совладельцами ООО «СА» числились ООО «Газавиа» (51%), Дмитрий Саморуков (25,1%) и Николай Дубровин (23,9%). В свою очередь «Газавиа» контролируют Валерий Николаев (75%) и его сын Владимир (25%). Генеральным директором «Самара-Авиагаза» выступает Сергей Нестеров. В лучшие годы обороты компании достигали отметки в 2,5 млрд рублей. В компании, согласно данным «СПАРК-Интерфакса», работает 267 человек.

То, что компания начинает входить в зону турбулентности, стало понятно после того, как она раскрыла финансовую отчетность за 2016 год. Тогда выручка предприятия упала на 60% - с 1,263 млрд до 508,778 млн рублей. При этом компания вышла в убыток на 5,777 млн рублей. Затем последовала длинная пауза в плане раскрытия финансовых результатов, поэтому долгое время сложно было определить, насколько долгосрочный характер имели проблемы «Самара-Авиагаза». Но, судя по всему, положение предприятия продолжало ухудшаться. В 2017 году «СА» впервые за свою историю оказался на грани банкротства. 30 октября ФНС России обратилась в Арбитражный суд Самарской области с требованием признать компанию несостоятельной. Основанием стал долг по налоговым обязательствам в размере 53,654 млн рублей.

В начале июня 2019 года в системе «СПАРК-Интерфакс» появились сведения о финансовых результатах работы «Самара-Авиагаза» и за 2018-й, и за 2019 год. Они наглядно продемон-



ГОДОВЫЕ ОБОРОТЫ «Самара-Авиагаза», специализировавшегося на работе в сегменте газоперекачивающих агрегатов, сократились уже в семь раз

ДИНАМИКА ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ООО «САМАРА-АВИАГАЗ»

Год	Выручка	Чистая прибыль
2012	1,586 млрд рублей	78,231 млн рублей
2013	2,499 млрд рублей	147,46 млн рублей
2014	1,423 млрд рублей	46,859 млн рублей
2015	1,263 млрд рублей	75,582 млн рублей
2016	508,778 млн рублей	-5,777 млн рублей
2017	неизвестно	неизвестно
2018	341,822 млн рублей	3,658 млн рублей
2019	335,582 млн рублей	18,852 млн рублей

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

ДИНАМИКА ДОЛГОСРОЧНЫХ И КРАТКОСРОЧНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ООО «САМАРА-АВИАГАЗ»

Год	Долгосрочные	Краткосрочные
2012	4,894 млн рублей	1,294 млрд рублей
2013	326 тыс. рублей	1,370 млрд рублей
2014	190,531 млн рублей	827,973 млн рублей
2015	122,436 млн рублей	1,082 млрд рублей
2016	135,710 млн рублей	1,232 млрд рублей
2017	Неизвестно	неизвестно
2018	17,298 млн рублей	985,909 млн рублей
2019	24,435 млн рублей	941,89 млн рублей

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

ДИНАМИКА ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ ООО «САМАРА-АВИАГАЗ»

- 2012 - 1,095 млрд рублей
- 2013 - 1,207 млрд рублей
- 2014 - 966,883 млн рублей
- 2015 - 1,246 млрд рублей
- 2016 - 1,312 млрд рублей
- 2017 - неизвестно
- 2018 - 752,54 млн рублей
- 2019 - 644,904 млрд рублей

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

стрировали степень кризиса, с которым столкнулись менеджмент и бенефициары компании. Обороты продолжали падать - составив соответственно 341,8 и 335,58 млн рублей. К концу 2019 года долгосрочные обязательства компании достигли

отметки в 24,435 млн рублей, краткосрочные - в 941,89 млн рублей. Такое соотношение заставляет задаваться вопросом, за счет каких источников может обслуживаться и погашаться задолженность, втрое превышающая годовую выручку.

Бенефициар «Самара-Авиагаза» Валерий Николаев признает результаты компании по итогам 2019 года неудовлетворительными. Ответственность за происходящее Николаев пытается переадресовать своим партнерам из промышленной группы «АвтоКом». «Это связано с ограничениями, обусловленными принятием нами на себя обя-

ВАЛЕРИЙ НИКОЛАЕВ объясняет падение показателей своей компании результатами взаимодействия с группой «АвтоКом». Но возможна и иная трактовка, поскольку обвал шел параллельно с разрывом этого сотрудничества

зательств группы «АвтоКом». «Самара-Авиагаз» не мог участвовать во многих конкурсах из-за невозможности вовремя погашать налоги, оплачивать комплектующие. По сути дела, все деньги уходило на погашение чужих долгов. Но в этом году финансовый результат будет намного лучше. Потому что нас больше не обременяют кредиты «АвтоКома». Конечно, к оборотам на уровне 2,5 млрд рублей мы пока не вернемся. Год выдался не очень хорошим: упали цены на нефть и газ, наши основные заказчики пока не располагают средствами, достаточными для финансирования крупных проектов. О прогнозах на 2020 год пока говорить сложно», - пояснил Валерий Николаев.

За счет каких конкретно заказов «Самара-Авиагаз» может нарастить выручку и прибыль

в текущем году, Николаев уточнять не стал.

Эксперты не разделяют оптимизма Николаева. «Потеря выручки означает утрату доли на рынке. Восстановить ее непросто, потому что ее придется отвоевывать у конкурентов. А корпоративный конфликт между Валерием Николаевым и его партнером Вячеславом Малеевым может только усугублять ситуацию», - считает исполнительный директор S.D.A.-Group Дмитрий Яровой. По его словам, если тенденция сохранится, компания может начать генерировать убытки. «Если это будет продолжаться в течение определенного времени, которое называется запасом прочности компании, то организация будет существовать, пока не исчерпаются накопленные резервы. В дальнейшем ее ждет неминуемый финал», - подчер-

интрига

ТЯСУТ ВСЕХ

На фоне резкого падения оборотов «Самара-Авиагаз» заметно увеличил свою арбитражную активность. Так, в 2019 году компания стала инициатором 20 судебных дел на общую сумму 371,638 млн рублей. Основными оппонентами стали компании группы «АвтоКом»: АО «АвтоКом», ООО «Автотехпром», ПАО «Калужский завод автомобильного электрооборудования» и ПАО «Лысковский электротехнический завод». По версии «СА», они задолжали ему по договорам займа. В 2018 году предприятие вообще не фигурировало в качестве истца в суде. В 2020 году тенденция сохраняется. В январе - июне «Самара-Авиагаз» обратился в Арбитражный суд Самарской области с пятью исками. Четыре из них было предъявлено к Вячеславу Малееву, КЗАЗ, «Кинельагропласту» и одному из держателей акций «РУМО» Дамиру Саитову. Еще один иск «СА» направил к ООО «Ракита-Автосервис». Пока это сложно считать игрой в одни ворота - «Самара-Авиагаз» получает сопоставимые встречные финансовые претензии от большинства оппонентов.



кнул Яровой. Он добавил, что предприятие, долги которого более чем в три раза превышают выручку, рискует оказаться на грани банкротства благодаря кредиторам. «Поставщики ресурсов, к примеру, вряд ли будут долго ждать, пока им вернут долги. Когда их терпение иссякнет, они начнут взыскивать их в суде, а на следующем этапе могут предъявить иск о банкротстве», - констатировал эксперт. Менее опасна, по мне-

нию Ярового, ситуация, когда большую часть задолженности формируют обязательства перед учредителями компании. Но из чего именно складываются сейчас долги «Самара-Авиагаза», судить сложно. Они могут серьезно увеличиться, если в ходе идущего арбитражного противостояния с «АвтоКомом» группа Вячеслава Малеева зафиксирует обязательства перед собой компании Валерия Николаева. ■

персона

ЭРНЕЗАКС ПОМОЖЕТ КАК МОЖЕТ

Врач, финансист, казак, строитель сложных схем и видный маркетолог продвигает «Самара-Авиагаз» на федеральном уровне.

Олег Эрнезак начинал свою трудовую деятельность как врач ульяновского областного бюро судмедэкспертизы. С августа по сентябрь 1992 года был директором малого предприятия «Меркурий», занимавшегося сбытом машиностроительной и нефтехимической продукции. Потом стал президентом ОАО «ЭПРОСС». В числе клиентов холдинга было 200 заводов военно-промышленного комплекса по всей России. В ведении «ЭПРОССа» также находилась программа Гора - Черномырдина (морской запуск космических кораблей). Холдинг получал ресурсы под эту программу и распределял их между предприятиями. В декабре 1995 года налоговая инспекция провела плановую проверку деятельности «ЭПРОССа», итогом которой стало появление актов о сокрытии налогов на прибыль и НДС, уголовного дела, проведение обысков и выемок.

С ноября 1996-го по 1998 год Олег Эрнезак был вице-президентом финансово-промышленной группы «Двигатели НК». В этом холдинге планировали объединить предприятия оборонной и ракетно-космической отрасли: СНТК им. Кузнецова, ОАО «Моторостроитель», Самарское конструкторское бюро машиностроения, компанию «Металлист-

Самара», ОАО «Казанское моторостроительное ПО» и казанское АО «Авиамотор». Однако планам не было суждено сбыться. Еще два года Эрнезак проработал в качестве члена совета директоров СКД-Банка. Один из этапов его богатой трудовой биографии - статус заместителя войскового атамана Волжского войскового казачьего общества по экономике и казачьего полковника.

В 2013 году Эрнезак возглавил ООО «АвтоКом Нефтегаз», став собственником и директором компании. Согласно информации официального сайта «Самара-Авиагаза», это специализированная организация, «за которой закреплены функции маркетинга, сбыта и сервисного обслуживания продукции, выпускаемой предприятиями «Самара-Авиагаза». По сути дела, Эрнезак выступает в роли московского представителя компании Валерия Николаева, решая задачи продвижения ее продукции и услуг на федеральном уровне. Результативность этой работы в какой-то степени можно оценить по неуклонно ухудшающимся показателям оборотов «Самара-Авиагаза». По информации «СПАРК-Интерфакса», последние госконтракты «АвтоКом Нефтегаз» получал в 2018 году. Впрочем, по словам Валерия Николаева, организация работает, продолжая получать контракты и дальше. Большинство из них, по его словам, на данный момент исполнены.

лоббизм

И Титов спешит на помощь

Валерий Николаев пытается заручиться поддержкой в решении своих проблем влиятельных лоббистов. Пока на его стороне в ситуацию включился сын экс-губернатора Самарской области и бывший хозяин банка «Солидарность» Алексей Титов. Ряд источников «СО» говорят как о практически решенном вопросе о перспективе назначения Алексея Титова на пост начальника правового управления «Самара-Авиагаза». В настоящий момент он уже стал советником председателя совета директоров «Самара-Авиагаза». Сам Алексей Титов, комментируя свое появление в теме, сообщил, что «в настоящий момент только рассматривает возможные варианты сотрудничества с «Самара-Авиагазом». Чем способен помочь Титов Николаеву - отдельная интрига.

Дело в том, что Титов-младший сам не располагает каким-либо бизнесом и пребывает в процедуре собственного банкротства. Алексей Титов признан несостоятельным в марте 2018 года. Инициаторами дела о банкротстве стали бывший депутат Самарской губернской думы Сергей Ракитин (долг перед ним превышает 51 миллион рублей) и банк «Солидарность» (размер претензий - свыше 338 миллионов рублей). В общей сложности реестр требований кредиторов Титова превысил 1 млрд рублей. В его отношении ведется процедура реализации имущества гражданина. Если верить данным сайта службы судебных приставов, на Титове-младшем висит исполнительный лист на сумму 324 млн рублей, выданный Ленинским районным судом



FACEBOOK.COM

НАКОПИВШИЙ МИЛЛИАРДНУЮ ЗАДОЛЖЕННОСТЬ Алексей Титов теперь готов помочь Валерию Николаеву

Самары, а также исполнительные листы, сумма которых не раскрывается, от Березовского райсуда Югры и Савеловского райсуда Москвы.

история

ВЫСОКО ЛЕТАЮТ, НИЗКО ПАДАЮТ

Путь Валерия Николаева в большом бизнесе сопровождался немалым числом конфликтов - причем с довольно близкими ему людьми. Эти ли конфликты тому причиной или что-то иное, но значительная часть анонсировавшихся им амбициозных проектов или закрылись, или так и не воплотились в жизнь. Ждет ли та же участь «Самара-Авиагаз»?

Валерий Николаев на протяжении многих лет работал в ОАО «Моторостроитель» (в настоящий момент называется ПАО «ОДК-Кузнецов»). Еще будучи топ-менеджером предприятия, он стал партнером Вячеслава Малеева по бизнесу в ОАО «Калужский завод автомобильного электрооборудования». В 2001 году после конфликта с руководителем «Моторостроителя» Игорем Шитаревым Николаев покинул пост заместителя генерального директора.

Оставив «Моторостроитель», Николаев стал идеологом проекта «Самара-Авиагаз», где и решил воплотить в жизнь идею выпуска газоперекачивающих агрегатов, которую реализовывал и «Моторостроитель», ставший впоследствии «Кузнецовым». Отлаживать технологию на новом заводе Николаеву помогал бывший коллега по «Моторостроителю» Сергей Олексийко. Это сотрудничество оказалось непродолжительным и никак не помешало впоследствии компании Николаева инициировать банкротство дочери Сергея Олексийко, Елены. Еще один конфликт назрел, как только «Самара-Авиагаз» начал свою деятельность. В его основе лежала борьба за производство ГПА и заказы подразделений «Газпрома». После того как предприятие выиграло тендер,

проведенный «Тюменьтрансгазом», «Моторостроитель» отказался поставлять «СА» приводы, главную часть газоперекачивающих аппаратов.

Попыткой выйти из технологического тупика (отсутствие двигателей собственного производства) было появление Николаева в руководстве ОАО «СНТК им. Н.Д. Кузнецова». Его ставленник Сергей Тресвятский стал директором, Николаев и Олег Эрнезак - заместителями директора (подробнее об Эрнезаке см. блок «Эрнезак поможет как может»). Однако летом 2006 года идилия в отношениях между ними сменилась разладом. Николаева и Эрнезак Тресвятский вообще уволил, и те не смогли восстановиться в должности даже по суду.

В 2016 году Николаев и Эрнезак попытались зайти на другое двигателестроительное предприятие - нижегородские «Русские Моторы». В 2016 году «Самара-Авиагаз» совместно со структурами группы «АвтоКом» удалось консолидировать контрольный пакет акций завода. Олег Эрнезак вошел в совет директоров «РУМО». А на должность директора компании назначили Вячеслава Голанова. Декларировались планы модернизации завода и выпуска на его мощностях оборудования для нужд «Газпрома». Однако реализовать их альянсу Николаева - Эрнезак не удалось. Предприятие так и не работает, в отношении него ведется процедура банкротства. С 2018 года развиваются конфликты «Самара-Авиагаза» с заказчиками. В самарском арбитраже АО «Газпром энергетика» стало взыскивать с предприятия Николаева 5,821

млн рублей долга по договору, заключенному в мае 2014 года. Предметом контракта являлось выполнение работ по инженерно-техническому сопровождению изготовления оборудования ГПА на предприятиях-изготовителях. Рассмотрев требование представителей «Газпрома», суд удовлетворил его. Николаев перешел в контратаку. Он потребовал в суде признать договор с «Газпром энергетика», по которому был взыскан долг, мнимым. Аргументация «Самара-Авиагаза» на судей впечатления, судя по всему, не произвела.

В 2019 году «Кузнецову» пришлось в судебном порядке взыскивать с «Самара-Авиагаза» 6,306 млн рублей по договору об оказании услуг по восстановлению двигателя НК-36СТ, принадлежащего ООО «Газпром трансгаз Нижний Новгород». В 2020 году «ОДК-Кузнецов» потребовала доплатить ей 2,198 млн рублей долга по договору на оказание шеф-монтажных услуг. Согласно этому контракту, подрядчик должен был установить газотурбинный двигатель НК-36СТ на компрессорной станции «Заволжская». Суд снова удовлетворил иск «Кузнецова». Еще 723 тыс. предприятие взыскало с «СА» по договору на монтаж газотурбинного двигателя НК-36СТ на компрессорной станции «Арская». Еще два иска «ОДК-Кузнецов», поданных в 2020 году, пока судом не рассмотрены. В них подрядчик требует с «Самара-Авиагаза» еще 12 млн рублей.

Параллельно Валерий Николаев ведет настоящую корпоративную войну с Вячеславом Малеевым и структурами группы «АвтоКом». Конфликт уже успел перекинуться на «Русские Моторы» и кинешемский завод «Электроконтакт».

интрига

НОВОЕ ПРИОБРЕТЕНИЕ ПРИНЕСЕТ ВАЗУ НЕМАЛО СЮРПРИЗОВ

Купили ящик Пандоры

Бывшее СП «GM-AvtoVAZ» оказалось токсичным активом

НИКОЛАЙ КРАСНОВ

В 2020 году АвтоВАЗ вернул себе производство внедорожника «Шевроле-Нива» вместе с установлением полного контроля над бывшим СП «GM-AvtoVAZ». Это приобретение принесло компании не только бонусы, но и проблемы. Масштаб проблем еще предстоит оценить, но в ряду неприятных сюрпризов уже можно назвать крайне плохую экономику СП и разбирательства с правообладателями логотипа «4x4».

СП «ЗАО «Джи Эм-АвтоВАЗ» было создано в 2001 году. Первоначально в состав акционеров входили АО «АвтоВАЗ», General Motors, а также Европейский банк развития и реконструкции (ЕБРР). Первым СП покинул ЕБРР, расставшийся с проектом в 2012 году. Концерн General Motors начал эвакуацию из России в 2015-м, к 2019 году у GM из крупных активов в РФ осталось только 50% в ЗАО «GM-АвтоВАЗ». В декабре 2019-го GM достиг договоренности о продаже своего пакета АО «АвтоВАЗ». Сумма сделки до сих пор не раскрывается. 15 апреля 2020 года ЗАО «GM-АвтоВАЗ» переименовано в АО «Лада Запад Тольятти». Точка в одном из самых провальных проектов с привлечением иностранных компаний в истории и региона, и России поставлена.

ЗАО «GM-АвтоВАЗ» оказалось на редкость проблемной компанией. Предприятие за 20 лет так и не переросло рамки сборки одной модели. Выпуск Chevrolet Viva прекратили в 2008 году. Идея организации производства второго поколения Chevrolet Niva увенчалась банкротством основного строительного подрядчика (группы «Автозаводстрой» Игоря Кадырова), бесконечными судебными тяжбами и арестом имущества.

Теперь разгребаться с наследием эффективных иностран-



ИМЕННО ИСПОЛЬЗОВАНИЕ этой фотографии в промоматериалах, судя по всему, и подвело дилеров под удар ООО «Эмджи Аутдор»

■ ЧТО ТАКОЕ 16, 19 И 35 КЛАССЫ МКТУ, ГДЕ ПРАВО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ «4x4» ОФОРМИЛО ООО «ЭМДЖИ АУТДОР»

- 16 класс МКТУ включает в основном бумагу, картон и некоторые изделия из этих материалов, в частности конторские принадлежности (альбомы, альманахи, афиши, плакаты, блокноты, журналы, книги, подставки, фотографии, штемпели, эмблемы, этикетки из бумаги или картона)
- 19 класс МКТУ включает в основном материалы строительные неметаллические, в частности флашгошки, другие неметаллические передвижные конструкции, панели и т.д.
- 35 класс МКТУ включает в т.ч. маркетинг, пресс-службу, рекламу

ных менеджеров от General Motors предстоит другим иностранным менеджерам - управляющим АвтоВАЗом ставленникам концерна Renault-Nissan. И чем дальше, тем больше интересного им предстоит обнаружить.

Во-первых, непонятно само состояние актива, который в последние годы чаще работал в минус, чем в плюс. ЗАО «Джи Эм-АвтоВАЗ» в 2019 году упало по выручке до 12,9 млрд рублей - худший показатель за пять лет. Еще в 2018-м выручка составила 17 млрд рублей, общее падение - в районе 25%. Зато в 2019 году ЗАО «Джи Эм-

АвтоВАЗ» установило рекорд пятилетки по управленческим расходам, которые выросли до 376,9 млн рублей. Как итог, в 2019-м ЗАО «Джи Эм-АвтоВАЗ» в третий раз за пять лет вышло в минус, продемонстрировав чистые убытки в размере 1,5 млрд рублей.

Во-вторых, не все понятно с имуществом ООО «Джей Ви Системз», дочерней структуры, на которую заводились производственные активы по выпуску второго поколения Chevrolet Niva. Они практически перманентно находятся под арестом, став объектом атаки структур известного самарского дельопера Виктора Суркова. Похоже, группа Суркова решила примерить на себя неблагодарную роль коллектора, выкупив с дисконтом требования банкиров к «Автозаводстрою». И теперь, оперируя этими долгами, пытается их конвертировать в реальные деньги.

В-третьих, открываются все новые странные «достижения» иностранного менеджмента ЗАО «Джи Эм-АвтоВАЗ» перед утратой статуса совместного предприятия - они продолжают всплывать в судах. АО «АвтоВАЗ» может столкнуться с

ПОЯВИЛИСЬ РИСКИ того, что АО «АвтоВАЗ» не сможет ни рекламировать «Lada 4x4», ни использовать бренд «4x4» в сувенирной продукции и дилерских центрах

беспрецедентной ситуацией, способной вообще поставить крест на планах продаж «Lada 4x4» и интеграции Chevrolet Niva в модельный ряд АвтоВАЗа. Оказалось, что логотип «4x4» уже много лет как находится в собственности третьих лиц - некоего ООО «Эмджи Аутдор». Оно уже инициировало судебные разбирательства, требуя с ЗАО «Джи Эм-АвтоВАЗ» (то есть - с «Лада Запад Тольятти») деньги и прекращения «использования в хозяйственном обороте товаров, маркированных обозначениями, включающими изобразительный элемент, а также сходные с ним до степени смешения обозначения, в отношении товаров и услуг 16, 19, 35 классов МКТУ и однородных с ними товаров и услуг».

Судя по всему, речь идет именно о товарном знаке «4x4». По информации «СПАРК-Интерфакса», «Эмджи Аутдор» является его правообладателем с 2017 года.

АвтоВАЗ свою работу по товарным знакам провел еще в 2005-м, когда зарегистрировал в Роспатенте «Lada», «Лада в овале» и «АвтоВАЗ». Чем занимались в то время менеджеры ЗАО «Джи Эм-АвтоВАЗ» - загадка, но явно они что-то могли серьезно упустить в своей работе. А теперь получается, что и планы АО «АвтоВАЗ» подвигать «Ниву» под брендом «4x4» могут столкнуться с совершенно необязательными рисками.

Попутно ООО «Эмджи Аутдор» подало серию ис-



12+

ГТРК САМАРА

ГЛАВНЫЙ МЕДИАРЕСУРС РЕГИОНА*

* По данным АО «Медиаскоп» региональное вещание «Россия-1» имеет наибольшие показатели телесмотрения (среднесуточная доля 28,46 - 30.03.20-12.04.20 в 20:44-20:59, 13.04.20-30.04.20 в 21:04-21:19, аудитория 18+, будни, г.Самара)

РОССИЯ 1
САМАРА

РОССИЯ 24
САМАРА

САМАРА 24

РАДИО РОССИИ
САМАРА 95,7 FM

РАДИО МЯК
92,1 FM

СЛУШАЙТЕ И СЛУШАЙТЕ
ВЕСТИ-FM
САМАРА 93,5 ТОЛЬЯТТИ 87,5

TVSAMARA.RU
Реклама 3920A20



ДМИТРИЙ ЦИБИЗОВ,
генеральный
директор
консалтинговой
группы DSTS.biz

Если смотреть на ситуацию с точки зрения эффективности бизнеса, центр прибыли у совместных предприятий чаще всего находится не в России, а за ее пределами, за границей. Иностранцам не нужны большие обороты в России, которые влекут за собой большие налоги и так далее. Это невыгодно. Поэтому для иностранцев работает другой принцип оценки эффективности - работа холдинга в плюс, работа центра прибыли в плюс. Убыток в совместном предприятии чаще всего бумажный. Так что оценивать эффективность менеджмента только по работе российского предприятия сложно. В любом случае 2019 год был для индустрии относительно хорошим, поэтому снижение выручки - это точечные ошибки команды менеджмента. По бренду «4x4» - обычная практика. Прецеденты бывают, во всем мире есть злоупотребления в области интеллектуальной собственности. Всегда есть люди, которые пытаются злоупотребить правом. Чаще всего суды встают на сторону добросовестного пользователя. АвтоВАЗ пользуется «4x4» с XX века, им будет несложно доказать, что они добросовестные пользователи этого бренда. Однозначно называть ошибкой отказ патентовать товарный знак «4x4» сложно. Невозможно все запатентовать, «4x4» очень широко используется, не исключено, что юристы «GM-АвтоВАЗ» посчитали, что легко справятся с подобными исками.



АЛЕКСЕЙ КАЛАЧЕВ,
аналитик
ГК «ФИНАМ»

Машиностроение - вообще низкорентабельный бизнес, а уж производители легковых автомобилей и подавно далеко не каждый год заканчивают с прибылью. Прошлый год для многих автоконцернов был неудачным. Продажи новых автомобилей сокращались почти во всех странах. В этом году из-за пандемии и закрытия автосалонов продажи вообще падали на 70-80%. Некоторые производители, например Renault, и вовсе сейчас находятся на грани выживания. В прошлом году из-за проблем с продажами Ford позакрывал несколько заводов по всему миру.

ков к дилерам ЗАО «Джи Эм-АвтоВАЗ»: ООО «Влада-Авто», ООО «Комтраст-Авто», ООО «Кристалл» и «Автолюбитель». Везде ООО «Эмджи Аутдор» требовало прекратить незаконное использование товарного знака, давая ссылку на изображение на сайте. Пока все иски возвращены ООО «Эмджи Аутдор», так как компания не предъявила доказательств соблюдения претензионного порядка досудебного урегулирования спора.

«Эмджи Аутдор» запустил и вторую волну исков к дилерам. От ООО «Влада-Авто» и ООО «Комтраст-Авто» теперь требуют прекратить использование товарного знака. С ООО «Комтраст-Авто» просят дополнительно 600 000 рублей. ■

интрига

ПОТРАТИЛИСЬ В НИКУДА

Разбирательства с таможенной вскрыли часть расходов «Джи Эм-АвтоВАЗ» на так и не реализованный проект. ЗАО «Джи Эм-АвтоВАЗ» активно пользовалось услугами Санкт-Петербургского таможенного брокера ООО «Гестион», несмотря на многочисленные факты привлечения последнего к административной ответственности по ст. 16.2 КоАП «Недекларирование либо недостоверное декларирование товаров». Именно деятельность брокера «Гестион» привела к тому, что на ЗАО «Джи Эм-АвтоВАЗ» в феврале 2019-го была проведена выездная таможенная проверка и предприятию пришлось доплатить 14,6 млн рублей, чтобы устранить угрозу причинения имущественного ущерба бюджету РФ. Об этом стало известно после того, как ООО «Гестион» обратилось в самарский арбитраж, чтобы отменить постановление таможи. Согласно материалам дела, ЗАО «Джи Эм-АвтоВАЗ» весной 2018 года ввезло на территорию страны четыре товара производства Кореи: пресс-форма, сварочная оснастка, обрезное приспособление и раздувная форма. Общая заявленная таможенная стоимость - 249,1 млн рублей. Таможенное декларирование осуществляло ООО «Гестион». Самарской таможенной была проведена выездная проверка, в ходе которой установлен факт недостоверного заявления таможенной стоимости, который и отражен в акте от 7 февраля 2019 года. Таможенники посчитали, что в декларации следовало отразить не только 249,1 млн рублей, но еще и 1,38 млн долларов. Собственно это разбирательство и его масштабы не очень интересны. Они любопытны тем, что в ходе суда в публичную плоскость вышли «большие покупки» менеджмента СП и обстоятельства подготовки им запуска производства нового поколения «Шевроле Нивы». Напомним, что это новое поколение так и не увидело свет, а вот потраченные деньги явно повисли тяжким грузом

на экономике предприятия. Дополнительные, неучтенные 1,38 млн долларов возникли из пакета контрактов и договоров между ЗАО «Джи Эм-АвтоВАЗ», корейским M&S Die Engineering Inc. и ООО «Завод «Автокомпонент». В 2013-м «Джи Эм-АвтоВАЗ» начал прорабатывать выпуск нового поколения GM Niva. Он обратился к ООО «Завод «Автокомпонент», а ООО «Завод «Автокомпонент» привлекло M&S Die Engineering Inc. Последние должны были не только поставить оборудование, но и осуществить разработку конструкций деталей панели приборов и разработку конструкторской документации (габаритный, сборочный и рабочий чертеж оригинальных деталей и спецификацию к сборочному чертежу). По версии таможенников, результаты этих разработок использовались при подготовке оборудования для ЗАО «Джи Эм-АвтоВАЗ», а значит, тоже должны учитываться. Таким образом, по версии таможи, задекларировать надо было не 249,1 млн рублей, а 330 млн рублей (доллар считается по курсу апреля 2018 года). ЗАО «Джи Эм-АвтоВАЗ» предпочло доплатить 14,6 млн рублей вместо того, чтобы судиться. А вот «Гестион» пошел в суд, так как 13 ноября 2019 года Самарская таможня вынесла постановление о назначении наказания по делу об административном правонарушении 10421000-1099/2019, согласно которому таможенный брокер признан виновным в совершении правонарушения, предусмотренного ч. 2 ст. 16.2 КоАП РФ, с назначением ему наказания в виде штрафа в размере 14,6 млн руб. «Гестион» пытался доказать в суде, что он не виноват и, более того, что бюджет уже получил свои 14,6 млн. Но суд, как и таможня, посчитал, что таможенный брокер заявил при декларировании товаров недостоверные сведения об их стоимости, за что и должен быть наказан.

тренд

Варяги не вывозят

Происходящее вокруг ЗАО «Джи Эм-АвтоВАЗ» становится классическим примером того, как назначенные на руководящие посты иностранцы демонстрируют, мягко говоря, не самую высокую эффективность работы. По крайней мере, если говорить об эффективности со знаком «плюс».

При Ромулде Рывтински, который все еще продолжает занимать должность директора, схлопнулся проект запуска второго поколения Chevrolet Niva, а компания стала чаще работать в убыток, чем в плюс.

На АвтоВАЗе всем запомнилось яркое правление шведа Бу Андерссона: работа в минус (-25 млрд только от продаж), запуск производства Vesta в Ижевске, Катаржина Матушкова в качестве серого кардинала, которая привела с собой сонм менеджеров из Чехии и Словакии и контрагентов, под которых были убиты несколько поставщиков из Тольятти, огромные деньги, потраченные на строительство гостиницы Lada Resort, запрет на комнатные растения в кабинетах, драка с подчиненным и прочие сомнительные истории. Как итог, с Андерссоном расстались уже через два года. За время управления АвтоВАЗом иностранцами некогда одно из крупнейших предприятий страны окончательно превратилось в крупное сборочное предприятие без амбиций - как на местном, так и на региональном уровне.

Ничем хорошим не закончился для завода «Электрошит» переход под французов. В 2013-м актив приобрел французский концерн Schneider Electric, в качестве президента был утвержден Эрик Бриссе, при котором предприятие свалилось в финансовый штопор. Менеджмент «Электрошита» винил во всем кризис, санкции и падение спроса на электротехническом рынке, обещая улучшить экономическое положение в каждом новом году. Между тем убытки копились год от года, а обороты падали.



ИНОСТРАННЫЕ ТОП-МЕНЕДЖЕРЫ не стали панацеей для самарских промышленных предприятий

101,0
Такси FM
Радио

Свидетельство о регистрации СМИ ЭЛ №ТУ63-00733 от 14.10.2014 г. Серия РВН №24847 от 26 декабря 2013 г.

12+

САМАРСКОЕ
Обозрение

Вся губерния
будет знать
о юбилее
Вашего директора,
если Вы
поздравите его
в газете
«Самарское обозрение».

Телефон рекламной службы:
342-50-22

реклама

реанимация

РЕШАЮТ ПРОБЛЕМЫ

«Энергетик» согреет Сызрань

У проблемных активов МУП «ЖЭС» появился новый оператор

КСЕНИЯ ЧАСТОВА

Котельные и сети сызранской «Жилищно-эксплуатационной службы» перешли в управление компании «Энергетик». «Энергетик» арендовал их у муниципального предприятия, оказавшегося в процедуре банкротства, набирает сотрудников для обслуживания активов и готовит систему теплоснабжения города к грядущему отопительному сезону. В его зоне ответственности теперь - обеспечение теплом и горячей водой почти половины жилого фонда третьего по величине города губернии.

МУП «Жилищно-эксплуатационная служба» («ЖЭС») ранее было крупнейшей единой теплоснабжающей организацией Сызрани. Предприятие эксплуатировало более двух десятков источников теплоснабжения и присоединенные к ним тепловые сети. Все это имущество до сих пор находится в хозяйственном ведении «ЖЭС». Однако предприятие уже не в силах обслуживать его самостоятельно. За время проведения процедуры наблюдения его финансовое положение ухудшилось, средств на счетах компании едва хватает на ремонт сетей и оборудования, а также зарплаты сотрудникам. В феврале 2020 года в отношении «Жилищно-эксплуатационной службы» открыли конкурсное производство. Весной предприятие пришлось резать свой штат. Как рассказывал «СО» представитель работников МУП Сергей Ефимов, в мае компания сократила более 400 человек. Оставшейся еще в строю сотне сотрудников не удавалось обеспечивать нормальную работу «ЖЭС». Тысячи сызранцев остались без горячей



ПОСЛЕ ТОГО как МУП «ЖЭС», которому в условиях банкротства пришлось распустить большую часть штата, оказалось не в состоянии самостоятельно обслуживать свои тепловые источники и сети, ему оперативно нашли замену

ЕВГЕНИЙ КУЗНЕЦОВ

- В 2002 году окончил Самарский государственный технический университет по специальности «Технология машиностроения»
- 2000-2007 годы - инженер-конструктор ОАО «Пластик»
- 2007-2008 годы - начальник отдела разработки оснастки ОАО «Пластик»
- 2008-2012 годы - главный конструктор ОАО «Пластик»
- 2012-2014 годы - главный инженер ОАО «Пластик»
- 2014-2015 годы - директор по техническому развитию ОАО «ПК «Автокомпонент Сызрань»
- 2015-2016 годы - управляющий директор ОАО «ПК «Автокомпонент Сызрань»
- 2016-2018 годы - заместитель директора по общим вопросам МУП «ЖЭС»
- 2018-2019 годы - заместитель директора по общим вопросам ООО «Энергетик»
- С 2019 года - директор ООО «Энергетик»

воды, потому что у коллектива «Жилищно-эксплуатационной службы» не было возможности оперативно устранить повреждения, полученные сетями в

ходе последних гидравлических испытаний.

Все это вынудило участников дела о банкротстве «ЖЭС» вынести на общее собрание кредиторов вопрос о сдаче имущества должника в аренду. Активы решено передать двум операторам: крупнейшему кредитору предприятия, ПАО «Т Плюс» и ООО «Энергетик». Последнее зарегистрировано в 2004 году в Сызрани. Его учредителем выступает Дмитрий Дузь, пост директора занимает Евгений Кузнецов. В настоящий момент компания является оператором 28 сызранских котельных. Интересно, что решение о передаче части активов МУП «ЖЭС» было поддержано в том числе и основным кредитором, ПАО «Т Плюс», ранее препятствовавшим реализации аналогичного сценария (подробнее см. допблог «Зашли в одну реку дважды»).

По словам Евгения Кузнецова, с 1 июня 2020 года компания начала эксплуатировать

«ЭНЕРГЕТИК» полным ходом готовит сети и котельные Сызрани к новому отопительному сезону



имущество «ЖЭС» (тепловые сети, находящиеся в зоне ответственности МУП и «Энергетика», а также 25 котельных муниципального предприятия). Теперь компания снабжает теплом и горячей водой практически половину жилого фонда Сызрани. За аренду объектов «Жилищно-коммунальной службы» «Энергетик» будет платить МУП по 500 тыс. рублей ежемесячно. «Кроме того, арендуя имущество предприятия, компания принимает на себя все расходы по энергоресурсам, а также станет платить сызранской администрации ренту за землю, где расположены объекты жилищно-коммунального хозяйства», - отмечает Кузнецов.

Чтобы начать обслуживание имущества «ЖЭС», компания существенно увеличила свой штат. «Мы приняли на работу в компанию операторов котельных, слесарей и сварщиков. Часть из них перевелась к нам из МУП «ЖЭС». В целом, по оценкам Евгения Кузнецова, к началу отопительного сезона в штате компании будет трудиться уже 450 человек.

«И я, и мои коллеги были рады возможности перевестись в «Энергетик». МУП «ЖЭС» не могло загрузить нас полностью: работ было мало, в основном аварийные. Но куда уйдешь? На сызранском рынке труда и

так непростая ситуация. А по нашей специальности рабочих мест мало совсем. В «Энергетике» моя должность сохранилась: как был старшим мастером ремонтного цеха, так и остался им. Только теперь работы прибавилось», - рассказывает новый работник ООО «Энергетик» Игорь Соколов.

«Энергетик» полным ходом готовит тепловые сети и котельные к новому отопительному сезону. «В ходе гидравлических испытаний выявляем слабые места. Участки проблемных тепловых сетей меняем и приводим в нормальное состояние. После того как будут устранены образовавшиеся прорывы, «Энергетик» повторно проведет гидравлические испытания», - резюмировал Кузнецов. Одновременно компании предстоит отремонтировать котлы, теплообменное и насосное оборудование. «Т Плюс», по словам Евгения Кузнецова, договор на аренду имущества «Жилищно-эксплуатационной службы» пока не заключил. «Насколько мне известно, он просит «ЖЭС» предварительно устранить все аварии, которые были получены на сетях в ходе гидравлических испытаний», - уточнил Кузнецов.

В пресс-службе ПАО «Т Плюс» на вопросы по поводу решения собрания кредиторов МУП «ЖЭС» ответили: «Поставлен-

справка

Зашли в одну реку дважды

Впервые «Энергетик» пришел на подмогу МУП «ЖЭС» в конце июля 2018 года. Тогда предприятие находилось в процедуре наблюдения и в его работоспособности уже имелись сомнения. Тогда сызранская администрация решила сменить единую теплоснабжающую организацию в зоне «Жилищно-эксплуатационной службы». Выбор пал на «Энергетик». Вскоре «ЖЭС» заключила с этой компанией договор на обслуживание своих сетей и котельных. Получив статус ЕТО, предприятие взялось за исполнение новых обязанностей.

С таким поворотом событий не согласились в «Т Плюс» и ФАС. В «Т Плюс» аргументировали свою позицию тем, что «Энергетик», согласно их версии, не соответствовал критериям ЕТО. Кроме того, они высказали претензии к конкурсной процедуре. Антимонопольный орган предписал отменить постановление о присвоении статуса ЕТО «Энергетику» и провести конкурс заново. На этом фоне проблем теплоснабжающей организации добавляла временный управляющий МУП «ЖЭС» Наталья Гасанова. Она не желала подписывать и оплачивать договоры на эксплуатацию имущества должника и даже потребовала изъять тепловые сети и котельные у

нового оператора в судебном порядке. В конце марта 2019 года «Энергетик» предпочел покинуть объекты МУП «ЖЭС».

Администрация Сызрани в итоге вернула статус единой теплоснабжающей организации муниципальному предприятию, наделив им же и «Т Плюс». «Т Плюс» в свою очередь заключил прямые договоры с бывшими абонентами МУП «ЖЭС» и начал осуществлять прием платежей. Эта схема проработала недолго: к весне 2020 года муниципальное предприятие перестало выдерживать обременяющие его расходы, лишившись значительной части доходов.

«Не думаю, что МУП «ЖЭС», находясь в таком плачевном финансовом положении, смогло бы самостоятельно обслуживать свои сети и котельные и уж тем более - подготовить их к отопительному сезону. Поэтому приход «Энергетика» - определенно позитивный момент. Полагаю, вполне оценить работу этой компании на имуществе «Жилищно-эксплуатационной службы» можно будет уже со стартом нового отопительного сезона. Степень готовности к нему - самый важный показатель эффективности ЕТО», - считает руководитель НП «ЖКХ Контроль» Виктор Часовских.

МНЕНИЕ

ЕВГЕНИЙ КУЗНЕЦОВ

Директор ООО «Энергетик» рассказал о том, как готовит свое новое хозяйство к отопительному сезону

Износ сетей МУП «ЖЭС» достигает 80-90%

На каких условиях взяты в аренду проблемные активы МУП «ЖЭС»? Насколько серьезные вложения необходимы для того, чтобы восстановить объекты жилищно-коммунального хозяйства? На эти и другие вопросы в интервью «СО» отвечает директор ООО «Энергетик» Евгений Кузнецов.

- По какой причине кредиторы МУП «ЖЭС», а также его конкурсный управляющий предпочли сдать в аренду имущество должника?

- «Жилищно-эксплуатационная служба» находится в банкротстве, в отношении компании введена процедура конкурсного производства. Не секрет, что в последнее время финансовое положение «ЖЭС» ухудшилось и предприятие стало испытывать сложности с ведением дальнейшей деятельности. Между тем Сызрань необходимо подготовить к новому отопительному сезону, для чего нужны существенные финансовые вложения. МУП таковыми на данный момент не располагает. Надо понимать, что в его хозяйстве находятся не только котельные, но и практически все городские сети. По ним также осуществляется транспортировка тепловой энергии от объектов «Энергетика» и Сызранской ТЭЦ. Своих сетей у нас и у «Т Плюс» нет. Поэтому конкурсный управляющий «ЖЭС» и вынес на собрание кредиторов вопрос о передаче имущества предприятия в аренду. Эту идею одобрил в том числе и главный кредитор должника - «Т Плюс».

На собрании кредиторов МУП «ЖЭС» 7 мая было принято решение передать часть имущества «Жилищно-эксплуатационной службы» в аренду «Энергетику», другую часть - «Т Плюс». В нашей зоне нам переданы в аренду тепловые сети, «Т Плюс» должен получить в аренду тепловые сети и ЦТП в своей зоне ЕТО. На основании этого решения «ЖЭС» 12 мая 2020 года направила «Энергетику» оферту договора аренды.

- Сейчас договоры аренды между МУП «ЖЭС», «Т Плюс» и «Энергетиком» уже оформлены?

- В мае мы занимались приемкой имущества от «Жилищно-эксплуатационной службы» и его описью. С 1 июня 2020 года договор аренды вступил в силу. Согласно ему, «Энергетик» должен платить «ЖЭС» 500 тыс. рублей ежемесячно. Кроме того, арендуя имущество МУП, компания должна нести все расходы по энергоресурсам, а также перечислять сызранской администрации ренту за землю, на которой расположены объекты жилищно-коммунального хозяйства.

Одновременно мы направили на подписание контрагентам («Газпром межрегионгаз Самара», «Самараэнерго», «Водоканал») договоры на поставку ресурсов. Пока ресурсоснабжающие организации не вернули документы, но я рассчитываю, что это произойдет в ближай-



шее время. Тем более что с данными поставщиками мы давно сотрудничаем по другим нашим объектам.

Что касается «Т Плюс», они, насколько мне известно, договор заключили, но имущество «Жилищно-эксплуатационной службы» пока не взяли.

- Почему?

- Лично мне это непонятно. Тем более что они сами выступили с такой инициативой и сами за нее проголосовали. Насколько мне известно, они просят «ЖЭС» предварительно устранить все аварии, полученные на сетях в ходе гидравлических испытаний. Но пока получается так, что аварии на сетях «Жилищно-эксплуатационной службы» в зоне, где ЕТО является «Т Плюс», устраняет «Энергетик».

- Зачем вам это делать?

- Так как «Т Плюс» до сих пор не забрал имущество «ЖЭС», у муниципального предприятия сохраняется обязанность по обслуживанию этих сетей. Своими силами устранить прорывы предприятие неспособно. Основная часть штата МУП «ЖЭС» на данный момент уволена. Поэтому с 1 июня, как только мы начали арендовать имущество «Жилищно-эксплуатационной службы» в своих зонах, арендодатель стал направлять нам письменные заявки с просьбой аварийно устранить прорывы на сетях в зоне «Т Плюс». Тысячи человек оставались без горячей воды. Некоторые сидели так месяц. В связи с этим поступали многочисленные жалобы в сызранскую администрацию, областное правительство. Мэрия в свою очередь была очень обеспокоена и попросила нас подключиться к устранению аварий.

«Энергетику» ничего не оставалось, кроме как принять эти заявки и выполнить все необходимые работы. В том числе - и в выходные дни. Практически каждую неделю «ЖЭС» направляет нам такие заявки.

- Эти работы будут оплачены? Ведь сейчас «ЖЭС» не может рассчитаться даже с собственными сотрудниками...

- В «ЖЭС» гарантируют нам оплату работ. Они направляют заявки, мы устраняем прорывы,

составляем сметы. Потом будем выставлять предприятию счета. Разумеется, твердой уверенности в том, что «Жилищно-эксплуатационная служба» в дальнейшем полностью рассчитается с нами, нет, но мы надеемся на то, что все вопросы будут сняты ко всеобщему удовлетворению.

- В связи с началом эксплуатации имущества «ЖЭС» вам пришлось расширить штат «Энергетика»?

- Да, конечно. Мы приняли на работу в компанию операторов котельных, слесарей и сварщиков. Часть из них перевелась к нам из МУП «ЖЭС». Какая именно, пока не могу сказать. В целом к началу отопительного сезона, думаю, у нас будет трудиться 450 человек.

- В каком состоянии «Энергетику» досталось имущество МУП «ЖЭС»? Компания уже начала его подготовку к новому отопительному сезону?

- С тех пор как мы перестали эксплуатировать имущество «ЖЭС», оно новее не стало. Каких-то серьезных вложений в него не делалось. Ряд котельных в довольно плохом состоянии, износ сетей достигает 80-90%. Серьезные проблемы могли возникнуть уже в прошлую зиму, МУП «ЖЭС» просто повезло, что она была теплой и котельным не пришлось работать на пределе своих мощностей. Если следующий сезон будет суровее, вероятность выхода оборудования из строя резко возрастет.

Поэтому мы сейчас проводим все необходимые мероприятия для того, чтобы в новом отопительном сезоне исключить возможные аварии. В ходе гидравлических испытаний выявляем слабые места. Участки проблемных тепловых сетей меняем и приводим в нормальное состояние. После того как будут устранены образовавшиеся прорывы, «Энергетик» в августе повторно проведет гидравлические испытания. Далее снова будем устранять появившиеся прорывы, восстанавливать асфальт и газон в месте работ. Кроме того, «Энергетик» должен провести испытания котлов и подлатать их, отремонтировать теплообменное и наносное оборудование. Работы предстоит очень много.

- Сколько денег требуется в рамках этих работ?

- Пока не готов сказать точно. На данный момент мы только рассчитываем необходимый объем затрат на восстановление и подготовку оборудования к отопительному сезону.

- Так или иначе, это будут существенные затраты. В условиях, на которых «Энергетик» сейчас сотрудничает с МУП «ЖЭС», эксплуатация оборудования предприятия рентабельна?

- Пока нам пришлось затянуть пояс. В целом договор аренды с «ЖЭС» мы сейчас заключили на 11 месяцев. До этого мы работали с «Жилищно-эксплуатационной службой» по договору эксплуатации оборудования. И это были совершенно иные условия. Теперь мы будем оплачивать аренду имущества и земли, все коммунальные услуги, а тепловую энергию реализовывать напрямую.

- Успеет ли «Энергетик» подготовить котельные и тепловые сети «ЖЭС» к отопительному сезону в условиях, когда ему приходится отвлекаться на устранение аварий в зоне ответственности «Т Плюс»?

- Если нас перестанут отвлекать, мы все успеем. Если продолжат - то будет проблематично. Нужно понимать, что наш штат ограничен, поэтому для того, чтобы устранить аварию на другом участке, нам приходится отодвигать какие-то свои дела. А закрыть глаза на прорывы мы тоже не можем: как можно население оставить без горячей воды?

Но в то же время у нас самих есть огромный объем работ, который нужно завершить до конца отопительного сезона. Иначе зимой последуют аварии. И если сейчас все работы на сетях «Энергетик» может выполнять в спокойном темпе, то в декабре-феврале счет времени будет идти на часы.

- Расплатилась ли «ЖЭС» с «Энергетиком» по предыдущим договорам, которые не хотела признавать бывший временный управляющий муниципального предприятия Наталья Гасанова?

- Ни по одному договору обслуживания сетей, котельных и техники они ни копейки не выплатили. В общей сложности у «ЖЭС» накопился долг перед нами в размере более 200 млн рублей. В судебном порядке все эти договоры признаны действительными. Некоторые дела еще рассматриваются в апелляционной инстанции.

- В настоящее время должность конкурсного управляющего «ЖЭС» занимает Игорь Телешинин. Как строятся взаимоотношения у «Энергетика» с этим главой МУП?

- С новым управляющим муниципального предприятия Игорем Телешининым у нас каких-то серьезных недопониманий нет. Мы стараемся конструктивно сотрудничать и реагируем на обращения «ЖЭС». В частности, относительно ремонта сетей и устранения аварий. ■



ные вопросы подразумевают выражение субъективной оценки ситуации в политической сфере, в области коммерческих взаимоотношений, а также выходят за рамки деятельности ПАО «Т Плюс» и его должностных лиц и, следовательно, не могут быть прокомментированы в силу локальных нормативных актов компании».

«В мае собрание кредиторов МУП «ЖЭС» согласовало условия договоров о передаче в аренду имущества предприятия ПАО «Т Плюс» и ООО «Энергетик», имеющим статус ЕТО в своих зонах. Договоры аренды подписаны 12 мая 2020 года. «Энергетик» в предстоящем отопительном периоде будет обслуживать районы города в своих зонах, а также зонах «ЖЭС». Районы Монгоры, Образцовская площадка, поселки Елизарово, Заводской и Строитель, а также станция Кашпир находятся в ответственности «Т Плюс», - отметили в администрации Сызрани.

Депутат сызранской городской думы Виктор Королук говорит, что появление нового оператора на сетях и котельных МУП «ЖЭС» - хорошая новость для города. «Думаю, «Энергетик», не обремененный многомиллионными долгами, успешно подготовит эти объекты к новому отопительному сезону», - подчеркивает Королук. ■

проблема

СНИЖАЮТ ИНВЕСТИЦИОННУЮ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ

Снова набирают балласт

Новосозданный «Волготанкер» коллекционирует убытки

НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

Совокупные убытки группы «Волготанкер» по итогам 2019 года составили порядка 350 млн рублей. Большая их часть осела не на основном операторе судоходного бизнеса - компании «БашВолготанкер», а на недавно созданном специально под потенциальных инвесторов АО «Волготанкер». Насколько это может повлиять на интерес потенциальных покупателей - вопрос риторический.

На данный момент паромоходство «Волготанкер» находится в процессе банкротства. Для продажи его имущества была разработана схема замещения активов. Большинство ликвидных активов компании вывели в отдельное юрлицо АО «Волготанкер», акции которого теперь продаются с торгов. Изначально авторы схемы объясняли, что новая, очищенная от наследия прошлого компания будет потенциально привлекательна для инвесторов. Основными активами нового «ВТ» являются несколько судов, а главное - 100% акций ЗАО «СК «БашВолготанкер», башкирской «дочки» рухнувшего перевозчика, через которую ведется операционный бизнес «ВТ». В отличие от головной компании, «БашВолготанкер» продолжает работать и до недавнего времени мог считаться довольно успешным предприятием. Так, компания смогла заключить крупный контракт на перевозку продукции «Роснефти», согласно которому должна была перевезти продукцию заказчика на сумму 16,7 млрд руб. до 2022 года. Однако в 2019 году схема дала сбой. По данным системы «СПАРК-Интерфакс», компания в прошедшем году ушла в убытки сразу на 111,7 млн руб. В 2018 году она работала хотя и в символическом, но плюсе. Тогда прибыль составила 4,468 млн руб. Также сократилась выручка предприятия - с 3,179 млрд руб. до 3,02 млрд руб. в 2019 году. Кроме того, по данным самой компании, объем перевозимых нефтепродуктов сократился с 1,8 млн тонн до 1,7 млн тонн. Фактически бизнес «БашВолготанкера» сохранил прежние объемы, но почему-то стал убыточным.

Еще более странной ситуация в холдинге выглядит, если проанализировать финансовое положение в новом «Волготанкере». По итогам 2019 года при выручке 154,52 млн руб. АО «Волготанкер» получило убыток в 231,605 млн руб. За счет чего в компании, которая, судя по ее выручке, ведет символическую деятельность, сформировались такие убытки - загадка. Еще больше вопросов возникает по поводу перспектив привлечения в новый «Волготанкер» инвесторов. Если изначально компания создавалась с целью очистить бизнес от проблем и сделать его привлекательным



комментарий

МИНИМИЗИРОВАТЬ ПОТЕРИ УДАЛОСЬ НЕ В ПОЛНОМ ОБЪЕМЕ



Официальный
ответ пресс-
службы ЗАО
«СК «БашВол-
готанкер»

Навигация 2019 года отличалась относительным маловодьем на реке Волге. В целях оптимизации транспортных процессов СК «БашВолготанкер» осуществляла паузу (часть груза переносится на другое судно или берег для уменьшения осадки. - Прим.ред.) судов ниже Городецкого гидроузла. Судоходной компании удалось сохранить запланированные объемы перевозок и выполнить контрактные обязательства по транспортировке нефтепродуктов. Проведение частичной разгрузки нефтеналивных барж и танкеров в другие суда и их последующая проводка по проблемному участку позволили минимизировать экономические потери, но не в полном объеме. Наряду с этим негативное влияние на транспортировку нефтегрузов внутренним водным транспортом продолжают оказывать скидки железнодорожников на совпадающих линиях. Навигация 2020 года в судоходной компании «БашВолготанкер» началась раньше обычных сроков в первых числах апреля. При подготовке к навигации - 2020 учитывался прогноз недостатка глубин на отдельных речных участках, в частности на Нижнем Дону.



**АЛЕКСАНДР
ЛУКИНОВ,**
адвокат
АБ «Яблоков
и партнеры»

Сама по себе идея реорганизации была правильная, выигрышная для всех сторон - и для кредиторов «Волготанкера», и для компании «БашВолготанкер», и для ее сотрудников. Но, как говорится, «гладко было на бумаге, но забыли про овраги». Возможно, уже в ходе хозяйственной деятельности выявились проблемы, например, не были получены те контракты, на которые компания рассчитывала, усилилась конкуренция или появились иные причины, негативно повлиявшие на результат.

для покупателей, то теперь решение этой задачи явно осложняется.

Процесс продажи и без того буксует. Первый раз АО «Волготанкер» в пуле с несколькими судами было выставлено на продажу в конце прошлого года. Стоимость лота составляла 3,7 млрд руб. Покупателей так и не нашлось. Впоследствии лот выставили на торги повторно - с тем же результатом. Следующая попытка продажи должна была состояться в мае 2020 года, но торги приостановили из-за пандемии коронавирусной инфекции, и когда они возобновятся, неизвестно. Начальная цена лота уже упала до 3,358 млрд руб.

Эксперты не исключают вероятности сценария, согласно которому убытки «БашВолготанкера» и АО «Волготанкер» искусственно созданы его менеджментом. «Убытки продаваемой компании могут сказаться на ее цене при торгах. Не исключено, что такая ситуация создана как раз для этой цели и для продажи активов инвестору по более низкой стоимости. Либо действительно рыночная ситуация, состояние самих компаний таково, что убытки обоснованные. Но нужно понимать, что в масштабах деятельности «Волготанкера» это все равно не такие большие суммы», - комментирует партнер АБ «Карпов, Тараборин и партнеры» Сергей Карпов.

Сценарий переброски убытков «БашВолготанкера» на новый «Волготанкер» юристы считают маловероятным. «Перевести убытки с дочерней компании на ее собственника - технически очень сложный процесс, тем более когда обе компании подконтрольны банкротящемуся предприятию», - отмечает Сергей Карпов.

Хотя в целом, по мнению экспертов, активы «Волготанкера» по-прежнему остаются привлекательными.

«Если такая статистика и может повлиять на намерение инвесторов приобрести данный актив, то вряд ли ее влияние

НОВАЯ ВЕРСИЯ

«Волготанкера» провалилась в зону отрицательной рентабельности вслед за своим прародителем из-за обмеления Волги

₽

3,358

МЛН РУБЛЕЙ

стоит лот, в состав которого входят акции АО «Волготанкер»

ПОКАЗАТЕЛИ АО «ВОЛГОТАНКЕР»

	2018 год	2019 год
Выручка	32,898 млн руб.	154,52 млн руб.
Прибыль	-48,375 млн руб.	-231,605 млн руб.

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

ПОКАЗАТЕЛИ ЗАО «СК «БАШВОЛГОТАНКЕР»

	2018 год	2019 год
Выручка	3,179 млрд руб.	3,02 млрд руб.
Прибыль	4,468 млн руб.	-111,744 млн руб.

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

окажется значительным и при этом будет носить долговременный характер. И инвесторы, и операторы понимают, что, как и на любом рынке за кризисом следует рост, объемы перевозок грузов внутренним водным транспортом могут увеличиться. Относится это и к наливным грузам. Главное - чтобы у компаний в исправном состоянии были специализированные суда, необходимая инфраструктура для работы, чтобы в стране имелись все условия для стабильного судоходства

на внутренних водоемах. Это позволит улучшить операционные результаты компании, вырастет и ее капитализация, инвесторы начнут возвращать свои вложения», - считает ведущий эксперт УК «Финам Менеджмент» Дмитрий Баранов. С ним солидарен первый вице-президент «Опоры России» Павел Сигал. «БашВолготанкер» в принципе является очень привлекательным лотом, особенно интересен этот актив будет для нефтяных компаний», - говорит он. ■

ситуация

ПОПАЛИ В НЕГАТИВНЫЙ ТРЕНД

Плохие показатели «БашВолготанкера» в какой-то степени могут быть обусловлены не только положением самой компании, но и ситуацией на рынке перевозок водным транспортом в целом. Сейчас он переживает не лучшие времена, спрос на этот вид транспортировки грузов снижается. «Убытки «БашВолготанкера» объясняются тем, что из-за обмеления Волги суда не загружаются на полную мощность, часть их может простаивать, снижается число перевозок. Экономические потери из-за этого несут многие компании, занимающиеся перевозкой грузов по Волге, где один из самых проблемных участков - это перегон Городец - Нижний Новгород. Ежегодно уже несколько лет подряд в конце мая на этом участке реки возникают очереди из судов (их может быть более 50 одновременно), которые ожидают прохода по реке. В результате судовладельцы недогружают грузовой флот на 30-35% в среднем», - говорит Павел Сигал. Как отмечает Дмитрий Баранов, согласно данным Министерства транспорта РФ, в январе - сентябре 2018 года перевозки грузов внутренним водным транспортом составили 92,7 млн тонн, за аналогичный период 2019 года - 85,3 млн тонн. «Такая динамика может объясняться увеличением конкуренции в сегменте наливных грузов и тем, что клиенты чаще выбирали трубопроводный и железнодорожный транспорт», - комментирует Баранов. Ранее в «БашВолготанкере» называли основными проблемами сектора маловодье, удешевление перевозки железнодорожным транспортом, а также уход на профилактику нескольких крупных российских нефтеперерабатывающих заводов.



проблема

«ВАГОННЫЕ КОЛЕСНЫЕ МАСТЕРСКИЕ» ПОВЕЛИ ПОД ЗАКРЫТИЕ

Похвистнево кладут на рельсы

Число безработных в городе может увеличиться на треть

НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

Похвистневские «Вагонные колесные мастерские» (ВКМ) летом этого года прекратят свое существование. Собственник предприятия – АО «Объединенная металлургическая компания» – занялся оптимизацией бизнеса и решил закрыть мастерские, отправив на улицу порядка 100 сотрудников. Это резко увеличит напряжение на местном рынке труда.

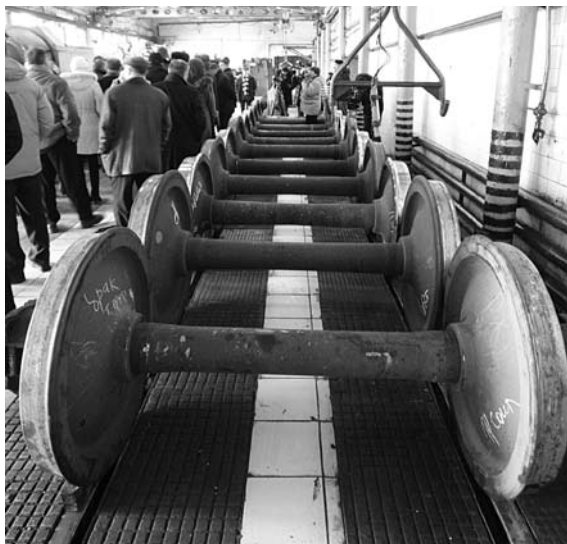
«Вагонные колесные мастерские» города Похвистнево являются подразделением АО «Вагонная ремонтная компания-3» (ВРК-3). В общей сложности, в ее структуру входит более 30 вагоноремонтных предприятий в различных регионах России. Ранее компания принадлежала РЖД, в октябре 2019 года ее продали за 8,65 млрд руб. холдингу АО «Объединенная металлургическая компания», подконтрольного бизнесмену Анатолию Седых. Новый хозяин решил оптимизировать свежобретенные активы. Для Похвистнева и похвистневского подразделения АО «ВРК-3» эта оптимизация грозит катастрофическими последствиями.

Весной 2020 года было решено закрыть местные «Вагонные колесные мастерские». Проблема высветилась во время онлайн-приема граждан главным федеральным инспектором по Самарской области, руководителем приемной президента РФ в регионе Юрием Рожиным в администрации городского округа Похвистнево. Работник предприятия Андрей Поляков обратился к Рожину с просьбой помочь сохранить ВКМ, хотя бы путем их перепрофилирования.

Также Поляков в конце мая 2020 года разместил на сайте change.org петицию с призывом сохранить предприятие. На сегодняшний день ее подписали 166 человек. Предполагается, что ВКМ прекратят свое существование в августе нынешнего года, а 94 жителя Похвистнева останутся без работы.

В пресс-службе ВРК-3 подтвердили информацию о грядущей ликвидации подразделения. Происходящее они считают обычным бизнес-процессом. «Цель работы вагонных колесных мастерских – оказание услуг по ремонту колесных пар собственникам вагонного парка. Владелец вагонов нужно, чтобы ремонт был выполнен не только с высоким качеством, но максимально быстро. ВКМ Похвистнево расположены на значительной удаленности от вагонных ремонтных депо ВРК-3 – от 300 до 1900 км. Другие ВКМ компании значительно ближе или даже совмещены с ремонтными депо», – рассказали «СО» в пресс-службе ВРК-3. «В текущих условиях, а именно при падении объемов ж/д перевозок, вызван-

ПОХВИСТНЕВО ГОТОВИТСЯ жить без «Вагонных колесных мастерских», а их сотрудники – без привычной работы



ДАНИИЛ ПРОКОПОВИЧ,
генеральный директор Национальной аудиторской корпорации

Для населенного пункта, для работников предприятия это достаточно серьезная проблема. Специальности работников очень специфические, и найти работу в регионе согласно имеющимся навыкам будет очень сложно. Предложения трудоустройства, связанные с переездом, тем более в отдаленные регионы, с учетом того, что мобильность населения очень низкая, вряд ли станут решением.

Официальный ответ министерства труда, занятости и миграционной политики Самарской области

В соответствии с последними данными ВКМ Похвистнево АО «ВРК-3» планируют сокращение 95 сотрудников в связи с ликвидацией данного подразделения. Трудоустройство попавших под увольнение работников относится к приоритетным задачам органов службы занятости. Планируется трудоустройство работников на имеющиеся в базе данных ГКУ СО ЦЗН г.о. Похвистнево вакансии, а также обеспечение временного трудоустройства, профессиональное обучение безработных граждан, содействие открытию собственного дела.

перспективы

ВСЕМ В САСОВО

В пресс-службе ВРК-3 уверяют, что компания готова трудоустроить работников ВКМ Похвистнево в другие свои подразделения. «Они обладают большим опытом работы и являются профессионалами в своем деле. Компания прорабатывает возможности их трудоустройства в других регионах на рабочих местах, соответствующих квалификации. Дополнительно компания ищет возможности организации работы вахтовым методом на ближайших предприятиях ВРК-3», – рассказали в пресс-службе.

Не факт, что это предложение будет востребовано. «Не знаю пока еще ни одного человека, кто бы согласился. Это далеко. Калуга, Белгород, Кемь, Сосногорск, Сасово, Муром... Переезд – дело очень сложное, потеряешь больше, чем потом заработаешь. Тем более большинство работников уже взрослые, часть – предпенсионного возраста. У людей свои дома, огороды. И в депо не такая большая заработная плата, чтобы можно было переезжать», – комментирует Андрей Поляков.



ВРК-3 ПРЕДЛАГАЕТ сокращаемым сотрудникам переехать из Похвистнева в места довольно отдаленные

ном в том числе коронавирусом, и при снижении цен на услуги по ремонтам и формированию колесных пар, клиенты не могут ждать, пока колесные пары будут отвезены для ремонта из ремонтных депо в ВКМ Похвистнево и обратно за сотни километров. ВРК-3 вводит в течение ближайшего месяца в строй четыре новые мастерские, которые будут находиться существенно ближе к вагонным ремонтным депо компании, и направляет колесные пары на ремонт туда. Это позволит сократить время ремонта. Такая ситуация не позволяет ВКМ Похвистнево осуществлять положительную по рентабельности производственно-хозяйственную деятельность», – объяснили в пресс-службе ВРК-3. «Иных подразделений в Похвистневе у ВРК-3 нет. Оборудование будет передано в другие ВКМ ВРК-3», – рассказали в компании. Финансовые показатели и стоимость активов похвистневского подразделения ВРК не раскрываются.

Сотрудники ликвидируемого предприятия не согласны с тем, что оно нерентабельно. «Наше предприятие не является убыточным, каждый год приносит хорошую прибыль. Компания решила закрыть мастерские в Самарской области и перенести мощности, оборудование на другие свои предприятия, сэкономив на этом несколько миллионов рублей дополнительно», – говорится в петиции. На вопрос «СО», сколько именно зарабатывало похвистневское ВКМ, Поляков не ответил.

Он говорит, что собственник компании не заинтересован в принципе в сохранении существующего производства. «На «селекторе» с коллективом работников компания объявила, что можно предлагать любое перепрофилирование предприятия, но только не его продажу, так как они не хотят конкуренции. Хотя в свое время было много желающих купить предприятие», – сообщил Поляков.

Идти же работникам ВРК больше некуда. «В Похвистневе закрылось уже много предприятий. По специализации в нашем городе работы нет», – отмечает Поляков.

В администрации Похвистнева подтверждают грядущее закрытие мастерских. «В адрес администрации городского округа поступило обращение работников ВКМ. Предприятие ликвидируется, все штатные должности подлежат сокращению с 10 августа 2020 года. По нашим сведениям, предприятие не убыточно. На данный момент не простаивает и загружено объемами работ. Полное сокращение предприятия отразится на территории городского округа с населением в 29 тыс. человек», – сообщили в администрации. Чиновники пытались переиграть ситуацию, но их возможности были явно ограничены. Они встречались с

руководителем ВКМ Похвистнево Александром Спиридоновым, отправили письмо председателю совета директоров АО «ОМК» Анатолию Седых о сохранении функционирующего предприятия с работающим коллективом и уникальным оборудованием. Также просили предоставить информацию, в каком направлении планируется дальнейшая деятельность на производственных площадках ВКМ. На сегодняшний день ответ не получен. Юрий Рожин в процессе онлайн-приема граждан также обещал взять ситуацию под личный контроль. На момент сдачи номера получить у него комментарий не удалось.

Для Похвистнева происходящее грозит резким всплеском числа безработных. По данным местной администрации, на 1 июня 2020 года на учете в центре занятости населения состояли 336 человек. Уровень безработицы составлял 2,17%. «На 9 июня в ГКУСО ЦЗН г.о. Похвистнево и Похвистневского района заявлено 14 вакансий, на которые возможно трудоустройство высвобождаемых специалистов ВКМ Похвистнево. 85% специалистов из числа сокращаемых столкнутся с трудностями при трудоустройстве, так как их специальности относятся к узкому профильному направлению, связанному с обслуживанием железнодорожного транспорта», – рассказали в администрации.

По данным системы «СПАРК-Интерфакс», крупнейшими работодателями Похвистнева по состоянию на 2018 год являлись ГБУ здравоохранения Самарской области «Похвистневская центральная больница города и района», АНО «Центр социального обслуживания населения Северо-Восточного округа», филиал «Газпрома» «Похвистневское управление подземного хранения газа».

ВКМ далеко не единственное предприятие, ликвидация которого способна усилить напряженность на похвистневском рынке труда. По словам одного из сотрудников мастерских, в городе также прекратила работу компания «Аверс», специализировавшаяся на производстве подшипников. Завод ранее был подконтролен компании «Волгатрансинвест», близкой к бывшему начальнику Куйбышевской железной дороги Евгению Плехову. Согласно системе «СПАРК-Интерфакс», на предприятии работали 24 сотрудника. Телефоны «Аверса» на момент подготовки номера не отвечали. Источник в администрации Похвистнево подтвердил, что завод свою работу прекратил, а само предприятие весной этого года сменило собственника.

Таким образом, в ближайшее время на похвистневскую биржу труда может встать порядка 120 человек, а уровень безработицы в городе поднимется более чем на треть. ■

Светлана Караваева: «Мы начали работу в кризисном 1998-м, прошли через потрясения 2008-го и 2014-го»

О том, каким 2020-й будет для ТРК «ТЕРРА», и что изменилось на канале, рассказала новый генеральный директор телерадиокомпании Светлана Караваева

МАРИЯ ЛАЗАРЕВА

- 3 июня ТРК «ТЕРРА» покинула ее генеральный директор Наталья Камбарова, с чем это связано? Повлияет ли это на дальнейшую работу канала?

- Уход Натальи Николаевны связан с личными обстоятельствами и не отразится на работе компании. Наталья Камбарова стояла у истоков «ТЕРРА» и за два десятка лет много сделала для ее развития. «ТЕРРА» в том виде, в каком она существует сейчас, это прежде всего ее заслуга. Кроме того, не нужно забывать о том, что на канале продолжает работать коллектив настоящих профессионалов, который очень многого достиг и, я уверена, еще достигнет в будущем. Добавлю, что «ТЕРРА» как социально ответственная компания по-прежнему будет работать и в этом направлении.

- Сказались ли на вашей работе трудности, возникшие из-за коронавирусной инфекции?

- Ситуация в экономике, сложившаяся из-за пандемии, отразилась и на рынке СМИ. Как и все наши коллеги, мы столкнулись с резким сокращением объемов рекламы. Если бизнес не работает, то и тратить деньги на продвижение своих товаров и услуг он не в состоянии. Хотя нельзя сказать, что реклама с канала исчезла совсем. Некоторые компании продолжают работать, и мы с ними по-прежнему сотрудничаем. Отмечу, что региональные телекомпании столкнулись с серьезными вызовами задолго до пандемии.

- Вы имеете в виду цифровизацию?

- Да, именно ее. Уход из аналогового вещания достаточно тяжело отразился на положении регионального ТВ. В целом по стране закрылись сотни местных частных телекомпаний, которые не смогли перестроить свою работу. Но мы прошли цифровизацию успешно,



сейчас вещаем в самых крупных кабельных сетях Самары и Тольятти и являемся партнерами базовых каналов «360°» и «Продвижение». Аудитория кабельных каналов - самая платежеспособная часть населения, и, думаю, рекламодатель это прекрасно понимает. Если производить качественный контент, то канал будут смотреть на любом носителе. Мы всегда находим общий язык с рекламодателями при любой ситуации на рынке, предлагаем им взаимовыгодные условия сотрудничества. Со многими из наших партнеров мы работаем уже больше 10-15 лет.

- Что изменилось в работе самой компании за последнее время?

- Когда режим ограничений только вводился, средства массовой информации оказались в числе тех, кому разрешили работать, пусть и с оговорками. Мы точно так же, как и многие, перевели на режим удаленной работы максимально возможное число сотрудников. Но некоторым нашим специалистам необходимо находиться на рабочем месте. Да и съемочным группам нужно выезжать из офиса, соблюдая все меры предосторожности. Изначально мы предполагали, что, возможно, придется сократить продолжительность выпуска новостей, но, как оказалось, контента для наполнения эфира достаточно, пусть и заметно

СПРАВКА

- Телерадиокомпания «ТЕРРА» работает на медиарынке 21 год, в компании трудятся более ста профессионалов радио и телевидения. Ежегодные налоговые платежи «ТЕРРА» составляют свыше 20 млн рублей.
- Телерадиокомпания «ТЕРРА» является обладателем трех ТЭФИ - самой престижной награды российского телевидения. Признана лучшим партнером «Русской медиагруппы».
- Телерадиокомпания «ТЕРРА» сотрудничает с благотворительными фондами «Русфонд» и «Радость», с одной из крупнейших общественных организаций страны - Союзом машиностроителей России, рассказывает о концертах международного музыкального коллектива D'Black Blues Orchestra.
- «ТЕРРА» занимается вещанием «Русского Радио в Самаре», «ДФМ в Самаре и Тольятти», с июля 2019 года - радио «Монте-Карло в Самаре».
- Новый сетевой партнер ТРК «ТЕРРА» - телеканал «360°» - представлен во всех кабельных сетях Самарской области.
- В 2019 году получена лицензия на вещание в кабельных сетях телеканала «ТЕРРА. Продвижение».
- «ТЕРРА» представлена на всех интернет-площадках. Официальные группы и сообщества ТРК «ТЕРРА» в Facebook, YouTube, Twitter, «ВКонтакте» объединяют около 40 000 пользователей, охват аудитории, по данным аналитиков, превышает 420 000 уникальных посетителей в неделю.
- В 2019 году «ТЕРРА» запустила два телепроекта нового формата, развивающих синергию традиционного ТВ с интернет-аудиторией: «Без паники» и «Крутой кипятилок».

изменилась его содержательная часть. Более того, эта ситуация дала нам новые формы подачи информации. Например, мы запустили рубрику «На связи с миром». Наши соотечественники-блогеры рассказывают о ситуации в коронавирусными ограничениями, о том, как они сами переживают этот период в разных странах. Эти видео выходят в телеэфир, размещаются на нашем сайте и в соцсетях. Некоторые программы для минимизации риска мы временно убрали из эфира, потому что они предполагают общение с гостями в студии. Кроме того, мы отложили проведение нашего традиционного конкурса «Блогер года», но,

надеюсь, он все-таки состоится. По тем же причинам не было еще одного конкурса - «Мисс Русское Радио в Самаре». Но решение, проводить ли его в этом году, зависит не от нас, а от «Русской медиагруппы». Работа трех радиостанций - «Русского радио», «ДФМ», «Монте Карло» - продолжается в полном объеме. И мы сейчас активно продвигаем собственные радиостанции, осваиваем новые формы работы. Эксперты говорят, что теперь мир не будет прежним и все больше каналов общения и работы будут уходить в онлайн. Такой опыт есть и у нас: мы организовали онлайн-конференцию «Антивирус для бизнеса» для издательского дома «Коммерсантъ». В режиме онлайн общались сразу шесть спикеров - первые лица губернии и главы коммерческих структур, которые находились или на рабочем месте, или на самоизоляции дома. Кроме того, из нашей студии онлайн-концерт для своих поклонников провел известный самарский поэт, блогер и соведущий программы ТРК «ТЕРРА» «Крутой кипятилок» Александр Гутин. А его коллега Со-слан Плиев подключился к концерту из Владикавказа.

- Каким вы видите выход из кризиса?

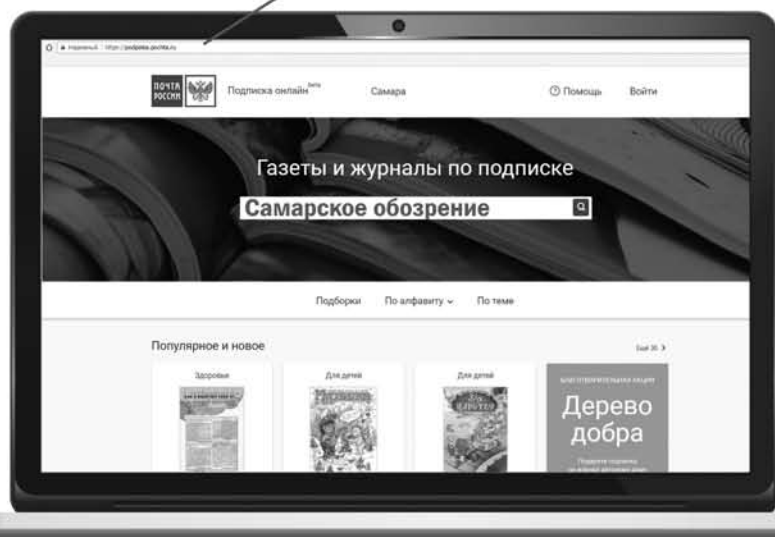
- Это уже не первый кризис, который переживает ТРК «ТЕРРА». Мы начинали работать в кризисном 1998 году. Можно вспомнить 2008-й и 2014 год. Как показал опыт, кризисы делают нас только сильнее, потому что заставляют искать новые пути развития, новые способы заработка, новые формы творчества. Нашу компанию активно обсуждают в социальных сетях и на других интернет-ресурсах. Спасибо за такую рекламу. Всем здоровья и удачи. У «Русского радио» есть замечательный слоган: «Все будет хорошо». Я уверена, все так и будет у всех! ■

На правах рекламы

ПОДПИШИСЬ НЕ ВЫХОДЯ ИЗ ДОМА

podpiska.pochta.ru

1



2

Выбрать период подписки

Период подписки	1 мес. 2017 2-е полугодие	1 мес. 2018 1-е полугодие	за полгода 2018 1-е полугодие
405,07 Р	303,50 Р	1821 Р	

3

Указать адрес доставки

Доставка:

Адрес:

Еще можно указать номер квартиры

ФИО получателя:

4

Добавить в корзину

В корзину 1821 Р

5

Выбрать способ оплаты и оплатить

Выберите способ оплаты

☒ ВISA

☐ Мировая карта

☐ Прочий способ

6

Телефон редакции
263-40-60

САМАРСКОЕ
Обозрение

финансы

ВЗЯЛИ ШТУРВАЛ В СВОИ РУКИ

РСХБ приручил свиней Бадалова

Кредитная организация проконтролирует банкротство ООО «Мясоагропром»

РОМАН АВРУСИН

Россельхозбанк победил в борьбе за право банкротить одно из крупнейших свиноводческих хозяйств региона – ООО «Мясоагропром». В начале июня арбитражный суд удовлетворил требование РСХБ и ввел в отношении компании Айдына Бадалова процедуру наблюдения.

ООО «Мясоагропром» – один из крупнейших игроков на региональном рынке свиноводства. Холдинг обеспечивает порядка 15% производства свинины в области. Бенефициаром «Мясоагропрома» выступал бизнесмен Айдын Бадалов. В лучшие периоды выручка «Мясоагропрома» превышала 500 млн рублей, а прибыль 155 млн рублей. В 2019 году компания значительно ухудшила свои финансовые результаты и впервые завершила год с убытками в размере более 6 млн рублей. По информации «СО», по устойчивости «Мясоагропрома» ударила попытка построить комплекс на 1300 свиноматок. Резкое ослабление курса рубля и отказ компании в субсидировании кредитов поставили крест на экономике проекта, оставив Бадалова с долгами в районе 700 млн рублей. Попытка решать долговые проблемы за счет оборотных средств только усугубляла ситуацию.

Не договорившись с кредиторами, Бадалов вышел из числа совладельцев подконтрольных ему компаний и запустил процесс самобанкротства как физического лица. После этого крах «Мясоагропрома» стал лишь вопросом времени. 22 ноября 2019 года сама компания инициирует дело о собственном банкротстве. Россельхозбанк подал аналогичный иск только три дня спустя. В случае если суд принял бы иск «Мясоагропрома», Бадалов смог бы контролировать банкротство свиного комплекса.

Однако поспешность сыграла с бенефициаром «Мясоагропрома» злую шутку. Пытаясь обо-

**АЙДЫН
БАДАЛОВУ**
не удалось
выбить РСХБ
из банкротства
«Мясоагропрома»



гнуть РСХБ, «Мясоагропром» не уложился в отведенные законом сроки между публикацией сообщения о намерении инициировать банкротство и собственно началом процедуры. В конце 2019 года самарский арбитраж отказывает «Мясоагропрому» в принятии его заявления, зато принимает аналогичный иск РСХБ. После этого «желтая майка лидера» в развернутой гонке переходит уже к госбанку.

Бадалов приложил максимум усилий, чтобы снять банкиров с дистанции. Для этого бизнесмен использовал весь арсенал подручных средств – частичное погашение долга, опротестование размера обязательств перед РСХБ, попытка представить банк перед судом как якобы недобросовестного кредитора, главной целью которого является не возврат кредита, а уничтожение (по версии «Мясоагропрома») бизнеса заемщика. Все эти аргументы юристы «Мясоагропрома» приводили в качестве доводов для отклонения иска РСХБ. 6 марта в деле о банкротстве «Мясоагропрома» появляется третья сила – некий Сергей Лебедев, которому свиного комплекс Бадалова задолжал более 600 тысяч рублей. Первым делом Лебедев попытался торпедировать инициативу Россельхозбанка, потребовав отклонить его иск. В своем заявлении Лебедев открыто говорил, что принятие требования банка лишит его возможности предложить собственную кан-

дидатуру на пост управляющего «Мясоагропрома».

Суд не прислушался к голосу ни создателя «Мясоагропрома», ни Лебедева. 1 июня 2020 года он счел обоснованными требования банка к должнику и одобрил введение процедуры наблюдения в отношении «Мясоагропрома». Временным управляющим должника назначили предложенную РСХБ кандидатуру Игоря Кулакова.

Получить комментарий участников разбирательства «СО» на момент сдачи номера не удалось.

По мнению юристов, большим успехом РСХБ является то, что банк сумел поставить во главе банкротства «Мясоагропрома» лояльного управляющего. «Должник потерял на первоначальном этапе инициативу в банкротстве. Несмотря на то, что сейчас судебная практика и нормы закона о банкротстве значительно уменьшили роль управляющего по решению принципиальных вопросов, его роль еще весьма существенна. Поэтому участники процедуры очень заинтересованы иметь «своего» управляющего», - считает управляющий партнер адвокатского бюро RBL Дмитрий Самигуллин. «Но закон предусматривает ряд механизмов, когда происходит или может произойти смена управляющего. Например, при переходе в следующую процедуру после наблюдения кредиторы могут избрать другого арбитражного управляющего», - добавил Самигуллин. ■

НОВОСТИ

«ТЯЖМАШ» внедряет новую измерительную систему

КСЕНИЯ ЧАСТОВА

Сызранский завод закупил и опробовал интерферометр (лазерную измерительную систему) Lasertex HPI-3D. Об этом «СО» рассказали в пресс-службе предприятия. Прибор применяется для периодической геометрической выверки станков с ЧПУ, тем самым способствуя повышению качества выпускаемой продукции.

«Среди преимуществ новинки - высокая точность. Кроме того, система позволяет проводить измерения линейного позиционирования, вибраций, скорости и ускорения, а в режиме 3D дополнительно измеряет вертикальную и горизонтальную осевую прямолинейность за один проход. Полученные данные способствуют улучшению точностных характеристик станков путем внесения соответствующих коррекций в систему ЧПУ. До определен-



ПРИБОР НЕОБХОДИМ
для геометрической выверки станков

ного момента — максимально возможного значения коррекции — это помогает избежать преждевременной замены механических элементов, а значит, сокращает время и затраты на ремонт», - отметили в «ТЯЖМАШ». Систему уже применили в приемо-сдаточных испытаниях зубофрезерного станка КУ-306, а также в настройке точности позиционирования фрезерообрабатывающих центров.

АСВ собирает ростовский «Шератон» по кускам

НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

Конкурсный управляющий банкротством АктивКапитал банка Агентство по страхованию вкладов пытается оспорить продажу части гостиничного комплекса, принадлежавшей компании Григория Оганесяна. В прошлом хозяин АКБ Григорий Оганесян вкладывался в гостиничный бизнес. В числе прочего он приобрел недостроенный отель «Шератон» в Ростове-на-Дону. Часть отеля даже была внесена в капитал АКБ. Однако ряд площадей недостроя отошел близкой к Оганесяну компании «ПФО-Траст». В марте 2018 года эта фирма продала свою часть отеля – порядка 14 тысяч кв. м – компании «Девон». При этом принадлежавшие «ПФО-Трасту» метры числятся в качестве залогового имущества в АКБ. Сейчас АСВ пытается признать незакон-



ной операцию с «Девон» и вернуть недвижимость во владение «ПФО-Траста». Скорее всего, конечной целью агентства является «собрать» весь «Шератон» в конкурсной массе АктивКапитал банка для последующей продажи. В случае если АСВ сумеет оспорить сделку с «Девон», такая перспектива вполне реальна: в настоящий момент АСВ запустило в «ПФО-Трасте» процесс банкротства, в ходе которого может получить недостающий актив.

«Достояние губернии» как знак качества

Продолжается прием заявок на конкурс от региональных компаний

ЛЮБОВЬ ФЕДОРОВА

16 июня в пресс-центре «Самарского областного вещательного агентства» организаторы, эксперты и партнеры ежегодного конкурса «Достояние губернии» рассказали о ходе заявочной кампании.

По информации организаторов, количество предприятий, подавших заявки на участие, уже подошло к сотне. Это говорит об интересе к деловому состязанию среди предпринимательского сообщества и его актуальности для развития региона. В этом году на конкурсе будет представлено 7 номина-

ций: «Промышленность», «Агропромышленный комплекс», «Предпринимательство. Малый и средний бизнес», «Торговая марка» в категории «Товары народного потребления», «Здоровье и красота», «Гостеприимная губерния» и «Бренд региона». Прием заявок от компаний продлится до 15 августа.

«Принять в нем участие может любая организация, которая осуществляет свою деятельность на территории области не менее трех лет, сочетает в себе высокую рентабельность, вносит вклад в развитие региона», - рассказал директор «Самарского областного вещательного

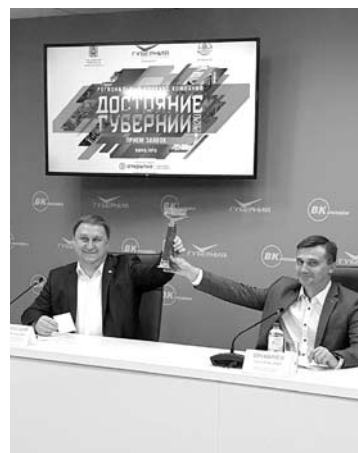
агентства» Юрий Проничев. - И мы видим хорошую динамику по количеству участников. Если в 2017 году было подано 156 заявок, то в 2018-м - 192, а в 2019 году - 232. Сбор заявок на конкурс стартовал в марте, и к середине июня у нас их уже 99 против 45 в прошлом году».

Президент Общественной палаты Самарской области Виктор Соيفер подчеркнул, насколько важно продвижение именно малого и среднего бизнеса, в том числе и для развития региона в целом и привлечения инвесторов. «Заявки молодых и небольших компаний экспертный совет рассматривает с особым

интересом. Мы зажигаем новые звезды», - резюмировал он.

Конкурс компаний «Достояние губернии» охватывает все отрасли экономики и виды деятельности. За всю его историю более 80 предприятий области стали финалистами, 32 - победителями конкурса и обладателями статуса «Достояние губернии» с правом наносить на свою продукцию одноименный знак качества.

Уже этой осенью лучших определит независимый экспертный совет, в состав которого входят представители администрации губернатора, регионального министерства экономического развития и профильных



ведомств, члены Общественной и Торгово-промышленной палат Самарской области, а также руководство «Самарского областного вещательного агентства» и представители телеканала «Губерния». Конкурс проводится при поддержке правительства Самарской области. ■

преступность & БЕЗОПАСНОСТЬ

тема &
главное

Кого
обвиняют
в убийстве
Александра
Душкова



**ИГОРЬ
ТЫРЛЫШКИН,**
убит в январе
2013 года



**АЛЕКСЕЙ
ЛЕОНОВ,**
22.07.1981
г.р., уроженец
г. Тольятти
Самарской
области -
скрывается
на Украине



**СЕРГЕЙ
СТЕНЬКИН,**
7.09.1974 г.р.,
уроженец
р.п. Лунино
Пензенской
области -
арестован

«Неверовские» за все в ответе

Правоохранители определились с лицами, обвиняемыми в громком похищении и убийстве бизнесмена Александра Душкова

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Громкое уголовное дело о похищении тольяттинского предпринимателя Александра Душкова, длящееся почти 8 лет, дошло до финала. Силовики нашли тех, кто похитил и убил предпринимателя. Это члены тольяттинской преступной группировки Сергея Неверова. Пятеро обвиняемых содержатся в следственном изоляторе, один убит и один скрылся на Украине.

Бывший на тот момент собственником группы компаний «ЭкоВоз» Александр Душков бесследно исчез утром 7 сентября 2012 года. Последний раз его видели рядом с тольяттинским детским домом №10 на улице Дзержинского, куда бизнесмен часто ездил по делам благотворительности. Белую Audi A6 Душкова, запечатую и без повреждений, вскоре нашли брошенной на одной из автостоянок на проспекте Степана Разина. Сам бизнесмен бесследно пропал.

Исчезновение вызвало огромный резонанс в Тольятти и дало повод для начала разговоров о том, что в городе снова, как в 90-е, начали убивать бизнесменов. В попытке найти Душкова тольяттинские функционеры партии «Единая Россия» даже прочесывали окрестные леса, но все было безрезультатно.

Спустя несколько месяцев после исчезновения Душкова стало известно о видеозаписях с камер детского дома №10, конфискованных следователями. На записях видно группу подозрительных людей, сопровождавших выход Душкова из детского дома. А все происходившее вокруг него сильно походило на спланированное групповое похищение, которое заняло всего несколько минут.

Одним из похитителей, зафиксированный камерами, напомнил силовикам оружейника и активного члена «неверовского» ОПС Игоря Тырлышкина, застреленного в январе 2013 года. Впрочем, видеозаписи не очень помогли, и следствие по громкому делу подвисло.

Вскоре материалы по Душкову вместе с остальными делами, связанными с «неверовскими»,



**ТОЛЬЯТТИНСКИЙ
БИЗНЕСМЕН**

Александр Душков (на фото слева) исчез почти 8 лет назад. Точной картины того, что с ним произошло, ни у кого пока нет, но, возможно, процесс по делу его похитителей внесет в эту историю хоть какую-то ясность

обвинение

ЗАПОЗДАВШЕЕ ОПС

О возбуждении уголовного дела по статье «Организация и участие в ОПС» в отношении «неверовских» стало известно летом 2019 года. Ранее группировка занималась автоторговлей, поставками комплектующих на ВАЗ, строительством торговых центров и развлекательных заведений, активно осваивала тему муниципальных торгов и была крупным игроком на игорном рынке Тольятти. С отъездом на Украину Неверова началась междоусобная война, члены группировки стали убивать и заказывать друг друга, а также сотрудничать с силовиками против своих оппонентов. Следствием стало раскрытие большого количества заказных преступлений прошлых лет и знаковые «посадки» ряда членов группировки. Поэтому дело об ОПС появилось с опозданием - когда основной массив преступлений «неверовских» уже был расследован и доведен до логического финала.

Летом-осенью 2019 года силовики объявили имена лидеров и участников «неверовского» ОПС. Кроме самого Неверова-Трофимова лидерами ОПС стали Игорь Тырлышкин, Сергей Демидов, забитый арматурой на парковке в мае 2015 года, и умерший осенью 2016 года Михаил Зуйков. Мертвы также три активных участника ОПС: это расстрелянный у УСК «Олимп» Сергей Петров, убитый осенью 2005 года Александр Першин и умерший в колонии Игорь Никитенко. Также к ОПС приписали участников перестрелки у «Олимпа» Алексея Шкаева и Дмитрия Левина и лиц, покушавшихся на Владимира Сафронова (это Вадим Жестков, Роман Гореславец и Руслан Гафаров).

Ряд арестов «неверовских» был произведен буквально перед возбуждением дела об ОПС. Кроме фигурантов дела Душкова в СИЗО тогда отправились Александр Шевченко, Вячеслав Курганов, Алексей Стоволосов, Дамир Давыдов, Олег Майоршин и Андрей Канищев. В розыск кроме Неверова объявлены уроженец Чувашии Михаил Душенков и тольятинец Алексей Леонов.

Период совершения членами ОПС преступлений определен следствием с 1998 года по сентябрь 2017 года, территория - Самарская и Ульяновская области, Республика Татарстан, Москва. В ходе оперативно-следственных мероприятий у группировки изъяты схроны с оружием и боеприпасами (самодельный гранатомет, автоматы, пистолеты, гранаты, патроны).



уехали из Самары в Нижний Новгород, в подразделение СК РФ по ПФО.

Расследование дела об исчезновении Душкова в очередной раз было возобновлено, на этот раз с гораздо более оптимистичными перспективами, в конце 2018 года. Практически одновременно в Пензенской и Самарской областях прошли задержания лиц, возможно, причастных к этому громкому преступлению. Среди задержанных оказались уроженцы рабочего поселка Лунино Пензенской области Сергей Стенькин и Александр Браев (двоюродный брат жены Игоря Тырлышкина - Елены Браевой), тольяттинцы Евгений Егоров и Роман Зинин. Организатором похищения Александра Душкова следствие считает покойного Игоря Тырлышкина.

На март 2019 года у следствия появился некий свидетель, который дал новые показания по обстоятельствам исчезновения Душкова. Вероятнее всего, этим свидетелем стал кто-то из задержанных. Как говорят источники «СО», Душкова якобы не собирались убивать, а просто хотели напугать и объяснить, что есть сферы муниципального заказа (структуры «неверовских» были участниками бюджетных торгов), куда ему не надо лезть. Но разговор якобы перешел в жесткое русло, и после того, как покойный бизнесмен оскорбил похитителей, один из них застрелил его. По словам свидетеля, тело Душ-

кова после случившегося расчленили пилой и избавились от него.

Из показаний следовало, что одним из исполнителей убийства был тольяттинский «авторитет» Владимир Сафронов, известный как Сафрон, близкий друг покойного Тырлышкина.

Сафрона ловить не пришлось: он содержится под стражей с марта 2018 года по обвинению в хищении дорожной фрезы стоимостью 6,7 млн руб., принадлежавшей «Автоградтрансу» (предприятие входило в сферу интересов «неверовского» ОПС и конкурировало с «ЭкоВозом»). Охранник Сафронова Алексей Леонов - еще один возможный участник похищения Душкова - уехал на Украину и сейчас объявлен в розыск (как и лидер ОПС Сергей Неверов - тот уже несколько лет живет на Украине под фамилией Трофимов).

Следствие по делу о похищении Душкова шло негласно: все участники дали подписку о неразглашении, данных в СМИ о ходе расследования нет. Как рассказал «СО» источник, близкий к следствию, дело о похищении Душкова расследуется в Тольятти, этот эпизод выделен из общего дела «неверовского» ОПС, расследуемого в Нижнем Новгороде. Кроме статей «Убийство» и «Похищение» фигурантам вменены статьи 209 (бандитизм) и 210 (участие в организованном преступном сообществе) УК РФ. Заказчик похищения, по словам источни-

тема&
главноеКого
обвиняют
в убийстве
Александра
Душкова**АЛЕКСАНДР
БРАЕВ,**
15.05.1984
г.р., уроженец
р.п. Лунино
Пензенской
области -
арестован**ЕВГЕНИЙ
ЕГОРОВ,**
16.05.1988
г.р., уроженец
г. Тольятти -
арестован**РОМАН ЗИНИН,**
19.06.1984
г.р., уроженец
г. Тольятти -
арестован**ВЛАДИМИР
САФРОНОВ,**
арестован**«АВТОРИТЕТА»
ВЛАДИМИРА
САФРОНОВА**
уже судили
за избиение
полицейского
и за кражу
дорожной фрезы.
На очереди -
более громкое
дело о похищении
Душкова

противостояние

Браевы повышают градус

Родственники одного из фигурантов дела о похищении Душкова - пензенца Александра Браева - уже начали публичную кампанию в его поддержку. Члены этого семейного клана всегда отличались активной позицией в отстаивании своих прав. Весной и летом 2013 года сразу несколько интернет-СМИ (ltgorod.ru, vkonline.ru, news.rambler.ru, august.ru, Tolyatti.BezFormata.ru) после выхода телесюжета в программе Андрея Караулова «Момент истины» 22 апреля 2013 года на 5-м канале разместили откровения вдовы Игоря Тырлышкина - Елены Браевой. В телеэфире дама назвала заказчиком убийства мужа некогда близкого Неворову бизнесмена Виталия Портнова, являющегося, в ее версии, «неприкасаемым воротилой тольяттинского игорного бизнеса». Следствием этого демарша стало заявление о клевете, поданное в прокуратуру Портновым. О дальнейшей судьбе заявления ничего не известно.

Теперь в виртуальную атаку на правоохранителей, задержавших сына, пошли родственники Елены Браевой - пенсионеры Валентина и Александр Браевы. У семьи Браевых есть свой сельскохозяйственный бизнес в Пензенской области, где они живут. Там же, в рабочем поселке Лунино, а точнее, в селе Манторово Лунинского района, проживал и Александр Браев-младший - пока не переехал в самарский СИЗО-1. Его отец, Александр Браев-старший, ранее был директором ООО «Лунинский рынок» и ООО «Сенной рынок». Младший Браев работает гендиректором ООО «Ньюбизнес-Поволжье» (опто-



Фото: com.google.android.youtube

**ВАЛЕНТИНА
БРАЕВА** успела
публично назвать
сотрудников
полиции
«натуральными
бандитами»...

Фото: com.google.android.youtube

... А ЕЕ МУЖ, Александр Браев-старший, аргументировал эту версию демонстрацией перед камерой синяков, якобы полученных им от правоохранителей

ла в красочных подробностях о силовой акции по задержанию сына. Задержание прошло в ноябре 2018 года в селе Манторово. Отец фигуранта, Александр Браев-старший, на видео демонстрирует полученные якобы от правоохранителей синяки. По версии пенсионера, ему также сломали ребра. Кроме того, Валентина Браева уверяет, что ей сильно повредила руку ударом пистолета, а оперативник пензенской полиции во время силовой операции якобы украл у них деньги.

Браевы написали множество жалоб и заявлений на возбуждение уголовного дела, но им было отказано. Одна из жалоб дошла даже до приемной лидера партии ЛДПР и депутата Госдумы Владимира Жириновского. Эти жалобы и заявления завершились ничем с аргументацией о невозможности установить лиц, которые причинили телесные повреждения, так как в задержании младшего Браева принимали участие сотрудники разных ведомств (СК, полиции и Росгвардии). ■

ка, также установлен. Процесс уже на завершающей стадии - фигуранты сейчас знакомятся с делом перед его передачей в суд.

Если судить по сведениям о рассмотрении апелляционных жалоб на продление арестов, опубликованных на сайте Самарского областного суда, фигурантам дела о похищении Александра Душкова - Роману Зинину, Александру Браеву, Евгению Егорову и Сергею Стенькину - в разное время вменялись статьи «Пособничество в заказном убийстве»,

«Приготовление к заказному убийству», «Вымогательство», «Незаконное хранение оружия», «Бандитизм».

По информации осведомленных источников «СО», в громком деле до сих пор остаются лакуны: в частности, так ничего и не известно о возможном местонахождении тела убитого Душкова. У одного из обвиняемых в похищении - Александра Браева - есть алиби: в день пропажи Душкова он находился в следственном изоляторе в Пензе. Но, несмотря на это, дело готовят к передаче в суд. ■

САМАРСКОЕ
Обозрение

www.63media.ru

**ПРИГЛАШАЕМ НА РАБОТУ
В ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ**Ежемесячное приложение.
Журнал исследований о компаниях и людях**ДЕЛО**

Дело. Экономическое обозрение. Досье деловой разведки

**МЫ НЕ ОГРАНИЧИВАЕМ ВАШИ ЖЕЛАНИЯ,
МЫ РАСШИРЯЕМ
ВАШИ ВОЗМОЖНОСТИ**Резюме принимаются по адресу: e-mail: **vankova@63media.ru** • Запись на собеседование по тел. **(846) 334-53-85**, с 14.00 до 17.00

процесс

ЗАКАЗЧИКА ТАК И НЕ НАШЛИ

Сивань остался без BMW

Поджигатели иномарки застройщика из «Воробьевых гор» получили условные сроки

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Комсомольский суд Тольятти огласил приговор группе молодых людей из Ульяновска, в конце 2019 года сжегших BMW X5 гражданской супруги бизнесмена-строителя Михаила Сиваня. Интрига в процессе была сохранена до конца – реального заказчика преступления так и не нашли. Сам Сивань предполагает сразу несколько вариантов, а поджигатели на допросах вообще уверяли, что боролись с неким педофилом.

BMW X5, собственницей которого была гражданская супруга директора ООО «Воробьевы горы» Михаила Сиваня Алена Садлевская, сгорел в конце декабря 2019 года. Машина была припаркована у дома № 45 на улице Коммунистической, рядом со зданием Комсомольского райсуда. Огонь также повредил стоявшую рядом «Ладу-Калину» директора ООО «Нода-Тех» Максима Пищулева. Ущерб от возгорания машины Садлевской был оценен в 1,327 млн руб.

Уже в январе 2020 года полицейские задержали возможных подозреваемых – ими стали три жителя Ульяновска: 22-летний Александр Камнов, 19-летний Илья Мизюров и 24-летний Вадим Дорошенко. В качестве заказчика в материалах следствия упомянуто некое неустановленное лицо, которое заплатило ульяновским гастролерам 30 тыс. руб. за атаку на авто жены Сиваня. Камнов, Мизюров и Дорошенко приехали в Тольятти, остановились на съемной квартире, а ночью осуществили огненное шоу при помощи бутылки «Уайт-Спирита». Пожар снимался на сотовый телефон, по всей видимости, видео затем отправили заказчику.

На поджигателей вышли достаточно просто: на место преступления они приехали на такси и на нем же уехали назад, на съемную квартиру. У хозяина съемной квартиры были паспортные данные арендатора Александра Камнова, а почти все передвижения преступной группы отслеживались на видеорекамерах наружного наблюдения. Дальнейшее стало делом техники.

Задержанным предъявили обвинение по статье «Умышленное повреждение чужого имущества с причинением значительного ущерба группой лиц по предварительному сговору, путем поджога» (часть 2 статьи 167 УК РФ). Санкция статьи – до 5 лет лишения свободы.

Во время судебных слушаний, которые прошли в Комсомольском районном суде, потерпевший Михаил Сивань (он представлял в суде интересы своей жены) попросил о снисхождении к фигурантам. В итоге все трое получили не-



НАЧАЛЬНИК ОНД Тольятти Андрей Сивань погиб в январе 2016 года в ДТП, и теперь родственники судятся с его гражданской женой Оксаной Боровой за имущество



НАТАЛЬЯ ЦОЙ, помощник прокурора Самарской области по взаимодействию со СМИ

В Тольятти перед судом предстали трое жителей Ульяновска, обвиняемые в поджоге автомобиля. Уголовное дело было направлено в суд прокуратурой Комсомольского района Тольятти. Подсудимые обвинялись в совершении умышленного повреждения чужого имущества с причинением значительного ущерба группой лиц по предварительному сговору, путем поджога (часть 2 статьи 167 УК РФ). По версии следствия, трое жителей Ульяновска в декабре 2019 года приехали в Тольятти с целью совершить преступление – поджог автомобиля BMW X5. Ночью 23 декабря злоумышленники облили переднюю часть автомобиля растворителем и подожгли. Свои действия они снимали на камеру мобильного телефона. В результате совершенного преступления собственнику транспортного средства был причинен значительный материальный ущерб. Недавно Комсомольский районный суд Тольятти огласил обвинительный приговор по данному уголовному делу. Подсудимые приговорены к условным срокам. Приговор в силу не вступил.

КТО ТАКОЙ МИХАИЛ СИВАНЬ

- Гендиректор и совладелец ООО «Стройэллит» (Москва; строительство)
- Гендиректор и собственник ООО «Бессер Девелопмент Групп» (Москва; строительство)
- Гендиректор и совладелец ООО «Воробьевы горы» (Тольятти; строительство)
- Бывший директор и бывший собственник ООО «КСС» (Самарская область; разборка и снос зданий)
- Бывший гендиректор ООО «Берег» (Тольятти; строительство)
- Бывший директор ООО «Фирма «Мобитекс» (Тольятти; деятельность в области архитектуры)
- Бывший директор и бывший совладелец ООО «Интеркон» (Москва; строительство)
- Бывший директор ООО «Горизонт» (Тольятти; строительство)
- Бывший совладелец ЗАО «Берег» (Тольятти; денежное посредничество)

Источник: spark-interfax.ru

BMW X5 Алены Садлевской сожгли на улице Коммунистической – рядом со зданием Комсомольского райсуда. Камеры на здании суда позднее помогли установить личности поджигателей



ЧТО ТАКОЕ ООО «ФК «ГАРАНТИЯ»

- Регистрация в 2007 году по адресу: Тольятти, улица 70 лет Октября, 28
- Основной вид деятельности – физкультурно-оздоровительная
- Директор – Айгуль Измайлова (ранее – Анна Зиминая, Михаил Сивань, Александр Приженцев, Александр Елистратов, Евгений Ступченко)
- Совладельцы – Эльза Боровицкая, Михаил Сивань (ранее Анна Зиминая, Михаил Сивань, Александр Приженцев, Дмитрий Журиков, Евгений Ступченко)
- В настоящее время ФНС приостановила движение по счетам общества

Источник: spark-interfax.ru

КТО ТАКАЯ ОКСАНА БОРОВАЯ

- Бывший директор ООО «Центурион» (Тольятти; предоставление персональных услуг)
- Бывший совладелец ООО «АСФ «Спасатель» (Тольятти; деятельность по обеспечению безопасности)
- Бывший совладелец ООО «Скорпион» (Тольятти; производство электромонтажных работ)

Источник: spark-interfax.ru

денежных средств в размере 14 млн рублей, потраченных на приобретение имущества в Абхазии, жилого дома, переоборудованного в гостиницу, где и находится в настоящее время Боровая». Боровая якобы не раз угрожала как самому гендиректору «Воробьевых гор», так и его отцу Ивану Сиваню, обещала, что «будут наняты бандиты для решения с ними вопроса». Осенью 2019 года у Михаила Сиваня состоялась встреча с неким Альбертом Халлиулиным, который сообщил, что у него с Оксаной Боровой в Абхазии был бизнес по строительству гостиничных комплексов (называлось некое ООО «Алокси»). Халлилин предупредил Сиваня, что «он должен ходить и оглядываться, переживать за свою безопасность, потому что Боровая ищет людей, которые его должны наказать».

Вторая версия связана с деятельностью ООО «ФК «Гарантия» – фитнес-центра в гостинице «Лада Восход» в Автозаводском районе. У Михаила Сиваня была половинная доля в этом юрлице, в закупку инвентаря для спортзала он якобы вложил 2 млн рублей. Соучредителем общества является Анна Зиминая, ей помогает муж Павел Зимин. «С 9 декабря 2019 года в связи с тем, что с данной фирмы исполнители не выполняют свои обязательства по выплате дивидендов за мой вклад в работу спортзала, я начал проводить проверку финансово-хозяйственной деятельности данной фирмы, для этого уполномочил доверенного человека провести проверку, изучить документы, провести сверку. На что получил категоричный отказ от Зиминой А.А., которая не предоставляет документацию и всячески пре-

ИСТОРИЯ

Гори оно все огнем

Заказные поджоги автотранспорта и другого личного имущества в последнее время стали очень распространенной формой сведения счетов. Недавно условные сроки за поджог джипа чиновника администрации Волжского района Михаила Жарновского получили Андрей Зыслаев (двоюродный брат депутата губдумы Андрея Мастеркова) и Сергей Мукоедов (единокровный брат покойного нефтеврезчика Владимира Мукоедова). Причина проста – раздел наследства старшего Мукоедова.

В Тольятти в сентябре 2019 года осудили двух братьев Меркульевых, обвиненных в поджоге Toyota Land Cruiser директора строительной фирмы «Вельт» Александра Шишкина. Здесь, как и в случае с авто Михаила Сиваня, заказчик остался не проясненным, а один из братьев, ранее судимый, получил 2 года колонии строгого режима.

Впрочем, случаев, когда поджигателей авто так и не нашли, намного больше. В феврале 2019 года гендиректору УК «Ремстройсервис» Виктору Белову подожгли джип Toyota Land Cruiser. В совершении поджога подозревался руководитель «Самарского регионального содружества ТСЖ» Андрей Фентисов, но затем его отпустили. В Тольятти примерно в то же время сожгли Mercedes-Benz GLK300, хозяйкой которого была руководитель отдела продаж компании «Влако-Сервис» Ольга Пискаева, и Nissan Tiida Ирины Цветковой, главного специалиста департамента финансов мэрии Тольятти.

В марте 2019 года в окно офиса самарской строительной фир-



ПОДЖОГИ МАШИН в последнее время все чаще носят заказной характер и являются следствием финансовых или хозяйственных споров

мы «Инвестстрой» на улице Нагорной, 6, бросили бутылку с зажигательной смесью. В результате возгорания компания понесла убытки на сумму около 500 тыс. рублей. Собственники «Инвестстроя» – братья-азербайджанцы Джаналеддин и Хикмет Солтановы.

Спустя еще несколько дней сразу три иномарки сгорели на парковке самарского ЖК «Гос-университет». От огня пострадали Mercedes-Benz GLK220D Сергея Пожарнова, эксперта ИЦ «ЭДО», Toyota Land Cruiser 200 (собственник – индивидуальный предприниматель Алексей Баскаков) и Audi A4, хозяйкой которого является главный бухгалтер фирмы «Волжский фейерверк» г-жа Галифанова. Mercedes-Benz и Toyota Land Cruiser 200 сгорели полностью, Audi A4 получила повреждения.

Весной 2019 года были и другие похожие случаи. Так, стоматологу самарской МСЧ-14 Юлии

Семагиной сожгли двухгодовалый кроссовер Lexus NX200. В Тольятти на улице 40 лет Победы сожгли Fiat Dukato, принадлежавший Владимиру Лунису. В Комсомольском районе Тольятти неизвестное лицо подожгло сразу два автомобиля марки Nissan Qashqai – видимо, для надежности. Собственницей одного была бухгалтер НТЦ «Евровент» Ольга Юрасова, второй принадлежал гражданину Писклову. А совладельцу фирм «Подстепкинское» и «Спецоборонстрой» Алексею Пугаеву прямо в поле сожгли три трактора.

Осенью 2019 года пироманы снова оживились. В селе Хрящевка в частном доме на улице Ленина путем поджога было повреждено некое имущество стоимостью более 2,6 млн рублей. Хозяин дома – экс-гендиректор ООО «ПК «Фабрика качества» Евгений Сидякин. В Тольятти от огня пострадал Porsche Cayenne собственницы тольяттинской

фирмы «Музенидис Тревэл» Христины Хашириди. И еще одна машина той же марки сгорела на улице 40 лет Победы – ее собственником числился пенсионер Поршин А. И. В Сызрани у пенсионера Тюкова А. П. сожгли новенький Volkswagen Touareg.

В Самаре пострадала 51-летняя Елена Головатюк – ей сожгли серебристую «Шкоду Октавию» 2011 года выпуска. Автомобиля Toyota RAV4 из-за поджога лишилась бывшая адвокат Людмила Гилетина (а чуть ранее на нее нападали с ножом).

В мае 2020 года неизвестные поджигатели атаковали производственные помещения тольяттинского ИП Мамедова в ТЦ «Мега Планета». И совсем недавно – 14 июня 2020 года – крупный поджог автотранспорта зафиксирован в Сызрани. Инцидент произошел поздно ночью рядом с многоквартирным домом № 11 на улице Есенина. Около 2.00 здесь одновременно загорелись Audi A6 (2008 года выпуска), Audi A7 (2015 года выпуска) и Lexus IS250 (2007 года выпуска). Собственником всех трех иномарок значится гражданин Аюпов 1968 года рождения, который в настоящее время находится в следственном изоляторе и подозревается в сбыте наркотиков. Кроме того, в ночь на 12 июня 2020 года на охраняемой автостоянке на улице Калмыцкой в Тольятти подожгли двухгодовалый автомобиль Infiniti, принадлежащий компании «Амтел» и оформленный в лизинг. ■

пятствует проведению данной проверки. Более каких-либо конфликтных ситуаций у меня не было, и в данном поджоге я больше никого не подозреваю», – рассказал Михаил Сивань на допросе. К протоколу допроса бизнесмен приложил документы о судебных тяжбах с Оксаной Боровой на возмещение 14,357 млн руб.

А поджигатель Александр Камнов сразу после задержания огласил совершенно невероятную версию событий – о ней на следствии рассказал оперуполномоченный уголовного розыска Артем Коковихин. Со слов Камнова, в декабре 2019 года ему позвонил неизвестный мужчина из ИК-9 Ульяновска и сказал, что «для него есть работа». Неизвестный собеседник сказал Камнову, что в Тольятти «проживает один человек, который ведет себя непорядочно, а именно обманывает людей, занимается педофилией, и нужно его наказать путем поджога его транспортного средства». Камнова якобы возмутило, что «человек, про которого рассказывал собеседник, занимается педофилией», и он решил поучаствовать в акте возмездия. Эта версия выглядит достаточно фантастично и похожа на попытку скрыть истинного заказчика поджога. Что, собственно, у исполнителей пока и получилось сделать. ■

БИЗНЕС

ЗАВЯЗЛИ В CRYSTAL PARK

49-летний предприниматель Михаил Сивань в настоящее время ведет дела в Тольятти и в Москве одновременно. Он руководит московскими строительными компаниями «Стройэллит», «Бессер Девелопмент Групп» и тольяттинским ООО «Воробьевы горы» с тем же профилем деятельности. Учредителями «Воробьевых гор» в разное время были представители одной из тольяттинских этнических диаспор и бизнесмены из Турции. Выручка этого юрлица в 2019 году составила почти 319 млрд руб., а чистая прибыль – 13,4 млрд руб., при том, что госконтрактов на фирме нет.

Еще одно некогда руководимое г-ном Сиванем предприятие – московское ООО «Интеркон» – в 2019 году продемонстрировало выручку в 1,17 млрд руб. Директором и собственником «Интеркона» сейчас является Руслан Багаудинов. Московское ООО «Стройэллит», гендиректором и учредителем которого является Михаил Сивань, год назад заключило контракт на строительство детского сада на 140 мест в селе Белозерки Красноярского района. На своем сайте ООО «Воробьевы горы» позиционируется как «молодая развивающаяся строительная компания Тольятти, основным видом деятельности которой является возведение жилых домов разной этажности». «Воробьевы горы» – это всегда качественное строительство и отделка, экологически чистые материалы, инженерные системы, окна и двери от лучших европейских производителей», – оптимистично сообщает сайт фирмы Сиваня. Но не все в истории «Воробьевых гор» было так радужно. В конце 2000-х компания Сиваня начала осваивать территорию за спорткомплексом «Кристалл» на улице Баныкина. Здесь планировалось строительство элитного жилого комплекса Crystal PARK общей площадью 18,7 тыс. кв. метров. В Crystal PARK должны были разместиться универсальный спортивно-развлекательный комплекс, офисное здание, два бассейна, теннисный корт, SPA-центр, ресторан, а также четыре семиэтажных дома по 26 апартаментов в каждом. Стоимость квадратного метра апартаментов, по данным на 2009 год, начиналась от 70 тыс. рублей (без отделки).

Затем что-то пошло не так, и сроки сдачи комплекса начали переноситься. В 2011 году ФСБ и прокуратура инициировали проверку по факту нарушения застройщиком градостроительного законодательства (в разрешение о строительстве были самовольно внесены изменения). Спустя два года мэрия отказалась продлевать срок действия разрешения на строительство под тем предлогом, что «Воробьевы горы» возводят не жилье, а спортивно-развлекательный комплекс. Юристы Сиваня пошли в суд и отыграли ситуацию, но все время тяжб объект на улице Баныкина стоял законсервированным. Затем возникли проблемы с легализацией построенных квартир – Росреестр отказывался регистрировать их как жилые помещения. Пришлось опять судиться, с тем чтобы обязать Росреестр осуществить государственную регистрацию права собственности на объект незавершенного строительства. В 2016 году «Воробьевы горы» выиграли этот суд, но готовность комплекса Crystal PARK на тот момент составляла всего 45%. Об объекте как о проблемном заговорил депутат Госдумы РФ Александр Хинштейн. Впрочем, в реестр недостроенных комплексов не внесли. Как сообщил «СО» Михаил Сивань, сейчас все суды позади, и «Воробьевы горы» достраивают Crystal PARK для некоего «комплексного заказчика». «Объект сдан в эксплуатацию, идет отделка внутренних помещений. Все права собственности на эту недвижимость узаконены решением суда», – говорит г-н Сивань. Гендиректор «Воробьевых гор» ранее входил в число учредителей ООО «ФК «Гарантия» вместе с Анной Зиминной. Спор из-за этого бизнеса мог, в версии потерпевшего, стать одной из причин атаки на его BMW X5. Оксана Боровая, которую Михаил Сивань считает одним из своих оппонентов, ранее была совладельцем тольяттинского ООО «Аварийно-спасательное формирование «Спасатель» (деятельность по обеспечению безопасности). Отец бизнесмена, Иван Сивань, был совладельцем похожего юрлица – ООО «Аварийно-спасательное формирование «Мебиус».



РАЗРЕШЕНИЕ НА СТРОИТЕЛЬСТВО комплекса Crystal PARK компания «Воробьевы горы» получила в 2009 году, а достраивает лишь сейчас

СТРОИТЕЛЬСТВО & НЕДВИЖИМОСТЬ

тема & главное

430

ТЫСЯЧ КВ.М

введено в регионе
за 5 месяцев 2020
года



332

ТЫСЯЧИ КВ.М

введено в регионе
за 5 месяцев 2019
года



1408

ЗАЯВОК

на ипотеку по льготной ставке 6,5%
одобрено ключевыми банками
региона с 17 апреля 2020 года



на 34%

ПРЕВЫСИЛ

ввод жилья за первые пять
месяцев 2020 года показатели
аналогичного периода 2019 года



2,3

МЛРД РУБЛЕЙ

составляет общая сумма договоров
на ипотеку по ставке 6,5%, по которым
с 17 апреля банки одобрили заявки

Ввод жилья ускорился, несмотря на коронавирус

За первые пять месяцев 2020 года в регионе сдали на треть больше недвижимости, чем в прошлом году

МАРИЯ ВОРОНОВА

Несмотря на весеннюю приостановку строек, ухудшение экономической ситуации и пандемию коронавируса, региональные строители сумели на треть увеличить объемы ввода жилья по сравнению с прошлым годом. Выполнить годовой план ввода региону, скорее всего, не удастся, и минстрой, и участники рынка констатируют, что состояние региональной стройиндустрии стабильное. А выполнение нацпроекта по расселению аварийного фонда и льготная ипотека поддержат строителей.

По итогам 2019 года в Самарской области ввели в эксплуатацию 1841 тыс. кв. м жилья. Хотя полностью выполнить план в 1986 тыс. кв. м региону не удалось, объемы ввода превысили показатели 2018 года. Тогда в эксплуатацию сдали 1782,2 тыс. кв. м.

На 2020 год плановое значение по вводу жилья для Самарской области подняли до 2211 тыс. кв. м, а к 2024 году регион должен нарастить темпы ввода до 2,7 млн кв. м. В региональном министерстве строительства отмечают, что в сложившейся ситуации в текущем году выполнить план по вводу 2,2 млн кв. м жилья будет сложно. «Национальный проект «Жилье и городская среда» ставит перед строительной отраслью глобальные цели: к 2024 году объемы ввода жилья в стране должны достигнуть 120 млн кв. м. Градостроительный потенциал региона позволяет с оптимизмом смотреть на достижение планов нацпроекта. Сегодня вся строительная отрасль области направлена на выполнение задач по вводу. Однако цикл строительства жилья довольно длинный, не менее 2-3 лет. Поэтому мы осознаем, что в текущем моменте по объективным причинам в регионе может и не произойти резкого скачка объема ввода жилья. Строительство – рыночная отрасль, многое из того, что в ней происходит, контролируется реальной экономической ситуацией», – рассказал «СО» министр строительства области Евгений Чудаев.

19%

ОТ ПЛАНА

по вводу жилья
в 2020 году
уже выполнила
Самарская область



В САМАРСКОЙ

ОБЛАСТИ

сумели нарастить
объемы ввода
жилья во время
пандемии
коронавируса,
констатирует
ведомство Евгения
Чудаева (на фото)

Так, сейчас на уровне Минстроя РФ запущен процесс пересмотра установленных показателей по вводу, но окончательных решений по нему не сформировано. «Регионом направлены предложения с обоснованием по корректировке планового задания по вводу жилья в 2021-2023 годах, имея в виду безусловное достижение национальной цели развития Российской Федерации по вводу 120 млн кв. м жилья в 2024 году. Ответа от Минстроя России пока не поступало», – рассказывает Евгений Чудаев.

Впрочем, в Самарской области, несмотря на развернувшуюся в марте в России эпидемию коронавируса, показатели ввода жилья за первые пять месяцев более чем на треть превысили прошлогодние. «За пять месяцев 2020 года в регионе введено 430 тыс. кв. м жилья. Из них 28% составляют многоквартирные жилые дома, а 72% пришлось на индивидуальное жилищное строительство. Всего уже выполнено 19% от планового задания на весь год. Отметим, что ввод за истекший период на 34% превысил аналогичные показатели прошлого года – 322 тыс. кв. м», – сообщают в областном минстрое.

Несмотря на разворачивающийся экономический кризис в стране и мире, вызванный пандемией, местные застройщики пока не меняют планов по сдаче своих объектов в текущем году. «Планы застройщиков по вводу жилья на 2020 год не изменились. Но почти все застройщики

прогнозируют рост себестоимости строительства жилья, а также риски поставок импортного оборудования. Сейчас средняя цена 1 кв. м жилья сохраняется без изменений», – отметили в минстрое.

Со своей стороны ведомство пытается поддержать строителей. Так, в перечень системообразующих предприятий региона включены 11 организаций строительной отрасли. Дополнительно минстроем разработан план мероприятий по поддержке строительной отрасли в связи с распространением новой коронавирусной инфекции (COVID-19).

Впрочем, ситуация уже отразилась на застройщиках, т. к. из-за роста безработицы россияне начали откладывать масштабные покупки, что сказалось и на падении спроса на жилье. «Ключевые застройщики региона вынужденно снижают деловую активность. Финансовое положение строительных компаний в настоящее время стабильное, однако наблюдается падение спроса в диапазоне 15-30% на реализуемые объекты долевого строительства. Вместе с тем сегодня вся строительная отрасль области направлена на выполнение задач по вводу жилья, и застройщики подтверждают планы ввода по текущим проектам», – отмечают в минстрое.

Поддержала строителей преимущественно госпрограмма льготной ипотеки по ставке в 6,5%, которую запустили в апреле текущего года по инициативе

Президента России Владимира Путина. Застройщики уже говорят об увеличении количества сделок – по сравнению с тем же периодом прошлого года их число увеличилось более чем в полтора раза. «Застройщики отметили стабилизирующее влияние на жилищный рынок ипотечного кредитования по льготной ставке 6,5%. Ключевыми банками, начиная с 17 апреля 2020 года, одобрено 1408 заявок по льготной ставке из 1830 поступивших на общую сумму 2,3 млрд рублей. Заключено 488 договоров на сумму 833 млн рублей. За аналогичный период прошлого года под залог договоров долевого участия было выдано 877 кредитов на 1,7 млрд рублей. Информация о задержке выдачи ипотечных кредитов в Самарской области отсутствует», – отмечают в минстрое.

Эксперты не видят проблемы, если план в 2,2 млн кв. м в 2020 году не будет выполнен. По словам председателя правления Саморегулируемой организации «Самарская гильдия строителей», председателя правления ГК «Финстрой» Любови Аристовой, подобный показатель не соответствует современным реалиям, но в принципе положение дел на региональном строительном рынке вполне стабильное. «Точный план можно ставить, если жилье строится социальное и за бюджетные деньги. Но у нас строят коммерческие компании, и все зависит от их финансового состояния. Боль-

ше двух миллионов кв. метров Самарская область никогда не вводила в год, в неисполнении этого показателя нет никакой трагедии. Все строители возобновили стройки после перерыва из-за коронавируса, все работают, планов по вводу никто не сокращал», – говорит она.

Также Любовь Аристова добавляет, что переход рынка на строительство по проектно-финансированию и сметно-эскроу вызвал снижение темпов и объемов строительства по всей стране. «По всей стране уменьшилось число выдачи разрешений на строительство, «Финстрой» строит по разрешениям, полученным до 2019 года. В Самарской области ситуация стабильная, в июне спад на 50%, который мы наблюдали в мае-апреле, сократился до 30%», – уточняет Любовь Аристова. ■



тема&
главное

**ЕВГЕНИЙ
ЧУДАЕВ,**
министр
строитель-
ства Самар-
ской области

Уже сегодня в строительной отрасли благодаря нацпроекту сформированы механизмы, которые позволят строить дома быстро и качественно. Ипотека стала более доступной не только для среднего класса, но и для малообеспеченных слоев населения, новые законы защищают деньги участников долевого строительства. Сейчас застройщики борются за покупателя, предлагая лучшие планировки и благоустроенные дворы. Также муниципалитеты получили новые полномочия и могут, к примеру, переселять граждан из аварийного жилья, используя ипотеку, механизмы реновации, привлекая заинтересованный бизнес. Сегодня муниципалитеты являются регуляторами градостроительной политики на своей территории и могут принимать самостоятельные решения по этажности, предельным параметрам строительства, другим векторам развития.

инициатива

Сосредоточились на расселении аварийного фонда

Несмотря на недополучение бюджетом региона доходов из-за сокращения налоговых поступлений в связи с пандемией коронавируса, снижение финансирования госпрограмм по линии минстроя не наблюдается. Об этом «СО» сообщил министр строительства Самарской области Евгений Чудаев. «По федеральному проекту «Обеспечение устойчивого сокращения аварийного жилищного фонда», который входит в национальный проект «Жилье и городская среда», сокращения средств не планируется. По нашим прогнозам, фактическое переселение граждан из аварийного жилья в 2020 году превысит плановые показатели», – говорит Чудаев.

Также Минстрой РФ рекомендовал регионам ускорить сроки расселения и завершить текущий федеральный проект не к 1 сентября 2025 года, а в 2024 году. В настоящее время министерство строительства Самарской области готовит документы о переносе расселяемых площадей аварийного жилья в регионе с 6-го этапа на 4-й и 5-й этапы.

По словам министра, правительством региона эффективно отработаны стартовые мероприятия по реализации национального проекта «Жилье и городская среда». «План по расселению аварийного жилья 2019 года в области перевыполнен практически в полтора раза (план 2019 года – 4,6 тыс. кв. м, фактически рас-



МИНСТРОЙ ГОТОВИТСЯ ускорить расселение аварийного жилья в регионе

селено 7,1 тыс. кв. м). В новые квартиры из аварийного жилья переехали 167 семей (320 граждан), – уточнил Евгений Чудаев.

Как рассказала «СО» председатель правления саморегулируемой организации «Самарская гильдия строителей» Любовь Аристова, программа переселения граждан из аварийного жилья может подстегнуть развитие исторического центра Самары, а также поддержать строителей. «У многих крупных строителей в регионе порядка 25-30% нераспроданного жилья. Должно быть соответствие объемов строительства и покупательной способности. Застройщики и 5 млн кв. м в год могут построить, но зачем, если их никто не раскупит. Сейчас мы обратились к главе Самары Елене Лапушкиной и к губерна-

тору региона Дмитрию Азарову, а также к федеральным властям, чтобы на 2020 год увеличить финансирование расселения аварийного фонда, чтобы муниципалитеты могли выкупить для этих целей уже построенное жилье у застройщиков. Сегодня город большую работу в этом направлении делает. Самара может стать первым городом, который до 1 сентября заключит все контракты по выкупу жилья для переселения. И если мы этот показатель выполним, то, обратившись в фонд ЖКХ, Самара может получить досрочно финансирование в 2020 году из программы 2021-2023 годов. Это поддержит застройщиков, люди получат новое жилье, а в центре города появятся свободные площадки для нового строительства», – рассказала она. ■

РАСПРОДАЖА

Сады
Гранного



- Все сети
- Новый мост
- Льготная сельхозипотека*
- Асфальтированная дорога до поселка
- 15 минут от старого города
- Небольшие участки и компактные дома

(846) 205-33-11

*Подробности на сайте АО «Россельхозбанк», ОГРН 1027700342890. Реклама 3196А1



@samarskoeobozrenie_edu

Официальное Instagram-приложение
газеты «Самарское обозрение» о еде и ресторанах.

Рассказывает и показывает **Маргарита Горкина** (тел. 8-917-112-97-34)



Присоединяйтесь!

Телефоны рекламной службы: **342-50-19 (19-24)**

4398Л Реклама

МНЕНИЕ

ПЕТР ХЛЕБНИКОВ

Коммерческий директор ПАО «Коттедж» - о том, как коронавирус повлиял на рынок

Падение спроса - это только начало

РОМАН ЩЕРБА

Всем предприятиям страны пришлось адаптироваться к новым условиям, заданным эпидемией коронавируса и финансовым кризисом. Как изменила рабочий процесс угроза распространения нового вируса? Подорожают ли в ближайшее время стройматериалы? Какие предприятия отрасли могут не пережить 2020 год? На эти и другие вопросы в интервью «СО» ответил коммерческий директор ПАО «Коттедж» Петр Хлебников.

- Что изменилось в работе вашего предприятия с началом коронавирусной эпидемии и во время так называемых нерабочих дней?

- В рабочем процессе глобально ничего не поменялось. Во-первых, наш завод работает круглогодично и круглосуточно, то есть относится к категории предприятий с непрерывным циклом производства. Во-вторых, наша организация относится к числу смежных со строительной отраслью. Поэтому мы не останавливались и не снижали объемов производства. Часть персонала какое-то время работала на удаленке, но это никак не повлияло на нашу деятельность как таковую. Мы даже проводили продажи - ведь в нашей

Из-за того, что государству пришлось закрыть границы, многие рабочие из ближнего зарубежья - Узбекистана, Таджикистана - к нам не приехали. И у организаций, которые занимаются строительством индивидуального жилья, уменьшилось количество бригад. Соответственно - они не могут закрыть ту потребность в рабочих, которая есть на сегодняшний день.

организации санитарной безопасности. Прежде чем наши сотрудники приступают к работе, им измеряют температуру, проводят обеззараживающую обработку рук. К приезжавшим клиентам и водителям, которые загружались у нас товаром, - требования схожие: маски, обработка рук. Во всех сантехнических узлах мы поставили обеззараживающие устройства. Помимо этого ведутся профилактические работы по санитарной обработке помещений. Мы увеличили частоту уборок на предприятии - с хлоркой и другими дезинфицирующими средствами.

- Эти издержки повлияли на итоговую цену вашей продукции?

- Это повлияло на общие затраты завода, но на цену продукции не сказалось. Мы не повышали ее - хотя и планировали раньше. Но в связи с падением спроса решили оставить прежний ценник. Все издержки мы несем за свой счет.

- Планируется ли увеличение цен на строительные материалы в ближайшее время?

- Есть такое явление, как сезонное подорожание материалов. В зимнее время, когда заводу-изготовителю нужны оборотные средства, предприятия проводят различные акции, вводят скидки. Клиенты могут оплатить товар, зафиксировав цену, а забрать его в летний период - уже с началом строительного сезона, когда растет спрос и стоимость стройматериалов повышается. Это обычная практика для всех заводов-производителей. В этом году мы планировали поднимать цены с первого апреля. Но, ориентируясь на снижение спроса, не стали этого делать. Поэтому пока не произошло даже привычного сезонного удорожания. Будем смотреть



на рынок, проводить оценку спроса. Если он восстановится, сезонное подорожание все-таки произойдет. Но какого-то ощутимого роста цен по сравнению с прошлым годом все же не будет.

- Как отразилось на вашем предприятии недавнее падение курса рубля?

- Оно повлияло на себестоимость продукции. Дело в том, что один из используемых в производстве блоков компонентов - это алюминиевая пудра. Цену на алюминий определяют биржевые котировки, она определяется в долларах. Соответственно, на данное сырье у нас увеличились расходы. Кроме того, установленное у нас на заводе оборудование немецкое, равно как и вся технология производства. Поэтому выросла и стоимость расходников, которые мы покупаем за рубежом.

- Может ли ваша компания претендовать на какие-либо меры государственной поддержки, введенные после начала эпидемии коронавируса?

- Нет, мы не подходим под критерии. Государство оказывает поддержку бизнесу, который пострадал от введенных из-за эпидемии ограничений - организациям, относящимся к перечню особенно пострадавших отраслей. Мы в него не входим, да и в действующих мерах поддержки в области кредитования не нуждаемся, так как кредитными ресурсами не пользуемся.

- Какие, на ваш взгляд, меры государство может предпринять, чтобы ощутимо поддержать строительную отрасль в нынешних условиях?

- Сейчас пришлось бы кстати помощь по инвестиционным проектам, в рамках которых создаются новые предприятия строительной индустрии. Государство могло бы взять на себя часть сопутствующих расходов и снизить кредитные ставки по таким инвестпроектам.

Но самую ощутимую поддержку отрасли могла бы оказать реализация социальных проектов за счет государства либо работа по федеральным государственным программам. Таким, как предоставление жилья детям-сиротам и военнослужащим, расселение людей из ветхих и аварийных домов. Есть целый ряд госпрограмм, на которые стоило бы направить большие средства, чем

изначально закладывалось в бюджет. Сейчас общий спрос на жилье падает, и реализация этих программ могла бы послужить источником финансирования для строительных компаний и помочь отрасли ожить.

- Существует ли опасность того, что какие-то предприятия строительной отрасли не переживут этот год?

- Конечно. В первую очередь в зоне риска находятся закредитованные организации. Вторая проблема, созданная этой пандемией, - дефицит рабочей силы. Из-за перекрытия границ многие рабочие из ближнего зарубежья - Узбекистана, Таджикистана - к нам не приехали. И у организаций, которые занимаются строительством индивидуального жилья, уменьшилось количество бригад. Соответственно - они не могут закрыть ту потребность в рабочих, которая есть на сегодняшний день.

- Дефицит рабочей силы как-то изменил расклад на рынке труда в стройиндустрии?

- Да, кроме того, что отсутствие бригад сказалось на объемах выполняемых работ, это отразилось и на их стоимости. Те строители, которые сейчас работают, начинают поднимать цены на свои услуги. В прошлом году строители делали кладку газобетона примерно за 1200 рублей за куб. м, сегодня ценник доходит до 2000 рублей. Поэтому люди, которые хотели построить себе дом где-нибудь на даче или в коттеджном поселке и ориентировались на одну стоимость услуг на строительство, сейчас столкнулись с тем, что она выросла. Ряд наших клиентов сейчас выжидают, когда откроют границы и в страну вернутся рабочие из ближнего зарубежья. Другие просто переносят стройки на следующий год, надеясь на то, что ситуация изменится к лучшему и работать станет проще.

- Какая доля предприятий ориентировочно может не пережить этот год?

- Сложно ответить. Рынок сжимается. Грубо говоря, сейчас падение спроса на строительные материалы составляет порядка 20%. Но это ситуация в разгар строительного сезона, и мы понимаем, что это только начало. Может так случиться, что строительный сезон мы все отработаем, а вот после, в зимнее время... в общем, неизвестно, что там будет. Прогнозировать сейчас затруднительно, так как мы не знаем, как будет дальше развиваться эта пандемия. Условно говоря, если завтра откроют все границы и к нам хлынут строительные силы - отрасль может и ожить и осенью мы, наоборот, нарастим объемы продаж, компенсируя летние потери. Но пока предпосылок к этому нет. Тяжелее всего будет в зимний период, выживет сильнейший. ■

Прогнозировать сейчас затруднительно, так как мы не знаем, как будет дальше развиваться эта пандемия. Условно говоря, если завтра откроют все границы и к нам хлынут строительные силы - отрасль может и ожить и осенью мы, наоборот, нарастим объемы продаж, компенсируя летние потери. Но пока предпосылок к этому нет. Тяжелее всего будет в зимний период, выживет сильнейший.

области строительные магазины не закрывались. Хотя на объемах реализации продукции последние события, конечно, отразились в большей степени. Так как люди сидели на самоизоляции, потребительский спрос несколько снизился - многие клиенты просто не могли приехать к нам, чтобы оформить заказы.

- Появились ли какие-то новые издержки, связанные с обеспечением безопасности сотрудников на рабочих местах?

- С самого начала эпидемии мы ввели на производстве масочный режим и далее провели достаточно большую работу по



Самую ощутимую помощь отрасли могла бы оказать реализация социальных проектов за счет государства. Грубо говоря - строительство детских садов, школ, объектов социальной инфраструктуры.

Рестораторы затеяли инстаграм-открытие

МАРГАРИТА ГОРКИНА

Самарские рестораторы устроили массовый сетевой флешмоб, призывая руководство области разрешить им вернуться к полноценной работе. Залы ресторанов закрыты уже почти три месяца, а торговать они могут лишь навынос или на доставку.

В Самаре 1044 точки общественного питания (ресторанов, кафе, столовых, кондитерских, баров и т.д.). По совокупной оценке самарских рестораторов в марте, под угрозой лишения рабочих мест сейчас порядка 100 тыс. человек, занятых в этой отрасли. Сегодня, по оценкам все тех же рестораторов, от 10 до 20% персонала в ресторанной отрасли города оказались безработными. Уровень доходов остальных сотрудников упал до черты МРОТ. В лучшем случае.

Рестораторам запрещено функционировать в традиционном формате с 28 марта. Это связано с борьбой за ограничение темпов распространения новой коронавирусной инфекции. При этом сроки ограничений, первоначально небольшие, постоянно смещаются, причем в последний момент. Рестораны в массе своей работают сегодня в форматах «на доставку» и «навынос». Есть те, кто не делает даже этого, решив не развивать в условиях пандемии услугу, ранее у них не особо востребованную. Несколько раз начинала циркулировать информация о том, что вот-вот позволят работать хотя бы их летние веранды. Но это были досужие разговоры, ослаблений не последовало.

Второго июня самарские рестораторы направили коллективное письмо руководству области с просьбой разрешить открыть летние веранды и террасы. О какой-либо реакции на него на момент сдачи в печать номера «СО» ничего не было известно.

Вечером 17 июня в «Инстаграме» стартовала теперь уже публичная кампания «Откроем рестораны вместе».

Два крупнейших игрока ресторанного рынка города - ГК «Поляна» и ГК «Милимон Фэмили» - начали движение. К ним присоединились все основные участники рынка: рестораны ГК «Перфекто Групп» («Фрау Мюллер», «Черчилль», «Крошка Молли» и другие), рестораны Hadson, «Три Оленя» и «Утесов», «Чайхона №1», «О море море», Sky Bar, «Эклерная», а также «Мушмула» и «То Сё». Такие рестораны, как «Чайка-Чайка» и «Тет-а-тет», чья жизнь вообще зависит только от летнего сезона, также поддержали флешмоб. Поддержали акцию и самарские заведения нижегородского ресторанного холдинга: «Дади», «Джонни Ву», «Хачапури» и «Хачапурия». Вышли на арену

17 ИЮНЯ
в «Инстаграме»
стартовала
публичная
кампания
«Откроем
рестораны вместе»



и те, кого мы не так часто видим в публичном пространстве вообще: рестораны «Скрябин», «Жемчужина». В общий ряд встроились New Garden, «Сова», No Beer Cidrerie. Отели Holiday Inn и Graf Orlov опубликовали у себя в «Инстаграмах» посты. А к вечеру 18 июня появился пост и от новокуйбышевского бара Pig-Pig. Утром 19 июня включился в тему самарский бар «На кранах».

Волна достигла и города Тольятти. 18 июня тольяттинские рестораторы присоединились к флешмобу. Они пишут о катастрофе, постигшей отрасль. И о желании работать.

Рестораторы говорят, что не имеют возможности работать и обеспечивать себе нормальную жизнь. Самый популярный вопрос, который задают участники рынка: «Почему в городе работают практически все общественные пространства, а рестораны не могут открыть летние веранды?»

Рестораторы пишут: «Пусть на территории города будут общие правила для всех общественных мест. Если открыт городской пляж, пусть будут открыты летние веранды и террасы. Мы хотим работать и кормить наши семьи, мы хотим продолжать жить в городе с едиными правилами для всех».

На момент сдачи номера в печать стало известно, что в понедельник в министерстве экономического развития соберется группа рестораторов (Александр Те-

рентьев, Рашид Салюков, Евгений Реймер, Артем Шишакин и другие) с целью проведения видеоконференции с губернатором области Дмитрием Азаровым. Цель конференции - обсудить назревшие проблемы ресторанного рынка Самары и области.

Сегодня работа летних веранд или ресторанов разрешена в Сочи, Казани, Краснодаре, Уфе, Кирове, Ижевске, в Ленинградской и Московской областях.

Известно, что в Волгограде летние веранды откроются 1 июля, собственными ресторанами - 11 июля. Новосибирск и Екатеринбург с гарантией также сидят до июля по домам, никаких ресторанов.

Положение рестораторов на данный момент не просто аховое. Оно требует кардинально другого подхода в связи с новыми обстоятельствами и с учетом того, что рестораны практически три месяца простаивают. И как все дальше будет разворачиваться, понимается смутно.

Но уже сегодня есть ряд моментов, которые явно сильно изменят работу ресторанного бизнеса после его перезапуска, когда бы он ни случился.

Во-первых, очень заметно разделение по признаку «маленький - большой». Маленькие рестораны и кафе менее уязвимы. И от них жалоб практически не слышно. Даже платят работникам весьма прилично. Хорошо

далеко не у всех «малышей», но некоторые не просто не жалуются, а в кулуарах говорят, что у них все более чем хорошо. И просят об этом нигде не писать и не указывать их имена.

Тяжелее всех приходится большим холдингам и ресторанным группам. Город маленький, данными работники делятся охотно: платит исправно персоналу, например, ГК «Поляна». И очень довольны ребята, которые работают у Кондратовича в «Скай баре», «О море море» и «Эклерных». Как будут выбираться из кризиса, который постиг всех, пока не очень понятно. Большая часть рестораторов говорят о том, что многое прояснится после первых двух недель работы, а через пару месяцев будет понятно, кто вообще выживет.

Во-вторых, все рестораторы единодушны в том, что меню при открытии заведений будет запущено в весьма сокращенном виде. И они уже готовятся к этому перезапуску. Оставят у себя ходовые позиции и те, где не требуется дорогостоящее сырье. Денис Кондратович (совладелец «Скай бара») отмечает: «В новом меню будет больше работы с продуктовой матрицей - есть продукты, которые по новым ценам неподъемные, мы будем стараться уходить от них». В то же время, например, Гига Каховский, владелец кафе «Пури», говорит: «Мы ассортимент изменили: добавили напитки, консервированную

аналогии

МОСКВА ПЕРЕЗАПУСКАЕТСЯ БЕЗ ЭНТУЗИАЗМА

В столице летние веранды ресторанов уже открываются. По итогам бесед с московскими рестораторами и ресторанными обозревателями могу сказать следующее. На две недели вперед брони стоят во многих местах - налицо ожидаемый ажиотаж и наплыв гостей. Битком там, где и до пандемии было битком. Днем можно сесть в очень многих местах без предварительной брони. Да, такие рестораны, как «Горыныч» и «Пробка», разбронированы на две недели. На пятницу (как и обычно) брони плотненько у всех. Но при этом ни у кого никаких радужных прогнозов, за исключением особо экзальтированных персонажей, не наблюдается. Московский ресторатор Карина Григорян говорит, что сейчас речь идет о логичном ажиотаже первых двух недель после долгой паузы. «Сейчас действительно все разбронировано. Но посмотрим через месяц на ситуацию. А еще посмотрим после выборов, маршей, демаршей в августе. Пока соблюдаем дистанцию. Летняя площадка «Турандот» забита. Но это неудивительно. Она рассчитана на 150 посадок, а сейчас их 70».

грузинскую продукцию, лобби по-грузински, перец халапеньо по-грузински, соусы расширили. Мы ничего не будем сокращать, у нас все продается». Роман Вавилин, гендиректор ГК «Поляна», заявляет: «У нас уже сейчас разработано на стартовый период усеченное меню. Есть ограничения по цене, по поставщикам. Накануне открытия будет понятно окончательно. Вопрос в том, когда открытие. Ситуация очень быстро меняется». Диана Вишневская, владелец кафе «Сова»: «Меню урезаем. При том количестве людей, которое нам будет позволять посадка по новым правилам, выводить трех поваров в смену нерентабельно. При этом все равно ожидается высокая нагрузка. А значит, ребята не будут успевать отработывать полное меню. Делаем сейчас облегченный вариант летнего меню к открытию».

Артем Шишакин (владелец «Лобби бара», «Веранды» и бара «Будь что будет») отмечает: «Летнее меню «Веранды» будет построено на простой еде. Ожидаем наплыва гостей. Нужно, чтобы персонал справлялся. Когда разрешат открыть бар «Будь что будет», как ресторан я его открывать однозначно не буду. Будем работать только по пятницам и субботам. В остальные дни планируем открывать на мероприятия по запросу. Меню будет барным».

Рестораторы затеяли инстаграм-открытие

< НА СТР. 33

Станислав Горчаков (владелец ресторанов «Три Оленя» и «Утесов») также говорит о предстоящей оптимизации меню: «Меню мы сократим на первом этапе. Уверены, что рядовые повара разучились держать нож. Стандарты потеряны. Рецептуры забыты, технологии тоже. Со многими будем отработывать заново. А если учесть, что мы потеряли часть персонала, придется с нуля учить совершенно новых людей. Самые «бойцовские» блюда оставим на период адаптации. Далее посмотрим на спрос, на покупательскую активность».

В-третьих, цены. Здесь самое интересное. Информацию дают все рестораторы разную: кто-то будет открываться с ценами, которые и были у них. Кто-то - понижать. А кто-то откровенно говорит: будем повышать в соответствии с тем, как будут повышать цены поставщики сырья.

Денис Кондратович цены будет выставить пропорционально динамике стоимости сырья. «У нас есть такое понятие, как «ценовое плечо». В каждом разделе есть позиции, которые совпадают с нижней границей рынка. Например, салаты у нас начинаются рублей от 190. Во всех разделах меню все выстроено так, чтобы даже внимательный к своим расходам покупатель мог позволить себе посетить наши кафе и рестораны», - говорит Кондратович. Роман Вавилин (ГК «Поляна») заявляет, что на первом этапе открытия цены менять не планируют. «Сейчас уже средний рост себестоимости 10%. Мы пока начнем с того, что цены поднимать не будем. Посмотрим на спрос, на динамику», - говорит Роман. Александр Терентьев подчеркивает: «Мы не столько будем сокращать цены, сколько убирать именно дорогие позиции». Рашид Салюков, совладелец



гранд-кафе «Пастернак», добавляет: «Цены будем смотреть, исходя из закупок. Поставщиков мониторим, местные идут на уступки, ценники снижают. Неизвестно, как поведут себя поставщики из Москвы. Если будет резкий всплеск открытия веранд, то москвичи поднимут цены». Артем Шишакин уверен в будущем, несмотря ни на что: «Цены не уменьшаем. «Лобби бар» будет себя хорошо чувствовать, когда закончится вся эта история». Игорь Гелиберман, совладелец ресторана «Рибай», констатирует: «Мы откроемся с прежними ценами. Продукты не подешевели. А дальше будем смотреть. Пока непонятно, как отреагирует рынок. Непонятно, какой чек нужен людям сегодня, как они будут есть-пить. Может, с пониманием реалий придется уходить на другие цены. Может, цены бизнес-ланча будут актуальны в течение всего рабочего дня. Пока непонятно. Методом тыка пойдем».

Летние веранды позволят с алкоголем работать, а значит, будем ставить спеццены на коктейли, вино».

Самый интересный аспект - персонал. Понятно, что за вре-

мя самоизоляции-карантина рестораторы в большинстве своем (за некоторым не очень внушительным исключением) растеряли большую часть работников. Откровеннее всех по поводу персонала высказался Станислав Горчаков: и о потерях, и о том, что придется заново с нуля учить людей. Остальные отмечают, что работать будет сокращенный штат. Сокращение связано с ограничениями возможности посадки, предписываемыми Роспотребнадзором.

В целом можно отметить, что штат будут сокращать во всех ресторанах на момент открытия. Хотя Роман Вавилин (ГК «Поляна») выражает опасения по поводу очередей на входе и не понимает до конца, какой штат ему понадобится в заведениях в связи с теми же требованиями по санитарной обработке. Артем Шишакин («Лобби бар») отмечает, что в кафе «Веранда» к открытию летней площадки штат будет точно увеличен. Александр Терентьев («Чайхона №1», «Блэк стар бургер») сетует на то, что собрать сейчас крепкий костяк персонала очень и очень не просто. ■



newgarden_restaurant
New Garden

...



потери

ЗАКРЫЛИСЬ ЗАРАНЕЕ

На сегодняшний день есть понимание, что ряд заведений на рынок не вернется, даже если им разрешат открыться хоть завтра. Среди них, например, «Хац Хаус» на Аминевой. Ресторан очень тихо закрылся еще в феврале. Его кризис случился еще два года назад, дело шло к печальному финалу давно. Так что эта история к коронавирусу никакого отношения не имеет.

Есть информация, что закрылся насовсем ресторан «Навек родня», который работал в основном в банкетном формате. Где теперь те банкеты? Закрылся ресторан, к слову сказать, тоже не в связи с пандемией. На «Авито» объявление об аренде появилось еще в феврале.

Выставлен на продажу «Ешь руками» тех же владельцев, что и ресторанов «Мясо» и Chick in China. Удивительное место, не проработавшее и года. Хотя в основе меню пицца. Непонятно, что пошло не так. Ресторан даже не работал на доставку в эти месяцы.

Если в самое ближайшее время не найдет покупателя на ресторан «Хоровод», то его тоже закроют. Пока работает на доставку.

Артем Шишакин не собирается открывать в формате ресторана свой бар «Будь что будет»: «Как ресторан - однозначно нет. А как дискотека - будем работать только по пятницам и субботам. Эксперимент по созданию ресторана закончен».

В раздумьях по изменению формата находится и Алексей Шиповский и сотоварищи, создатели Vinoteca. Этой весной они открыли уже второе заведение сети с кухней на улице Куйбышева (первое год назад было открыто на Ново-Садовой). Шиповский отмечает: «Я начинаю задумываться на тему того, чтобы менять формат. Чем дальше мы идем - тем больше ощущение, что ресторанный рынок не вернется на прежнее место. И денег у людей сильно меньше стало. На Ново-Садовой по годовому отчету ровно ноль мы на еде заработали. Это чистый прирост к винному бизнесу. Здесь, в новой «Винотеке» на Куйбышева, история другая, но тоже мало веселого».

ПОДПИШИТЕСЬ НА ПЛАНШЕТНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ И ПОЛУЧАЙТЕ СВЕЖИЕ НОМЕРА «Самарского обозрения» и журнала «Дело» ПЕРВЫМИ



- Запоздывает доставка почты?
- Хотите сэкономить на подписке?
- Не успеваете узнавать самое важное из-за командировок или путешествий?

РЕШЕНИЕ ЕСТЬ!

В ЛЮБОЙ ТОЧКЕ МИРА ВСЕГДА С ВАМИ В ВАШЕМ ПЛАНШЕТЕ ИЛИ СМАРТФОНЕ!



Скачай

в App Store



и Google play



Министерство спорта от нас отгородилось и живет своей жизнью

ИРИНА ЗОБНИНА

Волейболисты поставили на паузу сезон из-за распространения коронавирусной инфекции (COVID-19) 17 марта. Изначально планировалось просто приостановить соревнования, но уже 28 марта Всероссийская федерация волейбола предпочла досрочно завершить сезон во всех лигах. Как выступили команды Самарской области в своих чемпионатах? Каковы их перспективы на следующий сезон? Насколько эффективен новый механизм взаимодействия регионального минспорта с федерациями? Об этом и о перспективах на новый сезон в условиях ограничений из-за коронавируса руководитель региональной волейбольной федерации Александр Богусонов рассказал в интервью «СО».

- Три месяца назад весь спорт поставили на паузу. послабления по «коронавирусным» ограничениям как-то изменили ситуацию к лучшему?

- Пока так и остаемся на паузе. Какая-то работа идет: во всех лигах на уровне Всероссийской федерации волейбола состоялись онлайн-совещания. И я бы не сказал, что много российских клубов разорились и покинули свои дивизионы. Суперлига, за исключением «Новы», осталась в полном составе. Да и «Нова», поскольку переходный турнир отменен, могла остаться в элите, но ей не позволила финансовая ситуация. Что касается Высшей лиги «А» и Высшей лиги «Б», то там также только пара-тройка клубов снялась с чемпионатов. Все решения по вопросам старта и проведения следующего сезона будут приняты в конце этой недели. На 26 июня намечено заседание президиума Всероссийской федерации волейбола. Я, как член президиума ФВФ, буду представлять Самарскую область. Несмотря на то, что не все ограничения сняты, нужно быть во всеоружии к началу чемпионатов и принять все положения и регламенты. Сейчас обсуждается вопрос: пройдет первое полугодие соревнований без зрителей или, по примеру футболистов с определенным количеством болельщиков? Здесь, как вы понимаете, все будет зависеть от эпидемиологической обстановки в целом и в каждом регионе отдельно.

- Волейбол вошел в перечень 45 видов спорта, которым минспорта Самарской области разрешило тренироваться с 16 июня...

На совещании в региональном министерстве с представителями профессиональных клубов были обрисованы очень мрачные перспективы в вопросе финансирования. Из-за всей этой ситуации с коронавирусом с бюджетом будет напряженно.

- Некоторые спортсмены начали тренировки на песке. Но нужно понимать, что начать заниматься на пляжном стадионе на Полевом спуске самарской набережной мы сможем только после официального открытия городских пляжей. Да, на пляжах выставлены посты службы спасения, но это не является открытием пляжного сезона. Пока его нет (интервью состоялось 18.06.2020. - Прим. ред.), мы не можем тренироваться на песке. Что касается залов, где разрешено тренироваться только членам сборных Самарской области, тут другая история. Есть условие, что каждые 7-10 дней необходимо сдавать тесты на ковид. Я задал вопрос заместителю министра спорта Лидии Рогожинской: «Кто оплатит тестирование?» Мне ответили, что сейчас этот вопрос решается министерством на уровне Роспотребнадзора. Наши спортшколы на таких условиях пока не тренируются. Более-менее понятно с профессионалами - они в июне в отпуске. Единственные, кому можно тренироваться и играть, это футболисты «Крыльев Советов». А кроме них, по существу, никому.

- Кем и где будет представлена Самарская область в новом сезоне?

- Намерения такие: «Нова» - в Высшей лиге «А», «Искра» - в Высшей лиге «Б».

- Третий сезон подряд «Искра» показывает стабильный результат, завоевывая по спортивному принципу право играть в Высшей лиге «А».



Но минспорта продолжает вас так же стабильно «динамить» с финансированием, каждый год обещая его увеличить.

- «Динамят» по одной простой причине - «Искра» играет на субсидии областного бюджета. Вопрос, связанный с финансированием «Искры», сложный. Я не в первый раз говорю и буду повторять, что эта самарская команда, выступая в чемпионате Высшей лиги «Б», играет на уровне Высшей лиги «А». Это факт. Как и то, что нас спортивные чиновники все время отправляют на поиски спонсоров. И я уже говорил вам в интервью в прошлом году, что в самостоятельном поиске внебюджетного финансирования есть серьезная проблема. Во-первых, никаких бонусов для тех, кто финансирует профессиональный спорт,

“

Пока мы остаемся в той же ситуации, что и 17 марта. Единственные, кому разрешили тренироваться и играть, это футболисты «Крыльев Советов». А больше, по существу, никому.

кроме имиджа, нет. Во-вторых, как правило, практически все деньги крупных предприятий, банков, компаний и т.д. централизованы в Москве. А у нас в области если и есть компании, имеющие достаточно средств, чтобы финансировать профессиональный спорт, то они на предложение о сотрудничестве отвечают: «Деньги есть, но нам нужно распоряжение из центрального офиса». Потому нам никак не удастся подобрать хоть какого-то спонсора. Без него выход в лигу выше рангом невозможен, потому что предполагается рост расходов. А поскольку мы финансируемся только из областного бюджета, то рассчитывать на увеличение субсидий нам не приходится - такой возможности

< НА СТР. 35

у минспорта нет. На совещании в региональном министерстве с представителями профессиональных клубов были обрисованы очень мрачные перспективы в вопросе финансирования. Из-за всей этой ситуации с коронавирусом с бюджетом будет напряженно. Нужно подготовиться к тому, что дотации на спорт снизятся, да они уже и снижаются. Причем ощутимо. Нам было сказано, что запланированные на «Искру» субсидии мы получим, но не более того.

- Как в связи с этим будет выстраиваться работа клуба и каковы его задачи?

- «Искра» в сезоне-2020/2021 будет играть в Высшей лиге «Б» только своими игроками - выпускниками наших спортшкол. Наша задача - сохранить выстроенную инфраструктуру, чтобы она не развалилась и женский волейбол не канул в небытие.

- На каких этапах 28 марта самарские волейбольные команды и сборные завершили сезон?

- «Искра» не сыграла финал. По итогам предварительного этапа определялись призовые тройки в группах «Центр» и «Сибирь». Команда Евгения Дущенко стала серебряным призером зоны «Центр» Высшей лиги «Б». Что касается «Новы», то, как я уже сказал выше, в Суперлиге отменили переходы и она, несмотря на то, что заняла последнее место, могла остаться. Но так как средств на Суперлигу у команды нет, она была вынуждена выйти в лигу ниже. Играть она будет молодежным составом. «НОВАТЭК» продолжит финансировать детский спорт, и я надеюсь, что все, что мы наметили в этом направлении - это и интернат, и селекция по другим регионам, мы будем делать. Это по профессионалам. Что же касается детей, то до ограничений из-за коронавируса успели провести соревнования только в одном возрасте первенства России. Отменены выезды сборных команд Самарской области на полуфинал первенства России у девушек до 14 лет и на финал первенства России у юношей до 16 лет. Эти соревнования перенесли на октябрь. Но удастся ли их провести, пока тоже непонятно. Для того чтобы все это проводить и участвовать,

“

Да, федерация не получает от минспорта денег на проведение соревнований. Она вообще не получает ни копейки от него напрямую.

нужно начать тренироваться. И детям, и профессионалам. Чтобы после такой долгой паузы игроку набрать форму и выйти на уровень, когда нужно играть каждую неделю, волейболистам требуется как минимум 2-2,5 месяца.

- Какова мотивация у «Искры», у «Новы», у воспитанников их спортшкол при отсутствии команд Суперлиги?

- Как и многие у нас, я все-таки надеюсь на улучшение ситуации. И на то, что мужской волейбол не канет в небытие и вернется в элиту российского спорта. С «Искрой», которая практически (на 90 процентов) местными игроками третий год стабильно демонстрирует, что входит в число конкурентоспособных школ страны, ситуация сложная. В направлении женского волейбола у нас выстроены детский волейбол и предварительная профессиональная подготовка, но затем мы не можем удержать воспитанниц - нам нечего им предложить, и они уезжают укреплять команды других регионов. У нас прекрасные методики, прекрасные тренерские кадры во главе с Дущенко, который просто кладезь волейбольной подготовки - благодаря ему сколько раз «Искра» как птица феникс возрождалась и начинала вновь играть. Но всего, что я перечислил, для полноценного развития вида спорта недостаточно, в итоге все зависит от финансирования. А его не хватает.

- Как вы будете выступать в новом сезоне - как «Искра» или как «Искра-Амонд»?

- Пока спонсор взял время на раздумье. В прошлом году он нам немножко помог, но в целом, видимо, решил не финансировать команду в полном объеме. Как будем называться в предстоящем сезоне, еще непонятно. Пока заявили как «Искра-Амонд».



- В прошлом году был введен новый механизм взаимодействия ведомства Дмитрия Шляхтина с региональными федерациями. Как он показал себя на практике на вашем примере?

- Да, федерация не получает от минспорта денег на проведение соревнований. Она вообще не получает ни копейки от него напрямую. В декабре прошлого года нас минспорта поставило в известность, что все финансирование организации и проведения соревнований будет проходить через две подведомственные ему организации - ГАУ СО «ОЦСМ» и ГАУ СО «ЦСПССКСО». Первое - Государственное автономное учреждение Самарской области «Организационный центр спортивных мероприятий» - теперь отвечает за субсидирование региональных мероприятий и соревнований уровня первенств, чемпионатов и Кубков области. А вторая организация, чья аббревиатура означает - Государственное автономное учреждение Самарской области «Центр спортивной подготовки спортивных сборных команд Самарской области» - командует спортсменами на соревнованиях разного уровня, от межрегионального до международного, и занимается субсидированием всероссийских и международных соревнований, которые

“

Сейчас обсуждается вопрос: пройдет первое полугодие соревнований без зрителей или по примеру футболистов с определенным количеством болельщиков?

проводят федерации. Что я могу сказать по поводу этого новшества? Много шероховатостей. Размыта ответственность. Они не принимают никакого участия в организации соревнований, а если у нас возникают какие-то вопросы, то нам отвечают, что они «просто кошелек», и советуют управляться самим. По сути, через них проходят средства. И если при финансировании командировочных мероприятий нам неважно, где получать средства, то деятельность учреждений по организации турниров вызывает у меня критическое отношение. Нам объявили, что эту структуру создали по образцу структуры Минспорта РФ. Там есть такие конторы. Но с точки зрения спорта, лично я не вижу позитива. И у меня возникает вопрос - зачем нужна федера-

ция и зачем ей нужна в таком случае аккредитация? Вот смотрите, мы работаем в ФВСО на общественных началах. Нас трое, и у нас никаких по сути обязательств нет. Сегодня работаем, а завтра встали и ушли. Все - никто никому ничего не должен. Нас пугают, что лишат аккредитации. И что? Ну, не будет ее у нас, что по сути для нас изменится? Мы свои соревнования все равно будем проводить - они к ним никакого отношения не имеют. Но какая-то заинтересованность в федерациях должна быть! По своей карьере я достаточно хорошо знаю организационную структуру таких учреждений и могу сказать: когда такие организации создаются, начинаются их внутренние интересы. Они чем могут, тем и занимаются - проводят свои собрания, свои мероприятия, соцобязательства и отчеты. Все автономно, как и в нашем случае. Они сами по себе. А мы, 90 региональных федераций, им зачем? Министерство спорта от нас отгородилось и тоже живет своей жизнью, тем более сейчас, когда она у него зависит от Роспотребнадзора. У меня много вопросов, но не могу получить ответов. Нас, простых смертных, в министерство не пускают - все вопросы решаем через вахту. (Смеется.) Поэтому пока и остаемся в той же ситуации, что и были 17 марта. ■

САМАРСКОЕ
Обозрение

www.63media.ru

ПРОДОЛЖАЕТСЯ ПОДПИСКА
на 2-е полугодие 2020 года!

Ежемесячное приложение

Журнал исследований о компаниях и людях

ДЕЛО

Дело. Экономическое обозрение.
Досье деловой разведки

Подписной индекс		1 месяц	2 месяца	3 месяца	4 месяца	5 месяцев	6 месяцев
«Почта России» тел. 340-58-78, 332-49-00	Для индивидуальных подписчиков П4318	314,00 руб.	628,00 руб.	942,00 руб.	1 256,00 руб.	1 570,00 руб.	1 884,00 руб.
	Онлайн-подписка на печатную версию на сайте ФГУП «Почта России» www.podpiska.pochta.ru – для физлиц 314,00 руб./мес.						
	Для предприятий и организаций П6200	388,66 руб.	777,32 руб.	1 165,98 руб.	1 554,64 руб.	1 943,30 руб.	2 331,96 руб.
Самарское ОАО «Роспечать» тел. (846) 338-29-89 доп. 202	Для индивидуальных подписчиков 31019	305 руб.	610 руб.	915 руб.	1 220 руб.	1 525 руб.	1 830 руб.
	Для предприятий и организаций 31016	355 руб.	710 руб.	1 065 руб.	1 420 руб.	1 775 руб.	2 130 руб.
ООО «Урал-Пресс Поволжье» тел. 212-04-15, 212-04-16	Для индивидуальных подписчиков 31019	300 руб.	600 руб.	900 руб.	1 200 руб.	1 500 руб.	1 800 руб.
	Для предприятий и организаций 31016	350 руб.	700 руб.	1 050 руб.	1 400 руб.	1 750 руб.	2 100 руб.