



КОМПАНИИ & РЫНКИ

СТР. 14 >



**упала в 2019 году**  
выручка «ЕПК Самара»  
Олега Савченко

расходы

**Золотые маски COVID-19**



НА ПОШИВЕ  
И ПОСТАВКАХ СРЕДСТВ  
ИНДИВИДУАЛЬНОЙ  
ЗАЩИТЫ  
УЖЕ ЗАРАБОТАЛИ  
СОСТОЯНИЯ

СТР. 4 >

строительство & НЕДВИЖИМОСТЬ

**Пивкин попал на ПЕРЕПУТЬЕ**

МИНТРАНС НИКАК  
НЕ МОЖЕТ РЕШИТЬ,  
ПЕРЕНОСИТЬ САМАРСКИЙ РЕЧПОРТ  
ВВЕРХ ИЛИ ВНИЗ ПО ВОЛГЕ

СТР. 22 >

розыск

**Вспомнили НЕГОДЯ**



РАСКРЫТО ЕЩЕ ОДНО  
ЗАКАЗНОЕ УБИЙСТВО,  
СОВЕРШЕННОЕ ЧЛЕНАМИ  
«ЗАКОНОВСКОГО» ОПС

СТР. 26 >

люди & ОБЩЕСТВО

ДМИТРИЙ САБЛИН:  
«ЕСТЬ В ЭТОЙ СТРАНЕ ЛЮДИ,  
КОТОРЫЕ ХОТЬ ЧТО-ТО РЕШАЮТ?»

10



18

МИЛЛИАРДЫ  
ВОЛГО-КАМСКОГО БАНКА  
РАСПЫЛИЛИ СОЗНАТЕЛЬНО

КОМПАНИИ & РЫНКИ



КОМПАНИИ & РЫНКИ

ЗАВОД АЛЕКСАНДРА ХЕНКИНА  
ПРОДОЛЖАЕТ СВОБОДНОЕ ПАДЕНИЕ

16



САМАРСКОЕ



ДОСТУПНО  
в App Store и Google Play

®

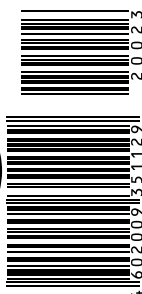
# Обозрение

ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА

WWW.63MEDIA.RU

№ 23 (1742), 6 июля 2020, понедельник

издается с 1996 года



## ПРИЕХАЛИ

тема & ГЛАВНОЕ

ТОЛЬЯТТИ НА ГРАНИ БАНКРОТСТВА: МЭРИЯ АНТАШЕВА ГОТОВИТСЯ ВЗЯТЬ В ДОЛГ ГИГАНТСКУЮ СУММУ РАЗМЕРОМ С ГОДОВОЙ ДОХОД ГОРОДА



стр. 1

Матвеев Валерий / ТАСС

ДОМ СДАЁТСЯ В ЭТОМ ГОДУ

**Нарус**

ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС ПРЕМИУМ-КЛАССА\*

**ВАШ ПЕРСОНАЛЬНЫЙ ВИД НА ВОЛГУ**

ВСЕ СОЛНЕЧНЫЕ КВАРТИРЫ НА СПЕЦИАЛЬНЫХ УСЛОВИЯХ

• 350 М ОТ НАБЕРЕЖНОЙ ЛАДЬЯ  
• НА БЕРЕГУ ВОЛГИ  
• ЖКПАРУС.РФ • (846) 205-33-55

ЗАСТРОЙЩИК ООО «ДЕЛЬТА-СТРОЙ». ПРОЕКТНАЯ ДЕКЛАРАЦИЯ НА САЙТЕ ЖКПАРУС.РФ. АКЦИЯ РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ НА ОГРАНИЧЕННЫЙ ТИП КВАРТИР, ПОДРОБНОСТИ В ОТДЕЛЕ ПРОДАЖ. НЕ ЯВЛЯЕТСЯ ОФЕРТОЙ. РАССРОЧКА ПРЕДОСТАВЛЯЕТСЯ ООО «ДЕЛЬТА-СТРОЙ». ПОД РАССРОЧКОЙ ПОДРАЗУМЕВАЕТСЯ ПЛАТЕЖ ЗА ПРИОБРЕТЕНИЕ КВАРТИРЫ ПО ЧАСТЯМ. НЕ ЯВЛЯЕТСЯ КРЕДИТОМ. \*КОММЕРЧЕСКОЕ ОБОЗНАЧЕНИЕ, ИНДИВИДУАЛИЗИРУЮЩЕЕ ОБЪЕКТ СОГЛАСНО ПРОЕКТНОЙ ДЕКЛАРАЦИИ





тема &  
главное

власть & ПОЛИТИКА Город все быстрее погружается в долговую яму

# Тени сгущаются над Тольятти

НИКОЛАЙ КРАСНОВ

Мэрия Тольятти быстро наращивает объемы и муниципального долга, и затрат на его обслуживание. В 2020 году команда главы города Сергея Анташева планирует увеличить размер кредитования до 9,1 млрд рублей. А величина муниципального долга для казны способна достичь отметки в 538,5 млн рублей.

О скорости, с которой растут долги Тольятти, можно судить по материалам, представленным администрацией на заседании местной думы 17 июня. Если верить тексту проекта правок бюджета, команда мэра Сергея Анташева планирует в 2020 году увеличить объем привлечения кредитных средств до 9,1 млрд рублей (годом ранее эта цифра ограничивалась отметкой в 5 млрд, по другим данным, мэрия стремится увеличить кредитный портфель не до 9,1 млрд, а «лишь» до 7,4 млрд рублей). Соответственно, резко нарастает и размер процентных платежей по муниципальным долговым обязательствам. Если ранее эта цифра планомерно снижалась (2017 год - 467,6 млн рублей, 2018 год - 349,5 млн рублей, 2019 год - 255,8 млн рублей), то 2020-й обещает стать по-настоящему переломным. Размер затрат на обслуживание долга предполагается увеличить аж до 538,5 млн рублей.

Судя по всему, стремление жить в долг обусловлено двумя факторами. Первый и основной - обвал поступлений в муниципальный бюджет из-за коронавирусной инфекции,



связанных с ней ограничений и общего спада деловой активности. Размер выпадающих в связи с этим доходов мэрия Тольятти оценивает в 1,449 млрд рублей. Второй - ограничение финансирования из вышестоящих бюджетов.

Разбаланс бюджета вынуждает мэрию уже сейчас начинать непопулярный процесс затягивания поясов. Как сообщили «СО» в пресс-службе города, пока в качестве мер реагирования приняты следующие действия: приостановлено финансирование расходов, на которые на начало

2020 года не были заключены договоры, сформирован резерв неиспользуемых остатков, экономия, полученная от торгов, в размере 100% направляется в резерв неиспользуемых остатков. Согласно последнему пакету правок в бюджет, администрация планирует срезать на второе полугодие муниципальное задание на 1,5%, что позволит сэкономить порядка 27 млн рублей.

В то же время Тольятти не может рассчитывать на бюджетный кредит, так как, согласно ответу пресс-службы админи-

страции города, Министерство финансов РФ установило для Самарской области нулевой лимит. В региональном министерстве финансов подтвердили, что в период с 1.01.2020 по 19.06.2020 бюджетные кредиты за счет средств областного бюджета г.о. Тольятти не предоставлялись. Как итог, администрация Тольятти активно пользуется коммерческими кредитами, но пока отказывается от серьезного сокращения расходов.

НА СТР. 2 >

мнение

## ВЕРОЯТНОСТЬ СЕКВЕСТРИРОВАНИЯ РАСХОДОВ ДОВОЛЬНО ВЕЛИКА



**ДМИТРИЙ МИХЕЛЬ,**  
руководитель  
фракции  
«Единая  
Россия» в думе  
Тольятти

Администрация городского округа Тольятти представила оценку выпадающих доходов, согласно которой по оптимистическому варианту выпадающие доходы бюджета составят более миллиарда рублей, по пессимистическому варианту - почти полтора миллиарда рублей. При этом во многом представленная оценка администрации является противоречивой, т.к. по многим позициям умеренно-пессимистический вариант развития событий является более благоприятным, нежели оптимистический вариант, представленный администрацией городского округа Тольятти.

В связи с прогнозируемым снижением доходной части бюджета вероятность секвестрирования расходов довольно велика. При этом, безусловно, необходимо сохранить в полном объеме финансирование первоочередных социальных расходов.

СТУДИИ И 1-КОМНАТНЫЕ КВАРТИРЫ от 1,1 млн руб.



Тел.: 8-987-955-22-15, (846) 203-03-55  
[www.космолет.рус](http://www.космолет.рус)

**ЖК «КОСМОЛЁТ»**

СРОК СДАЧИ - 3-й КВАРТАЛ 2021 г.

НА ПЕРЕСЕЧЕНИИ УЛИЦ  
АНТОНОВА-ОВСЕНКО  
И СОВЕТСКОЙ АРМИИ



Разрешение на строительство №63-301000-176-2019 от 12.09.2019 г.  
Проектная декларация размещена на сайте [www.космолет.рус](http://www.космолет.рус).  
ООО «Кольцо». Договоры долевого строительства.

Реклама 4780A22



Р

7

МЛРД РУБЛЕЙ –

планируемый доход Тольятти в 2020 году, без учета безвозмездных поступлений

Р

79,2

МЛН РУБЛЕЙ –

размер выплат процентов по кредитным линиям, взятым администрацией Тольятти в 2020 году

Р

1,7

МЛРД РУБЛЕЙ –

общий размер кредитных линий, уже взятых администрацией Тольятти в 2020 году

# Тени сгущаются над Тольятти

&lt; НА СТР. 1

Первая партия аукционов в 2020 году на предоставление кредитной линии с лимитом выдачи была размещена 18 марта: четыре в общей сумме на 1,4 млрд рублей сроком на 730 дней, один - с лимитом выдачи в сумме 100 млн рублей и сроком на 214 дней. Все длинные с фиксированной ставкой в 7%, короткий - под 6,83%. Желающих работать на этих условиях не нашлось.

Третьего апреля последовала вторая волна аукционов. Четыре под поиск длинных кредитных линий - на 730 дней, общая сумма всех четырех - 1 млрд рублей, процентная ставка - 8,5%. Один аукцион - под короткую кредитную линию: 212 дней, 100 млн рублей, ставка - 7,5%. Короткая кредитная линия была предоставлена мэрии одним из местных банков и работает с 7 мая по 4 декабря. И в этом, и во всех других случаях администрация может не выбирать всю сумму. Четыре длинные обеспечили команде Анташева федеральные кредитные учреждения. Администрация уже начала их выбирать. Именно к этой партии кредитных линий и возникли вопросы у областного минфина.

Уже в мае администрация Тольятти начала поиск новых кредитов. 20 мая было размещено еще шесть аукционов. Все - короткие, на предоставление кредитной линии на 180 дней, общая сумма привлекаемых средств - 1,1 млрд рублей, все - под 6,5%. Удалось разыграть только три линии, общая сум-



**КОМАНДА СЕРГЕЯ АНТАШЕВА** наращивает заимствования такими темпами, что скоро долги будут больше, чем заработок за год

ма - 600 млн. Эти линии, действующие с 22 июня до 18 декабря, также открыли федералы. Если все три линии выберут под ноль, то в 2020 году только за обслуживание этих кредитов администрация выплатит 19,2 млн. Апрельский пакет кредитов будет стоить администрации в 2020-м почти 60 млн рублей.

Дополнительный объем кредитования планируется обслуживать за счет отказа от установки в школах узлов автоматического регулирования температуры. Это высвободило более 100 млн рублей.

Руководитель департамента финансов мэрии Лариса Мирнова в своем письме, опубликованном на сайте думы Тольятти, пишет, что администрации

необходимо наращивать кредитный портфель до 7,4 млрд рублей. «Администрация планирует в конце июня 2020 года объявить аукционы на привлечение кредитных средств для перекредитовки контрактов, заключенных по ставкам от 7,5 до 8,5%, на общую сумму в 1,1 млрд рублей», - говорится в письме. Всего в июне администрация надеется привлечь 1,35 млрд: 1,1 млрд на перекредитовку и 250 млн - на закрытие кассового разрыва. Следующий пакет аукционов планируется к размещению в октябре, когда предполагается дозаять еще 600 млн. Общий размер выплат на обслуживание кредитных линий в 2020 году оценивается в 445,7 млн рублей. ■

комментарий

## У городской власти только одна стратегия – «перезанять, чтобы переотдать»



**ИВАН ПОПОВ,** руководитель фракции «Справедливая Россия» в думе Тольятти

Ситуация с бюджетом критическая. Чиновники вместо того, чтобы искать точки роста и резервы, идут самым простым путем - занимают у банков. Для меня очевидно, что занимают они, а отдавать будем все мы, простые граждане. Я не исключаю, что вся эта ситуация с постоянным кредитованием закончится очень плохо. Эти игры приведут к глубокому экономическому упадку Тольятти. А это в свою очередь приведет к резкому росту социальной напряженности.

На наш взгляд, у городской власти только одна стратегия - «перезанять, чтобы переотдать». Они не умеют зарабатывать для города деньги, не могут находить резервы. Печальнее всего, что они даже не способны воспринимать дельные предложения политических сил, в том

числе нашей фракции. Например, они проигнорировали наше предложение разбить крупные лоты муниципального заказа на более мелкие, что позволило бы оставить в бюджете 150 млн рублей в год, которые в виде НДС уходят в Москву. Сейчас мы предлагаем сэкономить 180 млн рублей, снизив лимит финансирования подрядчика, который должен был следить за благоустройством и внутриквартальными территориями, но работал плохо и не смог доказать факты выполнения как минимум половины работ. Юристы думы уже вынесли заключение, что закон позволяет реализовать наше предложение. Посмотрим, что скажет администрация. Этот вопрос будет рассмотрен на одном из заседаний думы в ближайшее время.

мнение

## МЫ МОЖЕМ ПРЕВРАТИТЬСЯ В ГОРОД-БАНКРОТ



**ПАВЕЛ ТУРКОВ,** представитель фракции КПРФ в думе Тольятти

Ситуация критическая, оснований грезить, что станет лучше, нет. Либо жуткий секвестр, либо продолжать втягивать бюджет города в долговую яму коммерческих банков, либо ждать золотого дождя от вышестоящих бюджетов. Последнего не происходит, лоббисты слишком слабы. Администрация Тольятти решила пойти по второму пути - докредитоваться почти до 7 млрд рублей. Мы можем превратиться в город-банкрот, если сверху не придет новая программа господдержки муниципалитетов. Мне очень хочется верить в то, что понимание у администрации Тольятти по выправлению данной ситуации имеется. Насколько мне известно, переговоры со всеми вышестоящими инстанциями велись. Однако из всех сценариев муниципалитет выбрал кредитный вариант. Видимо, денег из вышестоящих бюджетов нам не видать и расчет идет на «отсрочку смерти». Авось потом манна небесная прольется на наш город. На мой взгляд, эти меры недостаточны, и городская администрация это тоже должна понимать.



тема&  
главное

# СКОЛЬКО ТОЛЬЯТТИ ТРАТИТ В ГОД НА ПРОЦЕНТНЫЕ ПЛАТЕЖИ ПО МУНИЦИПАЛЬНЫМ ДОЛГОВЫМ ОБЯЗАТЕЛЬСТВАМ

- 2020, проект – 538,5 млн рублей
- 2019 – 255,8 млн рублей
- 2018 – 349,5 млн рублей
- 2017 – 467,6 млн рублей



**ОЛЬГА  
СОТНИКОВА,**  
руководитель  
фракции  
КПРФ в думе  
Тольятти

Ситуация с бюджетом остается тяжелой, так как когда нет доступа к бюджетным кредитам, приходится обращаться в кредитные коммерческие организации. Вероятность секвестра всегда есть, о банкротстве речь не идет. Меры, предпринимаемые администрацией по выправлению ситуации с бюджетом, на наш взгляд, являются недостаточными, мы об этом не раз говорили на заседаниях думы с 2018 года.



## 5 МЛРД РУБЛЕЙ –

объем  
привлечения  
кредитных  
средств в проекте  
бюджета Тольятти  
на 2020 год,  
представленном  
на публичные  
слушания  
для горожан  
в октябре 2019-го

## интрига

# Банкротство не грозит, но оно все ближе

«Несмотря на сложную экономическую ситуацию, вопрос о банкротстве города не стоит», - подчеркивается в ответе пресс-службы администрации за подписью менеджера по связям с общественностью Юлии Минаевой. Между тем тот факт, что из года в год размер и долгов Тольятти, и стоимости их обслуживания растет, уже вызывает беспокойство у депутатов местной думы.

Глава фракции «Единая Россия» в Тольяттинской городской думе Дмитрий Микель отмечает, что Бюджетный кодекс Российской Федерации не содержит понятия банкротства муниципального образования. Но администрация Тольятти по факту балансирует на грани нарушения Бюджетного кодекса РФ. Согласно БК РФ, дефицит местного бюджета не должен превышать 10 процентов утвержденного общего годового объема доходов местного бюджета, а объем муниципального долга не должен превышать общий объем доходов местного бюджета. В 2020-м из-за коронавируса рамки дефицита бюджета и муниципального долга можно было превысить. «Администрацией городского округа Тольятти представлены прогнозы параметров муниципального долга, согласно которым в 2020 году долговая нагрузка муниципалитета может возрасти до 127,3%, дефицит может составить 24,14%. Таким образом, на согласительной комиссии по вопросам бюджета городского округа на 2021 год предстоит серьезная работа по приведению размеров долговой нагрузки и дефицита бюджета в соответствие с требованиями Бюджетного кодекса Российской Федерации», - рассказал «СО» Дмитрий Микель.

По словам Микеля, представленные администрацией меры направлены на сохранение финансирования основных расходов городского округа Тольятти и поиск источников замещения выпадаю-



**ТОЛЬЯТТИ ВСЕ БЛИЖЕ** к статусу заемщика с низким уровнем долговой устойчивости и потере финансовой самостоятельности

щих доходов. «К таким источникам, к примеру, относится сокращение муниципального задания учреждениям, отказ от реализации некоторых инвестиционных проектов, а также замещение дефицита кредитными средствами, что, соответственно, влечет увеличение долговой нагрузки на муниципалитет. На наш взгляд, кроме мероприятий, предложенных администрацией, необходимо принятие исчерпывающих мер, направленных на недопущение попадания городского округа Тольятти в группу заемщиков с низким уровнем долговой устойчивости», - говорит Микель. Попадание в группу заемщиков с низким уровнем долговой устойчивости, среди прочего, лимитирует возможности получения новых коммерческих кредитов - их можно будет брать только на рефинансирование долговых обязательств. Самое главное - статус заемщика с низким уровнем долговой устойчивости фактически лишит администрацию Тольятти самостоятельности. ■



## 9,1 МЛРД РУБЛЕЙ –

объем  
привлечения  
кредитных  
средств в проекте  
правок бюджета  
на 2020 год,  
представленном  
на заседании думы  
17 июня



**САМАРСКОЕ  
Обозрение**

**УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ**  
ООО «Рекламно-информационный центр»

**Главный редактор** Ланге К.П.  
**Выпускающий редактор** Быковских М.Н.

**Адрес редакции, издателя**  
443086, Самарская обл., г. Самара,  
ул. Ерошевского, 3, литера СЗ, оф. 509  
тел./факс: 342-50-25, -32  
**Электронная почта** sekret@63media.ru  
**Сайт** www.63media.ru (342-50-25, -32)

Выходит по понедельникам  
Цена свободная  
Тираж 8000 экз.

Газета отпечатана в Самарском филиале  
ООО «Типографии «КП» 443082, Самарская обл.,  
г. Самара, ул. Клиническая, 257.

№ заказа 1094  
Время подписания в печать по графику - 23.00,  
фактическое - 23.00

Газета зарегистрирована  
Управлением Федеральной службы по надзору  
в сфере связи, информационных технологий и  
массовых коммуникаций по Самарской области.  
**Свидетельство о регистрации**  
ПИ №ТУ63-00526 от 15.11.2012 г.

**ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ  
ПОДГОТОВЛЕНЫ:**  
**Исполнительный редактор** Юлия Хорькова  
**Руководители направлений и отделов:**  
**Власть&Политика, Люди&Общество**  
Людмила Николаева (993-87-30)  
**Компании&Рынки** Роман Аврусин (279-08-25)  
**Еда&Рестораны**  
Маргарита Горкина (342-50-25, -32)  
**Строительство&Недвижимость**  
Мария Воронова (279-08-25)  
**Спорт&Достижения** Ирина Зобнина (342-50-25, -32)  
**Преступность&Безопасность**  
Наталья Эльдарова (342-50-25, -32)  
**Фото** Игорь Горшков

**Журналисты** Н.Галимуллина, К.Частова, Т.Анзонгер,  
Ю.Парфенова, Л.Федорова, Т.Васильева, Р.Щерба,  
Р.Кулешева, М.Кинчарова

**Литературный редактор** С.Цай  
**Верстка** Е.Корнеева  
**Корректоры** Н.Калинина, З.Тарасова  
**Дизайнер** Л.Филиппова

**Цветные полосы** Ольга Мордяшова  
**Служба рекламы** тел. 342-50-22 (многоканальный)  
E-mail: traffic@63media.ru  
**Отдел подписки, служба маркетинга**  
тел. 263-40-60  
**Тираж планшетной версии** 10050 экз.

Выпуск издания осуществлен при финансовой  
поддержке Федерального агентства по печати  
и массовым коммуникациям.  
Ответственность за содержание рекламных  
материалов несет рекламодатель.  
Перепечатка материалов «СО» допустима только  
с разрешения редакции.

**САМАРСКОЕ  
Обозрение ON-LINE** **www.63media.ru**

Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ63-00526 от 15.11.2012 г.

**Информационный портал газеты**

**Подписка на электронную версию газеты «Самарское обозрение» это:**

<b>ПРЕСТИЖНО</b>	<b>ВЫГОДНО</b>	<b>УДОБНО</b>
Доступ к электронной версии свежего номера каждый понедельник в течение 3, 6 или 12 месяцев	Возможность просматривать все материалы архива газеты начиная с 1997 года и журнала «Дело» - с 2009 года	Доступ к свежему номеру газеты с любого устройства, подключаемого к сети Интернет
<b>ЭФФЕКТИВНО</b>	<b>ОПЕРАТИВНО</b>	<b>СТОИМОСТЬ</b>
Новый номер в формате PDF в любой точке мира	Есть возможность получить доступ на один день посредством СМС-сервиса	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 3 мес. - 3000 руб.</li> <li>• 6 мес. - 5000 руб.</li> <li>• 12 мес. - 8000 руб.</li> </ul>

\* Онлайн. Реклама. 16+

**Всегда под рукой**

**По вопросам подписки обращайтесь по тел.  
8-927-205-87-51  
или по e-mail: e.vodolagina@mail.ru**

**ЗЕМЕЛЬНЫЙ  
УЧАСТОК**

0,5 га  
в центре города.

Октябрьский район.  
Рядом со строящимся  
ЖК «Парус».  
50 метров  
до реки Волги.

**Тел.  
8-927-007-29-82**

Реклама 4736A2



расходы

# Золотые маски COVID-19

На пошиве и поставках средств индивидуальной защиты уже заработали состояния

ЛЮДМИЛА НИКОЛАЕВА, ТАТЬЯНА ВАСИЛЬЕВА

Медицинские маски и противочумные костюмы стали Клондайком 2020 года. Уже сейчас очевидно, что с началом пандемии их производство и поставки в Самарскую область принесли миллиарды рублей. Причем как тем, кто давно и стабильно зарабатывает на системе здравоохранения, так и тем, кто еще несколько месяцев назад был очень далек от отрасли.

Для того чтобы понять всю нестандартность ситуации со средствами индивидуальной защиты (СИЗ), сначала стоит вспомнить, что многие из них появились совсем недавно, но стоили при этом все равно дешево. Так, одноразовые медицинские маски изобретены только в конце XX века и в медучреждениях Самарской области стали применяться лет 20 назад, но при расторжке их цена для медучреждений часто падала ниже 1 рубля. Неудивительно, что когда в марте официальные поставщики стали предлагать больницам маски по 35 рублей – и альтернативы этой цене тогда уже не было, даже перед угрозой «смертельного» коронавируса, главврач Тольяттинской ГКБ №5 Николай Ренц отказался их брать. Он заявил, что больница будет сама шить многоразовые марлевые повязки, как делали в еще недавнем прошлом во всех лечебных учреждениях. По той же причине не увидел ничего предосудительного в том, что население взялось в те дни шить многоразовые маски, и руководитель областного управления Росздравнадзора Антон Еремеев.

Объемы закупок были также сравнительно небольшими, и, как правило, торги проходили раз в год, а то и реже. Причем одним лотом с другими расходниками вроде рубашек рожениц, катетеров, бинтов и т. д. Например, ГКУ «Самарафармация», через которую шла львиная доля закупок для медучреждений, в 2018-2019 гг. практически не закупала СИЗ, если не считать тех, что шли «в рамках освежения областного запаса медицинского имущества гражданской обороны».

Теперь все резко изменилось, и на средства индивидуальной защиты должны быть сделаны уже состояния, как во времена «золотой лихорадки». Ведь, по самым скромным подсчетам, на продажах СИЗ в Самарской области выручены уже миллиарды. Одно только ГКУ «Самарафармация» в апреле-июне подписало контрактов общей стоимостью 222 млн рублей. Сверх этого многие больницы



НЕКОТОРЫЕ ЗАЩИТНЫЕ костюмы медиков произвели особенное впечатление на пациентов

продолжали закупать СИЗ самостоятельно. Областная клиническая больница им. С.Д. Середавина (СОКБ) таких договоров с апреля подписала на 74 млн рублей, Тольяттинская ГКБ №5 – на 22 млн рублей, областная детская инфекционная больница (СОДИБ) – на 8,8 млн рублей, Самарская горбольница №6 – на 3,8 млн рублей. Помимо этого медучреждениям СИЗ поставляли и в виде благотворительной помощи.

Маски и другие средства индивидуальной защиты активно закупали и продолжают закупать самые разные организации, в том числе структуры власти – как для себя, так и для подведомственных учреждений. При этом почти по 39 рублей за многоразовые маски заплатило в июне управление Пенсионного фонда РФ в Кировском и Промышленном районах Самары, их коллеги из Автозаводского сначала платили по 35 рублей по госконтракту, потом нашли поставщика масок по 13,33 руб. По 35 рублей многоразовые маски покупали также областной центр медицинской профилактики «Центр общественного здоровья» и администрация Кинель-Черкасского района. Очевидно, что немалые средства ушли и на обеспечение СИЗ других структур власти, и прежде всего тех, кто наиболее активно продолжал взаимодействовать с населением, например, правоохранительных органов, но далеко не все отражено на региональных закупках. Многие поставки в региональные управления федеральных служб шли централизованно из Центра.

Немалые суммы платили и коммерческие компании. Одни – чтобы обеспечить ими сотрудников. Другие вложились также и в маски для клиентов (в частности, некоторые торговые центры, чтобы не терять покупателей). Руководитель пресс-службы «Леруа Мерлен» Лола Сатторова рассказала, что «в месяц компания тратит на СИЗ и средства дезинфекции по всей стране более 500 млн рублей (а в апреле эта сумма достигла даже 600 млн рублей)». В том числе на Самару, где у сети три магазина стройматериалов, тратится более 6 млн рублей ежемесячно. Это по 1500 одноразовых масок и перчаток в день, или около 90 тысяч СИЗ в месяц, 15 литров антисептиков для рук, не считая специальных дезинфицирующих средств для обработки поверхностей. Также в магазинах установлено около 20 бактерицидных ламп.

Наконец, СИЗ – вынужденно или по собственной воле – продолжает покупать и население. И только в конце апреля-начале мая в аптеки региона для розничной продажи поступило 3 млн одноразовых масок, цены на которые стартовали с 29-35 рублей. Сейчас их можно найти и по более низким ценам.

Как долго продержится этот спрос и много ли еще останется будет сделано на масках и костюмах – вопрос открытый. Ведь пока население превращает одноразовые маски в многоразовые, отправляя их в стиральную машину, многие организации вынуждены постоянно пополнять эти запасы, которые очень быстро тают. ■

ЗА ВОЗМОЖНОСТЬ не останавливать работу по время пандемии крупные торговые сети платят миллионы рублей ежемесячно за одни только СИЗ

TWING.COM



выбор

## Свои фавориты

Если среди поставщиков СИЗ «Самарафармации» доминировал «Дельрус», то у других больниц оказались свои фавориты и свои приоритеты по части того, что именно закупать. Так, из 74 млн рублей контрактов областной больницы имени Середавина самый крупный был заключен с АО «Р-Фарм» на поставку медицинской одежды многоразового применения – на 16,2 млн рублей. 2100 комплектов по 7 700 рублей за комплект. Из России.

На втором месте – Венер Мухамадеев из Уфы с поставкой изолирующих костюмов, сделанных в России, на 12,6 млн рублей. Причем у него есть более крупные контракты с другими регионами на те же костюмы (в частности, для Москвы).

Следом идет группа компаний, которые обязались поставить СОКБ товары зарубежного производства (хотя не все эти поставки, по всей видимости, «ковидные»). ООО «Альмутен Фарма» и ООО «Модукс» взялись поставить хирургические перчатки из Германии – соответственно на 12,1 млн рублей и на 6,8 млн. Первая компания зарегистрирована в Твери, ее владелец и директор Вильдан Хайбуллин.

ООО «Вива-Мед» получило сразу три контракта с СОКБ на поставку масок и полумасок на 7,2 млн рублей. В том числе 30,5 тысячи полумасок-респираторов по 136 рублей из Китая и 10 тысяч по 300 рублей из России.

На 3,8 млн рублей три контракта с областной больницей заключило ООО «Гекса-Поволжье» – на защитные шапочки, одноразовые маски и т. д. Компания зарегистрирована в Поволжье, но это часть империи московского предпринимателя Алексея Бунина.

Среди контрагентов Тольяттинской горбольницы №5 выделяется Сергей Крупнов с контрактом поставки масок защиты дыхательных путей на 8,5 млн рублей. При том, что всего у ТКБ-5 «СО» насчиталось подрядов поставки СИЗов на 21,5 млн, а г-н Крупнов прежде вообще не имел бюджетных контрактов. По данным системы «СПАРК-Интерфакс», в разные годы он создавал компании, объединяют которые названия, начинающиеся на «Авто». Следом идет Андрей Громов с тремя контрактами на 7,75 млн рублей. Г-н Громов должен привезти изолирующие костюмы и респираторы класса защиты FFP2.

Самарская горбольница №6 с начала пандемии заключила всего несколько собственных контрактов на поставку СИЗ, из которых самым крупным оказался заключенный 6 июня с ООО «Лада мед». Эта компания Алексея и Юлии Васильевых обязалась поставить противочумные комплекты Pasteris-Premium по 31,4 тысячи рублей, «КВАРЦ-1М» – по 12,7 тысячи, «Алмаз» – по 8,7 тысячи, а также защитные очки и экраны для лица, широкопанорамные маски, фильтры и бахилы. Все вместе – за 3,4 млн рублей. ■



экскурс

СКОЛЬКО  
ПЛАТИЛИ РАНЬШЕ

На госзакупках обычные перчатки обходились больницам Самарской области в 4-6 рублей за пару, хирургические – в 24. Можно было еще приобрести особенные, с индикацией прокола. Эти стоили по 200 рублей.

Хирургические бахилы – не те, что дают посетителям, а с завязками, – поставлялись по 7-8 рублей (низкие) или за 22-25 рублей (высокие). Медицинская маска, как правило, расторговывалась ниже 1 рубля за штуку. Например, в прошлом году Тольяттинская горбольница №5 приобрела 532 тысячи таких по 85 копеек у ООО «Октант». Маски с защитным экраном стоили «целых» 23-24 рубля. В некоторых медучреждениях (например, туберкулезных диспансерах) ими бесплатно обеспечивали всех посетителей.



Фото: profile.ru

**ПЕТР БАРСУКОВ,**  
директор группы компаний «МАРТ»

Сейчас цены на средства индивидуальной защиты снизились, стали общедоступными. Маску можно купить за 20 рублей. Что касается обработки салона и рук персонала, то мы закупает централизованно. В неделю уходит от 50 до 90 тысяч рублей только на дезрастворы. Такой расход идет на парк из 200 единиц транспорта, включая 80 автобусов различной вместимости (от 13 до 55 мест). Маски мы закупает для персонала, в Отрадном их бесплатно раздаем пассажирам, если они сели без маски.

импортозамещение

СБИЛИ ЦЕНЫ

Между Китаем  
и Россией

На госзакупках в медучреждения лидировал импорт, но отечественное оказалось дешевле

Львиную долю выручки от поставок СИЗ в государственные медучреждения Самарской области выручила одна компания – ООО «Дельрус». Причем основная часть ее поставок «made in China». Российские поставщики и производители с начала пандемии постарались отвоевать свою нишу в борьбе с коронавирусом, и в какой-то мере им это удалось.

Лидерство ООО «Дельрус» – совсем не сюрприз, хотя созданная в 2017 году компания до 2020 года вообще не имела госконтрактов. Но и не бедствовала. Ее выручка в 2018 году составила 3,15 млрд рублей, в 2019-м – 9,18 млрд. На бюджетные торги «Дельрус» вышел только в этом году – именно как поставщик различных масок, защитных костюмов, перчаток и т. д. За три месяца по всей России он заключил контрактов на 3,56 млрд рублей. Из этой суммы на ГКУ «Самарафармация» пришлось поставки стоимостью 206,25 млн рублей. При том, что всего в госучреждения таких поставок «СО» насчитало на 222 млн рублей. То есть «Дельрус» обеспечил 93% поставок «Самарафармации».

Создали эту компанию Аркадий Гузовский и Юлай Магадеев (доли по 41,8%), а также Максим Гузовский и Роман Федотов – он же директор компании.

Для людей, далеких от сферы поставок медицинского оборудования и изделий, имена учредителей «Дельруса» прозвучат иначе, если сказать, что эта компания также имеет отношение к сети лабораторий «Ситилаб», которая одной из первых получила возможность тестировать на COVID-19 частных лиц.

Поначалу российские власти вообще планировали сделать одну компанию единым поставщиком масок и даже успели издать постановление, в котором таковой был определен «Дельрус», но в итоге от этой идеи отказались, так что на бюджетных поставках СИЗ смогли заработать и другие предприниматели.

Например, Суксунский оптико-механический завод. По данным системы «СПАРК-Интерфакс», за десять лет – 2010-2019 гг. – расположенный в Пермском крае Суксунский завод получил госконтрактов на 111 млн рублей. А с начала 2019-го – уже на 147,8 млн. Еще один поставщик СИЗ в Самарскую область – питерское ООО «Респираторный комплекс» – за шесть предыдущих лет – 2014-2019 гг. – подписал госконтрактов на 69,2 млн рублей. А с начала этого года – уже на 74,1 млн рублей. ООО «Стильмастер» из Казани в прошлом году выручило по бюджетным контрактам



**КОМПАНИЯ  
ЮЛАЯ  
МАГАДЕЕВА**  
и Аркадия  
Гузовского  
заработала  
в Самарской  
области  
в основном  
на поставках  
костюмов  
и бахил из Китая,  
а созданные ими  
лаборатории – еще  
и на тестах



4,9 млн рублей, а с начала этого года – 31 млн рублей. Самарское ООО «Швейная фабрика «Профи Дресс» получило заказов на 12,25 млн рублей, тогда как в 2017-2019 гг. у этой компании не было договоров с госучреждениями и на миллион. Но СИЗ это дело поправили.

Если анализировать, что именно и откуда поставили различные компании в Самарскую область, то выстраиваются два основных канала.

Один – массовые закупки СИЗ из Китая, который практически монополизировало ООО «Дельрус». Из пяти договоров компании с «Самарафармацией» только один – на поставку почти 1,5 млн марлевых масок российского производства общей стоимостью 40,66 млн рублей. При этом с ценой «Дельрус» не постеснялся – запросил за каждую маску по 27 рублей 94 копейки.

Любопытно, что китайские одноразовые маски у «Дельруса» «Самарафармация» (как и медучреждения региона) покупать не стала, если не считать респираторы KN95 по 426 рублей за штуку. 165,59 млн рублей бюджетных денег ушли на защитные костюмы, халаты, бахилы и перчатки из Китая.

Другое направление – на меньшие суммы (но также массовые) закупки сделанных в РФ средств защиты у десятков (а то и сотен) поставщиков и

ИП по всей стране. Среди них были как специализированные компании, работавшие на производстве и поставках медицинских изделий в прошлые годы, так и те, кто был далек от сферы здравоохранения до марта 2020 года, но смог переориентироваться, почти как в военное время.

Благодаря этому удалось сэкономить на многих поставках. Так, если китайские одноразовые защитные костюмы «Дельрус» поставлял по 2520 рублей в апреле, по 2310 рублей в мае, то саратовские «Балтекс Протект» должны прибыть в Самарскую область по цене в 1000 рублей. Их производство весной наладило саратовское текстильное предприятие ООО «Балтекс» – «дочка» ЗАО «КуйбышевАзот», которую тольяттинский химзавод выкупил в 2010 году. В июне договоры на поставку 5 тысяч таких костюмов с «Самарафармацией» подписал тольяттинский предприниматель Сергей Гуменюк, который и прежде занимался поставками медицинских изделий и оборудования. Еще 2800 «балтексов» взялся привезти Тольяттинской ГКБ №5 Андрей Громов. ЗАО «Здравмедтех-Поволжье» из Казани привезло в Самарскую область 406 костюмов инфекциониста и вовсе по 774 рубля за штуку.



# Между Китаем и Россией

&lt; НА СТР. 4

Заметно дешевле обошлись больницам и российские средства защиты органов дыхания. ООО «Респираторный комплекс» привезло в Самарскую область респираторы «Нева» и «Алина» по цене от 30 до 126 рублей за штуку. АО «Восток-Сервис-Спецкомплект» – фильтрующие полумаски от 28 до 120 рублей.

Тем временем индивидуальный предприниматель Алексей Кузьмин должен поставить в Тольяттинскую горбольницу № 5 медицинские маски менее чем по 7 рублей за каждую. Областной детской инфекционной больнице ООО «МРТехника» уже поставило их по 6 рублей за штуку. ООО «ТД Гекса-Поволжье» и вовсе обязалось привезти в областную больницу Середавина товар собственной маркировки по 3-3,3 рубля.

Наконец, из Китая «Дельрус» привозил бахилы по 171-186 рублей. А российские, хоть и отличаются очень сильным диапазоном цен, все равно дешевле. Есть по 100 рублей, есть по 52. В СОКБ названное выше «ТД Гекса-Поволжье» поставило высокие хирургические бахилы на завязках по 35 рублей, ООО «ПП Мирбах» – высокие полиэтиленовые бахилы и вовсе по 15 рублей.

Впрочем, не все российские СИЗ оказываются заметно дешевле импортных. Например, московское ООО «Лента плюс» Назара Комарова поставило в СОКБ на 4,2 млн рублей продукции ООО «Новосибирский респираторный завод», владеет которым Александр Муха. Один такой респиратор НРЗ 0102 FFP2 обошелся бюджету в 399 рублей. А защитный комбинезон «Тайкем Ф» от ООО «ТД Интрейд» оценили в 5 тысяч рублей.

Большинство контрактов на поставку российских СИЗ, если верить сайту госзакупок, исполняются и оплачиваются максимально быстро – в течение нескольких недель или даже дней. Исключений немного.

Все еще в стадии исполнения значится на сайте госзакупок контракт на поставку изоли-



Фото: yandex.net

**БОЛЬШЕ ВСЕГО** средств «Самарафармация» потратила на поставки из Поднебесной



## КРУПНЕЙШИЕ ПОСТАВЩИКИ СИЗ НЕКОТОРЫХ БОЛЬНИЦ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ (по суммам заключенных контрактов)

### ... Самарской областной больницы им. Середавина:

- АО «Р-ФАРМ» – на 16,17 млн рублей
- Мухамедов Венер Хамзевич – на 12,6 млн рублей
- ООО «Альмутен Фарма» – на 12,1 млн рублей
- ООО «Модукс» – на 7,5 млн рублей
- ООО «Вива-Мед» – на 7,2 млн рублей
- Колушева Татьяна Николаевна – на 5,9 млн рублей\*
- ООО «Лента Плюс» – на 4,23 млн рублей
- ООО «ТД Гекса-Поволжье» – на 3,8 млн рублей
- ООО «Мирбах» – на 1,5 млн рублей

### ... Тольяттинской городской клинической больницы №5:

- Крупнов Сергей Александрович – на 8,5 млн рублей
- Громов Андрей Владимирович – на 7,75 млн рублей
- Кузьмин Алексей Вячеславович – на 4,97 млн рублей

### ... Самарской городской больницы №6:

- ООО «ЛАДА МЕД» – на 3,44 млн рублей

### ... Самарской областной детской инфекционной больницы:

- ООО «Закуптех» – на 2,96 млн рублей
- ООО «ТехноМед» – на 2,5 млн рублей

Источники: «СПАРК-Интерфакс», сайт госзакупок  
\* Один из контрактов расторгнут после частичного исполнения

## КАКИЕ СИЗ ПОСТАВИЛ «ДЕЛЬРУС» ЧЕРЕЗ ГКУ «САМАРАФАРМАЦИЯ»

### ... по контракту на 77,08 млн рублей от 29.04.2020

- 30 тысяч костюмов защитных одноразовых по 2520 рублей (Китай)
- 3 тысячи халатов по 492 рубля (Китай)

### ... по контракту на 58,9 млн рублей от 15.05.2020:

- бахилы одноразовые из нетканых материалов на 940 464 рубля (Китай)
- 23 тысячи одноразовых защитных костюмов по 2520 рублей (Китай)

### ... по контракту на 40,66 млн рублей от 22.04.2020

- 1,455 млн марлевых медицинских масок с эластичной тесьмой по 27,94 рубля (Россия)

### ... по контракту на 15,02 млн рублей от 28.04.2020

- бахилы одноразовые на 131 тыс. рублей (Китай)
- 4975 одноразовых защитных костюмов по 2520 рублей (Китай)
- 4 710 защитных масок KN95 (респираторов) по 426 рублей (Китай)
- 50 пар одноразовых перчаток из ПВХ по 5,16 рубля (Китай)
- 700 халатов по 492 рубля (Китай)

### ... по контракту на 14,596 млн рублей от 18.05.2020

- бахилы одноразовые на 3,05 млн рублей (Китай)
- 5 тысяч одноразовых защитных костюмов по 2310 рублей (Китай)

**Итого: 5 контрактов на 206,25 млн рублей**

рующих костюмов на 12,6 млн рублей с предпринимателем из Уфы Венером Мухамедовым, хотя заключен он был еще 30 апреля. Стоит отметить, что в данном случае речь идет о поставках комплектов из комбинезона, бахил, сумки и др. – 6 тысяч рублей каждый.

Еще одним поставщиком изолирующих костюмов стала предпринимательница из Самары Татьяна Колушева. Прежде у нее не было бюджетных контрактов. А в марте она подписала контракт на пошив 500 марлевых повязок по 43 рубля за штуку для департамента опеки, попечительства и социальной поддержки Самары. В апреле – еще два контракта на поставку медицинских костюмов в областную больницу им. Середавина, один из которых на 630 тысяч рублей, а второй – сразу на 5,25 млн рублей. Оба контракта предполагали поставку в СОКБ защитных костюмов из ткани «оксфорд» с капюшоном по 1400 рублей и по 700 рублей из бязи. Первый контракт был исполнен полностью, а второй стороны расторгли 8 июня, ког-

да он был исполнен немногим более чем на половину – на 2,65 млн рублей.

Диверсификация производства не обошлась без казусов и скандалов. Однажды соцсети наполнились фотографией врачей, у которых костюмы «космонавтов» (как быстро переименовали изолирующие костюмы инфекционистов в народе) разошлись на самом интересном месте (между ягодицами). И примерно в это же время появились фото из больницы Середавина, где врачи навещали пациентов в черных комбинезонах, сильно смахивающих на одеяния врачей, лечивших чумных больных во время средневекового черного мора. Самарские газеты даже устроили конкурс красоты на лучший противочумный костюм, в котором были еще и синие (также достаточно мрачного оттенка) комбинезоны.

А 21 мая прокуратура Самарской области сообщила о начале проверки исполнения госконтракта на поставку изолирующих костюмов в Самарскую областную клиническую

@samarskoeobozrenie\_edu

Официальное Instagram-приложение  
газеты «Самарское обозрение» о еде и ресторанах.

Рассказывает и показывает **Маргарита Горкина** (тел. 8-917-112-97-34)



Присоединяйтесь!

Телефоны рекламной службы: **342-50-19 (19-24)**

Расценки ООО «БИ ГРУПП» ИНН 6316262349 на печатные и агитационные материалы на выборы депутатов:

- Совета депутатов внутригородских районов г.о. Самара Самарской области 2 созыва;
- Думы городских округов Самарской области 7 созыва;
- Собрания представителей сельских поселений муниципальных районов Самарской области 2 и 4 созывов

Баннер (печать), 1 кв. м от 140 до 350 руб.  
Интерьерная печать на постерной бумаге и самоклеющейся пленке 1 кв. м от 350 руб.

персонализация писем от 6 руб.  
конвертование от 2 руб.

Промоодежда:  
бейсболки от 150 руб.  
футболки от 350 руб.  
накидки от 850 руб.  
Банданы и платки от 160 руб.

И многое другое...

Плакаты А1, А2 - от 10 до 425 руб.  
Листовка А3 - от 2,6 до 40 руб.  
Листовка А4 - от 1,32 до 28 руб.  
Листовка А5 - от 0,8 до 19,5 руб.  
Евро-флаер - от 1,8 до 32 руб.  
Буклет А3, А4 - от 6,4 до 40 руб.  
Газета - от 1,5 до 40 руб.

А2, А3 - от 2 до 68 руб.  
Стикер - от 3 до 150 руб.  
Открытка - от 1,8 до 16 руб.

Календарь карманный - от 10,5 до 40 руб.

Календарь "шалаш" - от 30 до 250 руб.  
Брошюра - от 35 до 115 руб.  
Блокнот - от 1,2 до 18 руб.  
Визитки - от 25 руб.  
Силиконовый браслет

- Доставка агитационных материалов по почтовым ящикам
- Сувенирная продукция
- Проведение агитационных мероприятий
- Работа в социальных сетях

Тел. **205-66-60**

г. Самара,  
пр. Масленникова, 20  
E-mail: 2020@63mail.ru

Реклама 1106A2



### Кто еще заключил контракты на СИЗ для ГКУ «Самарафармация»

- ООО «Швейная Фабрика Профи Дресс» (Самара) – три контракта на 5,66 млн рублей за 2459 защитных комбинезонов для врача-инфекциониста (Россия). Управляющий – индивидуальный предприниматель Руслана Сукаева. Владелец: Руслана Сукаева и Руслан Умирзаков
- Гуменюк Сергей Михайлович (ИП, Самарская область) – контракт на 5 млн рублей за 5 тысяч изолирующих костюмов «Балтекс Протект» (Россия)
- ООО «Респираторный комплекс» (Ленинградская область) – два контракта на 3,1 млн рублей за респираторы «Алина» и «Нева» (Россия). Гендиректор – Владимир Астахов. Совладельцы: ООО «Литейно-механический завод» (86,06 %), Владимир Астахов, Алексей Теряев и Александр Усков. ООО «ЛМЗ» – собственность тех же трех лиц
- ОАО «Суксунский оптико-механический завод» (Пермский край) – на 1,29 млн рублей за 4560 защитных закрытых очков ЗН4 ЭТАЛОН start без вентиляции (Россия). Гендиректор – Иван Колчанов. Совладельцы: Александр Колчанов (54,4 %), Иван Колчанов, Татьяна Новикова и Ольга Шумейко
- АО «Восток-Сервис-Спецкомплект» (Московская область) – на 472 тысячи рублей за 11 790 фильтрующих полумасок ЗМ (Россия). Гендиректор – Сергей Ширяев. Учредитель – ЗАО «Перспектива» (учредитель – «Глобал Инфинити Груп Лимитед», Кипр)
- ООО «СтильМастер» (Татарстан) – на 468 тысяч рублей за 9 тысяч высоких одноразовых бахил на завязках (Россия). Директор и учредитель – Людмила Афанасьева

Источники: «СПАРК-Интерфакс», сайт госзакупок

### комментарий

## Рынок насытился – и цены упали



ЕЛЕНА ГЛАДКОВА,  
президент  
общественной  
организации  
«Самарская  
областная  
фармацевти-  
ческая  
ассоциация»

У нас любят делать виноватыми аптечные сети, которые, якобы, намеренно завышали цены на средства индивидуальной защиты (СИЗ) и профилактики по время эпидемии, обвиняют их в создании искусственного дефицита, вплоть до того, что мы спрятали все под прилавок. Давайте для начала разберемся с некоторыми особенностями работы розничной сети и законодательными нормами, по которым вынуждены были работать аптеки в период эпидемии.

До эпидемии спрос на маски в марте обычно падал, так как эпидпериод по гриппу и ОРВИ весной заканчивался. В этот раз произошла обратная ситуация, которую, к сожалению, никто не смог спрогнозировать – ни государство, ни производители, ни дистрибьюторы (оптовое звено). Аптеки (розничное звено) сделали свою обычную заявку на маски, ориентируясь на предыдущий год, которые с повышением спроса быстро закончились. В этот период в середине марта не было предложений на продажу СИЗ на рынке ни у дистрибьюторов, ни у поставщиков, а позже, когда они стали появляться, то цена выросла в 7-10 раз, и аптеки боялись брать маски у поставщика по 35 рублей, т.к. не хотели опять прослыть спекулянтами. В это время активно ходили общественные организации с проверками и, увидев в аптеке маску по 40 рублей, на дверь размещали нелицеприятную наклейку. И этот факт тоже повлиял на отсутствие масок в аптеках. Аптеки их просто не закупали у поставщиков по новым ценам.

А кто-нибудь знает, что было принято постановление правительства о разрешенной торговой наценке на перечень СИЗ, по которому оптовики имели право делать наценку 10% от стоимости на эту группу товара, а розница – только 10 копеек? Хорошо, что это абсурдное постановление быстро отменили, иначе все шло к тому, что аптеки просто перестали бы закупать СИЗ. Обращаю ваше внимание, что затраты аптек намного больше затрат оптовиков, и только наценкой мы можем их перекрыть.

В то же время запустили производство российских масок. В частности, государство разрешило шить маски ателье и реализовывать их через аптеки. Рынок насытился – и цены упали. Сейчас маска в рознице стоит от 20 рублей.

Рынок имеет свои законы. Нам невыгодно, чтобы товар лежал на полках, нам нужно, чтобы он быстро оборачивался, как и в любом другом бизнесе. У нас большая конкуренция на розничном фармацевтическом рынке, и чтобы выжить, необходимо заботиться об имидже аптечной сети, широком ассортименте, доступных ценах для потребителя и в то же время сохранять рабочие места с достойной зарплатой и максимально соблюдать меры по профилактике заражения как сотрудников, так и посетителей.

По большому счету эти маски аптекам никогда не были интересны. Это были обычные дешевые «расходники», на которых никто и никогда не зарабатывал, а держал их для ассортимента.

Кстати, почему не говорят о том, сколько аптек и на какие суммы понесли убытки из-за того, что в период ажиотажа оплатили СИЗ по предоплате, которые затем не поступили, потому что на волне разгоряченного спроса появилось много «однодневных» поставщиков-перекупщиков, и этот период напоминал 90-е годы? ■

**НА  
ПРОИЗВОДСТВЕ**  
масок  
зарабатывали все,  
кто уловил новую  
«золотую жилу»

больницу им. Середавина. Что именно послужило поводом для проверки, в своем релизе ведомство пояснять не стало, равно, как и распространяться, ревизию чьих именно костюмов запускает.

Так и не раскрытый источник сообщил в тот же день агентству «Интерфакс», что медперсонал больницы получил более 2 тысяч защитных костюмов «кустарного производства». То есть без регистрационных удостоверений, при этом «из материала сомнительного качества». По сути, это «самопальные» костюмы. На фоне данных о случаях заражения медработников COVID-19 информация о таких костюмах вызвала большой резонанс.

Спустя месяц какой-либо информации о результатах проверки – как прокуратуры, так и Росздравнадзора, который взялся изучать поставки, – не появилось. Если не считать заявления уполномоченного по правам человека Ольги Гальцовой, которая сообщила, что оперштаб в апреле разрешил главврачам приобретать много-

разовые медицинские костюмы без государственной регистрации на период режима повышенной готовности. И администрация СОКБ решила приобрести у некоего ИП костюмы индивидуальной защиты из ткани «оксфорд» белого цвета плотностью 210 г/м с водоотталкивающей пропиткой. А дополнительно к маскам больница закупила... строительные респираторы.

При этом так и осталось неясным, кто же стал объектом проверки. «Костюмы изолирующие» (как это было сформулировано в сообщении прокуратуры) в СОКБ должен был поставить уфимский предприниматель Венер Мухамадеев – тот самый, чей контракт, по данным сайта госзакупок, все еще исполняется. А Татьяна Колушева, с которой договор был расторгнут досрочно, шила костюмы как раз из ткани «оксфорд», которую назвала Ольга Гальцова. Правда, из этой же ткани на 5,66 млн рублей костюмы должно было изготовить и самарское ООО «ШФ Профи Дресс» по трем контрактам с ГКУ «Самарафармация». ■

САМАРСКОЕ  
**Обозрение**

www.63media.ru

**ПРИГЛАШАЕМ НА РАБОТУ  
В ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ**

Ежемесячное приложение.  
Журнал расследований о компаниях и людях

**ДЕЛО**

Дело. Экономическое обозрение. Досье деловой разведки

**МЫ НЕ ОГРАНИЧИВАЕМ ВАШИ ЖЕЛАНИЯ,  
МЫ РАСШИРЯЕМ  
ВАШИ ВОЗМОЖНОСТИ**

Резюме принимаются по адресу: e-mail: [vankova@63media.ru](mailto:vankova@63media.ru) • Запись на собеседование по тел. (846) 334-53-85, с 14.00 до 17.00



закупка

НА ПРОТИВОВИРУСНУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ НЕ ПОСКУПИЛИСЬ

# Коронавирусу право голоса не дали

Защита от COVID-19 избирательных участков дорого обошлась бюджету, но «озолотила» «Тольятти-Сорренто»

ОТДЕЛ ПОЛИТИКИ

Одной из самых затратных закупок средств защиты от новой инфекции стало приобретение масок, перчаток и прочих СИЗ для организации голосования по поправкам в Конституцию. Общая стоимость закупки, оперативно организованной департаментом управления делами губернатора и правительства Самарской области, составила 113,227 млн рублей.

Более трети этой суммы ушло на сделанные в Китае одноразовые маски – 44,7 млн рублей. Закуплено их почти 2 млн из расчета стоимости одной в 23 рубля, хотя даже в розницу в аптеках Самары их можно найти дешевле, не говоря уже о возможности оптовых закупок. Тем не менее на безопасности членов избиркомов решили не экономить...

А чтобы обезопасить их и от потенциально нездоровых избирателей, департамент Владимира Коматовского закупил еще и 2 тысячи китайских бесконтактных термометров стоимостью 4130 рублей каждый.

Помимо этого 12,75 млн рублей ушло на различные перчатки. Еще 6,53 млн – на одноразовые халаты. 1,75 млн – на пластиковые экраны для дополнительной защиты лица. Также приобрели на 21,17 млн рублей антисептиков. Все это и многое другое – сигнальные ленты и коврики, вода и одноразовые стаканчики – уже российского производства. Из китайского заказали почему-то еще шариковые ручки. По 5 рублей...

По традиции торги прошли по форме закупки у единственного поставщика, которая стала самым распространенным способом определения исполнителя госконтракта в условиях повышенной готовности к встрече с COVID-19. Выбор «Белого дома» пал на ООО «Тольятти-Сорренто» из Автограда.

благодарность

Уполномоченный по правам человека в Самарской области Ольга Гальцова поблагодарила жителей губернии по итогам голосования за внесение изменений в Конституцию России

## Уважаемые жители Самарского региона!

Благодарю вас за участие в общероссийском голосовании по вопросу одобрения изменений в Конституции Российской Федерации. Это историческое и важное событие, которое определило настоящее и будущее нашего государства.

В Самарской области явка составила 69,05%. За внесение изменений в Конституцию проголосовало 80,55%. Ваша гражданская позиция показала единение и сплоченность. Поправки будут являться точкой роста в решении важных социально-экономических вопросов: это семейные и духовно-нравственные ценности, патриотизм, поддержка старшего поколения, закреп-

ление социальных гарантий людей труда, это качественное образование, современная медицина, целостность границ государства, это те возможности, которые улучшают качество жизни каждого человека. Результаты голосования позволяют уверенно идти вперед и будут способствовать повышению уровня соблюдения и реализации прав граждан на территории Самарской области и России в целом!

Выражаю искреннюю благодарность членам участковых, территориальных избирательных комиссий, Избирательной комиссии Самарской области. Вы сумели организовать работу на высоком уровне в непростой исторический

период жизни нашей страны – такая нагрузка выпала впервые, и вы с ней достойно справились. Отмечу, что совместно с рабочей группой Избирательной комиссии Самарской области сотрудники аппарата Уполномоченного по правам человека приняли участие в оказании содействия по организации и проведению общероссийского голосования. Санитарные нормы, направленные на противодействие распространению коронавируса, были в полной мере соблюдены, ведь приоритетом при подготовке к голосованию являлись жизнь и здоровье граждан, которые участвуют в голосовании. Об этом неоднократно говорил глава региона Дмитрий

Азаров. Вся деятельность по организации и проведению голосования строилась на строгом соблюдении закона, чтобы выполнить основную задачу – обеспечить реализацию конституционного права каждого гражданина на участие в управлении делами государства. Голосование прошло максимально открыто и было признано абсолютно легитимным.

Я также благодарю наблюдателей и волонтеров, общественные организации и тех, кто внес свой вклад в это историческое событие.

Желаю успехов во всех начинаниях в начале нового этапа жизни нашей страны. ■

данные

### ЕСТЬ НЕ ТОЛЬКО «ТОЛЬЯТТИ-СОРРЕНТО»

По данным системы «СПАРК-Интерфакс», ООО «Тольятти-Сорренто» было зарегистрировано в 1998 году. Основная сфера деятельности далека от объекта закупки. Это «аренда и управление собственным или арендованным нежилым недвижимым имуществом». У истоков компании стояли бывший вице-мэр Тольятти, впоследствии известный предприниматель Виталий Зыков. Потом бразды правления принял его сын Максим. В прошлом владельцами были также Никита Вайнштейн и Азгаты Халилуллов. С 2010 года «Тольятти-Сорренто» возглавляет Юлия Ломяя. Тогда же владельцами стали нынешние собственники: в равных долях компаний владеют Василий Сутягин и Дмитрий Шевелев. У каждого были доли и в других юрлицах. К примеру, Василий Сутягин был совладельцем ООО «Алкотрейд», ООО «Бирштоф», ООО «Пасифик», ООО «ЦПЭТ-Волга».



**ЗА МНОГИЕ** годы существования владельцы компании попробовали себя во многих сферах

Дмитрий Шевелев – ООО «Квебек», «Нефтехиматом», ООО «ТД «Респект», ООО «Стройинвестал». Между этими компаниями и их владельцами есть связи с учредителями ООО «Неотрейд», которое развивала сеть магазинов «Белый пеликан». Зыковы сейчас владеют аптеками «Витафарм».

■ ЧТО ЗАКУПИЛИ

стоимость	количество	цена за единицу	объект закупки	страна происхождения
44,70 млн	1,927 млн штук	23 рубля	маска для защиты дыхательных путей, лицевая, одноразовая	Китай
14,72 млн	8 945 штук	1 646 рублей	средство антисептическое (5 литров)	Россия
10,58 млн	528 938 пар	20 рублей	перчатки одноразовые латексные	Россия
8,26 млн	2 000 штук	4 130 рублей	термометр бесконтактный для измерения температуры тела, инфракрасный	Китай
6,53 млн	67 340 штук	97 рублей	халат одноразовый (длинный рукав из спанбонда)	Россия
5,81 млн	1,162 млн штук	5 рублей	ручка шариковая, стержень синего цвета, толщина линии 0,5 мм	Китай
5,79 млн	28 590 штук	202 рубля	средство антисептическое (500 мл)	Россия
5,75 млн	728 287 штук	8 рублей	влажная салфетка, пропитанная спиртовым раствором, в индивидуальной упаковке	Россия
3,79 млн	728 287 штук	5 рублей	пакет с клеевым краем, самозаклеивающийся 22х30 см	Россия
2,168 млн	1,355 млн пар	2 рубля	перчатки полиэтиленовые одноразовые, нестерильные	Россия
1,75 млн	18 406 штук	95 рублей	экран защитный для лица пластиковый	Россия
1,63 млн	3 625 штук	450 рублей	коврик напольный ворсовый грязезащитный 60*90	Россия
658 тысяч	1 960 штук	336 рублей	средство антисептическое (850 мл)	Россия
386 тысяч	3 578 упаковок	108 рублей	питьевая вода упаковка 12 штук, 1,5 литра, без газа	Россия
301 тысяча	3 578 рулонов	84 рубля	мешок для мусора 120 литров полиэтиленовый	Россия
222 тысячи	1 836 упаковок	121 рубль	сигнальная лента (100 м в упаковке) с одной клейкой стороной для разметки пола, цвет – красный, желтый	Россия
179 тысяч	178 900 штук	1 рубль	стакан одноразовый пластиковый	Россия

Источник: сайт госзакупок

Р

113,227

МЛН РУБЛЕЙ

стоили казне противоэпидемическое облачение членов избиркома и защита от нового вируса голосующих по поправкам в Конституцию



vk.com

КАК ПРЕЖДЕ ЗАРАБАТЫВАЛА «ТОЛЬЯТТИ-СОРРЕНТО»

	выручка	чистая прибыль
2015 год	4,012 млн	217 тысяч
2016 год	3,982 млн	110 тысяч
2018 год	5,054 млн	334 тысячи
2019 год	4,146 млн	264 тысячи

Источник: «СПАРК-Интерфакс»



пандемия

ПОВЕЛИ НОВЫЙ СЧЕТ

# Возможны варианты

Провластные эксперты считают пик COVID-19 в регионе пройденным, но несоблюдение масочного и самоизоляционного режима способны обеспечить вторую волну выше первой

МАРИЯ КИНЧАРОВА, ЛЕОНИД ОЗЕРОВ

Самарская область выглядит не лучшим образом среди других регионов ПФО в ситуации борьбы с COVID-19. За четыре месяца новый коронавирус нашли уже более чем у 5 тысяч человек, из которых на лечении до сих пор остаются более 2 тысяч. Смертность несколько недель превышает 1%. Несмотря на это, многие ограничения сняты, готовятся к открытию турбазы. Означает ли это, что пик эпидемии пройден? Или возможно ухудшение ситуации и новая волна заражений? Ответ на этот вопрос пока никто дать не может – возможно, просто потому, что никто не владеет необходимой для этого информацией.

В Приволжском округе, по официальным данным на 3 июля, самая сложная ситуация с коронавирусом сложилась в Нижегородской области, которая вскоре после начала эпидемии оказалась на четвертом месте в России по абсолютному числу заразившихся и до сих пор занимает его. (Впереди только Москва с Подмосковьем и Санкт-Петербург.) За четыре месяца, которые прошли со дня появления в России первого официального больного COVID-19, вирус был найден более чем у 18 тысяч жителей Нижегородской области, а это 0,5% всего населения. Умерли более 3,9 тысячи человек, или 1,4% заболевших.

Высокая доля заразившихся и в соседней Ульяновской области. Самая высокая смертность зарегистрирована в Пермском крае (более 2% заболевших), Нижегородской области и Удмуртии.

Самарская область также занимает не лучшие места в эпидемиологической статистике ПФО. Выздоровели пока менее 59% заболевших, умерли 1,15%, или 58 человек. По смертности регион занимает сейчас 5-е место в ПФО.

Две недели назад картина была сходная, и до сих пор каждый день дает прирост новых заболевших в несколько десятков человек. Тем не менее 23 июня последовало решение снять большинство ограничений. С 1 июля также заработали кафе и рестораны, а с 15 июля принять отдыхающих должны турбазы. Означает ли это, что пик эпидемии в Самарской области пройден? Или вслед за послаблениями и массовыми гуляниями в промежутке между 24 июня (парад Победы с салютом), 25 июня и 1 июля (еще более массовое голосование по поправкам в Конституцию РФ) последует резкое ухудшение ситуации?

Главврач Самарской поликлиники № 14 Игорь Немченко считает, что положительная тенденция и в самом деле наметилась, что подтверждает сокращение новых случаев заражения на несколько каждый день. Кроме того, в течение нескольких дней (с 19 по 30 июня)



**ГЕННАДИЙ КОТЕЛЬНИКОВ,**  
президент Самарского государственного медицинского университета, академик РАН

Сказать конкретно, когда наступит спад по числу новых случаев заболевания коронавирусом, очень трудно, но кульминацию мы уже прошли. Однако нужно учитывать, что россияне не такие исполнительные, как люди на Западе. Я смотрел вручение премии лучшим врачам России «Призвание-2020», и там наш профессор Леонид Рошаль был единственным, кто вышел на сцену и в перчатках, и в маске. В первую очередь мы все должны соблюдать правила гигиены, мыть руки, следить за собой. Тенденция к снижению уже есть, но все будет зависеть от нас, нашей дисциплины и сознательности. Наиболее тяжело заболевание протекает у людей пожилого возраста, но сталкиваются с ним и более молодые. Например, недавно скончался больной, которому было всего 52 года. Человек ходил на работу, как обычно. А когда его стали обследовать, то оказалось, что у него поражено 80% легких. Врачи и вся медицинская служба героически все это переносят, почти живут в больнице, подолгу находятся в костюмах из воздухонепроницаемой ткани. Они делают все возможное. Наша страна приняла своевременные меры. Конечно, полмиллиона заболевших – это много, но это не 3 млн, как в США. Могу сказать, что когда все это закончится, будут колоссальным образом изменены подходы к организации здравоохранения в стране. У нас самое слабое звено – первичное. Мы можем построить НИИ по пересадке органов, но оно нужно будет только некоторым, а первичная медпомощь нужна всем. Первичное звено здравоохранения должно работать и для профилактики, и для лечения, и для восстановления после операций. Ведь если диагноз поставить своевременно, то почти в 100% лечение будет эффективным.

в статистике не было умерших. Г-н Немченко связывает это с солнечной активностью и повышением иммунитета у населения: «Сейчас и витамин D вырабатывается, и другие витамины организм получает благодаря сезонным фруктам и овощам. Кроме того, пожилые люди и те, кто имеет различные заболевания и сидит дома, могут полноценно, регулярно проверивать свои квартиры, так как на улице тепло. Еще один плюс заключается в том, что не нужно носить теплую одежду, которая на себе тоже аккумулирует вирусы, микробы».

Завкафедрой и клиникой инфекционных болезней с эпидемиологией СамГМУ Дмитрий Константинов связывает новые тенденции с масочным режимом и соблюдением других правил, прописанных в требованиях властей. «Выполнение этих правил важно и будет способствовать предотвращению путей передачи вируса. Если каждый будет это соблюдать, то и число заболевших будет меньше». При этом он также считает, что спаду заболеваемости способствует погода: повышение температуры, солнечная погода, ультрафиолетовое излу-



**ГАЛИНА БОГДАНОВА,**  
заведующая отделением МЦ «Здоровье детей»

У нас в Самарской области нет особо жестких, строгих ограничительных мер. Люди все равно ходят по улицам, общаются и посещают магазины. Ношение масок при этом не особо помогает не заразить друг друга. Если все так и будет продолжаться, то новые случаи заражения коронавирусом так и будут регистрироваться. На спад заболеваемости пойдет только тогда, когда у 50% населения будет выработан иммунитет против коронавируса, который позволит или не заболеть, или переносить болезнь без тяжелых последствий.



**ДМИТРИЙ КОНСТАНТИНОВ,**  
заведующий кафедрой и клиникой инфекционных болезней с эпидемиологией СамГМУ

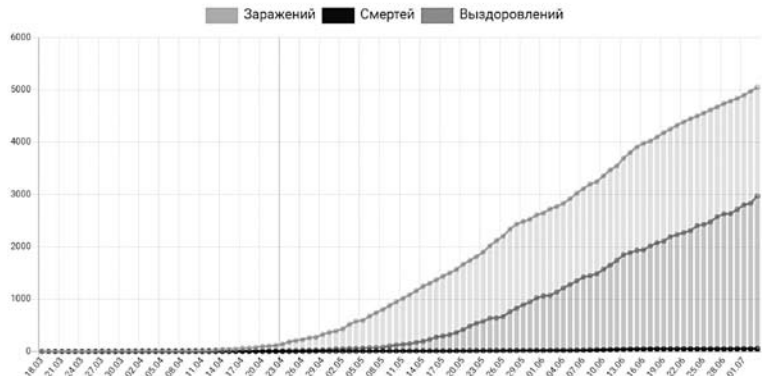
Коронавирусная инфекция является живым микроорганизмом и не может оставаться независимой от условий окружающей среды. Как только два этих основных условия (соблюдение требований масочного режима и солнечная активность. – Прим. ред.) будут выполнены, число заболевших станет сокращаться. В принципе сейчас уже регистрируется спад заболеваемости. Ситуация меняется в лучшую сторону, если сравнивать с той, что была два месяца назад. По своей клинике могу сказать, что у нас в «ковидном» госпитале новых поступивших за последние 3-5 дней (в 20-х числах июня. – Прим. ред.) уже меньше.

чение. «Вирус будет сохранять меньшую жизнеспособность, поэтому количество заболевших сейчас будет уменьшаться. Природный фактор – одно из основных условий», – считает г-н Константинов.

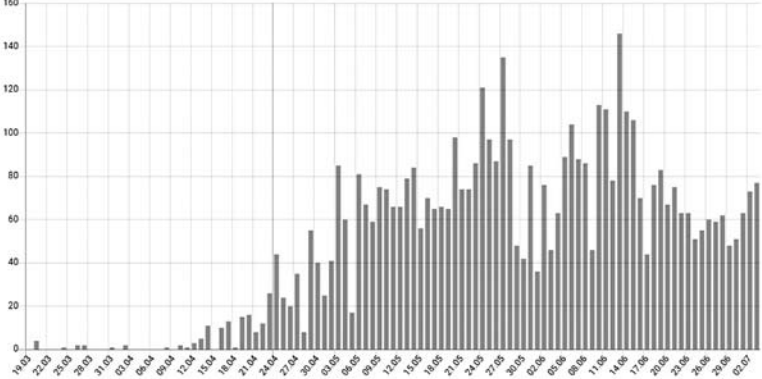
Президент СамГМУ, академик РАН Геннадий Котельников уверен: кульминация пройдена, и в то же время сказать, когда наступит спад, все еще очень трудно. И он также убежден, что это зависит прежде всего от соблюдения масочного режима и прочих ограничительных мер. По мнению Геннадия Котельникова, ультрафиолет, конечно, тоже способствует снижению заболеваемости, но надеяться на это не стоит. «Нужно продолжать соблюдать все нормы», – резюмировал академик.

Достаточно выйти на улицу в хорошую солнечную погоду или на набережную, чтобы обнаружить – никакого масочного режима в Самаре не соблюдается. Равно как и предписанных безопасных норм социального дистанцирования в размере 1,5 м между людьми. Означает ли это, что все карантинные ограничения становятся бессмысленными и уже через неделю – другую (когда истечет инкубационный период) мы увидим массовый всплеск заражения коронавирусом? Хотелось бы верить, что нет... ■

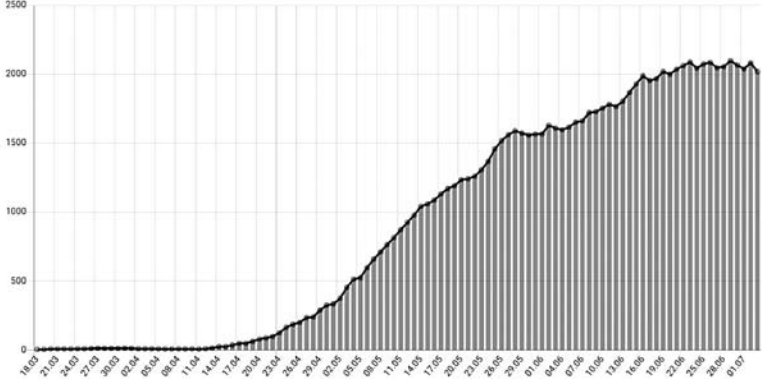
Динамика заражений в Самарской области



Динамика новых случаев заражения коронавирусом в Самарской области



Количество зараженных на данный момент времени



## СТАТИСТИКА COVID-19 (С МАРТА, ПО ДАННЫМ НА 3 ИЮЛЯ)

Сколько человек заболели		
	заболевших	от всего населения
Москва	223 530	1,76%
Санкт-Петербург	24 990	0,46%
ПФО		
1. Нижегородская область	18 172	0,50%
2. Ульяновская область	6 096	0,50%
3. Республика Марий Эл	3 045	0,45%
4. Республика Мордовия	3 505	0,44%
5. Республика Чувашия	5 253	0,43%
6. Пензенская область	5 193	0,40%
7. Саратовская область	6 746	0,28%
8. Кировская область	3 321	0,26%
9. Оренбургская область	4 007	0,20%
10. Самарская область	5 050	0,16%
11. Пермский край	3 857	0,15%
12. Республика Башкортостан	5 497	0,14%
13. Республика Татарстан	4 673	0,12%
14. Удмуртская Республика	1 476	0,10%
Сколько выздоровели		
	всего	от заболевших
Москва	154 839	69,27%
Санкт-Петербург	19 495	78,01%
ПФО		
1. Пензенская область	4 889	94,15%
2. Республика Марий Эл	2 842	93,33%
3. Кировская область	2 747	82,72%
4. Республика Татарстан	3 743	80,10%
5. Пермский край	2 928	75,91%
6. Оренбургская область	3 028	75,57%
7. Удмуртская Республика	1 098	74,39%
8. Республика Мордовия	2 370	67,62%
9. Нижегородская область	11 840	65,16%
10. Самарская область	2 972	58,85%
11. Республика Башкортостан	3 201	58,23%
12. Республика Чувашия	2 960	56,35%
13. Ульяновская область	3 331	54,64%
14. Саратовская область	3 680	54,55%
Сколько умерли		
	всего	от заболевших
Москва	3 904	1,75%
Санкт-Петербург	1 272	5,1%
ПФО		
1. Пермский край	80	2,08%
2. Нижегородская область	254	1,40%
3. Удмуртская Республика	20	1,36%
4. Кировская область	40	1,21%
5. Самарская область	58	1,15%
6. Пензенская область	44	0,85%
7. Республика Мордовия	27	0,78%
8. Республика Марий Эл	23	0,76%
9. Ульяновская область	43	0,71%
10. Саратовская область	45	0,67%
11. Республика Чувашия	34	0,65%
12. Оренбургская область	21	0,53%
13. Республика Башкортостан	18	0,33%
14. Республика Татарстан	13	0,28%





# люди & ОБЩЕСТВО

тема & главное

интервью

ДМИТРИЙ САБЛИН

Житель села Русская Селитьба - о возвращении из Узбекистана и голодовке в коронавирусном обсерваторе

## Есть в этой стране люди, которые хоть что-то решают?

ТАТЬЯНА ВАСИЛЬЕВА

Житель села Русская Селитьба Красноярского района Дмитрий Саблин 20 июня прилетел из Узбекистана и попал вместе с семьей - женой и тремя детьми - в обсерватор пансионата «Радуга» под Тольятти. Уже через два дня супруги объявили голодовку и написали о происходящем с ними в «СО». Что побудило их это сделать? Как выглядит на практике обсервационный режим и почему эпидемиологическая ситуация в Узбекистане так отличается от российской? Эти и другие вопросы мы адресовали самому Саблину.

**- С чем связано ваше обращение в СМИ? Вы не согласны с карантинными мерами?**

- Мы согласны с карантином, но не согласны с тем, как это реализуется на практике. Наши чиновники действуют, как им проще, но не как лучше людям. И если взрослые могут терпеть, то детям в маленькой чужой комнате сложно просидеть без прогулок 14 дней. Взрослому человеку можно отодвинуть плановое лечение, маленькому ребенку, у которого организм растет в разы быстрее, - нельзя. Есть и много других подобных ситуаций. Думаю, человечность - важный элемент любого общества, не менее важный, чем здоровье. Отстаивание прав на достойные условия в рамках противоэпидемических требований - это право любого человека. Отстаивание прав своего ребенка - обязанность любого родителя.

**- В ответ на жалобы возвращающихся из-за границы туристов часто можно услышать, что они сами виноваты - зачем поехали отдыхать в разгар эпидемии?**

- Мы уехали в Узбекистан в начале марта, когда в России эпидемия еще не была объявлена. К тому же в Узбекистане в 25 раз меньше заболевших коронавирусом на тысячу жителей, это страна зеленой зоны. А в России - красная зона, но здесь к нам отнеслись как к чумным, это сразу было неприятно.

**- Что толкнуло на крайние меры в виде голодовки?**

- Я бы определил так: безысходность, отсутствие информации, невозможность достучать-

“

По дороге просим водителя остановиться у магазина или на заправке, чтобы купить детям воды и еды. В ответ: «Нет. Не положено. Я ничего не решаю. Моя задача - отвезти вас в пансионат. Остановка на заправках запрещена». Мы ехали пять часов, детям дали по маленькой бутылочке воды, которую они тут же выпили.

”

ся до чиновников. Причем все пошло не так с самого начала. Мы прилетели 20 июня днем. После паспортного контроля нас сопроводили к выходу из аэропорта, где была оцепленная зона, полиция с овчарками и стояли автобусы для загрузки людей.

Я готов был пройти изоляцию в своем доме. Там есть лекарства и двор для детских игр, там запланирован визит нашего лечащего врача для коррекции лечения одного из детей.

Я предлагал встречающим посмотреть выписки из медицинской карты, диагноза. В ответ услышал: «Я ничего не решаю. Моя задача - погрузить вас в автобус. Вас отвезут в пансионат под Тольятти, там представители Роспотребнадзора все решат».

Ладно. Надеемся, что представители Роспотребнадзора, конечно же, поймут - три маленьких ребенка, лечение, которое давно нужно откорректировать и продолжить, частный дом в деревне.

По дороге просим водителя остановиться у магазина или на заправке, чтобы купить детям воды и еды. В ответ: «Нет. Не положено. Я ничего не решаю. Моя задача - отвезти вас в пансионат. Остановка на заправках запрещена». Мы ехали пять ча-



сов, детям дали по маленькой бутылочке воды, которую они тут же выпили.

**- Как вас встретили в пансионате?**

- Приехали ночью. В автобус - по требованию пассажиров - зашел полицейский. На вопрос, почему нас не отпускают на самоизоляцию, он ответил, что по постановлению губернатора всех помещают в обсерватор на две недели: «Потому что здесь вас проще контролировать».

Мы стали спрашивать: «Почему нам обещали, что отпустят домой, и обманули? Почему не

делают тесты и не отпускают через два дня, после получения результатов?»

В ответ опять: «Я ничего не решаю. Есть постановление губернатора. Вы обязаны заселиться в обсерватор».

Никакой комиссии, никакого разбора ситуации нашей и других людей с представителями Роспотребнадзора не было. Всех - в обсерватор. Всех в обсерватор - больных, с детьми. Срочные жизненные обстоятельства? Неинтересно. В обсерватор.

Меня спрашивают: «Что с вашим сыном? Обострение? Угроза жизни?» И дальше в от-

вет: «Тут старика привезли, у него почки нет. Ехал к детям - мы его и то не отпустили. Тут хорошо, ему несколько раз в неделю диализ делают, из больницы приезжают».

**- Так ничего и не добились?**

- Я нашел старшего врача в смене. Показал медицинские документы на сына. И снова в ответ услышал: «Я ничего не решаю. Пишите обращение на имя главврача поликлиники, к которой прикреплен обсерватор. Послезавтра, в понедельник, она рассмотрит ваше заявление».



тема&  
главное

Я написал. Есть, правда, сведения, что и она ничего не решает и писать нужно выше... И еще выше, и еще... Где же тот, кто решает?

Прогулки в течение двух недель запрещены, нельзя даже выйти в коридор. Питание - с голоду не умрешь, но есть это добровольно не будешь. У сына сразу на это питание пошла аллергия, весь чешется. Заменяли ему на гипоаллергенное. Комнатки маленькие, детям плохо в них, еще и без прогулок.

А нам объясняют: «Это все в целях вашего здоровья и вашей безопасности. На прогулках можно заразиться. Мы все делаем для вашего комфортно-го пребывания».

А где-то нас ждет дом на 70 сотках земли, 100 метров до ближайших соседей. Своя еда, купленные дорогие лекарства, батут, песочница и бассейн - все для жизни, здоровья и развития детей. Есть в этой стране люди, которые хоть что-то решают?

**- И тогда пошли на крайние меры?**

- Да. С обеда 22 июня мы с женой Катей объявили голодовку. Дети, разумеется, питались как обычно.

Изначально добивались рассмотрения комиссией Роспотребнадзора нашего заявления о предоставлении возможности пройти карантин дома. По нашему мнению, комиссия должна рассмотреть, из какой зоны мы приехали, есть ли у нас признаки коронавируса, состояние и наличие необходимости лечения моего сына, есть ли условия для самоизоляции в нашем доме по месту прописки в селе Русская Селитьба.

23 июня о ситуации было доложено директором пансионата на совещании штаба по коронавирусу. Звонили чиновники. Приходил врач, осматривал сына. Выводы врача: «Угрозы жизни нет». Я его спрашиваю: «А разве вы занимаетесь здоровьем детей только в состоянии угрозы жизни?»

Детей, наблюдающихся и лечащихся у невролога, заперли на две недели в чужой маленькой комнатке. Они начинают играть и бегать - бьются об углы кроватей. Каждое утро начинается с вопроса: «Мама, почему нам нельзя гулять?» Сын забивается периодически под кровать и ноет там. А каждого входящего в комнату чужого человека спрашивает: «Няня-дом? Бум-бум няня дом?» («Наш дом? Мы поедем в наш дом?») У младшей дочери периодически болит живот, что у нее бывает крайне редко. Ингредиенты питания - самые-самые дешевые, мы такое никогда не едим. Ну, мы с Катей худели. Пили кипяток.

**- Чем все закончилось?**

- 25 июня мы обменяли право на прогулки детей на прекра-

“

**Приходил врач, осматривал сына. Выводы врача: «Угрозы жизни нет». Я его спрашиваю: «А разве вы занимаетесь здоровьем детей только в состоянии угрозы жизни?»**

“

**После паспортного контроля нас сопровождали к выходу из аэропорта, где была оцепленная зона, полиция с овчарками и стояли автобусы для погрузки людей.**

щение голодовки. Изменения меры изоляции продолжаем добиваться. Нам положено здесь находиться до 4 июля.

**- Но ведь с 24 июня режим самоизоляции в Самарской области был отменен?**

- В СМИ написали, что сняли ограничения для прибывающих из-за рубежа и других регионов страны. Такие люди обязаны пройти только двухнедельную самоизоляцию, а также проинформировать о своем прибытии по телефонам горячей линии. Но в тексте постановления я такого не увидел. Там сказано только про субъекты РФ. Видимо, Узбекистан со своим минимальным количеством заболевших опаснее субъектов РФ. А вернее, никому просто не хочется заморачиваться. Какие-то там страны, что-то изучать, принимать какие-то решения. Чиновникам так проще.

**- В СМИ попали жалобы руководства обсерватора в санатории «Колос» на неадекватное и противоправное поведение со стороны подопечных: якобы там даже вынуждены были увеличить число охранников. Было ли что-то подобное в «Радуге»?**

- Вы знаете, когда дети плачут, когда сын просится домой, очень трудно терпеть. Но хочу сказать, что персонал в «Радуге» весь добрый, делает свою работу, здесь все спокойно.

Друг по телефону мне рассказал про видео - как люди на самоизоляции после приезда из-за границы бегали по ночам за водкой. Да, это плохо. Я понял, почему всех стали запирают в обсерваторе. Понял, почему некоторые мои собеседники настаивают на этой процедуре для всех поголовно. Да, так проще всех контролировать.

**- В чем отличия противоэпидемических мер в Узбекистане и как реагирует на них население?**

- Интересное наблюдение про наше общество - недоверие к официальной информации и нежелание соблюдать предписания большинством жителей. Находясь в Узбекистане, соблюдая жесткий, но обоснованный режим ограничений, мы с удивлением узнавали, что в России то нет масок,

то их никто почти не носит, то люди ходят в гости друг к другу. А в Узбекистане - «этой стране третьего мира», - когда нужно было сделать пять тестов для нашей семьи, в первой же поликлинике нам сделали их бесплатно и за одни сутки.

Ситуация интересная еще и потому, что все прибывшие с нами в самолете были из Узбекистана - страны зеленой зоны. 6153 заболевших за все время пандемии на 20 июня, на дату нашего прибытия. Из них 4290 уже выздоровели. Это при 34 миллионах человек населения. Жесткий карантин, который мы прошли за все время там, таков - на улицах абсолютно все в масках, транспорт два месяца полностью не функционировал, даже на велосипеде нельзя было ездить, в общественных местах тоннами лили дезинфекционные средства. При этом маски с первых дней эпидемии все время продавались по обычной цене во всех аптеках. Возможно, поэтому Узбекистан - зеленая зона, а Россия - красная.

**- Самоизоляция в России подходит к концу. Какие выводы для себя, на ваш взгляд, должны сделать местные власти?**

- Например, создавать комиссии и рассматривать ситуации по режиму изоляции для разных людей. Хотя чиновникам проще всех свезти в обсерватор при любых жизненных обстоятельствах. Можно делать тесты и отпускать домой - на самоизоляцию.

У нас отсутствуют четкие, однозначные источники информации для людей: любой официальный вопрос превращается в дозвонки на полдня с предложениями: «Позвоните по такому-то телефону». Хотя, казалось бы, вся страна только и живет информацией про вирус много месяцев, официальные каналы информации работают отвратительно.

Зачем нужны режимы, нарушающие элементарные права детей на прогулку, на доступ к кипятку? Или взрослым на курение, например, хотя я не курю.

Такие «эстетические» ошибки чиновников, как сопровождение с овчарками из аэропорта... Не хотелось бы прибегать к подобным сравнениям, но каждый человек, воспитанный на фильмах про войну, может почувствовать себя персонажем такого фильма.

Кому нужно осознанное непредоставление информации о дальнейших действиях: «Проходите, наша задача - вас отвезти, там все объяснят»? Хотя та же информация позволила бы нам еще в Узбекистане записаться водой, едой и прочими нужными нам вещами. Либо вообще заняться лечением сына в Узбекистане. ■



**СВЕТЛАНА АРХИПОВА,**  
руководитель  
управления  
Роспотребнадзора  
по Самарской  
области

В соответствии с рекомендациями управления Роспотребнадзора по организации работы обсерватора для лиц, прибывших из эпидемически неблагополучной территории по новой коронавирусной инфекции (COVID-2019), обсерваторы - это специально приспособляемые учреждения для изоляции и медицинского наблюдения за лицами, прибывшими из эпидемически неблагополучной территории по новой коронавирусной инфекции. Развертывают их в любых учреждениях, в которых могут быть соблюдены требования по изоляции и охране территории. Размещение обсервируемых осуществляется по срокам поступления по возможности небольшими группами с принятием мер к исключению общения с лицами из других помещений. Организацию и проведение мероприятий по изоляции обеспечивает руководство организаций, на базе которых развернут обсерватор, под контролем органов исполнительной власти субъекта РФ в сфере охраны здоровья и территориальных органов Роспотребнадзора. Управление не возражало против организации прогулок несовершеннолетних детей С.Д.Г. (Дмитрия Саблина. - Прим. ред.) в сопровождении одного из родителей на закрытой территории обсерватора, о чем он был проинформирован соответствующим письмом. Обращение в части изменения режима изоляции в МАООУ «Пансионат «Радуга» на домашнюю самоизоляцию было направлено в т.ч. в министерство здравоохранения Самарской области для оценки возможности нахождения в условиях обсерватора его несовершеннолетнего сына с учетом состояния здоровья. 3.07.2020 семья Саблиных по истечении срока изоляции и получения отрицательных результатов тестов на новую коронавирусную инфекцию покинула обсерватор на базе МАООУ «Пансионат «Радуга».

Касательно прохождения изоляции для прибывающих из-за границы граждан управление информирует. В соответствии с п. 4.3 СП 3.1.3597-20 «Профилактика новой коронавирусной инфекции (COVID-2019)», прибывшие лица могут быть изолированы на дому или помещены в изолятор (обсерватор) по эпидемическим показаниям, по решениям главных государственных санитарных врачей субъектов РФ и главных государственных санитарных врачей федеральных органов исполнительной власти.

В соответствии с постановлениями главного государственного санитарного врача РФ от 30 марта 2020 г. №9 «О дополнительных мерах по недопущению распространения COVID-2019», от 13 апреля 2020 г. №11 «О внесении изменения в постановление главного государственного санитарного врача РФ от 30 марта 2020 г. №9 «О дополнительных мерах по недопущению распространения COVID-2019», способ изоляции и медицинского наблюдения определяется исходя из санитарно-эпидемиологической обстановки и особенностей распространения новой коронавирусной инфекции COVID-2019 в субъекте РФ.

Решением оперативного штаба по предупреждению завоза и распространения новой коронавирусной инфекции на территории Самарской области №25 от 7 апреля 2020 г. а также в соответствии с п.2.1 постановления губернатора Самарской области №150 от 30 июня 2020 г. «О мерах по обеспечению санитарно-эпидемиологического благополучия населения в связи с распространением новой коронавирусной инфекции (COVID-2019) на территории Самарской области» в целях реализации дополнительных ограничительных мероприятий в отношении жителей Самарской области установлено, что граждане, прибывшие на территорию Самарской области из-за рубежа, согласно последним постановлениям губернатора и решению оперштаба, проходят изоляцию в условиях обсерватора.

Из официального ответа на запрос «СО»

официально

КОРМИЛИ И НАБЛЮДАЛИ  
КАК ПОЛОЖЕНО

На момент подготовки в печать данного номера «СО» ответ по поводу ситуации с семьей Саблиных поступил только из администрации Тольятти. Там подтвердили факт пребывания семьи Саблиных в МАООУ «Пансионат «Радуга» с 20 июня по 3 июля «для прохождения самоизоляции в условиях обсерватора». 3 июля семья Саблиных покинула обсерватор - с отрицательными тестами на COVID-19. По информации от главного врача ГБУЗ СО «Тольяттинская городская поликлиника №2», семья Саблиных была обеспечена медицинским наблюдением в круглосуточном режиме, с ежедневным двухразовым контролем состояния здоровья. Несовершеннолетний Саблин А. 2016 г.р. был осмотрен специалистами поликлиники. Данных об острой патологии, препятствующей нахождению в обсерваторе, на момент медицинского осмотра не выявлено, говорится в ответе мэрии. Питание для детей, проходящих изоляцию, было составлено согласно СанПиН по организации питания для детей от 3 до 6 лет. Питание здоровое, сбалансированное. Ежедневно в рацион входит белок животного происхождения в виде блюд из яйца, мяса птицы, говядины, рыбы. Также в рацион детского питания ежедневно включаются фрукты и овощи, которые не только способствуют росту и нормальному развитию детей, но и укрепляют иммунную систему. В ежедневное меню входит ежедневно молоко обогащенное, творожные блюда, мясные и овощные запеканки, сыр. Все блюда готовятся на пару с применением специально приобретенного пароконвектомата. «Вместе с тем в своем письменном заявлении на имя главного врача ГБУЗ СО «ТГП №2» г-н Саблин указывает: «Возможно, такое питание и соответствует нормативам, но не соответствует нашим повышенным требованиям», - уточнила г-жа Минаева.



# «Газпром» подвел итоги года

Собрание акционеров впервые прошло в онлайн-формате

ЛЮБОВЬ ФЕДОРОВА

Традиционно в конце июня состоялось годовое общее собрание акционеров ПАО «Газпром», в нем приняли участие акционеры из России и ряда зарубежных стран. Из-за пандемии коронавирусной инфекции собрание проходило в виде заочного голосования. До акционеров была доведена информация об основных результатах деятельности компании за 2019 год, утверждена годовая финансовая отчетность, а также избран новый состав совета директоров.

По итогам работы ПАО «Газпром» в 2019 году утвержден размер дивидендов - 15,24 руб. за одну акцию. Соответственно, на выплату дивидендов будет направлено 360,8 млрд рублей. По словам председателя правления ПАО «Газпром» Алексея Миллера, это рекордный уровень, несмотря на непростую ситуацию, в которой сейчас находится вся мировая экономика и энергетический сектор. Таким образом, компания сохраняет высокую финансовую устойчивость и надежность.

## Обеспечивают эффективность и безопасность

На территории Самарской области работают несколько дочерних предприятий ПАО «Газпром», наиболее крупное из которых - ООО «Газпром трансгаз Самара». Его основная задача - осуществление магистральной транспортировки природного газа и бесперебойной подачи его потребителям. Для поддержания в рабочем состоянии линейной части газопроводов и газоперекачивающего оборудования ежегодно проводится целый комплекс диагностических и - по их результатам - ремонтно-профилактических работ. В числе крупных работ нескольких последних лет, например, ремонт подводных переходов магистральных газопроводов через Куйбышевское водохранилище: одна из ниток была заменена полностью и впервые в «Газпроме» при помощи коннекторных соединителей произведена замена пяти дефектных участков протяженностью от 34 до 424 метров. По данным на январь 2020 года, выполнена экспертиза промышленной безопасности более 4200 км газопроводов. Реализуется программа комплексного ремонта технологических трубопроводов компрессорных станций.

В настоящее время предприятие уделяет пристальное внимание реконструкции газораспределительных станций (ГРС) для увеличения их пропускной



## СПРАВКА

• ООО «Газпром трансгаз Самара» осуществляет транспорт природного газа по территории семи регионов России, полностью обеспечивая газом Самарскую и Ульяновскую области, частично Оренбургскую, Пензенскую, Саратовскую, а также республики Мордовию и Татарстан. Предприятие эксплуатирует около 4,5 тысячи км газопроводов и 145 газораспределительных объектов. Ежегодный объем транспортируемого газа - более 80 млрд кубометров. Коллектив насчитывает почти пять тысяч человек.

способности и строительству новых газораспределительных объектов. Так, в 2013 и 2019 годах после реконструкции были открыты две ГРС в Ульяновской области. Это позволило снабжать газом новых потребителей - резидентов промышленной зоны «Заволжье» и Портовой особой экономической зоны. Специалисты «Газпром трансгаз Самара» постоянно ведут работу по отслеживанию перспективных направлений для развития газоснабжения региона и своевременно реагируют на возникающие ограничения, связанные с дефицитом пропускной способности существующих объектов газораспределения.

## Поддерживают рабочее состояние

В июне специалисты ООО «Газпром трансгаз Самара» участвовали в проведении комплекса планово-профилактических и ремонтных работ «Сургутский I» (ППР ПАО «Газпром «Сургутский I»). Это масштабное мероприятие, в котором одновременно были задействованы семь газотранспортных предприятий от Сургута до Волгограда. В комплексе участвовала половина филиалов ООО «Газпром трансгаз Самара»: Сергиевское, Тольяттинское, Сызранское и Павловское линейные управления, а также Управление аварийно-восстановительных работ, Управление технологического транспорта и спецтехники,

Управление связи. Основная часть работ - ремонт дефектов по результатам диагностики, замена запорной арматуры и тройниковых соединений. Масштабные комплексы ППР проводятся на магистральных газопроводах ежегодно, одновременно по всей Единой системе газоснабжения ПАО «Газпром», начиная с промыслов и заканчивая экспортными пунктами передачи газа.

## Заботятся об окружающей среде

«Газпром трансгаз Самара» неоднократно, в том числе в 2019 году, становился призером регионального конкурса «Эколидер» и три года подряд побеждал в номинации «Промышленный гигант». По мнению экспертов, это результат планомерной работы, которая ведется сразу по нескольким направлениям: охрана атмосферного воздуха, водных и земельных ресурсов, обращение с отходами. В жилых зонах, расположенных поблизости от компрессорных станций, имеются автоматические посты контроля качества атмосферного воздуха. Также работает передвижная экологическая лаборатория. Это мобильная станция, на которой специалисты центральной химико-аналитической лаборатории инженерно-технического центра ООО «Газпром трансгаз Самара» производят отбор и анализ атмосферного воздуха на границах санитарно-защитных зон, а также экспресс-анализ сточных вод.

На предприятии разработана многоступенчатая система мер по обнаружению и ликвидации утечек метана: стационарный контроль, линейный обход, вертолетное обследование. В течение последних пяти лет сохраняется стабильно высокий уровень выработки газа из участков газопроводов перед тем, как вывести их в ремонт.



На базе Сызранского филиала были проведены испытания системы электрозапуска газоперекачивающего агрегата (ГПА-Ц-16) «ШТОМ ЭСТ-80» с синхронным двигателем на постоянных магнитах. Использование данного оборудования позволит снизить выброс природного газа в атмосферу на 360 м³ за пуск одного агрегата.

Большое внимание уделяется пропаганде экологической культуры производства и бережного отношения к природе не только среди работников предприятия, но и подрастающего поколения. К примеру, в этом году в Самарской области стартовал проект «Экологический патруль», участниками которого стали школьники, интересующиеся вопросами экологии и сохранения природы родного края. Региональным оператором по реализации данного научно-образовательного общественно-просветительского проекта стал Самарский областной детский эколого-биологический центр. «Газпром трансгаз Самара» выступил в качестве социального партнера проекта.

## Переходят на газ

ООО «Газпром трансгаз Самара» активно использует природный газ в качестве экологически чистого моторного топлива для собственного транспорта. Более 70% автопарка предприятия работает на метане. По итогам 2019 года экономия от замещения жидких моторных топлив составила 61,5 млн руб.

В настоящее время в Самарской области действуют семь автоматизированных газонаполнительных компрессорных станций (АГНКС) ПАО «Газ-

пром» (пять из них находятся в эксплуатации ООО «Газпром газомоторное топливо» и две - ООО «Газпром трансгаз Самара»). По две станции работают в Самаре и Тольятти, по одной - в Сызрани и Чапаевске, а также многоотопливная заправочная станция - в Покровистове. В инвестиционную программу «Газпром трансгаз Самара» включено строительство газозаправочных блоков на территории четырех филиалов.

12 марта 2020 года губернской думой одобрено внесение изменений в закон «О транспортном налоге на территории Самарской области». Нововведения предусматривают льготы для владельцев автомобилей, работающих на природном газе. Инициатором внесения данных изменений в закон стал генеральный директор ООО «Газпром трансгаз Самара» Владимир Субботин.

## Воспитывают кадры

Проект «Газпром-класс» реализуется на территории деятельности ООО «Газпром трансгаз Самара» с 2014 года. Ранее «Газпром-класс» функционировал на базе школы села Старопокровистово в Самарской области. 11 учеников специализированного класса получили статус «Целевой студент ПАО «Газпром» и в настоящее время учатся в Самарском государственном техническом университете и Поволжском государственном университете телекоммуникаций и информатики. В 2019 году на базе Самарского международного аэрокосмического лицея был открыт первый в Самаре «Газпром-класс». В настоящее время в нем обучаются 25 человек. ■



дороги

БЕСХОЗЯЙНЫЕ СЕТИ НЕ ДОЛЖНЫ ПОМЕШАТЬ РЕКОНСТРУКЦИИ

# Ищут решение

Под Заводским шоссе нашли чьи-то старые-старые электрокабели

ЛЕОНИД ОЗЕРОВ

В ремонте Заводского шоссе в Самаре возникло сложное препятствие - на пути рабочих оказались ветхие коммуникации, состояние которых не позволяет просто перенести их. 3 июля на месте работ прошло совещание с участием главы города Елены Лапушкиной, на котором было предложено несколько вариантов решения проблемы. В результате подрядчик гарантировал, что, несмотря на нестандартность ситуации, работы будут завершены в срок.

Реконструкция Заводского шоссе включена в национальный проект «Безопасные и качественные автомобильные дороги». Это одна из самых востребованных коммерческими перевозчиками и производственными предприятиями магистралей. По этим причинам ходу ее обновления уделяется особое внимание. Планируется не только обновить проезжую часть, ширина которой составит 16 метров, но и благоустроить прилегающую территорию. Возле дороги появятся новые газоны, тротуары, освещение и современные остановочные павильоны.

Работы идут достаточно активно, они выполнены уже на 30%. К началу июля подрядчик перешел на участок в направлении от ТЦ «ДиПорт» до завода «Самаралакто». Здесь и обнаружилась серьезная проблема в виде линий электрокабеля, которые не были учтены ни на одной из карт городских коммуникаций. Причем они настолько ветхие, что их нельзя перемещать.

Во время совещания по поводу возникшей проблемы было предложено несколько вариантов ее решения, чтобы не ставить под угрозу весь график реконструкции. Можно сократить ширину проезжей части либо все-таки найти способ аккуратно перенести линии электрокабеля на другую сторону. В любом случае к концу строительного сезона основная часть асфальтового покрытия будет готова к эксплуатации и движение на всем участке будет восстановлено. ■

**ГЛАВА САМАРЫ** лично проверила, как идет реконструкция Заводского шоссе



**ЕЛЕНА ЛАПУШКИНА,**  
глава городского округа Самара

**Заводское шоссе – одна из самых востребованных городских автодорог. Объект сложный, но я уверена, что все технологические решения будут найдены и реализованы в ближайшее время.**



**СЕРГЕЙ ШАНОВ,**  
руководитель департамента градостроительства Самары

В кратчайшие сроки в рамках национального проекта «Безопасные и качественные автомобильные дороги» будет сделана объездная дорога на данном участке. На месте старой проезжей части подрядчик приступит к обустройству трех полос движения. Эти работы будут выполнены до конца строительного сезона. А все работы должны быть завершены до конца года.

## даты

■ **ВЛАДИМИР ЯУК,**  
генеральный директор ОАО «Жигулевское пиво».  
Родился 6 июля 1976 года.

■ **НАТАЛЬЯ ВИКТОР,**  
главный врач ГБУЗ СО «Самарская городская больница №4», депутат совета Октябрьского района г.о. Самара.  
Родилась: 7 июля 1961 года.

■ **СЕРГЕЙ АРСЕНТЬЕВ,**  
депутат думы г.о. Самара.  
Родился: 7 июля 1965 года.

■ **ВЛАДИСЛАВ ШЕРСТОБОЕВ,**  
директор по развитию бизнеса ГК «Никамед».  
Родился: 7 июля 1972 года.

■ **ЕВГЕНИЙ МАКРИДИН,**  
глава муниципального района Волжский.  
Родился: 9 июля 1967 года.

■ **СТАНИСЛАВ ГОРЧАКОВ,**  
собственник сети ресторанов «Три Оленя», «Чайхона №1», K-town.  
Родился: 9 июля 1970 года.

■ **ВАЛЕРИЙ ЯТМАНКИН,**  
глава муниципального района Иса克林ский.  
Родился: 10 июля 1966 года.

■ **ТАМАРА ПЕРОВА,**  
глава муниципального района Большечерниговский.  
Родилась: 10 июля 1960 года.

■ **РЕНАТ САПУКОВ,**  
депутат думы г.о. Самара.  
Родился: 10 июля 1988 года.

■ **ПЕТР ГОРШКОВ,**  
председатель совета Самарской региональной общественной организации «Труженики тыла и ветераны труда».  
Родился: 11 июля 1932 года.

■ **ВЛАДИМИР ГАРУС,**  
владелец сети салонов и школы «Garus» в Самаре, креативный директор Всемирной организации парикмахеров, президент Союза парикмахеров Поволжья.  
Родился: 11 июля 1951 года.

■ **ВЛАДИМИР ДИКОП,**  
директор ООО «Инжиниринговый центр эксплуатации возобновляемой энергетики».  
Родился: 12 июля 1949 года.

## АДВОКАТЫ & ЮРИСТЫ



**Мирзоян,  
Селиванова  
и партнеры**  
Адвокатское бюро

- защита по уголовным делам о преступлениях общеуголовной и экономической направленности, а также по уголовным делам о коррупционных преступлениях;
- правовое обеспечение финансово-хозяйственной деятельности организаций;
- защита прав предпринимателей: в ходе проверок контролирующих и надзирающих органов, в связи с противоправной деятельностью третьих лиц, от действий недобросовестных потребителей и работников;
- правовой аудит и комплаенс на предприятиях.



**БЕЛОВА  
Ольга  
Владимировна,**  
адвокат,  
старший партнер

443041, г. Самара, ул. Бр. Коростелевых, д. 83, офис Н16,  
тел. +7 (937) 656-77-44,  
e-mail: 2765@paso.ru

law 21



АДВОКАТСКОЕ БЮРО  
**КАРПОВ, ТАРАБОРИН  
И ПАРТНЕРЫ**

- правовая защита бизнеса в арбитражном, административном и гражданском судопроизводстве
- сопровождение процедуры банкротства юридических лиц, разрешение корпоративных конфликтов, налоговые споры
- защита по уголовным делам о преступлениях против собственности, в сфере экономической деятельности, по делам о коррупции
- трудовые споры, семейное и наследственное право

443099, г. Самара, БЦ «Глобус»,  
ул. Водников, д. 60, оф. 810

тел. 8-960-812-4444  
abktp.ru, e-mail: ab012@paso.ru

law01



**Андрей Соколов**

Адвокат по уголовным делам в области экономики, по делам коррупционной направленности. Защита на предварительном следствии, в суде, при исполнении уголовных наказаний.

443001, Самара, ул. Галактионовская, 157, оф. 501  
www.aslegal.ru

Тел. +7 (846) 225-35-60  
info@aslegal.ru



law 23

2 РАЗА в МЕСЯЦ по ПОНЕДЕЛЬНИКАМ  
СПЕЦИАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ  
«Самарского обозрения»

## АДВОКАТЫ & ЮРИСТЫ

lyamin@63media.ru

тел.: 334-12-80, 342-50-22

law04



кризис

ПРОБЛЕМЫ РАСТУТ

# Подшипники посыпались

«ЕПК Самара» сдает былые позиции

КСЕНИЯ ЧАСТОВА

Бизнес одного из последних осколков легендарного самарского подшипникового производственного комплекса заметно просел даже до коронавирусного карантина, а 2020 год рискует стать для него критичным. Заказы упали вдвое, и на «ЕПК Самара» стартовали увольнения, уже затронувшие более 200 сотрудников.

Европейская подшипниковая корпорация является крупнейшим производителем подшипников в СНГ и выпускает продукцию для всех отраслей машиностроения. Управляющая компания - ОАО «УК ЕПК» - располагается в Москве. В состав корпорации входят несколько предприятий, одно из которых располагается в Самаре. ОАО «ЕПК Самара» специализируется на производстве подшипников для двигателей самолетов и вертолетов. Среднесписочная численность сотрудников завода до недавнего момента составляла 1280 человек.

Последние несколько лет предприятие удерживало обороты на уровне более 4 млрд рублей. В 2015 году выручка «ЕПК Самара» равнялась 4,79 млрд рублей, в 2016-м - 4,6 млрд, в 2017-м - 4,7 млрд. В 2018 году обороты завода снизились на 539 млн рублей, или на 8,8%.

Падение ускорилось в 2019 году. Согласно раскрытой недавно финансовой отчетности предприятия, его выручка по итогам прошлого года составила 3,425 млрд, чистая прибыль - 860,496 млн рублей. Они оказались на 18% и 32% ниже аналогичных показателей 2018 года.

В прошлом году на подшипниковом рынке, согласно данным аналитиков, доминировали негативные тренды. Однако он

просел не так сильно, как «ЕПК Самара». «На протяжении последних трех лет в России наблюдается спад производства подшипников. В 2019 году в стране произведено 42 757,6 тыс. шт. подшипников шариковых, или роликовых, что на 5,1% меньше объема производства предыдущего года», - отмечают в своем обзоре эксперты Alto Consulting Group. «ЕПК Самара» из компаний холдинга сбавила обороты больше всех. АО «ЕПК Саратов» в 2019 году потеряло в выручке только 10%, снизив ее до 2,313 млрд рублей. Остальные предприятия группы, напротив, нарастили обороты. У ОАО «ЕПК Волжский» они выросли с 2,826 млрд до 2,836 млрд рублей, у ООО «ЕПК - Бренко подшипниковая компания» - с 2,224 млрд до 2,233 млрд рублей.

В самой компании происходящее объясняют сокращением оборонзаказа. «В 2019 году финансовые результаты ОАО «ЕПК Самара» ухудшились в связи с падением спроса на подшипниковую продукцию, в первую очередь в оборонном секторе», - уточнили в пресс-службе завода. «В апреле 2020 года произошло резкое снижение спроса на продукцию в связи с отсутствием заказов от основных предприятий-потребителей: они остановились. Из-за этого в апреле завод работал 8 из 22 рабочих дней. В мае ситуация начала выравниваться. В июне, июле, августе объемы производства сохраняются на уровне планируемых в начале года», - добавили на заводе.

В период режима самоизоляции в Самарской области на предприятии начали увольнять сотрудников. «У нас вышел приказ об оптимизации численности и пенсионерам начали предлагать уволиться по соглашению сторон. Их увольняли одним днем, без отработки. Но

последующие три месяца пообещали выплачивать среднюю зарплату, как и полагается по закону. Сколько всего человек ушли с завода, не могу сказать. К настоящему времени увольнения закончились», - рассказала корреспонденту «СО» одна из сотрудниц предприятия. Информацию подтвердили в профсоюзе предприятия. Однако на вопрос о том, сколько людей были уволены в последние два месяца, ответить не смогли. «В апреле в сложившейся ситуации и в целях сохранения уровня заработной платы сотрудников предприятие, не проводя массовые сокращения, провело оптимизацию численности персонала. В мае были сокращены шесть сотрудников, в течение июля 2020 года будут сокращены еще 15 человек. В целом с начала года численность персонала сократилась с 1280 до 1083 работников. Сотрудники увольнялись в первую очередь по собственному желанию, по соглашению сторон, в связи с выходом на пенсию, в связи с переездом и т.д. Дальнейшая оптимизация численности персонала нецелесообразна в связи с увеличением спроса на продукцию завода», - отметили в пресс-службе «ЕПК Самара».

«Конечно, они могли работать лучше, учитывая, что рынок просел меньше, чем они. Потому что эффективный менеджмент иногда умудряется не только минимизировать потери, но даже вырасти в период кризиса. Для того чтобы проанализировать, как сработало руководство «ЕПК Самара» в 2019 году, нужно детально понимать их структуру заказов. Типичная ошибка менеджмента - сосредоточение на нескольких основных заказчиках, настройка всех производственных процессов под них. Да, это очень удобно, но, с другой стороны, в кризисные времена



такая политика сильно бьет по бизнесу. Иногда она приводит к парализации всей деятельности компании. Возможно, в прошлом году руководству предприятия следовало бы больше сосредоточиться на поиске новых клиентов и расширении портфеля заказов», - полагает генеральный директор консалтинговой группы DSTS.biz Дмитрий Цибизов. По его словам, сокращение штата чуть менее чем на 10% пока еще не является тревожным сигналом, стандартный размер оптимизации численности персонала. Как правило, такое мероприятие может увеличить эффективность работы предприятия, - отмечает Цибизов. Он предполагает, что по итогам 2020 года «ЕПК Самара», скорее всего, ждет дополнительное ухудшение финансовых показателей. «Как и многие другие аналогичные предприятия. При этом со-

кращение штата, скорее всего, продолжится. Насколько плохи будут дела, зависит от того, стартует ли вторая волна эпидемии. Ведь даже если объем заказов «ЕПК Самара» не сократится, могут стартовать банкротства его поставщиков и нарушение цепочки производства», - резюмировал Дмитрий Цибизов. На самом «ЕПК Самара» о новых грядущих сокращениях не говорят. «Суммарное падение объемов по итогам 2020 года планируется не более 8% по отношению к 2019 году. Достижение этого показателя планируется в том числе за счет расширения экспортных поставок. Кроме того, несмотря на сложившуюся экономическую ситуацию, предприятие продолжает модернизацию производственных мощностей, проводит мероприятия по повышению производительности труда», - констатировали в пресс-службе компании. ■

12+

**ГТРК САМАРА**

**ГЛАВНЫЙ МЕДИАРЕСУРС РЕГИОНА\***

\* По данным АО «Медиаскоп» региональное вещание «Россия-1» имеет наибольшие показатели телесмотрения (среднесуточная доля 28,46 - 30.03.20-12.04.20 в 20:44-20:59, 13.04.20-30.04.20 в 21:04-21:19, аудитория 18+, будни, г.Самара)

РОССИЯ 1  
САМАРА

РОССИЯ 24  
САМАРА

САМАРА 24

РАДИО РОССИИ  
САМАРА 95,7 FM

РАДИО МЯК  
92,1 FM

САМЫЙ И СЛУШАТЬ  
ВЕСТИ FM  
САМАРА 93,5 ТОЛЬЯТТИ 97,5

**TVSAMARA.RU**

Реклама 3920A20



тема&  
главноеСАМАРСКИЙ АКТИВ в бизнес-империи  
Олега Савченко просел больше всех

акцент

## УСУГУБЛЯЮТ СИТУАЦИЮ НА РЫНКЕ ТРУДА

Увольнения в «ЕПК Самара» стартовали на фоне сокращения штатов многих других региональных компаний. В середине мая в России произошел почти двукратный рост числа безработных. В Самарской области пандемия коронавируса и связанные с ней ограничительные мероприятия к началу июня оставили без работы 36,6 тысячи жителей региона. При этом, как сообщало «СО», количество открытых вакансий составило лишь 27,6 тысячи. Однако данная статистика отражает только официально зарегистрированных безработных. В числе крупнейших предприятий, урезавших свои штаты, традиционно оказался АвтоВАЗ. Как сообщала журналистам председатель профсоюза «Единство» Анна Перова, предприятие предлагало компенсацию в размере пяти средних заработных плат при увольнении по соглашению сторон. К оптимизации численности персонала прибегали и многие вазовские смежники. В конце июня 2020 года о предстоящем сокращении 397 работников службу занятости Самарской области уведомило руководство РКЦ «Прогресс».



У нас не стоит задачи сэкономить на фонде заработной платы или сократить людей ради сокращения. Мы оставим даже немного избыточный ресурс на тот случай, если государство вдруг одумается.

мнение

ОЛЕГ САВЧЕНКО

Бенефициар Европейской подшипниковой компании  
рассказал о том, что происходит с его самарским активом

# Ресурсы рабочей силы оказались избыточными

ТАТЬЯНА АНЗОНГЕР

Стагнация промышленности ударила и по предприятиям отечественного лидера подшипниковой отрасли - «ЕПК Групп». Резко провалились финансовые показатели «ЕПК Самара» - последнего еще живого осколка легендарного ГПЗ-4. С чем это связано? Как предприятие пережило период самоизоляции и почему оно сотнями увольняет сотрудников? На эти и другие вопросы «СО» ответил бенефициар группы «ЕПК» Олег Савченко.

- С чем связано падение показателей «ЕПК Самара» по итогам 2019 года?

- У нас существенно сократился заказ по линии силовых ведомств. А дальше цепочка - мы же набирали людей, рассчитывая на полноценную программу заказа из Министерства обороны, Росгвардии, МЧС и других силовых структур. Начало года мы еще продержались, надеясь, что последуют какие-то меры поддержки со стороны государства, но потом все же были вынуждены сокращать людей. Говоря о поддержке, я имею в виду не льготные кредиты и компенсацию заработной платы - это, возможно, работает в сегменте малого бизнеса. Нам требовались меры по спасению нашей промышленности, как это было в 2008 году, когда государство стимулировало спрос предприятий оборонно-промышленного комплекса, не тратя деньги из бюджета, тем самым сохранив промышленность. Сегодня пошли по другому пути - субсидировать граждан напрямую - тоже позиция, конечно. Я ее не обсуждаю, но это не выход и не помощь для промышленников. В итоге получили то, что получили.

- А что получили? На предприятии уже идут массовые сокращения, падает объем заказов...

- Мы ни в коем случае не рассматриваем варианты закрытия предприятия или глобальных сокращений. Речь идет о том, что ресурсы рабочей силы, которые мы принимали для выполнения заказов по линии Минобороны, сейчас избыточны, поэтому зачем обманывать людей ложными надеждами - мы сокращаемся.

- Источник издания в профсоюзе предприятия озвучил «СО», что «ЕПК Самара» сокращает сотни человек. Это так?

- Мне сложно комментировать цифры по предприятиям -



этот вопрос следует адресовать руководителю предприятия Сергею Мокичеву. Это достаточно ответственный, профессиональный и компетентный человек. У нас нет и никогда не будет такой практики, когда мы жестко регламентируем такие вопросы. Мы понимаем, что каждый квалифицированный сотрудник важен. Руководитель предприятия бьется за каждого человека, и такие вопросы способен решить только он. Вмешательство в эти процессы может произвести эффект слона в посудной лавке. Могу точно заверить, что это минимальные сокращения в условиях ситуации, которая сегодня сложилась на заводе. У нас не стоит задача сэкономить на фонде заработной платы или сократить людей ради сокращения. Мы оставим даже немного избыточный ресурс на тот случай, если государство вдруг одумается. Ведь свято место пусто не бывает. Может получиться так, что потом, когда созреет понимание, что у наших предприятий были ресурсы и работоспособность, позволявшие работать на безопасность нашей экономики и промышленности, их место уже займут китайцы, индусы или европейцы. А мы опять будем зависеть от кого-то со всеми вытекающими последствиями.

- Насколько сильно по отрасли и по предприятиям группы ударила пандемия коронавируса?

- Мы являемся поставщиками гособоронзаказа второго уровня и полностью зависим от потребителя. Когда государство в пандемию остановило крупнейшие предприятия оборонной промышленности, таких моностров, как «УралВагонЗавод», да и вообще все государственные или косвенно-государственные

предприятия - газпромовские или росатомовские, наши потребители достаточно болезненно отреагировали и также встали. А кто пострадал? Конечно, поставщики! Миллионы людей, которые так или иначе задействованы в производственной цепочке. Мы пострадали в разы больше, чем крупные государственные холдинги - наши потребители.

- Вы можете оценить ущерб?

- Очень сложно оценить ущерб, потому что, несмотря на сложную ситуацию, группа «ЕПК» и самарский завод в том числе - работали. Но сколько можно работать на склад?

- Вы ведь работали еще и на экспорт? Как чувствует себя это направление сегодня?

- У нас неплохие экспортные позиции, но, к сожалению, Министерство промышленности РФ поддерживает экспортеров только на словах. Тогда как в том же Китае предприятия-экспортерам предлагают субсидирование в 20%, а европейские компании могут списывать часть средств на лоббирование своих интересов. Но мы все прекрасно знаем, что такое лоббирование в нашей стране. У нас это сразу пресекают, и мы никогда не пользовались этим и не будем пользоваться, а вот европейские компании спокойно работают. Вот как с этим бороться - с одной стороны китайцы, с другой европейцы - с коррупционной составляющей? А мы должны как-то выживать. Шесть лет упорного труда позволили нам заключить контракты с Deutsche Bahn, сертифицировать продукцию под Daimler-Chrysler, под Airbus. А в Россию пришел лобой производитель - пожалуйста, продавай! Главное - договорись с потребителем. Но мы же знаем, как у нас договариваются

с потребителями, в том числе и с государственными компаниями, особенно когда маржа большая.

- Предприятия ЕПК какие-то льготы или субсидии получили от государства в период пандемии?

- Нет. А какие льготы мы могли получить? По 10 тыс. рублей на каждого работающего? Брать кредиты мы не готовы. Мы уже в 2008 году пережили кредитный коллапс и понимаем, что в нашей стране брать кредиты можно в очень редких случаях. Может быть, благодаря этому мы сегодня еще и существуем.

- Как вы оцениваете ситуацию с подшипниковой отраслью в Самарской области? Такое ощущение, что она почти загнута...

- Ситуация в отрасли непростая не только в Самарской области, но и в целом по стране. Но это не означает, что погибает ЕПК. Мы адекватно реагируем на вызовы и все изменения, инвестировали уже даже не десятки, а сотни миллионов долларов за последние 15 лет в новые технологии, новое оборудование, в людей.

- Насколько сегодня загружено самарское предприятие?

- Сегодня все очень динамично. Мы работаем с колес, и я могу сказать, что мы готовы к увеличению объемов производства даже теми ресурсами, которые остались на предприятии, как мы это делали не раз. Но все мы помним ситуацию, когда нам за месяц нужно было увеличить объемы в два раза... К таким подвигам сегодня мы не готовы. Давайте планировать заранее! Да, мы уже не один раз удивляли мировые подшипниковые предприятия, наращивая объемы за рекордные сроки, но нужно понимать, что сейчас реальное увеличение объемов возможно не более чем на 20%. Скажем так, в 2019 году заказы упали более чем вдвое по сравнению с 2018 годом, а объем производства мы держим и не роняли его более чем в два раза. Но долго мы так тоже работать не сможем. Склады просто раздуются и лопнут. Мы же не кредитуемся и не осваиваем деньги, как это делали некоторые жулики, беря деньги в Фонде развития и поддержки промышленности, осваивая их и потом банкротясь и разводя руками. Мы развиваемся на свои собственные средства. У нас рациональный консервативный подход - сколько заработал, столько и полопал. ■

СПОНСОР РАЗДЕЛА

KERAKAM®

«Самарский комбинат  
керамических материалов»  
г. Самара, Заводское шоссе, д. 25/2  
8 (846) 214-04-70  
www.kerakam.ru

Реклама 4623A2



тренд

ПРОСЕДАЮТ НА ГЛАЗАХ

# «Строммашина-Щит» продолжает терять

Завод Александра Хенкина снижает объемы пятый год подряд

КСЕНИЯ ЧАСТОВА

Обороты одного из крупнейших региональных предприятий оборонно-промышленного комплекса - «Строммашины-Щит», опустились до рекордно низкого для него значения: выручка завода сократилась уже на 77% к уровню 2015 года – до 542 млн рублей.

АО «Строммашина-Щит» («СЩ») специализируется на производстве промышленного оборудования и оборонной продукции. Предприятие на 100% принадлежит ООО «Проммаш», совладельцами которого являются Александр Хенкин (60%) и его сын Михаил Хенкин (40%).

Вплоть до 2016 года бизнес «Строммашины-Щит» рос как на дрожжах. Рекордной отметки обороты компании достигли в 2015 году, составив 2,39 млрд рублей. Все изменилось после того, как пост генерального директора завода покинул Александр Комаров. С 2016 года обороты «Строммашины-Щит» покатились вниз. Выручка завода тогда просела сразу на 41%, или 955 млн, упав до 1,44 млрд рублей. Чистая прибыль «СЩ» сократилась более чем вдвое – до 136 млн рублей. «Такая динамика вызвана тем, что в 2014-2015 годах компания выполняла отдельный крупный госконтракт с Министерством обороны РФ. Если сравнить данные без учета этого контракта, то выручка в 2016 году выросла относительно 2015-го», – пояснял на тот момент Михаил Хенкин. Однако нисходящий тренд продолжился и дальше. В 2017 году обороты предприятия опустились на 29% – до 1,019 млрд рублей, прибыль – до 471 тыс. рублей. В 2018 году обороты завода остановились на отметке в 721,4 млн



## ДИНАМИКА ВЫРУЧКИ АО «СТРОММАШИНА-ЩИТ»

Год	Выручка
2015	2,394 млрд рублей
2016	1,439 млрд рублей
2017	1,019 млрд рублей
2018	721,389 млн рублей
2019	542,381 млн рублей

Источники: «СПАРК-Интерфакс»

## ДИНАМИКА ЧИСТОЙ ПРИБЫЛИ АО «СТРОММАШИНА-ЩИТ»

Год	Прибыль
2015	284,166 млн рублей
2016	135,908 млн рублей
2017	471 тыс. рублей
2018	14,021 млн рублей
2019	8,135 млн рублей

Источники: «СПАРК-Интерфакс»

рублей. По итогам 2019 года выручка предприятия просела еще на 25%, до 542,38 млн рублей. Об этом стало известно из недавно раскрытой финансовой отчетности компании. Вслед за снижением оборотов упала маржинальность «Строммашины-Щит». По информации «СПАРК-Интерфакса», чистая прибыль завода сократилась на 42%, уменьшившись до 8,13 млн рублей. В числе позитивных

изменений – сокращение дебиторской задолженности и краткосрочных обязательств завода. Первый показатель к концу 2019 года уменьшился с 400,9 млн до 296,4 млн рублей, второй – с 486 млн до 370,37 млн рублей.

С чем связано ухудшение ключевых финансовых показателей «Строммашины-Щит» в 2019 году, не понятно. Получить комментарии у собственников предприятия на момент сдачи номера «СО» в печать не удалось. Теоретически, обороты «СЩ» могли сократиться из-за снижения объема гособоронзаказа. Однако в прошлом году на реализацию ГОЗ была выделена примерно та же сумма, что и годом ранее, – более 1,5 трлн рублей. Более того, конкуренты «Строммашины-Щит» в других регионах показывали рост выручки. Так, обороты иркутского ООО «Байкалремпутомаш» по итогам минувшего года поднялись со 193,3 млн до 226,3 млн рублей; челябинского ООО «Уралреммаш» – с 240,5 млн до 315,5 млн рублей; башкирского ООО «Завод Стрпкомплект» – с 373,2 млн до 401 млн рублей. Эксперты отмечают, что для того, чтобы понять причины

**КОМПАНИЯ  
АЛЕКСАНДРА  
ХЕНКИНА**  
с каждым годом  
может приносить  
ему все меньше  
дивидендов



образовавшейся тенденции, необходимо проанализировать, каким образом формируется выручка предприятия. «В условиях отсутствия детальной информации это сложно сделать. Но могу предположить, что фактором снижения выручки обычно является возрастающая себестоимость продукции, растущие эксплуатационные затраты, разнообразные налоги и доначисления. Вполне вероятно, что на заводе не ведется полноценная работа с дебиторской задолженностью», – отмечает исполнительный директор

S.D.A.-Group Дмитрий Яровой. Эксперты затрудняются предположить, сохранится ли негативная тенденция в 2020 году. К настоящему моменту в системе «СПАРК-Интерфакс» отражается только один госзаказ, полученный «СЩ» в этом году. В марте предприятие заключило контракт с Минпромторгом России на изготовление и поставку оборудования для работ по ликвидации опасных химических отходов в поселке Горный Саратовской области. Его стоимость составила 62,31 млн рублей. ■

0701K Реклама

101,0  
**Такси FM**  
**Радио**

Свидетельство о регистрации СМИ ЭЛН®ТУ63-00733 от 14.10.2014 г. Серия РВН®24847 от 26 декабря 2013 г.

12+

САМАРСКОЕ  
**Обозрение**

Вся губерния  
будет знать  
о юбилее  
Вашего директора,  
если Вы  
поздравите его  
в газете  
«Самарское обозрение».



Телефон рекламной службы:  
342-50-22

реклама



ситуация

РАЗМЕЩАЮТ ОБЛИГАЦИИ

# Свеженцев потянулся за деньгами

Оператор активов «Тепланта» выходит на рынок публичных заимствований

НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

ООО «Электрощит-Стройсистема», управляющее активами банкротящегося завода «Теплант», выпустило облигационный заем на сумму порядка 500 млн руб. Классические варианты финансирования в виде банковских займов для предприятия Игоря Свеженцева, похоже, проблематичны.

В июне 2020 года ООО «Электрощит-Стройсистема» разместило на «Московской бирже» по открытой подписке биржевые облигации на сумму 500 млн руб. Срок размещения составляет 5 лет. Стоимость одной облигации - 1 тыс. руб. Размер доходности - 13%. Это уже второй выход компании на биржу - в конце лета прошлого года компания также выпускала облигации на 150 млн. В общей сложности, согласно заключенному договору с «Московской биржей», ООО «Электрощит-Стройсистема» имеет право выпустить облигации общей стоимостью до 1 млрд руб. Увлеченность биржевыми инструментами, по всей видимости, досталась самарскому предприятию от новых собственников.

Как ранее сообщало «СО», завод «Теплант», производивший сэндвич-панели, а также предприятие «Электрощит-Стройиндустрия» приобрел холдинг АО «Стройсистема» челябинского депутата Игоря Свеженцева. Теперь оба самарских производства работают под общим оператором - ООО «Электрощит-Стройсистема». В отличие от самарских заводов челябинские компании Свеженцева активно привлекали финансы путем публичных заимствований с 2018 года. Последнее размещение произошло в середине мая 2020 года, тогда было выпущено облигаций на 500 млн руб. Общий объем облигаций «ЧЗПСН-Профнастил» достиг отметки в 1 млрд руб. со сроком погашения в 2021-2025 годах. Также компания предоставляет безотзывную оферту в эмиссии облигаций самарского оператора завода группы.

По мнению экспертов, сам по себе способ размещения облигационных займов для привлечения инвестиций весьма эффективен. «На российском рынке публичного долга уже второй год подряд наблюдается настоящая эйфория. Снижающиеся ставки подтолкнули инвесторов к поиску более доходных по сравнению с депозитами инструментов с фиксированной доходностью, что в итоге и привело к буму в рублевых облигациях. Понятно,



ИГОРЬ СВЕЖЕНЦЕВ  
включает новые  
источники  
финансирования  
оператора активов  
самарского  
«Тепланта»



АНДРЕЙ САЛОВ,  
генеральный  
директор  
ИК «Газинвест»

**Эмитент, который хочет привлечь средства инвесторов с помощью облигаций, должен соответствовать некоторым условиям. Например, иметь абсолютно прозрачную отчетность, репутацию надежной компании, опыт стабильной работы на рынке. Если имела место ситуация, когда эмитент не исполнил свои обязательства, то инвесторы уже не могут быть уверены в том, что он не сделает это снова. Так что на привлекательности ценных бумаг это может сказаться негативно. Сами же по себе облигации региональных компаний - вполне интересный для инвесторов инструмент вложений.**

## ■ ЧТО ТАКОЕ ООО «ЭЛЕКТРОЩИТ-СТРОЙСИСТЕМА»

- Уставный капитал: 129 млн руб.
- Директор: Николай Демин
- Совладельцы: Людмила Свеженцева (95%), Владислав Свеженцев (5%)
- Выручка в 2019 году: 2,577 млрд руб.
- Чистая прибыль: 49,473 млн руб.

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

что активно размещаются не только крупнейшие и известнейшие компании, но и представители МСП. Причем для последних это зачастую если и не единственный, то точно самый простой способ привлечь заемное финансирование», - комментирует начальник отдела анализа рынков «Открытие Брокер» Алексей Павлов. По его оценке, предприятие может рассчитывать на привлечение только частных инвесторов. «Даже выпуски объемом 1 млрд руб. традиционно неинтересны крупным игрокам в силу низкой ликвидности. Так что данные бумаги могут быть интересны лишь некрупным розничным инвесторам», - комментирует он.

Единственное, что может подстегнуть спрос к бумагам самарско-челябинского предприятия, - доходность. Эксперты отмечают, что ее можно назвать очень высокой в сравнении с другими облигационными предложениями. «13% - это верхний диапазон доходности. Это может говорить о неуверенности руководства компании в том, что облигации будут покупать, например, из-за проблем с устойчивостью предприятия. С другой стороны, не слишком известные на бирже компании при первых эмиссиях устанавливают повышенную доходность. Впоследствии, когда появляется хорошая репутация, купонный доход в новых эмиссиях снижается. Для сравнения, доход по самым надежным на данный момент облигациям составляет порядка 4,5%», - отмечает генеральный директор консалтинговой группы DSTS Business Дмитрий Цибизов. Что касается стоимости привлечения, то, по мнению эксперта,

она сопоставима со ставками по банковским кредитам для бизнеса.

Впрочем, потенциальных инвесторов могут отпугивать проблемы «Тепланта», не вернувшего долги многочисленным кредиторам. На данный момент АО «Теплант» находится в процессе банкротства. Общий объем реестра кредиторов третьей очереди составляет 1,321 млрд руб. При этом, как ранее сообщало «СО», прежний собственник завода - фонд «Бэринг Восток» - утверждал, что покупатель «Тепланта» взял на себя обязательства вернуть долги всем кредиторам, чего так и не случилось. Более 1 млрд руб. «Теплант» задолжал банкам. Не исключено, что ООО «Электрощит-Стройсистема» просто не может больше привлечь финансирование через этот канал и теперь пользуется биржевыми инструментами, где его репутация еще не задета проблематикой АО «Теплант». Другой возможный сценарий - что именно привлеченные за счет облигаций ресурсы позволят компании Свеженцева расшить отношения с банками-кредиторами, доставшиеся ему вместе с активами «Тепланта».

Интересно, что в инвестиционном меморандуме компания никак не указывает, что работает на площадке «Тепланта», и называет его в числе своих основных конкурентов. Это не мешает собственникам компании включать новое предприятие в кредитные схемы «ЧЗПСН-Профнастил». Как стало известно в конце прошлой недели, ООО «Электрощит-Стройсистема» стало поручителем по кредитной линии компании в ПАО «Челябининвестбанк». Сумма обязательств, на которые распространяется поручительство, составляет 384 млн руб. Общий объем кредита - 493 млн руб. По мнению Дмитрия Цибизова, влияние этих факторов на ликвидность облигаций предприятий предугадать сложно. «С одной стороны, история с АО «Теплант» освещалась публично. С другой - не все инвесторы глубоко погружаются в историю эмитента. Что касается долговой нагрузки, то есть риски, что в конечном счете компания с ней не справится. Однако часть инвесторов просчитывают эту возможность, часть - смотрят только на размер дохода», - отмечает Цибизов. ■





финансы

НЕ ПРОЯВИЛИ ДОЛЖНОЙ БДИТЕЛЬНОСТИ

# Миллиарды Волго-Камского банка распылили

Владимир Чекмарев и его топ-менеджеры поставили раздачу заведомо невозвратных кредитов на поток

РОМАН АВРУСИН

Разбирательства вокруг привлечения топ-менеджмента Волго-Камского банка к субсидиарной ответственности, завершившиеся в конце июня, наглядно показали, что именно творилось в кредитной организации в последние годы ее существования. Кредиты массово выдавались компаниям, не имеющим ни активов, ни офисов, ни даже контактных телефонов, а кредитный комитет не утруждал себя даже поверхностной проверкой заемщика.

Волго-Камский банк лишился лицензии в конце 2013 года. Его крах спровоцировал системный региональный банковский кризис, в результате которого ряд игроков либо покинули рынок, либо впали в состояние анабиоза. На момент отзыва лицензии ВККБ контролировал председатель его правления Владимир Чекмарев. В самом банке постигшее его несчастье объясняли неблагоприятной рыночной конъюнктурой, а также неуклюжими действиями правоохранительных органов, расследовавших уголовное дело в отношении одного из клиентов банка.

Конкурсный управляющий банкротством ВККБ в 2016 году стал добиваться привлечения менеджмента банка к субсидиарной ответственности по его долгам. Всего АСВ требовало с пяти топ-менеджеров кредитной организации во главе с Владимиром Чекмаревым более 2,2 млрд рублей. В проскрипционный список попали также Олег Назаров, Сергей Бирюков, Елена Медведева и Алексей Кузьминов. Все они входили в кредитный комитет, который и санкционировал проблемные кредиты. В феврале 2020 года суд удовлетворил иск АСВ. А в конце июня точку в конфликте поставила апелляционная инстанция, подтвердив решение нижестоящего суда. Этот вердикт вступил в законную силу, соответственно, ко всем фигурантам дела АСВ может засылать судебных приставов.

Материалы суда раскрыли процесс выдачи кредитов в Волго-Камском банке. Если верить документам суда, менеджмент банка сделал все от него зависящее для того, чтобы деньги в кредитную организацию не возвращались. АСВ ссылается на то, что недобросовестные и неразумные действия управленцев ВККБ привели к выдаче кредитов 16 юридическим лицам, заведомо неспособным выполнить свои обязательства (ООО «Инвест-Самара», ООО «Эн-Пром», ООО «Инфобизнесконсалт», ООО «ИК «Стимул», ООО «Бирюза», ООО «ВКБ-Терминал», ООО «Пласткомплект», ООО «ТК



ДМИТРИЙ НАТАРИУС,  
адвокат

В последние годы суды в делах о банкротстве все чаще и на большие суммы привлекают к субсидиарной ответственности лиц, контролировавших должника-банкрота (руководителей, правление, совет директоров и прочих бенефициаров). Процедуры банкротства банков в этом смысле тоже не исключение. В данном случае суммы такой ответственности существенно вырастают, ведь к субсидиарной ответственности привлекают на суммы убытков и иного ущерба от неправомерных действий. А в банковской сфере такие просчеты (чаще всего за умышленные действия, реже - за неосторожность или превышение полномочий) весят на порядок тяжелее в рублях или в валюте.

«Лидер Дорог», ООО «Оптторг», ООО «АК-Авангард», ООО «МонтажСтрой», ООО «Техстройпроект» ООО «Восход», ООО «Пегас-Логистик», ООО «Энергоснаб», ООО «Торговые линии», в общем размере 1,7 млрд рублей; двум юридическим лицам на основании фиктивных кредитных договоров (ООО «Жигули-Телеком» и ООО «ТрестПромСтрой») в размере 181 млн рублей; трем физическим лицам, заведомо неспособным их вернуть (Авдонину, Лихачевой и Мурзаеву), в размере 116 млн рублей. Проблемные кредиты выдавались с ноября 2010 года по октябрь 2013 года. В материалах суда прямо указывается, что заемщики банка на момент предоставления им кредитных средств не вели хозяйственной деятельности или вели ее в объемах, несопоставимых с объемом взятых обязательств, и не имели доходов для погашения кредитов. Суд пришел к выводам, что ме-

неджментом ВККБ не проводилась объективная оценка финансового положения заемщиков, что подтверждается отсутствием в кредитных досье необходимых документов, не принята во внимание информация в отношении заемщиков, содержащаяся в открытых источниках, не проведена оценка операций по их счетам, а также их контрагентов.

Как следует из материалов дела, кредитные договоры от имени банка подписывал вице-президент Олег Назаров, а одобрял их выдачу кредитный комитет, куда входили остальные ответчики. Каким образом члены комитета одобряли подобные заявки - загадка. Даже поверхностное их изучение позволяет предположить, что с возвратом кредитов должны возникнуть проблемы. Что, собственно, и происходило. Согласно материалам решения апелляционной инстанции, выручка большинства заемщиков несопоставима с объемами кредитования и не позволяла осуществить обслуживание ссудной задолженности. Валовой прибыли «Жигули-Телекома» и «ТрестПромСтроя» не хватало на погашение не только кредитов, но даже и процентов за их использование. Штат большинства заемщиков ограничивался единственным человеком, а в ИК «Стимул» сотрудники отсутствовали вовсе. Уставный капитал большинства заемщиков сформирован в минимальном размере - 10 000 рублей, основные средства отсутствовали либо их размер был незначительным.

Суд установил, что проводимые заемщиками по счетам в банке операции не характерны для организаций, осуществляющих реальную финансово-хозяйственную деятельность. Грубо говоря, заемщики являлись обычны-

КОМАНДА  
ВЛАДИМИРА  
ЧЕКМАРЕВА  
выдала из Волго-  
Камского банка  
заведомо  
невозвратных  
кредитов на более  
чем 2 млрд рублей



ми фирмами-«помойками». С одной оговоркой. Менеджеры Волго-Камского банка выдавали им миллиарды, причем без какого-либо обеспечения. При анализе операций выявлено, что выплаты заработной платы по расчетным счетам были минимальными, обязательные платежи в бюджет и внебюджетные фонды отсутствовали либо были минимальными. Зато активно осуществлялись операции в виде транзита денежных средств и имелась высокая зависимость от заемных денег (от 24 до 99% оборотов по расчетным счетам заемщиков в банке связаны с получением и обслуживанием кредитов). Получаемые кредитные ресурсы не направлялись на пополнение оборотных средств заемщиков и не использовались в рамках их деятельности, а через последовательность банковских операций направлялись на погашение необеспеченных кредитов других клиентов ВККБ. Установлены и иные факторы: в штате ряда организаций отсутствовал главный бухгалтер, должности единоличного исполнительного органа и главного бухгалтера совмещались, организации расположены по адресам массовой регистрации «помоек», некоторые фирмы вообще отсутствовали по адресу, указанному в кредитном досье, а у каких-то организаций даже отсутствовал контактный телефон. Большинство проблемных заемщиков ВККБ с момента государственной регистрации не представляли отчетность в органы статистики. Контрагенты заемщиков также зачастую обладали признаками организаций, не ведущих реальной хозяйственной деятельности. Заемщики и их контрагенты при этом имели признаки юридической взаимосвязи между собой.

Немного лучше в банке строилась работа с кредитованием физических лиц. Согласно материалам суда, из анализа финансового положения заемщиков Авдонина, Лихачевой и Мурзаева следует, что они не имели возможности самостоятельно погашать и обслуживать кредиты. Авдонин работал в банке водителем с доходом 58 тыс. рублей, Лихачева числилась директором ООО «Колос Поволжья» с доходом в 300 тыс. рублей, а Мурзаев занимал почетный пост водителя охранника ГК «Волжские берега» с доходом в 54 тыс. рублей. В мотивированных суждениях банка на выдачу кредитов финансовое положение заемщиков оценивалось как плохое, но по Лихачевой и Мурзаеву эти суждения оформлялись уже после заседаний кредитного комитета. И они получили на троих 116 млн рублей.

После отзыва у банка лицензии заемщики прекратили обслуживание ссудной задолженности, а меры АСВ по принудительному взысканию долгов не приводили к какому-либо результату. У заемщиков просто отсутствовали какие-либо активы, или они уже прекратили какую-либо деятельность. Авдонин и Лихачева признаны банкротами как физические лица.

Суд в итоге встал на сторону АСВ и взыскал с банкиров выданные ими кредиты. Но, как известно, выиграть дело и получить деньги - две большие разницы. Владимир Чекмарев сейчас проходит процедуру банкротства. Олег Назаров осужден на 4 года лишения свободы за злоупотребление полномочиями и мошенничество. А у оставшихся руководителей банка вряд ли найдутся свободные 2 млрд рублей или сопоставимые по стоимости активы. ■



кибербезопасность

ВИРУСЫ ЗАКИДЫВАЮТ ПОЧТОЙ

# Хакеры атакуют

«Ростелеком» распознал тысячи компьютерных атак в ПФО

ЕКАТЕРИНА МАЛОН

За 2019 год центр мониторинга и реагирования на киберугрозы Solar JSOC компании «Ростелеком» выявил и отразил свыше 77 тысяч внешних атак на информационные ресурсы организаций Приволжского федерального округа. Наибольшее количество атак в регионе (43%) было реализовано с помощью вредоносных программ (вирусов, троянов, шпионского ПО и т.п.), тогда как в среднем по стране этот показатель равен 33%.

Наиболее популярные у злоумышленников способы завладеть информацией - фишинговые письма (с вредоносными вложениями), телефонные звонки и сообщения в мессенджерах. Их используют для кражи персональных данных, конфиденциальной корпоративной информации, а также воровства денег. По оценке «Ростелекома», 30% пользователей, получив фишинговое письмо, открывают содержащееся в нем вложение, еще 7% отправляют свои данные через веб-форму на сайте, на который их привела ссылка в полученном письме.

В 2019-м и начале 2020 года «Ростелеком» по запросу ряда компаний реализовал несколько проектов по анализу защищенности их инфраструктуры. Эксперты провайдера разослали на электронные адреса клиентов-заказчиков 9 тысяч писем, имитирующих фишинговую рассылку. Сценарии атак про-

рабатывали совместно с руководством «атакуемых» компаний. В итоге в каждой организации нашлись сотрудники, которые прошли по подозрительной ссылке или открыли вложенный документ.

По информации специалистов «Ростелекома», основные каналы для фишинга - это электронная почта, телефонные звонки, мессенджеры, различные чаты в интернет-сервисах. «В целом существует два типа фишинга - рассылка писем с вредоносными вложениями и распространение ссылок на поддельные ресурсы, где пользователь оставляет свои данные - в первую очередь данные банковских карт. Если человек, получив фишинговое письмо, попадается на уловки хакеров и открывает прикрепленный файл, на компьютер попадает вирусное программное обеспечение (ПО). Оно позволяет злоумышленнику получить удаленный доступ к компьютеру жертвы и всей информации, которая на нем хранится. В прикрепленном файле может находиться вирус, который шифрует все данные на устройстве и требует деньги за разблокировку. Если хакеру удастся взломать хотя бы один компьютер корпоративной сети, то он сможет атаковать всю ИТ-инфраструктуру организации, получить доступ к закрытой информации и удаленно управлять сетью компании. Так же и с домашним компьютером: как только злоумышленник получает к нему доступ, он может

распоряжаться данными большинства аккаунтов, которые использует человек», - отмечают в «Ростелекоме».

Еще один вариант доставки вредоносного софта на компьютер - это ссылка для загрузки файла. Под каким-нибудь предлогом человека убеждают кликнуть по ней, после чего запускается скачивание вредоноса.

Второй тип фишинга - ссылка на поддельный сайт - используется, когда злоумышленников интересуют данные пользователя. Это могут быть логин и пароль от учетной записи на рабочем компьютере, которые станут отправной точкой для взлома компании, или от личной почты человека, его аккаунтов в социальных сетях и личных кабинетов на разных ресурсах. Но чаще всего хакеров интересуют данные банковских карт.

В корпоративной среде хакеры могут побудить пользователя ввести логин и пароль от рабочей почты в веб-форму, например под предлогом перезапуска системы, и получить таким образом доступ в почту через веб-приложение (Outlook Web App).

«Ростелеком» регулярно проводит для сотрудников компаний обучение основам киберграмотности, что существенно влияет на уровень защищенности организаций: эффективность атак с использованием социальной инженерии в таких компаниях снижается практически в два раза. ■

■

&gt;77

ТЫСЯЧ  
КОМПЬЮТЕРНЫХ  
АТАКзафиксировал  
«Ростелеком»  
в Приволжском  
федеральном  
округе в 2019 году

VOLKOVSKY

угроза

## ЧЕМУ ВЕРЯТ ЖЕРТВЫ

Специалисты по кибербезопасности «Ростелекома» часто тестируют внимательность и киберграмотность сотрудников компаний по заказу их руководства. В ходе таких проектов они рассылают по компании «фишинговые» письма, которые позволяют отследить поведение сотрудников - кто повелся на уловку и открыл вложение потенциально вредоносного письма, а кто проявил бдительность.

Основной приманкой является тема письма, которая позволяет привлечь внимание к сообщению, отбросив сомнения в надежности отправителя. Например, вот уже несколько месяцев актуальна тема COVID-19, и специалисты «Ростелекома» проверили, насколько сотрудники организаций склонны терять бдительность, получая письма на столь важную тему. В итоге письма якобы с памяткой о принимаемых в компании мерах защиты от коронавируса обманули более 15% получателей. В целом меньше всего подозрений у пользователей вызывали письма с предложением корпоративных скидок от партнеров работодателя. Им поверили (то есть открыли вложение или заполнили веб-форму) 32% получателей. Предложение ознакомиться с «корпоративными документами» позитивно восприняли 29% человек, требование сменить пароль - 25%, еще 6% открыли письма с темой «Розыгрыш призов среди сотрудников» и оставили свои данные онлайн.

При этом чем более персонализировано письмо, тем выше результативность атаки. Например, почти 100% пользователей совершали потенциально опасные действия при получении письма-обманки с достоверной и узко сформулированной рабочей темой якобы от коллеги или потенциального заказчика, направленного на малую группу получателей (до трех человек).

киберграмотность

## Как не попасться на удочку

Основная проблема при работе с почтой - невнимательность. Все фишинговые письма, как правило, содержат ряд очевидных тревожных звоночков: неизвестный адрес отправителя, несуществующие контактные данные, побуждение к разглашению учетных данных, маскировка ссылок, искаженное доменное имя. Поэтому прежде чем открывать вложения или

кликать на ссылки, следует внимательно изучить письмо.

Работодателям же стоит регулярно проводить тестовые рассылки на корпоративные почтовые ящики. А по итогам таких тестирований организовывать обучение сотрудников, объясняя им, как не попасться на удочку злоумышленников.

ПРИ ПОДДЕРЖКЕ  
ПРАВИТЕЛЬСТВА  
САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

РЕГИОНАЛЬНЫЙ КОНКУРС КОМПАНИЙ

ДОСТОЯНИЕ  
ГУБЕРНИИ 2020

ПРИЕМ ЗАЯВОК ДО 15 АВГУСТА

sova.info



ОРГАНИЗАТОР

ГУБЕРНИЯ  
ТЕЛЕРАДИОКОМПАНИЯ

ОРГАНИЗАТОР

16+





**АНДРЕЙ ЗАЙЦЕВ,**  
управляющий  
сети фитнес-клубов  
«Ботек»

Финансовые потери у нас растут, потому что дохода нет, а расходы на коммунальные платежи, заработную плату, охрану остались. Поэтому, когда мне коллеги из других фитнес-клубов предложили обратиться к губернатору с коллективным письмом, я поддержал эту инициативу.



**ИРИНА СТРЕЛЬЧЕНЯ,**  
директор  
Luxury Fitness

Все сферы, связанные с услугами для населения, знают и соблюдают свои нормы СанПиН. Думаю, что уже открывшиеся рестораторы добросовестно ведут свой бизнес. Они, так же как и мы, знают, что от этого зависят многие показатели, в том числе и финансовые. А вот с большими магазинами и общественным транспортом мы точно не идем в сравнение. У нас будет безопаснее. Не думаю, что снаряды, на которых сейчас можно заниматься на улице, тщательно обрабатываются антисептиком с интервалом в 30 минут...



**ДАРЬЯ ПЕТРАКОВА,**  
руководитель  
«Кошелев Гут»

Наши клубы готовы начать работать в любую минуту. В том числе в режиме ограничительных мер с соблюдением предписаний Роспотребнадзора. То, что сейчас происходит в Самаре, – абсолютно нелогично. На улицах толпы людей. Открыты кафе, рестораны, магазины, салоны красоты, турбазы, детские лагеря и т.д. «Забыли» только про фитнес-клубы...



**ЛАРИСА РОМАНОВА,**  
директор  
клуба Imperial  
fitness Самара

Некоторые пункты норм работы, конечно, выполнить непросто, но сейчас речь идет о том, чтобы хотя бы открыться. Клуб технически уже давно готов к приему клиентов. Дезинфицирующие средства давно закуплены. Готовы открыться оперативно, в течение двух дней провести уборку и дезинфекцию помещений, а также инструктаж сотрудников.

проблема

РВУТСЯ С САМОИЗОЛЯЦИИ

# Они тоже хотят работать

Фитнес-бизнесмены лоббируют свое возвращение на рынок

МАРИЯ КИНЧАРОВА, НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

Фитнес-центры Самарской области добиваются возможности работать почти как прежде – до остановки, обусловленной коронавирусной эпидемией. Коллективное обращение к руководству губернии направили руководители 13 фитнес-клубов. Они готовы обеспечить эпидемиологическую безопасность для клиентов и уверяют, что, если ограничения продолжатся, переживут их далеко не все участники рынка. Но насколько они на самом деле окажутся безопасными вскоре после перезапуска – станет понятно не сразу.

В конце июня губернатор Самарской области Дмитрий Азаров подписал очередное постановление, касающееся мер безопасности, предпринимаемых в регионе из-за пандемии коронавирусной инфекции. Его содержание стало для фитнес-центров глубоким разочарованием – участники рынка надеялись, что по примеру Москвы и Подмосковья, на фоне общего ослабления в регионе ограничительных мер, им разрешат возобновить работу. Этого не произошло. Ограничения в отношении этого сегмента экономики сохранены на неопределенный срок – «до особого распоряжения». В связи с чем фитнес-бизнесмены обратились к руководству губернии с просьбой вернуть их бизнес к жизни. Обращение, как стало известно «СО», направлено в электронную приемную губернатора в минувшую пятницу. Инициаторами воззвания стали региональный директор сети «Территория Фитнеса» «Самара» Ольга Чернигова, директор фитнес-клуба Fit Line (Тольятти) Светлана Зиборова и директор Luxury Fitness Ирина Стрельченя. «Еще в апреле сформированы, а в мае приняты нормы и рекомендации по открытию клубов правительством Москвы. 23 июня клубы нашей сети в Москве открыли свои двери, соблюдая все необходимые нормы, и сейчас успешно применяют их в работе. В Самаре же ситуация очень сложная. Мы все ждали, что в начале июля нам разрешат работать, но этого не произошло – фитнес-клубы остаются закрытыми «до особого распоряжения», что и навело меня на мысль, что пора что-то делать», – рассказывает Ольга Чернигова. «Буквально за один день, в прошлый четверг, я связалась с руководителями других



**ФИТНЕС-КЛУБЫ ГОТОВЫ**  
на серьезные  
ограничения

фитнес-клубов, и мы написали обращение, в котором обозначили ситуацию. Согласитесь, странно, когда все парки, спортивные площадки переполнены, я уже молчу про пляжи, а фитнес-клубы остались закрытыми, причем одними из последних секторов бизнеса», – недоумевает Чернигова. Обращение подписали 13 руководителей местных и сетевых фитнес-клубов. (тольяттинские «Фит Лайн», «Импульс», Flex gym, «Спорт Таун» и самарские Luxury Fitness, «Территория Фитнеса», FitnessBoom, KIN\_UP-Wellness, MetroFitness, СОЗК «Самарский», С.С.С.Р., «Ботек», Imperial fitness).

«Каждый день продления режима «закрытых фитнес-клубов» приносит нашему бизнесу невосполнимые убытки, уменьшает шансы на его восстановление в прежних объемах и ведет к банкротствам», – говорится в письме. Сами участники рынка признают, что ситуация у них близка к критической. «Фитнес-клубы закрыты с 29 марта. За время простоя подушка безопасности, думаю, закончилась у многих, в том числе и у нас», – комментирует директор фитнес-клуба Imperial fitness Самара Лариса Романова. «С апреля по сегодняшний день у нас нулевой доход, а затраты идут на постоянной основе: аренда помещения, коммунальные платежи, фонд заработной платы (мы сохранили все рабочие места). Я не успела поставить свою подпись под обращением, но полностью поддерживаю коллег», – говорит руководитель «Кошелев Гут» Дарья Петракова. «Мы понесли колоссальные потери за три месяца простоя. Каждый предприниматель поймет уровень катастрофы», – отмечает директор «Флекс Джим» (Тольятти) Дмитрий Буланов. «Я ни на что не надеюсь, я хочу лишь получить возможность работать», – заявил он в ответ на вопрос, на какой результат рассчитывает от письма губернатору.

Данные Самарастата подтверждают, что рынок близок к коллапсу. Согласно инфор-

мации ведомства, в мае 2020 года объем оказанных услуг в сфере физической культуры и спорта составил 10,8 млн руб., что составляет всего лишь 8,2% от аналогичных показателей прошлого года. За январь-май объем услуг составил 494,9 млн руб., или 60,6% от показателей прошлого года. «После снятия ограничений могут не открыться около 50% организаций. Уже в феврале фитнес-клубы в стране ощутили падение оборотов на 30-40%. Сейчас получается, что клубы не получают прибыли с марта – четыре месяца. Подобное мало какой бизнес может выдержать», – комментирует первый вице-президент «Опоры России» Павел Сигал. Впрочем, даже если клубы откроются прямо сейчас, им вряд ли придется рассчитывать на получение серьезных доходов. «Все клубы «заморозили» клиентам карты. То есть следующие месяцы после открытия фактически нам придется работать бесплатно. Кроме того, в случае, если клиент потребует вернуть деньги за оплаченные услуги, фитнес-клубы обязаны это сделать. Каких-либо законодательных ограничений на этот счет нет. Насколько массово это происходит, оценить не могу, в нашем клубе таких случаев, к счастью, не было. Но в любом случае – для компаний это очередной пункт в копилку растущих обязательств», – отмечает один из участников самарского рынка фитнес-услуг.

Представители клубов уверяют, что в условиях пандемии коронавирусной инфекции смогут обеспечить безопасную работу своих компаний. Клубы предлагают взять за основу нормы, принятые для Москвы, дополнительно усилив их двухэтапным выходом на рынок. «Первый этап – сократить пропускную способность до 50% от рекомендованных норм Роспотребнадзора (РПН) (4 кв. м на человека для студий групповых программ, 5 кв. м для бассейнов), что с учетом сезонности фитнеса реально; второй этап –



снятие ограничений по нагрузке, обеспечение работы клуба, с учетом соблюдения всех требований РПН», – говорится в обращении. В целом, хотя представители компаний и считают, что нормы выполнить сложно и затратно, они согласны на любые ограничения, лишь бы им разрешили работать. «Клубы способны регулировать выполнение этих норм, и это позволит на первоначальном этапе избежать всех возможных рисков. Можно сделать разметку для социальной дистанции во всех помещениях. Готовы предоставлять комплекс услуг, придерживаясь необходимых норм безопасности. Что касается норм дистанции, то на стандартной дорожке бассейна 2х25 метров спокойно поместится пять человек. В залах групповых программ также можно обеспечить дистанцию, разместив квадраты 2х2 метра в шахматном порядке. После каждого занятия предполагаем проводить дезинфекцию помещения и оборудования», – говорит Ольга Чернигова. По ее словам, все руководители самарских клубов готовы к выполнению этих норм. «Самое главное, выйти на предметное обсуждение вопросов. Мы готовы обозначить, какие нормы и правила готовы соблюдать, чтобы обеспечить безопасное посещение клубов сотрудниками и клиентами», – говорит она.

С ней солидарен управляющий сети фитнес-клубов «Ботек» Андрей Зайцев. «Думаю, большинство фитнес-клубов готово к открытию. Все ждут только разрешения. Хотя время,

необходимое на полную подготовку, конечно, будет зависеть от требований Роспотребнадзора. Чтобы выполнить их, может понадобиться какое-то время. Мы готовы ограничить посещаемость, чтобы не было столпотворений и все могли соблюдать безопасную дистанцию. Такие же предложения к властям поступали в регионах, где уже разрешили запустить работу фитнес-клубов. Считаю, что при соблюдении всех норм работы клуба (социальная дистанция, дезинфекция, замеры температуры) посещать его будет вполне безопасно. В плане безопасности тренировки в зале ничем не отличаются от посещения магазинов и торговых центров. Если уж ночные питейные заведения открылись, то и мы все эти правила выполним», – сетует он.

По словам Светланы Зиборовой, клуб сможет открыться за два дня. «Этого времени достаточно для уборки и подготовки персонала. В письме мы просим разрешить работать с 50% загруженностью, потому что это реальная нагрузка на лето, она учитывает все рекомендации РПН и легко реализуема. Вообще я считаю, что посещения фитнес-клуба в разы безопаснее, чем неконтролируемые занятия населения на уличных площадках», – подчеркивает Зиборова. Правда, занимающиеся на улице обычно не принимают в одном и том же помещении душ и не теснятся в раздевалке, задевая друг друга различными частями тела, – но, видимо, фитнес-бизнесмены гарантируют, что такого больше не допустят. Хотя бы на начальном этапе. ■



## ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

### «АвиаТАР» подрос



**«АВИАТАР» УВЕЛИЧИЛ** обороты, но не смог нарастить прибыльность

КСЕНИЯ ЧАСТОВА

Завод «АвиаТАР» по итогам 2019 года увеличил выручку на 18% – до 839 млн рублей. Соответствующая информация раскрыта в опубликованной недавно годовой финансовой отчетности предприятия. Несмотря на рост выручки, размер чистой прибыли «АвиаТАРА» за прошлый год остался на прежнем уровне – 31,99 млн рублей против 32 млн рублей, полученных годом ранее. За 2019 год возросли краткосрочные обязательства завода – с 128,08 млн до 171,82 млн рублей. «АвиаТАР» производит нестандартные изделия по чертежам заказчика. Организация зарегистрирована в 2008 году. Структура ее собственников не раскрывается. Генеральным директором предприятия является Сергей Авшенюк.

### «РОССКАТ» СМЕНИЛ РУЛЕВОГО

РОМАН АВРУСИН

У нефтегорского АО «Роскат» появился новый руководитель. Согласно системе «СПАРК-Интерфакс», им стал Денис Макиенко. Назначение датировано 15 июня 2020 года. На посту руководителя «Роската» Макиенко сменил московского менеджера Леонида Афондинова, который проработал на заводе только около полугода. Макиенко до «Роската» успел поруководить дочерней структурой «Роснано» ЗАО «РМ-Нанотех» - крупнейшей в Европе компании по производству наноструктурированных мембран. Также новый руководитель «Роската» имеет опыт работы в иностранных компаниях и структурах «Росатома». «Роскат» занимается производством медной катанки и различных типов кабельной продукции. Предприятие подконтрольно банку «Траст». В самом «Трасте» не стали комментировать причины кадровых перестановок на нефтегорском заводе.



## ФИНАНСЫ

### Эскроу-счетов все больше



**В САМАРСКОЙ** области число эскроу-счетов превысило 2 тысячи

НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

В мае 2020 года число открытых в Самарской области эскроу-счетов, предназначенных для расчетов по договорам долевого строительства, увеличилось на 11,7% – до 2001 единицы. Об этом сообщает пресс-служба отделения Самара Волго-Вятского ГУ Банка России. К 1 мая было 1791 таких счетов. По данным ведомства, по состоянию на начало июня в регионе застройщики заключили в общей сложности 22 договора займов о финансировании проектов на общую сумму 16,5 млрд рублей. «В Самарской области есть уже практика полного завершения проектов с использованием эскроу-счетов, – отмечает управляющий Отделением Самара Волго-Вятского главного управления Центрального банка Российской Федерации Марина Мясникова. – На 1 июня в регионе «раскрыты» 335 таких счетов, с которых перечислено 851,7 млн рублей».

## ЭКОЛОГИЯ

### ПРОВЕЛИ АКЦИЮ

# Нефтяники заботятся о природе

Работники «Роснефти» облагородили территории у родников Самарского региона

ЛЮБОВЬ ФЕДОРОВА

В течение июня в рамках Международного дня очистки водоемов самарская группа предприятий ПАО «НК «Роснефть» реализовала экологический проект «Родники Самарской области» при поддержке областного министерства лесного хозяйства, охраны окружающей среды и природопользования, Русского географического общества, а также газеты «Комсомольская правда-Самара».

В природоохранной акции приняли участие работники «Самаранефтегаза», Новокуйбышевского НПЗ, Куйбышевского НПЗ, Сызранского НПЗ, Новокуйбышевской нефтехимической компании и Новокуйбышевского завода масел и присадок. Во время экологической экспедиции нефтяники посетили 15 родников в Кинельском, Кинель-Черкасском и Сызранском районах Самарской области. Практически все ключи находятся вблизи населенных пунктов и имеют большое значение для водообеспечения населения. По подсчетам специалистов, в регионе насчитывается более полутора тысяч природных источников, значительная часть которых нуждается в благоустройстве.

АО «Самаранефтегаз» в рамках социально-экономического партнерства на протяжении многих лет помогает муниципалитетам решать вопросы, связанные с восстановлением и обустройством природных источников. Такие проекты при помощи



**СЕРГЕЙ ИСАЕВ**, заместитель генерального директора по ПБОиОС АО «Самаранефтегаз»

Охрана окружающей среды - приоритетное направление деятельности предприятия. АО «Самаранефтегаз» увеличивает инвестиции в природоохранные мероприятия, создавая современное высокотехнологичное производство, работающее в гармонии с природой. Построены четыре площадки по переработке грунтов с повышенным содержанием углеводородов, причем последняя из них введена в эксплуатацию в прошлом году на Яблоневском месторождении. Полностью прекращен забор воды из поверхностных водных объектов для закачки в пласт с целью поддержания пластового давления. Кроме того, мы уделяем особое внимание повышению надежности трубопроводов с применением новых технологий и материалов.

нефтяников уже более десяти лет реализуются в нескольких районах губернии: Богатовском, Борском, Исакинском, Сергиевском, Шенталинском и Шигонском.

В ходе акции «Родники Самарской области» активисты из числа работников предприятий убрали мусор на территории возле источников, очистили родники от заиливания, установили таблички с названием ключа и предупреждением о необходимости оберегать источник, чтобы напомнить о важной роли родников в сохранении экосистемы родного края. Экологическую инициативу нефтяников одобряет и.о. главы муниципального района Кинельский Юрий Жидков. «Родники всегда играли важную роль в жизни деревень. То, что делают нефтяники, - большая помощь не только местным жителям, но и администрации нашего района. Мы рады такому сотрудничеству и благодарим в том числе за проведение экологических акций», - прокомментировал он.

Одновременно с этим предприятия нефтепереработки - Новокуйбышевский, Куйбышевский, Сызранский НПЗ - активно внедряют инновационные комплексы биологической очистки сточных вод, в числе которых наиболее прогрессивные техно-



логии мембранного биореактора с применением герметичных аэротенков, что позволяет значительно улучшить качество очистки стоков и увеличить использование очищенной воды в технологических процессах. С целью доведения качества очищенных сточных вод до установленных нормативов на Новокуйбышевском заводе масел и присадок реализован проект по строительству локальных очистных сооружений.

Благодаря реализации экологических программ и применению новых технологий предприятия самарской группы «Роснефти» вносят существенный вклад в сохранение водных ресурсов региона: так, например, сокращен забор воды из природных источников и увеличено

#### СПРАВКА

«Роснефть» в 2020 году вошла в число лидеров среди глобальных нефтегазовых компаний, принимающих участие в международном рейтинге в категории «водные ресурсы» в рамках проекта CDP (Carbon Disclosure Project). К 2022 году стратегическая цель ПАО «НК «Роснефть» в области охраны окружающей среды - стать одним из лидеров в сфере экологической безопасности среди нефтегазовых компаний.

использование оборотной воды до 94-100%. Также более десяти лет ведется работа по восполнению водных биоресурсов, в акваторию Волги выпускают мальков ценных пород рыб: стерляди, сазана, толстолобика. Работники дочерних обществ «Роснефти» - активные участники акций по очистке береговых зон рек и водохранилищ. ■



СПОНСОР  
РАЗДЕЛА

САМАРАТРАНССТРОЙ

Реклама 4468А

ОЛЕГ ВАХРАМОВ,  
президент  
ассоциации  
строительных  
компаний  
«Спектр  
недвижимости»

Я думаю, ничего невозможного нет. И шансы на то, что правительство найдет подходящего инвестора для реализации проекта, есть. В первую очередь – в части строительства жилых объектов. С офисными центрами дело обстоит хуже – насколько я понимаю, город уже сейчас ими перегружен.

тема&  
главное

планы

РЕНОВИРУЮТ ГЛОБАЛЬНО

# Стрелку украсят концессионными матрешками

Идея застроить высотками пересечение рек Волги и Самары превратилась в инвестиционный проект

РОМАН ЩЕРБА

В кулуарах регионального правительства, как стало известно «СО», активно обсуждается новый инвестпроект застройки стрелки Волги и Самары. В строительство восьми многоэтажных комплексов-матрешек на занятой речным портом земле планируют вложить порядка 2,6 млрд рублей бюджетных средств. Параллельно эту территорию должны освободить от порта и дополнить набережной. Башни-матрешки же предложено построить инвесторам. По мнению экспертов, реализовать проект, затраты на который исчисляются миллиардами, смогут только федеральные игроки, но не факт, что это будет им интересно.

Проект застройки стрелки рек Волги и Самары жилыми и офисными комплексами в форме матрешек разработала группа французских экспертов по недвижимости при поддержке Франко-Российской торгово-промышленной палаты. Впервые его презентовали 7 октября 2019 года на расширенном заседании градостроительного совета при губернаторе Самарской области. Концепт предполагал создание многофункционального микрорайона - на участке площадью более 280 тыс. кв. м разработчики предлагали разместить концертный зал, выставочный, инновационный и торговый центры, ЗАГС и жилые апартаменты с подземным паркингом. А также организовать рекреационную зону с искусственным прудом. Фишкой проекта должна была стать форма планируемых построек - семи зданий, названных в честь притоков Волги, выполненных в виде гигантских матрешек. Восьмую матрешку - «Волгу» - создатели хотели разобрать на верхнюю и нижнюю половины, которые будут размещены по соседству друг с другом.

Уже на этом этапе началась острая полемика по поводу целесообразности такого решения. Помимо споров о визуальном исполнении проекта архитекторы и эксперты по недвижимости высказывали сомнения в том, что масштабы задуманного строительства соответству-



ют уровню спроса на жилье и офисную недвижимость. Кроме того, не было до конца ясно, как на возможность реализации подобной идеи повлияет статус исторического поселения Самара - еще не принятый на тот момент. Еще одним спорным моментом был вопрос о финансировании проекта, в прошлом уже поставивший крест на планах реализации предыдущих концепций освоения территории (подробнее - в блоке «С первого раза не смогли»).

Тем не менее проработка концепта продолжилась. В середине июня 2020 года появился первый вариант инвестиционного проекта застройки стрелки Волги и Самары. В нем обозначены ориентировочная стоимость и схема реализации концепта матрешек, а также предварительные параметры объектов. Согласно тексту проекта, с содержанием которого удалось ознакомиться «СО», застраивать стрелку планируют по схеме государственно-частного партнерства. Сейчас среди участников программы заявлены региональное правительство, ОАО «Корпорация развития Самарской области» и архитектурный агент (организация, которая разработает итоговую концепцию развития территории). Правительство должно обеспечить землю (аренда), а также дополнительное финансирование и возмож-

ность реализации механизма государственно-частного партнерства. Кроме того, за счет региона будут проведены расчистка площадки от зданий речпорта, который должны перенести (подробнее - в тексте «Пивкин попал на перепутье» на стр. 25), работы по берегоукреплению стрелки и благоустройству ее территории. В том числе - и строительство двух- или трехуровневой набережной общей протяженностью порядка 4,35 км.

«Корпорация развития СО» выступит в качестве государственного девелопера, который произведет проектно-изыскательские работы на площадке, а также организует конкурс на лоты, которые планируют проводить как возмездную переуступку земельного участка с фиксацией параметров проекта. Победитель сможет возвести башни и получить приоритетное право выкупа на землю под ними. По замыслу властей, подобная схема позволит контролировать параметры проекта до его завершения, капитализировать его, сохранив под госконтролем основные элементы: инженерные сети, места общего пользования и рекреации. Также схема дает возможность объединить девелоперские затраты на проектно-изыскательские и строительномонтажные работы по сетям и насыпи.

К реализации идеи планируют приступить в 2022 году, начав со строительства пяти малых матрешек. Итоговые сроки застройки стрелки варьируются в зависимости от того, смогут ли найти якорного владельца для офисного центра площадью 30 351 кв. м. Если сделать это удастся, офисный центр также построят в рамках первого этапа реализации проекта. Затем в 2024 году начнется третий этап строительства (разобранная на два здания матрешка «Волга»), а в 2026-м - приступят к возведению последнего торгово-офисного центра. И в 2028 году проект завершат. Если же якорного владельца не найдут, сроки реализации проекта удлинятся. Начиная с 2024 года на стрелке будут поочередно возводить оставшиеся четыре здания. На строительство каждого отводят два года - таким образом, реализация закончится к 2032 году.

Также сейчас рассматриваются два возможных конструктивных решения для реализации проекта. Одно - с предложенными французскими экспертами размерами комплексов и высотой до 98 м (30 этажей) у самого крупного здания. Второе - с повышенной площадью и этажностью башен, вплоть до 49 этажей (150 м).

В зависимости от выбранного пути реализации торгово-

офисные площади нового комплекса составят в сумме 101 тыс. кв. м либо 152 тыс. кв. м. Они распределятся по четырем отдельным зданиям: офисным центрам «Большой Иргиз», «Кама» и «Волга-2» (отдельная верхняя половина матрешки «Волга»), офисно-торговому центру «Звезда» и выставочному центру «Волга-1». Основную ставку разработчики делают на привлечение к проекту крупных российских компаний - таких как «Роснефть», «Росэнергоатом» и др. - в качестве якорных владельцев офисных площадей. Также они не исключают возможности размещения в новых зданиях части помещений правительства Самарской области или головных и региональных представительств федеральных ведомств.

Как считает генеральный директор ГК «Визит» Михаил Минаев, ставка на представительства крупных российских компаний логична. По его словам, несмотря на ухудшающуюся экономическую обстановку, большие федеральные корпорации до сих пор нуждаются в крупноформатных офисных площадках. «С одной стороны - да, сейчас у нас кризис. Средний бизнес пребывает не в лучшем состоянии, и многие арендаторы вынужденно снижают ставки.



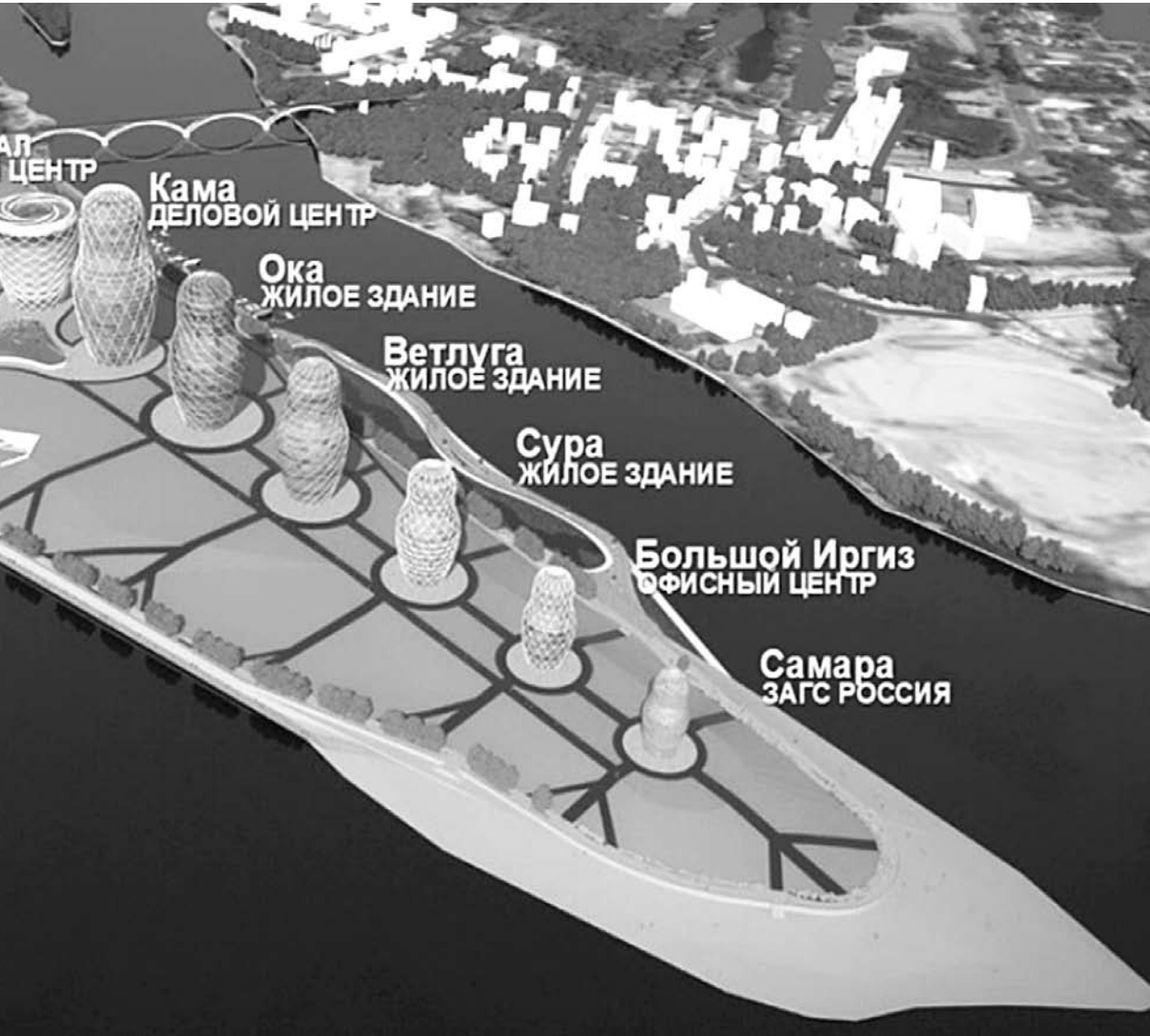


тема&  
главное



ДМИТРИЙ  
ОРЛОВ,  
главный  
архитектор  
ООО «ВТС-  
Проект»

Из объективных плюсов этой локации можно назвать только близость к историческому центру и виды на место слияния двух рек. Последнее – вообще уникальная природная вещь, и убивать стрелку под жилую застройку просто напросто глупо. Я помню, раньше представляли проекты по строительству там набережной – вот их реализовать было бы хорошо. Сделать из стрелки рекреационную зону, доступную всем жителям города, – точку притяжения для туристического бизнеса. Организовать там яхт-клуб, точки отдыха и спортивные объекты для любителей здорового образа жизни.



Какие башни-матрешки собрались построить на стрелке рек Волги и Самары и что в них хотят разместить

«САМАРА»

- ЗАГС
- 10 этажей
- Высота - 36 м
- Продаваемая площадь - 1,2 тыс. кв. м
- Себестоимость - 137 млн руб.

«БОЛЬШОЙ ИРГИЗ»

- Офисный центр
- 13 этажей
- Высота - 42 м
- Продаваемая площадь - 2,6 тыс. кв. м
- Себестоимость - 208,9 млн руб.

«СУРА»

- Жилое здание
- 17 этажей
- Высота - 56 м
- Продаваемая площадь - 4,5 тыс. кв. м
- Себестоимость - 317,5 млн руб.

«ВЕТЛУГА»

- Жилое здание
- 22 этажа
- Высота - 71 м
- Продаваемая площадь - 9,3 тыс. кв. м
- Себестоимость - 637,4 млн руб.

«ОКА»

- Жилое здание
- 27 этажей
- Высота - 84,5 м
- Продаваемая площадь - 16,7 тыс. кв. м
- Себестоимость - 966,3 млн руб.

«КАМА»

- Офисный центр
- 30 этажей
- Высота - 98 м
- Продаваемая площадь - 26,6 тыс. кв. м
- Себестоимость - 1389,9 млн руб.

«ВОЛГА-1» (отдельное дно матрешки)

- Выставочный центр
- 16 этажей
- Высота - 57 м
- Продаваемая площадь - 15,8 тыс. кв. м
- Себестоимость - 817 млн руб.

«ВОЛГА-2»  
(отдельная верхушка матрешки)

- Офисный центр
- 20 этажей
- Высота - 66 м
- Продаваемая площадь - 22 тыс. кв. м
- Себестоимость - 1178,9 млн руб.

«ЗВЕЗДА» (левый верхний угол, здание со звездой на крыше)

- Офисно-торговый центр с паркингом
- Паркинг - 445 машино-мест
- Торговый центр - 26,7 тыс. кв. м
- Офисный центр - 7,6 тыс. кв. м
- Общая продаваемая площадь - 34,3 тыс. кв. м
- Себестоимость - 1338,3 млн руб.

КАКИМИ БУДУТ ПАРАМЕТРЫ ЗДАНИЙ НА СТРЕЛКЕ В СЛУЧАЕ ПОВЫШЕНИЯ МАКСИМАЛЬНОЙ ВЫСОТНОСТИ ДО 150 М

Название	«Самара»	«Большой Иргиз»	«Сура»	«Ветлуга»	«Ока»	«Кама»	«Волга-1»	«Волга-2»	«Звезда»
Общая продаваемая площадь, тыс. кв. м	1,8	3,9	15	30,6	55,2	39,9	23,7	33,1	51,5
Себестоимость строительства, млн руб.	205,5	313,4	1 047,6	2 103,3	3 188,8	2 084,8	1 225,5	1 768,4	2 007,4

Источник: презентация инвестиционного проекта «Стрелка/Матрешки»

история

## С ПЕРВОГО РАЗА НЕ СМОГЛИ

Ранее в регионе уже оглашались планы обновления стрелки Волги и Самары, но они так и не реализовались. Одну из первых идей касательно нового назначения нынешней территории речного порта высказали еще в конце 2010 года. Тогда стало известно, что Самару включили в список городов, в которых пройдут матчи Чемпионата мира по футболу 2018 года. Для проведения спортивных мероприятий требовалось построить новый стадион, и сначала местом для его размещения выбрали именно стрелку двух рек. Однако для возведения спортивного комплекса требовалось провести масштабные работы по берегоукреплению и расширить стрелку примерно на 100 метров за счет намыва грунта. Стоимость проекта оценивали в 13,5 млрд рублей - таких денег для его реализации не нашлось. И в ноябре 2012 года последовало решение разместить футбольный стадион для мундиала в Кировском районе Самары, в районе поселка Радиоцентр. Эта «экономия» в итоге вылилась в необходимость вложить в стройку более 24 млрд бюджетных рублей, которые осваивало ООО «ПСО «Казань» из Татарстана. В 2014 году о реновации стрелки снова заговорили, тогда в публичной



**РЕНОВИРОВАТЬ СТРЕЛКУ** Волги и Самары планируют уже не первый год, перед ЧМ-2018 там даже хотели построить стадион, но от этой идеи отказались

плоскости появилась информация о том, что там хотят возвести ЗАГС на 3 тыс. посетителей. За разработку проекта развития территории стрелки взялись специалисты областного Фонда жилья и ипотеки (СОФЖИ). Согласно их наработкам, берег стрелки должны были превратить в набережную протяженностью более 4 км. А большую часть территории хотели отдать под общественно-деловые и рекреационные зоны - парки и площади, на которых проводились бы массовые общественные мероприятия. Отличительными чертами проекта стала идея о размещении на стрелке колеса обозрения и Дворца бракосочетаний, построенного в виде голубя с раскрытыми крыльями. Но и этот проект обновления стрелки Волги и Самары так и остался невоплощенным.

перспектива

## Наследие не помешает

*Стрелка Волги и Самары осталась за рамками исторического поселения*

В инвестпроекте подчеркивается, что территория, запланированная под реновацию, не входит в особо охраняемую зону исторического поселения. Поэтому действующие в ее границах ограничения по высотности зданий и плотности застройки проекта не коснутся. Основная территория застройки сейчас попадает в зону Ц-2 (общественно-деловая зона городского значения), территория набережной - в зону Р-2 (зона парков, бульваров, набережных), территория существующей трансформаторной подстанции (МРСК «Волга») - в соответствующую зону ПК-1, а территория, резервируемая министерством транспорта, - в зону резерва.

Как рассказал советник губернатора Самарской области по вопросам архитектуры и градостроительства Виталий Стадников, каких-либо особых строительных регламентов там пока нет - хотя их еще могут ввести. «Сама стрелка в историческое поселение не входит,

и сейчас никаких связанных с ним ограничений по высотности и плотности застройки на этой территории нет. Но так как регламенты исторического поселения еще не приняты в полном объеме и продолжают прорабатываться, вероятность того, что появятся некоторые ограничения, все же существует. Повлияют они на проект или нет, зависит от совокупности точек восприятия новой застройки, будет ли она перекрывать панорамы», - объяснил архитектор.

Вместе с тем Стадников полагает, что именно ввод определенных строительных ограничений на стрелке может предотвратить ее типовую застройку. «С моей точки зрения, уже сейчас нужно бы ввести определенные регламенты, ограничивающие застройку этой территории. Сама по себе концепция обновления стрелки хороша - и ее нужно реализовать. Но остается вопрос, в каком именно виде это произойдет», - рассуждает Виталий Стадников.



# Стрелку украсят концессионными матрешками

&lt; НА СТР. 22

Но есть и компании-гиганты, которые даже в условиях кризиса могут себе позволить приобретение больших площадей под офисы. И сейчас сохраняется потребность именно в площадках крупного формата. Я знаю, что несколько компаний, связанных с добычей природных ресурсов, ищут для себя офисную недвижимость площадью где-то от 10 тыс. кв. м. В Самаре много объектов с относительно небольшой общей площадью, а вот свободных крупных офисных центров не хватает», - рассуждает Михаил Минаев.

Другой ключевой составляющей инвестпроекта является жилая недвижимость, суммарная площадь которой варьируется от 30,5 тыс. кв. м до 100,8 тыс. кв. м - в зависимости от того, какой из вариантов реализации проекта в итоге выберут. Авторы проекта планируют сделать жилыми три здания-матрешки - «Суру», «Ветлугу» и «Оку». Среднюю стоимость продажи площадей в этих комплексах оценивают в 100 тыс. либо 120 тыс. рублей за кв. м (повышенная цена - в сценарии с увеличенными параметрами зданий).

Судя по установленному ценнику, жилье на стрелке попадет в категорию элитного. Согласно точке зрения Михаила Минаева, спрос на него в первую очередь определит качество построенных жилых комплексов, их соответствие классу, а не только локация. Но вряд ли реализация квартир в будущих ЖК пойдет быстро. «Минимальная стоимость в 100 тыс. рублей за кв. м подразумевает, что это будет элитное жилье. Если это действительно так - спрос на недвижимость может быть неплохим. Та категория граждан, которая покупает элитное жилье, даже в условиях кризиса не сильно страдает в финансовом плане и может позволить себе покупку недвижимости. А сейчас у нас в городе немного объектов, которые способны претендовать на такой статус. Я могу назвать только жилые комплексы «Ладья», «Тихая гавань» и строящийся «Империял». Больше - нет. Совсем другой вопрос, смогут ли покупатели полностью освоить такую большую площадь», - комментирует Минаев.

Авторы проекта рассматривают и возможность застройки территории стрелки типовым жильем, со средней ценой продажи в 85 тыс. рублей за кв. м. Но, как отметил Минаев, в случае понижения класса новых жилых комплексов их привлекательность для покупателей серьезно понизится. «Если это будет жилье среднего класса с завышенным ценником - им придется выдерживать очень большую конкуренцию. С уже строящимися и введенными объектами и с новыми, которые сейчас только закла-

**СОГЛАСНО  
ИНВЕСТИПРОЕКТУ,**  
в данном здании  
разместят торгово-  
офисный центр



дываются. Например, на выкупленной площадке элеватора, территории бывшего ГПЗ-4 и другими», - комментирует Михаил Минаев.

Самарские архитекторы и урбанисты относятся к проекту застройки стрелки с большим скептицизмом. По мнению советника губернатора Самарской области по вопросам архитектуры и градостроительства Виталия Стадника, идея не хватает конкретики и проработанных проектных решений. «Основная проблема в том, что нет конкретного проекта застройки. Пока есть некая абстрактная идея про матрешки, которую представляли еще в прошлом году, и презентация с общими эскизами. Но проработанных планировок застройки и технических параметров пока не появилось. И как я понимаю, в прошлом даже не рассматривали всерьез возможность реализации этой идеи», - комментирует Виталий Стадников.

Отсутствие конкретики в планах по застройке вызывает у архитектора опасения, что даже если к реализации проекта приступят, то башен-матрешек, которые привлекли внимание общественности, на стрелке может и не появиться. «Плюс этих матрешек - их рассредоточенность, большое пространство между зданиями. Они не загораживают силуэты города и реки. Но пока нет никаких гарантий, что, когда выдадут все необходимые разрешения, уберут речпорт и снимут обременения с земли, мы не получим обыкновенный пустырь, подготовленный для застройки. На котором реализуют очередной «мусорный» проект с высокой плотностью размещения зданий, перекрывающих все виды. С 90-процентной вероятностью именно так все в итоге и выйдет», - опасается Стадников.

Категорично против реализации проекта в предложенном

## ■ ЭТАПЫ СТРОИТЕЛЬСТВА НАБЕРЕЖНОЙ НА СТРЕЛКЕ ВОЛГИ И САМАРЫ

### 1 этап

• Включает в себя капитальный ремонт существующей причальной стенки, работы по берегоукреплению и демонтаж зданий речпорта. Общая стоимость работ оценивается в 472 млн руб.

### 2 этап

• Непосредственно постройка двух- или трехуровневой набережной. Она протянется от окончания стрелки в две стороны - вдоль Волги до улицы Кутякова и по берегу до Старого моста через реку Самару. Общая протяженность составит 2,15 км. Затраты на строительство оценивают в 4-6 млрд рублей - в зависимости от того, удастся ли оптимизировать затраты на участок вдоль Самары.

### 3 этап

• Расширение набережной. От ул. Кутякова ее продлят до 6 причала (на 1,1 км), а от Старого моста - вплоть до Фрунзенского (также на 1,1 км). Стоимость этого этапа оценивают еще в 4-6 млрд рублей.

Источник: презентация инвестиционного проекта «Стрелка/Матрешки»

виде настроен главный архитектор ООО «ВТС-Проект» Дмитрий Орлов. «Всерьез рассматривать этот проект вообще нельзя. Сами по себе матрешки выглядят безобразно, а уж использовать их как символ города - это просто пошло. Да и реализация проекта мне видится экономически нецелесообразной. Большая концентрация жилья в этой зоне невозможна без крупных вложений в развитие транспортной сети и инженерных сетей, с которыми в старом городе большие проблемы. Судя по виденным мной концептам, у авторов вообще нет понимания того, что можно и нужно делать с этой территорией. Наша элита тяготеет к жизни в уединенных местах, желает отгородиться от остального общества. Поэтому и понятие элитного жилья подразумевает закрытость зоны, в которой оно расположено, относительно небольшое количество соседей, повышенную безопасность и тишину. Всего этого там не

будет, совсем наоборот - масса соседей, огромное количество проезжающих мимо машин», - рассуждает Орлов.

Экономика инвестиционного проекта, поиск источников для его финансирования - одно из главных оснований сомневаться в реальности планов по застройке стрелки в предложенном виде. По оценке разработчиков проекта, подготовка площадки для возведения башен-матрешек потребует от Самарской области вложений в размере порядка 2,6 млрд рублей. Основная часть этих средств должна пойти на благоустройство стрелки, берегоукрепление и подведение инженерных сетей.

Еще порядка 781,4 млн рублей пойдут на выкуп 23 земельных участков общей площадью 2,6 га - по 300 млн рублей за га. По оценке гендиректора ГК «Визит» Михаила Минаева, названная цена соответствует рыночной. «Указанная цена выкупа земли достаточно высокая - там получается где-то 3 млн рублей за сотку. Я знаю, что в районе улицы Советской Армии сейчас продают участки под застройку - 1,5 гектара отдают за 130 млн рублей. Так что в сравнении с другими рыночными предложениями за участки на стрелке дают хорошие деньги. Конечно, нужно еще смотреть на параметры - какие там зоны и как обстоят дела с коммуникациями», - комментирует Минаев.

Большие сомнения вызывает возможность найти подходящих инвесторов для собственно застройки стрелки. Себестоимость строительства башен-матрешек предварительно оценили в 7 млрд рублей. В случае увеличения габаритов зданий эта цифра вырастет почти вдвое - до 13,94 млрд рублей. Самой дорогой постройкой в первом случае станет офисный центр «Кама», для возведения которого потребуется 1,38 млрд рублей

(либо чуть больше 2 млрд рублей при повышении этажности). Во втором сценарии лидером по себестоимости окажется ЖК «Ока», строительство которого оценили в 3,2 млрд рублей (966 млн рублей без повышения этажности).

Как считает Виталий Стадников, именно в теме прокладки инженерных коммуникаций на территорию стрелки двух рек кроется один из самых серьезных подводных камней проекта. По его мнению, текущая оценка затрат на них выглядит чересчур оптимистично. «Там необходимы совсем иные масштабы инвестиций, 2,6 млрд - капля в море по сравнению с тем, что реально потребуется от бюджета для воплощения этого проекта. Прокладка транспортных путей, развитие инженерной инфраструктуры - все это стоит гораздо больше. И помимо, лучше было бы вложить эти деньги в то, что существует уже сейчас - в обновление старого города. А не тратить их на проект, из которого еще непонятно что получится», - полагает Стадников.

Похожей точки зрения придерживается и Дмитрий Орлов. «Когда решается вопрос об инвестициях, в первую очередь смотрят на то, откуда вернется прибыль - с большей вероятностью и в большем объеме. Для города важнее всего направить деньги туда, откуда они быстрее вернутся обратно в бюджет, создав при этом некоторую общественную ценность - сыграв на пользу всем жителям города. Если есть достойные проекты реновации исторического центра, было бы лучше направить средства именно туда», - рассуждает главный архитектор «ВТС-Проект».

Виталий Стадников не уверен, что поиск инвесторов для реализации идеи будет легкой задачей, так как у региональных компаний нет денег на реализацию настолько дорогостоящих проектов, а федеральные предприятия могут отпугнуть сроки реализации проекта. «Вообще, экономическая сторона проекта описана достаточно неплохо - создатели концепта указали, какие организации могут взять офисные площади, для кого интересна жилая застройка. Но крупных инвесторов, которые могли бы потянуть этот проект, в регионе просто нет. Между тем федеральные игроки, готовые выступить в качестве инвесторов, - у них есть определенные лимиты по срокам реализации проектов. И это не 5-6 лет, как предполагается авторами, а меньше двух. Но, зная, как работают наши чиновники, я не верю, что они смогут освободить площадку и подготовить ее для строительства в столь короткие сроки. А раз так - диспозиция по инвесторам неизбежно изменится. И не в лучшую сторону, с учетом того, что экономическая ситуация в стране ухудшается», - считает Виталий Стадников. ■



ПЛАНЫ

ВЫБИРАЮТ ИЗ ДВУХ ЗОЛ

# Пивкин попал на перепутье

*Минтранс никак не может решить, куда переносить Самарский речпорт*

В настоящий момент власти определяются со сценариями выноса с нынешней территории мощностей Самарского речного порта. Без этого реализовать проект обновления стрелки Волги и Самары будет невозможно. Областной минтранс, много лет пытавшийся перенести речной порт в Красноглинский район Самары (устье реки Сок), параллельно начал прорабатывать вариант размещения его в Октябрьске, рядом с железнодорожным мостом через Волгу. Руководство самого порта отдает приоритет Красноглинскому району. Главный плюс октябрьского варианта - железнодорожная развязка, позволяющая повысить масштабы отгрузки намываемого песка.

О возможности переноса Самарского речного порта со стрелки Волги и Самары начали говорить еще в 2011 году. В то время эти планы связывали с намерением построить на его месте стадион к чемпионату мира по футболу в 2018 году. Но хотя в итоге арену решили разместить рядом с Радиоцентром, от мыслей о переносе порта не отказались. Вновь тему подняли в 2015 году - тогда стало известно, что в качестве новой площадки для речпорта рассматривают устье реки Сок. Однако из-за расположенных там лесных участков, имевших статус памятника природы федерального значения, возникли сложности с переносом. Процесс опять затормозился на несколько лет, и лишь летом 2019 года министерство транспорта и автомобильных дорог Самарской области сообщило, что проект планировки территории берега Сока передали органам местного самоуправления для согласования. До настоящего момента вопрос так и не разрешился. Как сообщили «СО» в министерстве транспорта, подготовленный для этого ППТ до сих пор не утвержден. «Документация по планировке территории грузового речного порта находится на корректировке в части исключения наложения на городские леса. После ее проведения документация будет повторно направлена на согласование в администрацию Самары. Завершение процедур согласования и утверждения запланировано на 2020 год», - рассказал замминистра транспорта Сергей Неретин.

Более того, теперь выяснилось, что чиновники до сих пор не знают, куда именно хотят переносить речпорт. Минтранс параллельно прорабатывает два варианта - как на стрелке Волги и Сока в Красноглинском районе Самары, так и в



**ВЛАСТИ УБЕЖДЕНЫ** в том, что Самарский речной порт следует переместить с занимаемой им сейчас территории. Но у минтранса Ивана Пивкина (на фото слева) пока нет ясности в том, отправить его вверх или вниз по Волге

Октябрьске, рядом с железнодорожной веткой. «Министерством планируется подготовка технико-экономических обоснований по не менее чем двум вариантам расположения нового порта. В том числе на стрелке Сока и Волги и в районе города Октябрьска», - сообщил заместитель министра транспорта Самарской области Андрей Спиридонов.

Эту информацию подтвердили в администрации Октябрьска, где готовы предоставить площадку под речпорт. «В целях реализации инвестиционного проекта строительства триmodalного (выполняющего одновременно функции порта, железнодорожного и автомобильного транспортного узла. - Прим. ред.) логистического центра на территории Самарской области образована межведомственная рабочая группа, в состав которой вхожу и я. Рассматриваемая промышленная площадка на территории города Октябрьска расположена на правом берегу Волги, западнее железнодорожного моста. Ее площадь - 69 га. На площадке сохранились две причальные стенки класса «река-море», использовавшиеся в советский период Октябрьским комбинатом строительных деталей для получения сырья с водного транспорта с последующей отправкой произведенной продукции как железнодорожным, так и водным транспортом. К промышленной площадке примыкает грузосортировочная железнодорожная станция Правая Волга. А в 4 км от нее проходит федеральная автомобильная дорога М5 «Урал», - рассказала мэр Октябрьска Александра Голая.

О появлении альтернативного варианта размещения речпорта уже известили и его руководителей. «Да, конечно, нас

уведомили об этом. Сейчас порт зажат на краю города, к нему ведут очень узкие улицы. Здесь действуют ограничения по габаритам транспорта, его весу - ну и пробки постоянные, куда без них. Поэтому вывозить крупногабаритное оборудование и использовать тяжелую технику тут достаточно проблематично, что плохо сказывается на работе порта. Вынести его за границу города - куда-нибудь, где к нему можно проложить широкие магистральные дороги, - это выход из ситуации. И людям будет легче, потому что по городу перестанет ездить грузовая техника, и клиентам станет проще забирать грузы», - рассуждает коммерческий директор АО «Порт Самара» Алексей Федосеев.

Вместе с тем руководством речпорта считает устье Сока наиболее подходящим местом для новой площадки - так как этот вариант лучше всего проработан. «В Красноглинском районе наглядно показали, как можно разместить новый речной порт, - подготовили концепцию, с которой мы знакомы. Там уже понятно, как все будет выглядеть. Что может получиться на площадке в Октябрьске, пока судить сложно. Сначала ее нужно подробно изучать, подготовить предварительные проекты. С нашей точки зрения Сок сейчас лучше всего подходит для размещения речпорта», - комментирует Алексей Федосеев.

«Сокская площадка как новое место для размещения речпорта выглядит лучше всего. В первую очередь - потому что она гораздо ближе и вывозить материалы оттуда будет удобней. Если его все-таки перенесут в Октябрьск - будет плохо. Слишком большое расстояние до Самары, и организовывать вывоз оттуда будет сложно», - считает президент ассоциа-



**АЛЕКСЕЙ ФЕДОСЕЕВ,**  
коммерческий директор АО «Порт Самара»

Большую часть прибыли наш речной порт получает за счет продажи песка. Пригодных для этого площадок по региону полно, порядка двадцати. И новые, в принципе, можно организовать почти где угодно. Так что проблем с поставками песка не будет. Металлолом мы собираем со всего города, и особой разницы, куда его в конце концов свозить, нет. С более тяжелыми и дорогими материалами, например металлом, который доставляют нам из Череповца, ситуация тоже не ухудшится. Дело в том, что подобные товары переправляют на такие большие расстояния, что необходимость доставки из порта к заказчику на месте едва ли сказывается на суммарной цене. Тут самое главное - по воде переправить. К тому же у нас есть промежуточные склады - в районе улицы XXII Партсъезда, например, - из которых заказчики смогут получить товар. Мы уже предложили временные точки для размещения грузовых площадок. Также в радиусе пяти километров есть несколько подходящих локаций, где можно оборудовать площадки для ремонта речного флота и поставить плавучий кран для разгрузки судов. Не большой порт, конечно, - его слишком долго и сложно ставить. Но как временное решение и способ продолжать разгружать определенные категории товаров он сгодится. Поэтому такого, что все встанет и речпорт совсем перестанет работать во время переезда, не будет.



**АЛЕКСАНДРА ГОЛАЯ,**  
мэр Октябрьска

В случае принятия решения о реализации инвестиционного проекта строительства триmodalного логистического центра на территории Октябрьска мы готовы оказать ему всестороннее содействие. Реализация данного проекта положительно скажется на социально-экономическом развитии города. А выгодное географическое расположение площадки при размещении на ней речного порта позволит использовать преимущества железнодорожной и автомобильной логистики, оптимизировать издержки грузоотправителей и грузополучателей.

ции строительных компаний «Спектр недвижимости» Олег Вахрамов.

Его поддерживает генеральный директор ООО «Самаратрансстрой» Сергей Сурков. «Чем ближе будет расположен порт, тем дешевле будут его услуги обходиться самарскому бизнесу. Вариант с его переносом в Октябрьск мы вообще никогда не рассматривали и не прорабатывали», - комментирует Сергей Сурков.

Аналогичной точки зрения придерживается и глава группы компаний «Трансгруз» Эдуард Волков, хотя и считает нынешнее расположение порта наиболее удобным. «Если говорить о переносе, то выгоднее площадка на Соке, так как она ближе к городу. А вообще - старое место на стрелке Самары мне кажется лучше всего. Очень удобно получать песок и щебень прямо в центре города», - полагает Эдуард Волков.

Заместитель председателя комитета по транспорту, автомобильным дорогам, информа-

ционным технологиям и связи Самарской губернской думы, заместитель начальника Куйбышевской железной дороги по взаимодействию с органами власти Сергей Блохин не согласен с изложенной позицией. По его мнению, размещение самарского порта в Красноглинском районе Самары - не лучший вариант с точки зрения логистики. «В устье Сока речному порту негде будет развиваться, на станции Царевщина невозможно развернуть объемную грузоперевозку. Октябрьск же рассматривается в рамках проекта развития инфраструктуры региона как площадка под вспомогательный порт-сателлит», - комментирует Сергей Блохин. Впрочем, с точки зрения Блохина, стоило бы дополнить развилку и третьим сценарием, рассмотреть в качестве варианта «перенос в порт Тольятти, где уже создана необходимая причальная стенка, есть федеральная автомобильная трасса и железнодорожная инфраструктура». ■



# преступность & БЕЗОПАСНОСТЬ



15

ЛЕТ

прошло с момента убийства Алексея Ивлиева



## ЧТО УГРОЖАЕТ УЧАСТНИКАМ НАПАДЕНИЯ НА АЛЕКСЕЯ ИВЛИЕВА

• **Часть 2 статьи 105 УК РФ.** Убийство, совершенное группой лиц, группой лиц по предварительному сговору или организованной группой; из корыстных побуждений или по найму, а равно сопряженное с разбоем, вымогательством или бандитизмом - наказывается лишением свободы

на срок от восьми до двадцати лет с ограничением свободы на срок от одного года до двух лет, либо пожизненным лишением свободы, либо смертной казнью.

Источник: consultant.ru

тема &  
главное

# Вспомнили Негодяя

Раскрыто еще одно заказное убийство, совершенное членами «законовского» ОПС

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Силовики Самары и Нижнего Новгорода раскрыли убийство 15-летней давности – отставного военного Алексея Ивлиева, близкого к криминальным кругам. Изначально следствие пошло по неверному пути. Считалось, что Ивлиева убили из-за передела сферы ТЭК, а оказывается, его «исполнили» члены одного из силовых звеньев «законовского» ОПС. Заказчиком преступления был покойный лидер «законовских» Алексей Рыжов.

43-летнего Алексея Ивлиева, в определенных кругах известного как Негодяй, застрелили в июне 2005 года. Тело обнаружила соседка Ивлиева Нина Незнамова – погибший лежал рядом со своим автомобилем Mercedes недалеко от дома № 53 на улице Самарской, где он проживал с молодой женой и годовалой дочерью. Та же Незнамова вызвала сотрудников МВД. На месте убийства нашли гильзу и пулю калибра 9 миллиметров, из машины изъяли принадлежащие погибшему зарегистрированное охотничье ружье «Сайга» и пять сотовых телефонов.

Опросы соседей установили, что убийца – мужчина 25-30 лет, среднего роста, худощавый, одетый в светлую бейсболку и синий спортивный костюм – какое-то время ждал Ивлиева у дома. Когда Ивлиев вышел из автомобиля, киллер произвел всего один выстрел в голову, скорее всего, с близкого расстояния. Пуля прошла навылет и вышла через переносицу, так что контрольного выстрела не потребовалось. Предположительно, стрелял профессионал из пистолета Макарова с глушителем.

Алексей Ивлиев, выпускник Сызранского вертолетного училища, получил среднетехническое специальное образование, какое-то время служил в Забайкалье, был военным летчиком, однако затем вышел в отставку и переехал в Самару. Официально Ивлиев нигде не работал и нигде не значился. Одно время он числился сотрудником ООО «Фаст-Сервис», оказывающего охранные услуги.



**РАНЕЕ СИЛОВИКИ** считали, что Ивлиев причастен к нефтеврезкам, сейчас концепция изменилась: его убийство привязывают к установлению контроля над Кировским вещевым рынком

Несмотря на свой туманный социальный статус, погибший был достаточно обеспеченным человеком. Одной из версий убийства называли возможный конфликт из-за имущества, которое Ивлиев мог зарегистрировать на кого-то из знакомых или родственников. Например, Mercedes, на котором он ездил, был оформлен на его третью жену, 21-летнюю Олесю Ивлиеву. Погибший был неконтактным, закрытым человеком, о его делах мало кто знал, потому искать убийцу было сложно. Силовики проверяли несколько конфликтных тем, с которыми мог быть связан убитый. Ранее имя Ивлиева связывали с «полянковой» криминальной группировкой, в начале 2000-х его подозревали в причастности к нелегальному бизнесу, связанному с производством врезок на нефтепроводах. Именно с врезок и начали следователи. Незадолго

до убийства Негодяя в Советском районе застрелили безработного Игоря Питекьяна, близкого ряду криминальных группировок, обстоятельства убийства и приметы стрелявшего были похожи на случай с Ивлиевым. Совпадал даже калибр оружия.

Погибший Питекьян проходил свидетелем по уголовному делу, связанному с нелегальным нефтяным бизнесом. Силовики начали искать связи между двумя похожими убийствами и примерять на Ивлиева конфликты в сфере ТЭК. В итоге никого не нашли и дело приостановили.

Спустя пару лет появилась новая версия убийства Негодяя – ее озвучивали сетевые СМИ. Преступление увязывали с переделом нефтебазы ООО «Стройл» в Новокуйбышевске, за которую боролись бывшие бизнес-партнеры Юрий Бочкарев и Юрий Милов. В мае 2005

**ТЕЛО АЛЕКСЕЯ ИВЛИЕВА** нашли рядом с домом № 53 на улице Самарской, за Троицким рынком. Там он жил с женой и маленькой дочерью



года было совершено покушение на Милова – его обстреляли из автомата, но он остался жив. После этого Милов нанял охранника – им оказался бывший военный Алексей Ивлиев, на тот момент работавший в ЧОП «Ритаг-1». Спустя несколько дней Ивлиева застрелили. Впрочем, эта версия тоже ничем не подтвердилась. Об убийстве Негодяя забыли на много лет.

В 2017 году ФСБ и СК начали системную атаку на крупнейшее в Самаре «законовское» ОПС (подробности – в тексте «Достали старые папки»). В ходе этой кампании группировка была обезглавлена и лишена основных активов, многие ее лидеры и боевики оказались в розыске или тюрьме. Помимо прочего, раскрывались старые дела, в том числе давно ставшие «висяками»

убийства. Одним из этих дел и стало дело об убийстве Алексея Ивлиева.

Как рассказал «СО» осведомленный источник, в результате проведения комплекса оперативно-розыскных мероприятий управлением ФСБ России по Самарской области совместно с органами полиции и 3-м следственным управлением (с дислокацией в Нижнем Новгороде) ГСУ СК РФ задержаны три предполагаемых исполнителя убийства Ивлиева и других тяжких и особо тяжких преступлений. Убийство Негодяя было осуществлено в интересах бывшего лидера «законовского» ОПС Алексея Рыжова (умер в 2016 году) «с целью установления его группировкой полного контроля над Кировским вещевым рынком». «Следователями и оперативниками не только



тема&  
главное

## ПО КАКИМ ЕЩЕ СТАТЬЯМ МОГУТ ПРИВЛЕЧЬ ЧЛЕНОВ «ЗАКОНОВСКОГО» ОПС

• **Часть 1 статьи 210 УК РФ.** Создание преступного сообщества (преступной организации) в целях совершения одного или нескольких тяжких или особо тяжких преступлений либо руководство преступным сообществом (преступной организацией) или входящими в него (нее) структурными подразделениями, а равно координация действий организованных групп, создание устойчивых связей между ними, разработка планов и создание условий для совершения преступлений организованными

группами, раздел сфер преступного влияния и (или) преступных доходов между такими группами - наказываются лишением свободы на срок от двенадцати до двадцати лет со штрафом в размере до пяти миллионов рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до пяти лет либо без такового и с ограничением свободы на срок от одного года до двух лет.

• **Часть 2 статьи 210 УК РФ.** Участие в преступном сообществе (преступной организации) - наказывается лишением свободы на срок от семи до десяти лет со штрафом в размере до трех миллионов рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до пяти лет либо без такового и с ограничением свободы на срок от одного года до двух лет.

Источник: consultant.ru

установлен возможный круг подозреваемых и определено их местонахождение, но и выяснен характер связей с другими членами ОПС, собраны необходимые для задержания доказательства вины. В настоящее время все трое фигурантов заключены под стражу решением Самарского районного суда. Проверяется их причастность к совершению других похожих преступлений», – говорит источник. Кроме того, в отношении этих и других членов ОПС «Законовские» решается вопрос с возбуждением уголовного дела по статье 210 УК РФ (организация и участие в организованном преступном сообществе).

Имена участников убийства Ивлиева не разглашаются, но, по информации «СО», речь идет о неких Осипове (лидер данного силового звена «законовского» ОПС), Габдуллине и Левашине. Информация об апелляционном обжаловании судебных решений в отношении Осипова А. Ю., Габдуллина А. Ф. и Левашина В. А. есть на сайте Самарского областного суда, но содержание решений не раскрывается. По всей видимости, речь идет об избрании или продлении меры пресечения.

Следователь по особо важным делам 2-го следственного отдела 3-го следственного управления ГСУ СК РФ Артем Иванов, расследующий одно из заказных убийств, совершенных «законовскими», подтвердил «СО», что дело об убийстве Алексея Ивлиева тоже расследуется в их управлении. «Дело расследуется не мной, комментировать соответственно не буду», – говорит Иванов. На вопрос о возбуждении статьи 210 УК РФ в отношении «законовских» следователь загадочно ответил: «Многое именно сейчас решается». ■

## история

## Достали старые папки

«ЗАКОНОВСКИХ» не только задерживают, но и обезоруживают: за 2-3 последних года изъято несколько крупных оружейных «схронов» группировки



Рейдерские захваты, нападения, заказные убийства и передел различных рынков – это то, чем запомнилась самарское «законовское» ОПС. Группировка в 1990-е контролировала крупнейший в Самаре Кировский вещевой рынок, в союзниках у нее были члены московской «солнцевской» ОПГ и многие силовики Самары. Закат «законовских» начался несколько лет назад. Сначала умер лидер группировки Алексей Рыжов, затем задержали сменившего его Сергея Гафурова. После этого СК при поддержке регионального ФСБ начал методично отработывать «законовских» на причастность к особо тяжким преступлениям прошлых лет. Были раскрыты нападение на дайвера Николая Демидова, убийства бизнесмена Вадима Винокурова и бывшего директора ЧОП «Ветеран» Александра Будаева, избиение адвоката Тамази Керимова.

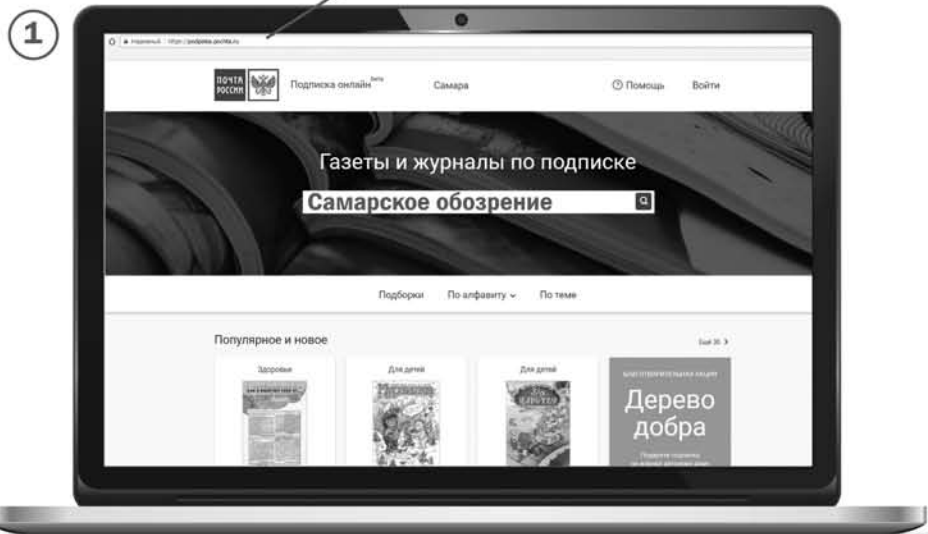
Недавно «законовскими» и их преступлениями занялось подразделение СК РФ в Нижнем Новгороде – с прицелом на раскрытие по статье 210 УК РФ (участие в организованном преступном сообществе). У следствия уже есть успехи. В част-

ности, задержаны трое членов «законовского» ОПС, в декабре 2005 года убивших предпринимателя Владислава Исайчева, в определенных кругах известного как Гусь. Исайчев был мужем Натальи Законовой, сестры авторитета Александра Законова, основавшего преступную группировку. В 2004 году Законова убили во время карточной игры, спустя год по приказу его преемника Рыжова устранили Исайчева. Среди участников убийства, в версии следствия, – Евгений Борисов (Баньга), ранее судимый Сергей Кузьмин и Владимир Мозжелов, он же Смешной, участник перестрелки на рынке в 15-м микрорайоне. Четвертым участником убийства Исайчева, предположительно, был авторитет Евгений Тихонов, известный как Насилон и Сварной. Сейчас, по словам следователя Артема Иванова, он заочно арестован и объявлен в розыск.

Уголовное дело об убийстве Алексея Ивлиева – уже второй успех нижегородских следователей в рамках силового пресинга «законовского» ОПС. Если кто-то из задержанных начнет сотрудничать, возможно, раскрытий громких убийств прошлых лет станет еще больше. ■

## ПОДПИШИСЬ НЕ ВЫХОДЯ ИЗ ДОМА

podpiska.pochta.ru



1 мес. 2017  
2-е полугодие

1 мес. 2018  
1-е полугодие

за полгода 2018  
1-е полугодие

405,07 Р

303,50 Р

1821 Р

## 2. Выбрать период подписки

Период подписки  
2017 Янв Фев Мар Апр Май Июнь Июль Авг Сен Окт Ноя Дек  
1 полугодие 2 полугодие  
2018 Янв Фев Мар Апр Май Июнь Июль Авг Сен Окт Ноя Дек  
1 полугодие 2 полугодие

## 3. Указать адрес доставки

Доставка  
Домой  
Адрес  
Самара, ул. Ерошевского, 3

Еще можно указать номер квартиры

ФИО получателя  
Иванов Иван Иванович

## 4. Добавить в корзину

В корзину

1821 Р

## 5. Выбрать способ оплаты и оплатить



Телефон  
редакции  
263-40-60

САМАРСКОЕ  
Обозрение

43983



наконец-то

РЕШАЮТ ПРОБЛЕМЫ С ПЕРСОНАЛОМ И ОГРАНИЧЕННОЙ ПОСАДКОЙ

тема &  
главное

# Едим дальше

Самарские рестораны вернулись к жизни

МАРГАРИТА ГОРКИНА

1 июля скоростно запущены в работу рестораны полностью, вместе с залами, а не только летними площадками. Ранее предполагалось, что вызванная борьбой с эпидемией коронавируса принудительная остановка продлится как минимум до 3 июля, а то и дальше (поскольку эта эпидемия никуда не делась). Но 30 июня губернатор Самарской области Дмитрий Азаров санкционировал возобновление полноценной работы общепита при условии соблюдения им ряда жестких ограничений. К досрочной отмене ограничений оказались готовы не все рестораны.

Этим и объясняется отчасти тот факт, что довольно многие рестораны не открыли двери 1 июля. Например, в маленьком «Хадсоне» на Садовой заканчивают ремонт кухни, в ресторане «Черчилль» также ведут ремонт. Часть ресторанов отложили открытие до 2-3 июля, а некоторые и до 10-го.

Подготовить ресторан к открытию за один вечер, особенно если это касается законсервированных заведений (например, огромный «Максимилианс»), не работавших даже на доставку и на вынос, было просто невозможно. Впрочем, запуск летних веранд в массе своей как раз и стал мероприятием, подготовившим рестарт стационарных ресторанов. По сути, запасы продуктов сделали многие. Кухня запущена в действие, персонал если не весь, то частично - готов.

Хотя, как утверждают большинство рестораторов, проблема персонала встала абсолютно перед всеми ресторанами города (за редчайшим исключением). Его на сегодня в Самаре не хватает в 99% заведений. За три месяца персонал был распущен, уволен, люди разбрелись по другим работам, а также просто разъехались. Кто на деревню к бабушке, кто к родителям в районы. Собрать людей сейчас - вот основная задача, стоящая перед работодателями. И сделать это будет очень непросто. В том числе и потому, что большая часть поваров и официантов нашли другую работу, вне общепита. Никто из них не торопится вернуться. Потому что не чувствуют уверенности в том, что не случится повторного закрытия заведений. Например, в связи со второй волной коронавируса. Которую прочат по осени (притом что и первая еще никуда не делась, будучи задвинута на задний план парадно-плебисцитарным ажиотажем).

Гендиректор ГК «Поляна» Роман Вавилин отмечает: «Мы не так уж и открылись 1 июля.



**30 ИЮНЯ**  
губернатор Самарской области Дмитрий Азаров санкционировал возобновление полноценной работы общепита при условии соблюдения им ряда жестких ограничений



**МНОГО ОГРЕХОВ**  
в обслуживании, хромают время подачи, качество блюд, но люди настроены в массе своей очень позитивно и пока готовы прощать огрехи



Рассчитывали, что будет время людей вывести на работу, подготовить, обучить. А так персонал приходилось брать из ниоткуда за один день. По факту открылись только зал «Перчини» на Дачной и «Дом Нино». Безусловно, это все равно гораздо лучше, чем находиться в нерабочем состоянии». Рашид Салюков, совладелец ресторана «Пастернак», и Ирина Костерина, директор ресторана «Чайка-Чайка» акцентируют внимание на том, что персонала катастрофически не хватает и с ним огромные проблемы. Был один день на прошлой неделе, когда ресторан «Чайка-Чайка» просто не открылся. «Основная проблема - персонал. С постав-

ками продуктов тоже проблемы. Но мы научились в этой ситуации работать. А с персоналом вопрос очень острый», - отмечает Костерина.

Татьяна Бикметова, управляющий рестораном «Чайхона №1», в свою очередь утверждает: «Я считаю, что это абсолютно правильное решение. Рестораны давно готовы к открытию. Доподготовки нам не требовалось. Мы ожидали, что нас откроют в пятницу, 3 июля. Но получили и ожидаемый сюрприз. Поскольку 1 июля выходной и люди выйдут из дома гулять. И мы благодарны губернатору. Если бы не кальяны, которые запрещены, то выручка у нас была бы такая же, как в про-



шлом году. Люди соскучились. Все идет, все понимающие, негатива нет. Все очень адекватно воспринимают».

Одним из главных ограничений, которое было прописано в постановлении губернатора Самарской области от 30 июня и которое стало главной неожиданностью для рестораторов, является особенность рассадки гостей. А именно: гостей в ресторан можно пускать из расчета один человек на четыре квадратных метра зала. Без учета подсобных помещений, кухни и т.д. «По сути, у нас осталась третья часть обычной посадки», - комментирует Роман Вавилин.

Но все же большая часть рестораторов, говоря о резком снижении маржинальности бизнеса, подчеркивает, что лучше работать так, чем совсем никак и умирать молча.

При этом к новой реальности проще будет адаптироваться крупным заведениям. Маржинальность работы маленьких кафе и ресторанов, а также баров в этих условиях вообще оказывается под вопросом. Гига Каховский, владелец кафе Puri, отмечает: «Открывать буду только первый зал (35 м²), который станет как бы продолжением летней веранды. Не хочу сажать во втором зале несколько человек. Для меня это неатмосферно». В камерных ресторанах New Garden и Vinoterra осталась возможность посадить 33 и 18 гостей соответственно. Диана Вишневская, хозяйка кафе-кондитерской Sova, констатирует: «Распоряжение про персоналу на четыре квадратных метра не радует, но что делать - будем придерживаться правил. Лучше так, чем совсем никак». С ней согласен и Антон Синцов, совладелец рюмочной «Боря»: «Не особо видим, чему радоваться. Для баров все это не смертельно, но крайне губительно. Это постановление для больших

ресторанов. А не для заведений активной барной культуры». Еще одно камерное заведение - «Коза Тапас». Его хозяйка Ирина Козаченко оценивает даже не столько сжатую посадку, сколько ситуацию в целом: «Внизу 12 человек можем посадить по новым условиям, наверху - 15. Но я пока не понимаю, пойдет ли народ в ресторан. С верандой, по сути, уже все неплохо выглядит. А вот захотят ли люди внутри сидеть - вопрос. Ну, и впереди сильная жара. Люди уедут из города, скорее всего». Все рестораны без исключения также отмечают тот факт, что сами залы ресторанов летом пользуются не очень большим спросом. Поскольку традиционно летом гости уходят в рестораны на набережную.

Вара Маджарян, хозяйка No Beer Cidrerie (площадь зала - 67 м²), отмечает: «У меня смешанные чувства. Мы эти три месяца держались бодренько. Но сегодня приуныли из-за четырех метров на человека. А сейчас ведь весь штат выводить на работу, аренду платить. Страшно, но делать надо. Очень насторожен, если честно. Хорошо бы, чтобы арендодатели не начали нас душить сразу».

И что бы ни говорили рестораторы, и как бы ни были они благодарны за открытие ресторанов, остается вопрос: «А когда будут сняты ограничения по рассадке гостей в ресторане по формуле «один человек на четыре квадратных метра»? Ответа на него нет. А поэтому как будут выживать рестораны - по-прежнему остается туманным.

Станислав Горчаков («Три Оленя», «Утесов») говорит: «Да, нас открыли. У арендодателей сразу возникли вопросы, они начали нас трясти. Их тоже можно понять. И сейчас вся суть конфликта интересов в том, что у нас большие ограничения. И как их учесть и монетизиро-



тема&  
главное

вать - большой вопрос». Ему вторит Роман Вавилин: «Возможность посадки - минус 70 процентов. Экономика предприятия очень сильно прижата. Я могу управлять фуд-костом. А с арендой надо договариваться. И как это получится - вопрос. Аренда - одна из трех самых существенных затратных частей в нашем бизнесе».

Еще один важный момент: есть ряд ресторанов, как, например, «Максимилианс» (который открывается 9 июля), Sky Bar, бар «Будь что будет» и «Бутлегер музыкафе». В основе их деятельности - музыка, концерты, дискотеки. На всю развлекательную инфраструктуру наложены ограничения до особого распоряжения. И «Будь что будет», и «Бутлегер музыкафе» закрыты на сегодняшний день. Что будет делать «Максимилианс», открывшись? Безусловно, у них есть свое пиво. Но все-таки формат заведения - в первую очередь концерты и

танцы. За этим туда и ходили. Про кухню здесь особой речи и не вели никогда. Танцевать ходили активно и в рестораны «Три Оленя». Их программы всегда пользовались спросом у публики. Пока «Олени» будут работать только в формате «ресторан честных цен». Впрочем, этой сети, безусловно, чуть легче: у них все три заведения имеют летние площадки. «Три Оленя-Отдых» - это в целом одно большое летнее кафе. «Утесов» также будет простаивать одним из залов, чье назначение было - концерты и танцы. В общем, что будет с таким огромным количеством заведений с большой площадью, работающих с концертной темой, - большой вопрос. Ясно, что завтра танцевать и устраивать концерты не разрешат.

Из других, не менее существенных проблем общепита. Порезали зарплаты сотрудникам довольно большое количество рестораторов. Это объяснимо.

Некоторые попытались перераспределить доходы и расходы. Персонал делит между собой обязанности отсутствующего, предположим, официанта. Его ставка распределяется по всем. Но в целом - заработные платы стали объяснимо ниже. Что тоже не может являться дополнительным стимулом к возвращению персонала на рабочие места. Хотя рестораторы ставят вопрос и так: большому количеству дать работу с меньшей зарплатой или меньшему, но с более высокой ставкой.

Из незаметных на первый взгляд, но тоже имеющих место незадач, особенно для больших ресторанов, стала невозможность вызвать клинеров. Роман Вавилин (ГК «Поляна») объяснил обозревателю «СО»: «С клинерами сейчас проблемы. Они работают на парниках. И мы не можем вернуть их назад». Возможно, именно этим можно оправдать то, что в первые дни после открытия назвать некото-

рые кафе очень чистыми (особенно это было заметно в туалетах) было сложно. Вавилин констатирует: «Мы жестко требуем соблюдения правил РПН. Очень много людей скандалят. Говорят, что в других заведениях их не заставляют обрабатывать руки, например. У меня простая позиция: мы всегда говорили о безопасности сотрудников. Так было и до пандемии, так и остается сейчас в приоритете. Если люди хотят посещать небезопасные заведения - мы не можем помочь». Хотя в целом, и это отмечает большинство рестораторов, реакция гостей в ресторанах сейчас очень позитивная. Много огрехов в обслуживании, очень сильно хромает время подачи, а зачастую и качество блюд. Это естественный процесс. Люди настроены в массе своей (за редкими исключениями) очень позитивно и готовы пока прощать огрехи.

Не в последнюю очередь потому, что именно за время пан-

демии стало понятно следующее. Ресторан - это все-таки очень серьезный социальный институт. Это то самое «третье место» - часть городского пространства, которая не связана с домом («первое место») или с работой («второе место»). Именно кафе и рестораны американский социолог Рэй Ольденбург определил в числе «третьего места» в своей одноименной книге. То есть было очень четко видно, как Самара стала похожа на город нашего почти советского детства. В смысле атмосферы. А все довольно просто: из жизни исчезло «третье место» (кафе, ресторан, клуб, библиотека и т.д.). Город замер. Теперь немое кино закончилось. И люди готовы быть снисходительными какое-то время. Хорошо бы, если бы рестораторы как можно быстрее смогли привести все в порядок. Кухню и обслуживание в том числе.

И все-таки открытие летних площадок оказалось изначально важнее, чем открытие залов ресторанов. На улице люди охотнее сидят. И согласно ситуации пандемии, и согласно сезону в целом. Рестораны, особенно при условии рассадки «одна персона на четыре квадратных метра», - выиграли пока не очень много. А если учесть, что все открывшиеся в Москве, Сочи, Казани и других местах рестораны шли по одной и той же схеме отложенного спроса - две недели резкий рост, а потом резкий спад до 50% в лучшем случае, то перспективы радужными назвать сложно. «У нас будет так же: всплеск в течение этой и следующей недели, а потом на плато или в яму уйдем», - отмечает Роман Вавилин. Того же прогноза придерживается и Станислав Горчаков: «Сто процентов будет эффект отложенного спроса. Везде, где произошло открытие, так выходит, и у нас повторится. Потому что история с глобальным падением доходов населения абсолютно очевидна. И мы все это почувствуем». ■

## Новый отель «Русская охота» открылся

### Очарование места

Камерный. Очаровательно домашний и сдержанно элегантный одновременно. В самом сердце города. Из окон - вид на сквер с фонтанами, на дне которых в солнечные дни призывно поблескивают - хоть ныряй - фрагменты разноцветной смальты. Есть номера с видом на кирху или старый город. Заходим.

В минувшую пятницу, 3 июля, открылся реновированный отель «Русская охота» на месте гостиницы «Три вяза». При отеле - одноименный ресторан.

Отельный фонд представлен номерами категорий «стандарт», «полулюкс» и шикарными люксами. Люкс включает в себя гостиную, спальню и переговорную.

Первый этаж гостиницы - уютный ресторан. На втором и третьем этажах - номера

и три банкетных зала для торжественных ужинов и деловых переговоров.

Идеальное нешумное место для проживания ваших деловых партнеров и подходящее место отдыха для тех, кто ценит сдержанный дорогой стиль. Наличие в номерах люкс комфортабельных отдельных апартаментов для переговоров - весомый аргумент в пользу «Русской охоты» как места, где хорошо проводить встречи. Все номера оборудованы итальянской мебелью Camelgroup. Места, где мы проводим сознательные полжизни, а именно кровати, дополнены безупречными ортопедическими матрасами. Качественный сон гарантирован.

Важно: карта гостя загородного гостиничного комплекса «Русская охота» действует и в отеле на Некрасовской.

При отеле - камерный ресторан. Меню здесь зеркалит меню загородного ресторана ГК «Русская охота». Это современная русская кухня с безусловным использованием всех современных технологий. При этом в приоритете блюда из дичи, мясо, знаменитые пельмени. В десертах можно найти тот самый торт «Графские развалины». Были времена, когда многие горожане не ленились ездить на чашку кофе и кусочек «Графских развалин» в загородный комплекс. Теперь все это есть в самой удобной и уютной городской локации. Много дерева в отделке ресторана, удобные кресла, сдержанность и элегантность во всем. Заказывайте непременно оливье по рецепту 1901 года, на первое - деревенскую сельанку или старинный русский суп юрму, а на горячее, на-



пример, скобянку из косули с грибами и картофелем или фирменное жаркое «Русская охота». Ценовая политика нового ресторана аналогична ценовой политике загородного собрата.

г. Самара, ул. Некрасовская, 28  
тел. отеля 8 (846) 321-07-00,  
+79277741383  
тел. ресторана 321-07-01



традиция

НАШЛИ КРАЙНЕГО

тема &  
главное

# Божовича отцепили с приданным

Очередной главный тренер «Крыльев Советов» отправлен в досрочную отставку за провальную игру команды

ИРИНА ЗОБНИНА

На прошлой неделе футбольный клуб «Крылья Советов» опять поменял тренера. Главная причина досрочной отставки Миодрага Божовича - отвратительный результат игры команды: перед оставшимися шестью матчами Российской премьер-лиги (РПЛ) «Крылья» с 22 очками прочно увязли в подвале турнирной таблицы. «Последние игры «Крыльев», особенно домашние матчи, ни позитивных эмоций, ни прорывов подальше от «зоны смерти» не принесли. Команда занимает в таблице место, которое не устраивает никого», - цитируют СМИ председателя совета директоров ПФК «Крылья Советов» Александра Фетисова. Фетисов также заявил, что у Миодрага Божовича была возможность исправить ситуацию и руководство клуба неоднократно выражало ему доверие, однако 28 июня совет директоров предпочел поменять главного тренера. Место Божовича занял 47-летний специалист Андрей Талалаев. Контракт с ним подписан на два года. «Андрей - противоречивая фигура, я не думаю, что у него впереди какие-то карьерные успехи, превышающие уже достигнутые. Но, в частности на короткой дистанции (не только, но тут

точно), у него есть качества, которые могут работать. Он хорошо объясняет. Он работоспособен. Его приход в экстренной ситуации способен помочь. На длинной, начиная с года, Андрей сам и отыщет возможность все испортить. Так бывало всегда. Люди меняются, скажете вы. Что ж, я тоже надеюсь, что Андрей способен. Но сейчас похоже на то, что его согласие ввязаться в «Крылья», которые сами по себе последние лет 12 могут называться «Загадкой дыры», говорит, скорее, о прежнем желании попасть в Премьер-лигу любой ценой (видимо, имеется в виду - остаться в Премьер-лиге. - Прим. ред.)», - написал в своем телеграм-канале известный спортивный журналист и телекомментатор Василий Уткин.

Кадровые перестановки в тренерском штабе «Крыльев» уже не вызывают ажиотажа ни среди болельщиков, ни среди футбольной общественности в целом. Общее настроение в фанатской среде выразил болельщик под ником Mulik. «Поменялись обложка, но система и люди, принимающие футбольные решения (трансферы), не поменялись. Сушите весла», - написал он в гостевой <http://samara-kc.ru/>. О недоверии к деятельности менеджмента «Крыльев» говорят и результаты опроса «СО» ОНЛАЙН, который оно проводит

с 29 июня. К моменту верстки номера на вопрос «Поможет ли смена тренера «Крыльям»?» было два варианта ответа: «да, ситуация улучшится» и «нет, место проклятое». С большим отрывом лидировало «нет»: только 7% участников группы «СО» в «Фейсбуке» верят в лучшее, лишь 15,63% оптимистов среди пользователей «ВКонтакте», 13% - в «Твиттере», 15% - в «Телеграме». Такой большой скепсис можно объяснить и тем, что смена наставников у самарской команды все больше вызывает дежавю.

Миодраг Божович стал третьим за последние четыре года футбольным специалистом, который покинул Самару, не дожидаясь окончания сезона. Исключение составил лишь Вадим Скрипченко, который сменил бельгийца Франка Веркаутерена и попрощался с «Крыльями» через семь месяцев работы, поскольку ему не предложили продления контракта. Ему на смену пришел Андрей Тихонов. Сначала на Тихонова возлагались большие надежды, которые он оправдал в первом сезоне, во втором, после того как, сыграв девять туров, команда оказалась на 15-м месте, «Крылья» попросили его на выход. При этом за досрочное расторжение клуб должен был выплатить до 31 декабря 2018 года неустойку и пообещал

**КЛУБ ЗАЯВИЛ,** что Миодраг Божович отказался от части компенсации за досрочное расторжение контракта. Но информацию о том, сколько недополучит в итоге черногорский специалист, «Крылья» не раскрывают

Тихонову 8 миллионов рублей. Эти деньги клуб отдал примерно через полгода и лишь после обращения тренера в Палату по разрешению споров РФС. На смену Тихонову в октябре 2018 года пришел Миодраг Божович. Его контракт с самарцами был рассчитан до 31 декабря 2020 года. Как и его предшественники, Божович начал довольно бодро, достигнув в прошлом

сезоне поставленной задачи и сохранив «Крылья» в РПЛ. Зато в нынешнем сезоне «Крылья» оказались верны себе и забуксовали. Уже после первого круга они прописались внизу турнирной таблицы. После посткоронавирусного рестарта РПЛ они потерпели два поражения и откатились на последнее место. После чего решением совета директоров Божович вместе со



ДОСЬЕ

## Талалаеву не впервой быть «Бэтменом»

Для Андрея Талалаева «Крылья Советов» стали второй командой РПЛ, доставшей ему в критической ситуации. Первым пробным шаром стала нижегородская «Волга» в конце марта 2014 года. Он принял ее, когда «Волга» занимала 14-е место, и в тот сезон не решил поставленной перед ним задачи сохранения места в РПЛ. Тем не менее Талалаев тренировал «Волгу» до расформирования после сезона-2015/2016. По окончании карьеры игрока в 1999-2004 годах работал тренером в СДЮШОР «Торпедо-ЗИЛ» с футболистами 1993 и 1988 годов рождения. На пути к своему первому клубу РПЛ Андрей Талалаев работал тренером-переводчиком в московском «Спартаке» у Невии Скалы, старшим тренером юношеской сборной России и главным тренером юниорской (до 20 лет) сборной.

**ДЕБЮТ ТАЛАЛАЕВА** с «Крыльями» пришелся на матч с «Локомотивом», в котором ему не повезло: ведя по ходу игры 1:0, его подопечные пропустили гол на последних секундах



Фото: s50.ru

Возглавив в январе 2011 года молодежную команду «Ростова», через полгода стал исполняющим обязанности главного тренера основной команды. В этой должности он находился с 20 июня по 1 августа, после чего покинул команду. По большому счету Андрей Талалаев не работал в клубах больше двух лет. В его послужном списке

значатся «Кубань» и ЦСКА, где он трудился в качестве тренера. Карьеру главного тренера начал с любительского клуба «Росич», из которого он пришел тренировать «Волгу-НН». Затем перебрался в команду ФНЛ «Тамбов», с которой пробился в стыковые матчи за место в Премьер-лиге, а потом - в ереванский «Пюник». В Армении

стал первым тренером, чей клуб прошел две отборочные стадии Лиги Европы и был признан тренером 2018 года. В апреле 2019 года покинул армянский клуб с формулировкой «по семейным обстоятельствам», а уже на следующий день возглавил клуб ФНЛ «Химки». Под его руководством после 25 туров сезона-2019/2020 подмосковный клуб набрал 50 очков и вышел на третье место в турнирной таблице. Но в январе 2020 года Талалаев ушел в отставку в связи с тем, что, по заявлению руководства, клуб меняет вектор развития и ставка будет сделана на молодежь, а выход в РПЛ не предполагается.

Впоследствии именно бывший клуб Талалаева создал основную интригу для подвала чемпионата РПЛ. Дело в том, что в связи с изменением регламента из-за пандемии в этом сезоне не бу-

дет стыковых игр и команды, занявшие два последних места, автоматически выбывают в ФНЛ. По итогам сезона «Химки» стали вторыми и по спортивному принципу заслужили право выхода в РПЛ. Однако до сих пор неясно, пройдут ли они лицензирование. В случае если они остаются в ФНЛ, из РПЛ вылетает только одна команда.

Сейчас на последнем месте висит «Оренбург», и у «Крыльев» появляется реальный шанс отскочить от первого дивизиона (если, конечно, они не провалят и оставшуюся часть игр). Но на прошлой неделе «Химки», которые остаются в первом дивизионе, заявили, что в случае заключения договора с банком, который может стать титульным спонсором клуба, все же могут заявиться в РПЛ. А это означает, что тучи над «Крыльями» сгущаются... ■



тема&  
главное

прямая речь

## ЧТО ПИШУТ БОЛЕЛЬЩИКИ

**Увольнение Божовича обсуждалось в соцсетях не так, как, например, уход бельгийца Франка Веркаутерена, а примерно на той же волне, что и отставка Андрея Тихонова. Но если раньше среди болельщиков, как правило, было два лагеря - одна сторона предъявляла претензии в плане спортивного характера, другая упирала на невнятную политику руководства клуба, то сейчас явно прослеживается единство мнений.**

**Vidi:** Да все в счет, всегда тренер виноват в проигрышах а выигрывает команда - я же о другом - о том что тренера опять приведет Андреев, опять будет та же котовасия с игроками от одного человека, опять расскажут о том что все под контролем и нет даже мысли о том что мы вылетим - а на самом деле все под контролем только у Зиакиса. А у КС нет даже спорт блока - есть нач селекции в одном лице Голубев - который и доводит мысли шефа до тренера и клуба. Если назначат врио Кухлевского или Корнилу значит руководство уже не верят особо этим гастробайтерам - если придет на пять туров тренер с контрактом на несколько лет - как идут слухи про Бородюка Талалаева или Рахимова - это от Андреева и все как было так и будет, а лично мне такая картина будет говорить только об одном - КС будут и дальше в попе. Имхо конечно.

**Ципиц:** Считаю назначение Талалаева плевком в болельщиков Крыльев.

Буду считать праздником, когда из клуба выметут вас, прихлебателей самарского бюджетного футбола, вас, аморальные никчемные зиакосы, шашковы, андреевы, голубевы, паши техники и прочая нечисть, горите вы в аду, черти.

Да прям с клубом и горите, невелика потеря того, во что вы его превратили.

Лучше на пепелище построить все заново, чем смотреть на эту агонию.

**Вингс:** Ждем интервью, как водится, от вновь назначенного... Типа: «Самара - футбольный город... всегда с радостью сюда приезжал... помню еще Metallurg... здесь очень преданные болельщики... отличная команда... губернатор любит команду... большая ответственность... будем работать...» Что еще скажет, интересно?

**Ксс:** Что же лучше - возможный ужасный конец - (Талалаев едва ли спасатель-пожарник) или ужас без конца (давно положивший на тренировочный процесс и на свою репутацию в КС Божович со статистикой поражений 29 из 49 матчей)? Каждый для себя может выбрать из двух зол меньшее и дожидаться подтверждения своей позиции уже совсем скоро...

**Хью Лори:** Имхо, с репутацией у Божо будет в порядке. Он до нашего болота нигде не подвергался к принудительному погружению в дерьмо. Люди не слепы и прекрасно знают о его заслугах в других наших клубах. А все потому что ни один регион так омерзительно не относится к своему фк и болельщикам, как наш. Не буду в сотый раз размазывать старые фекалии по полу, тем более, что поступки руководства или СД уже сами себя разоблачают... В том числе и последний.



Вот о чем говорит эта непонятная смена ГТ? Сначала терпели, жалели денег на компенсацию, закрепили команду на последнем месте, не реагировали никак на отвратительнейшие поражения команды от всех лузеров, а потом вдруг на тебе? 12 лямов в чемодан и вокзал..? Терпение лопнуло именно тогда, когда команда сыграла вполне достойно (если б не кукуян со своими кукушками могли бы и победить) с мегабогатыми бомжарами? Лично я, так разочаровавшись после 1-4 от Ахмата, как-то вновь воспрял духом и даже увидел пару спасительных очков в конце тоннеля, а тут очередное пресловутое «Волевое решение» блин(( А контракт на 2 года с непонятным и абсолютно не «кризисным» ГТ без испытательного срока - это, к гадалке не ходить, очередной пофизм или промысел (уж как не назови) руководства - не более. Имхо.

**Казус:** СД вслед за Божовичем сомораспустится просто обязан. Эти рулевые виновны в данной ситуации не меньше, если не в большей степени, нежели ГТ. Вот только кто вместо них???!!! Божовича не хочу ни оправдывать, ни обвинять. Образно говоря, плыл по течению, иногда пытался выбраться на берег, но то ли берег был скользкий, то ли течение слишком быстрое... По Талалаеву что сказать? Фамилия на слуху, не более. Судя по статистике, наш новый тренер долго нигде не задерживался. Боюсь, что и это пришествие - очередной старт в беге по замкнутому кругу. Ну, ждем, что наши сказочники завтра расскажут.

Источник: <http://samara-ks.ru/> (Орфография и пунктуация авторов сохранены. - Прим. ред.)

СПОНСОР РУБРИКИ



RELIKON®

ЗАВОД  
ЖЕЛЕЗОБЕТОННЫХ  
КОНСТРУКЦИЙ  
[www.relikon.ru](http://www.relikon.ru)

Реклама 478342 \*Реликон

хронология



**«ВОЛЖСКАЯ ОТЩЕПКА» ЖИВЕТ И ПОБЕЖДАЕТ**

**С 2016 года закрепились традиции - отправлять тренеров в отставку досрочно, выплачивая им за это компенсации, и решать задачи, напоминающие качели «РПЛ - ФНЛ». Лишь Вадим Скрипченко, пришедший по ходу сезона в роли пожарного, отбыл из Самары в связи с окончанием действия контракта.**

• **Франк Веркаутерен** - 9 июня 2014 г. - 31 октября 2016 г. Выиграл первенство ФНЛ-2014/15 и вышел в РПЛ. В сезоне-2015/2016 «Крылья» под руководством Веркаутерена заняли 9-е место. Руководство клуба было удовлетворено результатом, и контракт с ним продлен сроком на 1 год. По информации «СО», сумма неустойки в связи с досрочным расторжением контракта достигала полумиллиона евро.

• **Вадим Скрипченко.** Возглавил команду 3 ноября 2016 года. Под его руководством самарский клуб закончил сезон на 15-м месте турнирной таблицы и второй раз за три года вылетел из Премьер-лиги. 31 мая 2017 года по окончании срока действия трудового договора клуб прекратил сотрудничество с тренером.

• **Андрей Тихонов** - 1 июня 2017 г. - 5 октября 2018 г. Его контракт был составлен по схеме «1+1». После возвращения «Крыльев» в Премьер-лигу с Тихоновым был продлен контракт еще на год.

• **Миодраг Божович** - 5 октября 2018 г. - 28 июня 2020 г. В сезоне-2018/2019 команде Божовича удалось сохранить прописку в РПЛ, но уже в следующем сезоне команда прочно обосновалась в зоне вылета. Его контракт с самарцами подписывался до 31 декабря 2020 года.

• **Андрей Талалаев** - 28 июня 2020 г. - настоящее время.

всем тренерским штабом был отправлен в отставку. Судьба же менеджмента «Крыльев», который по логике должен нести ответственность за неудачи команды в не меньшей степени, чем тренер, пока остается неясной.

За досрочное расторжение контракта, по информации из нескольких источников «СО», черногорскому специалисту должны выплатить 12 млн рублей. Кроме Божовича из команды ушли еще двое тренеров, которым также полагается неустойка около трех миллионов рублей. ■

16+ **ДЕЛО**  
ДОСЬЕ ДЕЛОВОЙ РАЗВЕДКИ

**Все ходы записаны**

Ежемесячно с газетой «Самарское обозрение»

Телефон рекламной службы 342-50-22

Рекламное агентство «СМИ ПИ № ТУ63 - 00-07 от 15.11.2012 г. Реклама»



перспектива

СПОРТ ЖДЕТ ПОСЛАБЛЕНИЙ

# Соревноваться можно не всем

Минспорта Самарской области внесло еще несколько послаблений в ограничения, связанные с пандемией

ИРИНА ЗОБНИНА

С 1 июля на территории Самарской области при соблюдении санитарно-эпидемиологических правил и соответствующих методических рекомендаций разрешены занятия спортом граждан и тренировки спортсменов на улице и на открытых спортивных объектах.

Спортивные чиновники напоминают, что допуск на стадионы для проведения групповых занятий (тренировок) спортивных организаций проводится по решению администрации объекта. При этом складывается любопытная ситуация, когда для тренировок спортсменам необходимо предъявить справку о наличии теста на COVID-19, а горожане тренируются вместе с этими спортсменами на объектах без всяких справок. Администрации спортшкол, которым принадлежат объекты, разводят руками и говорят, что ничего не могут поделать в этой ситуации, поскольку горожане приходят заниматься спортом на законных основаниях. Минспорта также напоминает, что сохраняются ограничения сроком до особого распоряжения на деятельность фитнес-центров, спортивных залов, бассейнов и иных объектов физкультуры и спорта для оказания индивидуальных услуг населению. А также на проведение любых спортивных соревнований, массовых спортивных и физкультурных мероприятий. Кроме онлайн-соревнований и матчей - чемпионат России по футболу среди команд РПЛ с участием ПФК «Крылья Советов» и командный чемпионат России по мотоклассному спорту с участием СК «Мега-Лада» с количеством зрителей, не превышающим 10% от вместимости объекта. На фоне



Фото: yandex.net

**С 1 ИЮЛЯ НА ТЕРРИТОРИИ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ПРИ СОБЛЮЖДЕНИИ САНИТАРНО-ЭПИДЕМИОЛОГИЧЕСКИХ ПРАВИЛ И СООТВЕТСТВУЮЩИХ МЕТОДИЧЕСКИХ РЕКОМЕНДАЦИЙ РАЗРЕШЕНЫ**

- индивидуальные и групповые занятия спортом граждан на улице и на открытых спортивных объектах
- тренировочный процесс на улице и на открытых спортивных объектах спортивных организаций любых форм собственности по всем видам спорта (спортивные школы, клубы, секции, объединения и т.д.)
- тренировочный процесс учреждений, осуществляющих подготовку спортивного резерва (государственные, муниципальные и ведомственные спортивные школы), по всем видам спорта на всех этапах подготовки на открытых и крытых спортивных объектах

открытия ресторанов, торговых центров и прочих заведений спортивные специалисты считают, что их отрасль находится в ущемлении как моральном, так и финансовом. «У нас должны были состояться соревнования среди крейсеровских яхт на той стороне Волги. Но мы не могли провести регату как официальные соревнования городского или областного уровня. Но при этом жители области выйти и погоняться между собой как Ваня, Петя и Миша могут. А вот соревнования с медалями, грамотами, присвоением разрядов и т.д. не разрешены до особого распоряжения», - говорит директор ГАУ «СШОР №6» Андрей Белов. При этом он добавляет, что, возможно, Роспотребнадзор все еще не снял ограничения со спорта потому, что когда спортсмен выходит на пик формы, его иммунитет ослаблен и есть большая опасность заражения. ■

межсезонье

ГОТОВЯТСЯ К ЧЕМПИОНАТУ

## «Акрон» выехал в Крымск

Тольяттинская футбольная команда продолжает подготовку к сезону в Краснодарском крае

ИРИНА ЗОБНИНА

Сегодня на стадионе в Крымске она сыграет очередной товарищеский матч. На этот раз ее соперником станет «Виста» из Геленджика. В трех предыдущих контрольных играх подопечные Дмитрия Емельянова обошлись без поражений. Они выиграли у ульяновской «Волги» 3:2, у дмитровградской «Лады» 3:1 и сыграли в нулевую ничью с саратовским «Соколом». «В июне ребята вышли намного лучше подготовленными, чем когда они выходили из отпуска зимой. Все понимали, что команда повышает статус, повышаются требования, усиливается конкуренция. Кто-то поддерживал форму за городом, кто-то изыскивал дополнительные возможности на самоизоляции», - отметил главный тренер «Акрона» Дмитрий Емельянов. На сбор в Крымск в составе команды приехали футболисты, завоевавшие путевку в ФНЛ, с которыми клуб продлил контракт. Были и новички. В их числе Андрей Потапов и Александр Босов. По словам тренерского штаба, именно на них делается ставка, что они удачно займут позиции «лимитчиков» в ФНЛ (по регламенту чемпионата ФНЛ в составе команды на поле должен находиться футболист не старше 1999 г.р.). Как отметило руководство ФК «Акрон», клуб сохранил костяк команды, поскольку считает это важным аспектом в ситуации с переходом в другую лигу. Поэтому из 27 футболистов, которые должны были продолжить играть в «Акроне» весной, в команде остались 19 человек. «В ФНЛ нам нужна свежая кровь - футболисты, которые смогут усилить наш сохраненный костяк. Андрей Киреев, Артур Газданов и Денис Магадиев должны помочь нам в первом дивизионе своим



опытом. Но на этом формирование состава не завершается. У нас есть еще больше двух месяцев до закрытия трансферного окна. Будем работать более точно в оставшееся время», - сказал Емельянов. В Краснодарском крае тольяттинцы будут в течение ближайших двух недель. Помимо сегодняшнего контрольного матча есть также предварительные договоренности по спаррингам с командами «Урожай», «Краснодар-2» и «СКА-Ростов». Напомним, что в сезоне-2019/2020 ФК «Акрон» вышел из ПФЛ в первую лигу с бюджетом всего 40 млн рублей. После перехода в ФНЛ затраты клуба существенно вырастут, но генеральный директор Akron Holding Павел Морозов подтвердил, что холдинг обеспечит необходимое финансирование футбольному клубу. «Попадание клуба в ФНЛ - это результат огромной работы, проделанной коллективом единомышленников, которые любят футбол и живут футболом. Наши футболисты смогли продемонстрировать свою харизму и мастерство на поле. Так что это прежде всего спортивный результат, хотя и элемент фортуны здесь тоже присутствует. Мы верим, что ФК «Акрон» выступит в ФНЛ на достойном уровне и продемонстрирует качественно новую игру», - заявил он. ■

САМАРСКОЕ  
**Обозрение**

www.63media.ru

**ПРОДОЛЖАЕТСЯ ПОДПИСКА**  
на 2-е полугодие 2020 года!

Ежемесячное приложение

Журнал расследований о компаниях и людях

**ДЕЛО**

Дело. Экономическое обозрение.  
Досье деловой разведки

Подписной индекс		1 месяц	2 месяца	3 месяца	4 месяца	5 месяцев	6 месяцев
«Почта России» тел. 340-58-78, 332-49-00	Для индивидуальных подписчиков <b>П4318</b>	314,00 руб.	628,00 руб.	942,00 руб.	1 256,00 руб.	1 570,00 руб.	1 884,00 руб.
	Онлайн-подписка на печатную версию на сайте ФГУП «Почта России» <a href="http://www.podpiska.pochta.ru">www.podpiska.pochta.ru</a> – для физлиц 314,00 руб./мес.						
	Для предприятий и организаций <b>П6200</b>	388,66 руб.	777,32 руб.	1 165,98 руб.	1 554,64 руб.	1 943,30 руб.	2 331,96 руб.
Самарское ОАО «Роспечать» тел. (846) 338-29-89 доп. 202	Для индивидуальных подписчиков <b>31019</b>	305 руб.	610 руб.	915 руб.	1 220 руб.	1 525 руб.	1 830 руб.
	Для предприятий и организаций <b>31016</b>	355 руб.	710 руб.	1 065 руб.	1 420 руб.	1 775 руб.	2 130 руб.
ООО «Урал-Пресс Поволжье» тел. 212-04-15, 212-04-16	Для индивидуальных подписчиков <b>31019</b>	300 руб.	600 руб.	900 руб.	1 200 руб.	1 500 руб.	1 800 руб.
	Для предприятий и организаций <b>31016</b>	350 руб.	700 руб.	1 050 руб.	1 400 руб.	1 750 руб.	2 100 руб.