



ВЛАСТЬ &
ПОЛИТИКА

СТР. 5 >



~450
КАНДИДАТОВ

на 3200

депутатских кресел
нашел Алексей Лескин

кадры

B&

Ратманов ушел,
НО ОСТАЛСЯ



НОВЫМ
МИНИСТРОМ
ЗДРАВООХРАНЕНИЯ
РЕГИОНА СТАЛ
СТАВЛЕННИК
ПРЕДШЕСТВЕННИКА

СТР. 1 >

СТРОИТЕЛЬСТВО &
НЕДВИЖИМОСТЬ

В порту заговорят
НА КИТАЙСКОМ

СТРОИТЕЛЬСТВО НОВОЙ ВЕРСИИ
РЕЧПОРТА МОЖЕТ БЫТЬ
ПЕРЕДАНО CHINA RAILWAY
CONSTRUCTION

СТР. 30 >

расследование

P&

Барды
«поработали»
ДВОРНИКАМИ



«ОБЩЕСТВЕННИЦА» ЗВЕРЕВА
ТВОРЧЕСКИ ИСПОЛЬЗОВАЛА
ТРУД ЧЛЕНОВ ГРУШИНСКОГО КЛУБА
И ФУНКЦИОНЕРОВ СОЮЗА МОЛОДЕЖИ

СТР. 38 >

СПЕЦИАЛЬНАЯ
СЕКЦИЯ

ПАВЕЛ МОРОЗОВ:
АКРОН HOLDING ВОСПОЛЬЗОВАЛСЯ
СПАДОМ ЭКОНОМИКИ ДЛЯ ПРИОБРЕТЕНИЯ
НОВЫХ АКТИВОВ В РОССИИ

36



31

АНТАШЕВ ПРОИГРАЛ
ТУРЕЦКИЙ ГАМБИТ

СТРОИТЕЛЬСТВО &
НЕДВИЖИМОСТЬ



ЛЮДИ &
ОБЩЕСТВО

ПОЛУЧЕНИЕ КУРСА
ПРИВИВОК ОТ БЕШЕНСТВА
СТАЛО ПРОБЛЕМОЙ

10



САМАРСКОЕ



ДОСТУПНО
в App Store и Google Play

®

Обозрение

ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА

WWW.63MEDIA.RU

№ 24 (1743), 13 июля 2020, понедельник

издается с 1996 года



ДЕНЬ СУРКОВА

МЕГАСКАНДАЛ В ТОЛЬЯТТИ: ГЛАВА
ТОЛЬЯТТИХИМБАНКА АНДРЕЙ ДРОБОТОВ
ОБВИНИЛ КРУПНЕЙШЕГО ДЕВЕЛОПЕРА
САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ВИКТОРА СУРКОВА
И ПОДКОНТРОЛЬНУЮ ТОМУ КОМПАНИЮ
«ВИКТОР И КО МЕГА ПАРК» В «ПРЕСТУПНЫХ
МОТИВАХ» И НАНЕСЕНИИ «ОЩУТИМОГО
УРОНА» САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ. В ЗАЯВЛЕНИИ
ДРОБОТОВА, НАПРАВЛЕННОМ В ФСБ,
ГЕНПРОКУРАТУРУ, СЛЕДСТВЕННЫЙ КОМИТЕТ
И МВД, РАСКРЫТЫ ПОДРОБНОСТИ ГРОМКОГО
КОНФЛИКТА ВОКРУГ ИМУЩЕСТВА ОДНОГО
ИЗ КРУПНЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИТОРОВ
В РЕГИОНЕ - ТОЛЬЯТТИНСКОЙ КОМПАНИИ
«ВАЛЕО СЕРВИС»

КОМПАНИИ &
РЫНКИ



стр. 14



ТОП-1 рейтинга элитных ЖК
по России
* по оценке портала erz.rf

ВРЕМЯ ОСОБЫХ УСЛОВИЙ
ПОДРОБНОСТИ ТОЛЬКО В ОФИСЕ ПРОДАЖ

г. Самара, ул. Самарская, 200А, 2 этаж

grandimperialsamara

grand-империял.рф

(846) 20-596-20

Застройщик: ООО "Новое Время". Разрешение на строительство: № 63-301000-290-2017. Подробности и декларация опубликованы на сайте: grand-империял.рф. Реклама



Ратманов ушел, но остался

ОТДЕЛ ПОЛИТИКИ

Начавшая в марте интрига с определением главы областного министерства здравоохранения завершилась. Новым министром стал главный врач больницы имени Середавина Армен Бенян. Бенян был назначен на свой пост предшественником – Михаилом Ратмановым. Как и до сих пор работающие два заместителя министра – Мерген Бадма-Гаряев и Асланбек Маймуракаев.

В октябре 2018 года министром здравоохранения Самарской области стал Михаил Ратманов, до этого момента работавший на аналогичной должности в республике Северная Осетия. Назначение Ратманова связывали с его позиционированием в качестве человека близкого к команде главы федерального Минздрава Вероники Скворцовой. Ратманов начал свое вхождение в регион с кадровых чисток: за полтора года работы Ратманов сменил руководство практически каждого второго медучреждения и объединил некоторые из них.

Параллельно в минздраве появились и представлявшие Ратманова два заместителя: руководитель департамента фармации, медицинской техники и материально-технического обеспечения Мерген Бадма-Гаряев и руководитель департамента информатизации и лицензирования Асланбек Маймуракаев. Под чистки попали и некоторые из больниц, формировавших крупные объемы закупок лекарств, медтехники, – больница имени Середавина и областной СПИД-центр.



Таким образом, новая команда начала ставить под контроль схемы закупок учреждений и министерства. На всех направлениях в течение 2019 года начали вспыхивать скандалы, касавшиеся то закупок лекарств, то перевода скорой помощи на частный аутсорсинг и т. д.

2020 год, казалось, радикальным образом изменил ситуацию. В январе 2020 года свой пост покинула Вероника Сорокина, а уже в марте стало известно об отставке Михаила Ратманова.

Последний объявил о том, что переходит работать вслед за Скворцовой в Федеральное медико-биологическое агентство. Ратманов оставил свой пост в начале разгара эпидемии коронавируса.

Начиная с этого момента вокруг поста главы регионального минздрава началась скрытая интрига, которая, впрочем (по меркам самарского областного правительства), продлилась совсем недолго. Новым министром стал главврач больницы

имени Середавина Армен Бенян. Г-н Бенян стал главврачом непосредственно при Михаиле Ратманове, который определял это назначение вместе с Мергеном Бадма-Гаряевым. С учетом того, что Мерген Бадма-Гаряев и Асланбек Маймуракаев остаются на своих постах по сей день, неизбежно появление версии о том, что Михаил Ратманов сохранил свое влияние на региональный минздрав.

НА СТР. 2 >

НЕКОТОРЫЕ КРУПНЕЙШИЕ ПОСТАВЩИКИ СОКБ 2019-2020 ГГ.

- ООО «Сегмент» (Самара). Директор – Павел Новиков. Владелец: Иван Норкин (30%), Оксана Драгилева (20 %), Артур Никулин, Анна Петунина, Эмиль Сафиулин, Павел Новиков
- ООО «Медицинский компонент» (Самара). Директор и учредитель – Наталья Разбегаева
- ООО «Медтехлинк» (Самара). Совладельцы – Татьяна Зыкина. Создано 10.12.2008. Директор – Константин Курганов
- ООО «Фарм СКД» (Самара). Совладельцы: Евгений Литвишков, Владимир Поникаров, Андрей Кучер
- ООО «Линс Медика» (Пермь). Генеральный директор и учредитель – Дмитрий Санников
- ООО «Регион Мед» (Саратов). Директор и учредитель – Екатерина Жигалина

СУММЫ КОНТРАКТОВ С КРУПНЕЙШИМИ ПОСТАВЩИКАМИ СОКБ В 2019-2020 ГГ.

- 172,45 млн рублей – ООО «Сегмент» (раньше контрактов с СОКБ не было)
- 167,94 млн рублей – ООО «Медицинский компонент» (раньше контрактов с СОКБ не было)
- 102,32 млн рублей – ООО «Калинка-95»
- 83,5 млн рублей – ООО «Фарм СКД» (в 2010-2018 гг. сумма контрактов с СОКБ ежегодно составляла от 135,2 до 482,9 млн рублей)
- 80,3 млн рублей – ООО «Линс Медика» (раньше контрактов с СОКБ не было)
- 79,5 млн рублей – ООО «Медтехлинк» (были контракты с СОКБ на значительно меньшие суммы)
- 75,8 млн рублей – АО «Р-ФАРМ»
- 72,8 млн рублей – ООО «Дельрус-ЗУРЦ» (раньше контрактов с СОКБ не было)
- 68,1 млн рублей – ООО «Регион Мед»
- 45,0 млн рублей – ООО «Консалт-Эксперт» (до начала 2019 года контрактов с СОКБ не было)
- 43,4 млн рублей – ООО «Белоснежка»
- 41,9 млн рублей – ООО «Фармлайн»

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

3-КОМНАТНЫЕ КВАРТИРЫ от 4,3 млн руб.



Тел.: 8-987-955-22-15, (846) 203-03-55

www.космолет.рус

ЖК «КОСМОЛЁТ»

СРОК СДАЧИ - 3-й КВАРТАЛ 2021 г.

НА ПЕРЕСЕЧЕНИИ УЛИЦ
АНТОНОВА-ОВСЕНКО
И СОВЕТСКОЙ АРМИИ



Разрешение на строительство №63-30/1000-176-2019 от 12.09.2019 г.
Проектная декларация размещена на сайте www.космолет.рус.
ООО «Кольцо». Договоры долевого строительства.

Реклама 4780A24

Изобретения
Армена Беняна
(авторство
и соавторство)

- способ лечения пациентов с гангренозным абсцессом легкого
- способ лечения перфораций пищевода
- способ стабилизации реберного клапана при флотирующем переломе ребер
- костно-пластический способ закрытия дефекта ребер грудной клетки (варианты)

- способ комбинированной пластики передней грудной стенки при постстернотомном медиастините
- устройство для внеочаговой фиксации множественных и флотирующих переломов ребер и грудины
- устройство для проведения эндоскопических операций

- способ пластики передней грудной стенки при несостоятельности грудины после стернотомии
- способ устранения дефекта передней грудной стенки лоскутом прямой мышцы живота
- способ определения границ резекции при лечении остеосаркомы

- способ комбинированной миопластики грудной стенки после резекции нижней части тела грудины и ребер
- рентгеноконтрастная сетка для маркировки операционного поля

Ратманов ушел, но остался

< НА СТ. 1



СЕРГЕЙ БОРОДУЛИН,
главврач ГБУЗ СО «Сергиевская центральная районная больница»

Армен Сисакович – хороший, высококлассный специалист, торакальный хирург, заведовал отделением. Я думаю, одно то, что он успел стать доктором медицинских наук, – о многом говорит. Руководил больницей им. Середавина, где с его приходом начало все получаться. Достаточно сказать, что на базе больницы в короткий срок был развернут «ковидный» госпиталь, который успешно работает. Поэтому я думаю, что и на новом посту мы увидим только хорошую работу Армена Сисаковича.

Если представить, что это так, то Армену Беняну, возможно, предстоит нелегкий выбор, точнее необходимость лавирования между московской группой влияния и самарской реальностью. Традиционно кружащие любую голову московские разговоры о величии планов и огромных ресурсах упираются в реальность регионов и жесточайшую борьбу за любые потоки. В правительстве уже есть министр «двойного подчинения», который живет в Самаре и Москве – глава минспорта Дмитрий Шляхтин. Объем критики в регионе в его адрес огромен, и совсем не факт, что все происходящее закончится для него оптимистичным финалом.

Но помимо всех властных историй новому министру предстоит одновременно совмещать борьбу с эпидемией коронавируса, которая никуда не делась и, вероятнее всего, осложнит жизнь региона как минимум на год. И на фоне этих трагических событий Беняну предстоит заниматься тем, чем и положено министру, – перестраивать систему здравоохранения.

Ушедший Ратманов, как и его предшественник Геннадий Гридасов, оставили массу «подвисших» вопросов.

Системные проблемы регионального здравоохранения так и остались нерешенными. И самая актуальная среди них – это эффективность работы первичного звена (поликлиник и врачей общей практики) и скорой помощи. Дефицит кадров в системе по-прежнему является одним из самых острых вопросов. Причем проблема не только в подготовке кадров (как новых, так и повышении квалификации существующих), но и в зарплатах. Все полтора года самарские медики продолжают жаловаться на несправедливую систему оплаты труда, при ко-

торой зарабатывать нормально на жизнь многим позволяет лишь совмещение нескольких ставок или работа в нескольких местах.

Проявив себя как человек, который очень быстро и даже с какой-то небывалой легкостью меняет людей (будь то главврачи или поставщики), Михаил Ратманов оказался не способен сделать то же самое с проектами строительства и реконструкции новых больниц. Так, за полтора года его работы мало что изменилось в решении проблем помещений областной психиатрической больницы, проти-



вотуберкулезной, зависших проектов некоторых районных больниц. И, похоже, – ушла в историю «Клиника сердца».

Теперь все эти и другие проблемы должен решать 42-летний Армен Бенян. Судя по его биографии, он тоже умеет действовать быстро, но немного в ином контексте – когда речь идет о нештатных ситуациях. Хотя бы потому, что новый министр – торакальный хирург, то есть специализируется на проблемах органов грудной клетки (в том числе легких), при котором оперативное вмешательство может потребовать принятия решений в сжатые сроки. Он автор и соавтор порядка 20 изобретений и занимался такими проблемами, как сложные переломы ребер и грудины. По данным сайта СамГМУ, разработки и исследования, которые Армен Бенян проводил перед защитой докторской в 2017 году, внедрены в работу целого ряда больниц региона, включая Самарскую областную клиническую больницу им. В. Д. Середавина (СОКБ), Тольяттинскую ГКБ №5, Самарскую ГКБ №1 им. Н.И.Пирогова и др. В общем, по сохранившимся в сети отзывам прошлых лет, г-н Бенян – прекрасный врач. Но стоит ли знак «равно» между прекрасным врачом и хорошим администратором и руководителем?

К 2018 году он успел поручить оперативным блоком СОКБ, в которую пришел работать сразу после получения образования в Самарском медуниверситете, а потом воз-

главил отделение торакальной хирургии. Свое первое громкое назначение – главврачом соревнований чемпионата мира по футболу 2018 года – сам Армен Бенян объяснил тем, что просто подал документы на соответствующий конкурс, объявленный региональным министерством здравоохранения. В течение трех лет г-н Бенян занимался подготовкой и организацией работы 250 человек, которые должны были четко отреагировать, будь то необходимость помочь одному конкретному человеку или множеству народа, например вследствие давки среди болельщиков. Причем в этой работе была задействована не только СОКБ, но и больница Пирогова, так что ее работу г-н Бенян за это время должен был основательно изучить изнутри, и, возможно, его проверки поспособствовали в свое время смене руководства больницы. (Как известно, одним из поводов стало длительное ожидание экстренной помощи в приемной «Пироговки», что было поставлено на вид инспекцией ФИФА.)

В апреле 2019-го Михаил Ратманов, как уже было сказано выше, решил сменить руководителя, тем более что главврач Дмитрий Купцов был ставленником прежнего министра Геннадия Гридасова. Так Армен Бенян, проскочив пост заместителя, стал руководителем СОКБ. И спустя год ему вновь представилась возможность проявить себя в нештатных ситуациях. Те-

подряд

УРОЖЕНКА ИВАНОВСКОЙ ОБЛАСТИ НЕ ЗАКРЕПИЛАСЬ

Предпочли местных

Обслуживание и ремонт дорогой техники отдали самарской компании

Отдельная тема – комплексное техобслуживание и ремонт дорогостоящего медицинского оборудования. Незадолго до назначения Армена Беняна контракт на эти работы стоимостью 42,9 млн рублей получило московское ООО «Консалт-Эксперт» Нины Мароновой. По данным системы «СПАРК-Интерфакс», г-жа Маронова – уроженка Ивановской области с опытом работы по госконтрактам в южных регионах страны, в том числе Северной Осетии – Алании. В общем, имеет географию, при которой легко заподозрить связь подрядчика с бывшим министром здравоохранения Самарской области Михаилом Ратмановым, который сам долго жил и работал в Ивановской области, потом переехал в Аланию, а теперь трудится в Москве.

Стать постоянным партнером СОКБ на указанные работы Нине Мароновой, увы, не удалось. По данным сайта госзакупок, из названной выше суммы «Консалт-Эксперт» получил только 22,25 млн рублей (при том, что работы

выполнил и вовсе на 13,55 млн рублей). В конце прошлого года перед самым завершением срока действия контракта он был расторгнут по соглашению сторон. Помимо этого, с компанией расторгли еще один контракт стоимостью 1,17 млн рублей, заключенный уже при новом главвраче (но прежнем министре) в августе 2019-го. Уже без каких-либо платежей. В этом году компания Нины Мароновой удостоилась всего лишь одного подряда стоимостью 0,9 млн рублей, зато полученных сполна весной этого года уже после отъезда в Москву Михаила Ратманова.

А обслуживанием и ремонтом дорогостоящего оборудования в СОКБ теперь занимается самарское ООО «Медтехлинк» Татьяны Зыкиной. Причем эта компания получила контракт на работы сразу на 2020 и 2021 гг. Стоимость – 75 млн рублей. Кстати, прежде она также с областной больницей работала очень мало. И в 2019 году получила от СОКБ контрактов всего на 2,7 млн рублей. ■

ГОСЗАКАЗ

ЗАРАБОТАЛИ ДРУГИЕ

Предпочел другой сегмент

За главврачом поменялись и поставщики эндопротезов с костным цементом.



АРМЕН БЕНЯН

- Родился в 1978 году.
- В 2001 году окончил Самарский государственный медицинский университет
- В СОКБ им. Середякина работал с 2004 года. Сначала как врач – торакальный хирург. В 2008-2011 гг. – заведующий операционным блоком главного корпуса. В 2011-2019 гг. – заведующий хирургическим торакальным отделением
- С апреля 2019-го по июль 2020 года – главный врач
- С 8 июля 2020 года – министр здравоохранения Самарской области

перь уже вследствие развернувшейся по всему миру пандемии COVID-19. Перед самым уходом Михаила Ратманова больницу Середявина решено было сделать главным полем битвы с новой инфекцией, и кому как не специалисту по грудной клетке поручить организацию «ковидного» госпиталя?

Насколько с этой работой справился Армен Беньян? Сказать сложно по причине тотального замалчивания информации о ситуации с коронавирусом. Именно больница Середавина попала в поле зрения Росздравнадзора из-за несертифицированных защитных костюмов для врачей инфекционного отделения. На форуме больницы (не говоря уже о неофициальных источниках) есть сообщения про «забытых» в палатах больных с COVID-19, к которым по два дня не приходят врачи и неделя не сообщают результаты анализов. Да и в целом достаточно сообщений о проблемах других пациентов СОКБ, которые оказались на периферии – то ли из-за того, что все силы брошены на героические сражения с «ковидом», то ли в силу каких-то застарелых проблем, до которых за год не успел добраться новый (и теперь уже бывший) главврач. Из ответов больницы также можно судить, сколько видов медицинской помощи стали недоступны населению на неопределенное время из-за перепрофилирования больницы Середавина.

В любом случае СОКБ – это только часть системы с огромным количеством не решавшихся годами проблем. Возможно, Армен Бенян все-таки сможет отладить в ней то, что связано с нынешней нештатной ситуацией с невидимым коронавирусным врагом. Но сможет ли изменить ее так, чтобы она эффективно работала и в мирное время? ■

Армен Бения руководил областной больницей им. В. Д. Середавина совсем недолго – примерно год и три месяца. Но этого времени оказалось достаточно, чтобы изменить пул поставщиков СОКБ. Самые заметные перемены произошли в сфере поставок родной ему хирургии, в том числе эндопротезов и имплантов.

В течение нескольких лет изделия для хирургии в СОКБ поставляло ООО «Волга-Артропластика» Елены Черновой. Сумма контрактов больницы с этой компанией в 2017 году достигла 62,9 млн рублей. Причем сопоставление с выручкой позволяет предполагать, что контракты с СОКБ для ООО «Волга-Артропластика» были основным источником дохода. Однако в прошлом году г-же Черновой пришлось задуматься о новых вариантах заработка. В 2018 году портфель заказов от СОКБ сократился до 19,6 млн, в 2019-м – до 14,9 млн рублей. А в этом году до сих пор не подписано ни одного контракта. Возможно, и не будет. Последние были заключены в апреле прошлого года, то есть в месяц назначения Армена Беняна главврачом. Причем самый последний – на 8,5 млн рублей – был расторгнут досрочно после того, как поставщик исполнил свои обязательства на 5,2 млн рублей. (Правда, выплаты компании все-таки всю сумму.)

Контракты на эндопротезы в 2018-2019 гг. получало также ООО «Урал Мед» из Екатеринбурга. За два года стоимость соглашений с компанией Александра Мусихина составила 25,6 млн рублей. Но вскоре после назначения Армена Беняна поток заказов с СОКБ иссяк, и уже больше года новых у компании в Самарской области нет.

В то же время в 2019 году среди поставщиков областной больницы им. Середавина по-



ΦΟΤΟ: vandex.net

явилось ООО «Сегмент» и сразу же стало одним из крупнейших ее контрагентов. И это несмотря на то, что создана компания совсем недавно – ровно год назад, в июле 2019-го. Но она тут же стала получать подряды от самарских больниц. Причем львиную долю (не идущую ни в какое сравнение с другими заказчиками) – именно от СОКБ.


В прошлом году сумма контрактов главной больницы региона с этой компанией составила 23,5 млн рублей. С начала этого года – уже в 6 раз больше – 148,9 млн рублей. И это поставки отнюдь не в рамках борьбы с новой коронавирусной инфекцией, как можно было бы предполагать, а все те же эндопротезы для коленного и тазобедренного суставов, костный цемент и т.д., которые раньше закупались через других поставщиков.

Еще один новый фаворит – саратовское ООО «Регион Мед». У компании Екатерины Жигалиной и прежде были договоры с СОКБ, но куда меньших объемов. А менее чем через полгода после назначения Армена Беняна этот портфель наполнился сразу на 68,05 млн рублей. В основном на поставки

оборудования для коронарной ангиопластики.

Крупного заказчика в лице СОКБ после назначения Армена Беньяна получило и пермское ООО «Линс Медика». Интересно, что эта фирма Дмитрия Санникова с 2009 года активно работала по госконтрактам в Пермском крае, а в 2018 году, после смены учредителя (до 2017 года им была Юлия Шестакова), переориентировалась на самарский рынок. И тогда портфель заказов сразу вырос до 77 млн рублей в 2018 году, а потом стал уже исчисляться сотнями миллионов рублей ежегодно. Первые контракты с больницей Середавина «Линс Медика» также получило после прихода Беньяна на пост главврача. В 2019 году – на 16,9 млн рублей, а с начала 2020-го – уже на 63,4 млн рублей. В СОКБ компания Дмитрия Санникова взялась поставлять костный цемент, шовный материал, одеяла для согревания пациентов, протезы кровеносных сосудов, расходники для рентгенохирургии и т. д.

На контрактах с СОБК под-
нялось и ООО «Медицинский
компонент» (ООО «МК»), ко-
торое менее двух лет назад, в
августе 2018-го, зарегистриро-
вала в Самаре Наталия Раз-
бегаева. Пробой пера для нее
стал небольшой контракт на
поставку перчаток в кардио-
центр. Но крупнейшим заказ-
чиком стала все-таки больница
Середавина после смены ее ру-
ководства. Контракты с СОБК на
135,25 млн рублей ООО «Меди-
цинский компонент» получило
во втором полугодии 2019 года,
плюс еще 32,7 млн рублей – с
начала этого. Предмет согла-
шений – перчатки и стенты
для коронарных артерий. При
этом уставный капитал ООО
«МК» – всего 10 тысяч рублей.
Зарегистрирована организация
в квартире. Среднесписочная
численность – 1 человек... ■

 САМАРСКОЕ

Обозрение

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
ООО «Рекламно-информационный центр»

Главный редактор Ланге К.П.
Выпускающий редактор Быковских М.Н.

Адрес редакции, издателя
443086, Самарская обл., г. Самара,
ул. Ерошевского, 3, литера С3, оф. 509
тел./факс: 342-50-25, -32

Электронная почта sekret@63media.ru
Сайт www.63media.ru (342-50-25, -32)

Выходит по понедельникам

Цена свободная

Тираж 8000 экз.

Газета типотчана в Самарском филиале
ООО «Типографии «КТ» 443082, Самарская обл.,
г. Самара, ул. Клиническая, 257.

№ заказа 1138
Время подписания в печать по графику - 23.00,
фактическое - 23.00

Газета зарегистрирована
Управлением Федеральной службы по надзору
в сфере связи, информационных технологий и
массовых коммуникаций по Самарской области.

Свидетельство о регистрации
ПИ №ТУ63-00526 от 15.11.2012 г.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ ПОДГОТОВЛЕННЫ:

Исполнительный редактор Юлия Хорькова
Руководители направлений и отделов:
Власть&Политика, Люди&Общество
Людмила Николаева (993-87-30)
Компании&Рынки Роман Аврусин (279-08-25)
Еда&Рестораны
Маргарита Горкина (342-50-25, -32)
Строительство&Недвижимость
Мария Воронова (342-50-25)
Спорт&Достижения Ирина Зобнина (342-50-25, -32)
Преступность&Безопасность
Наталья Эльдарова (342-50-25, -32)
Фото Игорь Горшков

Журналисты Н.Галимуллина, К.Частова, Т.Анзонгер,
Ю.Ларфенова, Л.Федорова, Т.Васильева, Р.Щерба,
Р.Кутляева, М.Кинчарова

Литературный редактор С.Чай
Верстка Е.Корнеева
Корректоры Н.Калинина, З.Тарасова
Дизайнер Л.Филипова

Цветные полосы Ольга Мордашова
Служба рекламы тел. 342-50-22 (многоканальный)
E-mail: traffic@63media.ru

Отдел подписки, служба маркетинга
тел. 263-40-60
Тираж планшетной версии 10050 экз.

Выпуск издания осуществлен при финансовой
поддержке Федерального агентства по печати
и массовым коммуникациям.

Ответственность за содержание рекламных
материалов несет рекламоатель.
Перепечатка материалов «СО» допустима только с
разрешения редакции.

 САМАРКАНДСКОЕ
Обозрение
 Уважаемые
 читатели и партнеры!
 Следующий
 номер газеты
 выйдет
3 АВГУСТА
2020 года
 Свидетельство о регистрации ПИ № ТУ63-00526
 от 15.11.2012 г. Реклама. 16+

САМАРСКОЕ

Обозрение

**Хотите
сдать в аренду
складскую
или
офисную
площадь?**

**С «Самарским обозрением»
вы сделаете это быстрее!**



Раздел
«Строительство & Недвижимость»

Телефон рекламной службы:
342-50-22

Самарское обозрение о регистрации ПИ № ТВ63-00505 от 15.11.2012 г.

Реклама. 16+

**ЗЕМЕЛЬНЫЙ
УЧАСТОК**

0,5 га
в центре города.

Октябрьский район.
Рядом со строящимся
ЖК «Парус».
50 метров
до реки Волги.

Тел.
8-927-007-29-82

Реклама 4736A2



ЕЛЕНА
ЛАПУШКИНА,
глава
г.о. Самара

Благодаря активному участию в нацпроектах и региональных программах, четкому администрированию собственных доходов нам удалось привлечь значительный объем финансирования и построить большое количество новых долгожданных объектов.



АЛЕКСЕЙ
ДЕГТЕВ,
председатель
думы
г.о. Самара

Плодотворная ежедневная совместная работа главы, администрации и депутатов города очень важна. Все это не разовые мероприятия, это серьезная фундаментальная работа. И результат есть. Во всем применяется комплексный подход. Строительство школ в новых микрорайонах стало обязательным условием. При дорожных работах реконструируется и пешеходная зона, производится рекультивация газона. Глава города решает многие важные проблемы. Например, так сложилось, что по субботам школы работали, но детей там не кормили. После встречи с Еленой Владимировной проблема была решена, хотя цена вопроса немалая – 17,5 млн рублей. Отмечу еще один важный момент: мы научились жить на собственные доходы. Городу удалось сократить долг, не жить в кредит, как бы тяжело ни было. Мы ожидаем, что сможем подняться за счет новых рабочих мест, роста производства.

ИТОГИ

ЕЛЕНА ЛАПУШКИНА ОТЧИТАЛАСЬ ЕЩЕ ЗА ОДИН ГОД РАБОТЫ

Под эгидой нацпроектов

Самара увеличила свои доходы и получила новые детсады, дороги и общественные пространства

МАРИЯ КИНЧАРОВА

За минувший год доходы бюджета Самары увеличились сразу на 10%. Впервые за несколько лет выросли инвестиции в основной капитал и индекс промышленного производства. Открыты сразу два новых детсада, детская школа искусств. Получены гранты на создание двух библиотек нового поколения. Внешний вид Самары преобразили благоустроенные общественные пространства. Многие из этого стало возможным благодаря участию Самары в президентских нацпроектах, а также при поддержке губернатора Дмитрия Азарова, заявила в своем отчете за 2019 год глава Самары Елена Лапушкина.

Отчет о работе своей команды в прошлом году мэр представила в думу Самары еще 8 мая. Однако в силу известных причин, связанных с эпидемией нового вируса, выступить перед депутатами Елене Лапушкиной удалось только 9 июля. В своем докладе на заседании гордумы глава Самары прежде всего отметила, что минувший год прошел под эгидой национальных проектов, инициированных Президентом России Владимиром Путиным.

Что именно было сделано? Какие задачи решены? Так, впервые за последние несколько лет в 2019 году в Самаре был отмечен рост инвестиций в основной капитал. Доходы консолидированного бюджета Самары по сравнению с 2018 годом увеличились на 10%, превысив 28 млрд рублей. По бюджетной обеспеченности на душу населения Самара занимает второе место, обходя по этому показателю Нижний Новгород, Казань и Волгоград. Почти 90% расхода бюджета были направлены на финансирование социальной сферы: образование, национальную экономику, ЖКХ.

В рамках национального проекта «Безопасные и качественные автомобильные дороги» городской бюджет в 2019 году снова получил беспрецедентные средства – 1,5 млрд рублей. И в итоге пять новых автодорог появилось на территории микрорайона «Волгарь», закончен первый этап комплексного ремонта улиц Стара-Загоры, Победы, а также примыкающих к Крым-



ской площади. Капитально отремонтирован участок Заводского шоссе от улицы XXII Партсъезда до улицы Земеца.

На техническое перевооружение и замену устаревшего оборудования в системе ЖКХ направлены 528 млн рублей. При этом объемы модернизации удалось увеличить вдвое по сравнению с 2018 годом. Заменены коммуникации на 15 участках теплотрасс общей протяженностью 22 километра. В том числе тепломагистрали на ул. Ташкентской, что позволило улучшить гидравлические режимы работы теплосетей Кировского района, отметила Елена Лапушкина.

Муниципалитет активно участвует и в решении жилищных проблем горожан. Благодаря реализации первого этапа программы «Жилье и городская среда» переселены 324 семьи. Приобретено 185 жилых помещений для последующего предоставления их детям-сиротам и детям, оставшимся без попечения родителей. На эти цели из бюджета выделен 351 млн рублей. Наконец, в 2019 году впервые за счет средств городского бюджета была предусмотрена социальная выплата на приобретение и строительство жилья многодетным семьям (имеющим пять и более детей), которые нужда-

ются в улучшении жилищных условий. Эту помощь получили две такие семьи.

Огромные усилия направляются на решение задач в системе образования. И прежде всего это волнующая многих горожан проблема наличия мест в детских садах и школах. В 2019 году создано 1695 дополнительных мест в детских садах, в том числе 765 ясельных. Сделать это удалось благодаря возвращению в систему муниципального дошкольного образования двух зданий. Теперь это два новых детских сада на 480 мест, из которых 140 предназначены для детей до 3 лет. Кроме того, приобретено пять помещений на первых этажах жилых зданий для размещения в них ясельных групп на 235 мест. В феврале введен в эксплуатацию детский сад в микрорайоне «Волгарь» на 215 мест.

Не осталась без внимания потребность и в общеобразовательных школах, которая особенно остро ощущается в новых микрорайонах. «Мы начали строительство крайне востребованной школы на 1200 мест в микрорайоне «Новая Самара». Строительство идет по графику, в этом году мы рассчитываем сдать этот объект», – уточнила Елена Лапушкина. Школа на 600 мест возводится сейчас и в новом микрорайоне

на Пятой просеке. Ее планируют сдать к концу года.

Без внимания не остаются и существующие школы. В 2019 году были капитально отремонтированы 45 школ, 23 детских сада и других учреждений дошкольного образования. После капитального ремонта открыта школа №46 на улице Советской Армии, экстренно закрытая два года назад из-за аварийного состояния. Более 20 млн рублей направлено на обновление материально-технической базы, закупку мебели, технологического компьютерного интерактивного оборудования. А благодаря ремонту в здании Самарского лицея информационных технологий появилось 180 дополнительных учебных мест.

Любопытно, что при этом и успеваемость детей улучшилась, о чем можно судить, например, по результатам ЕГЭ. В прошлом году высшие баллы по нему получили сразу 88 выпускников – вдвое больше, чем в 2018 году.

Образовательный и культурный уровень Самары повысится и с появлением новых библиотек, обновлением домов культуры... Из федерального бюджета город получил 15 млн рублей грантовой поддержки на создание двух библиотек нового поколения с современным звуко-

вым и световым оборудованием на улице Аэродромной, 16а, и Панова, 30. Впервые за 40 лет в городе открылась новая детская школа искусств – в микрорайоне «Крутые Ключи». После капитального ремонта готов принять почти 20 кружков и секций для детей и взрослых Дом культуры «Октябрь». Концертный зал ДК на 430 мест теперь оснащен современным оборудованием. На очереди – Дворец культуры имени Литвинова на площади Кирова, для капремонта которого уже разработан проект и проведены подготовительные работы.

В своем отчете Елена Лапушкина также обратила внимание на то, что в 2019 году на 6% увеличилась доля самарцев, занимающихся физкультурой. Теперь это 42% населения областного центра. В городских спортивных соревнованиях поучаствовало более 33 тысяч человек. Победителями и призерами всероссийских турниров стали 614 самарских спортсменов, 63 жителя Самары завоевали награды на международных стартах. Этому способствовало, по мнению мэра, в том числе и улучшение материально-технической базы. В 2019 году капитально отремонтированы 15 спортивных объектов в 10 учреждениях.

Не могла не отметить Елена Лапушкина и программу «Комфортная городская среда», которая, по словам мэра, «в Самаре стала традиционной и любимой»: «В 2019 году объем средств, привлеченных по этой программе, составил 439 млн рублей. Удалось благоустроить четыре городских пространства: Крымскую площадь, бульвар Металлургов, сквер Фадеева, сквер около храма Кирилла и Мефодия. Выполнен комплексный ремонт 48 городских дворов».

Оценивая отчет главы, депутаты отметили, что они и сами видят результаты этой ежедневной работы, и население реагирует на изменения. «Как только мы стали освещать строительство школы на Пятой просеке, в соцсетях люди написали: «Ура. Теперь я иду платить налоги», – рассказал, например, председатель думы Самары Алексей Дегтев. – Это говорит о том, что работа руководителя и всей администрации уже приносит серьезные результаты. И формирование сознания, отношение людей меняется в лучшую сторону». ■

выборы

ОСТАВИЛИ БРЕШИ

Сконцентрировались на Самаре

КПРФ смогла найти претендентов на выборы по всей области лишь на каждый седьмой мандат

ОТДЕЛ ПОЛИТИКИ

Коммунистам удалось выдвинуть претендентов на каждый мандат на предстоящих в сентябре выборах только в двух городах области - Самаре и Жигулевске. Причем в областном центре список оказался весьма разношерстным. И в нем непривычно много новых фамилий. Таково следствие постоянных внутрипартийных конфликтов, которые привели к сокращению рядов КПРФ и необходимости обратиться к единомышленникам в других движениях.

4 июля отчетно-выборная конференция областного отделения КПРФ под председательством первого секретаря обкома КПРФ Алексея Лескина утвердила список кандидатов для выдвижения на предстоящие выборы, которые назначены на 13 сентября. В общей сложности в этот день будут выбираться более 3200 депутатов гордум, райсоветов и собраний представителей. КПРФ на такое количество вакансий удалось найти чуть более 450 кандидатов. То есть в среднем только на каждый седьмой мандат.

При этом полностью обеспечить кандидатами в городских округах партия смогла только Самару (210 мандатов) и Жигулевск (20). В Кинеле коммунисты смогут поддержать только 8 кандидатов, в Отрадном - 5, в Чапаевске - 4, притом что в гордумах там по 20 мест. В Октябрьске определены всего 5 кандидатов на 17 округов, в Похвистневе - 6 на 16 округов. В большинстве сельских территорий выдвинуть никого не удалось.

Для КПРФ и лично для Алексея Лескина это не слишком хорошая новость, так как партия сейчас пытается нарастить свое присутствие в депутатских собраниях, чтобы повысить шансы преодолеть муниципальный фильтр на выборах глав регионов. И перед обкомами Центральный комитет поставил задачу обеспечить выдвижение кандидатов на каждый второй мандат. Причем этой осенью областные коммунисты будут снова выбирать своего лидера, и результаты сентябрьской кампании могут быть поставлены на вид Лескину.

При этом если КПРФ и попыталась сделать ставку на областной центр, то качество кандидатов вызывает противоречивые чувства. Начнем с самых общих данных. Среди кандидатов по Самаре - всего 22 участника выборов 2015 года. В том числе 10 из 19 действующих депутатов райсоветов - Максим Федоров, Алина Бакаева и др. Весьма симптоматичные показатели на имеющиеся 210 мандатов с учетом того, что в КПРФ склонны выдвигать на выборы одних и тех же кандидатов от кампании к кампании.

Но за пять лет ряды КПРФ поредели. Нет в них ни Александра Бурнаева (ради которого все



Фото: samkprf.ru

КОММУНИСТЫ ВЫДВИНУЛИ в депутаты очень разных кандидатов

равно пришлось отказываться от мандатов другим кандидатам, а в итоге он уехал в Астрахань работать в министерстве строительства), ни изгнанного из красных рядов Дамира Сталина. Как и прогнозировало «СО», не получили на этот раз партийной поддержки большинство депутатов Кировского райсовета во главе с Владимиром Брязу, а также Сергей Штейнмардер в Октябрьском.

Правда, есть еще бывший депутат губдумы Сергей Турусин, выдвинутый по Кировскому округу (по предварительным данным, он должен составить конкуренцию спикеру райсовета Александру Кирееву). В прошлом году «товарищи» пытались лишить Турусина статуса члена партии, что в достаточной мере отражает сложные отношения между самарскими коммунистами. Но в этой внутривидовой борьбе он все-таки отстоял свои позиции. А на выборах, очевидно, будет бравировать не этим, а участием в судах против «мусорной реформы» и созданием серии фильмов «Как воровали голоса на выборах в Самарской области».

Есть и другие известные кандидаты. Например, Виктор Гужов - вечный участник предвыборных баталий, но не очень успешный. Он баллотируется снова в Железнодорожный райсовет.

Еще одна фамилия, которая, возможно, еще не забыта в Самарской области, - депутат Красноглинского райсовета Сергей Думлер, имя которого фигурировало в 2010 году в скандале в связи с приватизацией самарских бань.

Помимо них появились кандидаты, которые прежде состояли (а кто-то состоит до сих пор) в других общественных движениях, ратующих за социализм. Среди «доноров» оказались, например, «Левый фронт» Сергея Удальцова и движение «За новый социализм»

дипломата и историка Николая Платошкина. И это очень разные кандидаты.

Например, в Октябрьский райсовет баллотируется врач Игорь Фоменко, который ранее был координатором движения «За новый социализм» в Самаре, но в итоге вступил в КПРФ. Вместе с Михаилом Матвеевым и Максимом Федоровым он стал одним из истцов по делу о «мусорной реформе» в Самарской области. Есть бывший оперуполномоченный уголовного розыска, ныне руководитель ассоциации сотрудников силовых структур «Воин» по Самарской области - Вячеслав Муртазин, который в феврале этого года реализовал свое право на минуту славы, задержав на улице двух грабителей, пытавшихся отнять телефон у прохожего. Под знаменами КПРФ собралась также небольшая группа кандидатов-спортсменов, которых объединяет желание пропагандировать здоровый образ жизни, в том числе среди подрастающего поколения. Примером является президент самарской Национальной лиги тяжелой атлетики Эрнест Аракелян.

В то же время есть очень много молодых людей, большинство из которых могут сказать лишь, что они митинговали, и рассказать о планах на жизнь. Именно такие преобладают среди активистов «Левого фронта» и комсомольцев, которые даже разместили на своих страницах в соцсетях после выдвижения почти идентичные тексты о том, что они идут на выборы. Большинство из них не стали ничего добавлять к этому тексту. Один человек написал, что является председателем МКД. Более-менее заметная фигура - координатор «Левого фронта» по Самарской области, учитель истории Виктор Миняшев. Кстати, пять лет назад он уже выдвигался от КПРФ в депутаты Советского района. ■

Судьба действующих депутатов райсоветов Самары созыва 2015-2020 гг.

... снова идут на выборы от КПРФ

- Константин Иванов (Кировский)
- Алексей Монахов (Кировский)
- Сергей Думлер (Красноглинский)
- Елена Орлова (Куйбышевский)
- Алексей Белкин (Ленинский)
- Владимир Зимаров (Октябрьский)
- Максим Федоров (Октябрьский)
- Владимир Иванов (Промышленный)
- Николай Зимин (Самарский)
- Алина Бакаева (Советский)

... не идут на выборы от КПРФ

- Евгений Ермоленко (Железнодорожный)
- Владимир Брязу (Кировский)
- Павел Иванов (Кировский)
- Владимир Павликов (Кировский)
- Игорь Тошев (Кировский)
- Геннадий Федотов (Кировский)
- Максим Лесихин (Красноглинский)
- Сергей Штейнмардер (Октябрьский)
- Дмитрий Малюков (Советский)



ВИКТОР ГУЖОВ,
первый секретарь Железнодорожного района КПРФ,
директор благотворительного фонда «Отчий дом»

КПРФ - это четко протестная партия, которая всегда занимает свою политическую нишу. И на фоне последних экономических и политических событий увеличивается число ее сторонников, поэтому рассчитываем на достойный результат на выборах. Мне как первому секретарю Железнодорожного райкома нужно вести за собой команду из 20 человек и самому двигаться вперед. У нас в районе от КПРФ достойных кандидатов очень много, среди них много молодежи. Есть студенты, врачи, руководители. Есть, к сожалению, безработные. Живое общение с избирателем - одна из гарантий успеха. Сделать это, конечно сложно. Жизнь меняется. Если 20 лет назад можно было запросто с людьми пообщаться, они были настроены позитивно, верили еще во что-то, то сейчас делать это все труднее и труднее. Но все равно нужно двигаться в этом направлении.

АЛЕКСАНДР СОРОКИН,
кандидат в депутаты Советского района Самары

В моем округе чуть более 4 тысячи избирателей, и, думаю, вполне реально пообщаться с каждым, узнать о проблемах людей и приложить усилия к тому, чтобы их решить. Будем общаться, проводить встречи. Когда раньше в райсоветы назначались представители партии по спискам - не каждого из них люди знали и не каждый из них работал и что-то делал. Сейчас у депутата будет личная ответственность перед людьми. Хотя я считаю, что правильнее было бы проводить выборы и по округам, и по спискам.

ПОЗИЦИЯ

МЫ УВЕРЕНЫ В СВОИХ СИЛАХ



МАКСИМ ФЕДОРОВ,
депутат совета Октябрьского района Самары

Шансы у КПРФ достаточно высокие. Единственное, что может размыть наши результаты, это многодневное голосование. (Недавно стало известно, что ЦИК рассматривает возможность повторить в сентябре опыт голосования по поправкам в Конституцию - провести его в течение 2-3 дней. - Прим. ред.) В этой новой системе возможны разные моменты после того, как участок закрывается на ночь. То, что происходит в это время, проконтролировать никак нельзя. Как это может выглядеть, мы не знаем. Если выборы растянутся на три дня, то будут ли ночью работать камеры? Может быть, их на ночь выключают? И будут ли стоять камеры там, где находятся списки, бюллетени?

Если говорить о поквартирном обходе, то уже установлено опытным путем, что за день молодой здоровый человек может обойти не больше 60-65 квартир, после чего он уже валится с ног, а по результатам голосования получается, что 200 человек за час голосует. А в остальном мы уверены, уверены в своих силах и понимаем все, что происходит.

Сейчас не совсем понятная ситуация с эпидемией. В связи с этим я считаю, что поквартирный обход [как метод агитации, встречи с избирателями] может быть опасным для избирателей в плане здоровья. С точки зрения политики это хорошо, а с точки зрения здоровья и безопасности может быть плохо. Если и проводить встречи с избирателями, то с учетом обеспечения безопасности. Мое личное мнение: здоровье людей важнее, чем привлечение дополнительных голосов на выборах.

ТЯЖБЫ

СТАЛ «КОНТЕЙНЕРОМ»

«РУАН» ушел, не заплатив

Бывший фаворит самарской наружки сэкономил на бюджете

ОТДЕЛ ПОЛИТИКИ

Власти Самары выбивают деньги с ООО «Контейнер», которое еще полгода назад именовалось ООО «Корпорация РУАН» и было одним из крупнейших игроков рынка наружной рекламы в областном центре. В прошлом году компания Вячеслава и Игоря Ананских покинула регион, «по забыв» оплатить последние месяцы пользования самарской землей и право размещать на ней свои щиты.

Петербургская «Корпорация РУАН» - детище братьев Игоря и Вячеслава Ананских. Летом 2014 года она уже была одним из крупнейших игроков рынка во многих городах России, которые вскоре пополнила и Самара. Без особых усилий «РУАН» получил право установить в городе 441 двусторонний щит размером 3х6 кв. м. В 2017-2018 гг. у компании возникли проблемы. Она начала проигрывать торги, а банкир Вячеслав Ананских стал еще и фигурантом уголовного дела об обналичивании денежных средств. После этого компания начала терять ведущие позиции в регионах присутствия. В Самаре она даже не вышла на новые торги, где разыгрывалось право уже в течение 10 лет ставить рекламные носители на муниципальной недвижимости. Вместо этого братья Ананских пытались лишь затормозить аукционы, обратившись в ФАС через свою ассоциацию наружной рекламы «Национальный рекламный стандарт». Анти-монопольная служба призна-



ла жалобы необоснованными, но их рассмотрение притормозило подписание контрактов с новыми арендаторами.

Теперь выясняется, что «РУАН» покинул Самару, не заплатив за последние месяцы нахождения своих щитов на самарской земле. Об этом стало известно из тяжб, которые инициировал департамент городского хозяйства и экологии Самары. В Арбитражный суд Санкт-Петербурга и Ленинградской области ведомство Олега Ивахина подало 22 иска. Одни - к ООО «Корпорация РУАН», другие - к ООО «Контейнер», как теперь именуется компания.

Семь исков уже удовлетворены - по ним «Контейнер» должен выплатить порядка 2,9 млн рублей, включая неустойку и госпошлину. Это сумма, которую компания недоплатила в одних случаях за апрель - май 2019 года, в других - за июнь - сентябрь, а также неустойка за задержку платы. По еще рассматриваемым искам сумма претензий превышает 5,8 млн рублей (по некоторым искам данных нет). И некоторые из них планируется рассмотреть только в сентябре.

Выяснить, планирует ли ответчик оспаривать проигранные дела, не удалось: номера теле-

ВЫИГРАТЬ СУДЫ у одного из крупнейших в прошлом игроков рынка наружной рекламы будет несложно, а вот взыскать долг - весьма затруднительно

фонов ООО «Контейнер», как оказалось, не обсуживаются.

Эксперты между тем убеждены: выиграть и остальные дела не составит труда. А вот получить требуемые суммы вряд ли удастся. «Если договор оформлен правильно, то вероятность положительного решения суда по делу очень высока», - говорит адвокат АК №768 Гульназ Салимова. «Среди исков есть уже выигранные. Полагаю, что и остальные будут удовлетворены», - говорит заместитель управляющего партнера АБ «Карпов, Тараборин и партнеры» Сергей Карпов. - Судя по карточкам дела, ответчик не возражает, не подает никаких документов. Это может говорить или об очевидности иска и бессмысленности возражений, или о том, что данное юридическое лицо фактически не ведет деятельность. Поэтому тут уже возникает вопрос о взыскании этих денег в реальности. Решение суда истцы получают, а вот удастся ли получить деньги? Это будет зависеть от того, ведет ли общество деятельность». Старший партнер АБ «Яблоков и партнеры» Ярослав Самородов предположил, что по факту компания вряд ли еще существует. Следовательно, получить выигранные через суд компенсации департаменту не удастся. ■

ТОЧКА ЗРЕНИЯ

Создается впечатление, что компании уже нет



ЯРОСЛАВ САМОРОДОВ,
адвокат,
старший
партнер
АБ «Яблоков
и партнеры»

Многие дела инициированы в порядке упрощенного производства, чтобы быстрее получить решение. По некоторым суд принял решение о взыскании определенных сумм за разные периоды времени, при этом ответчик не подавал никаких документов, не пытался как-то участвовать в этом судебном деле. Это говорит о том, что компания в принципе не интересуется каким-то делопроизводством. Видимо, ей все равно и она не дорожит своей репутацией. Создается впечатление, что компании уже нет. Причем бездействие относилось ко времени до пандемии коронавируса и самоизоляции. Даже в 2019 году они не участвовали в судебных делах, это очень странно. С учетом количества инициированных исков все это, скорее всего, приведет к банкротству. И в итоге бюджет Самары ничего не получит, потому что в этой компании, можно предположить, ничего и нет, кроме стола и стула. И в данном случае совершенно непонятно, что дает выигрыш в суде.

ИЗМЕНЕНИЯ

УШЛИ НА СЕЙШЕЛЬСКИЕ ОСТРОВА

По данным системы «СПАРК-Интерфакс», смена названия произошла в декабре прошлого года. Тогда же вместо Вячеслава и Игоря Ананских учредителем компании стала некая Международная коммерческая компания «Стэйланс Лимитед», концы которой теряются на Сейшельских островах. Месяцем ранее компанию вместо Вячеслава Ананских возглавил некий Тран Оанг Ан, правда, рядом с его фамилией стоит пометка, что сведения признаны налоговой службой недействительными. Одновременно в Санкт-Петербурге продолжают действовать еще семь компаний, в названиях которых фигурируют слова «Корпорация РУАН».

ТЕНДЕНЦИЯ

И КНЯЗЕВ ОСТАЛСЯ ДОЛЖЕН

В департаменте городского хозяйства и экологии Самары уточнили, что всего с «Корпорацией РУАН» было подписано 22 договора, а через суд взыскивается задолженность в 11 млн рублей. Иски предъявлены и ООО «Конкорд», а также ООО «РА МАИ» и ООО «Б3 регион».

«Конкорд» - петербургская компания Евгения Бабушкина, которая также активно участвовала в торгах 2014 года. Причем тогда «Конкорд» большинство лотов проиграл.

Недоплатили в бюджет Самары за аренду мест под щиты также самарские ООО «Б3 Регион» и ООО «РА МАИ». По данным системы «СПАРК-Интерфакс», сейчас владельцем обеих компаний является Максим Биктемисов. А прежде им был Александр Князев, некогда известный журналист, редактор скандальной газеты «Будни», а потом председатель ГТРК «Самара».

Есть также иск к ООО «Ректол» Александра Котляра, некогда серого кардинала мэрии Тольятти.

РЕШЕНИЕ

Притормозили торги



В 2019-2020 годах в Самаре прошли торги на установку и эксплуатацию рекламных конструкций на 481 место. В результате городской бюджет получил порядка 150 млн рублей, сообщили «СО» в администрации Самары. Новые торги по наружной рекламе в городе пока не проводятся из-за действующих в регионе ограничительных мер.

МНЕНИЕ

РОМАН ЩЕРБА

8 июля совет некоммерческой организации «Самарский региональный фонд защиты прав граждан – участников долевого строительства» назначил генеральным директором фонда Бориса Сабурова. Чем занимается этот фонд и какие объекты уже переданы на его попечение? Как обманутые дольщики могут обратиться за помощью? На эти и другие вопросы в интервью «СО» ответил новый руководитель фонда Борис Сабуров.

– Как давно знакомы с темой обманутых дольщиков?

– Я давно погружен в эту проблему. Еще с 2013 года в период работы в департаменте градостроительства Самары я непосредственно участвовал в работе по вводу в эксплуатацию проблемных объектов. С 2014 по 2016 годы мы ввели в эксплуатацию около 40 таких многоквартирных домов. В последующем по поручению губернатора области департамент вел работу по формированию земельных участков под проблемными объектами. Это позволило создать условия для завершения строительства еще пяти проблемных объектов, например, недостроя компании «Кросс» в поселке Мехзавод, недостроя НТЦ «АСД» в Самаре и других. Также можно упомянуть работу в комиссии по застройке и землепользованию по предоставлению отклонений от предельно допустимых параметров строительства на объектах с обманутыми дольщиками. А с 2019 года я являюсь постоянным членом рабочей группы по решению проблем обманутых дольщиков при министерстве строительства Самарской области.

– И каков формат деятельности рабочей группы при областном минстрое? Какие вопросы она рассматривает?

– Ежедневно проводятся совещания, где рассматривается информация о ходе строительства проблемных объектов и соблюдении графиков, а также о проблемах, возникающих в ходе работ. Это позволяет всегда быть в курсе ситуации и оперативно решать возникающие сложности. Также на рабочую группу выносятся вопросы по подготовке объектов к строительству, формированию земельных участков и иные вопросы, направленные на решение проблем обманутых дольщиков.

– Кто входит в состав рабочей группы?

– Участие в рабочих совещаниях принимают сотрудники областной прокуратуры, регионального министерства строительства и министерства жилищно-коммунального хозяйства, государственной инспекции строительного надзора Самарской области, департамента градостроительства и департамента городского хозяйства и экологии Самары. А также депутат городской думы Сергей Рязанов, представители сетевых организаций и застройщики. При необходимости мы привлекаем к участию

БОРИС САБУРОВ

Генеральный директор НКО «Самарский региональный фонд защиты прав граждан – участников долевого строительства» – о стоящих перед ним задачах

Задача фонда – дать дольщикам долгожданные квартиры

“

Основной целью деятельности фонда является урегулирование обязательств недобросовестных застройщиков, признанных банкротами, на территории Самарской области.

”

в совещаниях представителей других органов власти и местного самоуправления.

– Каковы цели работы фонда защиты прав дольщиков?

– Основной целью деятельности фонда является урегулирование обязательств недобросовестных застройщиков, признанных банкротами, на территории Самарской области. Осуществляется это путем передачи фонду имущества и обязательств перед участниками долевого строительства проблемных объектов, в отношении которых принято соответствующее решение наблюдательным советом федерального Фонда защиты прав граждан – участников долевого строительства.

– Кто и как решает, будет ли проблемный объект достраиваться или дольщикам выплатят денежные компенсации?

– Решение принимает исключительно наблюдательный совет федерального фонда. Критерии принятия решения абсолютно прозрачны и закреплены в постановлении правительства Российской Федерации от 12 сентября 2019 года. Решение о нецелесообразности финансирования мероприятий по завершению строительства принимается, если размер предельной суммы выплат меньше либо равен размеру денежных средств, необходимых для достройки объекта. Либо если строительство не может быть закончено за три года, считая со дня вынесения арбитражным судом определения о передаче имущества и обязательств в фонд.

– Выплаты дольщикам, достройку домов которых признали нецелесообразной, осуществляет региональный фонд?

– Нет, выплаты возмещения гражданам осуществляет непосредственно ППК «Фонд защиты прав граждан – участников долевого строительства» по заявлениям самих дольщиков. При этом еще раз подчеркиваю, что выплаты осуществляются после принятия наблюдательным советом федерального фонда соответствующего решения по проблемному объекту. А вот

завершение строительства проблемных объектов осуществляется уже региональным фондом, который становится застройщиком.

– Собирается ли региональный фонд участвовать в судебных процессах по взысканию ущерба с недобросовестных застройщиков, добиваться привлечения к ответственности их должностных лиц и бенефициаров или застраивать неосвоенные компенсационные участки?

– Все эти действия относятся к компетенции уполномоченных органов исполнительной власти и правоохранительных органов. Перед региональным фондом поставлена не менее масштабная, но в большей степени прикладная задача: завершить строительство объектов, переданных фонду, и обеспечить получение дольщиками их долгожданных квартир.

– Каким образом региональный фонд становится застройщиком и приобретает права на объекты незавершенного строительства и земельные участки?

– На основании определения арбитражного суда о передаче имущества и обязательств или в рамках процедуры банкротства первоначального застройщика. В отдельных случаях это происходит после подписания соглашения о передаче функций застройщика с жилищно-строительным кооперативом, созданным в рамках процедуры банкротства.

– Сколько объектов в настоящее время передано региональному фонду? Можно ли их назвать?

– Всего наблюдательным советом федерального фонда при-

нято решение о финансировании мероприятий о завершении строительства в отношении пяти домов. Из них четыре находятся на территории Тольятти, застройщиками там выступали ЖСК «Виктория» и ООО «Сентябрь два». Еще один объект в Ставропольском районе – его застройщиком было ООО «ИК Недвижимость».

– Что будет сделано фондом на этих объектах до конца 2020 года?

– До конца года по всем объектам мы планируем завершить проектно-изыскательские работы. В их рамках будут проведены геологические, геодезические, экологические изыскания, обследования технического состояния строительных конструкций зданий. А также разработана проектно-сметная документация на завершение строительства объектов, с учетом требований действующей нормативной документации. После этого мы подадим пакеты документов для прохождения государственной экспертизы.

– Планируется ли передача фонду проблемных объектов на территории Самары?

– В ближайшей перспективе мы ожидаем, что наблюдательный совет рассмотрит заявку на передачу в фонд объекта в поселке Мехзавод Красноглинского городского района. Его застройщиком выступало ООО «Кросс». Также губернатором Самарской области Дмитрием Азаровым направлялись ходатайства в правительство РФ и федеральный фонд по объектам ЗАО ИСК «Средневолжскстрой», ЗАО ПФСК «Эл-Гранд», ООО «Горос» и ООО «СК на Московском». Они сейчас находятся в работе. По объектам

Ассоциации по защите прав и законных интересов граждан, ООО «Меридиан», ООО «Монолит+» ожидается введение процедуры банкротства.

– В социальных сетях активно обсуждается вопрос достройки скандально известного объекта ЖК «Ильинская Плаза». Каковы перспективы вынесения данного объекта на рассмотрение в наблюдательный совет Фонда защиты прав дольщиков?

– Объект этот действительно очень сложный. Он находится на постоянном контроле и на нем ежедневно проводятся выездные совещания рабочей группы при областном минстрое. Следует отметить, что по нему уже проведена значительная работа. И пусть работы ведутся не такими темпами, как хотелось бы дольщикам, положительная динамика очевидна. Полагаю, объект будет введен в эксплуатацию в текущем году. Поэтому планов вынести заявку на передачу этого жилого комплекса в фонд сейчас нет.

– Дольщики могут обращаться к вам напрямую? Как вы выстраиваете с ними коммуникации?

– Наш сайт (srfzpd.ru) работает буквально на днях в тестовом режиме и еще будет дорабатываться с точки зрения дизайна, наполнения информацией и корректности отображения в мобильных браузерах. У фонда также есть аккаунт в сети Twitter (@srfzpd), электронная почта (info@srfzpd.ru) и телефон (8-846-254-09-39). Кроме того, в ближайшее время планируется организовать личный прием дольщиков по переданным в региональный фонд объектам. ■



обсуждение

ИЩУТ СЛАБЫЕ МЕСТА

Под Борисовым опять закачали кресло

Депутаты занялись критикой работы бизнес-омбудсмена

ТАТЬЯНА ВАСИЛЬЕВА

Затихшие было попытки подобрать новую кандидатуру на пост уполномоченного по защите прав предпринимателей Самарской области, похоже, пошли по второму кругу. На прошедшем 7 июля заседании областного парламента сразу несколько депутатов попытались перевести ежегодный доклад уполномоченного в достаточно жесткий разговор об эффективности его работы.

Уполномоченный по защите прав предпринимателей в Самарской области Евгений Борисов свой пост официально занимает с 24 марта 2014 года. Пять лет его полномочий истекли еще полтора года назад, после чего г-н Борисов мог быть переназначен еще на один срок либо должен был сдать дела другому руководителю. Ни того, ни другого не произошло. Появлялся и соперник - предприниматель Алексей Захаров, который с 2018 года возглавляет региональное отделение «Деловой России», а также являлся совладельцем автосалона «Арго». Правда, дела в бизнесе у него пошли плохо, а некоторые бизнесмены, и в первую очередь бенефициар группы «СМАРТС» Геннадий Кирюшин, категорически выступили против такого сценария. В итоге вопрос, который даже вносился в повестку заседаний комитетов губдумы, так и остался в подвешенном состоянии.

7 июля Евгений Борисов выступал на пленарном заседании с очередным ежегодным докладом об итогах своей деятельности в 2019 году. По окончании депутаты стали задавать ему вопросы, причем с явным пристрастием. Например, требовали рассказать, что сейчас делается для помощи предпринимателям, а когда г-н Борисов начал отвечать, перебивали, за-



ЕВГЕНИЙ БОРИСОВ,
уполномоченный
по защите прав
предпринимателей
Самарской области

Я считаю, что каких-то особенных наездов на меня не было. Возможно, дело в том, что многие депутаты плохо знают исходные материалы. Те депутаты, с которыми мы постоянно работаем вместе, - из комитета по промышленности, комитета по финансам, никаких вопросов ко мне не имеют. Наша работа с ними идет, как говорится, «нос к носу». Поэтому те вещи, которые для меня очевидны: количество выездов, встреч с предпринимателями, с руководством муниципальных образований и т.п., они не знают, хотя в докладе это все прозвучало. Мы ни на йоту не снижали темп нашей работы. Я продолжаю работать в должности. Закончиться мои полномочия могут только после назначения нового уполномоченного.

являя, что все это и так говорится с телеэкранов. И требовали рассказать, что сделано лично омбудсменом... Среди депутатов, которые задавали вопросы, оказались Александр Живайкин и Дмитрий Литвинов. На-

чавшую было разгораться дискуссию остановил губернатор Дмитрий Азаров словами, что сейчас всем непросто...

Этот эпизод пленарного заседания тут же, пока еще шло заседание, отобразил в своем телеграм-канале Михаил Матвеев, заметивший в своих аккаунтах в соцсетях, что «группа депутатов дружно шатает кресло под кого-то». Сами участники дискуссии такую интерпретацию категорически отрицают. По крайней мере г-н Живайкин. Он говорит, что поводом для его вопросов стала «сниженная активность» в работе Евгения Борисова и что свои вопросы он формировал в том числе с учетом мнения предпринимательского сообщества своего округа.

Сам омбудсмен предпочел объяснить случившееся тем, что не все депутаты ознакомились с его докладом, который был представлен ранее на комитете по промышленности и заблаговременно рассылался депутатам перед пленарным заседанием. ■

ДЕПУТАТЫ
БЫСТРО свернули
начатую было
атаку на Евгения
Борисова



ГЕННАДИЙ
КИРЮШИН,
председатель
совета
директоров
ОАО
«СМАРТС»

Зная тот объем работы, который выполняет Евгений Николаевич, я очень удивился, что его можно критиковать за низкую активность. Ведь смотря с чем сравнивать: по сравнению с другими регионами у нас очень развита деятельность уполномоченного по защите прав предпринимателей.



АЛЕКСАНДР
ЖИВАЙКИН,
депутат
Самарской
губернской
думы

При анализе доклада уполномоченного мне показалось, что темпы его работы несколько снижены, да и в своем сегодняшнем выступлении Евгений Николаевич был несколько неубедителен. То же самое можно сказать и о количестве инициатив, которые он довел до завершения. Я попросил его активность взять на контроль. Вы же, наверное, обратили внимание, как энергично сегодня работает то же минэкономразвития? Как они сотрудничают с предпринимателями, какое количество консультаций, вебинаров и семинаров проводят. Мне кажется, омбудсмен упускает возможности и по общению с предпринимателями, и в плане сотрудничества с исполнительной властью.

САМАРСКОЕ
Обозрение

МОЖНО КУПИТЬ

С 3 августа в Самаре
ВО ВСЕХ МАГАЗИНАХ СЕТИ

5 Пятёрочка

В СЕТИ «МИНДАЛЬ» • Московское шоссе, 13

МАГАЗИН
САМООБСЛУЖИВАНИЯ
Миндаль

В КИОСКАХ
«РОСПЕЧАТЬ» и «ПЕЧАТЬ»

наука

НАЦЕЛИЛИСЬ НА НОВУЮ ВЫСОТУ

Требуется мировой статус

В областном совете ректоров вузов появился зампред, ответственный за «Инженерию будущего»

ЛЕОНИД ОЗЕРОВ

В совете ректоров вузов Самарской области на прошлой неделе был избран новый заместитель председателя. Им стал Владимир Богатырев - ректор Самарского национального исследовательского университета им. академика С.П. Королева. Выбор закономерный: в новом статусе Владимир Богатырев будет курировать вопросы развития научно-образовательного центра «Инженерия будущего», оператором которого недавно стал Самарский университет им. Королева. Задача - вывести самарский НОЦ на мировой уровень.

В мае самарский научно-образовательный центр «Инженерия будущего», созданный по поручению губернатора Дмитрия Азарова для привлечения в регион крупных инвестпроектов, отметил первую годовщину с момента создания. За это время среди его промышленных партнеров появились крупнейшие госкорпорации «Ростех», «Роскосмос», «РЖД», АО «ТЯЖМАШ», АО «Пензадизельмаш», а также Московский государственный технологический университет, Казанский авиационный институт имени Туполева и т.д. Всего на данный момент НОЦ объединяет 24 вуза, научные организации и предприятия. При этом из регионального самарский центр уже стал межрегиональным - в нем представлены восемь субъектов Федерации.



ГЕННАДИЙ КОТЕЛЬНИКОВ, председатель Самарской губернской думы, председатель совета ректоров вузов Самарской области, академик РАН

На базе нашего научно-образовательного центра создан мощный консорциум производственных предприятий, промышленных партнеров, научных организаций и вузов на основе сетевого взаимодействия НИОКР, образования и инфраструктуры. Благодаря работе данного центра будут создаваться и внедряться уникальные разработки, обеспечивающие технологический прорыв. Основные технологические направления НОЦ «Инженерия будущего» - это новые аэрокосмические системы, новые медицинские технологии, передовые транспортные системы, другие современные интеллектуальные решения. Научно-образовательный центр Самарской области - площадка для создания в нашем регионе научно-образовательного центра мирового уровня.



ВЛАДИМИР БОГАТЫРЕВ, заместитель председателя совета ректоров вузов Самарской области, ректор Самарского национального исследовательского университета им. академика С.П. Королева

Самарская область - регион с высокой концентрацией научного и образовательного потенциала. Его основу составляют сильная университетская, академическая и отраслевая наука, а также высокотехнологичные производственные и инженерные центры ведущих российских и международных корпораций. Сегодня наш регион активно решает масштабные задачи по реализации национальных проектов. И развитие кооперации в рамках НОЦ - важный шаг в этом направлении. Уверен, что деятельность НОЦ выведет на качественно иной уровень взаимодействие образовательных и научных организаций с реальным сектором экономики и позволит создать условия для реализации прорывных проектов в различных областях науки.

Между тем перед «Инженерией будущего» поставлена задача получить статус НОЦ мирового уровня. (Такой статус в России есть пока только у пяти структур, а к 2024 году их должно быть уже 15.) В этом году программа НОЦ «Инженерия будущего» будет защищаться, и для ее формирования проводятся совместные стратеги-

ВЛАДИМИР БОГАТЫРЕВ стал заместителем председателя областного совета ректоров по развитию НОЦ



ческие сессии, налажено взаимодействие с модераторами «Сколково» и Академией «Ростеха». В рамках этой работы в июне было решено определить Самарский университет им. Королева оператором НОЦ «Инженерия будущего».

Самарский университет несколько лет последовательно и системно укрепляет свои позиции на международном уровне благодаря участию в «Проекте 5-100», который стартовал в 2013 году. На тот момент самарский вуз не был найден ни в одном из ведущих международных рейтингов. Теперь же он поднялся до группы вузов, которые разделили 591-600-е места в World University

Rankings, который составляет британская консалтинговая компания Quacquarelli Symonds. Поступать в СНИУ приезжают все больше студентов из других регионов и разных стран. Потому именно ему предложено стать оператором научно-образовательного центра.

СНИУ должен аккумулировать все идеи и выполнять консолидирующую функцию. Деятельностью научного коллектива уже создан хороший задел, опираясь на который можно развиваться дальше и в перспективе претендовать на лидирующие позиции в предстоящем конкурсном отборе научно-образовательных центров на федеральном уровне. ■

КАКИЕ РЕГИОНЫ УЖЕ ПРЕДСТАВЛЕНЫ В НОЦ «ИНЖЕНЕРИЯ БУДУЩЕГО»

- Самарская область
- Пензенская область
- Ульяновская область
- Тамбовская область
- Республика Мордовия
- Республика Татарстан
- Санкт-Петербург
- Москва

ДАТЫ



ПЕТР БАРСУКОВ, директор ООО «Группа «Март». Родился: 14 июля 1963 года.



ОКСАНА ДАНИЛОВА, заместитель главы г.о. Самара - руководитель департамента финансов. Родилась: 14 июля 1970 года.



СЕРГЕЙ МАМЕДОВ, член Совета Федерации ФС РФ. Родился: 15 июля 1972 года.



ТАТЬЯНА БОДРОВА, депутат Самарской губернской думы. Родилась: 15 июля 1958 года.



АНДРЕЙ ЗОЛОТАРЕВ, главный врач ГБУЗ «Самарская клиническая офтальмологическая больница имени Т.И. Ерошевского». Родился: 16 июля 1965 года.



ВАХТАНГИ АРСИАНИ, общественный омбудсмен в сфере защиты прав предпринимателей от незаконного уголовного преследования. Родился: 21 июля 1970 года.



АЛЕКСАНДР ЛЮБАЕВ, глава муниципального района Пестравский. Родился: 17 июля 1957 года.



АНДРЕЙ КОНОНОВ, депутат Самарской губернской думы. Родился: 17 июля 1961 года.



ЕЛЕНА ЛАПУШКИНА, глава г.о. Самара. Родилась: 17 июля 1968 года.



ДМИТРИЙ ПРОКОПЕНКО, первый заместитель начальника Куйбышевской железной дороги по экономике, финансам и корпоративной координации. Родился: 27 июля 1965 года.



ОЛЕГ МОЧАЛОВ, ректор Самарского государственного социально-педагогического университета. Родился: 20 июля 1972 года.



ВИКТОР ПОЛЯНСКИЙ, заведующий кафедрой государственного и административного права ФГАОУ ВО «Самарский национальный исследовательский университет имени академика С.П. Королева». Родился: 2 августа 1951 года.



ЛЕОНИД СИМАНОВСКИЙ, депутат Государственной думы. Родился: 19 июля 1949 года.



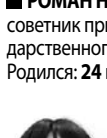
ВЛАДИМИР ДАНЧЕНКО, начальник Самарской таможни. Родился: 21 июля 1973 года.



АЛЕКСАНДР КИРЕЕВ, председатель совета депутатов Кировского района Самары. Родился: 22 июля 1955 года.



РУБИК АМРОЯН, депутат Самарской губернской думы, генеральный директор АО «Жигулевский хлебозавод». Родился: 23 июля 1961 года.



РОМАН НАУМОВ, советник при ректорате Самарского государственного технического университета. Родился: 24 июля 1978 года.



ЕЛЕНА ШКАЕВА, старший помощник руководителя следственного управления Следственного комитета по Самарской области по взаимодействию со СМИ. Родилась: 2 августа 1980 года.



ТАГИР ХАЙБУЛАЕВ, олимпийский чемпион и заслуженный мастер спорта России по дзюдо. Родился: 24 июля 1984 года.



ВЕРА ПРОКОПЕНКО, член попечительского совета НОУ «Тольяттинская академия управления». Родилась: 28 июля 1944 года.



АЛЕКСАНДР МОКРЫЙ, управляющий филиалом №6318 Банка ВТБ в Самаре. Родился: 29 июля 1955 года.



ЮРИЙ РЯБОВ, глава муниципального района Похвистневский. Родился: 29 июля 1965 года.



ЕЛЕНА ЛЕТИЧЕВСКАЯ, руководитель департамента информационной политики администрации губернатора Самарской области. Родилась: 2 августа 1967 года.



ВЕРА БОГУШ, президент областной федерации фигурного катания на коньках, вице-президент Федерации фигурного катания на коньках России. Родилась: 2 августа 1946 года.



ВЛАДИМИР АРТАКОВ, первый заместитель генерального директора госкорпорации «Ростех». Родился: 30 июля 1959 года.



ЕВГЕНИЙ СЕРПЕР, депутат Государственной думы. Родился: 31 июля 1980 года.



АЛЕКСАНДРА ГОЖАЯ, глава г.о. Октябрьск. Родилась: 31 июля 1971 года.



ВИЛЬ МУХАМЕТШИН, генеральный директор ЗАО «ССК». Родился: 31 июля 1961 года.



ЮРИЙ ФЕРАПОНТОВ, председатель думы г.о. Новокуйбышевск. Родился: 1 августа 1964 года.



ВЛАДИМИР КАРНАУХ, врач-уролог высшей категории, основатель «Медицинской компании ИДК». Родился: 1 августа 1955 года.



ЮРИЙ КРЫЛОВ, директор ООО «Автомобильная компания». Родился: 2 августа 1965 года.

ПАРТНЕР РАЗДЕЛА

ГРУППА КОМПАНИЙ
ЭКОВОЗ
ekovoz.ru

0251В Реклама

ЛЮДИ &
ОБЩЕСТВОтема &
главноеЕЛЕНА
КОПАЕВА,
руководитель
пресс-службы
управления
Россель-
хознадзора
по Самарской
области

За январь-июнь зафиксировано 16 очагов бешенства в различных районах Самарской области. Основными переносчиками данного заболевания, безусловно, являются лисы – это наши «лидеры». Из диких животных бешенство также могут переносить, к примеру, енотовидные собаки. На втором месте идут домашние животные, содержащиеся в сельской местности, в том числе и домашний пастбищный скот (коровы и т.д.). Деревенские кошки свободно гуляют по местности и могут стать жертвой нападения диких животных, а собаки, которых содержат во дворах на цепи, часто не могут избежать контакта с теми же лисами, которые приходят из леса к людям. И уже только на третьем месте можно назвать бродячих бездомных собак.

Собак бояться

Получение курса прививок от бешенства стало проблемой

ТАТЬЯНА ВАСИЛЬЕВА

Отлаженная годами система профилактики бешенства дает все более серьезные сбои, которые чреваты смертями людей. Уже несколько месяцев многие медучреждения не могут закупить вакцину, чтобы покусанные животными граждане получили полный курс антирабических прививок. Вариантов решения проблемы немного. Самый простой и доступный – держаться как можно дальше от бродячей, да и от домашней живности.

По данным санитарных врачей, ежегодно от нападения животных страдают около 400-450 тысяч человек, из которых более половины нуждаются в проведении антирабического лечения (противовирусная вакцинация) и более 40 тысяч человек должны получать дополнительно антирабический иммуноглобулин. Опасность заражения людей остается «чрезвычайно высокой», уверяют в ведомстве. В прошлом году Роспотребнадзор РФ отмечал ухудшение эпизоотической ситуации по бешенству на большей части территории страны. В Самарской области, по данным территориального управления Россельхознадзора, с начала этого года зафиксировано уже 16 очагов бешенства. Причем вирус находят как у диких лис, так и у домашних кошек.

На этом фоне все чаще стали фиксироваться сигналы об отсутствии антирабической вакцины в медицинских учреждениях Самарской области. (Притом, что она входит в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов.) Об одном из таких случаев рассказала газета «Вестник Отрадного». Главный врач Отрадненской городской больницы Александр Кандрахин, комментируя ситуацию, пояснил, что перебои с поставкой вакцины возникли на территории всей страны из-за отсутствия препарата на фармрынке. Тогда проблему удалось решить «взаимовыручкой медицинских учреждений» и «перераспределением вакцины с соседней территории».

8 июля в редакцию «СО» обратился житель Самары Кирилл Гуров, которому отказали в продолжении курса антирабической вакцинации в поликлинике по месту жительства. Причем в этом случае «взаимовыручки» медучреждений не проявилось. Вместо этого пациента отправили «последить за самочувствием»,

экскурс

РЫНОК НЕ ОБМАНЕШЬ

В России производством антирабических вакцин занимаются две отечественные структуры – АО «НПО «Микроген» и предприятие по производству бактериальных и вирусных препаратов Института полиомиелита и вирусных энцефалитов им. М. П. Чумакова.

В качестве основных причин срыва поставок называют две: во-первых, новые правила госзакупок жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов (ЖНВЛП), из-за которых поставщикам стало невыгодно работать с медучреждениями (они просто не хотят поставлять вакцину себе в убыток по директивно установленным им ценам). По данным «Новой газеты», по вакцине от бешенства в 2019 году сорвано 429 из 573 объявленных тендеров. Вторая причина: новые правила сертификации вакцин, принятые 29 ноября 2019 года. Раньше качество вакцин контролировали выборочно, и фармпредприятие получало сертификат соответствия, действующий определенный срок. Теперь процедура стала более продолжительной, поэтому с начала года центр отправлял вакцину на склад, поскольку не было разрешения Росздравнадзора на ввод продукции в гражданский оборот. Из-за этого, по данным «Фармвестника», в первом квартале 2020 года Федеральный научный центр иммунобиологических препаратов им. М.П. Чумакова, обеспечивающий около 60% потребности в антирабической вакцине, не отгружал свою продукцию. О том, что ужесточение контроля может задержать выпуск вакцин на рынок, производители иммунобиологических препаратов предупреждали еще два года назад. Их никто не услышал, следствием чего и стали массовые перебои с поставками по всей стране как минимум с прошлого года. Проблема стала постоянной темой не только для СМИ, но и следственных органов, вынужденных проводить проверки по случаям отказов в медицинской помощи из-за отсутствия препарата. При этом, по данным сайта предприятия «Микроген», срок годности вакцины – всего полтора года.

ДМИТРИЙ АЙВАЗЯН,
адвокат
по медицинским
вопросам

Если пациенту отказывают в вакцинации против бешенства по причине отсутствия вакцины в своей поликлинике, то, во-первых, нужно сразу жаловаться во все возможные инстанции, а во-вторых, настаивать на том, чтобы ревакцинацию провели в том учреждении, где вакцина есть в наличии, – обратиться повторно в тот же травмпункт и настойчиво требовать.

и в итоге ему пришлось самостоятельно искать, где можно получить второй укол обязательного курса. Нашел только в платной клинике.

В приемной самарской горбольницы № 6, к поликлинике которой прикреплен г-н Гуров, на обращение «СО» ответили вопросом: «А мы тут при чем?» Лишь после обращения в территориальный фонд медицинского страхования «СО» перезвонила руководитель медицинской экспертизы СК «Аскомед» Наталья Каширина и пояснила, что в отсутствие вакцины в своей поликлинике пострадавший имеет

право пройти вакцинацию в стороннем учреждении, даже платно, а расходы ему потом возместит страховая компания.

Получить комментарий главного рабиолога области – заведующей хирургическим отделением ГБУЗ СО «Самарская городская клиническая больница № 8» Татьяны Губановой по поводу ситуации не удалось. Безрезультатными оказались и звонки на горячие линии Роспотребнадзора.

В областном министерстве здравоохранения «СО» признали «временные трудности» «по причине остановки производства вакцины заводами-производителями. Вакцина отгружается в медицинские организации, но только частями. И, как говорится в ответе министерства, «при укусе уличного животного экстренная медицинская помощь оказывается в травматологическом пункте, где вакцина в достаточном количестве». Проблема, однако, в том, что за экстренной помощью должно следовать продолжение курса прививок, но в травмпункте следующие по графику уколы уже никто не делает. За этим отправляют в поликлиники по месту жительства.



SMOLENSK-LRU

В травмпункте Самарской больницы № 1 им. Пирогова «СО» пояснили, что в случае повторного обращения откажут пациенту, так как это уже не будет экстренной помощью. А в поликлиниках по месту жительства вакцины нет.

Более того, судя по данным сайта госзакупок, подавляющее большинство торгов, которые должны были состояться в апреле-мае, регулярно проваливались из-за отсутствия заявок. Причем как по заказу поликлиник, так и больниц. На данный момент единственным доступным методом профилактики остается одно – держаться подальше от вероятных

КОМУ ВСЕ-ТАКИ УДАЛОСЬ ПРИОБРЕСТИ ВАКЦИНУ (В ТОМ ЧИСЛЕ ПОСЛЕ ПОВТОРНЫХ ТОРГОВ)

- Самарская городская клиническая больница № 2 имени Н. А. Семашко
- Самарская городская больница № 10
- Самарские поликлиники №1 и 15 Промышленного района
- Самарская поликлиника № 13 Железнодорожного района
- Кинельская центральная больница города и района
- Кинель-Черкасская ЦРБ

источников угрозы, которых стало слишком много – ведь в прошлом году власти никак не могли отладить отлов бродячих собак и кошек из-за нового законодательства о защите животных... ■

торги

КУПИТ – НЕ КУПИТ

Судя по сайту госзакупок, самарские медучреждения постоянно «висят» на торговой площадке, пытаются поймать момент, когда поставщики выйдут на связь. Если никто так и не подает заявку, торги практически сразу объявляются срыва. Иногда по более высокой цене. Либо продлевается срок подачи заявок, если по мере приближения дедлайна участники так и не обнаруживаются. В итоге в мае-июне ГКУ «Самарафармация» удалось подписать небольшие контракты на несколько сотен доз вакцины, тогда как контракт сразу на 2500 доз за 1,02 млн рублей в апреле никого не заинтересовал. В попытке получить препарат больницы идут на небывалые повышения цен. Обычно препарат стоит чуть более 400 рублей. Елховская ЦРБ подняла стартовую цену в этом году до 840 рублей, но поставщик так и не объявился. А вот «Самарский медицинский клинический центр ФМБА» тоже сначала поднял цену почти в два раза, а в итоге без всякой конкуренции закупил вакцину в два раза дешевле, то есть по обычной цене.

тема&
главное

НАТАЛЬЯ КАШИРИНА,
руководитель
медицинской
экспертизы
страховой
компании
«Аскомед»

Вакцинация против бешенства входит в перечень услуг, предоставляемых по полису ОМС. Для населения эта услуга бесплатна. После укуса животного пациент должен сначала обратиться в травмпункт. Далее он должен проходить вакцинацию в поликлинике по месту жительства. Да, в настоящее время остается открытым вопрос по наличию вакцины в медицинских учреждениях Самары, но эта проблема решаема. Пациенту нужно просто обратиться в свою страховую компанию. Если вакцины нет в поликлинике, к которой прикреплен пациент, то он может пройти вакцинацию в стороннем лечебном учреждении, где препарат имеется в наличии, в том числе и платно, а расходы по предоставленным документам ему будут возмещены страховой компанией.

■ **КОЛИЧЕСТВО ЛЕТАЛЬНЫХ СЛУЧАЕВ ГИДРОФОБИИ (БЕШЕНСТВА) В РФ, с 2012 по август 2019 г.**

- Всего – 30 человек
- в 2018 году – 2 (Пензенская, Самарская области)
- в 2019 году – 2 (Москва, Амурская область)

Источник: официальный сайт Роспотребнадзора РФ

🔍 **ГДЕ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ОТМЕЧАЛИСЬ СЛУЧАИ БЕШЕНСТВА В 2020 ГОДУ**

- В селе Борское заболела домашняя собака
 - В Похвистневском районе на территории охотничьих угодий МОО ПРО «Охотников и рыболовов» обнаружена погибшая лиса
 - В селе Аксаково Шенталинского района погибла забежавшая в село лиса
 - В селе Хорошенькое в Красноярском районе найдена мертвая бешеная лиса
 - В селе Заволжье Приволжского района заболела корова
 - В селе Татарское Абдикеево Шенталинского района погибла лиса
 - В поселке Родина Шенталинского района обнаружена погибшая лиса
 - В Похвистневке погибла собака
 - В селе Ахрат Похвистневского района заразилась кошка
 - В селе Семеновка обнаружена мертвая лиса, у которой нашли бешенство
 - У жителя села Таш-Кустьяново Большеглушицкого района погибла корова
 - В селе Екатериновка Красноярского района погибла домашняя собака
 - В селе Кинель-Черкассы погибла домашняя собака
 - В селе Коноваловка Борского района погибла домашняя собака
 - У жителя села Кротково Похвистневского района заболел домашний кот
- Источник: официальный сайт управления Россельхознадзора Самарской области

■ **ЧЬИ ТОРГИ СРЫВАЛИСЬ ИЗ-ЗА ОТСУТСТВИЯ ЗАЯВОК**

- Самарская городская клиническая больница № 1 имени Н. И. Пирогова
- Самарская городская клиническая больница № 2 имени Н. А. Семашко
- Самарская городская больница № 7
- Самарские поликлиники № 1, 3, 4, 6 и 15
- Самарская городская консультативно-диагностическая поликлиника № 14
- Тольяттинская городская поликлиника № 1
- Новокуйбышевская и Жигулевская ЦГБ
- Елховская, Кинель-Черкасская, Красноярская, Сергиевская, Шенталинская ЦРБ
- Похвистневская центральная больница города и района

мнение

КИРИЛЛ ГУРОВ

Житель Самары – о попытке сделать прививку от бешенства после укуса собаки

Какой смысл наблюдать за своим самочувствием, если бешенство не лечится?

8 июля в редакцию «СО» обратился житель Самары Кирилл Гуров, которому отказали в курсе антирабической вакцинации в поликлинике по месту жительства из-за отсутствия препарата. Где и как после этого пострадавший пытался получить помощь? Какие советы получил от врачей и мог ли ими воспользоваться? Об этом Кирилл Гуров рассказал в интервью «СО».

- Что стало причиной вашего обращения за медицинской помощью?

- Меня укусила дворовая собака. Рана, вернее царапина, была небольшая, но я считал нужным обратиться в травмпункт больницы им. Пирогова. Это произошло 3 июля.

- Вы знали об опасности заражения бешенством и что нужно делать в случае контакта с животным?

- Да, я знаю, что бешенство смертельно опасно и не лечится, а предупредить заболевание можно только своевременным курсом профилактики. Санитарное просвещение населения у нас налажено хорошо, теоретически все действия отработаны, но я не ожидал встретить такое отношение со стороны медработников на практике.

- Вам отказали в помощи?

- Сначала у меня никаких претензий не было. В «Пироговке» сделали уколы против столбняка и бешенства, дали направление в поликлинику по месту жительства. Также врач объяснил, что в общей сложности я должен пройти курс по графику из 6 уколов, второй из которых нужно сделать не позднее 6 июля в своей поликлинике. Я прикреплен по полису ОМС к Самарской горбольнице № 6 на ул. Советской Армии, 56.

- Что произошло в поликлинике?

- Мне отказали в дальнейшей вакцинации. Потому что нет вакцины. И все. Называется, иди куда хочешь. И дальше начинаются мои мытарства.



Я обратился к заведующей поликлиники. Она объяснила, что вакцины нет во всех больницах области, а поставка будет только в конце июля. Но простите, а как же строгое соблюдение сроков вакцинопрофилактики?

- И что вам посоветовали?

- Только не смейтесь, но врач мне сказал: последите за своим самочувствием. Простите, я не медик, но в любой литературе можно прочитать: на стадии появления симптомов бешенство не лечится! Второй совет мне дали: понаблюдайте за собакой. Хорошо, но даже если за бегущей по двору собакой кто-то сможет наблюдать 10 дней (по инструкции), три укола в любом случае все равно надо сделать!

- Куда вы еще обращались?

- Пытался дозвониться главному врачу (Александру Тезикову. – Прим. ред.) на сотовый, указанный на сайте 6-й горбольницы. Мне ответила девушка, сказала, что главврач занят, но к тому, что мне сказала заведующая поликлиникой, он все равно ничего не добавит.

Я подал жалобу в минздрав. Ответ должен прийти через 3-10 дней. Пока ничего нет. А горячая линия у них на сайте постоянно занята.

Обратился в травмпункт больницы Семашко. Вакцина у них есть, но делать мне ее не будут, так как по закону это уже не экстренная помощь.

Обратился в клиники СамГМУ. Там ответили, что вакцина есть, но колоть ее не будут, потому что я должен делать прививку по месту жительства.

Обратился с жалобой в свою страховую компанию «Аскомед», где мне ответили, что «вакцинами не занимаются». А разве антирабическая помощь не входит в ОМС?

Звонил по платным клиникам и аптекам, но антирабической вакцины в свободной продаже нет, да и не во всех клиниках есть в наличии эта прививка.

- Получается, что второй укол вы пропустили?

- Да. Но поднял на ноги всех знакомых, и мы наконец-то нашли платную клинику «РЕАВИЗ», где мне 8 июля согласились помочь. Естественно, за деньги: 1400 рублей – прием и 800 рублей – сама прививка.

- То есть удалось решить проблему только за деньги?

- Надеюсь, что да. Хотя в «РЕАВИЗе» сначала пытался записаться сразу и на третий укол – мне отказали, там тоже препарат закончился. Когда стал настаивать – согласились.

- А в вашей поликлинике так никто и не справился о самочувствии – вам же сказали за собой наблюдать?

- Нет. Из поликлиники так никто и не позвонил. ■

Обозрение

Редакция сообщает, что при проведении избирательной кампании по выборам депутатов в Совет депутатов внутригородских районов г.о. Самара Самарской области 2 созыва; Думы городских округов Самарской области 7 созыва; Собрания представителей сельских поселений муниципальных районов Самарской области 2 и 4 созывов, стоимость печатной площади для размещения предвыборных агитационных материалов в газете «Самарское обозрение» составляет:

Раздел	Стоимость, руб. за 1 модуль
Власть&Политика	15 500
Компании&Рынки	5 500
Люди&Общество	4 400
Строительство&Недвижимость	4 000
Спецсекции газеты	4 000
Развлечения&Шопинг	3 300
Спорт&Отдых	3 300
Преступность&Безопасность	3 300

- НДС не облагается
- 100% предоплата не менее чем за 2 дня до публикации
- Заявка принимается не позднее 5 рабочих дней до выхода газеты
- Текстовые материалы принимаются не позднее 4 рабочих дней до выхода газеты
- Редакция оставляет за собой право отказаться от публикации материала

1 модуль (23,04 кв. см)**Размещение на обложке.
Полоса А3 (806,4 кв. см)**

Размер	Стоимость, руб.
2-я, 3-я полосы	96 000
4-я полоса	104 000
1/2 полосы*	66 000
1/4 полосы*	44 000

*кроме 1-й и последней

Телефоны:**342-50-22, 334-12-80,****e-mail: lyamin@63media.ru**

ДЕЛО

Журнал распространяется в районах. Издаётся с 1992 года

Редакция сообщает, что при проведении избирательной кампании по выборам депутатов в Совет депутатов внутригородских районов г.о. Самара Самарской области 2 созыва; Думы городских округов Самарской области 7 созыва; Собрания представителей сельских поселений муниципальных районов Самарской области 2 и 4 созывов, стоимость печатной площади для размещения предвыборных агитационных материалов в журнале «Дело» составляет:

Объем	Стоимость, руб.
Полоса А4 (623,7 кв. см)	35 500
1/2 А4	21 000
1/3 А4	15 500

- НДС не облагается
- 100% предоплата не менее чем за 12 дней до публикации
- Заявка принимается не позднее 12 рабочих дней до публикации
- Редакция оставляет за собой право отказаться от публикации материала

Телефоны: 342-50-22, 334-12-80, e-mail: lyamin@63media.ru

интервью

ВИТАЛИЙ КОРОТКИХ

Генеральный директор ООО «Газпром межрегионгаз Самара»
о первых итогах работы на новом посту

Газовую отрасль в регионе ждет серьезная технологическая трансформация

МАРИЯ ЛАЗАРЕВА

События вокруг ООО «Газпром межрегионгаз Самара», гарантирующего поставщика газа Самарской области, в прошлом году развивались стремительно. В сентябре пост генерального директора компании занял Виталий Коротких, который остался при этом и руководителем ООО «Газпром газораспределение Самара». В интервью «Самарскому обозрению» Виталий Коротких поделился планами развития компаний в регионе, которые серьезно изменят ситуацию на региональном газовом рынке.

- Вы руководите «Газпром межрегионгаз Самара» чуть менее года. Что удалось сделать за это время?

- Реальное положение дел в сфере газораспределения и газоснабжения в Самарской области в настоящее время нуждается в совершенствовании. Этого от нас требуют рынок и наши потребители. За прошедший неполный год было сделано многое. Но это всего лишь начало нашего долгого пути. Грядут масштабные изменения. В ближайшие два года мы проведем комплексную трансформацию деятельности компании, превратив ее из операционной в сервисную.

С сентября по декабрь 2019 года мы провели комплексный аудит всех бизнес-процессов. На основе аудита разработали стратегию развития компании и начали ее внедрение. Отмечу, что она предполагает серьезные качественные изменения в нашей работе. Ключевыми вызовами для себя мы определили клиентоориентированность, прозрачный учет газа, внедрение передовых IT-решений, а также надежность и бесперебойность поставки газа. Внедрение всех этих инициатив требует серьезных изменений в нашей работе.

В первую очередь мы приступили к перестройке всей системы клиентского обслуживания. Потребители газа не должны испытывать каких-либо проблем или сложностей при взаимодействии с нами. В начале 2019 года были прекращены агентские договоры с компаниями, которые собирали платежи за газ с населения. Расчеты стали производиться с нами напрямую. Пришлось в кратчайшие сроки создавать собственную абонентскую сеть. У нас было очень мало времени. Поэтому нам предстоит еще многое улучшить в своей работе. Мы это понимаем. Чтобы обеспечить клиентам комфортные условия обслуживания в переходный период, мы продлили до 31 декабря 2020 года срок перезаключения договоров поставки газа. Более того, документы для перезаключения договора можно представлять дистанционно в формате онлайн.

Сегодня мы стремимся к тому, чтобы все связанные с газификацией услуги оказывались одновременно и в одном месте. Клиента не должны касаться особенности внутренней работы нашей группы. Призываем к данному подходу и независимые газораспределительные организации (ГРО). До недавнего времени потребителям



приходилось отдельно заключать договор на поставку газа и техническое присоединение, и отдельно на обслуживание газового оборудования. Это неудобно для клиентов. В этом году откроем в тестовом режиме принципиально новые абонентские пункты обслуживания: два в Самаре и один в Жигулевске. По принципу единого окна мы выстроим и работу с юридическими лицами. Система станет более удобной и прозрачной.

Говоря о трансформации нашей компании, нельзя не сказать о цифровизации. Это большая и трудоемкая задача, которую мы начали решать еще в прошлом году. Здесь я выделяю для себя три ключевые задачи - увеличение доли удаленных платежей за газ с нынешних 20% до 80%, повышение удобства использования сервисов для потребителей и совершенствование систем учета газа.

- Как вы будете решать эти задачи?

- Цифровая трансформация затронет все технологические и операционные процессы в компаниях. Мы начали переход на обновленную технологическую платформу биллинга. Самара стала одним из пяти регионов в группе «Газпром межрегионгаз», где проходит пилотная апробация нового проекта.

Существующая система биллинга не удовлетворяет современным реалиям рынка. В текущих условиях невозможно моментальное зачисление средств на расчетный счет, есть сложности с внесением показаний, получением отчетности. Модернизированная система существенно повысит уровень автоматизации, сократит операционные издержки, упростит интеграцию с внешними системами, позволит развивать дополнительные клиентские сервисы и удаленные каналы обслуживания.

В новом личном кабинете, который мы разработаем уже в этом году, абоненты в реальном времени смогут отслеживать зачисление платежей и получать воз-

можность пользоваться новыми сервисами. В личном кабинете для юридических лиц будет отражаться оперативная информация об объемах потребления и внедрена система электронного документооборота.

Еще одной масштабной задачей для нас стало создание единой геоинформационной системы учета газа в Самарской области для оперативного учета и контроля потребления газа в автоматическом режиме. Сегодня в нашем регионе есть несколько таких систем от разных операторов.

- Главная проблема всех ресурсоснабжающих организаций - дебиторская задолженность. Какова динамика по газу? Какие меры предпринимает компания в работе с неплательщиками?

- Это действительно сложный вопрос. По итогам первого полугодия 2020 года объем просроченной задолженности составил 5,3 млрд рублей. Из них на население приходится 1,6 млрд рублей, на юридические лица - 3,7 млрд. Основная категория неплательщиков - теплоснабжающие организации, задолжавшие в общей сложности 1,2 млрд рублей. Крупнейший неплательщик - «СамРЭК-Эксплуатация», который просрочил выплаты на 437 млн рублей. Если ситуация не будет меняться, то мы вынуждены будем отключать газ, а страдать от этого будут люди - они-то платили деньги за коммунальные услуги. Но до нас они не доходят. Эти деньги идут куда угодно, но только не на оплату за газ. Проблема непростая, ее решением мы занимаемся в тесном взаимодействии с региональными властями. В феврале 2020 года состоялось совещание с участием губернатора Самарской области и руководства ПАО «Газпром» и ООО «Газпром межрегионгаз», где был принят график погашения просроченной задолженности со стороны теплоснабжающих организаций региона. Однако, несмотря на все договоренности, гра-

фик до сих пор игнорируется и не исполняется.

Кроме того, в настоящее время на федеральном уровне готовится к принятию законопроект по внедрению интеллектуальных систем учета газа. Согласно предложениям компании, прибор учета устанавливается «Газпром межрегионгазом» для новых абонентов и в случае необходимости замены старых приборов. Суть интеллектуальной системы учета бытового газа заключается в том, что контрольные показания отправляются поставщику автоматически, без участия абонента. Такие системы позволяют добиться точности учета, снизить потери ресурса, автоматически формировать баланс поставок и повысить платежную дисциплину.

С «умными» счетчиками абонентам больше не придется каждый месяц передавать показания. Отпадает вопрос периодической поверки приборов. Исключается вероятность ошибки при фиксации показаний и связанных с этим спорных ситуаций. А также пропадают риски доначислений, которые поставщик вправе сделать по нормативам потребления за период последних шести месяцев, если абонент своевременно не уведомит его о поломке прибора (такое нередко случается в зимнее время в частных домах). Кроме того, «умные» счетчики отслеживают и работоспособность газового оборудования, предотвращая, таким образом, возможные аварии.

Самых злостных неплательщиков продолжаем отключать от поставок и привлекать к ответственности. Это вынужденная, но эффективная мера.

Вместе с развитием клиентских сервисов эти действия позволят в ближайшее время существенно сократить объем просроченной задолженности.

- Планируется ли участие компаний в «Программе газификации регионов РФ» в 2020 году? Какие проекты будут реализованы?

- Самарская область являлась постоянным участником «Программы газификации регионов РФ». «Газпром» рассчитывает и дальше здесь работать, теперь уже по «Программе газификации регионов РФ на 2020-2021 годы». Планируем значительно увеличить долю инвестиций в область. Но многое зависит и от властей. Я говорю о долгах за газ, выполнении обязательств региона по графику синхронизации, наличии подтверждения инвестиций в эту программу со стороны региона.

Наша территория - одна из первых в стране, где в советское время началась газификация. Здесь много изношенных газопроводов 50-60-х годов, которые нуждаются в реконструкции. «Газпром газораспределение Самара» - единственная из газораспределительных компаний в области, которая вкладывает деньги в реконструкцию газопроводов. В 2020 году у нас несколько серьезных объектов реконструкции. Запущен в работу газопровод «Похвистнево-Самара, 2 нитка». Это 45 км изношенной магистрали, реконструкция которой мы добивались много лет. Объект проблемный, постро-

енный еще в советское время. Аварийные бригады ГРО всегда с особым вниманием следят за работой этого газопровода.

В планах в текущем году начать реконструкцию трассы «Похвистнево-Самара, 2 нитка». В результате «Газпром газораспределение Самара» повысит безопасность и обеспечит бесперебойность транспортировки газа десяткам тысяч потребителей региона.

Кроме того, мы прорабатываем еще шесть серьезных объектов реконструкции. Это также газопроводы, которые исчерпали свой ресурс. Назову два, так как они касаются областной столицы и территорий вокруг Самары. Это газопровод «Алексеевка-Самара» протяженностью 34 км. Это так называемый основной ввод в Самару. И газопровод «Южный ввод», который идет через реку Самару, длиной 8 км. В настоящее время готовится проектное решение. Надеемся, что эти объекты также попадут в программу реконструкции.

Совсем недавно мы прошли государственную экологическую экспертизу для реконструкции газопровода «Жигулевск-Зольное» в особо охраняемой природной зоне «Самарская Лука». Я даже назову это прецедентом по стране, потому что пройти такой государственный фильтр крайне сложно. Есть большая надежда, что осенью сможем приступить к строительству. Старый изношенный газопровод, который был построен еще в 1954 году, сейчас проходит по труднодоступным местам заповедника. Новый газопровод мы выносим вдоль трассы, его будет легко обслуживать, а это вопрос безопасности самого заповедника и всех населенных пунктов от Ширяева до трассы М5. Со строительством этого газопровода Самарская область получит новые возможности для развития туристического кластера.

Из новых объектов газификации в 2020 году в регионе начнется строительство межпоселковых газопроводов к селам Дружба и Смолькино Сызранского района, проектированием занималась наша компания.

И конечно, в текущем году мы продолжим газификацию жилых микрорайонов. Это «Южный город», «Новая Самара», «Кошелев-проект», где мы подключаем новые котельные. В Жигулевске - это микрорайон «Многодеткино», в Ставропольском районе - «Чистые пруды». Отрадно, что все застройщики и все потребители, которые ведут новое строительство, все чаще обращаются в «Газпром газораспределение Самара» с комплексным договором. Человек обратился в единое окно, где получил услуги по проектированию, строительному-монтажным работам и договор поставки газа. То есть техприсоединение под ключ.

Отрадно, что и потребители понимают: нужно вовремя и правильно учитывать и оплачивать потребленный газ. Благодаря этому мы гарантируем потребителям качественную и бесперебойную газификацию, а также все связанные с этим услуги. ■

БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТЬ

ЗАБОТЯТСЯ О ЗДОРОВЬЕ ГРАЖДАН

Оснастили больницу новым оборудованием

Новокуйбышевский НПЗ помогает повышать качество оказания медицинской помощи жителям города

ЛЮБОВЬ ФЕДОРОВА

Новокуйбышевская центральная городская больница (НЦГБ) получила благотворительные средства от НК НПЗ на приобретение аппаратов для лечения болезней почек и диагностики желудочно-кишечного тракта. Медики отмечают, что такая поддержка в деле оснащения медучреждения новым современным оборудованием особо значима.

В прошлом году руководство горбольницы обратилось в администрацию АО «Новокуйбышевский НПЗ» НК «Роснефть» с просьбой о выделении помощи для покупки дорогостоящей аппаратуры, и уже в начале 2020 года эта просьба была исполнена. Как рассказали представители горбольницы, аппарат «искусственная почка» применяется при лечении пациентов с почечной недостаточностью. Он необходим для продления жизни пациента и поддержания организма в нормальном состоянии до проведения пересадки донорской почки, процесс ожидания которой может занять долгое время. «Гемодиализ, то есть процесс очищения крови на аппарате «искусственная почка», помогает 90% пациентов отделения хронического гемодиализа и клинической трансфузиологии НЦГБ, которые имеют инвалидность первой группы и находятся на гемодиализе



СВЕТЛАНА ШЕШУНОВА,
главный врач ГБУЗ СО
«Новокуйбышевская центральная городская больница»

Мы очень ценим неравнодушное отношение администрации Новокуйбышевского нефтеперерабатывающего завода и компании «Роснефть» к здоровью жителей региона. И выражаем искреннюю благодарность за помощь в развитии материальной базы нашей больницы, а также оказание поддержки в оснащении и ремонте медицинского оборудования.

свыше 10 лет. Кроме того, на аппарате «искусственная почка» проводят процедуру очистки крови при острых отравлениях и острой почечной недостаточности, что дает возможность спасти жизнь человеку в таких критических состояниях», - пояснили медики.

Это специализированное отделение горбольницы обслуживает пациентов с почечной недостаточностью не только из Новокуйбышевска, но и близлежащих районов Самарской области, прикрепленных к медучреждению. Отделение

оснащено тремя аппаратами «искусственная почка», но их срок эксплуатации уже достаточно длительный, поэтому требовалось дополнительное оборудование. Благодаря помощи НК НПЗ был приобретен аппарат «искусственная почка» японской фирмы «НИККИСО КО ЛТД» 2019 года выпуска, что позволило повысить качество оказания медицинской помощи пациентам, страдающим хронической почечной недостаточностью.

Также на благотворительные средства, полученные от завода, закуплен видеогастроскоп с видеостойкой производства фирмы SonoScare. Диагностические исследования, проводимые с помощью данного аппарата, помогают своевременно выявлять заболевания желудочно-кишечного тракта, в том числе онкологические, на ранней стадии заболевания. Новый видеогастроскоп установлен в отделении инструментальной диагностики НЦГБ. По словам руководства больницы, это позволило разделить потоки пациентов из стационара и поликлиники, значительно улучшить качество диагностики заболеваний желудочно-кишечного тракта. Для работы на приобретенных аппаратах в больнице есть квалифицированные специалисты: врачи и средний медицинский персонал, прошедшие обучение и имеющие соответствующие сертификаты. ■

БЛАГОДАРЯ ПОДДЕРЖКЕ НК НПЗ

Новокуйбышевская центральная городская больница пополнилась новым оборудованием для лечения пациентов, страдающих почечной недостаточностью и заболеваниями желудочно-кишечного тракта



акцент

ПРИХОДЯТ НА ПОМОЩЬ

Оказывать помощь стало хорошей традицией Новокуйбышевского НПЗ. Так, в 2019 году финансовую поддержку завод направил национальному парку «Самарская лука» - на реализацию природоохранного проекта, стадиону «Нефтяник» - на проведение ремонтных работ и детскому саду «Колокольчик» - на укрепление материально-технической базы. Крупным проектом благотворительности стал Ледовый дворец «Роснефть-Арена», построенный на средства НК НПЗ при поддержке НК «Роснефть», который уже три года радует новокуйбышевских спортсменов и болельщиков. При благотворительной поддержке НК НПЗ в городе установлены памятники директорам-первопроходителям предприятий Гавриилу Гореченкову и Павлу Узункояну. С 2018 года в рамках соглашения о сотрудничестве между правительством Самарской области и ПАО «НК «Роснефть» на территории г.о. Новокуйбышевск реализуется два масштабных социально значимых проекта: реконструкция детского сада №33 «Буратино», расположенного по адресу: ул. Гагарина, 11, и строительство школы на ул. Миронова, 11.

АДВОКАТЫ & ЮРИСТЫ



**Мирзоян,
Селиванова
и партнеры**
Адвокатское бюро

- защита по уголовным делам о преступлениях общеуголовной и экономической направленности, а также по уголовным делам о коррупционных преступлениях;
- правовое обеспечение финансово-хозяйственной деятельности организаций;
- защита прав предпринимателей: в ходе проверок контролирующих и надзирающих органов, в связи с противоправной деятельностью третьих лиц, от действий недобросовестных потребителей и работников;
- правовой аудит и комплаенс на предприятиях.



**БЕЛОВА
Ольга
Владимировна,**
адвокат,
старший партнер

443041, г. Самара, ул. Бр. Коростелевых, д. 83, офис Н16,
тел. +7 (937) 656-77-44,
e-mail: 2765@paso.ru

law 23



АДВОКАТСКОЕ БЮРО
**КАРПОВ, ТАРАБОРИН
И ПАРТНЕРЫ**

- правовая защита бизнеса в арбитражном, административном и гражданском судопроизводстве
- сопровождение процедуры банкротства юридических лиц, разрешение корпоративных конфликтов, налоговые споры
- защита по уголовным делам о преступлениях против собственности, в сфере экономической деятельности, по делам о коррупции
- трудовые споры, семейное и наследственное право

443099, г. Самара, БЦ «Глобус»,
ул. Водников, д. 60, оф. 810

тел. 8-960-812-4444
abktp.ru, e-mail: ab012@paso.ru

law01



Андрей Соколов

Адвокат по уголовным делам в области экономики, по делам коррупционной направленности. Защита на предварительном следствии, в суде, при исполнении уголовных наказаний.

443001, Самара, ул. Галактионовская, 157, оф. 501
www.aslegal.ru

Тел. +7 (846) 225-35-60
info@aslegal.ru



law 23

**2 РАЗА в МЕСЯЦ по ПОНЕДЕЛЬНИКАМ
СПЕЦИАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ
«Самарского обозрения»**

АДВОКАТЫ & ЮРИСТЫ

lyamin@63media.ru

тел.: 334-12-80, 342-50-22

law04

СПОНСОР РУБРИКИ



г. Сызрань, ул. Котовского, д. 2
ecoprom-szr.ru • 8 (8464) 91-64-41

Реклама 4786A1

КОМПАНИИ & РЫНКИ



ЕВГЕНИЙ БОРИСОВ,
уполномоченный по защите прав предпринимателей в Самарской области

Для меня как красная тряпка, когда насквозь просуженные гражданско-правовые отношения, которые прошли все инстанции, начинают будироваться в уголовных процессах. Это вообще неправильно, когда отношения двух субъектов, разобранные вдоль и поперек во всех возможных судах, начинают выворачиваться в уголовной плоскости. Ненормально, когда отношения пытаются выяснить за счет уголовного дела. Никто не может лишить следователя права возбудить уголовное дело по вновь открывшимся обстоятельствам, но сваливание гражданско-правовых разбирательств в уголовные – это беда, и эта беда все менее нова для Самарской области. А еще менее правильно, когда сведения интересов двух коммерческих организаций начинают валиться на третьих. «Valeo-Сервис» работает давно, исправно платит налоги – арест имущества в этой ситуации ненормален.

тема & главное

Бумеранг вернули Суркову

Тольяттихимбанк потребовал уголовного преследования лиц, угрожающих парализовать работу завода Valeo

НИКОЛАЙ КРАСНОВ

АКБ «Тольяттихимбанк» начал контригру против ООО «Виктор и Ко Мега Парк», последние четыре года активно прессингующего и банк, и компанию Valeo, отстроившую современный завод в Тольятти. В Тольяттихимбанке открытым текстом заявили о рисках остановки предприятия и многочисленных, согласно их версии, событиях, нарушениях закона в действиях представителей самарского девелопера Виктора Суркова и пошедших на поводу у них следователей.

3 июля 2020 года председатель правления АО «Тольяттихимбанк» (далее – ТХБ) Андрей Дроботов направил заявление в Генеральную прокуратуру РФ, Следственный комитет РФ, ФСБ, губернатору Самарской области и ряду других адресатов (всего в общем списке получателей – 17 человек, силовиков и чиновников) с просьбой содействовать отмене незаконного постановления следователя Центрального района Тольятти Н. В. Адониной о возбуждении уголовного дела и отреагировать на ситуацию, связанную с затянувшейся атакой со стороны известного самарского девелопера Виктора Суркова на крупный тольяттинский бизнес.

Причина обращения – возбужденное 28 мая 2020 года уголовное дело по признакам преступления, предусмотренного ст. 159 ч.3 УК РФ (мошенничество, совершенное лицом с использованием своего служебного положения, а равно в крупном размере). Согласно фабуле уголовного дела, с 20 декабря 2013-го по 1 февраля 2016 года неустановленное лицо из числа руководства ООО «Автозаводстрой» (далее – «АЗС») совершило мошенничество путем взаимосвязанных сделок с залоговым имуществом через аффилированные ТХБ организации и тем самым якобы похитило право у ООО «Виктор и Ко Мега Парк» на взыскание долга.

Уголовное дело строится на обстоятельствах сделок вокруг корпуса на ул. Борковской, 17. Он построен для концерна Valeo компанией Игоря Кадырова, ООО «Автозаводстрой». На первом этапе собственником здания выступал «АЗС», а французский концерн был арендатором. Сама недвижи-

7,3
млрд рублей -
выручка
«Valeo-Сервис»
в 2019 году



РУКОВОДИТЕЛЬ ТОЛЬЯТТИХИМ-БАНКА Андрей Дроботов (на фото справа) начал ответную игру против группы Виктора Суркова

мость стоимостью порядка 430 млн рублей была заложена по кредитам в банке «Глобэкс» на сумму около 240 млн рублей. В 2015 году прошла цепочка сделок, в которой главными действующими лицами выступали Глобэксбанк и Тольяттихимбанк. ТХБ, которому другая компания Кадырова и так задолжала 150 млн рублей, а ООО «АЗС» выступало поручителем по этим обязательствам, дополнительно прокредитовал «Автозаводстрой» на 240 млн рублей. На них был приобретен вексель тольяттинской кре-

■ ЧТО ТАКОЕ «ВИКТОР И КО МЕГА ПАРК»

- Компания создана в 2006 году и является оператором самарского ТРК «Космопорт». Изначально ее владельцем являлся создатель холдинга «Виктор и Ко» Виктор Сурков, затем официальным бенефициаром стал его сын Андрей Сурков. Согласно данным системы «СПАРК-Интерфакс», выручка по итогам 2019 года – 2 млрд рублей, чистая прибыль – 824,7 млн рублей. Долгосрочные обязательства – 3,6 млрд рублей, краткосрочные – 674,7 млн рублей
- Персонал – 3 человека

дитной организации, которым погасили кредит в «Глобэксе». Соответственно, недвижимость высвободили из-под залога, продали третьим лицам и полностью рассчитались с Тольяттихимбанком. Далее корпус несколько раз меняет собственников, оказавшись у ООО «Райз». Последнее с открытых торгов реализует их концерну Valeo за 380 млн рублей. Вся процедура была несколько раз исследована арбитражами (от первой инстанции до верховного суда), которые убедились, что речь идет о реальных, а не о мнимых сделках. Что тем

не менее никак не помешало в июне с подачи следователя Адониной арестовать корпус Valeo на Борковской.

В заявлении указывается открытым текстом, что команда Виктора Суркова, проиграв в арбитражах, причем несколько раз, разбирательства во круг банкротства «Автозаводстрой», изменила стратегию: «Обращение ООО «Виктор и Ко Мега Парк» с заявлением о возбуждении уголовного дела свидетельствует лишь о переносе гражданско-правового спора в уголовно-правовую сферу, направлено на фактический

прямая речь

«ВИКТОР И КО МЕГА ПАРК» ПРЕСЛЕДУЮТ ПРЕСТУПНЫЕ, КОРЫСТНЫЕ МОТИВЫ»

«Старшим следователем Центрального района г. Тольятти Адониной Н.В. проигнорирована стадия доследственной проверки, установленной статьей 144 УПК РФ, в том числе не проведены опросы лиц, участвовавших в купле-продаже имущества... Не установлены время и обстоятельства, имевшие место при совершении сделок, мотивы указанных лиц, не изучена фактическая стоимость имущества, подтвержденная отчетами об оценке, а также наличие встречного исполнения по договорам купли-продажи. Старший следователь Адонина Н.В. при вынесении постановления о возбуждении уголовного дела фактически искажала факты, имевшие место в действительности...

...Можно сделать вывод, что старший следователь Адонина Н.В., зная о том, кого уголовное законодательство определяет в качестве потерпевшего, сознательно или в силу преступной халатности незаконно признала ООО «Виктор и Ко Мега Парк» потерпевшим.

...При возбуждении уголовного дела Адонина Н.В. фактически руководствовалась только объяснениями представителя ООО «Виктор и Ко Мега Парк» Пайгачевой Н.В. без надлежащей, установленной законом проверки обстоятельств, изложенных в заявлении.

ООО «Виктор и Ко Мега Парк», обращаясь с заявлением о совершении преступления, преследуют преступные, корыстные мотивы. Обращение о совершении преступления является лишь способом оказания давления со стороны гражданско-правовых отношений, коими являются в том числе АО «Тольяттихимбанк» и ООО «Valeo-Сервис».

...Все конкурсные управляющие ООО «Автозаводстрой» Осипов А.В. и

Лбов А.В. являются номинальными управляющими, в то время как фактически процедура банкротства ООО «Автозаводстрой» ведется силами мажоритарного конкурсного кредитора ООО «Виктор и Ко Мега Парк», подконтрольного Виктору Суркову. Все судебные споры в отношении ООО «Valeo-Сервис» и АО «Тольяттихимбанк» фактически инициированы и контролируются Виктором Ивановичем Сурковым.

...Юристы Пайгачова Н.В., Тукмаков Е.И., Чарикова М.Г., Зеленов Н.А., Шнайдер О.В. на постоянной основе осуществляют представление интересов как конкурсного управляющего ООО «Автозаводстрой» Лбова А.В., а ранее конкурсного управляющего Осипова А.В., формально независимых от ООО «Виктор и Ко Мега Парк», так и ООО «Виктор и Ко Мега Парк» в судах, а также представляют интересы других компаний, входящих в группу «Виктор и Ко».

...Обращение ООО «Виктор и Ко Мега Парк» с заявлением о возбуждении уголовного дела свидетельствует лишь о переносе гражданско-правового спора в уголовно-правовую сферу, направлено на фактический пересмотр многочисленных вступивших в законную силу судебных актов. Целью обращения является обращение взыскания на недвижимое имущество, ранее принадлежавшее ООО «Автозаводстрой», поскольку отсутствуют законные механизмы осуществить свой умысел в рамках дела о банкротстве».

Источник: заявление председателя правления АО «Тольяттихимбанк» Дроботова А. А. в Генеральную прокуратуру, прокуратуру Самарской области, ФСБ России, УФСБ России по Самарской области, Следственный комитет РФ, губернатору Самарской области (всего 17 адресатов), датированное 3 июля 2020 года

тема&
главное

■ ЧТО ТАКОЕ «VALEO-СЕРВИС»

- Компания Valeo пришла в Тольятти в 2011 году. Сейчас у нее две промышленные площадки в Автограде: одна производит сцепления и стартеры, вторая – радиаторы и вентиляторы. Поставки идут на АвтоВАЗ, используются практически на всех моделях LADA, а также Renault и Nissan
- В 2018 году Valeo говорила о том, что планирует инвестировать в расширение производства в Тольятти. Речь шла об инвестициях в размере 17 млн евро. Развивать вторую очередь планировалось как раз у корпуса на Борковской, 17. 19 марта 2020 году успешно прошли публичные слушания
- Компания обеспечивает в Тольятти 500 рабочих мест

🔍 ЧТО ГРОЗИТ ОППОНЕНТАМ VALEO И ТОЛЬЯТТИХИМБАНКА, ЕСЛИ ЗАЯВЛЕНИЮ ДРОБОВОТА ДАДУТ ХОД

Старшему следователю Адониной Н.В.

- УК РФ, ст. 299, ч.3. Привлечение заведомо невиновного к уголовной ответственности или незаконное возбуждение уголовного дела
- Незаконное возбуждение уголовного дела, если это деяние совершено в целях воспрепятствования предпринимательской деятельности либо из корыстной или иной личной заинтересованности и повлекло прекращение предпринимательской

деятельности либо причинение крупного ущерба (от 1,5 млн рублей) наказывается лишением свободы на срок от пяти до десяти лет

Представителям «Виктор и Ко Мега Парк»

- УК РФ, ст. 306. Заведомо ложный донос
- Ч.1. Заведомо ложный донос о совершении преступления наказывается штрафом в размере до 120 тыс. рублей или в размере заработной платы или иного до-

хода осужденного за период до одного года, либо обязательными работами на срок до 480 часов, либо исправительными работами на срок до двух лет, либо принудительными работами на срок до двух лет, либо арестом на срок до шести месяцев, либо лишением свободы на срок до двух лет

- Ч.2. То же деяние, соединенное с обвинением лица в совершении тяжкого или особо тяжкого преступления, наказывается штрафом в размере до 300 тыс. рублей или в размере заработной платы

или иного дохода осужденного за период от одного года до двух лет, либо принудительными работами на срок до трех лет, либо лишением свободы на тот же срок

- Ч.3. Деяния, предусмотренные частями первой или второй настоящей статьи, соединенные с искусственным созданием доказательств обвинения, наказываются принудительными работами на срок до пяти лет либо лишением свободы на срок до шести лет

ное. – Прим. ред.) искажение фактов: ни ООО «Виктор и Ко Мега Парк», ни банк ВТБ, перед которым был первоначально долг, не имеют никакого отношения ни к объектам, ни к сделкам, а значит, не могут быть потерпевшими. ТХБ ссылается на разъяснения в постановлении пленума Верховного суда, которые четко проговаривают, что правопреемник потерпевшего, получивший свое право путем уступки гражданско-правового права требования, не наделяется соответствующими уголовно-процессуальными правами.

А это значит, уверены в ТХБ, что речь может идти либо о сознательной, либо о возможной преступной халатности, которая повлекла за собой возбуждение уголовного дела.

«Целью является обращение взыскания на недвижимое имущество, ранее принадлежавшее ООО «Автозаводстрой», поскольку отсутствуют законные механизмы осуществить свой умысел в рамках дела о банкротстве», – говорится в заявлении ТХБ. Если упростить эту формулировку – ее смысл в том, что, проиграв все разбирательства в судах, представители Виктора Суркова пошли ва-банк, задействовав в своей борьбе правоохранительные органы.

Тольяттихимбанк, видимо, устал сидеть в многолетней обороне и перешел в контратаку. Банк официально попросил проверить действия представителей следственного управления и ООО «Виктор и Ко Мега Парк» на коррупционную составляющую. А также полагает очевидным наличие в действиях следователя состава преступления по ст. 299 УК РФ («привлечение заведомо невиновного к уголовной ответственности или незаконное возбуждение уголовного дела»), а в действиях представителей ООО «Виктор и Ко Мега Парк» ст. 306 УК РФ («Заведомо ложный донос»).

«Виктор и Ко Мега Парк» своими неправомерными, недобросовестными действиями парализует коммерческую деятельность АО «Тольяттихимбанк», причиняет значительный вред деловой репутации и наносит ощутимый урон инвестиционному климату Самарского региона в целом. В условиях финансового кризиса, в период пандемии COVID-19 столь необдуманные действия в отношении крупных иностранных инвесторов и партнеров градообразующего и системообразующих предприятий города Тольятти могут иметь далеко идущие негативные последствия для экономики города и Самарской области», – возмущается Андрей Дроботов. ■

тренд

ШИРОКО ШАГАЯ

Параллельно с конфликтом вокруг корпуса «Валео» структуры Суркова атакуют еще один крупный бизнес – группу «АвтоВАЗ». Они пытаются отобрать у нее недострой ООО «Джей Ви Системз», доставшийся АвтоВАЗу в пакете с контролем за бывшим ЗАО СП «ДжиЭМ - АвтоВАЗ». Поскольку в тех судах успех сопутствует представителям Суркова не больше, чем в случае с Valeo, можно предположить, что попытки перевести и эту тему в уголовную плоскость – лишь вопрос времени. В июне 2020 года закончилась неудачей очередная попытка взыскать субсидиарную ответственность с ООО «Джей Ви Системз» и Игоря Кадырова в размере 1,88 млрд рублей в рамках банкротства АО «Промышленное строительство». Процедура банкротства АО «Промышленное строительство» началась в апреле 2015-го. В июле 2016-го в процесс банкротства вошел ООО «Виктор и Ко Мега Парк», который «забрал» у ВТБ долг на 392,8 млн рублей. С этого момента начались бесконечные атаки на завод ООО «Джей Ви Системз» в ОЭЗ Тольятти. В общем, позиция судов свелась к тому, что в результате сотрудничества между «Промстроем» и ООО «Джей Ви Системз» возник недострой и дебиторка на 18,9 млн рублей, которая никак не могла повлиять на банкротство и возврат-невозврат кредитов. В январе 2020 года ООО «Джей Ви Системз» удалось снять обеспечительные меры на регистрацию недостроя. Сейчас в Арбитражном суде Самарской области находится на рассмотрении очередной иск, в котором ООО «Виктор и Ко Мега Парк» просит признать недействительным договор на строительство под ключ завода по производству машинокомплектов мощностью 120 тыс. шт./год, принять последствия недействительности сделки и вернуть «Промстрой» недострой. Руководитель ОЭЗ Тольятти Сергей Андреев ушел от прямого ответа на вопросы по поводу происходящего вокруг недостроя. Он посоветовал обратиться к собственнику ООО «Джей Ви Системз». АО «АвтоВАЗ», конечный владелец «Джей Ви Системз», в лице пресс-секретаря Сергея Ильинского сначала сообщил, что компания не комментирует незавершенные судебные процессы. После того как Сергей Ильинский узнал, что требуется прокомментировать только отдельно взятый судебный процесс, закончившийся в пользу АвтоВАЗа, он отметил, что ему нечего добавить к решению.

пересмотр многочисленных вступивших в законную силу судебных актов».

ТХБ считает возбуждение уголовного дела незаконным в связи с отсутствием и состава, и события преступления. В заявлении подчеркивается, что период с 20 декабря 2013-го по 1 февраля 2016 года (период совершения «преступления») будет просто использован для того, чтобы истребовать финансово-хозяйственные документы «у круга подозреваемых лиц». То есть у всех участников сделок, включая и ТХБ, и Valeo.

ТХБ прямо указывает, что при возбуждении уголовного дела имеет место фактическое (и, по всей видимости, намерен-

процесс

Давят как могут

Холдинг «Автозаводстрой» («АЗС») некогда был одной из крупнейших строительных групп Тольятти. «АЗС» специализировался на выполнении крупных контрактов госструктур и частных заказчиков. Бенефициаром «Автозаводстроя» выступал тольяттинский бизнесмен Игорь Кадыров. В 2015 году «АЗС» столкнулся с серьезными финансовыми трудностями, которые оказались непреодолимыми, и в итоге схлопнулся весь холдинг.

Банкротство ООО «Автозаводстрой» стартовало в октябре 2015 года. Инициатором стал банк ВТБ. В феврале 2016 года на предприятии ввели наблюдение. Основной кредитор – банк ВТБ, размер претензий – 401,2 млн рублей. Второй по значимости – АО «Глобэксбанк» (затем Связь-Банк, потом Промсвязьбанк), размер - 297,5 млн рублей. В мае 2016 года ООО «Автозаводстрой» признали банкротом и на предприятии ввели конкурсное управление.

Относительно спокойное течение банкротства «АЗС» прекратилось в июле 2016 года, когда арбитражный суд заменил в качестве основного кредитора банк ВТБ на ООО «Виктор и Ко Мега Парк», входящее в ГК «Виктор и Ко», конечным бенефициаром которого выступает Виктор Сурков. ООО «Виктор и Ко Мега Парк» контролирует в регионе ряд крупных торговых комплексов – «Космопорт», «МегаСити», «Московский», «Амбар», «Гудок».

Как выяснилось в судебном процессе, 18 мая 2016 года банк ВТБ на ООО «Виктор и Ко Мега Парк» подписал договор уступки права требования. Согласно этой договоренности к ООО «Виктор и Ко Мега Парк» перешел долг в размере 401,2 млн рублей. Во сколько эта сделка обошлась Виктору Суркову – не раскрывается, но очевидно, что вряд ли он покупал задолженность по номиналу.

С сентября 2016 года начались бесконечные безуспешные попытки сломать сделки, в которых сторонами выступа-

ли «АЗС», ООО «Ангар», ООО «Райз» и ООО «Valeo-Сервис». Итогом этих сделок была передача корпуса от «АЗС» к «Valeo-Сервис».

С декабря 2016 года ведется и безуспешная атака на Тольяттихимбанк. Всего в адрес банка управляющий ООО «Автозаводстрой» подал три иска – об оспаривании оплаты «АЗС» долгов перед банком на суммы 155 млн рублей и 248 млн рублей, а также вексельной сделки с участием «АЗС», ТХБ и Глобэксбанка, которая помогла состояться продаже комплекса зданий компании Valeo.

Первой – осенью 2017 года – захлебнулась атака в арбитражах на сделки с комплексом зданий. Весной 2018 года стало понятно, что представителей Виктора Суркова не ждет успех и в части прессинга Тольяттихимбанка.

В апреле 2018-го на «АЗС» сменился конкурсный управляющий – Александра Осипова сменил Александр Лбов. Лбов с 2019 года провел повторную атаку по арбитражам – и в плане сделок по ком-

плексу Valeo, и в плане ТХБ. В марте 2020 года Арбитражный суд Самарской области прекратил производство по заявлению в части привлечения солидарно к субсидиарной ответственности АО «Тольяттихимбанк», ПАО АКБ «Связь-Банк» (теперь Промсвязьбанк, на старте – Глобэксбанк), ООО «Valeo-Сервис». В общей сумме со всех участников банкротства представители Суркова пытались взыскать 756,8 млн рублей.

Поражения в арбитражах (в общей сложности разбирательства увенчались уже 53 судебными актами, в том числе 4 – Верховного суда) привели к новой атаке – через следственное управление. Если и она захлебнется, то Виктору Суркову, по всей видимости, останется только фиксировать убытки, прощаясь с деньгами, потраченными и на выкуп задолженности, и на высокооплачиваемых юристов. И не только – у него и его сторонников появляются непредсказуемые правовые и дополнительные финансовые риски. ■

результаты

ПОДВЕЛИ ИТОГИ

Нефть была ключом

Самарскую промышленность в 2019 году поддержали на плаву «нефтянка» и космос

КСЕНИЯ ЧАСТОВА

В прошлом году региональная промышленность показала хоть минимальный, но все-таки рост – 1,6%. Областная экономика росла в основном за счет «нефтяной иглы». Что станет драйверами роста в «карантинный» 2020 год с его катастрофическим обвалом цен на нефть и ограничениями добычи «черного золота», пока остается загадкой.

По итогам 2019 года индекс промышленного производства (ИПП) региона вырос на 1,6%. Это небольшой прирост, однако он все-таки выше почти символического показателя 2018 года (0,1%). Соответствующая информация опубликована на сайте Самарстата. Объем отгруженной промышленной продукции, по данным министерства промышленности и торговли Самарской области, достиг 1,639 трлн рублей, что на 3,4% превысило уровень 2018 года. Традиционно экономику региона тянули вверх добывающие отрасли: индекс промышленного производства в сегменте добыче полезных ископаемых составил 103,2%. Правда, объем отгрузки там ограничился 365,8 млрд рублей, увеличившись всего на 1% к уровню 2018 года.

В обрабатывающих отраслях ИПП вырос на 1%. Однако объем отгруженной продукции стал больше на 4,7%, достигнув 1,108 трлн рублей. В этом сегменте наибольший вклад в рост, по оценкам регионального минпрома, внесли аэрокосмическая и химическая отрасли, а также сфера производства резиновых и пластмассовых изделий. По информации Самарстата, ИПП у «химиков» по результатам 2019 года равен 107,6%. Аналогичный показатель в сегменте производства резиновых и пластмассовых изделий – 101,8%. Продукция аэрокосмической отрасли в отчетах статистической службы отдельно не выделяется. Так или иначе, индекс промышленного производства в металлургии 103,2%; в сегменте готовых металлических изделий (кроме машин и оборудования) – 98,8%, а в «прочих транспортных средствах и оборудовании» – 120,6%. Хуже всего в 2019 году чувствовала себя автомобильная промышленность. Несмотря на то, что флагман регионального автопрома – АвтоВАЗ сумел увеличить в прошлом году продажи и долю рынка, его смежники в большинстве своем ухудшили свои финансовые результаты.

В 2020 году, по оценкам экспертов, краеугольные камни экономики региона – нефтедобывающая отрасль и автопром – могут сыграть прямо противоположную роль, потянув ее вниз. «До кризиса лучшие показатели демонстрировали такие отрас-

ИНДЕКСЫ ПРОИЗВОДСТВА ПО ОСНОВНЫМ ВИДАМ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ В 2019 ГОДУ

	2019 г. в % к 2018 г.
Индекс промышленного производства	101,6
в том числе:	
добыча полезных ископаемых	103,2
в том числе:	
добыча сырой нефти и природного газа	102,4
добыча прочих полезных ископаемых	95,6
предоставление услуг в области добычи полезных ископаемых	126,3
обрабатывающие производства	101,0
в том числе:	
производство пищевых продуктов	99,6
производство напитков	93,1
производство текстильных изделий	79,4
производство одежды	94,1
производство кожи и изделий из кожи	111,4
обработка древесины и производство изделий из дерева и пробки, кроме мебели, производство изделий из соломки и материалов для плетения	66,7
производство бумаги и бумажных изделий	162,6
деятельность полиграфическая и копирование носителей информации	78,7
производство кокса и нефтепродуктов	100,2
производство химических веществ и химпродуктов	103,3
производство лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях	119,1
производство резиновых и пластмассовых изделий	103,8
производство прочей неметаллической минеральной продукции	109,8
производство металлургическое	103,2
производство готовых металлических изделий, кроме машин и оборудования	98,8
производство компьютеров, электронных и оптических изделий	164,8
производство электрического оборудования	107,6
производство машин и оборудования, не включенных в другие группировки	96,4
производство автотранспортных средств, прицепов и полуприцепов	96,5
производство прочих транспортных средств и оборудования	120,6
производство мебели	82,2
производство прочих готовых изделий	89,5
ремонт и монтаж машин и оборудования	85,2
обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха	94,8
из него:	
производство, передача и распределение электроэнергии	92,8
производство, передача и распределение пара и горячей воды; кондиционирование воздуха	96,8
водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений	102,0

Источник: Самарстат

ли, как добыча полезных ископаемых и предоставление услуг в этой области. Причем значительный рост последнего фактора был замечен и в прошлом, и в начале этого года. Именно они вносили наибольший вклад в экономику области. С падением цен на энергоресурсы и принятыми обязательствами по сокращению нефтедобычи в рамках нового соглашения ОПЕК + добывающая отрасль не сможет поддерживать положительную динамику промышленного производства губернии до конца текущего года и в следующем году», – считает аналитик ГК «ФИНАМ» Алексей Калачев. Также негативная динамика, по его словам, в этом году усилилась в производстве

нефтепродуктов, что связано с кризисом на нефтяном рынке и снижением спроса в период карантин. «Основной негативный вклад продолжит вносить спад автомобильного производства. Уже в прошлом году наметилось замедление динамики, но в этом году отрасль испытала полноценный спад, поскольку в апреле из-за введения режима самоизоляции, цифровых пропусков и закрытия автосалонов продажи новых автомобилей рухнули на 72%. До конца года мы увидим относительное восстановление рынка, но он пока не сможет выйти на докризисный уровень», – добавляет Калачев.

Вытягивать экономику региона наверх в 2020 году, по его

РАНЬШЕ ЭКОНОМИКУ
Самарской области тянула вверх нефтяная отрасль, однако с наступлением кризиса регион оказался вынужден искать новую опору



мнению, придется предприятиям, находившимся ранее в относительно более сложном положении, например представителям обрабатывающих и химических производств. По его утверждениям, уже наметилась положительная динамика в данных сегментах. Так, вырвался вперед флагман ракетно-космической промышленности «РКЦ «Прогресс», вслед за ним устремилось «ОДК-Кузнецов». Оба предприятия сумели в прошлом году нарастить выручку в среднем на 40% и не планируют опускать планку. Однако вряд ли отрасль будет готова существенно поддержать региональную экономику в 2020 году. Бороться с экономическими последствиями пандемии ей придется на фоне продолжающегося снижения объема гособоронзаказа. Пока одна из самых стабильных ситуаций – в химической промышленности. Предприятия данной отрасли, как и все остальные, ощутили на себе снижение финансовых показателей, однако оно оказалось не таким существенным. По оценкам Алексея Калачева, ее медленное восстановление последует вскоре за отменой всех ограничительных мер. «Но вряд ли вторая половина года в полной мере вернет производителям потери первой половины. Накопленные за это время запасы сырья и готовой продукции окажут давление на цены реализации. В лучшем случае на прежние объемы продаж удастся вернуться к середине следующего года», – отмечает аналитик ГК «ФИНАМ».

Набурили

Прошлый год стал довольно успешным для самарских нефтяных компаний. Добыча нефти в стране составила 560,2 млн тонн – максимальное значение за постсоветские времена. Нефтяники Самарской области в 2019 году добыли 16 млн тонн «черного золота». Годом ранее этот показатель равнялся 15,6 млн тонн. В целом в 2019 году нефтяные предприятия продолжили наращивать ресурсную базу. АО «Самаранефтегаз» приобрело права на Павловский участок в Алексеевском районе. Они обошлись компании в 331,9 млн рублей. «РИТЭК» взял Гостевский участок в Бorsком районе за 407,7 млн рублей. Кроме того, компания выкупила за 602 млн право вести добычу углеводородного сырья на Лемешковском участке. Продолжалось техническое перевооружение нефтеперерабатывающих заводов Самарской области.

Больше, чем у остальных нефтяников, увеличились обороты у ЗАО «САНЕКО». Прирост составил 8,6%. Предприятие входит в состав совместного предприятия АО «Нефтегазхолдинг» с испанской компанией Repsol S.A. По итогам 2019 года «САНЕКО» нарастило выручку до 6,65 млрд рублей. Однако маржинальность бизнеса при этом упала. Чистая прибыль предприятия сократилась на 1 млрд рублей – до 1,14 млрд рублей. Для «САНЕКО» это самый низкий показатель за последние пять лет. Всего на 0,6% в 2019 году выросли обороты



АО «Самаранефтегаз». В общей сложности они составили 255,15 млрд рублей. Чистая прибыль компании при этом снизилась с 68,19 млн до 53,47 млн рублей.

ООО «РИТЭК», входящее в группу «Лукойл», оказалось в лидерах по снижению оборотов. Выручка компании упала на 8% – с 154,64 до 146,67 млрд рублей. Одновременно несколько уменьшилась и чистая прибыль предприятия – с 42,08 млн рублей до 34,45 млн рублей. Пошла вниз и выручка АО «Самаринвестнефть» – с 8,3 млрд рублей до 8 млрд рублей. Падение составило 3,6%. Прибыль компании при этом уменьшилась на 914 млн – до 709,9 млн рублей. Зато самарские нефтеперерабатывающие заводы «Роснефти» демонстрировали довольно стабильные финансовые результаты.

Итоги 2019 года нефтедобывающие и нефтеперерабатывающие компании комментировать не спешат, как и делать прогнозы относительно своих перспектив. В 2020 году по ним ударил вначале разрыв сделки ОПЕК + (с последовавшим за этим обвалом цен на нефть), а затем и распространение коронавирусной инфекции. По итогам первого квартала 2020 года объем нефтедобычи вырос на 0,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, составив 4 млн тонн. При этом ИПП оказался равен 100,9%. Через нефтеперерабатывающие компании, в свою очередь, прошло на 0,3% больше нефти, чем в прошлом году, – 5 млн тонн. ИПП в этом сегменте остался

на отметке в 100%. Эксперты затрудняются предположить, насколько могут ухудшиться финансовые результаты предприятий нефтяной отрасли по итогам 2020 года. Наиболее серьезное снижение объемов производства, по словам аналитика ГК «ФИНАМ» Алексея Калачева ожидает НПЗ. По его словам, в целом по году можно ожидать сокращение этого показателя у заводов на 15-20%.

Рванули вверх

Больше всего среди региональных предприятий оборонно-промышленного комплекса в 2019 году выручил флагман ракетно-космической промышленности региона АО «РКЦ «Прогресс». Предприятие стало лидером по приросту оборотов в данном сегменте, прибавив к прошлогоднему результату 41,5%, или 11,812 млрд рублей. В итоге выручка завода достигла отметки в 40,28 млрд рублей. Правда, в то же время предприятие оказалось на втором месте в рейтинге лидеров ОПК по снижению маржинальности. Его чистая прибыль при этом опустилась более чем на 50%: с 1,6 млрд до 750,5 млн рублей. В «РКЦ Прогресс» итог года комментируют скупом. «Выпуск ракетно-космической техники относится к производству с длительным технологическим циклом изготовления. Формирование объемов реализации товаров и ценообразование напрямую зависят от выделения бюджетного и внебюджетного финансирования», – сообщил

ДИНАМИКА ВЫРУЧКИ ПРЕДПРИЯТИЙ ОБОРОННО-ПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ В 2018-2019 ГОДАХ

Предприятие	2018 год	2019 год
АО «РКЦ «Прогресс»	28,465 млрд рублей	40,277 млрд рублей
ПАО «ОДК-Кузнецов»	9,593 млрд рублей	13,231 млрд рублей
АО «Авиаагрегат»	3,447 млрд рублей	3,713 млрд рублей
ПАО «Салют»	4,808 млрд рублей	3,961 млрд рублей
АО «Авиакор-авиационный завод»	3,453 млрд рублей	1,264 млрд рублей
ОАО «ЕПК Самара»	4,203 млрд рублей	3,425 млрд рублей
АО «Строммашина-Щит»	721,389 млн рублей	542,381 млн рублей
ООО «Завод приборных подшипников»	2,212 млрд рублей	2,04 млрд рублей
АО «Жигулевский радиозавод»	272,365 млн рублей	215,04 млн рублей

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

ЛИДЕРЫ ПО ПРИРОСТУ ВЫРУЧКИ В 2019 ГОДУ

	в руб.	в %
Автомобильная промышленность:		
ООО «Аутокомпонент-Инжиниринг-2»	302 млн рублей	30%
ООО «Хай-Лекс Рус»	90 млн рублей	27%
ОАО «Тольяттинский завод технологического оснащения»	533 млн рублей	23%
ЗАО «Мегапласт»	95,5 млн рублей	19,5%
АО «АКОМ»	390 млн рублей	7%
ООО «СНЕ Аутомотив Рус»	80 млн рублей	7%
АО «АвтоВАЗ»	236 млн рублей	0,08%
ООО «Адверс»	22 млн рублей	0,7%
Ракетно-космическая и оборонная промышленность		
АО «РКЦ «Прогресс»	11,812 млн рублей	41,5%
ПАО «ОДК-Кузнецов»	3,638 млрд рублей	37,9%
АО «Авиаагрегат»	266 млн рублей	7,9%
Химическая промышленность		
АО «Полимер»	210 млн рублей	26%
ЗАО «Химсинтез»	251 млн рублей	12,5%
ООО «Тольяттикаучук»	942 млн рублей	6,9%

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

генеральный директор ракетно-космического центра Дмитрий Баранов. Как рассказывали региональным журналистам на предприятии, 2019 год стал насыщенным для «Прогресса» в плане пусковых кампаний. РКЦ «Прогресс» обеспечил 18 пусков ракет-носителей типа «Союз» и «Союз-2» с четырех космодромов – Байконур, Плесецк, Гвианский космический центр и Восточный. Также в 2019 году предприятие стало победителем конкурса на создание космического комплекса дистанционно-го зондирования Земли стереоскопической съемки «Аист». В 2020 году, по словам Дмитрия Баранова, «Прогресс» должен сохранить прошлогодний объем выручки. За счет чего – Баранов не пояснил. На втором месте по динамике оборотов ПАО «ОДК-Кузнецов», выпускающее авиационные двигатели. Организация нарастила выручку на 38%, или на 3,64 млрд рублей – до 13,23 млрд рублей. Однако даже такой рывок не позволил предприятию выйти из многомиллиардных убытков. По результатам прошлого года они сократились всего на 5%. Согласно раскрытой финансовой отчетности, в 2019 году завод обеспечил своему хозяину – группе «ОДК» – «минус» 3 млрд рублей. В общей сложности «ОДК-Кузнецов» коллекционирует убытки уже восьмой год подряд. «Рост выручки обеспечен увеличением реализации по всем направлениям:

ДИНАМИКА ЧИСТОЙ ПРИБЫЛИ ПРЕДПРИЯТИЙ ОБОРОННО-ПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ В 2018-2019 ГОДАХ

Предприятие	2018 год	2019 год
АО «РКЦ «Прогресс»	1,602 млрд рублей	750,486 млн рублей
ПАО «ОДК-Кузнецов»	-3,183 млрд рублей	-3,013 млрд рублей
АО «Авиаагрегат»	36,96 млн рублей	36,985 млн рублей
ПАО «Салют»	783,62 млн рублей	501,24 млн рублей
АО «Авиакор-авиационный завод»	694,907 млн рублей	-404,131 млн рублей
ОАО «ЕПК Самара»	1,275 млрд рублей	860,5 млн рублей
АО «Строммашина-Щит»	14,021 млн рублей	8,135 млн рублей
ООО «Завод приборных подшипников»	564,146 млн рублей	523,055 млн рублей
АО «Металлист-Самара»	94,807 млн рублей	14,339 млн рублей
АО «Жигулевский радиозавод»	14,068 млн рублей	8,961 млн рублей

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

ЛИДЕРЫ ПО ПРИРОСТУ ЧИСТОЙ ПРИБЫЛИ В 2019 ГОДУ

	в руб.	в %
Автомобильная промышленность		
АО «АвтоВАЗ»	385,5 млн рублей	38500000000%
ООО «Аутокомпонент-Инжиниринг-2»	266,5 млн рублей	4594%
ООО «СНЕ Аутомотив Рус»	550,5 млн рублей	519%
ОАО «Тольяттинский завод технологического оснащения»	91,8 млн рублей	244%
АО «АКОМ»	428,1 млн рублей	205%
ООО «Аутсумитек Тойота Цусе Рус»	45,4 млн рублей	107%
АО «АД Пластик Тольятти»	99 млн рублей	59%
ООО «Рулевые системы»	4,2 млн рублей	4,10%
Химическая промышленность		
ЗАО «Химсинтез»	91 млн рублей	395,6%
ОАО «ПКК «Весна»	43 млн рублей	187%
АО «Полимер»	72 млн рублей	94,7%
АО «Промсинтез»	5 млн рублей	7,7%

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

выпуск продукции, ремонт и сервисное обслуживание газотурбинных двигателей, производство ракетных двигателей для РН типа «Союз» (изготовитель АО «РКЦ «Прогресс»), опытно-конструкторские работы. Несмотря на стабильную долю государственного оборонного заказа, ПАО «ОДК-Кузнецов» планомерно увеличивает выпуск гражданской продукции. В 2019 году по наземным газотурбинным двигателям (ГТД для газоперекачивающих станций) количество отгруженных ремонтных и новых изделий возросло на 30%. По космическому направлению количество отгруженных ракетных двигателей в 2019 году выросло на 25%», – констатировала начальник управления корпоративных коммуникаций Наталья Куракова. «Основными причинами убыточности являются высокие процентные расходы по ранее привлеченным кредитам и займам, а также специфика текущей инвестиционной фазы предприятия. С целью снижения убыточности предприятия и повышения эффективности его функционирования в ПАО «ОДК-Кузнецов» реализуется антикризисная программа», – резюмировала она. В 2020-2022 годах, по утверждениям Натальи Кураковой, «Кузнецов» рассчитывает сохранить динамику роста объемов производства и продаж по всем продуктовым направлениям, увеличить производительность труда.

Почти на 8% увеличило обороты в прошлом году АО «Авиаагрегат». Предприятие сосредоточено на разработке и производстве шасси для гражданских, транспортных и военных самолетов и вертолетов в России. В 2019 году выручка завода выросла с 3,45 млрд до 3,71 млрд рублей. Прибыльность при этом осталась практически прежней, изменившись на 5%: с 36,96 млн до 36,98 млн рублей. «В 2019 году экономика АО «Авиаагрегат» росла по всем бизнес-направлениям. Утвержденные холдингом «Технодинамика» показатели исполнены, даже несмотря на переносы заказчиками крупных контрактов на последующие периоды. Поэтому выручка предприятия выросла на 7,9% по сравнению с 2018 годом», – отметила начальник отдела маркетинга и коммуникаций «Авиаагрегата» Яна Чернухина. По результатам 2020 года, по утверждениям Яны Чернухиной, «Авиаагрегат» надеется на сохранение позитивного тренда и прирост выручки в размере 3,9%.

На позитивной ноте прошлый год закончили далеко не все машиностроители. Хуже всего себя чувствовало ОАО «Авиакор-авиационный завод». Предприятие давно не выпускает самолеты и в последнее время все чаще сталкивается с критической недозагрузкой мощностей.

Нефть была ключом

< НА СТР. 16

В 2019 году оно стало лидером по сокращению выручки и прибыли. Обороты завода по итогам 2019 года упали в 2,7 раза – до 1,26 млрд рублей. Это рекордная для завода динамика падения данного показателя. На этом фоне «Авиакор» вышел в убытки в размере 404,13 млн рублей. Годом ранее предприятие сгенерировало чистую прибыль – 694,907 млн рублей. На втором месте по снижению выручки АО «Строммашина-Щит». В 2019 году она просела на 25% – до 542,38 млн рублей. Чистая прибыль завода сократилась почти наполовину, упав с 14,02 млн рублей до 8,13 млн рублей. «Строммашина-Щит» снижает обороты уже третий год подряд.

Далее в рейтинге по динамике падения выручки в 2019 году расположились АО «Жигулевский радиозавод», ОАО «ЕПК Самара» и ПАО «Салют». Первое потеряло в оборотах 21%, второе – 18,5%, третье – 17,6%. «Жигулевский радиозавод» выпускает бортовое радиоэлектронное оборудование для летательных аппаратов гражданского назначения и космической техники, измерительные приборы, медицинскую технику, автокомпоненты, системы безопасности, оборудование для нефтегазовой отрасли и энергетики. Прибыль предприятия в прошлом году снизилась еще сильнее, чем выручка, – на 36%. Крупнейший производитель подшипников в СНГ – ОАО «ЕПК Самара» – по итогам 2019 года снизил обороты до 3,425 млрд рублей, уменьшил маржинальность на 32%. Примерно столько же потеряло ПАО «Салют». Завод является единственным в России производителем деталей бронезащиты для самолетов и вертолетов и входит в холдинг «Тактическое ракетное вооружение». Незначительно упали обороты ООО «Завод приборных подшипников» – всего на 7,8%, составив 2,04 млрд рублей. Настолько же снизилась и маржинальность предприятия.

Съезжают в кювет

По информации Ассоциации европейского бизнеса (АЕБ), в 2019 году автомобильный рынок сократился по сравнению с 2018-м на 2,3%, или на 41 059 штук проданных новых автомобилей. В итоге в России было продано всего 1 759 532 автомобиля. Тем не менее АвтоВАЗу удалось несколько улучшить результат продаж. В прошлом году россияне купили 362 356 «Лад», что на 1% выше, чем в 2018 году. В итоге доля бренда в сегменте легковых и легких коммерческих автомобилей выросла с 20,0% до 20,6%. Впрочем, обороты АвтоВАЗа по результатам 2019 года практически не изменились, показав рост с 291,77 млрд до 292,01 млрд рублей. Чистая прибыль автозавода по результатам 2019 года достигла отметки в 385,46 млн рублей. В последний раз в плюс завод выходил в 2012 году, а потом несколько лет подряд генерировал многомиллиардные убытки. В 2018-м в графе прибыли ВАЗа по российской системе бухгалтерской отчетности по итогам периода стоял многозначительный прочерк. Ряд информационных агентств сообщали о символическом убытке автозавода в размере 286 тысяч рублей.

Некоторые вазовские смежники, занимающие значительную долю в объеме закупок предприятия, продемонстрировали куда больший прирост выручки. Например, ООО «Автокомпонент-Инжиниринг-2» смогло увеличить обороты на 30%. Предприятие занимается выпуском деталей интерьера автомобилей. Своим наиболее приоритетным проектом компания называет участие в федеральном проекте «Кортеж» по президентскому лимузину Augus. Выручка «Автокомпонент-Инжиниринг-2» в 2019 году поднялась с 1 млрд до 1,31 млрд рублей. Чистая прибыль предприятия на этом фоне возросла в 45 раз, до 272,315 млн рублей. На втором месте по приросту оборотов оказалось ООО «Хай-Лекс Рус». Предприятие специализируется на производстве

разных видов автомобильных тросов (тросы открытия капота, круиз контроля, коробки передач, акселератора, люка, блокировки ключа, сцепления, стеклоподъемник). По результатам 2019 года «Хай-Лекс Рус» выручил на 27% больше, чем годом ранее. Итого обороты завода оказались равны 425,889 млн рублей. Однако убыток «Хай-Лекс Рус» при этом вырос более чем на 50%, взлетев с 71 млн до 112,3 млн рублей. ООО «Тольяттинский завод технологического оснащения» сумел в прошлом году поднять выручку на 23%. По итогам 2019 года компания увеличила этот показатель с 2,31 млрд до 2,84 млрд рублей. Чистая прибыль «ТЗТО» за прошлый год выросла втрое – с 37,59 млн до 129,42 млн рублей. «ТЗТО» специализируется на производстве топливных систем, сборочных узлов, деталей кузова, панели приборов.

Производитель ряда пластиковых автокомпонентов – ЗАО «Мегапласт» – подрос на 19,5%, нарастив выручку с 490,19 млн до 585,76 млн рублей. Впрочем, прибыльность завода снизилась на 11%. В 2019 году она упала с 22,75 млн до 20,23 млн рублей. На 7% больше выручили АО «АКОМ» и ООО «СНЕ Аутомотив Рус». В итоге их обороты оставили 6 млрд и 1,2 млрд рублей соответственно. При этом оба предприятия увеличили свою маржинальность. Первое – в три раза, второе – в шесть. Их чистая прибыль достигла 637,5 млн и 656,6 млн рублей соответственно. На 0,7% подросли обороты ООО «Адверс», до 3,175 млрд рублей. Однако его совокупный результат при этом ухудшился на 5%, достигнув значения в 572,5 млн рублей.

Немалая часть производителей автокомпонентов в 2019 году снизила свою выручку. Сильнее всего – ООО «Рулевые системы». Компания специализируется на производстве гидросилителя руля. В минувшем году обороты компании упали на 15,4% – с 1,62 млрд до 1,37 млрд рублей. Чистая прибыль «Рулевых систем» осталась практически неизменной, показав



4-процентный рост – с 102,47 млн до 106,7 млн рублей. Аналогично обстояли дела у АО «АД Пластик Тольятти», принадлежащего хорватам. Завод выпускает пластиковые компоненты для автомобильной промышленности. В прошлом году его выручка упала на 15%, до 1,837 млн рублей. Прибыль компании за этот период возросла на 59%, до 267,268 млн рублей. На 7,4% снизились обороты ООО «Детальстройконструкция» и АО «АвтоКом». «ДСК» занимается узловой сборкой металлических топливных систем и производством ковровых и шумоизоляционных изделий, а также деталей интерьера автомобиля. В 2019 году выручка компании составила 1,88 млн рублей. При этом чистая прибыль «Детальстройконструкции» сократилась вдвое – с 75,32 млн рублей до 35,03 млн рублей. АО «АвтоКом» управляет рядом автокомпонентных производств, выпускающих в том числе фильтры и фильтрующие элементы

очистки топлива, а также оборудование для очистки масла, воздуха и салона. В прошлом году его обороты достигли 1,21 млрд рублей. На фоне падения объема реализации обе компании стали менее маржинальными. Так, чистая прибыль «ДСК» в 2019-м сократилась на 53,5%, «АвтоКома» – на 15,6%.

По 3% в выручке потеряли ООО «Аутсумитек Тойота Цусе Рус» и ООО «Завод кондиционеров «Август». Первое является оператором завода по производству механизмов выбора передач МКПП и АКПП для автомобилей. В 2019 году предприятие выручило 690,82 млн рублей. «Август» в 2019 году получил обороты в размере 1,05 млрд рублей. В 2018 году этот показатель равнялся 1,08 млрд рублей. Завод является ведущим производителем систем кондиционирования на различные виды транспорта. При этом «Аутсумитек Тойота Цусе Рус» на фоне падения оборотов удалось стать прибыльнее на 107%,

12+

ГТРК САМАРА

ГЛАВНЫЙ МЕДИАРЕСУРС РЕГИОНА*

* По данным АО «Медиаскоп» региональное вещание «Россия-1» имеет наибольшие показатели телесмотрения (среднесуточная доля 28,46 - 30.03.20-12.04.20 в 20:44-20:59, 13.04.20-30.04.20 в 21:04-21:19, аудитория 18+, будни, г.Самара)

РОССИЯ 1
САМАРА

РОССИЯ 24
САМАРА

САМАРА 24

РАДИО РОССИИ
САМАРА 95,3 FM

РАДИО МЯК
92,1 FM

СЛУШАЙ И СЛУШАЙ
ВЕСТИ FM
САМАРА 95,5 ТОЛЬЯТТИ 87,5

TVSAMARA.RU
Реклама 3920A20



НЕ УСПЕВ
окончательно
оправиться
от кризиса
2014-2015 годов,
автопром ощутил
на себе новый,
более сильный
удар

ДИНАМИКА ВЫРУЧКИ КОМПАНИЙ АВТОМОБИЛЬНОЙ
ПРОМЫШЛЕННОСТИ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ В 2018-2019
ГОДАХ

Предприятие	2018 год	2019 год
АО «АвтоВАЗ»	291,773 млрд рублей	292,009 млрд рублей
АО «АКОМ»	5,61 млрд рублей	6 млрд рублей
ООО «Детальстройконструкция»	2,032 млрд рублей	1,882 млрд рублей
ОАО «Тольяттинский завод технологического оснащения»	2,311 млрд рублей	2,844 млрд рублей
ООО «Рулевые системы»	1,618 млрд рублей	1,369 млрд рублей
ООО «Завод кондиционеров «Август»	1,077 млрд рублей	1,046 млрд рублей
ООО «Адверс»	3,153 млрд рублей	3,174 млрд рублей
ПАО «Завод им. Тарасова»	2,207 млрд рублей	2,195 млрд рублей
АО «АвтоКом»	1,312 млрд рублей	1,215 млрд рублей
АО «АД Пластик Тольятти»	2,16 млрд рублей	1,837 млрд рублей
ООО «Аутокомпонент-Инжиниринг-2»	1,014 млрд рублей	1,316 млрд рублей
ЗАО «Мегапласт»	490,189 млн рублей	585,756 млн рублей
ООО «Эдша Тольятти»	432,608 млн рублей	неизвестно
ЗАО «Полад»	1,127 млрд рублей	1,13 млрд рублей
ООО «Аутсумитек Тойота Цусе Рус»	712,982 млн рублей	690,822 млн рублей
ООО «Нобель Автомотив Русиа»	720,681 млн рублей	неизвестно
ООО «Хай-Лекс Рус»	335,864 млн рублей	425,889 млн рублей

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

ДИНАМИКА ЧИСТОЙ ПРИБЫЛИ КОМПАНИЙ
АВТОМОБИЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ САМАРСКОЙ
ОБЛАСТИ В 2018-2019 ГОДАХ

Предприятие	2018 год	2019 год
АО «АвтоВАЗ»	- 286 тыс. рублей	385,457 млн рублей
АО «АКОМ»	209,344 млн рублей	637,495 млн рублей
ООО «Детальстройконструкция»	75,317 млн рублей	35,026 млн рублей
ОАО «Тольяттинский завод технологического оснащения»	37,586 млн рублей	129,417 млн рублей
ООО «Рулевые системы»	102,473 млн рублей	106,701 млн рублей
ООО «Завод кондиционеров «Август»	243,695 млн рублей	224,024 млн рублей
ООО «Адверс»	602,5 млн рублей	572,5 млн рублей
ПАО «Завод им. Тарасова»	37,106 млн рублей	29,846 млн рублей
АО «АвтоКом»	1,501 млн рублей	1,267 млн рублей
АО «АД Пластик Тольятти»	168,184 млн рублей	267,268 млн рублей
ООО «Аутокомпонент-Инжиниринг-2»	5,812 млн рублей	272,315 млн рублей
ЗАО «Мегапласт»	22,75 млн рублей	20,235 млн рублей
ООО «Эдша Тольятти»	- 70,092 млн рублей	неизвестно
ЗАО «Полад»	3,834 млн рублей	1,986 млн рублей
ООО «Аутсумитек Тойота Цусе Рус»	42,415 млн рублей	87,862 млн рублей
ООО «Нобель Автомотив Русиа»	- 131,495 млн рублей	неизвестно
ООО «Хай-Лекс Рус»	- 71,036 млн рублей	- 112,296 млн рублей

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

оставшись в плюсе на 87,8 млн рублей. «Завод кондиционеров «Август» свой совокупный финансовый результат, напротив, ухудшил на 8%. Чистая прибыль завода в 2019 года была равна 224 млн рублей. Выручка ПАО «Завод им. Тарасова» в 2019 году сократилась всего на 0,5%, до уровня в 2,2 млрд рублей. Чистая прибыль компании снизилась на 20% по сравнению с 2018 годом. Основной продукцией «ЗиТ» являются генераторы и стартеры. АО «Полад» при неизменных оборотах в прошлом году потеряло 47% в прибыли. Предприятие выпускает широкий спектр номенклатуры для вазовского производства.

В целом продемонстрированные финансовые результаты говорят о том, что положение автокомпонентной отрасли, пережившей глубокий кризис 2014-2015 гг. в прошлом году оставалось нестабильным. Улучшить и выручку и свой совокупный финансовый результат смогли только АО

«АКОМ», ООО «Аутокомпонент-Инжиниринг-2», ОАО «Тольяттинский завод технологического оснащения» и ООО «СИЕ Автомотив Рус». ООО «Рулевые системы», АО «АД Пластик Тольятти» и ООО «Аутсумитек Тойота Цусе Рус» потеряли в оборотах, но смогли стать маржинальнее. В обратную ситуацию попали ООО «Хай-Лекс Рус», АО «Полад», ЗАО «Мегапласт», ООО «Адверс». Остальные провалились по обоим финансовым показателям. Судя по всему, 2020 год вернет автопром в глубокий кризис. Распространение новой коронавирусной инфекции и введенные в связи с этим ограничения на работу большинства промышленных предприятий привели к снижению апрельской выручки некоторых производителей до 70%. По подсчетам кластера автомобильной промышленности, падение автомобильного рынка в 2020 году может составить от 25% до 50% относительно уровня 2019-го. ■

ЛИДЕРЫ ПО СНИЖЕНИЮ ВЫРУЧКИ В 2019 ГОДУ

	в руб.	в %
Автомобильная промышленность		
ООО «Рулевые системы»	249 млн рублей	15,39%
АО «АД Пластик Тольятти»	323 млн рублей	15%
АО «АвтоКом»	97 млн рублей	7,4%
ООО «Детальстройконструкция»	150 млн рублей	7,4%
ООО «Аутсумитек Тойота Цусе Рус»	22,1 млн рублей	3,1%
ООО «Завод кондиционеров «Август»	31 млн рублей	2,88%
ПАО «Завод им. Тарасова»	12 млн рублей	0,5%
ЗАО «Полад»	3 млн рублей	0,27%
Ракетно-космическая и оборонная промышленность		
АО «Авиакор-авиационный завод»	2,189 млрд рублей	63,4%
АО «Строммашина-Щит»	179 млн рублей	24,8%
АО «Жигулевский радиозавод»	57,3 млн рублей	20,9%
ОАО «ЕПК Самара»	777 млн рублей	18,5%
ПАО «Салют»	847 млн рублей	17,6%
ООО «Завод приборных подшипников»	172 млн рублей	7,8%
Химическая промышленность		
ОАО «ПКК «Весна»	217 млн рублей	7,4%
АО «Промсинтез»	85 млн рублей	3,3%

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

ЛИДЕРЫ ПО СНИЖЕНИЮ ЧИСТОЙ ПРИБЫЛИ В 2019 ГОДУ

	в руб.	в %
Автомобильная промышленность		
ООО «Хай-Лекс Рус»	41,26 млн рублей	58%
ООО «Детальстройконструкция»	40,3 млн рублей	53,5%
ЗАО «Полад»	1,8 млн рублей	47%
ОАО «ЕПК Самара»	415 млн рублей	32,5%
ПАО «Завод им. Тарасова»	7,3 млн рублей	19,7%
АО «АвтоКом»	234 тыс. рублей	15,6%
ЗАО «Мегапласт»	2,5 млн рублей	11%
ООО «Завод кондиционеров «Август»	19,7 млн рублей	8%
ООО «Адверс»	30 млн рублей	4,9%
Ракетно-космическая и оборонная промышленность		
ОАО «Авиакор-авиационный завод»	1 млрд рублей	143%
АО «РКЦ «Прогресс»	855 млн рублей	53,4%
АО «Металлист-Самара»	80,5 млн рублей	84,2%
АО «Строммашина-Щит»	6 млн рублей	42,8%
ПАО «Салют»	282 млн рублей	36%
АО «Жигулевский радиозавод»	5,1 млн рублей	35,7%
ООО «Завод приборных подшипников»	41 млн рублей	7,2%
АО «Авиаагрегат»	2,5 млн рублей	5%

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

0701К Реклама

101,0

Такси FM

Радио

Свидетельство о регистрации СМИ ЗЛН№ТУ63-00733 от 14.10.2014 г. Серия РВН№24847 от 26 декабря 2013 г.

12+

САМАРСКОЕ
Обозрение

Вся губерния
будет знать
о юбилее
Вашего директора,
если Вы
поздравите его
в газете
«Самарское обозрение».



Телефон рекламной службы:
342-50-22

реклама

Свидетельство о регистрации СМИ № ТУ63-00526 от 15.11.2012 г. 16+

МНЕНИЕ

АЛЕКСАНДР МЕДВЕДЬ

Хлебопекарная промышленность - один из немногих секторов региональной экономики, на которые формально ограничительные карантинные меры никак не влияли. Изменилась ли при этом рентабельность работы предприятий? Что происходит с потребительскими предпочтениями населения и как оценивают хлебопеки эффективность предложенных государством мер поддержки? Интервью с директором по производству ООО «Самарский хлеб» Александром Аксютиным продолжает начатый «СО» цикл публикаций о том, как выживает в условиях кризиса и развивается региональный бизнес.

- Как отразилась на работе «Самарского хлеба» пандемия коронавируса? Объемы производства удалось удержать?

- Наше предприятие производит товары первой необходимости, поэтому оказалось в числе счастливиц, которым позволили работать в период пандемии. В начале карантина объемы производства существенно снизились, однако сейчас они вернулись к привычному для этого времени года уровню.

- Насколько масштабным было это снижение?

- Падение объемов относительно прошлого года наблюдалось в марте, после объявления пандемии, однако этот период долго не продлился и I квартал завершился для нашего предприятия относительно благополучно. Итоги II квартала пока не подведены, но имеющиеся показатели не сильно отличаются от прошлого года.

- Вы переводили сотрудников на дистанционный формат работы?

- Специфика работы нашего предприятия не предполагает удаленной работы. Исключением являются сотрудники отдела маркетинга, которые контактируют с клиентами по телефону или электронной почте.

- Какие изменения пандемия внесла в рентабельность хлебного бизнеса?

АЛЕКСАНДР АКСЮТИН

Топ-менеджер ООО «Самарский хлеб» рассказал, как пандемия повлияла на хлебопекарную промышленность

Доходы бизнеса снижаются, и эта тенденция продолжится

“

Грядущая отмена единого налога на вмененный доход как минимум обнулит эффект от снижения страховых взносов.

”

ООО «САМАРСКИЙ ХЛЕБ»

- Создано в 1995 году, выпускает различные виды хлебобулочных изделий
- Владельцы - Вячеслав Кузьмин (67%), Лариса Головченко (33%)
- Выручка по итогам 2019 года - 96 млн рублей, прибыль - 1,2 млн рублей
- Среднесписочная численность - 76 человек

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

- В период пандемии существенно возросли цены на муку и другие ингредиенты. В I квартале ее цена увеличилась на 20-25%. Также в I квартале, в соответствии с ростом курса иностранной валюты, выросли цены на большинство других ингредиентов и упаковочных материалов. Это сказалось на себестоимости изделий. Для сохранения минимальной рентабельности в марте мы увеличили отпускные цены на нашу продукцию на 5-7%. Но это лишь частично компенсировало рост затрат на сырье.



Кроме того, появились дополнительные затраты на средства индивидуальной защиты и проведение профилактических мероприятий. Доходы бизнеса снижаются, и эта тенденция будет продолжаться. Однако увеличения цен во II квартале не планируется, так как появилась компенсация в виде снижения страховых взносов с 30% до 15%.

- Имело ли место изменение покупательских предпочтений, например в сторону более дешевой продукции?

- Заметно снизились продажи кондитерских изделий. В основном это произошло по причине

закрытия школ и других учебных заведений. Изменение потребительских предпочтений не сказалось на общей рентабельности предприятия, так как для каждого вида нашей продукции она примерно одинакова. Однако снижение объемов выпуска кондитерских изделий сказывается на уровне заработной платы работников соответствующего структурного подразделения. В то же время увеличился спрос на простые сорта хлебобулочных изделий.

- «Самарскому хлебу» хватало текущей выручки на операционные расходы?

- Пока ситуация позволяет совершать текущие платежи в полном объеме, не привлекая заемные средства.

- Ваши контрагенты выдерживали платежную дисциплину?

- Платежная дисциплина заметно снизилась. Часть контрагентов прекратили платежи с начала пандемии. Ведем переговоры о постепенном погашении задолженностей.

- Как вы оцениваете принимаемые властями меры поддержки бизнеса? Вы воспользовались предложенными механизмами?

- Из всех предложенных мер поддержки малого бизнеса мы воспользовались снижением страховых взносов с 30% до 15%. Это дало определенный результат при начислении заработной платы за апрель. Вместе с тем грядущая отмена единого налога на вмененный доход как минимум обнулит эффект от снижения страховых взносов.

- Сколько конкретно может потерять «Самарский хлеб» в связи с изменением налогового режима?

- Пока сложно точно оценить отмену единого налога на вмененный доход с 1 января 2021 года. Как правило, все законы сопровождаются подзаконными актами, содержание которых часто меняется накануне их принятия. Будем надеяться на лучшее.

- Какие меры поддержки, на ваш взгляд, были бы сейчас наиболее эффективны для хлебопекарного бизнеса?

- Самая важная мера из возможных для помощи предприятиям во время кризиса - это повышение покупательной способности населения любыми способами. Предприятия станут развиваться, только когда их продукция будет продаваться. ■

Встречайте! В КонсультантПлюс много новшеств!

Региональный представитель СПС КонсультантПлюс «Дельта-Информ» представляет новшества системы.

1. КАЛЬКУЛЯТОРЫ

22 калькулятора помогут быстро рассчитать платежи: госпошлину, налоги, пени, суммы компенсаций, период времени в днях и неделях. Нужно только заполнить предложенные поля, а Система автоматически сделает расчет, учитывая все условия. При внесении данных появятся подсказки, которые помогут разобраться в нюансах. Результаты можно распечатать или перенести в Word. Калькуляторы доступны сразу со Стартовой страницы Системы во всех профилях.

2. ПРОВЕРКА АКТУАЛЬНОСТИ ССЫЛОК

Теперь в один клик можно проверить, актуальны ли ссылки на правовые акты в разъясняющих письмах госорганов (Минфина, ФНС, Минтруда, ФСС и других). С помощью новой функции можно сразу увидеть, сохранили ли эти документы актуальность. Система покажет, что именно изменилось в редакциях документов. Для проверки ссылок нужно нажать кнопку «Проверить ссылки» на Правой панели и просмотреть все изменения.

3. МАРКЕРЫ В ТЕКСТЕ ДОКУМЕНТА

Теперь прямо в Системе можно делать собственные пометки в документах — так, как Вы это делаете в распечатанном тексте цветными маркерами. Эти пометки сохранятся при переносе в Word и при печати документа.

4. НАПОМИНАНИЯ О ВАЖНЫХ СОБЫТИЯХ

— теперь и в профиле «Универсальный для бюджетной организации» Напоминания расположены в центре Стартовой страницы, их невозможно не заметить. Они заострят внимание на самых важных изменениях, которые нельзя пропустить специалисту бюджетной сферы. Например, о том, что учесть в бюджетной отчетности, о новых документах

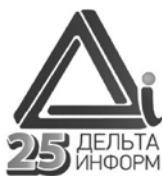
Минфина, о мерах поддержки и т.д. На напоминания можно подписаться прямо из Системы, и тогда рассылки с важными новостями будут приходить на электронную почту.

5. УЛУЧШЕНА ФУНКЦИЯ «УТОЧНИТЬ ПО НОРМЕ»

С помощью этой функции можно было искать совместные упоминания выбранной нормы правового акта с другими документами (кодексами, законами). Теперь возможности функции расширены: для поиска пересечений можно выбрать не только конкретную норму, но и весь документ.

6. ДРУГИЕ НОВШЕСТВА

- На 20% увеличена скорость запуска Системы в сетевых версиях.
- С последними открытыми документами можно начать работу с того места, на котором Вы остановились в предыдущий раз.
- Подсказки о статусах документов «Утратил силу» и «Не применяется» стали ярче и заметнее, Вы их точно не пропустите при работе.



Региональный представитель СПС КонсультантПлюс в Самаре «Дельта-Информ» представляет

новшества системы
КонсультантПлюс

(846) 270-23-26 • www.delta-i.ru

проект

РАБОТАЮТ НА ПЕРСПЕКТИВУ

Педагоги научат детей раскрывать свой потенциал

В регионе при поддержке Сбербанка учителя освоят новую образовательную программу

ЛЮБОВЬ ФЕДОРОВА

Учебные учреждения Самарской области присоединятся к программе по развитию личностного потенциала, которая реализуется в России с 2018 года. Это стало возможным благодаря подписанию трехстороннего соглашения о сотрудничестве между Самарским отделением Сбербанка, Благотворительным фондом Сбербанка «Вклад в будущее» и региональным министерством образования и науки.

По информации организаторов, всего в этом году в программе примут участие 14 образовательных организаций губернии, в том числе четыре детских сада. На первом этапе специалисты фонда проведут обучение для управленческих кадров, далее курс пройдут педагоги, они получат комплект методических разработок и пособий для работы с детьми.

Программа предусматривает разработку, апробацию и распространение комплекта учебно-методических решений по развитию личностного потенциала детей дошкольного и школьного возраста и последующую интеграцию их в систему общего образования. Планируется, что к 2024 году 75 образовательных учреждений области будут вовлечены в этот проект. Всего программа охватит школы, детские сады и учреждения дополнительного образования 20 регионов в шести федеральных округах. В 2018 году пилотное внедрение стартовало в Калужской и Ярославской областях; в 2019 году в результате первого конкурса к программе присоединились 10 регионов, а в 2020 году добавились еще восемь.

Как рассказали в Сбербанке, реализация программы по развитию личностного потенциала в



регионе рассчитана на три года. Ее главная задача - сформировать команду руководителей, тьюторов и педагогов новой формации, способных обеспечить развитие потенциала каждого ребенка. «Такой подход позволит детям ставить жизненные цели и достигать их за счет умения управлять своим мышлением, эмоциями, поведением, взаимодействием с другими людьми», - отмечают эксперты.

По словам исполнительного директора Благотворительного фонда Сбербанка «Вклад в будущее» Петра Положевца, данная программа готовит детей к тому, чтобы они чувствовали себя уверенно в современном мире и могли отвечать на вызовы XXI века - «вызовы неопределенности, сложности, разнообразия и постоянного роста личной ответственности за все происходящее вокруг».



75

ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ

Самарской области к 2024 году планируется вовлечь в реализацию программы по развитию личностного потенциала детей

Ключевую роль в реализации программы играют педагоги, которые должны направлять свои усилия на расширение возможностей детей совершать осознанный самостоятельный выбор целей в жизни и путей их достижения. Это подразумевает работу с каждым ребенком в трех ключевых направлениях: помощь в определении мотивов и установок, развитие универсальных компетенций, освоение технологий и инструментов под конкретные типы деятельности и задачи.

Программа соответствует задачам национального проекта «Образование» и федеральным государственным образовательным стандартам. Ожидается, что в будущем реализация данного проекта позволит сделать эффективнее систему образования во всех российских регионах. ■



АЛЕКСАНДР АНАШЕНКО,
председатель
Поволжского
банка
Сбербанка

В этом году к программе по развитию личностного потенциала присоединились сразу несколько регионов Поволжья. В них будет дан новый виток развитию системы образования с применением самых современных и профессиональных методик обучения и подготовки педагогических кадров. Сегодня дети должны обладать совершенно новым набором умений и навыков, и важнейшую роль в процессе их формирования играют учителя. Если преподаватель знает, куда двигаться, он сможет помочь ребенку в выстраивании его жизненных целей и их достижении.



КОНСТАНТИН ДОЛОНИН,
управляющий
Самарским
отделением
Сбербанка

Сбербанк сегодня является лидером по внедрению новейших технологий. Конечно, сфера образования - не исключение. Мы хотим, чтобы наши будущие поколения лучше адаптировались к современным реалиям и условиям, а также были готовы принять вызовы, которые им готовит будущее. Соглашение, которое мы подписали, - новая ступень взаимодействия. Реализация данной программы дает широкий набор инструментов, направленных на развитие личности ребенка, как для школы, так и для педагогов.



ВИКТОР АКОПЯН,
министр
образования
и науки
Самарской
области

Для нас это очень важное событие. Как только в прошлом году президент Владимир Путин поставил цель, согласно которой по итогам реализации национального проекта «Образование» Россия должна войти в десятку сильнейших стран в мире по качеству общего образования, мы приступили к разработке и реализации курса функциональной грамотности: читательской, финансовой, математической и т.д. В современном динамично меняющемся мире крайне важно сформировать у детей практические универсальные компетенции. Я уверен, этому будет способствовать программа развития личностного потенциала школьников.

ПРОГРАММА ПО РАЗВИТИЮ ЛИЧНОСТНОГО ПОТЕНЦИАЛА

- создает условия для формирования индивидуальной траектории социализации ребенка
- раскрывает потенциал ребенка
- обеспечивает ребенку психологическую поддержку
- выстраивается последовательно и учитывает возрастные особенности развития ребенка

Источник: презентация программы на сайте БФ «Вклад в будущее»

РЕГИОНЫ - УЧАСТНИКИ ПРОГРАММЫ ПО РАЗВИТИЮ ЛИЧНОСТНОГО ПОТЕНЦИАЛА

Пилотные регионы

- Ярославская область
- Калужская область
- Калининградская область
- Республика Башкортостан
- Республика Татарстан
- Липецкая область
- Алтайский край
- Красноярский край
- Воронежская область
- Ульяновская область
- Нижегородская область
- ХМАО-Югра

отбор 2020 года

- Самарская область
- Волгоградская область
- Кемеровская область
- Мурманская область
- Новосибирская область
- Пензенская область
- Тульская область
- Удмуртская Республика

Источник: презентация программы на сайте БФ «Вклад в будущее»

САМАРСКОЕ
Обозрение ON-LINE www.63media.ru
Свидетельство о регистрации ПИ № 1963-00526 от 15.11.2012 г.

Информационный портал газеты

Подписка на электронную версию газеты «Самарское обозрение» это:

ПРЕСТИЖНО	ВЫГОДНО	УДОБНО
Доступ к электронной версии свежего номера каждый понедельник в течение 3, 6 или 12 месяцев	Возможность просматривать все материалы архива газеты начиная с 1997 года и журнала «Дело» - с 2009 года	Доступ к свежему номеру газеты с любого устройства, подключаемого к сети Интернет
ЭФФЕКТИВНО	ОПЕРАТИВНО	СТОИМОСТЬ
Новый номер в формате PDF в любой точке мира	Есть возможность получить доступ на один день посредством СМС-сервиса	<ul style="list-style-type: none"> • 3 мес. - 3000 руб. • 6 мес. - 5000 руб. • 12 мес. - 8000 руб.

Всегда под рукой

* Онлайн. Реклама. 16+

По вопросам подписки обращайтесь по тел.
8-927-205-87-51
или по e-mail: e.vodolagina@mail.ru

РАСПРОДАЖА

Сады Гранного

- Все сети
- Новый мост
- Льготная сельхозипотека*
- Асфальтированная дорога до поселка
- 15 минут от старого города
- Небольшие участки и компактные дома

(846) 205-33-11

*Подробности на сайте АО «Россельхозбанк», ОГРН 1027700342890. Реклама 3196А1

риски

ТЕНИ СГУЩАЮТСЯ НАД КУЙБЫШЕВСКИМ РАЙОНОМ

Котельную возвращают «Волгатеплоснабу»

Компания-банкрот снова ответит за отопление

КСЕНИЯ ЧАСТОВА

Тысячи жителей Куйбышевского района Самары могут снова стать заложниками нетривиальных финансовых схем известного предпринимателя Александра Швидака. С 4 августа в распоряжение подконтрольной Швидаку компании «Волгатеплоснаб» возвращается котельная, обеспечивающая горячей водой и теплом все окрестности. Сам «Волгатеплоснаб» – банкрот, за право контроля над ликвидацией которого уже схватились кредиторы.

ООО «Волгатеплоснаб» («ВТС») зарегистрировано в Самаре в 2012 году. С 2014 по 2019 гг. предприятие являлось единой теплоснабжающей организацией Самары и обслуживало 28 муниципальных котельных, находящихся в собственности МП «Инженерная служба». Также организация выступала оператором котельной «Электрощит» ТМ Самара». Одновременно в аренде у «ВТС» находились три котельные по адресам: ул. Ленинская, 102, ул. Ерошевского, 5, ул. Мориса Тореза, 52, и четвертая, в собственности, на ул. Грозненской, 1. Долгое время учредителем «ВТС» было ООО «Звезда-Энергетика», подконтрольное бизнесмену Александру Швидаку и Вадиму Егизарову. С 2018 года собственники предприятия стали постоянно меняться, впрочем, как уверяют участники рынка, реальный бенефициаром «Волгатеплоснаба» всегда оставался Швидак. Во всяком случае в судебных делах интересы компании представляла в 2019-2020 годах некто Е.Е. Ганжа. По странному стечению обстоятельств та же самая Е.Е. Ганжа регулярно посещала арбитраж и от имени конкурсного управляющего другого актива Швидака – ОАО «Самарский подшипниковый завод». А Екатерина Евгеньевна Ганжа, согласно данным системы «СПАРК-Интерфакс», успела побывать и в роли владелицы 20% «Волгатеплоснаба». Совпадение?

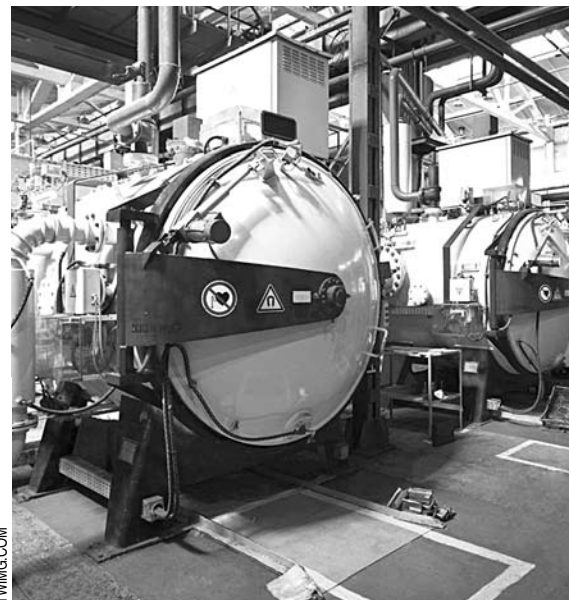
Долги компании с каждым годом росли как снежный ком. Регулярное неисполнение обязательств привело к тому, что «ВТС» сначала лишился возможности обслуживать котельную «Электрощита», а потом бывшая на тот момент директором компании Виктория Тимофеева вернула городские котельные и МП «Инженерная служба». Единственным источником дохода предприятия осталась котельная на ул. Грозненской, 1. К ней подключены 41 многоквартирный дом, школа, детский сад и подростковый клуб.

В условиях растущей угрозы банкротства и отсутствия ресурсов, способных обеспечить нормальное прохождение отопительного сезона, в сентябре 2019 года «Волгатеплоснаб» передал объект жилищно-коммунального хозяйства в аренду сроком на 11 месяцев

ПОДКОНТРОЛЬНАЯ АЛЕКСАНДРУ ШВИДАКУ
компания может дальше копить долги перед поставщиками. Если, конечно, те согласятся еще немного потерпеть



ВМЕСТЕ С КОТЕЛЬНОЙ
«Волгабурмаша» в «Волгатеплоснаб» возвращается и обязанность обеспечить стабильное теплоснабжение жителей. Как он собирается ее выполнять, станет ясно довольно скоро



другой организации – ООО «Самарская теплоэнергетическая компания» («СТЭК»). «СТЭК» удалось стабилизировать ситуацию и отработать на котельной отведенный срок, но и у нее начали расти долги перед поставщиками.

Вскоре после подписания договора аренды «ВТС» обратился в самарский арбитраж с иском о самобанкротстве. Основанием стала задолженность в размере 387,675 млн рублей.

В конце января 2020 года в «Волгатеплоснаб» ввели процедуру наблюдения. Внешним управляющим должника судьи утвердили члена некоммерческого партнерства арбитражных управляющих «ОРИОН» Дмитрия Шкурина. В середине июня Шкурин обратился в самарский арбитраж с заявлением о признании одной из сделок «ВТС» недействительной. Речь идет о договоре аренды оборудования, заключенном между «Самарской теплоэнергетической компанией» и «Волгатеплоснабом» в сентябре 2019 года. Одновременно управляющий потребовал вернуть имущество, а вместе с ним и техническую документацию. Более подробная информация по делу на данный момент не раскрывается. Дмитрий Шкурин отказался от комментариев, перенаправив все вопросы к руководству «ВТС», которое на данный момент сохраняет свои полномочия. Дозвониться до менеджмента предприятия не удалось. Экспертный директор «Волгатеплоснаба» Александр Дятлов пояснил, что он не работает в компании с лета прошлого года и не знает, что происходило в компании после его ухода.

По словам представителей «СТЭК», в договоре аренды речь идет о котельной на улице Грозненской, 1. «Временный управляющий счел, что договор заключен на невыгодных для «ВТС» условиях, якобы его стоимость была занижена. Такую информацию он получил от привлеченных им к делу экспертов. Хотя, согласно закону, он должен был согласовать экспертную организацию с нами. Кроме того, договор аренды заключен до введения процедуры наблюдения. А это означает, что Дмитрий Шкурин не имел права требовать признать договор недействительным. Такими полномочиями

■ ЧТО ТАКОЕ «ВОЛГАТЕПЛОСНАБ»

- Зарегистрировано 10 сентября 2012 года
- Основной вид деятельности – производство, передача и распределение пара, горячей воды
- Выручка в 2018 году составила 579,042 млн рублей, убыток – 13,186 млн рублей (финансовые показатели за 2019 год не раскрываются)
- Совладельцы: Антон Лунин (80%), ООО «Волгатеплоснаб» (20%)
- Директор: Антон Лунин

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

обладает только конкурсный управляющий», – отметили в «Самарской теплоэнергетической компании».

Так или иначе, но требование Шкурина о признании сделки недействительной уже, по сути дела, теряет всякий смысл. 4 августа истекает срок договора аренды котельной, заключенного со «СТЭК». И компания возвращает объект «Волгатеплоснабу».

Каким образом «Волгатеплоснаб» сможет гарантировать нормальное функционирование котельной – главная интрига. В настоящий момент она арестована с подачи одного из кредиторов – ООО «Комфорт Дом». То есть продать или подарить ее «ВТС» никому не может. Само предприятие вряд ли обладает штатом, который позволит ее обслужить и подготовить к новому отопительному сезону. А следовательно, заложниками ситуации могут стать жители района, которые в ближайшую зиму рискуют остаться без тепла – если, конечно, бенефициары «Волгатеплоснаба» не стали относиться к своим обязательствам более ответственно, чем они наглядно продемонстрировали за последние несколько лет.

«Ответственность по обеспечению теплоснабжением нынешних потребителей «Самарской теплоэнергетической компании» ляжет на директора «Волгатеплоснаба». Ситуация сложная. Пока идет процедура наблюдения, управляющий не может сам подыскать нового оператора котельной «ВТС». У него нет таких полномочий. Поэтому этим вопросом придется заниматься «Волгатеплоснабу», – констатирует адвокат Денис Ковалюнас. По его словам, «ВТС» и сам может обслуживать котельную, однако это чревато рисками перебоев с

теплоснабжением. Ведь предприятие все еще не оплатило долги перед своими ресурсоснабжающими организациями, с которыми заключало договоры. Именно из-за этого его отключили от газоснабжения в прошлый раз.

Скорее всего, «ВТС» тут же снова начнет копить долги перед поставщиками, которые вряд ли смогут отказать ему в заключении договора. «У нас нет такой возможности, так как мы являемся гарантирующим по-

ставщиком. Если они вернутся с тем же юридическим лицом, то они должны будут гасить долги, которые за ними остались. Будут платить, мы будем только рады», – отметила начальник отдела по связям с общественностью ООО «СКС» Мария Алмазова. «В случае обращения в компанию ООО «Волгатеплоснаб» и представления полного комплекта документов договор энергоснабжения может быть заключен», – сообщили в ПАО «Самараэнерго». ■

интрига

ВОССТАНИЕ ДИРЕКТОРА ПОДАВИЛИ БЫСТРО

Складывается впечатление, что передача котельной «Волгабурмаша» в аренду «Самарской теплоэнергетической компании» осуществлялась директором «ВТС» без одобрения со стороны бенефициаров компании. По крайней мере, происходящее в конце лета – осенью 2019 года демонстрирует отчаянные попытки Виктории Тимофеевой как-то урегулировать отношения с кредиторами и исключить возможность энергетического коллапса в отдельно взятой части Самары. В эту логику вполне встраивается и возвращение городу всех муниципальных котельных, и реализация схемы, позволившей жителям Куйбышевского района не замерзнуть в своих квартирах зимой 2019-2020 гг. И, наконец, открытые требования к Александру Швидаку вернуть деньги, выведенные им прямо или косвенно из «Волгатеплоснаба». Осенью 2019 года Виктория Тимофеева, которая на тот момент еще находилась на посту директора «Волгатеплоснаба», подала к Александру Швидаку два иска в Самарский районный суд. В первом от лица «ВТС» она требовала с фактического бенефициара предприятия 7,8 млн рублей. Сумму, которую Тимофеева просила вернуть, ранее выплатили одному из банков по договору поручительства за Швидака, добавив к ней проценты. Во втором иске «Волгатеплоснаб» взыскивал со Швидака «неосновательное обогащение» в размере 5,5 млн рублей. По информации «СО», речь идет о деньгах, которые «Волгатеплоснабу» пришлось уплатить ООО «Сергис» за оказание юридических услуг по судебным разбирательствам по гражданским делам и делам о банкротстве, участниками которых является Швидак лично или опосредованно (интересно, что название «Сергис» действительно мелькало в таких процессах – например, в разбирательстве по включению Швидака в реестр кредиторов его бывшего партнера по Балтинвестбанку Юрия Рыдника вся корреспонденция для Швидака должна была направляться по адресу «Сергиса»). Был и третий иск – о взыскании со Швидака задолженности по договору займа на общую сумму в 25,8 млн рублей.

Эти разбирательства остановились, не успев начаться. После того как в октябре 2019 года Тимофееву сняли (что в сложившихся условиях было ожидаемо и наглядно демонстрировало, кому на самом деле принадлежала компания) с поста директора «Волгатеплоснаба», представители последнего просто перестали ходить на судебные заседания. Два иска возвращены из-за непредставления квитанции об оплате госпошлины, третий оставлен без рассмотрения из-за неявки истца. Похоже, что после отставки Тимофеевой сменившим ее Денису Игуменову и Антону Лунину вернуть деньги Швидака в «Волгатеплоснаб» уже стало не с руки.

интервью

ПАВЕЛ СЕРГЕЕВ

Заместитель директора по электронной коммерции макрорегиона Волга АО «Почта России» рассказал об актуальных сервисах компании

У Почты России весьма амбициозные планы по внедрению новых продуктов

ЛЮБОВЬ ФЕДОРОВА

Сфера услуг продолжает уходить в онлайн-формат. Почта России также находится в этом тренде. В последние несколько лет в работу компании внедрены новые технологии, позволяющие сократить время пребывания потребителей в почтовых отделениях, а в некоторых случаях - избавить от необходимости их посещения. О том, какие сервисы представлены в регионе и насколько увеличилась их востребованность в связи с пандемией, рассказал заместитель директора по электронной коммерции макрорегиона Волга АО «Почта России» Павел Сергеев.

- Расскажите подробнее о дистанционных сервисах компании. Как давно они были введены и насколько сейчас пользуются спросом у потребителей?

- В данный момент большинство услуг, которые оказывает Почта России, доступны посредством сайта или мобильного приложения компании. Онлайн можно оформлять подписку на периодические издания, заказывать доставку на дом посылок и мелких пакетов, отслеживать по трек-номеру отправленные посылки, вызывать на дом курьера для оформления отправок, оплачивать коммунальные услуги, бронировать абонентские ящики, вести юридически значимую переписку с госорганами и юридическими лицами. Услуги вводятся поэтапно. К примеру, около двух лет назад для пользователей сайта Почты России был разработан принципиально новый механизм отправления посылок - предзаполненная и предоплаченная. Оформление и оплата посылки через сайт www.pochta.ru значительно сокращает время пребывания клиентов в отделении. Так, для оформления предзаполненной посылки клиент регистрируется на нашем сайте, указывает адрес, получает готовый бланк с трек-номером, который остается распечатать и наклеить на посылку. В случае если у клиента нет возможности распечатать бланк, достаточно будет показать трек-номер с экрана мобильного телефона оператору. Чтобы воспользоваться сервисом «предоплаченная посылка», надо зарегистрироваться на сайте, получить бланк с трек-номером и оплатить по нему отправку онлайн. Такую посылку можно сдать без очереди в любом центре выдачи и приема посылок. После обработки отправления сотрудником Почты России на электронный адрес клиента, указанный при регистрации на сайте, поступит письмо с уведомлением о приеме и чеком.

В 2020 году Почта России начала переходить на электрон-

“

При правильном распределении ресурсов государственных программ можно без привлечения дополнительных средств создать на базе почтовых отделений социальные центры, где населению будет доступно множество самых необходимых услуг.

”

ные извещения о поступлении регистрируемых почтовых отправок. То есть после обработки отправления в почтовом отделении электронное извещение автоматически приходит клиенту на электронную почту или в виде СМС на телефонный номер, который он указал при регистрации простой электронной подписи. Пользователям мобильного приложения Почты России также поступит push-уведомление. После этого можно идти за отправлением на почту или оформить доставку на дом. Еще одним новым сервисом стала отправка по номеру телефона без указания фамилии и адреса получателя. Данный сервис доступен, только если получатель указал свой адрес в мобильном приложении Почты России и включил функцию приема отправок по номеру телефона. Если говорить о сроках доставки, за последний год прошли две волны по их сокращению. Сейчас по всем населенным пунктам с населением свыше 50 тысяч человек сроки сокращены в среднем на 3 дня.

- Что изменилось в организации обслуживания клиентов в отделениях почтовой связи?

- С этого года записаться на обслуживание в отделения связи можно при помощи сайта и мобильного приложения Почты России. В апреле этот пилотный проект был успешно реализован в 20 отделениях в Москве и Санкт-Петербурге. Эта система поэтапно внедряется и в региональных отделениях, в том числе в Самарской области. Сейчас такая услуга есть в большинстве отделений почтовой связи в столице региона, а всего в губернии возможность предварительной записи действует в 150 отделениях. Записаться на обслуживание можно не менее чем за 1 час до планируемого визита в от-



деление почтовой связи. Для работы с клиентами по записи в отделениях выделяется одно или два окна. Номер окна, где будет происходить обслуживание, отображается в процессе оформления заявки. Если планы клиента поменялись, то на сайте Почты России или через мобильное приложение можно выбрать другой день, время или отменить запись.

В июне для удобства клиентов Почта России пересмотрела график работы отделений: сейчас во многих крупных городах почтовые услуги доступны семь дней в неделю. Отделения с семидневным режимом существовали и раньше, однако сейчас количество таких точек обслуживания значительно возросло. На новый режим работы перешли около 1400 отделений по всей стране. В ближайшие недели на семидневку перейдут еще тысячи отделений. Предполагается, что данные изменения затронут работу отделений почтовой связи в 300 городах. В Самарском регионе на семидневный режим работы с увеличенным временем предоставления услуг в субботу и воскресенье перешло большинство отделений столицы губернии. Без выходных обслуживание осуществляется также в ряде отделений почтовой связи в Сызрани, Тольятти и Кошкинском муниципальном районе. Актуальный график работы отделений Почты России доступен на сайте и в мобильном приложении компании.

- Насколько активно жители Поволжья пользовались

СПРАВКА

• АО «Почта России» - цифровая почтово-логистическая компания, один из крупнейших работодателей России, объединяющий 330 тысяч сотрудников. Входит в перечень стратегических предприятий. В региональную сеть Почты России включены 42 тысячи отделений почтовой связи по всей стране. Ежегодно компания обрабатывает около 3,5 млрд почтовых отправлений. Почта России является проводником почтовых, социальных, финансовых и цифровых услуг для населения, предоставляет качественный сервис для компаний электронной торговли. Почта России усиливает присутствие на международном рынке. Офисы компании на сегодняшний день открыты в Китае и Германии, в Финляндии и Великобритания действуют места обмена почтой.

• В состав УПФС Самарской области АО «Почта России» входят 13 почтамтов, 6 участков курьерской доставки, магистраль-сортировочный центр. Услуги клиентам на территории региона предоставляют 770 отделений почтовой связи, из которых 251 расположен на территории городских округов, 514 - в муниципальных районах, а еще пять отделений являются передвижными. В отделениях почтовой связи на территории области работает 3986 операторов и почтальонов. Протяженность 230 почтовых маршрутов филиала составляет 830 тыс. км. Функционирует собственная автобаза, в составе которой работает 291 единица техники.

онлайн-сервисами Почты России во время самоизоляции?

- Конечно, востребованность онлайн-сервисов во время пандемии ощутимо возросла. Так, к примеру, в Приволжском федеральном округе, по данным за май 2020 года, в семь раз вырос объем интернет-заказов с курьерской доставкой Почты России (по сравнению с маем 2019 года). Спрос на доставку

посылок на дом по России и по ПФО с начала самоизоляции вырос в 25 раз.

- Какие еще новые проекты и технологии будут внедрены Почтой России в ближайшее время?

- У нас весьма амбициозные планы по внедрению новых продуктов. Одна из идей компании - продукт «Почта-бизнес». Это целая серия цифровых решений в сфере электронной коммерции. Электронная коммерция (причем именно внутрироссийская) по итогам 2019 года дала компании значительный прирост выручки. Сейчас, когда ограничения, связанные с самоизоляцией, постепенно ослабевают, очень важно оказать поддержку при перезапуске малого и среднего предпринимательства. Каналы онлайн-торговли - это отличная платформа для запуска бизнеса, но нужно одновременно предоставить и меры господдержки, наладить логистику. Почта России - это организация, которая может даже в самые отдаленные точки нашей страны доставить любое отправление, обеспечить облачные сервисы, бухгалтерию, коммерческий учет, научить людей вести бизнес онлайн. Если еще полгода назад на заключение договора с Почтой России в направлении курьерских услуг и электронной коммерции уходило до 14 дней, то сейчас на сайте pochta.ru в разделе «Для Бизнеса» можно заключить договор за 1 день (оферта).

Еще один крупный проект Почты России - это организация социальных центров на селе. Фактически для 10 миллионов человек в стране отделения почтовой связи - единственные точки государственного присутствия. К сожалению, далеко не каждое сельское поселение может похвастаться развитой инфраструктурой, а отделения почты зачастую находятся в шаговой доступности и готовы предложить клиентам широкий спектр услуг. Помимо традиционной отправки или получения корреспонденции и посылок, подписки на печатные издания посетители могут обратиться за банковскими услугами, внести коммунальные платежи, оплатить штрафы, оформить полис ОСАГО на автомобиль, приобрести товары народного потребления и многое другое. Внедрение современных технологий позволяет охватить этими услугами даже отдаленные уголки региона. При правильном распределении ресурсов государственных программ (программа по господдержке села, по социальному развитию села, «Цифровая экономика») можно даже без привлечения дополнительных средств создать на базе почтовых отделений социальные центры, где населению будет доступно множество самых необходимых услуг. ■

мнение

АНДРЕЙ РАЗДЬЯКОНОВ

Президент АО «ОСК» рассказал, с какими результатами страховщик подошел к 30-летнему юбилею компании

Наше главное преимущество - умение работать не по инструкциям

РОМАН АВРУСИН

Почему «ОСК» открывает все новые представительства в разных городах России, в то время когда столичные страховщики сокращают свое присутствие на рынке? Благодаря чему региональная «Объединенная страховая компания» вошла в топ-30 самых надежных страховщиков России? Что сегодня перспективнее: цифровизация бизнес-процессов или индивидуальный подход и живое общение с клиентом? На эти и другие вопросы в интервью «СО» ответил президент АО «ОСК» Андрей Раздьяконов.

- «Объединенная страховая компания» - ровесница страхового рынка России. За все это время он претерпел кардинальные изменения. Благодаря чему изначально региональной страховой компании удалось войти в число самых надежных страховщиков России?

- Действительно, по сравнению с 1990-ми годами страховой рынок прежде всего значительно поредел: если 20 лет назад на нем насчитывалось около 2000 страховщиков, то сегодня - всего 167. Из 12 региональных страховых компаний, которые начинали работать в Самаре 30 лет назад, сейчас работают всего две, одна из них - «ОСК». При этом на территории Самарской области наша компания является безусловным лидером по моторным видам страхования - за нами до 24% рынка ОСАГО и каско. Что касается федерального уровня, на который мы вышли в 2009 году, то за последние несколько лет «ОСК» достигала на нем значительных высот по ключевым показателям работы: 36-е место по общему объему сборов, 17-е место по объему сборов по страхованию каско, 20-е место по страхованию ОСАГО. За годы работы у «ОСК» сформировался свой фирменный подход к осуществлению страховой деятельности: классическое страхование, отсутствие высокорисковых операций и выполнение взятых на себя обязательств. Мы в хорошем смысле слова консервативны. Наше кредо - работать так, чтобы не пришлось краснеть. Объемные показатели не являются самоцелью: в конечном счете для страховой компании важнее качество портфеля, а для клиента - индивидуальный подход. Попробуйте в филиале столичной федеральной компании быстро решить какой-либо нестандартный вопрос - это не получится, вы погрязнете в бесконечных согласованиях ответа с головным офисом. У нас же решение будет найдено здесь, в Самаре, в прямом контакте клиентов с ключевыми менеджерами компании, которые курируют тот

“

За годы работы у «ОСК» сформировался свой фирменный подход к осуществлению страховой деятельности: классическое страхование, отсутствие высокорисковых операций и выполнение взятых на себя обязательств.

”

или иной процесс. Так работать, безусловно, сложнее. Легче - по инструкциям, спущенным сверху. Но разница на выходе колоссальная. Сравните сами товар, сделанный вручную по вашим меркам, с товаром массового потребления. Я считаю, что у нас сложился пул постоянных клиентов (физических и юридических лиц) и наблюдается крайне низкий их отток благодаря тому, что мы смогли обеспечить оптимальное соотношение цены и качества наших страховых продуктов и предоставить нашим партнерам действительно уверенную страховую защиту. И это постоянство клиентской базы - лучшее практическое доказательство надежности и устойчивости страховщика.

- **Что может являться подтверждением надежности «ОСК»?**

- Рейтинг надежности «ОСК» установлен рейтинговым агентством RAEX на уровне ruA-, что означает «Высокий уровень надежности» с прогнозом «Стабильный». Аналогичный и выше рейтинг в России имеют всего 28 страховых компаний. То есть «ОСК» входит в топ-30 самых надежных страховщиков страны.

- **С какими финансовыми показателями «ОСК» закончила 2019 год?**

- В целом можно считать 2019 год для нашей компании вполне успешным: нам удалось выполнить большинство поставленных задач и планов. Сборы за год составили более 2717 млн рублей, на 31 декабря 2019 г. в компании действовало 294 567 договоров с физическими и 29 457 договоров с юридическими лицами. Наш портфель стал более сбалансированным за счет роста добровольных видов страхования на 4,5% по сравнению с 2018 годом. По немоторным видам страхования был достигнут выдающийся результат: плюс 30%



к уровню прошлого года. Наибольшего прироста здесь удалось достичь за счет ДМС, страхования от несчастного случая, морского страхования, страхования грузов, ответственности перевозчика, страхования выезжающих за рубеж. Более сбалансированный портфель оказал положительное влияние на показатели финансовой надежности и устойчивости «ОСК», которые и без того являются одними из лучших на рынке. Агентство RAEX при корректировке рейтинга «ОСК» в августе 2019 года отметило, что практически все финансовые показатели АО «ОСК» лучше среднерыночных.

В 2019 году активы компании составили 3 млрд рублей, собственные средства - около 942 млн рублей.

- **Сегодня сфера страхования активно уходит в онлайн. Как «ОСК» развивает это направление?**

- Невозможно достойно конкурировать на страховом рынке, не развивая IT-технологии. У нас достаточно ресурсов, чтобы создать продуктивные онлайн бизнес-процессы. Так, «ОСК» одной из первых начала заключать договоры страхования ОСАГО в электронном виде. В дополнение к этому у нас есть телефонное сопровождение и онлайн-поддержка процесса приобретения полиса и внесения изменений в личном кабинете. Запущены сервис удаленного заключения договоров агентами без визита клиента в офис, сервис электронного оформления договоров страхования выезжающих за рубеж, страхования от несчастного случая, программ дополни-

тельной защиты пассажиров в авто, онлайн-калькулятор автокаско, позволяющий выбрать наиболее комфортную страховку по соотношению цены и качества.

В отношении цифровизации очень показательным стал период самоизоляции. «ОСК» осуществляет социально значимые услуги - такие, как страхование от несчастных случаев и болезней, ДМС, ОСАГО и другие, без которых нормальная жизнедеятельность населения будет затруднена, поэтому страховые услуги оказывались в полном объеме. В течение буквально нескольких дней мы перевели в онлайн большинство ключевых сервисов, начиная с консультаций и удаленной организации продаж наиболее распространенных страховых продуктов и заканчивая внедрением возможности удаленной подачи документов на урегулирование убытков.

Сейчас в компании ведется работа над внедрением в личном кабинете страхователя онлайн-калькуляторов по всем популярным видам страхования с возможностью сравнения продуктов и онлайн-заключением некоторых видов договоров. В ближайшем будущем планируется закончить внедрение тотального электронного документооборота - это гарантирует более четкую работу всех подразделений компании. Мы активно идем в онлайн, но не стремимся перевести туда все. Большая часть продаж осуществляется при живом контакте - это наиболее эффективный для клиента способ получить ответы на все вопросы, разъяснить все нюансы договора

и сделать оптимальный выбор. Мы понимаем, что назревает необходимость дистанционного урегулирования убытков, и готовим для этого все необходимое, но оставляем возможность осуществлять этот процесс очно, чтобы учесть все пожелания клиента - снова ради индивидуального подхода. Живой контакт специалиста со страхователем дает лучший результат - проверено нашим 30-летним опытом.

- **Как на бизнесе «ОСК» отразилась пандемия коронавируса? Разрабатывали в «ОСК» страховку от коронавируса?**

- В кризисной ситуации одновременно возникают два разнонаправленных вектора спроса. С одной стороны, люди стремятся экономить средства, а с другой - в обществе повышается градус тревожности: если с имуществом случится непредвиденное, будет ли на что его восстановить, можно ли обойтись без него? Специально под такой запрос в «ОСК» создали новый продукт каско для защиты автомобиля от ДТП и угона (возгорания) с тарифом ниже обычного на 50%, без франшиз и скрытых условий. Следующие месяцы подтвердили: да, такой полис актуален.

Что касается «антикоронавирусных» страховок, то многие компании действительно активно продвигали их с первых дней самоизоляции. В «ОСК» сделали подобный недорогой страховой продукт по просьбе некоторых наших клиентов, у которых возникла потребность в такой защите. Но мы не рекламируем его, потому что считаем некорректным зарабатывание на страхах.

- **Какие планы вы строите на ближайшее будущее?**

- «ОСК» - это компания с многолетними традициями и опытом, ориентированная на развитие и современный подход к ведению дел. В компании очень сильное агентское звено, в которое сейчас вливается свежая кровь после обучения в корпоративной Школе агента «ОСК». Она была открыта в конце 2019 года, и первые выпуски дали нам новые кадры, обученные лучшим технологиями «ОСК», но обладающие современным видением. 77% выпускников школы остались работать в компании и уже заключили первые договоры. А раз молодежь вливается в компанию, значит, она растет и развивается.

Именно поэтому «ОСК» в то время, когда другие компании сокращают количество офисов, открывает новые представительства. В конце 2019 года офисы «ОСК» появились в Ярославле, Новосибирске, Кирове, Твери и Рыбинске. В планах на 2020-2021 годы - открытие еще нескольких подразделений в ключевых регионах страны. Жизнь продолжается... ■

управление

ПРИНЯЛИ АКТИВЫ

Отдали в надежные руки

МУП «ЖЭС» закончило передачу своих котельных и теплосетей

КСЕНИЯ ЧАСТОВА

Новыми операторами теплохозяйства Сызрани стали ООО «Энергетик» и подразделение «Т Плюс» - территориальное управление по теплоснабжению в г. Сызрани. Обе компании взяли в аренду активы банкротящейся «Жилищно-эксплуатационной службы». В настоящий момент новые операторы не отстают от графика работ по подготовке котельных и теплосетей «ЖЭС» к новому отопительному сезону. Поэтому риск возможных перебоев с теплоснабжением в Сызрани сошел на нет.

МУП г.о. Сызрань «Жилищно-эксплуатационная служба» («ЖЭС») раньше было крупнейшей единой теплоснабжающей организацией Сызрани. Предприятию принадлежат более двух десятков источников теплоснабжения и присоединенные к ним тепловые сети. Войдя в процедуру банкротства, «ЖЭС» потеряла возможность обслуживать коммунальное хозяйство собственными силами. Штат работников сильно сократился, поэтому они перестали справляться со своими обязательствами по своевременному ремонту сетей и котельных МУП.

Весной 2020 года кредиторы «ЖЭС» вынесли на общее собрание вопрос о сдаче имущества должника в аренду. В ходе голосования имущество МУП решили передать ООО «Энергетик» и ПАО «Т Плюс». Первое начало эксплуатировать имущество «Жилищно-эксплуатационной службы» с 1 июня 2020 года. Компании передали в аренду котельные и сети в зоне ответственности «ЖЭС». «Ряд котельных в довольно плохом состоянии, износ сетей достигает 80-90%. Поэтому мы сейчас проводим все необходимые мероприятия для того, чтобы в новом отопительном сезоне исключить возможные аварии. В ходе гидравлических испытаний выявляем слабые места. Участки проблемных тепловых сетей меняем и приводим в нормальное состояние. После того как будут устранены образовавшиеся прорывы, «Энергетик» в августе повторно проведет гидравлические испытания. Далее снова будем устранять появившиеся прорывы, восстанавливать асфальт и газон в месте работ. Кроме того, «Энергетик» должен провести испытания котлов и подлатать их, отремонтировать теплообменное и наносное оборудование. Работы предстоит очень много», - рассказывал «СО» генеральный директор «Энергетика» Евгений Кузнецов.

С 1 июля 2020 года эксплуатировать часть коммунального хозяйства «ЖЭС» начало ПАО «Т Плюс». Новое подразделение энергокомпании - территориальное управление по тепло-



«Т ПЛЮС» взял в аренду тепловые сети «Жилищно-эксплуатационной службы», поэтому «Энергетику» больше не придется отвлекать свои силы на сторонние работы



снабжению в г. Сызрани - занялось обслуживанием сетей теплоснабжения и горячего водоснабжения в районах Монгоры, Образцовской площадки, поселков Елизарово, Заводской и Строитель, а также станции Кашпир. «В настоящее время штат нового подразделения укомплектован. Созданы аварийно-восстановительные бригады, которые будут устранять дефекты, следить за исправностью теплосетей. В распоряжении ТУТС имеется необходимое оборудование и материалы, чтобы своевременно и в полном объеме подготовить тепловые сети Юго-Запада к прохождению отопительного периода», - приводит пресс-служба «Т Плюс» комментарий главного инженера самарского филиала Андрея Евграфова. Более подробную информацию по данной теме в энергокомпании предоставить не смогли. «В настоящий момент все работы по подготовке коммунального хозяйства «Жилищно-эксплуатационной службы» идут по плану, мы не отстаем от графика. На другие участки мы больше не отвлекаемся. Все сызранцы обеспечены горячим водоснабжением. А мы, как и планировали, проведем очеред-

ные гидравлические испытания в августе и к осени закончим все ремонты», - сообщил Евгений Кузнецов.

Заместитель главы городского округа Сызрань по городскому хозяйству - руководитель комитета жилищно-коммунального хозяйства Александр Шмалько подчеркивает: «Контроль за подготовкой к предстоящему отопительному периоду осуществляется городским штабом. Состав его утвержден постановлением администрации городского округа Сызрань от 29.04.2020 г. Также ход работ по подготовке к зиме контролирует комитет жилищно-коммунального хозяйства администрации г.о. Сызрань».

«Для подготовки к отопительному периоду утвержден ряд нормативных правовых актов, создана и работает межведомственная комиссия, за счет средств организаций и предприятий определено финансирование. Всего необходимо подготовить к осенне-зимнему периоду котельные, тепловые сети, центральные тепловые пункты, 1507 многоквартирных домов (МКД) и все социальные объекты города», - говорит Шмалько. ■

СЫЗРАНЦЫ МОГУТ не бояться перебоев с теплоснабжением в новом отопительном сезоне



■ ЧТО ТАКОЕ МУП «ЖИЛИЩНО-ЭКСПЛУАТАЦИОННАЯ СЛУЖБА»

- Зарегистрировано: 24 апреля 2001 года
- Владелец: администрация г.о. Сызрань
- Основной вид деятельности: теплоснабжение жилого фонда Сызрани
- В 2018 году введена процедура банкротства
- Размер долгов предприятия: более 800 млн рублей
- Конкурсный управляющий: Игорь Телешин

Источники: «СПАРК-Интерфакс», Арбитражный суд Самарской области

🔍 ЧТО ТАКОЕ ООО «ЭНЕРГЕТИК»

- Зарегистрировано: 17 февраля 2004 года
- Владелец: Дмитрий Дузь
- Директор: Евгений Кузнецов
- Основной вид деятельности: теплоснабжение жилого фонда Сызрани
- Выручка в 2019 году: 701,68 млн рублей
- Чистая прибыль в 2019 году: 12,309 млн рублей

Источники: «СПАРК-Интерфакс», Арбитражный суд Самарской области

факт

РАБОТАЮТ СТАБИЛЬНО



ОБА ОПЕРАТОРА «ЖЭС» последние годы показывали положительную динамику финансовых результатов

Оба новых оператора тепловых сетей и котельных «Жилищно-эксплуатационной службы» - ПАО «Т Плюс» и ООО «Энергетик» - в отличие от «ЖЭС» в последнее время наращивают свои финансовые результаты. Так, «Энергетик» по итогам 2019 года увеличил выручку с 623,587 млн до 701,68 млн рублей. Чистая прибыль компании при этом снизилась, однако незначительно: с 19,857 млн до 12,309 млн рублей. Согласно данным финансовой отчетности «Энергетика», это произошло из-за роста прочих расходов предприятия. ПАО «Т Плюс» не раскрывает показатели своих филиалов. Однако в целом энергокомпания показывает положительную динамику. По результатам 2019 года ее обороты возросли с 230,751 млрд до 235,584 млрд рублей. Совокупный положительный результат «Т Плюс» увеличился с 13,012 млрд до 16,414 млрд рублей.

развитие

БРАТЬЯ ЕГОРШИНЫ ПОТЯНУЛИСЬ К HYUNDAI

«Вега-Моторс» готовят к открытию

Быватов с партнерами дополняют автоторговый бизнес корейским брендом

ТАТЬЯНА АНЗОНГЕР

Глава «Ауди Центр Самара» Сергей Быватов вместе с Максимом и Никитой Егоршиными запускают новый автосалон «Вега-Моторс». По словам Быватова, компания получила дилерство Hyundai и сейчас завершает реконструкцию здания по стандартам корейского бренда. «Вега-Моторс» станет четвертым салоном Hyundai в Самаре и вторым в автохолдинге партнеров. Быватов и Егоршины надеются восстановить позиции, которые группа занимала до «развода» с Леонидом Захаровым в 2010 году. Тогда Быватов сконцентрировался на развитии бренда «Ауди», а Захаров продолжил продвигать Hyundai.

Информация об открытии нового автосалона в Самаре появилась еще в конце прошлого года. Тогда стало известно о смене собственника офисного здания на пересечении проспекта Масленникова и улицы Ново-Садовой. Речь идет о двухэтажном здании, где до лета 2019 года располагался официальный дилер Hyundai - ЗАО «Автосалон Арго». Пытаясь решить финансовые трудности, «Автосалон Арго» в 2016 году продал здание автоцентра АО «СМАРТС», сохранив за собой право аренды. Однако летом 2019 года компания все же потеряла дилерство Hyundai и освободила площадку, а СМАРТС выставил здание бывшего автоцентра на продажу. Новым собственником площадки в центре города стал предприниматель Сергей Быватов. Факт сделки «СО» подтвердил бенефициар АО «СМАРТС» Геннадий Кирюшин, отказавшись от других комментариев. Сергей Быватов также подтвердил покупку, но стоимость сделки не назвал, отметив, что в период или после пандемии сумма сделки могла бы быть намного ниже. По информации «СО», сделка проведена с убытком для СМАРТСа, который спешил скинуть с себя непрофильные активы и высвободить финансовые средства. По оценке вице-президента Поволжской гильдии риэлторов и генерального директора ГК CADR.PRO Сергея Горлова, на конец прошлого года средняя стоимость квадратного метра офисной недвижимости в этой части Самары составляла 33 921 - 53 437 рублей. При условии, что площадь здания - 3,6 тыс. кв. м, его стоимость могла достигать от 160 до 274 млн рублей. При этом на cian.ru оно выставилось на продажу по цене 340 млн рублей.

По информации «СО», новые собственники площадки рассматривали несколько вариантов ее перезапуска. «Они пробовали получить дилерство «Фольксвагена», - сообщил «СО» источник в самарском автобизнесе, - однако

комментарий

КРИЗИС - ЭТО ВРЕМЯ ВОЗМОЖНОСТЕЙ



СЕРГЕЙ БЫВАТОВ,
генеральный директор
«Ауди Центр Самара»

В условиях пандемии авторитейл оказался в непростой ситуации не только в Самаре, но и во всем мире. Остановка производства, снижение спроса и покупательской способности, закрытие шоурумов создает проблемы для слабых участников рынка. Мы, понимая, что кризис - это время возможностей, в свою очередь уверены, что это временные проблемы, коронавирус рано или поздно кончится и экономический подъем вместе с отложенным спросом создадут синергетический эффект для роста продаж автомобилей. В настоящее время мы проводим реконструкцию здания по последним стандартам бренда, что позволит нам оказывать клиентам весь комплекс услуг, в том числе и в новых условиях. Открытие нового автосалона намечено на август.

ООО «ВЕГА-МОТОРС»

- Уставный капитал: 1 млн рублей
- Зарегистрировано: 6 мая 2020 года
- Адрес: ул. Ново-Садовая, 149а
- Директор: Максим Егоршин

Совладельцы:

- Сергей Быватов (68%)
- Никита Егоршин (16%)
- Максим Егоршин (16%)

здание не прошло по параметрам». По информации «СО», Быватову поступало предложение о покупке «Автосалона Арго», который находился на грани банкротства, но, видимо, условия и состояние дел в компании на тот момент не впечатлили Быватова и Егоршиных. Пандемия и вынужденные простои автоторгового бизнеса сдвинули планы по открытию новой площадки, и только в мае 2020 года было зарегистрировано юрлицо и начался процесс комплектования команды.

«Идея открытия дилерского центра Hyundai возникла задолго до пандемии, так как к марке Hyundai у нас особое отношение. Когда-то, еще в 1994 году, автомобили этого бренда впервые привез в Россию Владимир Егоршин (Максим и Никита Егоршины - его сыновья. - Прим. ред.). На сегодняшний день в Самаре действуют три дилерских центра Hyundai, но мы считаем, что потенциал марки еще не раскрыт. Более того, у нас за плечами огромный опыт работы в премиальном сегменте «Ауди», наша репутация и профессиональная команда - это поможет в продвижении марки Hyundai», - прокомментировал «СО» генеральный директор «Ауди Центр Самара» и совладелец «Вега-Моторс» Сергей Быватов.

В данный момент ведутся работы по реконструкции шоурума и сервисных зон в соответствии с новыми требованиями корейского бренда. Вероятно, речь идет о новом дизайне марки, который предусматривает просторный шоурум с высокими потолками,

полностью стеклянными стенами и крышей, оформленной бронзовой отделкой. По собственному прогнозу владельцев площадки, запуск нового автосалона состоится в августе 2020 года. Стоит отметить, однако, что до настоящего момента компания не внесена в списки официальных дилеров Hyundai. Эту информацию «СО» подтвердили и в справочной службе российского офиса компании.

«Локация и наработанная годами база клиентов прежнего автосалона станут бонусами для нового автоцентра. При грамотном подходе, хорошем сервисе и приятных скидках компания сможет как минимум вернуть те объемы, которые давала прежняя площадка. Дальнейшее развитие зависит уже от профессионализма новой

В САМАРЕ
готовится
открытие уже
четвертого
автосалона
Hyundai



команды. Что касается ухода прежнего дилера и возникших с закрытием центра проблем, то они вряд ли коснутся нового автосалона. Пострадавшие при уходе «Автосалона Арго» кли-

енты решают вопросы с прежней командой - это не касается новых собственников», - прокомментировал «СО» руководитель автоцентра «Премьера» Владимир Сипко. ■

РЫНОК

Конкуренция обострится



АВТОМОБИЛИ HYUNDAI - третьи по объему продаж в России и по итогам 2019 года

В настоящее время в Самаре работают три дилерских центра Hyundai - «Эксперт-Авто Самара» на ул. Демократической, «Автоцентр Альфа» на ул. Новоурицкой и «Самарские автомобили» на Южном шоссе. «Открытие четвертого дилерского центра Hyundai в Самаре вполне вписывается в рыночные реалии. В рейтинге городов-миллионников по объемам продаж иномарок Самара занимает шестое место - это без учета данных Москвы и Санкт-Петербурга. Более того, в Казани, Нижнем Новгороде, Уфе работают также по четыре дилера Hyundai, а в Екатеринбурге их даже шесть», - комментирует эксперт аналитического агентства «Автостат» Азат Тимерханов.

Корейский бренд пользуется стабильным спро-

сом как в целом по стране, так и в Самарской области. По данным аналитического агентства «Автостат», Hyundai сохранил третью позицию в России по объемам продаж в 2019 году с результатом в 178 809 автомобилей. Что касается объемов продаж Самары, то только «Эксперт-Авто Самара» реализовал в прошлом году более тысячи автомобилей Hyundai. Совокупные объемы продаж по региону дилерами не называются.

Но если взять состояние продаж во время пандемии, то, по данным «Автостата», в апреле российские дилеры Hyundai реализовали 2426 автомобилей - на 84% меньше, чем годом ранее, а по итогам четырех месяцев 2020 года продажи Hyundai в целом по стране составили 44 002 машины (-23%).

финансы

НЕ ОТДАЮТ ДОЛГИ

АктивКапитал Банк засыпают золотом и бриллиантами

АСВ истребует залоги ювелирного холдинга «Инвари»

РОМАН АВРУСИН

Агентство по страхованию вкладов, которое управляет банкротством рухнувшего АктивКапитал Банка, пытается забрать залоговое обеспечение у одного из крупнейших клиентов кредитной организации – федерального ювелирного холдинга «Инвари». Ликвидаторам АКБ приглянулись бриллианты, золотые украшения, порошки палладия и платины.

Лицензии АктивКапитал Банк лишился весной 2018 года. Крах кредитной организации сопровождался многочисленными скандалами и уголовными делами. Бывший глава и основной акционер АКБ Григорий Оганесян сейчас находится за решеткой.

Благодаря широкой филиальной сети АктивКапитал Банка в орбиту банкротства кредитной организации попал ряд известных федеральных компаний. В том числе – ювелирный холдинг «Инвари». Головной структурой холдинга выступает ООО «Компания Инвари», которая ведет свою историю с 1995 года. Бенефициаром «Инвари» выступает бизнесмен Сергей Кирюшин. В лучшие периоды ее истории выручка компании достигала около 2 млрд рублей. Помимо собственно торговой сети «Инвари» контролирует ООО «Ювелирная фабрика «Феникс».

«Инвари» зарегистрирована в Москве и имеет собственный филиал в Магадане. В этих же регионах присутствовал и АктивКапитал Банк. В период с 2016-го по 2017 год АКБ выдал «Инвари» три кредита на сумму около 450 млн рублей. Что-то в сотрудничестве ювелиров и банкиров не заладилось. В конце 2019 года конкурсный управляющий АктивКапитал Банка инициировал в самар-

СУДЬБУ ЗОЛОТА
и бриллиантов,
взятых в залог
Григорием
Оганесяном, решат
в московском
арбитраже



ском арбитраже взыскание долга с «Инвари» и «Феникса», который с учетом процентов, пеней и штрафов вырос до 591 млн рублей.

Помимо собственно финансовых претензий АСВ решило обратить взыскание на оставленный «Инвари» залог, состоящий преимущественно из ювелирных изделий и драгоценных металлов. Согласно материалам арбитража, в списке залогов фигурируют бриллианты, калий дицианоаурат, калий дицианоаргентат, порошок платины, палладий аффинированный, а также изделия из драгоценных металлов (украшения из золота 585-й пробы) в количестве 1495 штук.

Соответствующий иск АСВ самарский арбитраж рассматривал в конце июня 2020 года. В итоге судьи предпочли не решать судьбу драгоценностей «Инвари» и выделили спор в

отдельное производство, направив его рассмотрение в арбитраж Москвы.

Получить комментарии относительно судебного конфликта в АСВ и «Инвари» «СО» не удалось.

Юристы считают, что самарские судьи имели право передать залоговый спор в московский арбитраж. «Согласно судебным документам, часть рассматриваемых договоров в деле имеют подсудность в Арбитражном суде Самарской области, а по договорам залога подлежат рассмотрению в Арбитражном суде Москвы. Поэтому судьи решили разделить спор на два самостоятельных процесса, которые будут рассматриваться разными судами. Судьбу долга решат в Самаре, а залогов в Москве», – комментирует партнер одной из самарских юридических компаний. ■

НОВОСТИ

«ТЯЖМАШ» готовится отгрузить первый кран по проекту «Арктик СПГ-2»

КСЕНИЯ ЧАСОВА

Оборудование прошло финальную стадию производства. В мае изделие было сдано представителям заказчика, а сейчас балки крана, разобранные и упакованные, ожидают отгрузки.

Одновременно на предприятии завершается производство второго аналогичного изделия. Мост будущего крана и вспомогательная тележка уже изготовлены. В июле заводчане приступят к сдаче и упаковке всего изделия.

АО «ТЯЖМАШ» было основано в 1941 году. Специалисты предприятия занимаются разработкой и изготовлением



ВСЕГО «ТЯЖМАШ» планирует отгрузить пять кранов для «Арктик СПГ-2»

дробильно-размольного, топливopриготовительного, гидроэнергетического оборудования, оборудования для АЭС и наземных стартовых комплексов космодромов. В настоящее время предприятие входит в число крупнейших промышленных компаний России.

Сметану грузят долгами «Родника»

ПАВЛУ СМЕТАНЕ,
возможно,
придется
оплачивать
долги «Родника»
из своего кармана



НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

Компания «Профит» потребовала привлечь бенефициара холдинга «Кристалл-Лефортово» Павла Сметану к субсидиарной ответственности по долгам оператора самарского водочного завода «Родник». Такое заявление появилось в деле о банкротстве компании. На данный момент в отношении СК «Родник» введена процедура наблюдения. Сумма заявленных требований составляет порядка 4,7 млрд

руб. Сколько именно из них может лечь на Сметану – неизвестно, «Профит» предлагает определить размер его ответственности после окончания расчетов «Родника» с кредиторами. Бенефициар группы «Кристалл-Лефортово» Павел Сметана стал руководителем самарского «Родника» и его совладельцем в 2016 году. За время управления он активно нагружал самарское предприятие обязательствами других компаний группы. Сам Павел Сметана сейчас также проходит процедуру банкротства.

16+

sova.info



ГЛАВНЫЙ

* информационный портал губернии

* по данным рейтинга сайтов Liveinternet.ru

Реклама 4787A1



**АЛЕКСЕЙ
СЛАСТЕНИН,**
генеральный
директор
ООО «ДК
«Древо»

На нагрузку дорожной сети микрорайона строительство новой очереди повлияет исключительно положительно. При проектировании генерального плана микрорайона «Южный город» была тщательно продумана дорожная развязка. Со стартом строительства новой очереди начинается строительство дорог. Отметим, что около каждого социально значимого объекта предусмотрены остановки общественного транспорта, что способствует развитию транспорта в «Южном городе». А благодаря открытию Фрунзенского моста добраться до центра можно всего за 20 минут, что гораздо быстрее, чем просто передвигаться по Самаре.

Аномалия Лопатино

Чиновники тратят миллиарды на развитие инфраструктуры в сельском поселении

РОМАН ЩЕРБА

Администрация Волжского района Самарской области за последние два года направила более миллиарда рублей на развитие сетей и дорог в сельских поселениях Лопатино и Черноречье. Но новые дороги, на которые тратятся деньги, пойдут в противоположную от сел сторону, а выездов с новых улиц на существующие трассы проектами не предусмотрено.

Администрация Волжского района начиная с 2014 года регулярно размещает заказы на выполнение строительных работ. В 2014 году они составили 450 млн рублей, в 2015-м - 1,09 млрд рублей, в 2017-м - 2,3 млрд рублей, в 2018 году - 2,5 млрд рублей, в 2019 году - 2,3 млрд рублей. В 2020-м, согласно данным системы «СПАРК-Интерфакс», уже размещено заказов на 1,9 млрд рублей. Причина такой активности - наличие в районе двух конкурирующих проектов по строительству массового жилья - «Южного города» компании «Древо» и «Кошелев-Проекта» корпорации «Кошелев». Год за годом и тот и другой проект получали поддержку в виде заказов, в которых прямо указывалось, что средства тратятся именно на них.

С весны 2019 года часть бюджетных заказов администрации Волжского района приобрела совершенно иное направление - деньги стали вкладываться в развитие сельских поселений Лопатино и Черноречье. На них в буквальном смысле обрушился поток миллиардных инвестиций в инфраструктуру.

Пионером лопатинского ренессанса стало ООО «АВС» Рафаэла Алекина, получившее подряд на 438 млн рублей. Компании предстояло выполнить 1-й этап «Строительства объекта капитального строительства муниципальной собственности «Территория 6-й очереди застройки жилого района, расположенного по адресу: Самарская область, Волжский район, сельское поселение Черноречье. Строительство автомобильных дорог с дождевой канализацией».

В январе 2020 года компания вновь получила подряд от администрации Волжского района. Ей заказали провести 2-й этап строительства дорог на «территории 5/2 очереди застройки жилого района, расположенного в сельском поселении Лопатино». В рамках контракта компания должна будет проложить и обустроить 300 метров авто-



мобильной дороги. По плану это будет продолжение улицы Алабина, находящейся от села Лопатино в 4 км. Стоимость работ оценили в 76,9 млн рублей. «АВС» отошел и третий этап строительства дороги в Черноречье. Контракт на третий этап строительства дорог предполагает прокладку 930 метров автодорог. Стоимость работ - 112,3 млн рублей. Эти дороги, согласно формулировкам контракта, прокладываются на территории села Черноречье.

Это было только начало. Заказ на новые дороги по территории 7-й очереди застройки «жилого района, расположенного в сельском поселении Лопатино» разместило управление градостроительства и ЖКХ Волжского района Самарской области в декабре 2019 года. На первый этап работ претендовали всего две компании - ООО «НПФ «XXI век», бенефициаром которого считают Алексея Степанова (ему принадлежит 20% компании, по данным «СПАРК-Интерфакс»), и ООО «АВС», принадлежащее Рафаэлу Алекину. Однако, как сообщили «СО» в «АВС», компания позже решила, что этот контракт ей невыгоден. Подряд достался структуре Степанова. Контракт заключен 29 января 2020 года. А четыре месяца спустя к нему добавился и подряд на второй этап прокладки дорог - в этот раз на заказ уже не претендовал никто, кроме НПФ «XXI век».

По условиям заключенных контрактов, до конца 2020 года «XXI век» должен будет проложить порядка 2 км магистральных улиц и улиц местного значения, обустроить на них ливневую канализацию

и построить новую станцию очистки дождевых вод. Согласно техническому заданию, ширина проезжей части 4-полосной магистральной улицы составит 18,5 м. Пройдет она, согласно плану, параллельно уже существующей Утевской. Улицы местного значения рассчитаны на 2-полосное движение автотранспорта, их ширина составит 6 метров. Суммарная стоимость двух контрактов - чуть больше 540 млн рублей.

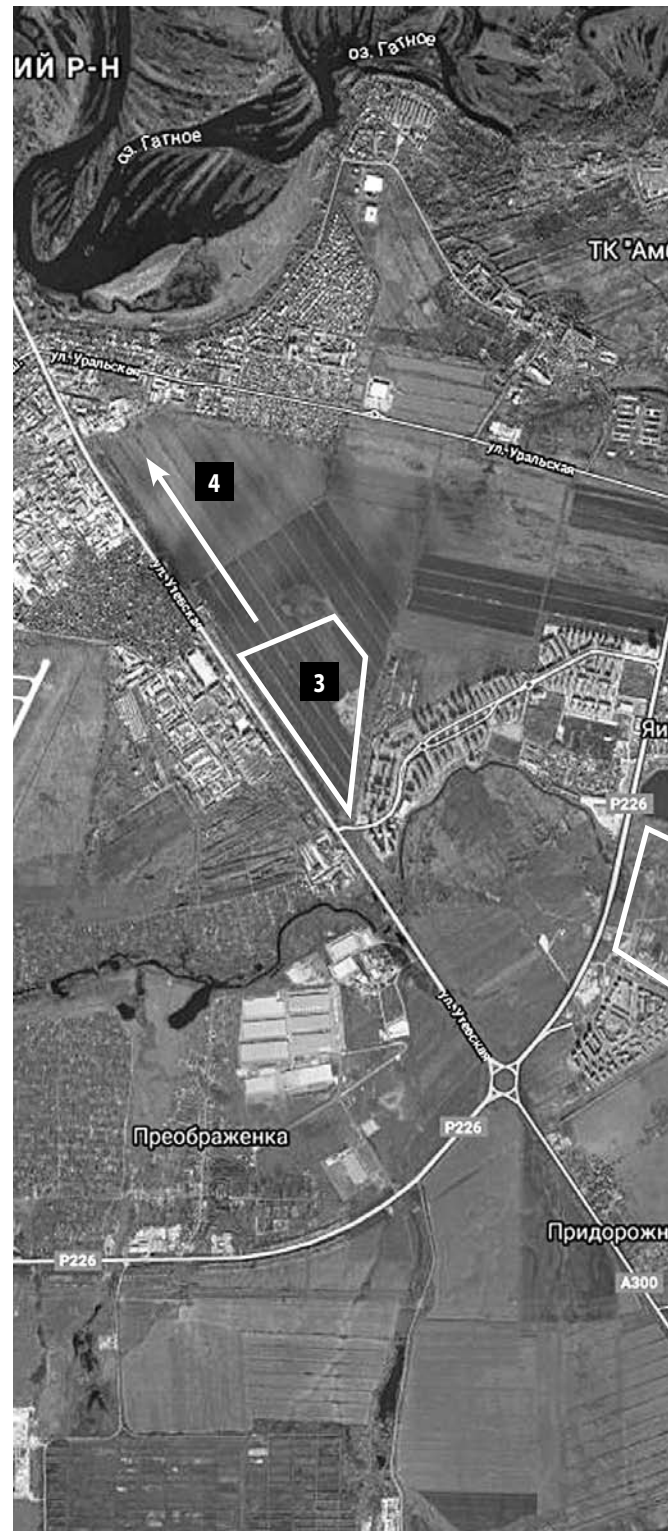
Причины столь заметных бюджетных инвестиций в село Лопатино станут понятны, если посмотреть на карту. На карте видно, что дороги в селе Черноречье - это не совсем дороги в Черноречье. Эта дорога связана с расположенным на расстоянии чуть более 15 километров жилым массивом «Южного города».

Вот так о данной дороге рассказывает сайт «Южного города». «В микрорайоне «Южный город» большое внимание уделяется не только жилым и социальным объектам, но и дорогам. Теперь добраться до второго корпуса образовательного центра «Южный город» и детских садов стало удобнее и безопаснее благодаря дублеру ул. Преображенской. Строительство дороги протяженностью 2,3 км началось в 2018 году в рамках национального проекта «Жилье и городская среда», - заявлялось в марте этого года на официальном сайте «Южного города» после сдачи в эксплуатацию дорог в 6-й очереди.

То же самое и с дорогами в Лопатино. В структуру сельского поселения Лопатино формально входит поселок Придорож-

НА ДОРОГИ
для Черноречья и Лопатино, а на самом деле для новой очереди застройки «Южного города», потратят более полумиллиарда рублей. И это только начало

- 1 Зона 5-й и 6-й очереди застройки микрорайона «Южный город», где прокладывает дороги компания «АВС»
- 2 Сельское поселение Лопатино
- 3 Зона 7-й очереди застройки микрорайона «Южный город», на котором работает НПФ «XXI век»
- 4 Город Самара, 8 км до границы
- 5 Сельское поселение Черноречье, 15 км до границы застраиваемого девелоперской компанией «Древо» микрорайона «Южный город»



ный, который как раз с точки зрения прописки представляет собой «Южный город».

В «Древе» открыто признают, что строящиеся «XXI веком» дороги - это часть «Южного города». «После окончания основных работ по возведению двух детских садов в рамках национального проекта «Жилье и городская среда» началось строительство дороги, которая свяжет третью и седьмую очереди микрорайона. Благодаря ей можно будет легко и быстро добраться до детского сада из любой части «Южного города», - гласит официальный сайт микрорайона. При этом, однако, там не упоминается, что формальный получатель этих денег расположен почти в пяти километрах от места стройки - это село Лопатино.

Строительство дорог в 7-й очереди «Южного города» разбито на пять этапов, и в общей сложности их протяженность

должна составить 4,5 км. Но судя по опубликованным в настоящее время техническим планам, обустраивать выезд с этих дорог на существующие трассы, ведущие к микрорайону, пока не собираются. Они «отрастут» от улицы Земской в сторону Кряжа и на неопределенное время останутся своеобразным тупиковым карманом. Судя по всему, встраивание новых дорог в уже существующую сеть потребует еще как минимум нескольких сотен миллионов рублей. На генеральном плане «Южного города» на официальном сайте уже можно увидеть одну кольцевую развязку на улице Утевской и несколько меньших подъездов, ведущих к территории перспективной застройки микрорайона. То есть чиновники Волжского района обеспечивают своими инвестициями в Лопатино многолетний план расширения «Южного города».

тема&
главное

АЛЕКСЕЙ ЧИГЕНЕВ,
председатель
комиссии
по местному
самоуправле-
нию, строи-
тельству
и ЖКХ Обще-
ственной па-
латы Самары

Насколько я знаю, в «Южном городе» сейчас достаточно серьезные проблемы с инфраструктурой. Микрорайон оторван от остального города. Об этом свидетельствуют и сообщения жителей в соцсетях. Но основные неудобства там сейчас все-таки связаны с водоснабжением, а не с дорожной инфраструктурой.



ОЛЕГ СОВЕТКИН,
генеральный
директор
ООО «АВС»

Мы подавали заявку на этот контракт. Но на этапе проработки проекта решили, что его реализация для компании будет нерентабельна. Там были особые требования к строительным материалам. Плюс - под площадкой проходит газовый трубопровод к «Южному городу», из-за чего строительство было сопряжено с определенными неудобствами. Поэтому наша фирма решила и дальше заниматься дорогами на другой стороне микрорайона, в 6-й очереди застройки. Здесь нам уже известны технические условия земельных участков и то, какие подземные работы необходимо проводить при прокладке, работать удобнее.



тренд

УВЕЛИЧИЛИ ПОРТФЕЛЬ

«XXI век» зарабатывает все больше

Структуры Алексея Степанова наращивают обороты

После череды относительно неудачных лет НПФ «XXI век» вновь берет разгон. К структуре Алексея Степанова вернулись крупные бюджетные заказы. И за 2019 год прибыль компании выросла в семь раз - почти до 80 млн рублей, а обороты - почти в полтора раза, приблизившись к отметке в 1,4 млрд рублей. Заметно улучшаются финансовые показатели и у одного из главных региональных поставщиков тротуарной плитки - компании «Фарбштайн», которая также считается не чуждой Алексею Степанову.

ООО «НПФ «XXI век», поначалу работавшее на подхвате у более крупных коммерческих предприятий и муниципальных организаций, сейчас стало одним из ведущих региональных игроков в сфере дорожного строительства. Широкую известность НПФ «XXI век» приобрела во второй половине 2000-х. В 2007 году фирма освоила более 200 млн рублей на ремонте Московского шоссе по заказу областного минстроя. Два года спустя структура Алексея Степанова получила 276,6 млн рублей на капитальный ремонт Волжского проспекта и улицы Максима Горького в Самаре. В 2010-м контракт дополнили, благодаря чему заработок фирмы увеличился еще на 87 млн рублей. В тот же период НПФ «XXI век» освоила 204,9 млн рублей на ремонте улицы Солнечной и 331,2 млн - на улице Георгия Димитрова. В 2011 году общая сумма подрядов фирмы составила 717 млн рублей.

Через год поток заказов уменьшился до 273 млн рублей. Потом опять пошел в рост и в 2013 году составил уже 637 млн рублей. До 2016 года дела фирмы продолжали постепенно идти в гору, по итогу этого периода НПФ «XXI век» заработала на государственных подрядов уже 1,3 млрд рублей. Но в 2017-м объемы снова просели - до 358,6 млн рублей.

Согласно раскрытым недавно финансовым показателям организации, после нескольких лет относительно скромной доходности НПФ «XXI век» вышла на новый пик. Обороты компании Алексея Степанова увеличились почти на 400 млн рублей. И если в 2018 году они составляли 897,7 млн рублей, то по итогам 2019-го уже до-



В ПРОШЛОМ ГОДУ компания Алексея Степанова взяла подрядов на общую сумму более 1,8 млрд рублей

стигли 1,39 млрд рублей. Значительно увеличилась и прибыль компании - с 10 млн рублей до 79,6 млн.

За прошедший год НПФ «XXI век» получила 10 подрядов в Самаре. Общая сумма контрактов составила 1,89 млрд рублей. Основным заказчиком стал департамент городского хозяйства и экологии Самары. НПФ «XXI век» взялась исполнить пять размещенных ведомством подрядов, суммарная стоимость которых достигла 1,35 млрд рублей. Работы в основном касались ремонта и приведения в нормативное состояние автомобильных дорог. Также фирма занималась ремонтом парковки для открывшегося в ноябре прошлого года 6-го кассационного суда.

Растет рентабельность и у одного из главных поставщиков плитки для ремонта городских тротуаров - ООО «Фарбштайн». Официально прямой связи между этой организацией и Алексеем Степановым нет, судя по данным системы «СПАРК-Интерфакс», он никогда не присутствовал в рядах нанимателей, ни владельцев фирмы. Что не мешало ему во время подготовки Самары к мундиалю в 2017 году офици-

ально позиционировать себя в качестве главы самарской компании «Фарбштайн», лоббируя ее продукцию в ходе встреч с бывшим на тот момент губернатором Николаем Меркушкиным. Изделия «Фарбштайна» настолько активно использовались при благоустройстве больших самарских строек - и при мощении территории вокруг «Самара Арены», что даже породили к жизни мем «мордовская плитка», которую якобы активно продвигала на местный рынок «мордовская» команда экс-губернатора. Хотя никакого отношения к Мордовии «Фарбштайн» не имел, а производство его располагалось под Самарой.

По итогам 2019 года выручка «Фарбштайна» выросла до 464,4 млн рублей - на 110 млн по сравнению с показателем 2018-го (351,2 млн рублей). А чистая прибыль приумножилась более чем втрое, составив 57,78 млн рублей (против 16,6 млн).

Получить комментарий Алексея Степанова относительно динамики роста его бизнеса не удалось. Узнав, что он разговаривает с корреспондентом, предприниматель отключил связь. ■

Как отмечают эксперты, сейчас «Южный город» ощутимо оторван от остальной Самары, поэтому очевидно, что потребуются новые дороги, которые свяжут его с городом. «Сейчас прокладывают внутренние дороги микрорайона - они, разумеется, никак не могут считаться связующими и на улучшение доступности «Южного города» не повлияют. Но я все же надеюсь, что к развитию дорожной сети там подошли грамотно - логику проработали, учли необходимость связи с остальным городом. И что в ближайшей перспективе появятся новые выезды на главные дороги, ведущие в Самару. Хотя бы в течение трех лет, чтобы, покупая там квартиры, люди были уверены, что они смогут без проблем добраться из нового жилья до города. Иначе увеличение жилплощади без улучшения инфраструктуры снизит при-

влекательность микрорайона», - рассуждает председатель комиссии по местному самоуправлению, строительству и ЖКХ Общественной палаты Самары Алексей Чигенев.

Его точку зрения разделяет и генеральный директор ООО «АВС» Олег Советкин. «Строящиеся дороги на связность «Южного города» с остальной Самарой сейчас не повлияют, так как они не выходят на основные существующие трассы. Необходимо посмотреть генеральный план застройки, понять общую картину и то, как застройщик собирается развивать этот район. Думаю, раз выбрали именно такой вариант прокладки дорог, все это учитывалось», - считает руководитель компании «АВС».

Получить комментарий от администрации села Лопатино не удалось, на звонки корреспондента «СО» там никто не ответил. ■

ПЛАНЫ

ПОМОГУТ ИЗ-ЗА РУБЕЖА

В порту заговорят на китайском

Строительство новой версии речпорта может быть передано China Railway Construction

РОМАН ЩЕРБА

Департамент Самарской области по взаимодействию с федеральными органами власти прорабатывает возможность заключить концессионное соглашение с фирмой China Railway Construction Corporation Russia Limited. Российский филиал одной из крупнейших китайских госкомпаний хочет выступить в качестве генерального подрядчика и инвестора проекта по переносу Самарского речпорта в устье реки Сок. А разработать концепцию инвестпроекта собирается «Международный фонд инвестиционного сотрудничества». По мнению участников строительного рынка, реализовать проект без привлечения крупного инвестора со стороны не удастся - внутри самого региона сейчас нет компаний, которые могли бы осилить такие масштабные работы.

О выносе Самарского речного порта со стрелки Волги и Самары говорят с 2011 года. Впервые эту тему подняли в связи с планами построить на его территории новый стадион к Чемпионату мира по футболу 2018 года. Арену в итоге решили разместить рядом с Радиоцентром и планы по переносу речпорта отложили. Но уже в 2015 году к ним вернулись, тогда же стало известно, что в качестве новой локации для порта рассматривают устье реки Сок в Красноглинском городском районе Самары. Однако процесс переноса опять затормозился на несколько лет из-за расположенных на площадке охраняемых лесных фондов. Только в 2019 году ответственное за проект министерство транспорта и автомобильных дорог Самарской области сообщило, что проект планировки территории берега Сока передала органам местного самоуправления для согласования.

В связи с появлением новой концепции застройки стрелки планы по переносу речпорта вновь вышли в публичную плоскость. Правда, в этот раз выбор новой локации для него оказался уже не столь очевидным для самарских чиновников. «Министерством транспорта и автомобильных дорог планируется подготовка технико-экономических обоснований по не менее чем двум вариантам расположения нового порта. В том числе на стрелке Сока и Волги и в районе города Октябрьска», - сообщил заместитель министра транспорта Самарской области Андрей Спиридонов редакции «СО» 1 июня этого года.

Как стало известно «СО», лоббисты идеи перенести порт в Красноглинский район уже с весны стали аргументировать ее, подкрепляя заинтересованностью в проекте крупного инвестора. 22 мая состоялось заседание межведомственной рабочей группы по вопросу реализации инвестиционного

“

МЭН ЯДУН, представитель China Railway Construction Corporation Russia Limited (цитата приводится по протоколу заседания межведомственной рабочей группы)

CRCC Rus рассматривает Самарскую область как один из стратегически важных регионов присутствия компании в России. Компания готова принять участие в строительных инфраструктурных проектах Самарской области. В частности, в проекте строительства нового речного порта в устье реки Сок в рамках переноса мощностей Самарского речного порта из центра города Самара. Для окончательного принятия решения об участии CRCC Rus в проекте в качестве генерального подрядчика, проектировщика и инвестора нам необходимо получить исходные данные: техническое задание, концепцию проекта, финансовую модель и проект концессионного соглашения с Самарской областью.

“

АЛЕКСАНДР ВАСЮКОВ, заместитель руководителя департамента (представительства Самарской области) по взаимодействию с федеральными органами власти (цитата приводится по протоколу заседания межведомственной рабочей группы)

Новый речной порт в устье реки Сок имеет высокие шансы на коммерческий успех. Порт ориентирован на обслуживание крупной городской агломерации и потребностей в речных перевозках России. Он предоставит возможность работы с грузами по схеме «водный - железнодорожный - автомобильный - воздушный транспорт» за счет близости к международному аэропорту Курумоч.

ООО «СИАРСИСИ РУС»

- Зарегистрировано в Москве 6 сентября 2016 года
- Головная компания - China Railway Construction Group Co., Ltd. (Китай)
- Генеральный директор - Мэн Тао
- Выручка за 2019 год - 8 млрд рублей
- Чистая прибыль за 2019 год - 23,18 млн рублей

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

проекта по строительству логистического центра на территории Самарской области. В роли председателя на нем выступал вице-губернатор области, руководитель департамента по взаимодействию с федеральными органами власти Андрей Когтев.

На заседании обсуждалась возможность заключения концессионного соглашения для переноса мощностей Самарского речпорта на Сок. Интерес к участию в проекте на принципах государственно-частного партнерства проявил «Международный фонд инвестиционного сотрудничества», возглавляемый Борисом Хрулем. Фонд займется разработкой концепции бу-

дущего инвестпроекта и расчетом его финансовой модели. А выступить в качестве генерального подрядчика, инвестора и проектировщика может компания China Railway Construction Corporation Russia Limited (CRCC Rus, официально - ООО «Сиарсиси Рус»). Фирма является российским филиалом второй крупнейшей государственной строительной компании Китайской Народной Республики. Компания специализируется на строительстве инфраструктурных объектов, в первую очередь железнодорожных. Но также занимается прокладкой тоннелей и скоростных шоссе, возведением мостов, строительством аэропортов, портов и другими подобными проектами.

Конкретные сроки реализации инвестпроекта пока не назывались. Сначала требуется подписать предварительное соглашение между руководством области и представителями CRCC Rus и «МФИС». После этого может начаться утверждение дорожной карты проекта и согласование технического задания на разработку его концепции. Окончательное решение об участии в строительстве нового логистического центра компания CRCC Rus примет после того, как изучит утвержденную концепцию, финансовую модель и проект концессионного соглашения с областью.

Как считают представители самарского строительного бизнеса, без привлечения инвестора извне реализовать проект переноса речпорта со стрелки Волги и Самары в устье Сока вряд ли удастся. «Мне трудно назвать местную компанию, которая смогла бы осилить такой проект», - комментирует генеральный директор ООО «Самаратрансстрой» Сергей Сурков.

Такой же позиции придерживается и финансовый директор ГК «Град» Александр Банников. «На мой взгляд, у нас в регионе деньги слишком дорого стоят. Сейчас у местных игроков нет возможности вкладывать средства в проекты с расчетом на долгую перспективу, и перенос речпорта как раз относится к тем проектам, которые будут очень долго окупаться. А международная миграция капитала - это одна из хороших сложившихся практик», - рассуждает Александр Банников.

Конкуренции со стороны китайской компании местные строители не опасаются. «Разве станет крупная китайская компания ремонтировать ту же улицу Стара-Загора? Нет, конечно. Они не будут вкладывать деньги в ремонт и прокладку небольших местных дорог. Ну а бетон и стройматериалы для заинтересовавших их проектов они все равно из Китая не везут, будут покупать на местном рынке. Так что это хорошо отразится на стройиндустрии», - полагает Сергей Сурков. Александр Банников его поддерживает. «Относительно мелкие

ГЛАВНЫМ ПОДРЯДЧИКОМ и инвестором строительства нового речного порта на стрелке Волги и Сока хочет стать компания China Railway Construction Corporation Russia Limited



4

ВИДА ГРУЗОПОТОКА

должно проходить через новый транспортно-логистический центр в устье реки Сок: водный, автомобильный, железнодорожный и воздушный

ПРОЕКТЫ CHINA RAILWAY CONSTRUCTION CORPORATION

- Строительство 352-километровой железнодорожной линии с запада на восток Ливии, а также 800-километровой линии от Сехби до Мисурата для перевозки железной руды
- Метрополитен Мекки
- Пекин-Шанхайская высокоскоростная железная дорога
- Экспресс-линия между столицей и международным аэропортом Бангладеша
- Высокоскоростная железнодорожная линия, связывающая Анкару со Стамбулом
- Строительство железной дороги длиной 1400 км в Нигерии, которая должна связать столицу Лагос с портом Калабар
- Модернизация железной дороги между столицами Мали и Сенегала
- Строительство трех станций Большой кольцевой линии Московского метрополитена - «Аминьевское шоссе», «Мичуринский проспект» и «Проспект Вернадского»

объекты китайцев не интересуют. Поэтому и с большим трудом госконтрактов, за счет которых работают местные строители, они связываться не станут», - отмечает финансовый директор ГК «Град».

Ответить на запрос редакции «СО» и рассказать, на каком

этапе сейчас находится процесс подготовки концессионного соглашения, в правительстве области не успели. Связаться с представителями «МФИС» и CRCC Rus и получить их комментарий не удалось - найденные в открытом доступе телефоны не отвечали. ■

финансы

ВКЛАДЫВАЮТСЯ В ИНФРАСТРУКТУРУ

Правительство региона рассматривает возможность создания двух новых логистических центров на территории региона - в Кинеле и Октябрьске.

Параллельно с курированием инвестпроекта по переносу Самарского речпорта в устье Сока департамент взаимодействия с федеральными органами власти прорабатывает планы строительства опорного транспортно-логистического центра в районе станции Кинель. Он будет рассчитан преимущественно на железнодорожные перевозки, водные и автомобильные рассматриваются как дополнительная опция. В качестве спонсора кинельского центра хотят использовать площадку в Октябрьске, где будет развернут еще один тримодальный логистический центр.

Для реализации этого проекта также хотят привлечь «Международный фонд инвестиционного сотрудничества». Формально создание нового транспортного центра никак не связано со строительством речпорта на Соке. Однако фонд согласен участвовать в кинельском проекте только после заключения концессионного соглашения по сокскому порту. «Реализация указанных проектов не является взаимозависимой по причине разных источников финансирования и конечных целей. При соответствующем поручении представительство Самарской области готово продолжить переговоры с потенциальными инвесторами о вхождении в проект ОТЛЦ «Кинель». На данный момент имеется устное подтверждение заинтересованности «Международного фонда инвестиционного сотрудничества» в участии в указанном проекте, если будет заключено концессионное соглашение по строительству порта в устье реки Сок», - сообщил, как стало известно «СО», руководитель департамента по взаимодействию с федеральными органами власти Андрей Когтев в своем письме первому вице-губернатору области Виктору Кудряшову.





ДМИТРИЙ МИКЕЛЬ,
экс-спикер Тольяттинской городской думы, руководитель фракции
«Единая Россия» в Тольяттинской городской думе

В этом вопросе изначально действия были неверными. Я помню, как в прошлом созыве руководители предыдущего состава администрации рапортовали, что они эффективно пополняют доходы бюджета, взыскивая долги по арендной плате за землю с этой организации. А арендатор выждал того момента, когда изменились нормативные акты, и развернул дело в свою пользу. В результате город не только не получил доход, но и должен нести дополнительные, неплановые расходы бюджета. Естественно, что к этому относиться можно только отрицательно. Считаю, что, владея всей информацией, в том числе по изменениям в нормативно-правовые акты по арендной плате за землю, должностные лица администрации могли спрогнозировать ситуацию и своевременно принять соответствующие меры.

■ ЧТО ТАКОЕ ООО «ЭНКА ТЦ»

- Основано в 1997 году как ООО «Рамэнка»
- Учредители - сеть супермаркетов Migros и строительная компания Епса
- На пике сеть состояла из 10 торговых центров и 52 гипер- и супермаркетов
- В 2007 году Migros вышел из ООО «Рамэнка», единственным учредителем осталась Епса, со временем компанию переименовали в ООО «Энка ТЦ»
- К 2012 году ООО «Энка ТЦ» полностью покинуло рынок розничной торговли, избавившись от сети гипер- и супермаркетов

- Сейчас под управлением ООО «Энка ТЦ» - сеть торговых центров «Капитолий» в Москве, Подмоскowie и Санкт-Петербурге, многофункциональный комплекс «Жуңцево Плаза» и ТРЦ «Каширская Плаза»
- «Энка ТЦ» в настоящее время владеет десятью торговыми центрами общей площадью 850 тыс. кв. м с общей арендуемой площадью до 390 тыс. кв. м

тяжба

ОТБИТЬСЯ НЕ СМОГЛИ

Анташев проиграл турецкий гамбит

Администрация Тольятти получила должок от Сергея Андреева

НИКОЛАЙ КРАСНОВ

Мэрия Тольятти должна выплатить ООО «Энка ТЦ» 5,6 млн рублей. Это финальная точка судебных процессов между сторонами, затянувшихся почти на четыре года. За это время администрация Тольятти успела получить от ООО «Энка ТЦ» почти 80 млн, затем вернуть, а теперь еще и осталась должна. Разбирательства начались еще когда руководителем города был Сергей Андреев, а вот платить за недоработки его администрации придется уже Сергею Анташеву.

28 декабря 2004 года мэр Тольятти Николай Уткин подписал распоряжение, в котором ООО «Рамэнка» согласовали место размещения многофункционального торгового комплекса на улице 40 лет Победы, севернее Тольяттинской городской больницы №5 («Медгородок»). 28 апреля 2005 года мэрия Тольятти и «Рамэнка» подписали договор аренды земельного участка общей площадью 52,5 тыс. кв. м сроком до 22 августа 2016 года.

Участок арендовали под торговый центр с супермаркетом «Рамстор». Общий объем инвестиций в проект тогда оценивался в \$25-30 млн. На площадке планировали построить торговый центр общей площадью 30 тыс. кв. м, в котором должен был разместиться фирменный гипермаркет площадью до 7 тыс. кв. м. Но планы так и не сбылись: строительство не началось, сеть «Рамстор» перестала существовать в России, ООО «Рамэнка» стало ООО «Энка ТЦ» и сконцентрировалось на работе в Москве и Московской области.

А в 2016 году администрация Тольятти, которую тогда возглавил Сергей Андреев, отправилась в суд, посчитав, что «Энка ТЦ» не платит надлежащим образом за аренду земельного участка. Суд, изучив материалы, пришел к выводу, что «Энка ТЦ» задолжала за 2015 год 49,7 млн рублей, а также 30 млн рублей пени за период с марта 2007 по декабрь 2015 года. Это решение принято в апреле 2016 года. Оно устояло в апелляции и кассации в июне и октябре 2016 года соответственно. В январе 2017-го Верховный суд РФ отказал



СЕРГЕЙ АНТАШЕВ

казус

ВЕЛИКОСЕЛЬСКИЙ НЕ ПОМОГ



VOMST.RU

ПРИ УЧАСТИИ бывшего зампрокурора Тольятти Александра Великосельского дело из выигранного стало проигранным

Сергей Анташев в октябре 2017-го устроил революцию в правовом управлении администрации Тольятти. Он решил усилить команду юристов Александром Великосельским. Великосельский с 1992-го по 2013 год работал на разных должностях в прокуратуре, в т.ч. в статусе заместителя прокурора Тольятти. С 2013-го по 2017 год он трудился ведущим юрисконсультом в ФГБОУ ВО «Поволжский государственный университет сервиса», а затем по личному приглашению Анташева пришел на усиление. Усиление, как представляется из процесса с ООО «Энка ТЦ», особо не удалось. Администрация Тольятти не только проиграла ранее выигранное дело, но еще и осталась должна.

«Энка ТЦ» в рассмотрении дела в судебном заседании Судебной коллегии по экономическим спорам.

Казалось, что процесс закрыт. Администрация Тольятти даже получила деньги от «Энка ТЦ» и успела их потратить, но тут внезапно начался второй круг судебных тяжб.

В апреле 2017 года, уже при мэре Сергее Анташеве, рассмотрение дела возобновили по вновь открывшимся обстоятельствам. Так, в ноябре 2016 года в регионе изменилась методика начисления процентной ставки для арендаторов. До этого администрация Тольятти опиралась на постановление правительства Самарской области

от 6 августа 2008 года №308, в соответствии с которым при определении размера арендной платы за земельный участок за четвертый год и последующие годы строительства объектов торговли должен применяться процент, установленный в размере 12,7% от кадастровой стоимости. Но постановление правительства Самарской области №641 от 14 ноября 2016 года сделало возможным при расчете опираться на решение местной думы, ставка сократилась до 2,1% от кадастровой стоимости. Арбитраж посчитал это новым обстоятельством, отменил свое предыдущее решение и начал пересмотр дела заново. Теперь уже администрация

Тольятти дошла до Верховного суда, но отменить пересмотр дела ей не удалось.

В феврале 2018 года арбитражный суд вынес новое решение по делу. Согласно ему, долг «Энка ТЦ» за 2015 год уменьшился с 49,7 млн до 9,8 млн рублей из-за понижения коэффициента и был уже погашен. Пени с 30 млн рублей снизили до 900 тысяч. Это решение устояло и в апелляции, и в кассации.

В ноябре 2018 года неожиданно произошел поворот на 180 градусов. Теперь уже администрация Тольятти оказалась должна ООО «Энка ТЦ» 78,8 млн рублей. Попытка добиться расщетки оказалась безуспешной, и 19 апреля 2019 года 78,8 млн бюджетных рублей отправились в компанию.

Более того, теперь уже «Энка ТЦ» инициировала новое судебное дело. В октябре 2019 года она обратилась в Арбитражный суд Самарской области с требованием взыскать с мэрии Тольятти проценты за пользование чужими денежными средствами в сумме 15,5 млн руб. По версии компании, администрация уже в ноябре 2016 года не могла не знать о незаконности удержания излишне полученной ею денежной суммы.

Суд пришел к выводу, что администрация Тольятти должна была вернуть деньги в мае 2018 года, когда решение вступило в законную силу. Проценты считались с мая 2018-го по апрель 2019 года. Так набежало еще 5,6 млн рублей. Это решение принято в декабре 2019 года, оно последовательно устояло в апелляции (февраль 2020-го), а те-

перь и кассации. 23 июня 2020 года арбитражный суд поставил точку в рассмотрении дела.

В администрации Тольятти, несмотря на необходимость заплатить компании, в целом довольны исходом процесса. «Администрация отстояла свою позицию в суде, в связи с чем взысканы проценты только в размере 5,6 млн руб. за период с 8 мая 2018 года по 19 апреля 2019 года. С учетом изложенного администрация городского округа Тольятти считает обращение в Верховный суд РФ нецелесообразным», - говорится в ответе пресс-службы мэрии города на запрос «СО».

«Это не единственный факт взыскания процентов за пользование чужими денежными средствами, и такое взыскание не зависит от правовой природы судебного спора и действий сторон, произведенных в суде. Общий итог в таких делах оцениваю как закономерный, так как зачастую при оплате задолженности за счет казны муниципального образования по исполнительному листу в порядке, предусмотренном Бюджетным кодексом РФ, возникает факт несвоевременной оплаты (исходя из срока рассмотрения дела в судах, а также сроков предъявления и исполнения исполнительного листа)», - рассказал депутат Тольяттинской городской думы Дмитрий Микель.

Председатель постоянной комиссии по бюджету и экономической политике Тольяттинской гордумы и представитель фракции КПРФ Виктор Краснов запрос «СО» проигнорировал. ■



ГЛАВА ТОЛЬЯТТИ

Сергей Анташев (на фото слева) из-за деятельности команды Сергея Андреева получил дополнительные расходы на 84,4 млн рублей

ПЛАНЫ

ИДУТ В РОСТ

«Сокское карьероуправление» вложилось на перспективу

Компания запускает производство минерального порошка

РУФИЯ КУТЛЯЕВА

В августе 2020 года АО «Сокское карьероуправление» планирует запустить новую производственную линию и начать выпуск минерального порошка. Это позволит предприятию резко повысить эффективность использования отходов от производства щебня и выйти на новые для него рынки сбыта. Эксперты отмечают, что новый продукт «СКУ» будет востребован на рынке.

АО «Сокское карьероуправление» является одним из крупнейших региональных производителей декоративного и строительного камня, щебня и известняка. В начале лета, 2 июня, на заводе сменился руководитель. Вместо Дмитрия Радужева, руководившего предприятием с 2007 года, пост гендиректора «СКУ» занял Александр Скоромный. С 2005-го по 2019 год Скоромный руководил ЗАО «Жигулевский известковый завод», являющимся прямым конкурентом «Сокского карьероуправления».

Ранее владелец «СКУ» Алексей Лаврентьев уже говорил о планах организовать производство минерального порошка. Это позволило бы оптимизировать производство и более

АО «СОКСКОЕ КАРЬЕРОУПРАВЛЕНИЕ»

- Зарегистрировано в 1992 году в Самаре
 - Основной вид деятельности - резка, обработка и отделка камня для использования в строительстве в качестве дорожного покрытия
 - Выручка за 2019 год - 554 млн рублей, прибыль - 17 млн рублей
- Источник: «СПАРК-Интерфакс»

эффективно распорядиться отходами, образуемыми от производства щебня, - глино-песчано-щебенчатой смесью, из которой можно делать сухие строительные смеси.

Возможно, под запуск нового продукта и поменялся руководитель предприятия. Дело в том, что Скоромный, работавший ранее на «ЖИЗ», занимался выпуском именно этой продукции. «Мы строим производство, которое направлено на переработку щебня. Будем дробить щебень и получать минеральный порошок - МП-1 по ГОСТу. С его применением готовят асфальтобетонные смеси, также он является основным компонентом сухих смесей. Планируем производить около 60 тыс. тонн в год этого продукта. Это создаст порядка 20 рабочих мест. Сейчас у нас идут монтажные работы, готовность выше 90%», - рассказал владелец «Сокского карьероуправления» Алексей Лаврентьев.

Александр Скоромный уточнил «СО», что запуск производства минерального порошка планируется уже в начале августа. Также он рассказал о предполагаемых рынках сбыта нового продукта. «Минеральный порошок закупают и дорожные строители для асфальтобетона, и компании, которые изготавливают финишные шпатлевки, например Bergauf, Knauf и т.д. Они делают эти шпатлевки на основе минеральных порошков», - говорит Александр Скоромный.

Участники рынка отмечают, что продукция будет востребована, т.к. ее потенциальных потребителей в регионе достаточно, а конкуренция не так высока. «Конечно, мы используем минеральный порошок при строительстве дорог. У нас свои мельницы, мы берем щебень, дробим и доводим до минерального порошка. В асфальтобетон, в крупнозернистые и мелкозернистые смеси он везде добавляется для заполнения. Мы сами делаем этот порошок, поэтому нам дешевле покупать щебень. Но далеко не у всех дорожных строителей есть мельницы, поэтому покупатель найдется. У нас также многие покупают минпорошок. Нормальная ситуация, будет конкуренция. Это востребованный продукт для

«СОКСКОЕ КАРЬЕРОУПРАВЛЕНИЕ» готовится запустить производственную линию, выводящую компанию на новые для нее рынки сбыта



строительных смесей и для асфальтобетона», - делится мнением директор ООО «Хрипунов и К» Сергей Хрипунов.

Эксперты также отмечают, что запуск новой линии положительно отразится и на самом предприятии, и на экономике региона. «Если компания в условиях кризиса занимается инвестированием в производство, это даст ей большой плюс в будущем. У нас достаточно большое количество предприятий, занимающихся изготовлением продукции для строительной отрасли, но они

находятся сейчас в неблагоприятном положении. И, наверное, улучшения экономической ситуации в ближайшее время, как бы нам ни хотелось, ожидать не приходится. По крайней мере в течение этого года. И за этот год многие производители могут уйти с рынка, останутся лишь самые крепкие. Поэтому те предприятия, которые сейчас готовы развивать производство, выиграют», - рассказывает заместитель председателя Общественной палаты г.о. Самара Алексей Чигенев. ■

МНЕНИЕ

АЛЕКСАНДР СКОРОМНЫЙ

Руководитель «Сокского карьероуправления» рассказал о модернизации производства и планах на будущее

Планируем делать продукт для конечного потребителя

В начале июня 2020 года пост директора АО «Сокское карьероуправление» занял Александр Скоромный. Что он будет менять в работе завода? Как на предприятии сказалась пандемия коронавируса? Какие проекты будут запускаться в средне- и долгосрочной перспективе? На эти и другие вопросы генеральный директор «СКУ» Александр Скоромный ответил в интервью «СО».

- Какие цели вы ставите перед собой на новом посту?

- Сейчас основные цели - получение продукции с большей добавочной стоимостью и внедрение новой продукции в производство.

- Собираетесь ли вы менять схему управления заводом и его работу? Каким образом?

- Я пока осматриваюсь. Опыт у меня большой, я 16 лет отработал на другом предприятии - Жигулевском известковом заводе. И, на мой взгляд, управление в «СКУ» вполне нормально поставлено.



- Что привнесете с прежнего места работы?

- Методы простые - прежде всего внедрение новой продукции. Мы планируем запустить линию по производству минерального порошка, на 90% уже завершён этап подготовки. Это создаст порядка 20 новых рабочих мест на предприятии. Также

будем использовать свое сырье для получения продукции с дополнительной прибавочной стоимостью. В дальнейшем планируем уже не просто делать минеральные порошки, которые идут как компоненты для создания сухих смесей, шпаклевок и т.д., а выходить на конечный продукт. В планах также есть

проведение магистрального газопровода, сейчас мы используем сжиженный газ. Переход на газовое отопление зимой позволит существенно улучшить экологию предприятия.

- Каковы параметры проекта по производству минерального порошка?

- Запускать производство минеральных порошков мы планируем в конце июля - начале августа. Сейчас договариваемся с потенциальными потребителями. Производить будем до 60 тысяч тонн в год, то есть приблизительно 240 тонн в сутки. Работать придется в три смены.

- Где закупали оборудование для нового проекта?

- Оборудование брали по всей России с заводов-изготовителей: в Кургане, Челябинске, Ярославле. Из зарубежной техники практически ничего нет. Это минимизирует риски от падения курса рубля при необходимости чинить оборудование.

- Каковы источники инвестиций нового проекта?

- Инвестиции будут комплексные - как собственные, так и

кредитные. Всего проект потребует более 60 млн рублей.

- Какие изменения в работе «СКУ» планируются на ближайшие годы?

- Мы как выпускали щебень, так и продолжим его выпускать. Но будем также запускать и новые производства. На минеральных порошках мы не остановимся, в планах и вторую линию запустить. А также выпускать продукцию для конечного потребителя: шпатлевки, сухие строительные смеси и т.д. В целом перспективы у «Сокского карьероуправления» неплохие, логистика очень удачная: компания расположена практически между двумя мегаполисами - Тольятти и Самарой. Если с минеральными порошками все получится хорошо, будем развивать производство не только для самарского рынка, но и на соседние регионы, сейчас это востребовано. У нас в регионе минеральный порошок также производит Жигулевский известковый завод, на котором я раньше работал, поэтому эта тема мне знакома. ■

И все-таки они кормят

Летние и обновленные меню в самарских ресторанах

МАРГАРИТА ГОРКИНА

Рестораны открылись в полном объеме. Некоторые и по традиции, и потому, что не сидели три месяца на карантине сложила руки, предлагают новое летнее меню. Значительное количество заведений меню обновило даже без учета сезонности.

О том, где, что нового заказать в ресторанах и куда идти в эти дни, больше напоминающие ташкентскую жару «чилля», чем климат Поволжья, за правильным мороженым, - рассказываем ниже.

Кафе-кондитерская Sova предлагает полноценный вариант летнего меню. Здесь стоит обратить внимание на самое сезонное: салат с клубникой и сыром (350 руб.), салат из томатов и брынзы (210 руб.), халуми с фруктами (350 руб.), салат из запеченных овощей с ростбифом (350 руб.). А также в качестве летних первых блюд - окрошка с говяжьим языком и домашним квасом (250 руб.) и гаспачо с креветками (350 руб.). Для всех, кто не теряет аппетит даже при плюс сорок по Цельсию, здесь целый раздел бургеров (300-350 руб.), медальоны из мраморного мяса (495 руб.) с почему-то весенними овощами и лазанья (500 руб.), рулетики из свинины с моцареллой (400 руб.), а также творожные и картофельные ньокки. И обратите внимание на существенную деталь: именно в кафе Sova можно заказать очень хорошего качества мороженое собственного приготовления. Машинки для изготовления стоят справа на витрине, как только вы входите. Шелковистая текстура, натуральный состав, есть множество вариантов от пломбира до сорбета. Шарик - всего 50 рублей.

Еще одно место, где можно покупать хорошее мороженое собственного приготовления, - кондитерская Nadson на набережной (70 рублей шарик), четыре вкуса.

Ресторан New Garden обновил основное меню, а к августу обещает ввести сезонное - с дынными и арбузными соками и прочими радостями. Интересно, что основной акцент в меню был сделан на возвращении топовых блюд: цыпленок без костей, буйабес, оливье. А также изменили действующие позиции и понизили стоимость. Но вот последняя тема - это вообще то, что сделало большое количество ресторанов: понизили стоимость за счет уменьшения выхода блюд. Из новинок в «Нью Гардене»: брускетты - с ростбифом или с томатами (260/220 руб.), боулы с тунцом и авокадо (580 руб.) или с лососем и огурцом (560 руб.),



У МНОГИХ ресторанов новое летнее меню, а значительное количество заведений меню обновило даже без учета сезонности



ПОСЛЕДНЯЯ ТЕМА - снижение стоимости блюд за счет уменьшения выхода

паста с тигровыми креветками в соусе из спелых томатов (560 руб.), а также салат с копченым угрем (750 руб.). На десерт из новинок - крем-чиз с сезонными ягодами и меренгой (390 руб.).

Ресторан «Утесов» купил новую печь для пиццы в этом сезоне. И она теперь тут получается что надо - поэтому не пропустите. Из новинок в меню: капрезе со свежайшими сызранскими помидорами и моцареллой из собственной сыроварни (295 руб.), нисуаз с бобами эдамаме, моцареллой и маринованным яйцом (450 руб.), севиче из красноярской радужной форели со свежими томатами (425 руб.), тунец, маринованный в заволжских травах с апельсином и руколой (495 руб.). Для тех, кто не любит готовить сложносочиненные блюда в такую жару, в «Утесове» голеня ягненка, томленная

сутки в печи, с соусом демиглас (350 руб. 100 г). На десерт - чизкейк с летними кубанскими грушками, меренгой и вишневым соусом (195 руб.). Обратите внимание, что в «Утесове» предлагают всегда свежие устрицы по 125 рублей за штуку.

Все рестораны «Три Оленя» ввели овощные и мясные окрошки. Мидии по-марсельски, припущенные в белом вине с томатами и хрустящим хлебом (295/163 руб.), - самое сезонное иноземное блюдо. Появились и пасты ручной работы: с домашней ветчиной в сливочном соусе (325/193 руб.) или с соусом болоньезе (350/227 руб.). В новинках также: стейк из черной трески (495/198 руб.), шашлык из командорского кальмара с гарниром (295/151 руб.), зразы из волжской рыбы с нашей моцареллой и соусом тартар (350/184 руб.), стейк мясника (250/144 руб.), телячьи



щечки, томленные в квасе, с картофельным пюре и морковью бордо (425/221 руб.), сочное филе индейки на гриле со сливочно-сырным соусом и гарниром на выбор (375/194 руб.). Все рестораны «Три Оленя», за исключением «Три Оленя-Отдых», работают по системе «три кост».

В ресторане «Мушмула» в качестве сезонных новинок сейчас проходят одновременно три фестиваля. Фестиваль окрошек на квасе или домашнем мацони, на выбор пять вкусов: овощная (199 руб.), с отварной говядиной (269 руб.), со слабосоленым лососем (399 руб.), с говяжьим языком (269 руб.) и с курочкой на мангале (229 руб.). А также фестиваль сангрий и фестиваль хачапури.

В кафе «Веранда» также обновленное меню. Здесь обратите внимание на два вида гаспачо: из розовых маринованных и вяленых томатов (500 руб.) и из огурца (450 руб.). Буррата с томатами (700 руб.) и салат с креветками и манго (650 руб.) - еще два хита на такую жаркую погоду. Интересно, что здесь новый шеф-повар, и нам обещают на «Веранде» недели через две абсолютно новый вариант меню.

«Коза Тапас» предлагают полноценное летнее меню с кишками, кесадильями, стритфудом и разнообразными сетами. Все киши по 290 рублей: с лососем и сыром рикотта, с карамелизированной грушей и голубым сыром, с тунцом, томатами и розмарином, с хамоном и мно-

гие другие. Всего представлено девять кишей с разными наполнителями. Также в летнем меню восемь сетов - от винного до сета морепродуктов. Удобная разнообразная история к вину или другому алкоголю. Стоимость сета - от 1350 до 2990 рублей. Стритфуд представлен куриными наггетсами с картофелем фри (250 руб.), фиш энд чипс, креветками и овощами. Есть здесь и четыре вида кесадильи: с хамоном, курицей, креветками или лососем - от 250 до 350 рублей.

Ресторан «Пастернак» также ввел новые блюда. Среди них тунец, маринованный в квасе, с кабачковой икрой (420 руб.), салат с магаданскими креветками в азиатском стиле (450 руб.), блюдо из телятины (650 руб.), салат с курицей и соусом из голубого сыра (310 руб.), гречишная лапша с лососем (360 руб.), филе лосося с яблочным соусом (790 руб.), а также пара легких салатов - из хрустящих баклажанов (280 руб.) и салат свекольный с лепешкой (250 руб.).

В «Лобби бар» и ресторане «Пастернак» через неделю-другую обещают появление нового летнего меню. Временные рамки сезона в этом году явно сместились. Кроме того, выросли цены на зелень и салаты. Надо отметить, что и в предыдущие годы под летним меню у самарских рестораторов далеко не всегда подразумевалось изобилие сезонных овощей, фруктов и салатов. Теперь это, пожалуй, станет общим местом. ■



МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЕ КОМПАНИИ ПРОЯВИЛИ УСТОЙЧИВОСТЬ В УСЛОВИЯХ НОВОГО КРИЗИСА



СПЕЦИАЛЬНАЯ СЕКЦИЯ

МЕТАЛЛУРГИЯ

Куют железо, пока горячо

Металлурги в сложные времена оказались на коне

КСЕНИЯ ЧАСТОВА

В период, когда промышленность региона вошла в глубокий кризис, металлурги демонстрируют рост производства. В условиях спада объема заказов в одном сегменте им удается нарастить производство в другом. Даже в январе - мае 2020 года металлическое производство выросло на 11,3%, а выпуск готовых металлических изделий - на 1,6%. Эксперты не берутся прогнозировать, какие финансовые результаты покажет металлургическая отрасль Самарской области по итогам года, однако считают, что она пострадает меньше коллег.

По данным бюллетеня «Металлургия», составленного специалистами РИА «Рейтинг», мировое производство стали в 2019 году достигло очередного рекордного значения, но рост был обеспечен исключительно усилиями китайских металлургов. «При этом цены на стальную продукцию в среднем за год сократились на 10-30%. Цветные металлы тоже сильно подешевели», - отметили эксперты РИА «Рейтинг». Российской металлургической отрасли удалось продемонстрировать положительную динамику производства. Правда, она оказалась почти незаметной. По итогам 2019 года металлургическое производство в России выросло всего на 0,6%. В разрезе по сегментам наблюдалась преимущественно отрицательная динамика. Производство стали сократилось на 1,5%, чугуна - на 1,2%. Одновременно на 0,1% уменьшился выпуск готового проката - до 61,5 млн тонн. Не лучше дела обстояли на российских предприятиях черной металлургии. В прошлом году они выплавляли 58,6 млн тонн нелегированной стали (в слитках или прочих первичных формах) и полуфабрикатов из нее, что на 1,5% меньше, чем в 2018 году. Выпуск металлургического кокса и полукокса из каменного угля в минувшем году сократился на 0,3% до 26,9 млн тонн.росло в 2019-м только производство стальных труб, пустотелых профилей и их фитингов. Первое увеличилось по сравнению с январем - декабрем 2018-го на 3,5% до 12,4 млн тонн.

В Самарской области металлургическое производство в прошлом году чувствовало себя чуть лучше: ИПП в данном сег-

МНОГИЕ МЕТАЛЛУРГИ не стали менять свои производственные планы на 2020 год, невзирая на коронавирус и карантинные мероприятия

~4%

ЗАНИМАЕТ МЕТАЛЛУРГИЯ в объеме промышленного производства Самарской области

Источник: правительство Самарской области



менте вырос на 3,2% к уровню 2018 года. При этом выпуск готовых металлических изделий упал на 1,2%. Более подробная статистика не раскрывается. Ведущее предприятие отрасли АО «Арконик СМЗ» в 2019 году просело в оборотах на 4%, получив выручку в размере 46,1 млрд рублей. Предприятию удалось нарастить чистую прибыль: с 1,447 млрд до 2,445 млрд рублей. Основной продукцией «Арконик СМЗ» является листовая прокат, профили, штамповка из алюминиевых сплавов. Несколько сбавило темпы АО «Самарский завод котельно-вспомогательного оборудования и трубопроводов». Его обороты сократились с 864,9 млн до 856,4 млн рублей. ЗАО «Алмет» потеряло в выручке 26%: к концу 2019 года она составила 1,01 млрд рублей. При этом прибыльность компании просела в три раза: с 4,996 млн до 1,576 млн рублей. Куда более серьезным оказалось падение выручки у АО «Росккат», которое специализируется на выпуске медной

катанки для электротехнической и кабельно-проводниковой продукции. В 2019 году обороты «Роскката» снизились на 29% - до 9,314 млрд рублей. Хотя чистая прибыль завода взлетела в несколько раз: с 7,461 млн до 184,776 млн рублей.

Волжская металлургическая компания и вовсе завершила свою историю. Управление ее бизнесом перешло к тольяттинскому холдингу «Акрон», перезапустившему на базе активов ВМК бренд «Энерготехмаш». «Производительность предприятия увеличилась вдвое - с 200 до 500 тонн профиля в месяц», - отметили в пресс-службе холдинга. Сама ВМК к концу прошлого года вошла в процедуру конкурсного производства.

ООО «ТД «Реметалл-С» свою отчетность по результатам 2019 года раскрывать не стало. Однако вряд ли она демонстрировала положительный тренд. В прошлом году предприятие получило негативное публичное освещение благодаря двум громким скандалам. Ему пришлось отби-

ваться от претензий Федеральной налоговой службы, которая уличила завод в налоговом правонарушении - недоимках в размере более 220 млн рублей. Одновременно «Реметалл-С» оказался в эпицентре экологического конфликта.

Улучшить свои финансовые показатели в прошлом году смогли немногие. К примеру, ООО «Русская катанка», специализирующееся на литье металлов, прибавило в оборотах 52%. Выручка компании возросла до 837,586 млн рублей, чистая прибыль - почти втрое (с 34,255 млн до 98,409 млн рублей).

Распространение коронавирусной инфекции и общемировой кризис вряд ли позволят металлургам серьезно улучшить свои результаты в этом году. Эксперты уже беспокоятся за самочувствие российского металлургического сектора. «Рынок металлов может снова просесть в 2020 году как по объемам производства, так и по ценам, но степень это-

ВЫРУЧКА КРУПНЕЙШИХ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРОИЗВОДСТВ В 2018-2019 ГОДАХ

Предприятие	2018 год	2019 год
ЗАО «Алмет»	1,364 млрд руб.	1,01 млрд руб.
АО «Арконик СМЗ»	48,06 млрд руб.	46,123 млрд руб.
АО «Росккат»	13,145 млрд руб.	9,314 млрд руб.
АО «Самарский завод котельно-вспомогательного оборудования и трубопроводов»	864,938 млн руб.	856,401 млн руб.
ООО «Рускат»	399,094 млн руб.	837,586 млн руб.

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ КРУПНЕЙШИХ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ПРОИЗВОДСТВ В 2018-2019 ГОДАХ

Предприятие	2018 год	2019 год
ЗАО «Алмет»	4,996 млн руб.	1,576 млн руб.
АО «Арконик СМЗ»	1,447 млрд руб.	2,445 млрд руб.
АО «Росккат»	7,461 млн руб.	184,776 млн руб.
АО «Самарский завод котельно-вспомогательного оборудования и трубопроводов»	40 тыс. руб.	5,535 млн руб.
ООО «Рускат»	34,255 млн руб.	98,409 млн руб.

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

го проседания сейчас оценить невозможно. Если исходить из аналогий 2009 года, спад производства в металлургии может превысить 10%», - сообщается в бюллетене «Металлургия». Впрочем, на данный момент отрасль пока демонстрирует не самые худшие результаты. «Металлургическая отрасль в целом не выглядит пострадавшей в кризис 2020 года. По РФ индекс металлургического производства в январе - мае составил 96,8% (снижение на 3,2% год к году), индекс по производству готовых металлических изделий, кроме машин и оборудования, составил 97% (снижение на 3%)», - констатирует аналитик ГК «ФИНАМ» Алексей Калачев. При этом эксперт отмечает, что по Самарской области, напротив, отмечен рост: индекс металлургического производства в январе - мае составил 111,3%, а аналогичный показатель по выпуску готовых металлических изделий, кроме машин и оборудования, - 101,6%. «По-

казатели по индексам производства подтверждаются данными по отгрузке, которые в январе - мае 2020 года дают отношение к аналогичному периоду предыдущего года в 107,4% и 103,3% соответственно», - подчеркивает Калачев. По его утверждениям, самый значительный рост показало производство строительных металлических конструкций и изделий. «Выпуск продукции из черных металлов при этом вырос в регионе на 73,2%, из алюминия - на 38,5%», - добавил он со ссылкой на Самарстат.

Свои финансовые результаты за первое полугодие 2020 года металлурги предпочитают не раскрывать. Однако большинство представителей отрасли пока настроены довольно оптимистично. «Последствия пандемии сказались на всех алюмопотребляющих отраслях. Ранее Алюминиевая ассоциация, по итогам опроса компаний-участников, говорила о риске падения спроса в апреле - мае на алюминиевые решения на 30%. Однако на фоне снижения темпов в строительстве, автопроме и энергетике увеличилась потребность фармацевтических предприятий и пищевого сектора, где высокие барьерные свойства алюминия стали жизненно важными. Мы увидели на своем примере - в этот период спрос со стороны компаний, производящих консервные банки и банки для напитков, способствовал поддержанию плановых объемов производства. Во время пандемии «Арконик СМЗ» продолжал производить и отгружать продукцию заказчикам. На настоящий момент производственные планы предприятия не менялись», - сообщили «СО» в пресс-службе компании. По утверждениям представителей предприятия, в этом году завод работал над заказом на алюминиевые плиты для железнодорожных цистерн, перевозящих азотную кислоту. «Мы продолжаем работу над совершенствованием качества алюминиевых листов для анодирования. Это новая для России и технологически сложная продукция, в освоение которой вовлечены все службы Самарского металлургического завода: литье, горячая и холодная прокатка, отжиг, окончательная отделка, резка в лист», - добавили в пресс-службе.

Перспективы отрасли и предприятия, по мнению «Арконик СМЗ», - в развитии внутреннего рынка. «В России потребление алюминия на душу населения в 2-3 раза ниже европейского уровня. Сферы, где возможен рост, - дальнейшее развитие упаковочного сегмента в связи со ставкой на экологию, освоение решений для транспортного машиностроения, автомобилестроения, коммерческого и железнодорожного транспорта», - резюмировали в пресс-службе завода. В «Акроне» тоже говорят о положительных трендах. «Несмотря на общий экономический спад в отрасли в 2020 году и отложенный сезон лозоуборочной в связи с COVID-19, предприятия ГК Akron Holding выдержали первую волну кризиса, продемонстрировав стабильные финансовые показатели и позитивную динамику производства. Руководству уда-

лось полностью сохранить штат сотрудников и к началу июня выйти на докризисный уровень по объемам и рентабельности производства. При этом некоторые инвестиционные проекты, связанные со строительством новых заводов, пришлось временно заморозить», - пояснили в пресс-службе ГК Akron Holding.

«Кризис, вызванный пандемией коронавирусной инфекции, не оказал существенного влияния на функционирование и производство металлургического комплекса АО «Росскат». В силу того, что предприятие попало в список системообразующих предприятий региона и России в целом, оно продолжало работать. В период, когда наблюдался спад у профильных металлургических компаний (апрель - май), на заводе была запланирована работа по ремонту и замене футеровки печи огневого рафинирования, поэтому наблюдалось снижение производства. Планы на 2020 год не корректировались, снижение объемов производства не ожидается. По сравнению с первым полугодием прошлого года наблюдается рост выпуска медной катанки, который составил более 20%», - отмечает врио министра промышленности и торговли Самарской области Олег Жадаев. В настоящий момент, по его словам, в металлургическом комплексе АО «Росскат» проходят опытные работы по освоению технологии выпуска медной легированной заготовки. «Портфель заказов компании содержит как собственные контракты, так и услуги по переработке давальческого сырья (лома и отходов меди) в готовую продукцию, что позволяет сохранять объем производства на стабильном уровне», - подчеркнул Жадаев. Риски «Росската» связаны в первую очередь с противостоянием с фискальным ведомством, выставившим компании почти двухмиллиардные претензии.

Под вопросом оказалось будущее ТД «Реметалл-С» - также в результате не кризиса, а конфликта с налоговой службой. В настоящий момент в отношении предприятия рассматривается иск о банкротстве, инициированный ФНС. Решение по делу пока не принято. Согласно сообщениям местных СМИ, введение режима самоизоляции не повлияло на производственную деятельность «Реметалл-С». «Предприятие, несмотря на экономические условия, работает стабильно, объемы выпуска продукции сохранились на «докоронавирусном» уровне», - сообщалось в прессе.

Эксперты затрудняются оценить, насколько может просесть металлургическая отрасль Самарской области по итогам 2020 года. Однако, по их мнению, она пострадает меньше, чем многие другие. «В перспективе внутренний спрос на продукцию металлургии будет поддерживаться за счет реализации инфраструктурных нацпроектов. Правительство не планирует отказаться от них, скорее, наоборот, их финансирование и реализация могут быть ускорены для того, чтобы оказать поддержку отраслям с целью преодоления последствий пандемии», - отметил Алексей Калачев. ■

НА ОТДЕЛЬНЫХ
металлургических
предприятиях
производитель-
ность труда
за последние годы
выросла в 3,5 раза



проекты

ПРОДОЛЖАЮТ ИНВЕСТИРОВАТЬ

Вкладываются в себя

Металлурги не прекращают модернизацию мощностей, несмотря на кризис

КСЕНИЯ ЧАСТОВА

В последние годы многим предприятиям металлургической отрасли удалось заметно нарастить производство и увеличить производительность труда. Этому способствовали многомиллионные вложения в мощности и оборудование заводов. В 2020 году металлурги намерены продолжить реализацию своих инвестиционных программ, несмотря на сложные для мировой экономики времена. Эксперты полагают, что в ближайшее время предприятия отрасли не прекратят модернизацию, однако замедлят этот процесс, сделав акцент на оптимизации своих затрат.

В последние годы металлурги активно обновляли свои производства, что позволило им нарастить выпуск продукции до 50% и значительно увеличить производительность труда. Металлургическое производство АО «Росскат», по информации министерства промышленности и торговли Самарской области, в последний раз полностью обновляли в 2013 году. Тогда была проведена реконструкция действующего цеха с вводом в эксплуатацию двух отражательных печей огневого рафинирования Maerz с анодо-разливочным комплексом Outotec. «Запуск участка огневого рафинирования меди позволил ежегодно перерабатывать до 45 000 тонн лома и отходов данного сырья, также было создано дополнительно 60 рабочих мест. Данный инвестиционный проект был достаточно капиталоемким, и в настоящее время идет процесс окупаемости», - сообщил «СО» врио министра промышленности и торговли Олег Жадаев. Также предприятие продолжает обновлять действующее оборудование. «Проведена модерни-

зация системы литья, системы контроля и обнаружения дефектов на линии производства катанки медной. В следующем году планируется провести модернизацию системы горения, все это в совокупности позволит улучшить качество продукции и снизить производственные затраты», - добавил министр. Также во время участия в федеральном проекте по увеличению производительности труда «Росскату» в 2019 году удалось увеличить производительность труда на 5%.

Флагман российской цветной металлургии АО «Арконик СМЗ» в прошлом году произвел более 230 тыс. тонн продукции, что стал лучшим показателем за многие годы. По мнению пресс-службы завода, этого результата удалось достичь в том числе благодаря постоянным капитальным инвестициям. «В минувшем году на эти цели было направлено более \$9 млн. В целом с 2005 года в модернизацию оборудования и улучшение производственных процессов вложено более \$500 млн. За минувшее десятилетие выпуск продукции «Арконик СМЗ» увеличился на 50%, а производительность труда выросла в 3,5 раза, при этом стабильной остается и численность сотрудников завода - 3000 человек», - отметили представители предприятия.

«Акрон» в 2019 году заметно расширил свое производство в Самарской области, выкупив мощности завода по производству алюминиевого профиля «Энерготехмаш» в Жигулевске. В настоящий момент холдинг занимается финансовым оздоровлением предприятия, а впоследствии собирается обновить оборудование «ЭТМ» и расширить номенклатуру выпускаемой продукции. Одновременно близкие к «Акрону» структуры приобрели у бывших владель-

цев нефтегорского «Росската» площадку в Тольятти, где те ранее планировали построить завод по производству 15 групп кабельной продукции.

На «Реметалл-С» в прошлом году, судя по сообщениям СМИ, какую-либо модернизацию не проводили. Известно только об установке новых фильтров на трех очистных установках под каждой из печей. Это оборудование на заводе заказали в ответ на многочисленные жалобы отраденцев на ухудшение экологической обстановки в городе. Одновременно в прошлом году предприятие вошло в число участников нацпроекта «Производительность труда и поддержка занятости». Каких успехов ему удалось достичь в данном направлении, неизвестно. Численность штата «Реметалл-С», согласно данным «СПАРК-Интерфакса», в прошлом году уменьшилась в 1,5 раза: с 59 до 39 человек.

Эксперты полагают, что в ближайшие несколько лет металлурги продолжат модернизировать свое оборудование, однако будут продвигаться в этом направлении достаточно медленными темпами. «Металлургическая промышленность уже давно стоит в фазе модернизации. Владельцы компаний понимают, что их долгосрочное развитие будет зависеть от эффективности программ компаний по реструктуризации и обновлению действующих производств. Думаю, все силы металлургов в ближайшее время будут направлены на завершение начатых крупных проектов, развитие сырьевой базы, дальнейшее обновление оборудования. Впрочем, экономическая нестабильность заставит их сделать акцент именно на оптимизации производственных процессов и затрат», - считает специалист по управленческому консалтингу Анна Колколова. ■

мнение

ПАВЕЛ МОРОЗОВ

Akron Holding воспользовался спадом экономики для приобретения новых активов в России

Кризис – это и время возможностей

КОНСТАНТИН ЛАНГЕ

Ведущий игрок на российском рынке ломозаготовки - Akron Holding - на глазах выстраивает полноценную металлургическую производственную цепочку. Холдинг уже консолидировал более 10 заводов, вышедших по итогам 2019 года на общие обороты свыше 20 млрд рублей. (Совокупный оборот компании составил 145 млрд рублей. - Прим. ред.) И это только начало: новый и бурно развивающийся дивизион может продемонстрировать рост в разы. С чем это связано? Каковы перспективы металлургического бизнеса и какие активы обеспечивают ему подобную динамику? Почему даже коронавирусный карантин не только не остановил экспансию Akron Holding, но и даже в чем-то способствовал ей? На эти и другие вопросы в интервью «СО» отвечает генеральный директор ГК Akron Holding Павел Морозов.

- Как отразился на работе Akron Holding коронавирусно-карантинный кризис? Известно, что в условиях введения режима так называемой самоизоляции приходилось останавливать как процедуру ломозаготовки, так и работу металлургических предприятий. Разве предприятия не попадали под статус компаний непрерывного технологического цикла, а ломозаготовка, соответственно, в часть общей цепочки, обеспечивающей заводы сырьем?

- По сути дела, коронавирус вычеркнул из нашей программы развития два месяца - в это время приходилось выводить на дистанционный режим до 80% сотрудников, останавливать ряд производств, серьезно корректировать инвестиционные планы. Может быть, конечно, нам и грех жаловаться - особенно на фоне других отраслей экономики. Мы сумели достаточно быстро отреагировать на ситуацию, включить режим жесточайшей экономии, ограничить себя во всем, урезать расходы. Благодаря запасам на складах, купленным в январе-февреле-марте, и колебаниям курса валют удалось продать сырье по более высоким ценам, нивелировав карантинные потери. Часть предприятий продолжала работать, принимать заказы, но в целом в этот период происходило падение оборотов и даже где-то разрывались выстроенные технологические цепочки. Объемы ломозаготовки вообще просели в 2-2,5 раза.

- Когда были сняты все ограничения и возобновилась полноценная работа? Можете ли вы оценить потери, причиненные холдингу вынужденными простоями, в виде недополученных доходов? Равно как и масштабы корректировок, внесенных в инвестиционные программы и планы Akron Holding?

В мае еще сказывались последствия карантинного кризиса, а в июне мы вернулись к стабильной работе, встали на докризисные рельсы. В плане и ломозаготовки, и финансовых показателей предприятий.

- В мае еще сказывались последствия карантинного кризиса, а в июне мы вернулись к стабильной работе, встали на докризисные рельсы - в плане и ломозаготовки, и финансовых показателей предприятий.

Наши предприятия расположены во многих российских регионах. И единого понимания того, как реагировать на происходящее, там не было. Поэтому в одних местах нам разрешили работать в нормальном режиме при условии соблюдения санитарных требований, в других - принудительно закрывали.

- А в Самаре?

- В Самарской области мы работали.

Итоговые потери оценить довольно сложно. Безусловно, кризис внес свои коррективы. Одной из «жертв» стали планы торжественно отпраздновать в этом году 20-летний юбилей нашего бизнеса. Ранее мы хотели отметить его с большим размахом - были запланированы корпоративные праздничные мероприятия. Но в итоге пришли к выводу, что устраивать пир во время чумы не совсем правильно и разумно.

- Людей за время «дистанционки» и остановок вы потеряли?

- К счастью, не был уволен ни один сотрудник в действующих компаниях. Могу отметить две потери, разумеется, неприятные, но несопоставимые с масштабами нашего бизнеса. Первая из них - кризис ускори окончательное решение о закрытии наших подразделений в Центральной Азии. У нас было два филиала в Казахстане и Киргизии. Вопрос о целесообразности их дальнейшей работы уже стоял, коронавирус просто привел тему к логическому финалу.

- Чем вас не устраивала работа в этих странах?

- Там есть своя внутренняя бюрократия, связанная с ограничениями на экспорт лома. По большому счету мы видели сложности в работе и не видели перспектив развития. Поэтому в мае последовало решение о закрытии филиалов, и они уже не работают.

Вторая потеря - закрытие Алексеевской алюминиевой

компании. Мы арендовали предприятие вместе с оборудованием у концерна «РУСАЛ». Запас прочности у проекта оказался недостаточным в условиях коронавирусного карантина. Мы не нашли с «РУСАЛом» понимания по стоимости аренды, и последовало решение договор расторгнуть. Сейчас, соответственно, площадка простаивает.

- Персонал уволен? Там много людей работало?

- Там было около 130 человек. Большинство уволено, узких, ключевых специалистов мы сохранили, переведя их на другие наши предприятия.

- Ранее публично прозвучала информация о наличии у вас бизнес-интересов в Прибалтике? Она актуальна?

- Если говорить про Прибалтику, придется предпринимать вторую попытку входа. С первого захода покорить Евросоюз не получилось - возникли сложности - с менталитетом, с кадрами. Там своя специфика. В Прибалтике у нас есть представительства, осуществляющие трейдерскую деятельность, связанную с заготовкой и транзитом лома. Сложности понимали изначально, но недооценили некоторые вещи.

- Какой объем инвестиций вложен и будет вкладываться

“

Ранее мы хотели отметить 20-летний юбилей нашего бизнеса с большим размахом. Но в итоге пришли к выводу, что устраивать пир во время чумы не совсем правильно и разумно.

в развитие производственных мощностей Akron Holding? В какой степени инвестиционные проекты холдинга реализованы на собственные средства, в какой - благодаря кредитной поддержке банков-партнеров?

- От завода к заводу объем инвестиций варьируется, и общая их цифра была бы не показательной. Ряд предприятий мы получили в относительно неплохом состоянии, какие-то - еще советской постройки, хоть и неплохие, но требуют серьезной модернизации. Планируем активно развивать и жигулевский «Энерготехмаш», и «Псковкабель», и Гайский завод по обработке цветных ме-

таллов (постройки 1976 года, Оренбургская область). Понятно, что без помощи банков развиваться сложно, и наши проекты софинансируются за счет кредитных ресурсов. Наши стратегические партнеры - Сбербанк и банк ВТБ.

- Планируется ли вообще консолидировать бизнес Akron Holding в одном юридическом лице, возможно, с переходом на единую акцию и с выходом на IPO? С заимствованиями относительно более дешевых денег за рубежом?

- Мы идем по пути консолидации всего нашего бизнеса в рамках Akron Holding. При этом некоторые наши активы все еще на стадии интеграции.

Есть опыт привлечения иностранных заемных средств в качестве торгового финансирования. С западными - голландскими, швейцарскими, прибалтийскими - банками мы сотрудничали до известных событий в 2014 году, там нас хорошо знают. Но пока западные рынки заимствования для нас закрыты.

- Как сегодня выглядит программа развития металлургического дивизиона? Она предполагает приобретение новых активов и запуск новых производств, невзирая на про-



должающийся экономический кризис? Каких и где?

- Кризис не случайно называют временем возможностей. Свою инвестиционную программу мы корректируем постоянно, но, как ни парадоксально, сложно сказать однозначно - в сторону увеличения или уменьшения. С одной стороны, мы очень осторожно подходим сейчас к теме модернизации и приобретения новых технологических линий. С другой - появилось много интересных предложений по продаже бизнеса. Мы рассматриваем ряд компаний на предмет приобретения и только наиболее перспективные покупаем. Соответственно, растем в том числе за счет новых покупок.

- Что приобрели в последнее время?

- Буквально несколько дней назад закрыта сделка по приобретению «Балткабеля». Это небольшой - всего 95 работников - кабельный завод, расположенный в городе Сосновый Бор Ленинградской области. Он уже управляется нашим менеджментом из «СКТ Групп» (она же управляет активами «Псковкабеля». - Прим. ред.).



Появилось много интересных предложений по продаже бизнеса. Мы рассматриваем ряд компаний на предмет приобретения и только наиболее перспективные покупаем. Соответственно, растем в том числе за счет новых покупок.

- «Балткабель» приобретен как компания или в виде набора активов? Насколько проблемным было в этот момент предприятие - присутствовал ли стандартный комплект в виде долгов и неэффективного менеджмента?

- Купили его как предприятие. Там есть определенная долговая нагрузка, но нельзя сказать, что прежний менеджмент был неэффективным, просто бывшим собственникам стало неинтересно заниматься темой в условиях кризиса. Компания выпускает кабельно-проводниковую продукцию той линейки, которая не представлена сейчас в Пскове. Мощность по катанке - 500 тонн в месяц. Сейчас загрузка лишь 150-200 тонн. Соответственно, перед менеджментом стоит задача вывести «Балткабель» на полные обороты.

- Там требуются инвестиции в перевооружение?

- Это вполне рабочий завод, хоть и не новый. Не требуется модернизация, достаточно провести текущий ремонт оборудования.

Еще одно совсем недавнее приобретение - компания «Петромакс», купленная нами у известного финского холдинга Kuusakoski. Это единственное предприятие на территории РФ, располагающее возможностями утилизации всех видов отходов - и в первую очередь бытовой и электронной техники - по европейским технологиям. Мы до-

статочно долго вели переговоры, первоначально обсуждалась возможность сделки по схеме 75% + 1 акция. Но коронавирус изменил содержание диалога и ускорил его. В итоге в июне мы купили 100% и уже получили все рычаги управления «Петромаксом».

- 2019 год, судя по недавно раскрытой финансовой отчетности компаний холдинга, стал для вас очень успешным. Совокупные обороты производственных предприятий Akron Holding выросли с 14 до 21 млрд рублей, причем максимальный рост продемонстрировали ГЗОЦМ, «Сталькрон», «СКТ Групп». Чем обусловлена такая динамика?

- В ней нет ничего удивительного. Каждый завод мы брали в банкротном или в предбанкротном состоянии, с уровнем загрузки в 10-20% от плановой. Заходя на площадку, мы обозначаем в качестве одной из основных задач обеспечение максимального использования производственных мощностей. И находимся в самом начале пути - все наши предприятия еще вырастуткратно только благодаря этому, не говоря уже о результатах установки новых производственных линий и модернизации.

- Можно ли ожидать сохранения тренда по итогам 2020 года?

- Финансовые показатели однозначно прирастут, но вот насколько именно по итогам 2020 года - сейчас сказать сложно. Проблема в том, что коронавирус никуда не делся. Возможно, будут еще вторая, третья, четвертая и последующие волны заболевания, ситуация очень нестабильна. Все от нас зависящее мы сделаем, но конечный результат слишком завязан на внешние факторы.

- Прошел год с перезапуска производства жигулевского «Энерготехмаша». Фактически речь идет о реинкарнации давно обанкротившейся компании, но силами новых владельцев в вашем лице. Каковы перспективы развития площадки «Энерготехмаша» в 2020-2021 годах с точки зрения инвестиционного потенциала, увеличения штатного расписания, роста темпов производства?

- Изначально на заводе было три линии, способных производить 2 тыс. тонн продукции в месяц. Когда мы пришли туда, он делал 10%, в первые же месяцы мы увеличили загрузку до 25%. Есть желание на территории «Энерготехмаша» создать кластер по переработке алюминиевых ломов. Планируем разместить металлургическое оборудование, чтобы не везти сырье из Красноярска, - это дает существенную экономию на логистике. Немало и других идей. Сегодня из общей площади предприятия в 28 га используется не более трех га, так что простор для развития велик. Сейчас на «Энерготехмаше» 380 сотрудников, полагаю, до конца 2021 года, если все пойдет по нашему плану, эта цифра вырастет до 800.

Все планы на 2020 год по площадке реализуются. Меняем компрессорное оборудование, закупаем две газопоршневые станции для обслуживания предприятия, меняем старую



ТЭЦ и приступаем к ремонту всех бытовых помещений. Все это вместе взятое требует затрат около 150 млн рублей, которые быстро себя окупят.

Параллельно создаем СП с турецкой компанией «Коч Метиз», имеющей компетенции по производству метизов и алюминиевой фурнитуры. Эта номенклатура станет хорошим дополнением к продукции «Энерготехмаша», который выпускает алюминиевый профиль для различных видов использования. Это СП заработает ориентировочно в октябре-ноябре 2020 года, что позволит создать в Жигулевске новые 100-120 рабочих мест. У данного проекта отличный потенциал. Мы зарезервировали под СП два огромных цеха на территории «Энерготехмаша», там ведется капитальный ремонт, заказывается новое оборудование, чтобы обеспечить импортозамещение востребованной на российском рынке продукции (сейчас она завозится из Турции, Китая и Европы).

- Программа модернизации гайского завода уже стартовала?

- Стартовала, но там наши планы пришлось несколько скорректировать. Мы уже обновили производственную ли-



Каждый завод мы брали с уровнем загрузки в 10-20% от плановой. Заходя на площадку, обозначаем в качестве одной из основных задач обеспечение максимального использования производственных мощностей. И находимся в самом начале пути - все наши предприятия еще вырастуткратно только благодаря этому, не говоря уже о результатах установки новых производственных линий и модернизации.

нию, провели финансовые затраты. Но стратегическая задача покупки прессы для выпуска круглого проката из латуни и бронзы пока не решена. Объем требуемых для этого инвестиций оценивается в сумму до 500 млн рублей, думаю, до октября выберем поставщика и подпишем контракт. Если, конечно, границы России откроют и не последует новых волн коронавируса.

- Как задержка реализации этой программы связана с карантином?

- Наши специалисты уже должны были лететь за границу, изучать оборудование и то, как оно работает, на местах - у турецких, европейских и китайских производителей. Но случился коронавирус, и поездки пока откладываются.

- Вы приобретаете не только работающие, но и недогруженные заводы, но и площадки, на которых теоретически можно разместить новые производства?

- Да. Последние примеры - площадка в Тольятти, приобретенная у бывших владельцев нефтегорского «Роската», и активы компании «Ависта». На первой мы запланировали строительство полноценного кабельного завода. Сроки реализации данного проекта - 2021-2022 годы, думаю, что вместе с ним в Тольятти появится до 500 рабочих мест. Размер требуемых инвестиций просчитывается, но уже понятно, что они будут очень масштабными.

- Что вы купили у компании «Ависта»? Часть территории бывшего завода «Фосфор»?

- Да, у «Ависты» мы приобрели 38 объектов недвижимости, расположенных на территории «Фосфора», на основании владения которыми можно сформировать участок площадью 17,5 га. Это довольно интересное вложение на перспективу, там хорошая санитарно-защитная зона и избыток энергетических мощностей.

- Сейчас заводы Akron Holding работают на ломе, заготавливаемом в первую очередь вашими же структурами по всей территории России. Насколько стабилен в долгосрочной перспекти-

справка**ЧТО ТАКОЕ AKRON HOLDING**

Akron Holding начал работать на рынке с 2000 года. За это время он превратился в крупную группу компаний с многомиллиардными оборотами, тысячами сотрудников, десятками производственных компаний, став ведущей структурой в России и на территории СНГ в сфере ломосбора. В 2018 году холдинг скорректировал свою стратегию и пошел по пути вертикальной интеграции, приобретая металлургические предприятия, перерабатывающие лом, что позволило Akron Holding зарабатывать на каждом этапе передела. Общая численность работников всех компаний группы - более 8 тыс. человек.

ве этот канал обеспечения сырьем? Рассматривается ли возможность диверсификации поставок?

- Мы стараемся диверсифицировать направления. Первичным источником сырья является металлолом, собираемый нашей компанией. Также покупаем продукцию у «РУСАЛа» для производства алюминиевого профиля, медную катанку для выпуска кабельно-проводниковой продукции заказываем у УГМК. Создан торговый дом для импорта металлолома, рассчитываем, что импорт обеспечит нам значительную часть сырьевой базы, уже ведутся пробные закупки в Европе, Южной Америке (Бразилия) и Африке (Марокко).

- Импорт себя оправдывает даже с учетом логистических затрат и таможенных издержек?

- Да. Понятно, что экономика там получается не слишком выгодная, но она все-таки есть и, главное, обеспечивает нам дополнительный стабильный канал обеспечения сырьем.

- «Акрон» задекларировал запуск в Тольятти собственного аутсорсингового центра (ЦОБ AKRON EXPERT) по обслуживанию бизнеса по вопросам бухгалтерии. Какой функционал будет выполнять центр? Предполагается ли, что помимо работы с предприятиями группы он привлечет на обслуживание и сторонних клиентов?

- Да, ради создания Центра обслуживания бизнеса AKRON EXPERT мы выкупили у Сбербанка офисное здание. Намечены бухгалтерские функции и кадровое делопроизводство предприятий холдинга по всей России централизовать на этой базе. Благодаря этому в Тольятти появилось 70 рабочих мест - сотрудников «АКРОН ЭКСПЕРТ». До конца этого года к ним добавится еще 200 работников. В первую очередь мы стремимся обеспечить новым сервисом собственный бизнес. Дальше, возможно, эта услуга станет носить рыночный характер, а мы сможем обслуживать и сторонние предприятия, не имеющие никакого отношения к нашему холдингу. ■

преступность & БЕЗОПАСНОСТЬ

тема & главное

КАКИЕ СУММЫ ХИЩЕНИЙ ВМЕНЯЮТ ИРИНЕ ЗВЕРЕВОЙ

- По договору на оказание возмездных услуг по уборке - 41,825 тыс. руб.
- По договору на оказание технических услуг, по выполнению сантехнических и аварийных сантехнических работ - 122 тыс. руб.
- По договору на выполнение ремонтных работ - 63,5 тыс. руб.

ЧТО УГРОЖАЕТ ИРИНЕ ЗВЕРЕВОЙ

- **Часть 3 статьи 159 УК РФ.** Мошенничество, совершенное лицом с использованием своего служебного положения, а равно в крупном размере, - наказывается штрафом в размере от ста тысяч до пятисот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от одного года до трех лет, либо принудительными работами на срок до пяти лет с ограничением свободы на срок до двух лет или без такового, либо лишением свободы на срок до шести лет со штрафом в размере до восьмидесяти тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до шести месяцев либо без такового и с ограничением свободы на срок до полутора лет либо без такового.

Источник: consultant.ru

ЧТО ТАКОЕ ТСЖ «ГЕНЕРАЛЬСКОЕ»

- Регистрация в 2014 году по адресу: Самара, улица Братьев Коростелевых, 81
- Основной вид деятельности - управление эксплуатацией жилого фонда
- Председатель правления - Владимир Попов (ранее - Ирина Зверева, Александр Федоров), совладельцы - Ирина Зверева, Александр Федоров (ранее - Алевтина Воронцова)

Источник: spark-interfax.ru

Барды «поработали» дворниками

Общественница Ирина Зверева привлекла к уборке и сбору мусора членов Грушинского клуба и функционеров Союза молодежи

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Может ли дипломат Грушинского фестиваля или руководитель проектов Самарского Союза молодежи в свободное от основной деятельности время трудиться уборщиком мусора или дворником? Как показывает уголовное дело лидера ССМ и вице-президента Грушинского клуба Ирины Зверевой - вполне! Звереву поймали на завышении оплаты работ по уборке и благоустройству ТСЖ «Генеральское», которым она руководила, и вот-вот начнется суд.

ТСЖ «Генеральское» управляет многоквартирным жилым домом №81 на улице Братьев Коростелевых. Хорошо известная в Самаре общественница Ирина Зверева - председатель правления регионального Союза молодежи и вице-президент клуба авторской песни имени Валерия Грушина (подробнее о ней - в тексте «Упала с высоты») - с 2015 года возглавляла правление ТСЖ. В начале 2019 года на подъездах дома появились листовки АО «ПТС», извещающие о том, что у ТСЖ имеется задолженность в сумме порядка 5 млн руб. Было создано внеочередное собрание собственников жилья, и в апреле 2019 года Звереву сменил Владимир Попов, а в ТСЖ создали ревизионную комиссию. Всплыл ряд неприятных фактов. Во-первых, экс-председатель выдала на ревизию далеко не все документы. Во-вторых, обнаружился договор 2017 года с ИП Игорем Сарматиним (подробнее о нем - в тексте «Бизнес-партнер - в тюрьме») на оказание услуг по уборке, по которому ТСЖ ежемесячно должно было платить 19,4 тыс. руб. В реальности на счета этого контрагента уходили значительно большие суммы - комиссия посчитала, что перечисление ИП Сарматину более 597 тыс. руб. ничем не подтверждено. Всего на счета ИП отправилось свыше 925 тыс. руб.

Ревизоры заинтересовались схемой уборки в ТСЖ, затем пошли с заявлением в полицию. Довольно скоро появилось уго-



НАЕМНЫХ РАБОТНИКОВ по уборке и благоустройству территории дома №81 на улице Братьев Коростелевых Ирина Зверева искала в ближнем окружении - в Грушинском клубе и Союзе молодежи

ловное дело о мошенничестве, обвиняемой по которому стала Ирина Зверева. Сейчас в деле уже три эпизода, оно расследовано и передано в суд Ленинского района. Дата первого заседания пока не назначена.

Как считают органы предварительного следствия, договоры с ИП Сарматиним были заключены для «осуществления несоответствующего действительности документооборота», а работы, за которые получал деньги Сарматин, выполнялись наемными работниками или штатными сотрудниками ТСЖ за наличный расчет по расценкам намного ниже прописанных в документах.

Карточка, привязанная к счету ИП, находилась у Ирины Зверевой, этими средствами она расплачивалась с дворниками и уборщицами. Стоимость работ по документам была сильно завышена, разницу председатель правления ТСЖ клала в карман. Ни один из наемных сотрудников официально в ТСЖ трудоустроен не был.

Всего с Сарматиним заключалось три договора. С договора по уборке г-жа Зверева ежемесячно имела 4,9 тыс. руб. - Сарматину перечисляли 19,4 тыс. руб., наемным уборщицам на руки выдавали 14,5 тыс. руб. В этот пакет услуг входила ежедневная полная влажная уборка полов лестничных площадок и маршей, полов лифтов; ежедневная влажная протирка вход-

ных дверей подъездов, почтовых ящиков, поручней перил, отопительных приборов. Второй договор касался обслуживания коммуникаций многоквартирного дома (профилактический осмотр и устранение аварийных ситуаций в системе отопления, в том числе в теплоузлах; профилактический осмотр и устранение аварийных ситуаций на

КОГДА ЗАО «ПТС» выставило ТСЖ «Генеральское» долг в 5 млн руб., жильцы решили сменить председателя правления. В работе смещенной ими Ирины Зверевой обнаружилось много неожиданных новаций

казус

Бизнес-партнер — в тюрьме

ИП Игорь Сарматин, в пользу которого заключались договоры ТСЖ «Генеральское», имеет регистрацию в Железнодорожном районе Самары, специализируется на автомобильных грузоперевозках. Лицо с теми же ФИО ранее руководило ООО «Кинир» (оптовая торговля топливом) и было совладельцем ООО «ПКФ «Анта» (оптовая торговля). В настоящее время г-н Сарматин содержится в ФКУ СИЗО-4 УФСИН России по Самарской области и обвиняется по части 3 статьи 158 УК РФ (кража из нефтепровода). Если исходить из данных об апелляционных пересмотрах в Самарском областном суде, Сарматин под стражей с ноября 2019 года. Первоначальное решение о его аресте принимал суд Кошкинского района.

Адвокат Сергей Арзиани, который представлял интересы Ирины Зверевой на предварительном следствии, уверяет, что Сарматина якобы «закрыли» специально - чтобы он дал показания на его доверительницу. «Ему вменяют ничтожную сумму хищения - что-то около 2,5 тысячи рублей - и за это держат в тюрьме», - говорит Арзиани.

Некоторый потенциал в возможных признаниях Игоря Сарматина на самом деле есть -

например, в части непонятных транзакций от еще одной руководимой Зверевой организации, клуба имени Грушина. Согласно данным ИФНС РФ по Железнодорожному району, в 2018 году основные поступления ИП Сарматина связаны с ТСЖ «Генеральское» (720,03 тыс. руб. за уборку снега, уборку подъездов, слесарно-сантехническое обслуживание) и общественной организацией «Самарский областной клуб авторской песни имени Валерия Грушина» (642,8 тыс. руб.). За что клуб имени Грушина мог платить Сарматину - осталось неизвестным.

Свидетелем по делу Ирины Зверевой проходит супруга ИП - Наталья Сарматина, которая была оформлена уборщицей в ТСЖ «Генеральское» (сама она уверяет, что нигде не убиралась). С ее слов, супруг «периодически осуществляет грузоперевозки на грузовом автомобиле марки «Вольво», в остальное время сидит дома и ничего не делает». К делу Зверевой приобщена запись ее беседы с Сарматинией: женщины весело обсуждают проведенные у них обыски, в разговоре довольно много обсценной лексики, а завершается он фразой «Да и х... бы с ними».





тема&главное

ЧЕМ ЕЩЕ РУКОВОДИЛА ИРИНА ЗВЕРЕВА

- Фонд поддержки образования «Инвестиционная перспектива» - президент
- Самарский Союз молодежи - территориальная общественная организация Российского Союза молодежи в Самарской области - председатель правления и соучредитель
- Самарская городская общественная организация «Союз директоров учреждений дополнительного образования детей» - соучредитель

- Клуб авторской песни имени Валерия Грушина - вице-президент
- Самарское региональное отделение общероссийской политической партии «Народная партия «За женщин России» (сейчас ликвидирована) - соучредитель и председатель
- ООО «Резерв-В» (деятельность по управлению финансово-промышленными группами) - директор и собственник

- ООО «База отдыха «Ветерок» (управление недвижимым имуществом) - председатель правления, соучредитель
 - ООО «БКЦ-Информ» (деятельность по оказанию услуг в области бухгалтерского учета) - бывший директор, бывший собственник
 - ООО «Канцограф» (оптовая торговля канцелярскими товарами) - бывший совладелец
- Источник: spark-interfax.ru

заработок

Среди дворников и уборщиков ТСЖ «Генеральское» немало пусть не сильно известных, но все-таки медийных персон. Например, 57-летний бард Юрий Карпов. Карпов родился в городе Снежинске Челябинской области, в 13 лет начал наигрывать на гитаре модные тогда песни Александра Городницкого, Юрия Кукина и Юрия Визбора. С 1981 года Карпов - участник всевозможных фестивалей бардовской песни. Он лауреат городского фестиваля самодеятельной песни, затем участник фестиваля «Ильмены-81» (второй по величине в стране после «Груши»), дипломант фестиваля «Айша-2003». Сейчас бард живет в Самаре, работает в клубе имени Валерия Грушина. В 2003-2004 годах он выступал в составе квартета «Самарские барды», был награжден дипломом Грушинского фестиваля. Карпов записал 13 аудиоальбомов, выпустил книгу песен и стихов «Вот такие дела», ведет канал авторской песни на YouTube, на котором выложено около 1500 видеороликов. Творчество не принесло ему денег, пришлось переквалифицироваться в уборщики мусора.

Еще одна «уборщица Зверевой» - секретарь президиума Самарского Союза молодежи Светлана Прилепская. В свободное от общественных нагрузок время она также подрабатывала дворником в ТСЖ «Генеральское». Секретарем президиума ССМ г-жа Прилепская назвалась на допросе в полиции, а в СМИ она фигурирует как руководитель проектов и программ союза. Звездным часом г-жи Прилепской стало

БАРД ЮРИЙ КАРПОВ раньше брал дипломы Грушинского фестиваля, а теперь вынужден убирать мусор и чистить водостоки



LIVEJOURNAL.COM

участие в федеральном съезде «Доброволец России-2015», который прошел в Анапе. Вместе с представителем Союза молодежи Анапу тогда посетили директор СРМОО «Инклюзивный клуб добровольцев» Алексей Транцев, главный консультант управления опеки, попечительства и профилактики безнадзорности несовершеннолетних департамента по вопросам семьи и детства министерства социально-демографической и семейной политики Самарской области Светлана Петрова, координатор «Школьной лиги волонтеров», специалист департамента образования Самары Алексей Смоляков.

Еще один клинер ТСЖ «Генеральское» - некто Котальников А.В., человек, туманный профиль работы которого «был связан с молодежью». Кто же это такой? Вариантов немного, но они есть. Так, директор муниципального бюджетного учреждения «Дом молодежных организаций» Андрей Котальников засветился в прессе в 2012 году на открытии площадок для воркаута в рамках проекта «Доступный спорт». «Обустройство дворов - важный шаг для профилактики нарко-

мании, - говорил СМИ г-н Котальников. - Теперь благодаря программе «Доступный спорт» у нас стали появляться места, где молодежь может заниматься спортом, воспитывая в себе такие качества, как целеустремленность и терпение». Тот же Андрей Котальников в разное время фигурировал в качестве учредителя или руководителя НП «Самарский кадровый клуб», областной федерации смешанных боевых искусств, компаний «Синтол», «Связьмаркет», «РЦПП». Все эти организации сейчас ликвидированы.

Кроме того, Андрей Владимирович Котальников - член ТИК Октябрьского района Самары с правом избирательного голоса и сроком полномочий до июня 2021 года. Еще одним членом той же избирательной комиссии является представитель Самарского Союза молодежи Екатерина Карпова. Мог ли член ТИК принимать участие в уборке снега? Почему нет - всякий труд у нас, как известно, почетен. Но окончательно идентифицировать одного из «уборщиков Зверевой» именно с этой персоналией все-таки не удалось. ■

мнение

ПОХИЩЕНО СВЫШЕ 227 ТЫСЯЧ РУБЛЕЙ



НАТАЛЬЯ ЦОЙ, помощник прокурора Самарской области по взаимодействию со СМИ

Прокуратурой города Самары утверждено обвинительное заключение по уголовному делу в отношении бывшего председателя правления ТСЖ «Генеральское», обвиняемой в совершении мошенничества с исполнением служебного положения.

По версии следствия, председатель правления ТСЖ в период с 2017 года по 2018 год заключила со знакомым индивидуальным предпринимателем три фиктивных договора на оказание услуг по обслуживанию многоквартирного жилого дома №81 на улице Братьев Коростелевых в Самаре по завышенной стоимости. Она подписала не соответствующие действительности акты о приемке выполненных работ, по которым перечислила денежные средства с расчетного счета ТСЖ на расчетный счет индивидуального предпринимателя. Имея в своем распоряжении банковскую карту, привязанную к расчетному счету предпринимателя, председатель ТСЖ оплатила работу привлеченных ею для фактического обслуживания дома наемных работников, а остальные денежные средства в размере свыше 227 тысяч рублей похитила.

Уголовное дело направлено в Ленинский районный суд Самары для рассмотрения по существу.

прямая речь

«МНЕ ЕЩЕ, Б., ТАМ НЕ ХВАТАЛО УБИРАТЬСЯ»

Из аудиозаписи беседы между Ириной Зверевой и Натальей Сарматиной, 19 июня 2019 года, 10:17

Сарматина: - Привет.

Зверева: - Привет, вот на х... на ты встречу с утра назначила?

Сарматина: - Да п..., не говори. Утро началось весело.

Зверева: - Не говори, вообще, у меня то же самое (смеется).

Сарматина: - Да я поняла уж, мне Игорь сказал. Только сейчас ушли, что ль?

Зверева: - Ничего не нашли?

Сарматина: - Ну, знаешь, нашли, нашли.

Зверева: - Что?

Сарматина: - Я сейчас скажу, что нашли, ну, во-первых, печать забрали, естественно, ипешную.

Зверева: - Ну да и х... с ней, да.

Сарматина: - Да х... с ней. И нашли акт выполненных работ, по-моему, и договор с этим, договор не с «Генеральским», а вот где подружка твоя. Вот.

Зверева: - С «Уютом», да, да. Ну и что, там все нормально.

Сарматина: - Ну и все, собственно. Спросили у меня, мыла ли я полы в подъезде, я говорю: «Нет, извините».

Зверева: - А ну пускай мыла, ты что, подмывала? (Смех.)

Сарматина: - Да. Я говорю: «Вы не заметили, какой у меня бардак, я дома-то не убираюсь, мне еще, б., там не хватало убираться».

Зверева: - Да нет, там как раз надо было сказать, что мыла, потому что они, видишь, что хотят сказать, что фиктивно все было, а реально-то мыли все подъезды, но другие люди там. Да ну и х... с ними. Ну, у меня тоже вот обыскали все. У меня в кошельке 1000 рублей, на карточке - 1600, искали деньги, все ящики, все обувные коробки перебрали.

Сарматина: - П., ну у меня больше бумажки искали, ну правда, перебрали, ну да.

Зверева: - Ну они все искали, искали бумажки.

Сарматина: - Так что. Мою сумку не тронули, там в кошельке у меня деньги, немалые. У меня ж там общественные деньги. Я думала, шас залезут, нет, даже не тронули. Да и х... бы с ними.

Барды «поработали» дворниками

трубопроводах системы водоснабжения холодной и горячей водой, канализации). ИП Сарматин получал за это ежемесячно 22 тыс. руб., сантехникам Махрину и Перфилову платили 18,6 тыс. руб. Штатный же дежурный слесарь ТСЖ «Генеральское» Глотов получал почти символическую зарплату в 5750 руб.

Третий договор был связан с ремонтом ливневки, за который ИП Сарматин получил 177,6 тыс. руб. Наемным работникам из фирмы «Аполло-Терм» Зверева заплатила на 63,5 тыс. руб. меньше. Общая сумма ущерба по делу председателя правления ТСЖ «Генеральское» - 227,3 тыс. руб.

На допросах Ирина Зверева говорила, что «все условия договора исполнялись», «все работы выполнялись качественно и составлялись необходимые документы, акты. Никаких претензий по вопросам качества уборки никогда ни устно, ни письменно никто из жильцов не высказывал». Деньги уборщицам она выдавала лично «в связи с частыми выездами Сарматина из Самары по делам».

Состав привлекаемых Зверевой наемных сотрудников выглядит нетривиально. Общественница не стала далеко ходить и просто просила поучаствовать в клининговых мероприятиях своих знакомых по Грушинскому клубу или Союзу молодежи. Свидетель Юрий Карпов на допросе показал, что знаком со Зверевой с 2007 года «в связи с общением по фестивалю авторской песни им В. Грушина». На сайте Грушинского клуба г-н Карпов позиционируется как «лауреат фестиваля, автор-исполнитель, член президиума клуба, член жюри фестиваля с 2000 года» (подробнее о нем и

ЗА УБОРОЧНЫЕ РАБОТЫ в ТСЖ Зверевой выставлялся завышенный счет, а разницу между ним и реальной оплатой общественница клала в карман



SMOLNAROD.RU

других участниках клинингового проекта Ирины Зверевой - в тексте «Деньги не пахнут»). Со слов Карпова, он «имеет специальность «токарь», по своей специальности работал не больше 2 лет». В дальнейшем стал работать по другим разным специальностям, в том числе гастролирует, исполняет песни за гонорар. «При общении со Зверевой я узнал, что она работает каким-то начальником, просил ее, если будет какая-то подработка - приглашать меня для выполнения работ. В связи с этим я несколько раз нанимался в ТСЖ «Генеральское», выполнял работы по уборке снега с козырьков и другие неквалифицированные работы», - сказал он. Кроме уборки снега, бард Карпов также очищал водостоки. «Эти работы выполнялись внизу, где расположены мусоросборники. Для выпол-

нения работ необходимо было отогревать трубы и прочищать водостоки, чтобы вода из труб уходила», - рассказывал Карпов на следствии. Если верить актам приема-передачи, составленным Зверевой, бард также мог выполнять работы по очистке (обогреву) ливневых труб, очистке крыши от наледи вокруг воронок ливневых труб, очистке крыши в области ливневых стоков от мусора, уборке территории двора.

Еще одна «уборщица Зверевой» - Светлана Прилепская, секретарь президиума Самарского Союза молодежи. О переквалификации Прилепская рассказывает нехотя: «Однажды, я не помню, в каком году, у меня было сложное материальное положение, в связи с чем я обратилась к Зверевой с просьбой дать мне возможность поработать в ТСЖ «Генеральское»

за денежное вознаграждение. Зверева на это согласилась. Какие именно услуги я оказывала ТСЖ «Генеральское», я не помню, полагаю, что подрабатывала дворником, так как ТСЖ «Генеральское» расположено рядом с офисом Самарского Союза молодежи».

Работы по электрике и сварке в ТСЖ «Генеральское» осуществлял некто Котальников А.В. - с ним и его супругой Ирина Зверева дружит около 30 лет. Жену Котальникова она тоже трудоустроила - бухгалтером своего ТСЖ по начислению платежей. Котальников А.В. поддерживал с Ириной Зверевой «товарищеские, затем деловые отношения, так как был трудоустроен в ООО «Резерв-В», учредителем которого является Зверева». «У меня образование по специальности «менеджмент», профиль работы был связан с молодежью. Кро-



Из акта ревизии
ТСЖ «Генеральское»

«Акт приема выполненных работ составлен 25.10.2017 г. Документы от имени ТСЖ «Генеральское» подписаны Зверевой И.Н. Счет на оплату выполненных работ отсутствует. Отсутствует также приложение к договору или конкретизированный акт по объемам выполненных работ, так как без этого документа невозможно точно определить, какой именно крупногабаритный мусор был убран, сколько квадратных метров площади было очищено от мусора и проч. При обследовании технических этажей всего дома был сделан вывод, что никакой очистки от мусора в указанном месте не выполнялось. Технические этажи всех подъездов захламлены и заставлены крупногабаритным мусором».

ме того, я дополнительно проходил обучение по различным специальностям. Также работал на руководящих должностях в различных организациях, в том числе в департаменте по работе с молодежью. С ноября 2016 года по ноябрь 2018 года я постоянного источника дохода не имел, однако в центр занятости населения не обращался, так как считал, что там мне никакой достойной вакансии по руководящей должности не предложат», - рассказывал на следствии г-н Котальников. Однако деньги были нужны, и когда Зверева предложила подработку в ТСЖ «Генеральское», он согласился. Котальников участвовал в уборке снега с козырьков, устанавливал светильники, чинил проводку и даже выполнял сварочные работы - ремонт ограждения. Оплату все «уборщицы Зверевой» получали наличными, без оформления трудовых отношений. ■

карьера

Упала с высоты

Курьезно маленький размер ущерба в уголовном деле Ирины Зверевой выглядит еще смешотворнее на фоне весьма пафосных данных ее биографической справки. Зверева всегда была на виду, любила публичность и на этом сделала свою карьеру. Которую сейчас перечеркнула делом дворников и уборщиков ТСЖ «Генеральское».

В 1992 году Ирина Зверева стала пресс-секретарем клуба Грушинского фестиваля - на тот момент одного из знаковых развлекательных мероприятий региона. Спустя пять лет она возглавила ДК профтехобразования - уже в статусе лидера областного Союза молодежи и куратора детского центра бардовской песни. В 2004 году Зверева - директор ГУДО «Центр социализации молодежи» и баллотируется в думу Самары, впрочем, безуспешно. В ее декларации указан годовой доход около 80 тыс. руб., 2 квартиры, автомобили VW Passat и BMW 318i, акции ОАО «Волготанкер», доля в ООО «Канцграф».

ОДИН ИЗ СКАНДАЛОВ, в котором упоминалась Ирина Зверева и ее образовательный фонд, связан с самарской гимназией №1



В 2006 году молодежный лидер появляется в списках «Справедливой России» на выборах в губернскую думу. Здесь тоже не получилось, и Зверева становится кандидатом в общественную палату при мэрии Самары - с подачи тогдашнего мэра Виктора Тархова, бывшего регионального лидера «СР».

На тот момент Зверева была членом палаты представителей реготделения «Союза сторонников партии «Справедливая Россия».

В 2010 году амбициозная общественница - уже замглавы администрации Ленинского района, снова идет на выборы в городскую думу по 5-му избира-

тельному округу и снова терпит поражение. В 2011 году Ирина Зверева стала вице-президентом Клуба авторской песни имени Валерия Грушина, вскоре возглавила реготделение народной партии «За женщин России» (сейчас партия ликвидирована). Практически одновременно Зверева появляется в новой должности - президента ныне скандально известного Фонда поддержки образования «Инвестиционная перспектива». Один из скандалов породил проект по сбору денег на пятиметровый памятник учителю. Другой был связан с персоналией бывшего директора 1-й гимназии Любови Картамышевой, фигуранткой уголовного дела о должностном преступлении. Фонд «Инвестиционная перспектива» аккумулировал добровольные взносы родителей гимназии №1 и еще нескольких учебных заведений. Проверка прокуратуры установила, что руководство гимназии №1 предоставляло в «Инвестиционную перспективу» фиктивные документы на

получение ежемесячных грантов несуществующему педагогическому работнику - всего на сумму около 520 тыс. руб. Возбуждалось уголовное дело о мошенничестве, которое закончилось ничем. Сейчас «Инвестиционная перспектива» и Самарский Союз молодежи, судя по всему, близки к завершению своей работы: движение по их счетам приостановлено ФНС.

Несмотря на все свои неприятности, г-жа Зверева до сих пор соучредитель Самарской городской общественной организации «Союз директоров учреждений дополнительного образования детей». А вот с бизнесом у нее дела не задалось. У ООО «Резерв-В» (деятельность по управлению финансово-промышленными группами), директором и собственником которого является Зверева, счета заблокированы налоговиками. Еще две фирмы, где у общественницы были доли, - ООО «БКЦ-Информ» и ООО «Канцграф» - ликвидированы.

ТЕНДЕНЦИЯ

ВЫРОСЛО ЧИСЛО ГРУППОВЫХ СЛУЧАЕВ

Все чаще горят на производстве

Сотрудники самарских предприятий падали с высоты, гибли под колесами и задыхались в канализации

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

С января по май 2020 года в Самарской области, по данным трудинспекции, произошло 52 несчастных случая на производстве, в результате которых погибли 18 человек. Если брать в расчет первые дни июня, то количество смертей на производстве выросло до 21 – в этом виновато ЧП в Высокинском пансионате для инвалидов. Инспекция фиксирует все больше групповых смертей и случаев гибели в колодцах. Профсоюзы называют еще большую цифру несчастных случаев на производстве – 97 за первую половину 2020 года. Работодатели при этом отходят, как правило, легким испугом или наказанием «стрелочников».

Региональный мартиролог смертей на производстве начал пополняться уже в первые месяцы 2020 года. В конце февраля на стройплощадке жилого комплекса «Рассвет» в Самаре погиб подсобный рабочий – гражданин Узбекистана (он упал с 7-го этажа). Застройщик – одна из фирм холдинга «Виктор и Ко» известного самарского бизнесмена Виктора Суркова – пытался переадресовать ответственность за случившееся на саратовского генподрядчика, но там о происшествии даже не слышали.

Примерно в то же время при строительстве Фрунзенского моста погиб водитель Сергей Якушев. Его автокран «КамАЗ» внезапно покати́лся под уклон, Якушев пытался остановить его, поэтому побежал и стал запрыгивать в кабину. Но водитель поскользнулся и попал

ГРУППОВЫЕ ОТРАВЛЕНИЯ

в колодцах метаном или похожим на него газом, по данным трудинспекции, происходят все чаще. Последний такой инцидент – гибель троих людей в Пестравском районе



Фото: sledcom.ru

под переднее колесо автокрана. От полученных травм Якушев умер на месте.

В начале февраля 2020 года был и другой смертельный случай: сотрудника фирмы «Макр-ИнтерКом» убило ковшом экскаватора.

В конце марта 2020 года на Сызранском кирпичном заводе погиб рабочий.

Инцидент произошел при осуществлении работ по демонтажу. Фрагмент кирпичной кладки трубы внезапно обвалился. В результате был тяжело травмирован разнорабочий Минеев 1979 года рождения. От полученных травм потерпевший скончался на месте. Спустя два дня на территории Жигулевского карьероуправления

погрузчик, совершая задний ход, раздавил водителя грузовика, 53-летнего Александра Фомичева.

Через день случилось новое ЧП: в Тольятти при производстве земляных работ произошло обрушение стенок траншеи, в результате чего подсобный рабочий филиала ОАО «Китайская корпорация инжиниринга САМС» (КНР) скончался на месте, бетонщик и плотник получили травмы разной степени тяжести. После этого группового происшествия областное минтруда разослало местным органам власти специальное письмо с целью проведения воспитательной работы среди работодателей: им было рекомендовано «своевременно и

качественно проводить комплекс мероприятий, направленных на профилактику нарушения требований охраны труда и случаев производственного травматизма».

Апрель-2020 хороших новостей не принес: 8 апреля в промзоне фирмы «Шигоны Агро» в селе Тайдаково погрузчик раздавил кладовщицу, 49-летнюю Надежду Сергушкину. Водитель колесного погрузчика Dieci Agri Star Парашкин попытался поднять два тюка весом 850 килограммов каждый, спецтехника застряла колесом в яме, упала на бок и стрелой ударила потерпевшую. От полученных травм женщина погибла на месте.

16 апреля на стройке в Куйбышевском районе из строитель-

ПО КАКОЙ СТАТЬЕ ПРИВЛЕКАЮТ ЗА ЧП НА ПРОИЗВОДСТВЕ

• **Часть 3 статьи 143 УК РФ.** Нарушение требований охраны труда, совершенное лицом, на которое возложены обязанности по их соблюдению, если это повлекло по неосторожности смерть двух или более лиц, – наказывается принудительными работами на срок до пяти лет либо лишением свободы на тот же срок с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет или без такового.

Источник: consultant.ru

ной люльки на уровне 16-го этажа выпал рабочий-гастарбайтер из Узбекистана.

19 апреля в «Магните» на Ново-Садовой, 24, погиб 25-летний продавец-грузчик Андрей Быков: его раздавило упавшим термоблоком с товарами при разгрузке прибывшей фуры. И 23 апреля на территории АвтоВАЗа при проведении сварочных работ смертельный удар электротоком получил кровельщик ООО «Стройпроф» Дердюк Е. А. Затем достаточно длительное время ЧП на производстве не было – возможно, тут помог режим нерабочих дней из-за пандемии коронавируса.

Последний крупный инцидент с массовой гибелью людей датирован 3 июня 2020 года – он произошел на территории ГБУ СО «Высокинский пансионат для инвалидов» в Пестравском районе при проведении ремонтно-очистительных работ по устранению засора переливной трубы в приемном резервуаре на станции по перекачиванию канализационных стоков.

НА СТР. 42 >

МНЕНИЕ

Мы осуществляем контроль вне зависимости от формы собственности предприятия



ДМИТРИЙ КОЛОСНИКОВ,
председатель
Федерации
профсоюзов
Самарской
области

В соответствии со статьями 228.1 и 229 Трудового кодекса РФ при групповом несчастном случае, тяжелом несчастном случае или несчастном случае со смертельным исходом работодатель в течение суток обязан направить извещение по установленной форме в соответствующее территориальное объединение организации профсоюзов – в нашем случае это областной союз «Федерация профсоюзов Самарской области». При расследовании таких случаев представитель ФПСО включается в состав комиссии. Кроме того, информация о произошедших несчастных случаях поступает в ФПСО из региональных отделений Фонда социального страхования РФ. Согласно федеральному законодательству, профсоюзы осуществляют профсоюзный контроль за состоянием охраны труда и окружающей среды в организациях вне зависимости от форм собственности и подчиненности.

С целью осуществления контроля в членских организациях ФПСО избираются технические инспекторы труда. На предприятиях из числа рабочих избираются уполномоченные по охране труда. Технические инспекторы и уполномоченные по охране труда осуществляют контроль за соблюдением работодателями трудового законодательства, в том числе за выполнением условий коллективных договоров. На основании статьи 370 Трудового кодекса РФ инспекторы выдают работодателям представления об устранении нарушений, а также предъявляют им требования о приостановке работ в случаях непосредственной угрозы жизни и здоровью работников. Наши представители также контролируют наличие у работников средств индивидуальной защиты, проведение работ повышенной опасности (работы на высоте, земляные работы), содержание производственных и санитарно-бытовых помещений. Осуществляется общественный контроль за проведением медосмотров и психиатрического освидетельствования, наличием и работоспособностью на производстве систем вентиляции, проведением лабораторно-инструментального контроля.

КОММЕНТАРИЙ

ПОДРЯДЧИК ПРИНИМАЕТ НА СЕБЯ ВСЕ РИСКИ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ТРАВМ



АНДРЕЙ СОКОЛОВ,
адвокат
АБ «Лапичский
и партнеры»

Обеспечение работников средствами защиты и безопасности труда – это безусловная обязанность работодателя, персональная ответственность за это лежит непосредственно на руководителе предприятия либо на ответственном работнике. Как правило, это инженер по технике безопасности. Но это в юридическом ключе. По факту же – это затраты плюс рост себестоимости выполнения работы, и это учитывая не только непосредственную стоимость средств защиты. Порой требуется специальный допуск к выполнению работ, обучение, сертификация – это время и дополнительные расходы, постоянная занятость работников. Если мы посмотрим любой государственный или муниципальный контракт, то не найдем там сметных расходов на обеспечение техники безопасности, зато в требованиях к подрядчику будет содержаться невероятное количество условий по обеспечению безопасности труда. Это приводит к тому, что подрядчик просто не располагает материальными возможностями к мобилизации нормальной трудовой силы и принимает на себя все риски производственных травм, привлекая для выполнения работ необученный персонал или мигрантов. А уж тут нельзя забывать и о миграционной службе, имеющей свои виды на «принуждение работодателя к порядку». В итоге работодатель исходит из рыночной конъюнктуры – где-то экономит, где-то скрывает факты производственных травм и рассчитывает, что «пронесет».

Все чаще горят на производстве

< НА СТР. 41

В работах принимали участие монтер Вычегжанин С. Н., слесарь Щукин А. С. (оба – жители села Высокое), рядом с ними находился замдиректора пансионата, житель села Майское Олег Сапрыкин (лицо с теми же ФИО ранее было руководителем аппарата Пестравской районной администрации). В какой-то момент в помещении обрушились деревянные полы, рабочие провалились в канализационный колодец. Сапрыкин пытался им помочь и угодил туда же. Все трое погибли от отравления «газо-воздушной смесью» – видимо, речь идет о природном метане, который имеет свойство скапливаться в углубленных участках местности. В отношении неустановленных лиц из числа сотрудников ГБУ СО «Высокинский пансионат для инвалидов» возбуждено уголовное дело по части 3 статьи 143 УК РФ.

О тревожной тенденции увеличения числа несчастных случаев на производстве говорят и в надзирающих структурах. По оперативным данным Государственной инспекции труда в Самарской области, «с учетом незаконченных расследований за 5 месяцев 2020 года произошло 52 несчастных случая с тяжелыми последствиями». В 2019 году за тот же период несчастных случаев на производстве было больше – 55, но число погибших такое же (18 человек). Однако в инспекции подчеркивают: «При этом значительно (более чем в 2 раза) увеличилось количество групповых несчастных случаев на производстве». С начала 2020 года таких ЧП было 8, в них погибли 11 человек. Кроме инцидента в Высокинском пансионате групповые несчастные случаи регистрировались в АО «Новокуйбышевская нефтехимическая компания», самарском филиале



В СЕРЕДИНЕ апреля 2020 года при разгрузке товара в «Магните» погиб 25-летний сотрудник – на него упал тяжелый термоблок с товарами

АО «Китайская корпорация инжиниринга САМС», ООО «ССК», ООО «МЗС» (асфальтобетонный завод в Елховке), других компаниях. Два групповых случая, по данным трудинспекции, были связаны с авариями транспортных средств.

По информации Государственной инспекции труда, «по-прежнему регистрируется высокий уровень смертельного травматизма при выполнении работ в колодцах. Так, если в 2018 году при выполнении работ в колодцах погиб 1 работник, в 2019 году – 5 работников, то с начала 2020 года уже погибли 3 человека».

При этом общее количество погибших на производстве на сегодняшний день находится на уровне 2019 года», – говорится в ответе на запрос «СО» за подписью начальника отдела информационно-аналитической работы Государственной инспекции труда в Самарской области Татьяны Поповой.

По данным профсоюзов, несчастных случаев на производстве было еще больше. Как сообщил «СО» председатель Фе-

дерации профсоюзов Самарской области Дмитрий Колесников, в первом полугодии 2020 года в ФПСО поступило 97 извещений о несчастных случаях. «Из них 24 случая произошли в организациях и на предприятиях, где созданы и действуют первичные профсоюзные организации. Комиссия по расследованию несчастного случая с участием нашего представителя на основании собранных материалов расследования устанавливает обстоятельства и причины происшествия, а также лиц, допустивших нарушения государственных нормативных требований охраны труда. Частыми причинами травматизма являются причины организационного характера, такие как неудовлетворительная организация производства работ, недостатки в обучении, использование пострадавшего не по специальности, нарушение работником трудового распорядка и дисциплины труда. Большинство таких причин являются устраняемыми при соблюдении мер безопасности», – пояснил «СО» Дмитрий Колесников. ■

ПОЗИЦИЯ



АННА СЕЛИВАНОВА, старший партнер АБ «Мирзоян, Селиванова и партнеры»

ЧАСТО РАБОТНИК ПОЛУЧАЕТ ТРАВМУ В ПЕРИОД ВНЕУРОЧНОЙ РАБОТЫ

Однозначно ответить на вопрос, кто виноват в производственных травмах – работник или работодатель, сложно, поскольку виновными могут быть как один, так и другой. Но, конечно, чаще всего травмы на рабочем месте возникают ввиду нарушений техники безопасности, включающих в себя в том числе недостаточное обеспечение условий безопасности труда работника, незнакомление или формальное ознакомление работника с правилами техники безопасности, несоблюдение инструктажа по охране труда. Довольно часто споры возникают в связи с тем, что работник получает травму в период внеурочной работы, и при этом работодатель считает себя невиновным, ссылаясь на то, что работник в момент получения травмы не находился при исполнении своих должностных обязанностей. И, как следствие, ФСС не производит выплаты по несчастному случаю, не признавая случай страховым. Однако многочисленная судебная практика признает указанные случаи страховыми, с учетом наличия причинно-следственной связи между фактом травмы и местом ее получения (на производстве). Существуют случаи травмы на производстве, произошедшие по причине нахождения работника в нетрезвом состоянии. В таком случае, если работодатель докажет, что именно от действий работника, находившегося в подобном состоянии, произошел несчастный случай, травма может с большой долей вероятности не считаться производственной. Однако если нетрезвый работник находился на рабочем месте, но случай произошел не по его вине, то травма будет считаться производственной, со всеми вытекающими последствиями.

ТОЧКА ЗРЕНИЯ

МЫ ТЩАТЕЛЬНО ОТСЛЕЖИВАЕМ ИНФОРМАЦИЮ ПО КАЖДОМУ НЕСЧАСТНОМУ СЛУЧАЮ



ВЛАДИМИР БРАТЧИКОВ, председатель совета, исполнительный директор ассоциации «Союз работодателей Самарской области»

В Самарской области огромное количество работодателей, наш союз объединяет 15 физических лиц и 160 юридических. То есть это сравнительно небольшая часть от общего количества работодателей региона. В то же время на наших предприятиях работают более 200 тысяч человек, и наши предприятия производят 60% объема валового регионального продукта. Почему так? Потому что в составе союза – крупнейшие промышленные предприятия Самарской области. Это АвтоВАЗ, РКЦ «Прогресс», «Авиаагрегат», «КуйбышевАзот», «Тольяттиазот», «Тольяттикаучук» и так далее. У нас с самарским отделением Фонда социального страхования несколько лет назад был заключен договор об обмене информацией. И относительно фактов производственного травматизма в 2020 году, о которых говорит гострудинспекция, то наших предприятий там одно-два, а в основном речь идет не о членах нашего союза.

Мы очень тщательно отслеживаем и анализируем всю информацию по каждому несчастному случаю на производстве, которую нам предоставляет Фонд социального страхования. Мы являемся стороной социального партнерства, поэтому на заседаниях областной трехсторонней комиссии и в муниципалитетах – Самаре, Тольятти, Чапаевске, Отрадном, Сызрани – вопрос об охране труда на предприятиях, входящих в Союз работодателей, рассматривается в обязательном порядке не реже одного раза в год. А по сути и чаще – так как заседания трехсторонней комиссии проходят по уставу не реже одного раза в квартал. Словом, этот вопрос у нас всегда на контроле, здесь мы работаем совместно с профсоюзами и государственной инспекцией труда. По итогам рассмотрения вопроса о нарушении охраны труда на том или ином предприятии, входящем в наш союз, публикуются рекомендации и после вступления их в силу (если они никем не оспорены) эти рекомендации становятся обязательными для исполнения всеми членами Союза работодателей.

Мы имеем списки и контакты всех специалистов по охране труда предприятий, входящих в Союз работодателей Самарской области. И здесь очень важно понимать, что 175 наших членов дают очень небольшую часть от зафиксированных в регионе несчастных случаев на производстве.

МНЕНИЕ

Вина чаще присутствует с обеих сторон



ВЯЧЕСЛАВ ЯБЛОКОВ, управляющий партнер АБ «Яблоков и партнеры»

Производственный травматизм бывает разным. Невозможно все случаи подвести под какую-то тенденцию, разбираться нужно в каждом отдельно. Бывает, что работодатель не обеспечивает должную организацию техники безопасности труда и гибнут люди. Сотрудники, прекрасно осведомленные о правилах, чтобы облегчить себе рабочие процессы, не соблюдают их, что приводит к трагедии. А может быть так, что в групповой работе на стройке, например, нарушение кем-то одним установленных норм приводит к травмам и гибели других людей. Буквально недавно защищал человека, который в качестве руководителя оказался на скамье подсудимых с еще одним руководителем за нарушение строительных норм, которое повлекло смерть двух человек при разборе здания. Даже у подсудимых были разные позиции относительно произошедших событий, один признал вину, а второй – нет. И это дело показало, что погибшие занимались тем, чем не должны были заниматься в силу отсутствия профессиональной подготовки. Их никто не заставлял, но, стремясь обеспечить выполнение производственных задач и оперативное устранение производственной аварии, они посчитали, что могут справиться своими силами. Получилось, что ценой собственных жизней. Выражу личное мнение на основе тех дел о производственных травмах, с которыми я знаком, – вина чаще присутствует с обеих сторон: и работников, и руководства. Но в России принято обязательно кого-то наказывать, и сформированная практика такова, что наказывают оставшихся живыми и здоровыми – начальство, поскольку работник уже пострадал. В идеале следует устанавливать причинно-следственную связь, какое и кем допущенное нарушение повлекло последствия в виде травмы или смерти человека. На практике излишняя зарегулированность производственных процессов приводит к тому, что даже на идеально работающем предприятии при желании можно найти нарушения, а раз было нарушение, значит, руководство не усмотрело, значит, виновато. А то, что сам работник неаккуратно сунул руку в станок, когда знал, что не следует этого делать, для проверяющих органов может не иметь значения.

история

Сами виноваты?

Практика показывает, что виновники травм и смертей на производстве редко получают реальные сроки. Если дело вообще доходит до суда. Так, одним из самых громких ЧП в сфере промышленной безопасности региона стали взрыв и пожар на испытательной площадке ПАО «Кузнецов» в поселке Винтай. В октябре 2019 года суд признал руководителя структурного подразделения обособленного подразделения «Винтай» ПАО «Кузнецов» Александра Несмелова виновным в нарушении требований промышленной безопасности, в результате которого погибли двое рабочих. Он получил три года условно с испытательным сроком 2 года. По данным следствия, 31 августа 2018 года Несмелов на оперативном совещании устно приказал рабочим отчистить емкость для хранения жидкого кислорода, но не проконтролировал безопасность проведения порученных работ. В емкости для хранения жидкого кислорода, не отсоединенной заглушками от подводящих коммуникаций, произошел взрыв и возник пожар, унесший жизни двух человек. В момент ЧП рядом находились еще два сотрудника завода, но они от медицинской помощи отказались. Никого из руководства ПАО «Кузнецов» к ответственности – даже дисциплинарной – не привлекли, пострадал лишь руководитель среднего звена.

А вот гибель пяти человек от отравления газами – в микрорайоне «Южный город» и на свиноподкомплексе «Интер-Импекс» – вообще не станет предметом судебного разбирательства. Правоохранители посчитали, что в обоих ЧП виноваты сами погибшие.

Микрорайон «Южный город» возводится девелоперской компанией «Древо» на территории Волжского района, примерно в километре от южной границы Самары. В ноябре 2018 года на объекте «Древа» произошло ЧП. На стройплощадке в микрорайоне «Южный город-2», в тепло-



Фото: urai.ru

вой камере нашли тела двух строителей. Погибшими оказались прораб ООО «Стройаудит» 35-летний Евгений Плуки и 30-летний разнорабочий ООО «УПС» Денис Кирилин. Внешних признаков насильственной смерти на телах не было, предварительной причиной стало «отравление неизвестным газом при выполнении работ на объекте».

Изначально предполагалось, что этим газом был метан или болотный газ, простейший углеводород, бесцветный газ без цвета и запаха, негативно действующий на центральную нервную систему, а при высокой концентрации вызывающий смерть. Природный метан обычно обильно скапливается в почвах болотистой местности, на которой построен «Южный город» (раньше местные жители называли эти территории Квакенбургом).

По факту ЧП в «Южном городе» было возбуждено уголовное дело по статье «Нарушение требований охраны труда, повлекшее по неосторожности смерть двух или более лиц» (часть 3 статьи 143 УК РФ). По делу довольно долго проводились экспертизы, в том числе относительно того, чем именно отравились Плуки и Кирилин.

Итог расследования оказался неожиданным – дело в конце 2019 года прекращено в связи с отсутствием события престу-

пления (пункт 1 части 1 статьи 24 УК РФ). Об этом «СО» рассказала старший помощник СУ СК РФ по Самарской области Елена Шкаева. «В ходе предварительного следствия установлено, что мужчины являлись сотрудниками двух разных организаций, спустились в камеру после окончания рабочего времени. Никто из должностных лиц организаций не давал указание работникам проводить обследования и работы в тепловой камере ТУ-2. Погибшие нарушили требования техники безопасности при спуске в камеру, кроме того, у них не было средств индивидуальной защиты», – рассказала «СО» старший помощник руководителя областного СУ СК. Чем именно отравились погибшие – так и осталось тайной. «Смерть мужчин наступила в результате острого отравления неустановленным веществом общефункционального действия», – говорит Елена Шкаева.

Вскоре после прекращения дела о ЧП в «Южном городе» – в марте 2020 года – похожая судьба постигла другое уголовное дело, о групповом отравлении метаном сотрудников свиноподкомплекса ООО «Интер-Импекс». ООО «Интер-Импекс» зарегистрировано в 2014 году по адресу: Красноармейский район, поселок Кировский. С владельцами фирмы в разное время были Александр Ситкин,

ДВОЕ РАБОЧИХ
ПАО «Кузнецов» заживо сгорели при попытке отчистить изнутри емкость для хранения жидкого кислорода



В НЕСЧАСТНОМ СЛУЧАЕ на свиноподкомплексе ООО «Интер-Импекс» объявили виноватым одного из погибших – главного инженера Валерия Евлампьева

Михаил Чумаков и Алексей Неустроев, известный по ряду громких аграрных проектов, значительная часть которых завершилась плачевно. Компанию возглавляет Игорь Петриков – бывший топ-менеджер группы «СВ» Алексея Гриншпуна. В частности, г-н Петриков руководил крупным свиноподкомплексом «СВ-Поволжское» под Тольятти, сейчас обанкроченным.

Весной 2017 года «Интер-Импекс» приобрел крупнейший в регионе, но не запущенный до конца свиноподкомплекс в поселке Кировский Красноармейского района. На комплексе стартовал процесс реконструкции, затем начали завозить оборудование и маточное поголовье. Инвестиции в проект оценивались собственниками более чем в 700 млн рублей, свиноподкомплекс претендовал примерно на 10% регионального рынка.

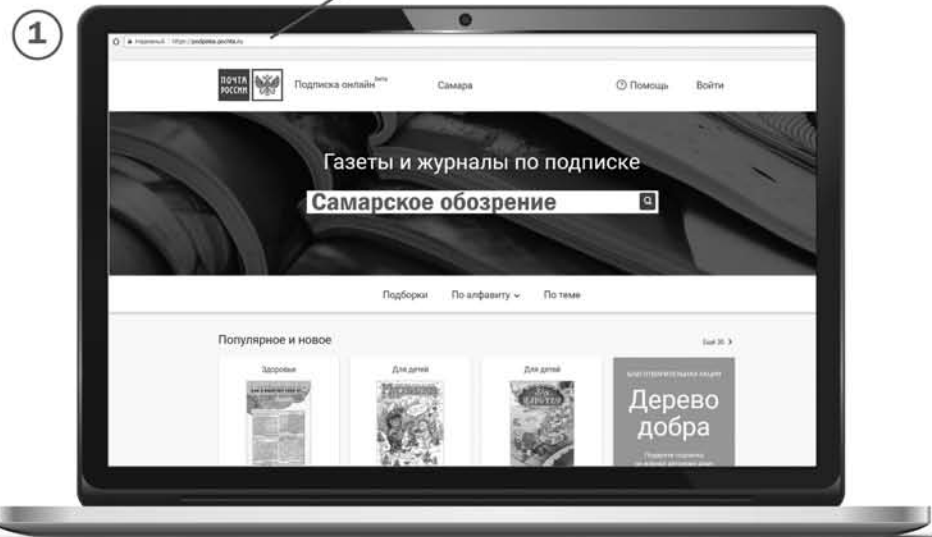
В мае 2019 года на сельхозпредприятии произошло ЧП с гибелью людей. В коллекторном колодце на репродукционной площадке свиноподкомплекса «Интер-Импекса» при проведении работ по очистке коллектора задохнулись трое сотрудников предприятия – главный инженер Валерий Евлампьев и два слесаря – Дмитрий Мазур и Александр Щербаков. Изначально подразумевалось, что сотрудники «Интер-Импекса» отравились метаном. Позднее эта информация подтвердилась. «Смерть наступила в ре-

зультате асфиксии, вследствие недостатка кислорода во вдыхаемом воздухе, вызванного скоплением газа метана в замкнутом пространстве», – сообщила «СО» Елена Шкаева. По факту ЧП следственным отделом по городу Чапаевску было возбуждено уголовное дело по той же 143-й статье УК РФ. Недавно это уголовное дело тоже прекращено – правда, по другим основаниям – в связи со смертью подозреваемого (пункт 4 части 1 статьи 24 УК РФ).

«В ходе предварительного следствия установлено, что обязанность обеспечить требования охраны труда при производстве работ лежала на погибшем главном инженере. Порядок выполнения работ главным инженером и слесарями не соответствовал правилам техники безопасности в части допуска к работам необученных по вопросам охраны труда слесарей и отсутствием при работах на опасном производственном объекте средств индивидуальной защиты. Таким образом, ненадлежащие действия погибшего главного инженера, связанные с несоблюдением требований нормативно-технической документации по вопросам охраны труда в рамках его должностной инструкции, с технической точки зрения, находятся в прямой причинно-следственной связи с имевшим место несчастным случаем», – такова официальная версия СК. ■

ПОДПИШИСЬ НЕ ВЫХОДЯ ИЗ ДОМА

podpiska.pochta.ru



1 мес. 2017 2-е полугодие	1 мес. 2018 1-е полугодие	за полгода 2018 1-е полугодие
405,07 Р	303,50 Р	1821 Р

2. Выбрать период подписки

Период подписки
2017 Янв Фев Мар Апр Май Июн Июл Авг Сен Окт Ноя Дек
1 полугодие 2 полугодие
2018 Янв Фев Мар Апр Май Июн Июл Авг Сен Окт Ноя Дек
1 полугодие 2 полугодие

3. Указать адрес доставки

Доставка
Домой
Адрес
Самара, ул. Ерошевского, 3
Еще можно указать номер квартиры
ФИО получателя
Иванов Иван Иванович

4. Добавить в корзину

В корзину 1821 Р

5. Выбрать способ оплаты и оплатить

Выберите способ оплаты
VISA
Банковская карта
Подтвердить заказ

Телефон
редакции
263-40-60

САМАРСКОЕ
Обозрение

43983

интервью

ИРИНА ЗОБИНА

Через два дня стартует чемпионат России по пляжному футболу. Самарские пляжные «Крылья Советов» остаются клубом с самым скромным бюджетом в российской Суперлиге. Скучное финансирование и эпидемия коронавируса COVID-19 заставили команду Евгения Храмова скорректировать задачи. Как изменила пандемия бюджет клуба? Чем отличаются «КС» образца 2020-го от команды в 2019 году? Как планируют выстраивать отношения с другим самарским клубом «пляжники»? Об этом рассказал президент пляжных «Крыльев» в интервью «СО».

- В этом году «Крылья Советов», можно сказать, дважды юбилеры - десятилетие образования и первого титула в своей истории - победитель Кубка России...

- Для начала уточню существенную деталь - самому клубу не десять лет, а 20. Самара была первооткрывателем, городом, в котором прошел самый первый турнир по песку. И в августе 2000 года наша команда принимала участие в первом турнире «Золотые пески Самара», но назывались мы в то время «Спутник». Мы тогда вышли в финал и стали серебряными призерами турнира, проиграв «Волжской коммуне». Поэтому, говоря о десятилетии клуба «Крылья Советов», упоминаю «Спутник», под этим названием мы принимали участие во всех турнирах вплоть до 2010 года, причем с 2005-го неизменно участвовали в чемпионате России.

официально

КОГДА СТАРТУЕТ СЕЗОН-2020

Бюро исполкома Российского футбольного союза (РФС) 7 июля утвердило дату начала и регламент чемпионата России по пляжному футболу 2020 года. Нынешний турнир будет состоять из двух этапов и суперфинала. Старт чемпионата будет дан в Москве двоекратным этапом 15 июля. Первые пять туров пройдут без выходных дней с 15 по 19 июля. Затем командам-участницам будут предоставлены три выходных дня, после которых в период с 23 по 26 июля будут сыграны с 6-го по 9-й туры. Второй этап чемпионата России примет Саратов с 4 по 9 августа. Суперфинал с участием шести лучших команд пройдет в Санкт-Петербурге с 16 по 24 августа.

Согласно рекомендациям безопасности по аналогии с матчами «Тинькофф» Российской премьер-лиги на московских встречах чемпионата России будет ограничение по размещению болельщиков - не более 10 процентов с обязательным ношением масок.

Источник: официальный сайт РФС

КТО ИГРАЕТ

Состав команды по пляжному футболу «Крылья Советов» сезона-2020

Михаил Ткачев, Сергей Турзанов, Владимир Васильев, Андрей Решетнев, Михаил Жилев, Виктор Арефин, Дамир Рафиков, Александр Шабанов, Дмитрий Шакалинский, Андрей Майоров, Станислав Федорив, Тельман Мовсесов, Артем Пиняев, Игорь Харитонов

Тренерский штаб: Дмитрий Хохлов, Алексей Рольдин

ЕВГЕНИЙ ХРАМОВ

Президент клуба по пляжному футболу «Крылья Советов» меняет стратегию

Нам практически прямым текстом сказали: «Выживайте»

“

На встрече министра спорта Дмитрия Шляхтина с представителями профессиональных региональных клубов министр сказал, что понимает всю ситуацию, но бюджетных денег в этом году будет очень мало – никаких осенних надбавок. Смысл его речи был примерно в следующем: вы можете заявляться в любые лиги – мы ничего дофинансировать не будем.

Но юбилеями мы все равно являемся. Ребрендинг произошел десять лет назад. С тех пор мы стали «Крылья Советов», а я и Юрий Верт (директор пляжных «Крыльев Советов». - Прим. ред.) беспрерывно на протяжении 20 лет решаем вопросы спонсирования, содержания и прочей деятельности.

- Как в этом году проходила подготовка команды? Насколько плодотворно удалось провести селекцию в условиях пандемии?

- Знаете, тут такая двоякая ситуация с этим ковидом... И лично я считаю, что в чем-то это даже на пользу пошло. Ну, смотрите, в этом сезоне у нас стопроцентно самарское представительство. Нам это на руку, ведь все игроки из одного города, что, согласитесь, удобно с точки зрения логистики. Нет приезжих - руководству клуба это экономически выгоднее. Мы вывозим состав в таком количестве, чтобы можно было осуществлять ротации, а также дать возможность проявить себя нашей молодежи. У нас две команды - основа и молодежка, за которую играют 15-16-летние игроки. Этим составом будем играть, а усиляться никем не станем. Ситуация такова, что легионеров мало (и это в основном белорусские футболисты) и ценник на них очень большой. Поэтому мы решили играть местными ребятами. Задачи выиграть во что бы то ни стало в этом году у нас нет, ибо прекрасно понимаем, что состав слабоват. Но наберемся опыта, а дальше посмотрим.

- Когда вы начали тренироваться?



- Только с первого июня пятерым профессиональным клубам Самарской области было разрешено тренироваться на воздухе, и один из этих пяти - ПФК «Крылья Советов». А по факту мы вышли на тренировки четвертого числа. При этом у нас остается проблемка - мы не можем поставить ворота до официального открытия городских пляжей.

- Вы, несмотря на скромный бюджет, остаетесь в Суперлиге?

- Да. Мы поддерживаем этот курс, несмотря ни на что. На встрече министра спорта Дмитрия Шляхтина с представителями профессиональных региональных клубов министр сказал, что понимает ситуацию, но бюджетных денег в этом году будет очень мало - никаких осенних надбавок. Смысл его речи был примерно в следующем: вы можете заявляться в любые лиги - мы ничего дофинансировать не будем. Нам практически прямым текстом сказали: «Выживайте. Просто нужно в этот период выжить - никаких развитий». Вот в свете выживания мы и создали самарский костяк команды, который, надеюсь, в будущем усилим. И мы будем биться за медали. Мое мнение таково: если не желать победы и как можно лучшего результата, то, наверное, не было бы в принципе никакого смысла заявляться в чемпионат, всегда хочется зайти как можно дальше и выше. Но, как я уже говорил ранее, в этом году наши задачи - попадание в суперфинал и воспитание молодых игроков.

- Уточним - каких именно денег вам не выделяют?

- Обычно было так (говорим про пляжные «Крылья») - нам давали 5 млн рублей летом, а в сентябре было дофинансирование. Это еще 5 млн рублей. Так вот речь идет о том, что обозначенные цифирки на сегодняшний день нам обещают отдать, но «осенних» в этом году не будет. Вообще.

- В этом сезоне практически весь пляжный чемпионат окажется без легионеров?

- Кроме белорусских игроков не будет никого. Вы же знаете - въезд в Россию запрещен. По сути, даже белорусам. Но тут внезапно создался прецедент - тренер ФК ЦСКА Виктор Гончаренко после поражения от «Зенита» уехал в Минск и... вернулся. В РФС повозмущались, побухтели, а потом приняли решение - пусть белорусы как хотят до своих клубов доберутся, играют, но с условием - две недели карантина.

- Как повлияет отсутствие легионеров в чемпионате страны по пляжному футболу?

- У нас есть топ-квартет богатых клубов, имеющих действительно хорошее финансовое положение, на которое никак не влияет пандемия и все прочее. И они уже скупили всех хороших российских и белорусских игроков. Но тем не менее я считаю, что в этом чемпионате все будет в равных условиях. Да, на данный момент, конечно, потеряется зрелищность, но возрастет конкуренция.

- В этом году Самарская область будет представлена двумя клубами в Суперлиге. Какие взаимоотношения у «Крыльев» с «Динамо-Самара»?

- Абсолютно никаких. «Динамо-Самара» - это частный клуб, хозяева которого находятся в Москве. Все игроки опытные и приезжие: лишь два самарца, а остальные - белорусы, питерцы, саратовцы. Ценник существенно отличается от нашего, поэтому у них, возможно, будет запредельная мотивация. А у нас, повторюсь, своя стратегия - мы выстраиваем свою молодую команду. Задача долгосрочная - через два года составить достойную конкуренцию ведущим клубам страны. Мы будем биться за выход в суперфинал. Для молодежи под руководством амбициозного тренера Дмитрия Хохлова это будет благоприятный сезон, ведь легионеров, по сути, нет.

- Помимо того что будут отсутствовать легионеры, чем-то еще чемпионат России-2020 будет отличаться от предыдущих?

- У нас возросли затраты в связи с тестированием на ковид. В регламент внесены изменения, согласно которым мы сдали тесты на ковид перед началом тренировок. В дальнейшем предполагается - за 48 часов до первого тура в Москве. А потом мы должны сдавать тесты каждый пятый игровой день.

- Почему пятый?

- Тур у нас длится по пять дней. После каждого тура сдаем на ковид. Это стоит немалых денег. Чтобы вы представили расходы - команда 20 игроков и тренировочный штаб. Один тест на каждого - 2800 рублей. Отдельно на тестирование средств минспорта не выделяет. Но поскольку эта процедура не моя прихоть, а мероприятие, включенное в регламент чемпионата России, я задал вопрос на эту тему в нашем министерстве спорта. Ответа пока не получил, в ближайшее время предстоит решать этот вопрос.

- Запланированы ли в Самаре какие-то турниры?

- По нашему направлению в Самаре в этом году, учитывая обстоятельства, ничего проводиться не будет. Возможно, состоятся запланированные чемпионаты города и области. Но на сегодняшний день никакой информации нет, и, как я понимаю, все массовые мероприятия до окончания 2020-го запрещены.

- Как обстоят дела со строительством стадиона по пляжным видам спорта?

- Заглохло все. В этом же году из-за пандемии принято решение все средства, скажем так, заблокировать. А выделение денег на строительство стадиона, где игра будет проходить без зрителей или с десятипроцентной посещаемостью, нецелесообразно. ■