

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ВЫПУСК

# Обозрение **ДЕЛО**

ДЕЛО. Экономическое обозрение. №7/ОКТЯБРЬ/2020  
журнал расследований & рейтингов



ВЛАДИМИР  
КУДЕЛЬКИН  
КОНСОРЦИУМ  
«ИНТЕГРА-С»  
1,2 МЛРД РУБ.

# ЗОЛОТАЯ 1000 ТЫСЯЧА

САМАРСКИЕ МИЛЛИАРДЕРЫ-2020:  
КТО ЗАРАБОТАЛ БОЛЬШЕ ВСЕХ





## **БОЯРСКИЙ ДВОР ПРЕМИУМ** **жилой комплекс**

**Обустроенная придомовая территория  
с детскими и спортивными площадками**

**КВАРТИРЫ С ПАНОРАМНЫМ ВИДОМ НА ВОЛГУ**

**Сдача объекта 4-й квартал 2021г.**

**Стоимость кв.м – от 60 000 руб.**

**Охраняемая закрытая территория.**

**Подземный паркинг на 111 м/мест.**

АККРЕДИТАЦИЯ:



БАНК

АО «Банк ДОМ.РФ», Универсальная  
лицензия ЦБ РФ № 232 от 19.12.2018 г.



ВТБ, Генеральная лицензия  
Банка России № 1000 от 8.07.2015 г.





**ОТЛИЧНОЕ РАСПОЛОЖЕНИЕ  
КОМПЛЕКСА, В "ЗЕЛЕНОМ"  
ЭЛИТНОМ ЦЕНТРЕ САМАРЫ**



**АВТОНОМНОЕ ОТОПЛЕНИЕ  
НА ТЕРРИТОРИИ ЖИЛОГО  
КОМПЛЕКСА**



**ОБЩАЯ ПЛОЩАДЬ УЧАСТКА  
ЖИЛОГО КОМПЛЕКСА  
БОЛЕЕ 15 300 КВ.М**



**ДВЕ ПАРКОВОЧНЫЕ ЗОНЫ  
С РАСЧЕТНЫМ КОЛИЧЕСТВОМ  
МЕСТ - 242**

**8 (846) 212-00-33**

**8 (927) 212-98-56**

**8 (937) 989-14-81**

**zhk-boyarskiydvor.ru**



Росреестр, Генеральная  
лицензия Банка России №3349  
от 12.06.2015 г.



ТК6 БАНК ПАО Генеральная  
лицензия Банка России №220  
от 2.06.2015 г.



**СПС БАНК**

СПС БАНК Генеральная  
лицензия № 3368 от 16.02.2014

Земельный ООО «ИФ/ИТ СТРОЙ». Разрешение на строительство №33-10/000-  
201-2018 от 29.06.2018г. Выдано Министерством строительства Самарской области  
Проектная декларация размещена на сайте <http://zhk-boyarskiydvor.ru> - Реклама





# МЕДИЦИНСКИЙ ЛУЧЕВОЙ ЦЕНТР

ФЕДЕРАЛЬНАЯ СЕТЬ  
МНОГОПРОФИЛЬНЫХ  
МЕДИЦИНСКИХ ЦЕНТРОВ

Работаем с 2009 года

## КОМПЬЮТЕРНАЯ ТОМОГРАФИЯ ТЕПЕРЬ И В ФИЛИАЛЕ НА СОЛНЕЧНОЙ, 59 НОВАЯ УСЛУГА НА 128-СРЕЗОВОМ КОМПЬЮТЕРНОМ ТОМОГРАФЕ

NEW\*

1. Все виды КТ-исследований
2. Лучевая нагрузка на пациента снижена в 4 раза\*\* благодаря современной технологии Адаптивной итеративной реконструкции (AIDR 3D)
3. Результаты в тот же день готовят профессиональные врачи на основании изображений экспертного класса
4. Высокая скорость обследования
5. Подходит пациентам с большим весом (до 205 кг), максимальный комфорт для пациента



## СКИДКА ДО 23% НА ДИАГНОСТИКУ COVID-19

### КОМПЛЕКСНАЯ ДИАГНОСТИКА

- ✓ Комплекс «Мазок на COVID-19 + КТ лёгких»

Со скидкой:

**6 850 руб. (КТ 16 срезов)**

**7 450 руб. (КТ 128 срезов)**

- ✓ Комплекс «КТ лёгких + анализы на антитела класса Ig(G) и Ig(M)»

Со скидкой:

**7 200 руб. (КТ 16 срезов)**

**7 750 руб. (КТ 128 срезов)**

### ЛАБОРАТОРНАЯ ДИАГНОСТИКА

- ✓ Мазок на COVID-19

со скидкой 23% = **1 850 руб.**

- ✓ Исследование

на антитела класса G (IgG) и M (IgM)

со скидкой 22% = **1 100 руб.**

(одно исследование)

### ДИАГНОСТИКА ПОСЛЕ COVID-19

- ✓ Первичный прием терапевта

- ✓ Повторный прием терапевта

- ✓ ЭКГ ✓ КТ лёгких

Лабораторное исследование на антитела класса G

- ✓ Лабораторная диагностика: общий анализ крови, мочи и СОЭ, билирубин, АлАТ, АсАТ, мочевины, креатинин, СРБ, общий белок, Д-димер

Стоимость = ~~41 735 руб.~~ **10 345 руб. (КТ 16 срезов)**

Стоимость = ~~42 335 руб.~~ **10 845 руб. (КТ 128 срезов)**

РЕКЛАМА, ЛИЦЕНЗИЯ ЛО-63-01-005263 от 30.09.2019 г.

ул. Солнечная, 59 (напротив СОКОД)  
ул. Базарная, 30 (К. Маркса / ул. Владимирская)  
ул. Медицинская, 4К (территория ГБУЗ №10, 116 км)

mlc\_samara

medcentrmlc

mlcenter163

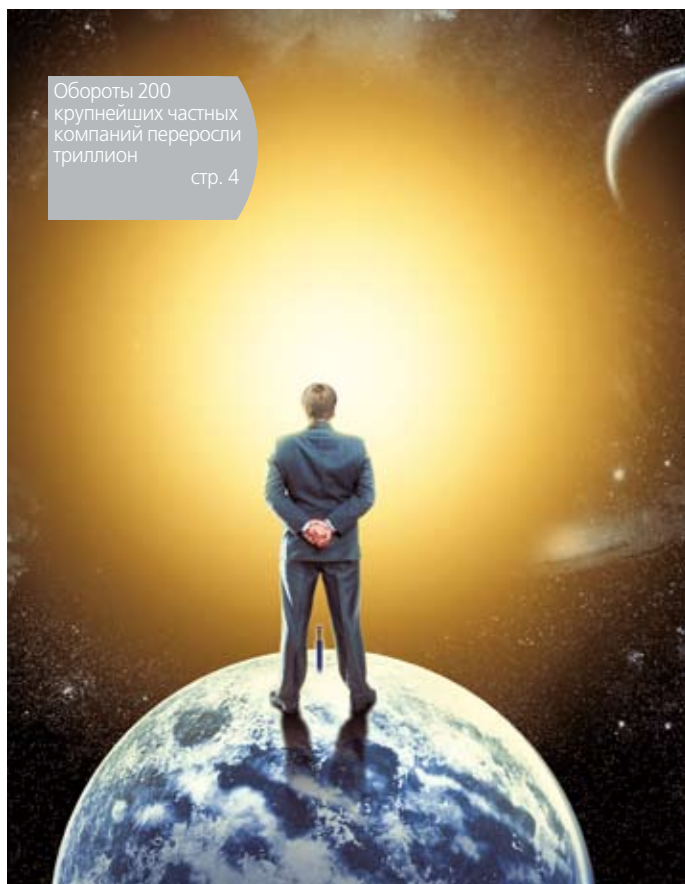
8 (846) 373-30-30  
www.ml-center.ru

\*\*Согласно заявлению производителей Toshiba Medical Systems Corporation, Japan

\*Новый (англ.)



# СОДЕРЖАНИЕ



Обороты 200 крупнейших частных компаний переросли триллион

стр. 4



БОЛЬШИЕ ШАГИ стр. 28



АНАЛИЗИРУЙ ЭТО стр. 52

## 4 Вышли за предел

Впервые совокупный оборот топ-200 крупнейших частных компаний региона превысил триллион рублей. Кто заработал больше всех

## 18 Нарезка Никулина

Игорь Никулин и собственники «не его компаний»: тайные владельцы многомиллиардного бизнеса или менеджеры миллиардера

## 21 Наполнение

Самарский «ЭкоСтройРесурс» и другие региональные мусорные операторы Поволжья: кто выгреб больше

## 24 Розлив Меженина

Александр Меженин: один из немногих нефтегорских миллиардеров, разливающий не нефть, а масло. Как построен семейный бизнес на полтора миллиарда

## 28 Большие шаги

200 самых динамичных компаний региона: кто быстрее

## 38 Цистерны Сапрунова

«Независимый» эксклюзивный дистрибьютор бойлерного «Жигулевского» за два года вырос почти до миллиарда. Кто за ним стоит

## 42 Пропать или взлет

Самые прибыльные компании региона: кто и как подготовился в 2019 году к экономической катастрофе «ковидного» настоящего

## 52 Анализируй это

Бывший подполковник из военкомата Владимир Куделькин создал высокотехнологичный бизнес на 1,2 миллиарда. Как ему это удалось

# ДЕЛО

Дело. Экономическое обозрение №7 (877), ОКТЯБРЬ (26.10.2020)

## ШЕФ-РЕДАКТОР

А.Н. Гаврюшенко

## ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР

В.О. Петрова

e-mail: vittop31@mail.ru

## НАД ВЫПУСКОМ РАБОТАЛИ:

Елена Иволгина

Анна Прокопович

Ксения Частова

## ФОТОИЛЛЮСТРАЦИИ:

Игорь Горшков

Михаил Новоселов

## ДИЗАЙНЕР

Виталий Севостьянов

## ВЫПУСКАЮЩИЙ РЕДАКТОР

Л.Е. Филиппова

## ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ:

### НАЧАЛЬНИК

Марина Деева

E-mail: deevamg@mail.ru

тел.: 334-69-23,

342-50-22, 342-50-27

## МЕНЕДЖЕРЫ:

Екатерина Батанова

Надежда Погорелова

Людмила Казадаева

Елена Третьякова

## УЧРЕДИТЕЛЬ

ООО «Печатное дело»

## ИЗДАТЕЛЬ

ООО «Печатное дело»

## ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР

Алексей Смирнов

Издается с 1992 года.

## АДРЕС РЕДАКЦИИ:

443086, Самарская область,

г. Самара, ул. Ерошевского, 3,

литер СЗ, офис 503.

E-mail: delo.63media@gmail.com

## АДРЕС ИЗДАТЕЛЯ:

443086, Самарская область,

г. Самара, ул. Ерошевского, 3,

литер СЗ, офис 516.

## Телефоны:

(846) 334-59-21, 342-50-27.

Факс (846) 334-67-13

Зарегистрировано в Управлении Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Самарской области.

Свидетельство о регистрации СМИ ПИ №ТУ 63-00527

Выпуск издания осуществлен при финансовой поддержке Федерального агентства по печати и массовым коммуникациям.

Тираж 7 000 экз.

Отпечатано

в ООО «РПБ «ЭФФЕКТ»

(443086, Самарская область,

г. Самара, ул. Ерошевского, 3,

тел.: (846) 334-57-20, 279-20-46)

Сдано в печать 15.10.2020

Дата выхода в свет 26.10.2020

Цена свободная

## САМАРСКОЕ Обозрение

Распространяется совместно с общественно-политической газетой «Самарское обозрение» по подписчикам «СО» и в розницу через киоски ОАО «Роспечать», ЗАО «Печать», торговые сети и частных распространителей







Крупные&частные

# ВЫШЛИ ЗА ПРЕДЕЛ

ВПЕРВЫЕ СОВОКУПНЫЙ ОБОРОТ  
ТОП-200 КРУПНЕЙШИХ ЧАСТНЫХ  
КОМПАНИЙ РЕГИОНА ПРЕВЫСИЛ  
ТРИЛЛИОН РУБЛЕЙ. КТО ЗАРАБОТАЛ  
БОЛЬШЕ ВСЕХ





**В** 2019 году, по данным официальной статистики, в Самарской области работало более 106 тысяч предприятий. Их число незначительно сократилось в сравнении с предыдущим периодом. Закрываются и ликвидируются организации региона начали чаще, чем открываться, с 2016 года. С того же времени начала сокращаться доля частных компаний в общем числе зарегистрированных. Сейчас она составляет 90,7%. Тогда, четыре года назад, «Дело» впервые дополнило рейтинг крупнейших организаций региона отдельным топ-200 крупнейших частных компаний Самарской области, принадлежащих реальным людям, составляющих основу региональной экономики, без многомиллиардного бюджетного содержания.

По итогам 2019 года совокупная выручка крупнейших частных компаний Самарской области впервые вышла за пределы триллиона рублей и составила 1 трлн 68 млрд 958 млн рублей — это около трети от общего оборота всех предприятий региона, который с 2017 года держится на уровне около трех триллионов рублей в год. «Дело» представляет новый рейтинг 200 крупнейших частных компаний Самарской области. Как жил самарский бизнес до эпидемии и станет ли триллионный предел точкой отсчета для движения вниз?

## КРУПНЫЕ ФИГУРЫ

Тройка лидеров крупнейших частных компаний региона на протяжении последних трех лет не меняет состав. Первое место всю историю рейтинга крупнейших частных компаний «Дела» занимала принадлежащая «Лукойлу» самарская компания «РИТЭК». Не стал исключением и 2019 год: хотя выручка РИТЭКа и



### БРОНЗА

«КуйбышевАзот»  
Виктора Герасименко  
сократил выручку  
и спустился на 3-е  
место в рейтинге

сократилась более чем на 5%, компания вновь возглавила рейтинг «Дела», показав 146,7 млрд рублей оборота. Чистая прибыль предприятия (34,5 млрд рублей) продемонстрировала более весомое сокращение — 18%. Прокомментировать ситуацию, вызвавшую снижение финансовых показателей крупнейшей частной компании региона, в РИТЭКе отказались.

Перемена мест в первой тройке топ-200 обеспечивается лишь конкуренцией гигантов химической промышленности — заводов «Тольяттиазот» и «КуйбышевАзот». В 2019 году «ТоАЗ», который контролирует Сергей Махлай, отправил на третье место «КуйбышевАзот» Виктора Герасименко. Это стало возможным на фоне падения выручки «КуАЗа» (53,9 млрд рублей в 2019 году) на

9,5% по сравнению с 2018 годом. Всего на 4% (до 3,2 млрд рублей) снизила обороты компания «Волга-лон ЛТД» — дилер «КуАЗа», что вызвало падение в рейтинге с 57-го на 76-е место.

«Тольяттиазот», напротив, демонстрировал небольшой рост — до 54,2 млрд рублей выручки. «В 2019 году впервые за всю сорокалетнюю историю был достигнут объем выпуска аммиака более 3 млн тонн, производство карбамида составило почти 785 тысяч тонн — наибольший показатель за последние 12 лет. Таким результатам способствовала продолжающаяся программа модернизации и развития производственных мощностей, в которую за последние семь лет инвестировано более 47,5 млрд рублей», — комментирует «Делу» итоги года Дмитрий Масалитин, пресс-секретарь «ТоАЗа».

Восемь из десяти лидеров рейтинга «Дела» зафиксировали рост выручки в 2019 году. Компании, которые снизили свой рейтинг, оказались на более низких позициях не потому, что меньше заработали по сравнению с 2018 годом, а потому

**ТРЕТЬ ОТ ОБЩЕГО ОБОРОТА  
ВСЕХ КОМПАНИЙ РЕГИОНА —  
ВЫРУЧКА ТОП-200**



что другие росли быстрее. Интересно, что первая десятка рейтинга 100 крупнейших компаний Самарской области, в котором представлены организации с государственным участием, демонстрирует противоположный тренд: шесть из десяти компаний сократили обороты в 2019 году по сравнению с предыдущим периодом, а рост оставшихся был незначительным (от 0,5 до 6,9%).

Так, тольяттинская «Группа Брикс» Рустема Бадретдинова, торгующая автозапчастями, увеличила выручку в 2019 году на 15,5% с 14,6 млрд до 16,8 млрд рублей, но это не позволило ей изменить позицию в рейтинге: компания осталась замыкающей топ-10 в рейтинге 200 крупнейших частных компаний региона.

## ИНАЧЕ

Единственным изменением в составе первой десятки топ-200 частных компаний региона стало возвращение в нее после года отсутствия сызранского «ТЯЖМАША» Андрея Трифонова. Его предприятие увеличило выручку на 35,5% до 17,6 млрд рублей. Место в топ-10 машиностроителям «уступили» тольяттинские торговцы алкоголем. Близкая к Владимиру Корневу, бенефициару фармацевтической компании «Озон» (12-е место, выручка 14,5 млрд рублей), фирма «Инза» покинула рейтинг «Дела». Компания, работавшая в 2018 году 17,3 млрд рублей (8-е место в рейтинге), в 2019 году уже не раскрывала финансовые показатели, видимо, готовясь к ликвидации.

Дистрибьютор аптечной сети Татьяны Карпачевой и Евгения Янькова, компания «Вита Лайн», продемонстрировал рост 7,9%, показав выручку по итогам 2019 года 34,8 млрд рублей. Этот результат оказался недостаточным, чтобы остаться на четвертом месте в рейтинге крупнейших компаний региона, и «Вита Лайн» опустилась на 6-е место. В рейтинг традиционно входит еще одна фирма Карпачевой и Янькова — «Рона» — оператор розницы аптек «Вита». Сокращение оборотов менее чем на один процент (с 3,9 млрд рублей в 2018 году до 3,6 млрд рублей в 2019-м) стоило компании 17 пунктов в рейтинге. «Рона» заняла 68-ю строчку вместо 51-й в прошлом году.

# 90%

## ВСЕХ КОМПАНИЙ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ЧАСТНЫЕ

В целом первая десятка рейтинга крупнейших частных компаний региона показала выручку 435,9 млн рублей. Это более 40% от общего результата всех 200 крупнейших.

## ЛЕГКИЕ НА ПОДЪЕМ

Поднялись в новом рейтинге «Дела» с 35-й на 17-ю и с 24-й на 18-ю строчки тольяттинская компания «Генезис» и самарская «СПК», зарегистрированные в 2017 и 2016 годах соответственно. Выручка «Генезиса» в 2019 году выросла почти в два раза и достигла 8,8 млрд рублей. В качестве основного вида деятельности «Генезиса» указана оптовая торговля строительными материалами, а в качестве собственника — Руслан Шагидулин. «СПК», по данным ЕГРЮЛ, зарабатывает утилизацией отсортированных материалов, а принадлежит Олегу Надеждину. Выручка «СПК» в 2019 году выросла на 33,4% с 6,2 млрд до 8,3 млрд рублей. Однако все не совсем так, как может показаться на первый взгляд. Ни строительных материалов, ни утилизации, ни указанных владельцев на этих предприятиях, по всей

вероятности, не найти. «Владельцы номинальные, компании — крупные поставщики лома на ряд предприятий. Насколько мне известно, у них сейчас проблемы с деньгами и банками», — рассказывает «Делу» о реальном положении вещей представитель крупного металлоломного бизнеса. Кредиторская задолженность компании «Генезис» в 2019 году превысила 7,5 млрд рублей. У «СПК» этот показатель был более скромный — 3,2 млрд рублей. «Был», потому что компания ликвидирована в начале октября 2020 года.

Из года в год рейтинг 200 крупнейших включает около десятка фирм, работающих с ломом металла. И каждый раз они показывают один и тот же жизненный цикл: регистрация на ничего не говорящие экспертам рынка имена владельцев, стремительный рост в течение трех лет, а на четвертый год ликвидация на пиковом значении выручки. Пойдет ли по этому пути дебютант рейтинга 200 крупнейших (60-е место), зарегистрированная в 2017 году компания «ММК»? Первый год работы принес никому не известному владельцу — офици-

ально некой уроженке деревни Студеные Выселки Фариде Усмановой 1,3 млрд рублей. В 2019 году выручка



**«ТЯЖМАШ» АНДРЕЯ ТРИФОНОВА**  
УВЕЛИЧИЛ ЧИСТУЮ ПРИБЫЛЬ  
ДО 3,5 МЛРД РУБЛЕЙ


**ВИТАМИНЫ**

Бизнес  
Татьяны Карпачевой  
под брендом «Вита»  
продолжает расти

выросла на 200% до 3,9 млрд рублей. По законам жанра в следующем рейтинге «Дела» «ММК» заменит вышедшую «СПК», рванув к восьми миллиардам. Возможно, в рейтинге «Дела» ее обгонит тольяттинский «Стройком-плект», прирастающий 300% в год.

В 2019 году компания заняла 63-ю строчку рейтинга с выручкой 3,8 млрд рублей, в то время как в 2018 году работала менее миллиарда.

Особняком в истории о торговцах металлами с миллиардными оборотами стоит компания «Феррит»

известного тольяттинского предпринимателя Андрея Шмидта. Правило металлоломщиков на нее не распространяется, у компании другой профиль. «Феррит» — крупный импортер нержавеющей металлопроката. В рейтинге ведущих участников российского рынка нержавеющей стали по итогам 2019 года, подготовленном ассоциацией «Спецсталь», тольяттинский «Феррит» занял 2-е место в топ-15 металлоторгующих компаний. Фирма стабильно работает уже 16 лет. В 2019 году компания выросла на 11,6% до 7,6 млрд рублей ежегодного оборота, заняв 23-ю строчку рейтинга «Дела».

**В СЕТЯХ**

Выросли по итогам 2019 года и операторы торговых сетей. Зарегистрированная на Елену Шевелеву компания «Неотрейд» заняла 21-ю строчку рейтинга 200 крупнейших с выручкой 7,7 млрд рублей. Компания — оператор сети продуктовых магазинов формата «у дома» «Пеликан». Кроме того, «Неотрейду» принадлежит еще один фигурант рейтинга «Дела» ТД «Миндаль» (56-е место). Это оператор продуктовых супермаркетов с собственным цехом кулинарии. Обороты компании в 2019 году выросли на 30% и вышли за отметку четыре миллиарда.

Отлично себя чувствует в Самаре продуктовая сеть-дискаунтер «Светофор». Оператор — компания «Торгсервис 63». Семейная фирма Шнайдеров расположилась на 81-й строчке рейтинга «Дела». Выручка компании росла и превысила три миллиарда рублей.

**ПЕРЕМЕНА МЕСТ**

В следующем году мы не увидим постоянного участника рейтинга 200 крупнейших — компанию «Керранова плюс» (110-е место). По итогам 2019 года фирма показала 26% рост. Выручка достигла 2,4 млрд рублей. В 2020 году фирма изменила адрес регистрации, «переехав» в Москву. Встречаются в рейтинге и обратные ситуации.

# 73%

**Что происходит в бизнесе Татьяны Карпачевой**

Динамика балансовых показателей аффилированных ей компаний (млрд руб.)

Компании	Совокупная выручка	Совокупная прибыль
«Вита Лайн»	<b>35,8</b>	<b>1,54</b>
«Рона»	2018	2018
	<b>38,4</b>	<b>2,3</b>
	2019	2019



С выручкой 3,8 млрд рублей дебютировала в рейтинге компания «Грузоперевозки» (66-е место). Компания «переехала» в Самарскую область из Ставропольского края. Осуществляет фирма автомобильные грузовые перевозки. Порядка 77 млн рублей налогов платит компания ежегодно, теперь они будут начисляться в Самарской области.

## НА ВЗЛЕТ

В рейтинге 200 крупнейших частных компаний региона 22,5% фигурантов вошли в число крупнейших только в 2019 году. Большинство новичков по понятным причинам расположилось во второй сотне рейтинга.

Так, на 160-м месте с динамичной выручки в 2019 году по сравнению с 2018 годом 118% — компания «Пальмира Волга» Антона Анатрюка. Фирма оптом продает пиво Anheuser-Busch InBev (порядка 25 торговых марок) и Anadolu Efes (18 ТМ). Обороты предприятия составили в 2019 году 1,8 млрд рублей.

На 167-м месте дебютировала в топ-200 крупнейшей фирма «Лиммэн» Эмзара Бенидзе (бывшего владельца паба «Шемрок») с оборотом 1,7 млрд рублей. В профиле деятельности компании — оптовая торговля сладостями и другими снеками. Фирма устанавливает по всему региону вендинговые автоматы, что приносит ей более миллиарда рублей ежегодно на протяжении последних четырех лет. «Лиммэн» располагает небольшим портфелем заказов на поставки детского питания в некоторые больницы Самары и области.

Группа компаний «Иником» специализируется на оптовой продаже лакокрасочных изделий в магазины и на промышленные предприятия Самарской области. Выручка компании в 2019 году выросла на 60% и превысила отметку 1,5 млрд рублей. Фирма принадлежит Андрею Агафонову и Александру

### ВВЕРХ

Компания «ССК» Вилия Мухаметшина снова поднялась в рейтинге крупнейших



# 436

### МЛН РУБЛЕЙ

выручка первой десятки рейтинга крупнейших частных компаний региона

дру Зеленову. Предприниматели с начала нулевых ведут бизнес по продаже стройматериалов, в частности в сфере дистрибуции красок и лаков.

Немногие компании-дебютанты вошли в первую сотню рейтинга. Среди них на 89-м месте фирма «Элрем Сервис» с выручкой 2,8 млрд рублей, что на 150% больше, чем результат предыдущего периода. Сегодня компания принадлежит Юрию Никитину и Магомеду Бумбарову, но, согласно ИС «СПАРК», создавал «Элрем Сервис» Юрий Никитин в 2003 году вместе с бывшим депутатом Тольяттинской думы, заместителем руководителя управления городского хозяйства мэрии Тольятти Евгением Гришиным. Гришин стал

чиновником и из числа учредителей компании вышел. «Элрем Сервис» растет на строительных подрядах, а его заказчики не столько щедрые, сколько примечательные. В 2017 году за 388 тыс. рублей фирма проводила кровельные работы для Центра специальной связи и информации ФСО РФ в Самарской области. В 2018 году «Элрем Сервис» ремонтировал в Москве фасад объекта культурного наследия федерального значения «Здание народного университета А.Л. Шанявского», в котором выступал Ленин. Начиная с 2015 года фирма много работает в Республике Крым, выполняя благоустройство дворов и капитальные ремонты жилых домов. В 2018 году «Элрем Сервис» получил в Крыму около 160 млн рублей контрактов. Свой собственный рекорд выигравшей на торгах фирма установила в 2020 году. Уже заключен контракт стоимостью 440 млн рублей с Росрыболовством на выполнение строительно-монтажных работ по объекту «Создание селекционно-племенного центра рыбоводства в Республике Карелия».

Какие рекорды смогут установить крупнейшие частные компании Самарской области в кризисный 2020 год и кто перейдет кризисный предел? Покажет рейтинг «Дела» в следующем году. **□**

— Анна Прокопович,  
Виктория Петрова

## 22,5% ФИГУРАНТОВ ВОШЛИ В ТОП-200 КРУПНЕЙШИХ ЧАСТНЫХ КОМПАНИЙ ВПЕРВЫЕ



# 1- КРУПНЕЙШИЕ ЧАСТНЫЕ 50 КОМПАНИИ Самарской области

ТОП 200

Место		Наименование	Место регистрации	Руководитель	Выручка, млн руб.		Динамика, %	
2019					2018	2019		
1	1	«Ритэк»	Самара	Николай Николаев		154 643	146 669	-5
2	3	«ТоАЗ»	Тольятти	Дмитрий Межедов		53 537	54 159	1
3	2	«КуйбышевАзот»	Тольятти	Александр Герасименко		59 656	53 974	-10
4	9	«Самара-агропромпереработка»	Безенчукский район	Алексей Кузнецов		17 130	38 508	125
5	5	«Нова»	Новокуйбышевск	Анна Кайдено		25 255	34 877	38
6	4	«Вита лайн»	Самара	Наталья Науменко		32 228	34 764	8
7	7	«Эссен продакшн АГ»	Тольятти	Леонид Барышев		17 708	19 415	10
8	6	«Трехсосенский»	Самара	Михаил Родионов		17 722	19 025	7
9	13	«Тяжмаш»	Сызрань	Андрей Трифионов		13 022	17 648	36
10	10	«Группа Бринэкс»	Тольятти	Рустем Бадретдинов		14 330	16 549	15
11	14	«Озон»	Жигулевск	Павел Грядун		10 877	14 481	33
12	15	«ССК»	Самара	Виль Мухаметшин		10 712	10 694	-0
13		«ПТС»	Самара	Андрей Вагнер		10 376	10 245	-1
14	12	«Росскат»	Нефтегорский район	Денис Макиенко		13 146	9 315	-29
15	16	«Регион-нефть»	Сызрань	Алексей Тайдаков		9 921	9 073	-9
16	35	«Генезис»	Тольятти	Олег Степанов		4 783	8 789	84
17	24	«СПК»	Самара	Николай Раушкин		6 224	8 303	33
18	17	«Самаринвестнефть»	Самара	Александр Тропин		8 305	8 026	-3
19	40	«Продмаг»	Тольятти	Денис Медведев		4 215	7 732	83
20		«Неотрейд»	Тольятти	Александр Чумаков		7 108	7 679	8
21	29	«Премиум»	Кинель	Алексей Широков		5 555	7 650	38
22	21	«Феррит»	Тольятти	Андрей Шмидт		6 784	7 571	12
23		«Прайм шиппинг»	Самара	Игорь Ганин		5 940	7 430	25
24	27	«ВЦ-Терминал»	Волжский район	Андрей Звягинцев		5 693	7 231	27
25	20	«СВГК»	Самара	Иван Аветисян		6 909	6 676	-3
26		«Линде азот Тольятти»	Тольятти	Виктор Алексеев		6 455	6 449	-0
27	23	«Отрадное»	Самара	Юлия Столярова		6 241	6 192	-1
28	26	«Росметиндустрия»	Прибрежный	Алексей Мартынов		5 890	6 174	5
29	44	«Аком»	Жигулевск	Владимир Остудин		5 610	6 000	7
30	30	«СКК»	Самара	Валерий Ключников		5 502	5 869	7
31	32	«Био-тон»	Пестравский район	Ирина Логачева		5 189	5 838	13
32	43	«СМАРТС»	Самара	Андрей Иванов		4 113	5 783	41
33		«ОАТ»	Тольятти	Сергей Урюпин		5 244	5 482	5
34	33	«Самарские коммунальные системы»	Самара	Игорь Дибцев		5 043	5 354	6
35	45	«НПП Бурение»	Самара	Иван Попов		4 091	5 269	29
36	163	«ВТС-9»	Самара	Андрей Костенко		1 590	5 244	230
37	34	«Тон-авто»	Тольятти	Александр Курылин		4 899	5 160	5
38	66	«Фуд-трейд»	Самара	Евгений Солодов		3 002	4 995	66
39		«Маркол»	Самара	Алексей Шарыгин		8 775	4 924	-44
40	119	«СВМР»	Самара	Максим Скудалов		1 981	4 892	147
41	55	«Поволжье+»	Сызрань	Валерий Абрамов		3 467	4 750	37
42		«Евротехника»	Самара	Вадим Смирнов		4 912	4 744	-3
43	31	«Тольяттинский трансформатор»	Тольятти	Владимир Чистяков		5 322	4 682	-12
44		«ЭкоСтройРесурс»	Самара	Михаил Захаров		12	4 658	38 798
45	46	«СВЭСКО»	Тольятти	Самуил Лапидус		3 949	4 634	17
46	39	«Базис-трейд»	Самара	Евгений Солодов		4 390	4 580	4
47	48	«Самарский стройфарфор»	Стройкерамика	Павел Мисюля		3 817	4 565	20
48	133	«Стиль трейд»	Самара	Дмитрий Хохлов		1 823	4 557	150
49	44	ТД «Аком»	Тольятти	Владимир Остудин		4 110	4 530	10
50	58	«ФМИС»	Тольятти	Лукаш Бабушка		3 257	4 340	33

Источник — «СПАРК-Интерфакс»

## ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

- Автопром
- Автодорогострой
- Агробизнес и пищевая промышленность
- Водоснабжение, водоотведение, сбор и утилизация отходов
- Деятельность профессиональная, научная и техническая
- ИТ
- Машиностроение
- Металлургия и металлообработка
- Обеспечение электроэнергией, газом и паром
- Обрабатывающее производство
- Прочие
- Строительство и производство строительных материалов
- Торговля ГСМ
- Торговля, кроме ГСМ
- Транспорт и перевозки
- ТЭК
- Услуги, ЖКХ, недвижимость
- Химическая и фармацевтическая промышленность

## КАК МЫ СЧИТАЛИ

В рейтинге «Дела» двухсот крупнейших частных компаний, зарегистрированных в Самарской области, не учитываются данные организаций, которые принадлежат государству напрямую или через промежуточные юрлица более чем на 50%, контролируются иностранными компаниями или выступают в качестве управляющей компании других предприятий. В рейтинг не вошли банки, инвестиционные и страховые компании, а также фирмы, которые по ряду признаков не ведут реальной деятельности, несмотря на наличие выручки: как правило, у них основным видом деятельности являются торговля или финансовые операции, при этом с ними невозможно связаться, они зарегистрированы по массовым адресам регистрации и не известны другим участникам профильных рынков.

В большинстве рейтингов проекта «Золотая тысяча» встречаются компании, в которых, согласно данным «СПАРК-Интерфакса», руководителем числится юридическое лицо. В таких случаях «Дело» в качестве руководителя указывало или генерального директора управляющей компании, или главу группы компаний, к которой относится участник рейтинга.



# 51- КРУПНЕЙШИЕ ЧАСТНЫЕ 100 КОМПАНИИ Самарской области

ТОП 200

Место 2019	Место 2018	Наименование	Место регистрации	Руководитель	Выручка, млн руб.		Динамика, %
					2018	2019	
51	73	«Деко»	Самара	Денис Попов	2 754	4 267	55
52	22	«Бин»	Красный Яр	Ваагн Налбандян	6 321	4 175	-34
53	52	«Сырный мастер»	Самара	Юлия Шибашева	3 588	4 141	15
54	140	«Автоволастрой»	Самара	Андрей Солдатов	1 732	4 138	139
55	63	ТД «Миндаль»	Тольятти	Александр Чумаков	3 107	4 055	30
56	42	«Энтузиаст-С»	Самара	Игорь Кувшинников	4 132	3 999	-3
57	38	«Завод Промаш»	Самара	Георгий Макаров	4 397	3 995	-9
58	89	«Ковчег»	Тольятти	Мнацакан Бостанчян	2 347	3 956	69
59		«ММК»	Тольятти	Янислав Кошелев	1 305	3 956	203
60		«Молочные продукты РУСАГРО»	Кошки	Роман Данилин	854	3 865	353
61		«Грузоперевозки»	Самара	Алексей Брицов	3 855	3 798	-1
62		«Стройкомплект»	Тольятти	Андрей Малышев	948	3 789	300
63	70	«Траектория-сервис»	Сергиевск	Андрей Подлиповский	2 797	3 677	31
64	50	«Самара-ВЭМ»	Самара	Евгений Сорокин	3 645	3 645	—
65		«ПЭС/СКК»	Самара	Стивен Готье	3 218	3 643	13
66		«Дипо»	Тольятти	Дмитрий Костек	3 263	3 578	10
67	51	«Рона»	Самара	Елена Пенина	3 595	3 571	-1
68	69	«ТПЗ»	Тольятти	Татьяна Фролова	2 803	3 565	27
69	79	«Колбасы от «Фабрики качества»	Самара	Владимир Бабников	2 503	3 517	41
70	41	«ЕПК Самара»	Самара	Александр Копецкий	4 203	3 425	-18
71	103	«Самаратранстрой»	Самара	Сергей Сурков	2 168	3 363	55
72	98	«ЛН Дистрибуция»	Самара	Александр Наушкин	2 226	3 319	49
73	59	«Алкольная региональная компания»	Курумоч	Андрей Кацков	3 221	3 276	2
74	37	СПК «Вектор»	Самара	Алексей Житяев	4 468	3 269	-27
75	57	«Волгалон ЛТД»	Тольятти	Константин Поляков	3 406	3 266	-4
76		ТД «СКК»	Самара	Хаёт Салихов	3 062	3 203	5
77	61	«Адверс»	Самара	Евсей Кордит	3 153	3 175	1
78	36	«Новый город»	Курумоч	Павел Казаков	4 620	3 155	-32
79		«МАК»	Самара	Евгений Чудновский	3 224	3 152	-2
80	141	«Торгсервис 63»	Самара	Денис Гуц	1 720	3 031	76
81	85	«Лант»	Тольятти	Александр Курылин	2 414	3 010	25
82	83	«Премьера»	Тольятти	Владимир Сипко	2 467	2 936	19
83	86	«ТПВ РУС»	Сызрань	Александр Маштаков	2 387	2 903	22
84	111	«Синко трейд»	Самара	Варган Мнацаканян	2 045	2 875	41
85	93	«ТЗТО»	Тольятти	Франк Шартманн	2 312	2 844	23
86	71	«Завод тарных изделий»	Самара	Гамлет Оганесян	2 788	2 817	1
87	91	«Регион-трейд»	Самара	Рушан Тугушев	2 318	2 804	21
88		«Элрем сервис»	Тольятти	Юрий Никитин	1 114	2 800	151
89	62	ПК «Автокомпонент Тольятти»	Тольятти	Алексей Сафронов	3 142	2 785	-11
90	74	«НГТ»	В. Подстепновка	Антон Елатомцев	2 738	2 747	0
91	60	«Профиль-снаб»	Тольятти	Андрей Абрамов	3 163	2 739	-13
92	186	«Агроальянс»	Самара	Елена Гетман	1 399	2 738	96
93	90	«Кухмастер»	Стройкерамика	Андрей Жирнов	2 330	2 708	16
94	68	«Весна»	Самара	Николай Чудаев	2 923	2 706	-7
95	92	ТД «Роском»	Новокуйбышевск	Александр Дубинкин	2 313	2 691	16
96	87	«Новатрейд»	Самара	Андрей Фадеев	2 353	2 673	14
97	96	«Трансаммиак»	Тольятти	Андрей Иванов	2 278	2 656	17
98	180	«Электроцит-стройсистема»	Самара	Николай Демин	1 455	2 577	77
99		«РПМ»	Самара	Дмитрий Мосягин	1 069	2 571	141
100		«ГЗОЦМ»	Тольятти	Рафаэль Насибуллин	1 329	2 552	92

Источник — «СПАРК-Интерфакс»

## 9 крупнейших компаний по добыче сырой нефти

Место	Компания	Выручка, 2019 год, млн руб.
1	«Самаранефтегаз»	255 153
2	«Ритэк»	146 669
3	«Регион-нефть»	9 073
4	«Самараинвестнефть»	8 026
5	«Санеко»	6 653
6	«Реимпэкс»	574
7	«Эко-Технологии Плюс»	356
8	НК «Действие»	176
9	«Гусихинское»	90

## 10 крупнейших компаний по бурению, связанному с добычей нефти, газа и газового конденсата

Место	Компания	Выручка, 2019 год, млн руб.
1	СК «Петроальянс»	11 157
2	«РН-Ремонт НПО»	8 057
3	«Отрадное»	6 192
4	«Самара»	1 448
5	«Техгеобур»	1 279
6	«Мехта»	1 011
7	«Геолод-СТП»	987
8	«СНС»	951
9	«ОСГ»	855
10	СПП «Развитие»	752

## 10 крупнейших компаний по транспорту и перевозкам

Место	Компания	Выручка, 2019 год, млн руб.
1	«СМУ № 1»	2 041
2	«Эльбрус»	1 790
3	«СЭТС»	1 243
4	НПП «Макстон-Тольятти»	1 157
5	«САТ-2000»	1 131
6	«Ространс-Самара»	778
7	«СТС»	656
8	«Буртехмущество»	589
9	«УТР»	553
10	«ЭГО»	515

# 101-КРУПНЕЙШИЕ ЧАСТНЫЕ 150 КОМПАНИИ Самарской области

# ТОП 200

Место	Наименование	Место регистрации	Руководитель	Выручка, млн руб.		Динамика, %
				2018	2019	
101	78 «Самара-авто»	Самара	Александр Михайлов	2 577	2 548	-1
102	54 «Самаравтормет»	Самара	Игорь Саватеев	3 500	2 526	-28
103	75 «ТОИР»	Новокуйбышевск	Михаил Гольдин	2 719	2 515	-7
104	142 «Самара Авто Газ»	Самара	Игорь Мишустин	1 717	2 500	46
105	77 «Промсинтез»	Чапаевск	Дмитрий Шихарбеев	2 581	2 496	-3
106	84 «Автоповолжье»	Самара	Юлия Райхман	2 463	2 493	1
107	97 «Сызранская керамика»	Сызрань	Томаш Мика	2 242	2 488	11
108	67 «Вторчермет НЛМК Поволжье»	Самара	Роман Ковалишин	2 949	2 451	-17
109	128 «Керранова плюс»	Зубчаниновка	Илья Воронцов	1 927	2 429	26
110	82 «Тимашевская птицефабрика»	Садгород	Анатолий Козловский	2 468	2 421	-2
111	80 «Самарский жиркомбинат»	Самара	Елена Коленбет	2 498	2 369	-5
112	«Аврора»	Самара	Андрей Севостьянов	1 133	2 350	107
113	109 «Праксайр азот Тольятти»	Тольятти	Артур Газизянов	2 110	2 347	11
114	47 «Лукойл-Аэро-Запад»	Самара	Владимир Косов	3 859	2 308	-40
115	«ОблДорСтрой»	Самара	Игорь Разный	608	2 259	272
116	102 «Жигулевское пиво»	Самара	Владимир Яук	2 179	2 255	3
117	116 «Химсинтез»	Чапаевск	Александр Симдянов	2 003	2 255	13
118	101 «Санита сантехника»	Смышляевка	Юлия Чаплушкина	2 201	2 242	2
119	«Промперфоратор»	Чапаевск	Марат Хайрутдинов	2 147	2 209	3
120	«АТС-авто»	Тольятти	Алексей Сучков	1 231	2 204	79
121	«ЗИТ»	Самара	Александр Шутов	2 207	2 195	-1
122	118 «Нектар»	Самара	Герман Сиваков	1 995	2 172	9
123	«Пронафарм»	Самара	Елена Мишина	1 024	2 098	105
124	«Тандем АГРО»	Самара	Валерий Клешнев	988	2 079	110
125	107 «Овен»	Самара	Оксана Григорьева	2 136	2 063	-3
126	136 «Волганефтепродукт»	Самара	Евгений Лошкарев	1 789	2 052	15
127	108 «БОМЭЗ»	Самара	Олег Павлов	2 130	2 048	-4
128	123 «Виктор и Ко Мега парк»	Самара	Андрей Сурков	1 967	2 042	4
129	99 «ЗПП»	Самара	Алексей Мостовой	2 212	2 041	-8
130	176 «СМУ № 1»	Курумоч	Александр Кондратьев	1 477	2 041	38
131	155 «ТЭС»	Самара	Владимир Пельмский	1 328	2 025	53
132	166 «Продуктовая мозаика»	Самара	Игорь Кургин	1 577	2 000	27
133	127 «Волгаметалл»	Тольятти	Артем Бизикин	1 935	1 998	3
134	«Волгасетьстрой»	Придорожный	Александр Климов	1 269	1 997	57
135	117 «Имола»	Тольятти	Александр Левитан	1 995	1 991	-0
136	147 «Регион»	Самара	Василий Потокин	1 699	1 983	17
137	«Фармацевтика»	Самара	Валерий Никулин	1 140	1 969	73
138	«Средняя Волга трейд»	Преображенка	Алексей Курганников	680	1 967	189
139	110 «Жилуниверсал»	Самара	Алексей Окишев	2 047	1 962	-4
140	159 «ВИС»	Тольятти	Евгений Ротман	2 013	1 926	-4
141	95 ТД «Металлпоставка»	Тольятти	Сергей Низовцев	2 283	1 907	-16
142	162 «Медлайн»	Самара	Наталья Чернова	1 600	1 907	19
143	113 «Лада-лист»	Тольятти	Зураб Алборов	2 026	1 905	-6
144	130 «Пегас-АГРО»	Стройкерамика	Светлана Линник	1 890	1 889	-0
145	153 «Техновиза»	Тольятти	Евгения Шабалина	1 661	1 883	13
146	112 «ДСК»	Тольятти	Франк Шартманн	2 033	1 882	-7
147	«Газовые системы»	Сызрань	Максим Зарудко	233	1 873	705
148	106 ПК «Электрум»	Самара	Виталий Останков	2 142	1 872	-13
149	125 «КИА центр на Московском»	Самара	Анатолий Алканов	1 954	1 864	-5
150	124 «Ладапласт-Т»	Тольятти	Евгения Шипило	1 966	1 846	-6

Источник — «СПАРК-Интерфакс»

**5** крупнейших компаний по транспортировке нефти по трубопроводам

Место	Компания	Выручка, 2018 год, млн руб.
1	«Транснефть-Приволга»	65 435
2	«Газпром трансгаз Самара»	20 312
3	«Газораспределение»	4 033
4	«Трансаммиак»	2 656
5	«Нефтеперевалка»	65

**10** крупнейших компаний по производству пластмасс, пластмассовых изделий и синтетических смол

Место	Компания	Выручка, 2019 год, млн руб.
1	«КуйбышевАзот»	53 974
2	«Таркетт»	15 644
3	«Тольяттикаучук»	14 590
4	«ЗТИ»	2 817
5	«Химсинтез»	2 255
6	«Лада-лист»	1 905
7	«Росавтопласт»	1 419
8	СПК «Роман»	1 347
9	«СВХК»	993
10	«Трасса-с»	581

**3** крупнейшие компании по производству удобрений и азотных соединений

Место	Компания	Выручка, 2018 год, млн руб.
1	«ТоАЗ»	54 158,93
2	«Линде азот Тольятти»	6 449,12
3	СП «Граниферт»	1 368,61



# ЕГО БИЗНЕС В БЕЗОПАСНОСТИ А ВАШ?



Ежегодно **8 из 10** компаний становятся жертвами компьютерных преступлений

Ликвидация одного хакерского нападения обходится в среднем в

**11 млн Р**

для крупных компаний

**1,6 млн Р**

для средних и малых

Компания АйЭсТи предлагает эффективные решения по построению систем безопасности как на крупном предприятии, так и в небольшой организации.



защита критической информационной инфраструктуры



внедрение систем технической охраны предприятия



обеспечение безопасности персональных данных



защита коммерческой тайны



лет  
опыта



Квалифицированные  
специалисты



Работаем  
по России



☎ 8 800 333 62 56  
🌐 [zaschita-it.ru](http://zaschita-it.ru)  
✉ [info@zaschita-it.ru](mailto:info@zaschita-it.ru)



**ЗАПИСАТЬСЯ НА  
БЕСПЛАТНУЮ  
КОНСУЛЬТАЦИЮ**

# 151-КРУПНЕЙШИЕ ЧАСТНЫЕ 200 КОМПАНИИ Самарской области

ТОП 200

Место 2019 2018	Наименование	Место регистрации	Руководитель	Выручка, млн руб.		Динамика, %
				2018	2019	
151 104	«АД Пластик Тольятти»	Самара	Александр Лебедь	2 160	1 837	-15
152	«Бакс»	Самара	Раиль Бибаев	864	1 836	113
153 178	НПЦ «Инфотранс»	Самара	Игорь Михалкин	1 470	1 833	25
154	«ТЭС»	Тольятти	Александр Ярцев	1 654	1 826	10
155	«Озон фарм»	Тольятти	Павел Грядун	782	1 824	133
156 146	«Интрак»	Самара	Владимир Белов	1 700	1 823	7
157 132	«Русь-авто»	Приморский	Николай Бекмансуров	1 865	1 818	-2
158 81	«Самара-скан»	Самара	Вячеслав Азизов	2 483	1 812	-27
159	«Пальмира Волга»	Самара	Марина Чикалова	829	1 811	119
160 49	«Больверк»	Самара	Сергей Петрухин	3 658	1 808	-51
161 148	«Мягкая кровля»	Самара	Владислав Тимофеев	1 697	1 796	6
162 164	«Эльбрус»	Самара	Марсель Гарипов	1 589	1 790	13
163 131	«Альянс-профи»	Самара	Екатерина Борзенкова	1 884	1 782	-5
164 150	«Тольяттимолоко»	Тольятти	Вадим Короткевич	1 685	1 777	5
165 121	«АБЗ № 1»	Тольятти	Сергей Гаранин	1 976	1 773	-10
166	«Лиммэн»	Самара	Александр Ефимов	1 286	1 760	37
167 129	«Кинельский склад»	Самара	Анатолий Марченко	1 894	1 747	-8
168 126	«Кедр-Самара»	Самара	Светлана Гарковенко	1 946	1 739	-11
169 138	«КИА центр Самара»	Самара	Анатолий Алканов	1 773	1 737	-2
170	«Гипровостокнефть»	Самара	Федор Тепляков	1 609	1 733	8
171	«НГПЗ»	Нефтегорск	Сергей Копылов	1 830	1 732	-5
172 94	«ДЖКХ»	Тольятти	Виктор Попов	2 306	1 725	-25
173 171	«Химтекс»	Тольятти	Алексей Филиппов	1 534	1 723	12
174 139	«Металлопродукция»	Тольятти	Эдуард Энс	1 747	1 717	-2
175	«Конвейермаш»	Самара	Александр Косоуров	1 210	1 704	41
176 152	«Самара-моторс»	Самара	Константин Стефанов	1 673	1 703	2
177 135	«Волга-пласт»	Тольятти	Зураб Алборов	1 792	1 697	-5
178	«Нефтегазсервис»	Тольятти	Евгений Пикалов	975	1 689	73
179 181	«Минимакс-Волга»	Самара	Александр Петров	1 445	1 686	17
180	«Медицинская компания ИДК»	Самара	Марат Тугушев	1 228	1 663	35
181 188	«Алдис»	Тольятти	Алексей Сердюков	1 390	1 657	19
182 167	«Мотор-супер»	Тольятти	Евгений Ротман	1 573	1 653	5
183 134	«Волгабурмаш»	Самара	Марат Матевосян	1 804	1 651	-8
184	«Строительные решения»	Чапаевск	Дмитрий Трошин	1 263	1 636	30
185 158	«С. О. К.»	Волжский район, Промзона	Алексей Саломатин	1 623	1 634	1
186 159	«Нефтепромторг»	Самара	Евгений Морун	498	1 620	225
187 105	СЗ «Кошелев-проект»	Самара	Владимир Кошелев	2 152	1 610	-25
188 172	«Тольяттихлеб»	Тольятти	Анатолий Зеленцов	1 527	1 605	5
189	«Гиппократ»	Самара	Владислав Семененко	1 026	1 600	56
190 193	«Юкон»	Тольятти	Михаил Шафалюк	1 358	1 597	18
191 174	«Самарский гипсовый комбинат»	Самара	Константин Сергеев	1 500	1 586	6
192	«Муромец»	Чапаевск	Игорь Евстифеев	1 032	1 584	53
193	«Волга»	Сызрань	Рубен Загарян	1 128	1 572	39
194	«ГК Иником»	Самара	Анатолий Носов	972	1 561	61
195 145	«СВ Экспорт»	Самара	Виктор Койнов	1 701	1 553	-9
196	«Нива»	Самара	Светлана Андропова	1 302	1 551	19
197	«Продукты мира»	Самара	Алексей Доронин	337	1 541	358
198 190	«Нефть»	Новокуйбышевск	Владимир Терехин	1 376	1 539	12
199 182	«Астра»	Самара	Татьяна Карпачева	1 430	1 531	7
200 156	«Чистое поле»	Самара	Сергей Пархоменко	1 637	1 529	-7

Источник — «СПАРК-Интерфакс»

## 10 крупнейших компаний по розничной торговле моторным топливом

Место	Компания	Выручка, 2019 год, млн руб.
1	«Самаранефтепродукт»	34 115
2	«Волганефтепродукт»	2 052
3	«ТНПС»	993
4	«АРП»	869
5	«Дельтаплан»	630
6	«Тап-инвест-1»	621
7	«Садовод»	479
8	«Русь-транс-авто»	403
9	«Регионтранс»	359
10	«Поволжье транснефть»	288

## 10 крупнейших компаний по торговле фармпродукцией и лекарственными средствами

Место	Компания	Выручка, 2019 год, млн руб.
1	«Вита лайн»	34 764
2	«Фармацевтика»	1 969
3	«Медлайн»	1 907
4	«Фарм СКД»	1 360
5	«Приволжская медицинская компания»	1 214
6	«Фармаполторг+»	898
7	«ЦМТ Аналитика»	730
8	«Арк»	586
9	«Биоград-С»	579
10	«Террамед»	483

## 9 крупнейших компаний по строительству инженерных коммуникаций

Место	Компания	Выручка, 2019 год, млн руб.
1	«Нова»	34 877
2	«Премиум»	7 650
3	«СМАРС»	5 783
4	«Волгасетстрой»	1 990
5	«Нефтегазсервис»	1 689
6	«Связьстрой»	1 111
7	«НТМ»	576
8	«САМЭЛ»	511
9	«СМП-7»	331



# ЖК «На Владимирской»

**КВАРТИРЫ  
В ГОТОВОМ ДОМЕ  
С ПРЕДЧИСТОВОЙ И ЧИСТОВОЙ  
ОТДЕЛКОЙ**

**от 64 000 р/м<sup>2</sup>**

ТЕЛЕФОНЫ (846)

**373-30-03**

**241-06-06**

**241-03-03**



\*Подробности уточняйте в отделе продаж по тел. : (846)241-03-03

Разрешение на строительство №63-301000-254-2017 от 30.11.17. Проектная декларация размещена на сайте [www.posko.ru](http://www.posko.ru). Реклама

# 1- КРУПНЕЙШИЕ 50 КОМПАНИИ

## Самарской области

ТОП 100

Место	Наименование	Место регистрации	Руководитель	Выручка, млн руб.	Динамика, %
2019 2018				2018 2019	
1	1	«АвтоВАЗ»	Тольятти	Ив Каракатзанис	291 773 292 010 0
2	2	«Самаранефтегаз»	Самара	Сергей Анжигур	253 743 255 153 1
3	3	«Ритэк»	Самара	Николай Николаев	154 643 146 669 -5
4	4	«РН-Транс»	Новокуйбышевск	Александр Харченко	74 850 71 394 -5
5	5	«Транснефть-Приволга»	Самара	Дмитрий Бузлаев	61 174 65 435 7
6	8	«ТоАЗ»	Тольятти	Дмитрий Межедов	53 537 54 159 1
7	7	«КуйбышевАзот»	Тольятти	Александр Герасименко	59 656 53 974 -10
8	6	«Газпром межрегионгаз Самара»	Самара	Виталий Коротких	60 738 53 714 -12
9	9	«Арконик СМЗ»	Самара	Михаил Спичак	48 060 46 124 -4
10		«Самараэнерго»	Самара	Олег Дербенев	44 037 42 597 -3
11	20	«Самараагропром-переработка»	Безенчукский район	Алексей Кузнецов	17 130 38 508 125
12	13	«Нова»	Новокуйбышевск	Анна Кайдено	25 255 34 877 38
13	11	«Вита лайн»	Самара	Наталья Наumenко	32 228 34 764 8
14	10	«Самаранефтепродукт»	Самара	Сергей Рустамов	34 270 34 115 -0
15	14	«Лада-имидж»	Тольятти	Алексей Тихомиров	20 543 21 398 4
16	15	«Газпром трансгаз Самара»	Самара	Владимир Субботин	20 478 20 312 -1
17	18	«Эссен продакшн АГ»	Тольятти	Леонид Барышев	17 708 19 415 10
18	17	«Трехсосенский»	Самара	Михаил Родионов	17 722 19 025 7
19	16	«НК НПЗ»	Новокуйбышевск	Роберт Хусаинов	18 123 18 627 3
20	29	«Тяжмаш»	Сызрань	Андрей Трифонов	13 022 17 648 36
21	25	«ННК»	Новокуйбышевск	Леонид Коваленко	14 632 16 863 15
22	26	«Группа Бринкс»	Тольятти	Рустем Бадретдинов	14 330 16 549 15
23	22	«КНПЗ»	Самара	Сергей Чепурнов	15 270 15 681 3
24	23	«Таркетт»	Отрадный	Евгений Стрелец	15 039 15 644 4
25	27	«Тольяттикаучук»	Тольятти	Юрий Морозов	13 648 14 590 7
26	31	«Озон»	Жигулевск	Павел Грядун	10 877 14 481 33
27	30	«СНПЗ»	Сызрань	Игорь Кузьмин	12 378 14 008 13
28	36	«Кузнецов»	Самара	Александр Артюхов	9 593 13 231 38
29	21	«Лада запад ТЛТ»	Тольятти	Ромуальд Рытвинский	17 044 12 928 -24
30	24	«Томет»	Зеленовка	Владимир Чабров	14 690 12 663 -14
31	38	СК «Петроальянс»	Самара	Артем Каралетов	8 742 11 157 28
32	32	ГК «Электроцит»-ТМ Самара»	Самара	Владимир Шатуни	10 823 10 862 0
33	33	«ССК»	Самара	Виль Мухаметшин	10 712 10 694 -0
34	34	«ПТС»	Самара	Андрей Вагнер	10 376 10 245 -1
35	28	«Росскат»	Нефтегорск	Денис Макиенко	13 322 9 315 -30
36	35	«Регион-нефть»	Сызрань	Алексей Тайдаков	9 922 9 073 -9
37	69	«Генезис»	Тольятти	Олег Степанов	4 783 8 789 84
38	40	«СамГЭС»	Самара	Василий Мишин	8 095 8 492 5
39	53	«СПК»	Самара	Николай Раушкин	6 224 8 303 33
40	45	«РН-Ремонт НПО»	Отрадный	Николай Зырянов	7 095 8 057 14
41	39	«Самараинвестнефть»	Самара	Александр Тропин	8 305 8 026 -3
42	44	«Неотрейд»	Тольятти	Александр Чумаков	7 108 7 679 8
43	60	«Премиум»	Кинель	Алексей Широков	5 555 7 650 38
44	47	«Феррит»	Тольятти	Андрей Шмидт	6 784 7 571 12
45	55	«Прайм шиппинг»	Самара	Игорь Ганин	5 940 7 430 25
46	75	«Продмаг»	Тольятти	Денис Медведев	4 215 7 732 83
47	42	«ВСР»	Тольятти	Жан-Клод Пети	7 531 7 303 -3
48	58	«ВЦ-Терминал»	Волжский район	Андрей Звягинцев	5 693 7 231 27
49	46	«СВГК»	Самара	Иван Аветисян	6 909 6 676 -3
50	54	«Санеко»	Самара	Антон Бояров	6 125 6 653 9

Источник — «СПАРК-Интерфакс»

### Д ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

- Автопром
- Автодорожной
- Агробизнес и пищевая промышленность
- Водоснабжение, водоотведение, сбор и утилизация отходов
- Деятельность профессиональная, научная и техническая
- ИТ
- Машиностроение
- Металлургия и металлообработка
- Обеспечение электроэнергией, газом и паром
- Обрабатывающее производство
- Прочие
- Строительство и производство строительных материалов
- Торговля ГСМ
- Торговля, кроме ГСМ
- Транспорт и перевозки
- ТЭК
- Услуги, ЖКХ, недвижимость
- Химическая и фармацевтическая промышленность

### КАК МЫ СЧИТАЛИ

В рейтинг «Дела» ста крупнейших компаний, зарегистрированных в Самарской области, включены организации как в частной собственности, так и с участием государства (напрямую или через промежуточные юрлица) в уставном капитале. В рейтинге не учитывались данные банков, страховых и инвестиционных компаний. Также не вошли в рейтинг фирмы, которые по ряду признаков не ведут реальной деятельности, несмотря на наличие выручки. Как правило, их основным видом деятельности являются торговля или финансовые операции. При этом с ними невозможно связаться, они зарегистрированы по массовым адресам регистрации и неизвестны другим участникам профильных рынков.



## 51- КРУПНЕЙШИЕ 100 КОМПАНИИ

## Самарской области

Место	Наименование	Место регистрации	Руководитель	Выручка, млн руб.	Динамика, %
2019 2018				2018 2019	
51 49	«Линде азот Тольятти»	Тольятти	Виктор Алексеев	6 455 6 449	-0
52 50	«НЗМП»	Новокуйбышевск	Михаил Ларюхин	6 408 6 333	-1
53 52	«Отрадное»	Самара	Юлия Столярова	6 241 6 192	-1
54 57	«Росметиндустрия»	Самара	Алексей Мартынов	5 890 6 174	5
55 59	«Аком»	Жигулевск	Владимир Остудин	5 610 6 000	7
56 48	«Роберт Бош Самара»	Преображенка	Людвиг Бэхле	6 655 5 956	-11
57 61	«СКК»	Самара	Валерий Ключников	5 502 5 869	7
58 64	«Био-тон»	Пестровский район	Ирина Логачева	5 189 5 838	13
59 78	«СМАРС»	Самара	Андрей Иванов	4 113 5 783	41
60 62	«СамараНИПИнефть»	Самара	Владимир Кожин	5 393 5 640	5
61 65	«Самарские коммунальные системы»	Самара	Игорь Дибцев	5 043 5 354	6
62 80	«НПП Бурение»	Самара	Иван Попов	4 091 5 269	29
63	«ВТС-9»	Самара	Андрей Костенко	1 590 5 244	230
64	«Монтаж-электро»	Самара	Василий Телятников	6 5 170	92 079
65 67	«Тон-авто»	Тольятти	Александр Курылин	4 899 5 160	5
66	«Фуд-трейд»	Самара	Евгений Солодов	3 002 4 995	66
67 37	«Маркол»	Самара	Алексей Шарыгин	8 775 4 924	-44
68 90	«Поволжье+»	Сызрань	Валерий Абрамов	3 467 4 750	37
69 66	«Евротехника»	Самара	Вадим Смирнов	4 913 4 744	-3
70 63	«Тольяттинский трансформатор»	Тольятти	Владимир Чистяков	5 322 4 682	-12
71	«ЭкоСтройРесурс»	Самара	Михаил Захаров	12 4 658	38 798
72 81	«СВЭСКО»	Тольятти	Самуил Лапидус	3 949 4 634	17
73 74	«Базис-трейд»	Самара	Евгений Солодов	4 390 4 580	4
74 83	«Самарский Стройфарфор»	Стройкерамика	Павел Мисюля	3 817 4 565	20
75	«Стиль трейд»	Самара	Дмитрий Хохлов	1 823 4 557	150
76 79	ТД «Аком»	Тольятти	Владимир Остудин	4 110 4 531	10
77 95	«ФМИС»	Тольятти	Лукаш Бабушка	3 257 4 340	33
78	«Деко»	Самара	Денис Попов	2 754 4 267	55
79 51	СК «Бин»	Красный Яр	Ваагн Налбандян	6 321 4 175	-34
80 87	«Сырный мастер»	Самара	Юлия Шибашева	3 588 4 141	15
81	«Автоволастрой»	Самара	Андрей Солдатов	1 732 4 138	139
82	ТД «Миндаль»	Тольятти	Александр Чумаков	3 107 4 055	30
83	«Газораспределение»	Тольятти	Александр Постнов	нд 4 033	нд
84 77	«Энтузиаст-С»	Самара	Игорь Кувшинников	4 132 3 999	-3
85 73	«Завод Проммаш»	Самара	Георгий Макаров	4 397 3 995	-9
86 68	«Салют»	Самара	Сергей Гусаров	4 808 3 961	-18
87	«Ковчег»	Тольятти	Мнацакан Бостанчян	2 347 3 956	69
88	«ММК»	Тольятти	Янислав Кошелев	1 305 3 956	203
89	«СНГЕО»	Самара	Денис Гиря	4 500 3 867	-14
90	«Грузоперевозки»	Самара	Алексей Брицов	3 855 3 798	-1
91	«Стройкомплект»	Тольятти	Андрей Малышев	948 3 789	300
92	«Траектория-сервис»	Сергиевск	Андрей Подлиповский	2 797 3 677	31
93 85	«Самара-ВЭМ»	Самара	Евгений Сорокин	3 645 3 645	1
94 98	«ПЭС/СКК»	Самара	Стивен Готье	3 218 3 643	13
95 86	«Рона»	Самара	Елена Пенина	3 595 3 571	-1
96	«ТППЗ»	Тольятти	Татьяна Фролова	2 803 3 565	27
97 94	«Дипо»	Тольятти	Дмитрий Костек	3 263 3 578	10
98	«Колбасы от «Фабрики качества»	Самара	Владимир Бабников	2 503 3 517	41
99 76	«ЕПК Самара»	Самара	Александр Копецкий	4 203 3 425	-18
100	«Самаратрансстрой»	Самара	Сергей Сурков	2 168 3 363	55

Источник — «СПАРК-Интерфакс»

## 10 крупнейших компаний по производству нефтепродуктов

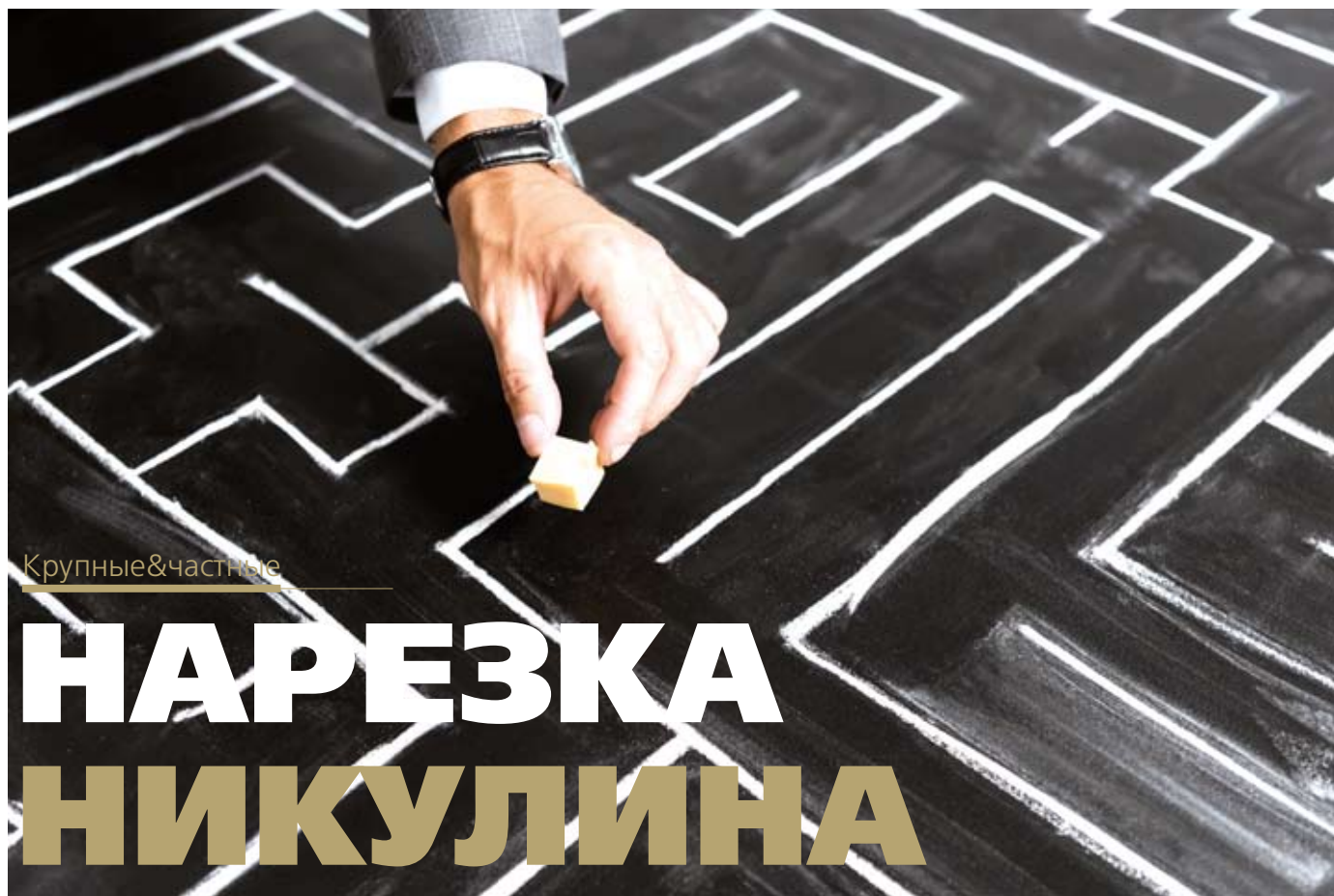
Место	Компания	Выручка, 2019 год, млн руб.
1	«НК НПЗ»	18 627
2	«КНПЗ»	15 681
3	«СНПЗ»	14 008
4	«НЗМП»	6 333
5	«НППЗ»	1 732
6	«Отраденский ГПЗ»	1 458
7	«Восток-ойл»	1 208
8	«Самаранефть-сервис»	480
9	«Самаратранснефть-Терминал»	418
10	ПНК «Волга-альянс»	162

## 10 крупнейших компаний по обработке металлических изделий

Место	Компания	Выручка, 2019 год, млн руб.
1	«Тяжмаш»	17 648
2	«Интеграл»	903
3	«ТПС»	443
4	«ЕПК-Кузница»	437
5	«Волгопромвентилиация»	301
6	«ВТ»	179
7	«Терминал ТЛТ»	150
8	«Радиант-металл»	143
9	ТД «Энергия»	131
10	«Инрол-СТС»	130

## 10 крупнейших компаний по производству проводов и кабелей для электронного и электрического оборудования

Место	Компания	Выручка, 2019 год, млн руб.
1	«СКК»	5 869
2	«СКТ Групп»	2 594
3	«Хай-Лекс Рус»	426
4	НПО «Кабель-С»	250
5	«СКАБ»	187
6	«Элстрой»	178
7	«Контурабель»	151
8	«ТКЗ»	136
9	«Промкабель»	120
10	«Партнер»	111



Крупные&amp;частные

# НАРЕЗКА НИКУЛИНА

## ИГОРЬ НИКУЛИН И СОБСТВЕННИКИ «НЕ ЕГО КОМПАНИЙ»: ТАЙНЫЕ ВЛАДЕЛЬЦЫ МНОГОМИЛЛИАРДНОГО БИЗНЕСА ИЛИ МЕНЕДЖЕРЫ МИЛЛИАРДЕРА

**С**емь миллиардов рублей составил в 2019 году совокупный оборот трех компаний, которые могут быть близки к Игорю Никулину, создателю ГК «Далимо» — молочной и дистрибьюторской империи из Самары. Фирмы «Регион-Трейд» и «Агро-Альянс» — давние участники рейтинга «Дела» топ-200 крупнейших частных компаний Самарской области. Новичок рейтинга, «Продукты мира», ворвался в список миллиардеров «Дела» впервые, увеличив за год доход почти в пять раз — до полутора миллиардов. Общая выручка трех крупнейших компаний, которые связывают с одним из богатейших бизнесменов Самарской

области Игорем Никулиным, выросла с 2018 по 2019 год на рекордные три миллиарда.

### НЕЙМИНГ

...«А вы имена их вообще откуда знаете?!» — с усмешкой интересуются у корреспондента «Дела» в отделе по работе с персоналом холдинга «Далимо» в ответ на просьбу проводить в приемную директора компании «Продукты мира» Алексея Доронина или официального владельца этой компании Евгения Сбоева. Занятые поиском Доронина и Сбоева сотрудники просят корреспондента «Дела» подождать в коридоре, где можно развлечься изучением рекламы «Далимо. Дистрибьютор продуктов питания с 1995 года», сопровождающей каж-

дый кофейный автомат. Ожидание руководства компании-миллиардера напрасно. «У нас введен режим карантина, — сообщают «Делу» после четверти часа «поисков». — Почти все работают из дома, удивительно, что вы кого-то встретили. Доронин Алексей на больничном и Сбоев Евгений тоже. Помочь ничем не можем».

В офис холдинга дистрибуции продуктов «Далимо» журналиста «Дела» привела «прописка» компании «Продукты мира», совпадающая с адресом «Далимо». По телефонам компании отвечают операторы «Далимо», но соединить с Дорониным или Сбоевым почему-то не могут. Между тем принадлежащая Сбоеву компания «Продукты мира» под руководством Алексея Доронина вошла сразу в два рейтинга «Дела», заняв не только



197-е место в топ-200 крупнейших частных компаний региона, но и девятое место в топ-200 самых динамичных компаний Самарской области.

Выручка «Продуктов мира» в 2019 году превысила 1,5 млрд рублей. С момента основания компании вплоть до 2018 года выручка «Продуктов мира» колебалась на уровне 300 млн рублей. Что стало драйвером феноменального роста в 2019 году?

«Продукты мира» специализируются на оптовой торговле молочными продуктами.

Компания — лицензиат торговой марки «Ближний фермер», принадлежащей, по данным ИС «СПАРК», фирме «Рент-Групп», бенефициаром которой является Игорь Никулин. «Рент-Групп» — владелец 53 товарных знаков, включая «Далимо», Alpina, «Сельские просторы», и многих других — часть дистрибьюторской империи Никулина «Далимо». Компания «Продукты мира», оформленная на Евгения Сбоева, зарегистрирована по одному с «Рент-Групп» адресу: Заводское шоссе, 20. Той же «Рент-Групп» Никулина принадлежит и домен prodmira.ru.

«Они просто арендуют у нас помещение», — открещиваются от «Продуктов мира» в «Далимо». Поразительно, но «Далимо» отрицает связь со всеми компаниями — фигурантами рейтинга «Дела», в том числе и с фирмой «Агро-Альянс», единственным собственником которой с 2009 года является... сам создатель «Далимо» Игорь Никулин. «Все три компании работают под лицензией «Далимо», являясь самостоятельными организациями по поставке продуктов питания в разных регионах и каналах сбыта. Финансовые результаты их деятельности, как и иная коммерческая информация по этим организациям, — вопрос к их руководителям. Нас связывают долгосрочное знакомство и то, что они арендуют часть помещений на нашей базе», — поясняют в «Рент-Групп» связи в бизнесе «Продуктов мира», «Регион-Трейд» и «Агро-Альянса».

## ПРОЧНЫЙ АЛЬЯНС

Вошедшая в топ-200 крупнейших частных компаний фирма Игоря Никулина «Агро-Альянс» под руководством Елены Гетман увеличила выручку на 95% (с 1,4 млрд рублей в 2018 году до 2,7 млрд рублей в 2019-м). Это позволило



ей занять 93-е место в рейтинге топ-200 крупнейших частных компаний региона.

«Агро-Альянс» на рынке дистрибуции продуктов уже 11 лет, с 2008 года. Прошлогодний результат повторяет показатель 2017 года. За последние пять лет компания принесла своему единственному владельцу Игорю Никулину около 10 млрд выручки и более 44 млн рублей чистой прибыли. Динамику финансовых показателей в компании не прокомментировали.

## КОНСОЛИДАЦИЯ

На 20% увеличила выручку занявшая 88-е место в топ-200 крупнейших частных компаний Самарской области фирма «Регион-Трейд», официально также принадлежащая упомянутому выше Евгению Сбоеву. Еще одна компания Евгения Сбоева «Трейд-Альянс», зарегистрированная в 2015 году, по итогам 2019 года показала обороты более 114 млн рублей, выступила собственником «Маслодельного-сыродельного комбината «Михайловский» (выручка 330 млн рублей) в Волгоградской области и его дочерних предприятий «Молочный мир» и «Племенное хозяйство».

Волгоградский актив до 2017 года принадлежал федеральному холдингу «Краун Групп». На то, что предприятие, как и другие активы холдинга, перешло к Никулину, указывали СМИ и игроки рынка, ссылаясь на странные со-

**ЛУЧШЕ БОЛЬШЕ**  
Все близкие к Игорю Никулину дистрибьюторские компании в 2019 году росли

впадения. В 2016 году по корпоративному адресу «Далимо» на Заводском шоссе, 20, близкими к Никулину лицами были зарегистри-

рованы фирмы-дублиеры заводов «Краун Групп». Вскоре пришла в движение структура собственности и самих предприятий, в чем тоже усматривалась рука Никулина. Например, некоторые новые владельцы были зарегистрированы в Самарской области, в том числе по адресу «Далимо». Стартовал процесс банкротства заводов «Краун Групп», в схеме которого оказались задействованы специалисты самарской юридической компании, которая давно сотрудничает с Никулиным... Однако сам Игорь Никулин в беседе с «Делом» все это отрицал.

Евгений Сбоев числится руководителем ульяновской фирмы «Кайрос» (выручка за 2019 год не указана),



**ВИТАЛИЙ НЕМЕНОВ (НА ФОТО)**  
ВОШЕЛ В НОВЫЙ ПРОЕКТ  
ИГОРЯ НИКУЛИНА

# ХОРОШО СИДИМ

**«СИДИМ ДОМА»: ЧТО БУДУТ ПРОДАВАТЬ В СОВМЕСТНОМ ПРОЕКТЕ МОЛОЧНЫЙ КОРОЛЬ ИГОРЬ НИКУЛИН, ВЛАДЕЛЕЦ СЕТИ «СЕМЬ+Я» ВИТАЛИЙ НЕМЕНОВ И КРЕСТНЫЙ ОТЕЦ САМАРСКИХ СТАРТАПЕРОВ СЕРГЕЙ БОГДАНОВ**

Идейный вдохновитель и организатор проекта — Игорь Никулин. Он об этой компании расскажет лучше всего», — утверждает в беседе с «Делом» Виталий Неменов. Владелец известной в Самаре сети магазинов дрогери-формата «Семь+Я» — равноценный партнер Игоря Никулина в проекте «Сидим дома». «Одно дело — равная доля в компании, и совсем другое — участие в организации проекта, социально значимого проекта, я бы сказал», — подчеркивает исключительную роль Никулина в совместном бизнесе Виталий Неменов.

Компания с говорящим названием «Сидим дома» была зарегистрирована создателем одного из крупнейших холдингов-дистрибьюторов продуктов питания «Дамол» Игорем Никулиным в разгар ограничительных мер по борьбе с пандемией COVID-19 в мае 2020 года. Фирма получила прописку по адресу основного бизнеса Никулина на Заводском шоссе, 20, и уставный капитал в размере 100 тыс. рублей.

В августе Никулин уже перестал быть единственным владельцем компании. Уставный капитал «Сидим дома» увеличился до 300 тыс. рублей, а Игорь Никулин обзавелся двумя равноправными партнерами.

По законам жанра, в каждой команде должны быть: идейный лидер — им стал сам Никулин, директор компании; молчаливый участник «себе на уме» — на эту роль вполне подходит, судя по его собственным комментариям, Виталий Неменов, и, конечно, «крутой айтишник». Образ специалиста по цифровой составляющей проекта может живо воплощать известный в Самаре радетель инноваций и инноваторов, основатель стартап-акселератора YellowRockets, бывший исполнительный директор Фонда содействия венчурным инвестициям Самарской области, владелец собственного бизнеса — компании «Центр трансфера техноло-

## СТАРТАПЕРЫ

Цифровой проект владельцев многомиллионных офлайн-бизнесов поддержал Сергей Богданов



гий» с ежегодным оборотом более 40 млн рублей Сергей Богданов.

«Сидим дома» будет представлять собой электронную площадку по продаже товаров и услуг. Работать она будет, скорее всего, по принципу электронных операторов такси, соединяя потребителей и поставщиков, но этим авторы идеи не ограничиваются.

Игорь Никулин в комментариях «Делу» определяет этот проект как социальный: «Сидим дома» — региональный проект, цель которого — объединить местный бизнес и потребителей. Это не только и, наверное, не столько коммерческий проект, сколько социальный. Его появление обусловлено той ситуацией, в которой с весны мы все оказались — необходимость ограничить контакты и визиты, самоизоляция, снижение уровня доходов у части населения, невозможность для небольших фирм нормально вести бизнес». По словам Игоря Никулина, проект «Сидим дома» будет предлагать товары

и услуги местных, региональных поставщиков. «Сейчас далеко не все бизнесы, особенно небольшие, представлены в онлайне, и, соответственно, потребители не могут найти их услуги в интернете. Мы хотим собрать лучшие товарные предложения по выгодным ценам от местных бизнесов для людей, которые хотят заказать товар или услугу не выходя из дома. Особенность платформы в том, что на ней помимо товарных предложений размещаем истории реальных людей, оказавшихся в сложной жизненной ситуации. Делая покупку для себя, человек может также помочь нуждающемуся, заказав для него определенный товар или услугу, например набор продуктов питания», — делится с «Делом» подробностями Игорь Никулин.

Бизнес-параметры проекта (объем инвестиций, сроки окупаемости, дату выхода на рынок) совладельцы «Сидим дома» раскрыть не пожелали. «Проект еще прорабатывается», — говорит «Делу» Виталий Неменов.

контактным адресом которой в открытых источниках называется адрес электронной почты «Далимо».

Возвращаясь к компании «Регион-Трейд», вошедшей в рейтинг крупнейших предприятий региона, стоит отметить, что головокружительную динамику фирма демонстрировала с первых шагов, заработав в первый год более 60 млн рублей, а в 2016 году уже равнула за миллиард. Принадлежит ли компания Игорю Никулину, явля-

ется ли частью холдинга «Далимо»? Официальных подтверждений этому нет, но комментарии самой компании «Регион-Трейд» «Делу» удалось получить в «Далимо».

Свой успех в фирме Евгения Сбоева объясняют глобализацией. «Идет консолидация и укрупнение бизнесов. В регионах мелкие и средние компании покидают рынок. Компании, которые хорошо зарекомендовали себя у поставщиков, наоборот, занимают

место ушедших и начинают работать с крупными поставщиками в новых регионах. В 2018 году наша компания открыла обособленные подразделения в Уфе и Казани, нарабатывали клиентскую базу, а в прошлом году пошел рост товарооборота, — комментируют «Делу» в компании. — Надеемся, что и в 2020 году мы сохраним положительную динамику». Почему бы и нет? **Д**

— Виктория Петрова





Крупные&amp;частные

# НАПОЛНЕНИЕ

## САМАРСКИЙ «ЭКОСТРОЙРЕСУРС» И ДРУГИЕ РЕГИОНАЛЬНЫЕ МУСОРНЫЕ ОПЕРАТОРЫ ПОВОЛЖЬЯ: КТО ВЫГРЕБ БОЛЬШЕ

**С**амарский регоператор по обращению с отходами «ЭкоСтройРесурс» в прошлом году установил рекорд Приволжского федерального округа (ПФО) по показателю выручки среди своих коллег из соседних регионов.

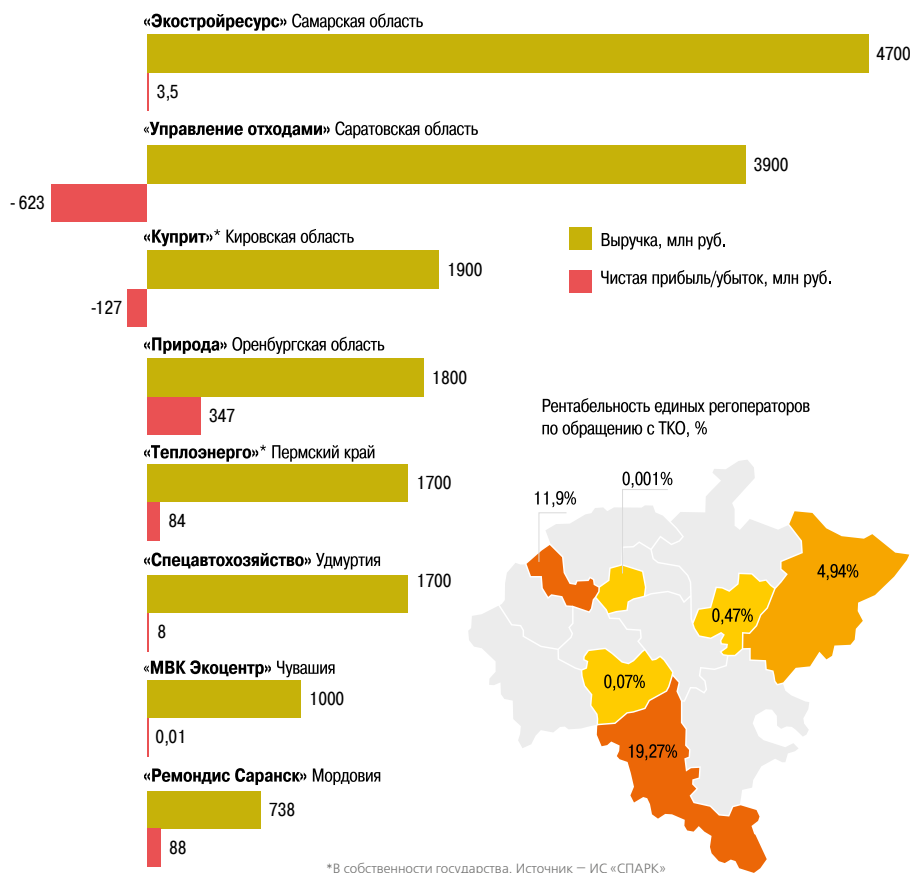
Первый год после воцарения на мусорном «олимпе» Самарской области принес единому регоператору — компании «ЭкоСтройРесурс» — 4,7 млрд рублей выручки. Вполне ожидаемо «ЭкоСтройРесурс» вошел в топ-200 крупнейших частных компаний региона, заняв 45-ю строчку рейтинга «Дела».

Многие самарцы помнят запуск реформы. Тогда, утром 1 января 2019 года,

ленты соцсетей заполнились не традиционными нарядными елками, фейерверками новогодней ночи и теплыми поздравлениями, а горами мусора под окнами многоэтажек. Руководитель «ЭкоСтройРесурса» Михаил Захаров не без содрогания вспоминает время начала: «На подготовку был только месяц. Да, «Твиттер» взрывался обвинениями, что «тут и еще вот тут» не вывезены от-

## **ВЫГРЕБАЙ**

Сколько заработали единые региональные операторы по обращению с ТКО в субъектах ПФО в 2019 году, млн руб.



ходы. В большинстве случаев речь шла о контейнерных площадках, которые отсутствовали в реестре, предоставленном нам органами местного самоуправления. Мы об этих площадках просто не знали. В терсхеме их значилось 9800, а на деле оказалось — около 14 тысяч». До сих пор не прекращаются споры об эффективности работы оператора с точки зрения реализации целей и задач реформы обращения с ТКО. Сделать выводы, насколько эффективно построен бизнес самарских мусорщиков, можно уже сейчас, сравнив его результаты с бизнес-успехами регоператоров соседних областей, работающих по той же схеме, что и в Самарской области. Чьи мусорные горы выше?

## **ПО НАШЕЙ СХЕМЕ**

Самарская схема реформированной системы обращения с бытовыми отходами предполагает работу на территории всей области одного регионального оператора, находящегося в частной собственности.

Из четырнадцати субъектов ПФО шесть пошли по пути зонирования региона и закрепления за каждой зоной отдельного регионального оператора. «Такой принцип неплох, — комментирует «Делу» Денис Волков, совладелец ГК «Эко-Воз», депутат Самарской губернской думы и завкафедрой «Утилизация и рециклинг отходов» ТГУ, — он создает внутреннюю конкуренцию». По несколько региональных операторов обслуживают Башкортостан, Татарстан, Республику Марий Эл, Пензенскую и Ульяновскую области. Не все гладко с принципом внутренней конкуренции в Нижегородской области. Хотя внешний принцип зонирования там соблюдается, и за каждой зоной закреплен свой регоператор, но принадлежат все обслуживающие нижегородцев компании одному владельцу.

В абсолютном меньшинстве регионы, присвоившие статус единого регоператора государственным компаниям. Их всего два: Киров-

ская область и Пермский край. В Кировской области это принадлежащее региону АО «Куприт» (1,9 млрд, убыток 121 млн рублей в 2019 году), а в Пермском крае — ГУП «Теплоэнерго» (1,7 млрд, чистая прибыль 84 млн рублей в прошлом году). Преимуществом этой схемы могут быть более доступные прямые механизмы контроля деятельности компаний, несущих весомую социальную нагрузку. В остальном — и с точки зрения эффективности управления, и со стороны развития технологий, а главное, с позиции минимизации нагрузки на региональные бюджеты — выигрывают компании-регоператоры, находящиеся в частной собственности. Такая схема, помимо Самары, работает еще в Саратовской и Оренбургской областях, республиках Чувашия, Удмуртия и Мордовия. Сколько зарабатывают распорядители местных мусорных свалок?

## **МУСОРНЫЙ ВЕТЕР**

«Наш руководитель не считает нужным отвечать на ваши вопросы», — самый распространенный ответ, который, к сожалению, получало «Дело» от компаний — регоператоров по обращению с отходами. Второй по популярности ответ: «Мы работаем по принятым стандартам». На момент сдачи номера в печать ни один оператор из перечисленных выше регионов не ответил на вопросы «Дела» о маржинальности мусорного бизнеса, проблемах собираемости платежей, структуре доходов и расходов региональных компаний. Что это, следование принципу «деньги любят тишину»? Сложно сказать. Так или иначе анализ финансовых показателей региональных операторов обнаруживает интересные факты.

Так, например, в близкой к Самарской области (по численности населения, площади МКД, числу крупных промышленных и торговых предприятий) Саратовской работает оператор, генерирующий крупнейшие по сравнению с другими регионами обороты на фоне масштабных убытков.

Регион обслуживает компания, принадлежащая группе московских бизнесменов, — АО «Управление отходами». Почти 4 млрд рублей оборота не оградили саратовскую ком-



панию от рекордного убытка в более чем 600 млн рублей. Кредиторская задолженность компании «Управление отходами» в 2019 году выросла с 400 до 700 млн рублей. Судя по отчетности предприятия, сокращение долгов наметилось в 2020 году. По итогам второго квартала текущего года кредиторская задолженность составила немногим более 680 млн рублей. Получала организация и субсидии из федерального бюджета, в 2018 году фирме было перечислено более 61 млн рублей.

Дебиторская задолженность компании, напротив, возросла, достигнув во втором квартале 2020 года 2,4 млрд рублей, в 2019 году она равнялась 1,8 млрд рублей, что может говорить о накапливающихся неплатежах за услуги регоператора.

Более 700 млн рублей в балансе акционерного общества указано в графе «долгосрочные финансовые вложения». Участники рынка предполагают, что серьезные долги и убытки компании могут быть связаны со строительством новых мощностей по размещению и переработке отходов в регионе.

## ЗОЛОТЫЕ ГОРЫ

Стоит отметить, что всего два из восьми единых регоператоров Поволжья убыточны (одна фирма с московскими корнями и одна государственная). Большинство компаний сумело в первый же год работы генерировать прибыль. При этом пять из шести прибыльных принадлежат местному частному бизнесу.

Наибольшей рентабельностью (на уровне 19%) может похвастаться пока оренбургская «Природа». Выручка компании составила 1,8 млрд, а чистая прибыль 347 млн рублей. «Природа» менее других регоператоров обременена долгами. Кредиторская задолженность компании в 2019 году немногим превышает 200 млн рублей. Сведений о получении организацией субсидий из бюджета в отчетности предприятия не значится. В графе «прочие доходы», куда вклю-

### ЭТО СВОЙ РЕСУРС

Под управлением Михаила Захарова самарский «ЭкоСтройРесурс» показал самую высокую выручку в ПФО



чаются и поступления из бюджета, в балансе «Природы» значатся всего 5 млн рублей. Дебиторская задолженность компании в 2019 году составила 281 млн рублей. «Скорее всего, у них выстроено оптимальное соотношение пробегов и тарифов, ну и, конечно, отлажена работа с населением, высокая собираемость оплаты. Они давно работают в регионе, опыт позволил выстроить грамотную схему», — объясняет успех соседей Денис Волков.

На втором месте по уровню рентабельности (почти 12%) мордовская компания (на 90% принадлежащая крупному германскому холдингу по переработке промышленных отходов) «Ремондис Саранск». Это единственная в Поволжье компания, которой удалось сократить в 2019 году кредиторскую и дебиторскую задолженности. По сравнению с предыдущим периодом в прошлом году долги «Ремондис Саранск» уменьшились вдвое, составив 74 млн рублей. Дебиторская задолженность сократилась с 206 млн рублей до 188 миллионов. Сведений о получении субсидий из бюджета в отчетности «Ремондис Саранск» так-

же не обнаружено, а в графе «прочие доходы» указаны поступления в размере 12 млн рублей.

Самой закредитованной в Поволжье оказалась самарская компания «ЭкоСтройРесурс», в структуре собственников которой значатся совладелец футбольного клуба «Крылья Советов» Андрей Пашков и Татьяна Звягина. Долги «ЭкоСтройРесурса» непрерывно растут с 2017 года и в 2019 году превысили 2 млрд рублей. Показатель рентабельности самарского регоператора пока один из самых низких в ПФО — 0,07%. Низкую маржинальность самарской компании участники рынка объясняют структурой тарифа, в который заложено лишь 10% от оборота средств на собственные нужды предприятия. По уровню дебиторской задолженности компании в 2019 году «ЭкоСтройРесурс» второй в Поволжье — 2,1 млрд рублей.

В целом финансовые показатели самарского регоператора характеризуют высокие обороты, низкая рентабельность, долги и бюджетная поддержка ввиду «социальной значимости» деятельности компании.

«Пандемия снизила собираемость средств населения, было принято решение выделить оператору 165 млн рублей из регионального бюджета, кроме того, 298 млн рублей регоператор получит в 2020 году из федерального бюджета», — рассказывает «Делу» Денис Волков. □

— Виктория Петрова

## НАИБОЛЬШАЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ (19%) У ОРЕНБУРГСКОЙ «ПРИРОДЫ»

Крупные&amp;частные

# РОЗЛИВ МЕЖЕНИНА

**АЛЕКСАНДР МЕЖЕНИН: ОДИН ИЗ НЕМНОГИХ НЕФТЕГОРСКИХ МИЛЛИАРДЕРОВ, РАЗЛИВАЮЩИЙ НЕ НЕФТЬ, А МАСЛО. КАК ПОСТРОЕН СЕМЕЙНЫЙ БИЗНЕС НА ПОЛТОРА МИЛЛИАРДА**

**И**меть за спиной образование сварщика и создать такой крупный, продолжающий развиваться бизнес может не каждый», — говорит о Меженине один из владельцев нефтеторгового бизнеса в Нефтегорском районе. Собеседник «Дела» — односельчанин 40-летнего предпринимателя из Утевки Александра Меженина, развивающего в Нефтегорском районе бизнес сельхозпереработки.

Одна из компаний Меженина, фирма «Нива», дебютировала сразу в двух новых рейтингах «Дела» (176-е место в топ-200 самых прибыльных и 197-е место в топ-200 крупнейших частных компаний региона). «Мы производим подсолнечное масло из закупного сырья, в прошлом году увеличили объем производства, отсюда и рост финансовых показателей», — говорит «Делу» директор компании Светлана Андропова. Рост, надо сказать, впечатляющий: прибыль компании увеличилась более чем на 200%: с 37 до 117 млн рублей, при росте выручки с 1,3 млрд до итогом 2018 года до 1,7 млрд рублей в 2019 году. Производство масла — лишь часть крупного разветвленного бизнеса Меженина в родной Утевке. «На его предприятиях работают сотни человек. Только наших, утевских, больше четырехсот, еще из Нефтегорска приезжают, из других сел. Недавно мы в газете публиковали его вакансии, еще 120 человек набирает, а значит, еще 120 семей будут жить лучше!» — полон оптимизма глава сельской администрации Утевки Александр Кисе-



АЛЕКСАНДР МЕЖЕНИН

лев. На чем построил свой бизнес миллиардер из глубинки?

## НА ТОКУ

С 60-х годов прошлого века и до начала 90-х в Нефтегорском районе работало два больших хозяйства — совхозы «Нефтегорский» и «Утевский». Совхоз «Утевский» был совхозом-миллионером, одним из крупнейших в Самарской области. К началу «нового времени» в 1990 году число голов крупного рогатого скота и свиней в совхозе исчислялось тысячами, а овец было более десятка тысяч. В совхозе было пять отделений, куда свозился урожай зерна с полей, и центральный ток. На территории последнего были комбикормовый завод, склады,

сушилки, весовое хозяйство, мельница. С исчезновением Советского Союза все это было заброшено. Предприимчивые сельчане потихоньку растаскивали совхозное имущество на металлолом. Ток приходил в запустение, пока Александра Меженина, которому тогда едва исполнилось 20 лет, не посетила мысль организовать на его месте цех по производству комбикормов.

## С МИРУ ПО НИТКЕ

«Это был 1996-1998 год. У Меженина родилась идея использовать мощности тока. Он простой парень, отец у него давно умер, никакого административного ресурса у него не было и денег не было, но договориться с поселковой администрацией он сумел. Пошел по родственникам. Просил брать кредиты на начало этого дела», — рассказывает «Делу» знакомый Александра Меженина. В 1998 году появилась фирма «Нива» с профилем деятельности «производство готовых кормов для животных, содержащихся на фермах». Финансовые показатели компании не раскрываются. Собственниками фирмы в равных долях выступали «Утевский СПК» и жители села Утевка Вадим Медведко, Виктор Лысов, Сергей Доркин, Николай Бокарев и Александр Лидяев. Являются ли все эти люди родственниками Меженина, выяснить не удалось. Сам Александр Меженин

**ПРИБЫЛЬ «НИВЫ» МЕЖЕНИНА  
УВЕЛИЧИЛАСЬ В 2019 ГОДУ  
НА 200%**





официально появился в компании за год до ее закрытия в 2010 году и руководил ликвидацией, однако источники «Дела», знакомые с ситуацией, утверждают, что именно с работы в этой «Ниве» в конце 90-х Меженин и начал свой путь предпринимателя.

## СФЕРА ИНТЕРЕСОВ

«Он шел медленно, но уверенно. Сначала комбикорма, потом фуражное зерно и только потом масло», — рассказывает «Делу» знакомый с Межениным утесский предприниматель. Первая компания, собственником которой выступил сам Александр Меженин, была зарегистрирована в 2009 году: фирма «Сфера» с профилем «производство готовых кормов для животных». К 2013 году «Сфера» Меженина показывала порядка 50 млн

рублей оборота и около 3 млн рублей чистой прибыли.

Показатели выручки предприятия ежегодно росли. В 2015 году обороты «Сферы» были выше 400 млн рублей, а годом позже — уже более 600 млн рублей. По итогам 2017 года выручка предприятия упала в два раза до 300 млн рублей. Более финансовые итоги деятельности компании не раскрывались вплоть до ее ликвидации в прошлом году.

Серьезное расширение бизнеса Александра Меженина произошло в 2013 году. Тогда были зарегистрированы сразу несколько фирм и к производству комбикормов добавилось еще изготовление растительного масла и мебели. Например, компания «Сфера-2» (производство растительных масел и жиров). Эта фирма финансовые результаты не раскрывает.

В зарегистрированной в 2013 году фирме «Афина» по производству мебели Меженину принадлежал 51%, а оставшиеся 49% — местному предпринимателю Андрею Сонюшкину. В 2016 году Меженин вышел из бизнеса, уступив свою долю Сонюшкину и заработав за эти годы около 70 млн рублей.

Кроме того, в 2014 году Меженин открыл еще одно юрлицо по изготовлению комбикормов — фирму «Талан», заработавшую в первый же год 187 млн рублей. Вскоре «Талан» был ликвидирован. С 2014 года и до сих пор работает с тем же профилем компания Александра Меженина «Био-Сфера». Фирма показывает ежегодные обороты на уровне 15–20 млн рублей. Спустя два года Меженин обзавелся собственной компанией по перевозке грузов «Лива», работающей по сей день.

## НИВЫ ТУМАННЫЕ

«У нас стройка идет, монтируем новое оборудование, некогда совершенно ему встречаться с журналистами», — убеждают «Дело» в компании «Нива». «Нива» официально стала частью семейного бизнеса Александра Меженина в августе этого года. С момента основания компании в 2016 году ее собственником значилась директор «Нивы» Светлана Андронova. Теперь у Андроновой осталось лишь 4% в уставном капитале фирмы, 60% компании принадлежит Александру Меженину, а 36% — его жене Елене.

Сегодня «Нива» реализует оптом нерафинированное подсолнечное масло, рафинированное и шрот. В прошлом году компания зарегистрировала две торговые марки «Наше солнце» и «Землячка Щедрая». Под собственными ТМ «Нива» фасует масло в четырех- или пятилитровые бутылки и отгружает паллетами как потребителям в Самарской области, так и в соседние регионы.

За первые три года «Нива» показала стремительный рост. В 2016 году выручка предприятия была чуть более 100 млн, в 2017 году — 551 млн рублей. Совокупный оборот компаний Меженина тогда немногим не дотянул до миллиарда.

Миллиардером Александр Меженин стал в 2018-м, его фирма показала выручку 1,3 млрд рублей, а в прошлом году — уже 1,7 миллиарда. Будет ли и дальше бизнес Меженина идти как по маслу? **Д**

— Виктория Петрова

# «РОСГОССТРАХ» ОТКРЫВАЕТ НОВЫЙ ВЕК СТРАХОВАНИЯ



В первых числах октября страховой гигант «Росгосстрах» отметил свое 99-летие. О том,

как живет и работает старейший российский страховщик, и о его планах на ближайшее будущее, в том числе год 100-летия компании, рассказывает директор Самарского филиала «Росгосстраха» Александр Фролов.

— Александр Васильевич, что именно вам пришлось предпринять, чтобы даже в сложной ситуации сохранить рост бизнеса?

— Пандемия не могла не внести в жизнь филиала свои коррективы. Работа страховщика — общение с людьми, и вдруг из-за ограничительных мер оно стало почти невозможным. Но мы быстро перестроились и адаптировались к работе в новых условиях. Круглосуточно работал Единый контакт-центр компании, консультируя клиентов как по страховым продуктам, так и по порядку действий после страхового случая. И мы, конечно, предпринимаем все необходимые меры для обеспечения безопасности и защиты здоровья своих работников и наших уважаемых клиентов.

Как компания в целом мы приросли по всем линиям бизнеса, кроме каско, но спад в автостраховании наблюдается у всех страховщиков, поскольку во втором квартале продажи новых машин серьезно «просели». Успешно наращивали сборы во всех каналах продаж. В розничном канале темпы роста составили 116%, в партнерском канале темпы роста за полугодие 138%. В корпоративном

# 237

**МЛН РУБ.**

ОБЩАЯ СУММА  
ВЫПЛАТ ПО УБЫТКАМ,  
ПРОИЗВЕДЕННАЯ  
САМАРСКИМ  
ФИЛИАЛОМ КОМПАНИИ  
«РОСГОССТРАХ»  
В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ  
ЗА 9 МЕСЯЦЕВ  
2020 ГОДА

бизнесе мы удвоились, собрав на 100 млн рублей больше, чем в первом полугодии 2019-го. Мы стали страховщиком многих крупных предприятий нашей области — в числе наших корпоративных клиентов теперь АвтоВАЗ, «Тольяттиазот», «КуйбышевАзот», «Волготанкер», «Жигулевское пиво» и многие другие известные на всю страну компании. Привлечь их удалось в том числе за счет кадрового укрепления нашей команды, которую я имею честь возглавлять. Когда осенью прошлого года мне предложили встать во главе Самарского филиала, руководство компании ставило задачу кардинально изменить имидж «Росгосстраха» в регионе, доказать, что мы не только ОСАГО можем продавать, но и успешно работать в других видах. И неслучайно международное агентство S&P Global Ratings повысило рейтинг финансовой устойчивости и кредитный рейтинг ПАО СК «Росгосстрах» до уровня «BB» (прогноз по рейтингам — «стабильный»). Как отметили аналитики этой уважаемой компании, «Росгосстрах» «продолжает улучшать показатели капитализации за счет удержания накаплива-

емой прибыли, роста страховых премий и высокого коэффициента рентабельности капитала (ROE). Мы ожидаем, что рост бизнеса страховой компании продолжится в 2021 году».

— Гордитесь такой оценкой?

— Признание авторитетным рейтинговым агентством заслуг всей нашей команды, сумевшей быстро перестроиться в непростой экономической и санитарно-эпидемиологической ситуации, укрепляет уверенность в выбранной бизнес-стратегии. Вдвойне приятно, что повышение рейтингов произошло сразу после Дня страховщика — а это не только профессиональный праздник, но и день рождения нашей компании, которая вступила в свой юбилейный год и намерена встретить свое столетие в качестве одного из локомотивов преобразований на российском страховом рынке.

— «Росгосстрах» всегда считался народной компанией, то есть для граждан...

— Он и сейчас ей остается. По историческим для «Росгосстраха» направлениям бизнеса — страхованию жилья и имущества граждан, а также моторному страхованию — наш филиал, как и вся компания, продолжал активную работу. Так, сборы по страхованию ИФЛ за полугодие в Самарской области составили 43,6 млн рублей, по ОСАГО — 101 млн рублей, по каско — 70 млн рублей.

Но мы же универсальный страховщик, то есть умеем работать и с простым автомобилистом, и с автогигантом. И обеспечивать при этом должный уровень качества.

— Стали ли жители Самарской области чаще интересоваться медицинским страхованием из-за пандемии?

— Это одно из самых динамичных направлений нашей работы. Темпы роста





по ДМС составили в первом полугодии 212%, а число застрахованных достигло 20 тысяч человек. С учетом этого мы открыли медицинские контактные центры в Самаре и Тольятти, чтобы наши земляки могли быстрее получить необходимую помощь и консультации.

**— Ваши клиенты ощущают те перемены, что происходят в компании?**

— Могу с уверенностью сказать «да». Мы постоянно получаем от них положительные отзывы, и, честно признаюсь, это радует. Сегодня сервисную составляющую мы ставим во главу угла: для нас важно, чтобы нашим страхователям — и гражданам, и предприятиям — было удобно и комфортно не только при заключении договора,

## МЫ ГОТОВЫ ВЗЯТЬ НА СЕБЯ РОЛЬ ФЛАГМАНА ПРЕОБРАЗОВАНИЙ В СТРАХОВАНИИ

но и при урегулировании убытков. Мы понимаем, что сегодня сервис стал другим — все хотят получать обслуживание онлайн, быстро, без бумаги и очередей, в удобной им обстановке.

**— А как планируете встретить свой 100-летний юбилей?**

— За последние несколько лет «Росгосстрах» претерпел существенные изменения. Запустили ряд важнейших проектов по обновлению технологий, модернизируем все бизнес-процессы и разрабатываем уже не просто новые страховые продукты, а сервисные вертикали, которыми намерены охватить миллионы наших клиентов. Сегодня мы можем предложить и клиентам, и рынку новый взгляд на страхование, не ограничивающийся лишь оценкой различных рисков. И через обновление нашего фирменного стиля, через включение в него легкости, динамики и технологичности мы хотим обозначить свои лидерские амбиции.

Мы готовы взять на себя роль флагмана преобразований в страховании, разработать и предложить новые стандарты работы с клиентами. Переход на модель, целиком построенную вокруг потребностей клиентов, дальнейшее развитие омниканального опыта, создание целой системы сервисов вокруг страхователей. «Росгосстрах» хочет сделать так, чтобы страховой полис стал своего рода пропуском для клиента в мир удобных сервисов, которыми можно пользоваться постоянно, и инструментом, позволяющим настраивать под себя программы страховой защиты. Мы хотим заявить, что в год своего столетия «Росгосстрах» открывает новый век страхования.

ПАО СК «Росгосстрах» — флагман отечественного рынка страхования, входит в группу банка «Открытие». На территории Российской Федерации действуют 1639 представительств компании. В компании работает около 50 тысяч сотрудников и страховых агентов. В первом полугодии чистая прибыль группы, в которую входят универсальная страховая компания «Росгосстрах» и страховщик жизни «Росгосстрах Жизнь», согласно отчетности по МСФО, составила 6,3 млрд рублей, что на 58,7% выше этого показателя за первое полугодие 2019-го.

# РОСГОССТРАХ

Выручка&рост

# БОЛЬШИЕ ШАГИ

200 САМЫХ ДИНАМИЧНЫХ КОМПАНИЙ  
РЕГИОНА: КТО БЫСТРЕЕ







**В** рейтинге 200 самых динамичных из крупных компаний Самарской области 47 миллиардеров. Максимальную выручку — 38,5 млрд рублей — показала безенчукская компания по производству растительного масла «Самараагропромпереработка», принадлежащая крупному федеральному холдингу «Русагро». Заработавшей в 2018 году 17 млрд рублей компании удалось за 2019 год увеличить обороты на 124,8%. Цифра для столь крупного производства более чем внушительная.

Несколько изменился отраслевой состав нового рейтинга «Дела». По сравнению с прошлым годом в рейтинге самых быстрорастущих компаний региона стало меньше предприятий торговли, услуг и агробизнеса, но больше — строителей. Впервые появились представители химической и фармацевтической отраслей, металлургии и компании с профилем деятельности «профессиональная, научная и техническая».

В целом 200 динамичных компаний нового рейтинга «Дела» с совокупным оборотом более 221 млрд рублей в 2019 году показали динамику роста 134,5%. И если по итогам 2018 года в рейтинге присутствовало несколько экстремальных показателей, например, торгующая алкоголем компания, занявшая первое место среди динамичных, которая показывала динамику 4673%, а занявшая пятую строчку фирма выросла за год на 811%, то в этом году самые динамичные в самарском бизнесе развивались более спокойно. Общая выручка первой десятки самых динамичных компаний составила 13,7 млрд рублей. Максимальная динамика, которую показала московская компания «Газовые системы», перерегистрировавшая в 2019 году свой бизнес в Сызрани, — 705,38%. Лидеры рейтинга продемонстрировали рост в среднем 471,4%. Кто рос быстрее?

## «ССК»

### Место 2

Динамика 658%

Выручка 780 млн рублей

«Что-то за два года мы построили, не помню что. Вы можете задавать мне любые вопросы, я ничего не смогу



## ПО КОНЯМ

Конезавод Виктора Димитриева (1,1 млрд рублей; 102-е место) получил статус племенного хозяйства и право на госсубсидии

Фото: stepnik.ru

# 221

## МЛРД РУБЛЕЙ

## СОВОКУПНЫЙ ОБОРОТ 200 САМЫХ ДИНАМИЧНЫХ КОМПАНИЙ РЕГИОНА

вспомнить», — жалуется на память в разговоре с «Делом» Владислав Гузов. До марта нынешнего года ему принадлежала чапаевская строительная компания «ССК», зарегистрированная в 2017 году. Свой первый год работы фирма завершила с показателем выручки 102,8 млн рублей при кредиторской задолженности 108,3 миллиона. В 2019 году и выручка, и долги компании выросли в семь раз — до 780 и 748 млн рублей соответственно.

Среди контрагентов «ССК» по официальной отчетности — пять банков, СРО и одна строительная компания из Чапаевска, вошедшая в рейтинг «Дела» топ-200 крупнейших частных компаний региона (185-е место, 1,6 млрд рублей выручки в 2019 году), фирма «Строительные решения» Дмитрия Трошина. Компания Трошина,

по информации «Дела», привлекала «ССК» в качестве подрядчика на свои объекты, у компаний возник судебный спор по исполнению договора на 165 млн рублей. В феврале текущего года было подписано мировое соглашение, по которому «ССК» получит 165 млн рублей и компенсацию судебных расходов. Уже в марте «ССК» перешла в собственность Анатолия Морченко. Получить от него комментарии о дальнейшей судьбе «ССК» не удалось.

## «Декоратор»

### Место 3

Динамика 543%

Выручка 769 млн рублей

Компания по производству и продаже строительных материалов «Декоратор» была зарегистрирована в 2018 году на имя ее директора Алексея Пестова. Фирма стала реинкарнацией работавшего на рынке торговли отделочными материалами с середины 90-х известного самарского холдинга «Голден Групп».

«Декоратор» производит гипсовые строительные плиты и гипсокартон, которые фирма поставляла в 2019 году даже на РКЦ «Прогресс». Кроме того, «Декоратор» изготавливает наливные полы, штукатурки, шпатлевки, различные виды клея, грунтовки, огнебиозащитные материалы, монтажные пены, пропитки по камню, декоративные штукатурки и краски. В 2018 году компания показала 119 млн рублей выручки, а в 2019-м — уже 769 миллионов.

Компания — лицензиат торговой марки «Голден Групп GG», а в августе этого года собственником фирмы стал Дмитрий Баевский, партнер создателей «Голден Групп» Алексея Дранкина, Александра Рипы и Павла Грушина. Прокомментировать стремительный взлет финансовых показателей «Декоратора» Дмитрий Баевский отказался.

## «Центр-Резерв»

### Место 11

Динамика 337%

Выручка 582 млн рублей

«Центр-Резерв» — это крупнейший производитель свинины в регионе.

# ИЗ 200 САМЫХ ДИНАМИЧНЫХ КОМПАНИЙ — 47 МИЛЛИАРДЕРЫ



По данным минсельхоза Самарской области, доля его продукции в общем объеме промышленного производства свинины в регионе — 55%. Принадлежит компания Галине Сангулии, Анне Тимофеевой, Евгению Лопатину и компании «СЛК».

Резкий рост выручки предприятия вызвал состоявшийся в 2019 году запуск на свинокомплексе полного производственного цикла. В марте текущего года был запущен собственный комбикормовый завод. «Планируемый объем производства в 2020 году составляет порядка семи тысяч тонн в живом весе. Это делает нас крупнейшими производителями свинины на региональном рынке. Наш объем производства — 10% от потребления свинины в Самарской области», — рассказывают «Делу» в компании.

### «Облдорстрой»

**Место 25**

Динамика 272%

Выручка 2259 млн рублей

### «АвтоВолгастрой»

**Место 82**

Динамика 139%

Выручка 4138 млн рублей

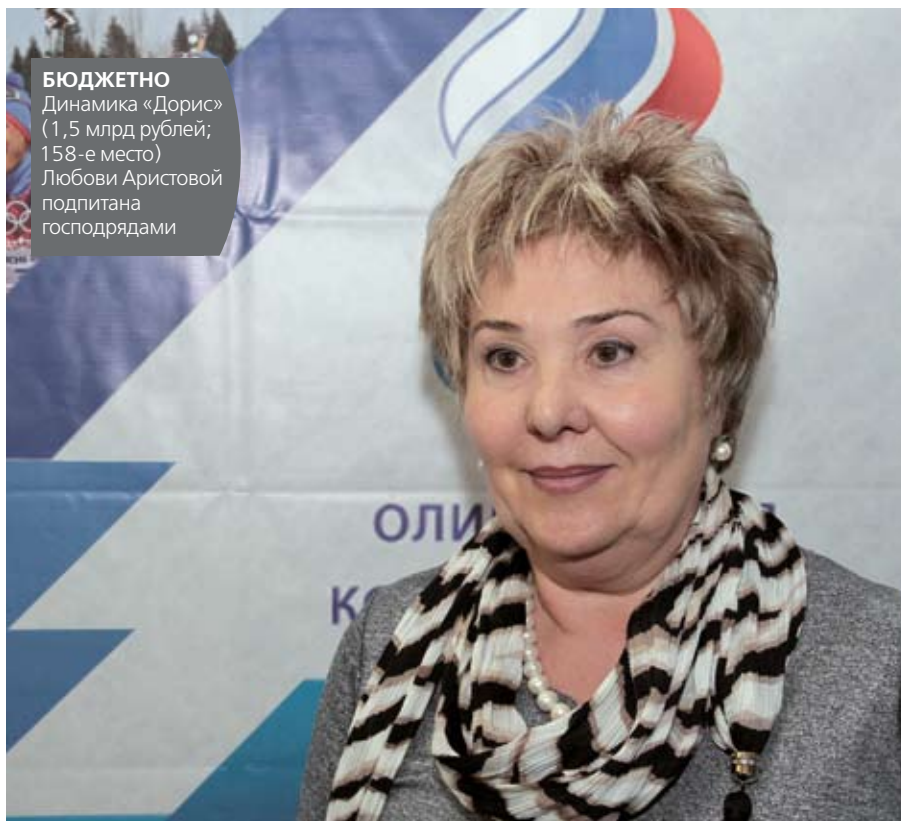
Сразу две компании известного самарского бизнесмена Игоря Разного, специализирующиеся на дорожном строительстве, помимо рейтинга 200 самых динамичных «Дела» попали еще и в новый рейтинг 200 крупнейших частных компаний Самарской области. «Облдорстрой» занял 116-е место, а «АвтоВолгастрой» — 55-е в топ-200 крупнейших частных компаний.

Основным источником дохода компаний дорожной отрасли являются государственные подряды, и вышеупомянутые фирмы не стали исключением.

Так, причиной стремительного роста компании «Облдорстрой» в прошлом году могли стать поступления по отработанным контрактам 2018 года, когда компания получала подряды в сумме 7,7 млрд рублей на содержание дорог, искусственных сооружений на них, линий электроосвещения и светофорных объектов. Заказчика-

#### БЮДЖЕТНО

Динамика «Дорис»  
(1,5 млрд рублей;  
158-е место)  
Любови Аристовой  
подпитана  
господрядами



# 471%

#### СРЕДНИЙ РОСТ

первой десятки рейтинга 200 самых динамичных компаний региона

ми выступили «Поволжуправтодор», ФКУ «Волго-Вятскуправтодор» и ФКУ «Упрдор «Приуралье». В 2019 году был заключен единственный контракт на содержание и ремонт дороги Казань — Буинск — Ульяновск с заказчиком «Волго-Вятскуправтодор». Сумма заказа — 1,6 млрд рублей.

«АвтоВолгастрой» в рейтинге «Дела» топ-200 самых динамичных компаний Самарской области по итогам 2017 года заняла 1-е место с динамикой 2005%. Тогда выручка предприятия выросла с 83 млн до 1,8

млрд рублей. В новом рейтинге «Дела» показатель динамики роста компании менее головокружителен, но оборот и чистая прибыль «АвтоВолгастро́я» внушительны: 4,2 млрд и 35,6 млн рублей соответственно. Заказчики у «АвтоВолгастро́я» и «Облдорстро́я» одни и те же. В 2018 году фирма получила более двух миллиардов за ремонт дорог за пределами Самарской области. В 2019 году сумма заключенных фирмой контрактов превысила 10 млрд рублей.

### «Трасса-С»

**Место 28**

Динамика 238%

Выручка 581 млн рублей

Деятельность самарской компании «Трасса-С» обозначена в регистрационных данных как «производство пластмассовых плит, полос, труб и профилей», а также «производство пластмасс и синтетических смол в первичных формах». «Трасса-С» — оператор российского производителя ПВХ-пленок «Орто». Компания производит пленку для панелей ПВХ, кухонных фартуков и элементов карнизов; декоративную пленку ПВХ для мебельных фасадов, межкомнатных дверей, для профильно-погонажных и листовых материалов; пленку для трансферной

## ОТРАСЛЕВОЙ СОСТАВ НОВОГО РЕЙТИНГА РАСТУЩИХ КОМПАНИЙ ИЗМЕНИЛСЯ


**«НА СТИЛЕ»**

Одна из крупнейших фирм региона «Стиль Трейд» Дмитрия Хохлова (4,6 млрд рублей) остается динамичной (73-е место)

металлизации; жесткую пленку ПВХ для производства блистерной упаковки, в том числе и для упаковки фармацевтических препаратов.

Каталог продукции на сайте компании включает в себя около тысячи наименований, любую позицию обещают доставить в любой регион России. «Успешно работаем с 2003 года», — заявлено на сайте компании. По данным ИС «СПАРК», «Трасса-С» перерегистрирована по нынешнему адресу производства на улице Профильной в 2006 году Александром Пряжкиным, Евгением Безукладовым, Алексеем Клычковым и Владимиром Разумковым. Последний по сей день занимает должность директора фирмы. В том же 2006 году «Трасса-С» открыла дочернее предприятие «Гелиос», на которое и были зарегистрированы торговые марки «Орто» и «Ортохим». Одна-

ко работать «Трасса-С» начала еще в 1999-м.

Первую выручку компания показала в 2001 году, тогда начинающие предприниматели заработали чуть более 600 тыс. рублей. Отчетность с 2002-го по 2013 годы компания не публиковала. Получить представление об успешности развития бизнеса в этот период можно по результатам работы «дочки» «Трассы-С» — компании «Гелиос». В первый же год работы предприятие выручило более 40 млн рублей, спустя два года — уже 165 млн рублей, а в 2011-м — более 400 миллионов. Далее компания прибавляла немногим менее 100 млн оборота в год, вплоть до закрытия в 2018 году.

Получить комментарий Разумкова и его партнеров о мотивах ликвидации столь успешной компании «Делу» не удалось. Можно предположить, что процесс реорганизации бизнеса был

связан с изменениями в структуре собственников «Трассы-С». Из нее выпал Алексей Клычков. С 2017 года фирма в равных долях принадлежит Пряжкину, Безукладову и Разумкову. Обороты компании в 2018 году оказались чуть более 170 млн рублей. Возможно, совершить скачок до полумиллиарда позволило расширение номенклатуры продукции. С 2019 года фирма запустила производство термопереводных пленок ПЭТ и финиш-пленки.

**«РПМ»**
**Место 80**


Динамика 141%

Выручка 2571 млн рублей

Профилем компании «Региональная поставка материалов» («РПМ») в регистрационных данных указана деятельность агентов по оптовой торговле универсальным ассортиментом товаров. Принадлежит компания Юрию Авдееву. Компания вошла не только в рейтинг самых быстро растущих предприятий, но и в число крупнейших частных компаний Самарской области (100-е место). Выручка компании по итогу 2017 года составляла 838,5 млн рублей, в 2018 году «РПМ» увеличила выручку до 1,1 млрд, в 2018 году обороты достигли 2,6 млрд рублей. Показатель чистой прибыли также существенно вырос в 2019 году, с 7,6 млн до 22,15 млн рублей.

«Торговая компания «РПМ» — это глобальное решение целого комплекса ваших задач по закупкам», — без ложной скромности утверждают в фирме. Правда, раздел «Опыт поставок» на сайте компании «находится в стадии разработки», утверждают сотрудники «РПМ».

Авдеев зарегистрировал компанию «РПМ» в 2017 году. Директором стал Александр Мартынец, владелец торговой компании ТД «Премиум», выручка которой сократилась с 2017 года более чем в два раза — с 1,2 млрд до 575 млн рублей.

В 2020 году обе компании претерпевают организационные изменения. Сменился собственник ТД «Премиум» — им стал Артем Бондаренко. В «РПМ» поменяли руководителя. Чем все это закончится для бизнеса торговых компаний? Можно только предполагать. С Юрием Авдеевым или Артемом Бондаренко поговорить не удалось. 

— Анна Прокопович,  
Виктория Петрова

**ОБЩАЯ ВЫРУЧКА ТОП-10  
ДИНАМИЧНЫХ КОМПАНИЙ  
СОСТАВИЛА 13,7 МЛРД РУБЛЕЙ**





Реклама

НОСТАЛЬГИЧЕСКИЕ МОТИВЫ  
ДЛЯ ИДЕАЛЬНОГО ПРАЗДНИКА

  
**Villeroy & Boch**  
1748

Салон Villeroy & Boch

г. Самара, ул. Садовая, д. 239, тел.: (846) 310-91-36, 8 (917) 034 44 27

VILLEROY-BOCH.COM

# 1- САМЫЕ ДИНАМИЧНЫЕ ИЗ КРУПНЫХ\* 50 КОМПАНИЙ Самарской области

Место	Компания	Место регистрации	Руководитель		Выручка, млн руб.		Динамика, %
					2018	2019	
1	«Газовые системы»	Сызрань	Максим Зарудко	🏠	233	1873	705
2	«ССК»	Чапаевск	Анатолий Морченко	🏠	103	780	658
3	«Декоратор»	Самара	Алексей Пестов	🏠	120	769	543
4	«Пивград»	Самара	Любовь Бесперстова	🏠	134	839	527
5	«Пик»	Тольятти	Владислав Медведев	🏠	190	999	426
6	«Восток-ойл»	Воскресенка	Игорь Воронцов	🏠	243	1208	398
7	«Содружество»	Самара	Валерия Потемкина	🏠	290	1405	385
8	«Алекс»	Тольятти	Максим Малышкин	🏠	105	482	361
9	«Продукты мира»	Самара	Алексей Доронин	🏠	337	1541	358
10	«Молочные продукты РУСАГРО»	Кошки	Роман Данилин	🏠	854	3865	353
11	«Центр-резерв»	Кировский	Дмитрий Тарский	🏠	133	582	337
12	«НПС»	Самара	Сергей Прышков	🏠	270	1180	336
13	«Фиш маркет»	Самара	Сергей Завидов	🏠	178	769	331
14	«Реал»	Самара	Борис Куприянов	🏠	237	979	313
15	«Петролеум Байер»	Самара	Олег Анисимов	🏠	190	781	311
16	«СИП РС»	Самара	Александр Бузов	🏠	105	432	311
17	«ТС»	Самара	Наталья Нектова	🏠	147	600	309
18	ТД «Бонтайр»	Тольятти	Лариса Колесова	🏠	123	500	307
19	«Флагман»	Самара	Ильяс Ильдарханов	🏠	198	799	303
20	«НТЦ Евровент»	Тольятти	Сергей Соломатин	🏠	206	829	302
22	«СП-Лоджистикс»	Тольятти	Александр Мешков	🏠	134	524	290
23	«СТК»	Самара	Андрей Давыдов	🏠	209	793	280
24	«Глобал»	Тольятти	Андрей Ланкин	🏠	102	383	276
25	«Облдорстрой»	Самара	Игорь Разный	🏠	608	2259	272
26	«Гарант-строй»	Самара	Корюн Погосян	🏠	344	1258	266
27	ТД «Реметалл»	Поляков	Сергей Китаев	🏠	166	593	258
28	«Трасса-С»	Самара	Владимир Разумков	🏠	172	581	238
29	«Блисс-инжиниринг»	Самара	Александр Лунев	🏠	124	419	237
30	«Белстрой»	Самара	Алексей Дунаев	🏠	161	531	230
31	«ВТС-9»	Самара	Андрей Костенко	🏠	1590	5244	230
32	«Восток групп»	Преображенка	Николай Сызранов	🏠	275	905	229
33	«Спецавтотранс»	Самара	Юрий Калмыков	🏠	182	588	224
34	СПК «Дорстрой»	Самара	Рафаел Авеян	🏠	100	323	223
35	«Джи-эс-ти»	Самара	Алексей Малыхин	🏠	211	677	221
36	«Волгатранснефть»	Самара	Андрей Максименко	🏠	146	467	220
37	«РЕГ.РУ домены хостинг»	Самара	Валерий Студенников	🏠	185	582	215
38	«РК-Нефтесервис»	Самара	Виктор Савенко	🏠	549	1709	211
39	«Союзрострой»	Самара	Николай Никульшин	🏠	203	630	210
40	СК «Ваш выбор»	Самара	Виталий Матвеев	🏠	241	742	208
41	ПСК «Прогресс-1»	Самара	Виталий Морехов	🏠	104	317	206
42	«ММК»	Тольятти	Янислав Кошелев	🏠	1305	3956	203
43	«ПСК»	Самара	Юрий Приятелю	🏠	227	688	203
44	«Куйбышевская дорожная ПМК»	Самара	Илья Пухаев	🏠	136	408	201
45	«ООН»	Лопатино	Олег Демидов	🏠	115	343	199
46	«Центральная СТО»	Тольятти	Дмитрий Ботаев	🏠	1083	3189	194
47	«АТС-сервис»	Тольятти	Алексей Сучков	🏠	177	519	194
48	«Ви́ра-строй»	Самара	Рамиль Халиуллов	🏠	196	573	192
49	«Компания «Молторг»	Самара	Александр Астафуров	🏠	353	1030	192
50	«ПТК Скиф»	Самара	Владимир Макаров	🏠	121	352	191

Источник — «СПАРК-Интерфакс». С выручкой от 100 млн руб. в 2019 году

## ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

- 🏠 Автопром
- 🏠 Автотранспорт
- 🏠 Агробизнес и пищевая промышленность
- 🏠 Водоснабжение, водоотведение, сбор и утилизация отходов
- 🏠 Деятельность профессиональная, научная и техническая
- 🏠 ИТ
- 🏠 Машиностроение
- 🏠 Металлургия и металлообработка
- 🏠 Обеспечение электроэнергией, газом и паром
- 🏠 Обрабатывающее производство
- 🏠 Прочие
- 🏠 Строительство и производство строительных материалов
- 🏠 Торговля ГСМ
- 🏠 Торговля, кроме ГСМ
- 🏠 Транспорт и перевозки
- 🏠 ТЭК
- 🏠 Услуги, ЖКХ, недвижимость
- 🏠 Химическая и фармацевтическая промышленность

## КАК МЫ СЧИТАЛИ

В рейтинге «Дела» двухсот самых динамичных из крупных компаний, зарегистрированных в Самарской области, учитывались данные всех организаций региона, показавших по итогам 2018 года выручку от 100 млн рублей. Ранжирование проводилось по значению положительной динамики показателя выручки 2018 года по отношению к этому же показателю аналогичного предыдущего периода. В рейтинге не учитывались данные банков, страховых и инвестиционных компаний. Также не вошли в рейтинг фирмы, которые по ряду признаков не ведут реальной деятельности, несмотря на наличие выручки. Как правило, их основным видом деятельности являются торговля или финансовые операции. При этом с ними невозможно связаться, они зарегистрированы по массовым адресам регистрации и неизвестны другим участникам профильных рынков.



# Новый Multivan 6.1

Цена от **3 609 700** ₽\*

Парковочный автопилот

Цифровой дисплей нового поколения

Уникальный трансформируемый салон

Электронная система управления настройками профиля движения



Volkswagen Коммерческие автомобили являются надёжным партнёром для бизнеса на всех его уровнях, предоставляя как фургоны различных конфигураций для перевозки грузов, так и минивэны для персонала и самого высокого руководства.

Цена указана на автомобиль Multivan Trendline, 2.0 TDI, 150 л.с. (110 кВт), 6-МКП, пер. привод.

Предложение ограничено.

Указанные опции устанавливаются за дополнительную плату.



Официальный дилер Volkswagen

**Премьера**

445024 Тольятти, ул. Спортивная, 22

Тел. +7 8482 53 77 77

443028 Самара, 24-й км Московского шоссе, 42, стр. 1

Тел. +7 846 212 212 2

[vw-commercial.primjera.ru](http://vw-commercial.primjera.ru)



# Volkswagen Touareg

Выгода до **655 000 р\***



Система ночного видения, инновационные технологии привода и подвески, а также новые интеллектуальные вспомогательные системы для водителя. Первый в мире кокпит Innovision и 15-дюймовая навигационная система Discover Premium. Volkswagen Touareg — один из лучших внедорожников в классе премиум.

Преимущество достигается при покупке автомобиля Volkswagen Touareg Exclusive (Эксклюзив) TDI V6 4MOTION 249 л.с. и Exclusive TSI V6 340 л.с. по Программе trade-in (обмен старого автомобиля на новый) и предоставлении Дилером специальной цены до 31.10.2020.



Официальный дилер Volkswagen

## Премьера

443028 Самара, 24-й км Московского шоссе, 42, стр.1

Тел. +7 846 212 212 2

[vw-primjera.ru](http://vw-primjera.ru)

445024 Тольятти, ул. Спортивная, 22

Тел. +7 8482 53 77 77

[volkswagen.primjera.ru](http://volkswagen.primjera.ru)



# 51- САМЫЕ ДИНАМИЧНЫЕ ИЗ КРУПНЫХ\* 100 КОМПАНИЙ Самарской области

Место	Компания	Место регистрации	Руководитель		Выручка, млн руб.		Динамика, %
					2018	2019	
51	«Средняя Волга трейд»	Преображенка	Алексей Курганников	☑	680	1967	189
52	«КД ПМК»	Самара	Илья Пухаев	☑	507	1461	188
53	«Строительные технологии»	Самара	Сергей Обухов	☑	117	332	184
54	«Комплект»	Тольятти	Михаил Бухмин	☑	294	812	176
55	«Гринко»	Тольятти	Олег Маев	☑	195	537	176
56	«Альтаир»	Самара	Алексей Акимов	☑	174	478	174
57	«Спецтехнопарк»	Кинель	Валерий Маракин	☑	111	304	173
58	«Спецпроект»	Самара	Сергей Таранов	☑	256	698	173
59	«Славком»	Тольятти	Евгений Демидов	☑	151	412	172
60	«Террамед»	Самара	Александр Купцов	☑	179	483	170
61	«Новострой»	Подъем-Михайловка	Артем Шунто	☑	319	855	168
62	«Сервис-газ-консультант»	Самара	Юлий Трушкин	☑	138	366	166
63	«Стройинвест РФ»	Самара	Игорь Абрамов	☑	108	286	165
64	«Терра»	Самара	Александр Доронин	☑	318	841	165
65	«А Групп»	Самара	Дмитрий Чертилин	☑	157	410	162
66	«МГП»	Тольятти	Сергей Соболев	☑	153	399	162
67	«Линкор»	Самара	Максим Лаптев	☑	185	482	160
68	«Группа компаний Валдай»	Самара	Юрий Соловьев	☑	147	376	157
69	«СК»	Самара	Виталий Васюков	☑	267	682	155
70	«Акватехник плюс»	Тольятти	Дмитрий Королев	☑	364	924	154
71	«Солнечный ветер»	Самара	Андрей Кошкидько	☑	181	459	154
72	«Элрем сервис»	Тольятти	Юрий Никитин	☑	1114	2800	151
73	«Стиль трейд»	Самара	Дмитрий Хохлов	☑	1823	4557	150
74	НПК «Фильтр»	Самара	Алексей Черненко	☑	470	1171	149
75	«Сталь-альянс»	Тольятти	Артем Михалченко	☑	125	308	147
76	«ТПК Брик»	Самара	Игорь Петров	☑	119	295	147
77	«ЛИ Рус»	Самара	Андреас Реннер	☑	1932	4759	146
78	«Инвест ТЭК»	Самара	Александр Рудой	☑	104	256	146
79	«НПК БТЗ»	Самара	Павел Корбаков	☑	140	342	145
80	«РПМ»	Самара	Дмитрий Мосягин	☑	1069	2571	141
81	«Союз»	Сызрань	Алексей Фролов	☑	131	314	140
82	«Автоволастрой»	Самара	Андрей Солдатов	☑	1732	4138	139
83	«Озон фарм»	Тольятти	Павел Грядунов	☑	782	1824	133
84	«СТВ»	Самара	Юлия Пантелеева	☑	107	248	131
85	«Катер»	Самара	Василий Прудеский	☑	291	670	130
86	«Энергощит»	Самара	Алексей Живов	☑	111	256	130
87	«СГК»	Самара	Денис Акутин	☑	102	235	129
88	НПП «СВТ»	Самара	Дмитрий Терентьев	☑	195	447	129
89	«Автоцентр Альфа»	Самара	Дмитрий Галактионов	☑	427	976	129
90	«ВНГС»	Новокуйбышевск	Олег Танасов	☑	138	314	128
91	«Буртранс»	Самара	Филипп Петрушин	☑	115	261	127
92	«СНГП»	Самара	Сергей Серкин	☑	221	499	126
93	«ТКО-Сервис»	Самара	Сергей Силуянов	☑	146	328	125
94	«Самараагропромпереработка»	Безенчук	Алексей Кузнецов	☑	17130	38508	125
95	«Бриз»	Самара	Расул Магамедов	☑	119	266	123
96	«Ударница»	Самара	Алексей Козлов	☑	200	446	123
97	«Инвитро-Самара»	Самара	Андрей Логвин	☑	532	1184	123
98	«Проминком»	Самара	Илья Егоркин	☑	298	664	123
99	«Ространс-Самара»	Самара	Андрей Прохоров	☑	354	778	120
100	«Спутник»	Самара	Алексей Рошин	☑	337	741	120

Источник — «СПАРК-Интерфакс». С выручкой от 100 млн руб. в 2019 году

## 10 крупнейших компаний по оптовой торговле зерном и сельхозкультурами

Место	Компания	Выручка, 2019 год, млн руб.
1	«Синко трейд»	2 875
2	«Тандем агро»	2 079
3	«Агростандарт»	880
4	«Синко»	855
5	«Союз-агро Самара»	704
6	«Агротрансбизнес»	596
7	«СХР»	389
8	«Гранум»	363
9	«Агропорт-халаль»	353
10	«Арго»	295

## 10 крупнейших компаний по производству молока и молочной продукции

Место	Компания	Выручка, 2019 год, млн руб.
1	МК «Купинский»	1 316
2	«Тольяттимолоко»	1 289
3	МК «Михайловский»	1 126
4	МК «Переяславский»	1 000
5	«Молторг»	663
6	Племенной завод «Дружба»	455
7	«Молочный край»	410
8	«Молснаб»	318
9	МК «Николаевский»	236
10	«Молко»	186

# 101-САМЫЕ ДИНАМИЧНЫЕ ИЗ КРУПНЫХ\* 150 КОМПАНИЙ Самарской области

Место	Компания	Место регистрации	Руководитель		Выручка, млн руб.		Динамика, %
					2018	2019	
101	«Останкино-Самара»	Самара	Денис Козин	🏠	179	388	117
102	«Агрокомплекс «Конезавод Самарский»	Конезавод	Артур Дзалаев	🏠	499	1080	116
103	«ПСК»	Самара	Михаил Бусыгин	🏠	161	348	116
104	ТК «Продвижение»	Тольятти	Александр Орехов	🏠	106	229	116
105	«САМРЭК»	Самара	Андрей Гадалин	🏠	166	357	115
106	«Волгапромснаб»	Тольятти	Эдуард Расторгуев	🏠	523	1124	115
107	«АТР»	Тольятти	Евгений Дедов	🏠	133	286	115
108	«Техно импэкс»	Самара	Сергей Брежнев	🏠	203	435	114
109	«Яр эртертейнмент компани»	Самара	Наталья Нектова	🏠	242	516	114
110	«Фитнес фуд»	Тольятти	Вера Бугера	🏠	562	1201	113
111	«АК Самара»	Самара	Владислав Карпеев	🏠	115	244	113
112	НТФ «Бакс»	Самара	Раиль Бибеев	★	864	1836	113
113	ТК «Прокэш»	Тольятти	Андрей Дэмба	🏠	473	1002	112
114	«Стройсервисполужье»	Самара	Кирилл Алешечкин	🏠	291	616	111
115	ТД «Агротрансбизнес»	Самара	Алексей Швейков	🏠	283	596	111
116	«Тандем агро»	Самара	Валерий Клешиев	🏠	988	2079	110
117	«РН-Снабжение-Самара»	Самара	Светлана Попова	🏠	312	656	110
118	«Рускат»	Тольятти	Валерий Шалаев	🏠	399	838	110
119	«КД»	Самара	Александр Смагин	🏠	100	208	108
120	«Дана»	Тольятти	Федор Дзюба	🏠	193	400	108
121	«Гестамп Тольятти»	Тольятти	Дмитрий Бойков	🏠	745	1548	108
122	«Глоботэк»	Тольятти	Дмитрий Лукин	🏠	276	572	108
123	«Трансэко»	Самара	Олег Комаров	🏠	115	238	107
124	«Аврора»	Самара	Андрей Севостьянов	🏠	1133	2350	107
125	«СХР»	Самара	Роман Митин	🏠	188	389	107
126	«ПСК»	Тольятти	Сергей Шмаков	🏠	103	213	106
127	«ЭСС-ТТ»	Тольятти	Сергей Грушкин	★	462	953	106
128	«Теплоремстрой»	Самара	Максим Жуков	🏠	141	290	106
129	«Пранафарм»	Самара	Елена Мишина	🏠	1024	2098	105
130	«СМЗ»	Самара	Виталий Петров	🏠	196	400	105
131	СЗ «Юг-2»	Волжский район	Александр Яковлев	🏠	595	1218	105
132	НПК «Специжиниринг»	Тольятти	Артем Березенкин	★	128	262	104
133	СК «Гранит»	Новокуйбышевск	Николай Зинин	🏠	233	475	104
134	«ВМ групп»	Самара	Александр Шпелтер	🏠	125	254	104
135	«РМГ»	Самара	Вячеслав Ишин	🏠	354	720	103
136	СК «Вест»	Самара	Артур Золоев	🏠	113	231	103
137	«Самарская СМК»	Самара	Виталий Сидоров	🏠	111	226	103
138	«Втор-групп»	Самара	Михаил Мохов	🏠	210	425	103
139	«Холдинг-авто»	Тольятти	Валерий Скоробогатов	🏠	163	329	102
140	«Теплостен-Самара»	Самара	Николай Ефимов	🏠	241	486	102
141	«Газэнергострой»	Тольятти	Вардан Варданян	🏠	136	275	102
142	«Лигастройсервис»	Просвет	Андрей Сафонов	🏠	128	257	100
143	«К.Х. Прогресс»	Алексеевка	Валерий Шарыпаев	🏠	196	391	100
144	«НБК»	Самара	Елена Кирдяшова	🏠	740	1478	100
145	«Партнер-ТЛ»	Тольятти	Дмитрий Ефимов	🏠	442	882	99
146	«Экология-сервис»	Самара	Михаил Черенков	🏠	129	257	99
147	«ПК Волгаметалл»	Самара	Александр Кольжанов	🏠	107	213	99
148	«Кросс»	Самара	Владимир Хорт	🏠	129	254	97
149	«Силк вэй»	Самара	Константин Птушкин	🏠	752	1480	97
150	«Эко-экспорт»	Самара	Валерий Малахов	🏠	216	424	97

Источник — «СПАРК-Интерфакс». С выручкой от 100 млн руб. в 2019 году

## 10 крупнейших компаний по производству хлеба и мучных кондитерских изделий

Место	Компания	Выручка, 2019 год, млн руб.
1	«Тольяттихлеб»	1 605
2	«СБКК»	1 294
3	«Самарский хлебозавод №5»	864
4	«Сладпром»	819
5	«Самарские торты»	427
6	«Услада»	403
7	«Хлеб»	331
8	«РКК-Самара»	313
9	«Кинельский кондитер»	292
10	Фирма «Лиронас»	248

## 10 крупнейших компаний по производству строительных металлических конструкций, изделий и их частей

Место	Компания	Выручка, 2019 год, млн руб.
1	«Завод Промаш»	3 995
2	«Электролит-Стройсистема»	2 577
3	СЗ «КВОНТ»	856
4	«МСМ»	484
5	Завод «МК»	401
6	«Дорхан 21 век-Самара»	298
7	«Стальконструкция»	295
8	«ВМК»	233
9	СМУ «ВРМ»	226
10	«Поволжская производственная компания»	222



# 151-САМЫЕ ДИНАМИЧНЫЕ ИЗ КРУПНЫХ\* 200 КОМПАНИЙ Самарской области

Место	Компания	Место регистрации	Руководитель		Выручка, млн руб.		Динамика, %
					2018	2019	
151	«АВС»	Самара	Олег Советкин	☐	305	596	96
152	«Адонис»	Самара	Татьяна Колчанова	☐	192	377	96
153	«Агроальянс»	Самара	Елена Гетман	☐	1399	2738	96
154	«Р.А.О. Фаворит»	Самара	Ринат Алеев	☐	120	234	94
155	«САГ»	Самара	Андрей Чернышов	☐	159	310	94
156	«Самара-Авто Юг»	Самара	Александр Михайлов	☐	409	794	94
157	«Эксперт»	Самара	Дмитрий Наточеев	★	444	857	93
158	«Дори»	Самара	Алексей Муханов	☐	793	1528	93
159	«ГЗОЦМ»	Тольятти	Рафаэль Насибуллин	☐	1329	2552	92
160	«Роксемаш»	Самара	Александр Третьяков	☐	102	195	91
161	«Хрипунов и К»	Волжский	Дмитрий Тумаев	☐	334	638	91
162	«Вкус жизни»	Самара	Андрей Салкин	★	117	223	91
163	«ПСМ-С»	Самара	Ирина Перефелева	☐	263	501	90
164	«Мехта»	Самара	Александр Лепихин	☐	536	1011	89
165	«Универсал»	Самара	Сергей Григашкин	☐	313	589	89
166	«Эл-плит»	Тольятти	Илья Горлов	★	156	293	88
167	«ИТЕСА»	Самара	Николай Лахтохов	☐	134	251	87
168	«Парус-м»	Самара	Юрий Сухов	☐	170	318	87
169	«РМЗ»	Новокуйбышевск	Николай Зырянов	☐	168	314	87
170	«Регион-шина 63»	Самара	Алексей Кучер	☐	227	423	87
171	«ВМК»	Самара	Анатолий Семин	☐	666	1241	86
172	СК «Сервис-д»	Самара	Анатолий Давидюк	☐	381	708	86
173	«Табакерка»	Самара	Александр Слеб	☐	143	265	85
174	«Сервискомплект Т»	Тольятти	Олег Кузин	☐	118	219	85
175	«Эко-Технологии Плюс»	Самара	Наталья Артеменко	☐	193	356	85
176	«Генезис»	Тольятти	Олег Степанов	☐	4783	8789	84
177	«Иствил»	Самара	Сергей Родин	☐	522	958	84
178	«Арматурный завод старт»	Самара	Сергей Колесников	☐	184	338	83
179	«Продмаг»	Тольятти	Денис Медведев	☐	4215	7732	83
180	«Рос-алко»	Самара	Станислав Кугузов	☐	108	198	83
181	«Эколог-проектстрой»	Самара	Елена Кондрина	☐	475	868	83
182	«Регионспецстрой»	Самара	Игорь Лопухов	☐	366	669	83
183	«Кедр-1»	Самара	Владимир Акимов	★	417	760	82
184	«Экопром»	Сызрань	Артем Кремков	☐	131	239	82
185	«Проспект»	Самара	Александр Кондрашов	☐	399	724	82
186	«ТСК»	Тольятти	Виталий Блохин	☐	470	854	82
187	«МТО»	Самара	Нина Мешкова	☐	132	239	81
188	«МК «Юта»	Самара	Олег Баринов	☐	187	337	80
189	«АТТ»	Самара	Евгений Корнев	☐	140	251	80
190	«АРК»	Самара	Юрий Авдеев	☐	326	586	80
191	«Гран лимитед»	Тольятти	Юлия Федотовская	☐	146	262	79
192	«АТС-авто»	Тольятти	Алексей Сучков	☐	1231	2204	79
193	«Строймаллен»	Отрадный	Анатолий Фейгин	★	237	424	79
194	«Электроштит-Стройсистема»	Самара	Николай Демин	☐	1455	2577	77
195	«ДСК меркурий»	Самара	Михаил Безрученко	☐	173	306	77
196	«Торгсервис 63»	Самара	Денис Гуц	☐	1720	3031	76
197	«АСК универсал»	Самара	Алексей Пивоваров	☐	126	221	75
198	«Инвестор»	Самара	Галина Финютина	★	212	372	75
199	«Левада»	Самара	Владислав Кузнецов	☐	176	308	75
200	«Стройтех»	Самара	Геннадий Мусаткин	☐	131	289	75

Источник — «СПАРК-Интерфакс». С выручкой от 100 млн руб. в 2019 году

9

крупнейших компаний по производству муки из зерновых культур

Место	Компания	Выручка, 2019 год, млн руб.
1	«Самарские мельницы»	1 375
2	«Доверие»	847
3	«Мукомол»	753
4	«БМЗ»	401
5	«Сызранский мельничный комбинат»	280
6	«Аренна»	144
7	«ПРЦ»	46
8	«Прогресс»	45
9	«СПК «Абсолют»	31

8

крупнейших компаний по производству кирпича, черепицы и прочих изделий из обожженной глины

Место	Компания	Выручка, 2019 год, млн руб.
1	«Самарский Стройфарфор»	4 565
2	«Сызранская керамика»	2 488
3	«С. О. К.»	1 634
4	«СКМ»	490
5	«Маттоне»	170
6	Торговый дом «ЖБИ»	137
7	«Завод строительных материалов»	73
8	«Инкерм»	33

7

крупнейших компаний по производству меди и алюминия

Место	Компания	Выручка, 2019 год, млн руб.
1	«Арконик СМЗ»	46 124
2	«Росскат»	9 315
3	ТД «Реметалл-С»	1 178
4	«АлТи Фордж»	997
5	«АЛТ Флекс»	310
6	«Акрон глобал»	84
7	«Завод цветных сплавов»	49



Выручка&рост

# ЦИСТЕРНЫ САПРУНОВА

**«НЕЗАВИСИМЫЙ» ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ  
ДИСТРИБЬЮТОР БОЙЛЕРНОГО  
«ЖИГУЛЕВСКОГО» ЗА ДВА ГОДА ВЫРОС  
ПОЧТИ ДО МИЛЛИАРДА. КТО ЗА НИМ СТОИТ**



**М**ы един-  
ственные  
дистри-  
бьюторы  
бойлерного  
пива произ-  
водства АО  
«Жигулев-

ское пиво». Это то пиво, которое возят автоцистернами, не кегами. Поставляем только в специально оборудованные магазины, их по Самаре немного, так как оборудование для продажи именно бойлерного пива весьма дорогостоящее, большинству магазинов и баров проще работать с кегами», — рассказывает «Делу» директор и владелица компании «Пивград» Любовь Бесперстова. Принадлежащая ей фирма, проработав на рынке всего два года, заняла четвертую строчку нового рейтинга «Дела» топ-200 самых динамичных компаний Самарской области, показав рост выручки 527%. Обороты «Пивграда» в прошлом году превысили 839 млн рублей, а чистая прибыль — 83 миллиона. Эксперты предполагают, что новая компания-миллиардер может быть аффилирована владельцу завода «Жигулевское пиво» Юрию Сапрунову. Кто и как выстроил в Самаре новый пивной город?

## НА ДНЕ

Любовь Бесперстова объясняет феномен стремительного роста довольно просто: «В 2018 году мы работали неполный год». Стоит отметить, что даже нескольких месяцев труда «Пивграду» хватило, чтобы выручить в 2018 году более 133 млн рублей. Сохранится ли тенденция роста на 2020 год? Директор «Пивграда» в этом сомневается: «Я больше 20 лет в этом бизнесе, и очень удивлюсь, если кто-то по итогам 2020

## ПУСТАЯ БОЧКА

Немногим более 7% самарских пивных официально продают «Жигулевское пиво»



Источники: сайт АО «Жигулевское пиво», приложение с картами г. Самара «2ГИС», информация на 08.10.2020



**БОЛЬШАЯ КРУЖКА**  
«Жигулевское пиво»  
Юрия Сапрунова  
постоянный участник  
Топ-50 самых  
прибыльных  
компаний региона

года вырастет». Корреспондент «Дела», в свою очередь, был также удивлен. В ИС «СПАРК» следов пребывания Любви Бесперстовой в бизнесе за 20 лет практически не осталось. При проверке ИНН оказывается, что единственная компания, которая ей принадлежала, — двухлетний «Пивград». Вполне вероятно, что руководитель «Пивграда» работала в бизнесе, принадлежащем другому лицу. Кроме того, удивительно, что единственным дистрибьютором бойлерного пива крупнейшего самарского пивзавода стала новая неизвестная компания.

Поставщик «Пивграда» — АО «Жигулевское пиво», принадлежащее известному самарскому бизнесмену Юрию Сапрунову, традиционный участник проекта «Золотая тысяча». В новых рейтингах «Дела» «Жигулевское пиво» заняло 36-ю строчку в топ-200 самых прибыльных и 117-е место в топ-200

крупнейших частных компаний региона. Показатели выручки и чистой прибыли «Жигулевского пива» продемонстрировали небольшой рост в прошлом году и составили 2,3 млрд и 678 млн рублей соответственно. Именно «Жигулевскому пиву» Юрия Сапрунова принадлежит здание, в котором зарегистрирован «Пивград» Любви Бесперстовой. По тому же адресу «прописаны» Благотворительный фонд имени В.И. Сапрунова и само «Жигулевское пиво». На вопрос «Дела» о том, арендует ли «Пивград» специальные автомобили у «Жигулевского пива», на момент сдачи номера в печать сотрудники пивзавода не ответили, как и на вопросы о дистрибьюторской сети предприятия и возможной аффилированности «Пивграда» владельцу «Жигулевского пива».

## СО ДНА

Не подтвердила, но и не опровергла предположение о близости компании к Юрию Сапрунову руководитель «Пивграда» Любовь Бесперстова: «Мне не интересно отвечать на такие вопросы». Интересно, для чего производителю обзаводиться «домашним» дистрибьютором и дистанцироваться от него. «Так проще проводить свою политику во взаимоотношениях с дилерами, да и доход не уходит мимо», — предполагает Андрей Анатольев, директор компании «Гамма», крупного дистрибьютора пива в регионе.

Независимо от того, чьи интересы представляет глава «Пивграда», в рейтингах крупнейших компаний региона эта фирма, скорее всего, участвует не в последний раз. **Д**

— Елена Иволгина

# ИЗ-ПОД ПРЕССА

После десятилетия падения жигулевскому «Энерготехмашу» потребовался лишь год, чтобы поднять объемы производства в четыре раза

«Мы уже удвоили выпуск готовой продукции. На момент нашего входа производительность предприятия составляла всего 240 тонн, сейчас — 500 тонн алюминиевого профиля в месяц», — говорил глава холдинга «Акрон» Павел Морозов «Делу» в начале года. Жигулевский завод «Энерготехмаш» вошел в холдинг «Акрон» во время прошлогодней стремительной экспансии металлोलомной империи Павла Морозова.

В топ-200 крупнейших частных компаний региона по итогам 2019 года вошли два предприятия холдинга «Акрон»: 101-е место — тольяттинский «ГЗОЦМ» (2,5 млрд оборота, с годовой динамикой выручки 92%) и «Росметиндустрия», занявшая 29-е место в рейтинге с выручкой 6,2 млрд и пятипроцентной динамикой. «Энерготехмаш» к крупнейшим компаниям Самарской области пока отнести нельзя. Завод вошел в состав холдинга в сентябре 2019 года, являясь убыточным, и за три месяца работы сумел завершить год с показателем выручки 161 млн рублей. Однако ситуация на предприятии меняется с головокружительной

скоростью. За свою полувековую историю «Энерготехмаш» пережил несколько смен собственников, резкие повороты в выборе сфер деятельности, рейдерскую атаку и балансировал на грани банкротства. Еще пару лет назад никто не верил, что «Энерготехмаш» возможно спасти.

Сегодня, по словам Алексея Иванова, генерального директора предприятия, прогноз на 2020 год предполагает свыше 1,6 млрд рублей оборота. Динамика роста производства уже приблизилась к 200%. Что происходит с жигулевским «Энерготехмашем»?

## Кузница

Более 60 лет назад строилась Волжская ГЭС. «Куйбышевгидрострою» требовались ремонтные мастерские для обслуживания строительной техники. Задач становилось все больше, гидростроителям потребовалось более серьезное производство для капитального ремонта и создания нестандартного оборудования энергетических объектов. В 1951 году Куйбышевский филиал «Гидропроекта» начал проектирование завода. Спустя два года в Жигулевске были введены в эксплуатацию кузнечный и чугунно-литейный цеха, механический участок, котельная и склады «Энерготехмаша». Завод работал на благо советских энергетиков

почти 40 лет, пока в ежедневный обиход россиян не вошли слова «перестройка», «путчисты» и «разруха». С начала 90-х годов предприятие находилось в перманентном поиске продукции, востребованной рынком. Приспособиться к новым реалиям удалось, на заводе провели акционирование, сумели выйти на новые рынки сбыта. В 1993 году была сделана ставка на автокомпоненты. Одним из основных заказчиков «Энерготехмаша» выступил Волжский автозавод. «Энерготехмаш» стал официальным поставщиком более 50 наименований комплектующих для ВАЗа. Бамперами и деталями штамповки из тонколистовой стали из Жигулевска обеспечивался практически весь модельный ряд тольяттинского автогиганта. К 1999 году выручка предприятия составила около 300 млн рублей. Тогда ОАО «Энерготехмаш» начало активно развивать направление изготовления алюминиевых профилей.

## Пресс

Бизнес шел довольно неплохо. В структуре промышленного производства предприятия более 30% занимали автокомпоненты для ВАЗ, ГАЗ, УАЗ, GM-Avtovaz, Toyota, Renault. Оставшуюся часть составлял алюминиевый профиль для всех отраслей нефтехимической промышленности РФ. Осуществлялся экспорт. По объему производства «Энерготехмаш» входил в пятерку лидеров отрасли в стране и двадцатку — в мире, обороты компании превышали миллиард рублей. С 2005-го по 2006 годы на заводе прошла масштабная реконструкция производства, потребовавшая около 1,2 млрд рублей инвестиций. Были привлечены заемные средства (900 млн рублей) банков «Зенит», «БСЖВ», МДМ-Банка, Сбербанка России. В планы предприятия погасить кредит к 2009 году вмешался кризис 2008 года, обрушивший российскую экономику. Партнеры «Энерготехмаша» сократили объемы заказов практически в 10 раз. Основной заказчик — АвтоВАЗ — перешел на вексельные формы расчета с погашением через шесть месяцев. Реструктурировать долги не удалось, активы на 960 млн рублей были заложены под кредитную линию в 300 млн, банки заблокировали счета предприятия, в 2010 году «Энерготехмаш» инициировал дли-





тельный и чрезвычайно болезненный процесс самобанкротства. СМИ пестрели сообщениями о рейдерских атаках, голодовках рабочих и вооруженных отрядах в черных масках на территории предприятия.

Кредиторы продавали задолженность завода с огромным дисконтом. В результате к 2018 году практически все активы предприятия достались его крупнейшему кредитору — «Волжской металлургической компании». Структуре, близкой к группе «Цветметсервис» известного самарского предпринимателя Александра Цейтлина, находящегося сегодня в международном розыске. Конкурсное производство было завершено. В то, что у предприятия есть будущее, мало кто верил.

### Металлургия

Сентябрь 2020 года. Группа региональных журналистов, не скрывая любопытства, следует по предприятию за генеральным директором «Энерготехмаша» Алексеем Ивановым. Уверенный голос директора Иванова гулко разносится по цехам: «Все планы на 2020 год по площадке реализуются. Меняем компрессорное оборудование, покупаем две газопоршневые станции для обслуживания предприятия, меняем старую ТЭЦ и приступаем к ремонту всех бытовых помещений». Вышеперечисленные работы требуют 150 млн рублей инвестиций, но руководство завода уверено в том, что они быстро окупятся. Новая эпоха в жизни предприятия началась осенью 2019 года. Жигулевский завод «Энерготехмаш» приобрел металлургический холдинг «Акрон». Сегодня завод активно развивает два основных направления: алюминиевое производство — прессование алюминиевых профилей и прессовое производство — изготовление автокомпонентов методом тонколистовой штамповки. Сопутствующие направления работы — изготовление и ремонт матричных комплектов. Предприятие оснащено высокотехнологичным итальянским прессовым оборудованием (усилием 1100 тонн, 1320 тонн и 3300 тонн), комплексом полимерной окраски производительностью 850 кв. м в час, линией анодирования и собственным инструментальным производством. Среди партнеров завода — АвтоВАЗ, ГАЗ, ЛИАЗ, НЕФАЗ, ТЗА, КАМАЗ. «В данный момент на «Энерготехмаше» работают три экструзионные линии. Согласно принятой программе модернизации предприятия, в 2022 году планируется ввод в эксплуатацию пяти новых экструзионных прессов, а также вертикальной линии покраски и современной линии анодирования алюминиевых профи-



# 150

**МЛН РУБ.  
ИНВЕСТИРОВАНО  
В РАЗВИТИЕ  
«ЭНЕРГОТЕХМАША»  
В 2020 ГОДУ**

лей», — рассказывает о планах развития завода Павел Морозов.

«Есть проект по созданию на территории «Энерготехмаша» инновационного алюминиевого кластера. Уже ведутся работы по проектированию и строительству плавильно-литейного комплекса для обеспечения сырьевой независимости предприятия, чтобы не везти сырье из Красноярск. Кроме того, это дает существенную экономию на логистике. Сегодня из общей площади предприятия в 28 га используется не более трех га, так что простор для развития велик», — заявляет Алексей Иванов.

В Жигулевске довольно остро стоит проблема «кадрового голода». Вместе с ростом наукоемких производств планируется привлечение и подготовка специалистов, создание новых рабочих мест. «Сейчас на заводе трудится 380 сотрудников, полагаю, до конца 2023 года, если все пойдет по нашему плану, эта цифра вырастет до 800 человек», — утверждает Алексей Иванов.

«Акрон» уже анонсировал запуск совместного предприятия на «Энерготехмаше» с турецкой компанией «Коч Метиз», специализирующейся на производстве метизов и алюминиевой фурнитуры. Такая номенклатура, по замыслу владельцев, станет хорошим дополнением к продукции «Энерготехмаша», который выпускает алюминиевый профиль для различных видов использования. Это позволит создать в Жигулевске еще 100-120 новых рабочих мест. «У нас есть большое количество свободных рук, которые готовы прийти работать. Для них необходимо обеспечить процесс обучения. Он будет организован на предприятии, созданы учебные классы, где новые сотрудники смогут повысить свою квалификацию», — с видимым удовлетворением комментирует Сергей Федотов, глава г.о. Жигулевск.

Под СП выделено два цеха на территории «Энерготехмаша», в которых проведен капитальный ремонт и уже идет монтаж нового оборудования. «СП обеспечит импортозамещение востребованной на российском рынке продукции (сейчас она завозится из Турции, Китая и Европы)», — уверен Алексей Иванов и подкрепляет уверенность цифрами: «В 2019 году на заводе произвели около 2 тысяч тонн алюминиевых профилей. К концу 2020 года выпуск этой продукции составит около 9 тысяч тонн».

Рост в 4,5 раза — серьезная заявка на успех. Позволит ли он войти «Энерготехмашу» в топ-200 самых динамично развивающихся предприятий региона в следующем году?

— Елена Иволгина

Прибыль&amp;убытки

# ПРОПАСТЬ ИЛИ ВЗЛЕТ

## САМЫЕ ПРИБЫЛЬНЫЕ КОМПАНИИ РЕГИОНА: КТО И КАК ПОДГОТОВИЛСЯ В 2019 ГОДУ К ЭКОНОМИЧЕСКОЙ КАТАСТРОФЕ «КОВИДНОГО» НАСТОЯЩЕГО

**В** предкризисный 2019 год почти четверть (23,5%) компаний, вошедших в новый рейтинг «Дела» топ-200 самых прибыльных компаний Самарской области, сократили показатели чистой прибыли в сравнении с предыдущим годом. Совокупная чистая прибыль двухсот самых успешных компаний региона по итогам 2019-го — 194,6 млрд рублей, что почти на 9% ниже, чем в 2018-м. Средний показатель прибыли фигурантов нового топ-200 прибыльных компаний — 973,4 млн рублей, более честная медиана — в четыре раза ниже (213 млн руб.).

Примечательно, что беднели самые богатые. Минимальное значение прибыли (200-е место в рейтинге по итогам 2019 года) — более 100 млн рублей. И это почти на 20% больше, чем показатель последнего места в прошлогоднем проекте. В то время как совокупная прибыль топ-10 нового рейтинга самых прибыльных компаний региона едва превысила 123 млрд рублей, что на 19% меньше результата топ-10 по итогам 2018 года. Пять из десяти самых прибыльных компаний Самарской области в 2019 году провалились по прибыли в сравнении с предыдущим периодом от 18 до 55%. Однако оставшаяся половина первой десятки в прошлом году наращивала прибыль от 3 до 145%. Стоит запомнить все эти цифры безмятежного «доковидного» прошлого: еще долго с ними придется сравнивать потом новую экономическую реальность, которую мы увидим в отчетности только через год. А пока смотрим и записываем — кто и с каким запасом готовился встретить-

ся со штормовой волной эпидемического апокалипсиса?

### ПО СПОСОБНОСТЯМ

Традиционно самую высокую совокупную прибыль демонстрируют предприятия топливно-энергетического комплекса (ТЭК). Двадцать региональных компаний ТЭК, попавших в новый рейтинг «Дела», получили в 2019 году прибыль в размере 133,4 млрд рублей. При этом более половины заработал стабильный состав первой тройки, не меняющийся уже много лет: «Самаранефтегаз», РИТЭК и «Транснефть-Приволга».

На втором месте по объему совокупной чистой прибыли фигурантов рейтинга — химическая и фармацевтическая промышленность. 21 представитель отрасли получил доход 23,3 млрд рублей. Лучший результат (2,1 млрд рублей) в фармацевтической промышленности показала жигулевская компания «Озон» Владимира Корнева. Фирме удалось переломить отрицательную динамику чистой прибыли прошлого сезона. Рост доходности в 2019 году составил 64,6%. Перестроилась с убытка на более чем полу-миллиардную прибыль «Озон фарм». Чистая прибыль, похоже, сократилась только на одном предприятии холдинга — «Озон фармацевтика» с 624 млн до 391 млн рублей. Тем более странно было слышать в нынешнем году разговоры на рынке о грядущей продаже группы и поиске собственниками «Озона» покупателей. Происки конкурентов? Возможно.

Более 12,3 млрд рублей чистой прибыли заработали машиностроительные предприятия рейтинга «Дела». За 12 млрд шагнула прибыль торговых компаний топ-200. Это оказалась самая многочисленная по числу представителей в рейтинге отрасль в

2019 году: на торговле специализируются 34 компании-участницы топа «Дела». Однако лишь одна компания, осуществляющая оптовую торговлю фармпрепаратами, «Вита лайн» вошла в первую десятку рейтинга (8-е место, 2,5 млрд рублей, рост 45,5%).

### ВОЗВРАЩЕНИЕ

После года отсутствия вернулся в топ-10 рейтинга «Дела» самых прибыльных компаний региона сызранский «ТЯЖМАШ» Андрея Трифонова. Компания продемонстрировала рост 145% и поднялась с 19-го на 6-е место рейтинга с показателем чистой прибыли более 3,5 млрд рублей. Трифонову не просто удалось восстановить прибыль после падения 2018 года, но и улучшить результат двухлетней давности (7-е место, 2,7 млрд рублей). Такой результат объясняется рекордным для предприятия объемом заказов в 2019 году. Портфель контрактов с российскими и зарубежными энергетиками оценивается в более чем 40 млрд рублей.

Почти «догнал» самого себя «Арконик СМЗ» под руководством Михаила Спичака. Прибыль предприятия выросла на 69% до 2,3 млрд рублей, что позволило компании подняться с 18-й на 9-ю строчку рейтинга «Дела». Однако до прошлогоднего падения «Арконик» занимал 8-е место в рейтинге с показателем выручки 2,6 млрд рублей.

«В 2019 году «Арконик СМЗ» реализовал заказчикам 230 тысяч тонн алюминиевых полуфабрикатов — это рекордный показатель с 1993 года», — объясняет «Делу» Михаил Спичак причины весомого роста прибыли предприятия. Генеральный директор «Арконик СМЗ» доволен результатами 2019 года и с оптимизмом смотрит на пугающий всех 2020-й: «В числе достижений 2019 года можно отметить заметное снижение энергоемкости на тонну готовой продукции, продолжение технического перевооружения предприятия».

## ПРИБЫЛЬ ДВУХСОТ САМЫХ УСПЕШНЫХ КОМПАНИЙ РЕГИОНА СНИЗИЛАСЬ НА 9%





## ВМЕСТЕ — БОЛЬШЕ

Очередную рокировку продемонстрировали давние соперники «КуйбышевАзот» и «Тольяттиазот», снова поменявшись местами в рейтинге «Дела». В прошлом году 4-е место занял «КуйбышевАзот» Александра Герасименко, а в этом году ближе к пьедесталу вновь оказался «ТоАЗ». Примечательно, что показатели прибыли у обоих химических производств снизились на 45 и 23% соответственно. Чистая прибыль ПАО «ТоАЗ» составила 5,51 млрд рублей — на 1,6 млрд рублей ниже показателя 2018 года (7,1 млрд рублей). «Весомыми факторами снижения финансового результата в 2019 году являются падение цен на основную продукцию «Тольяттиазота» на мировом рынке и рост налоговых обязательств», — разъясняет «Делу» Дмитрий Масалитин, представитель компании.

Сразу на 15-м месте дебютировал «Линде Азот Тольятти». Совместное с «КуйбышевАзот» предприятие, выпускающее азот, продемонстрировало рост прибыли до 2,1 млрд рублей. Такая динамика, скорее всего, вызвана тем, что в 2018 году в отчет вошли только пять месяцев работы в году, по причине запуска производства лишь в июле 2018 года.

## БОЛЬШИЕ ДЕБЮТЫ

Еще более внушительную динамику демонстрирует «ВТС-9», близкое к Вячеславу Сонину. Компания впервые вошла в топ-200 самых прибыльных компаний региона, заняв в рейтинге «Дела» 56-е место. Основным источником дохода для компании последние несколько лет являются контракты по строительству нового Дворца спорта в Самаре. В 2019 году обороты фирмы составили 5,4 млрд рублей, а чистая прибыль 467 млн рублей. С более скромным результатом 639% роста и 381 млн рублей чистой прибыли на 67-м месте дебютирует компания «ВТС» Вячеслава Сонины.

Впервые за последние пять лет в рейтинг «Дела» топ-200 самых прибыльных вошел АвтоВАЗ. В прошлом году автогигант отчитался о 5 млрд рублей прибыли по МСФО. По итогам 2019 года опубликована отчетность РСБУ, где фигурирует прибыль в размере 385 млн рублей. Таким образом, АвтоВАЗ занимает лишь 66-ю строчку рейтинга.

Абсолютный рекорд роста прибыли среди дебютантов рейтинга топ-200 самых прибыльных компаний региона установила фирма «Оазис» Игоря Бояркина, Юрия Зубкова, Александра Катина и Вячеслава Сидоровича. Динамика прибыли — в сотни раз, сам показатель равен 363 млн рублей. Расположившийся на 71-й строчке рейтинга «Оазис» — оператор ЖК «Логика», возводимого ассоциацией строительных предприятий «Берег» в границах ул. Гаражной, ул. Авроры, ул. Съездовской и ул. Саранской в Октябрьском районе Самары.



Больше всего дебютантов во второй сотне топ-200 самых прибыльных компаний региона. Впервые в рейтинг «Дела» вошло ЗАО ПФК «Крылья Советов». В 2019 году клуб показал выручку в размере 195 млн рублей и более 155 млн рублей чистой прибыли. В компании объясняют этот результат удачной трансферной кампанией. У «Крыльев» 129-е место в рейтинге.

Дебютировала в числе самых прибыльных на 133-м месте фирма «Нектар» одного из самых богатых и самых известных владельцев самарского агробизнеса Ивана Сивакова. Оборот его компании по производству соков составил 2,2 млрд рублей, а прибыль в 2019 году выросла до 150 млн рублей.

Компании, близкие к известному тольяттинскому бизнесмену, бывшему советнику президента АвтоВАЗа Сергею Сироте, дебютировали в последней тридцатке рейтинга. Принадлежащая ему компания «Широн Рус» заняла 173-ю строчку с показателем прибыли 121,7 млн рублей. Зарегистрированная в Тольятти в 2013 году компания осуществляет узловую сборку станков из Германии для российских промышленных предприятий, среди которых

такие, как «Компания «Сухой», «Корпорация «Тактическое ракетное вооружение» и другие. Выручка компании в 2019 году составила 680 млн рублей. В 2020 году заключены контракты, равные половине прошлогодней выручки.

Помимо станкостроительной компании в рейтинге «Дела» на 177-й строчке расположилась еще одна компания, в структуре собственников которой прослеживается фамилия Сергея Сироты, — «Винзавод Тольяттинский». В 2019 году балансирующее на грани банкротства предприятие генерировало выручку в размере 100 млн рублей и чистую прибыль 117 миллионов, что на фоне пяти лет ежегодных убытков удивляет. Получить комментарии от руководства или владельцев предприятия «Делу» не удалось.

## НА УБЫЛЬ

Наибольший убыток в 2019 году генерировали строители. Совокупный убыток 54 компаний, специализирующихся на строительстве, — 8,7 млрд рублей. В 2018 году строительных компаний было 11 и их общий убыток немногим превышал 2,2 млн рублей. В числе наиболее убыточных отраслей машиностроители (убыток 6,2 млрд рублей), услуги ЖКХ (6,7 млрд рублей), замыкают четверку антилидеров автопром и торговля.

На первой строчке рейтинга легендарное самарское предприятие «ОДК-Кузнецов» (более 3 млрд убытка), выпускающее двигатели для самолетов и ракет. На второй — ПСК «Нефтегазстрой» (убыток 2,7 млрд рублей), принадлежащая группе московских собственников.

Третье место в рейтинге самых убыточных (-2,2 млрд рублей) заняла компания «СМАРТС» Геннадия Кирюшина. Удивительно, но по итогам 2018 года фирма располагалась на 53-м месте в рейтинге самых прибыльных, с соответствующим показателем на уровне 375 млн рублей. «Убыток — результат закрытия компании «Боларо», — объясняет «Делу» Кирюшин. — Закрытие было необходимо для исполнения требований политики деофшоризации, проводимой нашим государством в связи с изменившимся законодательством. Из-за особенностей отражения в учете гашения собственных акций, принадлежащих ликвидируемой компании, и возник этот «бумажный» убыток».

Всего 100 самых убыточных компаний региона сгенерировали в 2019 году убыток 34,4 млрд рублей — примерно на том же уровне, что и годом раньше. **D**

— Анна Прокопович,  
Виктория Петрова

## ОДИН ИЗ КРУПНЕЙШИХ УБЫТКОВ В РЕГИОНЕ ЗА 2019 ГОД ПОКАЗАЛА КОМПАНИЯ «СМАРТС»



# СВОЯ РЕКА

Сотрудники «Роснефти» очистили берега озер и рек

На протяжении нескольких лет по всей России идет активная деятельность по очищению Волги, ее притоков и береговых зон. В экологических акциях принимают участие волонтеры всех возрастов из разных регионов. В числе активистов и студенты, и пенсионеры, и сотрудники крупных компаний. Приняли участие в работе и подразделения компании «Роснефть», среди эоактивистов оказались и сотрудники АО «Самаранефтегаз».

## Сделать лучше — вместе

В зоне внимания предприятий самарской производственной площадки НК «Роснефть» оказались берега Волги, а также впадающих в нее рек и близлежащих озер. Участники акции собрали и вывезли более четырех тонн бытового и принесенного рекой мусора. Всего сотрудники предприятий «Роснефти» очистили около 70 тыс. кв. м прибрежной территории — это площадь 10 футбольных полей.

Активистами экологической акции стали работники «Самаранефтегаза», «Новокуйбышевского НПЗ», «Куйбышевского НПЗ», «Сызранского НПЗ», «Новокуйбышевской нефтехимической компании» и «Новокуйбышевского завода масел и присадок». Благодаря реализации экологических программ и применению новых технологий предприятия самарской группы «Роснефти» вносят существенный вклад в сохранение водных ресурсов региона. Предприятия сократили забор воды из природных источников и увеличили использование оборотной воды до 94-100%. Более десяти лет ведется работа по восполнению водных биоресурсов, в акваторию Волги выпускаются мальки ценных пород рыб: стерляди, сазана, толстолобика.

Предприятия нефтепереработки и нефтехимии — Новокуйбышевский, Куйбышевский, Сызранский НПЗ активно внедряют инновационные комплексы биологической очистки сточных вод. В их числе наиболее прогрессивная технология мембранного биореактора с применением герметичных



**ОЧИЩЕНО  
70 ТЫС. КВ М  
БЕРЕГОВОЙ ТЕРРИТОРИИ,  
ВЫВЕЗЕНО  
НА ПОЛИГОНЫ  
4000 КГ ТБО**

аэротенков, которая позволяет значительно улучшить качество очистки стоков и увеличить использование очищенной воды в технологических процессах. Для достижения качества очищенных сточных вод до установленных нормативов на «Новокуйбышевском заводе масел и присадок» реализован проект по строительству локальных очистных сооружений.

Добывающий актив НК «Роснефть» — «Самаранефтегаз» с 2016 года полностью прекратил забор воды из поверхностных водных объектов для поддержания пластового давления и не производит сброс сточных вод в водные объекты.

Работники дочерних обществ «Роснефти» — активные участники акций по очистке береговых зон рек, водохранилищ и родников. В 2020 году предприятия Самарской производственной площадки провели экологическую акцию «Родники Самарской области» по изучению естественных источников природной воды, облагораживанию и восстановлению прилегающей территории.

## Порядок своими руками

АО «Самаранефтегаз» приняло участие в экологической акции по уборке береговой линии реки Сок в рамках Всемирного дня чистоты, инициированного в Самарской области отделом водных ресурсов Нижне-Волжского БУ Федерального агентства водных ресурсов.

В октябре группа из 15 сотрудников главного нефтедобывающего предприятия губернии развернула экологер на берегу реки Сок в районе базы отдыха «Сосенки».

Изначально территория не выглядела загрязненной и замусоренной: живописный вид омрачали лишь несколько бутылок и пакетов. Но, как говорится, чем дальше в лес... Вооруженные перчатками, граблями и мешками, нефтяники принялись за работу. Неразлагающийся мусор — пластиковая одноразовая посуда, бутылки, полиэтилен составили большую часть найденного. Всего 25 тыс. кв. м территории было облагоустроено, собрано и вывезено на полигон 35 мешков с бытовым мусором общей массой порядка 300 кг. По словам Ксении Лыженковой, начальника отдела водопользования и мониторинга окружающей среды управления охраны окружающей среды «Самаранефтегаза», присоединившись к акции, нефтяники не только хотели очистить берег реки, но и напомнить всем о том, как важно уважать природу и сохранять ее.

# 1- САМЫЕ ПРИБЫЛЬНЫЕ 50 КОМПАНИИ Самарской области

ТОП 200

Место 2019	Место 2018	Компания	Место регистрации	Руководитель		Чистая прибыль, млн руб.		Динамика, %
						2018	2019	
1	1	«Самаранефтегаз»	Самара	Сергей Анжигур	🏠	68191	53471	-22
2	2	«Ритэк»	Самара	Николай Николаев	🏠	42080	34452	-18
3	3	«Транснефть-Приволга»	Самара	Дмитрий Бузлаев	🏠	11627	12040	4
4	5	«ТоАЗ»	Тольятти	Дмитрий Межедов	🏠	7123	5510	-23
5	4	«КуйбышевАзот»	Тольятти	Александр Герасименко	🏠	7162	3940	-45
6	19	«Тяжмаш»	Сызрань	Андрей Трифонов	🏠	1445	3540	145
7		«КуйбышевАзот-плюс»	Тольятти	Сергей Бобровский	🏠	1635	2790	71
8	11	«Вита лайн»	Самара	Наталья Науменко	🏠	1709	2505	47
9	18	«Арконик СМЗ»	Самара	Михаил Спичак	🏠	1447	2445	69
10	7	«Регион-нефть»	Сызрань	Алексей Тайдаков	🏠	3903	2350	-40
11	6	«Томет»	Зеленовка	Владимир Чабров	🏠	5192	2303	-56
12	32	«Самаранефтепродукт»	Самара	Сергей Рустамов	🏠	826	2217	168
13	17	«Таркетт»	Отрадный	Евгений Стрелец	🏠	1461	2154	47
14	20	«Озон»	Жигулевск	Павел Грядун	🏠	1295	2131	65
15		«Линде азот Тольятти»	Тольятти	Виктор Алексеев	🏠	42	2031	4785
16	16	«СНПЗ»	Сызрань	Игорь Кулаков	🏠	1569	1935	23
17	10	«НК НПЗ»	Новокуйбышевск	Роберт Хусаинов	🏠	1800	1706	-5
18	71	«Евротехника»	Самара	Вадим Смирнов	🏠	269	1251	364
19	52	«ННК»	Новокуйбышевск	Леонид Коваленко	🏠	410	1239	202
20	13	«РН-Транс»	Новокуйбышевск	Александр Харченко	🏠	1643	1232	-25
21	26	«КНПЗ»	Самара	Сергей Чепурнов	🏠	946	1226	30
22	22	«ССК»	Самара	Виль Мухаметшин	🏠	1160	1161	0
23	23	«ВСР»	Тольятти	Жан-Клод Пети	🏠	1006	1145	14
24	8	«Санекс»	Самара	Антон Бояров	🏠	2160	1138	-47
25		«Тольяттикаучук»	Тольятти	Юрий Морозов	🏠	968	961	-0
26	47	«Лада-имидж»	Тольятти	Алексей Тихомиров	🏠	496	955	93
27	21	«ЕПК Самара»	Самара	Александр Копецкий	🏠	1276	860	-33
28	30	«Виктор и Ко Мега парк»	Самара	Андрей Сурков	🏠	867	825	-5
29		«МАК»	Самара	Евгений Чудновский	🏠	870	820	-6
30	75	«Парфеновское»	Парфеновка	Сергей Корнилов	🏠	249	802	222
31	40	«Роберт Бош Самара»	Преображенка	Людвиг Бэхле	🏠	609	777	28
32	59	«Прайм шиппинг»	Самара	Игорь Ганин	🏠	340	753	121
33	37	«Эссен продакшн АГ»	Тольятти	Леонид Барышев	🏠	634	753	19
34	39	«Праксайр азот Тольятти»	Тольятти	Артур Газизянов	🏠	612	713	17
35		«Джей ви системз»	Тольятти	Валерий Большунов	🏠	-718	713	нд
36	14	«Самаринвестнефть»	Самара	Александр Тропин	🏠	1623	710	-56
37	24	«Самараагропромпереработка»	Безенчук	Алексей Кузнецов	🏠	978	687	-30
38	36	«Жигулевское пиво»	Самара	Владимир Яук	🏠	667	679	2
39	160	«Сие аутомотив рус»	Тольятти	Руис Де Олано Фернандес Эдуардо	🏠	106	657	519
40	83	«Аком»	Жигулевск	Владимир Остудин	🏠	209	637	205
41	49	«Самарские коммунальные системы»	Самара	Игорь Дибцев	🏠	451	610	35
42	79	«Пранафарм»	Самара	Елена Мишина	🏠	226	585	158
43	42	«Адверс»	Самара	Евсей Кордит	🏠	603	572	-5
44	45	«Пегас-агро»	Стройкерамика	Светлана Линник	🏠	559	560	0
45		«Озон фарм»	Тольятти	Павел Грядун	🏠	-44	554	нд
46	74	НПП «Бурение»	Самара	Иван Попов	🏠	253	547	117
47		«Техкомплекс»	Волжский район	Ольга Петрова	🏠	272	544	100
48	102	«Бакс»	Самара	Раиль Бибаев	🏠	158	536	240
49		«Базисные склады»	Стройкерамика	Андрей Попов	🏠	-66	527	нд
50	44	«ЗПП»	Самара	Алексей Мостовой	🏠	564	523	-7

Источник — «СПАРК-Интерфакс»

## D ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

- 🏠 Автопром
- 🏠 Автотрострой
- 🏠 Агробизнес и пищевая промышленность
- 🏠 Водоснабжение, водоотведение, сбор и утилизация отходов
- 🏠 Деятельность профессиональная, научная и техническая
- 🏠 ИТ
- 🏠 Машиностроение
- 🏠 Металлургия и металлообработка
- 🏠 Обеспечение электроэнергией, газом и паром
- 🏠 Обрабатывающее производство
- 🏠 Прочие
- 🏠 Строительство и производство строительных материалов
- 🏠 Торговля ГСМ
- 🏠 Торговля, кроме ГСМ
- 🏠 Транспорт и перевозки
- 🏠 ТЭК
- 🏠 Услуги, ЖКХ, недвижимость
- 🏠 Химическая и фармацевтическая промышленность

## КАК МЫ СЧИТАЛИ

В рейтинге «Дела» двухсот самых прибыльных компаний региона учитывались данные всех организаций, зарегистрированных в Самарской области, как частных, так и с государственным участием, показавших прибыль по итогам 2019 года. По показателю чистой прибыли и было произведено ранжирование. В рейтинге не учитывались показатели банков, страховых и инвестиционных компаний. Также не вошли в рейтинг фирмы, которые по ряду признаков не ведут реальной деятельности, несмотря на наличие выручки. Как правило, их основным видом деятельности являются торговля или финансовые операции. При этом с ними невозможно связаться, они зарегистрированы по массовым адресам регистрации и неизвестны другим участникам профильных рынков.



# 51- САМЫЕ ПРИБЫЛЬНЫЕ 100 КОМПАНИИ Самарской области

ТОП 200

Место 2019	2018	Компания	Место регистрации	Руководитель		Чистая прибыль, млн руб.		Динамика, %
						2018	2019	
51	51	«Отрадное»	Самара	Вадим Асташкин	🏠	421	509	21
52	33	«Салют»	Самара	Сергей Гусаров	🏠	784	501	-36
53	46	«Самара-ВЭМ»	Самара	Евгений Сорокин	🏠	500	500	1
54	84	«Трансаммиак»	Тольятти	Андрей Иванов	🏠	208	493	137
55	27	«Био-тон»	Марьевка	Ирина Логачева	🏠	917	480	-48
56		«ВТС-9»	Самара	Андрей Костенко	🏠	2	467	20386
57	50	«Профиль-снаб»	Тольятти	Андрей Абрамов	🏠	430	458	6
58	55	«Дипо»	Тольятти	Дмитрий Костек	🏠	361	450	25
59	58	«ПЭС/СКК»	Самара	Стивен Готье	🏠	344	441	28
60	148	«ЛИ Рус»	Самара	Андреас Реннер	🏠	113	433	284
61	60	«Самаратрансавто-2000»	Самара	Ольга Самойлова	🏠	337	426	26
62	28	«НЗМП»	Новокуйбышевск	Михаил Ларюхин	🏠	882	423	-52
63		«НТЦ Евровент»	Тольятти	Сергей Соломатин	🏠	20	419	2021
64		«Контент юнион»	Тольятти	Михаил Харитонов	🏠	-405	413	нд
65	38	«Озон фармацевтика»	Тольятти	Павел Алексенко	🏠	624	392	-37
66		«АвтоВАЗ»	Тольятти	Ив Каракатзанис	🏠	0	385	нд
67		«ВТС»	Самара	Вячеслав Сонин	🏠	52	382	639
68	65	«ФМИС»	Тольятти	Лукаш Бабушка	🏠	304	382	26
69		СК «Петроальянс»	Самара	Артем Карапетов	🏠	-649	368	нд
70		«Промперфоратор»	Чапаевск	Марат Хайрутдинов	🏠	385	364	-5
71		«Оазис»	Самара	Валентин Курчаткин	🏠	0	363	178733
72		«Стиль трейд»	Самара	Дмитрий Хохлов	🏠	32	350	989
73		«ССТ»	Самара	Юлия Помяшьева	🏠	270	338	25
74		СЗ «Юг-4»	Волжский район	Николай Чудаев	🏠	10	338	3314
75	118	«Нова»	Новокуйбышевск	Анна Кайдено	🏠	136	314	131
76	48	«Рубин»	Самара	Владимир Кузьмин	🏠	480	302	-37
77		«Конезавод Самарский»	Конезавод	Артур Дзалаев	🏠	14	294	2070
78		«Гестамп Тольятти»	Тольятти	Дмитрий Бойков	🏠	-185	291	нд
79	73	«Трехсосенский»	Самара	Михаил Родионов	🏠	255	291	14
80		«Аутокомпонент инженеринг-2»	Октябрьск	Джорджи Вердучи	🏠	6	289	4873
81	92	«Премиум»	Кинель	Алексей Широков	🏠	180	276	54
82	90	«Фитнес фуд»	Тольятти	Вера Бугера	🏠	186	275	48
83	94	«Сызранская керамика»	Сызрань	Томаш Мика	🏠	179	275	53
84		«НПК БО»	Самара	Сергей Романов	🏠	53	275	416
85	99	«АД пластик Тольятти»	Самара	Александр Лебедь	🏠	168	267	59
86	105	«Ковчег»	Тольятти	Мнацкан Бостанчян	🏠	155	255	65
87	80	«Медлайн»	Самара	Наталья Чернова	🏠	219	254	16
88	78	«ВЦ-Терминал»	Придорожный	Андрей Звягинцев	🏠	228	254	12
89	43	«Завод Продмаш»	Самара	Георгий Макаров	🏠	582	253	-56
90	69	«АлТи Фордж»	Самара	Владислав Павлов	🏠	287	241	-16
91	88	«СамараНИПИнефть»	Самара	Владимир Кожин	🏠	192	240	25
92	66	«Тольяттисинтез»	Тольятти	Юрий Морозов	🏠	301	238	-21
93		«Консалтинговый центр 223»	Самара	Елена Булышева	🏠	-39	228	нд
94	76	«Завод кондиционеров Август»	Подстепки	Александр Стецюра	🏠	244	224	-8
95		«НПЦ Инфотранс»	Самара	Игорь Михалкин	🏠	54	222	309
96	97	«Тевис»	Тольятти	Глеб Максимов	🏠	175	220	25
97	62	«Чистое поле»	Самара	Сергей Пархоменко	🏠	315	218	-31
98		«Волга-ритейл»	Самара	Геннадий Сурков	🏠	-107	217	нд
99		«Интерпринт Самара»	Смышляевка	Виталий Федуров	🏠	138	217	56
100	130	«Коралл»	Жигулевск	Юрий Корнев	🏠	125	215	72

Источник — «СПАРК-Интерфакс»

**7** крупнейших компаний по производству лекарственных препаратов и материалов, применяемых в мед. целях

Место	Компания	Выручка, 2019 год, млн руб.
1	«Озон»	14 481
2	«Пранафарм»	2 098
3	«Озон фарм»	1 824
4	«Гиппократ»	1 600
5	«Медхим»	483
6	«СЗПИ»	374
7	«Реамед»	44

**10** крупнейших компаний по передаче электроэнергии

Место	Компания	Выручка, 2019 год, млн руб.
1	«ОСК»	10 694
2	«ОРЭС-Тольятти»	1 089
3	«ЭИСС»	752
4	«Самарагорсвет»	481
5	«Экспоком»	410
6	«Юг сети»	401
7	«САМЭСК»	366
8	«Энерго»	290
9	«Электросеть-Волга»	257
10	«Триггер Ай-Ти»	204

**10** крупнейших компаний по оптовой торговле твердым, жидким и газообразным топливом

Место	Компания	Выручка, 2019 год, млн руб.
1	«ТНК-Снаб»	108 276
2	«Лидер-ТЛТ»	108 276
3	«ВЦ-Терминал»	7 231
4	«Маркол»	4 924
5	«Деко»	4 267
6	СПК «Вектор»	3 269
7	«Мутроникс»	2 806
8	«ЭСКа»	2 699
9	ТД «Роском»	2 691
10	«Новатрейд»	2 673

# 101-САМЫЕ ПРИБЫЛЬНЫЕ 150 КОМПАНИИ Самарской области

# ТОП 200

Место 2019/2018	Компания	Место регистрации	Руководитель		Чистая прибыль, млн руб.		Динамика, %
					2018	2019	
101	«ТЭС»	Самара	Владимир Пельмиский		13	212	1503
102	41 «НПЗ»	Нефтегорск	Сергей Копылов		608	204	-66
103	188 «СТВ»	Самара	Юлия Пантелеева		87	203	133
104	«Лада-флект»	Тольятти	Игорь Старобинский		-4	203	нд
105	196 «Нетлайн»	Самара	Дмитрий Песковацкий		83	199	139
106	«Бомббар»	Тольятти	Максим Тимуш		113	199	76
107	100 «Ладапласт-Т»	Тольятти	Евгения Шипило		165	195	18
108	«Группа Бринэкс»	Тольятти	Рустем Бадретдинов		73	191	163
109	101 «СРЗ»	Самара	Дмитрий Муштаков		165	186	13
110	145 «Синко»	Самара	Эдуард Мнацаканян		116	185	60
111	«Росскат»	Нефтегорск	Денис Макиенко		7	185	2377
112	«Техник-парк»	Зеленовка	Дмитрий Шишкин		-145	185	нд
113	87 «Тольяттихлеб»	Тольятти	Анатолий Зеленцов		198	184	-7
114	91 «Металлопродукция»	Тольятти	Эдуард Энс		183	183	-0
115	131 «АВК»	Тольятти	Сергей Колмыков		125	182	46
116	133 «СКК»	Самара	Валерий Ключников		124	182	47
117	95 «ГДК»	Самара	Юрий Мартельманов		178	176	-1
118	«Консалтинговый центр 224»	Самара	Ярослав Горлов		15	174	1035
119	147 «Волгалон ЛТД»	Тольятти	Константин Поляков		115	171	49
120	108 «Лапп Россия»	Самара	Павел Малышев		152	170	12
121	«ЗТИ»	Самара	Гамлет Оганесян		90	168	87
122	112 «Кухмастер»	Стройкерамика	Андрей Жирнов		142	167	18
123	«Пилкингтонс восток»	Сызрань	Томаш Мика		-106	166	нд
124	70 «Лукойл-Аэро-Запад»	Самара	Владимир Косов		283	164	-42
125	«Проминком»	Самара	Илья Егоркин		12	160	1194
126	150 «Химтекс»	Тольятти	Алексей Филиппов		112	159	42
127	«В.С.И.»	Чапаевск	Максим Карлов		112	157	40
128	«Муромец»	Чапаевск	Игорь Евстифеев		24	156	545
129	ПФК «Крылья Советов»	Самара	Евгений Калакуцкий		-130	156	нд
130	144 «ТЭК»	Тольятти	Сергей Колмыков		118	151	28
131	«Центр-резерв»	Кировский	Дмитрий Тарский		60	151	151
132	86 «Металлпродукция»	Тольятти	Алексей Мануйлов		202	150	-25
133	«Нектар»	Самара	Герман Сиваков		2	149	6791
134	«Полимер»	Чапаевск	Виктор Гусаренко		77	149	95
135	127 «Тольяттинский трансформатор»	Тольятти	Владимир Чистяков		129	149	15
136	109 «Химтэко»	Тольятти	Виктор Жуков		151	148	-2
137	125 «ВолгоУралНИПИнефть»	Самара	Александр Зубков		6	148	2191
138	121 «ТоАЗ-Диоксид»	Зеленовка	Сергей Лушин		135	147	9
139	185 «Самарский жиркомбинат»	Самара	Елена Коленбет		89	147	64
140	«Феррит»	Тольятти	Андрей Шмидт		79	146	85
141	124 «Аист»	Тольятти	Вячеслав Добрынин		132	144	9
142	146 «Самарский Стройфарфор»	Стройкерамика	Павел Мисюля		115	144	26
143	«КД ПМК»	Самара	Илья Пухаев		21	144	595
144	«Спектр»	Сызрань	Вячеслав Соколов		10	143	1309
145	77 «СП «Гранифорт»	Тольятти	Даниил Ардамаков		235	141	-40
146	170 «Энергооборудование»	Самара	Андрей Князев		102	140	38
147	161 «Лозовское»	Лозовка	Алексей Золотарев		106	140	32
148	110 «СамГЭС»	Самара	Ильнар Сулейманов		144	138	-4
149	«Техгоссервис»	Самара	Антон Глухов		-58	137	нд
150	98 «Реимпэкс»	Самара	Антон Спиренков		170	136	-20

Источник — «СПАРК-Интерфакс»

## 10 крупнейших компаний по торговле электроэнергией

Место	Компания	Выручка, 2019 год, млн руб.
1	«Самараэнерго»	42 596
2	«САМГЭС»	8 492
3	«СВЭСКО»	4 634
4	«ТЭК»	3 199
5	«ТЭС»	1 826
6	«Сбыт-Энерго»	363
7	«Самэнергообит»	336
8	«Тисс»	330
9	«Самэнерго»	202
10	«Нк-Энергосбыт»	184

## 10 крупнейших компаний по производству автокомпонентов

Место	Компания	Выручка, 2019 год, млн руб.
1	«Роберт Бош Самара»	5 956
2	«ФМИС»	4 340
3	«Дипо»	3 578
4	«Адверс»	3 175
5	«ТПВ Рус»	2 903
6	«Ладапласт-Т»	1 846
7	«АД Пластик Тольятти»	1 837
8	«Эстра Аутомотив Системс Рус»	1 781
9	«Металлопродукция»	1 717
10	«Аутолив»	1 656

## 5 крупнейших компаний по утилизации отсортированных материалов

Место	Компания	Выручка, 2019 год, млн руб.
1	«СПК»	8 303
2	«ММК»	3 956
3	«ТСК»	854
4	«Эталон»	710
5	«Эко-жизнь»	219



# 151-САМЫЕ ПРИБЫЛЬНЫЕ 200 КОМПАНИИ Самарской области

ТОП 200

Место 2019/2018	Компания	Место регистрации	Руководитель		Чистая прибыль, млн руб.		Динамика, %
					2018	2019	
151	104	«Кармала»	Новая Кармала	Джамиль Идрисов	156	136	-13
152	123	«Коттедж»	Новосемейкино	Александр Приданов	133	135	2
153		«Стройдом»	Самара	Сергей Егоров	-6	135	нд
154	126	«Юнифлэйкс»	Тольятти	Владимир Мочалкин	130	133	2
155	81	«Финстрой»	Самара	Николай Коньков	216	133	-38
156		«Эстра аутоматив системс рус»	Тольятти	Джанг Дае Хо	-58	132	нд
157	115	«Техновиза»	Тольятти	Евгения Шабалина	139	131	-5
158	137	«Стратегия»	Самара	Олег Перминов	122	130	7
159		«ТЗТО»	Тольятти	Франк Шартманн	38	129	244
160		«Стройтех»	Самара	Олег Кузьмин	0	129	29263
161		«ТАВ»	Тольятти	Иван Климов	70	129	85
162	139	«ПБ Самара»	Самара	Игорь Ганин	121	128	6
163		«Гран лимитед»	Тольятти	Юлия Федотовская	52	128	144
164	111	«Квадрат плюс»	Тольятти	Виталий Кретов	142	127	-10
165		«СПЖТ»	Самара	Александр Нагорный	-12	127	нд
166	165	«Геомастер»	Самара	Людмила Гончарова	109	127	16
167		«Глоботэк»	Тольятти	Дмитрий Лукин	16	126	692
168	107	«ЗПП-Самара»	Самара	Александр Хенкин	152	125	-18
169		«Колбасы от «Фабрики качества»	Самара	Владимир Бабников	55	125	127
170	156	«Агрегат»	Самара	Дмитрий Стройкин	110	123	12
171		«Нефетранссервис»	Тольятти	Андрей Морозов	120	122	2
172	154	«СМ-Финанс»	Самара	Вадим Мещеряков	111	122	10
173		«Широн рус»	Тольятти	Андрей Сахаров	82	122	49
174		«А-Иншурас»	Самара	Дмитрий Макаренко	0	121	35701
175	125	«Волгауралтранс»	Самара	Геннадий Третьяков	132	119	-10
176		«Нива»	Самара	Светлана Андропова	37	118	217
177		«Винзавод Тольяттинский»	Тольятти	Сергей Дерин	-78	117	нд
178		«Лада-сервис»	Тольятти	Александр Бредихин	19	115	507
179		«Химсинтез»	Чапаевск	Александр Симдянов	24	114	370
180		«Раздольное»	Старая Балыкла	Файль Шаймарданов	59	114	94
181		«СГТЗ»	Сызрань	Дмитрий Трифонов	-85	114	нд
182		«ИПААР-Поволжье»	Подстепки	Татьяна Давыдова	-0	113	нд
183	189	«Альтавир»	Тольятти	Валерий Шиянов	87	112	28
184		«Волгатехнол»	Тольятти	Сергей Ардамаков	-59	112	нд
185	162	СПК «Роман»	Самара	Валентина Голдобина	105	112	6
186		«Лото-Н»	Самара	Станислав Устинов	5	111	2074
187		«Больверк»	Самара	Валерий Мамонтов	32	110	246
188		«Спецнефтесервис»	Сызрань	Сергей Гончаров	32	109	241
189	153	«Орикс»	Самара	Юрий Фокин	111	109	-2
190	117	«ОТТО БОКК Мобилити»	Тольятти	Андрей Костин	137	107	-22
191	167	«Рулевые системы»	Тольятти	Евгений Пархандеев	102	107	4
192		«Недвижимость»	Самара	Андрей Чернышов	-2	106	нд
193	165	«Мега сити»	Самара	Евгений Рубанов	104	106	1
194	179	«Энергосервис»	Волжский	Алексей Андреев	92	105	14
195		«Кроне-Автоматика»	В. Подстепновка	Николай Сидоров	-79	105	нд
196		СЗ «Трансгруз»	Самара	Андрей Видманов	34	105	209
197	171	«Облгаз»	Самара	Лилия Севостьянова	101	104	3
198	96	«Гидроавтоматика»	Самара	Дмитрий Стройкин	176	104	-41
199		«ВДКОМ»	Самара	Андрей Соловцов	-0	103	нд
200		«АТР»	Тольятти	Евгений Дедов	40	101	151

Источник — «СПАРК-Интерфакс»

## 9 крупнейших компаний по строительству жилых и нежилых зданий

Место	Компания	Выручка, 2019 год, млн руб.
1	«ВТС-9»	5 244
2	«Бин»	4 175
3	«Ковчег»	3 956
4	«Новый Город»	3 155
5	«НГТ»	2 747
6	«Больверк»	1 808
7	«Строительные решения»	1 636
8	«Волга»	1 572
9	«Дорис»	1 528

## 10 крупнейших компаний по геолого-разведочным работам

Место	Компания	Выручка, 2019 год, млн руб.
1	«СНГЕО»	3 867
2	«Траектория-Сервис»	3 677
3	«Техгеосервис»	1 550
4	«БВТ-Восток»	705
5	«Геоконтроль»	572
6	«Буровые технологии»	331
7	«Геосервис»	327
8	СБК «Азимут»	314
9	«Гео Тайм»	243
10	«СГК»	235

## 10 крупнейших компаний по переработке и консервированию мяса и мясной пищевой продукции

Место	Компания	Выручка, 2019 год, млн руб.
1	«Овен»	2 063
2	ПК «Фабрика качества»	1 182
3	«Мясной мир»	570
4	Мясоптицекомбинат «Поволжский»	419
5	«Вкуснецк»	274
6	«Формула вкуса»	256
7	«Уса»	225
8	«Стара-Загорский Мясокомбинат»	222
9	«КД»	208
10	«Фабрика Смирнов»	208

# 1- САМЫЕ УБЫТОЧНЫЕ 50 КОМПАНИИ Самарской области

# ТОП 100

Место	Компания	Место регистрации	Руководитель		Убыток, млн руб.*		Динамика, %
					2018	2019	
1	«ОДК-Кузнецов»	Самара	Александр Артюхов	🏠	-3183	-3013	-5
2	«ПСК НГС»	Николаевка	Заур Гассиев	🏠	1	-2687	
3	«СМАРТС»	Самара	Андрей Иванов	🏠	375	-2046	
4	«Волгабурмаш»	Самара	Алексей Карасев	🏠	-603	-1807	200
5	«Самаратранснефть-Терминал»	Николаевка	Виктор Коробко	🏠	-6684	-1775	-73
6	ГК «Электрощит-ТМ Самара»	Самара	Владимир Шатулин	🏠	-2572	-1671	-35
7	«Лада запад ТЛТ»	Тольятти	Ромуальд Рытвинский	🏠	359	-1495	
8	«Кинельский склад»	Самара	Анатолий Марченко	🏠	698	-1070	
9	«ПТС»	Самара	Андрей Вагнер	🏠	-810	-971	20
10	УК «Стандарт ЖКХ»	Тольятти	Наталья Гасанова	🏠		-856	
11	«Волгабурмаш»	Самара	Марат Матевосян	🏠	92	-853	
12	«Газпром межрегионгаз Самара»	Самара	Виталий Коротких	🏠	15	-757	
13	МСЗ «Кошкинский»	Кошки	Александр Шалыгин	🏠	-149	-754	405
14	«Самараоблавоттранс»	Самара	Дмитрий Маркелов	🏠	-2	-716	31442
15	«АвтоВАЗагрегат»	Тольятти	Леонид Лазаренко	🏠	-196	-512	162
16	«Самаранефть-сервис»	Николаевка	Константин Стежко	🏠	-374	-505	35
17	«Джюса-А»	Тольятти	Игорь Петровский	🏠	-28	-460	1517
18	ТК «Паритет»	Самара	Светлана Лопухова	🏠	0	-434	
19	«Департамент ЖКХ»	Самара	Валерия Костокова	🏠		-422	
20	«САМРЭК-эксплуатация»	Самара	Андрей Гадалин	🏠	-210	-406	93
21	«Авиакор-авиационный завод»	Самара	Алексей Гусев	🏠	695	-404	
22	«Самарский комбикормовый завод»	Самара	Сергей Михтин	🏠	-67	-390	483
23	«Фирма «Тони»	Жигулевск	Мария Данилова	🏠	0	-341	
24	«Теплант»	Самара	Дмитрий Удалов	🏠	-166	-311	87
25	«СамРЭК»	Самара	Андрей Гадалин	🏠	-407	-279	-32
26	«ПФО Траст»	Самара	Семен Якшин	🏠		-271	
27	«ОЗЗ ППТ Тольятти»	Тольятти	Сергей Андреев	🏠	-193	-263	36
28	«Рона»	Самара	Елена Пенина	🏠	-170	-263	55
29	«НЗК»	Новокуйбышевск	Алексей Голубев	🏠	-374	-251	-33
30	«Меридиан»	Новокуйбышевск	Михаил Маликов	🏠	-55	-250	350
31	«Самаравтормет»	Самара	Игорь Саватеев	🏠	-43	-229	431
32	«Азотреммаш»	Тольятти	Дмитрий Межедов	🏠	-78	-226	191
33	«Соцкультбыт-АвтоВАЗ»	Тольятти	Андрей Артемьев	🏠	-200	-217	8
34	«СПЗ»	Самара	Алексей Пономарев	🏠	-385	-187	-51
35	«Самарский буровой инструмент»	Самара	Александр Коновалов	🏠	-772	-186	-76
36	«Комбинат шампанских вин и коньяков «Росинка»	Тольятти	Леонид Пагын	🏠	2	-182	
37	«Вторчермет НЛМК Поволжье»	Самара	Роман Ковалишин	🏠	112	-181	
38	«Рекорд»	Самара	Игорь Кулаков	🏠	-3	-176	5693
39	«Лада спорт»	Тольятти	Владислав Незванкин	🏠	-303	-175	-42
40	«Медицинская компания «ИДК»	Самара	Марат Тугушев	🏠	-295	-164	-44
41	«Интер-импекс»	пос. Кировский	Игорь Петриков	🏠	-230	-161	-30
42	«Техтранссервис»	Тольятти	Игорь Зинковский	🏠	-192	-151	-21
43	«Экодолье Самара-специализированный застройщик»	Белозерки	Константин Филиппин	🏠	-55	-149	173
44	«ВПП+»	Самара	Станислав Питьев	🏠	-77	-147	90
45	«ТЭЖБИ»	Тольятти	Сергей Макаров	🏠	-95	-147	54
46	«Гуд ОК»	Самара	Виктор Сурков	🏠	-175	-147	-16
47	«ИЦЭ Поволжья»	Самара	Ирина Курдышева	🏠	-4	-139	3469
48	«Мясокомбинат «Лада»	Тольятти	Павел Плеханов	🏠	-169	-137	-19
49	«Жилищная коммунальная система»	Самара	Сергей Воробьев	🏠	-21	-136	534
50	СК «Родник»	Самара	Вячеслав Дормидонтов	🏠	-520	-135	-74

Источник — «СПАРК-Интерфакс». \*Чистый убыток/чистая прибыль.

## ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

- Автопром
- Автодорогострой
- Агробизнес и пищевая промышленность
- Водоснабжение, водоотведение, сбор и утилизация отходов
- Деятельность профессиональная, научная и техническая
- ИТ
- Машиностроение
- Металлургия и металлообработка
- Обеспечение электроэнергией, газом и паром
- Обрабатывающее производство
- Прочие
- Строительство и производство строительных материалов
- Торговля ГСМ
- Торговля, кроме ГСМ
- Транспорт и перевозки
- ТЭК
- Услуги, ЖКХ, недвижимость
- Химическая и фармацевтическая промышленность

## КАК МЫ СЧИТАЛИ

В рейтинге «Дела» ста самых убыточных компаний, зарегистрированных в Самарской области, учитывались данные всех организаций, показавших убыток по итогам 2019 года. Ранжирование проводилось по величине убытка, от наибольшего к наименьшему.

В рейтинге не учитывались показатели банков, страховых и инвестиционных компаний. Также не вошли в рейтинг фирмы, которые по ряду признаков не ведут реальной деятельности, несмотря на наличие выручки. Как правило, их основным видом деятельности являются торговля или финансовые операции. При этом с ними невозможно связаться, они зарегистрированы по массовым адресам регистрации и неизвестны другим участникам профильных рынков.



# 51- САМЫЕ УБЫТОЧНЫЕ 100 КОМПАНИИ Самарской области

ТОП 100

Место	Компания	Место регистрации	Руководитель		Убыток, млн руб. *		Динамика, %
					2018	2019	
51	«Эталон»	Самара	Алексей Пантелеев	☐	-10	-134	1273
52	«Инвестор»	Самара	Галина Финютина	★	-123	-133	8
53	«Тат-агро»	Самара	Олег Курбанов	☐	-79	-132	68
54	«Некст-тайм»	Тольятти	Ксения Полупанова	☐	-1963	-131	-93
55	«Профэлит»	Тольятти	Татьяна Щербакова	☐	-5	-131	2305
56	«Содействие»	Тольятти	Станислав Питьев	☐	-2	-130	8021
57	«Конкор»	Самара	Станислав Питьев	☐	-69	-130	90
58	«ПСА Вис-Авто»	Тольятти	Сергей Маттис	☐	-107	-123	15
59	«Астра»	Самара	Юлия Липатова	☐	-155	-114	-26
60	«Тимашевская птицефабрика»	Садгород	Анатолий Козловский	☐	139	-113	
61	«Спец-альянс»	Самара	Ксения Штрак	☐	-37	-113	208
62	«Флер»	Самара	Сергей Чибисов	★	-112	-113	0
63	«Хай-Лекс Рус»	Тольятти	Тамио Хиресе	☐	-71	-112	58
64	ФСК «Монолит»	Самара	Евгений Хрущев	☐	1	-111	
65	«Газпром газораспределение Самара»	Жигулевск	Виталий Коротких	★	-53	-109	104
66	«Самаранефтегазстрой»	Подстепновка	Глеб Троцкий	☐	-8	-106	1310
67	«Брянские коммунальные системы»	Тольятти	Олег Панков	★	-6	-106	1531
68	«Альфа-колор»	Самара	Сергей Ильин	☐	0	-103	
69	«Созидание»	Тольятти	Давид Даниелян	☐	-0	-100	10222
70	«ЦПЛ Авиапортал»	Самара	Алексей Гусев	☐	-13	-95	653
71	«Ред шиппинг»	Тольятти	Владимир Черников	☐	-46	-94	104
72	«Алев»	Кошки	Андрей Фролов	☐	-2027	-94	-95
73	«Хаус мейкерс»	Тольятти	Павел Полевой	☐	-11	-91	725
74	«ВМК»	Жигулевск	Оксана Николаева	☐	-241	-91	-62
75	«Саха-белком»	Самара	Алексей Морозов	☐	-83	-91	9
76	«ЭИСС»	Тольятти	Валентин Богряков	★	44	-90	
77	«Русал Ресал»	Новосемейкино	Игорь Никитин	☐	-103	-89	-14
78	«ЖСМ»	Жигулевск	Валерий Баринев	☐	-64	-88	38
79	«Мега фарм Самара»	Самара	Александр Тихонов	☐	-107	-87	-19
80	«Волга терминал транзит»	Новокуйбышевск	Игорь Колесников	☐	-274	-87	-68
81	«АКС»	Тольятти	Евгений Быцай	☐	0	-87	
82	«ГСИ-НХМ»	Самара	Андрей Кочнев	☐	38	-86	
83	«Технопроект КНХП»	Новокуйбышевск	Михаил Рассказов	★	-5	-86	1680
84	«Транссервис»	Самара	Игорь Маджуга	☐	-917	-84	-91
85	«КГ Бизнес решения»	Самара	Розалия Котова	☐	-0	-82	102645
86	«Апикс СК»	Б. Черниговка	Елена Легинских	☐	0	-80	
87	«Айбизль-климат»	Самара	Юрий Кобзарь	★	4	-79	
88	«АВБ Прогресс»	Тольятти	Александр Купрюшкин	☐	7	-78	
89	«Страна Дельфиния»	Чапаевск	Алексей Антимонов	★	0	-76	
90	«Объединенные автомобильные технологии»	Тольятти	Сергей Урюпин	☐	-78	-75	-4
91	«ХМ Рус»	Тольятти	Кристиан Мур	★	-15	-74	378
92	«Приам»	Самара	Андрей Сидоров	☐	-22	-72	223
93	«Киномост»	Самара	Виталий Авдеев	★	-41	-71	72
94	«Эколайн»	Тольятти	Павел Маковский	★	-94	-71	-24
95	«Оргнефтестрой»	Самара	Ольга Басова	★	0	-70	
96	«Водные технологии»	Самара	Юрий Монетов	☐	-25	-70	177
97	«Инвестиционная компания «Мега»	Самара	Виталий Пичкунов	☐	-21	-70	229
98	НПП «СВТ»	Самара	Дмитрий Терентьев	★	-1	-70	5154
99	«Самара-авто»	Самара	Александр Михайлов	☐	44	-70	
100	«Строитель-металлист инвест»	Самара	Алексей Гудовский	☐	-44	-66	50

Источник — «СПАРК-Интерфакс». \*Чистый убыток/чистая прибыль.

## 5 крупнейших компаний по разведению свиней

Место	Компания	Выручка, 2019 год, млн руб.
1	«Северный ключ»	683
2	«Центр-резерв»	582
3	«Интер-импекс»	158
4	«АПК «Сельский продукт»	42
5	«Зеланд»	1

## 10 крупнейших компаний по разработке компьютерного программного обеспечения

Место	Компания	Выручка, 2019 год, млн руб.
1	«Интегра-С»	806
2	«Рег.Ру домены хостинг»	582
3	«Альтарикс»	322
4	НПК «Маджента девелопмент»	283
5	«Гран лимитед»	262
6	«Стак»	251
7	«Вебзавод»	246
8	НПП «СКАД ТЕХ»	230
9	«Меркдев Самара»	208
10	«ВДКОМ»	171

Самарские миллиардеры

# АНАЛИЗИРУЙ ЭТО

Бывший подполковник из военкомата Владимир Куделькин создал высокотехнологичный бизнес на 1,2 миллиарда. Как ему это удалось

**Е**ще в начале девяностых замвоенкома Промышленного района Самары Владимир Куделькин мечтал стал генералом. Но не прошло и пяти лет, как он ушел из армии. В сферу его предпринимательских интересов входили разные направления: от строительства до разработки программного обеспечения, но ключевым стало создание систем комплексной безопасности. Уже в начале нулевых Куделькин вывел свой самарский бизнес на федеральный уровень и создал консорциум компаний «Интегра-С». Его разработки уже внедрены на тысяче стратегически важных объектов России. «Интегра-С» стала первой на рынке систем безопасности, кому поручено разработать единый для России ГОСТ интегрированных интеллектуальных систем мониторинга и обеспечения безопасности распределенных объектов, предприятий и территорий. Совокупный оборот компаний, входящих в консорциум, превысил 1,2 млрд рублей в 2019 году. Почти 90% выручки предприятиям Владимира Куделькина «делают» основные заказчики — госкомпании, управляющие режимными государственными объектами.

Сегодня бывший подполковник из самарского военкомата мечтает о разработке единой интеллектуальной интегрированной системы безопасности государства: по словам 67-летнего бизнесмена, на это ему нужно еще каких-то лет 10-15. Удастся ли?

## МОЛОДОЙ УЧЕНЫЙ

«Мои старшие братья увлекались радиоэлектроникой. Всегда что-нибудь собирали, паяли. Меня со временем тоже захватило это увлечение», — делится в беседе с «Делом» Владимир Куделькин.

Будущий бизнесмен и изобретатель вырос в столице шахтерского Кузбасса, городе Кемерово, в семье директора школы и учителя русского языка. Отец Владимира Куделькина — образцовый глава кемеровского образовательного учреждения, вырастил в сыне стремление быть лучшим. Увлеченно разбирать радиоприемники мальчик мог лишь в редких перерывах между всевозможными олимпиадами и конкурсами всесоюзного масштаба. Со временем экологическая обстановка в Кемерово привела к проблемам со здоровьем матери Владимира. В поисках более подходящего города для проживания Куделькин-старший получил должность директора школы в Куйбышеве, и семья переехала.

Школу Владимир Куделькин окончил с отличием и без труда поступил в самый престижный вуз Куйбышева — авиационный институт, выбрав факультет радиоэлектроники.

Уже со студенческой скамьи Владимир Куделькин с головой погрузился в науку. Был избран председателем студенческого научного общества (СНО) факультета. Участвовал в научно-технических конференциях передовых учебных заведений СССР. Разумеется, документ об окончании вуза, который получил Владимир Куделькин, был в красной «корочке». «К аспирантуре я на тот момент был готов: написал научную работу, сдал кандидатский минимум. Но в том году, к сожалению, места очников-аспирантов сократили. Вместо этого моих одногруппников ожидал призыв в армию», — рассказывает «Делу» Куделькин.

Ректор института предложил ему стать соискателем: это дало возможность молодому ученому взять небольшую «паузу» перед службой в армии, продолжить научную работу и начать трудовую карьеру.

Работать Куделькин, как и большинство выпускников, начал на Куйбышевском авиационном заводе мастером цеха по сборке гражданских самолетов Ту-154, но уже в 1976 году его призвали служить на Дальний Восток в ряды Ракетных войск стратегического назначения.

## АРМЕЙСКИЙ МАГАЗИН

После «срочной» Владимир Куделькин вернулся было на завод, но ненадолго. Вскоре он вернулся к военной службе, но уже с «гражданским» профилем, устроившись на работу в городской военкомат. «Им нужны были кадры, а я хорошо себя проявил в ходе предыдущей службы. Поэтому меня и пригласили», — уточняет бизнесмен в беседе с «Делом».

Увлечение наукой в юности не прошло зря — в системе военных комиссариатов Куделькин через несколько лет активно включился в процесс начинавшейся тогда в стране автоматизации и компьютеризации военкоматов, параллельно продолжая работать над собственными научными разработками в сфере безопасности. К концу 80-х он получил звание подполковника и занял должность заместителя военного комиссара Промышленного района города Куйбышева. В этот

В НАЧАЛЕ НУЛЕВЫХ КУДЕЛЬКИН ВЫВЕЛ САМАРСКИЙ БИЗНЕС НА ФЕДЕРАЛЬНЫЙ УРОВЕНЬ



ЗАКАЗЧИКИ «ИНТЕГРЫ-С» ПОСТОЯННЫЕ КЛИЕНТЫ, В ТОМ ЧИСЛЕ БЛИЗКИЕ СПЕЦСЛУЖБАМ СТРАНЫ: ПОГРАНИЧНЫЕ УПРАВЛЕНИЯ ФСБ СУБЪЕКТОВ РФ, ФБУ УПРАВЛЕНИЯ ВОЕННЫХ ОКРУГОВ, ФГКУ «УПРАВЛЕНИЕ (ДИРЕКЦИЯ) ПО ОБУСТРОЙСТВУ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ГРАНИЦЫ РФ ФСБ РФ»

---



период состоялась встреча, которая во многом определила будущее Владимира Куделькина.

«Однажды, будучи подполковником, я позволил себе смелость заговорить с генералом армии Владимиром Лобовым, когда тот был в Куйбышеве. Это было нарушением устава, о чем тот мне сразу напомнил. «Вы понимаете, что можете продолжить службу в отдаленных местах?» — сказал он. А я попросил его сначала выслушать и только потом принимать какие-либо решения. Он согласился, оставив жену «на минутку» в стороне. Ну, мы сели, я показал свои наработки, все рассказал. Начальника это заинтересовало так, что про жену он забыл. На следующий день попросил привезти документы в Генштаб», — с улыбкой вспоминает Куделькин.

Генерал Владимир Лобов — один из главных авторов и идейных вдохновителей военной реформы. В период описываемой Куделькиным встречи он занимал пост первого заместителя начальника Генерального штаба ВС СССР. Автоматизации процессов управления генерал уделял особое внимание. Говорят, с его подачи выделялись средства на создание в военкоматах страны электронной системы управления мобилизацией, над этой системой и работал Владимир Куделькин. Что за разработки показывал Куделькин Лобову, «Делу» выяснить не удалось. Сам Куделькин об этом не говорит, ограничившись лишь упоминанием, что они были внедрены и успешно применялись военными, за что их автор из Куйбышева и получил в 1990 году членство в Государственной технической комиссии СССР. Владимир Куделькин в составе комиссии осуществлял госприемку разработок по направлению компьютеризации военкоматов.

На горизонте засияла блестящая военная карьера, и за новыми погонями подполковник из Куйбышева отправился в Москву, в военную Академию имени Фрунзе — обязательный этап развития карьеры каждого офицера высшего состава. Как раз в этот период поддерживавший амбициозного подполковника из провинции генерал Лобов на короткий срок стал начальником академии.

После августовского путча 1991 года генерал Лобов был назначен начальником Генерального штаба ВС СССР и возобновил свою деятельность по разработке концепции военной реформы. Однако процесс развала СССР неизбежно разрушал и военную машину государства. Владимир Лобов был переведен сначала в советники президента, а в 1993 году ушел в отставку.

Уже российская армия испытывала сложнейшие времена, солдат-срочников было буквально нечем кормить, офицерам рекомендовалось за пределами воинских частей носить гражданскую одежду. В армии месяцами не платили зарплату,



командиры организовывали подсобные хозяйства на территории частей, чтобы кормить личный состав, и работали по ночам таксистами или вышибалами в зарождающихся ночных клубах, чтобы содержать свои семьи. О «компьютеризациях и автоматизациях» каких бы то ни было процессов в армии, оказавшись на грани выживания, все просто позабыли. «Я понял, что генералом мне не стать», — вспоминает Владимир Куделькин. Тогда он решил уйти в свободное плавание, занявшись тем, что получалось у него лучше всего.

В 1995 году Куделькин, так и не ставший даже полковником, уволился из Вооруженных сил и начал, как и многие военные того времени, новую гражданскую жизнь, открыв собственную семейную фирму по разработке систем безопасности.

## СПЕЦИАЛЬНЫЙ РЕМОНТ

«Мне понадобилось всего 10 тысяч рублей для того, чтобы открыть свое дело.

По тем временам эта была очень небольшая сумма, часть от одной моей зарплаты. Я арендовал небольшой офис, всего 20 квадратных метров, нанял четырех разработчиков. Правда, продавать на первом этапе было нечего. Поэтому мы подрабатывали, оказывая услуги по мелкому ремонту частному сектору», — вспоминает Куделькин. Фирма Владимира и Людмилы Куделькиных получила название «Волгаспецремстрой», вокруг нее и складывался будущий консорциум, ныне — один из ведущих в России в области создания интеллектуальных интегрированных систем безопасности. Однако развиваться в направлении высоких технологий на начальном этапе помогали простые строительно-ремонтные работы.

В 1995 году Владимир Куделькин вошел в число учредителей компании ПСП «Спецремстрой». В равных долях фирма принадлежит Владимиру Куделькину, Владимиру Молько (по сей день числится руководителем компании), Юрию Катюшину и Константину Свешникову. Все вышеперечисленные, кроме Куделькина, ведут небольшой бизнес начиная, судя по данным ИС «СПАРК», с 1991 года и по сей день. Выручка предприятий трех товарищей колеблется на уровне 10 млн рублей. Как познакомился Владимир Куделькин со своими партнерами, доподлинно неизвестно. Возможно, это были армейские товарищи Куделькина, но сам он о них рассказывать «Делу» не считал нужным, да и Молько, Катюшин и Свешников оставили вопрос без комментариев. Так или иначе с 2000 года и до сих пор, согласно выписке Росреестра, именно компании ПСП «Спецремстрой» принадлежит хорошо известное в Самаре здание, окруженное капитальным забором, на улице Стара-Загора, 96а, площадью более 500 кв. м, где и работает ядро консорциума «Интегра-С».

## ВВЕРХ ПО ВОЛГЕ

Первые четыре года работы «Волгаспецремстроя» принесли предприятию около 10 млн рублей. По словам Куделькина, первыми клиентами стали заводы. Какие именно и сколько они тогда платили за полученные заказы, бизнесмен уже не помнит. Судя по списку контрагентов компании, в числе первых заказчиков были самарские НИИ «Экран», СамГУ, СамГАПС и СГЭУ.

Предприятие росло: если в 2001 году его выручка составляла около 7 млн рублей, то в 2002-м она уже превышала

# «НА СЛЕДУЮЩИЙ ДЕНЬ ПОПРОСИЛИ ПРИВЕЗТИ ДОКУМЕНТЫ В ГЕНШТАБ»



17 млн, а в 2003-м — 40 млн рублей. Тогда появилось обособленное структурное подразделение акционерного общества «Волгаспецремстрой» в Челябинске, работавшее около 15 лет.

«Мы активно представляли свою продукцию на выставках, выступали на конференциях. Нас стали замечать. Вскоре мы начали «заходить» на акватории, на порты», — вспоминает Владимир Куделькин. В числе заказчиков компании появились постоянные важные клиенты, в том числе связанные со спецслужбами страны, с которыми консорциум Куделькина продолжает работать и сегодня: ФБУ «Администрация Волжского бассейна», Пограничные управления ФСБ субъектов РФ, ФБУ Управления военных округов, ФГКУ «Управление (дирекция) по обустройству государственной границы РФ ФСБ РФ». В 2011 году выручка предприятия уже превышала 514 млн рублей. В 2010-х годах в заказчиках компании прочно закрепились ФГУП «Росморпорт», «Росречфлот», АМП Азовского и Черного морей, с 2015 года «Волгаспецремстрой» работает в Крыму.

В нулевых, по мнению Владимира Куделькина, «Волгаспецремстрой» был готов покорять столицу, но Москва к этому оказалась не готова. «Когда ты приезжаешь с периферии, ты не очень интересен. Поэтому я понял, что бизнесу стоит получить «московскую прописку» и заявить о себе на выставках, как о столичном проекте», — рассказывает «Делу» глава «Интегры-С». Компаний Куделькина с таким названием несколько. ЗАО «Интегра-С» было зарегистрировано в Москве еще в 2005 году. В 2010 году в столице обособилось уже ЗАО «Интегра-М». Там же в 2011-м появилось ООО «Интегра-С».

Соучредителем в некоторых фирмах Владимира Куделькина выступила его дочь Елена. По словам изобретателя, все его компании работали в рамках одного консорциума. Их функции друг от друга практически не отличались. Пятую компанию консорциума — «Интегра-Т» зарегистрировали в 2011 году в Тольятти. Это, по утверждению Куделькина, потребовалось в рамках сотрудничества консорциума со «Сколково». Расположившись в технопарке «Жигулевская долина», компания занялась реализацией проекта «Организация промышленного производства интегрированных интеллектуальных систем обеспечения комплексной безопасности стратегических и социально значимых объектов регионов, муниципальных образований и корпоративных предприятий». Компания приносит небольшую прибыль менее миллиона рублей и показывает пока порядка 2 млн рублей ежегодного оборота.

«Довольствуемся всеми полагающимися льготами, которые, в частности, помогают продвигать продукцию консорциума в «высотках» и налаживать взаимосвязь с потенциальными заказчиками из-за рубежа», — отмечает Владимир Куделькин. «Наладили сотрудничество с «Таркеттом» в России, поставив им системы безопасности. Потом они захотели установить такие же у себя в Словении. Германия интересовалась нашими разработками для своих подводных лодок. Но мы особо не рекламируем себя за рубежом, нужно работать на Россию», — уточняет он. Получить комментарии от «Таркетта» «Делу» не удалось. Стоит отметить, что и заказчики, и конкуренты консорциума «Интегра-С», и сам Владимир Куделькин комментировать свой опыт взаимодействия «разработчик-

установщик-потребитель» систем безопасности не желали, ссылаясь на специфику либо предмета заказов, либо деятельности заказчиков.

## КАЖДОМУ СВОЕ

Сегодня системами контроля и управления объектами, разработанными консорциумом «Интегра-С», оснащены более тысячи стратегически важных объектов России, подконтрольных Российским

### НА ОБОРОНУ

Многие контракты Владимира Куделькина (слева) — структуры ведомства Сергея Шойгу

железным дорогам, Росавиации, Росавтотрансу, Росморречфлоту, Росморпорту, учреждениям в ведении ФСБ, МО, МЧС.

Флагманскую линейку продуктов консорциума, поставляемых заказчикам, составляют такие продукты, как «Интегра-Видео», «Интегра-КДД», «Интегра-СКД», «Интегра-Видео-Авто», «Интегра-Видео-ЖД» и «Интегра 4D-Планета Земля». Фактически все они представляют собой различные варианты систем видеонаблюдения.

Так, «Интегра-Видео» консолидирует в едином «центре» неограниченное число серверов, видеокамер и пользователей. Система предназначена для непрерывного мониторинга в охраняемых зонах на объектах. «Интегра-КДД» — система фотовидеосъемки, которая фиксирует номера проезжающих автомобилей и совершаемые автотранспортом нарушения ПДД, и «умный перекресток», анализирующий и регулирующий транспортные потоки. «Интегра-СКД» обеспечивает дистанционное централизованное наблюдение в организации, позволяя управлять доступом в различные ее помещения, вести учет рабочего времени, сканировать паспорта для создания пропусков и т.д. «Интегра-Видео-Авто» используется для автоматической регистрации и распознавания номеров автотранспорта на контрольно-пропускных пунктах на предприятиях, платных стоянках, в гаражных комплексах и на постах ГИБДД. Интеграция с системой контроля доступа позволяет автоматизировать контрольно-пропускной режим. «Интегра-Видео-ЖД» — работает аналогично «Интегра-Видео-Авто», только ее задачей является распознавание номеров железнодорожных вагонов и цистерн.

Наибольшую перспективу развития Владимир Куделькин прочит своей разработке под названием «Интегра-Планета-4D». Это технологическая платформа для



создания систем безопасности от «умного здания» до «умного государства». Система дает пользователю возможность выбрать точку на карте, после чего автоматически подключает все камеры, с которых она просматривается, и выводит трансляцию на экран. «Существовавшие до нас геоинформационные системы построены только с привязкой к пространству. Мы добавили шкалу времени к ГИСу и создали виртуальный 4D-мир», — рассказывает Куделькин. В 2017 году «Интегра-Планета-4D» была запатентована. На вопрос о том, сколько было инвестировано консорциумом в каждую из разработок, Куделькин не приводит точных цифр. «90% того, что мы зарабатываем, тратим на разработки», — констатирует бизнесмен.

Используются системы, разработанные консорциумом Владимира Куделькина, и в Самаре. В рамках подготовки к проведению чемпионата мира по футболу в 2018 году при участии «Интегры-С» был создан правоохранительный сегмент аппаратно-программного комплекса «Безопасный город» (интеллектуальная система региональной безопасности, основанная на системе видеонаблюдения). Это едва ли не единственный проект «Интегры-С», о котором согласился рассказать заказчик.

«В состав АПК входит 487 поворотных камер видеонаблюдения и 97 пультов экстренной связи «Гражданин-полиция», а с учетом интеграции систем видеонаблюдения сторонних объектов (крупнейшие гостиницы, торговые центры, объекты транспортной инфраструктуры и спортивные объекты) общее количество видеокамер составляет 1325, — рассказывает «Делу» и.о. руководителя департамента информационных технологий и связи Самарской области Сергей Живов. — Все видеокамеры и пульта экстренной связи «Гражданин-полиция» АПК «Безопасный город» размещены на картографической подложке интеграционной платформы «Интегра 4D-Планета Земля». Также на указанной платформе реализованы 3D-модели интегрированных объектов. Изображения с камер видеонаблюдения выводятся на рабочие места в ГУ МЧС России по Самарской области, УФСБ России по Самарской области, в Управлении Росгвардии по Самарской области, в Средневожском ЛУ МВД России на транспорте, ПП №10 ОП №1 Управления МВД России по городу Самаре, МП г.о. Самара «Центр организации дорожного движения», — объясняет Живов. По его словам, основным критерием при выборе программного обеспечения для АПК

«Безопасный город» являлось наличие его в едином реестре российских программ для электронных вычислительных машин и баз данных.

Результат внедрения разработок консорциума в городе уже можно оценить. По информации ГУ МВД России по Самарской области, в 2019 году, благодаря видеоархивам АПК «Безопасный город», раскрыты девять грабежей магазинов и разбойные нападения на поликлинику и отделение Сбербанка. Кроме того, возможности комплекса на постоянной основе используются отделом раскрытия имущественных преступлений управления уголовного розыска ГУ МВД России по Самарской области при организации и проведении оперативно-розыскных

# 637

**МЛН РУБЛЕЙ**  
СУММА ЗАКАЗОВ  
«РОСМОРРЕЧФЛОТА»  
КОМПАНИИ  
КУДЕЛЬКИНА  
«ВОЛГАСПЕЦРЕМСТРОЙ»

мероприятий по фактам хищения транспортных средств. «Благодаря видеокамерам «Безопасного города» установлены личности правонарушителей, причастных к актам вандализма в отношении общегородского имущества», — рассказал Сергей Живов «Делу».

Во сколько это обошлось бюджету региона и сколько принесло бизнесу Владимира Куделькина?

## ШОКОЛАД ПО ЦЕНЕ ЛЕДЕНЦА

«Моим ориентиром всегда был советский ученый Сергей Королев. Талантливый конструктор! После его смерти мы лет на 30 отстали. Но он что, много заработал за свою жизнь?» — восклицает Владимир Куделькин. В ответ на вопрос об оборотах изобретатель сразу уточняет, что задачи покорения «золотых гор» перед ним и консорциумом никогда не стояло. «Мне много раз предлагали поступить проще: там купить, тут перепродать. А я всегда говорил, что не стоит торопиться. Сейчас «попотеем», а потом заработаем. Мне всегда

хотелось создать что-то уникальное. А на такие разработки всегда уходит огромное количество времени и средств. Только на зарплату программистам расходуются немалые деньги. Что мы имеем сейчас? Практически все серьезные российские объекты оборудованы нашими системами: акватории, железные дороги и так далее. Но самое главное, наша идея будет жить и дальше. Мы создали, так сказать, основу для цифровизации», — констатирует Куделькин. Так какова же структура доходов и расходов консорциума?

По словам Владимира Куделькина, портфель заказов «Интегры-С» на 90% состоит из госзаказа, на 10% — из заказов частных компаний. Информации обо всех контрактах консорциума в открытом доступе нет, в силу специфики деятельности заказчиков, основные из которых были перечислены выше.

Согласно информации системы «СПАРК-Интерфакс», наиболее «весомыми» оборотами среди прочих компаний консорциума обладает ЗАО «Интегра-С». Крупнейший контракт, раскрытый в системе «СПАРК», компания получила в 2018 году. Тогда «Научно-исследовательский и проектно-конструкторский институт информатизации, автоматизации и связи на железнодорожном транспорте» заказал специалистам Владимира Куделькина выполнить шеф-монтаж программного-аппаратного комплекса систем сбора и обработки информации, а также телевизионного наблюдения. Стоимость контракта превысила 323 млн рублей. К концу 2018-го «Интегра-С» вышла на оборот в 482 млн рублей. По результатам 2019 года ее выручка достигла без малого 806 млн рублей.

В системе «СПАРК-Интерфакс» отображается только один контракт компании за 2019 год. Это заказ ГБУ Пензенской области «Безопасный регион» на предоставление неисключительных прав на использование программного обеспечения для интеграционной платформы аппаратно-программного комплекса «Безопасный город». Сумма контракта составила 5,3 млн рублей.

В 2020 году «Интегра-С», по информации ИС «СПАРК», заключила еще два контракта с ФКУ «Центр по обеспечению деятельности казначейства России». Федеральное учреждение поручило компании консорциума разработку проектно-сметной документации для установки систем охранной и охранно-пожарной сигнализации в своих административных зданиях и помещениях по Астраханской и Волгоградской областям. За оба заказа казначеи обещали выплатить 900 тыс. рублей.

ГКУ «Дирекция автодорог Кузбасса» в 2020 году передало консорциуму Куделькина контракт на подготовку документации и выполнение инженерных изысканий по проекту «умного перекрестка» на проспекте Строителей в Прокопьевске. От министерства транспорта и дорожного хозяйства Краснодарского края «Интегра-С» в 2020 году получила заказ на «содержание автомобильных дорог регионально-го или межмуниципального значения и сооружений на них» в Сочи. За работу подрядчику заказчик намерен выплатить 13,6 млн рублей.

В общей сложности в 2020 году компания участвовала в 24 торгах. Ее заявка допускалась до участия в торгах каждый раз, однако в большинстве случаев в борьбе за контракты побеждали конкуренты.

На втором месте по масштабам бизнеса в консорциуме Куделькина расположилось ЗАО «Волгаспецремстрой». В среднем ежегодная выручка компании колеблется в районе 200-400 млн рублей. Одним из крупнейших заказчиков «Волгаспецремстрой» выступает «Росморречфлот». В 2016 году компания получила подряды от агентства на общую сумму 637 млн рублей. Тогда «Росморречфлот» заказал оснащение своих объектов, а также акватории портов Евпатория, Севастополь, Ялта, Феодосия, Керчь инженерно-техническими средствами транспортной безопасности. В 2019 году обороты компании пошли вниз. И если в 2018-м они были равны 240 млн рублей, то к 2019-му опустились до 65 миллионов. Чистая прибыль при этом выросла: с 264 тысяч до 25 млн рублей. Очевидно, это произошло на фоне снижения объема контрактов «Волгаспецремстрой». По

информации ИС «СПАРК», в 2019 году компания получила два заказа на оказание услуг по техническому обслуживанию комплексной интегрированной системы безопасности от администрации Волжского бассейна внутренних водных путей. Начальная стоимость контрактов оказалась равна 828 млн рублей. В 2018-м у «Волгаспецремстрой» было четыре заказа от этого заказчика: те же услуги он просил оказать для Чебоксарского, Балаковского, Городецкого и Самарского районов гидросооружений и судоходства. За оказанные подрядчиком услуги администрация Волжского бассейна внутренних водных путей заплатила чуть более двух миллионов рублей. Зарегистрированное в Москве ООО «Интегра-С», напротив, в 2019 году увеличило свою выручку: с 120,5 млн до 297,5 млн рублей. Чистая прибыль продемонстрировала еще больший рост: с 36,7 млн до 206,7 млн рублей. Информация о контрактах компании за 2018-2019 годы не раскрывается.

Выручка ЗАО «Интегра-М» за все годы существования компании не превышала 60 млн рублей. В 2019-м обороты компании были равны 40,278 млн рублей. При этом «Интегра-М» закончила год, будучи в плюсе на 10,9 млн рублей. О контрактах компании за последние три года ничего не известно. «Интегра-Т» значительными финансовыми показателями похвастаться пока не может. За все годы существования компании ее обороты не превышали 2 млн рублей.

В целом совокупный оборот консорциума компаний Владимира Куделькина в 2019 году превысил 1,2 млрд рублей. Комментируя динамику выручки консорциума, Владимир Куделькин отмечает, что, перераспределяясь по юрисдикциям, она практически не меняется. «Есть некоторые сдерживающие факторы. Во-первых, мы не можем продавать «задорого». Сейчас все хотят зарабатывать, и приходится конкурировать с дешевизной. Разумеется, такой товар ниже качеством, чем наш. Но покупатели часто не готовы переплачивать за большее. Вот и приходится, условно, продавать шоколадку по цене леденца. Во-вторых, основная выручка чаще всего уходит генподрядчику проекта, а не поставщику софта, которым мы чаще всего выступаем. Так что нам нередко остается всего 3-4% с оборота по заказу на внедрение наших разработок», — отмечает Владимир Куделькин. Так, компания поставляет свой софт генподрядчикам «Волгоградского трубного завода», нефтеперерабатывающим заводам в Новокузнецке и других регионах.

## ЦИФРЫ БУДУЩЕГО

По оценкам Куделькина, его консорциум занимает сегодня около 3-5% рынка цифровых технологий. По информации CNews.ru, объем его российского сегмента по итогам 2019 года составил \$25 млрд. В узком смысле «Интегра-С» также можно отнести к игрокам рынков видео- и геоинформационных систем. Объем первого в 2019 году в России составил порядка 19 млрд рублей. В числе основных игроков этого рынка помимо консорциума Владимира Куделькина фигурируют такие компании, как «Центр 2М», «Вокорд Софт-Лаб», «Видеоинтеллект», «ДиСиКон», «Синезис», «Видеоматрикс», «ЭЛВИС-НеоТек», Macroscop, «Системы компьютерного зрения», 3DiVi Inc., «Интеллоджик» и другие. Объем рынка ГИС чаще всего учитывают в составе рынка информационно-коммуникационных технологий. По итогам 2019 года его объем достиг \$47 млрд.

Несмотря на высокую конкурентную среду рынка цифровых технологий, глава «Интегра-С» отмечает, что прямых конкурентов у консорциума практически нет. Однако тех, кто предлагает относительно схожие по функционалу продукты, довольно много. По информации системы «СПАРК», в последние годы чаще всего с компанией Куделькина на торгах конкурировали компании «Вест», «Формула безопасности транспорта», «СпецТБпроект», «Параллакс», «ИнформАльянс» и «Национальная аттестующая



Фото: www.forumbt.ru

www.forumbt.ru

**ВЛАДИМИР КУДЕЛЬКИН: «90% ТОГО, ЧТО МЫ ЗАРАБАТЫВАЕМ, ТРАТИМ НА РАЗРАБОТКИ»**


**ЭПИДЕМИЯ**

У фирм Куделькина появились новые кейсы: анализ очередей, контроль перчаток и масок

организация». Впрочем, не все из них специализируются на разработке ГИС и видеосистем. Например, «Вест» (обороты в размере порядка 1 млрд рублей), принадлежащая Борису Садчикову, широко известна в Екатеринбурге как компания, занимающаяся дорожным строительством. Московская «Формула безопасности транспорта» Елены Шумиловой имеет аккредитацию на выполнение всех видов работ в области обеспечения транспортной безопасности. В прошлом году компания выручила около 240 млн рублей. Питерское «СпецТБпроект» Юлии Зубаревой, согласно данным госрегистрации, ведет деятельность в области инженерно-технического проектирования и управления проектами строительства. Обороты этой малоизвестной компании в 2019 году составили всего 385 тыс. рублей. А вот представители татарстанского «Параллакс» Вячеслава Сасюка называли себя одним из ведущих системных интеграторов. В 2019-м компания выручила около 1,5 млрд рублей. Московское «Информ-Альянс» Александра Новикова, в свою очередь, сосредоточено на создании «больших автоматизированных систем управления национальной безопасности страны». В числе своих клиентов представители фирмы упоминают федеральные органы государственной и исполнительной власти, госкомпания. Пул заказчиков этой компании во многом пересекается с контрагентами «Интегры-С». При этом результаты «Информ-Альянса» в 2019 году оказались гораздо скромнее — выручка составляла 208 млн рублей.

Оба рынка, на которых работает консорциум «Интегра-С»: видеонали-

тики и геоинформационных систем, в последние годы активно развиваются. Рост первого не затормозил даже кризис, вызванный последствиями распространения коронавирусной инфекции. Так, со стартом эпидемии у видеоаналитики появились новые кейсы: анализ очередей, контроль перчаток и масок. При этом ее прежние задачи, заключающиеся, к примеру, в обеспечении безопасности на объектах, тоже никто не отменял. С увеличением нагрузки на специалистов, отслеживающих записи с камер, и переходом на удаленную работу компании все чаще задумываются о том, чтобы сделать видеонаблюдение «умным». Перспективы дальнейшего развития рынка огромны: по оценке компании Ivideon, только в России эксплуатируется порядка 15 млн камер видеонаблюдения. При этом аналитику пока что используют менее четверти из них — всего 22%. По прогнозам TAdviser, в 2020 году он должен вырасти на 20%. А вот рост рынка ГИС пандемия несколько замедлила: основные потребители ГИС, государственные заказчики и крупные предприятия, заморозили часть своих проектов и сократили затраты. «Остаются только критически важные заказы, связанные в основном с экстремальными ситуациями: например, мониторинг лесных пожаров и паводковой обстановки, поиск людей. То есть не более 15% от всех заказов в обычное время», — комментировал ситуацию специализированному изданию IT-world Дмитрий Добровольский. Ранее рост рынка геоданных и сопутствующих сервисов в России предрекали в размере 8,2 млрд рублей к 2020 году. Нового прогноза пока что нет.

## СЛЕДИ ЗА СОБОЙ

В период пандемии «Интегра-С», по словам Куделькина, практически не ощутила на себе влияние кризиса. «Да, есть поддержка платежей со стороны заказчиков, но мы держимся. Никого не сокращали. Напротив, нам не хватает программистов для реализации всех существующих идей», — констатирует он. Распространение коронавирусной инфекции прибавило консорциуму новых задач. Так, одним из последних проектов «Интегры-С» стала разработка системы, позволившей руководителям селекционного центра санкт-петербургского «Газэнергохолдинга» работать удаленно. «Большинство из них — люди пожилого возраста, это было важно. Мы поставили им нужную систему за три дня», — рассказывает Владимир Куделькин.

Под новые потребности общества, столкнувшегося с COVID-19, готова подстроиться и «Интегра 4D-Планета Земля». Она может определять координаты места пребывания зараженного человека и траекторию его движения, предупреждая окружающих об опасности. Городские структуры, в свою очередь, получают возможность выявить нарушителя карантина. Пока что «Интегра-С» не получила заявок на создание такого мобильного приложения. Однако это не значит, что системы видеонаблюдения перестанут «следить», в том числе за самарцами. «В рамках дальнейшего развития АПК «Безопасный город» подготовлена проектная документация на установку видеокамер на территории набережной, на мостовом переходе «Фрунзенский», в парках и скверах, на Центральном автовокзале и на станциях метрополитена г.о. Самара. Также, в соответствии с обращением ГУ МВД России по Самарской области, подготовлен проект на установку дополнительных камер видеонаблюдения в городских округах Самара, Тольятти, Новокуйбышевск и Сызрань», — сообщает и.о. руководителя департамента информационных технологий и связи Самарской области Сергей Живов.

Перспектива развития консорциума очевидно существует. Однако Владимир Куделькин не скрывает тревоги за будущее своего дела: «Пока что все держится на мне. У меня хоть и есть помощники, но преемников, которые сумели бы стать таким же «ядром», к сожалению, нет».

— Ксения Частова



**СВОЯ КВАРТИРА - ЭТО ПРОСТО!  
(846) 311 11 11; (846) 248 08 42**



**АМОНД**  
группа компаний

Проектная декларация опубликована на сайте [amond.ru](http://amond.ru)  
Застройщик ООО СЗ «Шард»  
Разрешение на строительство № 63-301000-179-2018 от 27.06.2018

Реклама

# 30 ЮБИЛЕЙНЫЙ ГОД

8 800 700 92 20 | [solid.ru](https://solid.ru)

АО КБ "СОЛИДАРНОСТЬ". ЛИЦЕНЗИЯ ЦБ РФ NO 554 ДЕЙСТВУЕТ БЕССРОЧНО.