



КОМПАНИИ &
РЫНКИ

СТР. 15 >



СНИЗИЛ ДОЛГИ
перед Родиной завод
Михаила Родионова

движение

C&

**Выбрали
СЫЗРАНЬ**



ГОРОД НАЧАЛ
ГОТОВИТЬ
К РАЗМЕЩЕНИЮ
МОЩНОСТЕЙ
САМАРСКОГО РЕЧНОГО
ПОРТА

СТР. 1 >

ПРЕСТУПНОСТЬ &
БЕЗОПАСНОСТЬ

**СЛОМАЛИ
«фабрику
мигрантов»**

ПРЕСТУПНИКОВ, ПОСТАВИВШИХ
НА ПОТОК ЛЕГАЛИЗАЦИЮ ТЫСЯЧ
ИНОСТРАНЦЕВ, ДОВЕЛИ
ДО СУДА

СТР. 22 >

интервью

E&

Роман ВАВИЛИН:
«Тем, кто не
удержит команду,
грозит схлопывание»



ГЛАВА УК «ПОЛЯНА» – О БУДУЩЕМ
САМАРСКОГО РЕСТОРАННОГО РЫНКА

СТР. 26 >



ВЛАСТЬ &
ПОЛИТИКА

МЕНЬШИХ ЗАМАХНУЛСЯ
НА «САМРЭК-ЭКСПЛУАТАЦИЮ»

5



16

В «ЛАДА-СПОРТЕ»
РАСТЕРЯЛИ ЧАСТЬ
АКТИВОВ

КОМПАНИИ &
РЫНКИ



ПРЕСТУПНОСТЬ &
БЕЗОПАСНОСТЬ

УСЫНИНА ПРОВОЦИРОВАТЬ
НЕ ПОНАДОБИЛОСЬ

25



САМАРСКОЕ



ДОСТУПНО
в App Store и Google Play

®

Обозрение

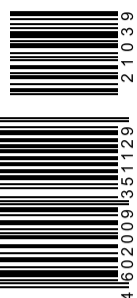
ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА

WWW.63MEDIA.RU

№39 (1804), 8 ноября 2021, понедельник

издается с 1996 года

25 лет



ДОБЬЮТ ОСТАТКИ

КОМПАНИИ &
РЫНКИ

НОВЫЙ ЛОКДАУН НА ФОНЕ БЕСПРЕЦЕДЕНТНОГО РОСТА ПАНДЕМИИ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ, ОГРАНИЧЕНИЕ ТРАФИКА В СФЕРАХ ТОРГОВЛИ И УСЛУГ В РЕЗУЛЬТАТЕ ВВЕДЕНИЯ QR-КОДОВ ГРОЗЯТ ПОХОРОНИТЬ ПОД СОБОЙ ОСТАТКИ НЕДОБИТОГО ПРОШЛЫМ КРИЗИСОМ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА РЕГИОНА И ПРИНЕСТИ НОВЫЕ АНТИРЕКОРДЫ РОСТА БЕЗРАБОТИЦЫ И ОБВАЛА УРОВНЯ ЖИЗНИ



Владислав Шатило / ТАСС

Земский банк

**Кредит
Тендерный**

- ▲ кредит на исполнение контракта
- ▲ быстрое рассмотрение
- ▲ без залога

8 800 200 68 68
Звонок по России бесплатный!

www.zemsky.ru

г. Самара, ул. Гагарина, 10
г. Тольятти, ул. Советская, 74
г. Сызрань, ул. Ульяновская, 79

zb.bank zb.bank zemsky.bank

Лицензия на осуществление банковских операций № 2900 от 20 января 2015 г.
Подробные условия кредитования и требования к заемщику на сайте банка.



Иван Пивкин

Возможность финансирования русловых изысканий подхода к причалам в Сызрани определяют в бюджете на 2022-2024 годы.

тема &
главное

СТРОИТЕЛЬСТВО & НЕДВИЖИМОСТЬ

Город начали готовить к размещению мощностей Самарского речного порта

Выбрали Сызрань

РОМАН ЩЕРБА

Многолетнюю интригу по вариантам передислокации АО «Порт Самара» со стрелки рек Самары и Волги на другое место, по сути, можно считать завершённой. Областной минтранс прорабатывает сценарий использования в этих целях площадки в Сызрани. Ведомство рассматривает возможность функционирования речпорта в новой локации и организации логистики грузоперевозок через Сызранскую агломерацию. Параллельно детализируется комплекс мероприятий, который позволит заходить в Сызрань грузовым и пассажирским судам. Начало отработки уже чисто технических вопросов в плане использования локации по сути дела означает, что принципиально вопрос по направлению миграции порта Самара решен. Альтернативный сценарий с Октябрьском отложен в сторону.

Планы переноса Самарского речного порта из исторического центра Самары обсуждают уже порядка десяти лет. Впервые об этом заговорили еще в 2011 году - в связи с идеей построить на месте предприятия новый стадион к чемпионату мира по футболу 2018 года. Локацию стадиона перенесли на то место, где он в итоге появился, а перемещение речпорта отложилось в долгий ящик. Вновь к теме вернулись в 2015 году, выбрав в качестве новой локации для порта устье реки Сок в Красноглинском городском районе Самары. Долгое время этот вариант оставался единственным, но сам процесс

ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ АО «ПОРТ САМАРА»

Выручка, млн руб.

- 2017 г. - 649,815
- 2018 г. - 535,288
- 2019 г. - 390,646
- 2020 г. - 563,853

Чистая прибыль, млн руб.

- 2017 г. - 118,301
- 2018 г. - 9,648
- 2019 г. - 8,14
- 2020 г. - 25,317

Источники: «СПАРК-Интерфакс», отчетность предприятия

переноса так и не был запущен - помешали расположенные на выбранной площадке охраняемые лесные фонды.

Вскоре в правительстве области стали обсуждаться альтернативные площадки для размещения речпорта уже за пределами Самары. Сначала - в Октябрьске. А весной 2021 года в борьбу за право разместить у себя грузовой порт включился новый игрок - Сызрань. Как рассказывал тогда «СО» глава города Николай Лядин, СРП готовы были предоставить для этих целей три участка в районе причала АО «Сызранский нефтеперерабатывающий завод». Также рассматривалась возможность предоставления Самарскому речпорту причалов самого нефтеперерабатывающего завода, которые в настоящее время мало используются нефтяниками.

НА СТР. 20 >



465

ЧЕЛОВЕК

входят в штат
АО «Порт Самара»

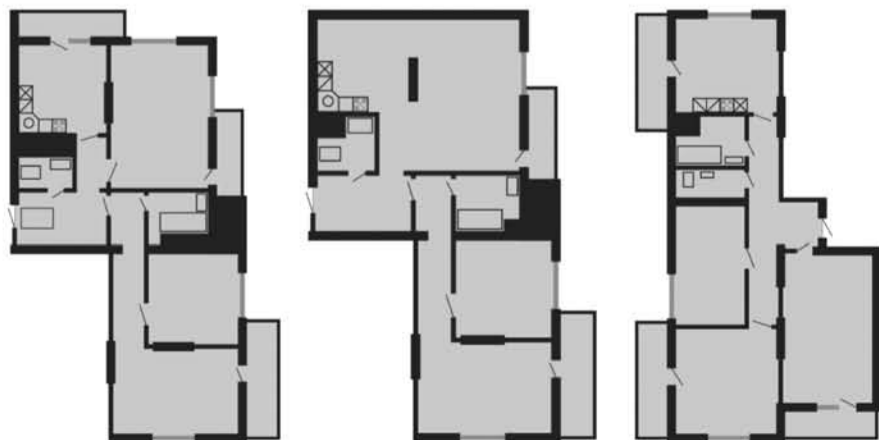
финал

ОКТЯБРЬСК ОСТАЛСЯ НЕ У ДЕЛ

Летом 2020 года стал активно обсуждаться сценарий, в рамках которого самарский порт приютит у себя город Октябрьск. Как сообщила «СО» мэр города Александра Гожая, под этот проект муниципалитет готов был отдать 69 га земли. Данная площадка располагается западнее железнодорожного моста через Волгу, на ней еще с советских времен сохранились две причальные стенки для судов класса «река-море». Чиновники учитывали расположение площадки рядом с железнодорожным узлом, а также высокий уровень

безработицы в Октябрьске, снизить который могло появление нового крупного транспортного предприятия. Значимую роль играла также близость к строящемуся Климовскому мосту, куда Самарский речпорт поставляет песок. На прошлой неделе глава города Александра Гожая заявила «СО», что не обладает информацией о выборе территории для самарского порта. «Ничего нового я сказать не смогу. Вопрос пока остается открытым. Сейчас пандемия, наверное - не то время», - философски констатировала она.

3-КОМНАТНЫЕ КВАРТИРЫ от 4,3 млн руб.



Тел.: 8-987-955-22-15, (846) 203-03-55

www.космолет.рус

ЖК «КОСМОЛЁТ»

СРОК СДАЧИ — ДЕКАБРЬ 2022 г.

НА ПЕРЕСЕЧЕНИИ УЛИЦ
АНТОНОВА-ОВСЕНКО
И СОВЕТСКОЙ АРМИИ



Разрешение на строительство №63-301000-176-2019 от 12.09.2019 г.
Проектная декларация размещена на сайте www.космолет.рус
ООО «Кольцо». Договоры долевого строительства.

Реклама 4780A24



АНДРЕЙ ПРЯМИЛОВ,
министр управления финансами Самарской области

С 1 января 2023 года в соответствии с нормами Бюджетного и Налогового кодексов РФ отменяется понятие консолидированной группы налогоплательщиков. Это те предприятия, которые осуществляют свою деятельность на территории Самарской области, но входят в систему федеральных налогоплательщиков. В основном это нефтяная отрасль. Раньше распределение доходов по ним осуществлялось исходя из общей уплаты налогов: частично - на территории региона, частично - распределяя общую налоговую базу уже в головной группе организаций, которые в основном располагаются на территории Москвы и Санкт-Петербурга. С 2023 года подход меняется. Сейчас прорабатываются варианты, и до конца нам пока неясно, как это повлияет на увеличение либо уменьшение доходов бюджета в связи с тем, что распределение налогов пойдёт полностью через головные организации. Остался один год на уточнение этой ситуации. Полной ясности у нас пока нет. Надеюсь, что уже к середине 2022 года общие подходы, связанные с перераспределением налогов предприятий, которые входят в КГН, будут понятны, и мы сможем это учитывать при формировании бюджета на последующие годы.

Из выступления на расширенном заседании правительства Самарской области
20 октября 2021 года

Идут на три буквы

Доходы губернской казны теперь придется планировать с учетом отмены консолидированных групп налогоплательщиков

КИРИЛЛ БИДЖАНОВ

У областного минфина остался один год на то, чтобы просчитать возможные последствия отмены механизма консолидации налога на прибыль крупными налогоплательщиками. Сценариев развития событий может быть как минимум два - и они отличаются диаметрально противоположным образом. Регион либо потеряет в доходах, либо его налоговые поступления вырастут. Но поскольку Самарская область в свое время уже недополучила от действия этого режима более 8 млрд рублей, эксперты склоняются к большей вероятности второго варианта.

На состоявшемся 20 октября расширенном заседании областного правительства министр управления финансами региона Андрей Прямилов напомнил, что с 2023 года ликвидируется институт консолидированных групп налогоплательщиков (КГН). Как в связи с этим изменятся ежегодные поступления от налога на прибыль с крупного бизнеса и как это отразится на бюджете Самарской области, еще предстоит оценить. «Сейчас прорабатываются варианты, и

КАК МЕНЯЛИСЬ ПОСТУПЛЕНИЯ НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ ОРГАНИЗАЦИЙ КГН В БЮДЖЕТ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

- 2018 год - 6,24 млрд рублей
- 2019 год - 5,65 млрд рублей
- 2020 год - 3,22 млрд рублей
- 2021 год (на 1 октября) - 4,48 млрд рублей

Источник: министерство управления финансами Самарской области

до конца нам пока неясно, как это повлияет на увеличение либо уменьшение доходов бюджета в связи с тем, что распределение налогов пойдёт полностью через головные организации. Остался один год на уточнение этой ситуации. Полной ясности у нас пока нет. Надеюсь, что уже к середине 2022 года общие подходы, связанные с перераспределением налогов предприятий, которые входят в КГН, будут понятны, и мы сможем это учитывать при формировании бюджета на последующие годы», - сообщил Андрей Прямилов. На уточняющий вопрос губернатора Дмитрия Азарова, насколько при формировании доходной части бюджета учтены риски, связанные с отменой КГН, руководитель самарско-

го минфина пояснил, что пока просчитать эти риски не представляется возможным - из-за того, что федеральные компании не раскрывают своих прогнозов. «Предлагаю отразить дополнительные риски в документах, которые мы будем направлять в том числе в губернскую думу. Неопределенность крайне высока, и влияние (отмены КГН) на доходы бюджета крайне велико», - заключил глава региона.

Институт консолидированных групп налогоплательщиков как пилотный проект появился в налоговой системе РФ в 2012 году. КГН были введены для исправления сложившейся в 1990-х - начале 2000-х гг. ситуации с распределением между регионами налога на прибыль. Тогда вертикально-интегрированные компании платили налог по месту своей регистрации, и в результате около 35% всех налоговых поступлений получали Москва и Санкт-Петербург. Особенность же режима КГН в том, что налог на прибыль уплачивается с совокупного финансового результата всей группы и распределяется по регионам независимо от того места, где зарегистрированы участники КГН, а в соответствии с тем, где



находятся основные производства компании, фонды и работники. Прибыли и убытки всех участников консолидированной группы суммируются таким образом, что при налогообложении получается выгода.

Однако этот механизм оправдал себя лишь отчасти: процентная доля Москвы в налоге на прибыль организаций снизилась с 35,8 до 14%, Санкт-Петербурга - с 53 до 1,8%. А вот федеральный бюджет и многие регионы, в том числе Самарская область, потеряли часть доходов. На это неоднократно указывала Счетная палата РФ.

В период 2012-2013 гг., согласно выводам аудиторов, наиболее значительные потери от деятельности КГН понесли 20 регионов, среди которых оказались не только высокодоходные регионы-доноры, такие как Москва, Санкт-Петербург, Красноярский край, Тюменская область, ХМАО-Югра, но и субъекты, уровень бюджетной обеспеченности которых ниже среднероссийского показателя. В число последних угодила и Самарская область. В связи с этим Счетная палата РФ указала, что Самарская область, которая и так не является

факторы

Влияет многое

Эксперты указывают, что на поступление налога на прибыль от КГН большое влияние оказывает ситуация в экономике. Например, снижение цен на нефть, волатильность курсов и обязательства компании в иностранной валюте. Это признают и в областном министерстве управления финансами: «Поступления налога на прибыль от организаций, входящих в консолидированные группы налогоплательщиков, практически не зависят от размера прибыли рентабельных организаций Самарской области. В данном случае определяющими факторами являются курс национальной валюты, цены на энергоносители, наличие платежеспособного спроса». Так или иначе отрасли, в которых в основном работают КГН, с прошлого года переживают не самые лучшие времена. Многие производства, которые ранее приносили прибыль в большом объеме, уменьшили свои показатели. Крупная промышленность - нефть и нефтепереработка, газовая отрасль, химия, автомобилестроение - чувствует себя уже не столь хорошо, как раньше. Кроме того, оказалось, что в некоторых регионах ставка налога на прибыль могла оказаться ниже, чем в соседних, - это приводило к перемещениям юрилиц. Также регионы столкнулись с трудностями в прогнозировании доходов. «Основным негативным фактором создания КГН является отсутствие информации, необходимой для планирования доходов областного бюджета», - говорил в 2015 году в интервью «СО» тогдашний министр управления финансами Самарской области Сергей Кандеев.

игроки

КГН ПЕРЕЧИСЛИЛИ УЖЕ ПОЧТИ 5 МЛРД

Первоначально было создано и действовало 11 КГН, объединявших 197 организаций, в 2013 году их число увеличилось до 15 (313 организаций). С 2014 года количество действующих КГН не меняется и составляет 16 (193 организации). КГН могло быть и больше, если бы не жесткие требования: совокупная уплаченная сумма налогов группы за предшествующий год должна превышать 10 млрд рублей, суммарный объем выручки - 100 млрд рублей, стоимость активов всех участников - более 300 млрд рублей. Таких компаний в стране оказалось не так много. В их числе - ПАО «Газпром», ПАО «ЛУКОЙЛ», ПАО «Новатэк», ПАО «Северсталь», ПАО «НК «Роснефть», ПАО «Татнефть», ПАО «Транснефть», ПАО «Мечел», ОАО «РЖД», которые имеют активы и на территории Самарской области. К консолидированным группам налогоплательщиков относится и АО «Международный аэропорт «Курумоч», входящее в холдинг «Аэропорты регионов» ГК «Ренова». Как следует из отчета об исполнении областного бюджета на 1 октября 2021 года, организации, входящие в КГН, перечислили в казну 4,48 млрд рублей, тогда как за весь 2020 год - 3,22 млрд. При этом с 2019-го по 2020 год поступления по налогу на прибыль сократились с 99,44 млрд до 91,71 млрд рублей. Но в этом году ситуация улучшилась, и на 1 октября собрано уже 93,29 млрд по налогу на прибыль. По словам Андрея Прямилова, при формировании бюджета на 2022 год учитывался консервативный сценарий социально-экономического развития региона. По этому сценарию прибыль организаций в регионе должна вырасти на 6%.

тема&главное



TWITTER.COM

«центром прибыли», «нуждается в помощи федерального бюджета в связи с влиянием деятельности КГН».

На примере Самарской области аудиторы констатировали: «Если от консолидации убытков КГН Самарская область в 2013 году потеряла 1,2 млрд рублей (14% от общего объема снижения поступлений), то в целом снижение поступлений составило 8,3 млрд рублей, что связано с ухудшением результатов финансово-хозяйственной деятельности отдельных консолидированных групп». Что касается компенсации из федерального

бюджета выпадающих доходов, вызванных созданием КГН, то за 2013-2015 гг. эта сумма составила 782,8 млн рублей.

С 2016 года правительство РФ ввело мораторий, запретив появление новых консолидированных групп налогоплательщиков и внесение изменений в составы уже действующих. А в 2018-м Счетная палата РФ снова проанализировала эффективность механизма КГН и пришла к выводу, что создание консолидированных групп привело к значительному снижению поступления налога на прибыль организаций. Как ука-

ЧИСЛО ДЕЙСТВУЮЩИХ КГН

- 2012 год – 11 (197 организаций)
- 2013 год – 15 (313 организаций)
- 2014-2021 гг. – 16 (398 организаций – в 2014 году, 193 организации – в 2021 году)

МНОГОФАКТОРНОЕ ВЛИЯНИЕ КГН НА ПРИМЕРЕ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ*

Анализ исчисленной суммы налога на прибыль в новых и старых условиях

- 8,61 млрд рублей – сумма налога без участия в КГН
- 7,44 млрд рублей – сумма налога при участии в КГН
- - 1,17 млрд рублей – отклонение суммы налога

Анализ поступлений от организаций, вошедших в КГН

- 14,06 млрд рублей – в 2012 году
- 5,75 млрд рублей – в 2013 году
- - 8,3 млрд рублей – отклонение

* по состоянию на 2013 год
Источник: отчет Счетной палаты РФ

ПОМОЩЬ

ЗАКРЫВАТЬ ФИНАНСОВУЮ ДЫРУ ПРИДЕТСЯ САМОСТОЯТЕЛЬНО

В связи с отменой КГН в России может быть поднят вопрос о компенсации регионам выпадающих доходов. Об этом 28 октября заявил спикер Госдумы Вячеслав Володин, обращаясь к главе Минфина Антону Силуанову. «Созданная консолидированная группа налогоплательщиков, совершенно очевидно, забирает ресурсы с одних регионов и отправляет их в другие либо засчитывает прибыль в одних регионах, там, где у них минус», - пояснил Вячеслав Володин. (Цитируется по сайту Госдумы РФ.) Вопрос о помощи регионам в условиях деятельности консолидированных групп до сих пор решала

трехсторонняя комиссия по межбюджетным отношениям при Министерстве финансов РФ. В 2014 году, например, комиссия распределила дотации в объеме 20 млрд рублей региональным бюджетам, потерявшим налоговые поступления от введения КГН. Самарской области от этой суммы тогда не досталось ничего. Вот и сейчас, по мнению экспертов, также не стоит рассчитывать на федеральный центр, а лучше полагаться на собственные силы. «Выпадающие доходы должны покрываться за счет кредитного ресурса. Другого, собственно говоря, не дано», - полагает Руслан Руднев.

зали аудиторы, налоговая база нередко перераспределяется в те регионы, где установлены пониженные ставки налога на прибыль, а общая налоговая база снижается за счет включения в нее потерь убыточных компаний.

И вновь под лупу контролеров попала Самарская область. В своем исследовании аудиторы Счетной палаты обратили внимание на то, что если в 2011 году дефицит бюджета был у семи регионов, в которых активно действовали КГН (в их числе - Самарская область), то по итогам 2016 года шесть регионов также завершили год с дефицитом бюджета, а в четырех из них дефицит возрос в сравнении с 2011-м.

После публикации этого доклада Счетной палаты судьба КГН оказалась предрешена. В 2018 году вместе с отменой трансфертного ценообразования правительство РФ предложило отменить и КГН. А именно - больше не создавать новые консолидированные группы налогоплательщиков. Уже существующие группы должны завершить свою работу к 2023 году. Отмена КГН, по сути, означает

возвращение прежнего порядка начисления налога на прибыль: по месту регистрации юридического лица и исходя из пропорции 17% - в региональный и 3% - в федеральный бюджет. В Минфине РФ уверены, что когда КГН будут расформированы, возможность засчитывать убытки одной организации против прибыли другой в рамках крупных холдингов исчезнет. И регионы от этого только выиграют.

Судить о том, так ли произойдет на самом деле, очевидно, пока преждевременно. Собственно, об этом же на расширенном заседании областного правительства говорил и министр Андрей Прямиков.

У экспертов «СО» нет однозначной позиции по этому вопросу. Одни специалисты соглашаются, что КГН не нужны. «Задача, направленная на то, чтобы налог платился там, где создается прибыль, была решена. Но таким образом руководители компаний получили возможность манипулировать прибылью - уменьшать налогооблагаемую базу за счет убытков или искусственно создавать прибыль в нужных регионах

и убыток в других», - отмечает аналитик АКГ «МЭФ-Аудит» Иван Чемичев. «Мне кажется, что все эти искусственные формирования на самом деле не нужны. Они созданы для того, чтобы дополнительно оттягивать деньги из бюджета, - считает руководитель одной из самарских консалтинговых компаний. - Гораздо более эффективным будет регулирование за счет нормального сбалансированного расчета налоговой нагрузки и правильного определения ее вариантов для различных видов предприятий».

Другие респонденты не исключают, что с отменой института КГН Самарская область может и потерять в доходах. «Для столичных регионов отмена КГН с высокой вероятностью приведет к росту поступлений, для других ситуация может быть неоднозначной. Собственно, некоторые субъекты РФ, где действуют КГН, в том числе Самарская область, заявляют о том, что недополучают средства, однако станет ли их положение лучше после отмены этого режима - большой вопрос», - полагает аналитик Руслан Руднев. ■



УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ
ООО «Рекламно-информационный центр»

Главный редактор Ланге К.П.
Выпускающий редактор Быковских М.Н.

Адрес редакции, издателя
443086, Самарская обл., г. Самара, ул. Ерошевского, 3, литера СЗ, оф. 509
тел./факс: 342-50-25, -32
Электронная почта sekret@63media.ru
Сайт www.63media.ru (342-50-25, -32)

Выходит по понедельникам

Цена свободная

Тираж 8000 экз.

Газета отпечатана в Самарском филиале ООО «Типографии «КП» 443082, Самарская обл., г. Самара, ул. Клиническая, 257.

№ заказа 1939
Время подписания в печать по графику - 23.00, фактическое - 23.00

Газета зарегистрирована
Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Самарской области.
Свидетельство о регистрации
ПИ №ТУ63-00526 от 15.11.2012 г.

ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ МЕДИАГРУППЫ «САМАРСКОГО ОБОЗРЕНИЯ»
Шеф-редактор Гаврюшенко А.Н.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ ПОДГОТОВЛЕНЫ:
Исполнительный редактор Юлия Хорькова
Руководители направлений и отделов:
Власть&Политика, Люди&Общество Кирилл Биджанов (993-87-30)
Компании&Рынки Роман Аврусин (279-08-25)
Еда&Рестораны Маргарита Горкина (342-50-25, -32)
Строительство&Недвижимость Роман Шерба (279-08-25)
Спорт&Достижения Ирина Зобнина (342-50-25, -32)
Преступность&Безопасность Наталья Эльдарова (342-50-25, -32)
Фото Игорь Горшков
Журналисты Л.Николаева, Н.Галимуллина, К.Частова, Т.Анзонгер, Л.Федорова, Т.Васильева, Р.Кутляева, З.Минаева

Литературный редактор С.Цай
Верстка Е.Корнеева, С.Быковских
Корректоры Н.Калинина, З.Тарасова
Дизайнер Л.Филиппова

Цветные полосы Ольга Мордашова
Служба рекламы тел.: 334-12-80, 342-50-24
E-mail: traffic@63media.ru
Отдел подписки, служба маркетинга тел. 263-40-60

Тираж планшетной версии 10050 экз.
Ответственность за содержание рекламных материалов несет рекламодатель.
Перепечатка материалов «СО» допустима только с разрешения редакции.

НОВЫЙ
ИНТЕРНЕТ-ПОРТАЛ
«САМАРСКОГО ОБОЗРЕНИЯ»
И ЖУРНАЛА «ДЕЛО»

НОВОСТИ
ИСТОРИИ
РАССЛЕДОВАНИЯ
РЕЙТИНГИ

Обозрение

ОВОЗ

ОВОЗ.INFO

ОТСТАВКА

ПРОБЛЕМЫ МНОЖАТСЯ

Брызгалов неудачно разрубил семейные узы

Глава Смышляевки мог лишиться кресла из-за интриг родственников

ОТДЕЛ ПОЛИТИКИ

Вячеслав Брызгалов, более десяти лет возглавлявший городское поселение Смышляевка, официально вышел на пенсию. Неофициально - между ним и его родственниками возникли серьезные разногласия, в итоге переросшие в откровенный конфликт. И это сыграло определяющую роль в смене власти в поселении.

26 октября депутаты городского поселения Смышляевка приняли досрочную отставку главы поселения Вячеслава Брызгалова. В решении собрания представителей, опубликованном на сайте администрации Смышляевки, указано, что г-н Брызгалов решил покинуть свой пост по собственному желанию в связи с выходом на пенсию. В феврале 2021 года ему исполнилось 66 лет.

Крупнейшее из городских поселений Волжского района Самарской области (население Смышляевки - более чем 27 тысяч человек, в ее состав входят поселки городского типа Смышляевка и Стройкерамика, а также поселки Спутник и Энергетик) Вячеслав Брызгалов возглавлял с 2010 года. До проведения конкурса на должность нового главы исполнять обязанности будет первый заместитель Брызгалова Андрей Сапрыкин.

Уход Вячеслава Брызгалова произошел на фоне по крайней мере двух событий, которые могли серьезно повлиять на его судьбу. И так или иначе в этих событиях фигурируют его многочисленные родственники.

С одной стороны, отставке Брызгалова предшествовала череда протестных акций. Последние несколько месяцев в Смышляевке было неспокойно - жители протестовали против незаконной, по их мнению, застройки улицы Чапаева коммерческой недвижимостью. Ранее чиновники обещали, что улицу отдадут под сквер и обустроят на ней аллею Славы. Однако в итоге, как указывают активисты, администрация Смышляевки распределила участки на улице Чапаева по программе «Молодая семья». Жители поселка утверждают, что четыре участка оказались в собственности снохи Вячеслава Брызгалова Екатерины, один участок отошел жене Брызгалова Наталье Сухих, а еще один участок получила дочь одного из заместителей главы городского поселения.

Состоявшийся 31 июля митинг чиновники выдали за «встречу с администрацией поселка». На следующей акции 5 сентября дело и вовсе приняло для Вячеслава Брызгалова неприятный оборот - жители



Смышляевки собирали подписи, чтобы выразить недоверие главе поселения и инициировать его отставку. Кроме того, они потребовали провести проверку переоформления земельных участков на улице Чапаева на родственников Вячеслава Брызгалова. Еще одно требование связано с возбуждением уголовного дела в отношении чиновника.

С другой стороны, Вячеслав Брызгалов мог пострадать за родственников по другой ветке. Ряд источников «СО» говорят, что в происходящем серьезную роль сыграла его племянница. По словам собеседника «СО», пожелавшего остаться неназванным, Вячеслав Брызгалов якобы уволил родственницу с высокой должности в администрации Смышляевки, а та начала активные действия против него. По версии того же источника «СО», уволить племянницу Брызгалова вынудила его новая супруга. По всей видимости, в сюжете об отставке речь может идти об Елене Жуковой, которая до недавнего времени действительно занимала должность заместителя главы поселения на сайте Смышляевки.

Г-жа Жукова, согласно этой версии, может приходиться родственницей брату бывшей жены Брызгалова Александру Жукову, который некогда работал в администрации Волжского района ведущим специалистом общего отдела. В то время Волжский район как раз возглавлял Вячеслав Брызгалов. Г-н Жуков ранее работал

в основанной Брызгаловым фирме «Дионис», которая занималась производством и продажей алкогольных напитков, а позже выкупил учрежденное Брызгаловым ЧОП «Бумеранг». Известно, что именно Жуков в 1990-е годы познакомил Вячеслава Брызгалова с будущим главой Волжского района Александром Адамовым и предложил зятю взять Адамова в «Дионис» исполнительным директором. В конце 2010 года Александр Жуков стал фигурантом уголовного дела. По версии следствия, он якобы пообещал одному из жителей Волжского района помочь получить в собственность земельный участок за 800 тыс. рублей.

Получить официальное подтверждение этой информации «СО» не удалось. Вячеслав Брызгалов оказался недоступен для комментариев. Действующий глава Волжского района Евгений Макридин тему смены власти в Смышляевке не обсуждает. Депутаты собрания представителей Смышляевки, опрошенные «СО», также оказались в неведении относительно перипетий в семье теперь уже бывшего главы поселения. Начальник организационного отдела администрации Смышляевки Татьяна Иванова заявила «СО», что в администрации ничего не знают ни об уголовных делах, затрагивающих персону Вячеслава Брызгалова, ни о том, какие отношения его связывают с покинувшей пост замглавы Еленой Жуковой. «Вячеслав Брызгалов добровольно вышел на пенсию, так написано в его заявлении», - уверяет г-жа Иванова. ■

ПОЗИЦИЯ

К САПРЫКИНУ ТОЖЕ ЕСТЬ ВОПРОСЫ



АЛЕКСАНДР СТЕПАНОВ,
депутат
Самарской
губернской думы
от ЛДПР

У нас есть еще много вопросов к руководству Смышляевки. На данный момент я работаю над проблемой сбросов в реку Падовку, протекающую в центре городского поселения. За несколько лет река превратилась в ручеек из-за больших выбросов. Также в Смышляевке актуальна проблема свалок, которые заваливают огромным количеством мусора якобы по согласованию с бывшим руководителем. Мы будем разбираться в этих вопросах и постараемся предотвратить загрязнения. К нынешнему исполняющему обязанности главы Андрею Сапрыкину тоже есть вопросы, поэтому я уверен, что главой городского поселения он не станет. Наша партия проявляет интерес к проблемам Смышляевки из-за многочисленных обращений жителей. В Волжском районе у нас хорошие результаты на выборах, поэтому, конечно, мы стараемся разобраться с его проблемами. Нельзя отворачиваться от людей. Это стоит запомнить и руководству Смышляевки.

ИНТРИГА

Переживает уголовное дежавю

Протесты жителей Смышляевки против застройки улицы Чапаева оказались бесплодными. Накануне досрочной отставки Вячеслава Брызгалова депутат Самарской губернской думы от ЛДПР Александр Степанов сообщил о возбуждении уголовного дела в связи с незаконным оформлением земельных участков в Смышляевке по ч. 3 ст. 159 УК РФ («Мошенничество, совершенное лицом с использованием своего служебного положения, а равно в крупном размере»). В деле пока нет подозреваемых, оно возбуждено в отношении неустановленных лиц. Расследование началось только в начале октября, так что подробности пока неизвестны. «Около 160 земельных участков переданы молодым семьям, а после путем определенных схем они перепродавались Вячеславу Брызгалову и приближенным к нему людям, - уверяет Александр Степанов. - С этими фактами я и обратился в полицию». «Изначально мы узнали о проблемах в Смышляевке благодаря большому количеству обращений местных жителей. Пригласили представителей городского поселения на встречу, однако ни сотрудники администрации, ни депутаты собрания представителей на нее не явились. А обсудить хотелось многое», - объясняет свой интерес к Смышляевке Степанов.

К интересу правоохранительных органов Вячеславу Брызгалову не привыкать. Под пресс силовиков он попадал и ранее - и когда с 1996-го по 2008 год возглавлял Волжский район, и когда уже был главой Смышляевки. В 2000 году и сам Брызгалов, и его сын Евгений оказались в центре скандала, связанного с уголовным делом по факту выдачи целевого кредита ООО «БИС». Евгений Брызгалов и жена тогдашнего заместителя главы администрации района Степана Сыромолота Галина были учредителями указанной компании. Летом 2008 года появилось уголовное дело в отношении Евгения Брызгалова по факту приватизации им квартиры в Ленинском районе Самары, ранее выделенной для Смышляевской поселковой администрации. После того как Брызгалов снял с себя полномочия главы Волжского района, дело было прекращено. А в конце 2012 года, когда Вячеслав Брызгалов уже два года как руководил Смышляевкой, началось его уголовное преследование по факту злоупотребления полномочиями при передаче в частную собственность - фирме собственного сына - участка земли рядом с озером Тополево и строительстве к нему ЛЭП. Дело появилось после жалоб жителей Смышляевки на незаконную приватизацию водоема членами семьи чиновника и преграждение к нему доступа. Озеро было незаконно отчуждено еще в бытность Брызгалова главой Волжского района. Это дело закончилось ничем. ■

проблема

МЕНЬШИХ БЬЕТ ПО БОЛЬНОМУ

«Дочку» «СамРЭК» засасывает в трубу

Над держателем коммунальных концессий маячила угроза банкротства

КИРИЛЛ БИДЖАНОВ

Планы финансового оздоровления одного из проектов принадлежащей Самарской области корпорации «СамРЭК» - ООО «СамРЭК-Эксплуатация» - столкнулись с неожиданными рисками. Теплоснабжающей организации угрожает банкротством производитель резервуаров - самарский холдинг «Регион». Вероятнее всего, претензии группы Александра Меньших связаны со спором о взыскании задолженности по контракту на поставку труб, а поводом для атаки на компанию с многомиллиардным оборотом способна стать казалось бы смехотворная для «СамРЭК» сумма в 800 тысяч рублей.

22 октября группа «Регион» Александра Меньших официально заявила о намерении обратиться в арбитражный суд с заявлением о признании ООО «СамРЭК-Эксплуатация» банкротом. Информация об этом появилась на портале «Федресурс» и в системе «СПАРК-Интерфакс». Другие подробности в сообщении не раскрываются. На момент подготовки данного материала ни одного иска о банкротстве ООО «СамРЭК-Эксплуатация» в Арбитражном суде Самарской области зарегистрировано не было.

Известно, что в настоящее время «СамРЭК-Эксплуатация» добивается отсрочки исполнения решения суда, в соответствии с которым с компании взыскивается 837,2 тыс. рублей в пользу ООО «Регион». Это проценты за пользование чужими денежными средствами, которые стали следствием спора между группой Александра Меньших и «дочкой» правительственной структуры АО «Самарская региональная энергетическая корпорация» («СамРЭК») из-за подписанного в 2019 году контракта на поставку труб и комплектующих

ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ООО «САМРЭК-ЭКСПЛУАТАЦИЯ»

Выручка

- 2016 год - 1,27 млрд рублей
- 2017 год - 1,57 млрд рублей
- 2018 год - 1,65 млрд рублей
- 2019 год - 1,64 млрд рублей
- 2020 год - 1,71 млрд рублей

Убыток

- 2016 год - 3,75 млн рублей
- 2017 год - 139,38 млн рублей
- 2018 год - 210,1 млн рублей
- 2019 год - 406,03 млн рублей
- 2020 год - 249,17 млн рублей

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

ЧТО ТАКОЕ ООО «РЕГИОН»

- Зарегистрировано 7 июня 2008 года по адресу: г. Самара, ул. XXII Партсъезда, 7а
- Основной вид деятельности - производство минеральных тепло- и звукоизоляционных материалов и изделий
- Учредитель - Александр Меньших
- Генеральный директор - Василий Потокин

ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ООО «РЕГИОН»

Выручка

- 2016 год - 1,36 млрд рублей
- 2017 год - 2,63 млрд рублей
- 2018 год - 1,69 млрд рублей
- 2019 год - 1,98 млрд рублей
- 2020 год - 1,85 млрд рублей

Прибыль

- 2016 год - 3,88 млн рублей
- 2017 год - 178,25 млн рублей
- 2018 год - 1,32 млн рублей
- 2019 год - 24,7 млн рублей
- 2020 год - 29,29 млн рублей

Источник: «СПАРК-Интерфакс»

к ним. Товар был поставлен, но не оплачен. Тогда «Регион» обратился в суд с иском, в котором потребовал взыскать с «СамРЭК-Эксплуатации» 17,6 млн рублей, включая основной долг, проценты за пользование чужими денежными средствами и судебные расходы. Этот иск удовлетворили. Как и встречное заявление «СамРЭК-Эксплуатации» о взыскании с «Региона» неустойки в размере 489,8 тыс. рублей.

В результате произведенного зачета первоначальных и встречных требований, а также присужденных сумм судебных расходов общий размер претензий к «СамРЭК-Эксплуатации» составил чуть более 17 млн рублей. В полном объеме задолженность погасили в январе 2021 года.

Но этого группе Александра Меньших показалось недостаточно. Представители «Региона» пересчитали проценты за пользование чужими денежными средствами за период с 14 декабря 2019 года по 13 января 2021-го и выставили «дочке» «СамРЭК» новые претензии в размере 837,2 тыс. рублей. По решению суда «СамРЭК-Эксплуатация» должна выплатить «Региону» и эту сумму. Попытки отсрочить выплату пока ничего не дали. Арбитражный суд уже отказал компании в таком требовании, теперь слово за апелляционной инстанцией - рассмотрение соответствующей жалобы намечено на 16 ноября.

Получить комментарии сторон «СО» не удалось. Александр Меньших отказался от общения, объяснив это тем, что находится в командировке и еще не вникал в детали разбирательства с «СамРЭК-Эксплуатацией». Но, по всей видимости, инициировать банкротство дочерней структуры корпорации «СамРЭК» холдинг «Регион» намерен именно из-за долга в 837,2 тыс. рублей. Эта символическая сумма очевидно несопоставима с миллиардными оборотами компании, хотя, как считают эксперты, если «Регион» все-таки запустит процедуру банкротства «СамРЭК-Эксплуатации», сумма задолженности в ходе конкурсного производства может многократно вырасти. Из каких ресурсов в этом случае компания будет расплачиваться с кредиторами, не совсем понятно - последние несколько лет «СамРЭК-Эксплуатация» является убыточной. По данным систе-



ВЛАДЕЛЕЦ ГК «РЕГИОН» Александр Меньших (на фото) открыл сезон охоты на «СамРЭК-Эксплуатацию»

фиаско

МЕНЬШИХ НЕ ПОТЯНУЛ МОНОПОЛИЮ

Холдинг «Регион» занимается производством резервуаров для нужд нефтяной и газовой промышленности. С 2016 года компания управляет Самарским резервуарным заводом, который находится в процессе банкротства, и работает на его мощностях. Несколько лет назад бенефициар ГК «Регион» Александр Меньших в попытке монополизировать рынок производства резервуаров вступил в борьбу за активы сначала предприятия «Резметкон» в Ростовской области, а затем - Саратовского завода резервуарных металлоконструкций. Оба предприятия на тот момент находились в процедуре банкротства. Но ни в Ростовской, ни в Саратовской областях «Региону» закрепиться не удалось. Из состава учредителей саратовского завода группа «Регион» вышла в сентябре 2021 года. «Прошлый год был довольно сложным для Самарского резервуарного завода, мы сосредоточимся на его развитии», - комментировал это решение «СО» Александр Меньших.

мы «СПАРК-Интерфакс», 2020 год предприятие завершило с убытком в 249,17 млн рублей, а годом ранее показало и вовсе 406,03 млн со знаком «минус». И это при выручке в 1,64 млрд рублей по итогам 2019 года и 1,71 млрд - в 2020-м.

Эксперты считают, что власти не допустят банкротства предприятия, отвечающего за производство и поставку тепловой энергии потребителям. Тем более что 27 октября 2021 года «СамРЭК-Эксплуатация» утвердили инвестиционную программу по модернизации системы теплоснабжения на 2022-2023 годы в Исакинском, Кинельском и Кинель-Черкасском районах. К тому же если в «СамРЭК-Эксплуатации» начнется процесс банкротства, это будет поводом для расторжения заключенных с ней концессионных соглашений и объявления новых конкурсов, в ходе которых придется искать нового оператора. «Очевидно, что перебоев в теплоснабжении в разгар отопительного сезона никто не допустит. Последствия в случае банкротства «СамРЭК-Эксплуатации» были бы слишком серьезными. С формальной точки зрения долга в 800 тысяч рублей достаточно для признания предприятия банкротом. Но у компании есть достаточное количество доходных направлений, чтобы этот долг погасить или реструктуризировать в разумные сроки», - полагает аналитик Руслан Руднев. ■

активы

ООО «СамРЭК-Эксплуатация» создано в 2013 году. Его владельцами являются АО «СамРЭК» и ГУП «Экология» (обе структуры, согласно данным системы «СПАРК-Интерфакс», подконтрольны министерству имущественных отношений Самарской области). За несколько лет «СамРЭК-Эксплуатация» получила в свое распоряжение огромное коммунальное хозяйство. В частности, ей переданы на обслуживание теплотрассы в Жигулевске, этим ранее занималась структура Ивана Кияченкова ОАО «ТЭКСО». К 2017 году «дочка» «СамРЭК» получила

на рынке коммунальных услуг долю в 2,4% и была представлена в пяти городских округах и 17 муниципальных районах. Сейчас у «СамРЭК-Эксплуатации» пять дочерних структур, в том числе ООО «СамРЭК-тепло Жигулевск», ООО «СамРЭК-тепло Сергиевск», ООО «СамРЭК-Нефтегорск».

Также «СамРЭК-Эксплуатация» в какой-то момент начала брать не только объекты теплоснабжения, но и водоснабжения и водоотведения, и прежде всего те, с которыми не справились другие компании. Например, в рамках концессионных соглашений на срок до 2045

года предприятию утверждены инвестиционные программы по реконструкции Красноармейского группового водопровода и на проектирование и строительство второй очереди Сергиевского группового водопровода. Общая стоимость объектов составляет около 600 млн рублей.

«СамРЭК-Эксплуатация» пыталась также заниматься непрофильной для себя деятельностью по управлению жилым фондом. Правда, специально созданное для этого ООО «УК «СамРЭК-Эксплуатация» не проработало и двух лет, было признано бан-

кротом, а большинство его домов передали другим УК.

Насегодняшний день «СамРЭК-Эксплуатация» помимо убытков испытывает и другие финансовые трудности. Так, из пояснительной записки к годовой бухгалтерской отчетности общества за 2020 год следует, что есть серьезные сомнения «в способности ООО «СамРЭК-Эксплуатация» продолжать свою деятельность в обозримом будущем». Эти сомнения появились после аудиторской проверки, в ходе которой в том числе выяснилось, что размеры чистых активов компании меньше размера уставно-

го капитала. Руководство ООО «СамРЭК-Эксплуатация» прекращать деятельность организации не планирует и намерено принять меры по ее финансовому оздоровлению. В частности, разработана «Дорожная карта финансового оздоровления ООО «СамРЭК-Эксплуатация», а также имеются некие «доступные источники финансирования», направленные на обеспечение непрерывной деятельности предприятия. Так что угроза банкротства, нависшая над предприятием с подачи ООО «Регион», сейчас совсем не ко времени. ■

Идут широким фронтом

ПАРТНЕР РАЗДЕЛА

ГРУППА КОМПАНИЙ
ЭКОВОЗ
ekovoz.ru

0251В Реклама

ЛЮДИ &
ОБЩЕСТВОВАДИМ
АЛЕКСЕЕВ,
руководитель
«Городских
проектов
в Самаре»

Самокат - это определенно транспорт. В августе мы проводили фестиваль «УрбанФест», на котором представители Whoosh показали, что Самара для них - один из лидеров среди всех городов по использованию кикшеринга именно как транспорта. На такие поездки приходится более 80% всех поездок, а меньше 20% носят развлекательный характер. С одной стороны, это хорошо. Люди перешли на кикшеринг, потому что он удобный, быстрый, безопасный и на нем можно доехать, куда нужно. И на начало ноября самокаты Whoosh все еще есть на улицах города, так что эта тема не только про лето. В общем, у кикшеринга много плюсов и почти нет минусов. С другой стороны, это показывает, что в Самаре все плохо с транспортом. При этом я не думаю, что в следующем году кикшеринга станет больше. Самокаты уже ездят практически по всему городу. Так что, скорее всего, у нас останется 2-3 крупных игрока этого рынка.

тема &
главное

Покатятся дальше

На улицах Самары и области станет еще больше электросамокатов

ЛЮДМИЛА НИКОЛАЕВА

Сервисам краткосрочной аренды электросамокатов прочат новый бум в 2022 году - не только в Самаре, но и в других городах региона. Какие именно формы примет этот бум, зависит и от операторов кикшерингов, и от развития их взаимодействия с чиновниками.

Сервисы краткосрочной аренды электросамокатов впервые появились в Самарской области весной этого года, когда, по словам аналитиков издания «Трушеринг» (truesharing.ru), «потенциал развития индустрии стал уже очевидным». Крупнейшим игрокам рынка удалось привлечь солидные средства на свое развитие. В итоге парк всех кикшерингов в России вырос на 200-230% по сравнению с прошлым годом, а количество городов с такими сервисами увеличилось в полтора раза - с 60 до 90. Такие сведения содержит исследование, опубликованное изданием в конце октября.

Вера в перспективность новых средств передвижения оказалась столь сильной, что одно время в Самаре выросло более 3 тысяч электросамокатов сразу 6 сервисов новой городской мобильности: Whoosh, «Юрент», Red Wheels, «Карусель», E-motion и BusyFly. Вместе им удалось охватить достаточно большую территорию, благодаря чему взять самокат в шеринг стало возможным почти в любом районе старой части города, на стадионе «Самара Арена», в «Волгаре» и «Крутых Ключах»,

фактор влияния

ГОТОВЯТ ПЛАТНЫЕ ПАРКОВКИ

Стимулировать развитие кикшеринга может и появление в 2022 году платных парковок в Самаре. Сделать это власти планируют давно, но до сих пор конкретные сроки не назывались. По словам представителей дептранса, скорее всего, это будет следующий год, в любом случае нормативно-правовая база уже почти готова. В конце октября был принят еще один документ, уточняющий некоторые моменты, связанные с выбором операторов парковки. Теперь ими могут стать как муниципальные казенные учреждения (тогда всю прибыль с платных парковок они будут отчислять в бюджет города), так и коммерческие структуры, прошедшие соответствующий конкурсный отбор.

на улице Алма-Атинской, Волжском и Заводском шоссе.

Впрочем, также быстро выяснилось, что такому количеству операторов в городе тесно. Не проработав и месяца, регион покинул BusyFly. Один из пионеров шеринга в Самаре Red Wheels ушел из Самарской области в августе, посчитав, что при сложившихся обстоятельствах не сможет выйти на самоокупаемость. Три других оператора попытались выровнять свой бизнес, запустившись на других территориях. «Юрент» появился не только в Самаре, но и в Тольятти. «Карусель» и E-motion стали пробовать себя в малых городах (Сызрани, Новокуйбышевске, Чапаевске) и «Южном городе», причем «Карусель» в итоге покинула областную центр, а E-motion - осталась.

Единственной компанией, которая предпочла и дальше развиваться в Самаре, стал Whoosh. В итоге именно этот оператор, судя по открытым данным, оказался крупнейшим игроком

рынка в регионе, увеличив зону покрытия и количество самокатов. Если в начале сезона он заявлял о наличии у него 860 устройств, то на данный момент - уже более чем о 1500. При этом Whoosh продолжил работать и после наступления холодов, когда другие игроки уже убрали свои самокаты с городских улиц. «Юрент» в начале сезона говорил о парке в 1200 самокатов. Теперь же в компании признают, что в Самаре уступили первенство в этом вопросе «Вушу» - и это одна из причин, почему сервис предпочел развиваться за пределами областного центра, в частности в Тольятти.

На фестивале «УрбанФест», который состоялся в Самаре 28 августа, сооснователь Whoosh Сергей Лаврентьев сообщил о 1 млн поездок на электросамокатах компании по областному центру. (Притом что на все 20 городов присутствия пришлось на тот момент более 8 млн поездок, а, по данным «Трушерин-

САМАРУ

в следующем году ждет новый бум кикшеринга, но конкуренция может и не привести к росту компаний сектора



га», всего к концу 2021 года рынок можно оценить примерно в 55 млн поездок за сезон.) В приложении Whoosh на тот момент были зарегистрированы 12% от всего населения Самары. Из них 10 тысяч совершили более 1 поездки ежедневно в течение месяца.

Самара для Whoosh также оказалась и городом с очень высокой долей «транспортного сценария» - когда самокат берут не «покататься», а с целью доехать из точки А в точку Б. Таких поездок оказалось 80,7%. По данным «Трушеринга», рост рынка этого года связан с увеличением использования электросамокатов именно как транспорта. Если в 2020 году доля таких поездок составила около 60%, то в 2021-м - уже от 70 до 85%. Доля развлекательных соответственно пони-

зилась с 40 до 15-30%. Притом что общее число поездок в 2020 году было на 70% меньше, чем в 2021-м.

В будущем году, говорится в исследовании, предполагается «еще более активный выход кикшеринга за пределы городов-миллионников, открытие новых городов и более агрессивное развитие в тех городах, где уже работают кикшеринговые компании». Следовательно, нового развития нужно ждать и в Самаре.

К новому витку развития и конкуренции в Самарской области готовятся и операторы. В Whoosh и «Юренте» уже заявили о планах увеличить в 2022 году количество самокатов. «Юрент» также намерен развивать свое представительство и в других городах, разрабатывая новые тарифы и продукты, что-

нюансы

РЕАЛИЗУЮТ РАЗНЫЕ СЦЕНАРИИ

На данный момент «Юрент» - единственная компания в России, которая объединила усилия с агрегатором такси «СитиМобил». Сотрудничество направлено в том числе на то, чтобы стимулировать клиентов такси отказываться от коротких поездок - до 3 км, заменяя автомобили на электросамокаты. Для такси такие непродолжительные поездки невыгодны, однако они могут составлять до 40% всех поездок. Без них экономика такси поднимается сразу на 25%, рассказал на первом съезде кикшеринга директор по развитию нового бизнеса «СитиМобила» Евгений Лукьянчиков. В свою очередь «Юрент» благодаря «СитиМобилу» смог получить новых пользователей, которые узнали о возможности воспользоваться услугами кикшеринга этого оператора, зайдя в приложение «СитиМобила». По-разному

кикшеринги подходят и к организации парковок, от которой в том числе зависит, как близко от потенциального пользователя окажется самокат. Пока в приложениях большинства компаний в Самарской области парковки - это просто некая часть тротуара. Тогда как E-motion сделал ставку на станции зарядки, которые одновременно являются и парковками. Такой сценарий больше отвечает использованию самокатов для развлекательных поездок, так как количество парковок оказывается невелико, расстояние между ними приличное. И самокат легче сдать по завершении аренды туда же, откуда он был взят. Неудивительно, что в Самаре оператор разместил свои станции в основном у зон рекреации - на территории стадиона «Самара Арена», набережной, в парках и т.д.

происшествия

Все остались живы

Вопреки опасениям первый сезон кикшеринга обошелся без смертельных случаев. С начала года в Самарской области было зарегистрировано 13 ДТП, в которых пострадали 13 пользователей средств индивидуальной мобильности (СИМ). Об этом «СО» на прошлой неделе сообщили в ГУ МВД по Самарской области. (По России за 9 месяцев 2021 года в ДТП погибли 10 человек, которые управляли СИМ с электродвигателем.) Одно из 13 ДТП было квалифицировано как столкновение, остальные 12 - наезды на пешеходов, то есть на пользователей СИМ. «Все ДТП зарегистрированы на территории г.о. Самара. Чаще всего виновниками аварий явились пешеходы - пользователи СИМ», - уточнили в ГУ МВД. Сотрудники ГИБДД за лето также выявили более 250 административных правонарушений гражданами, которые использовали средства индивидуальной мобильности. Областное министерство здравоохранения в начале октября сообщило о том, что в Самаре травмы, связанные с использованием электросамокатов, с начала года получили 927 человек, обратившихся в связи с этим за медицинской помощью. Из них госпитализированы были только 92.



**АЛЕКСЕЙ
ПЕРЕЗНАТНОВ,**
администратор
паблика про
электросамокаты
и кикшеринг
«ЭлектроСамара»

В Самаре в этом году кикшеринг попал в тренд. Несколько тысяч самокатов и до 5 операторов. Ими был охвачен практически весь город. Но уже в середине сезона горожане наигрались и стали меньше арендовать самокаты. В итоге остались сильнейшие операторы, такие как Whoosh. Такое развитие событий я предполагал еще в начале сезона. Думаю, в следующем сезоне останется 2-3 оператора, а зона их работы будет прежней с небольшими постоянными изменениями. Ведь новых хороших тротуаров у нас строить пока не планируют.



ПОЗИЦИЯ

МЫ БУДЕМ ДАЛЬШЕ РАЗВИВАТЬ
КРУПНЫЕ И МАЛЫЕ ГОРОДА

АНТОН ЕЛИЗАРОВ,
директор по работе
с партнерами сервиса
кикшеринга «Юрент»

«Юрент» уже завершил свой первый сезон в Самарской области. Как в самой компании оценивают свои результаты?

- Насколько регион оправдал ваши ожидания?

- Самара - непростой город. Мы раньше закончили сезон, потому что в определенный момент возникла достаточно серьезная конкуренция. Пришел Whoosh и поставил достаточно большой парк. Мы по разным причинам не поставили такой большой парк. И Самара не показала те результаты, на которые мы рассчитывали.

Это связано и с инфраструктурой, и с погодой. Пока в городе не хватает велодорожек, по которым удобно ездить на самокатах, и местами не хватает даже качественных тротуаров с хорошим и ровным покрытием. Что касается погоды - когда мы только запустились в начале апреля, было суперкруто, плюс 25°C. Все катались и получали огромное удовольствие. Но лето было жаркое, слишком жаркое. Для самокатов температура должна быть комфортная. Если очень холодно, люди не катаются. И если очень жарко, тоже не катаются. Они уезжают на пляж, за город. Поэтому мы запустили Тольятти и ряд других городов и таким образом диверсифицировали риски, связанные с недостаточным спросом в Самаре из-за погоды.

- Партнерство с «СитиМобилом» обеспечило вам какие-то преимущества в Самаре?

- В Самаре «СитиМобил» занимает очень хорошие позиции, это второй город, где они заработали, - после Москвы. Если человек активно пользуется приложением «СитиМобила», он увидит в нем, что появились и самокаты, берет их и едет. Так что благодаря этому мы получили огромное количество новых поездок. Для нас это хорошая первая точка контакта с пользователем. А когда человек узнает, что у нас есть и свое приложение, в котором больше возможностей, например подписка, то он скачивает и его.

- На следующий год планы уже сформированы? Что будете менять, корректировать?

- Мы будем дальше развивать крупные и малые города, увеличивая парк и находя новые нестандартные решения в конкурентном противостоянии. Будем создавать новые продукты, новые тарифы, формировать новый парк, развивать наших промоутеров и консультантов, которые помогут в плане безопасности и расскажут, как правильно использовать самокат, чтобы не приносить вреда ни себе, ни окружающим.



**ДМИТРИЙ
ОКУНЬ,**
директор
ООО «Бэнч
Райд»
(кикшеринг
«Карусель»)

Этот сезон показал, что Самара - интересный и в целом перспективный город для кикшеринга. В целом можно говорить о том, что сезон успешен, погода была великолепной, а самарцы довольно быстро оценили преимущества кикшеринга не только как развлечения, но и как транспорта.

«Карусель» столкнулась с серьезной конкуренцией со стороны крупнейших операторов России, поэтому в этом году мы ушли из Самары в другие города, опробовали сервис в малых городах. Возможно, в следующем году мы вернемся с интересным предложением, сейчас готовимся к сезону.

В Самарской области «Карусель» в этом сезоне была представлена в Сызрани, жители которой тоже активно использовали сервис, а созданная в этом году прекрасная зона набережной была основным пунктом назначения пользователей.

На мой взгляд, чтобы жители могли получить качественную услугу, в Самаре необходимо создавать инфраструктуру.

Мы в этом году работали, например, в Альметьевске, где по всему городу существуют разметки парковок и велодорожек. Это снимает все вопросы «неудобного» размещения и «опасного» использования СИМ. Думаю, нужно брать за образец их опыт.

Администрации других городов присутствия, например Балакова или Нижнекамска, также готовы работать с нами в контакте и вместо запретов и ограничений настроены на организованную работу и создание комфортных условий для горожан. Это единственный путь развития. Надеюсь, у нас, в Самаре, будет так же.

ПРОГНОЗ

Бум может длиться
не один год

Издание «Трушеринг» прогнозирует, что к 2024 году рынок вырастет в 3-4 раза, и это с учетом только региональной экспансии. «Кикшеринговые компании откроются во всех российских городах с населением более 200 тысяч человек и смогут полностью покрыть необходимым количеством самокатов соответствующие транспортные потребности жителей этих городов», - полагают аналитики. Клиентская база может увеличиться до каждого третьего жителя России (40-50 млн пользователей), которые будут совершать около 230 млн поездок в год. «При этом рынок городов-миллионников составит примерно 60% (18-24 млрд рублей) от общего рынка, а на города с населением меньше миллиона человек придется около 40% (12-16 млрд рублей)», - говорится в исследовании.

бы обеспечить себе конкурентное преимущество. Не исключают возвращения в Самару «с интересным предложением» и в «Карусели». В конечном итоге, полагают эксперты, в Самаре останутся всего 2-3 кикшеринговые компании.

Руководителя самарского отделения фонда «Городские проекты» Вадима Алексеева бум кикшеринга и радует, и печалит. Потому что, говорит он, это действительно удобный транспорт. С другой стороны, такая ситуация «показывает, что в Самаре с транспортном все плохо». ■

РЕГУЛИРОВАНИЕ

ВЕЗДЕ ПО-РАЗНОМУ

Пока просто не мешают

От властей операторы ждут сотрудничества

Один из основных вопросов, который сейчас волнует как операторов кикшеринга, так и пользователей, - что будут делать в этом направлении чиновники. В Правилах дорожного движения средств индивидуальной мобильности (СИМ) по-прежнему нет. А на местном уровне вопросы их использования решаются порой диаметрально противоположными способами.

В одних городах пытались «все запретить», изымая самокаты или требуя массы согласований, способных застопорить любое дело. В других ничего не запрещают, но и особо ничего не делают, в том числе для развития инфраструктуры.

Есть и положительные примеры того, как решения вла-

стей могут сделать городскую мобильность более эффективным и безопасным средством передвижения. Обычно в пример приводится Москва, где вопросы шеринга (не только самокатного, но и автомобильного) даже выделены в отдельное направление работы столичного департамента транспорта. В столице нанесли разметку на проезжей части, выделив полосы, по которым могут ездить и электросамокаты, и велосипедисты. Разделение потоков автомобилей, самокатчиков и пешеходов способствует повышению безопасности. И такая быстро-возводимая инфраструктура не требует больших средств и времени, как в «велосипедной столице» России Альметьевске, где

система велодорожек является капитальной. По словам замдиректора центра практик жизни Агентства стратегических инициатив Александра Красавцева, не всегда есть необходимость в капитальном строительстве, иногда создание быстровозводимой (временной) велоинфраструктуры может принести больше пользы за счет оперативности решения задачи.

В Москве кикшеринги обязаны распределять свои самокаты по городу таким образом, чтобы внутри Садового кольца выставлялось не более 30% парка, столько же - между Садовым и Третьим транспортным кольцом (ТТК), остальные 40% или больше - за пределами ТТК. Это позволило равномерно распре-

лить самокаты по разным районам города, рассказал на первом «Кикшеринг-съезде», который состоялся 21 октября, руководитель проектов шеринга департамента транспорта Москвы Магомед Колгаев. Решено также, что один сервис может выставить в столице не более 10 тысяч своих самокатов.

В вопросе организации парковок город занял позицию привязки самокатов к велопарковкам. «Чтобы электросамокаты не оказывались в реках», - заметил г-н Колгаев, апеллируя к опыту других стран. При этом на одной велопарковке (в радиусе 10 метров) можно разместить не более 6 самокатов одного оператора. Москва также ввела «медленные зоны», на которых скорость кик-

шерингового электросамоката принудительно ограничивается до 15 км/ч.

В Самаре ничего подобного пока нет. В начале сезона операторы попытались обязать снизить скорость до 15 км/ч, но дальше слов дело не пошло. Как и создание «черных» и «белых» зон, в которых движение самокатов было бы соответственно запрещено или разрешено. «Медленные зоны» в Самаре в итоге ввели по собственной инициативе лишь некоторые операторы.

В то же время большинству кикшерингов не удалось договориться с городом даже о том, чтобы разметить места под парковки (как сделано, например, в Уфе), чтобы упорядочить их размещение на тротуарах. ■

интервью

ДМИТРИЙ ЧУЙКО

Генеральный директор ООО «ВУШ» о том, как планирует развиваться в регионе один из ведущих самокатных сервисов

Флот в Самаре будем увеличивать

ЛЮДМИЛА НИКОЛАЕВА

В отличие от других кикшерингов для Whoosh итоги первого их сезона в Самаре превзошли ожидания. Чем компания объясняет такой результат? Почему ей пришлось неоднократно то расширять, то сокращать зону своей деятельности? Что поменяется в ее работе в 2022 году и как развивается диалог бизнесменов с властями? На эти и другие вопросы в интервью «СО» ответил генеральный директор ООО «ВУШ», основатель кикшеринг-сервиса Whoosh Дмитрий Чуйко.

- В октябре самокаты Whoosh ездили, как и прежде, по улицам Самары, тогда как другие кикшеринги свою деятельность сворачивают или уже свернули. Долго еще планируете работать?

- До установления стабильных отрицательных температур либо снежного покрова.

- Как оцениваете свой первый сезон в Самаре? Оправдал город ваши ожидания или, наоборот, в чем-то пришлось умерить амбиции?

- Мы запускались в Самаре с обычными ожиданиями от города-миллионника, а на самом деле самарская история у нас пошла очень хорошо, очень активно. Сработали сильно лучше, чем ожидалось. В середине сезона мы даже увеличивали свой флот (участники кикшерингового рынка именно так предпочитают называть парк своей техники. - Прим. ред.), потому что его стало не хватать. Самара действительно оказалась городом, где электро-самокаты используют по назначению - как транспорт.

- Увеличение флота - сложное мероприятие?

- Конечно! Самокат надо забронировать у производителя, произвести, поставить...

- То есть их везли в Самару не из других городов?

- Нет-нет! В Самару мы при-

Надеемся, что распространение в других городах получит и практика Москвы по нанесению разметки под велодорожки на существующую улично-дорожную сеть... Париж за неделю разрисовали новой разметкой!

возили только новые самокаты. В начале сезона поставили тысячу с небольшим, потом увеличили, насколько я помню, более чем до полутора тысяч. И планируем увеличиваться и в следующем году.

- С чем связываете такие результаты?

- Я был в Самаре лет 15 назад и в этом году. Мне кажется, город сильно изменился за это время: стал современным, здесь прекрасная набережная... И много активного мобильного населения - как раз наша целевая аудитория. И инфраструктуру Самары я бы оценил как очень хорошую для регионального центра. Некоторые ребята у нас говорят: да нет, обычный город. Но мне он очень сильно понравился. И я думаю, что на полученный результат сработала совокупность факторов. Это и мобильность населения, о которой я сказал, и то, что нам удалось обеспечить хорошее покрытие самокатами. Мы правильно спланировали зону и парковки и смогли объяснить пользователям, как правильно использовать этот сервис.

- Такой результат получили, однако, не все кикшеринговые компании. Кто-то вовсе ушел с рынка. Кто-то уже за-

вершил сезон. Как думаете, почему?

- Многое зависит от работы операционной команды. В Самаре мы сформировали достаточно большую команду, которая правильно запускает все сервисные процессы. Во всех городах мы работаем не по франшизе. Везде формируем собственный филиал, нанимаем сервисный персонал, обучаем его и очень внимательно следим за показателями города:

При наличии такой разметки самокаты ставятся более аккуратно и меньше мешают людям.

что происходит с точки зрения расстановки и использования самокатов, количества парковок. Так что наш результат - это работа всей команды.

- Руководитель Whoosh в Самаре прежде занимался автомобилями...

- Совершенно точно. В Самаре у нас руководитель Алексей Куваев. Мы часто берем на должность операционных управляющих в городах людей, которые вышли из сервисов, близких к технике,



Все будет рок-н-ролл!

РАДИО **Самара** FM 104.3

МАКСИМ

16+ Реклама 0701A2

Лицензия на осуществление радиовещания №29553 от 30.11.18 г. Регистрационный номер Эл №ТУ 63-00952 от 26.10.2018 г.

СЕРВИС КРАТКОСРОЧНОЙ АРЕНДЫ ЭЛЕКТРОСАМОКАТОВ WHOOSH

• Whoosh - одна из 2 крупнейших кикшеринговых компаний России. Вместе с Urent контролирует около 70-80% рынка, остальные игроки (всего их в РФ около 50) делят между собой 20-30%. (Такие данные содержатся в исследовании итогов сезона этого года, которое в конце октября опубликовало издание «Трушеринг».)

• Проект Whoosh запустила группа топ-менеджеров авиакомпании S7, среди которых были Дмитрий Чуйко, Егор Баяндин, Олег Журавлев и Сергей Лаврентьев. Первые самокаты они выставили на улицы Москвы летом 2019 года, после чего начали постепенно не только расширять свой парк, но и заходить в другие города: в 2019-2020 гг. сервис появился в Петербурге, Новосибирске, Сочи, Екатеринбурге и др.

• В феврале 2021 года Whoosh привлёк почти 2 млрд рублей от фонда «ВТБ Капитал Инвестиции», благодаря чему существенно увеличил парк самокатов и количество городов присутствия. По данным сайта компании, если в 2020 году Whoosh управлял в России 10 тысячами электросамокатов, то в 2021-м - уже 45 тысячами.

• В этом году Whoosh запустил в Москве и Подмосковье также шеринг электровелосипедов (и ведет переговоры в десятках стран Европы, чтобы запустить там свой сервис).

случаев, наверное, десятки на весь состав более чем в 1500 единиц. Есть и некий процент вандализма, но небольшой. В основном этим занимаются неосознательные граждане, которые пытаются запустить что-то такое очень популярное в сети, чтобы набрать лайков. Таких пользователей мы выявляем и не позволяем им дальше пользоваться сервисом. Но в противовес им есть достаточно много сознательных людей.

А стертые рукоятки - грипсы - это проблема неправильно выбранного материала. Выяснилось, что ультрафиолет очень плохо влияет на него. Грипсы ежедневно чистят и протирают, в том числе специальным составом в рамках антиковидных мероприятий, и на солнце они становятся немного вязкими, липкими. Мы сейчас сделали новую конструкцию, и на всех самокатах такие грипсы заменят. Что касается держателей для телефонов, то здесь есть конструктивный дефект. Это пластик, который легко ломается. Его тоже заменят. И вообще весь флот перед началом следующего сезона пройдет полное глубокое техобслуживание.

- Может ли что-то к началу следующего сезона измениться в отношениях с местными властями?

- Мы надеемся выстроить такой диалог и механизм взаимодействия с властью, чтобы стало понятно, насколько этот сервис может быть полезен для города, и чтобы в городах с ним был порядок, чтобы с нами взаимодействовали и по выделению парковочных мест, нанесению разметки под них. С рядом городов мы уже договорились о такой разметке и готовы сами ее делать. Мы видим подтверждения того, что при наличии такой разметки самокаты ставятся более аккуратно и меньше мешают людям.

- Конечно, не надо догадываться, где на асфальте та точка геолокации, что ука-

“

Самарская история у нас пошла очень хорошо, очень активно... В середине сезона мы даже увеличивали свой флот, потому что его стало не хватать.

зана как парковка в приложении...

- Совершенно верно! Понятно, где конкретно ставить самокат.

Надеемся, что распространение в других городах получит и практика Москвы по нанесению разметки под велодорожки на существующую улично-дорожную сеть. Это недорого, не требует нового строительства. И в то же время способствует развитию микромобильности и существенно снижает аварийность, повышает безопасность, так как потоки разделены. Многие города в Европе пошли по этому пути. Париж за неделю разрисовали новой разметкой!

- Как вы оцениваете перспективы следующего сезона в Самаре? Будете ли расширять зону работы самокатов? Планируете заходить в другие города региона?

- Про другие города пока не готов сказать - мы еще оцениваем их потенциал. Что касается Самары, то здесь наш флот точно будет увеличен. Не очень сильно - размер города этого не позволяет, а только на 30-35%. Все-таки наша задача заключается не в том, чтобы весь город был завален электросамокатами и они просто так стояли бы на улицах. Наша задача - поставить такое количество, чтобы обеспечить должный уровень использования. А мы видим, что дефицит есть.

- Недостаток техники - основная причина, по которой Whoosh не дошел до границ Самары и то увеличивал, то сокращал зону работы?

- Было такое. В какой-то момент мы поняли, что флота маловато, а зона слишком большая. А нам очень важно обеспечивать плотность покрытия. Сервис должен быть доступен максимум в 200-300 метрах от пользователя. Человек не пойдет к самокату за полкилометра или километр. Когда мы поняли, что немного перебрали с размером зоны, сократили ее. А потом опять увеличивали, когда добавили флот.

- Whoosh оказался в Самаре единственным кикшерингом, который ввел в большом количестве «медленные зоны», где скорость, как правило, ограничена 15 км/ч. Не стало ли это приводить к отказу пользователей от сервиса в пользу тех компаний, где таких ограничений нет или их значительно меньше?

- Где-то мы получаем негатив от пользователей. Но понимаете, какой момент... Мы ведь играем вдолгую. Для нас важно, чтобы был баланс. Чтобы ездить было безопасно и удобно для всех - и для пользователей сервиса, и для других жителей города. Поэтому мы приняли глобальное решение: все парки и рекреационные зоны выделяем в зоны ограничения скорости.

“

Мы понимаем, что когда человек берет самокат и пытается проехать на нем 20 км, это не совсем удобно, не совсем эффективно, и он мало удовольствия от этого получает.

сти в обязательном порядке. В большинстве городов люди начинают использовать электро-самокаты как рекреацию - то есть просто прокатиться. И делают это зачастую в парках, на набережных и т.п. А там всегда очень много людей. И нам кажется, поскольку мы делаем транспорт, что парки и набережные - совершенно неподходящие места для обучения и первой поездки.

- В то же время и начинать учиться все-таки лучше как раз на скорости не больше 15 км/ч...

- Да. Поэтому мы сделали в этом году в Санкт-Петербурге пилотный проект школы вождения, а со следующего года запускаем ее в каждом городе. Рассчитана она на тех, кто сомневается, не знает, как начать. Это не какой-то курс. Просто на площадке рядом с самокатами будут стоять наши инструкторы, которые все расскажут и покажут, научат, как пользоваться самокатами.

- То есть вы в некотором смысле формируете своего пользователя?

- Мы формируем культуру использования. На наш взгляд, основная проблематика сейчас связана с тем, что есть негатив из-за того, как используют самокаты. Мы хотим, чтобы люди использовали наш сервис так, как это задумывалось. Хотим, чтобы люди ездили на самокатах на короткие расстояния. Мы понимаем, что когда человек берет самокат и пытается проехать на нем 20 км, это не совсем удобно, не совсем эффективно, и он мало удовольствия от этого получает. Для долгой поездки подходит, скорее, общественный транспорт, но точно не подходит самокат. Наша задача - довести такой паттерн поведения до людей: для чего эта штука, где на ней стоит ездить, какие ценности для пользователя она в себе несет. Когда нам удастся это донести, то все у нас получается достаточно гармонично. ■

и понимают, как это нужно обслуживать, как соблюдать регламенты, потому что мы относим самокаты к технике.

- Много ли самокатов было испорчено вследствие износа, некорректного использования или вандализма? У многих, например, уже стерты рукоятки и сломаны держатели телефонов.

- Если говорить о тотальной гибели самоката, полном выбытии его из сервиса, то таких

САМАРСКОЕ
Обозрение

www.63media.ru

ТЕКУЩАЯ ПОДПИСКА
на 1-е полугодие 2022 года!

Ежемесячное приложение

Журнал исследований о компаниях и людях

ДЕЛОДело. Экономическое обозрение.
Досье деловой разведки

Подписной индекс		1 месяц	2 месяца	3 месяца	4 месяца	5 месяцев	6 месяцев
«Почта России» тел. 250-05-85 (доб. 8056, 8002)	Для индивидуальных подписчиков П4318	340,62 руб.	682,24 руб.	1 021,86 руб.	1 362,48 руб.	1 703,10 руб.	2 043,72 руб.
	Для предприятий и организаций П6200	395,64 руб.	791,28 руб.	1 186,92 руб.	1 582,56 руб.	1 978,20 руб.	2 373,84 руб.
ООО «Урал-Пресс Поволжье» тел. (846) 202-14-12	Для индивидуальных подписчиков 31019	320 руб.	640 руб.	960 руб.	1 280 руб.	1 600 руб.	1 920 руб.
	Для предприятий и организаций 31016	380 руб.	760 руб.	1 140 руб.	1 520 руб.	1 900 руб.	2 280 руб.

Онлайн-подписка на печатную версию на сайте ФГУП «Почта России»

WWW.PODPISKA.POSHTA.RU – для физлиц 340,62 руб./мес.

Свидетельство о регистрации СМИ ПИ №ТУ63-00526 от 15.11.2012 г.

Свидетельство о регистрации СМИ ПИ №ТУ63-00527 от 15.11.2012 г.

4398ж Реклама

16+

санкции

МОНОПОЛИСТЫ ПОМОГЛИ ЗАСТРОЙЩИКУ

Пак вписался за Бартоломеева

«Лада-Дом» выходит из конфликта с «ТЕВИСом» победителем

НИКОЛАЙ КРАСНОВ

Противостояние АО «ФСК «Лада-Дом», одного из ведущих тольяттинских застройщиков, с АО «ТЕВИС» (ресурсоснабжающий поставщик Автограда) завершается в пользу застройщика. Предметом конфликта стала застройка микрорайона «Елки» (14А и 17А кварталы Автозаводского района). В конфликт оказалось вовлечено УФАС по Самарской области, по сути дела, поддержавшее «Лада-Дом». Такое развитие событий затрудняет для «ТЕВИСа» возможность манипулировать содержанием уже выданных ранее техусловий.

27 января 2021 года АО «ФСК «Лада-Дом» обратилось в УФАС по Самарской области с жалобой на действия АО «ТЕВИС», которое предъявило требование о внесении изменений в уже выданные действующие технические условия на подключение (технологическое присоединение) к имеющимся централизованным сетям водоснабжения и водоотведения.

АО «ФСК «Лада-Дом» - бывшая вазовская «дочка», в 2010-2012 годах уходившая в процедуру банкротства. Собственником и директором компании выступает Вячеслав Бартоломеев. Реальными бенефициарами участники рынка считают экс-министра экономического развития Самарской области Александра Кобенкова и его партнера по бизнесу Алексея Жданова. Жданов возглавляет ООО ЖК «Весна», у которого выручка выросла с 91 млн рублей в 2019-м до 525 млн рублей в 2020 году. АО «ФСК «Лада-Дом» последние годы занимается активным освоением земельного массива площадью 59 га в Автозаводском районе Тольятти, который находится за улицей 40 лет Победы вдоль лесной полосы. На сайте АО «ФСК «Лада-Дом» микрорайон позиционируется как «Елки», на нем строятся жилые комплексы

ПОКА КОМПАНИЯ
Вячеслава Бартоломеева переигрывает «ТЕВИС» по очкам



ВЕДОМСТВО РУКОВОДИТЕЛЯ
Самарского УФАС Леонида Пак сочло аргументы застройщика более обоснованными, чем контраргументы коммунальной компании

Greenwood и «Весна», запущен ТРЦ «Елка».

АО «ТЕВИС» - также бывшая вазовская «дочка», с 2010 года единственным акционером компании стало ООО «РТ-Энергоэффективность». Директором выступает Глеб Максимов. Компания является поставщиком тепловой энергии, холодной воды и оказания услуг водоотведения в крупнейшем районе Тольятти - Автозаводском.

АО «ТЕВИС» как субъект естественной монополии в апреле - июле 2020 года выдало АО «ФСК «Лада-Дом» технические условия на подключение (технологическое присоединение) к централизованным сетям водоснабжения и водоотведения. Как отмечает ФАС, «установлено, что срок действия технических условий исчисляется с даты их выдачи и составляет не менее 3 лет». Это не помешало АО «ТЕВИС» уже в декабре

2020 года сообщить АО «ФСК «Лада-Дом» о том, что оно вносит дополнения в ранее выданные технические условия. Дополнения сводятся к тому, что застройщику или надо построить канализационную насосную станцию, или «АО «ТЕВИС» будет включена в состав платы за подключение (технологическое присоединение) объекта стоимостью мероприятий по обеспечению технической возможности отвода сточных вод». УФАС по Самарской области, которое возглавляет Леонид Пак, посчитало, что «сроки технических условий, выданные АО «ТЕВИС», не истекли, поэтому они не могут меняться». Компанию привлекли к ответственности по ч. 1 ст. 9.21. КоАП РФ («Нарушение субъектом естественной монополии правил (порядка обеспечения) не дискриминационного доступа или установленного порядка

интрига

ИЗ МАКСИМОВА ДЕЛАЮТ «ХРОМУЮ УТКУ»

Согласно ч. 1 ст. 9.21. КоАП РФ, рецидив может дорого обойтись АО «ТЕВИС». Размер штрафа возрастает от 300 до 600 тыс. рублей, и, что более существенно, это чревато дисквалификацией должностных лиц на срок до трех лет. Если решение по конфликту с АО «Лада-Дом» останется в силе, любые следующие разбирательства по техническим условиям на уровне УФАС грозят досрочной сменой директора «ТЕВИСа».

подключения (технологического присоединения)». Согласно КоАП, нарушение «влечет наложение административного штрафа на должностных лиц в размере от десяти тысяч до сорока тысяч рублей; на юридических лиц - от ста тысяч до пятисот тысяч рублей». УФАС остановился на штрафе размером 50 тысяч рублей. «Установлена императивная норма, содержащая запрет на изменение технических условий ранее истечения их срока, в действиях АО «ТЕВИС» имеется состав административного правонарушения по ст. 9.21 КоАП РФ», - отмечает Людмила Сенилова, адвокат Палаты адвокатов Самарской области.

«ТЕВИС» со штрафом не согласился и отправился в Арбитражный суд Самарской области, где его аргументы нашли больше понимания, чем в УФАС. Арбитражный суд счел «постановление о наложении штрафа по делу об административном правонарушении законным». АО «ТЕВИС» пыталось добиться признания малозначительности правонарушения, но суд отказал и в этом. «Увеличение финансовой нагрузки для потерпевшей организации АО «ФСК «Лада-Дом» не является свидетельством малозначительности правонарушения», - отмечает Сенилова.

Получить комментарии у Бартоломеева «СО» не удалось, вопросы издания были проигнорированы. Не стал ничего комментировать и Максимов. Но на официальном сайте АО

«ТЕВИС» была опубликована информация, в которой компания обращается к жильцам 14А квартала (входит в микрорайон «Елки»). Там утверждает, что АО «ФСК «Лада-Дом» и другие застройщики АО «ФСК «Лада-Дом» «указывают нагрузку по дождевой канализации, учитывая при этом только сток, поступающий с кровли здания, и не учитывая нагрузку, необходимую для отведения стоков с придомовой территории жилого дома (парковки, проезды, зеленая территория)».

«АО «ТЕВИС» вынуждено выполнять мероприятия по заключенным договорам на подключение к сетям водоотведения и прокладывать сети согласно заявленному объему, но эти сети не рассчитаны на прием стоков с придомовой территории многоквартирных жилых домов. Занижение объемов ливневых стоков может привести к постепенному заболачиванию территории, к разрушению или провалам уложенных дорожек и площадок, к размыванию и эрозии конструкций фундаментов возведенных построек, переувлажнению их стен и другим негативным последствиям», - говорится в обращении компании. «При вводе объектов в эксплуатацию и продаже помещений застройщики уйдут с территории, и жителям многоквартирных жилых домов останутся проблемы, решение которых будет осуществляться за счет собственных средств», - прогнозирует развитие ситуации АО «ТЕВИС». ■

16+ **ДЕЛО**
ДОСЬЕ ДЕЛОВОЙ РАЗВЕДКИ

Все ходы записаны
Ежемесячно с газетой «Самарское обозрение»
Телефон рекламной службы 342-50-22

видеорегистрация СМИ ПИ № ТУ63 - 0007 от 15.11.2012 г. Реклама

8 НОЯБРЯ

- День памяти погибших при исполнении служебных обязанностей сотрудников органов внутренних дел и военнослужащих ВВ МВД РФ
- Международный день пианиста
- Международный день радиологии (День рентгенолога)
- Всемирный день градостроительства

9 НОЯБРЯ

- День специального отряда быстрого реагирования (СОБР) МВД РФ
- Международный день против фашизма, расизма и антисемитизма

10 НОЯБРЯ

- День сотрудника органов внутренних дел России (День полиции)
- Международный день бухгалтерии (День бухгалтера)
- Всемирный день молодежи

11 НОЯБРЯ

- День экономиста в России
- День офтальмолога в России
- День работника восстановительного поезда в России
- День окончания Первой мировой войны

- Международный день энергосбережения
- Всемирный день качества

12 НОЯБРЯ

- День банковского работника Сбербанка России
- День специалиста по безопасности в России
- Экологический праздник «Синичкин день»
- Всемирный день борьбы с пневмонией
- День профсоюзов Самарской области

13 НОЯБРЯ

- День войск радиационной, химической и биологической защиты ВС РФ (День войск РХБЗ)
- День службы защиты государственной тайны ВС РФ
- День войск радио и радиотехнической разведки (РиРТР) ВС РФ
- Международный день слепых
- Всемирный день доброты

14 НОЯБРЯ

- День социолога в России
- Всемирный день борьбы с диабетом
- Международный день логопеда

ДАТЫ

МИХАИЛ КОВАЛЕВ, проректор по общим вопросам Самарского национального исследовательского университета им. академика С.П. Королева. Родился: **8 ноября 1968 года**.



СВЕТЛАНА АШМАРИНА, ректор Самарского государственного экономического университета. Родилась: **9 ноября 1971 года**.



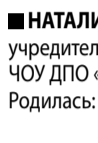
ВАЛЕРИЙ ГРИШКО, главный режиссер Самарского академического театра драмы им. М. Горького. Родился: **12 ноября 1951 года**.



АНДРЕЙ ХАРИН, начальник филиала ФАУ МО РФ ЦСКА (СКА, г. Санкт-Петербург), бывший первый заместитель министра спорта Самарской области. Родился: **12 ноября 1966 года**.



ВАДИМ КУЛИЧЕНКО, генеральный директор АО «Центральная больница экспертизы летно-испытательного состава», бывший заместитель председателя правительства Самарской области – министр здравоохранения и социального развития. Родился: **12 ноября 1973 года**.



НАТАЛИЯ ВЕРШИНИНА, учредитель и генеральный директор ЧОУ ДПО «Вершина». Родилась: **12 ноября 1986 года**.



НАТАЛЬЯ БОБРОВА, депутат Самарской губернской думы. Родилась: **13 ноября 1953 года**.



НАТАЛЬЯ ТОНКОВИДОВА, заместитель министра культуры Самарской области. Родилась: **13 ноября 1976 года**.



АРТЕМ АНИСИМОВ, заместитель главы г.о. Тольятти – глава администрации Комсомольского района. Родился: **14 ноября 1981 года**.



ИВАН АНДРОНЧЕВ, доктор технических наук, профессор кафедры «Электрический транспорт» Самарского государственного университета путей сообщения, председатель диссертационного совета СамГУПС. Родился: **14 ноября 1958 года**.



МИХАИЛ ФЕДОРОВ, заслуженный металлург России, член Общественной палаты Самарской области. Родился: **14 ноября 1948 года**.

акция**ПОМОГАЮТ ЭКОЛОГИИ**

Нефтехимики восполнили рыбные ресурсы Волги

АО «ННК» сохраняет биологическое разнообразие речной фауны

ЛЮБОВЬ ФЕДОРОВА

Сотрудники Новокуйбышевской нефтехимической компании, дочернего общества ПАО «НК «Роснефть», выпустили в акваторию Волги 64 тысячи мальков сазана. Как отмечают экологи предприятия, искусственное воспроизводство рыбных ресурсов ведется в целях увеличения численности и сохранения биологического разнообразия речной фауны Волги.

Выпуск выращенных в рыбобитомнике мальков в естественную среду – одна из традиционных экологических акций, которую проводит АО «ННК». Нефтехимики активно участвуют в восполнении речной фауны: за последние несколько лет количество выпущенных ими мальков составило почти 500 тысяч особей сазана, толстолобика, стерляди.

В настоящее время предприятие сотрудничает с рыбобитомником Свято-Богородичного Казанского мужского монастыря в Винновке. Именно в рыбном хозяйстве монастыря были выращены мальки сазана, которые благодаря нефтехимикам отправились в большое плавание.

Как рассказали организаторы акции, необходимый объем молоди рассчитывается совместно с научно-исследовательским институтом озерного и речного рыбного хозяйства. По результатам оценки рыбных ресурсов и среды обитания ученые дают

ПРЕДСТАВИТЕЛИ РЫБО-ВОДЧЕСКОГО ХОЗЯЙСТВА Свято-Богородичного Казанского мужского монастыря в Винновке уже несколько лет сотрудничают с АО «ННК» по выращиванию мальков ценных промысловых рыб



рекомендации, какую рыбу и в каких местах лучше выпускать в водоем. Количественный и ветеринарный контроль, готовность мальков к отправке в водоем определяют специалисты территориального управления Росрыболовства и Россельхознадзора в день выпуска. В этом году экологическая акция по выпуску рыбной молоди прошла во второй раз, в июле 2021 года было выпущено около трех тысяч мальков стерляди.

Специалисты рыбобитомников отмечают, что сазан относится к всеядным породам рыб: питаясь водорослями, они служат настоящими санитарами реки, отлично фильтруя и очищая воду. А еще это ценная промысловая рыба, относящаяся к диетическим продуктам, яв-

СПРАВКА

- Сохранение окружающей среды – неотъемлемая часть корпоративной культуры ПАО «НК «Роснефть» и его дочерних обществ. Компания нацелена на достижение лидерских позиций в области минимизации воздействия на окружающую среду и экологичности производства и реализует ряд комплексных программ по сохранению и восстановлению природных ресурсов.

ляющаяся источником железа, фосфора, калия, магния.

Помогая экологии, нефтехимики активно участвуют во многих проектах по благоустройству и озеленению территории городского округа Новокуйбышевский и Самарской области. Регулярно проводятся акции по уборке береговых линий водоемов: реки Волга, Кривуша,

Татьянка, озеро Сакулино. Так, в конце сентября сотрудники Новокуйбышевской нефтехимической компании приняли участие во всемирной акции «Мы чистим мир». В рамках мероприятия совместно с коллегами из «Самаранефтегаза», Новокуйбышевского и Куйбышевского нефтеперерабатывающих заводов нефтехимики очистили от мусора более 30 тысяч квадратных метров острова Поджабного в акватории Волги.

Летом сотрудники АО «ННК» выходили на уборку прибрежной линии реки Татьянки, в ходе Всероссийской акции «Дни защиты от экологической опасности» нефтехимики собрали и вывезли с речки около 700 кг мусора. ■



ЛЮДМИЛА СЕВЕСТЬЯНОВА, ведущий специалист отдела охраны окружающей среды АО «ННК»

В политике компании «Роснефть» охрана окружающей среды является приоритетным направлением. Новокуйбышевская нефтехимическая компания относится к природе ответственно. Коллектив нашего предприятия с удовольствием принимает участие во всех экологических акциях и мероприятиях.



ВЛАДИМИР КАДУШНИКОВ, главный государственный инспектор отдела госконтроля, надзора и охраны водных биоресурсов по Самарской области Средневолжского территориального управления Росрыболовства

Вклад Новокуйбышевской нефтехимической компании значителен, поскольку акции по выпуску мальков проходят ежегодно. Этой осенью в акваторию Волги нефтехимики выпустили 60 с лишним тысяч мальков – это достаточно большой объем молоди, который позволяет рассчитывать, что в естественной среде останется значительное количество рыбы. А это в свою очередь положительным образом скажется на увеличении всей популяции сазана в Волге.

СПОНСОР РАЗДЕЛА

ООО
«СТРОЙБИЗНЕСКОНСАЛТ»

т. 8 (846) 207-55-77

Реклама 4817A1

КОМПАНИИ & РЫНКИ

ДАНИЛ
ПРОКОПОВИЧ,
генеральный
директор
Национальной
аудиторской
корпорации

Ситуация довольно тяжелая. Во-первых, локдаун стал для всех неожиданностью, что очень неприятный момент. В прошлый раз были предупреждения, его вводили постепенно, сначала в Москве, потом в регионах. Сейчас же остановки работы никто не ждал. Во-вторых, резервов, запасов после тяжелых лет пандемии у бизнеса не осталось. Компании проели свои запасы, нести расходы в условиях отсутствия выручки практически никто не может. Кроме того, у потребителей, покупателей включается психологический фактор. Они откладывают дорогостоящие покупки на потом, больше экономят, склонны тратить деньги в основном на продукты питания. Кроме того, все боятся неопределенности, не зная, продлится локдаун только две недели или его продлят. Именно в этом основные страхи бизнеса.

тема & главное

Становятся зоной бедствия

Трафик на региональных торговых площадках в условиях QR-ограничений стремится к нулю

НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

Введенный на территории Самарской области локдаун ознаменовался катастрофическим падением покупательского трафика в торговых центрах. В условиях, когда части операторов пришлось закрыться, а остальные ограничили аудиторию носителями QR-кодов - то есть вакцинированными и официально переболевшими COVID-19, число посетителей обрушилось до 90%. Это чревато параличом работы тысяч компаний малого и среднего бизнеса в сегменте непродуктовой розницы. Лишь указанный сектор и только за две недели простоя может потерять более 4 млрд рублей. Между тем вынужденный простой, похоже, только начинается.

Новые ограничительные меры, призванные задержать бурное распространение COVID-19, введены на территории Самарской области с 25 октября (у некоторых ритейлеров явочным порядком они стали действовать еще раньше). До 7 ноября предписано приостановить работу всем организациям и предпринимателям, не попадающим в достаточно сжатый список исключений.

Для ряда секторов экономики, прежде всего ритейла и общепита, ограничительные меры обернулись падением показателей практически до нуля. Представители торговых центров сообщают, что посетителей практически нет. Даже за продуктами зайти в ТЦ могут только избранные - QR-коды есть далеко не у всех самарцев (а многие владельцы кодов отказываются их предъявлять «из принципа»). Это бьет как по торговым центрам, так и по арендаторам. Несмотря на простой, о полной отмене арендной платы речи на большинстве площадок не идет. Даже о скидках и послаблениях девелоперы пока говорят неохотно и больше абстрактно, не называя конкретных цифр. Денежных резервов осталось мало не только у магазинов, но и у операторов торговых центров.

Их проблемы могут в дальнейшем перекинуться на банки по принципу снежной лавины, так как у ритейлеров и девелоперов возникнут проблемы с обслуживанием кредитов.

Ситуация осложняется тем, что самарский бизнес не успел пережить негативные последствия прошлогоднего локдауна апреля-мая.

По данным Самарстата, обороты непродовольственной розницы в 2019 году в апреле-мае составляли 57,494 млрд руб., в аналогичный период 2020 года они упали до 42,487 млрд руб., или на 26%. Объем предоставленных населению платных услуг снизился с 31,819 млрд руб. до 22,029 млрд руб. (минус 30,76%). Рекордное падение продемонстрировал объем бытовых услуг - на 60,2%, с 2,423 млрд до 963 млн рублей. Обороты рынка общественного питания упали с 4,791 млрд руб. до 2,099 млрд руб., или на 56,2%.

Из расчета от суммы четверти оборотов октября и ноября 2020 года, при условии, что падение в 2021 году окажется сопоставимым с локдауном-2020, показатели непродовольственной розницы в регионе могут сократиться на 4,1 млрд руб. - с 15,79 млрд руб. до 11,685 млрд руб. Объем предоставляемых населению платных услуг - на 2,136 млрд руб., с 6,946 млрд руб. до 4,809 млрд руб. Объем бытовых услуг - на 362,6 млн, с 602,35 млн руб. до 239,7 млн. Общепит потеряет в оборотах 488,7 млн руб. - снизится с 869,65 млн руб. до 380,9 млн руб.

Также падение показателей ритейла чревато серьезными последствиями для размера валового регионального продукта (ВРП) Самарской области. Региональное министерство экономического развития и инвестиций прогнозировало, что по итогам 2020 года ВРП составит 1527,1 млрд руб. При этом, по данным Самарстата, доля малого и среднего предпринимательства в ВРП по итогам 2019 года составляла порядка 24,6%. Если бизнес, не выдержав условий вынужденного простоя, нач-

нет схлопываться, это ухудшит ситуацию с безработицей. По данным Самарстата, сейчас в сфере торговли совокупно занято 58,5 тыс. человек - и это только те, кто оформлен официально. Между тем в настоящий момент общее число безработных в области - 40,88 тыс.

Представители торговых центров, через которые аккумулируется основная часть клиентского трафика в самарском ритейле, констатируют катастрофическое падение проходимости. По оценкам участников рынка, клиентский поток снизился от 50% до практически 100%. Кроме того, остро встал вопрос арендных платежей, которые, судя по всему, в массе своей лягут на арендаторов. «Пока рано сравнивать этот локдаун с 2020 годом, но влияние на бизнес, конечно, будет. Падение трафика порядка 70%. Арендаторы переживают, потому что вынуждены остановить работу. Вопросы по арендной плате будут решаться с ними в индивидуальном порядке», - комментирует руководитель ТЦ «Аквариум» Михаил Бейгель. В ТЦ «Май» отметили, что сейчас работает только продуктовый магазин - «Перекресток», все остальное закрыто. «Так что падение трафика очень заметное. Точную цифру сказать сложно, возможно, он снизился вдвое. Кроме того, на проходимость влияет и то, что в торговый центр можно попасть, лишь предъявив QR-код и паспорт. О ситуации с арендаторами пока рано что-то говорить, ситуация меняется каждый день, но будут вести с ними переговоры, возможно, последуют какие-то скидки. Но все это решает уже собственник», - рассказали в торговом центре. В ТЦ «Опера» отметили, что сейчас трафик близок к нулевому. «Посетителей нет, ситуация критическая. Есть опасения, что если 8 ноября локдаун не закончится, то арендаторы начнут съезжать. Что касается арендной платы, то мы стараемся идти навстречу, давать скидки», - рассказали в «Опере». В ТЦ «Европа» также отмечают, что работают только отделы,

**НОВЫЙ
ЛОКДАУН**
смогут пережить далеко не все представители регионального торгового бизнеса



продающие продукты питания. «В итоге падение трафика порядка 95%. Поддержка арендаторов планируется, но пока мы ждем, когда завершатся выходные. Все надеются, что 8 ноября локдаун закончится и можно будет вернуться к обычной жизни», - комментирует управляющий ТЦ «Европа» Илья Катков. По его мнению, основной удар во время локдауна принимают на себя арендаторы торговых центров. «Мы только предоставляем торговые площади в аренду, а именно арендаторам тяжелее всего», - говорит Катков.

Крупным ритейлерам проще, чем мелким игрокам. Они также столкнулись с падением числа посетителей, но часть потерянного трафика компенсируется курьерской доставкой. «В Самарской области расположены три торговых центра METRO, которые работают в обычном режиме. Вход в торговые центры осуществляется по QR-кодам, также обязательно соблюдение масочного режима. За три дня наблюдаем небольшое снижение трафика и перераспределения его в онлайн, где, наоборот, фиксируем значительный рост», - рассказали в пресс-службе METRO. «С начала недели (когда был введен локдаун. - Прим. ред.) количество клиентов в офлайн-магазинах сети в Самаре сократилось на 40%», - отметили в пресс-службе «АШАН Ритейл Россия». В «Ленте», «Магните», X5 Group («Перекресток»,

«Пятерочка») на вопросы «СО» не ответили.

Малый и средний бизнес массово перестроиться на дистанционные каналы продаж не может. И, несмотря на то, что изначально локдаун планировался как краткосрочный (на две недели), по мнению экспертов и участников рынка, последствия могут оказаться серьезней, чем в 2020 году, и пережить его будет намного сложнее. В прошлом году часть бизнеса смогла получить государственную поддержку, например субсидии на заработные платы сотрудникам, льготные кредиты, отсрочки обязательных платежей и кредитные каникулы. Сейчас столь масштабные меры поддержки пока не назывались. Отдельно многие участники рынка и эксперты подчеркивают, что для того, чтобы пережить локдаун 2020 года, многим пришлось брать кредиты. Часть из них не погашена до сих пор. Старые долги могут лечь неподъемным грузом на малый и средний бизнес, которому придется лезть глубже в долговую яму. «Огромное количество предпринимателей, особенно относящихся к категории малых и средних, были буквально обескровлены предыдущими ограничениями и не сумели до конца восстановиться. А теперь им снова придется на время закрываться или существенно сокращать обороты.

тема&
главное**АЛЕКСАНДР
БАХТИН,**
инвестиционный
стратег
«БКС Мир
инвестиций»

Как и в прошлом году, ограничения коснулись сферы гостиничного бизнеса, общественного питания, компаний направления бытовых услуг, организации спортивных мероприятий, досуга и развлечений. Если в первый карантинный период меры ограничений стали для большинства компаний настоящим ушатом ледяной воды, опыта выживания в таких условиях ни у кого не было, то сейчас бизнес лучше подготовлен. Большинство кафе и ресторанов отлично адаптированы для формата еды навынос. В части прогноза - очень многое в ближайшее время будет зависеть от динамики заболеваемости коронавирусом как в стране, так и в регионе. Продолжительность нынешних ограничений вряд ли даст развиваться каким-то драматическим последствиям в экономике, но, разумеется, если карантин затянется, то пропорционально будут расти и риски для бизнеса.

тенденции

Доставка берет банк

С введением ограничений ритейл и общепит уходят на дистанционные продажи. Участники рынка фиксируют резкий рост числа таких заказов в регионе. «За последние три дня (ответ на запрос был дан 28 октября. - Прим. ред.) мы наблюдаем рост заказов на доставку продуктов из торговых центров METRO на 25%. При этом службы доставки работают в обычном режиме, соблюдая все временные интервалы по заказам. Изменений в структуре спроса не наблюдаем, наши клиенты заказывают обычные, привычные для ежедневного рациона продукты», - рассказали в пресс-службе METRO. «Все три гипермаркета «АШАН» в Самаре фиксируют увеличение спроса на доставку еды и товаров на дом. В среднем с 25 октября количество интернет-заказов выросло на 40%. Структура спроса не изменилась», - отметили в пресс-службе «АШАН Ритейл Россия». В сервисах доставки также говорят о росте показателей. «С введением новых эпидемиологических ограничений мы начали фиксировать рост спроса на доставку и заказы навынос. К примеру, за 25-27 октября пользователи Delivery Club из Самарской области сделали почти на 20% заказов больше, чем за 4-6 октября», - отметили в пресс-службе Delivery Club. «В течение всего месяца мы наблюдаем стабильный рост заказов в среднем на 1-2% ежедневно. При этом с началом нерабочих дней в регионе взрывного увеличения спроса мы пока не заметили», - сообщили в пресс-службе онлайн-ритейлера «Самокат». В целом, по оценке служб доставки, пока работа идет в штатном режиме. «Для преодоления пиковых нагрузок у «Самоката» есть собственные IT-решения, способные прогнозировать рост количества заказов в реальное время и автоматически выводить в дополнительные смены больше курьеров», - ответили в «Самокате». «Еще с прошлого года мы находимся в реальности различных ограничений, поэтому сервис абсолютно готов к возможному росту заказов», - прокомментировали в Delivery Club.

Однако в сфере доставки складывается несколько парадоксальная в отношении ограничений мер ситуация. Несмотря на жесткие условия для ритейла относительно наличия QR-кодов, для того чтобы работать курьером, он не нужен. Вопрос его наличия решается самой службой доставки, и



Фото: packagingeurope.com

СЛУЖБЫ ДОСТАВКИ на словах борются за максимальное распространение вакцинации от COVID-19. Но при этом до сих пор не везде от их курьеров требуется свидетельствующий о наличии прививки QR-код

Официальный ответ пресс-службы «СберМаркета»

По сравнению с прошлой неделей количество доставленных заказов на этой выросло на 15%. Мы заранее начали привлекать новых партнеров - курьеров и сборщиков, чтобы подготовиться к высокому сезону в ноябре.

Официальный ответ пресс-службы Ozon

Высокий осенне-зимний сезон, а также объявленные нерабочие дни - это период повышенной нагрузки на логистику и, в частности, на «последнюю милю». Платформенный подход, по которому работает наша доставка, позволяет нам достаточно быстро наращивать необходимые ресурсы.

Официальный ответ пресс-службы «AliExpress Россия»

Аналитики «AliExpress Россия» зафиксировали изменение спроса в Самаре в период с 25 по 28 октября. За первую неделю регионального локдауна в Самаре в 7 раз вырос спрос на товары для рисования, в 5 раз - на домашнее оборудование для фитнеса, в 4 раза - на детские автокресла и памперсы, в 3 раза - на электроинструменты, товары для умного дома и канцелярские товары.

большей частью, по всей видимости, не в пользу кодов. «Мы принимаем все необходимые меры безопасности - оплатить заказ можно только безналичным способом, у пользователей есть возможность оформить бесконтактную доставку, курьеры обеспечены индивидуальными средствами защиты, а ранее сервис развернул кампанию по вакцинации доставщиков. Также мы регулярно находимся на связи с ресторанами, информируем курьеров, если схема выдачи заказов меняется, чтобы адаптация к новым условиям работы проходила для всех участников максимально комфортно. Эти процессы отработаны еще в первую волну коронавируса, поэтому мы не ожидаем возникновения сложностей - Delivery Club будет ра-

ботать в штатном режиме. Что касается QR-кодов, то для того чтобы забрать заказ из ресторана, он курьеру не требуется», - отметили в Delivery Club. Однако на вопрос, есть ли требования к наличию QR-кода, в компании не ответили. В службе «Самокат» также проигнорировали этот вопрос.

О том, что в компании есть требования к сотрудникам в части вакцинации, сообщили только в пресс-службе «СберМаркета». «В Самаре наши курьеры и сборщики заказов оказывают услуги только при наличии QR-кодов. Исключением является только медотвод. В целом почти 90% курьеров и сборщиков, сотрудничающих со «СберМаркетом», прошли вакцинацию», - рассказали в пресс-службе «СберМаркета». ■



АНДРЕЙ ВЕРНИКОВ,
руководитель департамента инвестиционного анализа и обучения
ИК «УНИВЕР Капитал»

**«ЕСЛИ ПРЕДНОВОГОДНИЕ ПРОДАЖИ БУДУТ СКОМКАНЫ, ЭТО ПРИВЕДЕТ
К БАНКРОТСТВУ МАЛОГО БИЗНЕСА»**

Нынешние меры негативно влияют на организации общественного питания, фитнес-центры, магазины промтоваров. Далее все зависит от того, как долго продлятся ограничения. Предполагается, что недолго. К сожалению, в следующем году на малый бизнес будут действовать еще два негативных фактора. Покупательная активность населения расти не будет, так как власти не будут раздавать денежные подарки малоимущим и пенсионерам. А именно эти деньги подстегивали потребление в выборный 2021 год. Еще один негативный момент - жесткая политика ЦБ, которая приводит к ухудшению условий кредитования. Как правило, жесткая политика проявляется с лагом в три квартала. В октябре ЦБ резко поднял ключевую ставку, следовательно, летом 2022 года экономика начнет показывать нулевой рост или войдет в режим рецессии. Первое полугодие вероятен остаточный рост порядка 1,5%, во втором полугодии драйверов для роста экономики не будет. Если экономика войдет в режим рецессии, это уменьшит спрос на многие товары, которые не отнесешь к товарам первой необходимости. Для банков компании малого бизнеса представляют рискованный сегмент, поэтому ставки кредитования они поднимут, и это ухудшит условия работы. Сейчас все зависит от эпидемиологической обстановки. Как долго продлятся ограничения? Если предновогодние продажи будут скомканы, то, боюсь, это приведет к волне банкротств предприятий малого бизнеса, а кому-то придется уйти в тень.



АЛЕКСЕЙ КОРЕНЕВ,
аналитик ФГ «ФИНАМ»

«ЛОКДАУН НЕИЗБЕЖНО ПРИВЕДЕТ К УСКОРЕНИЮ ИНФЛЯЦИИ»

То, что локдаун негативно сказывается практически на всех экономических показателях развития государства, совершенно очевидно. Вопрос лишь в масштабах и нюансах, касающихся отдельных отраслей и предприятий, так как не все сегменты страдают от карантинных ограничений в равной степени. Кроме того, полуторагодовой опыт жизни при COVID-19 просто вынудил многие компании существенно скорректировать свои бизнес-процессы, что тоже скажется на конечных результатах. Потери экономики России в результате локдауна в I квартале 2020 года составили 0,49% годового внутреннего валового продукта (ВВП), а во II квартале - 7,53% годового ВВП. Введение дополнительных и, главное, внезапных выходных наверняка негативно отразится и на производственных процессах, и на цепочках поставки, и на издержках производителей, логистики, ритейла. Когда какие-либо ограничения готовятся заранее, любой предприниматель успевает скорректировать бизнес компании, заложив новый формат работы в свои производственные планы, перестроив и рабочие процессы, и логистику, и взаимоотношения с контрагентами, и все внутрикорпоративные взаимодействия - и накопив запасы на складах. Сейчас же внезапный локдаун неизбежно приведет к ускорению инфляции из-за торможения целого ряда жизненно важных для экономики страны процессов.

Становятся зоной бедствия

> НА СТР. 12

Кроме того, на месте разорившихся компаний появились новые, которые только-только начали вставать на ноги. У них не отлажены многие производственные процессы, взяты кредиты, без которых на стартовом этапе не обойтись, существуют кадровые проблемы. И вдруг новый локдаун! Конечно, для некоторых это станет приговором», - считает аналитик ФГ «ФИНАМ» Алексей Коренев. «С другой стороны, немалая часть отечественного бизнеса за полтора года пандемии уже сумела существенно перенастроить основные бизнес-процессы, переориентировав немалую часть их на онлайн-продажи и иную электронную коммерцию, удаленную работу части сотрудников и оптимизацию деловых отношений внутри компании в этих условиях, формирование дополнительных резервов на складах», - добавляет Коренев.

Об усугубившейся ситуации говорит и генеральный директор консалтинговой группы DSTS.biz Дмитрий Цибизов. «С моей точки зрения, ущерб может быть более значительным как для экономики, так и для предприятий, прежде всего микробизнеса. Не все компании успели скомпенсировать потери локдауна 2020 года. Часть из-за разных законодательных моментов, например проблем с ОКВЭД, не смогли получить государственную поддержку. Им пришлось занимать деньги, далеко не все успели расплатиться по долгам от предыдущего локдауна, когда наступил новый. Так что у многих положение хуже, чем в прошлый раз. Мы, скорее всего, увидим, как закрывается довольно много предприятий малого бизнеса, это спровоцирует волну увольнений. Кроме того, неизвестно, что будет дальше. Пока предлагалось остановить работу на две недели, но ситуация с коронавирусной инфекцией ухудшается, так что остановка может оказаться более длительной», - считает Цибизов.

Представители бизнеса также констатируют, что им будет очень непросто удержаться на рынке. «В ресторанном секторе ситуация очень тяжелая. Барная отрасль, например, встала полностью - там нельзя работать навынос. Но и о влиянии доставки на бизнес пока говорить рано. Мы не чувствуем, чтобы она существенно выросла, может быть, на 5-10%», - рассказывает президент Ассоциации рестораторов Самары Алексей Бобков. «Еще одна проблема - кадровый голод. Мы уже потеряли порядка 60% персонала. Общепит то открывают, то закрывают, и люди уходят в другие сектора экономики. Есть предпосылки, что с 8 ноября мы будем работать, но только по QR-кодам. На практике - это просто меньшее из двух зол, маленькая косточка, которую нам кидают. При этом никто не может нам дать ответ, почему в аэропортах весь общепит работает, стоят огромные очереди.



Официальный ответ пресс-службы Ingka Centres в России

С момента введения обязательного QR-кода для посещения торговых центров мы отмечаем снижение посещаемости относительно показателей прошлого года. В целом итоги подводить еще рано, так как ограничения на посещение общественных мест еще действуют. Разрешена работа магазинов с товарами первой необходимости и системообразующих предприятий. Также в «МЕГЕ» организована зона выдачи онлайн-заказов и заказов из кафе и ресторанов.

ди. Чиновники вроде бы идут на контакт, ведутся обсуждения, мы на них присутствуем. Но решений нет», - говорит Бобков. Что касается перспектив рынка, то, по его мнению, ресторанный сектор будет вынужден трансформироваться в фастфуд. «Продавать придется дешево, но, поскольку народ привык к определенному уровню сервиса, обслуживать нужно будет «дорого». Это приведет к еще большему коллапсу», - считает Бобков.

«На туристический сектор распространяются те же ограничения. Перед локдауном фиксировались повышенные продажи, но столько же было и аннуляций. С въездным туризмом на ноябрьские праздники ситуация тоже непростая. Все поездки отменены - ехать в регион, где нельзя поесть и сходить в культурные учреждения, люди не хотят. Так что туристический рынок фактически встал. Любой локдаун тяжелый, тем более что до его введения были сняты не все ограничения. А туристический сектор всегда был чувствительным к такого рода вещам. Кроме того, мы не знаем, что будет происходить после 7 ноября, и обеспечивать продажи в такой ситуации достаточно сложно», - комментируют в одной из туристических компаний региона.

«Ограничения повлияли на нашу отрасль очень плохо. Многие гостиницы на грани краха, - рассказывает директор гостиницы «Волга» Владлен Зотов. - Закрываются, пытаются продаться. Сейчас значительно тяжелее, чем в прошлый раз. Тогда ездить за границу было сложно, так что был востребован внутрироссийский отдых. Летом, поскольку у нас все-таки река Волга, приезжало достаточно много людей из других регионов. В основном они селились на 1-3 дня, но были гости, снимавшие номера и на неделю-полторы. Сейчас туристический трафик снизился, увеличились коммунальные платежи, различные расходы. Это и убивает отрасль. Кроме того, в первый локдаун все-таки помогало государство, что будет с поддержкой сейчас - непонятно», - обеспокоен Зотов.

Как отмечает ведущий аналитик «Открытие Инвестиции» Андрей Кочетков, любой локдаун приводит к падению деловой активности. «Прежде всего страдает сфера услуг, которая фактически прекращает работу. Если продавцы непродовольственных товаров еще могут использовать онлайн-продажи, то сделать стрижку или поесть в кафе в режиме онлайн невозможно. Впрочем, предыдущий

локдаун весной 2020 года научил многие бизнесы работать через интернет. Организации общественного питания стали работать навынос или через доставку, как и магазины непродовольственной торговли. Еще одной сферой, которая сильно страдает от локдауна, является сектор развлечений. В этот период не работают кинотеатры, театры, спортивные мероприятия проводятся без зрителей», - рассказывает Кочетков. Исходя из расчетов, основанных на данных Самарастана, объем оказанных услуг физкультуры и спорта может сократиться на 93%, с 49,375 млн руб. до 3,5 млн руб., объем услуг предприятий сферы культуры - на 96,3%, с 33,325 млн руб. до 1,2 млн руб., объем парикмахерских услуг может упасть на 64,6%, с 125,45 млн до 44,4 млн руб.

Изначально планировалось, что новый локдаун в Самарской области продлится с 25 октября по 7 ноября. И уже в середине минувшей недели стало понятно, что вряд ли ограничения будут сняты с 8-го. Все время нерабочих дней заболевание продолжало быстро распространяться. Если на 25 октября в сутки было выявлено 1184 новых случая заражения, до 3 ноября эта цифра составила уже 1596. При этом свободных мест в ковидных госпиталях все меньше. Как сообщало «СО», на середину октября из 7557 коек в ковидных больницах было свободно от 5% до 10%. На 2 ноября планировалось расширить коечный фонд до 8580 мест. При имеющейся динамике этого явно недостаточно.

О том, что и после 7 ноября нужно сохранить ограничения, уже открыто говорят на разных уровнях. Главный санитарный врач региона Светлана Архипова высказалась за то, чтобы продлить запрет на массовые мероприятия, а также расширить перечень учреждений, куда можно проходить только с QR-кодом.

Доля вакцинированных жителей области растет недостаточно быстро. По состоянию на 2 ноября в регионе было привито одним компонентом вакцины 1 325 405 человек (42% населения), вакцинированными полностью считалось 1 180 841 (37,4%). На 25 октября эти показатели были на уровне 1 294 470 человек и 1 079 000 соответственно. И есть нюанс - судя по официально декларируемой необходимости обновлять иммунную защиту от COVID-19 раз в полгода, порядка 200 тыс. человек из официально числящихся защищенными уже нуждаются в ревакцинации, если не больше. ■



ЭДУАРД ХАРЧЕНКО,
уполномоченный по защите прав предпринимателей в Самарской области

«НЕОБХОДИМОСТЬ В РЕЖИМЕ ПРОВЕРКИ QR-КОДОВ ВСЕ РАВНО ОСТАНЕТСЯ»

Проверка QR-кодов - необходимая мера. Сейчас в регионе более 1,5 тысячи заболевших в сутки. Рост их числа продолжается, и это очень плохая тенденция. Применение кодов должно способствовать снижению заболеваемости, но пока этого не происходит. Так что предпосылки для отмены ограничительных мер нет. После подписания постановления о введении нерабочих дней ко мне обращались представители фитнес-клубов, индустрии красоты, и мы обсуждали, как эта мера скажется на бизнесе. Понятно, что в первую очередь она окажет негативный экономический эффект. Буквально сегодня (3 ноября. - Прим. ред.) я подготовил обращение в адрес заместителя председателя правительства Самарской области Александра Фетисова о том, чтобы дать фитнес-клубам и салонам красоты возможность работать после 7 ноября. Причин для этого несколько. С одной стороны, есть законопослушные, добросовестные компании, которые закрылись, как диктует постановление. Но есть и обратная сторона - незаконное предпринимательство. Большое количество специалистов ушли в тень - на домашнюю работу, через интернет. Мы видим, что компании информируют клиентов через соцсети о предоставлении услуг. Это большой удар по экономике региона - неуплата налогов. Не говоря уже о том, что не соблюдаются санитарные нормы. В фитнес-индустрии есть своя специфика. Там наблюдается колоссальный рост убытков, спровоцированный возвратом абонементов и из-за нерабочих дней и QR-кодов. Эта проблема обсуждалась и на региональном, и на федеральном уровне. Например, 2 ноября состоялась онлайн-встреча представителей сектора с уполномоченным при президенте России по защите прав предпринимателей Борисом Титовым. Представители индустрии говорят, что нужно выработать механизм, который даст возможность продлевать абонементы, делать их безвозвратными. У фитнес-клубов 70% средств - это предоплаченные абонементы, за счет этих денег они рассчитываются, например, за аренду помещений и коммунальные услуги. Ресторанный бизнес также сейчас не работает, только навынос и на доставку, но шквала обращений от представителей сектора я не получал. В целом могу сказать, что если режим нерабочих дней не будет продлен после 7 ноября, необходимость в режиме проверки QR-кодов все равно останется.

тренд

СЛОЖНО ВЕЗДЕ

Бизнес в других регионах России страдает от вводимых ограничительных мер не меньше, чем в Самарской области. В Татарстане еще в октябре владельцы торговых центров обратились к властям с просьбой отказаться от идеи проверки QR-кодов на входе на их территорию. «Массовый переход на QR-коды вызовет падение выручки от продаж, убытки могут достигать 70-80%», - пишет местный портал tnv.ru. «Ужесточение антиковидных мер приведет к банкротству сектора», - цитирует портал президента Союза торговых центров России, Беларуси, Казахстана Булата Шакирова. Власти, судя по всему, эти просьбы проигнорировали. Или не имели возможности пойти навстречу бизнесу в условиях стремительного распространения коронавируса и фактического коллапса системы здравоохранения (этот коллапс носит, по сути, повсеместный характер, сигналы о нем идут потоком из многих российских регионов - разумеется, кроме столичных). Портал «Реальное время» со ссылкой на рестораторов Казани анонсирует спад доходов этого сектора до 70%.

Согласно информации портала smotrim.ru, в Липецкой области, где постановление о пропускной системе было подписано 11 октября 2021 года, местный уполномоченный по защите прав предпринимателей Александр Бабанов считает, что из-за системы QR-кодов выручка предпринимателей может сократиться на 50%. «По его словам, в Воронеже из-за системы QR-кодов потери выручки у малого бизнеса доходили до 80%», - пишет портал. В Воронежской области соответствующие ограничения вступили в силу с 11 октября.

В Нижнекамске противники проверок QR-кодов в знак протеста и во все захватили вход в местный торговый центр «Березка». Как сообщают СМИ, две активистки пришли в ТЦ и через громкоговоритель заявили, что отныне доказывать свой иммунный статус не требуется. Охрана не стала их останавливать. Аналогичные акции, как сообщают СМИ, прошли в местных заведениях общепита и ТЦ, а также в магазинах Набережных Челнов и с. Муслимово.

КОМПАНИИ МИХАИЛА И ЛИЛИИ РОДИОНОВОЙ

• ООО «Трехсосенский», производство пива, выручка в 2020 году - 20,6 млрд рублей, нераспределенная прибыль - 750 млн рублей

• ООО «Завод Трехсосенский», производство пива, выручка в 2020 году - 8 млрд рублей, непокрытый убыток - 1,27 млрд рублей

• ООО «ВСК», аренда и лизинг транспорта и оборудования, основные товарные знаки; выручка в 2020 году - 934 млн рублей, нераспределенная прибыль - 472 млн рублей

• ООО «М-Ком», аренда и лизинг легковых автомобилей, выручка в 2020 году - 631 млн рублей, нераспределенная прибыль - 974 млн рублей

• ОАО «Промстройкомплект», доля Родионовых - более 50%; оптовая торговля строительными материалами и изделиями; выручка в 2020 году - 172 млн рублей, нераспределенная прибыль - 117 млн рублей

• АО «Банк «Венец», доля Родионовых - около 47%

НАЛОГИ

СНИЗИЛ НАЛОГОВЫЕ ДОНАЧИСЛЕНИЯ

Родионов «покаялся» на миллиард

Завод «Трехсосенский» признал занижение объемов выпуска пива, чтобы не потерять все

НИКОЛАЙ КРАСНОВ

Бенефициар ООО «Завод «Трехсосенский» Михаил Родионов сэкономил порядка 10 млрд рублей, снизив объем претензий фискалов к его бизнесу до 1 млрд рублей. Для этого менеджерам Родионова пришлось пойти на нетривиальный шаг. Они фактически признали, что в отчетности занижали объем произведенного пива, но добились при этом, чтобы объем «неучтенки» определялся по их собственным расчетам, а не выкладкам недовольных этой схемой фискалов.

Многомиллиардные претензии к ООО «Завод «Трехсосенский» появились после налоговой проверки деятельности предприятия за 2014-2016 годы. 20 августа 2019 года по результатам проверки «Трехсосенский» привлекли к ответственности за умышленную неуплату налогов и оштрафовали на 236 млн рублей. Также предприятию доначислили НДС на 1,7 млрд руб., акциз на 4,8 млрд и налог на прибыль на 919 млн рублей. Прилетели заводу и пени в размере 3,5 млрд рублей. Общий размер налоговых претензий к заводу превысил 11 млрд рублей.

ООО «Завод «Трехсосенский» входит в конгломерат компаний, подконтрольных бывшим супругам Михаилу и Лилии Родионовым. Михаил Родионов - экс-депутат Самарской губернской думы и Ульяновского законодательного собрания. Операторами пивного бизнеса Родионовых сейчас являются две самарские компании - ООО «Завод «Трехсосенский» и ООО «Трехсосенский». Их совокупный оборот превышает 28 млрд рублей. Производственные активы «Трехсосенского» находятся в Ульяновской области - Димитровграде (бывший Трехсосенский пивоваренный завод) и Ульяновске (бывший пивоваренный завод «Витязь»). ООО «Завод «Трехсосенский» в октябре 2019-го инициировал самобанкротство, в январе 2020 года на предприятии введена процедура наблюдения. Пока единственным собственником предприятия является Михаил Родионов.

Перевод бизнеса в Самару стал следствием затяжного конфликта Родионова с межрайонной инспекцией Федеральной налоговой службы №7 по Улья-



КАРЕН АРУТЮНЯН,
адвокат Палаты адвокатов Самарской области

Фактически доказательная база налогового органа при определении размера недоимки и фактов уклонения от уплаты налогов свелась к предположениям с указанием на то, что имеет место объективная невозможность получения всего объема первичных документов. В данном случае суд применил пункт 7 статьи 3 НК РФ, истолковав недоказанные предположения налогового органа в пользу налогоплательщика. Данная позиция соответствует сложившейся судебной практике.

новской области. В 2015 году на основании проверки деятельности ООО «Завод «Трехсосенский» предприятия выставили претензии на 2 млрд рублей. Конфликт оказался долгоиграющим и увенчался уголовным делом. После того как завод выплатил казне более миллиарда рублей, дело закрыли. С налоговой Родионов судился еще полтора года.

Судя по всему, сюжет повторяется и в Самарской области. Самарские фискалы также заподозрили Родионова в уходе от налогов «в результате создания схемы сокрытия выручки от реализации неучтенного оборота пива под брендами ООО «Завод «Трехсосенский» с использованием подконтрольных организаций». Родионов не согласился с претензиями налоговиков, после чего разбирательства перешли в арбитражный суд.

В итоге суд официально признал, что «действия налогоплательщика направлены на построение искаженных, искусственных договорных отношений с участием подконтрольных организаций». «Эти обстоятельства не позволяют суду усомниться в отсутствии элементов случайности происходящего», - говорится в решении, констатирующем, что действия ООО «Завод «Трехсосенский» носят умышленный характер. В решении суда прямо

говорится о подконтрольности и согласованности действий ООО «Завод «Трехсосенский», ООО «Пирамида», ООО «Восток», ООО «Запад», ООО «Центр», ООО «Гермес», ООО «Кристалл», ООО «Время», ООО «Континент», ООО «Север» и ООО «Элегия». Выводы о подконтрольности компаний строятся в том числе и на результатах обысков, которые проводились следственным управлением Следственного комитета Российской Федерации по Ульяновской области в апреле 2015 года на заводе в Ульяновске. Там следователи нашли многочисленные печати, учредительные документы ООО «Пирамида», ООО «Центр» и ООО «Запад» и флешку со сведениями о деятельности ООО «Пирамида». «Суд приходит к выводу о доказанности факта организации заявителем формального документооборота относительно реализации пива через вышеназванные подконтрольные организации», - отмечается в решении.

Но самарские налоговики, как и ульяновские коллеги, не смогли доказать, что правильно рассчитали реальные объемы производства левого пива на ООО «Завод «Трехсосенский».

Согласно представленным ООО «Завод «Трехсосенский» налоговым декларациям по акцизам, объем реализации пива составил за 2014 год - 37,7 млн литра, за 2015 год - 111, 4 млн



МИХАИЛ РОДИОНОВ строил свой пивоваренный бизнес через формальный документооборот с подконтрольными организациями - теперь это официально зафиксировано в суде

литра. Инспекция свои расчеты строила на «Декларациях об объеме закупки этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции», которые заполняли партнеры предприятия Родионова, подкрепляя их анализом потребления электроэнергии, газа, воды, потраченных пивзаводами. В итоге налоговая насчитала, что заводы произвели 176,9 млн литров в 2014-м и 241,7 млн литров в 2015 году.

Арбитражный суд с такими расчетами не согласился и обратил внимание налоговой на то, что общий объем производственных мощностей, согласно расчету, произведенному межрегиональным управлением Росалкогольрегулирования по ПФО, в 2015 году по обоим площадкам составлял 223 млн литров. «Объем реализации пива, введенный инспекцией заявителю за 2015 год, превышает его производственные мощности, что свидетельствует о недостоверности данных, на основании которых фискалами произведены спорные доначисления», - отмечается в решении суда.

Адвокат Палаты адвокатов Самарской области Карен Арутюнян отмечает, что «доказательная база налогового органа при определении размера недоимки и фактов уклонения от уплаты налогов свелась лишь к предположениям». «Позиция налогового органа, на мой взгляд, изначально выглядела несколько утопично», - полагает председатель квалификационной комиссии Палаты адвокатов Самарской области Алексей Кокин.

Арбитраж принял другой расчет, предложив руководствоваться данными о реализации пива на основании первичной документации (товарные накладные, товарно-транспортные накладные, справки к товарно-транспортным накладным), подтверждающей факт приобрете-

ния конечными покупателями продукции ООО «Завод «Трехсосенский» через подконтрольные ему организации ООО «Пирамида», ООО «Восток», ООО «Запад», ООО «Центр», ООО «Гермес». Новый расчет делало уже само ООО «Завод «Трехсосенский», которое фактически созналось в том, что занизило в 2014-2015 годах объем производства пива. Но лишь на 21,4 млн литров, а не на 269,6 млн, как насчитала налоговая. Фискалы, судя по материалам суда, «контррасчет не представили, а данные заявителя не опровергли». В итоге суд в октябре 2021 года посчитал, что именно цифру 21,4 млн литров стоит брать за основу перерасчетов. «С учетом указанного объема реализации правомерным является доначисление заявителю акциза - 466 млн руб., НДС - 156 млн руб., налога на прибыль организаций - 174 млн руб., начисление заявителю пеней за несвоевременную уплату указанных сумм», - говорится в решении суда. Кроме того, суд оставил в силе штраф за умышленную неуплату налога, которая влечет за собой взыскание в размере 40% от неуплаченной суммы. Таким образом, общая сумма доначислений составит около 1 млрд рублей.

«Если решение вступит в законную силу, это, безусловно, будет большой победой для Родионова, поскольку оно значительно снижает размер выявленной недоимки. А это в свою очередь имеет ключевое значение для установления квалифицирующего признака налогового преступления», - отмечает Карен Арутюнян. По мнению Алексея Кокина, ООО «Завод «Трехсосенский» сможет себе позволить оплатить определенные судом доначисления. «Опыт мне подсказывает, что расчеты с бюджетом в суммах, указанных в судебном акте, будут произведены», - считает Кокин. ■

ПРОТИВОСТОЯНИЕ

«ЛАДА СПОРТ» ПОПАЛАСЬ НА НЕДОСТАЧЕ

Незванкин нахозяйствовал

В вазовской «дочке» вскрыли то, что сочли схемой налоговой оптимизации

НИКОЛАЙ КРАСНОВ

В ООО «ЛАДА Спорт», 100-процентной «дочке» АвтоВАЗа, в ходе налоговой проверки вскрылась недостача на десятки миллионов рублей. Фискалы полагают, что обнаружили скрытую схему оптимизации налоговой базы, а арбитражный суд уже успел с ними согласиться. При этом оказалось, что в «ЛАДА Спорт» вообще нет лиц, отвечающих за контроль над сохранностью имущества, а материнскую компанию вообще все устраивает.

Потенциальные хищения на ООО «ЛАДА Спорт» вскрылись в ходе выездной налоговой проверки компании за 2015-2017 годы. ООО «ЛАДА Спорт» выросло из управления спортивных автомобилей АО «АвтоВАЗ», вазовский автоспорт так или иначе контролируется руководителем компании Владиславом Незванкиным с 2000-х, директором «ЛАДА Спорт» он значится с 2016 года. Ранее этот пост занимал Виктор Шаповалов, пересекавшийся с Незванкиным в других бизнес-проектах. «ЛАДА Спорт» хронически убыточна и фактически живет за счет материнской компании. Совокупный объем накопленных за последние пять лет убытков превышает отметку в 1 млрд рублей.

Налоговая служба обратила внимание на результаты инвентаризации за 2015-2016 годы, в ходе которой обнаружилась недостача на 28,3 млн рублей. Были взяты свидетельские показания сотрудников ООО «ЛАДА Спорт», из которых следует, что причина образования недостачи даже не определена. Определить ее было действительно непростой задачей. «Достоверная информация о виновниках недостач отсутствует по причине того, что на работников ООО «ЛАДА Спорт» не возлагается материальная ответственность (отсутствуют материально от-



НИ ИСЧЕЗНОВЕНИЕ части имущества в дочерней компании, управляемой Владиславом Незванкиным, ни отсутствие там лиц, ответственных за сохранность активов, руководство АвтоВАЗа, похоже, не волнует

ветственные лица)», - говорится в материалах суда. Первоначально утверждалось, что «недостача возникла в результате неконтролируемых обстоятельств. Возможная причина недостачи - хищение».

Инспекция запросила дополнительный объем документов, в ходе изучения которых обнаружилось много удивительного. Во-первых, недостачу задокументировали без установления виновных лиц. Во-вторых, отсутствие виновных лиц документально не подтверждено, так как никто не обращался в правоохранительные органы. В-третьих, подтверждено отсутствие материально-ответственных лиц в ООО «ЛАДА Спорт». «Налоговый орган в ходе проверки пришел к выводу, что имущество налогоплательщика не могло выбыть по независящим от него причинам (территория была охраняемой, оснащена системой видеонаблюдения), а сам налогоплательщик документально не подтвердил факт выбытия имущества в ре-

зультате наступления событий, не зависящих от его воли (порча, бой, хищение, стихийное бедствие, уничтожение недоброкачественной продукции и т.п.)», - говорится в решении суда. В результате налоговики посчитали, что «факт выбытия имущества обществом установлен, однако не подтверждено, что выбытие имело место в результате наступления событий, не зависящих от воли налогоплательщика». А раз так, то вскрыта схема оптимизации налоговой базы. 16 декабря 2020 года последовало решение о привлечении ООО «ЛАДА Спорт» к ответственности за совершение налогового правонарушения: начислены налог на добавленную стоимость в сумме 5 млн руб. и пени на 2,2 млн руб.

«Такие основания для привлечения налогоплательщика к ответственности, как у ООО «ЛАДА Спорт», достаточно редко встречаются в судебной практике», - констатирует факт председатель квалификационной комиссии Палаты



ИСТОРИЯ

ПРИВЫКЛИ БОРОТЬСЯ

«ЛАДА Спорт» уже успела увернуться от более серьезных претензий мытарей.

В 2017 году ФНС доначислила «ЛАДА Спорт» 144,6 млн руб. в виде штрафов, недоимки и пеней. Интерес у налоговиков вызвала работа с ООО «Команда «БМ Рэйсинг» и НП «БМ Рэйсинг», налоговики посчитали, что «действия ООО «ЛАДА Спорт» и его контрагентов были направлены исключительно на получение необоснованной налоговой выгоды без намерения осуществлять реальные хозяйственные операции, направленные на получение прибыли, и неправомерного принятия налоговых вычетов по НДС». Но суд посчитал доводы налоговиков ошибочными и полностью отменил доначисление. В итоге налоговая еще и осталась должна - в декабре 2019 года решением суда с нее взыскали 460 тыс. рублей судебных расходов.

Попутно, судя по всему, рассыпалось и уголовное дело в отношении Виктора Шаповалова, бывшего автогонщика и давнего партнера Владислава Незванкина. Шаповалов, согласно «СПАРК-Интерфакс», сейчас работает директором в ООО «Старт», небольшой компании с оборотом чуть больше 1 млн рублей.



**СЛУШАЙТЕ РАДИО!
ОСТАЛЬНОЕ — ВИДИМОСТЬ.**

www.echo-s.ru | тел.: 8 (846) 219-33-22

12+ Реклама 1802A1



адвокатов Самарской области Алексей Кокин. «Лично я впервые встречаюсь с тем, чтобы налоговая проверка закончилась доначислением в связи с недостатками. Обычно вопросы возникают к контрагентам», - рассказал «СО» Руслан Амитов, управляющий партнер АБ Fortis. «Потенциально мы имеем дело с хищением, но «ЛАДА Спорт» никакой серьезной проверки того, что произошло с имуществом, не проводила. Нет ни заявлений в правоохранительные органы, ни каких-то попыток найти ответственных лиц», - говорит Амитов. «Общество, подтверждая факт выбытия имущества, не может доказать, что выбытие имело место быть в результате наступления событий, не зависящих от его воли. А именно этого и требует Налоговый кодекс, в котором прописан порядок определения налоговой базы», - отмечает Кокин.

ООО «ЛАДА Спорт» с решением фискалов не согласилось и пошло в арбитраж. Первая инстанция согласилась с доводами ФНС. Суд пришел к выводу, что «общество документально не подтвердило, вследствие каких причин образовалась спорная недостача». И налоговая, и суд говорят в один голос, что «доказательства ведения организацией контроля над имуществом не представлены». В решении прямо говорится: «Суд соглашается с позицией налогового

органа, которая основана на показаниях свидетелей, о том, что в рамках проведения инвентаризаций причины выявленной недостачи основаны на предположениях, достаточными и достоверными доказательствами не подтверждаются».

На самом АвтоВАЗе как информация о потенциальных хищениях в «ЛАДА Спорт», так и констатация отсутствия должного контроля за сохранностью активов материнской компании не вызвали особого интереса. «Фактически материалами налоговой проверки и материалами судебного дела подтверждается, что недостачи выбытия ТМЦ не было, имела место пересортица на начальном этапе при переходе на работу с новой операционной системой», - загадочно и при этом философски сообщил «СО» директор по связям с общественностью АО «АвтоВАЗ» Сергей Ильинский. Он подтвердил «СО», что решение первой инстанции «будет обжаловано ООО «ЛАДА Спорт» в установленном порядке».

Амитов позицию АвтоВАЗа объясняет тем, что компания «может оказаться не готова нести репутационные риски». «Обычно материнские компании проводят комплексные проверки, но в очень редких случаях результаты этих проверок выходят в публичное поле», - отмечает Амитов. «Это довольно распространенная ситуация. АвтоВАЗ как мате-

ринская компания имеет свое мнение на этот счет, и имеет на это право. А дальнейшее обжалование покажет, согласятся ли с этим особым мнением вышестоящие суды», - считает Дмитрий Цибизов, генеральный директор консалтинговой группы DSTS.biz.

Любопытно, что суд первой инстанции рассматривал аргументы ООО «ЛАДА Спорт» и об упомянутой Ильинским «пересортице», и о переходе на новую программу, но отклонил оба, посчитав их несостоятельными: «Налоговые последствия выбытия (списания) имущества наступили в результате событий, полностью зависящих от воли налогоплательщика». «Общество документально не подтверждено, вследствие каких причин образовалась спорная недостача, не подтверждено фактическое отсутствие выбытия ТМЦ», - говорится в решении суда. «Общество не представило объяснения инвентаризационной комиссии о причинах допущенной пересортицы, а также решения руководителя о проведении зачета недостач излишками; какие-либо исправления в документы бухгалтерского учета в связи с пересортицей не вносились, зачеты излишков и недостач, образовавшихся в результате пересортицы, документально не подтверждены; фактически недостачи учитывались в качестве расходов», - отмечает суд.

Эксперты «СО» скептически относятся к шансам ООО «ЛАДА Спорт» перевернуть ситуацию в следующих инстанциях. «На мой взгляд, решение по данному делу вынесено законно и обоснованно. Соглашусь и с оценкой, данной судом, доказательств, представленных сторонами по делу. Вышеизложенное говорит об устойчивости судебного акта при обжаловании в вышестоящих инстанциях», - считает Кокин. По мнению Амитова, «у решения хорошие шансы устоять и в апелляции, и в кассации».

И Амитов, и Кокин солидарны в том, что опасность уголовного преследования за уклонение от уплаты налогов в данном случае невысока, особенно если на АвтоВАЗе и в «ЛАДА Спорт» считают обнаруженные фискалами недостачи нормальной практикой ведения их бизнеса. Кокин считает, что со «стороны собственников ООО «ЛАДА Спорт» возможно инициировать уголовное преследование по статье 160 УК РФ «Присвоение или растрата» в отношении лица либо лиц, которые должны нести ответственность за имущество и материальные ценности данного общества». Аналогичная позиция и у Амитова: «Уголовное преследование возможно только в том случае, если ситуацией заинтересуется служба безопасности материнской компании». Материнскую же компанию, судя по всему, пока все устраивает. ■

ООО «ЛАДА СПОРТ»

- Директор - Владислав Незванкин (с декабря 2016 года)
- Головная компания - АО «АвтоВАЗ»
- Уставный капитал - 11,8 млн руб.
- Чистые активы - минус 103 млн руб.
- Чистый убыток, 2020 год - 88,5 млн руб.

акцент

«ЛАДА Спорт» продолжает приносить ВАЗу астрономические убытки, но его все устраивает.

Аудиторы выражали «значительные сомнения в способности ООО «ЛАДА Спорт» продолжать свою деятельность» по итогам и 2019-го, и 2020 года. Последние пять лет компания стабильно докладывает о работе в убыток. Как итог, непокрытый убыток с 441 млн рублей в 2016-м вырос до 1373 млн рублей в 2020 году, почти в три раза. Стоимость чистых активов последние годы стабильно имеет отрицательную величину, а краткосрочные обязательства превышают оборотные акти-

Минус не порок

вы. Только в 2020-м компании удалось показать валовую прибыль - до этого себестоимость продаж стабильно превышала выручку. Итоговый же финансовый результат оказался явно негативным: 88,5 млн рублей по итогам 2020 года.

Быстрое накопление убытков наблюдалось все годы, когда руководителем «ЛАДА Спорт» был Незванкин, но это не стало основанием для каких-то организационных выводов.

Согласно своей пояснительной записке к бухгалтерской отчетности за 2020 год, ООО «ЛАДА Спорт» «является активно развивающейся компанией, выпускающей спортивные вер-

сии автомобилей Lada Granta и Lada Vesta для дорог общего пользования». Основу выручки в 2020-м составили «дорожные автомобили», на них приходится 636,8 млн рублей при себестоимости в 818,2 млн рублей. Выйти в плюс помогли субсидии из федерального бюджета «на компенсацию части затрат, связанных с выпуском и продажей гарантийных обязательств в отношении колесных транспортных средств, соответствующих нормам «Евро-5» и «Евро-6» в 227 млн рублей.

Несмотря на то, что компания «активно развивается», среднесписочная численность ее работников продолжает снижаться -

с более 200 в 2016 году до 145 в 2020-м.

Более 48% и более 56% закупок ООО «ЛАДА Спорт» приходится на АО «АвтоВАЗ» (в 2019-м - 78% и более 50%). При этом ООО «ЛАДА Спорт» активно сокращает просроченную кредиторскую задолженность, основная часть которой относится к расчетам с АО «АвтоВАЗ». На 31 декабря 2018 года она составляла 917 млн рублей, а на 31 декабря 2020-го - уже 474,7 млн рублей. В записке прямо указывается, что «продолжение деятельности Общества в значительной степени зависит от поддержки единственного участника Общества» (то есть АвтоВАЗа). ■

ООО «ЛАДА СПОРТ»

Выручка

- 2016 год - 2023 млн руб.
- 2017 год - 1829 млн руб.
- 2018 год - 1087 млн руб.
- 2019 год - 1287 млн руб.
- 2020 год - 1249 млн руб.

Чистый убыток

- 2016 год - 161,8 млн руб.
- 2017 год - 365 млн руб.
- 2018 год - 303 млн руб.
- 2019 год - 175 млн руб.
- 2020 год - 88 млн руб.

ГТРК САМАРА

ГЛАВНЫЙ МЕДИАРЕСУРС РЕГИОНА*

TVSAMARA.RU

По данным АО «Медиаскоп», региональное вещание «Россия-1» имеет наибольшие показатели телесмотрения (среднесуточная доля 20 - 30.10.2020-30.11.2020 в 21:05-21:20, аудитория 18+, будни, г. Самара) Реклама 3920A31

интервью

НИКОЛАЙ АСТАФУРОВ

Генеральный директор Пестравского маслозавода - о продвижении местной торговой марки

Мы всегда делали ставку на развитие

ЛЮБОВЬ ФЕДОРОВА

«Пестравка» - торговая марка, объединяющая более 100 наименований молочных продуктов. В настоящее время она известна далеко за пределами Самарской области. О том, как создавался один из наиболее успешных региональных брендов и где сегодня выпускается его продукция, на что делают ставку производители, рассказал генеральный директор Пестравского маслозавода (АМП «Дамол») Николай Астафуров.

- Торговая марка «Пестравка» уже почти 20 лет на российском молочном рынке. С чего все начиналось?

- История бренда напрямую связана с историей маслозавода в селе Пестравка Самарской области. Самому заводу немногим более 100 лет. Главное здание предприятия было построено в 1908 году, маслохранилище - в 1933-м, сыроподвалы - в 1938-м. Отсчет современной истории завода следует вести с 2002 года, когда произошло рождение марки. Начинали с производства сливочного масла и плавленого колбасного сыра: рынок принимал продукцию хорошо, спрос был отличный. Тогда не хватало качественной цельномолочной продукции, и в 2004 году мы стали выпускать упакованное молоко, затем - кефир, сметану. Называлась линейка «Молоко из Пестравки». Это был ход, рассчитанный на местное население, и он оправдался: уже тогда в магазинах было немало федеральных брендов. В 2007 году после глубокой модернизации завода изменили дизайн упаковки, а название бренда сократили до одного слова - «Пестравка». Его персонажем стала корова в горшочковом платье и шляпе. Ее выбрали не случайно. Несколько веков именно это животное на Руси в селах воспринимается как кормилица. Корова - символ доброты, заботы, щедрости. Именно такая наша продукция - натуральная, полезная, здоровая. К слову о щедрости: в настоящее время «Пестравка» объединяет свыше 100 наименований продуктов.

- Под брендом «Пестравка» выпускается в основном традиционная молочная продукция?

- Я бы сказал иначе. Мы, скорее, новаторы. В 2010 году первыми в Самарском регионе поставили линию по розливу молока в ПЭТ-бутылки. В 2015 году установили фасовочную линию по розливу молока в 1,5-литровые коробки столь популярного в последние годы семейного формата. Одними из первых на рынке еще семь лет назад стали выпускать отборное молоко, а в конце лета 2018 года запустили отборную линейку - молоко, йогурт, ряженка, кефир.

- Отборная молочка - это дань моде или какие-то особенные продукты?

- Это молоко с натуральным процентом жирности, не про-

Все заводы, выпускающие продукцию «Пестравка», - одни из самых современных и высокомодернизированных по стране. По результатам маркетинговых исследований «Пестравка» - лидер продаж в Самарской и Ульяновской областях.

ходившее на заводе этап нормализации, когда показатель жирности приводится к привычному - 3,2 или 2,5%. Мы вкладываем в слово «Отборное» и другой смысл: в этой линейке разливаем молоко только со специально отобранных лучших самарских ферм. Давно работаем с этими хозяйствами, там другой подход к кормлению коров, технологиям. Там другое молоко, и мы его не смешиваем с иным сборным, как делает большинство производителей. Настоящие ценители молока даже по вкусу его различают. Все продукты отборной линейки готовятся в соответствии со всеми стандартами качества. При этом каждый по-своему уникален. Йогурт, например, отличается большим содержанием белка и отсутствием в составе сахара.

- Сегодня продукция бренда продается далеко за пределами Самарской области. Получается, «Пестравку» выпускает не только Пестравский маслозавод?

- В селе Пестравка делаем молочную и кисломолочную продукцию. Тольяттинский молочный завод «Волга Индустрия» производит фруктовые йогурты бренда. На молочном комбинате «Вита» в Ульяновской области выпускаются натуральные сыры и творог марки. Два года назад ассортимент «Пестравки» расширился мороженым. Его делают в Сибири на специализированной фабрике в Купино. Это десерты, приготовленные по ГОСТу из отборных молока и сливок с добавлением только натуральных ягод и фруктов. К слову, все заводы, выпускающие продукцию «Пестравка», - одни из самых современных и высокомодернизированных по стране. По результатам маркетинговых исследований «Пестравка» - лидер продаж в Самарской и Ульяновской областях. Но рынок стал глобальным. Федеральные сети - «Магнит», X5, «Лента», видя, что у нас высокие продажи, расширяют географию присутствия марки, вводят наши продукты в свои магазины на других территориях. Сейчас немногие региональные производители могут этим похвалиться. Сегодня про-

дукты бренда можно купить в Поволжье, Татарстане, Башкирии, Казахстане, Мордовии, в Оренбургской и Саратовской областях и даже на Дальнем Востоке.

- Доверие к «Пестравке» в Поволжье очень велико. Это потому что марка местная?

- Конечно, к родному изначально больше доверия. Но не только в этом дело. «Пестравка» - гостовская продукция. Это уже знак качества. Поэтому требования к сырью очень высокие. И на 100% удовлетворить их только самарские фермы, к сожалению, не могут. Пестравский маслозавод и «Волга Индустрия» стараются в первую очередь работать с местными производителями сырого молока, крупными хозяйствами. Однако, к сожалению, в силу разных объективных причин, таких как качество молока, транспортная доступность и удаленность от завода, сезонность, в среднем по году доля сырья от местных производителей составляет 60-65%, а 35-40% завозятся из Татарстана и Ульяновской области.

- «Молочка - это модно» - один из слоганов, которыми пользуется «Пестравка». Что имеется в виду?

- Сейчас модно быть здоровым, энергичным. Мы считаем, что качественные, полезные продукты питания помогают современному человеку выдерживать достаточно непростой ритм жизни. И речь не только про традиционные продукты -

молоко, кефиры. Но и про так называемые функциональные, в целом повышающие тонус, улучшающие самочувствие. Таковы последние новинки бренда - фруктово-ягодные ряженки и йогурты «Пестравка». Первые выпускаем мы, вторые - тольяттинская «Волга Индустрия». Оба продукта - отличное решение для перекуса в течение дня, на завтрак и на ночь. Их особенно полюбила молодежь. Компактные 270-граммовые бутылочки берут с собой, чтобы выпить между парами в институте или после тренировок. Кстати, именно молодежь подсказывает технологам и маркетологам, куда двигаться дальше.

- Потребительские предпочтения быстро меняются. Что сегодня в тренде?

- Натуральность, нестандартные вкусы и сочетания продуктов, использование больших - семейных - форматов упаковки. Зная об этом, в 2020 году мы

установили линию по фасовке молока и сливок в асептическую упаковку тетрапак с длительными сроками хранения. А в конце лета 2021 года запустили линию по розливу молока в двухлитровые ПЭТ-бутылки. Жители Самарской области уже оценили новые предложения.

- Каковы перспективы у бренда?

- «Пестравке» почти 20 лет, и мы всегда делали ставку на развитие. Поэтому, наверное, и остаемся лидером рынка. Мы постоянно в поиске новых технологических решений и рецептур, стараемся оперативно реагировать на запросы потребителей, благодарны им за верность нашей продукции. Не хочу раскрывать все секреты, но замечу, что готовимся вывести на рынок несколько новинок. Они, полагаю, полюбятся жителям Поволжья не меньше, чем наши классические продукты. На мой взгляд, секрет успеха «Пестравки» не только в использовании качественного местного сырья, но и в четком, оперативном реагировании на меняющиеся с годами потребительские запросы, в гибкой маркетинговой политике. «Пестравка» - бренд, за которым стоит команда, вкладывающая в создание этого проекта не только деньги и время, но и душу, мастерство, желание делать по-настоящему хорошие и вкусные продукты, за которые не стыдно. Это молочка, которую покупаешь без сомнения. ■

“

Мы постоянно в поиске новых технологических решений и рецептур, стараемся оперативно реагировать на запросы потребителей, благодарны им за верность нашей продукции.





МАРИНА ЖИРОВА,
старший партнер Адвокатского бюро «Яблоков и партнеры»

Главной ошибкой налогового органа стало то, что из 26 миллионов вычетов от одного и того же поставщика (ООО «Олви») налоговики признали 5 миллионов, а остальное вычеркнули. За эту ошибку зацепился налогоплательщик, а вслед за ним и суд. Получилась абсурдная ситуация: с одной стороны, в отношении части поставок (НДС на 21 млн) налоговый орган ссылается на недобросовестность директора поставщика, недостоверность его подписи в документах. Однако в отношении другой части поставок от этого же контрагента (НДС на 5 млн) налоговую все устраивает. В общем получилось, как в том анекдоте: вы или крестик снимите, или трусы наденьте.

КОНФЛИКТ

ОТБИЛИСЬ ОТ ДОНАЧИСЛЕНИЙ

Корнев пока чист

Налоговики не доказали связи Жигулевского водочного завода с фирмами-однодневками

НИКОЛАЙ КРАСНОВ

ООО «Жигулевский водочный завод» выиграло первый раунд противостояния с фискалами, заподозрившими компанию в уходе от налогов с помощью фирм-однодневок. Причиной неудачи налоговиков могла стать не столько законопослушность предприятия, сколько их собственные недоработки. Дело в том, что часть операций с одним и тем же контрагентом они сочли добросовестными, а часть - нет. Чем и не преминули воспользоваться в ходе противостояния представители компании Владимира Корнева.

Претензии к ООО «ЖВЗ» появились после выездной проверки по вопросам правильности исчисления и своевременности уплаты налога на добавленную стоимость за период с 1 июля 2017 года по 31 декабря 2017 года. По ее результатам появилось решение о привлечении предприятия к ответственности за налоговое правонарушение, которое было квалифицировано п. 3 ст. 122 НК РФ («Умышленная неуплата налога или неполная уплата налогов»). Согласно решению, ООО «ЖВЗ» получило штраф на 8,4 млн рублей, доплату НДС на 21 млн рублей и пени за несвоевременную уплату налогов на 9 млн рублей.

ООО «ЖВЗ» входит в холдинг «Озон», бенефициарами которого выступают Павел Алексенко и братья Юрий и Владимир Корневы. Головной компанией холдинга является фармацевтическая

ООО «ЖВЗ»

Выручка

- 2016 г. - 345 млн руб.
- 2017 г. - 283 млн руб.
- 2018 г. - 305 млн руб.
- 2019 г. - 286 млн руб.
- 2020 г. - 239 млн руб.

Прибыль

- 2016 г. - 6,5 млн руб.
- 2017 г. - 5,5 млн руб.
- 2018 г. - 6 млн руб.
- 2019 г. - 7,5 млн руб.
- 2020 г. - 150 млн руб.

компания «Озон», годовой оборот которой вырос за последние пять лет с 9,2 млрд до 17,4 млрд рублей. ООО «ЖВЗ» - компания, с которой стартовал бизнес Корневых в Жигулевске. С 2012 года собственником ООО «ЖВЗ» является Владимир Корнев, директором с 2014-го - Андрей Гетман. С 2019 года компания переехала по месту регистрации в Самару. Выручка ООО «ЖВЗ» стабильно падает последние пять лет - с 344,6 млн рублей в 2016-м до 238,7 млн рублей в 2020 году.

Судя по всему, Корневым сейчас более интересно фармнаправление, а также развитие своего ТЦ «Озон», открытого на федеральной трассе М5.

Налоговую инспекцию заинтересовали детали сотрудничества ООО «ЖВЗ» с ООО «Олви», компанией из Тольятти, зарегистрированной с минимальным уставным капиталом в квартире в жилом доме. ООО «Олви» отработало два активных года: в 2016 году его выручка соста-

вила 170 млн рублей, в 2017-м - 95 млн. Затем компания ушла в небытие, и в декабре 2019 года исключена из ЕГРЮЛ как недействующая.

Возникшее из ниоткуда и ушедшее в никуда «Олви» в 2017 году заключило с ООО «ЖВЗ» два контракта на 171 млн рублей на поставку формокомплектов с комплектующими к ним (держатели, клещи, плечо, цилиндр), строительных материалов (бетон, суглинок, полимерные полы, арматура, гайка, болт, шайба, проволока), ингредиентов для производства алкогольной продукции (рожь, пшеница, геркулес, кедровые орешки), вспомогательных материалов для производства алкогольной продукции (укупорочное устройство, этикетки, набор с рюмками). В качестве расчета использовались векселя ООО «ЖВЗ» со сроком погашения до 30 сентября 2022 года. К вычету НДС были приняты 26 млн рублей. Часть операций с «Олви» налоговую устроила, а вот поставка формокомплектов на 21 млн рублей и стала причиной штрафных санкций.

По версии фискалов, ООО «ЖВЗ» «в целях минимизации налогообложения системы используется схема по приобретению формокомплектов у недобросовестных поставщиков и во избежание затоваривания - формальной передаче их вновь образованному в процессе реорганизации аффилированному лицу». Доказать в суде наличие этой схемы не удалось. Арбитраж счел, что «не выявлено обстоятельств, которые в



TWITTER MCX SAMREGION

ФИСКАЛЫ ВСКРЫЛИ на Жигулевском водочном заводе схему налоговой оптимизации, но пока не смогли ее доказать

совокупности свидетельствовали бы о недостоверности имеющихся у налогоплательщика документов или о согласованности действий заявителя и его контрагента, направленных на получение необоснованной налоговой выгоды». Юристы ООО «ЖВЗ» в своей аргументации сделали упор на подтверждение реальности поставок. Это и допросы кладовщиков и грузчиков, и последующая передача материала в утиль», - отмечает Руслан Амитов, управляющий партнер АБ Fortis. В ходе судебного процесса удалось найти и поставленные формокомплекты, которые были переданы ЗАО «Балахнинское стекло», а затем после использования отправлены в металлолом.

Особое внимание суд обратил на то, что налоговую устроило сотрудничество ООО «ЖВЗ» с ООО «Олви» в части одних сделок, но не устроило в других. «Одни и те же фактические обстоятельства в настоящем деле привели к разным последствиям для общества, что недопустимо», - отмечается в судебных документах. По мнению старшего партнера Адвокатского бюро «Яблоков и партнеры» Марины Жировой,

именно это и стало ахиллесовой пятой в претензиях налогового органа к бизнесу Корневых.

В итоге самарский арбитраж отменил решение налоговой. «Это лишь временная передышка - впереди еще апелляция и кассация. Налоговый орган довольно редко терпит поражения в судебных спорах по ст. 54.1. НК РФ (по вопросу так называемой необоснованной налоговой выгоды). В 2020 году таких дел было всего 20%. Тем активнее налоговики будут биться за отмену данного решения» - считает Марина Жирова. По мнению Жировой, основные риски для бизнесменов могут крыться в АС Поволжского округа - казанская кассация часто отменяет решения судов, принятые было в пользу налогоплательщиков.

Амитов добавляет, что слабое место ООО «ЖВЗ» - это расчет векселями, которые компания «Олви» не использовала в последующих расчетах. «По крайней мере факта использования векселей не видно из решения. Отсутствие оплаты по безналичному расчету - один из признаков так называемого бумажного НДС», - рассказывает «СО» Амитов. ■

КАДРЫ

Никитин сдал «Фон Бекон» в хорошие руки

НАДЕЖДА ГАЛИМУЛЛИНА

В компании ООО «Бекон» сменил-ся руководитель. Предприятие с 2002 года возглавлял совладелец компании Алексей Никитин. Его доля в капитале составляет 20%. ООО «Бекон» - местный производитель колбас, полуфабрикатов и мясной продукции, работающий под брендом «Фон Бекон». В 2020 году выручка ООО «Бекон» составляла 91 млн руб., убытки - 1,745 млн руб. В августе 2021 года Никитин покинул руководящий пост. Его место занял Илья Симонов. Однако поруководил предприятием он недолго. Уже в конце октября был назначен новый генеральный директор - Сергей Логвинов. Параллельно Логвинов возглавляет «рыбный» бизнес «Фон Бекон» - ООО «Пищевик-Р».



АЛЕКСЕЙ НИКИТИН тасует топ-менеджеров в своем бизнесе

КОНТРАКТЫ

«ТЯЖМАШ» поставил краны для «Арктик СПГ-2»

КСЕНИЯ ЧАСТОВА

Сызранское предприятие выполнило свои обязательства по изготовлению и поставке пяти мостовых кранов для Центра строительства крупнотоннажных морских сооружений (ЦСКМС) в Кольском заливе. ЦСКМС - часть проекта «Арктик СПГ-2» по производству сжиженного природного газа, который реализуется компанией «НОВАТЭК».

Грузоподъемное оборудование изготовлено в консорциуме с крупнейшими производителями мостовых кранов - ПАО «Уралмашзавод» и «АСК». «Уралмашзавод» как руководитель объединения заключил контракт с ООО «НОВАТЭК-Мурманск» на поставку 64 кранов разной грузоподъемности в 2019 году. Согласно договору АО «ТЯЖМАШ» ответственно за изготовление пяти машин.



ГРУЗОПОДЪЕМНОСТЬ каждого мостового крана составила 300 тонн

Монтаж грузоподъемного оборудования в цехе окончательной сборки ЦСКМС начался в мае. Первый кран уже смонтирован и прошел приемочные испытания. Оценивалась, в частности, прочность крановой балки, а также ее устойчивость к деформации. Сегодня к аналогичной проверке готовы второй и третий краны.

СПОНСОР
РАЗДЕЛА

KERRANOVA

kerranova.ru

46416 Реклама

СТРОИТЕЛЬСТВО &
НЕДВИЖИМОСТЬ

■ ЧТО ТАКОЕ ПОРТ СЫЗРАНИ

Филиал АО «Порт Самара»

- Занимается реализацией щебня марки М400 и речного строительного песка
- Ведет погрузочно-разгрузочные работы с использованием причальной стенки для перевалки с речного транспорта на берег инертных материалов, оборудования, крупнотоннажных грузов весом до 21 тонны

- Принимает грузы по железной дороге с последующим их хранением и погрузкой на автомобильный транспорт
- Грузооборот составляет более 600 тысяч тонн в год
- Функционируют восемь портовых кранов
- В штат сызранского порта на 2017 год входили 75 человек
- Порт включает грузовой и пассажирский районы. В пассажирском районе принимаются теплоходы типа «Восход»

тема &
главноеИсточники: сайты АО «Порт Самара»,
«Маленькая Сызрань»

Выбрали Сызрань

< НА СТР. 1

анализ

ПОРТ НАРАСТИЛ ВЫРУЧКУ
ЗА СЧЕТ ПЕСКА

Основным акционером АО «Порт Самара» является министерство имущественных отношений Самарской области (95,7%). Еще 4,325% акций владеют физические лица. На 2020 год на предприятии работали 465 человек (в 2019 году штат включал 486 человек). Предприятие является крупнейшим транспортным узлом в Среднем Поволжье. Географическое положение речного порта позволяет обеспечить транспортные связи с Уралом, Сибирью, Средней Азией и Севером европейской части России. Порт имеет выходы в зоны Волго-Камского и Волго-Донского бассейнов, Балтийского, Черного и Каспийского морей. Общество производит погрузочно-разгрузочные работы, перевозку грузов и пассажиров, добычу и поставку песка речного песка, выполняет кооперированные работы с железнодорожным и автомобильным транспортом. Имеет в своем составе объединенный грузовой район в Самаре. Имущественный комплекс общества включает 12 транспортных судов, 19 несамоходных сухогрузных судов, 2 стоечных (дебаркадеры, понтоны), 12 порталных кранов грузоподъемностью от 5 до 100 тонн. Приоритетным видом деятельности, согласно годовому отчету за 2020 год, является добыча и реализация речного песка. Это обеспечивает более 70% доходов предприятия. На 2020 год порт добыл 3396 тыс. тонн речного песка, что на 50% выше показателя 2019 года. Реализовано было 3464 тыс. тонн песка, в 2019 году - 1529 тыс. тонн. Доход компании за минувший год составил 616,9 млн руб., превысив показатель 2019 года на 102,9 млн руб. Согласно планам, в 2021 году АО рассчитывает сохранить добычу на уровне 2020 года. Ожидается доход в размере 738,6 млн руб.

работки логистики со стороны РЖД в этом отношении.

Малоинформативным оказалось и общение с самим АО «Порт Самара». «К сожалению, никакими сведениями поделиться не могу. О переносе порта логичнее спросить в минтрансе. Мы занимаемся другими задачами - выполнением производственных программ. А по теме переноса я вам ничего не могу сообщить, кроме слухов, которые витают в воздухе уже на протяжении

15 лет. Мне самому бы хотелось знать, что там на самом деле происходит», - поделился и.о. генерального директора АО «Порт Самара» Сергей Пойда.

Тем не менее то обстоятельство, что в дальнейшей судьбе речного порта наступает определенность, косвенно подтверждает ответ, полученный редакцией из министерства транспорта. «Вопрос по размещению, компоновке и мощности терминалов Самарского грузового речного порта



FOTOSTRANA.RU

В РУКОВОДСТВЕ Самарской области приступили к отработке технических деталей, позволяющих обеспечить перенос порта Самара в Сызрань

в настоящее время находится в стадии проработки с профильными министерствами областного правительства и ведущими проектными организациями. Возможность финансирования работ по русловым изысканиям подхода к причалам порта Сызрани будет определена в ходе исполнения областного бюджета на 2022-2024 годы», - сообщил министр транспорта, связи и автомобильных дорог Самарской области Иван Пивкин.

То, что в настоящее время ведется подготовка к работам, которые позволят заходить в Сызрань судам, подтвердили и в областном министерстве культуры. «Комментировать сам перенос грузового порта я не готов, потому что это не наша вотчина. Но то, что сейчас прорабатывается комплекс мероприятий,

который смог бы обеспечить заход в Сызрань как пассажирских теплоходов, так и грузовых судов, - это действительно так. Идет разработка финансовой модели и технических возможностей для создания условий, необходимых для захода туда многопалубных теплоходов. И мы ищем универсальное решение, с помощью которого одним комплексом мероприятий можно было бы создать условия и для пассажирских судов, и для грузовых. Речь идет, разумеется, о русле реки и судовом ходе - причальные стенки для этих задач будут совершенно разные и по локации, и по своим техническим условиям», - рассказал руководитель департамента туризма министерства культуры Самарской области Артур Абдрашитов. ■

прогноз

ПЕРЕНОС ГРУЗОВОГО ТЕРМИНАЛА В СЫЗРАНЬ ПОМОЖЕТ ПРИВЛЕЧЬ НОВЫХ ИНВЕСТОРОВ

Подстегнут развитие

Самарский речной порт является главным областным оператором водных грузоперевозок, а также одним из крупнейших предприятий, осуществляющих на территории региона добычу речного песка для строителей. Перенос его грузовых терминалов в Сызрань может стать ключевым фактором в дальнейшем развитии города. Преимуществом города для переноса мощностей Самарского речпорта может стать наличие инфраструктуры.

Как считает депутат Сызранской гордумы и член комитета по городской инфраструктуре и жилищно-коммунальному хозяйству Виктор Адамов, именно грузовой порт может вдохнуть в город новую жизнь. Кроме того, новая локация поспособствует и развитию самого предприятия. «Перенос речпорта в Сызрань

однозначно станет плюсом. Наш город долгое время был, скажем так, заброшен, поэтому данную инициативу можно только приветствовать. Существующий речной порт хоть и расположен территориально в центре города, не стеснен, как в Самаре, набережной. У нас по берегу проходит дамба, на которой расположена автодорога. Есть и вторая площадка в районе нефтеперерабатывающего завода, где был обустроен временный причал. То есть уже существующая инфраструктура позволит без проблем принимать у нас большие объемы грузов. Благодаря переносу порта можно будет не только увеличить объем грузопотока, проходящего через Сызрань, но и значительно увеличить количество рабочих мест в городе», - комментирует Виктор Адамов.

Такого же мнения придерживается и почетный гражданин Сызрани, бывший депутат городской думы Виктор Королюк, который подчеркивает, что новая локация уже обладает необходимой для работы порта инфраструктурой. «Проект, который сейчас рассматривается министерством транспорта Самарской области, может послужить большим толчком в развитии Сызрани. Я двумя руками за эту идею. Создание новых терминалов позволит превратить прилегающую к «Сельмашу» территорию, которая была заброшена в свое время, в хорошую промышленную зону. Попутно будут созданы новые рабочие места, увеличится объем собираемых городом налогов. Железнодорожные и автомобильные пути, необходимые для размещения

порта, уже есть, остается только причальную стенку сделать - ну, я думаю, есть специалисты, проектировщики и так далее, кто сможет быстро с этим справиться. И для инвесторов эта площадка станет привлекательнее. Сами посудите - дороги все есть, коммуникации и электроэнергия там проведены», - считает Виктор Королюк.

Отдельно бывший депутат Сызранской гордумы отметил, что перенос порта может дать преимущества не только одному городу, но и всей области. «Если рассматривать локацию в Самаре, где сейчас находится порт, - оттуда же минута город никак не выехать. Это затрудняет развитие речпорта, да и сам город страдает от того, что по нему во все стороны носятся большегрузные машины, которые портят доро-

ги. Дорожная инфраструктура в городе не рассчитана на такой поток грузового транспорта. А на новом месте со всех сторон автомобильный транспорт сможет подъезжать, минуя непосредственно городские улицы. Захотят инвесторы вывозить грузы железной дорогой - пожалуйста, пути прямо в речпорт заходят. Благодаря этому из новой локации можно будет распределять грузы по всей территории региона, еще и Ульяновскую область можно захватить автомобильным транспортом. Сызрань уже сейчас является важным транспортным узлом - и автомобильным, и железнодорожным. Так что если сюда перенесут грузовой порт, он сыграет большую роль в будущем всей нашей области», - уверен Виктор Королюк. ■

передел

УПРОСТЯТ ОПЕРАЦИИ С НЕДВИЖИМОСТЬЮ

Допустят до второго пояса

Запрет на приватизацию земель в защитных зонах водоемов будут ослаблять

РУФИЯ КУТЛЯЕВА

В России намерены разрешить гражданам приватизировать земельные участки во втором поясе водоемов. На территории Самарской области зарегистрировано 9 территорий, расположенных на расстоянии более 100 м от источников воды и защищаемых от загрязнений, сейчас подпадающих под эти ограничения. По мнению экспертов, нововведение не должно привести к росту негативного воздействия на водоемы, но создает дополнительные риски для застройки лесов на таких площадках.

У источников воды для питьевых и бытовых целей существует санитарная охранная зона (ЗСО). Она представляет собой специально выделенную территорию, охватывающую сам водоем и частично бассейн его питания. На этой площадке устанавливается режим, который обеспечивает защиту источника водоснабжения от загрязнения и сохранность требуемых санитарных качеств воды.

Санитарная охранная зона источников воды состоит из трех поясов. Самые строгие требования распространяются на первые два пояса. Первый пояс, располагающийся в 100 м от источника, - это охраняемая территория строгого режима. Пояс охватывает часть используемого водоема в месте забора воды из него и территорию водопроводных сооружений (насосных станций). Такие территории изолируются от доступа посторонних лиц и обычно окружаются зелеными насаждениями. Постоянное проживание людей в этой зоне запрещено.

Второй пояс включает в себя источник водоснабжения и бассейн его питания, то есть все территории и акватории, способные повлиять на качество воды источника. Границы второго пояса индивидуальны у каждого водоема. Ширина пояса в некоторых случаях может превышать 2 км. Этот пояс необходим для защиты источника воды от бактериального заражения. Поэтому в его пределах введены ограничения в хозяйственной деятельности.

У первых двух зон как у самых близких к источнику воды нельзя приватизировать земельные участки. Причем запрет на оформление в частную собственность земель второго пояса ввели лишь в 2007 году. Однако арендовать участки там разрешалось.

Теперь же правительство хочет отменить запрет на приватизацию земель во втором поясе. 5 октября 2021 года стало известно, что соответствующий законопроект внесен на рассмотрение в Государственную думу РФ.

В начале этого года Росреестр разработал поправки к Земельному кодексу по поручению правительства. Так, предлагается

**ЗЕМЕЛЬНЫЕ
УЧАСТКИ,**
находящиеся
на расстоянии
более 100 м
от источников
воды, скоро можно
будет оформлять
в собственность



снять ограничения на оборот земельных участков во втором поясе ЗСО источников питьевого и хозяйственно-бытового водоснабжения. Это позволит передать в частную собственность земли, которые сейчас принадлежат муниципалитету или РФ. При этом отведение территории для жилищного, промышленного или сельскохозяйственного строительства в санитарной охранной зоне ограничивается согласно санитарным правилам и нормам.

В Самарской области для хозяйственно-питьевого водоснабжения эксплуатируется около 88 подземных и 16 поверхностных водоемов. Доля использования подземных вод в общем объеме водоснабжения составляет 41%. Остальная доля приходится на поверхностные водоемы. Это реки, ручьи, каналы, озера, водохранилища, болота и пруды. В регионе расположены два крупных водохранилища, являющихся составной частью реки Волги - Куйбышевское и Саратовское, два небольших водохранилища - Ветлянского и Кутулукского, а также 13 крупных рек (Сок, Сургут, Кондурча, Самара, Съезжая, Большой Кинель, Падовка, Чапаевка, Кривуша, Безенчук, Крымза, Чагра).

Общая длина второго пояса ЗСО у реки Сок - 115 м, ширина - 102 м. У реки Большой Кинель в г. Отрадном общая длина пояса равна 1150 м, ширина - не менее 500 м. Что именно находится на этих территориях и кому принадлежат участки, «СО» узнать не удалось, так как на кадастровой карте зоны

ЗСО не выделяются. Информация о втором поясе остальных водоемов Самарской области также отсутствует.

В министерстве лесного хозяйства, охраны окружающей среды и природопользования Самарской области «СО» сообщили, что при снятии ограничений на оборот участков во втором поясе ЗСО сохраняется обязанность правообладателей земельных участков по соблюдению требований природоохранного и санитарно-эпидемиологического законодательства. «Частью 1 статьи 8.42 КоАП РФ предусмотрена ответственность за использование прибрежной защитной полосы водного объекта, водохранной зоны водного объекта с нарушением ограничений хозяйственной и иной деятельности в виде наложения административного штрафа», - напоминает заместитель министра регионального минприроды Михаил Студенников.

Помощник руководителя управления Росреестра по Самарской области Ольга Никитина говорит, что запрет на приватизацию распространяется на все водоемы, где осуществляется водозабор и установлена соответствующая охранная зона. «При этом учет таких водоемов не входит в компетенцию управления. В ряде случаев обозначенная охранная зона может находиться вне пределов водоема, поскольку водозабор из скважины осуществляется вне его пределов», - рассказала она. В управлении Росреестра добавили, что на 21 октября 2021 года в ЕГРН содержатся

КАКИЕ ВОДОЕМЫ ЗАДЕЙСТВОВАНЫ В СИСТЕМЕ ВОДОСНАБЖЕНИЯ В РЕГИОНЕ

- 41% - хозяйственно-питьевое водоснабжение Самарской области с использованием подземных вод
- 59% - хозяйственно-питьевое водоснабжение Самарской области с использованием поверхностных водоемов
- Из всех муниципалитетов губернии только поверхностные источники для хозяйственно-питьевых целей используются в г. Отрадном
- Смешанные источники водоснабжения используются в городских округах Самара, Тольятти, Жигулевск, Кинель, муниципальных районах Большеглушицкий, Большечерниговский, Волжский, Кинельский и Нефтегорский

сведения о 9 зонах второго пояса санитарной охранной зоны водоснабжения. Однако получить в ФГИС ЕГРН сведения о количестве размежеванных земельных участков во втором поясе невозможно, признает Ольга Никитина.

Эксперты говорят, что снятие запретов на приватизацию земель во втором водном поясе не приведет к росту загрязнений водоемов, но может увеличить нагрузку на расположенные вблизи лесные участки. «Сейчас на второй пояс ЗСО распространяется ограничение по приватизации земельных участков. Сделано это, чтобы ограничить негативное воздействие на водные объекты. Важна здесь не столько форма собственности (а в аренду эти участки предоставлять можно), сколько ограничения в видах использования. Конечно, собственник земельных участков может позволить себе гораздо

больше, чем арендатор. Для природы здесь каких-то проблем в этом законе я не вижу. Но приватизация земель может повлиять на леса. На них из-за приватизации возникнет дополнительная нагрузка. Если леса общественного назначения и там нет дополнительных ограничений, то они могут быть застроены. То есть после передачи в частную собственность участок будет проще застроить, чем сейчас», - рассказывает руководитель программы по особо охраняемым природным территориям организации «Гринпис России» Михаил Крейндлин.

По словам юриста «Поволжского юридического отдела» Рустама Ярвы, в Самаре водозаборы, а соответственно, территории, относящиеся к первому защитному поясу, есть в районе Вертолетной площадки в пос. Управленческий и в прибрежной зоне Волги на ул. Советской Армии. «Целью охраны этих источников является благоприятная для человека окружающая среда и качество питьевой воды или воды, используемой для хозяйственно-бытовых нужд. Но запрет приватизации участков - это излишняя мера. Ограничений по использованию таких земельных участков и без этого достаточно», - говорит он.

Рустем Ярва уточняет, что возможность приватизации появится только после того, как будут установлены границы поясов у всех водоемов в регионе. Но, судя по всему, в регионе эта работа не проведена и зоны установлены лишь для 9 территорий, в то время как водоемов намного больше. ■

преступность & БЕЗОПАСНОСТЬ

тема & главное



НАТАЛЬЯ ЦОЙ,
помощник
прокурора
Самарской
области
по взаимо-
действию
со СМИ

Прокуратурой города Тольятти утверждено обвинительное заключение по уголовному делу об организации незаконного пребывания на территории Российской Федерации иностранных граждан. По версии следствия, в 2016 году четверо жителей Тольятти вступили в предварительный сговор с целью получения дохода от организации незаконной миграции временно пребывающих на территории Самарской области иностранных граждан. Участники преступной группы арендовали в Тольятти помещение для приема иностранцев и оформления фиктивных документов об осуществлении ими трудовой деятельности и наличии мест пребывания. В подготовленных пакетах документов, поданных в миграционную службу, содержались недостоверные сведения о принимающей стороне, фиктивные трудовые договоры, договоры аренды жилых (нежилых) помещений или аренды земельных участков, а также информационные письма, подтверждающие факт проживания иностранного гражданина по адресу, указанному в бланке уведомления о прибытии иностранного гражданина. На основании подложных документов на миграционный учет в период с 2016 года по 2020 год было незаконно поставлено свыше 7 тысяч иностранных граждан. Уголовное дело после утверждения обвинительного заключения направлено в Центральный районный суд Тольятти.

Сломали «фабрику мигрантов»

Преступников, поставивших на поток легализацию тысяч иностранцев, довели до суда



НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Полиция совершенно случайно выявила в Тольятти самую настоящую «фабрику мигрантов», за 4 года легализовавшую более 7000 иностранцев из государств бывшего СССР. Большая часть клиентов преступной группы благополучно отработала в РФ необходимый им срок и вернулась на родину. «Фабрика» работала как отлаженный механизм: нелегалы предоставляли места фиктивного проживания, а также трудоустраивали в подконтрольные членам преступной группы юрлица-пустышки. Бизнес был очень доходным: цена легализации только одного человека составляла около 20 тысяч рублей. Это значит, что злоумышленники могли заработать на схеме порядка 140 млн рублей. Могли ли они делать это без поддержки в правоохранительных органах? Вряд ли, но засветившихся в ходе расследования правоохранителей почему-то в этом уголовном деле нет.

О существовании преступной группы, которая массово легализует мигрантов, стало известно после обращения в полицию тольяттинки Аллы Рагозиной. Рагозина сдавала одной из подконтрольных преступной группе компаний офис на улице Офицерской, 15. Когда фирма съехала, Рагозина узнала, что по адресу офиса зарегистрировано более 100 мигрантов, и подала заявление в органы МВД. Из контактов арендаторов у Рагозиной остался только один номер телефона - он принадлежал Даниилу Филаточеву (подробнее о нем - в тексте «Офис-менеджера» ударили по голове»). Филаточев пригласил на беседу в Центр противодействия экстремизму, и он дал оперативникам начальную информацию о работе «фабрики мигрантов». Дальнейшее стало делом техники.

Фигурантами дела о легализации 7034 мигрантов стали 40-летний уроженец Душанбе, отец пятерых детей Мухамед Кабилов и его младший брат,



25 ОКТЯБРЯ 2021 ГОДА дело о «фабрике мигрантов» поступило на рассмотрение в суд Центрального района Тольятти

34-летний Наимджон Кабилов (разница в одной букве фамилии - скорее всего, ошибка паспортности). Также в разработку полиции попали 43-летний таджик Фируз Шералиев и 27-летний житель Тольятти Никита Грабовский, бывший сотрудник паспортно-визовой службы, ранее уже привлекавшийся за фиктивную регистрацию иностранцев. Все фигуранты, в том числе иностранного происхождения, имеют гражданство РФ.

В версии следствия, к деятельности преступной группы имели отношение и иные лица - Рашад Гезалли, Нуриддин Ходжаев, Евгений Кабилов, Даниил Филаточев, Степан Зограбян, но их причастность в итоге не доказали.

Расследованием дела «фабрики мигрантов» занимались сотрудники следственного управления УМВД РФ по городу Тольятти. Четырех обвиняемых посчитали организаторами массового незаконного пребывания в РФ иностранных граждан с целью извлечения дохода от их легализации (часть 2 статьи 322.1 УК РФ). Максимальная санкция статьи - до 7 лет лишения свободы.

Что именно нарушали члены преступной группы? В первую очередь, ФЗ «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации», со-

гласно положениям которого срок временного пребывания иностранного гражданина, прибывшего в РФ в порядке, не требующем получения визы, не может превышать девяносто суток. При выдаче разрешения на работу или патента (либо при продлении срока их действия) срок временного пребывания продлевается, но не более чем на один год.

Во-вторых, нарушено законодательство о миграционном учете, которое требует, чтобы так называемая принимающая сторона предоставляла в орган миграционного учета миграционную карту с оттиском датштампа о въезде иностранца на территорию РФ, документ, удостоверяющий личность, и уведомление о прибытии.

Адресатами преступных действий Кабилова, Кабилова, Шералиева и Грабовского стали граждане Армении, Азербайджана, Украины, Кыргызстана, Таджикистана и Узбекистана. Содействие организаторам мигрантского трафика оказывала «введенная в заблуждение относительно истинных намерений преступной группы» сотрудница фирмы «Эмилия» Марина Иванова, и не только она.

Для легализации мигрантов были созданы фирмы и ИП. Кабилов оформил на свое имя компании «Техпром» и «Строй

НЕ СОВСЕМ
законные услуги оказывались фигурантами уголовного дела гражданам Армении, Азербайджана, Украины, Кыргызстана, Таджикистана и Узбекистана

Мир», а от неустановленных лиц получил в свое распоряжение учредительные документы и печати фирм «ТК «Талисман», «Логистик-Авто», «СтройЭнергоМастер», «Стройстандарт», «Стройальянс», «Бетоника». Позднее директоров и собственников этих структур опросили - это по традиции оказались обычные номиналы, асоциальные личности, алкоголики и люди «в трудной жизненной ситуации».

Младший брат Наимджон Кабилов зарегистрировал на себя три фирмы - «Рус Тим», «Эмилия» и «Евро Эм». Шералиев и Грабовский работали как ИП, кроме того, Шералиев оформил на свое имя компанию «Элит-Строй». Все эти организации принимали активное участие в легализации мигрантов, а точнее - в их фиктивном трудоустройстве. На самом деле все клиенты «фабрики мигрантов» трудились совсем в других местах (подробнее об этом - в тексте «Овощеводы, пекари, кузнецы»).

Для приема иностранцев и оформления пакета фиктивных документов преступная группа арендовала офисные помещения на Южном шоссе, напротив торгового центра «Планета Мебель».

Конвейер «фабрики мигрантов» заработал в августе 2016 года. Как считает следствие, Кабилов, Кабилов, Шералиев и Грабовский распространили среди знакомых информацию о том, что «при обращении к ним они за денежное вознаграждение окажут любому иностранному гражданину содействие в оформлении документов для осуществления фиктивной по-

становки на учет по месту пребывания, не предоставляя фактического места пребывания и не предоставляя фактического трудоустройства на территории Самарской области».

И работа закипела. Как считают правоохранители, с августа 2016 года по февраль 2020 года преступная группа легализовала 7034 мигранта - список их имен и фамилий занимает в материалах уголовного дела 63 страницы.

Пакет фиктивных документов на каждого легализованного включал в себя бланки уведомления о прибытии иностранного гражданина (в качестве принимающей стороны указывались подконтрольные преступной группе юрлица и ИП) и о местах их пребывания. Для временной регистрации мигрантов использовалось огромное множество адресов в Тольятти, селах Ставропольского района (Ташелка, Подстепки, Ягодное, Хрящевка, Тимофеевка, Мусорка, Выселки, Нижнее Санчелево), поселке Междуреченск (Сызранский район), Жигулевске и Кинеле (подробнее об этом - в тексте «Помогите! У меня прописано 360 человек»). Затем в отдел по вопросам миграции (ОВМ) УМВД Тольятти направлялись заявления о постановке иностранцев на миграционный учет, составлялись «несоответствующие действительности» трудовые договоры и договоры аренды жилья, а также информационные письма, подтверждающие факт проживания по указанному адресу.

Сотрудники ОВМ управления МВД России по городу Тольятти, «не осведомленные о недостоверности представленных све-



«Филаточев Даниил Сергеевич мой родной сын, он умер 22 октября 2019 года от травмы головы. С 2011 года Даниил жил отдельно от меня, у меня с ним были сложные отношения. Это мой единственный ребенок. Мой сын был скрытным, я не знала, что сын Даниил работал с Кобиловым Мухамедом. Кабилова Наимджона я знаю лично, так как он является супругом моей знакомой Гацько Ольги Николаевны, которая также работала в ФМС».

Из показаний свидетеля Натальи Малышевой

но (их не менее 7034 человек), большинство «клиентов» уже покинули пределы РФ и опросить их не удалось. Поэтому точная сумма полученного преступной группой вознаграждения не установлена. Допросить получилось лишь несколько иностранцев, остальные снялись с учета по истечении временной регистрации еще до момента выявления преступной деятельности группы.

В версии членов преступной группы, ничего противозаконного они не совершали, а лишь помогали своим землякам, которых находили посредством «сарафанного радио». Легализация одного иностранца, по словам Кобилова, стоила порядка 1000 рублей. В версии же следствия и по словам опрошенных мигрантов, в разные периоды цена услуги в виде полного пакета документов и легализации сроком на 1 год колебалась в пределах 20-22 тыс. рублей. За 1-1,5 тыс. рублей иностранец мог купить только временную регистрацию сроком на 3 месяца. Порой члены преступной группы обсуждали с клиентами вопросы получения вида на жительство - это стоило порядка 60 тыс. рублей.

Обвинительное заключение по делу «фабрики мигрантов» утверждала прокуратура Тольятти, 25 октября 2021 года оно поступило в Центральный райсуд Тольятти и было распределено судьбе Татьяне Бегуновой. Дата первого заседания по делу пока не определена. ■

СВЯЗИ

«Не поддерживал, не общался, не видел»

В привязке к фигурантам дела «фабрики мигрантов» нередко упоминается миграционная служба и ее сотрудники, однако органы предварительного следствия посчитали, что люди в погонах к махинациям с мигрантским трафиком отношения не имеют. В показаниях обвиняемого Наимджона Кабилова говорится о его супруге - Гацько Ольге Николаевне 1977 года рождения. Совпадение или нет, но дама ровно с теми же ФИО на 2012 год значилась инспектором отдела УФМС РФ по Самарской области в Автозаводском районе Тольятти.

Или обвиняемый Никита Грабовский, который с осени 2018 года занимается строительством в статусе ИП, возводит коттеджи в ЖК «Мечта» силами 15-17 иностранных граждан. Раньше Грабовский общался с иностранцами еще ближе: в 2014-2016 годах он трудился «офис-менеджером» в ФГУП «Паспортно-визовый сервис» (ФГУП «ПВС»). Эта организация ранее была подконтрольна ФМС РФ, а с ее упразднением перешла в ведение органов МВД. ФГУП «ПВС» МВД России является единственным государственным предприятием, основными направлениями деятельности которого, помимо оформления паспортов и предоставления госуслуг, является «оказание физическим и юридическим лицам информационных и консультационных услуг в сфере миграции».

Офис ФГУП «ПВС», где работал Грабовский, находился по адресу: улица Борковская, 9. Именно там Грабовский и познакомился с Наимджоном Кабиловым: «Наимджон находил людей, кому нужен патент, приводил их туда». Затем Грабовский уволился из ФГУП «ПВС». «Наимджон мне предложил работу, подобную предыдущей, в офисе на Южном шоссе, 83. Я согласился, работал я там неофициально. Моя новая работа заключалась в следующем: по копиям документов (паспорт, миграционная карта, чеки оплаты налога на осуществление трудовой деятельности (патента), отрывная часть талона-уведомления о постановке на учет) я готовил пакет документов для продления регистрации иностранных граждан по месту пребывания. Если отрывной части не было, то мы ставили иностранца на учет по разным адресам. Также мы оказывали по-



УСТАНОВИТЬ ПРИЧАСТНОСТЬ сотрудников миграционной службы Тольятти к работе подпольной «фабрики мигрантов» следствию так и не удалось

мощь (сопровождение) в оформлении документов для получения патента на право работы. Я также заполнял на компьютере бланки уведомлений о прибытии иностранного гражданина», - рассказал Грабовский на следствии.

Грабовского вполне ожидаемо расспросили и о том, кого из сотрудников подразделений по вопросам миграции он знает. Фигурант ответил, что «знаком с Лисовой Натальей, Ингой Владимировной (фамилии не помнит), Малышевой Натальей Николаевной», но после того как покинул ФГУП «ПВС» и стал работать в фирме «Техпром», он «отношений с вышеперечисленными сотрудниками ОВМ города Тольятти не поддерживал, с ними не общался и их не видел».

А вот свидетель Алексей Саксонов хотел помочь легализоваться знакомому таджику Жоре, который попросил его «найти организацию, где заполняют анкеты на подачу заявления на временное проживание и вид на жительство». «Поскольку я работал вольнонаемным работником в здании ОВМ УМВД России по городу, администратором, мне известно, что данную услугу оказывают в офисе, расположенном по адресу: Тольятти, Южное шоссе, 83», - рассказал на допросе Саксонов. Откуда в тольяттинском ОВМ сотрудники так хорошо знают адрес дома, где работали члены группы Кобилова, свидетель скромно умолчал. ■

7034

МИГРАНТА

легализовали
члены
тольяттинской
преступной
группы

дений», принимали от членов преступной группы документы, заверяли их дата-штампами и ставили иностранцев на миграционный учет. Именно отрывная часть бланка уведомления о прибытии иностранца с дата-штампом миграционной службы предоставляет мигранту право находиться в РФ 90 суток, а при наличии трудового договора - 1 год. Документы и отрывная часть бланка уведомления передавалась иностранцу при личной встрече, тогда же обговаривалась сумма денежного вознаграждения.

Хотя точное число иностранцев, которых обслужила преступная группа, следствию извест-

В деле «фабрики мигрантов» с началом расследования появилась неочевидная человеческая жертва. Правоохранители нашли свидетеля, который раскрыл им все первоначальные расклады, и через какое-то время этот человек погиб при непростых обстоятельствах. И здесь снова тянется ниточка к миграционной службе.

Упомянутую на допросе Никитой Грабовским Наталью Малышеву следователи нашли: она работала в паспортно-визовой службе Тольятти с 1999 года, в 2015 году после реорганизации вышла на пенсию, но продолжала трудиться в ОВМ в качестве госслужащей.

В 2019 году у Малышевой от травмы головы погиб единственный сын - Даниил Филаточев, тот самый свидетель, который дал полицейским первоначальные расклады по «фабрике мигрантов». По ее словам, сын был скрытным, с 2011 года жил отдельно от нее и лишь впоследствии Малышева узнала, что сын работал вместе с Никитой Грабовским в офисе у братьев Кобилова и Кабилова. И так, Филаточев стал

ключевым свидетелем следствия на момент возбуждения уголовного дела «фабрики мигрантов». Вскоре он погиб. Совпадение ли это? Впрочем, мать Филаточева тоже дала правоохранителям немало информации к размышлению. По словам свидетельницы Малышевой, в 2017-2018 годах число поставленных на миграционный учет юридическими и физическими лицами иностранных граждан доходило до 500 в день.

С Наимджоном Кабиловым Малышева была знакома с 2013 года, а вообще членов данной преступной группы она запомнила «в связи с их частым обращением (почти каждый день) в ОВМ УМВД России по городу Тольятти по вопросу постановки иностранных граждан на миграционный учет». «С данными лицами я общалась только в служебное время, когда принимала от них документы для постановки иностранных граждан на миграционный учет. Каких-либо отношений с ними не имею. Свою работу в ОВМ я строила законно, не

допускала умышленных нарушений законности», - подчеркнула Малышева на допросах. Кстати, суда над организаторами мигрантского трафика Малышева ждать не стала - переехала в Калининградскую область.

По словам Малышевой, часть документов от «фабрики мигрантов» они оформляли по непосредственному указанию Дмитрия Ливанова - на тот момент замначальника ОВМ УМВД РФ по городу Тольятти. «Ливанов Д.А. давал указание принимать документы именно по юридическим лицам ООО «Техпром», ООО «Бетоника», ООО «Элит-Строй», ООО «Строй Мир», ИП «Грабовский Н.С.», ООО «ТК «Талисман», ООО «Евро ЭМ», ООО «Эмилия», ООО «Рус Тим», ИП «Шералиев Ф.Г.», ООО «Стройстандарт». Привилегия данных организаций заключалась в том, что по данным фирмам после двух часов дня принимались документы вне очереди», - говорила Малышева на допросах.

По словам Малышевой, она сотрудничала с «фабрикой мигрантов» совершенно бескорыстно:

«От вышеуказанных юридических лиц или их представителей я получала подарки к праздничным дням в виде конфет и шампанского, цветы, помощь в организации работников для переноса тяжелых коробок с делами в архив». Когда всплыла неприятная история с Рагозиной, в офисе которой прописано много лишних мигрантов, Малышева попыталась исправить ситуацию с помощью внесения изменений в документы о постановке на миграционный учет, в том числе и в программное обеспечение миграционной службы ППО «Территория». «Меня об этом никто не просил, я посчитала, что там моя ошибка, и я взяла ответственность на себя», - заявила Малышева следователям. Однако следствие располагает аудиозаписью ее беседы с Наимджоном Кабиловым по ситуации с Рагозиной, во время которой Кабилов говорит, что постарается решить данную проблему с помощью сотрудников полиции, к которым он хочет обратиться с целью «решить вопрос».

интрига

«ОФИС-МЕНЕДЖЕРА» УДАРИЛИ ПО ГОЛОВЕ

“

«Периодически примерно 2 раза в неделю мне звонил Кобилов Мухамед, который говорил, что нужно отвезти иностранных граждан на границу, а именно <в пограничный пункт> «Маштаково», где иностранные граждане должны были отметиться, а именно зайти и выйти, для получения новой миграционной карты. Я возил на границу 6 человек на автомашине «Лада Ларгус», за это мне платили сами иностранные граждане, которых я возил. Мне платили 1200 рублей с человека. Дорога занимала около суток».

Из показаний свидетеля Владимира Бакиева

“

«Мне неизвестно о каком-либо разработанном преступном плане, согласно которому я создал и зарегистрировал в государственном органе юридическое лицо с целью создания видимости договорных отношений с иностранными гражданами, тем самым узаконив пребывание их в Самарской области. Я не исключаю возможности общения с гражданами из Средней Азии, но не могу вспомнить, с кем и когда <общался>, считаю это обыденным делом, поскольку я сам родом из Республики Таджикистан. Поскольку я гражданин РФ, я могу своим землякам дать какой-либо совет».

Из показаний обвиняемого Наимджона Кабилова



ПО КАКОЙ СТАТЬЕ ПРЕДЪЯВИЛИ ОБВИНЕНИЕ

• **Часть 2 статьи 322.1 УК РФ.** Организация незаконного въезда в РФ иностранных граждан или лиц без гражданства, их незаконного пребывания в РФ или незаконного транзитного проезда через территорию РФ, совершенные группой лиц по предварительному сговору или организованной группой, - наказываются лишением свободы на срок до семи лет со штрафом в размере до пятисот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до трех лет либо без такового и с ограничением свободы на срок до двух лет либо без такового.

Источник consultant.ru

специализация

Овощеводы, пекари, кузнецы

< НА СТР. 22

Клиентами «фабрики мигрантов» были представители самых разных профессий. Среди тех, кого следователям удалось опросить, - группа уроженцев города Бекабада (Узбекистан). Это Хуршидjon Умаров, Бахтиер Ортиков, Зокирjon Абдушукуров, Темурбек Султанов, Жавохир Абдухрамонов, Бобурjon Мирзажонов, всего 12 человек. Все они прибыли из Бекабада на двух автомобилях «Лада Ларгус» через КПП «Маштаково» в Приволжский район по приглашению своего земляка Равшанбека Абдурасулова. В Приволжском районе узбеки жили прямо в чистом поле в сколоченном из досок бараке и занимались разведением и сбором овощей. Регистрацию овощеводам делали на «фабрике мигрантов»: в качестве принимающей стороны указывалась компания «Логистик Авто», адресом проживания в документах значился частный дом в переулке Цветном в селе Ягодное.

Овощеводческую бригаду в Приволжье сколотил уроженец Узбекистана, кореец по национальности Игорь Шин вместе с земляком Юрием Пакком. Оба в летний сезон работают в поле вместе с гастарбайтерами, зиму проводят с семьями. «Я и мои наемные рабочие живем в некапитальных строениях типа барачков, построенных из листов ДВП. Эти бараки стоят в поле. Бараки мы строили сами, каждый барак рассчитан примерно на 15 человек. Фактически



бараки никак не оформлены, на зиму мы их разбираем. Бараки оборудованы всем необходимым, для отопления есть дровяная печь, для электричества имеется бензиновый генератор, а воду мы берем из скважины. В разные годы на меня работало в Приволжье от 10 до 40 наемных рабочих», - рассказал на следствии Игорь Шин. В феврале 2020 года в Приволжье приехало 32 узбека, в том числе 10 женщин, необходимо было их легализовать. Шин и Пак обратились за помощью к Мухамеду Кобилову, который и ранее помогал ему в этих вопросах. «По каким адресам Мухамед ставил на учет иностранных граждан, я ничего пояснить не могу, мне это было неважно, так как место жительства у всех людей было в КСХП

«Приволжье», - пояснил Шин на допросе. По его словам, легализация одного рабочего обходилась в 20-22 тысячи рублей, эти деньги платились из прибыли предприятия. Принимающей стороной в документах указывалась ТК «Талисман». Теперь, после возбуждения уголовного дела в отношении Кобилова, Шин и Пак планируют легализовывать овощеводов «своими силами».

Следователи нашли и других иностранцев, которые делали документы на «фабрике мигрантов». Адилбек Ибрагимов приезжает на заработки в Тольятти около 10 лет, трудится сторожем на автостоянке. С 2017 года принимающей стороной в его документах значится «Техпром» Мухамеда Кобилова. За легализацию Ибрагимов

ОВОЩЕВОДЫ ИЗ УЗБЕКСКОГО БЕКАБАДА были прописаны в селе под Тольятти, а по факту жили в бараках в поле в Приволжском районе



РИЕCONOMICS.RU

ежегодно платил около 16 тысяч рублей.

Нусратулло Махмадуллоев ездит из Таджикистана на заработки в Тольятти 20 лет, оформлять документы ему помогал знакомый Фируз (видимо, обвиняемый Шералиев), он брал 1000 рублей за трехмесячное пребывание в РФ, 20 тыс. рублей за оформление патента на 1 год.

«Фабрика мигрантов» также помогла легализоваться Маниже Джумабоевой, которая работала пекарем в частных пекарнях,

Тохиру Буранову (рубщик мяса в магазине «Изюм»), строителю Нуриддину Ходжаеву и его многочисленной родне, торговавшей овощами и фруктами на тольяттинских рынках, Алихусейну Махмудову и Самиду Джафарову, грузчикам на «железном» рынке, уборщице в магазине «Окей» Сураие Сабировой и многим другим. Все эти люди позднее на следствии говорили, что не работали в юрлицах, куда якобы были трудоустроены, и не проживали по прописанным в их документах адресам. ■

казус

«Помогите! У меня прописано 360 человек»

Разоблачение «фабрики мигрантов» было лишь вопросом времени - рано или поздно в правоохранительные органы заявили бы не только Алла Рагозина, но и любой из собственников жилья, куда массово вписывали гастарбайтеров. Например, в конце 2018 года Екатерине Желтоноговой, хозяйке дома на улице Грачева в селе Ягодном, стали приходить письма на имя различных иностранных граждан. Желтоногова обратилась в прокуратуру, прокуратура назначила проверку. Затем на адрес Желтоноговой пришла квитанция за вывоз бытовых отходов, причем плата взималась с 360 человек.

«Никто из родственников, имеющих в собственности доли в жилье, никого из иностранных граждан на миграционный учет не ставили. Договоров аренды, дающих такое право, с юридическими лицами я не заключала. Мне неизвестно, каким образом иностранных граждан ставили на миграционный учет в нашу квартиру. Иностранцы в данной квартире никогда не проживали. ООО «Бетоника» мне неизвестно. Договор аренды жилого помещения никто не заключал. Свидетельство о регистрации права на указанное жилье я не теряла и никому не передавала. Доверенность, дающую право постановки на

миграционный учет, не давала», - рассказала Желтоногова на допросах.

Иногда мигрантов прописывали просто в «чистом поле». Мухамед Кобилов в 2016 году купил землю в селе Нижнее Санчелеево, затем туда стали прописывать иностранцев, притом что на участке не имелось даже временных построек для проживания, не говоря о коммуникациях. В селе Верхнее Санчелеево то же самое происходило с участком, выделенным некоей Гулназ Боймиразевой по программе «Многодетная семья». Довольно много иностранцев фиктивно «подселили» в квартиру дома №75 на улице

Чайкиной в Тольятти, где проживает асоциальный гражданин Сафин, большой любитель микрокредитов. Позднее «резиную» квартиру выявили, Сафина привлекли к уголовной ответственности.

И подобных историй в уголовном деле «фабрики мигрантов» - множество. Кто-то отдавал в ОВМ документы, чтобы прописать родственника из Средней Азии, а позднее обнаруживал в квартире новых непрошенных жильцов. Кто-то помогал с пропиской наемному работнику - с тем же результатом.

Нередко мигрантов прописывали вообще без ведома соб-

ственников помещений. Множество зарегистрированных азиатов, например, нашли по адресу: бульвар Королева, 20, в нежилых помещениях, где раньше был магазин «Елисейский», затем - «Белый пеликан».

Тольяттинец Михаил Филиппов осенью 2018 года купил офис в доме №68а на улице Автостроителей. А офис оказался с сюрпризом - там тоже были прописаны мигранты. Мигрантов прописывали на овощебазу в селе Тимофеевка и в недостроенные таунхаусы в Подстепках. Все эти «резинковые» адреса позднее всплыли в ходе расследования уголовного дела «фабрики мигрантов». ■

СЛЕДСТВИЕ

ПОЯВЛЯЮТСЯ НОВЫЕ ФИГУРАНТЫ

Абдульмяновы попали под Носорева

Транзакции компании «Пензавтодор» через ФиаБанк могут выйти боком ее владельцам

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

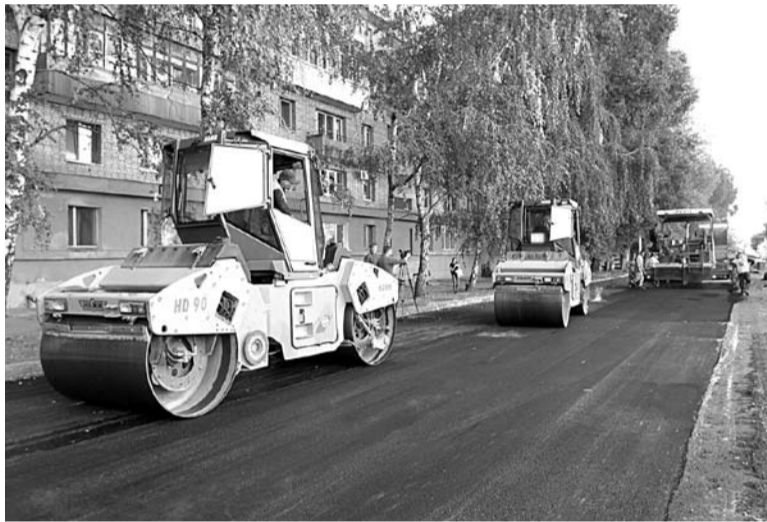
Правоохранители расширяют круг лиц, близких к пензенскому бизнесмену Харису Абдульмянову, которых затянуло уголовное дело собственника ФиаБанка Александра Носорева. Предприятия Абдульмяновых были крупнейшими техническими заемщиками банка Носорева, через них прошло несколько сотен миллионов рублей. Похоже, что отвечать за это придется не только Абдульмянову, но и его родственникам.

ФиаБанк, основным собственником которого был бенефициар тольяттинского холдинга «Инкомцентр» Александр Носоров, рухнул весной 2016 года. Носоров активно вкладывался в золотодобычу в Якутии, подконтрольные ему группы компаний «Янтарь» и «Тал» (входили в состав золотодобывающего холдинга «Голд Ин») были крупнейшими проблемными заемщиками ФиаБанка. Невозврат кредитов стал главной причиной банкротства не только банка, но и предприятий золотодобычи.

В начале 2020 года Носорева отправили под домашний арест в рамках дела о мошенничестве с активами банка. Его поделниками стали сотрудник ФиаБанка Дмитрий Феоктистов и собственник групп компаний «Янтарь» и «Тал» Александр Карась. Согласно фабуле дела, на Феоктистова оформили кредит в 43,2 млн руб. - якобы на покупку квартиры в Москве. На самом деле эти деньги пошли на поддержку предприятий золотодобычи в Якутии. Позднее выяснилось, что кредит, оформленный на Феоктистова, был далеко не единственным техническим займом от ФиаБанка.

В частности, крупнейшим техническим заемщиком банка Носорева стала группа компаний, принадлежавшая его хорошему знакомому из Пензы Харису Абдульмянову. Одним из головных предприятий

В СКАНДАЛ
вокруг Александра Носорева (на фото) затянуло пензенского бизнесмена Хариса Абдульмянова с семьей



ЗАНИМАВШАЯСЯ СТРОИТЕЛЬСТВОМ ДОРОГ компания «Пензавтодор» стала крупнейшим техническим заемщиком ФиаБанка

группы было ООО «Пензавтодор», в 2017 году вошедшее в процедуру банкротства.

По данным следствия, несколько сотен миллионов рублей могли быть выведены из ФиаБанка через «Пензавтодор». У компании было подписано трехстороннее соглашение с группой компаний «Янтарь» Александра Караса и ФиаБанком. Занятые в банке деньги «Пензавтодор» перечислял как заемные на счета предприятий групп «Янтарь» и «Тал». Так обходились запреты ЦБ РФ на лимиты кредитования для недропользователей.

Компании Абдульмянова предоставляли залоговое имущество под многие сомнительные

кредиты. Однако все залоги позднее или пропали, или были уничтожены при непонятных обстоятельствах. Среди директоров и собственников связанных с Абдульмяновым компаний были сборщик вторсырья, инвалид по черепно-мозговой травме, сельская пенсионерка и прочая далекая от бизнеса публика.

Упомянутыми в деле ФиаБанка фирмами Абдульмянов руководил через доверенных лиц. Помимо финансовых махинаций в банке Носорева ООО «Пензавтодор» в 2013-2015 годах активно строило в Пензенской области дороги на бюджетные деньги, освоив 13 подрядов на сумму более 193,6 млн рублей.

■ БЫЛО ДВА «ПЕНЗАВТОДОРА»

ООО «Пензавтодор»

- Регистрация в 2011 году по адресу: Пензенская область, Пензенский район, поселок Мичуринский, квартал 3 (затем: Сызрань, улица Кирова, 54; Самара, улица Ставропольская, 3)
- Основной вид деятельности - строительство автомобильных дорог
- Директор и учредитель - Хамзя Гафаров (ранее - Гульнара Абдульмянова, Хамзя Рамазанов)
- С октября 2017 года находится в процедуре банкротства

ООО «Пензавтодор»

- Регистрация в 2013 году по адресу: Пензенская область, Пензенский район, поселок Ленинский, 3 (затем - Ульяновская область, Новоспасский район, поселок Новоспасское, улица Терешковой, 18)
- Основной вид деятельности - управление недвижимостью
- Директор и учредитель - Зейтуня Абдульмянова
- Выручка в 2020 году - 28,589 млн рублей, чистая прибыль - 4000 рублей

Источник: spark-interfax.ru

В список технических заемщиков ФиаБанка попали сразу несколько связанных с Абдульмяновым юрлиц: «Пензавтодор», ТК «Трансойл», «Трансойл». В частности, ООО «ТК «Трансойл» получило в ФиаБанке два кредита на 172 млн рублей, ООО «Трансойл» - два кредита на 150 млн рублей.

ООО «Пензавтодор» прокредитовалось в банке Носорева больше всех остальных компаний г-на Абдульмянова - сначала на 315 млн рублей, затем еще на 215 млн рублей. Основной долг по обоим кредитным договорам со стороны «Пензавтодора» не погашался.

По итогам анализа этих странных взаимоотношений силовики вполне прогнозируемо пришли к Абдульмянову, и в конце 2020 года он был арестован судом Октябрьского района Самары. Если изучить информацию на сайте Самарского областного суда, апелляционные жалобы в связи с Харисом Абдульмяновым рассматривались с тех пор не менее 12 раз, последняя - 3 ноября 2021 года. Содержание дел и судебных решений

не раскрывается, но, вероятнее всего, речь идет о продлении меры пресечения либо аресте имущества. Применительно к Харису Абдульмянову на сайте суда указывается часть 4 статьи 159 УК РФ (мошенничество в особо крупном размере), санкция которой - до 10 лет лишения свободы.

Летом и осенью 2021 года на сайте областного суда с указанием той же статьи УК РФ стала упоминаться некая Абдульмянова Г.Х. Два решения суда по ней, в июне и сентябре 2021 года, были отменены судом апелляционной инстанции. Содержание судебных дел опять-таки не разглашается. Между тем речь идет о дочери Хариса Абдульмянова Гульнаре. Гульнара Абдульмянова в разное время руководила подконтрольными отцу фирмами «Николаевская топливно-нефтяная компания», «Пензавтодор» и «Стройресурсы» (строительство автодорог), «Автоматизин» (розничная торговля), «Агрохолдинг» (оптовая торговля зерном), «Карьероуправление» (разработка песчаных и гравийных карьеров), «Россельхозпродукт» (оптовая торговля) и «Стройлайн» (строительство). Данные юрлица зарегистрированы в Самарской, Пензенской и Ульяновской областях.

Кроме отца и дочери Абдульмяновых областной суд дважды рассматривал апелляционные дела, в которых фигурировала Абдульмянова З.Ш. Это Зейтуня Абдульмянова, директор и собственница одной из компаний-клонов «Пензавтодор», которая недавно была перерегистрирована в Ульяновской области. Содержание судебных дел не раскрывается, степень родства Абдульмяновой З.Ш. и Хариса Абдульмянова тоже неизвестна. Не исключено, что в рамках уголовного дела ФиаБанка в ранге свидетелей или обвиняемых могут появиться многие другие представители семейного клана собственников «Пензавтодора» или просто их знакомые. ■

АПЕЛЛЯЦИЯ

ПРИГОВОР УСТОЯЛ

Усынина спровоцировать не понадобилось

Бизнесмен, пытавшийся коррумпировать сотрудника ФСБ, проведет шесть лет за решеткой

НАТАЛЬЯ ЭЛЬДАРОВА

Самарский областной суд признал законным обвинительный приговор отраденскому бизнесмену Вячеславу Усынину. Защита фигуранта заявляла о якобы имевшей место провокации взятки, но апелляционная инстанция изучила практику ЕСПЧ и эти доводы отменяла.

49-летний директор отраденской компании «Викинг» Вячеслав Усынин был задержан в феврале 2020 года и обвинен в попытке дачи взятки в сумме 3 млн рублей офицеру ФСБ. Усынин был уверен в своей неприкосновен-

ности: именно он несколько лет назад сдал правоохранителям за коммерческий подкуп директора Самарского ИТЦ Александра Нильского. Однако бумеранг вернулся, и неприкосновенность оказалась мнимой.

В мае 2021 года Самарский районный суд огласил приговор по делу Усынина: его признали виновным в даче взятки в особо крупном размере (часть 5 статьи 291 УК РФ) и назначили наказание в виде 6 лет лишения свободы в колонии строгого режима.

Защита фигуранта с приговором не согласилась и направила апелляционные жалобы в Самарский областной суд. В нача-

ле октября 2021 года состоялся апелляционный пересмотр громкого дела. В жалобах адвокаты Усынина указывали на то, что якобы имела место провокация взятки, так как сотрудник ФСБ, по их версии, «активно подстрекал» подзащитного. Защита требовала освободить их доверителя.

Представитель прокуратуры Афанасьева, напротив, сочла приговор излишне мягким и запросила Усынину 10 лет колонии и штраф в 10-кратном размере взятки.

Суд вышестоящей инстанции ознакомился с позицией сторон и отверг доводы о якобы имев-

ОБЛАСТНОЙ СУД «засилил» приговор Вячеславу Усынину



шей место провокации взятки. Как следует из текста судебного акта, размещенного на сайте Самарского областного суда, судьи сослались на постановление Европейского суда по правам человека от 15 декабря 2005 года по делу «Ваньян (Vanyan) против РФ», согласно которому преступление может считаться спровоцированным только в том случае,

если ничто не предполагает, что «оно было бы совершено и без какого-либо вмешательства». В данном же случае Усынин сам являлся инициатором передачи взятки, равно как и встреч с сотрудником ФСБ.

Ужесточать приговор областной суд тоже не стал. Судебный акт остался без изменения и вступил в законную силу. ■

мнение

РОМАН ВАВИЛИН

Глава УК «Поляна» - о будущем ресторанного рынка
в условиях локдауна и после его завершения

Тем, кто не удержит команду, грозит схлопывание

МАРГАРИТА ГОРКИНА

Меры, призванные замедлить темпы роста заболеваемости COVID-19, серьезно срикосетили по ресторанному бизнесу. В условиях ограничения участников рынка работой исключительно на доставку и на вынос объемы их продаж обвалились до 70%. Насколько велик запас прочности у отрасли? Удастся ли рестораторам договариваться с арендодателями в этих условиях о корректировке условий оплаты помещений? В чем смысл новых открытий на рынке в условиях жесткого кризиса? На эти и другие вопросы в интервью «СО» ответил один из ведущих игроков регионального рынка общепита - генеральный директор УК «Поляна» Роман Вавилин.

- Чем, на ваш взгляд, происходящее сейчас для участников ресторанного рынка отличается от первого локдауна образца 2020 года? Это более тяжелый или более легкий удар по бизнесу? Почему? Следует ли ожидать схлопывания заметной части участников рынка?

Если локдаун продлят до Нового года, будет очень тяжело. Есть риск, что часть арендодателей не выдержат. Другой риск - не выдержат часть поставщиков. И просто пойдут в суд.

- К такому сценарию развития сейчас мы были готовы, хватало времени все проанализировать. По сравнению с прошлым локдауном пока ничего неожиданного не происходит. С моей точки зрения, сейчас ситуация даже легче: тогда была полная неизвестность, а в данный момент мы уже понимаем, какие сценарии могут быть и как они могут развиваться. Худший сценарий: длительность его достигает нескольких месяцев, мы будем сидеть по домам и фактически без работы. С учетом того, что заболеваемость пока растет, следует ожидать ужесточения ограничений, а не их ослабления. В лучшем случае - это месяц ограничений по работе. В худшем - три.

Уфимский рынок отстает от самарского рынка лет на семь-восемь. И с этой точки зрения он нам понятнее.

Для себя мы возможность ухода с рынка не рассматриваем. Потому что с начала года готовились к тому, что будет карантин. В первую очередь управляли ситуацией с товарными остатками. В прошлом году самый большой шок был - огромные товарные остатки, огромная кредиторка, неготовность поставщиков ни остатки забрать, ни кредиторку закрыть. В этом году она в разы ниже, хотя мы выходим из летнего сезона. Остатки сейчас таковы, что пусть и очень медленно, через доставку, но они превратятся в деньги. Прогноз по расчетам сейчас - месяца на полтора. А в 2020-м мы расплачивались до конца года. Второй момент - работа с арендодателями. Не договорились мы пока с Сурковыми. Но переговорная работа началась еще в сентябре, когда стало понятно, что гайки закручиваются. Мы методично начали говорить, что пока не просим никаких послаблений, но когда будут жесткие ограничения, то потребуются помощь. И мы практически со всеми договорились либо на каникулы, либо на какие-то минимальные копеечные платежи для того, чтобы их «операционку» поддержать.

Ну и, безусловно, самое главное - мы готовили сценарий по поддержке команды. Если не поддерживать зарплату всей команде, то потом нам просто не с кем станет работать. Мы поняли это уже летом, когда не могли обеспечить подразделение людьми.

Схлопывание грозит именно в первую очередь тем, кто не удержит команду. Если сейчас люди не договорятся со своими людьми, персоналом, менеджментом, как они пройдут эту ситуацию (а она явно не



ограничится названными пока двумя неделями), то очевидно - когда все это закончится, им будет очень проблематично нанять людей заново.

Сейчас виден четкий водораздел между рестораторами, которые готовились, которые платят сейчас зарплату, принимают, что это приоритетная задача, и обеспечивают своих людей - это и локальные, и пришедшие игроки, и теми, кто этого не делает. Первые выйдут из кризиса работоспособными. У наших партнеров основная причина, кстати, почему прошлым летом Peoples и «Чучвара» пошли в «рефреш», - просто некому стало работать. Управляющая компания не смогла обеспечить заведения персоналом. В этот раз, когда закончится карантин, задача перед партнерами - открыть предприятия и сразу ра-

ЧТО ТАКОЕ УК «ПОЛЯНА»

• Присутствует на региональном ресторанном рынке восемь лет. Сейчас в управлении «Поляны» в Самаре находится 21 ресторан, 6 из которых расположены в торговых центрах. Среди концепций: «Перчини», Peoples, «Хокку», «Чучвара», «Патари», «Дом Нино», Carrie, Harats. Также под управлением «Поляны» три ресторана в Уфе (два «Перчини» и Harats). В «Поляне» работают 400 поваров. Общее число сотрудников - 1000 человек.

Пять-шесть недель убытков для ресторанов реально вытерпеть.

ботать. Тем, кто не сохранит людей, поначалу будет тяжело открыться, а потом у них будут очевидные проблемы с лояльностью сотрудников, которых они во второй раз подвели.

- Какую часть помещений, в которых расположены ваши объекты, вы арендуете? Арендодатели на время ограничительных мер соглашаются остановить или снизить взимание арендной платы? В целом вопросы аренды - насколько серьезная проблема сейчас для ресторанного бизнеса?

- Предприятия под нашим управлением и франчайзингом сто процентов помещений арендуют. С Сурковыми (ТРК «Космопорт» и «МегаСити») нет договоренностей на сегодня, но есть диалог. Для остальных предприятий размер аренды сейчас снизился, повторюсь,

ИНТЕРВЬЮ

от нуля до десяти процентов от обычного на время, пока мы не работаем.

А вообще переговоры с арендодателями идут намного тяжелее. В прошлом году все были в панике, всем было страшно, никто не понимал, что происходит. Сейчас арендодатели смотрят на ситуацию более спокойно, диалог с ними стал гораздо сложнее.

Мы начинаем реагировать на происходящее очень быстро. Когда в прошлом году все началось, мы выходили на банки с предложением о реструктуризации задолженности. Для них это стало полной неожиданностью. А потом прошли пар тройка недель, появилось письмо Центробанка с указанием о реструктуризации, они были удивлены тем, что мы за три недели до принятия решения вышли с открытыми предложениями, которые потом были реализованы.

- Происходящее сейчас заставило вас как-то скорректировать стратегию развития, собственную инвестиционную активность? Как именно? Вы приостановили запуск новых проектов или идете по ранее намеченному графику? Каковы источники ресурсов в условиях резкого падения оборотов? Это банковские кредиты? Удастся ли договариваться с банками о реструктуризации имеющейся задолженности на время ограничительных мер?

- Все партнеры, инвесторы еще в начале года с моей подачи начали формировать резервы. По сути, прибыль не распределялась, а складывалась в кубышку, в депозиты, в такие инструменты, чтобы ее можно было быстро достать.

У нас был большой проект на месте ресторана «Три Олены» на Московском шоссе. Мы зашли в тему, провели экспертизу здания, коммуникаций, сооружений. Поняли, что там состояние полной разрухи. Вышли на собственников, заявили, что состояние помещения не соответствует заявленному, его нужно сначала привести в порядок. К счастью, у нас к этому моменту не был подписан акт приема-передачи помещения. И мы по этой причине смогли выйти из договора и ждать, пока все сделают. Даже если нам потом сдадут помещение дороже, нас и это устроит. Мы меньше денег потратим, чем нам сейчас встанет все ремонтировать. Там были определенные элементы оборудования, которые делались еще в бытность существования в здании ресторана «Тинькофф». Сейчас они откуда исчезли, а когда нам изначально показывали объект - они там еще были. Стояла хорошая мощная система вентиляции, ее было проще реконструировать, привести в порядок. Там нужно полностью восстанавли-

вать канализацию. Котельную эксплуатировать тоже невозможно. Появились плюс 30 миллионов рублей от того, что я бюджетировал, планируя туда заходить.

Остальные проекты у нас в переговорах. Мы сразу договаривались со всеми, что берем большой временной лаг. Многие арендодатели на такую схему идут.

Если же говорить о реструктуризации банковских кредитов, то в данный момент она для нас не очень выгодна. Мы сейчас размышляем над ней. Только-только появилась программа «ФОТ 3.0» (кредитование по ставке 3% годовых из расчета 1 МРОТ на каждого сотрудника). Кредит не очень хороший. Ты им можешь шесть месяцев пользоваться, а затем за 12 месяцев равными долями должен его вернуть. Это означает колоссальную нагрузку на бизнес. Насколько это хорошая помощь - еще надо подумать и посчитать, есть ли смысл такой кредит брать. Сейчас в подобные кредиты залезать можно, только если совсем прижмет. Пока ситуация не безвыходная, лучше банковскими кредитами не пользоваться. Пять-шесть недель убытков для ресторанов реально вытерпеть. Но если ситуация не будет решаться, прибегать к кредитным инструментам придется.

А вообще, любое предприятие, которое реструктуризуется по кредитам, лишается возможности овердрафта. В прошлом году Росбанк нас с овердрафтами «кинул», когда все это началось, они их тут же отменили. В этом году работаем с Промсвязьбанком, там нас честно предупредили: если будете реструктуризоваться, то придется отменить овердрафты, провести полный анализ деятельности через кредитный комитет и принимать решение по овердрафтам заново.

- Насколько снизились объемы продаж с момента перехода в режим «только доставка и навынос»? Это падение примерно одинаково у всех участников ресторанного рынка? Что произойдет, если «ограничительные меры» не завершатся 8 ноября, а продолжатся еще на одну-две недели? Или вообще до Нового года?

- После недели нахождения ресторанов под управлением и франчайзингом «Поляны» в нерабочем состоянии могу отметить семидесятипроцентное падение объемов продаж.

Те, кто заморачивался с доставкой (со своей или с агрегаторами), у них ситуация такая же, как у нас, скорее всего. 30 процентов для первой недели по сравнению с апрелем того года - это хорошая выручка. Тогда было 90-процентное падение и выходили на рабочие выручки месяц. То, что сейчас такая выручка в первую неделю, - это хорошо.

Если локдаун продлят до Нового года, будет очень тяжело. Есть риск, что часть арендодателей не выдержат. Другой риск - не выдержат часть поставщиков. И просто пойдут в

суд. В принципе закон о банкротстве никто не отменял. А если у тебя нет входящих денег в течение трех месяцев, то последствия вряд ли кого-то удивят. С моей точки зрения, самая большая проблема - это люди. Сидеть три месяца без работы очень тяжело. И даже если им три месяца платить зарплату, все равно за три месяца люди скиснут. Потом от них добиться хорошей работы практически нереально.

- Вы ведете бизнес не только в Самаре, но и в Уфе. Можете ли сравнить динамику процессов в вашей отрасли, идущих в том и в другом регионе? Как отличается поведение курирующих отрасль чиновников и надзорных органов в обоих регионах? Или нет никакой разницы? Где в целом было проще работать до локдауна и в условиях локдауна? Почему?

- В Самаре люди все-таки более расслабленно относятся к предписаниям и законам. Башкортостан в этом смысле и последовательная, и строгая республика. Я там жил два с половиной года, меня поражало, насколько там все послушные. У них культура исполнения требований совсем иная. Поэтому у них и заболеваемость ниже, и ситуация ровнее и спокойнее, более комфортная. В Уфе с 18 октября введены QR-коды.

В прошлый локдаун в апреле рестораны не закрыли. Они работали. Но выйти из дома можно было только по специальной справке, не помню, где и как она выдавалась. В общем, людей в ресторанах по итогу все равно не наблюдалось. Арендодатели и поставщики тебе при этом говорят: «Ну вас же не закрыли!» С этой точки зрения ситуация была сложнее, но открылись уфимцы раньше. И в то время, когда мы еще сидели на жестком карантине, в Уфе уже была толпа людей из соседних регионов. Они приехали туда, потому что в Уфе функционировали рестораны и гостиницы.

А вообще уфимский рынок отстает от самарского рынка лет на семь-восемь. И с этой точки зрения он нам понятнее. В нем в силу региональной специфики был раньше жесткий протекционизм, туда никто не мог зайти. Относительно недавно он открылся. Но арендодатели там сложнее. У них другие ожидания, они не хотят считать, разбираться в специфике. В любом самарском ТЦ профессиональ-



Себестоимость строительства ресторана поднялась на 30%. Если раньше я мог уложиться, строя ресторан, в сто тысяч рублей за квадратный метр. Сейчас уже до ста тридцати тысяч доходит.



В прошлом году все были в панике, всем было страшно, никто не понимал, что происходит. Сейчас арендодатели смотрят на ситуацию более спокойно, диалог с ними стал гораздо сложнее.

ный брокер понимает, что ресторанный ставка (стоимость аренды для рестораторов. - Прим. ред.) ниже, а для точки айкоса (система нагревания табака. - Прим. ред.) те же самые квадраты могут быть в десять раз дороже. Это совершенно разные бизнес-модели. В зависимости от того, какой у тебя бизнес, одна и та же площадка по стоимости аренды можеткратно отличаться. В Уфе такого понимания пока вообще нет.

- Есть ли смысл в настоящий момент открывать новые заведения? Не слишком ли высоки риски? Как бы вы охарактеризовали операторов, которые это делают?

- Для меня рост затрат на строительные материалы и работы в течение последнего года стал настоящим шоком. Себестоимость строительства ресторана поднялась на 30%. Если раньше я мог уложиться, строя ресторан, в сто тысяч рублей за квадратный метр, то сейчас уже до ста тридцати тысяч доходит. Что это значит с практической точки зрения? Это плюс еще один год к окупаемости ресторанный проект. Если я привлекаю инвесторов, которым теперь увеличил срок возврата средств на год, то нужно понимать, что с их точки зрения бизнес стал менее привлекательным. В связи с этим можно задавать вопрос тем, кто занимается открытием ресторанов: есть ли у них бизнес-модель, позволяющая быстро окупиться. Для ресторана окупаемость сроком более трех лет - очень рискованная история. Опасная. При этом надо понимать, что государство взяло ориентир на «обеление» общепита. Белые выручки и зарплаты. Сейчас могут открываться спокойно те, кто рассчитывает, что они не будут белыми. Это определенной безбашенности люди, так скажем. Понятно, что если не платить белые налоги и зарплаты, можно обеспечить относительно неплохую доходность. Я такого себе позволить не могу в отношениях с партнерами «Поляны». Вообще в рамках моих ожиданий именно это «обеление» создаст самые большие потери в общепите, потому что как раз все, кто сейчас рентабелен, являются таковыми потому, что не платят налоги, как только им начнут закручивать гайки (а это неизбежно) - скорее всего, могут закрыться. На мой взгляд, этот процесс обеспечит потерю до трети участников рынка.

Это мое эмпирическое мироощущение, впечатление от взгляда на самарский бизнес, методом экспертных оценок никак не подтвержденное. Но когда эти закрытия произойдут, мне станет хорошо. Потому что те компании, которые «белые и пушистые» - от зарплат до налогов, - станут экономически более рентабельными. Те тридцать процентов, которые закроются и дадут нам гостепоток, позволят улучшить ситуацию. Когда мне не столь критично будет конкурировать ценой с теми, кто не платит налоги, я смогу дать справедливую, а не заниженную цену.

- Как себя проявили в условиях этого кризиса цеховые объединения рестораторов? Различные федерации и ассоциации? Им удастся лоббировать интересы участников рынка? Если да, то какие вопросы удалось решить благодаря их усилиям? Или, наоборот, они продемонстрировали свою бесполезность?

- Я сейчас - глава представительства Федерации рестораторов и отельеров (ФРИО) в Самарской области. У нас порядка сорока компаний зарегистрировано. Пока говорить, что в Самаре есть настоящее объединение рестораторов, рано - для этого нам еще предстоит поработать.

Общаясь с Игорем Бухаровым (ресторатор, президент ФРИО), с Сергеем Мироновым (ресторатор, вице-президент ФРИО), я услышал одну интересную мысль. Когда ты идешь к чиновникам как бизнесмен, им с тобой опасно разговаривать. Это может быть интерпретировано как коррупция. Когда же ты идешь как общественная организация, объединение - ты уже защищаешь интересы отрасли. Совсем другой разговор.

Почему у меня вопрос про участие и развитие ФРИО возник минувшим летом? Она была одним из ключевых драйверов движения к нулевому НДС. Когда встал вопрос про нулевой НДС пару лет назад, никто не верил, что вообще возможно применить его к общепиту. При этом все понимали, что это единственный путь для общепита развивающегося и большого, в рамках которого можно работать и быть прибыльным. При 20-процентном НДС быть прибыльным - задача не очень реальная. Этим много кто занимался, но ФРИО, похоже, больше всех. Собственно, Сергей Миронов и сказал: если хотите что-то решать у себя в регионе, нужно создать такое объединение. Если будете шуметь, привлекать внимание, выходить на диалог с чиновниками, то и нам из Москвы будет проще подключиться. Нас станет много. В некотором смысле стоит сказать спасибо ковиду: на его фоне мы начали общаться, действовать вместе, думаю, в дальнейшем это превратится в сотрудничество внутри отрасли, которое благотворно скажется на решении ее проблем и вопросов. ■



ИРИНА ЗОБИНА

На минувшей неделе команда Самарской области вернулась с первенства России по плаванию среди лиц с поражением опорно-двигательного аппарата (ПОДА). В активе самарских спортсменов 14 медалей. Насколько условия для подавцов способствуют высоким результатам? Каковы резервы у региональной сборной? Останется ли паралимпийская медаль Ленского единственной в истории самарского плавания? Об этом в интервью «СО» рассказала старший тренер сборной Самарской области по плаванию среди лиц с ПОДА Лариса Олейникова.

- Медаль Вячеслава Ленского на Паралимпиаде - первая в плавании для Самарской области. Что нужно для того, чтобы она не осталась единственной?

- Кадры и группы начальной подготовки. Не устану это повторять: нужны специалисты, готовые работать на наборе с детьми с разной степенью инвалидности. На данный момент у нас нет полноценного тренерского состава.

- Паралимпийская или олимпийская медаль всегда ориентир и мотивация при наборе в спортшколу...

- Медаль Славы для многих детей с ограниченными возможностями - хорошая мотивация заняться спортом. Но, к сожалению, в реальности наша система не всех примет. Да, мне звонят родители детей, которые хотят заниматься плаванием. Но я их брать не могу, потому что по требованиям спортивных функционеров они должны попасть в группу начальной подготовки. А тренера начальной подготовки у нас нет. После того как Женя (Евгения Махова, старший тренер регионального отделения Всероссийской федерации спорта лиц с интеллектуальными нарушениями в Самарской области. - Прим. ред.) умерла от ковида в феврале этого года, у нас больше нет специалиста в этой группе. Кто возьмет «дзэппэшку» и научит плавать за МРОТ? Понимаете? Наши стандарты в заработной плате не привлекают кадры. Одно дело - когда тебе приводят ребенка и ты получил деньги как за коммерческое занятие, а совсем другое дело - когда за МРОТ. Да, у нас есть надбавки, за счет них мы получаем больше. Но их не будет у вновь пришедших специалистов, и поэтому им легче пойти в частные школы, секцию или клуб «За три дня научим плавать за три тысячи». Поэтому необходима господдержка тренеров и детей. Нужна доступная среда в бассейне, потому что никакие частные центры и проекты этого не заменят.

СПОРТ & ДОСТИЖЕНИЯ

интервью

ЛАРИСА ОЛЕЙНИКОВА

Из-за пандемии спорт и мероприятия стали другими

Старший тренер сборной Самарской области по плаванию среди инвалидов рассказала, что мешает развивать этот спорт, а спортсменам – тренироваться

- Что нужно знать родителям, которые хотят отдать ребенка с ПОДА в плавание?

- Чаще всего, в 90% случаев, вода подходит всем. Но следует понимать, что не каждый ребенок может быть готов тренироваться для достижения результата. Плавание - это шахматы тела. И если начальный уровень доступен почти всем, то после периода реабилитации нужно смотреть отдельно. Кроме того, следует помнить, что ребенок-инвалид особенный тем, что не все зависит от его желания, а многое - еще и от желания родителей. За всеми чего-либо добившимися в адаптивном спорте спортсменами помимо тренеров стоят родители. Именно родителям приходится привозить детей на тренировки. Не у всех есть автомобили, а значит, нужно быть готовым тратить на дорогу гораздо больше времени, чем на авто. И родители должны работать в команде с тренером. Тренер правильно оценивает потенциал ребенка, а родители - собственные возможности. Не все дети «заточены» под плавание. Одно дело - это гидрореабилитация, которая первое время присутствует у всех без исключения. Но затем кто-то готов двигаться в направлении спорта высших достижений, а кто-то не потянет этот уровень ни интеллектуально, ни по биомеханике. Для высоких результатов нужна совокупность факторов. Ну и, конечно, ребенку должно нравиться плавать и не должно быть противопоказаний. После периода реабилитации тренер может сказать, предрасположен ли ребенок к высоким результатам. Не секрет, что есть такие спортсмены, которые плавают всю жизнь на одном и том же уровне. Но по факту и по сути он никому не нужен, потому что с низкими результатами дальше не двинуться.

- Насколько часто обновляется состав сборной Самарской области?

- Новых спортсменов мало. Вот сейчас в Нижнем Новгороде выступали двое новеньких, но пока они еще слабоваты для всероссийского уровня. Состав нашей сборной области не готов обновляться, и скамейки запасных у нас пока нет. В отличие, например, от сборной Санкт-Петербурга. Сейчас они выступали на первенстве России: команда 20 пловцов и с ними три тренера.

- Сколько у нас собирает чемпионат и первенство области по ПОДА?

- Порядка 40 человек.

- Это много или мало?



Наши стандарты в заработной плате не привлекают кадры. Одно дело - когда тебе приводят ребенка и ты получил деньги как за коммерческое занятие, а другое дело - когда за МРОТ.

- Это хорошая цифра. И для нашей области это нормально. Но сложность в том, что практически все дети тренируются по разным группам и их трудно собрать воедино. Самое главное - для этой группы нужен тренер. Как его найти - пока не могу сказать. На данный момент наше достижение - это согласие нескольких тренеров, работающих в платных секциях, брать в свои группы наших детей. Но это, скорее, исключение из правил, потому что большинство тренеров не хотят заниматься с детьми с ограниченными возможностями даже за деньги. Это не всем надо и не всем дано. Вот в Отрадном есть Сергей Иванов, который практически на правах волонтера занимается с подавцами. Мы очень этому рады. А из Новокуйбышевска, напротив, раньше приезжали на соревнования, а теперь перестали. Вот и получается у нас в регионе: Галина Сухарева - в Тольятти, я - в Самаре, а Иванов - в Отрадном. Весь наш тренерский состав.

- Вы не ездили со своим воспитанником Вячеславом Ленским на Паралимпийские игры. Кто тогда выполнял ваши функции?

- Я договорилась на сборах с тренером из другого региона, которая будет держать его на старте и поможет в быту, например загрузить сумку в автобус или в аэропорту. Вы же понимаете, что колясочнику поднять сумку весом в 26 кг - это, мягко сказать, затруднительно. А чтобы вы представляли степень мое-

го послеолимпийского опустошения, скажу: мы тренируемся годами, чтобы «поймать» 0,2 секунды на старте, а тут оказывается, что старта просто нет. Потому что я - ассистент на старте и без меня спортсмен не может стартовать. Конечно, по договоренности с подменяющим меня тренером мы тренировались с ней на сборах. Но внезапно оказалось, что она со своей спортсменкой едет в Токио позже Славы. И тогда все зависло. У меня нет сил даже вспоминать это. И я горжусь тем, что все-таки Слава стартовал, и даже эти 0,2 секунды на старте не помешали ему попасть в призы. Знаете, спортивные мероприятия сейчас стали иными, чем раньше, до пандемии. Жизнь внесла коррективы. И если б полтора года назад кто-то бы мне сказал, в каких условиях мы будем готовиться к соревнованиям и тренироваться, я, наверное, pokrутила бы пальцем у виска. Мы, приезжая на сборы, несмотря на прививки и сертификаты, сдаем тесты на ковид и сидим 4-5 дней на карантине. Если приехал на личном транспорте, то период карантина сокращается до 2-2,5 дня. Но все равно - сидим в номерах, ничего не делаем. Что такое 4 дня безделья для плавания? Это смерти подобно. Потому что по форме откатываешься назад на 2-3 недели! Таков спорт высших достижений.

- То есть медаль Ленского - это чудо?

- Да. Я всю жизнь в спорте, и без колебаний скажу, что медаль

Ленского - это не просто бронза с золотым отливом, это равнозначная победе. Впрочем, как и любая медаль для спортсмена, особенно олимпийская. Потому что она дается невероятным трудом, характером и выдержкой. Вернуться на пик формы после трехмесячного карантинного ужаса, имея олимпийскую лицензию, - уже медаль. Для спортсменов, для которых спорт - это работа, а все объекты были закрыты, карантин еще большее испытание, чем сам старт. Люди теряли форму буквально на глазах. Все результаты невероятного труда превращались в ничто. После карантина у нас даже в обычном плавании серьезные потери - 30 процентов вообще не вернулось, а те, кто вернулся, не смогли набрать нужную форму.

- Как вам далась Паралимпиада-2021?

- Все это очень тяжело и нервно. Нервов у меня после этой Олимпиады не осталось никаких - одни нитки оборванные. Из-за разницы в часовых поясах вставала в два часа ночи и ложилась в пять утра. Я смотрела онлайн-трансляции заплывов, не имея возможности ни помочь, ни подсказать. А мы столько готовились! Только на Сахалине трижды сборы проводили, три месяца в подмосковной Рузе сидели на сборах. А в самый решающий момент, когда нужно показывать результат, - тренера нет. И это неправильно, что Слава остался без тренера. Это даже вредительством можно назвать. Вместо того чтобы вложить в тренера еще 1/10 часть денег, что гарантировало бы лучший результат, спортсмена-колясочника отправляют одного. Когда ему нужна помощь и в жизни, и на старте, поскольку я еще и ассистент на старте и без меня он стартовать не может.

- Сейчас новые ограничения. Как они отразятся на подготовке спортсменов?

- Да, до 7 ноября закрыты все бассейны. При этом игроки - футболисты, баскетболисты и хоккеисты - могут тренироваться, а мы нет. А подготовку к чемпионату мира никто не отменял. Что означает отсутствие воды для пловца, я уже говорила. Сейчас будем решать этот вопрос с минспорта - нам нужны бассейны. Возможна, конечно, какая-то подготовка на суше, но при этом есть много упражнений, которые спортсмен не может делать в помещении, просто потому, что он ограничен в своих возможностях и может делать их исключительно на специальных тренажерах. А когда ты сидишь в карантине, то и такой возможности лишен. ■