

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ВЫПУСК

Обозрение  
**ДЕЛО**

ДЕЛО. Экономическое обозрение.  
ЖУРНАЛ РАССЛЕДОВАНИЙ & РЕЙТИНГОВ  
№6 НОЯБРЬ/2023



ТЕРРИТОРИИ РОСТА  
РЕЙТИНГ ЛУЧШИХ  
МУНИЦИПАЛИТЕТОВ  
САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ  
ПО РАЗВИТИЮ МАЛОГО  
И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

ПИТ-СТОП  
БУЗИНА

ЧТО ПРОИСХОДИТ  
С БИЗНЕСОМ  
ВЛАДЕЛЬЦА  
КРУПНЕЙШЕЙ  
РЕГИОНАЛЬНОЙ  
СЕТИ АВТОЗАПРАВОК

ВАЗЕЛИН  
ЭЙВАЗОВА  
КАК «ИХТИОЛОВЫЙ  
КОРОЛЬ»  
ИЗ СЫЗРАНИ  
ЗАРАБОТАЛ  
СВОЕ МИЛЛИАРДНОЕ  
СОСТОЯНИЕ

ЛИКИ  
БЕЗЛИКОСТИ  
РЕЙТИНГ  
ОФИЦИАЛЬНЫХ  
САЙТОВ  
ГОРОДОВ И РАЙОНОВ  
САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

Олег Бузин,  
«Октанол»,  
1,55 млрд руб.

# ЗОЛОТАЯ СЕРЕДИНА

300 ЛУЧШИХ КОМПАНИЙ  
СРЕДНЕГО БИЗНЕСА



# ВКЛАДЫ ОТ ВБРР!

«ДОХОДНЫЙ»

«КОМФОРТНЫЙ»

«НАКОПИТЕЛЬНЫЙ»

Вклады от ВБРР – широкие возможности  
сохранить и приумножить Ваши средства



Подробнее ознакомиться с условиями вкладов «Доходный», «Накопительный» и «Комфортный» можно на сайте ВБРР или по телефону контакт-центра: 8 (800) 700-03-49 круглосуточно, звонок по РФ бесплатный. Представленная информация носит справочный характер и не является публичной офертой.



Искренне Ваш,  
Банк «ВБРР» (АО)

Реклама

Банк «ВБРР» (АО)  
Генеральная лицензия Банка России №3287

**8 (800) 700-03-49** КРУГЛОСУТОЧНО,  
[www.vbrr.ru](http://www.vbrr.ru) ЗВОНОК ПО РФ БЕСПЛАТНЫЙ

# СОДЕРЖАНИЕ



**ТОП-300** самарских компаний среднего бизнеса по итогам 2022 года кратно нарастили обороты  
**СТР. 4**



Вышеуказанные

стр. 32



Пит-стоп Бузина

стр. 44

## 4 Все как один

Лучшие компании среднего бизнеса Самарской области по итогам 2022 года кратно нарастили обороты

## 18 Выбывшие и выжившие

Как выживают и побеждают лидеры «Золотой середины» прошлых лет

## 20 Вазелин Эйвазова

Как «ихтиоловый король» из Сызрани заработал свое миллиардное состояние

## 26 Горячие парни

Бум на рынке термальных комплексов: инвесторы резко повышают градус конкуренции

## 32 Вышеуказанные

Территории роста-2023: «ДЕЛО» представляет новый рейтинг лучших муниципалитетов Самарской области по развитию малого и среднего бизнеса

## 40 Лики безликости

Не ударить в грязь лицом: «ДЕЛО» представляет новый рейтинговый проект — лучшие сайты муниципалитетов Самарской области

## 44 Пит-стоп Бузина

Что происходит с бизнесом совладельца крупнейшей независимой региональной сети автозаправок

# ДЕЛО

ДЕЛО. Экономическое обозрение 16+  
№6 (900), НОЯБРЬ (27.11.2023)

ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ  
МЕДИАГРУППЫ  
«САМАРСКОГО ОБОЗРЕНИЯ»  
**ШЕФ-РЕДАКТОР**  
А.Н. Гаврюшенко

**ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР**  
В.О. Петрова  
e-mail: vittop31@mail.ru

**НАД ВЫПУСКОМ РАБОТАЛИ:**  
Надежда Галимуллина  
Любовь Федорова

**ФОТОИЛЛЮСТРАЦИИ:**  
Игорь Горшков  
Михаил Новоселов

**ДИЗАЙНЕР**  
Виталий Севастьянов

**ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ:**  
**НАЧАЛЬНИК**  
Марина Деева  
E-mail: deevamg@mail.ru  
тел.: 334-69-23,  
342-50-26, 342-50-27

**МЕНЕДЖЕРЫ:**  
Людмила Казадаева  
Надежда Погорелова  
Елена Третьякова

**УЧРЕДИТЕЛЬ**  
ООО «Печатное дело»

**ИЗДАТЕЛЬ**  
ООО «Печатное дело»

**ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР**  
Алексей Смирнов  
Издается с 1992 года.

**АДРЕС РЕДАКЦИИ:**  
443086, Самарская область,  
г. Самара, ул. Ерошевского, 3,  
литер СЗ, офис 516.

**АДРЕС ИЗДАТЕЛЯ:**  
443086, Самарская область,  
г. Самара, ул. Ерошевского, 3,  
литер СЗ, офис 516.

Телефоны: (846) 334-59-21,  
342-50-27.

Факс (846) 342-50-26

E-mail: sekret@63media.ru

Интернет-портал  
<https://oboz.info/delo/>

Зарегистрировано в Управлении  
Федеральной службы по надзору  
в сфере связи, информационных  
технологий и массовых  
коммуникаций  
по Самарской области.  
Свидетельство о регистрации  
СМИ ПИ №ТУ 63-00527

Тираж 7 000 экз.

Отпечатано в типографии  
ООО «Полиграфия»  
(443022, г. Самара, Заводское  
шоссе, 18, корп. 3М)

Сдано в печать 20.11.2023  
Дата выхода в свет 27.11.2023

Цена свободная

## САМАРСКОЕ Обозрение

Распространяется совместно  
с общественно-политической  
газетой «Самарское обозрение»  
по подписчикам «СО» и в розницу  
через киоски ОАО «Роспечать»,  
ЗАО «Печать», торговые сети  
и частных распространителей

Подписной индекс:  
— для юридических лиц — П6200  
— для индивидуальных  
подписчиков — П4318

Фото на обложке: Игорь Горшков

Уточнение: в журнале «ДЕЛО» №5/2023 была  
допущена ошибка на стр. 6. На фото Юрий Корнев.  
Редакция приносит извинения.

# GROSS

gkgross.ru

СПОНСОР МОБИЛЬНОЙ ВЕРСИИ ЖУРНАЛА

Средние&amp;лучшие

# ВСЕ КАК ОДИН

## ЛУЧШИЕ КОМПАНИИ СРЕДНЕГО БИЗНЕСА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ ПО ИТОГАМ 2022 ГОДА КРАТНО НАРАСТИЛИ ОБОРОТЫ

**Ж**урнал «ДЕЛО» представляет рейтинг лучших компаний среднего бизнеса региона образца 2023 года.

Чтобы попасть в топ, крепким «среднякам» требовалось не просто показать выручку от 100 млн до 1 млрд рублей, но и на протяжении трех лет подряд наращивать ее, не откатываясь назад в динамике, и при этом продемонстрировать стабильную прибыль. Непростая задача для этой категории компаний, где стремительный рост может идти рука об руку с не менее сокрушительным падением.

Кто смог стабильно удерживать свой бизнес на пике роста?

### ПЕРЕМЕНА МЕСТ СЛАГАЕМЫХ

Рассматриваемый период 2020-2022 годов стал для предприятий, в том числе средних, весьма контрастным. В 2020 году ситуацию усугубила пандемия коронавируса, 2021-й хоть и относительно спокойный, но все-таки ковидный год, в 2022-м российский бизнес столкнулся с беспрецедентными санкциями со стороны недружественных стран и сбоем поставок.

Тем не менее 300 лучших компаний «золотой середины» сумели не только сохранить свое дело, но и улучшить показатели. Общий оборот предприятий, вошедших в актуальный топ, составил 176,6 млрд рублей.

Сразу три компании с верхних строчек рейтинга сумели всего за год повысить показатель выручки на 500 млн и больше, еще несколько — вплотную приблизились к полумиллиардному росту.

В целом 300 компаний, вошедших в рейтинг лучших в 2023 году, в сравнении с их же совокупным итогом предыдущего периода увеличили выручку на 35,6%. По итогам 2021 года их оборот составлял 130,2 млрд рублей.

Стоит отметить, что совокупная прибыль участников «Золотой середины-2023» не дотянула до значительного топ-300 лучших средних компаний 2022 года. В прошлогоднем рейтинге 300 участников совместными усилиями сумели заработать почти 11 млрд рублей. Их смена по итогам 2022 года получила лишь 10,8 млрд рублей чистой прибыли.

### НИ БОЛЬШЕ, НИ МЕНЬШЕ

Журнал «ДЕЛО» разбил «средняков» на несколько категорий по масштабу бизнеса. Первая из них — самые крупные из средних. Это предприятия с годовым оборотом от 800 млн до 1 млрд и традиционные кандидаты на скорый переход из «золотой середины» в «золотую тысячу», где собраны настоящие тяжеловесы самарского бизнес-сообщества. По итогам 2022 года число компаний этой категории незначительно выросло. В 2021-м с такой выручкой нашлось 39 компаний, по критериям «ДЕЛА» подходящих под определение лучших, теперь их 42.

Совместно они сгенерировали более половины выручки «средняков», порядка 374 млрд рублей. Правда, их

вклад в прибыль оказался не столь значительным — всего 1,7 млрд рублей. Самый большой — не значит самый богатый.

Категория «от 600 млн до 800 млн рублей», напротив, ужалась. Подходящих компаний нашлось лишь 77 против 92 в 2021 году. Их общая выручка составила 54,4 млрд, а прибыль — 3,3 млрд рублей. Хотя значительный вклад в показатели доходности внесли футбольный клуб «Крылья Советов», который заработал более полумиллиарда рублей, и еще несколько предприятий с прибылью от 100-150 млн.

Лучших компаний с оборотом от 400 млн до 800 млн рублей «ДЕЛО» насчитало 149. В 2021 году таковых было лишь 118. Это самая многочисленная категория актуального топа. Предприятия, включенные в нее, отработали прошлый год с выручкой в 72,7 млрд рублей и прибылью в 5,1 млрд.

Категория, подразумевающая самую скромную выручку — до 400 млн рублей, сократилась с 51 участника до 32. Эти предприятия сработали по итогам 2022 года с совокупным оборотом в 12,2 млрд и прибылью 655 млн.

В целом топ-300 «Золотой середины» «ДЕЛА», как обычно, оказался весьма разнообразным, здесь нашлось место всем — многочисленным торговцам, строителям и проектировщикам, химикам и физикам.

Кто успешнее в топ-300 лучших?

ПРИБЫЛЬ УЧАСТНИКОВ ТОП-300 ПО ИТОГАМ 2022 ГОДА СОСТАВИЛА **10,8 МЛРД РУБЛЕЙ**



Фото: kusa1, freepik

**«Волгацемент63»**

**Группа:** от 800 млн до 1 млрд рублей

**Место в группе:** 1

**Место в общем рейтинге:** 27

**Выручка:** 861 млн рублей

**Динамика:** 1631,9%

Первое место в рейтинге лучших компаний среднего бизнеса занял самарский поставщик строительных материалов «Волгацемент63». Компания гражданина России Василиоса Битзидиса, зарегистрированная в 2020 году, к концу 2022-го нарастила выручку с 24 млн до 861 млн рублей.

Предприятие является официальным дилером одного из крупнейших холдингов отрасли — «Евроцемент групп», переименованного, впрочем, в 2023 году в «Цемрос». «Волгацемент63», по информации самой компании, поставляет в регион продукцию двух заводов холдинга — «Мордовцемент» и Сенгилеевского цементного завода из Ульяновской области. В числе своих преимуществ самарское предприятие называет, в частности, наличие собственного автопарка, за счет чего возможно обеспечить быстрые поставки продукции, а также более чем десятилетний стаж работы на рынке.

До своей регистрации в 2020 году компания «Волгацемент63» работала под разными именами. Предыдущим оператором бизнеса, вероятно, был «Волга-Строй», ликвидированный в 2019 году. Его лучшим показателем стала выручка в 372,87 млн рублей. Операторы логистического направления также менялись. По информации ИС «СПАРК», с 2018 года и по настоящее время на Василиоса Битзидиса было зарегистрировано три компании, чья деятельность связана с транспортом. «Лазик и Компания» передана Доментию Хрониопуло, «Битзидис» ликвидирована в 2023 году, осталась «Альфа», получившая выручку в 4 млн рублей.

Зачем «стабильной» компании с динамичным развитием» потребовалось менять операторов — неизвестно, однако это сработало, и компания сумела возглавить топ успешных самарских «средняков».

**«Дорожник»**

**Группа:** от 800 млн до 1 млрд рублей

**Место в группе:** 2

**Место в общем рейтинге:** 35

**Выручка:** 818 млн рублей

**Динамика:** 422,9%

Компания из села Дубовый Умет была зарегистрирована еще

28 лет назад, однако импульс к росту получила в 2020 году. Если раньше выручка «Дорожника» исчислялась миллионами, то сейчас счет пошел на десятки, а затем на сотни. Так что в 2022 году предприятие Юрия Улановича и его дочери Александры Уланович приблизилось к тому, чтобы перебраться из «золотой середины» в «золотую тысячу».

Особенно впечатляет рост 2022 года в сравнении с 2021-м. Если сначала выручка поднялась до 247 млн рублей, то по итогам 2022 года она подскочила более чем на полмиллиарда, до 817,7 млн.

Не исключено, что драйвером роста для компании, специализирующейся на дорожном строительстве, стал госзаказ. В 2022 году «Дорожник» участвовал в трех закупках по специализации в Оренбурге с «Оренбургремдорстроем». Сумма заказов составила 628,7 млн рублей. В 2023 году «Дорожник» участвовал еще в шести закупках того же заказчика на контракты общей суммой 716,4 млн рублей.

**«Штурман»**

**Группа:** от 800 млн до 1 млрд рублей

**Место в группе:** 3

**Место в общем рейтинге:** 16

**Выручка:** 909 млн рублей

**Динамика:** 228,5%

Компания «Штурман», специализирующаяся на оптовой торговле продуктами питания, напитками и табачными изделиями, медленно росла

по показателям с 2015 до 2021 года, последовательно достигнув выручки свыше 346,35 млн рублей. Прорывным же для бизнеса Марианны Уютовой стал 2022-й. Тогда обороты составили 909 млн рублей.

«Штурман» ввозит из Китая в Россию различные пищевые добавки: консерванты, фруктозу, молочную, лимонную кислоту и иные продукты. Не исключено, что это и легло в основу успеха компании. Пока поставщики, ориентированные на партнеров из недружественных стран, искали способы восстановить закупки, бизнес, сотрудничавший с китайскими компаниями, наращивал обороты.

Марианна Уютова организовала ТСФ (торговую систему «Форвард»), которая, как декларирует сайт компании, позволяет покупателям стать участниками импортных операций, избежав при этом всех сложностей и рисков внешнеэкономической деятельности, совершать покупки товаров в других странах в «один клик» и фиксировать ценукупаемых товаров на несколько месяцев вперед.

Заключение сделок в ТСФ производится по принципам покупки форвардных контрактов, когда покупатель товара приобретает возможность получить определенный объем товара в будущем по фиксированной цене с фиксированным сроком оплаты всего объема товара.

**Д ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

- Автопром
- Автodorстрой
- Агробизнес и пищевая промышленность
- Водоснабжение, водоотведение, сбор и утилизация отходов
- Деятельность профессиональная, научная и техническая
- ИТ, связь
- Машиностроение
- Металлургия и металлообработка
- Обеспечение электроэнергией, газом и паром
- Обрабатывающее производство
- Прочие
- Строительство и производство стройматериалов
- Торговля ГСМ
- Торговля, кроме ГСМ
- Транспорт и хранение, перевозки
- ТЭК
- Услуги, ЖКХ, недвижимость
- Химическая и фармацевтическая промышленность

**Р**ейтинг 300 лучших компаний среднего бизнеса Самарской области сформирован на основе анализа отчетности предприятий за 2020-2022 годы.

Данные по компаниям, зарегистрированным в форме ОАО, ООО, ЗАО, ПАО, взяты из ИС «СПАРК». В общий список участников рейтинга лучших компаний были включены только прибыльные в течение последних трех лет организации с выручкой в 2022 году от 50 млн до 1 млрд рублей, демонстрировавшие ежегодный рост выручки в период с 2020 по 2022 год. Участники списка были ранжированы по среднему темпу роста выручки в период с 2020 по 2022 год. Первые триста самых динамичных компаний и вошли в общий рейтинг топ-300.

Кроме общего рейтинга участники топ-300 были разделены в зависимости от выручки в 2021 году на следующие группы:

- 1) компании с выручкой 800 млн – 1 млрд рублей;
- 2) компании с выручкой 600-800 млн рублей;
- 3) компании с выручкой 400-600 млн рублей;
- 4) компании с выручкой 200-400 млн рублей.

В каждой группе проведено ранжирование участников по среднему темпу роста выручки в период с 2020 по 2022 год, в результате чего каждой компании было также присвоено место в своей группе.

# 300 ЛУЧШИХ КОМПАНИЙ СРЕДНЕГО БИЗНЕСА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

Рейтинг, в группе Рейтинг, общий	Компания	Место нахождения	Руководитель	Иконка	Выручка, млн руб.			Чистая прибыль, млн руб., 2022	Темп роста, %		Средний темп роста, %	
					2020	2021	2022		2021/ 2020	2022/ 2021		
КОМПАНИИ С ВЫРУЧКОЙ ОТ 800 МЛН ДО 1 МЛРД РУБ.												
1	27	«ВолгацементБ3»	Самара	Василеиос Битзидис	✉	24	756	861	11	3150,0	113,9	1631,9
2	35	«Дорожник»	Волжский р-н	Александра Уланович	✉	48	247	818	71	514,6	331,2	422,9
3	16	«Штурман»	Самара	Марианна Уотова	✉	178	346	909	36	194,4	262,7	228,5
4	4	«Регионтранс»	Самара	Дмитрий Зингерман	✉	249	353	978	13	141,8	277,1	209,4
5	14	«Северподводстрой»	Самара	Антон Киселенко	✉	274	708	921	214	258,4	130,1	194,2
6	42	«Авто-Мир»	Самара	Алексей Тарасенко	✉	232	439	802	5	189,2	182,7	186,0
7	21	«Самарадорснаб»	Самара	Дмитрий Егоров	✉	282	598	899	35	212,1	150,3	181,2
8	1	«ВМ Групп»	Самара	Артур Шпетер	✉	347	773	991	2	222,8	128,2	175,5
9	29	«Сервис24»	Самара	Дмитрий Яковенко	✉	289	566	857	23	195,8	151,4	173,6
10	24	«Снабэнергоресурс»	Самара	Анна Давлетбаева	✉	304	479	888	76	157,6	185,4	171,5
11	28	«Волга строй-проект»	Самара	Максим Петрукович	✉	356	385	858	65	108,1	222,9	165,5
12	5	«Городской аптечный склад+»	Самара	ООО «ВЕКТОР»	✉	377	488	966	21	129,4	198,0	163,7
13	25	«ПТК Скиф»	Самара	Владимир Макаров	✉	362	450	877	42	124,3	194,9	159,6
14	22	«Жасмин»	Самара	ООО «ВЕКТОР»	✉	439	466	898	15	106,2	192,7	149,4
15	40	«Геосервис»	Самара	НПФ «СТЕРХ»	✉	373	588	805	66	157,6	136,9	147,3
16	37	«Тантал»	Тольятти	Александр Нешумов	✉	388	480	813	1	123,7	169,4	146,5
17	2	«Арника»	Самара	ООО «ВЕКТОР»	✉	467	715	990	24	153,1	138,5	145,8
18	31	«Кипарис»	Самара	ООО «ВЕКТОР»	✉	398	548	842	29	137,7	153,6	145,7
19	15	«Барбус»	Самара	Федор Подлиповский	✉	443	687	914	7	155,1	133,0	144,1
20	30	«Энергия»	Самара	Алексей Ерофеев	✉	441	780	855	15	176,9	109,6	143,2
21	41	«ОВК Электро»	Самара	Виктор Слишкин	✉	426	482	803	37	113,1	166,6	139,9
22	3	«Континент-агро»	Самара	Сергей Кабанов	✉	527	775	983	12	147,1	126,8	136,9
23	20	«Квадрат плюс»	Тольятти	Виталий Кретов	✉	488	604	906	262	123,8	150,0	136,9
24	33	«Волжский светотехнический завод «Луч»	Тольятти	Константин Лазарев	✉	453	664	823	8	146,6	123,9	135,3
25	18	«Минимакс-Казань»	Тольятти	ООО «МИНИМАКС»	✉	519	793	907	26	152,8	114,4	133,6
26	10	«Энергетик»	Сызрань	Евгений Кузнецов	✉	557	847	944	5	152,1	111,5	131,8
27	12	«Гранат»	Самара	ООО «ВЕКТОР»	✉	550	647	935	21	117,6	144,5	131,1
28	32	«Домостроительный комбинат №1»	Самара	Сергей Кузнецов	✉	498	588	833	63	118,1	141,7	129,9
29	9	«Абсолют»	Жигулевск	Евгений Ледеяев	✉	569	679	953	6	119,3	140,4	129,8
30	8	«Табиб»	Самара	ООО «ВЕКТОР»	✉	596	682	956	20	114,4	140,2	127,3
31	11	«Топаз»	Самара	ООО «ВЕКТОР»	✉	602	710	938	10	117,9	132,1	125,0
32	36	«Феникс»	Самара	Ольга Боровинская	✉	526	673	814	22	127,9	121,0	124,4
33	6	«Провиант»	Самара	Михаил Грецков	✉	634	828	964	5	130,6	116,4	123,5
34	17	«Центр-резерв»	Красноармейский р-н	Игорь Петриков	✉	597	773	908	62	129,5	117,5	123,5
35	13	«Самарский завод полимерных изделий»	Самара	Виктор Козлов	✉	622	742	923	25	119,3	124,4	121,8
36	38	«Тортила»	Самара	Наталья Вдовина	✉	548	677	808	4	123,5	119,4	121,4
37	34	«Сервиснефтегаз»	Чапаевск	Алексей Малыгин	✉	565	695	819	72	123,0	117,8	120,4
38	39	«Союзрустрой»	Самара	Николай Никульшин	✉	573	579	805	4	101,0	139,0	120,0
39	26	«Медгард»	Самара	Александр Сонис	✉	630	796	868	49	126,3	109,0	117,7
40	7	«Стелла»	Самара	Мария Косицына	✉	702	841	960	44	119,8	114,1	117,0
41	23	«Юнифлэйкс»	Тольятти	Владимир Мочалкин	✉	741	789	892	104	106,5	113,1	109,8
42	19	«Пивград»	Самара	Любовь Бесперстова	✉	836	844	907	96	101,0	107,5	104,2
КОМПАНИИ С ВЫРУЧКОЙ ОТ 600 МЛН ДО 800 МЛН РУБ.												
1	74	«АСАвто на Солнечной»	Ставропольский р-н	Евгения Алексеева	✉	14	478	724	28	3414,3	151,5	1782,9
2	67	«Кадоро»	Новокуйбышевск	Владимир Береславский	✉	62	406	743	29	654,8	183,0	418,9
3	94	ПФК «Крылья Советов»	Самара	Вадим Андреев	✉	70	241	687	582	344,3	285,1	314,7
4	65	«Энергопроектспецмонтаж»	Самара	Михаил Некрасов	✉	123	164	747	147	133,3	455,5	294,4
5	58	«Вермут»	Волжский р-н	Ольга Водолазкина	✉	155	187	769	18	120,6	411,2	265,9
6	101	«Урал-фарм»	Красноярский р-н	ООО «ВЕКТОР»	✉	119	274	656	23	230,3	239,4	234,8
7	112	НПЦ «Самара»	Самара	Андрей Максимук	✉	164	188	624	52	114,6	331,9	223,3
8	66	«Спецматериалы»	Сызранский р-н	Александр Киселев	✉	167	291	743	49	174,3	255,3	214,8

Источник – ИС «СПАРК»

# 300 ЛУЧШИХ КОМПАНИЙ СРЕДНЕГО БИЗНЕСА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

Рейтинг, в группе Рейтинг, общий	Место нахождения	Руководитель		Выручка, млн руб.			Чистая прибыль, млн руб., 2022	Темп роста, %		Средний темп роста, %	
				2020	2021	2022		2021/ 2020	2022/ 2021		
9	85	«Экосфера»	Самара	Игорь Дмитриев	159	307	702	35	193,1	228,7	210,9
10	114	«Арсенал атлета»	Волжский р-н	Юрий Кузнецов	148	347	612	3	234,5	176,4	205,4
11	83	«Строй-сервис»	Самара	Елена Кривко	232	697	708	41	300,4	101,6	201,0
12	95	ГК «Гринлайн»	Самара	Карен Оганесян	173	390	685	28	225,4	175,6	200,5
13	97	«Волжская промышленная группа»	Самара	Александр Борисенко	173	303	660	22	175,1	217,8	196,5
14	103	«Ка+битум»	Сызрань	Карен Восканян	209	551	649	8	263,6	117,8	190,7
15	81	«Стройсамара»	Самара	Сергей Сучков	257	362	708	14	140,9	195,6	168,2
16	98	«Весна»	Безенчукский р-н	Евгений Сараев	261	582	658	153	223,0	113,1	168,0
17	82	«М5»	Тольятти	Евгений Калабин	256	416	708	3	162,5	170,2	166,3
18	70	«Триумф»	Самара	Андрей Чернов	302	361	735	10	119,5	203,6	161,6
19	60	«Русэксспорт»	Тольятти	Евгений Железнов	311	561	763	2	180,4	136,0	158,2
20	61	УК «Юго-Запад»	Сызрань	Владимир Орехов	318	428	761	2	134,6	177,8	156,2
21	64	«Садовод»	Шигонский р-н	Евгений Миронов	319	472	748	3	148,0	158,5	153,2
22	55	ТД «Димпласт»	Самара	Александр Юркевич	376	721	773	6	191,8	107,2	149,5
23	53	«Мукомольная богатовская мануфактура»	Богатовский	Мария Пекарская	388	757	775	4	195,1	102,4	148,7
24	117	«Трасса м95»	Новокуйбышевск	Петр Коваленко	288	491	610	143	170,5	124,2	147,4
25	44	«Группа компаний Волгаэнергопром»	Самара	Александр Исайкин	370	540	786	100	145,9	145,6	145,8
26	80	«Поволжский инструмент»	Новокуйбышевск	Андрей Яковенко	348	458	711	154	131,6	155,2	143,4
27	59	«Средневожжская землеустроительная компания»	Самара	Николай Ховрин	378	549	768	82	145,2	139,9	142,6
28	116	«Бэстлайк»	Ставропольский р-н	Марина Кривонос	317	547	610	26	172,6	111,5	142,0
29	102	«ЕПК-Кузница»	Самара	УК «ЕПК»	339	391	653	141	115,3	167,0	141,2
30	90	«Эко – технологии плюс»	Самара	Михаил Яременко	383	692	694	80	180,7	100,3	140,5
31	69	«РКС»	Самара	Лев Сыролев	381	590	737	34	154,9	124,9	139,9
32	91	«Итеса»	Самара	Николай Лахтохов	360	528	692	76	146,7	131,1	138,9
33	48	«Яр-продукт»	Самара	Сергей Пузенков	421	536	783	4	127,3	146,1	136,7
34	62	«Платан»	Самара	ООО «ВЕКТОР»	418	505	758	5	120,8	150,1	135,5
35	71	«Пирамида»	Самара	Александр Спичкин	412	585	731	6	142,0	125,0	133,5
36	110	«Кредмаш-сервис»	Самара	Алексей Парамзин	353	441	626	3	124,9	142,0	133,4
37	118	«Гостпродукт»	Самара	Антон Воячек	348	486	603	4	139,7	124,1	131,9
38	50	ТД «Авантпак»	Самара	Алексей Буданов	456	630	781	4	138,2	124,0	131,1
39	92	«Промстройволга-С»	Самара	Василий Малышев	408	593	690	28	145,3	116,4	130,9
40	52	«Солитон»	Самара	Алексей Корсунов	485	500	775	2	103,1	155,0	129,0
41	51	«Фирма «Строительно-монтажные услуги»	Безенчукский р-н	Юрий Пискун	479	605	779	42	126,3	128,8	127,5
42	100	«МАС-авто»	Самара	Максим Шаповалов	405	512	657	6	126,4	128,3	127,4
43	79	«Фуд»	Самара	Айрат Гильманов	440	547	712	10	124,3	130,2	127,2
44	46	ТК «Вега-Самара»	Самара	Сергей Обертышев	508	782	785	12	153,9	100,4	127,2
45	111	«Автолидер»	Самара	Елена Завальская	387	486	625	2	125,6	128,6	127,1
46	119	«Дана»	Кинель	Илья Соколов	388	558	601	3	143,8	107,7	125,8
47	76	«Аккумулякс Рус»	Тольятти	Алексей Новиков	473	652	721	115	137,8	110,6	124,2
48	56	«Самарский комбинат керамических материалов»	Самара	Сергей Смолев	502	608	772	14	121,1	127,0	124,0
49	47	«Виктория»	Самара	Мария Косицына	513	614	785	32	119,7	127,9	123,8
50	89	«Тольяттинский завод приборов отопления»	Тольятти	Иван Иванов	459	589	695	107	128,3	118,0	123,2
51	115	«Ресурснефтепродукт»	Тольятти	Андрей Калашников	410	481	611	1	117,3	127,0	122,2
52	68	«Электроаппарат»	Самара	Виктория Белова	512	735	738	8	143,6	100,4	122,0
53	113	«Дана»	Тольятти	Федор Дзюба	428	600	621	8	140,2	103,5	121,8
54	107	«Хозоптторг»	Самара	Надежда Краснопеева	435	496	634	6	114,0	127,8	120,9
55	54	«Фарбштайн»	Самара	Юлия Шлыкова	538	668	773	117	124,2	115,7	119,9
56	93	«Согласие»	Тольятти	Ольга Боровинская	489	583	688	39	119,2	118,0	118,6
57	106	«Нефтехимсервис-Самара»	Самара	Владимир Липендин	457	576	636	6	126,0	110,4	118,2
58	96	«Техмаш-авто»	Самара	Евгений Хисамутдинов	492	538	683	1	109,3	127,0	118,2

Источник – ИС «СПАРК»



**«Регионтранс»****Группа:** от 800 млн до 1 млрд рублей**Место в группе:** 4**Место в общем рейтинге:** 4**Выручка:** 978 млн рублей**Динамика:** 209,4%

Бизнес Дмитрия Зингермана, построенный на оптовой торговле нефтепродуктами, плавно перетек от юрлица «Регионнефть» в «Регионтранс», и это пошло ему на пользу. Если раньше выручка не выходила за пределы сотен тысяч, то теперь «Регионтранс» сумел вплотную подойти к миллиарду. Компания, зарегистрированная в 2018 году, как и предыдущие участники рейтинга, всего за год нарастила обороты на полмиллиарда, с 353 млн в 2021 году до 977,6 млн в 2022-м.

По информации, размещенной на сайте «Регионтранса», за все время работы предприятие продало более 10 тыс. тонн продукции. Помимо продажи компания осуществляет доставку топлива как по Самарской области, так и в другие регионы.

**«Северподводстрой»****Группа:** от 800 млн до 1 млрд рублей**Место в группе:** 5**Место в общем рейтинге:** 14**Выручка:** 921 млн рублей**Динамика:** 194,2%

Компанию «Северподводстрой» создал известный самарский бизнесмен, бывший глава самарского подразделения «Транснефти» и бенефициар нефте- и газостроительных подрядов «ВолгаУралСпецстрой» Александр Серов. Впоследствии у предпринимателя начались проблемы, и он вышел из бизнеса «Северподводстрой».

Сейчас компанию контролируют Антон Кисленко, Александр Лапшин и Василий Мурашкин. Впрочем, предприятие занято в близкой Серову сфере и нередко участниками рынка ассоциируется с ним.

Компания выполняет работы по строительству, реконструкции и капитальному ремонту объектов в нефтегазовой отрасли. Среди своих заказчиков предприятие называет «Транснефть», «Газпром», «Роснефть». В 2022 году «Северподводстрой» достиг выручки в 921 млн рублей и прибыли в 214 млн.

**«Авто-Мир»****Группа:** от 800 млн до 1 млрд рублей**Место в группе:** 6**Место в общем рейтинге:** 42**Выручка:** 802 млн рублей**Динамика:** 186%

Компания «Авто-Мир» зарегистрирована в поселке Управленческий в 2018 году и специализируется на продаже легковых и грузовых автомобилей. С момента регистрации организация наращивала выручку, и за несколько лет она выросла с 38,8 млн до 802 млн рублей.

В 2022 году в компании помимо резкого роста показателей произошли и другие изменения. Изначально учредителем была Елена Творогова, в 2022 году единоличным собственником стал Алексей Тарасенко. В 2023 году появились и некоторые проблемы. Налоговая служба, по информации ИС «СПАРК», заблокировала восемь счетов компании из-за непредставления декларации.

**«Самарадорснаб»****Группа:** от 800 млн до 1 млрд рублей**Место в группе:** 7**Место в общем рейтинге:** 21**Выручка:** 899 млн рублей**Динамика:** 181,2%

«Самарадорснаб», как и лидер рейтинга «золотой середины», занимается продажей строительных материалов. Речь идет об оптовых поставках щебня и песка. Бизнес, собственника которого в настоящее время являются в равных долях Дмитрий Егоров и Валерий Левин, в 2022 году увеличил выручку с 597,6 млн до 898,8 млн рублей, а заработал рекордные для себя 35,5 млн.

В числе заказчиков представители «Самарадорснаба» называют крупнейших дорожных подрядчиков региона. Помимо поставок компания оказывает услуги по погрузке и разгрузке, а также предоставляет услуги спецтехники для строительных объектов в Самаре и по области.

**«ВМ Групп»****Группа:** от 800 млн до 1 млрд рублей**Место в группе:** 8**Место в общем рейтинге:** 1**Выручка:** 991 млн рублей**Динамика:** 175,5%

Один из «королей госзаказа» рейтинга журнала «ДЕЛО» сумел попасть и в топ «золотой середины». Компания «ВМ Групп» Дмитрия Кривогины и Никиты Юшина, занявшая пятое место среди крупнейших подрядчиков региона, смогла добраться до восьмого места лучших «среднячков».

Большой куш компания, специализирующаяся на ремонте и строительстве, сорвала в 2021 году. Она заключила 25 контрактов на общую сумму

свыше 2 млрд рублей. Преимущественно работы велись в Нефтегорске. В 2022 году объем госзаказа составил 564,5 млн.

В частности, компании доверили ремонт парка «Молодежный» и главной городской улицы. Крупнейшим же подрядом стали проектирование и реконструкция городской канализации емкостью 649,49 млн рублей.

Правда, в 2023 году «ВМ Групп» выиграла лишь один контракт на скромные 137,5 млн рублей.

**«Сервис24»****Группа:** от 800 млн до 1 млрд рублей**Место в группе:** 9**Место в общем рейтинге:** 29**Выручка:** 857 млн рублей**Динамика:** 173,6%

Шанс попасть в рейтинг «золотой середины» компания Дмитрия Яковенко, Григория Дегтярева и Федора Орлова получила благодаря автопогрузчикам. «Сервис24» их продает и ремонтирует.

Складская техника помогла компании нарастить в 2021-2022 годах выручку с 565,8 млн до 857,2 млн, а прибыль — с 15,6 млн до 23,2 млн рублей.

Как сообщают в компании, «Сервис24» является официальным дилером брендов Rocla, CAT, Doosan, Nichiyu, UniCarriers, Tisel, осуществляет сервисную поддержку, а также ремонт и обслуживание погрузчиков.

Впрочем, судя по всему, «Сервис24» или его собственники имеют отношение и к производству. В 2023 году компания подала заявки на регистрацию нескольких товарных знаков, в том числе rezinka.net.

«Резинка» позиционируется как самарское производство изделий из полиуретана на заказ. По информации соответствующего сайта, компания работает с 2016 года и уже освоила более 2 тыс. видов изделий.

**«Снабэнергоресурс»****Группа:** от 800 млн до 1 млрд рублей**Место в группе:** 10**Место в общем рейтинге:** 24**Выручка:** 888 млн рублей**Динамика:** 171,5%

«Снабэнергоресурс» Анны Давлетбаевой работает с 2016 года. Компания специализируется на поставках трансформаторов и электрощитового оборудования. □

Полную версию материала о лидерах рейтинга «Золотая середина — 2023» читайте на портале OBOZ.INFO.

# 300 ЛУЧШИХ КОМПАНИЙ СРЕДНЕГО БИЗНЕСА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

Рейтинг, в группе Рейтинг, общий	Место нахождения	Руководитель		Выручка, млн руб.			Чистая прибыль, млн руб., 2022	Темп роста, %		Средний темп роста, %	
				2020	2021	2022		2021/ 2020	2022/ 2021		
59	75	«Возрождение-1»	Безенчукский р-н	Сергей Климов	535	712	722	179	133,1	101,4	117,2
60	88	«Тройка»	Самара	Алексей Борисов	512	619	700	12	120,9	113,1	117,0
61	105	«Волгастройконсалт»	Самара	Рамиль Зарипов	478	495	636	2	103,6	128,5	116,0
62	84	«Антэк»	Самара	Роман Сергиенко	536	705	706	6	131,5	100,1	115,8
63	87	«Самарские торты»	Шенталинский р-н	Ренат Фахрулдинов	527	642	700	4	121,8	109,0	115,4
64	45	«Политайп»	Самара	Сергей Ангелов	594	717	785	16	120,7	109,5	115,1
65	57	«Уралтехресурс»	Самара	Юрий Потапов	585	692	769	4	118,3	111,1	114,7
66	99	«Подорожник»	Самара	ООО «ВЕКТОР»	508	557	658	19	109,6	118,1	113,9
67	77	«Племенной завод «Дружба»	Кошкинский р-н	Сергей Михтин	572	662	721	85	115,7	108,9	112,3
68	72	«Велдинг групп Самара»	Самара	Александр Исайкин	610	717	730	68	117,5	101,8	109,7
69	108	«Корпусгрупп Волга – Дон»	Тольятти	Олег Лобанов	528	542	632	12	102,7	116,6	109,6
70	73	«Авиатар»	Самара	Сергей Авшенюк	621	639	728	34	102,9	113,9	108,4
71	63	«Мукомол»	Кинель-Черкасский р-н	Юлия Авдеева	653	710	751	12	108,7	105,8	107,3
72	104	«Самарский речной порт»	Самара	Олег Симченков	564	607	648	3	107,6	106,8	107,2
73	109	«СП-логистикс»	Тольятти	Александр Мешков	567	614	629	24	108,3	102,4	105,4
74	49	«Жилищная управляющая компания»	Новокуйбышевск	Сергей Варламов	708	730	782	10	103,1	107,1	105,1
75	78	«Герметизирующие материалы»	Безенчукский р-н	Роман Шедь	651	659	715	36	101,2	108,5	104,9
76	43	«Сити-сэлс»	Самара	Дмитрий Кошелев	722	750	787	1	103,9	104,9	104,4
77	86	«Самарская транспортно-экспедиционная компания»	Самара	Олег Пересада	665	691	702	56	103,9	101,6	102,8
КОМПАНИИ С ВЫРУЧКОЙ ОТ 400 МЛН ДО 600 МЛН РУБ.											
1	218	«Волга-энергогаз»	Самара	Эдуард Назаров	28	204	448	30	728,6	219,6	474,1
2	251	«Неаву-вох»	Тольятти	Сергей Смух	29	190	418	1	655,2	220,0	437,6
3	165	«Промышленные технологии рециклинга»	Самара	Евгений Цыганов	53	390	528	70	735,8	135,4	435,6
4	217	«Термо керамикс групп»	Новокуйбышевск	Олег Жуков	30	127	450	82	423,3	354,3	388,8
5	146	«Редтайр»	Тольятти	Александр Бондаренко	53	284	558	8	535,8	196,5	366,2
6	143	«Спецэнергокомплект»	Новокуйбышевск	Вячеслав Кочетков	74	317	561	21	428,4	177,0	302,7
7	177	«Интегратор»	Самара	Виктория Тусинова	71	314	502	8	442,3	159,9	301,1
8	226	«Армтэк»	Самара	Владимир Акимов	54	169	443	22	313,0	262,1	287,5
9	170	«Геотехсервис»	Самара	Станислав Краснов	109	517	518	34	474,3	100,2	287,3
10	153	«Кико экспо»	Кинель	Ольга Зорина	109	475	548	62	435,8	115,4	275,6
11	206	«Энерго партнер»	Самара	Мария Степочкина	74	285	460	52	385,1	161,4	273,3
12	123	«Премиум»	Новокуйбышевск	Никита Темченко	97	159	593	9	163,9	373,0	268,4
13	135	«Промином»	Самара	Илья Егоркин	136	147	570	134	108,1	387,8	247,9
14	172	«Стройпотенциал»	Самара	Андрей Тимашев	87	174	514	28	200,0	295,4	247,7
15	120	ТД «Кошкинская мясная компания»	Тольятти	Павел Охотников	132	479	599	10	362,9	125,1	244,0
16	266	«Самарский силикатный кирпич»	Кинель	Виктор Рыскин	76	220	401	9	289,5	182,3	235,9
17	162	«Престиж»	Самара	Валерия Зудова	136	150	530	5	110,3	353,3	231,8
18	202	«Нан-фарм»	Красноярский р-н	ООО «Вектор»	108	148	464	2	137,0	313,5	225,3
19	124	«Интер-строй»	Тольятти	Денис Сманов	118	291	592	21	246,6	203,4	225,0
20	160	«Тулидс»	Самара	Евгений Анненков	124	386	532	79	311,3	137,8	224,6
21	242	«Поволжская технологическая компания»	Самара	Артем Загороднев	98	138	424	6	140,8	307,2	224,0
22	171	«Навигатор»	Тольятти	Дмитрий Кипров	110	215	516	17	195,5	240,0	217,7
23	180	«Эрви»	Самара	Павел Вишняков	116	194	498	40	167,2	256,7	212,0
24	205	«Молоковъ»	Жигулевск	Александр Александрин	109	186	461	44	170,6	247,8	209,2
25	195	«Ариал-трейд»	Тольятти	Виктор Васильев	111	238	482	43	214,4	202,5	208,5
26	145	«Евро маф»	Тольятти	Алексей Грязнов	132	278	559	81	210,6	201,1	205,8
27	236	«СТС»	Тольятти	Андрей Прозоров	125	353	436	32	282,4	123,5	203,0
28	176	«Поволжский пищевой комбинат»	Тольятти	Андрей Краснянский	149	430	502	18	288,6	116,7	202,7
29	140	«Дверной стандарт»	Самара	Вячеслав Панькин	149	379	565	44	254,4	149,1	201,7
30	258	«Индастри»	Самара	Андрей Чернов	114	281	412	6	246,5	146,6	196,6
31	248	«Дизельтрейд»	Самара	Артур Семехин	139	154	421	1	110,8	273,4	192,1

Источник – ИС «СПАРК»



# МЫ ИНВЕСТИРУЕМ В РАЗВИТИЕ САМАРСКОГО РЕГИОНА



Г.САМАРА, ЮЖНОЕ Ш., 14 А

+7 (846) 22-66-555

@ INFO@1AKP.RU



WWW.1AKP.RU

# 300 ЛУЧШИХ КОМПАНИЙ СРЕДНЕГО БИЗНЕСА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

Рейтинг, в группе Рейтинг, общий	Место нахождения	Руководитель	Выручка, млн руб.			Чистая прибыль, млн руб., 2022	Темп роста, %		Средний темп роста, %		
			2020	2021	2022		2021/ 2020	2022/ 2021			
32	129	«Бенчмарк-лоджистикс»	Самара	Павел Пешков	181	417	583	27	230,4	139,8	185,1
33	199	«Пицца плюс»	Самара	Павел Блошенко	149	199	469	38	133,6	235,7	184,6
34	262	«СТ-групп»	Самара	Мария Шевчук	120	241	405	9	200,8	168,0	184,4
35	220	«Самарские технологии»	Самара	Николай Чернышов	154	180	447	22	116,9	248,3	182,6
36	151	«Купеческий двор»	Тольятти	Дмитрий Мезин	170	308	550	6	181,2	178,6	179,9
37	234	«Онварт»	Ставропольский р-н	Энвер Муждабаев	139	286	439	83	205,8	153,5	179,6
38	150	«Агролидер 63»	Самара	Александр Попов	178	271	551	10	152,2	203,3	177,8
39	253	«Перспектива»	Сергиевский р-н	Виталий Коваленко	150	186	415	4	124,0	223,1	173,6
40	261	«Стройальянс»	Тольятти	Олег Иващута	147	309	406	53	210,2	131,4	170,8
41	156	ТК «Медопт»	Самара	Алексей Исаков	210	430	542	1	204,8	126,0	165,4
42	207	«Альянс-процессинг»	Октябрьск	Евгений Мионов	182	226	459	1	124,2	203,1	163,6
43	210	«Тантал лтд»	Сызрань	Дмитрий Жуков	182	224	454	124	123,1	202,7	162,9
44	181	«Самарские провода»	Самара	Тофиг Юсифов	205	430	498	48	209,8	115,8	162,8
45	240	«Татагропром»	Самара	Иса Султанов	184	399	427	2	216,8	107,0	161,9
46	255	«Дельфия»	Самара	Елена Шишина	173	353	414	25	204,0	117,3	160,7
47	224	СЗ «Трансгруз»	Самара	Андрей Видманов	176	315	444	9	179,0	141,0	160,0
48	158	«Стимул»	Самара	Вадим Охременко	211	346	538	7	164,0	155,5	159,7
49	189	«Средне-волжский трубный завод»	Тольятти	Виктор Мацуков	209	419	488	2	200,5	116,5	158,5
50	154	«Строй-альянс»	Новокуйбышевск	Игорь Галочкин	249	256	547	3	102,8	213,7	158,2
51	263	«Промпласт»	Ставропольский р-н	Александр Коваленко	178	318	404	7	178,7	127,0	152,8
52	268	«Наука»	Самара	Михаил Константинов	180	311	400	60	172,8	128,6	150,7
53	233	«Кинельский кондитер»	Кинель	Валерий Голодяев	207	387	440	19	187,0	113,7	150,3
54	138	«Волгоэнергострой»	Самара	Ирина Павлова	284	285	567	1	100,4	198,9	149,6
55	230	«Молянов агро групп»	Кинель	Владимир Молянов	202	309	441	22	153,0	142,7	147,8
56	249	«Фента»	Тольятти	Дмитрий Чайка	194	317	418	18	163,4	131,9	147,6
57	148	«Раббер Флоринг Сагама»	Тольятти	Константин Бастуев	265	463	556	30	174,7	120,1	147,4
58	227	«Самарский подшипниковый завод-4»	Самара	Евгений Кузьменко	216	363	441	29	168,1	121,5	144,8
59	184	«Жигулевский водочный завод»	Самара	Андрей Гетман	239	306	493	31	128,0	161,1	144,6
60	185	«Принт-ру»	Самара	Татьяна Шахина	238	371	492	4	155,9	132,6	144,2
61	247	«Новокуйбышевские очистные сооружения»	Новокуйбышевск	Сергей Рожков	209	265	422	154	126,8	159,2	143,0
62	254	ТК «Е-Транс»	Тольятти	Егор Островский	207	257	415	7	124,2	161,5	142,8
63	235	«Торговая компания Мотор Трейд»	Волжский р-н	Виктор Кобцов	214	302	436	45	141,1	144,4	142,7
64	265	«Престиж»	Самара	Дмитрий Люкшин	203	333	401	17	164,0	120,4	142,2
65	139	«Трест 63»	Самара	Василий Беляев	289	484	566	6	167,5	116,9	142,2
66	193	«Техэлектро-Самара»	Самара	Александр Смаль	241	356	484	10	147,7	136,0	141,8
67	147	«Бетта-б»	Самара	ООО «Вектор»	292	320	557	8	109,6	174,1	141,8
68	201	«ВЦНК»	Самара	Виктор Соломоненко	241	282	465	68	117,0	164,9	141,0
69	250	«Эклипс Самара»	Самара	Сергей Подъяпольский	213	317	418	11	148,8	131,9	140,3
70	264	«Группа агротехника»	Самара	Юрий Соскин	208	327	403	40	157,2	123,2	140,2
71	127	«Периметральные ограждения»	Самара	Петр Вахтеров	301	458	587	10	152,2	128,2	140,2
72	267	«Компания СМД»	Тольятти	Сергей Лукьянов	205	295	401	19	143,9	135,9	139,9
73	159	«Средневолжский завод металлоконструкций»	Красноярский р-н	Дмитрий Кюрс	273	387	533	28	141,8	137,7	139,7
74	155	«Евросталь»	Самара	Людмила Каськова	290	485	543	2	167,2	112,0	139,6
75	125	«Стэлс»	Тольятти	Сергей Чумак	326	564	591	2	173,0	104,8	138,9
76	194	«Волжский композит»	Тольятти	Нарек Нерсисян	253	323	483	12	127,7	149,5	138,6
77	213	«Лист»	Тольятти	Виталий Слепов	250	413	453	10	165,2	109,7	137,4
78	136	«Самур»	Пестравский р-н	Евгений Носков	317	531	567	9	167,5	106,8	137,1
79	192	«Волга-коммерц»	Самара	Олег Родионов	275	469	484	2	170,5	103,2	136,9
80	174	«Металл СВ»	Самара	Алексей Гулин	273	397	507	37	145,4	127,7	136,6
81	133	«ТТС Закалка»	Тольятти	Рафаэль Мухтаров	313	473	572	167	151,1	120,9	136,0
82	208	ПКФ «ТСК»	Большечерниговский р-н	Александр Зайцев	253	294	458	7	116,2	155,8	136,0

Источник – ИС «СПАРК»

AWARD  
TOP10  
where to EAT  
BEST  
RESTAURANTS

# Идеальный праздник со вкусом путешествий!

Для увлекательного путешествия не обязательно получать визу и собирать чемодан. Достаточно посетить ресторан-путешествие «Ливингстон».

Атмосферный интерьер, природные и музейные фотозоны и авторская кухня, соединившая Ближний Восток и Африку. Гастрономическая синергия Танзании, Израиля, Ливана, Туниса, Марокко и Индии прямо в Самаре.

Проведите незабываемый праздник с нами. Вы можете забронировать не просто столик, а один из 7 залов:

- Зал «Большой Пятерки» на 35 персон
- Уникальный формат Chef's table на 15 персон
- Банкетный зал 2 этажа на 60 персон
- VIP-кабинет 2 этажа на 8 персон



- Конференц-зал 2 этажа на 30 или 60 персон
- VIP 1 этажа малый на 10 персон
- VIP 1 этажа большой на 16 персон



Каждый из залов оборудован аппаратурой, необходимой для ваших семейных и дружеских праздников, фуршетов, бизнес-мероприятий и корпоративных вечеров.

**ЛИВИНГСТОН**<sup>®</sup>  
РЕСТОРАН-ПУТЕШЕСТВИЕ

Ново-Садовая, 106г, к.1  
+7 (846) 205-65-00

# 300 ЛУЧШИХ КОМПАНИЙ СРЕДНЕГО БИЗНЕСА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

Рейтинг, в группе Рейтинг, общий	Место нахождения	Руководитель		Выручка, млн руб.			Чистая прибыль, млн руб., 2022	Темп роста, %		Средний темп роста, %		
				2020	2021	2022		2021/ 2020	2022/ 2021			
83	244	«Средневожжское предприятие железнодорожного транспорта»	Самара	Татьяна Нагорная	☎	239	261	423	153	109,2	162,1	135,6
84	149	«Техно-полимер»	Тольятти	Владимир Дрыков	📠	303	402	554	43	132,7	137,8	135,2
85	259	«Акус»	Самара	Константин Смирнов	📠	228	348	408	20	152,6	117,2	134,9
86	231	«Вакано»	Самара	Светлана Яркова	📠	242	319	440	23	131,8	137,9	134,9
87	130	«Волгопромвентиляция»	Новокуйбышевск	Дмитрий Федотенков	📠	335	530	580	75	158,2	109,4	133,8
88	221	«Гео тайм»	Самара	Илья Носов	📠	265	269	446	22	101,5	165,8	133,7
89	121	«Маджента девелопмент»	Самара	Антон Дмитриев	📠	349	555	598	214	159,0	107,7	133,4
90	196	«ВВС»	Самара	Александр Злобин	📠	276	410	481	40	148,6	117,3	132,9
91	167	«Эспаса»	Самара	Антон Колодец	📠	301	369	522	67	122,6	141,5	132,0
92	137	СК «Факел»	Самара	Юлия Черникова	📠	351	357	567	13	101,7	158,8	130,3
93	128	«Волжский завод металлоконструкций»	Самара	Александр Борисенко	📠	346	453	586	32	130,9	129,4	130,1
94	169	«Тэко-фильтр»	Тольятти	Юрий Баженов	📠	308	405	520	51	131,5	128,4	129,9
95	200	«АЛТ флекс»	Самара	Светлана Короткова	☎	285	433	467	4	151,9	107,9	129,9
96	178	«ЭОС»	Самара	Сергей Жгутов	📠	299	363	501	31	121,4	138,0	129,7
97	246	«Аквила»	Самара	Михаил Катайкин	📠	253	355	422	11	140,3	118,9	129,6
98	188	«Автомобильная компания»	Самара	Юрий Крылов	📠	295	364	489	25	123,4	134,3	128,9
99	219	«Соверен»	Тольятти	Алексей Толопилов	📠	270	356	448	1	131,9	125,8	128,8
100	229	«Трансэко»	Самара	Олег Комаров	📠	267	329	441	40	123,2	134,0	128,6
101	260	«Кошкинское производственное автотранспортное объединение»	Кошкинский р-н	Александр Петров	📠	247	302	407	16	122,3	134,8	128,5
102	131	«Арлан авто»	Тольятти	Олег Ерыганов	📠	353	427	579	8	121,0	135,6	128,3
103	197	«Самкаб»	Самара	Василий Удодов	📠	290	382	476	19	131,7	124,6	128,2
104	168	«Продпоставка»	Самара	Илья Кукарцев	📠	321	453	521	31	141,1	115,0	128,1
105	191	«Атлант»	Самара	Ирина Лысова	📠	296	376	485	21	127,0	129,0	128,0
106	239	«КД»	Самара	Александр Смахтин	📠	263	363	428	3	138,0	117,9	128,0
107	134	«Аксиома»	Тольятти	Всеволод Зимняков	📠	353	489	572	105	138,5	117,0	127,8
108	141	«Самара шиппинг»	Самара	Александр Нестеров	📠	355	515	564	85	145,1	109,5	127,3
109	203	ДСК «Меркурий»	Самара	Михаил Безрученко	📠	287	343	462	3	119,5	134,7	127,1
110	222	«Ротор»	Самара	Дмитрий Голосинский	📠	278	325	446	86	116,9	137,2	127,1
111	212	«Буртранс»	Самара	Филипп Петрушин	📠	282	379	453	2	134,4	119,5	127,0
112	175	«Радна»	Богатовский р-н	УК «РОСБИ»	📠	320	358	507	159	111,9	141,6	126,7
113	183	«Спецремстрой-Т»	Тольятти	Константин Баженов	📠	322	460	496	14	142,9	107,8	125,3
114	237	«Горсвет»	Самара	Денис Костырев	📠	283	380	434	6	134,3	114,2	124,2
115	257	«Комбинат школьного питания»	Самара	Татьяна Аврискина	📠	270	359	413	31	133,0	115,0	124,0
116	243	«Современные системы реабилитации»	Самара	Ирина Стенюшкина	📠	278	350	424	102	125,9	121,1	123,5
117	163	«Нива»	Ставропольский р-н	Инна Ускова	📠	349	436	530	2	124,9	121,6	123,2
118	142	«Аквасеть»	Самара	Александр Корчев	📠	373	466	561	33	124,9	120,4	122,7
119	190	УК «Юг-сервис»	Волжский р-н	Виктор Алпатов	📠	323	385	485	1	119,2	126,0	122,6
120	126	«Курьер-экспресс»	Самара	Алексей Киреев	★	396	474	590	96	119,7	124,5	122,1
121	152	«Уфойл»	Самара	Павел Вишняков	📠	373	501	549	7	134,3	109,6	121,9
122	186	«Самарский молочный двор»	Самара	Роман Кочнев	📠	332	397	492	7	119,6	123,9	121,8
123	204	«Калейдоскоп-63»	Сызрань	Николай Будяев	📠	314	353	462	4	112,4	130,9	121,6
124	228	«СМС-информационные технологии»	Самара	Андрей Шопин	📠	302	333	441	28	110,3	132,4	121,3
125	166	«ИТ-Сервис»	Самара	Александр Усачев	📠	363	392	524	34	108,0	133,7	120,8
126	144	«Экстен медиал Самара»	Самара	Игорь Ардемасов	📠	394	408	559	29	103,6	137,0	120,3
127	238	«Авто-Волга»	Самара	Александр Петушков	📠	301	350	433	67	116,3	123,7	120,0
128	173	«Таврида электрик Самара»	Самара	Дмитрий Пронин	📠	359	471	509	31	131,2	108,1	119,6
129	215	«Кондитер-бест»	Самара	Сергей Кабаков	📠	321	346	451	1	107,8	130,3	119,1
130	232	«Самарская транспортная компания»	Самара	Андрей Дементьев	📠	316	343	440	14	108,5	128,3	118,4
131	245	«Гудвинд»	Самара	Иван Дик	📠	309	417	423	6	135,0	101,4	118,2
132	214	«Фрига-авто»	Тольятти	Александр Мысенков	📠	329	368	451	44	111,9	122,6	117,2
133	132	«Виктория»	Ставропольский р-н	Иван Холодов	📠	427	560	572	9	131,1	102,1	116,6

Источник – ИС «СПАРК»

# 300 ЛУЧШИХ КОМПАНИЙ СРЕДНЕГО БИЗНЕСА САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

Рейтинг, в группе	Рейтинг, общий	Компания	Место нахождения	Руководитель	Иконка	Выручка, млн руб.			Чистая прибыль, млн руб.,		Темп роста, %		Средний темп роста, %
						2020	2021	2022	2020/2021	2021/2022	2020/2021	2021/2022	
134	161	«МТК-Поволжье»	Самара	Кирилл Шатаев	🏢	404	514	531	4	127,2	103,3	115,3	
135	198	«Автоплюс»	Тольятти	Александр Хлыбов	🏢	364	389	475	12	106,9	122,1	114,5	
136	223	«Ормис-Поволжье»	Самара	Сергей Федосеев	🏢	351	394	445	98	112,3	112,9	112,6	
137	122	«Агролидер»	Самара	Александр Попов	🏢	472	521	596	15	110,4	114,4	112,4	
138	157	«Новотрейд»	Самара	Евгения Новожилова	📧	438	444	541	11	101,4	121,8	111,6	
139	211	«Иргиз»	Большечерниговский р-н	Виктор Димитриев	📧	372	402	453	94	108,1	112,7	110,4	
140	164	«Группа СТК»	Самара	Бениомин Ракир	🏢	439	499	529	4	113,7	106,0	109,8	
141	252	«Сириус»	Самара	Елена Ждек	🏢	348	375	416	12	107,8	110,9	109,3	
142	225	«Сызраньгаз»	Сызрань	Сергей Гришин	📧	381	421	443	64	110,5	105,2	107,9	
143	187	«Чапаевскстроймонтаж»	Чапаевск	Виктор Рябов	📧	436	468	491	19	107,3	104,9	106,1	
144	209	«Самарский металлопрофильный завод»	Самара	Виталий Петров	🏢	407	445	456	4	109,3	102,5	105,9	
145	241	«Тольяттистройзаказчик»	Тольятти	Владимир Гусев	🌟	379	402	425	67	106,1	105,7	105,9	
146	182	«Коралл»	Жигулевск	Юрий Корнев	🏢	446	493	497	225	110,5	100,8	105,7	
147	179	«Производственный жилищно-ремонтный трест Промышленного района»	Самара	Владимир Трифонов	🏢	451	460	500	4	102,0	108,7	105,3	
148	216	СП «Экопродукт»	Кинельский р-н	Михаил Фаерман	📧	416	441	451	93	106,0	102,3	104,1	
149	256	«Инфалада»	Тольятти	Юрий Перевалов	🏢	400	409	413	66	102,3	101,0	101,6	
КОМПАНИИ С ВЫРУЧКОЙ ДО 400 МЛН РУБ.													
1	275	«Пневмостройсервис»	Тольятти	Дмитрий Отмахов	🏢	3	115	394	8	3833,3	342,6	2088,0	
2	271	«Золотая буренка»	Самара	Шиник Саяя	📧	45	266	398	21	591,1	149,6	370,4	
3	297	«Нефтехиммаш»	Сызрань	Александр Плотников	🏢	60	220	366	8	366,7	166,4	266,5	
4	282	«Самаранефтекомплект»	Самара	Максим Максимов	🏢	104	118	382	9	113,5	323,7	218,6	
5	279	«Организация обустройства нефтепроводов»	Волжский р-н	Николай Шлиц	🏢	109	132	385	22	121,1	291,7	206,4	
6	278	ГК «Сититрейд»	Самара	Артем Ильин	🏢	93	181	386	4	194,6	213,3	203,9	
7	292	«АЛВЕ ТрансКарго»	Тольятти	АЛВЕ КОНСАЛТ	🏢	102	255	374	26	250,0	146,7	198,3	
8	296	«БЕРСО»	Самара	Леонид Бойничев	🏢	114	191	366	10	167,5	191,6	179,6	
9	295	«Волгатрансстрой-проект»	Самара	Александр Александров	📧	145	147	367	59	101,4	249,7	175,5	
10	281	КФХ «Наташа»	Ставропольский р-н	Дмитрий Зотеев	📧	168	268	383	16	159,5	142,9	151,2	
11	300	«Центр резиновых покрытий Экостэп»	Тольятти	Ольга Бастуева	📧	160	221	363	20	138,1	164,3	151,2	
12	272	«Строительное управление земляных работ»	Сызрань	Сергей Карпов	📧	222	269	396	37	121,2	147,2	134,2	
13	291	«Логистика»	Сызрань	Денис Малыгин	🏢	214	322	374	1	150,5	116,1	133,3	
14	286	«Инжиниринговый центр эксплуатации возобновляемой энергетики»	Самара	Владимир Дикоп	📧	218	287	378	24	131,7	131,7	131,7	
15	273	«МК Групп»	Тольятти	Ксения Петрушева	📧	232	322	395	7	138,8	122,7	130,7	
16	283	«Волжское»	Красноярский р-н	Владимир Киселев	📧	224	300	379	5	133,9	126,3	130,1	
17	284	«Атолл»	Жигулевск	«Управляющая компания»	🏢	233	286	379	110	122,7	132,5	127,6	
18	288	«Самарская металлургическая компания»	Самара	Виктор Карташов	📧	242	372	376	7	153,7	101,1	127,4	
19	287	«Тольяттинский судоремонтный завод»	Тольятти	Равиль Халилулов	🏢	233	291	377	7	124,9	129,6	127,2	
20	293	«Стара-Загорский мясокомбинат»	Самара	Решад Муслимов	📧	233	324	371	22	139,1	114,5	126,8	
21	269	«Волжская фабрика упаковки»	Тольятти	Михаил Ширин	🏢	262	317	399	33	121,0	125,9	123,4	
22	277	«Манг-Бетон»	Тольятти	Антон Гаврилов	📧	260	303	386	12	116,5	127,4	122,0	
23	299	«Компания Картон»	Самара	Александр Старостин	🏢	255	361	364	12	141,6	100,8	121,2	
24	276	«Чистая вода»	Самара	Константин Бамбулевич	📧	269	338	391	29	125,7	115,7	120,7	
25	289	«Спецсервис»	Самара	Надежда Зиновьева	🌟	265	303	375	2	114,3	123,8	119,1	
26	298	«Лирионас»	Самара	Виталий Игнатьев	📧	273	299	364	33	109,5	121,7	115,6	
27	270	«Аквацентр»	Самара	Сергей Смолин	📧	304	344	399	5	113,2	116,0	114,6	
28	294	«Транс-экспресс-сервис»	Тольятти	Михаил Козик	🏢	298	340	370	47	114,1	108,8	111,5	
29	285	«Хлеб»	Сызрань	Вячеслав Глебов	📧	306	327	378	18	106,9	115,6	111,2	
30	274	«Стандарт»	Самара	Михаил Тимошин	📧	327	392	394	2	119,9	100,5	110,2	
31	280	«МТО Альянс»	Самара	Александр Карпов	🏢	332	377	383	12	113,6	101,6	107,6	
32	290	«Сбыт-энерго»	Самара	Николай Попов	🏢	342	374	375	27	109,4	100,3	104,8	

Источник – ИС «СПАРК»

# ЭФФЕКТИВНЫЙ РАСЧЕТ

Транзакционные продукты как эффективный инструмент по управлению денежными потоками бизнеса



**Тренд на рост объемов и числа безналичных платежей год от года усиливается, как в России, так и во**

**всем мире. По информации компании Nilson Report, по итогам 2022 года топ-150 крупнейших банков мира провели 466,8 млрд транзакций, что на 12,1% больше, чем в предыдущий год. В исследовании оценивалось число операций с пластиковыми картами.**

В международный список топовых кредитных организаций вошло всего семь из России. Среди них – ПСБ. Семерка крупнейших российских банков, по данным Nilson Report, обработала 47,7 млрд операций по итогам 2022 года против 43,5 млрд годом ранее. Годовой рост составил 9,6%.

По информации ПСБ, общий объем транзакций по эквайринговой сети банка, включая те, что были проведены по международным платежным системам и с помощью российской карты «Мир», составил 426 млн. Это на 35% больше, чем в 2021 году. Положительная динамика продолжается и в 2023 году – только за девять месяцев число транзакций превысило прошлогодние показатели на 20%.

В Самарской области также наблюдается устойчивый рост спроса на безналичный расчет и соответствующее оборудование – в 2023 году ПСБ установил региональному бизнесу на 18% больше POS-терминалов для оплаты, чем в прошлом году. При этом также вырос и объем платежей, которые через них проходят, что говорит о желании клиентов торговых точек использовать банковские карты вместо наличных.

«По статистике, около 80% всех платежей в России проходит по картам. Поэтому услуга эквайринга, позволяющая бизнесу принимать безналичные платежи при помощи POS-терминалов,

является крайне актуальной. В ПСБ предпринимателям доступна широкая тарифная линейка, позволяющая бизнесу выбрать наиболее комфортный вариант подключения эквайрингового обслуживания в зависимости от оборота, сферы деятельности и других факторов, – комментирует Кирилл Грачев, заместитель регионального директора по среднему и малому бизнесу дополнительного офиса «Самарский» ПСБ. – Кроме того, в рамках договора на эквайринговое обслуживание через систему быстрых платежей клиенты также могут подключиться к сервису быстрых зачислений, который позволяет получать возмещение выручки три раза в день».



## Тонкие настройки

Сфера применения эквайринга очень широка. Однако некоторые бизнес-задачи требуют специализированных решений, необходимых для конкретных отраслей экономики и учитывающих именно их особенности делопроизводства. Так, например, с 1 октября 2023 года все компании, которые принимают лом или цветной металл, должны перейти на безналичный расчет с теми, кто его сдает. Ежегодно в стране собирают 30 млн тонн черного металла, половину этого объема сдают физические лица.

Соблюдать законодательные нормы бизнесу поможет такой банковский продукт, как обратный эквайринг ПСБ, с помощью которого предприниматели могут проводить мгновенные выплаты с расчетного счета организации на банковские карты частных лиц. Услуга обратного эквайринга также позволяет бизнесу снизить свои затраты на хранение и снятие наличных денежных средств, уменьшить риски при работе персонала, обеспечить прозрачные для контролирующих органов расчеты и помогает легко формировать отчетность. Обратный эквайринг также будет удобен для ломбардов, автодилеров, страховых компаний и других организаций.

## Далеко и близко

Внешнеполитические и экономические изменения привели к смещению акцентов российского товарооборота на страны Азии и Ближнего Востока. При этом в системе международных расчетов также произошли изменения в части перехода на оплату в национальной валюте. С учетом этой трансформации возрастает потребность бизнеса в транзакционных продуктах, позволяющих вести внешнеэкономическую деятельность и совершать валютные операции.

ПСБ наращивает пул банков-корреспондентов из дружественных стран, с помощью которых можно вести расчеты с иностранными контрагентами, причем не только в евро или долларах, но и в валюте страны контрагента. Проводя платежей в национальной валюте получателя, стороны экономят время и деньги – исчезает необходимость в двойной конвертации, соответственно, расчет становится дешевле.

Как отметили в банке, оплачивать товары и услуги можно в том числе в рублях, и даже в тех странах, которые вводят экономические ограничения в отношении России, если у контрагента есть возможность принимать рублевые платежи. В ситуациях, когда могут возникнуть ограничения на отдельные типы





операций, специалисты ПСБ проконсультируют и подробно расскажут, что с этим делать.

При этом банк оказывает помощь предпринимателям на одном из самых сложных этапов международных расчетов — валютном контроле. «Наши специалисты плотно взаимодействуют с клиентами, ведущими внешнеэкономическую деятельность, помогая вовремя заполнить и подать документы, правильно обосновать сделки, а также избежать подозрений в выводе средств за рубеж. Сами представители бизнеса всегда могут отследить состояние валютных счетов, статус документов, направленных в банк, а также оперативно получать информацию об изменениях в правилах работы с валютой», — поясняет Кирилл Грачев. В настоящий момент ПСБ работает с Беларусью, Индией, с некоторыми странами СНГ, Китаем, а также активно развивает деятельность в Крыму, ЛНР, ДНР, Запорожье и Херсонской области.

#### Расширили функционал

Благодаря емкой и гибкой продуктовой линейке, в том числе транзакци-

# до 75

**ТЫСЯЧ ЮРЛИЦ  
ВЫРОСЛО ЧИСЛО  
ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ  
СЕРВИСА PSB CORPORATE  
ЗА ДЕВЯТЬ МЕСЯЦЕВ  
2023 ГОДА**

онной, число корпоративных клиентов ПСБ поступательно расширяется, а сам процесс взаимодействия с банком становится проще и быстрее. Немаловажную роль в этом играют цифровизация банкинга и совершенствование возможностей удаленной работы. Значительный пул операций, транзакций, заявок на получение услуги, а также документов, необходимых для их оформления, можно подать через систему дистанционного банковского обслуживания PSB Corporate. Ее функцио-

нал постоянно дополняется, одним из последних нововведений стал модуль «Банковское сопровождение контрактов».

Теперь клиенты ПСБ могут заключить рамочный договор на банковское сопровождение любых контрактов, в том числе коммерческих. Такой договор позволяет банку сопровождать сразу несколько контрактов клиента. При этом всем участникам цепочки кооперации доступно электронное подписание документов как с банком, так и между собой. При появлении у клиента новых контрагентов они могут быть добавлены в цепочку кооперации через PSB Corporate. Также стали доступны создание реестра контрагентов клиента и автоматизация контроля рублевых платежных поручений. Ускорен процесс открытия счета и импорта контрактов банковского сопровождения, а верифицировать клиентские изменения в документах теперь можно в режиме онлайн. В результате только за девять месяцев 2023 года число пользователей сервиса PSB Corporate выросло на четверть — до 75 тысяч юридических лиц. **D**

Средние&amp;лучшие

# ВЫБЫВШИЕ И ВЫЖИВШИЕ

## КАК ВЫЖИВАЮТ И ПОБЕЖДАЮТ ЛИДЕРЫ «ЗОЛОТОЙ СЕРЕДИНЫ» ПРОШЛЫХ ЛЕТ

**Т**риста лучших компаний среднего бизнеса Самарской области — самый динамично меняющийся сегмент региональной экономики в лицах. Ежегодно участники проекта «Золотая середина» журнала «ДЕЛО» растут, превращаясь на глазах у читателей в миллиардеров, но не все. Кто-то становится мелким предпринимателем или вовсе выпадает из бизнеса.

Что стало с героями «Золотой середины» прошлого года?

### МИЛЛИАРДЕРЫ

Лидер прошлогоднего топа — успешный подрядчик госбюджета компания «Медицинский компонент» («МК») Андрея Никулина — перешел в «высшую лигу». В прошлогоднем рейтинге его показатель выручки был в шаге от миллиарда, по итогам 2022 года компания преодолела этот порог.

Объем господрядов «МК» существенно увеличился. В 2021 году компания выиграла 35 контрактов с медицинскими учреждениями региона на поставку оборудования, лекарств и расходников на сумму 521,8 млн, а уже в 2022-м число госзаказов увеличилось до 179, их сумма — до 642 млн рублей.

Несмотря на рост выручки (до 1,07 млрд в 2022 году с 946 млн в 2021-м), прибыль предприятия сократилась с 51,9 млн до 40,6 млн рублей.

Перешагнул заветную черту еще один участник прошлогоднего рейтинга «ДЕЛА» — компания-перевозчик «Самком-логистика». Фирма Антона Голика, занявшая в прошлогоднем рейтинге «золотых середняков» третью

строчку, увеличила за год оборот с 965 млн до 1,2 млрд рублей. Компания специализируется на грузоперевозках по России, а также между РФ, Казахстаном и Киргизией. Международная обстановка способствовала увеличению грузового трафика с «соседями», так что услуги «Самком-логистики» явно оказались ко времени и к месту.

Еще более мощный рост показала фирма «ТТМ», занявшая в прошлом году в рейтинге лучших компаний среднего бизнеса «ДЕЛА» в своей группе лишь пятое место. Компания, поставляющая асфальтосмесители китайской фабрики Fujian Tietuo Machinery, вошла в «золотую середину» с выручкой 982 млн, теперь показатель превысил 1,5 млрд рублей. Собственник «ТТМ» Денис Апкалимов в прошлом был совладельцем «Самарского завода «Ротор», также выпускавшего асфальтосмесители. Но если собственное производство принесло Апкалимову обвинительный приговор по уголовному делу о налоговых махинациях и непоставках товара, то перепродажа китайской техники пока только радует.

### НА ВЫРОСТ

Компания «Северподводстрой», специализирующаяся на ремонте и строительстве объектов нефтегазовой отрасли, по итогам 2021 года попала в «Золотую середину» «ДЕЛА» в группу участников, сработавших с выручкой от 600 млн до 800 млн руб.

Тогда она заняла четвертое место в категории. По итогам 2022 года

предприятие на пятом месте, но уже среди тяжеловесов рейтинга с выручкой от 800 млн до 1 млрд рублей. «Северподводстрой» увеличил оборот с 707,7 млн до 921 млн и нарастил прибыль до 214,5 млн рублей, вновь оказавшись в лидерах среди «средняков». В прошлом «Северподводстрой» был под контролем экс-главы самарского подразделения «Транснефти», бенефициара «ВолгаУралСпецстроя» («ВУСС») Александра Серова. Впоследствии он вышел из капитала компании. Однако нынешние собственники сохранили бизнес-связи с ним и его менеджерами.

«Северподводстрой» — не единственный лидер роста рейтинга «Золотой середины», связанный с Серовым и его командой. Строительная компания «Руф Профи» принадлежит человеку из близких к Серову структур. Хозяин фирмы Никита Бурнаев несколько лет руководил организацией, подконтрольной выходцам из «ВУСС».

Причем «Руф Профи», возможно, показала самый впечатляющий рост из всех прошлогодних лидеров «Золотой середины». В 2021 году предприятие занимало вторую строчку среди компаний с выручкой до 400 млн рублей. По итогам 2022 года оно не попало в рейтинг «ДЕЛА», поскольку переросло его. Выручка стремительно увеличилась с 388,5 млн рублей до 1 млрд. Теперь «Руф Профи» может побороться за место среди самых крупных компаний Самарской области.

## ТРИ ЛИДЕРА ПРОШЛОГО ВЫПУСКА «ЗОЛОТОЙ СЕРЕДИНЫ» СТАЛИ МИЛЛИАРДЕРАМИ



Фото: alphaspirit, depositphotos

Улучшить свои позиции в рейтинге «ДЕЛА» смогла и фирма «Юго-Запад» из Сызрани. Компания, управляющая многоквартирными домами, по итогам 2021 года занимала второе место в категории бизнес-структур с выручкой от 400 млн до 600 млн рублей. Теперь она поднялась уровнем выше — в группу с выручкой от 600 до 800 млн. Там УК Альберта Хаметова, возглавляемая бывшим местным депутатом Владимиром Ореховым, расположилась на 20-м месте. Выручка компании по итогам 2022 года достигла 761 млн рублей.

Пока самый крупный бизнес Александра Гурьянова, водочный завод «Родник», приравливается к работе с очередным генеральным директором, на другом самарском предприятии Гурьянова — «Гостпродукт» — растут обороты. Компания, производящая продукты из мяса животных и птиц, смогла нарастить выручку с 486 млн рублей в 2021 году до 603 млн в 2022-м.

Постепенно движется вверх еще один «малыш» из рейтинга «ДЕЛА» — рекламное агентство «Тулидс» Евгения Анненкова и Владислава Бекнева. Оно продвинулось с пятого места в категории до 400 млн рублей на 20-е в группе от 400 млн до 600 млн рублей. Как говорится, тише едешь...

## ПАЗЛ НЕ СЛОЖИЛСЯ

Впрочем, историй падения лидеров «Золотой середины» не меньше, чем успеш-

ного роста. Есть и такие, где после фантастического взлета следовала ликвидация.

В прошлогоднем рейтинге восхищение вызывала компания Елизаветы Гурьяновой «Интерэлектро», проделавшая путь от магазинчика электротоваров до поставщика оборудования на крупнейшие стройки мира, в частности на атомную электростанцию в Республике Бангладеш. «Заряда» Гурьяновой, впрочем, хватило ненадолго. Выручка с 922,8 млн рублей в 2021 году обрушилась до 213,4 млн. Если в прошлогоднем рейтинге компания занимала вторую строчку среди тяжеловесов среднего сектора, то в актуальном — не дотягивает до показателей участников, занявших последние места.

По неуважительной причине выбыл из рейтинга еще один лидер — компания «Самарастройальянс», занявшая третье место в категории от 800 млн до 1 млрд рублей. Журнал «ДЕЛО» прогнозировал, что высокий результат может стать лебединой песней предприятия, и не ошибся.

В 2022 году компания, ранее выигрывавшая строительные, прежде всего дорожные, госконтракты на миллиард в год, не получила ни одного заказа. Сейчас «Самарастройальянс» — банкрот. В августе 2023-го в отношении компании Сергея Коновалова запущено конкурсное производство. Незадолго до ликвидации предприятие успело реорганизоваться, и многомиллионные контракты получает его наследница, компания «Альтстрой». Схема рабочая:

«Самарастройальянс» некогда и сам появился, «выделившись» из СК «Евроальянс».

Не слишком хороший результат показали сразу несколько прошлогодних лидеров категории от 600 млн до 800 млн рублей. Первое место в группе тогда заняла компания «ССХ», подконтрольная сыну крупного дорожного подрядчика Сергея Хрипунова, также Сергею. Он контролирует «ССХ» в равных долях с фирмой «Сетистрой». Однако 2022 год бизнес отработал хуже, чем предыдущий. Выручка снизилась с 645,5 млн до 532,7 млн рублей. «ССХ» также получила крупный убыток в размере 48,5 млн рублей. Оба эти фактора не дали ей шанса вновь стать лучшей.

Не удержала марку и дочерняя компания одного из крупнейших дистрибьюторов производителя колбас «Фабрика Качества» фирмы «Колбасы от Фабрики Качества». Компания Ирины Дементьевой «Мир вкуса» сократила выручку с 611,4 млн до 580,7 млн рублей.

Аналогичная ситуация с «Тарвудом», взявшим в прошлом году бронзу в категории, и заводом «Промстроймет», занявшим пятое место. Завод «Тарвуд» Алексея Погребенко, производящий различные виды упаковки, тары, катушек и контейнеров, ужасался по оборотам с 609 млн до 556 млн рублей. Завод «Промстроймет», специализирующийся на теплообменном оборудовании, — с 693 млн до 662 млн. Обе компании покинули «Золотую середину».

В прошлогоднем рейтинге на третьем месте в категории компаний с выручкой от 400 млн до 600 млн рублей располагался «ВЭЛТ» Даниила Рахмакова. Компания, изготавливающая деревянные пазлы, фактически стала «лицом» индустриального парка «Преображенка» и «любимицей» минэкономразвития Самарской области. Компанию замечали и на федеральном уровне. Она входила в число «Экспортеров года», а ее конструкторы признавались «Лучшей игрушкой». Однако в 2022 году «ВЭЛТ» сократил выручку с 595,8 млн до 286 млн, а прибыль компании упала со 118,8 млн до 51,2 млн рублей.

Не слишком повезло производителю соевого и рапсового масла «Импекс-Ингредиенты» Андрея Фомина и Вячеслава Воякина. Выручка снизилась с 437 млн до 244 млн рублей. Зато прибыль осталась — около 20 млн. Тоже результат. **□**

— Надежда Галимуллина



Фото: wayhomestudio, freepik

Игроки

# ВАЗЕЛИН ЭЙВАЗОВА

## КАК «ИХТИоловый КОРОЛЬ» ИЗ СЫЗРАНИ ЗАРАБОТАЛ СВОЕ МИЛЛИАРДНОЕ СОСТОЯНИЕ

**Ш**ахты, лампадное масло, вазелин... Описание ну очень диверсифицированного бизнеса сызранского бизнесмена Талата Эйвазова, флагманским предприятием которого стала компания «Медхим», может поставить в тупик кого угодно. Однако на самом деле все просто: покупаем месторождение горючего сланца, делаем из него ихтиол, вазелин и много чего еще, продаем, зарабатываем сотни миллионов.

Говоря о своем предприятии с журналистами, Эйвазов скромно использует слово «небольшой». По итогам 2022 года «небольшой» сызранский «Медхим» перерос рейтинг лучших компаний среднего бизнеса Самарской области и перешагнул через порог выручки в 1 млрд рублей.

Компания стала одной из самых динамичных среди крупных в регионе с ростом оборотов 70% с 639 млн в 2021 году до более миллиарда в 2020-м. А сам Талат Эйвазов заслужил личную биографическую карточку в сызранской Централизованной библиотечной системе в разделе «краеведение».

Что за химия хранится в шахтах Эйвазова?

### УРОКИ КРАЕВЕДЕНИЯ

«В 1991 году окончил Куйбышевский плановый институт, факультет планирования народного хозяйства. Работал менеджером на Куйбышевском заводе кабелей связи, директором компании «Айсберг», руководителем «Агроиндустрии», — говорится в краеведческой библиотечной заметке о Талате Эйвазове периода «до» «Медхима».

Однако дипломированный специалист, окончивший вуз в год, когда народ-

ное хозяйство СССР приказало долго жить, встроился в новое время вполне успешно.

В 1994 году он основал группу «Агроиндустрия», специализирующуюся на поставках ветеринарных препаратов как по России, так и в Беларусь. Учредителями компании выступали Талат Эйвазов, его брат Тельман Эйвазов, партнеры Набир Айдынов и Виталий Жильцов. Также в регионе работала сеть ветеринарных аптек группы «Ветснаб», подконтрольная бизнесменам.

В конце 90-х — начале 2000-х амбиции холдинга, бенефициаром которого называли именно Талата Эйвазова, вышли за пределы торговой деятельности. Эйвазов и его партнеры нацелились на производство, причем довольно экзотическое. В 1999 году «Агроиндустрия» выкупила сланцеперабатывающий завод в поселке Новокашпирском в Сызрани.

Еще казаки-соратники Стеньки Разина, как утверждает библиотечный портал, собирали здесь горючий сланец для костров. В 30-х годах началась полноценная разработка месторождения — открыта Новокашпирская шахта, построены поселок и завод. Площадка предприятия и шахта, собственно, и стали плацдармом для появления «Медхима». Эйвазов распорядился горючим сланцем разумнее, чем казаки столетия назад.

## НА СВЯТОЕ

На имеющейся базе было создано производство полного цикла: на шахте добывается горючий сланец, перерабатывается, а из продуктов переработки производятся медицинские и ветеринарные субстанции.

Сейчас в ассортименте компании ихтиол, вазелин, различные масла, в том числе лампадное, а также, судя по фотографиям в каталоге, церковные свечи, мази и кремы, и даже жидкость для розжига «Золотой мангал».

Старые операторы завода, в том числе «Агроиндустрия», были ликвидированы, и на смену им пришел собственно «Медхим». Генеральным директором компании выступает Талат Эйвазов, список акционеров не раскрывается.

К 2018 году, как сообщали СМИ, «Медхим» вышел на объемы производства 100 тонн ихтиола в год и 3,5 тысячи тонн вазелинового масла, а также добычу сланца объемом 1,5 тысячи тонн в год. В компании утверждают, что сегодня численность сотрудников составляет 220 человек, а объем отгруженного ихтиола превышает 600 тонн.

Ихтиол (ихтаммол) — это, говоря научным языком, битуминосульфонат аммония. Его получают из смол, образующихся при газификации и полукоксовании горючих сланцев. Название происходит от древнегреческого слова «ихтис» («рыба») — по ископаемым остаткам, во множестве сохранившимся в сланцах.





Лекарства на основе ихтиола имеют обезболивающее, противовоспалительное и антисептическое действие. Применяется он наружно как действующее вещество ихтиоловой мази и в составе свечей.

## ОЧЕНЬ ОСОБЕННЫЕ

«Уникальный» — слово, часто используемое для описания бизнеса Эйвазова. Новокашпирская шахта — последняя в Самарской области, используемая для подземной добычи полезных ископаемых. «Медхим» так-

## Д СВОИ ЛЮДИ

Какие компании контролируют члены семейства Эйвазовых

Владелец	Талат Эйвазов		Тельман Эйвазов	Лейла Эйвазова
	«Медхим»	ТПК «Бетта»	«Челно-Вершинский машиностроительный завод»	«Волга Косметикс»
Дата регистрации	29 ноября 2000	9 октября 2002	18 июля 2000	7 октября 2016
Основной вид деятельности				
Генеральный директор	Талат Эйвазов	Талат Эйвазов	Тельман Эйвазов	Лейла Эйвазова
Совладельцы	не раскрываются	Талат Эйвазов	Талат Эйвазов (27%), Мариф Масимов (26%), Тельман Эйвазов (21%), Наджия Эйвазова (21%)*	Лейла Эйвазова
Уставный капитал, млн руб.	40	6,3	1,13	0,01
Выручка в 2022, млн руб.	<b>1088</b>	<b>0,118</b>	<b>347,3</b>	<b>0,109</b>
Прибыль в 2022, млн руб.	106,3	-2,454	8,75	0,011



производство материалов, применяемых в медицинских целях



аренда и управление недвижимостью



производство доильных аппаратов



производство парфюмерных и косметических средств

Источник — ИС «СПАРК». \*на 2015 год.

же выделяется из ряда производств.

Это единственное предприятие, осуществляющее полный производственный процесс переработки базовых и нейтральных масел для производства медицинских и ветеринарных субстанций, сообщают «ДЕЛУ» в администрации Сызрани. Причем речь идет не только о Самарской области, а о России в целом.

Лишь один «Медхим» во всей России производит ихтиол — основу для изготовления лекарственных препаратов и косметических средств, а также белых минералов.

Более того, в компании утверждают, что «Медхим» является единственным производителем в России и СНГ лампадного масла. Как ранее заявлял журналистам Талат Эйвазов, продукция поставляется не только на внутренний рынок, но и в страны СНГ, Европу, Индию, Турцию, Пакистан, Китай и даже США.

После того как против России и ее бизнеса недружественные страны ввели санкции, часть рынков сбыта оказались закрыты. Но вместе с тем появились новые возможности, фундамент которых строится на уникальности завода. «Медхим» сотрудничает со многими российскими фармацевтическими, ветеринарными, косметическими предприятиями, однако рынок сбыта и потребность в такой продукции значительно шире.

«Медхим», являясь предприятием полного цикла, не зависит от зарубежных поставок, вместе с тем может стать аль-

тернативой иностранным поставщикам, которые подвели российские предприятия, разорвав сотрудничество. О росте интереса к продукции своего завода Талат Эйвазов говорил в середине 2022 года в интервью газете «Самарское обозрение».

«Мы ощутили растущую потребность в нашей продукции на внутреннем рынке. Особенно в медицинском вазелине и вазелиновых маслах. Многие потенциальные клиенты ранее использовали в производстве в основном импортное сырье: немецкое, американское. Столкнувшись с проблемами в поставках, они обратились за помощью к нам. Сейчас ведем с этими компаниями переговоры, разрабатываем новую рецептуру, перестраиваем некоторые производства под их требования», — рассказывал Эйвазов.

Не исключено, что именно заполнение образовавшихся на рынке пустот помогло «Медхиму» продемонстрировать впечатляющий рост. Хотя на предприятии не все гладко.

## ЛОЖКА ДЕГТЯ В БОЧКЕ ИХТИОЛА

«Медхим» между тем теряет часть своей уникальности. В 2021 году работы на шахте, бывшей предметом особой гордости для предприятия и муниципалитета, остановились. Впоследствии она была законсервирована и, как подтвердили журналу «ДЕЛО» в «Медхиме», закрыта по сей день.



Фото: Игорь Горшков

**ХИМИЯ РОСТА**  
«Медхим» Талата Эйвазова вошел в топ самых динамичных среди крупных компаний региона по итогам 2022 года

Причиной такого решения стали разногласия между «Медхимом» и Приволжским военизированным горноспасательным отрядом филиала ФГКУ «УВГСЧ в строительстве».

Шахта как объект повышенной опасности нуждается в специальном горноспасательном обслуживании. Отряд — единственный, кто оказывает такую услугу в регионе. При этом тарифы по ней резко возросли.

По словам Эйвазова, если до 2020 года цены были на уровне до 68 тысяч рублей в месяц, то с середины 2020-го выросли до 150 тысяч, а в 2021 году и во все до 4,1 млн. В дальнейшем тариф предполагалось индексировать, повышая его еще больше. В «Медхиме» сочли эти суммы неподъемными.

Пока предприятие работает на старых запасах. В 2022 году Эйвазов сообщил, что их хватит на пять лет. На тот же срок закрыто и добывающее производство. Бизнесмен не исключал, что по истечении времени шахта может не открыться.

Еще одна проблема лежит в уголовной плоскости. В 2021 году одна из сотрудниц на рабочем месте отравилась аммиаком. По факту произошедшего было возбуждено уголовное дело, но до суда оно не дошло. Вдовец погибшей пожаловался на это главе Следственного комитета Александру Бастрыкину. «Мужчина отмечает, что, несмотря на имеющиеся доказательства и заключения судебных экспертиз, до настоящего времени виновные к ответственности не привлечены», — писала пресс-служба СКР.

В результате Бастрыкин взял дело под контроль. Кто его фигуранты и были ли они — неизвестно. Однако смерть на производстве и следственные действия в

связи с этим явно не помогают строить бизнес.

## СЕМЕЙНОЕ ДРЕВО

Впрочем, бизнес Эйвазова и его семья на «Медхиме» не заканчивается.

Год спустя после покупки сланце-перерабатывающего завода «Агроиндустрия» приобрела Челно-Вершинский машиностроительный завод (ЧВМЗ). Проект ведет Тельман Эйвазов.

Предприятие выпускает оборудование для животноводческих ферм, в том числе доильные аппараты, насосы, зернодробилки, продукцию для сада и огорода. Согласно сайту компании, предприятие также позиционируется как исключительное, как «один из основных производителей и поставщиков оборудования для животноводства на российском рынке».

По информации ИС «СПАРК», компания уступает в показателях «Медхиму», но стабильна в них. По итогам 2022 года выручка составляла 347,3 млн рублей, прибыль — порядка 8,8 млн. ЧВМЗ вполне органично вписывается в структуру бизнеса, учитывая, что «Медхим» выпускает, например, кремы для доения, а также связи

семейства Эйвазовых с торговлей ветеринарными препаратами.

Еще одно предприятие — «Волга Косметикс» вынашивалось в недрах «Медхима» давно. С 2016 года компания осваивала технологию выпуска белого икhtiола. Он не имеет запаха и используется для производства косметических средств. Выпуском собственной линии косметики занялась и новая компания.

Юрлицо изначально было зарегистрировано в 2018 году Талатом Эйвазовым. Дочернее предприятие «Медхима», по его словам, три года выпускало косметику по заказу корпоративных клиентов. Однако дозрело до собственной линии на собственном сырье.

Сейчас продукция выпускается под брендом UNNA и продается на маркетплейсах. Название для линии, видимо, выбрано в честь немецкого врача Пауля Унны, который еще в XIX веке исследовал медицинские свойства икhtiола. Судя по комментариям, продукцию облюбовали тату-мастера — жирный крем на основе икhtiола, обладающего заживляющими свойствами, оказался полезен в профессиональной деятельности. Также в ассортименте мыла, средства для умывания.

В конце 2021 года дочь бизнесмена Лейла Эйвазова стала директором «Волга Косметикс», а в 2022-м — учредителем. Впрочем, пока результаты работы компании более чем скромны. Ее выручка составляет всего 109 тысяч рублей, прибыль — 11 тысяч. Впрочем, старт выпуска косметики состоялся сравнительно недавно и высоких финпоказателей от этого направления ждать пока не приходится.

Не вполне понятно место еще одной компании — «Зооветснаб» в структуре семейного бизнеса Эйвазовых. Оптовоторговая компания зарегистрирована как акционерное общество, изменения структуры собственников не раскрывались с 2016 года. Тогда единственным акционером был Талат Эйвазов. Выручка компании составляет 54 млн рублей, прибыль — 267 тысяч.

Таким образом, за год совокупный оборот предприятий семьи Эйвазовых вырос почти на полмиллиарда. Если в 2021 году он составлял 1,06 млрд, при показателе прибыли 60,4 млн рублей, то в 2022-м выручка выросла до 1,49 млрд, прибыль — до 112,8 млн рублей. Есть тенденция и к росту, но насколько устойчивым он окажется в условиях довольно ограниченного запаса собственного сырья?

Станет понятно, когда придет время заходить в шахты. **D**

— Надежда Галимуллина



**OBOZ.INFO**



САМАРСКОЕ

® **Обозрение**  
**& ДЕЛО**

Читайте «Самарское обозрение» и «ДЕЛО»  
на портале OBOZ.INFO



🌐 **ЦИФРОВАЯ ПОДПИСКА**  
**ЦИФРОВЫЕ НОМЕРА**

[www.oboz.info](http://www.oboz.info) 🌐

12+ Реклама



Фото: «Транснефть – ТСД»

# ЯРКИЙ ВОЗРАСТ

«Транснефть – ТСД» – 10 лет безупречной работы



Общество «Транснефть – Трубопроводная строительная дирекция», входящее в крупнейшую в мире компанию по транспортировке нефти и нефтепродуктов ПАО «Транснефть», отмечает в 2023 году свое десятилетие. За этот срок предприятие успело построить тысячи километров линейной части нефтяных магистралей, несколько знаковых для страны заводов и задать высокую планку качества выполняемых работ. Каких результатов достигло предприятие и какие новые вершины собирается брать на втором десятилетии работы?

## Говорящие цифры

ООО «Транснефть – Трубопроводная строительная дирекция» сегодня – предприятие с командой профессионалов, которые реализуют масштабные проекты по всей России, однако с местной «пропиской». В Самаре находится головной офис компании, костяк

сотрудников организации, которые разрабатывают оптимальные и высокотехнологические решения по строительству и реконструкции объектов, внося экономический и интеллектуальный вклад как в развитие страны, так и Самарского региона. На счету общества – 4 тыс. км построенных и реконструированных магистральных трубопроводов на 306 линейных объектах, 54 площадных объекта, несколько проектов, позволивших решить задачи по импорто-

замещению. Только для АО «Транснефть – Приволга», входящего в число крупнейших предприятий Самарской области, было реконструировано 125 линейных объектов общей протяженностью более 1,5 тыс. км и 19 площадных объектов.

## С заботой о природе

С учетом характера задач, с которыми сталкивается «Транснефть – ТСД», в приоритете всегда ответственность и сохранение окру-



Фото: «Транснефть – ТСД»





жающей среды. На предприятии внедрена система экологического менеджмента, соответствующая требованиям стандарта ISO 14001, и все проекты в обязательном порядке сопровождаются реализацией природоохранных мероприятий.

Например, еще на этапе подготовки специалисты компании выясняют, растут ли в зоне будущих строительных площадок краснокнижные растения. Если да, то совместно с биологами организуется пересадка редких экземпляров в подходящие для них безопасные места.

Важным вопросом остается и бережное отношение к водным ресурсам. Сохраняют не только наземный мир: во время строительства подводных переходов проводится

очистка русел рек от мусора, тем самым улучшается экология водоемов. При проведении гидроиспытаний на всех объектах в обязательном порядке используются рыбозащитные устройства.

Много внимания уделяется восполнению биологических ресурсов. В числе партнеров «Транснефть – ТСД» – эксперты федеральных агентств рыболовства и специалисты по разведению мальков. Так что экосистема рек, водохранилищ и лиманов ежегодно пополняется тысячами молодых рыбок. В общей сложности с 2014 по 2023 год в водоемы 18 регионов России были выпущены 10 млн особей молоди стерляди, сазана, вырезуба, толстолобика, осетра русского и других пород.

## БОЛЬШАЯ ИСТОРИЯ

Оправной точкой для появления «Транснефть – ТСД» стала «Генеральная схема развития нефтяной отрасли Российской Федерации до 2020 года», утвержденная Министерством энергетики РФ в 2011 году. Для реализации этого плана в части развития системы магистральных нефтепродуктопроводов руководство ПАО «Транснефть» приняло решение создать специализированное дочернее предприятие. В 2013 году в Самаре было зарегистрировано новое юрлицо – ООО «Транснефть – Трубопроводная строительная дирекция», а уже в 2014 году началась полноценная работа по проектированию, строительству и реконструкции объектов нефтегазовой отрасли.

Благодаря тому, что костяк нового предприятия был сформирован из опытных сотрудников, успевших поработать над важнейшими для России проектами, соединяющими центр страны с Дальним Востоком, в суровых условиях Якутии и горного Приморья, предприятие смогло быстро включиться в производственные процессы.

За десять лет самарское предприятие внесло свой вклад в развитие нефтегазового сектора экономики в почти трех десятках регионов страны, начиная от Самарской области и Урала до Брянска и Новороссийска. Ресурсов и опыта «Транснефть – ТСД» было достаточно, чтобы при необходимости одновременно вести работы в 23 субъектах РФ.

Например, при участии общества в рамках программы по импортозамещению были построены уникальные заводы: в Челябинске – «Русские электрические двигатели», на котором выпускаются высоковольтные силовые электрические установки, а в Елабуге – завод по производству противотурбулентных присадок. За два года были не только возведены строения и корпуса, но и смонтировано оборудование. Непростая задача, ведь речь шла о высокотехнологичных и наукоемких работах, и с такой сферой, как технология синтеза, специалисты «Транснефть – ТСД» ранее не сталкивались. Тем не менее результат оправдал все ожидания.

### Новый вызов

Впрочем, «Транснефть – ТСД» не стоит на месте. Сейчас общество работает сразу над несколькими крупными интересными объектами в разных регионах страны. В 2023 году стартовало масштабное строительство на юге России: коридор магистральных нефтепроводов, идущих в направлении порта Новороссийск, снова будет расширен, и его пропускная способность увеличится.

Также начата реконструкция двух линейных производственно-диспетчерских станций в Саратовской области – «Терновка» и «Грачи». Станции будут готовы в 2025 году, для них построят более 30 зданий и сооружений, смонтируют более 4 км трубопроводов. Помимо этого, в Ростовской области стартовали работы сразу по двум объектам: начата реконструкция НПС «Родионовская» и строительство с нуля НПС «Зверево».

Что касается Самарской области, то здесь тоже работа кипит.

«Из большого списка текущих и будущих объектов можно выделить реконструкцию двух подводных переходов через Волгу. Один – это магистральный нефтепродуктопровод «Уфа – Западное направление», второй – магистральный нефтепровод «Куйбышев – Тихорецк», – рассказывает начальник управления по строительству линейной части Андрей Симунин.

По его словам, сложность обусловлена большой глубиной, свыше 25 метров, разрабатываемой подводной траншеи в скальных грунтах на судоходной реке. «Ны мы опираемся на многолетний успешный опыт наших сотрудников, которые за 10 лет работы общества участвовали в реализации самых разнообразных, в том числе уникальных, объектов. Поэтому поиск технических решений и выходов из сложных ситуаций – это часть нашей ежедневной работы», – говорит Симунин. Судя по всему, работы много. Те проекты, что еще вчера казались вызовом, становятся обычной практикой, а впереди – множество новых амбициозных задач. **□**



Тренды

# ГОРЯЧИЕ ПАРНИ

## БУМ НА РЫНКЕ ТЕРМАЛЬНЫХ КОМПЛЕКСОВ: ИНВЕСТОРЫ РЕЗКО ПОВЫШАЮТ ГРАДУС КОНКУРЕНЦИИ

**К**огда мы приходим в город, многим становится плохо, — не без легкой самонадеянности говорит «ДЕЛУ» о судьбе конкурентов Юрий Бычков — инвестор нового крупного комплекса здоровья и отдыха «Самарские термы», открывшегося в конце октября в Самаре. — Сейчас в стране бум на термы, их число будет расти по экспоненте. Все заинтересованы в этом бизнесе. И в Самаре, и в Тольятти в итоге будет несколько крупных комплексов».

Сегодня в России эксперты насчитывают более 40 крупных комплексов здоровья и отдыха типа терм, в которых большинство предлагаемых услуг связаны с водными процедурами (бани, сауны, бассейны), и рынок только растет.

Если все заявленные к реализации проекты запустят в работу, то в ближайшие три года рынок удвоится. При этом уже в текущем году, по прогнозам аналитиков NF Group, площади комплексов здоровья и отдыха в России вырастут на 20%.

Активность инвесторов в этом секторе обусловлена новым трендом бурно растущего спроса на услуги отдыха в России — очевидная тенденция, связан-

ная с резким удорожанием и недоступностью заграничных курортов в последние два года. Новое направление комплексов отдыха, которые позиционируют себя как «городские курорты», более чем удачно вписалось в меняющуюся на глазах структуру рынка услуг внутреннего туризма.

В Самарской области до недавнего времени работали три комплекса отдыха, заявлявших о себе как о «курортах у дома», в том числе самый крупный — «Волжские термы», открытый недавно известным самарским бизнесменом Виталием Неменовым, владельцем сети магазинов «Семь+Я».

Нынешней осенью у него появился серьезный конкурент — «Самарские термы», крупнейший комплекс сети федеральной франшизы «Городские термы», которую активно развивает в России предприниматель из Ижевска, бывший депутат Госсовета Удмуртии Юрий Бычков. Ему уже принадлежат центры здоровья и отдыха в Воткинске, Ижевске и Нижнекамске.

С появлением двух крупных игроков региональный рынок «курортов у дома» начинает, по сути, новую серьезную жизнь. Кто и как будет поддавать жару?

### ПОГРЕТЬ РУКИ

Первый объект, который можно назвать оздоровительно-развлекательным комплексом в условном формате «курорт с банями и бассейнами у дома», открылся в Тольятти еще в 2010-х годах. Речь идет о рекреационном бизнесе «Тольяттистрой-заказчика» Владимира Гусева.

В 2011 году компания открыла в Автограде аквапарк «Аква Лэнд», а с 2015-го развивает гостинично-туристический комплекс Alpen Park, на территории которого открыта и аквадермальная зона Alpen Spa. Эта площадка наиболее далека от концепции «комплекс терм» — все-таки спектр услуг здесь очень широкий, и спа-направление лишь одна из них. Тем не менее Alpen Spa остается слишком крупным игроком рынка для того, чтобы его игнорировать. Поплывать в бассейнах и понежиться в банях и саунах сюда приезжают из других городов Самарской области и даже из близлежащих регионов.

Буквально два года назад по инициативе бенефициара самарской сети супермаркетов «Семь+Я» Виталия Неменова в регионе появились «Волжские термы». «Еще в 2016 году основатель проекта совершил служебную поездку в Японию, где имел возможность посетить национальные термальные комплексы страны. Полу-

ченный опыт и знакомство с практиками, не имеющими аналогов на территории Российской Федерации, сподвигли его на создание аналогичного термального комплекса в Самарской области», — не без пафоса рассказывают в пресс-службе «Волжских терм».

Вскоре банное «вдохновение» Неменова обрело черты инвестпроекта. Экспертов удивляло в нем все: и сама концепция банно-бассейнового комплекса, и его месторасположение — маленький город Новокуйбышевск рядом с Самарой, и сумма инвестиций в подобный проект — 300 млн рублей (сейчас сумма вложений превышает 700 млн), и идея дать всему этому громкое название «стратегического регионального инвестпроекта».

Добавляло скепсиса и то обстоятельство, что довольно долго проект находился на этапе «подготовки документов» и «иных предварительных работ». Тем не менее в конце осени 2021 года термы Неменова наконец-то открыли двери для посетителей.

Несмотря на все сомнения скептиков, расчет инвестора оправдался, и термы, что называется, «выстрелили» на фоне обвала рынка туризма и отдыха, случившегося в связи с введенным против России в начале 2022 года режимом санкций.

Только за первый год работы «Волжские термы» посетило 250 тыс. человек. По итогам 2022 года выручка предприятия «воды и пара» превысила 96 млн рублей, а чистая прибыль составила 15,5 млн.

Основную долю в капитале компании, 80%, контролирует Виталий Неменов, 20% принадлежит его партнеру Виктору Молчанову.

Тогда же, осенью 2021 года, в Самаре появился еще один комплекс в формате мини-курорта с банями и бассейнами — термы Imperial в ТЦ «Империя». Здесь обошлось без «имперских» амбиций — город не заметил ни громких анонсов, ни броской промокампании, и на фоне пафосного открытия «Волжских терм» появление еще одного комплекса отдыха прошло незамеченным.

Это обстоятельство не стало чем-то удивительным. В то время оператор торгового центра «Империя» — компания ПТК «Рейтинг», принадлежащая бизнесменам Александру и Дмитрию Панченко, перманентно находилась на пороге банкротства. Соответствующие иски поступали от налоговой службы. Однако компании удавалось устоять и пролоббировать мировое соглашение. Сам комплекс, представлявший собой ТЦ старой формации, также переживал не лучшие времена, усугубившиеся ковидными ограничениями. Новый «центр притяжения» мог помочь исправить ситуацию и дополнить уже



Фото: ВК @168413867

**ВСЕМ ПРИМЕР**  
Виталий Неменов стал пионером на рынке термальных комплексов региона

цам ТЦ и удалось договориться о мировом соглашении, ПТК «Рейтинг» пришлось отдать в залог исполнения обязательств перед УФНС сам торговый центр площадью

15 тыс. кв. м. Видимо, в непростой ситуации все возможные связи, а также параметры работы не хотят обнародовать и связанные с «Империей» бизнесы.

## ПОДДАЛИ ПАРУ

Не успели самарцы как следует протестировать два новых комплекса «городских курортов», как появилась информация, что в Самаре появится и третий, причем крупнейший. Его собрался запускать на месте разорившегося несколько лет назад аквапарка «Виктория» в торговом центре Letout экс-депутат Госсовета Удмуртии, бизнесмен, основатель группы «Городские термы» Юрий Бычков.

У него уже был опыт как создания крупных термальных комплексов, так и продажи франшизы на них. Информация о планах экспансии удмуртской группы появилась в конце 2021 года. В то время Бычков обещал, что термальный комплекс начнет работу уже летом 2022-го, а его создание обойдется в сумму порядка 600 млн рублей. Но в итоге стройка затянулась.

Запуск был отложен до осени 2023 года. Перенос сроков связали с рядом проблем, в том числе, как рассказывал

имеющийся на площадке фитнес-центр.

Однако представители терм Imperial, как и собственно ТЦ «Империя», выбрали путь максимальной закрытости: со СМИ не общаются и предпочитают не выдавать о себе информации более, чем принято публиковать в рекламных брошюрах.

Впрочем, учитывая то обстоятельство, что однажды ПТК «Рейтинг» удалось избежать банкротства благодаря включению в реестр кредиторов требований близких к компании лиц, кто знает, какие тайны скрывает один из главных резидентов ТЦ «Империи». Хотя владель-

## БИТВА НА ВЕНИКАХ

Термы конкурируют за посетителей, предлагая допуслуги и спецусловия

● да ● некоторые предметы  
● нет ? нет данных

	Волжские термы	Самарские термы	Alpen Spa	Термы Imperial
Площадь термального комплекса, кв. м	5,38 тыс.	15 тыс.	?	?
Число бассейнов	6	5	1	1
Число саун	9	26	4	8
Наличие открытой зоны	●	●	●	●
Наличие дополнительных спа-услуг, число видов	6	4	17	1
Наличие бесплатных активностей	●	●	●	●
Возможность аренды или покупки банных принадлежностей	●	●	●	●
Охраняемый шкафчик для ценных вещей	●	●	?	?
Наличие фуд-зоны	●	●	?	да
Стоимость взрослого абонемента на выходной день, руб.	2490	1350	1200	1500
Минимальная стоимость массажа всего тела, руб.	2290	1300	1800	900
Стоимость обеда (основное блюдо, десерт, чай), руб.	378	378	?	255
Цены на пиво, руб. за 0,5 л	250	160	?	150*
Ежедневный трафик, человек	?	до 8000	?	?
Единоновременная вместимость	?	4400	?	?
Объем инвестиций в строительство комплекса, млн руб.	более 700	около 1 млрд	?	?
Сроки строительства	2018-2021	2021-2023	?	до 2021
Сроки окупаемости	?	2 года	?	?
Возможность развития и создания дополнительных зон для отдыха	●	●	?	?

Источники: сайты, социальные сети терм, открытые данные. \*Объем в меню не указан.

«ДЕЛУ» сам Бычков, с поставками оборудования для комплекса из-за рубежа.

В результате «Самарские термы» открылись 28 октября 2023 года, хотя и под общим брендом, но по франшизе. Стоимость проекта возросла до 1 млрд рублей.

Одноименный оператор комплекса, зарегистрированный, кстати, в Брянске, принадлежит компании «Квантум», основным учредителем которой выступает депутат Брянской областной думы, бизнесмен Алексей Невструев (98,5%). Также в капитал входят его брат Дмитрий Невструев и Павел Маханьков.

Крупнейшим бизнесом Алексея Невструева является брянский торговый центр «Аэропарк» с годовым оборотом свыше 1 млрд рублей. Предприниматель также является совладельцем «Нижнекамских терм», еще одного крупного банного комплекса, связанного с «Городскими термами». Директором «Самарских терм» назначена бывший руководитель отеля Green Line Марина Макеева.

## МАРШРУТ ПОСТРОЕН

География расположения работающих на территории Самарской области комплексов «городских курортов» оказалась весьма прихотливой и достаточно нелогичной. Но, по всей видимости, при выборе площадок инвесторы руководствовались возможностями самой территории — под термальный комплекс нужны немалые площади, они требовательны к ресурсам, потребляя очень много воды и электричества.

Alpen Spa, например, логично дополнил уже имевшуюся развлекательно-туристическую инфраструктуру, и подвести коммуникации к еще одной аквазоне, имея в активе действующий аквапарк, по всей видимости, оказалось проще.

То же самое касается терм Imperial. В ТЦ уже работал фитнес-клуб с большим бассейном и саунами, кроме того, он испытывал некоторые сложности с арендаторами. С учетом того, что собственники, пусть и без широких анонсов, все-таки сумели стать первыми, кто открыл термальный комплекс именно в Самаре, это могло дать неплохую фору на старте работы.

Открывшиеся последними самые пока что амбициозные «Самарские термы», придя на «готовую» инфраструктуру, и вовсе просто заменили собой аквапарк «Виктория», который не только утратил былое величие, но так и не смог перезапустить работу после пандемии коронавиральной инфекции.

Единственный комплекс терм, создававшийся фактически с нуля, — «Волжские термы». Он был построен в депрессивном Новокуйбышевске — про-



Фото: Игорь Горшков

мышленном и экологически загрязненном городе-спутнике Самары, буквально «набитом» предприятиями нефтепереработки и нефтехимии. Однако в самих «Волжских термах» считают свое место дислокации вполне удачным.

«Новокуйбышевск выгодно расположен с точки зрения географического положения, позволяющего обслуживать не только население Новокуйбышевска, но и всей Самарской области и соседних регионов, — уверяет «ДЕЛО» инвестор проекта Виталий Неменов. — Расстояние от границы Самары до границы Новокуйбышевска — всего четыре километра. А удобная и развитая транспортная сеть позволяет добраться из Самары до «Волжских терм» за 20 минут. По нашим маркетинговым исследованиям, в зоне часовой автомобильной доступности проживает более 500 тысяч человек».

Неменов также отмечает, что Новокуйбышевск, по его мнению, сам по себе является перспективной экономической зоной с высоким уровнем дохода местных жителей, многие из которых работают на крупных предприятиях. Однако, несмотря на оптимизм бизнесмена, с появлением федерального конкурента будущее бизнеса «Волжских терм» явно не станет светлее.

## ПОДНЯТЬ ГРАДУС

Ворвавшиеся на региональный рынок услуг отдыха «Самарские термы» сегодня претендуют на звание самого крупного комплекса сети «Городских терм» Юрия Бычкова и крупнейшего комплекса формата «городской курорт» в регионе.

Полная площадь объекта должна составить почти 24 тыс. кв. м. Но значительная часть комплекса все еще не работает. Инвесторы не успели достроить открытую зону, где по плану будут располагаться термальный бассейн, бассейн с морской водой, кафе и лаунж-зона.

Судя по состоянию строительной площадки, там активно ведутся работы, но на

### ГОРЯЧО

Юрий Бычков прогнозирует: в регионе будет несколько крупных комплексов

начальных стадиях. Отметим, о том, что комплекс не достроен, многие посетители узнавали после открытия уже на месте: на официальном сайте терм еще не построены

локации позиционировались как действующие.

Тем не менее сам Юрий Бычков оценивает итоги первых недель работы позитивно. «Все штатно, мы открываем уже пятые термы, и все идет, как запланировано. В комплексе очень много локаций, поэтому, конечно, наличие внешней зоны было бы идеальным, но людям и так все нравится. Услуги такого объема и качества в Самаре еще не было», — достаточно самоуверенно считает Юрий Бычков. При этом его главный конкурент в Новокуйбышевске предлагает практически все то же самое, пока «Самарские термы» только обещают.

В комплексе Неменова давно работает и открытый термальный бассейн, и бассейн с морской водой, и уличная лаунж-зона. О саунах всех видов, включая даже детскую сауну с мультиками, лечебных грязях и прочем и говорить не приходится.

По словам Юрия Бычкова, уже полгода назад ему было ясно, что самарские термы заработают без открытой зоны. Инвестор решил несколько притормозить с финансированием из-за непростой международной обстановки.

«Все мы знаем, что в таких ситуациях инвестиции делаются немного с осторожностью. Так что план изменился, и реализуем проект по частям. Сейчас финансирование есть в полном объеме», — рассказывает Бычков. По его словам, на внешнюю зону приходится около 25% от стоимости проекта.

Предприниматель обещает, что уже летом 2024 года планируется открытие сезонного аквапарка с аквагорками и отдельным пространством для отдыха детей и взрослых с новыми большими открытыми бассейнами. «На втором этаже существующего центра будет организована зона релакса и спа 18+, предназначенная для спокойного отдыха и оздоровления взрослых посетителей», — рассказали «ДЕЛУ» в пресс-службе терм.

«Волжские термы» Неменова весной 2023 года также объявили о расширении. Например, осенью здесь запустили криокомнату и уличную круглогодичную купель.

Конкуренция будет, очевидно, и дальше стимулировать соперников бороться за клиентов всевозможными новинками и собственными «фишками», при том что все предлагают прак-

тически одинаковый набор услуг.

Хотя вопрос теперь не только в том, кому удастся гарантировать стабильность и качество сервиса, но и у кого останется потенциал для будущего развития, хотя бы в виде тех же площадей. И здесь, следует признать, пока преимущество на стороне «Городских терм» Бычкова.

## «ТЕПЛЫЙ» ПРИЕМ

«Некоторые выбрали странную тактику — начали поливать грязью «Самарские термы», — признается «ДЕЛУ» Юрий Бычков, отвечая на вопрос об обострившейся конкуренции на рынке. «Когда мы приходим в город, многим становится плохо. Но единственный путь — это понимать, что на самом деле нужно потребителю, а не искать недостатки у нас. Тем более это же нас и продвигает. Мнения — это всегда плюс», — говорит он.

Вопрос действительно висит в воздухе — в регионе уже работает четыре крупных объекта, которые могут оттягивать клиентов друг у друга. Например, «Самарские термы» могут вступить в борьбу с Imperial по территориальному признаку, с «Волжскими термами» — по близости концепций.

При этом в ближайшее время в регионе могут появиться и новые игроки. На-

пример, тольяттинская компания «Атолл», принадлежащая, по данным ИС «СПАРК», Валерию Насыбуллину, в августе 2023 года анонсировала строительство акватормального комплекса на месте долгостроя у Дворца спорта «Волгарь» в Тольятти.

Еще в нулевых на площадке планировалось построить выставочный комплекс, но стройка оказалась заброшена. Инвестор собирается к осени 2025 года создать там объект с банями, бассейнами, в том числе открытым, фитнес-залом и оздоровительным комплексом. Одномоментная вместимость составит 1 тыс. человек. «Атолл» сообщает, что направит на реализацию проекта порядка 1 млрд рублей.

Тольятти — новый потенциальный узел притяжения инвесторов в бизнес городских курортов.

В июле 2023 года Виталий Неменов совместно с экс-министром экономического развития инвестиций и торговли Самарской области Александром Кобенко зарегистрировал в Тольятти новое юрлицо — «Волжские термы. Елка». В пресс-службе терм на вопрос о новой компании не ответили. В качестве вида деятельности организации указана «деятельность гостиниц и прочих мест для временного проживания». Не исключено, что речь идет о создании комплекса

по образцу «Волжских терм», теперь в Автограде.

Так что плотность рынка может заметно увеличиться. Об этом говорят и сами участники рынка, отмечая, что конкуренции не боятся и даже поддерживают.

По оценке Юрия Бычкова, успех будет зависеть от качества политики управления.

«Дело в том, что именно вы строите и даете людям. Если строите «дорогобогато», но не умеете этим управлять и ставите большой ценник, вы, как и в любом деле, проиграете. Так что будет выбор работать по общим правилам — качественно и недорого, либо быть вытесненным с рынка», — считает Бычков.

По мнению экспертов, если настоящее нового рынка городских курортов уже понятно, то будущее напрямую связано с тем, появятся ли в Самарской области действительно масштабные комплексы федерального или хотя бы межрегионального уровня.

Воды, пара и красивых видов в Самаре хватает, осталось дожидаться своего Каракаллы. **D**

— Надежда Галимуллина

Более подробный анализ рынка термальных комплексов региона читайте на портале OBOZ.INFO

# ЧЕТКИЕ ПАРАЛЛЕЛИ

**Антироссийские санкции в 2022 году перекроили рынок новых автомобилей в России. За счет ослабления официальных поставщиков из Европы и США, а также некоторых стран Таможенного союза появились более мобильные игроки, насыщающие рынок по каналам параллельного импорта. В результате потенциальные покупатели получили больше возможностей выбора, однако сам выбор стал сложнее. Управляющий партнер автосалона Aviga Ольга Арканья рассказала, как и где выгодно покупать автомобили в 2023-2024 годах.**



«Покупка автомобиля у официального дилера надежна и безопасна, — говорит Арканья, — дилер предоставляет гарантии и качественное сервисное обслуживание». «Официалы» часто предлагают выгодные кредиты, сезонные скидки, которые значительно снижают стоимость автомобиля.

«Однако автомобиль от дилера дороже, чем ввезенный по параллельному импорту, на 15-20%», — отмечает Арканья. Среди преимуществ покупки по параллельному импорту эксперт называет низкие цены и доступ к ши-

рокому ассортименту автомобилей, многие из которых в России официально не представлены.

Основной недостаток такого пути покупки — отсутствие гарантии от производителя. Среди проблем при самостоятельной покупке авто за рубежом Ольга Арканья называет языковой барьер, который затрудняет процесс осмотра автомобиля и оформления всех документов, а также оплату таможенных пошлин и ввозных сборов.

«Могут привезти авто не той комплектации, которая нужна, на рынке есть продавцы-мошенники, которые берут деньги и не привозят авто, автомобиль может быть с дефектами», — предупреждает эксперт.

Ольга Арканья резюмирует: «Выбор места для покупки автомобиля в 2023-2024 годах в России зависит от ваших предпочтений и финансовых возможностей. Важно тщательно взвесить все факторы, провести свои исследования, чтобы сделать правильный выбор. Учесть все риски и обратить внимание на подводные камни вам поможет проверенный поставщик». **D**

## Балансировка

Разобраться в нюансах помогает Ольга Арканья, управляющий партнер компании Aviga — первого автомобильного дискаунтера по продаже автомобилей Toyota, Lexus, BMW, Mercedes, Lamborghini, Cadillac и уникальных брендов из Китая.



Фото: freepik, freepik

# ЭКОЛОГИЯ «ПОД КЛЮЧ»

ГК «ЭкоВоз» расширила спектр услуг для бизнеса в вопросах экологии



**ГК «ЭкоВоз» продолжает укреплять новые направления в работе. Помимо основного профиля — обращения с**

**отходами — группа компаний развивает сервисные предложения для бизнеса.**

## Научный подход

Руководство компании инициировало создание обучающего центра, на базе которого юридические лица могут получать услуги по переподготовке и повышению квалификации персонала. Говоря о комплексных сервисных услугах, нельзя не сказать о таком направлении деятельности ГК, как охрана труда. Здесь компания осуществляет аудит, помогает своим партнерам снижать ри-

ски получения производственных травм, подготовиться к проверке охраны труда и многое другое. Компания активно наращивает сетку партнеров, которым оказывает комплексное экологическое сопровождение. Эта мера значитель-

но упрощает работу бизнес-структур, которые по закону обязаны иметь в штате эколога, занимающегося вопросами правильного размещения отходов, систем очистки, заполнением соответствующих отчетов и планов.



Фото: ГК «ЭкоВоз»

## Комментарий



Фото: ГК «ЭкоВоз»

### ДЕНИС ВОЛКОВ

гендиректор  
ГК «ЭкоВоз»,  
заведующий кафедрой «Утилизация  
и рециклинг отходов»  
Тольяттинского  
государственного  
университета

## РАБОТА НАД ОШИБКАМИ

Раньше некоторые фирмы не так серьезно относились к соблюдению природоохранного законодательства. Но это большая ошибка. Ресурс природы ограничен, и государство начало более жестко контролировать компании, которые своей деятельностью наносят вред экологии.

Кроме того, экологичность – важный имиджевый момент любого серьезного бизнеса.

Подчеркну также, что выросла и потребность в профильных специалистах, поэтому лучших выпускников областных вузов ГК «ЭкоВоз» стремится заманивать на работу в своей команде.

Вместо дополнительной штатной единицы все задачи по экологической безопасности на предприятии «ЭкоВоз» берет на себя, помогая решить эти задачи на аутсорсинге.

### Экопартнер

Сейчас на комплексном экологическом сопровождении 150 предприятий разной направленности: нефтехимия, пищевая промышленность, фармакология и т.д. Причем это компании, которые работают не только на территории Самарской области, но и по всей России.

ГК «ЭкоВоз» со всеми партнерами работает «под ключ». На рынке непросто найти штатную единицу, которая закрыла бы все потребности бизнеса по вопросам соблюдения экологического законодательства. «ЭкоВоз» комплексно проводит аудит, консультирование, помогает наладить технологический процесс, который в конечном итоге становится более безопасным для природы. Разумеется, решает компания и вопрос с правильным хранением отходов производства и огромным количеством документации. Комплексным экологическим сопрово-

## НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕТИ КЛИЕНТОВ

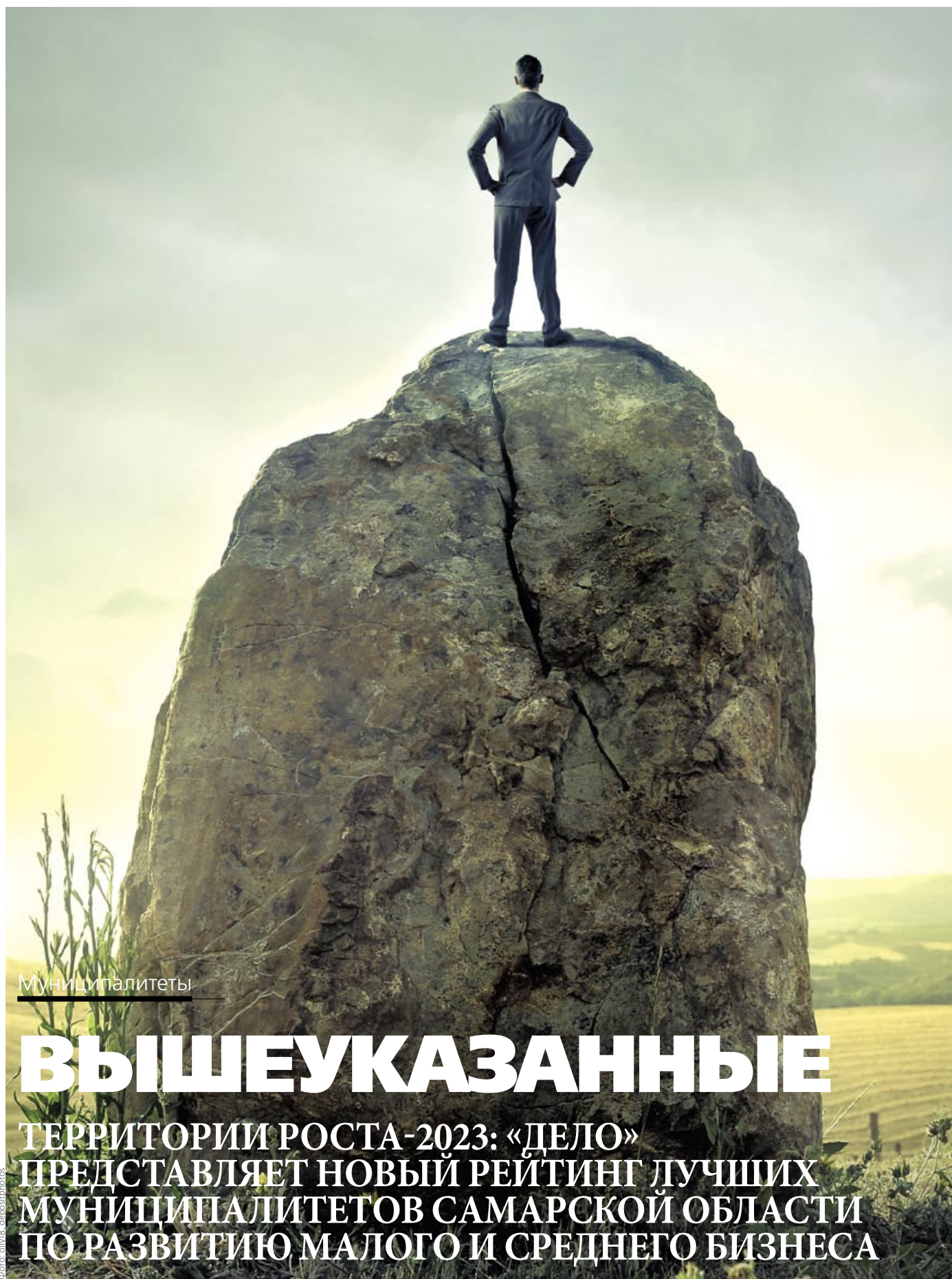
- Производство машин и оборудования
- Строительные работы
- Производство пищевой продукции
- Производство металлических изделий
- Ресторанный бизнес
- Производство минеральной продукции
- Производство химической продукции
- Производство пищевой продукции
- Производство автотранспортных средств
- Производство лекарственных препаратов
- Растениеводство и животноводство
- Добыча полезных ископаемых
- Сбор, обработка и утилизация отходов

ждением «ЭкоВоз» занимается уже более 15 лет. Но в последние годы компания стала особенно активно наращивать штат профильных специалистов, так как потребность в этой услуге у предприятий возросла. □

— Марина Ярцева



Фото: ГК «ЭкоВоз»



Муниципалитеты

# ВЫШЕУКАЗАННЫЕ

ТЕРРИТОРИИ РОСТА-2023: «ДЕЛО»  
ПРЕДСТАВЛЯЕТ НОВЫЙ РЕЙТИНГ ЛУЧШИХ  
МУНИЦИПАЛИТЕТОВ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ  
ПО РАЗВИТИЮ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

фото: allu8.depositphotos



**В** начале 2022 года некоторые эксперты не скупались на апокалиптические прогнозы в отношении российской экономики. Краха не случилось, однако и предприятиям, и органам государственной власти пришлось нелегко: оперативная трансформация цепочек поставок, структуры поставщиков, санкционное давление и курс на борьбу с безработицей — все это потребовало немалых усилий.

Неспокойный год существенно перекроил карту лучших с точки зрения развития бизнеса территорий Самарской области. Одни муниципалитеты, находившиеся в стагнации, смогли преодолеть застой или даже регресс и вышли на первые места по динамике важнейших показателей развития бизнеса. Другие, напротив, скатились на последние строчки.

Кто смог преодолеть ограничения времени и выйти на пик своей активности в один из самых стрессовых периодов последних лет? Покажем это в новых ежегодных рейтингах «ДЕЛА» лучших муниципалитетов, где растет средний и мелкий бизнес.

## КУРОЧКА ПО ЗЕРНЫШКУ

Рейтинг «ДЕЛА» в разрезе муниципальных районов в сравнении с прошлым годом изменился до неузнаваемости.

Список лучших возглавил Кинель-Черкасский район, который в рейтинге «ДЕЛА» образца



**КИНЕЛЬ-ЧЕРКАССКИЙ РАЙОН  
ВАЛЕРИЯ ФРОЛОВА СТАЛ  
ЛУЧШИМ В РЕЙТИНГЕ «ДЕЛА»**

2022 года был в числе замыкающих. Тогда сумма баллов позволила муниципалитету занять лишь 22-е место.

Особо отметим, что в рейтинге 2023 года первое место район-лидер получил лишь по одному критерию — динамика производства птицы и скота. Однако при высокой турбулентности показателей в целом и разнородной структуре бизнеса Самарского региона этого оказалось достаточно для того, чтобы стать лидером.

Любопытна и категория, по которой Кинель-Черкасский район сумел показать лучший результат. Скотоводство и животноводство в регионе традиционно идут крайне неровно — кто-то показывает кратный рост в этой сфере, другие, напротив, в одночасье теряют поголовье.

По итогам 2022 года сразу 16 районов Самарской области «сработали» с отрицательной динамикой. В 2021-м тот же Кинель-Черкасский район в этой категории был на 25-м месте с падением в 49,2%. В 2022 году зафиксирован рост уже на 54,52%. И в 2021-м, и в 2022 году сыграла одна и та же карта — Тимашевская птицефабрика.

Это фактически последний крупный птицеводческий комплекс региона, который между тем остается максимально проблемным: в отношении оператора предприятия запущено дело о банкротстве, где до сих пор появляются новые крупные кредиторы. В завершении 2021 года, впрочем, появился свет в конце туннеля. Часть прав требований к птицефабрике выкупила федеральная группа агрокомпаний «Ресурс». Сейчас одно из ее подразделений начало работать на площадке Тимашевской птицефабрики.

«У нас началось наращивание темпов производства мяса птицы в 2022 году. В 2022-м в районе произведено 38,6 тысячи тонн мяса птицы против 25,4 тысячи тонн в 2021 году, из которых 19 тысяч тонн обеспечила Тимашевская птицефабрика (снижение обусловлено банкротством предприятия) и 4,4 тысячи тонн мяса птицы произведено оператором «Токаревская птицефабрика» филиал «Самарский», — рассказал «ДЕЛУ» глава Кинель-Черкасского района Валерий Фролов.

Рост в сфере птицеводства помог «подтянуть» и другой показатель. Индекс промышленного производства в районе поднялся с 61,6 до 129,6%. Рост в администра-

ции связывают именно с изменениями на Тимашевской птицефабрике.

## СВОЯ ДОБЫЧА

Санкционная война, развязанная против России, ударила по многим компаниям Самарской области и в итоге сказалась на развитии бизнеса в целом ряде муниципалитетов. В том же лидирующем Кинель-Черкасском районе в сфере добычи полезных ископаемых объем отгрузки снизился в прошлом году на 32%, составив 758 млн рублей. «Снижение добычи нефти связано с введением санкционных ограничений на продажу нефти и уменьшением объема экспорта нефтепродуктов», — рассказали «ДЕЛУ» в администрации Кинель-Черкасского района.

О снижении показателей нефтедобывающего сектора и о его влиянии на динамику развития говорили «ДЕЛУ» и представители других районов. При этом, например, в Нефтегорском районе помимо санкционного давления отметили и фактор ограниченного внутреннего спроса.

Глава муниципального района Красноармейский Сергей Источников объяснил снижением объема добычи нефти негативную динамику инвестиций в основной капитал предприятий на территории — этот фактор развития также учитывает рейтинг «ДЕЛА». «Финансирование сократилось на 56,77%. Согласно соглашению ОПЭК+ существует договоренность о снижении добычи нефти. А она занимает наибольшую долю в этом показателе», — говорит он.

Зато в Пестравском районе, напротив, заявляют о нефтяном секторе как о драйвере роста в категории «динамика отгрузки товаров собственного производства». Район занял в рейтинге «ДЕЛА» второе место по этому параметру.

«Положительная динамика связана в том числе с увеличением объема нефтедобычи компании ТПП «РИТЭК-Самара-Нафта» более чем в два раза», — говорит глава муниципального района Пестравский Сергей Ермолов.

## ОБНОВЛЕНИЕ

В прямом смысле головокружительный рост показал в новом рейтинге «ДЕЛА» Похвистневский район. В прошлом году он занимал последнее место, в 2022-м поднялся сразу на вторую строчку. Лучшую динамику район продемонстрировал в самых «народных» категориях — «оборот розничной торговли» и «среднемесячная заработная плата». Их рост оказался самым большим по итогам года.

В самом районе в качестве позитивных факторов, влияющих на экономику региона, называют обновление предприятиями парка техники (за пять лет они приобрели 455 единиц сельхозтехники на 940 млн рублей), а также рост объема инвестиций. «За 2022 год

## ТЕРРИТОРИИ РОСТА: ГОРОДА

Рейтинг городских округов Самарской области по итогам 2022 года

Итоговое место в рейтинге Городской округ										
	Похвистнево	Сызрань	Чапаевск	Самара	Жигулевск	Кинель	Новокуйбышевск	Отрадный	Октябрьск	Тольятти
Индекс промышленного производства, %	110	104	91	107	98	98	83	92	67	75
<b>Место в категории</b>	<b>1</b>	<b>3</b>	<b>7</b>	<b>2</b>	<b>4</b>	<b>5</b>	<b>8</b>	<b>6</b>	<b>10</b>	<b>9</b>
Динамика отгрузки товаров собственного производства, %	20	2	-5	13	6	31	5	2	-28	-24
<b>Место в категории</b>	<b>2</b>	<b>6</b>	<b>8</b>	<b>3</b>	<b>4</b>	<b>1</b>	<b>5</b>	<b>7</b>	<b>10</b>	<b>9</b>
Динамика инвестиций в основной капитал, %	54	53	210	16	49	-16	11	-1	29	-9
<b>Место в категории</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>1</b>	<b>6</b>	<b>4</b>	<b>10</b>	<b>7</b>	<b>8</b>	<b>5</b>	<b>9</b>
Динамика среднемесячной заработной платы, %	15	13	13	11	14	17	13	12	17	9
<b>Место в категории</b>	<b>3</b>	<b>7</b>	<b>6</b>	<b>9</b>	<b>4</b>	<b>2</b>	<b>5</b>	<b>8</b>	<b>1</b>	<b>10</b>
Динамика уровня безработицы, %	1	0	1	0	1	1	0	1	1	1
<b>Место в категории</b>	<b>7</b>	<b>2</b>	<b>4</b>	<b>3</b>	<b>9</b>	<b>8</b>	<b>1</b>	<b>5</b>	<b>10</b>	<b>6</b>
Динамика бюджетной обеспеченности с учетом безвозмездных перечислений, %	23	60	92	36	-1	-11	12	58	7	19
<b>Место в категории</b>	<b>5</b>	<b>2</b>	<b>1</b>	<b>4</b>	<b>9</b>	<b>10</b>	<b>7</b>	<b>3</b>	<b>8</b>	<b>6</b>
Динамика оборота розничной торговли, %	33	21	21	12	32	23	18	18	34	11
<b>Место в категории</b>	<b>2</b>	<b>5</b>	<b>6</b>	<b>9</b>	<b>3</b>	<b>4</b>	<b>8</b>	<b>7</b>	<b>1</b>	<b>10</b>
<b>ИТОГОВЫЙ БАЛЛ</b>	<b>22</b>	<b>28</b>	<b>33</b>	<b>36</b>	<b>37</b>	<b>40</b>	<b>41</b>	<b>44</b>	<b>45</b>	<b>59</b>

сельскохозяйственными товаропроизводителями инвестировано 296,7 млн рублей, что на 54% выше уровня 2021 года», — рассказали «ДЕЛУ» в Похвистневском районе.

При этом по индексу промышленного производства, который составил всего 81,7%, район занял лишь 25-е место. Динамика производства молока составила отрицательную величину (-2,09%), это 19-е место. «Уменьшение промышленного производства продуктов переработки не повлияло на уровень обеспеченности и качество этих продуктов», — уверяют в районной администрации.

Бичом сектора животноводства остаются болезни животных. Например, африканская чума свиней (АЧС) в 2020 году практически полностью лишила поголовья этого вида животных один из крупнейших агрокомплексов Самарской области — «Северный ключ» Сергея Денщикова. Комплекс также располагается в Похвистневском районе. Сейчас предприятие переориентируется на крупный рогатый скот. В конце 2022 года оно ввело цех по переработке молока. В Похвистневском районе создание цеха назвали в числе драйверов роста.

В 2022 году проблемы, связанные с чумой, давали о себе знать во многих районах. В Красноармейском из-за нее на четверть снизилась динамика производства скота и птицы. По этому параметру он занял 25-е место. В числе причин глава муниципалитета Сергей Источников называет карантинные меры после вспышки АЧС 2020-2021 годов. При выявлении болезни не только уничтожаются все свиньи, в том числе и за пределами проблемного хозяйства, но и некоторое время действует запрет на восстановление пого-

ловья.

Сергей Ермолов из Пестравского района также говорит о проблеме. Возглавляемый им район занял в рейтинге дела 26-е место в категории. «Снижение на 31,95% произошло из-за распространения АЧС в личных подсобных хозяйствах района. Было ликвидировано 1620 голов свиней», — говорит он.

### ЗАБРОНЗОВЕЛИ

Бронза в рейтинге «ДЕЛА» досталась в этом году Елховскому и Шенталинскому районам. Они набрали одинаковое количество баллов и заняли сводное третье-четвертое место.

Взлет Елховского района оказался не настолько стремительным, как у других муниципалитетов. В 2021 году он находился на шестой строчке. Движение вверх ему обеспечили финансы. Район занял первое место в категории «бюджетная обеспеченность на душу населения», которая выросла на 67,8%, и второе — в «инвестициях в основной капитал» (они подскочили в пять раз). При этом район занял лишь 24-е место в категории производства скота и птицы с падением объемов на 23,97% и последнее место — по урожайности зерновых. Впрочем, именно по урожайности назвать год неудачным даже для аутсайдера сложно. 2021-й был сложным из-за засухи. В 2022 году абсолютно все районы сработали с положительной динамикой, некоторые — с трехзначным ростом.

Например, у лидера по зерновым, Борского района, динамика оказалась на уровне 165%. В Нефтегорском, занявшем четвертое место с ростом в 107,9%, празднуют маленькую победу. «В 2022 году был собран рекордный урожай зерновых культур — 135,5 тысячи тонн, урожайность составила в среднем

### Методика

## КАК МЫ СЧИТАЛИ

Данные для анализа были получены из рейтингов муниципальных образований минэкономразвития и инвестиций Самарской области 2022, 2021 годов.

За основу рейтингов муниципальных районов и городов Самарской области с точки зрения развития бизнеса были взяты следующие критерии оценки: Динамика (индекс) промышленного производства (%); Динамика объема отгруженных товаров; Динамика инвестиций в основной капитал; Динамика роста среднемесячной з/п; Динамика уровня официально зарегистрированной безработицы; Динамика оборота розничной торговли; Динамика бюджетной обеспеченности с учетом безвозмездных перечислений для городов. В рейтинге районов помимо этих показателей рассматривались индикаторы состояния АПК.

Все показатели динамики/роста в рейтингах городов и районов СО рассчитывались по формуле темпа прироста показателей 2022/2021 (%). По каждому критерию муниципалитету присваивалось место в категории. По сумме мест определялось итоговое место в рейтинге.

32,3 ц/га, что практически соответствует среднеобластному значению (32,1 ц/га). Это наивысший показатель в истории района», — не скрывая радости говорит глава муниципального района Нефтегорский Александр Баладин.

Последнее место по указанному критерию занял Елховский район с ростом в 55,14%.

## КТО ПРОТИВ

Аутсайдером среди сельских районов в новом рейтинге «ДЕЛА» стал Иса克林ский район. По итогам 2021 года он находился на 16-й строчке, теперь же спустился на 11 позиций вниз. Несмотря на то, что ни в одной из категорий он не показал худшей динамики, в десятку попал лишь раз с восьмым местом в «динамике инвестиций в основной капитал». Самые слабые результаты оказались по динамике отгрузки товаров собственного производства и по динамике уровня безработицы. Иса克林ский район в этих категориях оказался на 25-м месте.

Предпоследнюю строчку рейтинга «ДЕЛА» занял Ставропольский район, хотя по итогам 2021 года он занимал третье место в топе. Его подвела динамика отгрузки товаров собственного производства: -47,66% и 27-е место в категории. Также 26-е место район получил в категориях «индекс промышленного производства» и «динамика среднемесячной заработной платы». Правда, в плане зарплат с районом плохую шутку сыграл эффект высокой базы. Средняя заработная плата была и так одной из самых высоких по районам. И она оставалась таковой — около 50 тысяч рублей. Это третий результат в 2022 году по среднему размеру оплаты труда, но рост в 8,85% не позволил подняться выше предпоследнего места.

В самом районе категорически не согласны с итоговой позицией в сводном рейтинге. «Мы ориентируемся на рейтинг министерства экономического развития и инвестиций Самарской области. В нем Ставропольский район занимает второе место», — не без обиды ответили на запрос «ДЕЛА» представители муниципалитета. Отметим, что рейтинг минэка, о котором говорят ставропольцы, учитывает абсолютные цифры, а не динамику показателей, как более точный с точки зрения анализа роста рейтинг «ДЕЛА».

«Валовой сбор зерна и зернобобовых увеличился в два раза с 105,2 тысячи тонн до 218,6 тысячи тонн. Это первое место среди муниципальных районов согласно рейтингу минэкономразвития. Во многом результаты, которые позволяют району сохранять пальму первенства, зависят от качества используемых сельхозпредприятиями семян, ассортимент которых каждый год обновляется на 20-25%, а также от улучшения качества обрабатываемых земель, повышения их плодородия. Производство скота и птицы увеличилось у нас в 14 раз. По итогам 2022 года на 100 га сельскохозяйственных угодий приходится 2289 кг мяса, это 19-е место по области», — подчеркивают в администрации Ставропольского района.



Фото: vk.com/natalya\_pavlova69

### БРОНЗА

Елховский район  
Натали Павловой  
впервые занял  
3-е место  
в рейтинге «ДЕЛА»

лет Волжский район занимает лидирующую позицию», — считают в муниципалитете. Его представители приводят данные минэкономразвития, где с 2018-го до девяти месяцев 2023

года район занимает первое место в рейтинге, за исключением 2020 года, где он опустился на второе место.

В числе сильных сторон района называются уровень заработных плат (52,5 тысячи рублей), низкий уровень безработицы — 0,4%, урожайность зерновых в 44,9 ц/га.

«По естественному приросту населения в 1,9 промилле за 2022 год за нами первое место по области. По всем остальным муниципальным образованиям области зафиксирован отрицательный показатель — естественная убыль в среднем составляет -6,4 промилле», — отмечают в администрации, забывая, что на территории района расположены крупнейшие самарские пригороды: микрорайоны Крутые Ключи и Южный город, продолжающие расширяться. Вынужденные покупать зачастую от недостатка средства недорогое жилье самарцы вряд ли могут свидетельствовать о каком-то особом развитии Волжского района Самарской области, в котором хочется жить и работать.

Амбиции претендовать на первое место есть и у Кинельского района. В рейтинге «ДЕЛА» он лишь седьмой. По версии представителей муниципалитета, например, по динамике урожайности зерна, производства скота и птицы, а также молока район должен быть на вторых строчках, по динамике зарплат — на пятом. С другими позициями в Кинельском районе тоже не согласились. Но, справедливости ради, по их подсчетам, например, по двум показателям они ранжировали свой район низко — 26-е место в динамике оборота розничной торговли и 23-е — по динамике бюджетной обеспеченности. Суммарно, по их оценке, район должен был набрать 102 балла — больше, чем лидер в версии «ДЕЛА».

В Хворостянском районе, напротив, вполне согласны со своим 15-м местом. «В целом считаем, что это объективный итог», — сообщили в администрации. Район занял пятое место в категории «динамика инвестиций в основной капитал» и шестое — по динамике производства скота и птицы и оборота розничной торговли. В муниципалитете объясняют хорошую динамику интеграцией крупных сетевых ритейлеров, в частности «Магнита» и «Пятерочки», которые активно открывают свои магазины в селах. Сельскохозяйственные же предприятия нарастили закупки молодняка с целью доращивания и продажи.

Негативную динамику отгрузки товаров собственного производства представители администрации объяснили изменением производственных планов из-за отсутствия необходимых комплектующих в результате недопоставки электронных компонентов и геополитической ситуации.

Не согласны со своими позициями в рейтинге «ДЕЛА» и в Красноармейском районе (падение с 17-го места на 24-е). Глава района Сергей Источников настаивает на девятом, как в сводном рейтинге минэкономразвития.

«Агропромышленный комплекс — это основа социально-экономического развития нашего района. Ежегодно аграриями ведется работа по внедрению современных технологий. По итогам работы отрасли за 2022 год, несмотря на неблагоприятные агрометеорологические условия, получен валовой сбор зерна 203,8 тысячи тонн при урожайности в 35,6 ц/га», — рассказывает Источников. Он также подчеркивает, что инвестиции сельхозпредприятий в основной капитал по итогам года выросли в целом по району на 56,9%.

Также глава района отмечает, что в категории, касающейся производства скота и птицы, несмотря на карантин после АЧС, а также небольшое сокращение поголовья скота, произошедшее из-за того, что два фермера переориентировались на выращивание зерна, в версии рейтинга от минэкономразвития район занимает третье место.

## МЕСТО ДЛЯ ДИСКУССИЙ

Представители Нефтегорского района также считают, что рейтинг «ДЕЛА» «не учитывает объективно сложившийся уровень показателей». Муниципалитет занял по версии «ДЕЛА» лишь 20-е место, а в рейтинге минэкономразвития — шестое.

В администрации Волжского района, оказавшегося на 10-й строчке, считают, что должны быть на первом месте. «По динамике и уровню развития на протяжении ряда

В Борском районе, который сумел подняться с 25-го места на 16-е, также согласились с результатами рейтинга «ДЕЛА». «Действительно, наблюдается положительная динамика показателей «урожайность зерновых культур» и «оборот розничной торговли» в 2022 году по сравнению с 2021-м. В 2021 году урожайность зерновых составила 12,9 ц/га, в 2022-м — 34,2 ц/га, а оборот розничной торговли вырос с 1,2 млрд до 1,7 млрд рублей. С учетом ожидаемого роста реальных денежных доходов населения и, как следствие, платежеспособного спроса, оборот розничной торговли в 2023 году может составить 1,8 млрд рублей с индексом физического объема 102,3% к предыдущему году», — так ответили на запрос «ДЕЛА» об оценке итогов представители районной администрации.

Признают здесь и слабые места. «Стабильно низким и одним из самых проблемных в муниципальном районе Борский остается показатель по объему инвестиций на душу населения», — отметили представители района. Значительные инвестиции здесь производились в 2021 году, когда на базе Борского элеватора строился сушильно-очистительный комплекс для се-

мян подсолнечника. Стоимость вложений составляла 212 млн рублей. Сейчас реализуется несколько небольших инвестпроектов емкостью 10-30 млн рублей.

### НЕБОЛЬШИЕ ГОРОДА

Среди городов Самарской области силы в рейтинге «ДЕЛА» тоже кардинально перераспределились. Головокружительных взлетов и сокрушительных падений было не меньше, чем стабильности в позициях, в том числе в тройке лидеров. Однако нашлись и такие.

Например, первое место, которое занял по итогам 2022 года город Похвистнево, вполне в тренде для него. В 2021-м он впервые ворвался в тройку лидеров по версии «ДЕЛА», а в 2022 году улучшил результат на одну позицию. Похвистнево занял первое место в категории «индекс промышленного производства», а второе — сразу по трем параметрам: динамика отгрузки товаров собственного производства, инвестиций в основной капитал и оборота розничной торговли.

По мнению главы городского округа Похвистнево Сергея Попова, успех об-

условлен работающим в основе экономики города промышленным сектором с явным преобладанием нефтедобывающей отрасли. «В условиях жестких санкций в отношении нашей страны компании, расположенные на территории муниципалитета, не снизили темп развития, — говорит Попов «ДЕЛУ». — Модернизация и расширение производства влечет за собой повышение заработных плат работников предприятий, и, как следствие, увеличение оборота розничной торговли».

Кроме того, Сергей Попов заявил, что в Похвистневе, учитывая монопрофильный характер развития экономики, малое и среднее предпринимательство относится к числу приоритетных секторов, «имеющих принципиальное значение для экономической и политической стабильности, динамичного общественного развития, освоения новых видов товаров, повышения качества услуг, социальной мобильности общества».

Сызрань взлетела к серебру с восьмого места. Интересно, что город не стал абсолютным лидером ни в одной категории, зато собрал пул вторых и третьих позиций, провалившись, правда, при этом по динамике заработной платы на седьмое место.

## ТЕРРИТОРИИ РОСТА: РАЙОНЫ

Рейтинг муниципальных районов Самарской области по итогам 2022 года

Итоговое место в рейтинге	Муниципальный район	Динамика урожайности зерна, %	Место в категории	Динамика производства скота и птицы, %	Место в категории	Динамика производства молока, %	Место в категории	Индекс промышленного производства в 2022 году, %	Место в категории	Динамика отгрузки товаров собственного производства, %	Место в категории	Динамика инвестиций в основной капитал, %	Место в категории	Динамика средне-месячной заработной платы, %	Место в категории	Динамика уровня безработицы, %	Место в категории	Динамика бюджетной обеспеченности с учетом безвозмездных перечислений на душу населения, %	Место в категории	Динамика оборота розничной торговли, %	Место в категории	СУММА МЕСТ
1	Кинель-Черкасский	73,9	20	54,5	1	0,8	15	129,6	3	48,3	3	-19,1	20	16,7	8	0,4	3	13,6	19	26,4	12	104
2	Похвистневский	86,8	13	2,5	9	-2,0	19	81,7	25	8,5	14	136,3	4	20,9	1	0,9	13	25,1	11	67,8	1	110
3	Елховский	55,1	27	-24,0	24	1,8	10	115,1	6	8,9	13	500,5	2	15,6	13	0,7	7	128,0	1	25,7	13	116
3	Шенталинский	100,7	5	9,9	3	33,2	1	104,8	8	18,7	6	26,8	12	14,1	18	1,1	21	14,9	17	14,6	25	116
5	Приволжский	81,0	18	3,2	7	1,0	13	101,2	13	6,2	16	308,1	3	16,3	10	0,9	14	13,6	18	27,2	10	122
6	Большечерниговский	68,2	21	8,0	4	-1,3	18	156,3	2	95,0	1	79,8	7	20,1	2	1,9	27	-8,3	26	24,5	15	123
7	Кинельский	67,3	22	5,5	5	5,3	5	100,4	14	12,3	9	70,7	9	13,1	20	0,8	11	-8,9	27	42,0	2	124
8	Пестравский	57,3	25	-31,9	26	-4,0	22	129,5	4	49,9	2	11,2	15	19,4	3	0,7	9	26,3	10	28,9	9	125
9	Сызранский	85,9	14	-0,4	12	10,7	2	8,5	27	13,0	8	117,3	6	15,7	12	0,6	5	-1,9	24	23,2	18	128
10	Волжский	100,5	6	-7,9	15	-5,6	23	86,7	23	3,3	19	19,6	13	16,8	7	0,4	2	36,3	5	24,4	16	129
10	Безенчукский	86,9	12	0,8	10	1,1	12	116,7	5	10,0	11	6,5	17	13,6	19	0,3	1	15,0	16	12,5	26	129
12	Клявлинский	92,1	10	-20,7	21	-3,9	20	102,6	9	20,7	5	-26,3	21	16,0	11	1,1	20	64,4	3	26,8	11	131
13	Алексеевский	151,8	2	-22,4	23	4,8	7	87,7	21	3,0	20	-55,9	25	17,4	5	1,4	22	58,9	4	40,9	3	132
14	Шигонский	67,3	23	-9,7	17	5,1	6	403,8	1	18,5	7	14068,6	1	16,4	9	1,0	19	-1,9	25	12,4	27	135
15	Хворостянский	85,7	15	5,4	6	0,9	14	84,9	24	-40,4	26	133,4	5	14,7	15	0,9	17	17,7	13	33,7	6	141
16	Борский	165,0	1	-0,8	13	1,3	11	102,5	10	8,9	12	-62,6	27	12,7	21	1,4	23	11,4	20	40,0	4	142
17	Богатовский	81,8	17	0,5	11	3,1	8	100,1	17	11,9	10	-45,2	24	12,1	22	0,9	15	26,9	8	25,5	14	146
18	Сергиевский	85,6	16	-11,8	18	-14,0	25	102	12	7,5	15	-8,0	19	15,2	14	0,8	10	79,4	2	23,9	17	148
18	Красноярский	93,6	9	-9,7	16	7,3	4	89,9	19	-3,3	23	-45,1	23	19,2	4	0,6	6	3,0	22	17,6	22	148
20	Нефтегорский	107,2	4	3,1	8	2,1	9	87,8	20	-7,5	24	14,0	14	6,6	27	0,5	4	6,4	21	16,9	23	154
21	Большеглушицкий	75,8	19	-21,2	22	-23,1	27	113,9	7	21,3	4	54,6	10	11,7	23	1,9	26	16,9	14	33,5	7	159
22	Кошкинский	95,5	8	-13,4	19	-0,5	17	100,2	16	0,6	22	34,4	11	10,8	25	1,0	18	35,5	6	23,0	19	161
23	Челно-Вершинский	113,2	3	-42,1	27	9,3	3	100,2	15	4,3	18	-33,2	22	11,4	24	1,6	24	28,6	7	18,5	21	164
24	Красноармейский	64,9	24	-25,4	25	-4,0	21	102,1	11	2,8	21	-56,8	26	17,3	6	0,9	16	17,7	12	37,6	5	167
25	Камышлинский	57,1	26	-14,3	20	-18,1	26	93,6	18	4,8	17	6,5	16	14,7	16	0,8	12	26,7	9	31,9	8	168
26	Ставропольский	99,2	7	14,5	2	-9,9	24	51,9	26	-47,7	27	-6,6	18	8,9	26	0,7	8	16,4	15	14,8	24	177
27	Исаклинский	87,4	11	-3,7	14	0,1	16	87,6	22	-8,3	25	79,0	8	14,1	17	1,7	25	-0,9	23	20,3	20	181

«Социально-экономическое развитие города Сызрани в 2022 году в значительной мере определялось общей ситуацией в экономике», — рассказали «ДЕЛУ» в администрации Сызрани.

Здесь пеняют и на масштабное санкционное давление, и на разрыв многих производственно-логистических цепочек, и на высокую неустойчивость макроэкономических параметров и внутренних рынков. Ускорение инфляции также сказалось на экономической ситуации муниципального образования.

Тем не менее в целом город сохранил устойчивость экономики. Об этом, прежде всего, свидетельствует рост показателя «индекс промышленного производства», который составил 104,1%.

Также представители Сызрани обращают внимание на показатели своих предприятий по отгрузке товаров собственного производства. По этому критерию город занимает шестое место. «Хотя значительного роста не произошло, тем не менее практически все предприятия работали и продолжают работать в штатном режиме», — отметили в администрации.

Свое седьмое место в категории, связанной с заработными платами, в администрации предлагают рассматривать в связке с низким уровнем безработицы.

«Данный факт свидетельствует о том, что предприятия выплачивают официальную заработную плату, которая постепенно растет. Тогда как более высокий рост заработной платы при высоком уровне безработицы может говорить о невозможности устроиться на работу на предприятия с высоким уровнем дохода, а также о закрытии предприятий либо о сокращении работников», — объясняют в Сызрани.

Третье место на пьедестале «ДЕЛА» среди городов, как и в прошлогоднем рейтинге, занимает Чапаевск. Индустриальный город провалился по итогам года по индексу промышленного производства (90,9%) и динамике отгрузки товаров собственного производства (-4,63%). По ним он занял, соответственно, седьмое и восьмое место.

«Предприятия Чапаевска, как и другие субъекты в стране, ощутили определенные сложности, связанные с санкциями в прошлом дружественных к нам государств. Эти проблемы решаются путем поиска новых поставщиков, диверсификации логистических цепочек и активного импортозамещения», — объясняют «ДЕЛУ» в городской администрации.

С седьмого на четвертое место сумела подняться региональная столица. Самара также не получила ни одного первого места, однако смогла попасть на второе место по индексу промышленного производства, который составил чуть больше 107%, и оказаться среди немногих, кто нарастил



показатель. Также столица региона заняла третье место по динамике отгрузки товаров собственного производства и по уровню безработицы. Правда, розничная торговля подвела — по этому параметру Самара заняла лишь девятое место, как и в динамике роста средних зарплат. Впрочем, здесь тоже мог сказаться эффект высокой базы — изначально показатели существенно выше, чем в среднем по региону, так что «простора» для большого роста меньше.

Также улучшить позиции смог Жигулевск — поднялся с шестого на пятое место. Город стал третьим по динамике оборотов розничной торговли и четвертым сразу в четырех категориях. Две «девятки» он получил в динамике уровня безработицы и бюджетной обеспеченности.

«Промышленное производство снизило свои темпы, индекс промышленного производства по крупным и средним предприятиям составил 97,5%, что выше среднего по области — 96,5%», — рассказывают «ДЕЛУ» в пресс-службе администрации Жигулевска.

В перечне важнейших видов продукции компаний Жигулевска можно отметить снижение производства лекарственных препаратов (в стоимостном выражении в 2,3 раза), аккумуляторов (на 27,4%), алюминиевого профиля (на 18,6%), щебня (на 15,8%) и даже кондитерских изделий (на 3,2%).

С девятого на седьмое место в рейтинге «ДЕЛА» поднялся Новокуйбышевск. Впрочем, в горадминистрации считают эту позицию слишком низкой. «Рейтинг считаем необъективным и некорректным, так как по показателям «инвестиции в основной капитал» и «оборот розничной торговли» не учтено влияние инфляции — показатели необходимо рассчитывать в сопоставимых ценах. Кроме того, показатель «среднемесячная заработная плата» правильнее оценивать в номинальном выражении, а не по темпу роста или снижения», — считают власти города, где в этом году со скандалом ушел в отставку мэр Сергей Марков.

**НАДО ВЫШЕ**  
Октябрьск  
Александры Гожей  
символически  
улучшил  
положение  
в рейтинге «ДЕЛА»

Символически улучшил свое положение в рейтинге «ДЕЛА» город Октябрьск. Он поднялся с десятого места на девятое. Впрочем, последнюю строчку он занял сразу в трех категориях.

«Введение санкций привело к разрыву производственно-логистических цепочек и необходимости перенстройки производства основного промышленного предприятия «Автокомпонент Инжиниринг-2», которое определяет монопрофильность территории. На его долю приходится более 60% всей отгруженной продукции по крупным и средним предприятиям города», — объясняет динамику отгрузки продукции собственного производства и размер промышленного индекса глава города Александра Гожа.

«В настоящее время предприятие стабильно работает, а по индексу промышленной продукции город по итогам девяти месяцев 2023 года занимает первое место», — отмечает глава Октябрьска. Впрочем, и по итогам 2022 года муниципалитет сумел удивить ростом некоторых показателей — он занял первые места по росту заработных плат и обороту розничной торговли. Именно эти категории, видимо, позволили городу подняться с последнего места на предпоследнее.

## МИНУС НА МИНУС

Претендентами на самое впечатляющее падение могут быть сразу два города — Кинель и Тольятти.

Тольятти не занимал в прошлогоднем рейтинге «ДЕЛА» высоких мест, но по итогам 2022 года спустился ниже некуда — с пятого места на 10-е.

Кинель, занявший 6-е место, возглавлял прошлогодний рейтинг «ДЕЛА».

В целом, по прогнозам властей городов и районов, по итогам 2023 года можно ожидать умеренный, а иногда и заметный рост экономик муниципалитетов. Представители большинства администраций прогнозируют, что показатели окажутся либо не хуже, чем в 2022 году, либо значительно лучше.

В каких муниципалитетах региона на деле, а не на словах случился ренессанс, а кто надолго застрянет в «темных временах», покажут 2023 год и новые рейтинги «ДЕЛА». **D**

— Надежда Галимуллина

Полную версию рейтингового проекта «Территории роста» читайте на портале OBOZ.INFO.



Фото: «БЕРСО»

# ИСТОРИЯ ТРЕХ РЕК

В Сызрани появилась первая в Самарской области общественная территория на воде



«История на берегу трех рек» — такая концепция развития прибрежных территорий

исторического центра Сызрани, расположенного у места впаде-

ния рек Крымзы и Сызранки в Волгу, принесла Сызрани уже три победы во Всероссийском конкурсе лучших проектов создания комфортной городской среды.

Преобразование Монастырской набережной продумано с учетом уникального географического положения

города. Реализация проекта предполагает несколько этапов. Первый этап концепции — набережная у Сызранского кремля — был реализован в 2020 году. Кремлевская набережная, граничащая с самыми знаковыми объектами города и насыщенная по своему функциональному наполне-



Фото: «БЕРСО»

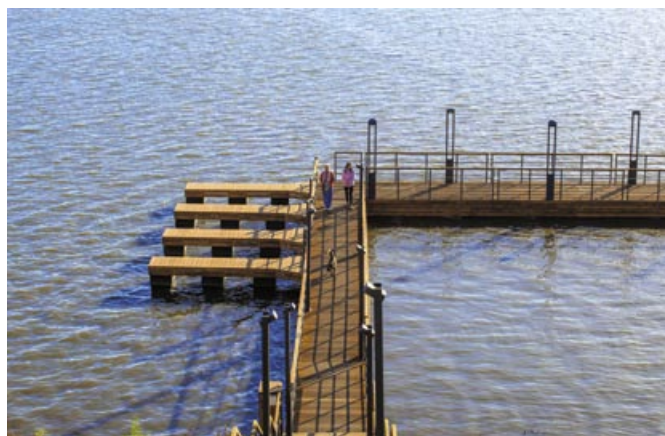


Фото: «БЕРСО»

Фото: «БЕРСО»



Фото: «БЕРСО»



нию, стала центральной событийной площадкой в Сызрани. Второй этап проекта – Монастырская набережная, завершен в ноябре 2023 года.

### Партер на Сызранке

Новое общественное пространство появилось в рамках благоустройства противоположного берега реки Сызранки, где располагается Вознесенский мужской монастырь. В 2022 году на набережной сформированы склоны, пешеходные связи и амфитеатры. Этой осенью «БЕРСО» построила три понтонных объекта – теперь вид на кремль стал еще ближе, на него можно смотреть прямо с реки. По замыслу авторов идеи – Проектного бюро ТМ, понтонные объекты и амфитеатры выступают в роли «партера в зрительном зале», отсюда открывается

вид на главную сцену города – набережную у кремля.

«Первая общественная территория на воде в Самарской области, несомненно, стала украшением Сызрани. На понтоны может попасть любой желающий, к ним ведут террасированные спуски с Монастырской набережной. Дополняют композицию плавучие клумбы и фонтан на воде. Сейчас фонтан законсервирован, ожидаем весну, чтобы город запустил его на постоянную работу. Но и без фонтана это уже популярное место для местных жителей, в том числе и для рыбаков», – пояснил «ДЕЛУ» руководитель компании «БЕРСО» Леонид Бойничев.

### Два этапа хорошо, а три – лучше

По мнению архитекторов, результатом третьего этапа развития кон-

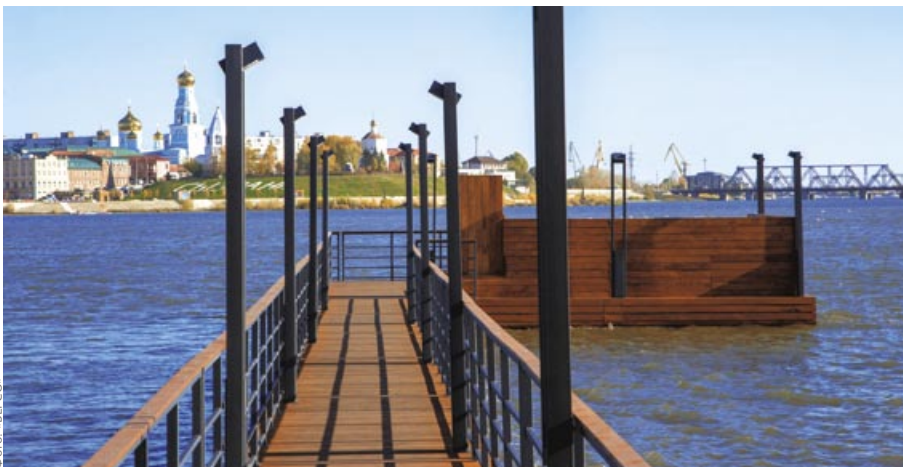
цепции «Истории трех рек» станет набережная Крымзы, которая расположена в глубине центральной части города, за его парадными фасадами и послужит городу «закулисьем».

Архитекторы предложили свое видение развития этой набережной и не прогадали: проект благоустройства набережной реки Крымзы от моста улицы Чапаева до Ильинского моста «Сызранская Венеция» выиграл в VIII Всероссийском конкурсе лучших проектов создания комфортной городской среды.

«Реализация проекта позволит разместить на набережной лодочный причал и восстановить утраченные ранее пешеходные связи между важными для города объектами: Краеведческим музеем и его выставочным центром, а также даст возможность масштабно проводить в городе фестиваль «ВолгаФест», – рассказал Леонид Бойничев. **D**

– Любовь Федорова

Фото: «БЕРСО»



### Справка

Главная задача Всероссийского конкурса лучших проектов создания комфортной городской среды – это обустройство привлекательных городских пространств и повышение качества жизни граждан. Конкурс проводится Минстроем России по поручению президента РФ в рамках федерального проекта «Формирование комфортной городской среды» нацпроекта «Жилье и городская среда». В состязании участвуют города с численностью населения до 200 тысяч человек, а также исторические поселения федерального и регионального значения.

Муниципалитеты

# ЛИКИ БЕЗЛИКОСТИ

## НЕ УДАРИТЬ В ГРЯЗЬ ЛИЦОМ: «ДЕЛО» ПРЕДСТАВЛЯЕТ НОВЫЙ РЕЙТИНГОВЫЙ ПРОЕКТ — ЛУЧШИЕ САЙТЫ МУНИЦИПАЛИТЕТОВ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

**З**апутанная структура, перегруженность информационными баннерами, непродуманность сценариев пользования сайтом», — руководитель компании «Информбюкс» Антон Молько называет общие черты сайтов 10 городов и 27 районов Самарской области. Редакция «ДЕЛА» вместе с группой экспертов — ведущими представителями профессионального сообщества веб-разработчиков Самарской области проанализировала сильные и слабые стороны сайтов муниципальных властей региона, назвав лучших и указав аутсайдеров.

Впервые подобный рейтинг «ДЕЛО» представило 13 лет назад, в 2010 году, когда в России восторжествовала идея электронного правительства, а региональных чиновников загоняли в сеть буквально пинками.

Тогда экспертам «ДЕЛА» при знакомстве с сайтами региональных и муниципальных структур становилось грустно. Прошло десятилетие. Присутствие региональных властей в сети Интернет стандартизировали и унифицировали, а муниципалитеты продолжают самостоятельно настраивать «открытый диалог» с населением. Стал ли он более оживленным? Выясняли эксперты «ДЕЛА».

### ЭКСПЕРТНЫЙ СОВЕТ

В экспертный совет нового проекта «ДЕЛА» вошли специалисты, чьи профессиональные интересы связаны с использованием, анализом и разработкой интернет-ресурсов. Это представители ведущих СМИ, таких как популярная газета «Самарское обозрение» и старейшее деловое издание региона журнал «ДЕЛО». Сайты муниципалитетов анализировали редактор отдела политики «СО» Кирилл Биджанов и главный редактор «ДЕЛА» Виктория Петрова.

Для наиболее глубокой оценки редакция привлекла к работе в экспертном совете

ведущих веб-разработчиков. Аналитическое исследование 37 сайтов самарских муниципалитетов провели Николай Сергиенко, генеральный директор веб-студии CAPYBARA digital, Антон Молько, руководитель компании «Информбюкс», Андрей Чекотило, директор интернет-агентства Relevant.

Кроме того, свое экспертное мнение «ДЕЛУ» предоставил руководитель Центра управления регионом Самарской области (ЦУР) Сергей Рыжиков.

### ОЦИФРОВАННЫЕ

«Наиболее удачное оформление и подача контента — на сайтах Октябрьска, Самары, Чапаевска и Сызрани», — считает глава веб-студии CAPYBARA digital Николай Сергиенко.

Портал администрации Сызрани особо отметил и руководитель компании «Информбюкс» Антон Молько: «Этот сайт смотрится наиболее интересно с точки зрения собственного стиля». Упомянул Сызрань среди наиболее удобных для посетителей сайтов и руководитель ЦУР Сергей Рыжиков, однако городской портал Сызрани занял лишь пятую строчку в рейтинге «ДЕЛА» 10 лучших сайтов городов Самарской области.

Первое место в топе закономерно досталось наиболее обеспеченной ресурсами администрации городского округа Самара. Самарцы лидируют по критериям «качество содержания», «внешний вид» и «современность дизайна», «актуальность содержания» и «транспарентность». Сайт собрал по этим критериям от 25 до 29 баллов.

Однако с точки зрения качества SEO-оптимизации, удобства для пользователей, диапазона применения, структуры и

навигации, сайт областной столицы проигрывал менее крупным городам региона. По критерию «SEO-оптимизация» у Самары всего 9 баллов, меньше только у 46-тысячного Отрадного и промышленного Чапаевска, занявшего последнюю строчку рейтинга «ДЕЛА».

Тем не менее сайт Самары отметил Сергей Рыжиков. По его словам, внимание с точки зрения собственного стиля заслуживают интернет-порталы двух крупнейших городских округов Самарской области — Самары и Тольятти.

Сайт администрации города Тольятти занял вторую строчку рейтинга «ДЕЛА». В сумме он набрал 151 балл — на 9 баллов меньше, чем самарский. На портале можно найти актуальную информацию о городе и структуре управления, контакты, календарь мероприятий и прочее. Самую низкую оценку сайт получил по критерию «диапазон применения» (9 баллов), который отвечает за адаптивность (корректное отображение на мобильных устройствах), скрытие ненужных полос скролла, оптимизацию изображений, скорость загрузки, производительность, отсутствие ошибок на странице и ее отображение в международном формате.

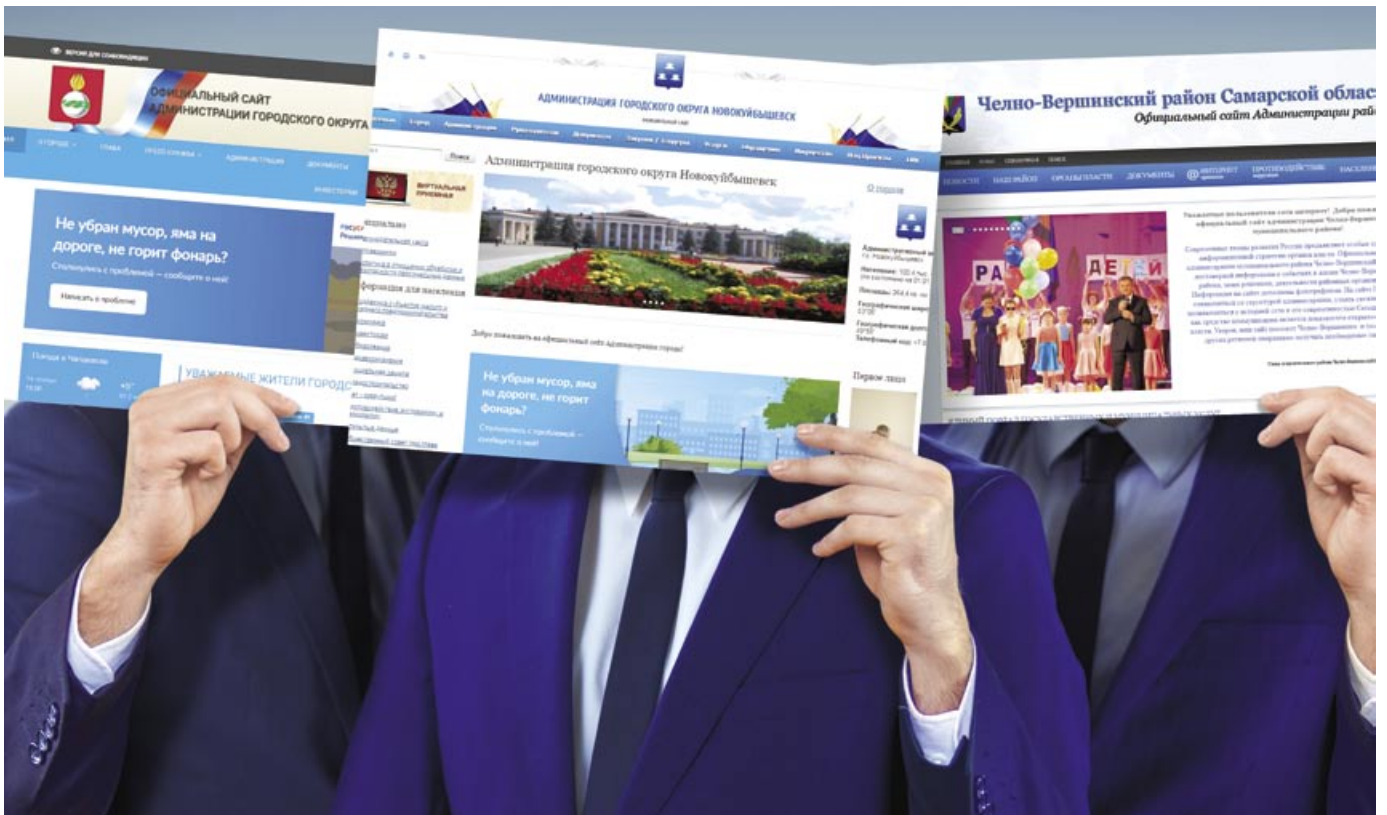
Самый высокий балл был выставлен Тольятти за критерий «качество содержания» — 26.

Как сообщили «ДЕЛУ» в тольяттинской администрации, такое преимущество портал получил благодаря внедрению электронных сервисов и интерактивных разделов, «позволяющих получать информацию о работе администрации в простой и удобной форме». Полнота и актуальность информации регулируются законодатель-

БОЛЬШИНСТВО САЙТОВ МУНИЦИПАЛИТЕТОВ РЕГИОНА НЕ ИМЕЮТ МОБИЛЬНОЙ ВЕРСИИ



Коллаж: Виталий Севастьянов



ством, но этого для высокой оценки было бы мало.

«Официальная информация может вызывать трудности восприятия у граждан, не обладающих знаниями основ местного самоуправления», — признают в комментариях «ДЕЛУ» чиновники Тольятти. Поэтому, как отмечают в тольяттинской администрации, при формировании концепции развития портала перед ними стояла задача подавать информацию уже в переводе с «чиновничьего» на «человеческий» язык.

В тройку лидеров также вошел сайт города Кинеля. Отметим, что это единственный сайт, который набрал 22 балла сразу по двум критериям, оцениваемым веб-разработчиками, — «удобство для пользователей» (usability) и «структура и навигация». Это самые высокие оценки по указанным параметрам среди городов Самарской области. А вот по качеству и актуальности содержания он проигрывает не только лидеру рейтинга, но и сайтам, стоящим строчками ниже.

Глава Кинеля Александр Прокудин был рад бронзе в рейтинге «ДЕЛА» и обещал провести работу над ошибками. «Продолжим работу над улучшением качества и актуальности содержания, внешнего вида и дизайна сайта, что повысит удобство его использования и полезность для жителей города Кинеля», — сказал он «ДЕЛУ».

«Очень удобные для посетителей сайты у Жигулевска, Новокуйбышевска и Чапаев-

ска», — считает Сергей Рыжиков, хотя эти три названных портала в хвосте рейтинга. Они занимают седьмую, восьмую и 10-ю строчки соответственно.

## ЗАПУТАЛИСЬ В ПАУТИНЕ

Лучшим среди худших стал сайт города Новокуйбышевска. Городской портал набрал 117 баллов, однако с точки зрения актуальности и качества информации ему удалось получить 20+.

Как заявили «ДЕЛУ» в городской администрации Новокуйбышевска, чтобы сделать сайт лучше, им не хватает «обновления серверного оборудования». В Новокуйбышевске признают, что у сайта устаревший дизайн и медленная работа. «Неактуальный дизайн сайта уменьшает его привлекательность для посетителей», — признаются в комментариях «ДЕЛУ» представители городской администрации. Также среди недостатков новокуйбышевцы отмечают отсутствие на своем сайте функций аналитики (Яндекс.Метрики), прогноза погоды и поиска по вкладкам, а не только по документам. «Отсутствие ряда функций ограничивает удобство и полезность сайта», — признают чиновники администрации.

Тем не менее в Новокуйбышевске называют и сильные, на их взгляд, стороны своего официального портала — это хорошо структурированный, качественный контент

и отзывчивый дизайн. «Хорошо организованный и легко доступный контент помогает пользователям быстро найти информацию, которую они ищут. Информация на сайте актуальна и полезна для целевой аудитории», — считают в новокуйбышевской администрации. — Сайт корректно отображается на различных устройствах, таких как компьютеры, смартфоны и планшеты, обеспечивает удобство использования для всех пользователей».

Эксперт «ДЕЛА» Николай Сергиенко отметил, что сайт Новокуйбышевска выполнен в едином стилевом оформлении с сайтами Безенчукского и Алексеевского районов Самарской области. «На них использована прежняя версия готового решения «1С-Битрикс: Официальный сайт государственной организации», — поясняет природу такого сходства Сергиенко. — На сайте Новокуйбышевска даже осталась демонстрация с описанием используемого решения».

Строчкой ниже Новокуйбышевска расположился сайт города Отрадного (113 баллов). Портал не смог набрать 20 баллов ни по одному из показателей.

Как рассказали «ДЕЛУ» в администрации Отрадного, порталу все же удается привлекать не менее семи тысяч уникальных посетителей в месяц и фиксировать около 15 тысяч ежемесячных просмотров. «Это почти 15% от общего числа жителей муниципалитета», — подчеркнули в городской администрации.

Худшей среди сайтов городских администраций Самарской области стала официальная страница мэрии Чапаевска. Он набрал всего 100 баллов. Результат откровенно провальный, особенно учитывая, что во главе города стоит молодой и активный с точки зрения использования современных технологий коммуникации мэр Александр Кузнецов.

## РАЙОНЫ — КВАРТАЛЫ

«Из районных сайтов хотелось бы отметить портал администрации Исаклинского района», — говорит Сергей Рыжиков. По мнению эксперта, он достаточно удобен в пользовании. Редактор отдела политики популярного самарского еженедельника «Самарское обозрение» Кирилл Биджанов выделил среди 27 сайтов муниципальных районов Самарской области сайт Сергиевского района.

Однако привлекательность не обеспечила этим сайтам лидерства. Сергиевский район занял седьмое, а Исаклинский — 13-е место в рейтинге.

Лучшим районным сайтом экспертами признан официальный портал Красноярского района, набравший 141 балл от экспертов «ДЕЛА».

Как рассказывал «ДЕЛУ» бывший теперь уже глава района Михаил Белоусов, работой сайта в районе занимается МБУ «Информационный центр Красноярского района». «На основании результата вашего рейтинга видим, что с этой задачей мы справляемся. Высокие баллы от экспертов наша команда получила именно за пункты «качество содержания», «актуальность содержания», «внешний вид и современность дизайна» и «доступность информации», — подчеркнул Белоусов.

На лидирующих позициях рейтинга «ДЕЛА» также Безенчукский (137 баллов) и Кинель-Черкасский районы.

Отметим, что у районных лидеров весьма неплохое оформление сайтов и в наличии вся актуальная информация: начиная от контактных данных и заканчивая последними новостями. Нельзя сказать, что они сильно отличаются от сайтов городов региона. В основном содержание схоже с городскими порталами.

По словам представителей районных администраций, им сложно структурировать информацию на своих сайтах — это общая проблема для большинства муниципальных.

«Необъятный поток информации способен запутать неподготовленного человека, — признаются в администрации Кинельского района. — Каждая вкладка

## ЛУЧШИЕ САЙТЫ АДМИНИСТРАЦИЙ ГОРОДСКИХ ОКРУГОВ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

Место	Город	Качество SEO-оптимизации	Usability	Диапазон применения	Структура и навигация	Качество содержания	Внешний вид и современность дизайна	Актуальность содержания	Транспарентность	Общая сумма баллов
1	Самара	9	14	15	16	29	25	25	27	160
2	Тольятти	16	12	9	15	26	22	26	25	151
3	Кинель	13	22	11	22	21	17	18	19	143
4	Октябрьск	13	9	9	11	24	23	24	24	137
5	Сызрань	13	15	9	16	21	18	19	23	134
6	Похвистнево	12	12	14	13	19	18	17	18	123
7	Жигулевск	9	11	9	11	22	14	23	23	122
8	Новокуйбышевск	11	10	10	11	21	16	20	18	117
9	Отрадный	8	13	17	17	14	14	16	14	113
10	Чапаевск	5	9	5	8	18	17	20	18	100

## КАК МЫ СЧИТАЛИ

Журнал «ДЕЛО» представляет новый рейтинг «Лучшие сайты муниципалитетов Самарской области». В работе над проектом принял участие специально сформированный экспертный совет, в который вошли две группы экспертов.

В составе первой группы экспертов — представители профессионального сообщества веб-разработчиков Самарской области, в составе второй — представители региональной сферы масс-медиа.

Участники экспертного совета методом заочного опроса оценили официальные интернет-сайты муниципалитетов Самарской области по двум блокам критериев. Первая группа экспертов оценивала сайты по следующим критериям:

1. Качество SEO-оптимизации (узнаваемость сайта поисковыми системами Yandex, Google).
2. Usability (удобство использования для пользователя)
3. Диапазон применения (качество работы на разных платформах и браузерах, адаптивность, корректность функционирования компонентов).
4. Структура и навигация (логически организованное содержание и база данных, отсутствие пустых страниц и разделов, качество навигационных форм, работоспособность ссылок и форм обратной связи, не более трех кликов для поиска нужной информации, возможность возврата на предыдущие уровни («хлебные крошки»).

на сайте района наполнена всей необходимой информацией того или иного подразделения, и гость, который попал на вкладку случайно, путем «мисс-клика», может не понять, где он находится и что тут происходит».

Кинельский район показал неплохой — восьмой — результат в рейтинге. Тем не менее в администрации района указывают на очевидные недостатки, например устаревший внешний вид.

«Сейчас уже делают сайты с новым визуальным оформлением и использованием новых цветов и идей, внедряя новые технологии. Сайт муниципального района Кинельский считается устаревшей «машиной», но по сей день идеально работающей и отвечающей запросам заинтересованных лиц и граждан Кинельского района. Классика всегда в моде», — не унывают в районе, отмечая среди сильных сторон своего сайта безопасность, анонимность и информативность.

Вторая группа экспертов оценивала сайты по следующим критериям:

1. Качество содержания (наличие грамматических и синтаксических ошибок, понятность изложения информации, организация структуры информации для целевой аудитории — населения и избирателей).
2. Внешний вид и современность дизайна (качество дизайна, доступность для людей с ограниченными возможностями, специальные функции (уникальные «фишки»).
3. Актуальность содержания (обновляемость актуальной информации в разделах, лента новостей, пакеты актуальных медиаматериалов для СМИ, конвергенция с социальными-сетями).
4. Транспарентность (удобство поиска по базе нормативных актов, представленность предусмотренных законодательством антикоррупционных данных, качество базы контактов органов власти территории, скорость и качество обратной связи для СМИ) Все оценки производились экспертами по 10-балльной шкале, где 10 — наилучшее качество, 1 — наихудшее. Среднее арифметическое оценок экспертов является сводной оценкой по каждому критерию. Среднее арифметическое оценок всех критериев является итоговым результатом рейтинга для ранжирования.

## ГОЛУБЫМ И ЗЕЛЕНЫМ

В целом, по мнению экспертов «ДЕЛА», сайты муниципалитетов Самарской области мало чем отличаются от сайтов муниципальных образований в других регионах России.

«Общие отличительные черты сайтов такого типа — это присутствие герба муниципалитета в качестве логотипа, голубые и зеленые оттенки в дизайне, большое количество документов и текстовой информации в контенте», — говорит Николай Сергиенко.

На всех сайтах городов и районов Самарской области есть сведения по теме «Антикоррупция», актуальные новости, нормативные акты. «На сайтах указаны номера телефонов для обратной связи, — отмечает Сергей Рыжиков. — Мне понравилось, что в оформлении многих сайтов муниципальных районов

## ЛУЧШИЕ САЙТЫ АДМИНИСТРАЦИЙ МУНИЦИПАЛЬНЫХ РАЙОНОВ САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

Место	Район	Качество SEO-оптимизации	Usability	Диапазон применения	Структура и навигация	Качество содержания	Внешний вид и современность дизайна	Актуальность содержания	Транспарентность	Общая сумма баллов
1	Красноярский район	14	16	10	16	21	18	24	22	141
2	Безенчукский район	15	16	8	18	22	16	21	21	137
3	Кинель-Черкасский район	14	15	16	16	18	16	19	21	135
4	Волжский район	8	12	14	13	18	16	18	21	120
5	Пестравский район	12	17	15	18	15	14	11	17	119
6	Камышлинский район	8	15	15	10	18	17	17	18	118
7	Сергиевский район	12	11	13	10	19	17	18	18	118
8	Кинельский район	11	11	13	13	18	13	19	17	115
9	Богатовский район	12	9	9	6	19	15	20	17	107
10	Алексеевский район	11	14	14	15	13	12	10	16	105
11	Большеглушицкий район	11	9	9	9	16	16	17	18	105
12	Ставропольский район	13	10	6	11	18	18	14	14	104
13	Исаклинский район	9	6	8	8	18	17	15	19	100
14	Похвистневский район	13	12	9	14	10	13	13	16	100
15	Сызранский район	9	15	13	15	10	11	13	13	99
16	Клявлинский район	9	8	6	9	13	17	16	19	97
17	Красноармейский район	12	11	5	13	13	12	14	14	94
18	Шенталинский район	10	8	8	11	11	14	12	9	83
19	Приволжский район	11	8	8	10	9	11	13	11	81
20	Кошкинский район	10	11	7	7	8	11	10	15	79
21	Борский район	7	6	8	6	13	11	9	14	74
22	Большечерниговский район	7	9	8	7	10	9	13	7	70
23	Нефтегорский район	9	7	8	8	10	11	8	8	69
24	Хворостянский район	8	12	7	9	7	11	8	7	69
25	Челно-Вершинский район	9	7	8	7	10	10	9	7	67
26	Елховский район	6	6	5	7	10	9	8	7	58
27	Шигонский район	7	6	8	8	7	7	8	7	58

используются уникальные фотографии этих мест».

По мнению веб-разработчиков, некоторые сайты похожи друг на друга, и это вовсе не так уж плохо. «Это говорит о том, что владельцы сайтов задумывались над какой-то унификацией. Если бы все сайты муниципалитетов имели один общий стиль подачи информации, то воспринимать и получать доступ к такой информации людям было бы гораздо проще», — считает Андрей Чекотило, директор интернет-агентства Relevant.

Все эксперты «ДЕЛА» назвали одни и те же сложности в работе с самарскими муниципальными сайтами — это затрудненная навигация и поиск информации, слабо проработанный для восприятия интерфейс и неудобство просмотра с мобильных устройств. Мобильной версии нет у абсолютного большинства сайтов.

«С телефона некоторые сайты нельзя просматривать совсем», — говорит Андрей Чекотило. Эксперт отметил также в качестве общих негативных характеристик большинства самарских муниципальных сайтов нагромождение баннеров, которые ломают верстку, отсутствие защищенных протоколов https,

некорректные версии для слабовидящих, «ужасную навигацию» и неупорядоченный контент.

Слабое оформление, неудобный интерфейс, как подчеркивают эксперты, затрудняют использование и поиск информации для пользователей. «Часто кажется, что информация выложена «для галочки». Не продумано то, как именно посетители будут использовать сайт», — говорит Антон Молько. Он также отметил, что практически все сайты перегружены различными информационными баннерами.

«Баннеры часто плохо вписаны в структуру сайтов, что создает большой информационный шум и только мешает ориентироваться в информации», — обращает внимание владельцев сайтов на серьезную существующую проблему руководитель компании «Информбюкс» Антон Молько.

Молько упомянул, что зачастую сайты муниципалитетов не содержат достаточно информации о предоставляемых услугах, видах помощи и доступных ресурсах, что может затруднить местным жителям получение необходимой информации.

Представители муниципалитетов Самарской области в целом согласились с

оценками экспертов, обещали их проанализировать и использовать в дальнейшем.

«Итоги рейтингового проекта, безусловно, заслуживают внимания и после изучения будут использоваться в мероприятиях по развитию портала администрации», — заявили в мэрии Тольятти.

«Оценки экспертов не вызывают сомнений и соответствуют действительности», — заявил «ДЕЛУ» глава города Кинеля Александр Прокудин.

«Администрация городского округа Отрадный благодарит журнал «ДЕЛО» за рейтингование сайтов муниципальных образований», — пишут представители пресс-службы городской администрации Отрадного. — Полученная от экспертного сообщества информация о нашем ресурсе тщательно проанализирована и положительно скажется на качестве работы администрации в информационно-коммуникационной сети Интернет».

Как быстро сайты муниципалитетов Самарской области обретут понятную навигацию, удобный интерфейс и работающие версии для мобильных устройств и слабовидящих? Расскажет «ДЕЛО». **D**

— Александра Русева

Story

# ПИТ-СТОП БУЗИНА

Что происходит с бизнесом совладельца крупнейшей независимой региональной сети автозаправок?

**О**ни нашли свое лицо и создали свой бренд, в отличие от других региональных сетей, которые метались от одной фран-

шизы к другой», — перечисляет слабые стороны успеха владельцев крупнейшей региональной сети АЗС «ОЛВИ» руководитель сети заправок «АТС» Андрей Никитин.

«Они» — это братья Олег и Виктор Бузины. Название «ОЛВИ» сложилось из первых слогов их имен. Бизнес, стартовавший в лихие 90-е, пережил жесткую конкуренцию, экспансию федеральных гигантов — «Роснефти» и «Лукойла», и вырос до сети из 24 АЗС, собственного парка бензовозов, крупной современной нефтебазы для оптовой торговли топливом и 6 млрд рублей ежегодного оборота.

Старшему брату Виктору Бузину принадлежит компания-оператор сети АЗС «Волганефтепродукт», младший Олег владеет нефтебазой и еще одним оператором торговли топливом — компанией «Октанол».

В 2023 году в структуре семейного бизнеса, публичным лицом которого с 90-х годов был Олег Бузин, начались изменения. Запущен процесс ликвидации юрлица нефтебазы «Водинский терминал», перестала показывать финансовые результаты торгово-топливная фирма «Олвинефтепродукт», компании братьев Бузиных выступили с судебными исками друг к другу. «Октанол» и «Волганефтепродукт» по итогам 2022 года сократили обороты.

Что происходит?

## «РИО» И «НАРА»

«Я не желаю участвовать в вашем шоу» и тем более предоставлять информацию, которая может быть вами представлена в неверном виде», — лихо и жестко ответил как отрезал Олег Бузин на простое предложение «ДЕЛА» побеседовать о работе его компании и ее планах. Чего боится Бузин?

История 52-летнего бизнесмена, построившего бизнес в период кровавых разборок 90-х, пережившего настоящее покушение, угрозы в адрес семьи и пожары на своих АЗС, вероятно, серьезно повлияла на характер Бузина.

Он окончил школу на Мехзаводе, получил образование зубного техника и отслужил в армии. Карьера в стоматологии не стала его мечтой: вместе с братом Виктором, который на семь лет его старше, Олег Бузин ушел с головой в строительство капитализма, зарождавшегося на обломках СССР.

Братья зарегистрировали в 1993 году фирму «Рио Лтд», директором которой стал Олег. В амбициозные планы новоявленных коммерсантов входило создание целой сети продуктовых магазинов у дома, но бизнес не пошел и планы изменились, причем самым удачным образом.

Братьям по случаю достался земельный участок под строительство АЗС, который им предложили друзья. Так 27 лет назад в Самаре на пере-

сечении проспекта Кирова и улицы Молодежной появилась их первая заправка: небольшая кирпичная будка с окошком для приема денег и несколько бензоколонок «Нара» серпуховского производства.

До сих пор на этом месте работает теперь уже крупная АЗС под брендом «ОЛВИ», с оборудованием из недружественных стран, мини-магазином, заправщиками и продажей собственной линии «улучшенного топлива».

В середине 90-х на рынке розничной торговли бензином в Самарской области доминировала империя ЮКОСа Михаила Ходорковского — около 75% топлива продавалось на его 130 АЗС. Местные коммерсанты арендовали заправки нефтяного гиганта, но бензин в баки самарских автолюбителей лился с заводов компании-производителя.

Присутствовал на рынке и привозной бензин (неизвестного происхождения и качества), и бензин ЮКОСа, попавший к независимым продавцам по популярным в те времена бартерным схемам. Однако к 1999 году монополист установил только товарно-денежную систему расчетов, и стоимость топлива резко взлетела.

Свои автозаправочные сети в одно время с Бузиными начали строить экс-управляющий «Самаранефтегаза» Павел Анисимов («Роза мира»), бывший гендиректор Новокуйбышевского НПЗ, а впоследствии и мэр Самары Виктор Тархов («Витязи»), владелец

**В 2023 ГОДУ КОМПАНИИ  
БРАТЬЕВ БУЗИНЫХ ВЫСТУПИЛИ  
С СУДЕБНЫМИ ИСКАМИ ДРУГ  
К ДРУГУ**

В 2023 ГОДУ В СТРУКТУРЕ СЕМЕЙНОГО БИЗНЕСА, ПУБЛИЧНЫМ ЛИЦОМ КОТОРОГО С 90-Х ГОДОВ БЫЛ ОЛЕГ БУЗИН, НАЧАЛИСЬ ИЗМЕНЕНИЯ

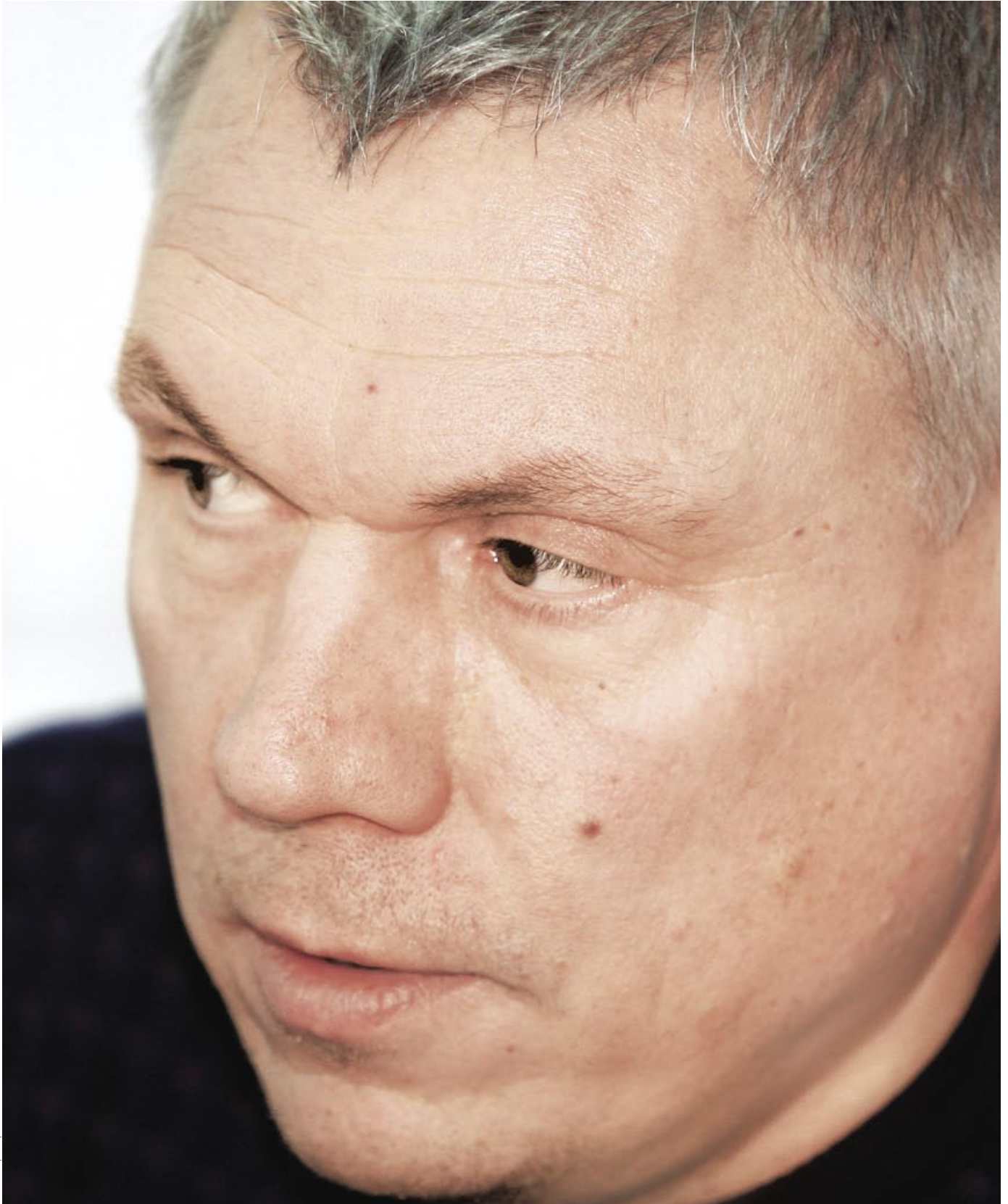


Фото: Игорь Горшков

## ТОП-5 КРУПНЕЙШИХ СЕТЕЙ АЗС

По числу АЗС, работающих в Самарской области под одним брендом



фабрики «Весна», сегодня известный застройщик Николай Чудаев («ЧИН»).

Тогда, по оценкам Бузина, рентабельность бизнеса составляла примерно 20-25%.

В 1997 году бензин в розницу стоил два рубля за литр. За сутки одна заправка, как говорил Бузин, продавала примерно 8-10 тысяч литров, таким образом, оборот «ОЛВИ» в начале пути мог достигать 7,3 млн рублей в год.

В 1999 году Бузины открыли вторую АЗС — в поселке Управленческом, сеть продолжала развиваться на оборотные средства. «У всех мэров были свои приближенные», — обтекаемо формулировал Олег Бузин в беседе с «ДЕЛОМ» вопрос о сложностях с получением земельных участков под расширение сети.

## БЕЗ ЛИЦА

В 2000 году «ОЛВИ» перешла на покупку бензина у оптовиков, а в середине нулевых сеть Бузина начала работать по франшизе холдинга ТНК-ВР. Таким образом решалась проблема нехватки топлива, которая возникала сезонно с мая по октябрь из-за нестабильных цен на нефть.

ТНК-ВР бесперебойно обеспечивал своих франчайзи-партнеров топливом. Франчайзи, в свою очередь, платили бренду за лояльность. Паушальный взнос составлял в то время около 1,5 тыс. долларов с одной АЗС в год. Работа по франшизе позволила Бузиным расширить сеть сразу на пять заправок.

Две станции братья построили в Самаре (на Ракитовском шоссе и на улице Белорусской). Одну заправку

купили у компании «Самара-АЗС-99», а еще две у группы «Март» Михаила и Сергея Радаевых.

К 2011 году в Самарской области у ТНК было примерно 23 заправки, все они работали по франшизе. Самыми крупными франчайзи были компании «ОЛВИ» и «Кедр-С» Ивана Смирнова. Но вскоре начались проблемы с поставками топлива. Как несколько лет назад рассказывал Олег Бузин «ДЕЛУ», порой под брендом «ТНК-ВР» братья Бузины продавали бензин, произведенный на заводах «Башнефти» или на других предприятиях.

В 2011 году франчайзер поднял годовой взнос с заправки в 10 раз, а затем последовало предложение и о продаже бизнеса: ТНК-ВР решил сам развивать дистрибуцию. Как рассказывал Бузин «ДЕЛУ», ему поступило устное предложение продать всю сеть за 500 млн рублей.

Это было вполне рыночное предложение, поскольку эксперты в то время оценивали одну заправку в городе в 50-70 млн рублей, таким образом, примерно столько и могла стоить в то время сеть Бузиных из семи заправок. Однако братья отказались.

В 2013 году «ТНК-ВР Холдинг» прекратил свое существование.

«Мы думали, что франшиза — это партнерские отношения, но на самом деле это был способ консолидировать заправки под своим брендом, а потом выставить невыгодные условия и заставить продаться», — говорил «ДЕЛУ» Олег Бузин в 2015 году.

После неудачного опыта «ОЛВИ» начала развивать собственный бренд.

## МИЛЛИАРДЕРЫ

«ОЛВИ» реализует нефтепродукты в розницу и оптом без посредников, что позволяет нам удерживать стоимость доступной для широкого круга заказчиков», — сообщают на официальном сайте сети потенциальным оптовым покупателям. Сегодня у «ОЛВИ», по данным компании, современная нефтебаза и контракты с ведущими нефтеперерабатывающими заводами страны.

Олег Бузин отказался от закупки топлива у оптовиков и получил аккредитацию на Санкт-Петербургской нефтяной бирже, чтобы закупать бензин самостоятельно в начале 2010-х годов. Железнодорожным транспортом бензин поставляется в Самару и сливается в хранилища.

У одного из своих прежних поставщиков, компании «Кедр», Бузин приобрел нефтебазу в Красноярском районе. К 2017 году нефтебаза серьезно расширилась, ее площадь составила около 10 тыс. квадратных метров. Оператором стала компания «Водинский терминал» Олега Бузина, обороты которой неуклонно росли от 30 млн рублей в 2018 году до 110 млн в 2021-м. По итогам 2022 года компания показала более 350 млн рублей. Прибыль «Водинского терминала» колеблется от нескольких сот тысяч до 17 млн рублей.

С нефтебазы бензин автотранспортом развозится по заправкам: у компании собственный парк брендированных бензовозов.

Свой первый миллиард сеть «ОЛВИ» принесла Бузиным в 2014 году. Тогда в Самаре работали уже 10 заправок под собственным брендом.

Компания «Октанол», генерировавшая основную выручку группы, была зарегистрирована в 2013 году, вопреки традициям семейного бизнеса, не на обоих братьев, а только на Олега Бузина. Ее обороты в 2014 году составили, по данным ИС «СПАРК», 993 млн рублей. Объемы продаж одной заправки Бузин оценивал примерно в 20 тысяч литров в сутки. Также выручку раскрыла «ОЛВИ-АЗС». В 2013 году оборот этой компании составил 22,6 млн рублей, в 2014-м — 34,5 млн. Кроме этих компаний в группу входила «ОЛВИ-С» (100% Олег Бузин), выручка не раскрывалась.

В 2013-м и 2016 годах «ОЛВИ-АЗС» и «ОЛВИ-С» были ликвидированы.

Компания «Октанол», напротив, стремительно росла. Спустя четыре года выручка компании выросла более чем в два раза и превысила 2,2 млрд рублей при чистой прибыли немногим более шести миллионов. Такую



прибыль фирма стабильно показывала ежегодно вплоть до 2022 года.

«Октанол» активно работал на рынке господрядов, поставляя топливо в медучреждения Самарской области, до 2018 года. В 2018 году сумма контрактов превысила 61 млн рублей, а в 2019-м объем госконтрактов сократился в 93 раза до 659 тысяч рублей. Выручка фирмы в том же году сократилась до 1,3 млрд рублей, а прибыль не добралась и до миллиона.

В 2020 году компания ушла с рынка господрядов, но обороты «Октанола» вновь перевалили за два миллиарда рублей. Рекордную выручку в 2,5 млрд фирма Олега Бузина показала в 2021 году.

Тогда рекорды била и созданная в 2015 году, зарегистрированная на Виктора Бузина фирма «Волганефтепродукт». Ее выручка превысила 3,8 млрд рублей, а прибыль достигла удивительно скромных двух миллионов.

## ОПАСНЫЕ СВЯЗИ

Как это нередко бывает с российским бизнесом, время стремительного роста становится временем повышенного внимания к нему со стороны СМИ, силовиков, надзорных ведомств и откровенно опасных людей.

Как рассказывали самарские СМИ, опираясь на озвученные показания участников драматических событий, развернувшихся в 2016 году, к Олегу Бузину пришли с «предложением, от которого нельзя отказаться».

Подозрительные люди якобы предлагали Бузину сбывать топливо неизвестного происхождения без документов. Бузин сомнительное предложение отверг. Через некоторое время к нему снова пришли. На этот раз неизвестные представились полицейскими, но удостоверить свои личности не смогли и также ушли несолоно хлебавши.

Однако остановить «наезд» самостоятельно Олегу Бузину не удалось. Его семья начала получать звонки с угрозами, а в августе 2017 года угрозы переросли в действия.

Выехавшему из собственного дома бизнесмену преградили дорогу люди в спецовках, занятые ремонтом. Однако один из лжестроителей вдруг ударил тяжелым инструментом по лобовому стеклу иномарки.

Олег Бузин выскочил из автомобиля и побежал. Нападавшие набросились на Бузина с электрошокером, наносили ему удары, в лицо распрыскали газ, но бизнесмену удалось вырваться и убежать. Бузин говорил о нападениях, как о неудачной попытке похищения.

После нее семья Олега Бузина буквально подверглась террору. Акции устрашения устраивали в отношении жены и даже маленькой дочери Бузина.

Злоумышленники донесли до Олега Бузина, что избавить его семью от страданий может только миллион долларов США, но снова получили отказ.

После этого случились крупные пожары на двух АЗС «ОЛВИ» и в офисе компании.

Самарские силовики разыскали шантажистов.

Заказчиком террора оказался самарец Александр Красков, когда-то бывший с Бузиным в деловых отношениях. В качестве исполнителей он привлек известного фитнес-тренера — автора курса «Секрет красивых ягодичек» Игоря Буйлина и его приятелей Александра Агиткина и Евгения Люлева.

Всех их в январе 2019 года отдали под суд, а в феврале 2021-го признали виновными в вымогательстве. Краскову дали 9 лет лишения свободы, Люлеву — 8, Буйлину — 7,5. Агиткин получил условный срок и остался на свободе.

Эта история изрядно нашумела в СМИ, сделав Олега Бузина героем десятков публикаций, и, вероятно, именно поэтому бизнесмен стал чувствовать себя в отношениях с жур-

**«Я НЕ ЖЕЛАЮ УЧАСТВОВАТЬ В ВАШЕМ «ШОУ»**

Фото: Игорь Горшков

налистами не иначе как «героем» какого-то «шоу».

Но что происходило с бизнесом предпринимателя?

## ДОЗАПРАВКА

Как уже было упомянуто выше, пика роста выручки и прибыли «ОЛВИ» достигла в 2021 году. Итоги 2022 года, отмеченного антироссийскими санкциями, оказались провальными: выручка «Октанола» Олега Бузина обрушилась почти на миллиард. Порядка 100 млн рублей оборотов потерял «Волганефтепродукт» Виктора Бузина, хотя прибыль компании превысила 46 млн рублей. На этом фоне стоит отметить, что в 2022 году в три раза выросла выручка фирмы Олега Бузина «Водинский терминал».

Между компаниями братьев начались не очень понятные тяжбы. Что за этим стояло — вопрос, на который «ДЕЛУ» не удалось получить ответа у Олега Бузина, воспринимающего, как можно предположить, любой свой комментарий СМИ как «шоу».

В марте 2023 года «Водинский терминал» Олега Бузина подал в Арбитражный суд Самарской области два иска к «Волганефтепродукту» Виктора Бузина на общую сумму более 220 млн рублей задолженностей по договорам перевозки и хранения топлива. В августе 2023 года «Водинский терминал» просто ликвидировали, а ему на смену Олег Бузин зарегистрировал по тому же адресу уже новую компанию — «Транспортно-логистический терминал Водино Куйбышевской ЖД».

Что означают все эти пертурбации в структуре бизнеса братьев Бузиных и что за ними последует? Вопрос открыт и ждет своего ответа.

Сеть «ОЛВИ» все еще на плаву и входит в пятерку крупнейших сетей в Самарской области. Согласно portalу benzin-price.ru, в Самарской области сегодня действует более 700 автозаправок. Лидеры рынка: «Роснефть» — 78 АЗС в регионе, «Татнефть» — 47 АЗС, «Лукойл» — 43



Фото: Олег Бузин

**В ГОРУ**  
«ОЛВИ» Олега Бузина входит в топ-5 сетей АЗС региона

Анюкову. Александр Анюков владеет и АЗС, работающими в Самарской области под брендом «Газпромнефть».

Текущий 2023 год стал настоящим

испытанием и для франчайзи, и для независимых игроков топливного рынка, работающих как в опте, так и в рознице.

«В конце лета — начале осени сложилась такая ситуация, что стоимость закупки превышала розничную цену на топливо, — рассказывает «ДЕЛУ» владелец компании по оптовой торговле топливом «Регионтранс» Дмитрий Зингерман. — Частники оказались в убытках. Правительство стабилизировало цены, но вновь начать извлекать прибыль розничные продавцы смогли только через месяц после этого».

«Подъели мы в этом году «жирок», прямо скажем, — грустно признается глава сети «АТС» Никитин. — Сейчас цены нормализовались, но в убыток работать приходилось».

Чтобы насытить внутренний рынок бензином и дизельным топливом, правительство России приняло ту же меру, что и в 1998 году, когда Бузины только вышли на рынок, — запретило экспорт.

Цены на топливо на внутреннем рынке нормализовались, но это ударило по мелким частным НПЗ. «Мы и еще 20 заводов написали письмо Новаку (министр энергетики РФ. — Прим. ред.), — говорит «ДЕЛУ» глава компании «Неотрейд» Андрей Фадеев. — На экспорт могли работать только пять крупнейших компаний, остальным что — по домам расходиться?» 17 ноября запрет на экспорт топлива был снят.

Как теперь поведет себя рынок и какое место на нем удержит «ОЛВИ»? Бузины прошли уже не один кризис, а их оранжевые бензовозы и по сей день колесят по дорогам Самарской области между заправками братьев Олега и Виктора.

«Люди ездили на машинах, ездят и будут ездить», — философски заметил однажды Олег Бузин, рассказывая о том, как его компании удалось проскочить в игольное ушко катастрофы 1998 года. □

— Виктория Петрова

# 3,7

**МЛРД РУБЛЕЙ**

**ВЫРУЧКА ОПЕРАТОРА СЕТИ «ОЛВИ» — ООО «ВОЛГАНЕФТЕПРОДУКТ» В 2022 ГОДУ**

АЗС, «ОЛВИ» — 24 АЗС и «Газпромнефть» — 20 АЗС.

Региональные игроки работают в основном под брендами топливных гигантов. «Мы не начали вовремя развивать свой бренд, работали по франшизе, оставляя под брендом «АТС» единицы станций, — рассказывает «ДЕЛУ» Андрей Никитин. — Сейчас мы переводим наши АЗС под бренд «Татнефть». До этого момента «Татнефть» работала в Самарской области с собственными АЗС».

Еще один региональный игрок, который сумел создать узнаваемый бренд своих заправок, упомянутая выше сеть «Роза мира», рискует потерять лицо. Новым оператором сети в 2022 году стала компания «Контр Ойл», которая может иметь отношение к экс-звезде ФК «Крылья Советов» и одному из самых известных российских футболистов Александру

## В 2023 ГОДУ ЧАСТНИКИ НА ТОПЛИВНОМ РЫНКЕ ОКАЗАЛИСЬ В УБЫТКАХ





# СКАЙЛАБ

## ЛАБОРАТОРИЯ

**БОЛЕЕ 5 ЛЕТ ОПЫТА РАБОТЫ В СФЕРЕ  
ВЫСОКОТОЧНОЙ ЛАБОРАТОРНОЙ ДИАГНОСТИКИ**

Медицинская лаборатория «СКАЙЛАБ» — это широкий спектр исследований, современное оборудование, контроль качества, квалифицированные специалисты

- Анализы для взрослых и детей
- Комфортные цены
- Накопительная дисконтная программа
- Служба выезда на дом



8 800 550 56 06  
skylabkdl.ru  skylabkdl

Лиц. № ЛО-63-01-005603  
от 11.08.2020 Реклама.

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ. ПРОКОНСУЛЬТИРУЙТЕСЬ СО СПЕЦИАЛИСТОМ

ЖК «River House»

**1 этаж**  
**70 000 р/м<sup>2</sup>**

Торг уместен

(846) **373-30-03**



г. Самара,  
ул. Белорусская, 18



Поволжская  
строительная  
корпорация

**ПРОДАЖА КОММЕРЧЕСКОЙ  
НЕДВИЖИМОСТИ**



г. Самара, ул. Победы/Гагарина

ЖК «Созвездие»

**1 этаж**  
**100 000 р/м<sup>2</sup>**

Торг уместен

Возможность  
размещения  
детского клуба

(846) **241-06-06**